



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

16 сентября 2014 г.

МОСКВА-2014

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ИНВЕСТИЦИИ В ПОБЕДУ	3
СПОРТ ВЫСОКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ.....	5
ПАРК НА ВЫДАНИЕ.....	7
МОНОГОРОЖАНАМ НАШЛИ ГРАДОНАЧАЛЬНИКА.....	8
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	10
ЗАМАХНУЛИСЬ НА МИЛЛИАРД.....	10
ПОЛИКЛИНИКА В КОНЦЕССИЮ	11
КОМПАНИЯ "ФИНОТДЕЛ" ЗАПУСТИЛА КРОСС-ПРОДАЖИ УСЛУГ "ВЭБ-ЛИЗИНГА"	13
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	14
ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", МНЕНИЕ, 15.09.2014, 19:04	14
ФОНД РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКОВ MORGAN STANLEY СОКРАТИЛ РОССИЙСКИЕ ПОЗИЦИИ	24
КАПИТАЛ ОСТАНЕТСЯ ДОМА	25
ОТ РЕДАКЦИИ: ВОЕННЫЙ СОЦИАЛИЗМ	27
БИЗНЕС	28
ЛАВРОВ В ЗИМБАБВЕ ЗАПУСТИТ ДОБЫЧУ НА ОДНОМ ИЗ КРУПНЕЙШИХ МИРОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ ПЛАТИНЫ	28
БОАЗ ДО НОЯБРЯ ПОЛУЧИТ 6 ТЫС. ТОНН ОБОЖЖЕННЫХ АНОДОВ ИЗ КИТАЯ НА СУММУ БОЛЕЕ \$5 МЛН	30
ФАС РАЗРЕШИЛА СТРУКТУРЕ ГУЦЕРИЕВЫХ ПРИОБРЕСТИ "НОВИНСКИЙ ПАССАЖ" У ВЭБА.....	31
КРЫМ ПРЕДСТАВИТ ИНВЕСТПРОЕКТЫ НА 79 МЛРД РУБЛЕЙ	32
РАЗНОЕ	33
ДЕНЬГИ НАХОДЯТСЯ В НАДЕЖНЫХ РУКАХ	33
"РЕПУТАЦИЯ 2014"	35

ВНЕШЭКОНОМБАНК

**КОМСОМОЛЬСКАЯ
ПРАВДА**

Комсомольская правда, Москва, 16 сентября 2014

ИНВЕСТИЦИИ В ПОБЕДУ

Автор: Михаил КОСОВ

На столичном стадионе "Янтарь" состоялся спортивный фестиваль корпорации ВЭБ "Партнеры XXI века".

В погожий субботний день на московской спортивной арене собрались несколько тысяч участников соревнований. Количество команд растет из года в год. В корпоративных соревнованиях традиционно принимают участие не только сотрудники Внешэкономбанка, но и их семьи: на спортивных площадках соревнуются и взрослые, и дети. Кстати, открылся юбилейный фестиваль футбольным матчем детской сборной ВЭБа с командой мультяшных героев и спортивных символов. Со счетом 7:1 победили юные спортсмены, а после финального свистка на площадки и поля стадиона вышли команды взрослых. Каждая из них была настроена на бескомпромиссную, но честную борьбу. Так и получилось, а победили, конечно, сильнейшие. В этом и заключается дух Внешэкономбанка - в состязательности, мастерстве и стремлении к новым вершинам.

В спортивном празднике приняла участие и команда "Камаз-Мастер" во главе с неоднократным победителем ралли Владимиром Чагиным. У входа на стадион участники фестиваля могли увидеть и посидеть в гоночном грузовике и внедорожнике молодой команды ВЭБ-рейсинг.

- Сейчас наша команда готовится к Дакару-2015, а участие в этом фестивале для нас почетно, потому что спорт вырабатывает в человеке те качества, которые ему помогают и вне спортивных арен быть победителем. Неся логотип Внешэкономбанка на наших грузовиках, мы стараемся доказывать всему миру, что наш автопром и наши автомобили могут побеждать, - прокомментировал руководитель "Камаз-Мастер" Владимир Чагин.

Причем ВЭБ не просто поддерживает команду гонщиков, но и вносит серьезный вклад в модернизацию самого КамАЗа, в развитие современных производств, основанных на инновационных технологиях, импортозамещающем оборудовании, на поддержке российской промышленности. Как отметил глава финансовой корпорации, в этом двойная радость - видеть, что и КамАЗ преобразается, и его команда неизменно занимает ведущие места среди лидеров мирового автопрома.

ВЭБ традиционно поддерживает и спонсирует массовый спорт, отдельных спортсменов, спортивные федерации и национальные команды. Это футболисты и пловцы, хоккеисты и волейболистки, гандболисты и регбисты. Все те, кто при поддержке Внешэкономбанка несет спортивное знамя Российской Федерации на международной арене. Те, кем стоит гордиться и ради кого стоит оказывать спонсорскую помощь.

- Внешэкономбанк - не просто банк развития, который призван заниматься развитием страны, преодолением инфраструктурных ограничений роста, но это банк, который активно содействует развитию массового спорта, олимпийского движения. В течение нескольких лет мы финансировали все крупные олимпийские проекты. Сегодня уверенно можно сказать, что проделанная Внешэкономбанком работа принесла россиянам не только радость побед олимпийской команды и радость общения, но это и осознание того, что мы помогли преобразить Сочи, создать там прекрасный курорт, - отметил глава Внешэкономбанка Владимир Дмитриев.



На праздник сотрудники ВЭБа пришли вместе с семьями. ФОТО: Михаил ГОНЧАРОВ



Независимая газета (ng.ru), Москва, 15 сентября 2014 13:21

СПОРТ ВЫСОКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Автор: Савелий Вежин

Внешэкономбанк провел юбилейный спортивный фестиваль "Партнеры XXI века"

В минувшую субботу на стадионе "Янтарь" прошел традиционный юбилейный спортивный фестиваль "Партнеры XXI века", организованный корпорацией Внешэкономбанк (ВЭБ). В мероприятии принимали участие как представители группы Внешэкономбанка, члены их семей, так и партнеры финансовой группы.

Церемония открытия началась в 11 часов. Опасения синоптиков о дожде и прохладе не оправдались - над стадионом светило солнце, а теплая погода оказалась более чем подходящей для спорта. Трибуна полностью была заполнена болельщиками, пришедшими в фирменных футболках с логотипом Банка и поддерживающих своих любимцев криками, свистом и аплодисментами. После представления команд, а таких собралось более 17, ведущий представил и почетных гостей фестиваля: Председателя Внешэкономбанка Владимира Александровича Дмитриева и знаменитого российского гонщика, семикратного победителя "Ралли Дакар", а ныне главу команды "КАМАЗ-Мастер" Владимира Геннадьевича Чагина.

Мероприятие открыл Владимир Чагин, отметив в своей вступительной речи: "Соревновательность вырабатывает в человеке такие качества, которые ему пригодятся и вне спортивной борьбы. Это быть первым, быть победителем. Такими качествами вы обладаете, потому и ВЭБ первый. Со своей стороны, команда "КАМАЗ-Мастер", неся логотип Внешэкономбанка, показывает пример всему миру".

Владимир Дмитриев поприветствовал собравшихся: "Мы настроены на бескомпромиссную, но в рамках дозволенного, игру - и в этом весь дух группы Внешэкономбанка". Фестиваль, продолжил Дмитриев, проходит под новым брендом, "но суть нашей корпорации не поменялась. Мы делаем все, чтобы наш бренд был более узнаваем, чтобы он в еще большей степени отвечал вызовам современности и лаконично, но содержательно передавал суть работы банка. Мне, как всегда, приятно констатировать, что Группа Внешэкономбанка вышла сегодня в полном составе, а это ни много ни мало более 17 организаций, банков, компаний и других структур".

Выделил среди собравшихся Дмитриев и команду украинского дочернего Проминвестбанка, выразив надежду, "что наше партнерство и дружба будет основой для того, чтобы в отношениях России и Украины светило такое же солнце, как сегодня над стадионом "Янтарь".

«Тем не менее, - добавил Председатель ВЭБа, - «фестиваль - это не просто спортивный праздник. Это возможность собраться вместе, почувствовать локоть друг друга, посоревноваться и выявить победителей в состязаниях «Партнеров XXI века». Вы знаете, что Внешэкономбанк - это не просто банк, который призван заниматься развитием страны, преодолением инфраструктурных ограничений роста, но и банк, который активно содействует развитию массового спорта в нашей стране, развитию олимпийского движения. Мы в течение нескольких лет финансировали, по сути, все крупные олимпийские проекты. В прошлом году мы об этом говорили как о текущем состоянии нашей работы. А сегодня можно сказать, что работа, проделанная Внешэкономбанком, принесла не только радость россиянам от побед и общения, но и осознание того, что мы преобразили Сочи".

После официальной вступительной части, завершившейся подъемом флага ВЭБа и гимном корпорации, почетные гости фестиваля пообщались с журналистами. Владимир Дмитриев рассказал о спортивных командах, которые спонсирует банк: «Это и наши блистательно выступающие девушки волейболистки, и футбольные команды, и хоккейные, и пловцы, и гребля, и гандбол – и многие другие виды спорта». Для корпорации важно, чтобы в стране развивался

массовый спорт и чтобы поддерживались те команды, которые представляют Россию на международных аренах». "В этом наша задача, - продолжил Председатель правления ВЭБа. - Мы достаточно большие суммы ежегодно выделяем на эти цели, равно как и на другие благотворительные задачи, связанные с развитием культуры, молодежного творчества, поддерживаем Русскую православную церковь и ведем другие проекты, направленные на социально-экономическое развитие нашей страны".

Нынешний фестиваль, по словам Дмитриева, явился одним из главных мероприятий, связанных с поддержкой спорта в рядах самой группы. Из года в год число команд, принимающих участие в соревнованиях, растет, и это, продолжил Владимир Дмитриев, "не только сотрудники Внешэкономбанка, но и их семьи. Хотя мы проводим соревнования для взрослых, есть масса возможностей для проявления спортивного мастерства для детей».

Также Дмитриев приветствовал команду Черноморского флота, "бойцов, несущих службу на российской территории. Для нас очень важно, что их представляет не только футбольная команда, как в прошлом году, - сегодня они выступают в более широком формате".

Отметил Дмитриев и сотрудничество с командой "КАМАЗ-Мастер", которая пережила смену поколений и "в этом году блистательно выступила в гонках Париж-Дакар. Конечно, это то, чем стоит гордиться и ради чего стоит оказывать спонсорскую помощь". Впрочем, по словам Председателя ВЭБа, важно тут другое: "Мы серьезный вклад вносим в модернизацию самого КАМАЗа, в развитие современных производств, основанных на современных технологиях, на импортозамещающем оборудовании российской промышленности. То есть для нас это двойная радость - и КАМАЗ преобразуется, и команда "КАМАЗ-Мастер" неизменно занимает ведущие места среди лидеров грузового автомобильного производства".

В это время на поле играли детская команда по футболу и мультипликационных героев. Дети выиграли со счетом 7:1.



ПАРК НА ВЫДАНИЕ

Автор: АНДРЕЙ АНДРЕЕВ

Федеральный фонд решит проблемы монотерриторий

Строительство промышленных парков для решения проблемы моногородов крайне перспективно, заявила "РГ" в ходе визита на Вятку руководитель рабочей группы по модернизации моногородов правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции Ирина Макиева.

По ее словам, в этом году на решение проблем тех моногородов, где сложилась наиболее сложная ситуация, сейчас выделяется около трех миллиардов рублей. И еще более 30 миллиардов планируется выделить в 2015-2017 годах.

Чтобы потратить эти средства максимально эффективно, сейчас создается фонд развития моногородов, он станет 100-процентной "дочкой" государственного Внешэкономбанка. При этом, по словам Ирины Макиевой, порядок отбора территорий и создания там необходимой инженерной инфраструктуры останется, скорее всего, прежним.

- Муниципалитеты готовят документацию с государственной экспертизой,

- говорит она, - рабочая группа проверяет жизнеспособность предлагаемых инвестпроектов в этих городах: "живы" ли резиденты, действительно ли они хотят выйти на ту или иную площадку. После чего готовится график, который синхронизирует строительство инженерной инфраструктуры, модернизацию и выход на проект.

Одним из главных направлений работы фонда станет подготовка управленческих команд. В них войдут представители местной и региональной власти, эксперты, инвесторы и "комиссар" от фонда. Кроме того, предполагается задействовать кадровые резервы из числа людей, которые хотели бы себя проявить. Это могут быть специалисты Агентства стратегических инициатив, из резерва губернаторов, из числа сотрудников градообразующего предприятия.

Этот резерв обучается, перед ним ставится конкретная задача, и он начинает работать на территории. Обучение "резервистов" оплатит фонд. Также за его счет начнет модернизироваться необходимая инженерная инфраструктура, находящаяся в муниципальной либо в региональной собственности. Строить водовод или очистные сооружения для частного инвестора фонд не намерен.

Если у инвестора возникнет необходимость в доработке или разработке проектной документации, это уже сделают за отдельную плату.

- Сейчас отработано несколько моделей решения проблемы моногородов, - говорит Ирина Макиева. - Первая включает в себя поддержку градообразующих предприятий в случае их модернизации и способности после нее выпускать новые виды продукции. Вторая модель предусматривает поддержку средних предприятий, находящихся на разных площадках. Третья модель рассчитана только на малый бизнес. Когда для каждой фирмы нарезается участок площадью

10-20 квадратных метров. Это может быть полиграфия, небольшой пошивочный цех и так далее.

Четвертая модель - промышленный или индустриальный парк. Здесь на одной площадке локализуют несколько производств.

- У каждой модели свои плюсы и минусы, - подчеркивает Ирина Макиева.

