



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

10 ноября 2014 г.

МОСКВА-2014

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
РФ и КНР подписали 17 документов, в том числе по сотрудничеству в газовой сфере.....	3
Улюкаев: ВЭБ планирует открыть дочерние подразделения в Гонконге.....	4
ВНЕШЭКОНОМБАНК ПЛАНИРУЕТ ОТКРЫТЬ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ В ГОНКОНГЕ.....	5
RUSSIA'S VEB PLANS NEW BRANCH, FIRMS LOOK TO LIST IN HONG KONG –MINISTRY.....	6
ВНЕШЭКОНОМБАНК СОБЕРЕТ ЛУЧШИЕ ПРОЕКТЫ СТРАНЫ.....	7
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	8
Набсовет МСП банка утвердил отчет о допэмиссии акций на 2 млрд рублей.....	8
КОРПОРАТИВНЫЕ КЛИЕНТЫ СВЯЗЬ-БАНКА МОГУТ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ	
ВНЕШЭКОНОМБАНКА "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ - 2015".....	9
СТАЛО ИЗВЕСТНО, КТО БОЛЬШЕ ВСЕХ В УКРАИНЕ ЗАРАБОТАЛ НА КУРСЕ ДОЛЛАРА.....	10
ЗАЧЕТ НА ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ.....	11
ИЗ ИНТЕРВЬЮ.....	14
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	16
Улюкаев считает целесообразным выделение новых субординированных кредитов банкам из ФНБ.....	16
УЛЮКАЕВ ДОПУСТИЛ ВЫДАЧУ НОВЫХ СУБОРДИНИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ ИЗ ФНБ БАНКАМ.....	17
ДО 90% ПРЕДЛАГАЕТ МИНФИН УВЕЛИЧИТЬ ДОПУСТИМУЮ ДОЛЮ СОФИНАНСИРОВАНИЯ	
ИНВЕСТПРОЕКТОВ ЗА СЧЕТ ФОНДА НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ (ФНБ).....	18
БРИФИНГ.....	19
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ ДЕНЕГ.....	20
ШАНХАЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МОЖЕТ АКТИВНО СОДЕЙСТВОВАТЬ РЕГИОНАЛЬНЫМ ВЗАИМОСВЯЗЯМ -	
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СЕКРЕТАРЬ ШОС.....	24
БИЗНЕС	25
ГОСПОДДЕРЖКА НЕ ЗАДАЛАСЬ.....	25
"МЕЧЕЛ" ВЫЗВАЛИ К ПРЕМЬЕРУ.....	27
У МИЛЛЕРА И СЕЧИНА ОДНИ И ТЕ ЖЕ ДЕНЬГИ.....	28

ВНЕШЭКОНОМБАНК



РФ И КНР ПОДПИСАЛИ 17 ДОКУМЕНТОВ, В ТОМ ЧИСЛЕ ПО СОТРУДНИЧЕСТВУ В ГАЗОВОЙ СФЕРЕ

9 November 2014

15:06

РИА Новости

ПЕКИН, 9 ноя - РИА Новости. Россия и Китай подписали 17 документов, которые касаются, в числе прочего, сотрудничества в газовой сфере.

В частности, в присутствии президента РФ и председателя КНР подписаны меморандум в сфере поставок газа из РФ в Китай по "западному маршруту", рамочное соглашение между "Газпромом" и Китайской национальной нефтегазовой корпорацией о поставках природного газа из России в Китай, меморандум о взаимопонимании между "Газпромом" и Китайской национальной шельфовой нефтяной корпорацией.

Кроме того, подписаны рамочные соглашения между компанией "Роснефть" и Китайской национальной нефтегазовой корпорацией в отношении приобретения компанией "China National Oil and Gas Exploration and Development" 10-проц доли участия в "Ванкорнефть", о сотрудничестве между Сбербанком и Китайской компанией страхования экспортных кредитов, а также между территориальной генерирующей компанией №2 и компанией "Хуадянь" о реализации инвестиционных энергетических проектов в Архангельской области.

Стороны также скрепили подписями техническое соглашение по вопросам временного изменения пункта поставки на период 2015-2017 годов по долгосрочному контракту купли-продажи сырой нефти от 21 июня 2013 года на условиях предоплаты в рамках соглашения между правительствами двух стран, соглашение между "РусГидро" и корпорацией "Санься" о совместном финансировании, строительстве и эксплуатации гидроэлектростанций на Дальнем Востоке, соглашение между "РусГидро" и компанией "Power China" о сотрудничестве в области строительства гидроаккумулирующих станций, рамочное соглашение о кредитных линиях между Сбербанком РФ и экспортно-импортным банком Китая, а также соглашение о кредите покупателю между этими институтами.

Помимо этого, подписаны условия финансирования для соглашения о кредите покупателю с целью кредитования сделок клиентов между Сбербанком и экспортно-импортным банком Китая, три контракта между "Евроцементгруп" и "Синома интернэшнл ЦДРИ" на поставку оборудования, соглашение о сотрудничестве между банком ВТБ и "Huawei Technologies", а также меморандум о взаимопонимании между **Внешэкономбанком, ВЭБ** Азия, агентством по ипотечному жилищному кредитованию и государственным **банком развития** Китая. -0-



УЛЮКАЕВ: ВЭБ ПЛАНИРУЕТ ОТКРЫТЬ ДОЧЕРНИЕ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ В ГОНКОНГЕ

8 November 2014

17:07

РИА Новости

ВЭБ в 2014 году планирует открыть дочерние подразделения в Гонконге, в обозримой перспективе это может сделать также Сбербанк, заявил глава Минэкономразвития РФ Алексей Улюкаев.

Уже сегодня в Гонконге действует ряд дочерних фирм и представительств ведущих отечественных предприятий, среди которых ОК "Русал", ГК "Норильский никель", "Магнитогорский металлургический комбинат", АК "АЛРОСА", "Аэрофлот", "Трансаэро", FESCO (отделение Дальневосточного морского пароходства). Ведущие российские инвестиционные компании и банки приступили к предметному изучению вопроса об открытии своих офисов. Так, говорится в сообщении пресс-службы МЭР, вслед за "ВТБ Капитал" в текущем году ожидается учреждение в Гонконге дочернего подразделения "**Внешэкономбанка**", а в обозримой перспективе, возможно, "Сбербанка" и "Промсвязьбанка".

"Рассчитываем, что гонконгские инвесторы будут проявлять интерес к осуществлению проектов в приоритетных с точки зрения модернизации секторах российской экономики, - отметил Улюкаев. - Особое значение придаем привлечению гонконгских высокотехнологичных предприятий и исследовательских центров в технико-внедренческие и промышленно-производственные особые экономические зоны в России, в том числе в таких областях, как энергосберегающие технологии, альтернативные источники энергии и высокотехнологичное машиностроение, а также в инноград "Сколково".

газета.ru

Газета.Ру, Москва, 8 ноября 2014 17:41

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПЛАНИРУЕТ ОТКРЫТЬ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ В ГОНКОНГЕ

Автор: "газета.ru"

Внешэкономбанк планирует в 2014 году открыть дочерние подразделения в Гонконге. Об этом сообщает пресс-служба Минэкономразвития со ссылкой на главу ведомства Алексея Улюкаева. По словам министра, в обозримой перспективе открыть свои дочерние подразделения в Гонконге могут Сбербанк и Промсвязьбанк.

"Рассчитываем, что гонконгские инвесторы будут проявлять интерес к осуществлению проектов в приоритетных с точки зрения модернизации секторах российской экономики", - заявил Улюкаев на встрече с министром коммерции и экономического развития Гонконга Грегори Со в рамках министерской встречи саммита АТЭС.

http://www.gazeta.ru/business/news/2014/11/08/n_6632845.shtml

Reuters, Нью-Йорк, 8 ноября 2014 19:48

RUSSIA'S VEB PLANS NEW BRANCH, FIRMS LOOK TO LIST IN HONG KONG –MINISTRY

Nov 8 (Reuters) - Russian state development bank Vnesheconombank plans to open a new branch in Hong Kong, where energy giants Gazprom, Lukoil and Rosneft are also looking to potentially list, Russia's Economy Ministry said on Saturday.

Russia is increasingly shifting its focus to Asian markets after Western sanctions this year targeted a number of Russian lenders and energy companies by limiting their access to funding over Moscow's role in the Ukraine crisis.

"This year a daughter unit of Vnesheconombank is expected to be established in Hong Kong and, in the longer term, possibly Sberbank and Promsvyazbank," Economy Minister Alexei Ulyukayev was quoted as saying by his ministry.

Ulyukayev, part of a Russian state delegation to Beijing for an Asia-Pacific Economic Cooperation (APEC) summit, said energy firms could list in Asian currencies, according to a statement posted on the ministry's website.

"The minister said steps are being taken that will allow the Russian companies to directly offer securities denominated in Hong Kong dollars," the statement said, following talks between Ulyukayev and Hong Kong's economic development minister.

