



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

18 сентября 2014 г.

МОСКВА-2014

СОДЕРЖАНИЕ:

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ.....	3
ПУТИН ОБСУДИТ С ГОССОВЕТОМ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ.....	3
Санкции в отношении РФ и законодательные инициативы создают идеальный момент для инвестирования - Чубайс	5
ЦБ распорядился чужой валютой	7
Акционеры ГПБ рассмотрят увеличение капитала на 40 млрд руб. путем конвертации суборда	9
БИЗНЕС	10
ОСК заплатит долги из бюджета	10
Жизнь после ИГР	11
Кто займет малому бизнесу?.....	14
В тени кругляка	18
Оазис для инвестора	20
РАЗНОЕ	23
Бюллетень размером с повестку	23
"Следователи предоставили информацию, как нам был нанесен ущерб"	25

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



РИА Новости (ria.ru), Москва, 18 сентября 2014 1:23

ПУТИН ОБСУДИТ С ГОССОВЕТОМ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Темой заседания было объявлено развитие отечественного бизнеса и повышение его конкурентоспособности на мировом рынке в условиях членства России во Всемирной торговой организации.

МОСКВА, 18 сен - РИА Новости. Российский Государственный совет под председательством президента Владимира Путина обсудит ситуацию с санкциями Запада.

Госсовет - созданный в 2000 году совещательный орган при президенте, который рассматривает основные вопросы жизни страны. Он включает губернаторов и президентских полпредов, а также руководство федерального парламента.

"Будет рассмотрен ряд аспектов, напрямую влияющих на состояние российского бизнеса и его положение на внешних рынках, в том числе с учетом действующих антироссийских санкций: возможности импортозамещения и технологического обновления, адаптация экономики регионов к правилам ВТО, финансовое оздоровление и программы долгосрочного развития ведущих предприятий", - сообщила накануне пресс-служба Кремля.

Темой заседания было объявлено развитие отечественного бизнеса и повышение его конкурентоспособности на мировом рынке в условиях членства России во Всемирной торговой организации.

Ожидается, что с основными докладами выступят губернатор Белгородской области Евгений Савченко и федеральный министр экономического развития Алексей Улюкаев.

Россия в августе отметила второй год членства во Всемирной торговой организации. Последний период ее участия в организации сопровождается постоянными экономическими санкциями со стороны Запада и вынужденными российскими мерами по ограничению импорта.

Санкции, контрсанкции и ВТО

После присоединения Крыма к России США и Евросоюз, обвиняя Москву во вмешательстве в дела Украины, ввели ряд ограничений в отношении ряда российских политиков, нескольких бизнесменов и их активов, а также крупнейших банков, сырьевых и оборонных предприятий. Последний пакет санкций был введен 12 сентября Евросоюзом и ограничил доступ к европейским рынкам капитала для российских компаний "Оборонпром", ОАК, "Уралвагонзавод", "Роснефть", "Транснефть" и "Газпромнефть". Запрещено предоставлять им, а также крупнейшим российским финансовым институтам (Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Россельхозбанк и Внешэкономбанк) новое финансирование на срок более 30 дней.

Российские власти не раз заявляли, что санкции Запада противоречат принципам ВТО. Новые пакеты санкций Улюкаев назвал еще одним "поводом для обращения в ВТО" и заявил, что Россия будет готовить иски, но без спешки. "Будем формулировать наши запросы максимально аргументированно и обоснованно", - сказал он.

Запад в свою очередь пытается оспорить в ВТО меры, которые в ответ на санкции ввела Россия. Так, министры сельского хозяйства стран Евросоюза рассматривают возможность оспорить запрет на импорт ряда продовольственных товаров.

Как ранее сообщил РИА Новости пресс-секретарь Еврокомиссии Петер Стано, ЕК "активно подготавливает процедуру для возможной подачи запроса на консультации в рамках процедуры

разрешения спора в ВТО". По информации источника, близкого к руководству ЕС, вопрос об обращении в ВТО подняли представители всего трех-четырех из 28 государств союза.

Россия в начале августа на год ограничила импорт ряда товаров из стран, которые ввели против нее санкции - США, государств ЕС, Канады, Австралии и Норвегии. В список ограничений попали говядина, свинина, птица, морепродукты, молочная продукция, фрукты и овощи.

При этом Москва не видит в этом нарушения обязательств в рамках ВТО, поскольку в документах о присоединении к организации оговорила, что для обеспечения безопасности может пойти на ограничения. В данном случае, по мнению российских властей, пострадали отечественные сельхозпроизводители, которые оказались в неравных условиях по сравнению с западными конкурентами из-за санкций в отношении Россельхозбанка, кредитующего аграриев.

Россия при этом, как заявил глава МИД Сергей Лавров, не собирается выходить из ВТО, а напротив, намерена воспользоваться ее инструментарием.

"Что касается ВТО... мы, напротив, хотим активнее освоить инструментарий ВТО и для того, чтобы отстаивать нашу позицию о недопустимости, скажем, применения норм так называемого "третьего энергопакета" Евросоюза ретроспективно, то есть применять "третий энергопакет" к соглашениям и проектам, которые были заключены иначе и уже воплощены материально задолго до того, как этот энергопакет был придуман и введен в действие", - добавил он.

Сбой "системы" Евтушенкова

Не исключено, что на заседании Госсовета также будет затронут вопрос, связанный с ситуацией вокруг главы совета директоров АФК "Система" Владимира Евтушенкова. Ему было предъявлено обвинение в отмывании денег в рамках уголовного дела по факту хищения акций топливно-энергетических предприятий Башкирии. По решению суда бизнесмен будет находиться под домашним арестом в Подмоскovie до 16 ноября. Решение пока не вступило в силу, у защиты есть время на обжалование.

"Система" назвала обвинения в адрес Евтушенкова необоснованными и пообещала использовать "все средства правовой защиты" для разрешения ситуации. Бизнес-омбудсмен Борис Титов считает, что суд мог бы не ограничивать свободу Евтушенкова, учитывая его вес и авторитет в предпринимательском сообществе.

Президент Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин на заседании Госсовета намерен передать Путину обращение с просьбой освободить Евтушенкова из-под домашнего ареста. По словам Шохина, Российский союз промышленников и предпринимателей собирает подписи под обращением к главе государства.

<http://ria.ru/economy/20140918/1024550989.html>

САНКЦИИ В ОТНОШЕНИИ РФ И ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ИНИЦИАТИВЫ СОЗДАЮТ ИДЕАЛЬНЫЙ МОМЕНТ ДЛЯ ИНВЕСТИРОВАНИЯ - ЧУБАЙС

Москва. 17 сентября. ИНТЕРФАКС - Введенные Западом санкции против России и планы российского правительства по изменению налогового режима для корпоративного сектора создают идеальный момент для инвестирования, считает глава "Роснано" Анатолий Чубайс.

"Надо инвестировать, когда все боятся. Private equity - долгосрочная индустрия, и сейчас (в свете сложившейся экономической и политической ситуации, а также подготовки соответствующей нормативной базы - ИФ) можно говорить о ее перезапуске, втором старте. Находимся в точке развилки - надо или бояться, или инвестировать. Мы ("Роснано") будем инвестировать", - сказал он в ходе VI Российского конгресса Private Equity.

При этом А.Чубайс отметил как положительные, так и отрицательные законодательные инициативы. К положительным он отнес подготовку нормативной базы, дающей возможность негосударственным пенсионным фондам (НПФ) инвестировать в рамках private equity.

"Идея открытия для НПФ возможности инвестирования в private equity скорее воспринимается положительно, - сказал А.Чубайс. - Но четкого представления о работе нашей индустрии у регуляторов нет. Поэтому вряд ли к 1 января 2015 года (к этому сроку Минфину и ЦБ РФ поручено подготовить соответствующую нормативную базу - ИФ) получим все изменения, но в первом полугодии основные нормативные изменения будут сделаны".

К негативным "идеям" А.Чубайс отнес предложения повышение налогов для инвестиционной отрасли, включая увеличение налога с дивидендов до 13% с 9% в настоящее время.

"Считаю грубой ошибкой и нарушением фундаментальных правил экономики, к которым я отношу налоги, повышение и введение новых налогов в текущей экономической и политической ситуации, - сказал А.Чубайс. - Повышение налогов - ошибка, которая ведет к рецессии. Выход в заимствованиях: сейчас долг РФ составляет 12% ВВП и можно его смело доводить до 20%".

Схожую оценку ситуации дали и другие участники конгресса. Так, партнер фонда Adams Street Partners Сергей Шешуряк считает, что санкции - краткосрочная проблема. "У нас средняя продолжительность фондов 15 лет, и за это время ситуация может неоднократно измениться, - сказал он. - А действительно долгосрочной проблемой российского рынка является отсутствие местных инвесторов".

Предполагается, что включение НПФ в индустрию private equity может послужить толчком для появления большого числа российских инвесторов, как это в свое время было, например, в США.

"В нашей отрасли длинный горизонт - до 15 лет, и в долгосрочной перспективе ничего не поменялось, - подчеркнул управляющий партнер "Эльбрус Капитал" Александр Савин. - Через 3-4 года произойдут новые события, и ситуация изменится. Этот период - лучшее время инвестиций".