- Например, здесь точно нельзя разместить птичник, ведь он должен быть удален от других производств. У пищевой промышленности тоже немало различных ограничений. Но можно наладить производство товаров народного потребления, запустить обрабатывающие производства.

Из 48 моногородов, участвующих в федеральной программе, промышленные или индустриальные парки выбрало больше половины, что свидетельствует о популярности данной модели.



Коммерсантъ, Москва, 16 сентября 2014

МОНОГОРОЖАНАМ НАШЛИ ГРАДОНАЧАЛЬНИКА

Автор: Елена Киселева; Дмитрий Астахов, Пермь

Фонд развития моногородов может возглавить депутат из Перми. Правительство определилось с форматом Фонда развития моногородов (ФРМ), на финансирование деятельности которого планируется выделить из федерального бюджета 34,6 млрд руб. до 2017 года. Как стало известно "Ъ", фонд будет создан в виде некоммерческой организации (НКО), в которую ВЭБ внесет стартовый имущественный взнос - это всего 16,4 млн руб. Гендиректором фонда ВЭБ предлагает назначить Дмитрия Сквиванова, единоросса - депутата заксобрания Пермского края.

О том, что ВЭБ близок к созданию Фонда развития моногородов, "Ъ" рассказал источник, близкий к госкорпорации. По его словам, в середине августа правление ВЭБа согласовало создание ФРМ в виде НКО и утвердило его устав. В качестве имущественного взноса ВЭБ как учредитель внесет 16,4 млн руб., а в октябре уже сам фонд планирует получить бюджетную субсидию в размере 3 млрд руб. Предполагаемый объем бюджетного финансирования ФРМ до 2017 года - 34,6 млрд руб. Планируется, что до 75% этих средств пойдет на создание объектов инженерной инфраструктуры в регионах. Фонд готов предоставлять до 90% финансирования при условии, если еще 10% выделит региональный или муниципальный бюджет. Кроме того, ФРМ собирается готовить документацию для инвестпроектов, а также займется обучением управленческих команд. ФРМ может начать операционную деятельность уже в октябре.

У ВЭБа уже есть кандидат на пост гендиректора фонда - выходец из Пермского края Дмитрий Сквиванов. Его кандидатура уже утверждена правлением ВЭБа и теперь выносится на ближайшее заседание набсовета, которое запланировано на 25 сентября, уверяют источники "Ъ".

В Москве имя пермского депутата практически неизвестно, но в Перми его знают как члена команды бывшего губернатора края Олега Чиркунова. С новым краевым начальством отношения у господина Сквиванова не сложились, и он ушел в оппозицию. В ВЭБе вчера "Ъ" отказались пояснить, почему выбор пал на этого регионального политика. Однако источники "Ъ" утверждают, что это кадровое решение могло произойти с подачи вице-преьера Дмитрия Рогозина, с которым пермский депутат знаком по работе в межправкомиссии по сотрудничеству со Словакией (вице-премьер ее возглавляет). Сам господин Сквиванов от комментариев отказался. Дмитрий Сквиванов в 1993 году окончил юрфак Пермского госуниверситета. С 1999 года - председатель совета директоров ОАО "Мол комбинат "Кунгурский"". Более 95% предприятия принадлежало ЗАО "Дартс", владельцем которого он считался. В 2010 году ОАО было продано ОАО "Вимм-Билль-Данн". С 2000 года - депутат заксобрания Пермского края, где в 2007-2011 годах занимал должность первого зампреда, возглавлял общественную приемную Владимира Путина в Пермском крае. До августа 2012 года курировал работу краевого "Общероссийского народного фронта". Член "Единой России" с 2007 года.

Информация о создании специального фонда для поддержки моногородов появилась на сайте правительства РФ полторы недели назад. Однако планы по созданию такого фонда обсуждаются в Белом доме еще с прошлого года, рассказал "Ъ" источник в правительстве. "Тогда же было решено привлечь ВЭБ, который уже активно работает в моногородах (госкорпорация реализует там около 30 собственных инвестпроектов. - "Ъ"), но реальная работа началась в июле, после соответствующего решения набсовета", - добавил он. Ожидается, что итогом деятельности ФРМ в 2014-2018 годах станет создание около 43 тыс. новых рабочих мест.

Моногорода стали проблемой в кризис 2008-2009 годов. Владимиру Путину, в тот момент премьер-министру, пришлось ехать в город Пикалево, чтобы публично заставить собственника градообразующего предприятия Олега Дерипаску дать денег рабочим. По данным (бывшего) Минрегиона, в 55 субъектах РФ насчитывается 335 моногородов, которые до 2008 года производили 24% ВВП страны, по данным правительства (см. "Ъ-Онлайн" от 1 августа), их 313. Эксперты считают, что их гораздо больше - 467 монопрофильных городов и 332 монопрофильных поселка городского типа, расположенных практически во всех субъектах РФ. Численность населения, проживающего в монопрофильных городах, - около 35 млн человек. Ожидается, что из-за сложной экономической конъюнктуры количество дополнительно сокращенных рабочих мест на градообразующих предприятиях в моногородах с наиболее сложным социально-экономическим положением может достичь к 2020 году 80-90 тыс.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Российская бизнес-газета, Москва, 16 сентября 2014

ЗАМАХНУЛИСЬ НА МИЛЛИАРД

Автор: КИРИЛЛ ДМИТРИЕВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР РФПИ И РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО ФОНДА

Коридор для потенциальных инвестиций увеличен.

В Пекине прошло первое заседание Межправительственной российско-китайской комиссии по вопросам инвестиций под председательством первых вице-премьеров двух стран.

На рассмотрение комиссии были вынесены уже проработанные и прошедшие предварительный отбор проекты.

Таких набралось более 30, на общую сумму около 100 млрд долл.

Для оптимального сочетания интересов сторон было решено создать при комиссии Консультационный комитет предпринимателей, который возглавили руководители China Investment Corporation (CIC) и РФПИ.

Роль консультанта по проектам и взаимодействию с деловым сообществом взял на себя Российско-китайский инвестиционный фонд (РКИФ), созданный РФПИ и CIC.

Дополнительным стимулом для поступающих в Россию из КНР инвестиций способно стать решение властей Китая о расширении коридора для потенциальных инвестиций в зарубежные компании в объеме до 1 млрд долларов, не требующих обязательного одобрения регуляторов. Мы считаем его знаковым и всячески поддерживаем и уже выходим на финишную прямую с проектами, работа над которыми активно велась долгое время.

Один из них - инвестиция РКИФ в компанию "Детский мир". Средства будут направлены на открытие новых магазинов и строительство дополнительных логистических центров, что позволит повысить операционную эффективность компании, обладающей крупнейшей сетью магазинов детских товаров в России. Именно успешные сделки, работа над которыми идет не один месяц, будут стимулировать развитие сотрудничества между странами и содействовать новым проектам.

Также важно, чтобы активное инвестиционное сотрудничество с Китаем распространялось и на другие страны АТР. Оптимизм вызывают недавние переговоры с представителями Сингапура, Кореи и других государств. Фокус на уникальной компетенции, взаимной выгоде от партнерства и эффективной работе над конкретными проектами позволит нам реализовать имеющийся потенциал и способствовать экономическому, технологическому и социальному развитию России. Сегодня партнерство России и Китая выходит на качественно новый уровень. Главное сейчас - воплотить эту заинтересованность на практике, реализовав конкретные проекты. Помимо масштабы самих проектов, которые сегодня формируют повестку, необходимо учитывать и особенности взаимодействия с китайскими партнерами, серьезное внимание уделять вопросам его координации.

ВАЖНО, ЧТОБЫ АКТИВНОЕ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С КИТАЕМ РАСПРОСТРАНЯЛОСЬ И НА ДРУГИЕ СТРАНЫ АТР

Российская бизнес-газета, Москва, 16 сентября 2014

ПОЛИКЛИНИКА В КОНЦЕССИЮ

Автор: Екатерина Мелешко, директор по проектам в социальной сфере Федерального центра проектного финансирования

Бизнес готов инвестировать в социальную инфраструктуру

Для развития социальной сферы, включая инфраструктуру образования, здравоохранения, физкультуры и спорта, культуры, требуется стабильное и достаточное финансирование. Государство, которое отвечает за предоставление социальных услуг, пока остается главным "инвестором" отрасли. А это значит, что при росте потребности населения к качеству и доступности услуг необходимо увеличивать государственные расходы на содержание учреждений и модернизацию инфраструктуры. Уже сегодня доля расходов государства на социалку составляет около 5% ВВП, а для достижения результатов, определенных государственными программами развития, такой показатель должен быть более 7% ВВП. Другой путь - создание механизмов для привлечения частных инвестиций в отрасль.

В странах "Большой семерки", например, для проектов в сферах образования и здравоохранения активно привлекаются частные инвестиции и применяются механизмы ГЧП. Так, в Великобритании около 60% проектов ГЧП приходится на социальную сферу. В отличие от ведущих западных стран в России проекты создания социальной инфраструктуры на условиях ГЧП можно пересчитать по пальцам: сейчас они составляют не более 10% от реализованных проектов ГЧП.

Главной причиной столь небольшого числа проектов в социалке до недавнего времени было отсутствие урегулированных форм взаимодействия между государством и бизнесом, позволяющих распределять риски сторон и обеспечивать возврат средств для частного партнера.

На протяжении последних десяти лет единственной формой ГЧП, закреплённой федеральным законом, была концессия. В классическом понимании эта модель предполагает привлечение частного партнера для проектирования, строительства и эксплуатации того или иного объекта, при этом инвестиции возвращаются полностью за счет платы населения при оказании услуг. Такую схему достаточно сложно представить, допустим, для сферы образования, где услуга в 90% случаев бесплатная для населения. Или в сфере здравоохранения, где тариф ОМС в лучшем случае покрывает операционные затраты инвестора. Возмещение недополученных доходов инвесторам законом о концессионных соглашениях предусмотрено не было. Вот и получалось, что концессионные проекты в социальной сфере превращали инвестора в благотворительный фонд. Единственное, на что можно было рассчитывать, так это на софинансирование части затрат из бюджета, обычно предоставленного в виде капитального гранта. Но такой механизм взаимодействия, конечно же, не смог убедить бизнес во вложении своих средств в объекты социальной инфраструктуры. Исходя из международного опыта реализации социальных ГЧП-проектов наиболее привлекательной формой для бизнеса является концессия в формате контракта жизненного цикла (КЖЦ). В России КЖЦ активно используется для автомобильных дорог, а с 2015 года станет возможным применять эту модель для объектов образования, здравоохранения, социального обслуживания, физкультуры и спорта.

КЖЦ или концессионное соглашение с "платой концедента" (availability payment concession) предполагает плату частному партнеру из бюджета за эксплуатационную готовность на протяжении всего срока проекта. При этом объект по-прежнему находится в государственной или муниципальной собственности, а концессионеру передаются права владения и пользования объектом, права аренды на земельные участки. Фактически публичный партнер (концедент) берет на себя обязанности по возмещению инвестору 100% гарантированного платежа на протяжении всего срока соглашения за соответствие объекта функциональным и техническим

характеристикам. Публичный партнер обеспечивает предоставление услуг населению. Сбор платы с пользователей происходит в пользу бюджета.

Для государства в такой схеме реализации ГЧП-проектов важно, что нет одновременного отвлечения бюджетных средств в большом размере: платежи частному партнеру производятся в течение длительного срока эксплуатации. Эти платежи могут быть уменьшены, если частный партнер не соблюдает требования к качеству и доступности объекта.

Таким образом, у государства появляется возможность осуществлять капиталоемкие инвестиционные проекты в короткие сроки и реализовывать социальные программы.

А у бизнеса появляется прозрачная модель вложения инвестиций и гарантированный источник возврата инвестированных средств.

Но у этой модели есть один недостаток. Поскольку единственным источником возмещения затрат частного партнера является бюджет, то за весь период концессионного соглашения стоимость проекта для государства увеличивается более чем в два раза. Как же тогда формировать проекты, чтобы избежать двойной бюджетной нагрузки, при этом сохраняя интерес инвесторов к отрасли? Приведу пример из практики. В работе по структурированию инвестиционного проекта строительства сети водно-спортивных комплексов на территории одной из областей ЮФО (более 30 бассейнов за 2 года) была предложена модель реализации проекта с помощью концессионного соглашения, в которой одновременно существует и плата концедента, и возможность сбора платы инвестором с потребителей.

Частному партнеру передаются риски проектирования, строительства и обеспечения доступности объекта для населения на протяжении всего срока проекта, за что концедент гарантированно осуществляет плату в размере, достаточном для возврата капитальных затрат инвестора. Оказывает услуги населению, в том числе и платные, инвестор самостоятельно, что позволяет получать доход для покрытия операционных издержек и выплаты доходности акционерам. В этом и состоит основное отличие этой модели от классической концессии, по которой возврат инвестиций полностью должен осуществляться только за счет сбора платы с населения. Такой подход позволяет снизить бюджетную нагрузку за счет получения дохода концессионером при профессиональном управлении объектом и предоставлении качественных и доступных услуг населению.

В ОТЛИЧИЕ ОТ РАЗВИТЫХ СТРАН В РОССИИ ПРОЕКТЫ СОЗДАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ НА УСЛОВИЯХ ГЧП МОЖНО ПЕРЕСЧИТАТЬ ПО ПАЛЬЦАМ

Banki.ru, Москва, 15 сентября 2014 13:35

КОМПАНИЯ "ФИНОТДЕЛ" ЗАПУСТИЛА КРОСС-ПРОДАЖИ УСЛУГ "ВЭБ-ЛИЗИНГА"

Автор: Banki.ru

Компания "Финотдел" запустила во всей сети офисов и представительств кросс-продажи лизинговых услуг. Как подчеркивается в сообщении "Финотдела", это первый проект такого рода, реализованный на российском рынке микрофинансовой компанией.