An unnamed official from Gazprom, Russia's top natural gas producer, said in June that the company was in talks to add a listing in Hong Kong.

Relations between Russia and the West have hit their lowest level since the end of the Cold War over Russia's annexation of Crimea from Ukraine and allegations that Moscow has sent troops and arms to pro-Russian separatists in eastern Ukraine.

The United States and European Union have placed sanctions on Russian firms, forcing many of them to move to Asia to look for investment, though Asian investors may also be wary of Russian banks and companies shut out of Western funding.

Gazprom, Lukoil and Rosneft have all been hit by sanctions. (Reporting by Thomas Grove; Editing by Crispian Balmer)

<http://www.reuters.com/article/2014/11/08/russia-hongkong-idUSL6N0SY0LR20141108?feedType=RSS&feedName=rbssFinancialServicesAndRealEstateNews>

Новости@Rambler.ru, Москва, 7 ноября 2014 16:16

ВНЕШЭКОНОМБАНК СОБЕРЕТ ЛУЧШИЕ ПРОЕКТЫ СТРАНЫ

Источник: innoros.ru

Новаторы Воронежской области приглашаются к участию в национальном ежегодном конкурсе "Премия развития". "Премия развития" учреждена Внешэкономбанком в 2012 году, участие в конкурсе бесплатно. Мероприятие инициировано в целях стимулирования разработчиков проектов и инвесторов, формирования привлекательного и благоприятного инвестиционного климата в России, а также модернизации и реновации отечественной экономики. К участию в "Премии развития" допускаются российские юридические лица.



Внешэкономбанк соберет лучшие проекты страны

<http://news.rambler.ru/27777343/>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

НАБСОВЕТ МСП БАНКА УТВЕРДИЛ ОТЧЕТ О ДОПЭМИССИИ АКЦИЙ НА 2 МЛРД РУБЛЕЙ

Москва. 7 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Наблюдательный совет МСП банка, принадлежащего Внешэкономбанку (ВЭБу), утвердил отчет об итогах дополнительного выпуска акций МСП банка, следует из материалов МСП банка.

Решение было принято на заседании набсовета 6 ноября. Как сообщалось ранее, ЦБ РФ в сентябре зарегистрировал дополнительный выпуск обыкновенных акций МСП банка на 2,059 млрд рублей.

Банк разместил 2,059 тыс. акций номиналом 1 млн рублей каждая. Капитал будет увеличен после того, как ЦБ РФ зарегистрирует отчет об итогах допэмиссии. Дополнительному выпуску ценных бумаг присвоен государственный регистрационный номер 10103340B007D. Как сообщалось, бумаги размещены по закрытой подписке в пользу ВЭБа по номинальной стоимости.

Уставный капитал МСП банка сейчас составляет 17,181 млрд рублей. Таким образом, после регистрации отчета об итогах допэмиссии он вырастет на 12% - до 19,24 млрд рублей.

МСП банк (ранее - Российский банк развития, РосБР) учрежден в 1999 году, 100% его акций принадлежит ВЭБу. Банк является институтом развития малого и среднего бизнеса (МСБ). Он не кредитует предприятия в сегменте МСБ напрямую, а предоставляет кредиты своим партнерам - банкам, микрофинансовым организациям и лизинговым компаниям. Полученные средства партнерыбанка, в свою очередь, направляют на финансирование МСБ.

По итогам 9 месяцев 2014 года МСП банк занял 50-е место по размеру активов в рейтинге "Интерфакс-100", подготовленном "Интерфакс-ЦЭА".

Служба финансово-экономической информации

Ассоциация Российских Банков (arb.ru), Москва, 7 ноября 2014 21:09

**КОРПОРАТИВНЫЕ КЛИЕНТЫ СВЯЗЬ-БАНКА МОГУТ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ
ВНЕШЭКОНОМБАНКА "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ - 2015"**

Клиенты Связь-Банка - российские юридические лица и индивидуальные предприниматели, реализующие проекты на территории Российской Федерации, могут принять участие в конкурсе Внешэкономбанка "Премия развития-2015" в номинации "Лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства".

"Премия развития" - национальный ежегодный конкурс, учрежденный Государственной корпорацией "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" в целях стимулирования инвестиционной деятельности и формирования привлекательного инвестиционного климата в России.

Заявки на участие в конкурсе принимаются до 31 декабря 2014 года. Участие в конкурсе бесплатное.

Победители Конкурса будут объявлены в рамках Петербургского международного экономического форума в 2015 году.

Подробная информация об условиях участия и о самой Премии размещена на сайте "Премии развития-2015".

Источник: <http://sviaz-bank.ru/about/press-center/news/news2010/?action=show&id=22096>

http://arb.ru/b2b/press/_2015_-9865775/

Корреспондент.eu, Киев, 8 ноября 2014 9:54

СТАЛО ИЗВЕСТНО, КТО БОЛЬШЕ ВСЕХ В УКРАИНЕ ЗАРАБОТАЛ НА КУРСЕ ДОЛЛАРА

Украинские банки за девять месяцев этого года заработали на валютных операциях около 6,6 млрд гривен.

Такие данные предоставил Нацбанк. Это почти в четыре раза больше, чем за такой же период прошлого года. Тогда суммарный результат банков от операций с валютой составил 1,8 млрд гривен, информирует .

Больше всех заработал на валюте банк Игоря Коломойского - Приватбанк - около 1,4 млрд гривен. В семь раз больше, чем за первые три квартала прошлого года.

На втором месте - Проминвестбанк - "дочка" российского государственного Внешэкономбанка. Валюта принесла ПИБу 1,2 млрд гривен, в десять раз больше прошлогодних показателей. В топ-25 банков попали еще три российские финучреждения - Сбербанк России (415 млн гривен), БМ Банк (95 млн гривен) и ВТБ Банк (62 млн гривен).

В том, что терпящая убытки банковская система заработала на курсе, нет ничего удивительного. "В прошлом году курс был стабильным. В этом году он рос, соответственно, привел к росту маржи и увеличению дохода. Такая картина у всех банков, честно показывающих эту графу в отчетности", - комментирует ситуацию финансист из крупного банка, вошедшего в топ-10. К расширению маржи прибавилось также растущее желание клиентов купить больше валюты. "Многие клиенты, опасаясь девальвации, стремились купить валюту в размерах, превышающих их обычные", - объясняет зампред банка, который попал в топ-10.

<http://korrespondent.eu/poslednie-svodki/svodki/49810>

Эксперт # Северо-Запад.ru, Санкт-Петербург, 10 ноября 2014 4:29

ЗАЧЕТ НА ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ

Александр Баженов: "В тех регионах, где мы достигли определенного уровня экономического развития, государству нужно переходить на другие механизмы: не только прогнозировать затраты, платежи, но еще пользоваться результатами этих проектов"

В конце октября 2014 года правительством была утверждена программа поддержки инвестиционных проектов на основе проектного финансирования. О востребованности такого механизма, как проектное финансирование, и перспективах государственно-частного партнерства (ГЧП) на Северо-Западе "Эксперт С-З" поговорил с генеральным директором Федерального центра проектного финансирования (ФЦПФ, входящего в группу Внешэкономбанка) Александром Баженовым.

- Деятельность ФЦПФ ориентирована на определенный спектр отраслей?

- Приоритетные направления определены нашим мандатом. Мы оказываем поддержку в формировании проектов регионального и городского развития по обеспечению экологической безопасности, энергоэффективности, социального развития, развитию дорожно-транспортной сферы. Это могут быть как обособленные проекты, так и проекты в рамках комплексного развития территорий, например, в увязке со строительством промышленных объектов или массовой застройке доступным жильем. Также мы рассматриваем проекты повышения эффективности государственного управления за счет создания, например, интеллектуальных транспортных систем, многофункциональных административных центров, развития электронного правительства и обеспечения универсального доступа к сети Интернет. Кроме того, мы готовы поддерживать быстрорастущие компании для развития производств прежде всего в моногородах. Наше участие в проектах основывается на готовности разделять риски с инициаторами проектов, в том числе по привлечению стратегического инвестора и долгосрочного финансирования для реализации проекта.

- Как бизнес может выстраивать отношения с вами?

- Администрация или частный инициатор, который имеет право на реализацию проекта, обращается к нам с заявкой, предоставляет информацию по проекту и определяет проблемы, которые предполагает решить с нашим участием. Мы анализируем проектную инициативу, оцениваем инициатора и в случае положительного решения готовим инвестиционное предложение по формату совместной деятельности. В рамках подготовки проекта мы готовы брать на себя риски по таким направлениям, как структурирование, привлечение инвесторов, экономический анализ, финансовое моделирование. Когда мы финансируем, например, проектную документацию, исследование рынка, оформление земельного участка, мы требуем от партнеров обеспечения рисков не запуска проекта.

- Где находится та финансовая планка, при которой бизнесу есть смысл вписываться в проект и начинать работу с вами или властями?