Впрочем, участники конгресса отметили отток инвестиций, приостановление или замораживание сделок с участием западных инвесторов. Предполагается, что их место со временем займут инвесторы из Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока.

"Приход азиатских инвесторов на российский рынок будет, но это долгая история, - считает основатель и старший партнер Baring Vostok Capital Partners Майкл Калви. - Поэтому европейский капитал еще долгое время будет основным источником денег в российской отрасли Private Equity".

При этом М.Калви отметил значительное различие между западными и азиатскими инвесторами. Первые, по его словам, никогда не спрашивают про маржинальность и привлекательность бизнесов. "Их интересуют политическая стабильность и политические риски, - рассказал М.Калви. - А партнеры из Азии, наоборот, про политическую ситуацию никогда не спрашивают - их интересует маржинальность и привлекательность бизнеса".

Впрочем, и с привлечением азиатских денег есть определенные сложности. Так, по словам основателя и управляющего партнера VIY Management Андрея Якунина, в том же Китае два источника денег. Государственные и людей, которые их сами заработали. "Последние не воспринимают концепции - полностью отдать свои деньги в чужое управление, - сказал он. - Им надо доказать, что ты сможешь заработать лучше их".

"В Азии есть проблема, - подтвердил А.Савин. - Люди, которые их сами заработали просто так под чужое управление их не отдадут, а госденьги могут вкладываться только в крупные фонды".

В ходе конгресса его участники подписали меморандум о создании российского Совета фондов прямых инвестиций. По замыслу организаторов, совет будет заниматься вопросами повышения привлекательности private equity в РФ, либерализацией деятельности институциональных инвесторов, совершенствованием нормативно-правовую базу в этой сфере.

Кроме того, совет намерен консультировать профессиональных управляющих в вопросах привлечения средств под управление и оказывать информационную поддержку институциональным инвесторам - в том числе при выборе фондов для инвестирования в России.

Служба финансово-экономической информации



Ведомости, Москва, 18 сентября 2014

ЦБ РАСПОРЯДИЛСЯ ЧУЖОЙ ВАЛЮТОЙ

Автор: ЮЛИЯ ОРЛОВА

Банк России впервые в своей истории стал предоставлять долларовую ликвидность. Таким же образом после краха Lehman Brothers успокаивали рынки и другие центробанки мира

Спекулянты

"С одной стороны, повышен спрос на валюту почти у всех клиентов, с другой есть осязаемое замедление валютных платежей. Так и возник спрос и ставки, которые мы сейчас видим", описывал причины дефицита валюты топ-менеджер госбанка.

Центробанк со вчерашнего дня предоставляет доллары в обмен на рубли (своп) всем банкам, имеющим доступ к торгам Московской биржи. Он объявил лимит в \$1 млрд на сделки "овернайт" и \$2 млрд на сделки с расчетами на следующий день. До сих пор ЦБ осуществлял только обратные операции: российские банки могли получить от него рубли в обмен на валюту.

Данные операции направлены на расширение возможностей банков по управлению краткосрочной валютной ликвидностью, говорится в ответе ЦБ на запрос "Ведомостей", срок, на который вводится новый инструмент, не установлен.

Валютный своп важный инструмент управления валютной ликвидностью, на него приходится 50% оборота валютного рынка, говорит предправления Национальной валютной ассоциации Дмитрий Пискулов. По его подсчетам на основании статистики ЦБ, обычно в последние два месяца вне биржи в день заключается сделок своп рубль доллар на \$8-11 млрд, подавляющее большинство сделок однодневные. Среднедневной оборот в том же сегменте на бирже \$10 млрд, сообщил представитель Московской биржи.

Аналитик "ВТБ капитала" Максим Коровин, сравнивая оборот на биржевом и внебиржевом рынке свопов с суммой, которую выделил рынку ЦБ, называет решение ЦБ разумным.

Привлечение долларов от ЦБ обойдется дороже, чем на межбанковском рынке. Ставка по рублевой части сделки составляет 7%, а по долларовой 1,5%. "Ставка, установленная ЦБ, невыгодна, и сегодня банки не заключали сделок с ним", говорит Селим Аргазаров из Металлинвестбанка. По его подсчетам, в ЦБ доллар обойдется дороже, чем на межбанковском рынке, не менее чем на 1 процентный пункт: рыночные ставки по свопам составляют 8-8,5% за размещение рублей и 1,5-2% за валюту. Сейчас банки занимают в ЦБ рубли под 8% (репо) и, если не будет хватать долларов, им нужно будет отдать рубли под 7% и заплатить за валюту 1,5%, значит, доллары обойдутся в 2,5%, подсчитал Аргазаров.

Участники рынка считают, что ЦБ пошел на этот шаг, чтобы успокоить банки. Аналитики Райффайзенбанка расценили это как демонстрацию возможности ЦБ оказать экстренную поддержку банкам в случае необходимости, что, безусловно, оказывает позитивный психологический эффект на рынок.

"Решение носит успокаивающий характер если на рынке возникнет жесткий спрос на валюту, есть надежда, что ЦБ увеличит сумму долларовых свопов", согласен Аргазаров.

Но мера экстраординарная, продолжает Аргазаров, национальные банки мира раздавали иностранную валюту, например, после краха Lehman Brothers, когда возник кризис доверия между банками и дефицит валют. Правда, тогда схема была другой: Европейский центробанк, Банк Англии и ЦБ Швейцарии заключали договор о валютном свопе с Федеральной резервной системой (ФРС) и потом раздавали доллары локальным банкам. ЦБ не стал комментировать, велись ли переговоры с ФРС о привлечении долларов на эти цели.

Нехватка долларов на российском рынке стала следствием санкций, наложенных американским минфином и Евросоюзом. Банки, подпавшие под санкции (Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, ВЭБ,

Россельхозбанк, Банк Москвы), не могут занимать у западных банков на срок более 30 дней, размещение евробондов заморожено, банки вынуждены увеличивать "валютную подушку" и снижают активность на межбанковском рынке.

Однодневных сделок своп доллар рубль стало существенно меньше, заметил Коровин: в начале года в день их заключалось на \$14 млрд, а сейчас на \$8-10 млрд. Он связывает это с уходом с рынка крупных игроков, предоставлявших ликвидность в валюте, и формированием запаса долларовой ликвидности. "Даже располагая свободными долларами, локальные банки предпочитают не продавать их", объясняет дефицит Коровин.

"Вероятно, регулятора на такой экстренный шаг подтолкнуло и резкое ослабление рубля в начале этой недели с 42,8 руб. до 44 руб. за бивалютную корзину", пишут аналитики Райффайзенбанка.

Новый инструмент ЦБ позволяет снизить колебания процентных ставок на денежном рынке, который теперь не ограничивается только одним инструментом и одной валютой рублем, доволен руководитель подразделения торговых операций на денежном рынке "Сбербанк СІВ" Денис Козуб.

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/756451/cb-rasporjadilsya-chuzhoj-valyutoj>

АКЦИОНЕРЫ ГПБ РАССМОТРЯТ УВЕЛИЧЕНИЕ КАПИТАЛА НА 40 МЛРД РУБ. ПУТЕМ КОНВЕРТАЦИИ СУБОРДА

Москва. 18 сентября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Акционеры Газпромбанка (МОЕХ: GZPR) (ГПБ) рассмотрят вопрос увеличения уставного капитала банка на 40 млрд рублей, говорится в материалах кредитной организации.

Внеочередное собрание акционеров состоится 24 октября в заочной форме.

Решение внести вопрос увеличения капитала на рассмотрение акционеров принял совет директоров кредитной организации. Уставный капитал предлагается увеличить путем выпуска 39 млн 959 тыс. акций номиналом 1 тыс. рублей каждая. Акции планируется разметить в пользу Российской Федерации в лице федерального органа исполнительной власти, уполномоченного правительством. Уставный капитал Газпромбанка на 1 сентября составлял 24,532 млрд рублей.

Как сообщалось, в конце августа правительство обнародовало проект постановления, согласно которому Газпромбанк может конвертировать антикризисный субординированный кредит на 39,95 млрд рублей из средств Фонда национального благосостояния (ФНБ) в привилегированные акции.

Власти в мае 2014 года разрешили банкам конвертировать долг перед ВЭБом в привилегированные акции, что позволит им удовлетворить возросший спрос на кредиты со стороны российских компаний, которые из-за санкций не могут занимать на внешних рынках.

Пока этой опцией могут воспользоваться госбанки - ВТБ (МОЕХ: VTBR) и Россельхозбанк (МОЕХ: RSHB). Они, как и еще 15 банков, в кризис получили помощь от государства в виде 10-летних субординированных кредитов от ВЭБа из средств ФНБ. Сбербанк (МОЕХ: SBER) получил средства от ЦБ РФ и также будет их конвертировать, но не в "префы", а в бессрочный долг.

Газпромбанк через "Газ-сервис", "Газпром" (МОЕХ: GAZP), "Газкон", ВЭБ и ряд других структур контролируется государством.

ГПБ по итогам первого полугодия 2014 года занимает 3-е место по размеру активов в рейтинге "Интерфакс-100", подготовленном "Интерфакс-ЦЭА".