В рамках программы предпринимателям, которые обращаются в "Финотдел" за займом на приобретение оборудования, предоставляется возможность воспользоваться лизинговыми продуктами компании-партнера - "ВЭБ-лизинга". В МФО уточняют, что партнерские договоренности обеспечивают ее клиентам доступ практически ко всем видам лизинговых услуг: в финанренду можно приобрести транспортные средства (автомобили, грузовой и коммерческий транспорт), спецтехнику и оборудование.

Как показал анализ первых продаж лизинговых услуг, самым востребованным направлением для МСБ является лизинг транспортных средств: этим продуктом воспользовались 60% клиентов программы, в том числе 45% приобрели в лизинг грузовой транспорт, 10% - легковой и 5% - коммерческий. Вторым по популярности стал лизинг торгового оборудования, который оформили для своего бизнеса 35% заемщиков. Еще 5% пришлось на лизинг промышленного оборудования и спецтехники.

Региональная структура продаж показывает, что наибольший спрос на лизинговые услуги в настоящее время сформирован в Центральном федеральном округе и на Урале. Доля этих регионов составила 40% от общего числа лизинговых сделок, оформленных при участии компании "Финотдел".

ОАО "ВЭБ-лизинг" - крупнейшая лизинговая компания России. С 2008 года входит в группу Внешэкономбанка.

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=7097341>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", МНЕНИЕ, 15.09.2014, 19:04

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: Российская экономика остро нуждается в "длинных деньгах", этот вопрос стоял на повестке все последние годы, его актуальность резко возросла после введения санкций. Где их взять, эти "длинные деньги", и как распорядиться существующими ресурсами? На эти темы размышляют эксперты в программе "Мнение", я передаю слово Эвелине Закамской. Эвелина, добрый вечер.

ВЕДУЩАЯ: Добрый вечер, Марат. Я готова представить участников нашей сегодняшней программе. Господа, здравствуйте, и спасибо, что пришли в нашу студию для участия в этой беседе. Сегодня у нас в гостях Ярослав Лисоволик, главный экономист, руководитель аналитического департамента Deutsche Bank в России. Ярослав, приветствую вас.

Ярослав ЛИСОВОЛИК, главный экономист ООО "Дойче Банк" в России: Добрый вечер.

ВЕДУЩАЯ: Михаил Шамолин, президент АФК "Система", Михаил Валерьевич, здравствуйте.

Михаил ШАМОЛИН: Здравствуйтесь.

ВЕДУЩАЯ: **Сергей Васильев, заместитель председателя Внешэкономбанка. Сергей Александрович, приветствую вас.**

Сергей ВАСИЛЬЕВ, заместитель председателя ГК "Внешэкономбанк": Добрый вечер.

ВЕДУЩАЯ: Я предлагаю говорить о тех условиях, о том международном давлении, о тех условиях, в которых российская экономика сегодня вынуждена развиваться или пытаться развиваться, как об объективной реальности. И хочу напомнить о том, что проблема ресурса "длинных денег", проблема поиска экономического роста стояла перед нами задолго до введения санкций - все последние годы. И в общем-то, не потеряла своей актуальности и сегодня. Напомню только, что "длинные деньги", под ними, как правило, подразумевается финансирование долгих инфраструктурных проектов. Российская экономика должна была до 2030 года проинвестировать и поддержать порядка 325 инфраструктурных проектов. Из них большая часть, больше половины приходится на 2015-2020 годы, то есть, в ближайшую пятилетку. Опять же, отталкиваясь от того, что мы сегодня существуем в объективной реальности и в тех условиях, которые уже созданы, - на что мы сегодня можем рассчитывать? На что сегодня может рассчитывать как государство, так и бизнес? Ярослав, начните, пожалуйста, как вы считаете?

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Да, я думаю, что тот ресурс, который уже накоплен, который, безусловно, есть и который можно использовать - это наши суверенные фонды, то есть, это Фонд национального благосостояния, в том числе накоплен уже достаточно большие ресурсы. Помимо этого, есть определенные средства, которые есть в экономике в рамках пенсионной системы. Ну и, конечно, в некоторых других сегментах, может быть, средств не так много пока, но вот скажем, и страховой сектор, и эндаументы университетские, пусть там совсем не много средств, но потенциально это тоже источники этих долгосрочных инвестиций, которые, безусловно, надо развивать. Можно говорить также и о возможностях привлечения внешних средств, которые являются долгосрочными инвестициями, скажем, привлечение средств пенсионных фондов иностранных, которых у нас очень не хватает на наших финансовых рынках. Но я думаю, акцент все-таки на данный момент, с точки зрения того, на что мы можем опираться, следует делать на собственных ресурсах. И я бы все-таки относился достаточно осторожно к тому, чтобы использовать наши суверенные фонды, вот эти значительные средства, которые накоплены, потому что есть определенные функции макроэкономической стабилизации, которые эти фонды должны безусловно выполнять. И те ресурсы, которые могут быть объективно направлены на ускоренное развитие экономики и также на долгосрочные проекты, долгосрочные инвестиции, - я думаю, все-таки объективно во из этого ресурса должны быть ограничены.

ВЕДУЩАЯ: В каком формате ограничены, насколько ограничены? Какой процент можно расходовать?

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Ну, я думаю, что один из форматов, который у нас есть, он уже присутствует, - это наши бюджетные правила. И с точки зрения тех ресурсов, которые могут быть потрачены, с точки зрения тех средств, которые бюджетная система получает, - это бюджетное

правило накладывает определенные ограничения в этой сфере. А из тех средств, которые могут быть использованы в рамках вот этих суверенных фондов, я думаю, что объективно все-таки, наверное, не больше, скажем, трети средств может направляться на эти функции. Хотя в принципе, насколько я знаю, в планах использование больше половины средств Фонда национального благосостояния для финансирования...

ВЕДУЩАЯ: На самом деле, уже выражена готовность потратить и сто процентов, если будет необходимость. Вы считаете, что это...

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Да, я еще раз подчеркну, что моя точка зрения заключается в том, что в свете необходимости сохранения макроэкономической стабильности, в свете того, что и на инфляционном направлении у нас наблюдаются определенные проблемы, и с точки зрения финансирования российских компаний есть определенные трудности, - я думаю, вот к этим ресурсам надо относиться очень аккуратно сейчас.

ВЕДУЩАЯ: Общий список существующих средств, он оглашен. Нужно иметь в виду, что он существенно ограничивается сегодня внешними условиями. Как вы бы здесь расставили приоритеты, Михаил Валерьевич, и какую позицию вы занимаете в этой дискуссии расходования средств, в частности, Фонда национального благосостояния?

Михаил ШАМОЛИН, президент АФК "Система": Ну, мое мнение очень простое. Конечно, можно долго говорить о том, как лучше расходовать накопленные средства. В любом случае, какую цифру не назови, всегда это вопрос понимания будущего, насколько эти суммы будут востребованы, и какому риску мы подвергаем экономику при тех или иных сценариях развития глобальной конъюнктуры, расходуя соответственно средства. Поэтому для меня первичен вопрос, не какой объем из накопленных средств потратить на что, а как сделать так, чтобы в экономике были сгенерированы новые средства, которые можно было бы направить на развитие.

ВЕДУЩАЯ: Чтобы он пополнялся?

Михаил ШАМОЛИН: Конечно. И в этом плане вопрос номер один - это как сделать так, чтобы деньги, которые зарабатываются в стране, преимущественно оставались в стране, а не уходили куда-то, и привлекались новые деньги. И в этом плане, конечно, развитие бизнеса разнообразного и частного бизнеса в первую очередь, мне кажется, должно стоять во главе угла. Потому что тот частный бизнес, который, собственно инвестирует деньги в Россию, он создает ту добавленную стоимость и те новые денежные потоки, которые потом могут формировать какие угодно фонды. Для чего, соответственно, необходимо стимулировать эти инвестиции, создавать условия. Что, собственно, очень многое из этого делается и сейчас. Говоря про нас и про нашу компанию, мы практически только в России и инвестируем те деньги, которые мы зарабатываем. Каждый год мы вкладываем достаточно существенные средства, порядка 1,5 - 2 миллиардов долларов в новые проекты в стране и видим возможности, даже несмотря на порой не всегда благоприятную макроэкономическую конъюнктуру. И я думаю, что такого должно быть больше. Это касается и эффективности в целом компаний в экономике, и то, насколько эффективным или неэффективным, скорее, компаниям позволяют дальше жить и их поддерживать. Соотношение государственной собственности и частной собственности, это вопросы приватизации, это в общем вопросы стимулирования развития бизнеса. И на мой взгляд, опираясь на собственные силы, - а страна в любом случае должна опираться на собственные силы, развитие собственного бизнеса и генерирование денежного потока выходит на первый план. Особенно сейчас.

ВЕДУЩАЯ: А все-таки, где вы видите возможности генерирования этого потока?

Михаил ШАМОЛИН: Ну, я считаю, что есть огромные... Во-первых, у нас очень большой рынок, 140 миллионов человек населения, - крупнейший в Европе. Богата страна природными ресурсами, очень много отраслей, которые имеют существенный потенциал развития. Очень много бизнесом, которые успешно работают и зарабатывают большие прибыли, имеют высокую капитализацию в других рынках - и в Соединенных Штатах, и в Европе, и в азиатских, в Китае, например, - просто не присутствуют в России и могут быть созданы. Это и новые производства, и новые отрасли, говоря об импортозамещении, и так далее, и так далее. То есть, на наш взгляд, поле для развития очень большое.

ВЕДУЩАЯ: Но все последние годы главный тезис, который продвигал бизнес, - развитие экономики существенно тормозит отсутствие инфраструктуры, по целому ряду отраслей. Для того, чтобы появилась инфраструктура, необходимо потратить существенные средства и, как правило, это долгосрочные инвестиции - для того, чтобы эта инфраструктура появилась. И вот тогда бизнес начнет генерить прибыль и начнет генерить новые ресурсы.

Михаил ШАМОЛИН: Ну, это одно из условий, да. Наверное, необходимое. Но опять же, оно не появится завтра и не появится по мановению волшебной палочки. Уйдут годы и годы на то, чтобы инфраструктура отстроилась, это естественный процесс. Она, конечно, должна строиться, и она будет строиться, но это не единственное, что должно появиться с тем, чтобы экономика стала расти и стала создавать тот, собственно, капитал, который приумножал бы богатства страны.

Есть еще очень много вещей, которые могут быть сделаны. И они, собственно, делаются. Я бы не воспринимал ситуацию так пессимистично. Очень много компаний вкладывают в новые производства и в новые отрасли, они развиваются.

ВЕДУЩАЯ: Часто в новую инфраструктуру тоже вкладывают. А по поводу средств ФНБ, вы все-таки совсем равнодушно наблюдаете за этой дискуссией? Потому что еще несколько месяцев назад была четкая установка не потратить больше 40 процентов, сегодня можно 60, и в принципе готовы уже поддержать компании, крупнейшие компании - всем, что есть.

Михаил ШАМОЛИН: Ну, вы знаете, мне трудно, я не экономист государственного масштаба, я не оперирую цифрами бюджетов, финансовых планов, в масштабах страны. Поэтому мне очень трудно дать профессиональную оценку того, правильно расходовать 30 процентов или 40. Наверное, какую-то часть придется израсходовать, потому что, действительно, деньги нужны, и деньги нужны сейчас. Те методы, о которых я говорю, они, скорее, среднесрочные, они не могут дать немедленного эффекта, когда мы говорим том, что надо потратить такое количество денег на строительство дороги. Да, безусловно. Но в то же время это, например, и государственно-частное партнерство, это и привлечение капитала: как российского частного капитала, так и иностранного. Не обязательно европейского или американского происхождения. В частности, например, я знаю, что в российском Фонде прямых инвестиций очень много денег привлечено из Китая и из арабских стран, и они с удовольствием входят в эти инфраструктурные проекты. Другое дело, что надо набраться опыта и научиться их эффективно и быстро организовывать, чтобы согласовывать условия привлечения инвесторов, консорциумы, гарантии и все остальное, что этому сопутствует. Поэтому много чего можно сделать.

ВЕДУЩАЯ: Сергей Александрович, как управлять инфраструктурными проектами в нынешних условиях, и как осуществлять экспертизу уже? Потому что, возможно, от чего-то нужно уже отказываться...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Вы знаете, это довольно сложный вопрос, потому что, в принципе, действительно на горизонте пятнадцать лет очень сложно оценить, какой проект - мы же все не можем финансировать. Ясно, что они все нужны. Но приоритеты расставлять очень сложно. Для этого существует министерство экономики, должно быть программы государственные долгосрочные, и в этих программах должны расставляться приоритеты. В принципе, экспертиза, необходимая для этого, есть в государственных органах, есть довольно развитые экспертные сообщества, институты, которые этим будут заниматься.

ВЕДУЩАЯ: Но Внешэкономбанк все-таки является частью этого экспертного сообщества.

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Без сомнения.

ВЕДУЩАЯ: Потому что перед вами стоит задача, сд, выполнить волю правительства, с другой стороны - вы существуете как банк.

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Надо понимать, что наиболее масштабные... Мы как бы инвесторы второго уровня, самые масштабные проекты мы разве что софинансируем, скажем, такие проекты как дорога Москва - Петербург или Западный скоростной диаметр. Наш банк большой, но не такой большой, чтобы финансировать в первом ряду эти проекты. Наши проекты чуть меньшего масштаба. Мы в данном случае говорим о действительно национальных проектах, и это совершенная правда, что вы сказали, что это одно из ключевых ограничений экономического роста в России в ближайшие десять лет. И это супер-приоритет. Поэтому... как это делать - понятно. Основной вопрос - где взять деньги, на самом деле.