- Привлекательные для частных инвестиций инфраструктурные объекты стоят от 10 млн долларов (минимальный порог IFC) и более (минимальная планка ВЭБа - от 2 млрд рублей). Меньшие объекты дешевле запускать за счет госзакупок. Объем собственных средств, которые должен собрать частный партнер, не менее 20% от общей стоимости финансирования проекта.

Чтобы дойти до этого результата, необходима еще и подготовка проекта публичным партнером. Для привлечения внебюджетных инвестиций в рамках подготовки проекта нужны юридическая экспертиза, экономический анализ, техническая экспертиза, проектная документация, оформление прав на участок и имущество, финансовая модель. Мировая статистика оценивает стоимость предпроектной подготовки до стадии привлечения инвестора не ниже 1-2% от общей стоимости капитальных вложений в проект. Отсюда складывается другая цифра, которую, к примеру, дает Всемирный банк - 1 млн долларов. По данным исследований, которые мы проводим уже третий год, диапазон всех консультационных затрат на предпроектную подготовку в наших отраслях для наиболее распространенных категорий проектов находится в пределах от 20 до 80 млн рублей. Но можно заниматься и менее крупными проектами, если использовать предыдущий опыт или разработки. Например, при подготовке проекта по строительству моста мы

создали интеллектуальный капитал, который позволяет нам быть более гибкими по затратам в новых проектах.

Эти, казалось бы, небольшие по сравнению с масштабами проектов деньги являются рискованными. В отличие от традиционных закупок для органов власти ГЧП имеет необычный характер - сначала выбирается партнер, а потом с его участием в проект привлекается финансирование. Сбой может быть на любом этапе. Для частного партнера в отсутствие тендера возможность получить проект сейчас есть только в рамках частной инициативы. Это значит, что такой же объем средств ему надо будет ставить под риск не запуска проекта. Правда, такие же деньги он поставит под риск и в случае участия в тендере. Подготовка качественного предложения тоже дорого стоит.

Кстати, этим объясняется основная претензия международного инфраструктурного бизнеса к российскому рынку. Никому не хочется тратить деньги на развитие бизнеса зря, если предложение качественных проектов на честных конкурсах ограничено. В Китае каждый год вы имеете предложение 20-30 крупных проектов, и есть смысл выстраивать местные компетенции, завязывать долгосрочные местные партнерства. Петербург одно время шел по этому пути.

- Может ли ваш анализ социально-экономической среды региона способствовать инициативам в определенной сфере, будь то ЖКХ, дорожно-транспортное хозяйство или социальная сфера?

- Мы работаем по принципу, что инициатива, идея регионального развития должна исходить от региона, а мы обеспечиваем ее качественную и эффективную реализацию вплоть до коммерческого и финансового закрытия проекта. Хотя, должен признать, что с введением в концессионное законодательство положения о частной инициативе мы сейчас пересматриваем принципы нашего участия в проектах развития с учетом нововведений.

- Планируете выделить приоритетные регионы для работы?

- Когда в прошлом году мы разрабатывали стратегию развития, то одним из предложений консультантов было сконцентрировать работу в 10-20 приоритетных регионах. Но мы действуем в публичных интересах, и у нас нет предпочтений того или иного региона.

Первые проекты с нашим участием были запущены в Ленобласти. Это проект по созданию индустриального кластера в Усть-Луге и строительства инфраструктурной площадки под массовую застройку доступным жильем во Всеволожском районе. Но по сравнению с другими регионами в Санкт-Петербурге и регионах СЗФО глобального прорыва не наблюдается.

- С чем это связано?

- В СЗФО плотность экономической жизни не позволяет поддерживать традиционные модели окупаемости частных инвестиций в инфраструктуру. Это связано с невысокой плотностью населения, большими расстояниями, суровыми погодными условиями, потребительским рынком, который за исключением Санкт-Петербурга ограничен. Поэтому основная окупаемость внебюджетных инвестиций в инфраструктуру обеспечивается за счет результатов экономического роста, которые консолидирует государство. В конечном итоге вопрос заключается в формировании долгосрочных обязательств государства по расчетам за проекты развития. Но такой универсальной модели нет, что сдерживает возможности развития таких регионов.

- Часто встречается позиция, что ГЧП - это неэффективная в первом приближении модель, которую сложно реализовывать, а конечный эффект неоднозначен.

- Взгляд на проблему, мне кажется, сильно искажен. Представим, что таких знаковых проектов, как аэропорт Пулково, ЗСД не было бы. Давайте сравним Пулково "до", когда аэропорт развивался за счет бюджета и "после" - уже как целенаправленный проект. За счет бюджета можно было бы построить дешевле, но при этом нужно найти эти средства и научиться организовывать сопоставимое качество проекта и услуг.

Также такая позиция может проистекать от избыточной бюджетной обеспеченности. Например, почему в Москве не используют ГЧП? Конечно, дешевле все купить, а ГЧП пусть используют где-нибудь в Забайкальском крае. Но в Забайкалье реализовать окупаемые проекты ГЧП гораздо сложнее, чем с той коммерческой плотностью и объемом экономического роста, который есть в Москве или Петербурге. Поэтому в тех регионах, где мы достигли определенного уровня экономического развития, государству нужно переходить на другие механизмы: не только прогнозировать затраты, платежи, но еще пользоваться результатами этих проектов.

- Здесь вопрос объема и уровня таких проектов. Мегапроекты ЗСД и Пулково, они далеки от среднего бизнеса, который мог бы работать в сфере, связанной с ЖКХ, инженерией, социалкой.

- Исходя из минимального размера проектов, о котором мы говорим, ГЧП действительно менее доступно для среднего бизнеса. Хотя есть проекты, которые организованы не самыми крупными

строительными компаниями, например, по возведению образовательных учреждений в новых районах. Может быть, в несколько примитивной и прямолинейной форме ГЧП, но тем не менее. Есть примеры перевода на аутсорсинг определенных служб, например скорой помощи. В то же время проекты ГЧП окупаются за счет платежей органов власти, которые должны оценивать выгоды, которые дают эти проекты, и как-то их извлекать. Такие экономические механизмы на самом деле не созданы. Поэтому многие проекты бизнеса, связанные с развитием социальной инфраструктуры, буксуют. Другой принципиальный вопрос заключается в формировании органами власти предложений частному бизнесу. Если есть модель и определены критерии, когда она является выгодной власти, то давайте выстраивать портфель этих проектов, чему в свое время научил Санкт-Петербург. Пусть это будут не мегапроекты. Но где тот контрактный орган, который это планирует, контрактует, готовит? Дайте ему денег и компетенций, чтобы он мог это сделать.

- Какова ваша позиция по поводу перспектив применения проектов ГЧП в сфере, связанной с военно-промышленным комплексом? На уровне правительства эта идея озвучивалась, но ни приемлемой схемы, ни механизма пока предложено не было.

- На самом деле здесь мы заходим в нетрадиционные области для ГЧП. Хотя в сфере обороны есть отдельные проекты. Государство обеспечивает правопорядок, безопасность, содержит армию, закупает оружие. В принципе, в таких рамках ГЧП существует. Например, наиболее эффективно выполнять задачи по обеспечению полевыми лагерями, предоставлению коммунальных услуг в военных городках, каких-то видов военной инфраструктуры.

Применительно к ВПК в Санкт-Петербурге есть стендовая опытно-испытательная база, центры коллективного доступа. Это не только проектная площадка, но и база для фундаментальных исследований в интересах большого числа отраслевых игроков. Эта коллективная инфраструктура разработок и испытаний государственная, и в нее можно вложить деньги. Частному предприятию, пытающемуся сформировать новый продукт, сложно содержать у себя капиталоемкую стендовую базу. Вот это абсолютно точно предмет для ГЧП.

Санкт-Петербург – Москва



Эхо Москвы # Передачи, Москва, 7 ноября 2014 21:37

ИЗ ИНТЕРВЬЮ

Автор: Яна Розова

Программа финансирования экспорта

в гостях: Андрей Иванов директор управления торгового финансирования и корреспондентских отношений ОАО "Сбербанк России"

А. Иванов - Вы знаете, что российская внешняя торговля - это важный источник поступления средств в российский бюджет, налоговых средств, и внимание к развитию, поддержка российских экспортеров в последнее время существенно возросло. Если можно, я приведу два примера: во-первых, в 2011 году было принято долгожданное решение нашим правительством о создании специализированного агентства по поддержке российских экспортеров. Агентство называется "Эксар", это российское государственное агентство страхования экспортных кредитов. Вот это агентство, которое возникло 3 года назад, очень активно работало... И "Сбербанк" является наверное одним из главных партнеров этого агентства. Приведу только одну цифру. Ну, мы банкиры без цифр не можем. С момента создания "Эксар", "Сбербанк" сформировал самый большой на российском рынке портфель сделок, застрахованных в этом агентстве, объемом более 15 миллиардов рублей. При этом именно "Эксар" застраховал одну из крупнейших сделок, которую финансировал "Сбербанк", по поставке специального оборудования, специальных товаров для энергетической промышленности Словакии. Помимо этого, как мы уже сказали, мы запустили...