Служба финансово-экономической информации

БИЗНЕС

РБК daily

РБК daily, Москва, 18 сентября 2014

ОСК ЗАПЛАТИТ ДОЛГИ ИЗ БЮДЖЕТА

Автор: Елизавета Добкина

Государство выделит корпорации 2 млрд рублей

Государство поможет рассчитаться двум жертвам санкций: в проекте бюджета на 2015 год предусмотрен взнос в капитал Объединенной судостроительной корпорации (ОСК), который пойдет на выплату кредита Сбербанка.

В проекте бюджета на 2015 год и плановый период 2016-2017 годов, опубликованном на этой неделе, предусмотрен взнос в уставный капитал ОСК в размере 2,06 млрд руб. для погашения кредита, привлеченного для покупки на торгах акций судостроительного завода "Северная верфь". В 2016 году предлагается внести в уставный капитал корпорации уже 5,6 млрд руб. на возмещение процентов по кредитам, привлеченным ОАО "Дальневосточный центр судостроения и судоремонта" на строительство судостроительного комплекса "Звезда" на Дальнем Востоке.

Акции "Северной верфи" вместе с другими судостроительными активами экс-сенатора и банкира Сергея Пугачева - ОАО "Балтийский завод" и ОАО "ЦКБ "Айсберг" - были заложены по кредитам ЦБ на 32 млрд руб., выданным обанкротившемуся в 2010 году Межпромбанку.

Осенью 2011 года "Северная верфь" по решению Центробанка, наложившего взыскание на акции, перешла в доверительное управление ОСК. В 2012 году 75,4% компании было куплено ОСК за 12,45 млрд руб. Кредит на покупку в размере 12,32 млрд руб. был взят в Сбербанке, он должен быть погашен до конца апреля 2015 года, говорится в отчете судостроительной корпорации за 2013 год. К началу 2014 года корпорации оставалось погасить по этому кредиту 5,96 млрд руб.

Представитель ОСК не ответил на вопрос РБК.

ОСК консолидирует около 80% российских судостроительных и судоремонтных активов, в ее составе более 50 верфей и проектно-конструкторских бюро. Крупнейшие предприятия - "Адмиралтейские верфи" и "Северная верфь" в Санкт-Петербурге, калининградский "Янтарь", "Севмашпредприятие" и "Звездочка" в Северодвинске. Общий портфель заказов, по собственным данным ОСК, - около \$7 млрд. Заводы ОСК строят, в частности, пять фрегатов и четыре дизельные подводные лодки для Черноморского флота, фрегат и две атомные подлодки для российского ВМФ, новый атомный ледокол для освоения Северного морского пути и плавучую атомную электростанцию.

В 2013 году ОСК сократила чистый убыток на 38%, до 0,39 млрд руб., и увеличила выручку в 21 раз, до 3,98 млрд руб. Показатель EBITDA вырос в 3,5 раза, до 1,24 млрд руб., в то время как отношение чистого долга к EBITDA снизилось с 31 до 4,7.

Сергей Пугачев потерял судостроительные активы в 2010 году, но долги по ним государство будет гасить до 2017 года.

ЖИЗНЬ ПОСЛЕ ИГР

Автор: Артем НИКИТИН

Нынешний Сочинский форум уже второй раз проходит в Олимпийском парке, то есть на объекте, который принято называть наследием Игр. Это далеко не единственный объект, который приобрел город после Олимпиады. Однако до сих пор нет четкой концепции относительно того, что будет делать город со своим "наследием".

Инфраструктура на вырост

Транспортная проблема и износ сетей - две, пожалуй, самые главные проблемы, с которыми сочинцы жили до Олимпиады. Из построенного - развязки около Сочи и Адлера, дублер Курортного проспекта, дорожная сеть в олимпийской Имеретинской низменности и трасса Адлер - Красная Поляна. Все это помогло избавить жителей Сочи от пробок и обеспечило легкий доступ к новым горнолыжным курортам.

Вплоть до 2010 года сочинцы ездили между районами на электричках ЭР2 производства 1960-х годов, потом на аэроэкспрессах (ЭД4), а теперь на "Ласточках" (Siemens Desiro). Ощущение, что едешь где-нибудь в Швейцарии или Франции, не покидает. Самый дешевый билет стоит 14 руб., а самый дорогой - более 600 руб. (из Краснодара). Для местных это стало если не заменой несуществующего метро, то аналогом французской RER. К этому еще можно добавить полностью перестроенный вокзал Адлера, чем-то напоминающий Ладожский в Санкт-Петербурге, и новый аэропорт Сочи (инвестор - "Базовый элемент") - вполне приличный даже по московским меркам. С загрузкой, правда, дела обстоят не самым лучшим образом. Основной пассажиропоток приходится между Туапсе и Сочи. В олимпийскую часть курорта поезда ходят полные только вечером (в Олимпийский парк с целью посмотреть поющие фонтаны) и утром (на Красную Поляну - забрать на гору). С избытком построена и другая инфраструктура. Как рассказали "Ъ" в пресс-службе ФСК ЕЭС, свободная мощность для развития наследия составляет 100-150 МВт: электроснабжение Сочи происходит сейчас с избытком в надежде на дальнейший рост. Оно и понятно, пиковые нагрузки во время церемонии открытия и закрытия Игр составляли 1637-1521 МВт.

Туризм в чистом поле

Всего к Олимпиаде возвели 35 гостиниц на 20 тыс. номеров. Вплотную к набережной длиной 6 км - четыре отеля уровня три-пять звезд ("Айвазовский", Azimut 4*, Radisson Blu, Bridge Resort и "Бархатные сезоны"). В глубине еще столько же (Tulip Omega Inn, Azimut 3*, "Русские сезоны", "Богатырь" и отдельные кварталы "Бархатных сезонов"). В Горном кластере - множество гостиниц под брендами Marriott, Mercure, Rixos, Golden Tulip и другие. Особенно впечатляет "Горки-город", который начинала строить семья Билаловых, а заканчивает - Сбербанк (работы еще ведутся). Шероховатости, которые были замечены журналистами во время Олимпиады, кажется, удалось устранить.

По опросам "Ъ", некоторые из отелей в пиковое время июля - августа имели заполняемость 75-90%, другие же - не более 30%. По мнению гендиректора консалтинговой компании Mason Realty Group Ильи Володько, в среднем за год едва ли кто-то из них выйдет на среднюю заполняемость выше 40-50%, тогда как для безубыточной деятельности необходимо продавать минимум 60% номеров. "Владельцы гостиниц вовремя поняли, что если не сбросят цены, то не смогут покрыть даже текущие расходы", - говорит он. В итоге к концу сезона во многих отелях можно было отдохнуть от 1200-1800 руб. до 3500-4500 руб. в сутки (минимальная цена в апартаментах и гостиницах четыре-пять звезд). По словам господина Володько, похожая ситуация наблюдалась в Варшаве после ЧМ-2012 по футболу, когда стоимость номеров начиналась от €50 за ночь. Для Сочи это тоже абсолютно новый рынок, так как в Адлере и других районах города принято

отдыхать в гостевых домах экономкласса. Поддерживать заполняемость планируется за счет временных мероприятий вроде инвестиционного форума Сочи-2014, а также этапа соревнований "Формулы-1".

Жилье для олигархов

Олимпийские деревни после Игр чаще всего переделываются под жилье. Ноесли, скажем, в Лондоне с реализацией квартир не было никаких проблем (все-таки центр города), то в Сочи продажи могут затянуться на много лет. В курортном районе "Имеретинский" (бывшая главная олимпийская деревня) разброс цен на жилье составляет 11-27 млн руб., или 150- 188 тыс. руб. за квадратный метр. Территория огорожена, внутри нельзя парковаться, кругом бассейны и игровые площадки, пальмы, свежие газоны. В трех-четырёхкомнатных квартирах по два санузла, есть балконы с видом на море. По словам представителей "Базового элемента", пока продано совсем немного. Целевая аудитория - богатые россияне из Москвы и Санкт-Петербурга, желающие купить себе в коллекцию дом на море, причем в России. Зачем - другой вопрос. О ликвидности подобного жилья говорить пока рано.

"Мы не хотим противопоставлять наше предложение как альтернативу Европе, - говорит заместитель гендиректора "Базэла" Андрей Елинсон. - Это совсем разные аудитории со своими мотивами". Для того чтобы квартиры в "Имеретинском" продавались быстрее, "Базэл" активно пытается превратить бывший грузовой порт в яхтенную марину. По словам гендиректора порта Максима Кондратенко, есть надежда переманить клиентов из акваторий Москвы выгодной ценовой политикой. Стоянка на воде обойдется в 2800руб. за метр лодки в месяц, на суше - со скидкой в 40%. Вода в марине зимой не замерзает, от штормов защищена, а глубина у берега доходит до 9,5 м. Пока в марине стоит 26 лодок, а для ее расширения до 430-716 мест потребуется от €50 млн до €100 млн инвестиций.