ВЕДУЩАЯ: Как вы отвечаете на этот вопрос, где взять деньги?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Я скажу, ситуация достаточно напряженная. Дело в том, что наш бюджет регулярный, он как бы уже весь расписан. Темпы роста сейчас небольшие, значит, повышать налоги тоже особенно некуда, не ухудшая бизнес-климат. Ресурсов новых в бюджете регулярно вряд ли появится. Конечно, есть Фонд национального благосостояния, но проблема в том, что... Как сказать, по моим оценкам, все, что можно оттуда взять - это четыре крупных проекта профинансировать. То есть это реально не те масштабы, о которых идет речь. К сожалению, по пенсионным делам тоже не так все блестяще, потому что те деньги, которые уже были накоплены до сих пор, в частности, в нашем банке, в государственной управляющей компании, они уже все расписаны. И мы довольно много проинвестировали уже, у нас большой объем облигаций Российских железных дорог. Это деньги, которые уже пошли на эти проекты. А поступления новых денег в государственную управляющую компанию остановлено, а пенсионные фонды - частные пенсионные фонды тоже заморожены. И как это будет двигаться, это не понятно. Не вполне понятно. Поэтому, конечно, если бы Пенсионная реформа продолжалась в том ключе, в котором она была запущена в 2002 году, когда, у нас бы этот объем пенсионных средств рос бы, несомненно. А так это очень небольшой источник, и ту у нас больших перспектив нет. Да, я согласен, что международные инвестиции из Восточной Азии и из арабского мира - это существенный фактор, потому что как раз в крупные проекты они готовы вкладываться. Потому

что это крупные масштабные проекты, где есть, очевидно, роль государства, где есть гарантии государства. Это очень важный источник. Но я бы сказал, что есть такой как бы не политкорректный ответ, откуда взять деньги. Я хотел бы сказать, что можно взять деньги из Центрального банка, в принципе.

ВЕДУЩАЯ: Центробанк сейчас готовит новую стратегию регулирования, финансовых...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: На самом деле, я прямо скажу. Это немножко идет вразрез с тем, что как бы сейчас пишет правительство - о том, что нужно инфляцию сокращать до 4 процентов в год. Это требует довольно эффективной денежной политики. И вряд ли такая эффективная денежная политика будет способствовать экономическому росту и инвестициям. Поэтому я обернул бы ситуацию немножко в другую сторону: нужно ли нам обязательно 4 процента инфляции через три года? А может быть...

ВЕДУЩАЯ: Скажем так: какой верхний предел социальной стабильности, для поддержания социальной стабильности?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Дело в том, что у нас была в начале нулевых годов 12 процентов инфляции, мы, в принципе, с этим жили. Это обсуждаемо, но, в принципе, может быть совершенно другой подход, и использовать средства Центрального банка, эмиссию Центрального банка, называя вещи своими словами, для того, чтобы финансировать долгосрочные инвестиционные проекты. Скажем, Центральный банк вполне мог бы покупать облигации крупных инфраструктурных компаний, которые будут созданы для этих проектов. Это "длинные деньги", они не будут оказывать такого сильного инфляционного действия на экономику. Поэтому это как один из вариантов.

ВЕДУЩАЯ: Это то, что первое приходит в голову?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Ну, скажем так, я не вижу такой большой добродетели в том, чтобы иметь инфляцию 4 процента через три года. Я вот непосредственно такой цели в этом не вижу.

ВЕДУЩАЯ: Ну, сейчас нет у нас Минсоцразвития за столом, чтобы вам возразить, но тем не менее, может быть, у вас получится, как вы считаете?

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Моя личная точка зрения, что, наверное, одна из наших главных проблем, с точки зрения генерирования "длинных денег", с точки зрения вообще возможности того, что в нашей экономической системе начинают на постоянной основе генерироваться "длинные деньги", - это проблема доверия. Проблема неуверенности в завтрашнем дне или с точки зрения направленности экономической политики, или с точки зрения, проще говоря, основных макроэкономических индикаторов, будь то инфляция, будь то обменный курс рубля, и так далее. Поэтому, я думаю, именно с этой точки зрения, пусть это сложнее, пусть это занимает у нас больше времени, - но терпеливое следование по пути снижения инфляции и повышения доверия - это, действительно, очень тернистая дорога. Очень большое терпение нужно, очень много сложностей на этом пути. Но это, мне кажется, - единственный путь к тому, чтобы система регулярно... Действительно, не за счет каких-то внешних средств - за счет или азиатских, или европейских, или каких-то других. Или, скажем, за счет средств Фонда национального благосостояния: вот накопили кубышку, и давайте ее быстро потратим, - а чтобы равномерно, на протяжении десятилетий система выходила на то, что мы видим во многих развитых странах. Когда она постоянно может генерировать такого рода "длинные деньги". Это возможно только при условии, когда у нас есть необходимый фундамент макроэкономический. И с этой точки зрения, я думаю, что низкая инфляция - это, безусловно, обязательное условие того, чтобы и у нас более дешевые средства были в конечном итоге. И за счет этих более дешевых средств в долгосрочной перспективе мы могли бы на основе более низких ставок развиваться быстрее.

ВЕДУЩАЯ: С другой стороны, тем же развитым странам удавалось когда-то решать любые кризисные проблемы другим путем, кроме как запускать печатный станок?

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Совершенно верно, да. Я думаю, что отчасти, конечно, их счастье заключается в том, что у них условия были достаточно благоприятные, и у них, что самое важное, было время. У нас, к сожалению, наша большая проблема заключается в том, что у нас никогда нет времени на решение вот этих долгосрочных проблем.

ВЕДУЩАЯ: Нет уверенности в завтрашнем дне. Что вы думаете о возможности Центрального банка вмешаться в ситуацию и как-то ослабить здесь возможности для генерирования денег? Поддержать...

Михаил ШАМОЛИН: Я думаю, что это придется делать, - мне так кажется. Потому что, во-первых, есть необходимость рефинансирования очень большого количества корпоративных кредитов. В ближайшие год - разные оценки, но от 130 миллиардов долларов до 200 миллиардов долларов корпоративных кредитов, которые должны быть замещены, в основном, от западных контрагентов - просто благодаря той ситуации, которая есть. Инфраструктурные проекты, - действительно, я согласен с коллегами, что инфраструктурные проекты должны делаться, должны продолжаться. Стране нужны дороги, аэропорты, и без этого развитие будет серьезно

замедлено. Но фундаментально самый главный фактор - это производительность труда в целом в экономике и эффективность тех производств, которые есть. Эффективность тех компаний, бизнесов. И кризис дает всегда возможность или, скажем так, сложные экономические времена всегда дают возможность принять меры по повышению этой производительности труда. По крайней мере, это можно объяснить, потому что де-факто это означает закрытие убыточных мероприятий, безработицу.

ВЕДУЩАЯ: И рост безработицы.

Михаил ШАМОЛИН: Ну, такая программа Маргарет Тэтчер. Но надо же понимать, что для того, чтобы конкурировать с бурно развивающимися азиатскими экономиками, мы все время говорим про Китай. Но поезжайте, посмотрите, как работают рабочие на китайских заводах или в китайских компаниях: какая там средняя продолжительность рабочего дня, и как люди к этому относятся, какие очереди стоят на бирже труда, какой там подпор. И сравните, когда приходит человек ко мне на интервью, и я ему говорю о том, что придется работать 60-часовую рабочую неделю, - даже не 80, а 60, - и человек говорит: нет, я не готов, у меня баланс между работой и жизненным стилем, - и так далее. И вот связь между таким отношением и "длинными деньгами", она...

ВЕДУЩАЯ: Прямая, на самом деле.

Михаил ШАМОЛИН: Прямая.

ВЕДУЩАЯ: С другой стороны, трудно также не согласиться с Ярославом в том, что разогнав инфляцию, мы же обязательно столкнемся с проблемой более дорогих денег на внутреннем рынке. А в условиях, когда занимать на внешних рынках становится все сложнее, и сейчас-то, собственно, бизнес крайне неохотно прибегает к тому, чтобы кредитоваться в отечественных банках. Ну а дальше это будет совсем несладко, - я так понимаю. С другой стороны, еще один вопрос. Вы упоминали об инфраструктурных проектах, Михаил Валерьевич, а я хотела как раз этот вопрос адресовать к Сергею Александровичу. Насколько я понимаю, инфраструктурные проекты тоже бывают разные. Есть дороги, которые окупаются крайне долго. Есть порты, аэропорты, которые прибыль начинают приносить быстрее. И может быть, сейчас нужно делать выбор между тем, что будет окупаться быстрее?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Этот выбор невозможно делать. Дороги нужны в первую очередь стране потому, что реально у нас очень быстро растет экономическая активность, на самом деле. И просто мы видим, что дорог просто... Дороги, которые мы должны строить, будем строить завтра, нужны были вчера, понимаете? Тут у нас просто огромное отставание в этой сфере. Аэропорты, конечно, подешевле, на самом деле. И мы можем, финансируя некоторые аэропорты и морские порты... Это гораздо проще, тем более что в морских портах есть очень удобные возможности привлекать средства инвесторов, которые экспортеры, импортеры - они вкладывают деньги в инфраструктуру порта. Ключевая проблема, мне кажется, дороги: шоссейные, железной дороги. И на самом деле, аэропорты тоже, потому что реконструкция аэропортов стоит недорого, а вот строительство взлетно-посадочной полосы - это уже большие деньги. И собственно, новый порт тоже построить с нуля, как мы знаем по примеру Усть-Луги - это огромные усилия нужны и огромные деньги. Поэтому тут только государство. Тут Михаил говорил о частных инвесторах. Да, где-то могут быть частные инвесторы - в энергетике. Теплоэлектростанции могут строить частные инвесторы с нашей помощью. А эти крупные проекты - это всегда государство.

ВЕДУЩАЯ: У вас на сегодняшний день есть уверенность в том, что все инфраструктурные проекты, все крупные проекты, связанные так или иначе с долгосрочными инвестициями будут доведены до конца в ситуации, когда, мы знаем, что уже партнеры по заключенным контрактам разрывают эти контракты, потому что не готовы дальше работать?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Мне трудно говорить по всем проектам национальным. По нашему банку мы хорошо защищены, потому что обычно это отечественные инвесторы, и наше финансирование. В принципе, у нас нет проблем, по нашим проектам мы уверены, что все это будет доведено. Но конечно, в принципе, по крупным проектам всегда сложнее свести интересы всех сторон в проектах. Там могут быть проблемы. Но я надеюсь, что все будет сделано таким образом, чтобы все проекты, которые начаты, были доведены.

ВЕДУЩАЯ: А на сегодняшний день есть возможность подключать новые проекты? Ведь они же появляются...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Обязательно. Но ключевая вещь - деньги. Мы опять переходим к деньгам.

ВЕДУЩАЯ: Я хотела спросить аккуратно: есть ли деньги на новые проекты?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Я хотел Ярославу ответить. Мы обсуждаем Центральный банк. Допустим, остановить инфляцию и повысить доверие к рублю с тем, чтобы население больше вкладывала в отечественную промышленность - через банки или через ценные бумаги. Проблема в том, что этот путь, на самом деле, через инфляцию в 4 процента, доведение за три года, - мы должны с открытыми глазами на это смотреть, - это на самом деле путь рецессии. Для того чтобы достичь

инфляции 4 процента, мы точно получим экономический спад на три-четыре года. Может быть, на это стоит пойти, чтобы мы восстановили доверие к инвестициям. Да, действительно, 4 процента - это тот уровень, который можно очень хорошо...

ВЕДУЩАЯ: Продавать:

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Да. И я хотел сказать, что очень важный инструмент, если мы сможем инфляцию понизить, - может быть такой инструмент, как выпуск облигаций для населения на нужды развития. Мы помним, что были займы послевоенные, займы развития...

ВЕДУЩАЯ: Послереволюционные еще были.

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Нет, послевоенные, на самом деле. То есть, масса бумаги для населения... Потому что если население приносит деньги в Сбербанк, то оно их кладет на три года, ну максимально - на пять лет, вот такие вклады. Не бывает... А нам же нужны "длинные деньги". Нам нужны деньги. Эвелина, нам нужны деньги на десять лет, понимаете?

ВЕДУЩАЯ: Я не спорю. У нас доверие повышать нужно и внутри страны.

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Надо выпускать бумаги, вот пожалуйста, бумаги для населения. Займ развития и реконструкции на десять лет - как вариант. Но это, естественно, работает при низкой инфляция, такие... Это как бы понятно, что если бы, так сказать, можно делать и при высокой, индексировав ставку, сделав плавающую ставку, - но это очень опасная игра. Потому что стоит только начать индексировать, так инфляция вообще... Можно потерять контроль над инфляцией. Поэтому если говорить о таких бумагах для населения на нужды развития, - то есть, минуя банки на самом деле... Потому что банки, мы знаем, вещь такая: какой-то банк разорился, у нас сейчас банки закрываются... То есть, это такой инструмент менее надежный. Если выпускаются бумаги прямо, и население прямо покупает бумаги проектных компаний инфраструктурных, то они понимают, во что они вкладывают. Тут есть гарантии государства какие-то.

ВЕДУЩАЯ: Во второй половине программы поговорим обязательно о том, как нам в поиске "длинных денег" может помочь разворот на восток, какие условия предоставляют там. Ярослав, я хотела бы, чтобы вы прежде прокомментировали бы такую очень бурную дискуссию, все-таки связанную с Фондом национального благосостояния. Сейчас обсуждается, кроме того, что потратить можно почти все, вопрос - на что? И здесь, естественно, многие с недоверием смотрят на то, стоит ли предоставлять заветные ресурсы, так долго копиемые, крупнейшим компаниям - "Роснефти", и так далее? Кажется это совершенно логичным, потому что на этом вроде бы можно заработать, наверное, потому что это сейчас более надежное инвестирование.