Я. Розова - Ой, а можно еще по поводу "Эксар". Я прошу прощения, да.

А. Иванов - Да.

Я. Розова - Я просто знаю, что некоторое время назад под эгидой "Эксар" был проведен ряд совещаний, необходимых для эффективности обеспечения инструментов страховой и финансовой поддержки вот этого экспорта. О чем тогда говорили, и к чему пришли? Какие были приняты решения, как это повлияло на взаимодействие с бизнесом?

А. Иванов - Вы знаете, "Эксар" именно был создан для того, чтобы поддерживать того российского производителя экспортной продукции, в которой достаточно высокая добавленная стоимость. То есть, это в первую очередь машинно-техническая продукция, это продукция высокой переработки химии, это продукция в том числе легкой промышленности, и других отраслей. Это продукция естественно машиностроения, космического машиностроения, и так далее. Но я хотел бы добавить, что буквально несколько месяцев назад "Сбербанк" вместе с "Эксаром" запустили новую совместную программу именно по кредитованию экспортно-ориентированных малых и средних предприятий. То есть, сегодня в "Сбербанк" можно прийти не только с миллиардными или многомиллионными сделками, но совсем недавно я могу сказать, что мы структурировали, финансировали и застраховали сделку до одного... Ставка до одного миллиона долларов в одной из стран СНГ, и российский экспортер был очень доволен таким продуктом. В целом я могу сказать, что это очень правильное и верное решение. И самое главное, что "Эксар" - это развивающаяся компания, впереди уже много очень сделано, много достигнуто, но впереди так же несколько важных решений, это например создание единого центра кредитно-страховой поддержки экспорта на базе "Эксар" и "Росэксим-банка", экспортер будет получать не только страхование кредитов, но и ликвидность, то есть, сами деньги. Мы исходим из того, что в ближайшее время произойдет так же увеличение капитала, для страховой поддержки стратегически важных отраслей. Там атомная энергетика, машиностроение и так далее. Мы рассчитываем на то, что на полную мощь зарабатывает программа

рефинансирования кредитов через банк России, который застрахован в "Эксар". И так далее, и так далее, что будет продолжаться субсидирование процентных ставок, то есть предоставление экспортерам и их зарубежным покупателям кредитов на поставку, на уровень европейских банков за счет бюджетного субсидирования, и так далее. То есть, все эти очень важные меры на наш взгляд, должны дать хороший результат, и я вот буквально две статистических... Два статических момента отражу. За первые полгода 14 текущего года, существенно например возросли стоимостные объемы поставок механического оборудования России за рубеж на 32%. А как не странно, вот эта поддержка привела так же к тому, что увеличились физические объемы поставок например легковых автомобилей на 25%, а грузовых на 30%. То есть, вот уже...

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



УЛЮКАЕВ СЧИТАЕТ ЦЕЛЕСООБРАЗНЫМ ВЫДЕЛЕНИЕ НОВЫХ СУБОРДИНИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ БАНКОВ ИЗ ФНБ

ТАСС
8 November 2014
16:03
ИТАР ТАСС

Глава Минэкономразвития России Алексей Улюкаев считает целесообразным выделение новых субординированных кредитов банкам из ФНБ. Об этом он сообщил сегодня журналистам, добавив, что это предложение "в рабочем порядке обсуждается".

"Мне представляется плодотворной идея о том, чтобы средства ФНБ могли служить основой фондирования операций коммерческих банков, то есть чтобы наши крупнейшие кредитные организации могли получить субординированный кредит, и потом в свою очередь, предоставить кредит компаниям, таким, как та же "Роснефть", и так далее", - сказал министр.

Он добавил, что субординированные кредиты могут предоставляться как государственным, так и коммерческим банкам, само кредитование можно осуществить через **ВЭБ** или напрямую, "возможны разные варианты".

По его мнению, банкам "точно нужна эта поддержка просто исходя из необходимости увеличения капитала".

"Нужна дополнительная капитализация банковской системы через механизмы изменения дивидендной политики /меньше дивидендов - больше капитализация/, через механизм конвертации "субордов" /которые были выделены в 2009 году/, в акционерный капитал, через механизм выдачи новых субординированных кредитов и через механизм прямого вхождения в акционерный капитал", - сказал министр.



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 8 ноября 2014 16:44

УЛЮКАЕВ ДОПУСТИЛ ВЫДАЧУ НОВЫХ СУБОРДИНИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ ИЗ ФНБ БАНКАМ

Министр экономического развития Алексей Улюкаев допустил предоставление средств из фонда национального благосостояния (ФНБ) российским банкам в виде субординированных кредитов, передает Интерфакс.

Алексей Улюкаев Экс-зампред Центробанка РФ, с июня 2013 года возглавляет министерство экономического развития России

Он пояснил, что идея выдачи субординированных кредитом банкам из средств ФНБ, которые, в свою очередь, "предоставление средств из фонда национального благосостояния (ФНБ) российским банкам в виде субординированных кредитов", кажется ему плодотворной. Он также предположил, что выдача таких кредитов может осуществляться как через ВЭБ, так и напрямую, а сами средства могут получить как государственные, так и частные банки.

Министр также выразил мнение, что "Роснефть" может справиться с реализацией намеченных проектов и выполнением долговых обязательств, не обращаясь за государственной поддержкой.

Внешэкономбанк, в соответствии с законом о мерах по поддержке финансовой системы, во время кризиса предоставлял банкам РФ субординированные кредиты. На эти цели на депозит в ВЭБе были перечислены 450 миллиардов рублей из ФНБ. В рамках программы кредиты получили 17 банков на 404 миллиарда рублей, в том числе 200 миллиардов рублей получил ВТБ и 25 миллиардов рублей - Россельхозбанк.

Кто претендует на средства из ФНБ Фотогалерея В понедельник, 25 августа, стало известно, что компания "Аэроэкспресс" присоединилась к числу тех, кто рассчитывает получить средства из Фонда национального благосостояния на крупные инфраструктурные проекты. Заявка на четыре инвестиционных проекта "Аэроэкспресса" (всего компания просит из ФНБ 24,6 млрд руб.) поступила в Минэкономразвития, которому предстоит оценить их целесообразность. На сегодняшний день министерство уже отобрало десять проектов, половина которых получили одобрение в правительстве. Если все заявки в итоге будут удовлетворены, ФНБ, чей совокупный объем составляет 3,09 трлн руб., "похудеет" на 968 млрд руб.

<http://www.rbc.ru/rbcfreenews/545e1e53cbb20f771283f1f0>

Коммерсантъ ДЕНЬГИ

Коммерсантъ # Деньги, Москва, 10 ноября 2014

ДО 90% ПРЕДЛАГАЕТ МИНФИН УВЕЛИЧИТЬ ДОПУСТИМУЮ ДОЛЮ СОФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТПРОЕКТОВ ЗА СЧЕТ ФОНДА НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ (ФНБ)

Автор: Рубрику Ведет Информационный Центр "Ъ"

Сейчас привлечение средств из фонда ограничено 40% всего объема финансирования проекта. Фактически подготовленный Минфином проект приводит законодательство в соответствие со складывающейся практикой: ряду проектов уже обещано выделение из фонда более 40% от их стоимости. При этом главный экономист ВЭБа Андрей Клепач считает, что ФНБ нужно тратить целиком. В интервью "Газете.Ru" он заявил, что средства нужно направить "на такие проекты и на таких условиях, чтобы деньги вернулись" в приемлемые сроки.



Огонёк, Москва, 10 ноября 2014

БРИФИНГ

АЛЕКСЕЙ УЛЮКАЕВ, министр экономического развития РФ

Влияние курса на инфляцию всегда было, но сейчас оно стало более весомым. Риск того, что инфляция будет больше 8 процентов и, возможно, существенно больше - материален. Если по непродовольственным товарам рост цен сейчас больше 6 процентов, то по продовольственным - выше 13 процентов. Но оснований полагать, что до конца нынешнего года ситуация изменится, нет. При этом на глобальных продовольственных рынках ситуация вполне комфортная: там не наблюдается ценового роста, а даже наоборот - стабильность. И то, что продовольственная инфляция в России разогналась, это наш внутренний эффект.

Источник: "Российская газета"

АНДРЕЙ КЛЕПАЧ, главный экономист Внешэкономбанка

Нам нужно научиться с этим (новым курсом рубля. - "О") жить. Есть же болезни и микробы, от которых человек не может освободиться, но здоровый организм все равно остается здоровым. Надо научиться пользоваться моментом для импортозамещения. Отечественные товары не будут дешевле. Конечно, за это заплатит потребитель, в том числе через ускорение инфляции. Но в наших возможностях воспользоваться снижением курса и обратить его себе на пользу. Стоимость продукции будет расти. Но это цена, которую мы вынуждены заплатить отечественным товаропроизводителям, для которых открывается окно возможностей.