Второй жилой кластер находится в горах. "Роза Хутор", например, планирует со временем продать 60% номерного фонда в горной Олимпийской деревне, которая пока будет использоваться в качестве отеля экономкласса (стоимость "квадрата" также около 190 тыс. руб.). В соседнем "Горки-городе" апартаменты продаются несколько дешевле, но спрос на те и другие пока низкий. Одна из главных проблем, по словам инвесторов, в том, что **ВЭБ** запретил продавать жилье на стадии котлована. Это не позволило рефинансировать проценты по кредитам, а также убило инвестиционную привлекательность проектов.

Горная надежда

Рано утром в Красную Поляну "Ласточка" приходит забитая туристами, несмотря на то что на дворе август. Туристическая инфраструктура принадлежит трем инвесторам: "Интерросу" ("Роза Хутор"), "Газпрому" ("Лаура" и "Альпика-сервис") и Сбербанку ("Горная карусель" и "Горки-город"). Везде можно подняться по канатной дороге на вершину, заплатив за ski-pass около 1 тыс. руб. Больше всего развлечений и количества трасс - в "Розе Хутор". В "Лауре" находятся биатлонный комплекс и треки для лыжных гонок, которые должны в будущем использоваться нашими спортсменами.

Сам курорт позиционируется больше как тусовочный Куршевель. "Альпика-сервис" - самый старый курорт в Красной Поляне - по большей части квартирует санно-бобслейную трассу. Меньше всего готова "Горная карусель": стройка идет полным ходом. От злополучного трамплина Сбербанк также не знает, как избавиться, хотя использоваться он, скорее всего, будет: подобных сооружений в России не так много.

Еще ни один горнолыжный курорт в мире не строился за шесть лет, рассказывает гендиректор "Розы Хутор" Сергей Бачин. Развитие подобных мегапроектов всегда эволюция длиной 40-60 лет, а то и больше. Пока бизнес-план довольно условный: сначала ожидается выручка в 2-3 млрд руб., а потом компания должна выйти на 5 млрд руб. Максимальная пропускная способность курорта - 2-3 млн человек, летом было около 300 тыс. человек, а ближайшей зимой ожидается 600-700 тыс. посетителей. С расходами все сложнее. Пока "Роза Хутор" не зарабатывает: содержание курорта обходится в 2млрд руб. (занимается в основном французская *Compagnie des Alpes*). Чтобы дать какие-либо точные прогнозы, господин Бачин предлагает вернуться к разговору через несколько лет. Многие будут зависеть от условий реструктуризации кредита, выданного **ВЭБом** (72,7 млрд руб.). Инвесторы и государство взяли паузу до конца 2015 года, чтобы посмотреть, как проекты будут работать без Олимпиады.

Русский Макао

Сейчас Сочи не хватает единой концепции развития. Илья Володько считает, что было бы неплохо создать единую управляющую компанию для Имеретинской низменности, а Андрей Елинсон предлагает ограничиться выделением территории в самостоятельное муниципальное

образование. Пока же каждый объект сам за себя. Стадион "Фишт", например, находится на реконструкции и будет готов лишь к июню 2016 года (в него вложат еще 4 млрд руб.). После ЧМ-2018 года по футболу его использование туманно, учитывая то, что в Сочи фактически нет местной команды. В конькобежном центре "Адлерарена" сейчас проводятся соревнования по теннису, вольной борьбе, танцам, а также различные выставки. В ледовом дворце "Айсберг" проходит шоу "Огни большого города". А в ледовом дворце "Большой" прописался созданный для этих целей хоккейный клуб "Сочи" (между матчами КХЛ планируется принимать концерты, выставки и прочие соревнования). Арену "Шайба" планируется отдать под Всероссийский детский спортивно оздоровительный центр - цели сугубо благотворительные. В этом же духе "Интеррос" построил РМОУ - Олимпийский университет в Центральном Сочи, который будет готовить по программе MSA (Master of Sports Administration): оборудованию вуза, надо сказать, может позавидовать даже МГУ. В "Ледяном кубе" должны будут тренироваться наши керлингисты. Главный медиацентр же, как известно, превращается в Экспоцентр, где, в частности, пройдет международный инвестфорум Сочи-2014. Со зданием Оргкомитета ясности пока мало - новым владельцем застройщика "Итера-Спортстрой" стала "Роснефть", где "Ъ" не смогли рассказать про будущее объекта.

По признанию президента ОКР Александра Жукова, Минспорт и власти Краснодарского края делают все возможное, чтобы загрузить олимпийские объекты. Основная проблема в том, что они расположены в одном месте и не были вывезены в другие регионы. Понятно, что жить в реанимационном режиме олимпийское наследие вечно не сможет. В конце концов, есть и другие регионы, которые требуют притока госинвестиций. Крым, например. Поэтому главный вопрос - это как создать постоянный источник роста в олимпийской части Сочи.

Самая жизнеспособная идея - превратить город в аналог китайского Макао или американского Атлантик-Сити, создав в Сочи обширную игорную зону. Дорогие отели, яхт-клуб, море, горные лыжи, концертные площадки - все это отлично вписывается в концепцию. К тому же для детей уже работает аналог американского Диснейленда "Сочи-Парк" стоимостью 13 млрд руб., принявший к концу августа более 300 тыс. туристов. Однако власти считают эту идею не очень популярной. Игорная зона, скорее всего, будет скрыта от глаз и ограничена в пространстве. Подобный подход в "Азов-Сити" ни к чему хорошему не привел.

Заработать же миллиарды и одновременно оставить Сочи в качестве спортивного центра вряд ли получится. В любом случае курорт необходимо доводить до ума и вкладывать в развитие еще несколько сотен миллиардов рублей. Выходит, что, решив провести дорогую Олимпиаду в экзотическом месте и не продумав заранее использование наследия, власти попали в своего рода ловушку. Выбраться из нее можно только дорогой ценой, платить которую в условиях кризиса никто не готов.

Коммерсантъ Ростов-на-Дону # Приложения, Ростов-на-Дону, 18 сентября 2014

КТО ЗАЙМЕТ МАЛОМУ БИЗНЕСУ?

Автор: Лариса НИКИТИНА

В ситуации замедления экономики проблема доступности кредитных средств для МСБ приобретает особую актуальность. Эксперты прогнозируют рост процентных ставок по кредитам, снижение динамики объемов кредитования этого сегмента. Минимизировать негативные процессы в сфере кредитования МСБ помогут специализированные финансовые институты (различные гарантийные и венчурные фонды, МСП-банк) и микрофинансовые организации.

Если взять за точку отсчета 2009 год (первый посткризисный), то к началу 2014 года объемы кредитования МСБ, по статистике Центробанка, выросли почти в четыре раза. В 2009 году общий объем кредитов, предоставленных банками малому и среднему предпринимательству составил 1,4 трлн руб., в 2013-м - 4,2 трлн руб. Однако динамика роста постепенно замедляется. Прирост за 2010 год, который составил 66%, можно объяснить эффектом низкой базы. За 2011-й - уже гораздо меньше, 23,6%. После 19% в 2012 году при позитивной динамике должна была наступить стабилизация и далее - постепенный рост. Однако в 2013-м общий объем кредитов вырос всего на 11% и, по прогнозам агентства "Секвойя Кредит Консолидейшн", в текущем году в лучшем случае "дотянет" до десяти.

Дифференцированный подход

Снижение кредитной активности МСБ объясняется, с одной стороны, общим снижением деловой активности, сокращением объемов выручки, неуверенностью предпринимателей в завтрашнем дне, в собственной возможности в дальнейшем выполнить обязательства по взятым кредитам.

С другой стороны, "притормозили" и банки. Сложности с фондированием, вызванные санкциями, повлекли за собой рост ставок, из-за ужесточения требований ЦБ по резервированию кредиторы более жестко подходят к оценке заемщиков. "В 2014 году давление на рынок кредитования малого бизнеса оказывают негативные процессы в экономике. ЦБ поднял базовую ставку на 1,5% в марте текущего года, а это значит, что и стоимость денег начала повышаться. Апрельское и июльское повышение ключевой ставки на 0,5% лишь подтвердило негативную динамику рынка. Мы уже незначительно скорректировали ставки по некоторым видам вкладов и кредитов, в том числе для малого бизнеса (в пределах 0,4-0,75 п.п.). Очевидно, что до осени понижающего тренда уже не будет", - комментирует управляющий краснодарским филиалом банка ВТБ24 Виктор Тусиков. Межбанковская конкуренция в сфере кредитования МСБ довольно высока, но борьба идет за тех клиентов, которых банки признают качественными заемщиками.

А это, по оценкам игроков рынка, менее половины предпринимателей. Таким образом, складывается ситуация, когда высокий спрос и активное предложение находятся в разных плоскостях: предприниматель нуждается в кредите, но не может его получить, банк предлагает займ, но не может его выдать. Банкиры объясняют, что малый бизнес все еще недостаточно прозрачен, активно пользуется "серыми" схемами, а это не дает возможности объективно оценить предприятие как заемщика. Для нежелания МСБ "выйти из сумрака" есть объективные причины. "По мнению наших клиентов, и мы его полностью разделяем, перед малым бизнесом все еще слишком много административных барьеров, сохраняется серьезная налоговая нагрузка. Несмотря на то, что развитие сегмента МСП является одним из приоритетов экономической политики государства, на сегодня не все меры государственной поддержки имеют положительный эффект", - говорит Яна Гамалей, управляющая ростовским филиалом банка "Возрождение".