Ярослав ЛИСОВОЛИН: Вы понимаете, это как раз то, о чем я говорил. Относиться к этим ресурсам надо сейчас очень аккуратно, потому что сейчас вообще глобальная тенденция заключается в том, что "длинных денег" все меньше и меньше. Или, по крайней мере, конкуренция за эти средства постоянно обостряется. Но вот, скажем, если брать банковский сектор - там ужесточение регулирования и возможностей для банков выдавать вот эти большие средства. То есть, суть заключается в том, что с этими средствами, в том числе с теми, которые у нас есть, надо относиться очень аккуратно. И в первую очередь ориентироваться на то, что у нас есть необходимость обеспечения фундамента макроэкономической стабильности - это первый приоритет. И второй приоритет - это да, если необходимо, поддерживать те компании, которые сталкиваются с проблемами привлечения средств. Это, безусловно, тоже один из необходимых...

ВЕДУЩАЯ: Смотрите: сталкиваются практически все компании. Вопрос сейчас в чем - построить железную дорогу или поддержать разведку или освоение арктического шельфа? Вот что здесь экономически целесообразнее, с точки зрения сохранения этих ресурсов?

Ярослав ЛИСОВОЛИН: Ну, я думаю, здесь очень сложно делать этот выбор. Понятно, что один приоритет более краткосрочный, он очень настоятельный. Другой - более долгосрочный. И ни тот, ни другой фактор, я думаю, полностью игнорировать нельзя. Я бы попытался в какой-то возможности, если это возможно, и тот, и другой...

ВЕДУЩАЯ: Распылить ровным слоем? Возможно, проблему в корне не решит ни у одной, ни у другой стороны.

Новости, реклама

ВЕДУЩАЯ: Это программа "Мнение", мы продолжаем обсуждать поиски долгосрочных инвестиций и, соответственно, возможности для экономического роста России. Господа, итак, остановились мы, обещали мы поговорить о развороте на Восток и о возможностях инвестиций с востока, из Азии, с азиатского рынка, скажем так. На эту тему у нас высказался заместитель министра экономического развития Станислав Воскресенский. Недавно была совершенно масштабная такая делегация по странам Азии, в частности, в Китае побывали представители правительства и бизнеса. Давайте послушаем мнение Станислава Воскресенского.

Станислав ВОСКРЕСЕНСКИЙ, заместитель министра экономического развития РФ: Повестка укрепления экономических связей со странами Азиатско-Тихоокеанского региона возникла не

вчера. Например, еще в 2012 году во время саммита АТЭС во Владивостоке говорили о необходимости наращивания связей с этим макрорегионом. Сегодняшняя геополитическая ситуация, откровенно говоря, помогает нам делать это системно и быстрее. В последние годы мир наблюдает бурный рост экономик региона, в частности, доля таких стран как Китай, Япония, Южная Корея вместе со странами АСЕАН уже превысила 27 процентов мировой экономики. В то время как для Евросоюза в мировой экономике, наоборот, снизилась до 21 процента. Было бы безответственно не воспользоваться возможностями, которые открываются для обеспечения устойчивого роста экономики России. Возможностями, которые предоставляют те изменения, которые идут в Азии. Эти изменения идут, в Азии проводятся реформы, укрепляются институты, снимаются барьеры для торговли и инвестиций. Для наращивания и укрепления наших интересов в Азиатско-Тихоокеанском регионе необходимо будет координировать работу власти, представителей бизнес-сообщества, а также активно вовлекать в эту работу руководство российских регионов. И этим мы будем заниматься.

ВЕДУЩАЯ: Ну вот, действительно, все, казалось бы, давно известно, и грех этими возможностями не воспользоваться. Тем более, что стоит упомянуть, что если у нас внутри страны ресурсов не хватает - финансовых ресурсов и "длинных денег", то в мире-то ликвидность избыточная, и этих ресурсов достаточно много. В том числе значительная их часть сосредоточена на азиатских рынках. Что это за возможности, и как их использование отличается от западных денег, от западных инвесторов, от переговорщиков западных? Потому что все это нужно учитывать для того, чтобы заключать успешные проекты, для того, чтобы это сотрудничество успешно развивалось. Расскажите об этих особенностях, Ярослав. Что, во-первых, известно изначально по состоянию финансового рынка, и по готовности инвестировать в Россию в Азии?

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Ну, с точки зрения вообще вот этой темы взаимодействия с Азией, я думаю, здесь, конечно, взаимная заинтересованность для Азии - это возможность взаимодействия с очень емким рынком. Это возможность приложения своих средств для инвестпроектов, которые могут дать достаточно серьезную отдачу. Для России это, разумеется, величайший, самый большой по размеру пул сбережений и "длинных денег". Именно в этом регионе наблюдаются сейчас самые высокие уровни сбережений, самая высокая норма сбережений, самые высокие валютные резервы. И собственно говоря, суверенные фонды здесь самые большие. Отличия от Запада, наверное, скорее здесь заключаются в том, что с точки зрения источника средств для инвестиций, для компаний в Азии большую роль играют банковские кредиты, особенно в Китае. На Западе, - понятно, что уровень развития финансовых рынков достаточно высокий, во многих странах намного выше. И там доля инвестиций, которые приходится на размещение акций, облигаций значительно выше. И там этот фактор играет большую роль. Поэтому для России, я думаю, здесь есть ряд направлений, которые могут быть интересны. Безусловно, это в том числе и размещение акций и облигаций на финансовых рынках Азии. Но наверное, реалистичней в ближайшей перспективе, - и мы видим определенные признаки этого, об этом уже сейчас говорилось, - взаимодействия с суверенными фондами и привлечение средств со стороны стратегических инвесторов - крупных игроков из Азиатского региона.

ВЕДУЩАЯ: Ну вот, как говорят представители бизнеса - те, кто... сейчас Михаил Валерьевич подтвердит или опровергнет это мнение. Для тех, кто уже ходил на Восток и что-то пробовал там делать, что наши восточные партнеры охотнее дают средства под то, что можно потрогать: под покупку какого-то актива, под какие-то прямые инвестиции, нежели "дайте нас денег, купите наших облигаций, они пойдут в рост на 3 процента". Вот то, что ощутимо, можно потрогать, то, визуальное оформлено во что-то. Так или не так, Михаил Валерьевич?

Михаил ШАМОЛИН: Понимаете, там в фондах - китайских, абарских, любых - сидят в принципе одни и те же люди. Те же банкиры с теми же образованиями, с тем же подходом, с той же практикой, как во всем мире. Это такой универсальный подход. Они смотрят на соотношение риска и доходности по любому проекту. Денег, на самом деле, огромное количество в мире - гораздо больше, чем хороших проектов, в которые эти деньги можно было вложить. Существует избыточная ликвидность, причем, не только со стороны азиатских инвесторов, но и внутри России есть определенная избыточная ликвидность. Смею вам напомнить, что отток средств, по оценкам экспертов, от 70 до 100 миллиардов в год колеблется - денег, которые не находят себе применения здесь. Любой инвестор, который смотрит на проект, он пытается просчитывать, какая будет по этому проекту доходность, и какие есть гарантии, что они эти деньги не потеряю. Грубо говоря, если мы строим дорогу, и под строительство этой дороги государство выпускает облигации инфраструктурные и говорит, что по этим облигациям мы гарантируем вам со стороны государства доход 5 процентов, 7 процентов - ну, любой, я сейчас не буду цифры приводить, - дальше инвестор берет и считает, какой риск. То есть, устраивает ли меня эта доходность. Если,

например, это валютная доходность, - ну, на фоне того, какую доходность ты сейчас получаешь, занимая деньги в Европе или в Соединенных Штатах, - понятно, что любая доходность начиная от 5 процентов будет очень привлекательной в валюте.

ВЕДУЩАЯ: А пожелания по доходности у них отличаются - у западных и восточных партнеров?

Михаил ШАМОЛИН: Пожелания по доходности напрямую зависит от риска, с которым эта доходность связана.

ВЕДУЩАЯ: Тогда готовность к рискам?

Михаил ШАМОЛИН: Готовность к рискам у всех фондов разная, в зависимости от баланса инвестиций в фонде могут быть половина инвестиций с риском высоким, но с доходностью, например, 30 процентов, а половина с риском очень низким, но с доходностью в 5 процентов. Всегда баланс. Как правило, когда мы говорим о крупных государственных фондах, пенсионных фондах, где средства очень большие - там, конечно, аппетит к риску невысокий, поэтому они смотрят прежде всего на защиту инвестиций: какие гарантии даются.

ВЕДУЩАЯ: Консервативный, да?

Михаил ШАМОЛИН: Да. Если гарантии дает российское государство, то это вопрос кредитоспособности российского государства. На данном этапе кредитоспособность очень высокая, потому что бюджет сбалансирован, в нем есть профицит. Долг государственный низкий. В принципе, если закладываться, только закладываться на какой-то вселенский катаклизм, который всегда о трудно просчитываем. Поэтому это всегда вопрос конкретного проекта и доведения этого проекта до необходимых параметров доходности.

ВЕДУЩАЯ: То есть, главный вопрос - это качество проекта?

Михаил ШАМОЛИН: Это главный вопрос - качество проекта. Если есть проект, как сделать так, чтобы он был окупаем и интересен для инвестора? Какие должны появиться условия, какие дополнительные шаги должны быть предприняты со стороны авторов проекта, будь то государство или частные какие-то компании. И если проект в принципе сформирован, он доходен. Даже пусть если он очень длинный, но понятно, как он будет развиваться, - нет больших проблем привлечь деньги. По крайней мере, в нашем общении с разнообразными инвесторами...

ВЕДУЩАЯ: Вот вы с ними пообщались, Михаил Валерьевич. Во-первых, симпатичные ли ребята? И как они оценивают качество наших проектов и готовность этих проектов для инвестиций?

Михаил ШАМОЛИН: Ребята так называемые абсолютно понятны и профессиональны.

ВЕДУЩАЯ: Правда?

Михаил ШАМОЛИН: Я, например, с арабскими и с китайскими инвесторами провел достаточно много времени. Абсолютно с высочайшим уровнем интеллекта и образования, самые лучшие, в высшей степени профессионалы.

ВЕДУЩАЯ: Они не боятся западных санкций или того, что на них будет оказываться давление, будут их отговаривать или мешать им поддерживать российские проекты?

Михаил ШАМОЛИН: Они все относятся к этому абсолютно прагматично. Абсолютно прагматично, ориентируясь на цифры. Никаких эмоций, они все просчитывают. Они смотрят: какой может быть риск, с чем он связан, как будет меняться обстановка. И дальше они принимают решение, как правило, коллективное внутри себя - на что они готовы идти, на что они не готовы идти.

ВЕДУЩАЯ: Но если вы говорите с ними на одном языке, значит, нет никаких проблем кредитоваться на Востоке?

Михаил ШАМОЛИН: Проблема только одна: под какие конкретно проекты и на каких конкретных условиях.

ВЕДУЩАЯ: Ну у вас же есть такие проекты, у вас в одиннадцати отраслях работает АФК.

Михаил ШАМОЛИН: Ну вот смотрите. Мы недавно объявили, что мы договорились с китайским инвестиционным фондом и с Российским фондом прямых инвестиций привлечь инвестиции в "Детский мир". Ну вот есть совершенно понятный кейс, есть темпы роста, которые были достигнуты этой сетью. Есть понятный показатель по EBITDA, операционная прибыльность бизнеса. Есть понятная траектория роста, есть понятная стратегия. Есть риски, которые просчитываются. Никаких вопросов, пожалуйста. Готовы инвестировать, причем, по очень высокой оценке, по совершенно нормальному международному мультипликатору.

ВЕДУЩАЯ: Если я не ошибаюсь, на 2014 год у вас было запланировано IPO "Детского мира"?

Михаил ШАМОЛИН: У нас не было такого, запланировано - это поставлена дата, объявлена. Мы говорили, что компания готова к тому, чтобы его провести, и мы его проведем, если будет благоприятная конъюнктура.

ВЕДУЩАЯ: Насколько конъюнктура благоприятна сейчас?

Михаил ШАМОЛИН: Мы не снимаем этот вопрос с повестки дня. Но в данном случае есть частный инвестор, который хочет войти по оценке, которая нас устраивает, почему нам этого не сделать?

ВЕДУЩАЯ: Разделяете ли вы столь оптимистичное мнение по поводу азиатских инвесторов? Потому что я, например, очень много слышала о китайской бюрократии. О том, как сложно...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Я об этом хотел говорить. Рынок - это не совсем...

ВЕДУЩАЯ: Договариваться непосредственно с бизнесом нужно все время, да...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Азиатский рынок - это не совсем рынок. Ярослав правильно сказал, что мощность фондов рынка там намного меньше, чем в Америке и в Европе, поэтому на фондовый рынок расчета нет. Это значит, банковский капитал. Банковский и суверенные фонды. Банки - это преимущественно банки с госучастием, Китайские государственные банки. То есть, все решения будут приниматься политические, именно это я хотел сказать. То есть, это не совсем рынок. То есть, это надо договариваться, по всем проектам договариваться. Даже не с руководителями банков - а с руководителями государства, на самом деле. С политическим руководством. И наверное, и в Сингапуре так же будет, и в Гонконге, и в Китае материковом. То есть, в принципе... И наверняка и в Корее так же будет. Поэтому... С другой стороны, нам, собственно, это и нужно. У нас крупные проекты, которые тоже у нас ведет государство. Государство дает гарантии. То есть, это в принципе правильный подход. Но это как бы, тут будет штучный подход. Вот один проект запустили, второй проект запустили - в каждом своя конструкция софинансирования, конструкция гарантий. Соответственно, мне такой подход нравится, но это не совсем рынок, конечно.