Источник: gazeta.ru

ИГОРЬ НИКОЛАЕВ, директор института стратегического анализа "ФБК"

В 2014 году зависимость федерального бюджета России от нефтегазовых доходов достигла максимума - 51,9 процента. Мы долго говорили, что нужно слезать с сырьевой иглы, но в результате еще больше подсели на нее. Таким образом, перспективы экономики России самым прямым образом зависят от цен на нефть. Они падают, и экономика России фактически входит в этап кризиса. При этом можно смело прогнозировать, что (на внутреннем рынке. - "О") рост цен на бензин будет очень значительный, да и на дизельное топливо тоже. Акцизы растут каждый год, а как ждать падения цен при постоянном росте акцизов?

Источник: "Интерфакс"



Коммерсантъ, Москва, 10 ноября 2014

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ ДЕНЕГ

Автор: Любовь Царева, Иван Кузнецов, Дмитрий Ладыгин

Как российские рынки капитала выживают в условиях санкций

Российские финансовые власти поддерживают рынки капитала, в условиях санкций лишившиеся западных источников средств. В результате коллапса пока удается избежать, однако на попавшем в изоляцию внутреннем рынке привлечение капитала становится все дороже, а сроки заимствований - короче. Развитие финансовых связей с рынками Азиатско-Тихоокеанского региона возможно как самостоятельная стратегическая задача, но даже ее решение не отменяет перспективы ближайших лет: российские эмитенты неизбежно вернутся на западные рынки, обрадовав инвесторов новыми уровнями ставок.

Капитальная изоляция

Уже полгода российский финансовый рынок живет в условиях западных санкций. В результате по итогам третьего квартала российские эмитенты разместили еврооблигаций всего на \$889 млн, притом что годом ранее в третьем квартале им удалось занять за границей в 12 раз больше, свидетельствуют данные агентства Sбonds. Октябрь и вовсе ничего не добавил к сумме внешнего публичного долга российских компаний и банков.

Прекратилось синдицирование кредитов: по информации Sбonds, уже в первом квартале 2014 года топ-25 мировых банков выдали российским заемщикам кредитов всего на \$8,5 млрд, притом что в первом квартале 2013 года иностранные банки топ-20 выдали таких кредитов на \$24,75 млрд.

Рынок акционерного капитала также оказался в изоляции: трансграничные сделки слияний и поглощений, участие западных инвесторов в размещениях акций российских эмитентов, размещение самих этих эмитентов на западных площадках стремятся к нулю.

Самое наглядное последствие "капитальной изоляции" - динамика курса рубля. Его падение на десятки копеек за торговый день уже никого не удивляет. Участники рынка едины в оценках ситуации: дело не в том, что валюты ни у кого нет, просто никто не торопится ее продавать, коль скоро перебои с поставками долларов и евро через западные банки теоретически возможны. "В четвертом квартале компаниям придется погасить внешние долги на сумму до \$40 млрд. В следующем году объем погашений составит \$85 млрд", - напоминает глава дирекции анализа долговых инструментов "Уралсиба Кэпитал" Дмитрий Дудкин.

В этих условиях финансовые власти приняли срочные меры, которые должны были способствовать импортозамещению капитала.

Российское - значит короткое

Если оставить в стороне прямые антисанкционные вливания денег (свершившиеся и планируемые) в отдельные корпорации и рассмотреть только рыночные механизмы, то и их перечень окажется вполне достойным. Для повышения уверенности участников рынка в том, что валютную ликвидность всегда можно получить хотя бы в долг, Московская биржа запустила операции кредитования под залог еврооблигаций (междилерское репо) с расчетами в валюте. С конца октября занять валюту на биржевом рынке можно и напрямую у ЦБ - под залог бумаг из ломбардного списка (кроме акций). С 5 ноября ЦБ радикально удлинил сроки таких заимствований, введя помимо недельного и месячного годовое валютное репо. Несколько раньше ЦБ начал фактически предоставлять валюту в долг под залог рублей, запустив на бирже операции обратного валютного свопа. В середине октября о планах в течение месяца начать проводить валютные депозитные аукционы заявил глава Минфина Антон Силуанов.

Оживить рынок синдицированного кредитования должна инициатива ЦБ по изменению законодательства, чтобы такие кредиты проще было рефинансировать. Как заявляла 7 октября первый зампред ЦБ Ксения Юдаева, рассматривается возможность включения прав требований

по таким кредитам, выданным российскими банками, в список нерыночных активов, под которые Банк России кредитует банки (по положению 312-П). В новых экономических условиях активизировался и вечный поиск длинных денег: Минфин вновь вспомнил об идее разрешить негосударственным пенсионным фондам инвестировать средства в субординированные банковские кредиты.

Кроме того, раз внешний публичный рынок закрыт, следует максимально упростить эмитентам заимствования на внутреннем. И вот в силу вступает положение ЦБ, которое позволяет при выпуске облигаций регистрировать проспект не каждого выпуска, а всей облигационной программы в целом.

В результате за последние полгода на российском рынке не наблюдается ни крупных дефолтов по облигационным выпускам, ни массовых банкротств, ни острого дефицита ликвидности. В то же время на облигационном рынке с марта стоимость заемных средств растет. "Рост ставок идет вдоль всей кривой и по всем инструментам - от межбанковского овернайт до долгосрочных ОФЗ", - говорит начальник аналитического управления банка "Зенит" Кирилл Сычев. В сентябре - октябре доходность облигаций первоклассных заемщиков выросла до 11,0% годовых и выше. В ноябре не исключен рост ставок для компаний первого эшелона еще на 1-1,5 процентного пункта. Заемные деньги становятся не только дороже, но и короче: привлечь средства более чем на год (с учетом оферты) не удастся почти никому. После повышения ключевой ставки ЦБ до 9,5%, по мнению экспертов, сроки заимствования сократятся еще больше - до полугода-года, - а ставки продолжают движение по восходящей.

У внутренних инвесторов просто нет такого объема свободных ресурсов, который мог бы обеспечить функционирование долгового рынка на досанкционном уровне, указывают эксперты. "Основным источником длинных денег в банковской системе были внешние заимствования", - отмечает главный аналитик долговых рынков БК "Регион" Александр Ермак. Российские инвесторы готовы покупать лишь с большой премией короткие бумаги из ломбардного списка, чтобы в дальнейшем заложить их в ЦБ. "Если бы речь шла о замещении внешнего долгового рынка внутренним, эмитенты за второе полугодие должны были бы привлечь около 2,5 трлн руб., однако мы даже не приблизились к этой цифре", - отмечает господин Дудкин.

В результате компании, испытывающие острую потребность в средствах, размещают облигации по текущим ставкам или привлекают кредиты. Но самое главное, последствие сложившейся ситуации, указывают эксперты, - это сокращение инвестиционных корпоративных программ, то есть закладываемое на будущее замедление развития.

Восток здесь неуместен

Еще в апреле, на первой же крупной финансовой конференции, запланированной до крымских событий, прозвучал тезис: "Переориентация торгово-промышленной активности на Азиатско-Тихоокеанский регион". О том, что подобная переориентация - дело сложное и небыстрое, "Ъ" подробно писал 22 сентября. "У азиатских инвесторов есть много альтернативных рынков, которые им лучше знакомы и которые могут принести доходность, сопоставимую с российской. Поэтому мы ожидаем, что переориентация будет происходить достаточно медленно и непросто", - говорит заместитель директора агентства S&P, направление "Финансовые институты", Ирина Велиева.

Эксперты подчеркивают: выход России на азиатские рынки перспективен сам по себе, но никак не в качестве быстрой альтернативы деньгам западных инвесторов. Развитие сотрудничества со странами Азиатско-Тихоокеанского региона предполагает подписание многочисленных рамочных соглашений, заключение сопутствующих контрактов, продолжительное обсуждение ценовых параметров.

"Госбанки уже дошли до этапа рамочных соглашений (ВЭБ, ВТБ, РСХБ). Вопрос в том, готовы ли азиатские инвесторы кредитовать в рабочем режиме более широкий круг российских заемщиков, сделки с которыми не мотивированы политикой и не подразумевают связанного бизнеса в сфере внешней торговли", - говорит Кирилл Сычев. "Возможно, уже в начале следующего года мы увидим первые сделки по этим направлениям, однако о масштабном кредитовании азиатскими деньгами говорить пока сложно", - считает директор департамента управления активами УК "Альфа-Капитал" Виктор Барк.