При этом кредитование малых и средних предприятий банки считают перспективным направлением. Наряду с минусами они видят у МСБ и множество плюсов. "По сравнению с крупным бизнесом сегмент МСБ более динамичный. В кризисные годы некоторые малые предприятия показали себя более мобильными, сумев быстро адаптироваться к новым рыночным условиям: оперативно закрыли неэффективные направления и занялись тем, что приносит доход в текущей экономической ситуации. Это позволило им не просто спасти свой бизнес, но и извлечь максимальную выгоду в условиях негативных явлений на рынке. Такие

компании активно развивались, обращались за кредитованием, многие банки увидели в сегменте МСБ интересных и перспективных клиентов", - отмечает Евдокия Малогловец, региональный директор Южного филиала Росбанка.

Банки считают, что в условиях замедления в экономике и, как следствие, снижения выручки у большей части малых предприятий запускать новые, более легкие продукты рискованно. Тем не менее для сохранения положительной динамики кредитного портфеля в секторе МСБ многие идут на льготные условия кредитования для проверенных клиентов. Так, с 2013 года Промсвязьбанк, по словам его вице-президента, управляющего директора по развитию малого бизнеса Кирилла Тихонова, использует рискориентированный подход по большинству кредитных продуктов для малого бизнеса, снижая процентные ставки для заемщиков с более высоким уровнем кредитного рейтинга. Оценка риск-профиля заемщика является своеобразной программой лояльности, позволяющей снизить стоимость конечной "цены" кредита для позитивных клиентов, объясняет эксперт. "В Росбанке можно оформить "универсальный залоговый кредит". Он доступен для компаний, которые существуют на рынке шесть месяцев и более. Это целевой кредит, который выдается под инвестиционные цели или для пополнения оборотных средств компании. Процентная ставка для добросовестных клиентов банка составит от 14,5% до 15,5%, для остальных категорий клиентов - от 15% до 16,5%", - рассказывает Евдокия Малогловец.

Проводники и посредники

Большая часть представителей МСБ имеет шанс воспользоваться заемными финансовыми ресурсами только при посредничестве специализированных финансовых институтов. "Среди финансовых инструментов, способствующих доступности кредитов для малых и средних предприятий, стоит отдельно отметить деятельность "МСП Банка", одного из самых значимых игроков на рынке господдержки МСП, который реализует долгосрочную государственную программу финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства. В рамках программы мы уже предоставили субъектам МСП во всех регионах своего присутствия свыше 20 млрд руб. (свыше 30% из которых приходится на юг России), увеличив таким образом доступ субъектов МСП к финансовым ресурсам и создав более благоприятные условия финансирования бизнеса для своих клиентов", - отмечает Яна Гамалей. "МСП Банк" - специализированный государственный банк, входящий в группу ВЭБа. Суть его деятельности состоит в том, что он передает государственные ресурсы для финансирования субъектов малого и среднего бизнеса на территории всей страны. Средства "МСП Банк" получает из госбюджета на условиях возвратности и платности, а также привлекает их в виде кредитов от ЦБ и других участников финансового рынка.

Увеличить число заемщиков из сектора МСБ банкам помогают гарантийные фонды. "Мы сотрудничаем с гарантийными фондами, которые предоставляют поручительство клиентам МБ, в случае если у них не хватает залога для получения необходимой суммы кредита. Грубо говоря, если вам нужно 10 млн руб., а залога всего на 5 млн руб., то мы сможем вам выдать 10 млн руб., используя 50% поручительства фонда", - рассказывает Дмитрий Пальчунов, директор департамента по работе с малым бизнесом банка "Открытие". Евдокия Малогловец подчеркивает, что деятельность таких фондов поддержки малого предпринимательства позволила десяткам тысяч компаний по всей стране оформить кредиты и развить свой бизнес при помощи банковского финансирования.

Государство, со своей стороны, предпринимает шаги по расширению возможностей доступа МСБ к кредитам. Наряду с региональными гарантийными фондами с мая 2014 года в стране создано ОАО "Небанковская депозитно-кредитная организация "Агентство кредитных гарантий"". Капитализация агентства составила 50 млрд руб. На него возложены функции федерального гарантийного фонда. По замыслу Минэкономразвития и ЦБ РФ, создание агентства стало завершающим этапом в формировании национальной системы гарантийных организаций. Агентство должно стать ядром этой системы в целях повышения доступности кредитных ресурсов для реализации субъектами малого и среднего предпринимательства инвестиционных проектов в неторговом секторе, снижения рисков долгосрочного кредитования субъектов среднего бизнеса. Сегодня у Агентства кредитных гарантий уже семь банков-партнеров по программе гарантирования кредитов субъектам малого и среднего предпринимательства: Сбербанк России, ВТБ24, Банк Москвы, Промсвязьбанк, Россельхозбанк, банк "Возрождение", банк "Открытие". "Агентство кредитных гарантий должно помочь малому и среднему бизнесу получить кредиты до 1 млрд руб. за счет предоставления прямых гарантий по кредитам субъектов малого и среднего предпринимательства, синдицированных гарантий и контргарантий

по поручительствам региональных гарантийных организаций", - поясняет заместитель директора по корпоративному бизнесу Краснодарского филиала Банка Москвы Кирилл Зарочинцев.

Опосредованной помощью в стимулировании кредитования МСБ могут стать меры, направленные на снижение инфляции, считает заместитель председателя правления банка "ЮГРА" Дмитрий Шиляев. "На сегодняшний день реальная процентная ставка по кредитам - около 3%, тогда как среднерыночная - примерно 12%. Номинальные ставки высокие в том числе из-за высокой инфляции", - констатирует эксперт.

Рисков меньше - денег больше

Говоря о перспективах, банкиры намерены продолжать консервативную политику в области кредитования МСБ. При этом игроки рынка намерены искать возможности снижения рисков для наращивания кредитного портфеля. В числе таких возможностей не только сотрудничество с гарантийными фондами, но и уже опробованная на ипотечном кредитовании секьюритизация. Банки могут аккумулировать долговые обязательства МСБ, переводить их в ценные бумаги и продавать, возмещая таким образом свои расходы и получая деньги для выдачи следующих кредитов. "Ассоциация "Россия" работает с банками по введению стандартов кредитования МСБ. Стандарты позволят получить от ЦБ разрешение секьюритизировать эти кредиты. По нашим подсчетам, секьюритизация даст около 0,7 трлн руб. дополнительной ликвидности. Для дальнейшего кредитования малого бизнеса это большие деньги", - комментирует Анатолий Аксаков, президент Ассоциации региональных банков России.

По мнению Яны Гамалей, эффективным направлением сотрудничества банков и государства в направлении кредитования МСБ может стать внедрение механизма долгосрочного кредитования с использованием средств Фонда национального благосостояния.

"В случае внедрения данный инструмент должен быть доступен широкому кругу банков, активно кредитующих сегмент малых и средних предприятий, отбор которых производится в соответствии с прозрачными и понятными для участников рынка процедурами. Необходимо выработать адекватные критерии для отбора кредитруемых проектов и заемщиков с целью упрощения доступа субъектов к данным финансовым источникам. По нашему мнению, в случае реализации механизма долгосрочного кредитования с использованием средств ФНБ с учетом вышеизложенных соображений, данный инструмент в 2014 году может стать ключевым драйвером роста рынка кредитования малого и среднего бизнеса", - резюмирует эксперт.

Планы по расширению спектра возможностей озвучивает и руководство "МСП Банка". Руководитель аналитического центра "МСП Банка" Наталья Литянская в числе новых возможностей называет рефинансирование кредитов, предоставленных субъектам малого и среднего предпринимательства. По ее словам, уже в скором времени банки-партнеры смогут получить рефинансирование для замещения источников фондирования кредитов, которые были предоставлены МСБ в течение полугода до получения кредита от "МСП Банка". Кроме того, банк собирается принимать активное участие в проработке и адаптации к МСБ модели секьюритизации. Еще одним нововведением на рынке кредитования МСБ в рамках партнерства коммерческих банков и бюджета станут "сквозные" кредитные продукты. В текущем году этот инструмент будет опробован в ряде регионов в тестовом режиме, говорит Наталья Лиснянская. Если сейчас банк-кредитор предлагает потенциальному заемщику продукт по программе "МСП Банка", то в перспективе планируется так переформатировать продуктовое предложение, чтобы предприятие знало базовую информацию о программе и продуктах "МСП Банка" и обращалось в коммерческий банк именно с четкой целью получить господдержку. Такой формат будет генерировать для банков-партнеров "МСП Банка" дополнительный поток клиентов.

По мнению участников рынка, реализация всех этих планов в сочетании с взвешенной политикой самих банков даст возможность удержаться на уровне 10%-го роста объемов кредитования МСБ по итогам года, несмотря на сложные экономические условия.

Финансовый фундамент "воздушных замков"

Особое место в финансовой поддержке МСБ занимает проблема финансирования стартапов.

По статистике, начинающие бизнесмены без опыта предпринимательства в 80% случаев "прогорают". Поэтому осторожное отношение банков к кредитованию стартапов вполне понятно. Они не готовы работать с такими проектами даже под госгарантии.