Михаил ШАМОЛИН: Но если экономики нет, деньги все равно никто не даст. Политическое решение - политическим решением, но...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Даже если будет экономика, а не будет политического решения, деньги тоже не дадут, вы же понимаете.

ВЕДУЩАЯ: Сначала экономика, потом политическое решение. То, что упомянул еще Михаил Валерьевич - о высокой заинтересованности государственными гарантиями?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Да, конечно. Видите, это опять же совершенно очевидно, потому что мы имеем дело с длинными проектами, 15-20 лет. Инфраструктура, где очень много неопределенностей. Госгарантии как полные, частичные, в какой форме - например, для шоссежных дорог это гарантии трафика, гарантия того, что будет проезжать некоторое количество машин, чтобы это окупалось - как пример гарантии. Но в принципе это совершенно необходимая вещь, особенно для иностранных инвесторов. Кстати, это относится и в целом к европейским...

Михаил ШАМОЛИН: И к российским.

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Да, ко всем. Это не специфическая китайская или восточноазиатская проблема, это в принципе проблема долгосрочных инфраструктурных проектов.

ВЕДУЩАЯ: Если для российских инвесторов, о которых тоже справедливо упомянул Михаил Валерьевич, говоря, что они все-таки часто готовы вложить деньги, но не знают, куда, поэтому их забирают. Если их так трудно заинтересовать всегда инфраструктурными проектами, уговорить их строить дороги, порты, аэропорты - то на чем основан оптимизм, связанный с азиатскими инвесторами? Почему они должны раньше...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Тут оптимизм, что у нас инвесторы внутри страны...

ВЕДУЩАЯ: Больше знаю, что ли?

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Нет, не поэтому. Просто у них совершенно другие требования и к доходности. Именно из-за высокой инфляции. И у нас нехватка капитала, у нас как бы внутри страны нехватка накоплений и нехватка капитала. А там - некоторый избыток капитала. Поэтому, соответственно... Естественно, для того, чтобы вложить в инфраструктурный проект, - русский инвестор что вкладывал? Я не знаю, какие деньги. Если нет таких еще повседневных заинтересованностей, что просто в нейтральные проекты, нужны какие-то безумные, я думаю, доходности обеспечить, которые, конечно, инфраструктурные проекты никак не обеспечат. А у китайцев другие ставки, по которым...

ВЕДУЩАЯ: Они другими временными отрезками...

Сергей ВАСИЛЬЕВ: И это тоже. Но самое главное, что там другие ставки. Там 5 процентов для них - это нормально совершенно, а для нас это что-то странное. Тут, на самом деле, эта разница в макроэкономической ситуации - это очень важно.

Михаил ШАМОЛИН: Но есть еще один фактор: нехватка инфраструктуры в России на сегодняшний момент такова, что инвестиции в нее, по крайней мере, в первые проекты, которые стоят в списке, может быть очень высокой, зависит от эффективности проекта конкретного. И надо смотреть в каждом конкретном случае. И оптимизм, по крайней мере, мой оптимизм связан с тем, что мне, например, более-менее понятно, что надо делать. И вопрос только - делать это или не делать. Потребуется много труда, но если этот труд вложить, то результат может быть.

Могу вам привести пример: лесной бизнес, мы сейчас инвестируем в бизнес по производству... целлюлозно-бумажный.

Сергей ВАСИЛЬЕВ: Здесь есть инфраструктура все-таки.

Михаил ШАМОЛИН: Сейчас я освежу. В Карелии. Основная проблема - стоимость лесозаготовки: в два, в три раза выше, чем в Финляндии, хотя рабочая сила дешевле существенно, и леса больше, и он лучше. В чем проблема? Проблема в том, что нет дорог, по которым этот лес можно было бы вывезти. И в этой связи приходится лес добывать только зимой, когда по зимнику, по снегу можно заехать в лес, срубить дерево...

ВЕДУЩАЯ: Постройте дорогу.

Михаил ШАМОЛИН: Но мы не можем построить дорогу как частный инвестор, это слишком дорого для нас. Но государство, построив дорогу или построив ее в партнерстве с нами, или выпустив облигации, сформировав этот проект, может получить... Да, это будет долгий проект, может быть, там двадцать пять лет окупаемости. Но будет появляться целый ряд сопутствующих эффектов, связанных с тем, что за счет снижения себестоимости можно будет расширить производство, построить новый комбинат, например. Образуются рабочие места, это обрастает малым бизнесом. То есть, там мультипликационный эффект совершенно четко прослеживается, абсолютно. И таких проектов очень много.

ВЕДУЩАЯ: Казалось бы, в этом уже убеждать никого не надо, все все поняли. Ярослав, я предлагаю вам закончить программу тогда, потому что на сегодняшний день в условиях тех сложностей, которые у нас существуют, и это мы сегодня не обсуждаем просто потому, что нет на это времени. Справедливо ли связывать надежды с азиатскими рынками? Насколько он нас, вот пока мы в этом трудном времени находимся, - могут выручить?

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Вы знаете, я думаю, безусловно, это надо делать.

ВЕДУЩАЯ: Потому что многие называют это панацеей просто.

Ярослав ЛИСОВОЛИК: Уже правильно господин Воскресенский говорил, что этим Россия занимается уже достаточно долго, и то, что мы видим - это то, что азиатский инвестор - это инвестор очень консервативный. И безусловно, это "длинные деньги" высокого качества, которые привлекать необходимо, и мы должны выстраивать эти мостики к Азии для того, чтобы получить эти средства. Но больше надежд, следует больше усилий тратить на то, чтобы развивать собственные системы генерирования длинных денег, которые, опять-таки, еще раз подчеркну, - все это должно основываться на определенном фундаменте, макроэкономической стабильности, которая требует терпеливого выстраивания в течение достаточно долгого периода.

ВЕДУЩАЯ: Большое спасибо, я благодарю вас за этот разговор. Это была программа "Мнение", спасибо за внимание и до свидания.



Интерфакс, Москва, 15 сентября 2014 16:30

ФОНД РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКОВ MORGAN STANLEY СОКРАТИЛ РОССИЙСКИЕ ПОЗИЦИИ

Москва. 15 сентября. INTERFAX.RU - Morgan Stanley Emerging Markets Fund во втором квартале сократил российские позиции в своем портфеле из-за геополитических рисков.

Как говорится в отчете управляющего фондом, в структуре вложений Morgan Stanley EMF российские акции длительное время составляли меньшую долю относительно бенчмарка (MSCI Emerging Markets Net Index). Этот разрыв во втором квартале увеличился.

"Нынешняя ситуация на Украине ослабляет макроэкономические условия в России через несколько каналов: увеличивающийся отток капитала, дальнейшее ухудшение прогноза по инвестициям, падение курса рубля. Экономические санкции США и ЕС - это еще одно препятствие на пути к росту", - объясняет управляющий решение фонда сократить российские позиции.

"Мы продолжаем внимательно следить за развитием экономических и геополитических факторов", - говорится в отчете.

Во втором квартале Morgan Stanley EMF продал акции "ЛУКОЙЛа" и часть своих пакетов в Mail.ru Group, Yandex, "НОВАТЭКе" и АФК "Система". В результате стоимость его российских активов упала до \$7 млн с почти \$30 млн три месяца назад. Общий объем активов фонда - примерно \$260 млн.

В минувшую пятницу ЕС и США ввели новые санкции в отношении России. Под санкции ЕС попали три энергетические компании ("Роснефть", "Транснефть" и "Газпром нефть") и пять банков(они были известны по предыдущему пакету санкций: Сбербанк, ВТБ, ВЭБ, Газпромбанк и Россельхозбанк). Запрет на обращение новых облигаций и акций этих компаний и банков ужесточен: максимально возможная продолжительность действия этих инструментов снижена с 90 до 30 дней.

США распространили санкции на крупнейший банк страны - Сбербанк - и энергетические компании, в том числе и частные - "Газпром", "ЛУКОЙЛ", "Сургутнефтегаз", "Транснефть", "Газпром нефть". Также Вашингтон ввел ограничительные меры в отношении пяти оборонных и высокотехнологичных госкорпораций России.

<http://www.interfax.ru/business/396841>

КАПИТАЛ ОСТАНЕТСЯ ДОМА

Автор: ИРИНА ГОЛОВА

Сформирован пакет деофшоризационных законов

Члены Совета Федерации во главе с председателем палаты Валентиной Матвиенко подготовили и направили в Госдуму пакет законопроектов по деофшоризации российской экономики. Авторы документов рассчитывают, что депутаты рассмотрят их в осеннюю сессию.

Отправной точкой в создании деофшоризационных мер стал отчет Счетной палаты, в котором сообщалось, что таможенной зафиксированы внешнеторговые операции с низконалоговыми зонами в объеме 329 млрд долл. С использованием офшорных компаний осуществляется более 40% внешнеторгового оборота страны, за последние два десятка лет из России в офшоры выведено от 800 млрд до 1 трлн долларов. Это стало поводом для разработки мер, снижающих отток капитала из страны и препятствующих размыванию налоговой базы.

"Мы поняли, что нужно сделать целый блок законодательных актов", - говорит Сергей Рябухин, председатель комитета Совета Федерации по бюджету и финансовым рынкам. Сегодня СФ РФ разработано пять деофшоризационных документов. Основная их идея - закрыть доступ компаниям, зарегистрированным в иностранных юрисдикциях, к государственной поддержке через **Внешэкономбанк** и госгарантии. Так, подготовлены поправки в Бюджетный кодекс, которыми вводится норма об обязательном раскрытии информации обо всех получателях средств, направляемых на закупку товаров, работ, услуг для государственных (муниципальных) нужд, а также обо всех лицах, получающих бюджетные средства. В том числе должна будет раскрываться информация о контролирующих лицах организаций. "Также подготовлены поправки в закон о ФКС. Иностранные компании не имеют права участвовать в конкурсных процедурах на исполнение государственного, муниципального или регионального заказа", - говорит Рябухин. Запрет распространяется на лиц, местом регистрации, жительства либо налогового резидентства которых является офшорная зона. "Еще мы также внесли поправку в закон о **ВЭБе**, где говорим, что иностранный агент не имеет права на льготные кредиты", - рассказывает Сергей Рябухин. Поправки в закон определяют, что **ВЭБ** может финансировать инвестпроекты по развитию инфраструктуры и реализации инновационных проектов путем предоставления кредита российскому юрлицу или входя в капитал российских организаций. Поддержка **ВЭБ** малого и среднего бизнеса осуществляется путем финансирования банков, зарегистрированных на территории РФ, и российских юридических лиц, поддерживающих малое и среднее предпринимательство. Кроме того, **ВЭБ** сможет предоставлять банковские гарантии только российским юрлицам.

Сообщить об иностранных "родственниках" придется и при регистрации компании. "Закон о регистрации юридических лиц предусматривает, что юрлицо должно раскрыть своих конечных бенефициаров в иностранных юрисдикциях", - говорит Рябухин.

Заключительным документом деофшоризационного пакета стал законопроект с поправками в Уголовный кодекс. Сенаторы предложили дополнить ст. 199 УК РФ "Уклонение от уплаты налогов и/или сборов с организации". "В 2004 году либеральная экономическая общественность посчитала, что нужно трансформировать эту статью. Под преступлением квалифицировалось непредставление налоговых деклараций и умышленное искажение бухгалтерской отчетности. А слово "другие" из состава преступления убрали. Авторы поправки объясняли это тем, что размытая формулировка давала повод для злоупотребления силовым структурам. При разработке поправок мы встали перед выбором: вернуть прежнюю формулировку и сделать шаг назад или ввести ряд понятий, которые расширяют перечень случаев ответственности", - поясняет Сергей Рябухин. Законопроектом предлагается расширить в УК ряд квалифицирующих

признаков такими, как уклонение от уплаты налогов с применением офшорных схем, трансфертного ценообразования и фирм-однодневок. К этим видам нарушений будет применяться наказание в виде штрафа от 200 тыс. до 500 тыс. рублей, либо принудительные работы на срок до 5 лет, либо тюремный срок до 6 лет с лишением права занимать руководящие должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет.

Эксперты говорят о том, что документ можно считать либеральным, если бы не одно "но". "Изменения в ст. 199 УК особых нареканий не вызывают. По преступлениям, совершенным группой лиц, максимальный порог наказания снижен на два года. Также в третью часть добавлены квалифицирующие признаки: совершение преступления организованной группой, либо с использованием фирм однодневок, либо с сокрытием или искажением информации в отношении контролируемых иностранных компаний, или контролируемых сделок. Однако анализ предлагаемых изменений в ст. 104 УК позволяет сделать вывод, что либеральные изменения в ст. 199 являются лишь отвлекающим маневром. Так, в ст. 104 законодатель предлагает ввести конфискацию в отношении средств совершения преступления (в частности, имущества иных лиц, в том числе банковских учреждений), даже если они не принадлежат обвиняемому, если исполнительные органы этих организаций знали или должны были знать о том, что их оборудование использовалось для совершения преступления. Эта норма, если она будет принята, может быть использована силовиками для оказания дополнительного давления на банковские или иные структуры, оказывающие услуги B2B", - считает Дарья Константинова, адвокат адвокатской компании "Забейда, Касаткин, Саушкин и партнеры". Эксперты отмечают, что опасным для бизнеса является не сам документ, а сложившаяся правоприменительная практика. "Правоприменители исходят из презумпции виновности налогоплательщика", - заявляет Вячеслав Леонтьев, адвокат, управляющий партнер адвокатского бюро "Леонтьев и партнеры".

