



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

30 июня 2014 г.

МОСКВА-2014

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ГД 1 ИЮЛЯ ПЛАНИРУЕТ ПРИНЯТЬ ЗАКОН О ДОКАПИТАЛИЗАЦИИ ВЭБА ЗА СЧЕТ СРЕДСТВ ФНБ	3
ГД ПЛАНИРУЕТ ДО 5 ИЮЛЯ ПРИНЯТЬ ЗАКОН О РАЗМЕЩЕНИИ НА ДЕПОЗИТАХ ВЭБА ДО 7% СРЕДСТВ ФНБ.....	5
ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 27.06.2014, 21:26	6
"ВНЕШЭКОНОМБАНК" ВЫДЕЛИТ 4,5 МЛРД РУБЛЕЙ НА ПРОЕКТ ЗАВОДА САПФИРОВОГО СТЕКЛА В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ	7
ВЭБ ВЫДЕЛИТ 4,5 МЛРД РУБ. НА ПРОЕКТ ПО ВЫПУСКУ САПФИРОВОГО СТЕКЛА В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ	9
ВЭБ ВЫДЕЛИТ 4,5 МЛРД РУБЛЕЙ ЗАВОДУ В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ	10
ВЭБ ВЫДЕЛИТ 4,5 МЛРД РУБЛЕЙ НА ПРОЕКТ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СИНТЕТИЧЕСКИХ САПФИРОВ.....	11
"ВНЕШЭКОНОМБАНК" ИНВЕСТИРУЕТ В СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА В ТАТАРСТАНЕ.....	12
В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ СОСТОЯЛОСЬ ГОДОВОЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ "КАМАЗА"	13
ВКРАТЦЕ	14
"ГАЗПРОМ" ИЗБРАЛ НОВЫЙ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ	15
ПЕРВЫЙ ЗАМПРЕД ВЭБА ВОШЕЛ В СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ "ГАЗПРОМА"	16
ВНЕШЭКОНОМБАНК И РЕСПУБЛИКА ХАКАСИЯ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В СФЕРЕ ИНВЕСТИЦИЙ.....	17
ВНЕШЭКОНОМБАНК РАЗМЕСТИЛ ОБЛИГАЦИИ 35-ГО ВЫПУСКА НА 212.636 МЛРД РУБ.	18
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	19
ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ РОСЭКСИМБАНКА СТАЛ ГЛАВА ЭКСАР ПЕТР ФРАДКОВ	19
СВЯЗЬ-БАНК И "ГЛОБЭКС" НЕ БУДУТ ВЫПЛАЧИВАТЬ ДИВИДЕНДЫ ЗА 2013Г, ОСТАВЯТ ПРИБЫЛЬ НЕРАСПРЕДЕЛЕННОЙ	20
МСП БАНК ПРЕДОСТАВИЛ 250 МЛН РУБЛЕЙ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОМУ БАНКУ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ МАЛОГО БИЗНЕСА	21
ГЛАВА РФПИ КИРИЛЛ ДМИТРИЕВ ВОШЕЛ В СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ГАЗПРОМБАНКА	22
ТЕЛЕКАНАЛ "РБК-ТВ", ТЕМА, 26.06.2014, 17:37	23
СУД ОБЯЗАЛ КОМПАНИИ ФИРТАША ВЕРНУТЬ 271 МЛН ГРН "ПРОМИНВЕСТБАНКУ"	28
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	29
ПРАВИТЕЛЬСТВО ВНЕСЛО В ГД ПРОЕКТ ЗАКОНА О КОНВЕРТАЦИИ СУБОРДИНИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ В ПРЕФЫ	29
АНТИКРИЗИСНАЯ ПОМОЩЬ ПРЕВРАТИТСЯ В АКЦИИ.....	30
ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРЕДЛАГАЕТ СДЕЛАТЬ ИСКЛЮЧЕНИЕ ДЛЯ СБЕРБАНКА ПРИ КОНВЕРТАЦИИ ВЗЯТЫХ В КРИЗИС ДОЛГОВ	32
КРЕДИТЫ СБЕРБАНКУ СТАНУТ ВЕЧНЫМИ	33
МИНЭКОНОМИКИ РАСЧИСТИТ МОНОГОРОДА	34
ОФШОРЫ НАВСЕГДА	36
БИЗНЕС	40
ВЫПЛАТЫ АКЦИОНЕРАМ КАМАЗА ПРЕВЫСЯТ 200 МЛН РУБЛЕЙ	40
МЕЧЕЛ СНИЗИЛ ПРОГНОЗ ДОБЫЧИ УГЛЯ НА ЭЛЬГЕ В 2014 Г, СОСРЕДОТОЧИТСЯ НА КАПСТРОИТЕЛЬСТВЕ	41
RIO TINTO ПРИТОРМОЗИЛА С КАЛИЕМ	43
ОАК: ВВС РОССИИ ЗАКУПИЛИ В 2014Г. БОЛЕЕ 100 НОВЫХ САМОЛЕТОВ	45
ВОРОНЕЖСКИЙ "ИЛЮШИН ФИНАНС КО" ПЛАНИРУЕТ В ЭТОМ ГОДУ ПОСТАВКУ ЧЕТЫРЕХ САМОЛЕТОВ	46
ЖАЛОБУ "АРМАВИА" НА ВЗЫСКАНИЕ ПО ИСКУ ВЭБА 13,5 МЛН РУБ РАССМОТРЯТ В ИЮЛЕ	47
"ФАТАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ПОСЛЕ СМЕНЫ СОБСТВЕННИКА Я НЕ ПРЕДВИЖУ", - МИХАИЛ ВАСИЛЕНКО, ГЕНДИРЕКТОР "МЕЖДУНАРОДНОГО АЭРОПОРТА "ШЕРЕМЕТЬЕВО".....	48
РАЗНОЕ	54
ГОСКОМПАНИИ ЗАКУПАЮТ ВСЕ ДЕШЕВЛЕ	54