Причем в наиболее сложном положении оказываются инновационные бизнес-идеи. Это "штучный товар", для которого не существует отлаженного алгоритма оценки рисков и среднестатистических сроков окупаемости. Для того чтобы банки смогли сотрудничать с государством в сфере финансирования начинающих бизнесменов-инноваторов, им необходимо

снизить рисковую составляющую инновационных стартапов и создать эффективную методику оценки бизнес-проектов. Но разработать универсальный "рецепт" достаточно сложно.

Сегодня на уровне правительства рассматриваются предложения Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ) и Исследовательского центра частного права (ИЦЧП) при президенте РФ по совершенствованию законодательства для адаптации к российским условиям эффективных аналогов некоторых иностранных инструментов по привлечению финансирования для интернет-стартапов. Однако предприниматели, желающие создать инновационное предприятие, работают не только в области интернета. Большинство ориентируются на торговлю и сферу услуг, есть и такие, которые планируют бизнес в сфере производства. Несмотря на осторожное отношение финансовых институтов к бизнесу "с нуля", у предпринимателей все же есть шанс получить стартовый капитал. В случае, если они докажут важность и перспективность своего проекта, они могут рассчитывать на субсидии государства или же на банковский кредит под госгарантии.

Лариса Никитина

Российская газета # Экономика Сибири, Новосибирск, 18 сентября 2014

В ТЕНИ КРУГЛЯКА

Автор: АЛЕКСЕЙ БОНДАРЕВ

Алексей Бондарев, Красноярск

Первая очередь Богучанского ЛПК начала работу на севере региона.

Проект был одним из ключевых в программе освоения Нижнего Приангарья.

ЛПК ранее включили в список приоритетных лесопромышленных строек на федеральном уровне. Несмотря на это, запуск предприятия откладывался из-за ряда финансовых и организационных проблем. Достаточно заметить, что инвесторы обещали распилить здесь первое бревно еще три года назад.

- Продукция, произведенная по самым современным технологиям, будет конкурентной на всех мировых рынках. Пока линия должна функционировать в тестовом режиме, а с ноября этого года предприятие заработает в полную силу

- здесь намерены перерабатывать 800 тысяч кубометров древесины, получая 440 тысяч кубометров готовой продукции в год, - заявил на открытии ЛПК Ильгиз

Валитов, глава дирекции природных ресурсов и строительства **Внешэкономбанка**, финансировавшего возведение комбината.

Однако не все испытали такую радость от запуска ЛПК, поскольку в крае изначально ждали гораздо большего. В частности, логическим завершением реализации проекта должно было стать производство целлюлозы. Единственному

ЦБК в Красноярском крае - Енисейскому - уже не один десяток лет. Устаревшее производство расположено в черте растущего Красноярска. Комбинат нерентабелен и балансирует на грани банкротства. Его работа остановлена, и

ЦБК вызывает головную боль у краевых властей и собственников, которые не могут ни вдохнуть в предприятие новую жизнь, ни пойти на его ликвидацию, оставив без работы несколько сотен человек.

Богучанский ЦБК должен был вывести развитие лесной отрасли региона на более высокий уровень, но в финальной версии проекта он уже не фигурирует.

Депутаты красноярского заксобрания сломали немало копий, пытаясь выяснить, почему инвесторы отказались от строительства целлюлозно-бумажного комбината, открыв большую лесопилку, которых в крае и без того хватает. Ряд специалистов высказал версию, что инвесторы допустили ошибку в расчетах сырьевой базы. В районе расположения ЛПК мало берез и осин, а именно эти не самые ценные породы древесины для варки целлюлозы необходимы. Зато в Богучанском районе сколько угодно знаменитой ангарской сосны, которую можно пилить на экспорт.

Стоит признать, что Красноярскому краю пока не очень везет в создании крупных производств с высокой добавленной стоимостью в лесоперерабатывающем комплексе. В 2011 году был введен Енисейский фанерный комбинат в

Сосновоборске - еще один суперпроект в этой отрасли. Крупнейший производитель фанеры в России, проработав три года, сейчас близок к банкротству. Так и не началось широко анонсированное ранее строительство лесохимического комплекса в Енисейском районе. Инвестор при этом задолжал бюджету десятки миллионов рублей за аренду лесных участков, которую не оплачивает с 2010 года.

Несмотря на громкое звание "лесного центра" России, Красноярский край по-прежнему опирается на мелкие производства в отрасли. По последним данным, доля малого и среднего бизнеса в ней составляет почти 95 процентов

(1 005 предприятий) от общего количества организаций в крае. Основная их деятельность - лесозаготовка и первичная обработка древесины. На долю малых и средних предприятий приходится 72 процента древесины от общего объема заготовки в регионе.

Чиновники признают, что в последние годы уделяли слишком мало внимания мелким лесопромышленникам, основными проблемами которых являются недоступность сырьевой базы,

недостаток оборотных средств, сложности со сбытом и получением займов и нехватка квалифицированных кадров. Сейчас разрабатывается комплекс мер по поддержке малого и среднего бизнеса в отрасли.

Так, до конца 2014 года появятся специальные дорожные карты, в которых будет раскрыта информация о том, какие ресурсы расположены на территории каждого района и как организовать доступ к этой лесосырьевой базе. А 9 сентября врио губернатора Виктор Толоконский подписал распоряжение о первоочередных задачах, направленных на развитие всего лесного комплекса Красноярского края. В качестве приоритетных направлений заявлены благоприятный инвестиционный климат, развитие биоэнергетики и деревянного малоэтажного строительства, а также улучшение транспортно-логистической системы перевозок.

К 1 ноября правительство края должно разработать стратегию развития лесопромышленного комплекса до 2025 года. Лесопромышленникам обещают господдержку проектов с объемом инвестиций не менее пятидесяти миллионов рублей. прямая речь

Елена Вавилова

И. о. министра природных ресурсов и лесного комплекса Красноярского края

Сегодня Красноярский край занимает первое место в СФО по производству биотоплива, второе - по заготовке древесины. По итогам 2013 года регион стал крупнейшим в округе производителем ДВП - 41,6 миллиона квадратных метров (50 процентов от общего объема СФО) и занял одну из ведущих позиций по выпуску пиломатериалов - 2062,0 тысячи кубометров. В 2013 году в крае произошел рост выпуска клееных изделий, мебели и бумаги для гофрирования. В первом полугодии

2014-го, в связи позитивными условиями, сложившимися на мировом рынке, наблюдалась положительная динамика по производству пиломатериалов, пеллет и мебели. По итогам года прогнозируется рост на 4,6 процента основного индикатора лесопромышленной отрасли. Основного прироста планируется достичь за счет пуска производства на крупных предприятиях, реализующих приоритетные инвестиционные проекты - таких как ООО "Сиблес

Проект" (пуск состоялся в июле) и ООО "КЛМ-ЭКО", ввод которого запланирован в третьем квартале. Наиболее позитивные результаты по итогам первого квартала 2014 года показывают предприятия, ориентированные на продукцию глубокой переработки высокого качества, что обусловлено ее высоким спросом и стоимостью. Сейчас наблюдаются положительные перемены на основных рынках сбыта: выросли как общемировые цены на продукцию лесопромышленного комплекса, так и объем ее экспорта.



Российская газета (rg.ru), Москва, 18 сентября 2014 0:27

ОАЗИС ДЛЯ ИНВЕСТОРА

Автор: ТАТЬЯНА БАТЕНЕВА

Фармацевтические кластеры стимулируют развитие регионов

Создание в регионах фармацевтических кластеров предусмотрено Стратегией развития фармацевтической промышленности до 2020 года. Один из самых успешных - Калужский инновационный кластер "Фармацевтика, биотехнологии и биомедицина". О том, как он влияет на развитие региона, как удается привлечь к участию инвесторов, "РГ" рассказал губернатор Калужской области Анатолий Артамонов.

Анатолий Дмитриевич, создать инновационный фармкластер с нуля - задача практически невыполнимая, требуются научные и инфраструктурные ресурсы. С чего начинался фармкластер в вашей области?

Анатолий Артамонов: Катализатором развития нашего фармкластера стал первый наукоград Обнинск, где сегодня сосредоточена научно-исследовательская и образовательная база кластера. Производственно-логистическое ядро расположено на территории индустриальных парков "Ворсино" в Боровском районе и "Грабцево" в Калуге.

Перспективы для формирования кластера закладывались еще во второй половине 90-х, когда в Обнинске возник целый ряд малых фармацевтических предприятий на базе разработок Медицинского радиологического научного центра. Сегодня они выпускают продукцию на сумму около 2 млрд рублей в год и продолжают успешно развиваться. А в 2007 году в Обнинском индустриальном парке - первом в России - был построен крупный фармзавод сербской компании "Хемофарм", позже вошедшей в состав международной группы STADA. Начала приносить плоды инвестиционная политика правительства региона.

На каких принципах эта политика создавалась и развивалась?

Анатолий Артамонов : Прежде всего - на разработке инвестиционной философии.