Пятью документами пакет деофшоризационных мер не исчерпывается. "Выработаны интересные предложения со стороны ФНС. Налоговые органы предложили по аналогии с иностранным опытом ввести параллельный контроль. Крупный налогоплательщик, который выстраивает свою налоговую политику на 3 - 10 лет, согласовывает ее с ФНС. Хорошие наработки имеются в Следственном комитете. У них есть идея применения механизма привлечения к уголовной ответственности юрлиц. Еще есть документ минфина о контролируемых организациях. Все подготовленные документы в комплексе дадут хороший результат. На мой взгляд, нужно рассматривать их в сентябре-октябре, принимать окончательно в ноябре, чтобы они начали работать в следующем году", - считает Сергей Рябухин.

Для полного устранения нарушений, связанных с уклонением от уплаты налогов и выводом капитала в офшоры, подготовленных документов недостаточно. Сергей Рябухин отметил, что вторым этапом должно стать создание рабочих механизмов выявления преступлений. К примеру, Росфинмониторинг имеет хорошие наработки квалификации "однодневок". Законодательное закрепление эффективных методик поможет совершенствовать правоприменение деофшоризационных норм в случае их принятия.

ДЛЯ ПОЛНОГО УСТРАНЕНИЯ НАРУШЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С УКЛОНЕНИЕМ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И ВЫВОДОМ КАПИТАЛА В ОФШОРЫ, ПОДГОТОВЛЕННЫХ ДОКУМЕНТОВ НЕДОСТАТОЧНО. ВТОРЫМ ЭТАПОМ ДОЛЖНО СТАТЬ СОЗДАНИЕ РАБОЧИХ МЕХАНИЗМОВ ВЫЯВЛЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ



Ведомости, Москва, 16 сентября 2014

ОТ РЕДАКЦИИ: ВОЕННЫЙ СОЦИАЛИЗМ

Весной журнал Economist опубликовал "индекс кумовского капитализма" (Crony Capitalist Index), оценив богатство миллиардеров, чей бизнес лежит в основном в рентоориентированных отраслях (склонных к монополизации, госрегулированию и прямому участию государства), и сравнил его со страновым ВВП. Россия заняла в индексе твердое 2-е место после Гонконга. Авторы индекса надеялись, что в развивающихся странах (как это было в истории развитых) олигархический бизнес будет постепенно переходить от рентоориентированных отраслей к открытым.

Возможно, так будет и в России, но, очевидно, не скоро. Пока полувоенное положение приводит здесь скорее к перерождению "капитализма для своих" в "социализм для своих" (см. статью "Социализм для своих", "Ведомости" от 18.03.2014). Преференции, которые получал российский околосударственный бизнес в мирное время, сменяются директивной финансовой помощью ему как пострадавшему от санкций за счет других экономических акторов вплоть до конфискационных методов.

Прежде всего речь, конечно, о замороженных пенсионных накоплениях граждан, которые, по словам министров экономразвития и финансов, могут стать одним из источников помощи компаниям финансового и нефтегазового секторов. Обсуждается и помощь из фонда национального благосостояния (ФНБ; ирония судьбы одной из целей его создания была страховка пенсионной системы). Здесь государство собирается не только занять у будущего, но и перераспределить средства, уже предназначенные для инвестиций в конкретные инфраструктурные проекты. Теперь они рискуют не получить обещанного.

Ранее правительство дало указание Минфину разместить средства из ФНБ на депозитах во Внешэкономбанке, разрешило тратить их на покупку акций ВТБ и Россельхозбанка. "Роснефть" и "Новатэк", обратившиеся за помощью в правительство, могут получить ее из ФНБ уже в этом году.

Безусловно, можно помогать компаниям и другими способами за счет дополнительных бюджетных доходов, тарифных или налоговых льгот и т. п. Логика от этого не меняется: налогоплательщик вынужден помогать компаниям, которые подпали под санкции из-за близости к власти.

В "мирное время" российский госкапитализм строился на принципе конкуренции за административный ресурс. Выиграли и прекратили всякую конкуренцию те, кто "ближе к телу". Это само по себе создавало огромные издержки для экономики. В "военное время" именно эта близость стала критерием применения западных санкций. И теперь, в ситуации дефицита ресурсов, санкции выступают как новый мотив помощи своим. Замечательно то, что прежняя конструкция госкапитализма отчасти способствовала резкой внешнеполитической позиции Кремля (ведь внутри страны все схвачено). В ответ на нее и последовали санкции.

Эта логическая спираль может завести далеко, и как бы конфискация пенсионных накоплений не показалась нам цветочками. Время приватизации прибыли закончилось, настало время национализации убытков, которые продолжает генерировать государство.

БИЗНЕС

РИА Новости # Все новости, Москва, 16 сентября 2014 0:04

ЛАВРОВ В ЗИМБАБВЕ ЗАПУСТИТ ДОБЫЧУ НА ОДНОМ ИЗ КРУПНЕЙШИХ МИРОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ ПЛАТИНЫ

МОСКВА, 16 сен - РИА Новости. Глава МИД РФ Сергей Лавров во вторник примет участие в церемонии официального запуска одного из крупнейших в мире месторождений платины Дарвендейл в

Зимбабве. Закладка камня на совместном проекте пройдет также в присутствии министра промышленности России Дениса Мантурова и главы МИД Зимбабве Симбарашей Мумбенгви.

Ранее российские СМИ сообщили, что сделка по покупке 50% акций зимбабвийской Ruschrome Mining, владеющей лицензией на разработку второго по величине в мире месторождения металлов платиновой руды (другие 50% - у местной компании, представляющей интересы государства), была заключена в мае 2013 года. В апреле 2014-го "Ростехнологии", Внешэкономбанк и группа Vi Holding создали консорциум по освоению залежей, где ВЭБ выступает организатором финансирования проекта. Доказанные запасы платины в долине Дарвендейл составляют 19 тонн, а ресурсы - 755 тонн с учетом других металлов (платина, палладий, родий, золото, никель и медь) в пересчете на условную платину.

Зимбабве глава российского МИД посетит в рамках турне по африканским странам. Он встретится с президентом Зимбабве

Робертом Мугабе и главой МИД Симбарашей Мумбенгви. Как сообщили в российском МИД накануне визита, на встречах пойдет речь об укреплении договорно-правовой базы отношений стран, "в частности, выходе на подписание находящихся в стадии согласования ряда проектов межправительственных и межведомственных документов". Отношения Москвы и Хараре в МИД охарактеризовали как "традиционно дружественные".

Зимбабве - бывшая британская колония, которая еще 15 лет назад относилась к одним из самых успешных государств Африки.

Благосостояние обеспечивал экспорт табака, а также полезных ископаемых. Однако начавшийся в конце 1990-х годов процесс реквизиции земель у белых фермеров, контролировавших почти все плодородные земли страны, привел к резкому охлаждению отношений с Западом, в первую очередь Великобританией. Дальнейшее введение санкций со стороны Британского Содружества привело к ухудшению экономической ситуации. В 2006 году Хараре провозгласил в качестве государственной политики план "Взгляд на Восток", подразумевающий переориентацию с западных рынков.

Для развития экономического взаимодействия РФ и Зимбабве в рамках визита российской делегации в столице африканской страны проходит первое заседание Межправительственной российско-зимбабвийской комиссии по экономическому, торговому и научно-техническому сотрудничеству (МПК). "В рамках МПК предполагается обсудить состояние и перспективы двустороннего торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества, прежде всего, в области горнодобычи, геологоразведки, энергетики, сельского хозяйства, инфраструктурного строительства и туризма", - говорится в комментарии департамента информации и печати МИД РФ, опубликованном на сайте ведомства в понедельник.

Будет обсуждаться и региональная проблематика, в частности, вопросы урегулирования конфликтов в Африке. "С учетом высокого авторитета Зимбабве в африканских делах и председательства этой страны в Сообществе развития Юга Африки важное место будет

отведено проблематике урегулирования конфликтов и кризисных ситуаций на Африканском континенте", - подчеркнули в МИД РФ.

В контексте событий на Украине МИД РФ выразил признательность Зимбабве за поддержку "принципиальной позиции России по украинскому кризису". "Разделяем точку зрения о неприемлемости использования отдельными странами санкционного режима и правочеловеческой тематики для вмешательства во внутренние дела других государств", - отмечается в сообщении ведомства.

БОАЗ ДО НОЯБРЯ ПОЛУЧИТ 6 ТЫС. ТОНН ОБОЖЖЕННЫХ АНОДОВ ИЗ КИТАЯ НА СУММУ БОЛЕЕ \$5 МЛН

Красноярск. 15 сентября. ИНТЕРФАКС - Строящийся Богучанский алюминиевый завод (БоАЗ, Красноярский край) для запуска первой очереди предприятия до ноября 2014 года закупит 6 тыс. тонн обожженных анодов из Китая, сообщили "Интерфаксу" в пресс-службе завода.

"Первая партия объемом в 650 тонн уже доставлена на предприятие, заключительная - поступит в октябре", - заявили в пресс-службе БоАЗа со ссылкой на гендиректора завода Алексея Картавцева.

Стоимость контракта - \$5,1 млн. Название компании-поставщика и иные условия сделки не разглашаются.

Впоследствии БоАЗ рассчитывает получать аноды из Иркутской области, где "РусАл" намерен на базе Тайшетского алюминиевого завода построить анодную фабрику. В августе 2014 года "РусАл" заявил о намерении привлечь китайских инвесторов для строительства фабрики, и 9 сентября проект был представлен в Пекине на первом заседании российско-китайской комиссии по инвестиционному сотрудничеству.

Ранее первый замгендиректора "РусАла" Владислав Соловьев заявил, что компания планирует получить первый металл на БоАЗе "ближе к концу года". Как сообщалось, в конце 2013 года стороны согласовали перенос ввода I очереди БоАЗа на II полугодие 2014 года с ноября 2013 года. Причиной переноса послужила неблагоприятная ситуация на рынке алюминия. Первоначально ввод завода планировался на 2010 год.

БоАЗ строится в рамках совместного проекта ОК "РусАл" и ОАО "РусГидро" (МОЕХ: HYDR) по созданию Богучанского электрометаллургического объединения (БЭМО), в составе которого также Богучанская ГЭС, уже частично запущенная. Строительство финансируется за счет средств Внешэкономбанка.

Проектная мощность завода - 588 тыс. тонн алюминия в год, первой очереди - 298 тыс. тонн алюминия в год.

Служба финансово-экономической информации



Ведомости (vedomosti.ru), Москва, 15 сентября 2014 21:22

ФАС РАЗРЕШИЛА СТРУКТУРЕ ГУЦЕРИЕВЫХ ПРИОБРЕСТИ "НОВИНСКИЙ ПАССАЖ" У ВЭБА

Автор: ИНТЕРФАКС

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России удовлетворила ходатайство ООО "Экспокомм" о приобретении компании "Новинский бульвар, 31", владеющей торговым комплексом "Новинский пассаж" в центре Москвы.

ФАС разрешила "Экспокомму" купить 24,9995% акций ОАО "Новинский бульвар, 31" и 100% ООО "Уайт сейл", владеющего 75,0005% акций "Новинский бульвар, 31", сообщила служба.

"Экспокомм" была выбрана покупателем "Новинского пассажа" Внешэкономбанком (ВЭБ), которому торговый центр достался по наследству от банка "Глобэкс".

Как сообщалось, минимальная цена "Уайт сейл" была установлена на уровне 9,327 млрд руб. (примерно \$274 млн), минимальная цена 25%-ного пакета акций ОАО "Новинский бульвар, 31" составляла \$110 млн. Сумма, за которую "Экспокомм" покупает актив по итогам торгов, не называлась.

"Экспокомм" владеет "Смоленским пассажем" и входит в группу "БИН", контролируруемую семьей Гуцериевых.

"Новинский пассаж" - один из крупнейших в Москве многофункциональных комплексов класса "А". Среди арендаторов офисной части комплекса, площадь которого составляет 66 000 кв. м - компании Shell Exploration, ExxonMobil Russia, Rothschild Bank и сам банк "Глобэкс".

Выручка "Новинского бульвара, 31" в 2013 г. составила около 1,7 млрд руб. В прошлом году компания в два приема выплатила акционерам почти 960 млн руб. дивидендов.

<http://www.vedomosti.ru/companies/news/33431611/fas-razreshila-strukture-gucerievyh-priobresti-novinskij>

Известия, Москва, 16 сентября 2014

КРЫМ ПРЕДСТАВИТ ИНВЕСТПРОЕКТЫ НА 79 МЛРД РУБЛЕЙ

Автор: СВЕТЛАНА СУББОТИНА

На Международном инвестиционном форуме "Сочи-2014" делегация Крымского федерального округа представит 28 инвестиционных проектов на сумму свыше 79 млрд рублей. Об этом "Известиям" рассказала министр экономического развития Крыма Светлана Верба.

- Мы в Сочи впервые едем как субъект Российской Федерации - в новом качестве и с новыми идеями. Нам важно, чтобы все регионы и гости форума нас увидели, услышали и поняли наши задачи и наши возможности, - заявила Верба.

По ее словам, реализованные проекты будут не просто украшать Крым, а сделают его круглогодичным курортом.

Самый дорогой из списка инвестпроектов (7 млрд рублей) - Крымский историко-культурный парк развлечений и семейного досуга. По словам министра, это уникальный парк - здесь даже конструкции для возведения понадобятся нестандартные.

Она уточнила, что парк, размещение которого планируется в Симферополе, - крупнейший проект в Восточной Европе по объему инвестиций и по площади (40 га). Идея создания основана на знакомстве с историей полуострова Крым как неотъемлемой части России. Будут представлены пять исторических эпох Крыма, его настоящее, а также перспективы развития полуострова.