При этом азиатский рынок капитала в последнее время постепенно открывается навстречу европейским и американским инвесторам - тем самым, без которых пытаются обойтись российские эмитенты. Так, китайские биржи в октябре впервые допустили пул западных банков к торгам золотом на спот-рынке. И руководитель управления рынков долгового капитала "ВТБ Капитала" Андрей Соловьев 6 октября в интервью "РИА Новости" указывал, что многие азиатские

инвесторы предпочитают покупать долговые инструменты, номинированные в долларах США, а не в юанях или сингапурских долларах. Получается, что пока российские рынки капитала пытаются уйти от Запада на Восток, сам Восток идет на Запад.

Запад по новым ставкам

Пока перспективы отмены санкций весьма туманны, российскому финансовому рынку приходится рассчитывать только на ЦБ как на источник рублевых и валютных средств. "ЦБ имеет все возможности для того, чтобы предотвратить кризис рублевой ликвидности.

Утилизация доступного обеспечения по операциям репо сейчас превышает 80%, но канал рефинансирования под залог нерыночных активов имеет более значительное пространство для роста", - говорит господин Сычев. Ситуация с валютной ликвидностью также не выглядит пугающей. По словам Кирилла Сычева, общий внешний валютный долг корпоративного сектора - около \$400 млрд, при этом более 50% объема внешнего долга банков имеет сроки погашения свыше двух лет, у компаний такого долга более 60%. По подсчетам Дмитрия Дудкина, задача погашения внешнего долга компаниями и банками РФ в условиях внешних санкций требует от ЦБ зарезервировать на эти цели до \$200 млрд международных резервов на ближайшие два года.

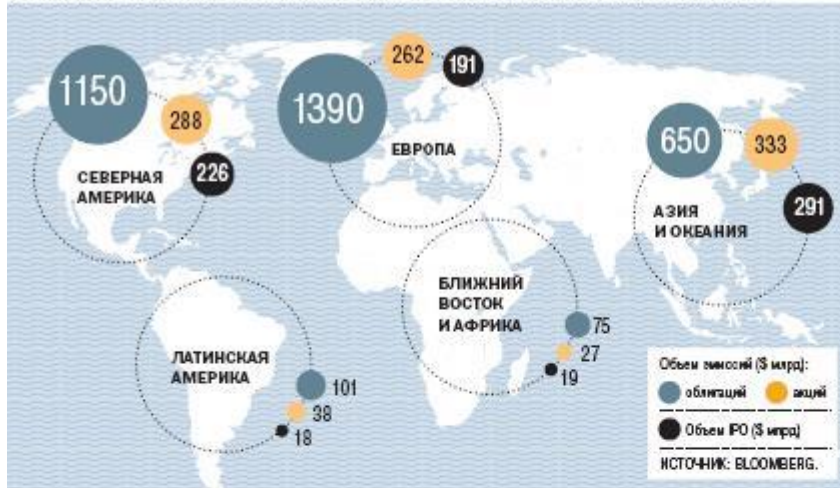
Однако для того, чтобы развиваться, компаниям и банкам придется возвращаться на западные рынки капитала с их привычными инструментами и знакомыми правилами игры. "Формально большинство частных компаний РФ не находятся под санкциями и теоретически могут привлекать ресурсы за границей, однако пока ситуация вокруг Украины не развернется в сторону нормализации, доступ эмитентов РФ на внешние рынки останется крайне затрудненным", - говорит Дмитрий Дудкин.

Немногочисленные попытки российских эмитентов привлечь средства на рынке еврооблигаций есть и сейчас. Так, с лета идут разговоры о готовящемся выпуске еврооблигаций Альфа-банка. Как пишут в обзоре по долговым рынкам аналитики "Сбербанка КИБ" со ссылкой на международное издание *Debtwire*, банк планирует выпустить субординированные облигации. В начале октября он "провел премаркетинг, ориентированный на европейских (особенно базирующихся в Лондоне) инвесторов, и, предположительно, в ближайшее время роуд-шоу может возобновиться". Банк намерен разместить десятилетние бумаги с пятилетним колл-опционом и ориентируется на доходность около 9,0-9,5% годовых. "Газпром" в ноябре разместил годовые еврооблигации на \$700 млн с доходностью 4,45% годовых, предложив к вторичному рынку премию около 50 базисных пунктов.

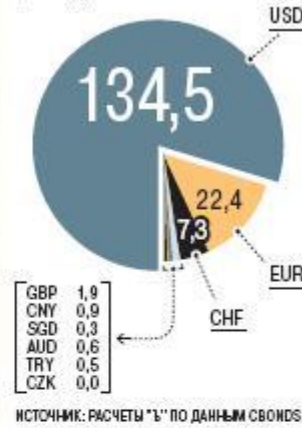
Понятно, что для такого заемщика, как "Газпром", выпуску облигаций которого агентство Fitch присваивает рейтинг BBB (на уровне суверенного), текущие ставки являются завышенными. И западные инвесторы, используя риторику "российского риска", будут охотно инвестировать в подобные бумаги на таких уровнях доходности. Как пишет Bloomberg со ссылкой на свои источники, инвесторы из США купили 41% последнего выпуска еврооблигаций "Газпрома", 36% пришлось на инвесторов из Великобритании, еще 15% - из континентальной Западной Европы.

Проходящие и готовящиеся размещения показывают: западных инвесторов, живущих в реалиях околонулевых ставок, весьма обрадует доходность российских бумаг, когда они снова будут доступны в достаточном объеме.

ГДЕ И КАК ПРЕДПОЧИТАЮТ ПРИВЛЕКАТЬ КАПИТАЛ ЭМИТЕНТЫ (10 МЕСЯЦЕВ 2014 ГОДА)



ВАЛЮТНАЯ СТРУКТУРА ВНЕШНИХ ПУБЛИЧНЫХ ЗАИМСТВОВАНИЙ РОССИЙСКИХ ЭМИТЕНТОВ (\$ МЛРД)



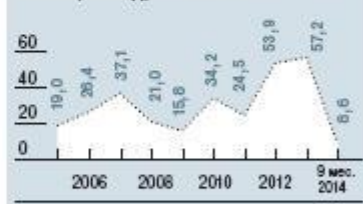
КАК ИЗМЕНЯЛСЯ ОБЪЕМ БИРЖЕВЫХ ОПЕРАЦИЙ С ЮАЕМ НА МОСКОВСКОЙ БИРЖЕ В 2014 ГОДУ (МЛРД)



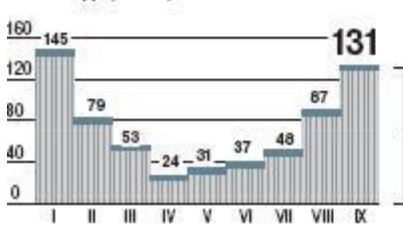
ДОЛЯ ВАЛЮТ В РОССИЙСКОМ БИРЖЕВОМ ОБОРОТЕ В ОКТЯБРЕ 2014 ГОДА (%) ИСТОЧНИК: РАСЧЕТЫ "Ъ" ПО ДАННЫМ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ.



КАК МЕНЯЛАСЬ АКТИВНОСТЬ РОССИЙСКИХ ЭМИТЕНТОВ НА ВНЕШНЕМ ДОЛГОВОМ РЫНКЕ (\$ МЛРД) ИСТОЧНИК: SVONDS.



КАК ИЗМЕНЯЛСЯ В РФ СРЕДНЕДНЕВНОЙ ОБЪЕМ МЕЖБАНКОВСКИХ ОПЕРАЦИЙ С ЮАЕМ В 2014 ГОДУ (\$ МЛН) ИСТОЧНИК: БАНК РОССИИ.



ДОЛЯ ВАЛЮТ В РОССИЙСКОМ ВНЕБИРЖЕВОМ ОБОРОТЕ В СЕНТЯБРЕ 2014 ГОДА (%) ИСТОЧНИК: РАСЧЕТЫ "Ъ" ПО ДАННЫМ БАНКА РОССИИ.



ОБЪЕМЫ ПОГАШЕНИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА РОССИЙСКИМИ ЗАЕМЩИКАМИ (\$ МЛРД) ИСТОЧНИК: БАНК РОССИИ.



ИСТОЧНИК: РАСЧЕТЫ "Ъ" ПО ДАННЫМ SVONDS, РАСЧЕТЫ "Ъ" ПО ДАННЫМ МОСКОВСКОЙ БИРЖИ, SVONDS, БАНК РОССИИ, РАСЧЕТЫ "Ъ" ПО ДАННЫМ БАНКА РОССИИ, БАНК РОССИИ



ШАНХАЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА МОЖЕТ АКТИВНО СОДЕЙСТВОВАТЬ РЕГИОНАЛЬНЫМ ВЗАИМОСВЯЗЯМ - ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СЕКРЕТАРЬ ШОС

Корр. ТАСС Андрей Кириллов
8 November 2014
18:24
ИТАР ТАСС

Шанхайская организация сотрудничества /ШОС/ может активно содействовать равноправному и конструктивному взаимосвязанному партнерству в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Об этом заявил сегодня здесь генеральный секретарь ШОС Дмитрий Мезенцев, выступивший на форуме "Диалог по укреплению взаимосвязанного партнерства". Мероприятие проходит одновременно с "Неделей АТЭС", в нем принимают участие главы государств и правительств Бангладеш, Камбоджи, Лаоса, Монголии, Мьянмы, Пакистана, Таджикистана, а также исполнительный секретарь Экономической и социальной комиссии ООН для Азии и Тихого океана/ЭСКАТО/.