В ее основе лежит понимание того, что для инвестора важны не только налоговые льготы, но и возможность максимально быстро реализовать свой проект, начать выпускать продукцию и зарабатывать прибыль, существенно сокращая сроки окупаемости проекта. На это работают институты развития Калужской области: Агентство регионального развития, Корпорация развития, Агентство инновационного развития - центр кластерного развития, компания "Индустриальная логистика", а также сформированные индустриальные парки, где инвестор получает обеспеченные всеми коммуникациями и полностью подготовленные к строительству участки земли. Именно это привлекло в регион еще восемь крупных фармацевтических проектов, из которых и сложился Калужский фармкластер.

Вероятно, сыграло свою роль и то, что область расположена близко к центру деловой активности страны, что удобна логистика для производства лекарств?

Анатолий Артамонов: Конечно, преимуществами региона являются и емкий рынок потребления Центрального федерального округа, и в первую очередь Москвы и Московской области, и выгодное географическое положение. Оно позволяет спланировать максимально удобную транспортно-логистическую инфраструктуру для выхода на российский и мировой фармрынки. Но главное, из чего мы исходим, - инвестору на территории Калужской области должно быть комфортно. Работаем по принципу: "Мы и инвестор - одна команда", который полностью разделяют все уровни региональной власти и институтов развития. Стремимся быстро находить решение любых проблем инвестора, которые мешают развитию его проекта. Но при этом он абсолютно свободен в выборе подрядчиков и поставщиков, а также в кадровой политике. Результаты развития экономики региона показали, что такая политика результативна и привлекательна для инвесторов. За последние 7 лет они реализовали или реализуют у нас более 80 крупных промышленных проектов.

Сколько резидентов сегодня работают в фармкластере?

Анатолий Артамонов: Уже более 50. Численность работников организаций - участников кластера превысила 10 тыс. человек. В производственный блок входят такие компании, как "Ново Нордиск" (подразделение Novo Nordisk A/S); "Хемофарм" (подразделение STADA CIS); "Берлин-Фарма" (подразделение Berlin-Chemie AG, в составе международной группы Menarini); "АстраЗенека Индастриз" (подразделение Astra Zeneca). В нем действуют также российские фармкомпании "НИАРмедик плюс", "Мир-Фарм", "БИОН", "Сфера-Фарм" и другие. Инновационный блок включает в себя центр инновационной биофармацевтики "Парк активных молекул", центр синтеза фармацевтических субстанций, более 30 малых проектных инновационных компаний.

Каков на сегодня общий объем инвестиций и производственные результаты?

Анатолий Артамонов: Объем инвестиций в основной капитал превысил 173, 6 млрд рублей, в том числе объем частных инвестиций достиг 450 млн долларов. Объем отгруженной организациями-участниками продукции к 2013 году достиг 7,2 млрд руб., в том числе инновационной продукции - 3,7 млрд руб.

Фармацевтические компании кластера производят готовые лекарственные формы. Это в основном препараты-дженерики?

Анатолий Артамонов: Да, более 80% продукции кластера приходится на готовые лекарственные средства, но среди них выпускаются и инновационные препараты. В портфелях "якорных" компаний, а также в продуктовых и инновационных портфелях малых и средних инновационных предприятий кластера (в том числе находящихся в стадии высокой степени готовности к запуску) представлены более 50 наименований лекарственных средств из наиболее перспективных терапевтических категорий. Но производятся не только готовые формы. Так, компания "Хемофарм" построила завод полного цикла.

Общая сумма инвестиций - 30 млн евро. Или завод "Берлин-Фарма" - первое предприятие этой компании в России - современный высокотехнологичный комплекс по производству, контролю и хранению лекарственных препаратов. Общий объем инвестиций в проект превысил 40 млн евро. В 2014-2015 годах на его территории будет построен дистрибуционно-логистический комплекс для фармацевтической продукции предприятия. Компанией "Ново Нордиск" в кластере начато строительство высокотехнологичного завода по производству современных препаратов инсулина. Общий объем инвестиций в проект - 100 млн долларов. Компания "АстраЗенека" инвестирует более 150 млн долларов в строительство своего фармацевтического завода в индустриальном парке "Ворсино".

Вы рассказали об инвестициях зарубежных партнеров. А что же наши, российские компании - каков их вклад?

Анатолий Артамонов: В 2011 году при поддержке корпорации "Роснано" компания "НИАРмедик плюс" начала строительство предприятия полного цикла по выпуску оригинальных нанопрепаратов, относящихся к активно разрабатываемым в мире полимерным лекарствам. Общий бюджет проекта оценивается в 4 млрд руб. Плановая мощность первой очереди составит 30 млн упаковок в год. На заводе создано 300 рабочих мест. Выпускают свои препараты и другие российские компании.

Ваш кластер имеет статус пилотного инновационного. Какие исследовательские проекты в нем реализуются?

Анатолий Артамонов: Сложившиеся кооперационные связи между предприятиями кластера и исследовательскими организациями, наличие полной цепочки разработки и запуска в производство лекарственных средств позволяют сократить сроки и поднять эффективность разработки новых препаратов. Это очень привлекательно для научных организаций и исследователей, которые получили площадку и инструменты для внедрения результатов своей работы и теперь могут получить от этого материальную выгоду. Например, предприятие по производству фармацевтических субстанций и готовых лекарственных средств "Мир-Фарм" после модернизации оборудования и технологического цикла, которая существенно повысила стандарты производства и контроля качества, заключило договор о передаче лицензионных прав и поставку инновационных фармацевтических субстанций на предприятие STADA CIS на сумму более 50 млн евро. Другой пример: компания "БИОН" - высокотехнологичное предприятие по выпуску субстанций пептидных лекарственных средств - в рамках совместных научно-исследовательских работ с международной фармацевтической компанией Bayer разработала новую инновационную фармсубстанцию на основе пептидных молекул. Не могу не сказать об инновационном предприятии "ОФК-Кардио". За свою разработку - тест-полоски для определения инфаркта миокарда - оно получило "Премия развития" Внешэкономбанка в номинации "Лучший

проект субъекта малого и среднего предпринимательства". Применение этих тестов в будущем позволит улучшить раннюю диагностику инфаркта миокарда и увеличить продолжительность жизни населения на 3 - 5 процентов.

Всего же на предприятиях кластера уже выпускается более 50 лекарственных средств, на стадии регистрации еще 10.

Какие перспективы фармацевтического кластера вы видите в будущем?

Анатолий Артамонов: Развитие кластера продолжается, приходят новые инвесторы, появляются новые проекты и планы по расширению деятельности у существующих участников. Регион готов обеспечить все необходимые условия для развития и новым фармацевтическим предприятиям. Сегодня мы можем с уверенностью сказать, что главной стратегической целью развития фармкластера является вхождение в тройку лидеров по производству инновационных фармпрепаратов в России с достижением к 2020 году доли в 8-10 % от общего фармрынка.

РАЗНОЕ

Коммерсант.ru

Коммерсантъ.ru Новости Online, Москва, 17 сентября 2014 18:01

БЮЛЛЕТЕНЬ РАЗМЕРОМ С ПОВЕСТКУ

Автор: ДМИТРИЙ БУТРИН

РСПП предложено определить свое место в деле Владимира Евтушенкова голосованием

Как стало известно “Ъ”, президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Александр Шохин направил членам правления союза проект обращения к президенту России Владимиру Путину по поводу домашнего ареста члена бюро правления Владимира Евтушенкова. 26 членам бюро предлагается ответить «за», «против» или «воздержаться» от подписания документа, в котором домашний арест председателя совета директоров АФК «Система» назван «неоправданным», и провести проверку Генпрокуратуры по законности и обоснованности этого решения. Итоги голосования неизвестны.

Глава РСПП Александр Шохин еще 16 сентября, в день, когда Владимир Евтушенков, один из 27 членов руководящего органа союза, бюро правления РСПП, был помещен под домашний арест, высказал сомнения в обоснованности такого решения. 17 сентября он провел пресс-конференцию, на которой подтвердил свою позицию и анонсировал возможное обращение союза с ходатайствами в защиту главы АФК «Система» «на самом высоком уровне» — возможно, оно будет обнародовано 18 сентября на заседании Госсовета в Кремле.

По данным “Ъ”, «самый высокий уровень» на практике может означать прямое обращение РСПП к президенту Владимиру Путину. 17 сентября всем членам бюро правления было разослано письмо господина Шохина (см. фото к тексту) с проектом обращения. Текст обращения в целом обнародован главой РСПП в тезисах пресс-конференции от своего имени, в нем предлагается проверить правомерность и обоснованность решения о домашнем аресте Владимира Евтушенкова силами Генеральной прокуратуры «для последующей отмены в установленном порядке». Де-факто проект письма является бюллетенем для открытого голосования — 26 руководителям крупнейших бизнесов (в их числе четыре главы госкомпаний — Анатолий Чубайс из «Роснано», Владимир Якунин из РЖД, Андрей Костин из ВТБ и Владимир Дмитриев из ВЭБа) предложено определить, будет ли РСПП критиковать принятое по обращению Следственного комитета решение суда.