Центром же развлечений станет международный гоночный комплекс Crimea Grand Prix в Евпатории. Его инвестиционный потенциал оценивается в 2,3 млрд рублей. По словам руководства полуострова, лучшую в техническом плане трассу в мире спроектировала известная немецкая компания Tilke GmbH & Co. KG, работающая на рынке более 30 лет.

Однако, по словам Светланы Вербы, не менее важны туристические кластеры, индустриальные парки в промышленности и активное развитие сельского хозяйства.

- Вопрос продовольственной безопасности стоит очень остро, и мы будем поддерживать и настаивать, чтобы сельскохозяйственных проектов было как можно больше, дабы насытить рынки и торговые сети экологически чистыми, качественными крымскими продуктами питания. Мы готовы работать, подставлять плечо и сопровождать нашего инвестора от первого до последнего шага в регионе, - заявила позицию Верба.

По ее мнению, в Крыму представлена уникальная стратегия и программа инвестиционной привлекательности. Уже разработан порядок взаимодействия с инвесторами.

- Мы едем себя презентовать как равноправный субъект Российской Федерации, с достойными проектами и демонстрацией своих возможностей, экономического инвестиционного потенциала. Нам есть что сказать, как себя преподать, и мы готовы учиться у наших коллег - представителей других регионов. От нас едет серьезная делегация, мы готовы учиться всему новому и перенимать опыт - от Крыма на форуме будут работать 12 министров, - пояснила она.

Верба уверена, что поиск новых партнеров принесет свои положительные результаты.

В списке инвестпроектов также значатся "Универсальная туристическая карта "Вояж Клуб Крым", на реализацию которой потребуется 114 млн рублей, Индустриальный парк "Бахчисарай" - 635 млн рублей, строительство серии скоростных пассажирских судов глиссирующего типа на 4,1 млрд рублей, комплекс по производству аквакультуры, который подразумевает круглогодичное выращивание и переработку ценных видов промысловых рыб на 304 млн рублей, птицеводческий комплекс "Птицеград" на 3,1 млрд рублей, нефтеперерабатывающий комплекс "Крым" на 764 млн рублей, а также строительство причалов, клубов, гостиниц и станций техобслуживания и создание туристических кластеров.

Самый дорогой из списка инвестпроектов - Крымский историко-культурный парк развлечений и семейного досуга. Это уникальный объект - здесь даже строительные конструкции понадобятся нестандартные

РАЗНОЕ



Российская бизнес-газета, Москва, 16 сентября 2014

ДЕНЬГИ НАХОДЯТСЯ В НАДЕЖНЫХ РУКАХ

Автор: Евгения Носкова

В Москве наградили лучших финансистов года

На прошлой неделе российские финансисты отметили свой профессиональный праздник.

Статус государственного он обрел в 2011 году - тогда было решено отмечать День финансиста 8 сентября, так как в этот день в 1802 году императорским манифестом было образовано министерство финансов.

В этом году торжественный прием прошел в московском театре Et Cetera, "гвоздем программы" по традиции стала церемония награждения лауреатов Всероссийской премии финансистов "Репутация-2014". Объявляя лауреатов, председатель Наблюдательного совета НП "Сообщество профессионалов финансового рынка "САПФИР", президент Российского биржевого союза Анатолий Гавриленко подчеркнул, какая ответственность лежит на плечах финансистов. "Отвечать за свои слова не всегда полезно для карьеры, но всегда полезно для репутации", - отметил он.

Обладателей Гран-при в этом году два, ими стали зампред правления Внешэкономбанка Сергей Васильев и управляющий директор Московской Биржи по взаимодействию с органами власти Владимир Гусаков. Вклад обоих лауреатов в развитие российской финансовой системы трудно переоценить: оба имеют огромный опыт работы, в том числе в правительстве.

Поздравляя лауреатов, первый зампред Банка России Сергей Швецов подчеркнул, что вся церемония - это дань уважения тем людям, которые "незаметны, когда все хорошо, и очень заметны, когда все не очень хорошо - у предприятия или у банка". "Есть такая шутка, что банки пытаются продать зонтик в хорошую погоду, но как только начинает идти дождь, они пытаются отнять его обратно. Роль финансиста сегодня заключается в том, чтобы убедить банк, что этот зонтик находится в надежных руках, и его не надо отнимать. Что он переживет любую непогоду, которую встречает в своей жизни", - подчеркнул Швецов. Он также добавил, что репутация - это очень прагматичная вещь, но эта прагматичность заключается в долгосрочных выводах от накопленных усилий по ее построению.

Всего в этом году премия "Репутация года" предусматривала 11 номинаций, в том числе "Ученый года", "За вклад в развитие финансовой грамотности населения и защиту прав потребителей финансовых услуг", "За объективное освещение актуальных проблем российского финансового рынка" и др. Одна из номинаций - "За большой личный вклад в развитие евразийской экономической интеграции" - была учреждена Евразийской экономической комиссией. Победителем стал заместитель министра финансов Сергей Шаталов.

Финансово-экономическим аспектам евразийской интеграции было посвящено и пленарное заседание московской международной финансовой недели "Мосинтерфин-2014". К 2025 году предполагается создать единый финансовый рынок стран Евразийского экономического союза (ЕАЭС), унифицировать требования к участникам этого рынка (в том числе к организационно-правовым формам, надзорные, регуляторные и др.). Также среди задач - проработка вопроса о

взаимном признании лицензий участников финансовых рынков России, Беларуси и Казахстана. Как рассказал министр по экономике и финансовой политике Евразийской экономической комиссии Тимур Сулейменов, сейчас запущен "пилотный проект" в этой сфере - взаимное признание лицензий на фондовом рынке (брокеров и дилеров). По словам эксперта, этот сегмент не так зарегулирован, как банковский или страховой, поэтому реально сделать это и не дожидаясь 2025 года. Еще один актуальный вопрос - интегрированность платежных систем трех стран. По словам Сулейменова, все три регулятора выразили заинтересованность в этом.

Президент Всероссийского союза страховщиков Игорь Юргенс также подчеркнул, что без выстраивания электронной системы платежей и расчетов в режиме реального времени в национальных валютах интеграция не состоится. По его словам, Россия сейчас ощущает "холодное дыхание" возможных последствий отключения такой системы, поэтому важно создавать свою, на своем пространстве. Другая важная задача, по мнению Юргенса, это приведение базовых финансовых институтов стран ЕАЭС в соответствие с международными стандартами (в том числе выработанными Советом по финансовой стабильности G20, Базельским комитетом и др.). По словам эксперта, это критический минимум тех стандартов, которые позволят сделать наши рынки конкурентоспособными в рамках интеграции.

Промышленный еженедельник, Москва, 15 сентября 2014**"РЕПУТАЦИЯ 2014"**

Автор: ПЕТР РУШАЙЛО

Финансисты достойно встретили свой день

8 сентября 2014 года на сцене Московского театра "Et Cetera" состоялись торжественный Вечерний прием, посвященный Всероссийскому государственному профессиональному празднику "День финансиста - 2014", и церемония награждения лауреатов Всероссийской премии финансистов "Репутация - 2014". Главной награды - премии "Репутация" - удостоен заместитель председателя Внешэкономбанка **Сергей Васильев**.

В тот день в театре "Et Cetera" был аншлаг - финансисты заполнили весь зрительный зал, несколько человек даже стояло в проходах. Желание попасть на вечерний прием и церемонию награждения, судя по всему, было действительно весьма велико. Начало торжественной церемонии было запланировано на 20.00, гостей начали пускать в здание театра с 19.00.

А в 19.10 театр был уже полон: финансисты, вопреки расхожему мнению, что "время - деньги, а деньги - главное", решили не тянуть до последнего.

Судя по количеству руководителей крупнейших финансовых компаний, собравшихся за столиками в холле "Et Cetera" и что-то активно обсуждавших, знаменитый Давосский форум мог бы позавидовать - если не представительству, то живости дискуссий.

Впрочем, долго разогреваться гостям не пришлось - в 20.00 началась торжественная церемония. Открыл ее хор детей финансистов знаменитой песней "Вместе весело шагать".

Далее на сцену вышли организаторы - первый вице-президент "Международной Гильдии финансистов", президент Финансового университета при Правительстве Российской Федерации Алла Георгиевна Грязнова и председатель Наблюдательного совета Некоммерческого партнерства "Сообщество профессионалов финансового рынка "САПФИР", президента "Российского биржевого союза" Анатолий Григорьевич Гавриленко.

Алла Георгиевна Грязнова поздравила всех присутствующих с окончанием горбачевской "перестройки", когда вместо Госплана, Госбанка, Госстраха появились 2 тыс. частных банков, страховых компаний и т.д. - по ее словам, советская система подготовки финансистов достойно приняла этот вызов, обеспечила кадровую поддержку новой экономики.

Анатолий Григорьевич Гавриленко говорил о необходимости повышения финансовой грамотности населения и поблагодарил волонтеров, проводящих в учебных заведениях "Дни финансовой грамотности". Среди которых были как высокопоставленные чиновники и руководители компаний, так ученые, а также профессионалы - эксперты рынка. Более 8 тыс. таких встреч было в прошлом году, в этом - будет еще больше. Церемонию награждения лауреатов премии "Репутация" открыл замминистра финансов Российской Федерации Юрий Зубарев. Он отметил, что объявленные А.Г.Грязновой 2 тыс. банков и страховых компаний - действительно, много, но получивший функции мегарегулятора Банк России над этим работает. Все посмеялись.

После Юрия Зубарева, который также зачитал официальное поздравление от имени министра финансов А.Г.Силуанова, выступил первый зампредела Банка России Сергей Швецов. Он отметил детский хор, заявив, что "раз дощечка - два дощечка" - основа финансового учета, дети подсказывают взрослым как себя вести. "О роли личности в истории, - отметил С.Швецов. - Алла Георгиевна Грязнова и Анатолий Григорьевич Гавриленко показали свою роль в организации "Дня финансиста", в развитии финансовой грамотности".

Зрители аплодировали: вероятно, всем захотелось последовать примеру Швецова, прийти с лекцией в школу. Дальше было еще много выступлений, награждение лауреатов.

Премией "Репутация" были награждены 14 лауреатов в 11 номинациях: заместитель председателя правления Внешэкономбанка **Сергей Александрович Васильев** - в номинации "Репутация-2014"; управляющий директор Московской биржи по взаимодействию с органами власти Владимир Анатольевич Гусаков - в номинации "Репутация-2014"; заместитель Министра финансов Российской Федерации Сергей Дмитриевич Шаталов - в номинации "За большой

личный вклад в развитие евразийской экономической интеграции" (учредитель номинации - Евразийская экономическая комиссия)", С.Д. Шаталовне смог прийти на церемонию и Премия осталась дожидаться его в оргкомитете; доктор экономических наук, профессор, заслуженный экономист Российской Федерации Николай Иосифович Берзон - в номинации "Ученый года"; руководитель Центра отраслевой экономики Научно-исследовательского финансового института Министерства финансов Российской Федерации Инна Николаевна Рыкова - в номинации "Ученый года"; главный редактор "Финансовой газеты" Николай Владимирович Вардуль - в номинации "За объективное освещение актуальных проблем российского финансового рынка".

Особо запомнилась речь заместителя председателя Сбербанка России Беллы Ильиничны Златкис. "Мне нравится праздник, это не протокольное мероприятие - с одной стороны, а с другой - не тусовка", - сказала Белла Ильинична. И сразу перешла к самой острой теме - международных санкций в отношении России. "Это не первый подобный случай и, увы не последний, - отметила Белла Ильинична. - И миссия российских финансистов - достойно отвечать на подобные вызовы".

Начальник отдела экономического анализа Департамента финансов Томской области Михаил Сергеевич Сергейчик получил премию в номинации "За вклад в развитие финансовой грамотности населения и защиту прав потребителей финансовых услуг".

Директор Некоммерческого партнерства "Школа бизнес-тренингов для молодежи" Ольга Вадимовна Крылова - в номинации "За приверженность высоким моральным и нравственным принципам".

Начальник отдела Управления финансовой грамотности и связям с институтами гражданского общества Службы по защите прав потребителей финансовых услуг и миноритарных акционеров Банка России Вячеслав Владимирович Крылов - в номинации "За приверженность высоким моральным и нравственным принципам".

Председатель Наблюдательного совета компании "АПРОСА" Илья Артурович Южанов - в номинации "Лучший независимый директор финансового рынка" (учредитель номинации - НП "Российский институт директоров").

Президент страховой компании РЕСО-Гарантия Сергей Эдуардович Саркисов - в номинации "За личный вклад в развитие страховой отрасли в Российской Федерации" (Учредитель номинации: Всероссийский Союз Страховщиков).

Вице-президент Ассоциации региональных банков России, главный редактор агентства Bankir.ru Ян Александрович Арт - в номинации "За вклад в развитие кредитного брокериджа в России" (учредитель номинации - Национальная ассоциация кредитных брокеров и финансовых консультантов).

Председатель совета СРО "Некоммерческое партнерство "Национальное объединение кредитных кооперативов" Александр Владимирович Норов - в номинации "За вклад в развитие микрофинансирования в России" (учредители номинации - Национальное партнерство участников микрофинансового рынка (НАУМИР), СРО Некоммерческое партнерство "Объединение МиР" .

Исполнительный директор ЗАО "Кредитный Союз" Расим Арифович Исмаилов - в номинации "За вклад в развитие микрофинансирования в России" (учредители номинации - Национальное партнерство участников микрофинансового рынка (НАУМИР) и Саморегулируемая организация Некоммерческое партнерство "Объединение МиР" (СРО НП "МиР").

В рамках специальной корпоративной номинации "Лучшая компания - организатор финансирования инфраструктурных проектов", учрежденной "Национальной лигой управляющих компаний", награду получила компания ЗАО "ЛИДЕР".