"Не разделительные линии, но равноправное и конструктивное взаимосвязанное партнерство - с участием правительств, международных и региональных организаций, бизнеса и широкой общественности, включенность таких сил в поиск взаимовыгодных решений, учет скорости и глубины интеграционных процессов и недопущение контрпродуктивной, ненужной конкуренции - такой можно видеть схему сотрудничества в Азии", - отметил Мезенцев. "Подобная философия, - продолжил он, - соотносима с философией Шанхайской организации сотрудничества, с принципами "шанхайского духа", с многосторонней деятельностью организации. В содержательном плане оно сопрягается и с проектом Стратегии развития ШОС до 2025 года".

Областями взаимосвязанного партнерства, сказал генеральный секретарь ШОС, являются также развитие транспорта и инфраструктуры.

"Считаем полезным развитие взаимосвязанного партнерства в банковской сфере в целях содействия инвестициям, прежде всего в инфраструктурные проекты. Сегодня в ШОС уделяется серьезное внимание формированию собственных финансовых институтов - **Банка развития** и Фонда развития ШОС", - сказал Дмитрий Мезенцев.

БИЗНЕС

газета.ru

Газета.Ru, Москва, 7 ноября 2014 19:18

ГОСПОДДЕРЖКА НЕ ЗАДАЛАСЬ

Автор: Юлия Калачихина

Минпромторг сокращает поддержку промышленных парков

В 2014 году Минпромторг выделит на финансирование промышленных парков менее 250 млн руб. в рамках субсидирования процентной ставки по кредиту вместо обещанных в начале года разнообразных мер поддержки на 1,7 млрд руб. "Газета.Ru" разбиралась, почему до 2017 года промпарки будут ежегодно получать не более 300 млн руб. вместо планируемых ранее миллиардов.

Еще в марте первый замминистра промышленности Глеб Никитин обещал, что на поддержку промышленных парков до 2020 года в рамках подпрограммы Минпромторга выделят 54 млрд руб., из которых 1,76 млрд руб. - в этом году.

Такие суммы, по словам чиновника, помогли бы увеличить количество промпарков до 205. Сейчас в России, по данным Ассоциации промышленных парков (АИП), только 101 парк можно отнести к реальным проектам (уже действуют 45, остальные 56 находятся на стадии проектирования).

Первой мерой их поддержки должно стать субсидирование процентных ставок по кредиту, на которые в текущем году планировалось выделить до 250 млн руб. 31 октября Минпромторг объявил, что на соответствующий конкурс было подано 12 заявок для получения финансирования на общую сумму в 246,7 млн руб.

Субсидировать нечего

Изначально конкурс по приему заявок должен был пройти с 25 сентября по 20 октября, но в итоге его решили продлить до 30 октября.

"Заявок было мало, поэтому в Минпромторге подумали, что, если они продлят сроки, придет побольше народу, чтобы в итоге они смогли раздать эти 250 млн руб.", - рассказал "Газете.Ru" источник, знакомый с ситуацией.

Согласно условиям конкурса, 21 ноября комиссия Минпромторга определит самые сильные заявки, а 24 ноября будет подготовлен соответствующий протокол. Однако это только первый этап отбора. Окончательное решение по субсидированию процентной ставки будет принято в декабре, когда конкурсанты предоставят еще один пакет документов с детализированными затратами, которые частично и возместит государство.

"Итоговая суммарная сумма по субсидированию ставки может быть только ниже озвученной в 246,7 млн руб. Даже если заявители возьмут еще один кредит накануне, нельзя будет вписать новые расходы в заявку", - пояснил источник "Газеты.Ru" в министерстве.

Впрочем, желающих еще больше залезть в кредиты и попытаться потом добиться компенсации у государства, похоже, будет немного. "Даже эти 250 млн руб. с трудом распределяют в этом году. Часть отсеется из-за слабых заявок.

И потом, сама мера субсидирования ставки в текущих условиях кредитно-денежной политики не очень востребована, так как в отсутствие длинных дешевых кредитов никто не торопится увеличивать долговую нагрузку. Поэтому субсидировать, по сути, и нечего", - пояснил источник "Газеты.Ru".

"Замах был на рубль, а результат - на копейку"

Изначально в подпрограмму по поддержке промпарков закладывалось три меры: субсидирование процентной ставки по кредиту, субсидирование общих затрат (предлагалось возмещать до 25-30% расходов на инфраструктуру), а также субсидирование присоединения к энергосетям (до 75% соответствующих расходов).

"С высокой долей вероятности последние две меры в ближайшие два года вряд ли заработают, так как режется бюджет", - сказал "Газете.Ru" источник в финансово-экономическом блоке правительства.

Таким образом, по линии Минпромторга непосредственная финансовая поддержка промышленных парков в ближайшие три года составит порядка 900 млн руб. в рамках субсидирования процентной ставки (в следующем году сумму увеличат с 250 млн до 300 млн руб.).

"Это мизерные объемы. Даже по линии Минэкономразвития в рамках поддержки малого и среднего бизнеса на парки выделяют более 1 млрд руб. ежегодно.

Планировалось, что по подпрограмме Минпромторга только за 2015 год выделят 3-4 млрд руб., при этом сумма ежегодно увеличивалась бы. Так что есть определенное разочарование. Замах был на рубль, а результат - на копейку", - сказал "Газете.Ru" источник, знакомый с ситуацией.

По данным АИП, в среднем строительство одного промпарка обходится в 2-3 млрд руб., при этом всего с 2003 по 2013 год на промышленные парки из федерального бюджета были выделены субсидии в размере 4,3 млрд руб.

В Минпромторге "Газете.Ru" сказали, что заявленный сейчас ведомством объем затрат на поддержку парков составляет 1,7 млрд руб. - на 2015 год, 2 млрд руб. - на 2016-й, 2,9 млрд руб. - на 2017-й. "Говорить об итоговых цифрах исходя из текущей стадии бюджетного процесса было бы преждевременно. Минпромторг приложит все возможные усилия по обоснованию Минфину и правительству необходимости выделения дополнительных средств. О пересмотре целевых показателей подпрограммы в настоящее время речь не идет", - сказали в Минпромторге.

Отложить на потом

Чтобы подпрограмма не выглядела совсем провальной, в нее все-таки было решено включить четвертую меру поддержки. Речь идет о компенсации, реализованной через схему, схожую с механизмом отложенных платежей (TIF), когда федеральный бюджет возмещает затраты региона на инфраструктуру из федеральных налоговых поступлений резидентов (соответствующее постановление было утверждено правительством 30 октября).

На практике это означает, что никаких средств на парки по TIF из бюджета действующей трехлетки 2014-2016 годов выделять не понадобится. "Эта четвертая мера должна заработать, так как в целом механизм неплохой, работающий. Проблема в том, что регионы смогут увидеть эти деньги только через несколько лет, так как механизм рассчитан на новые промпарки. То есть сначала регионы должны построить инфраструктуру (на это уйдет два-три года), потом там должны обустроиться резиденты (еще год-два). Таким образом, первые возвращенные налоги находятся за горизонтом планирования", - рассказал источник "Газеты.Ru".

"Теоретически, конечно, все 85 субъектов могут построить промпарки, а потом в рамках конкурса по механизму TIF потребовать возместить затраты - и государство будет обязано вернуть деньги, если проект соответствует необходимым требованиям, в частности будет введено ограничение по максимальному значению затрат на 1 га (сейчас предлагается на уровне 15 млн руб.). Но на практике у регионов мало свободных средств, тем более на строительство промпарков", - сказал он.

Государственные промпарки (есть еще и частные) создаются в основном на средства регионального бюджета, заемные деньги от Внешэкономбанка, а также прочие привлеченные средства. По данным АИП, средняя площадь промышленного парка составляет 156 га.

"Указанный инструмент разрабатывается по инициативе субъектов РФ. Так что очевидно, что часть из них располагает возможностями по строительству промышленных парков, - не согласны в Минфине, ответственном за разработку механизма. - Помимо этого, новые компании будут платить налоги не только в федеральный, но и в региональный бюджет, что, при условии взвешенной политики по созданию соответствующей инфраструктуры и привлечению резидентов, должно помочь сократить дефицит бюджетов". По итогам 2014 года глава Минфина Антон Силуанов ожидает снижения дефицита бюджетов регионов примерно на 100 млрд руб. с прошлогоднего "беспрецедентного объема дисбаланса" в 630 млрд руб.