Вряд ли ответы членов РСПП будут опубликованы — переписка такого рода обычно конфиденциальная. Тем не менее в данном голосовании стратегия «испортить бюллетень» выглядит крайне привлекательной в силу высочайшей политической чувствительности такого рода голосования. С другой стороны, солидарная корпоративная ответственность РСПП в таких вопросах крайне важна для работоспособности института. В 16:00 Александр Шохин констатировал лишь, что сбор подписей не завершен, от получения проекта обращения «никто не отказался».

“Ъ” будет следить за развитием событий.

Дмитрий Бутрин

Как на арест Владимира Евтушенкова отреагировал рынок

Капитализация АФК «Система» на Московской бирже сегодня упала более чем на \$2,5 млрд. Котировки подконтрольных «Системе» «Башнефти» и МТС снизились на 23% и 9% соответственно. Индекс ММВБ сегодня потерял 2,4%, а индекс РТС — 1,37%. Так рынок

отреагировал на новость об аресте основного акционера и председателя совета директоров АФК «Система» Владимира Евтушенкова.

«Начала газета "Ведомости", кончил Михаил Ходорковский»

Компания «Роснефть» никогда не вела переговоры о покупке "Башнефти", принадлежащей АФК «Система», заявил пресс-секретарь «Роснефти» Михаил Леонтьев в интервью «Ъ FM»: «Ни АФК "Система", ни "Башнефть", никто не подтвердил этой информации. Тем более она была вброшена. Вброшена именно в момент начала всех этих неприятностей».

The New Times (newtimes.ru), Москва, 17 сентября 2014 19:07

"СЛЕДОВАТЕЛИ ПРЕДОСТАВИЛИ ИНФОРМАЦИЮ, КАК НАМ БЫЛ НАНЕСЕН УЩЕРБ"

Автор: МАРИЯ ЭЙСМОНТ

Сергей Шустов, генеральный директор "Многопрофильной процессинговой компании" (МПК), которая является одним из двух "потерпевших" по делу "Ив Роше", помимо собственно "Ив Роше", был одним из самых ожидаемых в суде свидетелей. Ожидали от него главным образом объяснений, каким образом Навальные "склонили" его к подписанию "заведомо невыгодного договора" со своей компанией "Главное подписное агентство" и почему по этому "заведомо невыгодному договору" он при этом работал на протяжении пяти лет, ни разу не высказал претензии, не подал в суд и до сих пор считает качество предоставленных услуг высоким. Уже призвав Бастрыкина привлечь подсудимых к уголовной ответственности, в течение еще нескольких месяцев МПК продолжал пользоваться услугами "лжепредприятия", как называют компанию Навальных в обвинительном заключении.

Любопытно было также понять, как так получилось, что заявление гендиректора МПК о преступлении было написано в Следственный комитет через несколько дней после того, как от своих претензий к фирме братьев Навальных отказался первый потерпевший - компания "Ив Роше Восток".

"Ив Роше Восток" - российский филиал французского косметического гиганта Yves Rocher - стала работать с "Главподпиской" летом 2008 года. По словам Олега Навального, "Ив Роше" - третий по объему клиент "Почты России", "они отправляют каждую десятую посылку в стране". У компании есть база в Ярославле, и большую часть продукции она посылает через ярославский почтовый сортировочный центр. "Всю продукцию этот центр принять не мог, поэтому "Ив Роше" часть посылок самостоятельно возила в Москву. Я вышел на их менеджеров и предложил им наши услуги, - рассказывает Олег. - Нашел фирму ООО "АвтоСАГА", которая возила колбасу в Ярославль. Поскольку обратно их машины все равно шли пустыми, они согласились возить в Москву продукцию "Ив Роше" за небольшие деньги. Соответственно, "Ив Роше" я предложил рыночный тариф, который позволял и нам зарабатывать". В 2010 году "Ив Роше" стала пользоваться услугами перевозчиков "Главподписки" еще по одному направлению - между базой "Ив Роше" под Санкт-Петербургом и ярославским отделением. Сотрудничество продолжалось более трех лет, и за это время никаких претензий со стороны клиента не было. "Мы ни одной посылки не потеряли, цены ни разу не повышали", - говорит Олег. Тем не менее письмо о расторжении договора, которое Навальные получили 3 декабря, неожиданностью не стало: "Знакомый из "Ив Роше" позвонил мне еще в ноябре и сообщил, что к ним пришли из ФСБ. Изъяли документы, начали таскать менеджеров на допросы - всех, кто визировал с нами договоры. И каждого обязательно спрашивали: "Знакомы ли лично с Алексеем Навальным? Участвовали ли вы в митингах на Болотной?"

Сергей Шустов - высокий, уверенный в себе мужчина средних лет, одетый в хороший костюм и говорящий спокойно и, пожалуй, чрезмерно отстраненно для человека, по заявлению которого двое молодых людей рискуют пойти в тюрьму на значительный срок. Если он нервничал, испытывал хоть какую-то неловкость или был смущен во время длившегося около трех часов допроса, то ему это удалось совершенно скрыть.

Ни одного из подсудимых лично он не знает, с сотрудником "Почты России" Олегом общалась его сотрудница, ведущий экономист Наталья Березовская, она же порекомендовала заключить договор с "Главным подписным агентством". В то время МПК, - дочка Связьбанка, внучка Внешэкономбанка, то есть фактически государственная компания, решила сменить подрядчика, ответственного за печать, сортировку и отправку извещений клиентам Ростелекома. Предыдущий партнер - компания "М-сити" - с сортировкой и отправкой не справлялся, из-за чего были многочисленные нарекания Ростелекома. Новый партнер - ООО "Главное подписное агентство" - работу выполнял без нареканий, претензий к качеству услуг не было, и потому сотрудничество продлилось 5 лет, с 2008 по 2013 годы. Даже когда уголовное дело было уже возбуждено, сотрудничество еще некоторое время продолжалось.

Заявление о преступлении Шустов, как он говорит, написал лично, в своем кабинете, и передал с курьером в СК.

- Как случилось что в один прекрасный день вы решили написать заявление о преступлении? - интересуется Алексей Навальный.

Свидетель поясняет: все началось с выемки документов в его компании, выемка проходила в рамках возбужденного к тому времени дела "Ив Роше", поэтому искали все документы о сотрудничестве с ООО "Главное подписное агентство". С сотрудниками МПК и самим гендиректором проводятся встречи в Следственном комитете, обсуждаются обстоятельства заключения договора, после чего следствие делает вывод о невыгодности заключения контракта.

- Откуда вы знаете, что вам принесен ущерб? - спрашивает Навальный.

- Они (следователи) предоставили информацию, как нам был нанесен ущерб.

- Ведь вы - ООО, вы руководитель общества с ограниченной ответственностью. Если бы был нанесен ущерб, вы бы сами об этом не узнали?

- У нас не было никаких предположений о возможном невыгодном сотрудничестве.

С 2008 по 2013 сотрудничество полностью устраивало, они - он повторил это несколько раз за время судебного заседания - МПК устраивало качество услуг "Главного подписного агентства". А потом следователи открыли глаза: "Главподписка", оказывается, не сама выполняет работу, а делает ее через субподрядчика, того же самого, с которым МПК до этого договор расторгло - с "М-Сити". То есть за ту же работу, убедили свидетеля в СК, с него брали больше. Олег Навальный пояснил, что работа была не та же, а БОльшая: речь шла не только о печати извещений, а о сортировке, с которой "М-Сити" до ГПА не справлялась, а вместе с ГПА справилась. Тогда, подумав, согласился свидетель, если конечно суд придет к такому выводу, наверное, надо будет уменьшить сумму претензий.

- Как был установлен размер ущерба? - интересуется сторона защиты.

- Размер ущерба был установлен исключительно следствием.

- Но ведь следствие не хозяйствующий субъект. У вас есть бухгалтерия. И тут к вам приходит следователь и говорит: "У вас ущерб х рублей"?

- Да, так и было, - с готовностью подтверждает свидетель.

- Вы перепроверяли информацию?

- СК провел экспертизу и предоставил информацию об ущербе, - сумма оказалась даже больше.

- И вы согласились и написали заявление?

- Потому что информация предоставленная со стороны следствия не вызывала сомнений.

- А что это была за экспертиза такая?

- Я не знаю как она проводилась.

Вопросы о том, на каком основании он счел себя обманутым, если во время сотрудничества его все устраивало, Шустов все повторял, что оснований не доверять следствию нет, что следствие открыло ему глаза на обман. "В чем обман?" - спрашивают подсудимые свидетеля. "В том, что фирма Навальных использовала субподрядчика, причем того же самого, от услуг которого МПК отказались". "У вас в договоре был запрет на субподрядчиков? Нет. У вас в договоре был запрет на сотрудничество конкретно с "М-сити"? Тоже нет". Так в чем же обман?" Одни и те же вопросы и производные от них звучали несколько раз. Ничего нового свидетель не сказал: ущерб сам не считал. С оценкой следствия согласен.

Под конец допроса судья призналась, что "Фемида" - дорогостоящий комплекс предназначенный для аудиозаписи судебных заседаний, которым были недавно оборудованы все московские районные суды, в этот день не работала. Кажется, кто-то задел шнур подключения к розетке. Следующее заседание назначено на 26 сентября.

<http://www.newtimes.ru/articles/detail/87345/>