<http://www.gazeta.ru/business/2014/11/07/6292961.shtml>

Коммерсантъ, Москва, 10 ноября 2014

"МЕЧЕЛ" ВЫЗВАЛИ К ПРЕМЬЕРУ

Автор: Анатолий Джумайло, Ксения Дементьева

Чтобы обсудить новый вариант решения проблем компании

Как стало известно "Ъ", сегодня на совещании у Дмитрия Медведева планируется рассмотреть "компромиссный" вариант спасения закредитованного "Мечела". Долг компании в \$8,1 млрд может быть реструктурирован при условии передачи управления госбанкам-кредиторам. Доля основного владельца "Мечела" Игоря Зюзина не будет размыта, но банки получают возможность контроля над финансовыми потоками.

Сегодня премьер Дмитрий Медведев проведет совещание по реструктуризации долгов "Мечела" Игоря Зюзина (владеет 67,42% акций), рассказали источники "Ъ". Будут присутствовать топ-менеджеры госбанков-кредиторов и "чиновники, которые занимались темой". Чистый долг "Мечела" - около \$8,1 млрд, около \$5 млрд приходится на Газпромбанк, ВТБ и Сбербанк. Осенью компания перестала обслуживать ряд кредитов и уже получила иски на сумму не менее 5,5 млрд руб. от ВТБ и Сбербанка.

По словам собеседников "Ъ", на повестке два основных варианта. Первый, на котором настаивают банки, - конвертация \$3 млрд долга в 75% капитала через допэмиссию. Это не устраивает Игоря Зюзина, доля которого снизится до 10%, рассказывал в сентябре "Ведомостям" гендиректор "Мечела" Олег Коржов. Господину Зюзину предложили коллопцион на выкуп акций, но он должен был заплатить \$3 млрд плюс 15% годовых в валюте, уточнял топ-менеджер. Игорь Зюзин предлагал реструктуризацию с отсрочкой погашения на пять лет и капитализацией половины процентов в первые два года, но кредиторы были против.

Но ситуация с "Мечелом" становится все напряженнее: 6 ноября Олег Коржов говорил, что условия кредитов привели к нехватке оборотных средств. Сегодня на совещание будет вынесен и вариант, который один из источников "Ъ" считает компромиссом: реструктуризация долгов при подписании меморандума с кредиторами, по которому управление компанией переходит к ним. Источники "Ъ", знакомые с позицией "Мечела", летом говорили, что компания готова допустить кредиторов в совет директоров, но не отдавать управление.

Пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова не ответила на вопросы "Ъ", представители первого вице-премьера Игоря Шувалова, вице-премьера Аркадия Дворковича и госбанков отказались от комментариев. В "Мечеле" заявили, что знают о совещании, но о новом варианте развития ситуации не осведомлены. Олег Петропавловский из БКС полагает, что вариант с передачей управления призван контролировать финансовые потоки компании и обезопасить банки от ухудшения ситуации. Но смена менеджмента может в краткосрочном периоде навредить производству, считает он. В среднем "Мечел" платит \$700 млн в год по процентам при EBITDA - \$450- 500 млн, уточняет эксперт.



Ведомости, Москва, 10 ноября 2014

У МИЛЛЕРА И СЕЧИНА ОДНИ И ТЕ ЖЕ ДЕНЬГИ

Автор: Петр Третьяков, маргарита Папченкова, Александра Терентьева
"Газпром" не получит аванса от CNPC на строительство газопровода "Сила Сибири". Занять денег "Газпром" может в фонде национального благосостояния
Другой маршрут

Предправления "Газпрома" Алексей Миллер и председатель совета директоров CNPC Чжоу Цзипин подписали рамочное соглашение о поставках природного газа в Китай по западному маршруту. Документ, в частности, отражает объем и срок поставок, уровень "бери или плати", район расположения точки передачи газа на границе. Соглашение определяет график работы над договором купли-продажи газа, техническим соглашением и межправительственным соглашением по западному маршруту.

Тоже на газ

2,4

трлн руб. просит из фонда национального благосостояния "Роснефть", но конкретных проектов компания в своей заявке не представила, поэтому Минэкономразвития отправило ее на доработку. Президент компании Игорь Сечин говорил, что средства нужны для разработки газовых месторождений Восточной Сибири и строительства Восточной нефтехимической компании

"Газпром" не получит аванса по газовому контракту с CNPC, заявил председатель правления компании Алексей Миллер в Китае: "У нас нет больше необходимости согласовывать получение аванса для снижения цены контракта, поэтому вопрос о получении аванса сейчас больше не стоит". Строительство газопровода оценивается в 770 млрд руб., эти деньги "Газпром" и рассчитывал получить авансом.

Контракт на поставку в Китай до 38 млрд куб. м газа в год на 30 лет за \$400 млрд "Газпром" и CNPC подписали в мае. Поставки по газопроводу "Сила Сибири" предполагается начать в 2019 г., ресурсной базой для них станут Чаяндинское и Ковыктинское месторождения "Газпрома". Строительство газопровода началось 1 сентября, весь проект вместе с обустройством месторождений стоит \$55 млрд.

Еще за неделю до подписания контракта два человека, близких к "Газпрому", рассказали "Ведомостям", что компания вместо аванса обсуждает с Китаем кредит на строительство трубопровода. Они также объясняли, что договоренность об авансе позволяет Китаю просить о снижении цены газа, с кредитом же можно избежать скидок, но он увеличит долговую нагрузку. В конце сентября зампред правления "Газпрома" Александр Медведев говорил, что вопрос аванса повис в воздухе, но необходимости в нем нет.

"Аванс и авансовый платеж у нас был как элемент переговоров о цене, но с учетом того, что мы достигли окончательной договоренности о цене, мы не рассматриваем больше аванс как инструмент для дальнейшего снижения цены", объяснил вчера Миллер. Что касается участия китайской стороны в финансировании проектов, то на этапе строительства возможно привлечение кредитных ресурсов от Китая, но конкретных переговоров по кредитам пока не ведется, об условиях говорить рано, сказал Миллер и поспешил заверить, что компания обладает всеми возможностями профинансировать проект самостоятельно.

"Газпром" не хотел, чтобы отношение долга к EBITDA у него было выше единицы, а при получении \$25 млрд кредита и текущей долговой нагрузке монополии оно составит 1,36, отмечал в сентябре первый заместитель начальника финансово-экономического департамента "Газпрома" Александр Иванников.

С учетом того, что "Газпром" не получил аванса от Китая, возможно предоставление господомощи, в том числе и из фонда национального благосостояния (ФНБ), говорит федеральный чиновник и предупреждает, что это должны быть средства под конкретный проект строительства газопровода "Сила Сибири", предоставленные через выкуп облигаций SPV-компании.

Вопрос строительства "Силы Сибири" с участием средств ФНБ прорабатывается, знает и участник российской делегации в Пекине. Денег на "Силу Сибири" из ФНБ "Газпром" не просил, уверяют два человека, близких к группе "Газпром". Возможно ли, что "Газпром" обратится за деньгами в ФНБ, собеседники "Ведомостей" не говорят. Представитель компании отказался от комментариев.

Подобную схему в июне описывал министр экономического развития Алексей Улюкаев в качестве альтернативы докапитализации "Газпрома", которую предложил президент России Владимир Путин. Улюкаев указывал, что за счет средств ФНБ возможно вхождение в капитал SPV.

"Сила Сибири" вполне подходит под цели финансирования за счет ФНБ: это инфраструктурный проект, направленный в том числе и на газоснабжение Дальнего Востока, говорит директор Small Letters Виталий Крюков, вряд ли из ФНБ будут выделены все необходимые средства, скорее всего, "Газпрому" придется прибегать также и к заемному финансированию.

На разработку месторождений, строительство газоперерабатывающих мощностей, трубы и доведение прокачки до 38 млрд куб. м "Газпрому" нужно больше \$100 млрд, в текущих условиях этот проект некупаемый, говорит партнер RusEnergy Михаил Крутихин. Поэтому выделение средств на него вопрос политический, скорее всего, "Газпрому" их больше неоткуда будет взять, как он будет возвращать их, тоже непонятно.

Рентабельность у проекта низкая, но она все-таки есть, не согласен аналитик Raiffeisenbank Андрей Полищук, а если SPV, которая получит средства ФНБ, будет создана только для строительства трубы, то возвращать деньги она будет из тарифа на прокачку, а не из доходов всего проекта "Сила Сибири". По мнению Полищука, у финансирования через механизм облигаций с фиксированной доходностью практически нет рисков для государства, "Газпром" один из самых надежных заемщиков в стране. Для "Газпрома" ФНБ очень удобный инструмент: он не предполагает дополнительных условий от Китая в отличие от аванса и в отличие от кредита китайских банков предоставит средства в рублях, а не в долларах.

Предправления "Газпрома" Алексей Миллер решил работать над "Силой Сибири" без аванса в долг

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/788311/u-millera-i-sechina-odni-i-te-zhe-dengi>