ВНЕШЭКОНОМБАНК



ИТАР-ТАСС (itar-tass.com), Москва, 25 июня 2014 15:33

ГД 1 ИЮЛЯ ПЛАНИРУЕТ ПРИНЯТЬ ЗАКОН О ДОКАПИТАЛИЗАЦИИ ВЭБА ЗА СЧЕТ СРЕДСТВ ФНБ

Докапитализация ВЭБа связана с необходимостью поддержания его финансовой устойчивости
МОСКВА, 25 июня. /ИТАР-ТАСС/. Комитет Госдумы по финансовому рынку на заседании в среду рекомендовал нижней палате парламента принять во втором и третьем чтениях законопроект, создающий условия для докапитализации Внешэкономбанка за счет средств Фонда национального благосостояния (ФНБ).

На пленарное заседание документ планируется вынести 1 июля, сообщила глава комитета Наталья Бурыкина.

Докапитализацию банка планируется осуществить за счет переоформления валютных депозитов, в которые сейчас размещены средства ФНБ, в субординированные депозиты, размещаемые на особых условиях. В целях обеспечения достаточности капитала Внешэкономбанку предоставляется право привлекать в депозиты средства ФНБ на основании отдельных решений правительства РФ на срок не менее пяти лет. При этом депозитные договоры не должны содержать положений, прямо или косвенно предоставляющих право требовать досрочного возврата депозита или его части, а также досрочной уплаты процентов за пользование депозитом или досрочного расторжения договора.

Переоформление депозитов позволит увеличить капитал Внешэкономбанка на сумму порядка 220 млрд рублей, без учета возможных колебаний курса доллара США.

Законопроект внесен правительством РФ одновременно с проектом закона, разрешающим в целях обеспечения достаточности капитала Внешэкономбанка размещать на депозитах банка до 7% средств ФНБ в порядке и на условиях, определяемых правительством.

Докапитализация Внешэкономбанка связана с необходимостью поддержания его финансовой устойчивости, одним из ключевых показателей которой является достаточность капитала. Соблюдение норматива достаточности капитала на уровне не менее 10% - необходимое условие привлечения средств на рынках капитала на приемлемых для банка условиях.

Заместитель министра финансов РФ Андрей Иванов ранее отмечал, что в процессе перехода Внешэкономбанка в 2014 году на стандарты "Базеля-3" его норматив достаточности капитала "может выйти на величину меньше 10%". На 1 июня 2013 года норматив достаточности капитала ВЭБа, по его словам, находился на предельном уровне и составлял 10,6%. Чтобы "обеспечить неснижение уровня достаточности" капитала Внешэкономбанка, было принято решение о необходимости изменения условий размещения средств ФНБ, напомнил замминистра. Член правления Внешэкономбанка Сергей Лыков, в свою очередь, предполагал, что докапитализация позволит увеличить норматив достаточности капитала банка до 13%

По информации Минфина России, совокупный объем ФНБ на 1 июня 2014 года составлял 3 трлн 033,17 млрд рублей или 87,32 млрд долларов. Из них на отдельных счетах по учету средств ФНБ в Банке России размещено 24,46 млрд долларов, 24 млрд евро, 4,36 млрд фунтов стерлингов, на депозитах во Внешэкономбанке - 474,02 млрд рублей и 6,25 млрд долларов. В долговые обязательства иностранных государств на основании отдельного решения правительства РФ, без предъявления требования к рейтингу долгосрочной кредитоспособности, размещено 3 млрд долларов. Совокупная расчетная сумма дохода от размещения средств ФНБ на счетах в иностранной валюте в Банке России, пересчитанного в доллары США, за период с 15 января по 31 мая 2014 года составила 0,2 млрд долларов или 6,87 млрд рублей. Курсовая разница от

переоценки средств фонда за этот период составила 141,9 млрд рублей. Совокупный доход от размещения средств ФНБ на депозиты во Внешэкономбанке с января по май 2014 года составил 13,63 млрд рублей или 0,4 млрд долларов.***

<http://itar-tass.com/ekonomika/1279089>



ИТАР-ТАСС (itar-tass.com), Москва, 27 июня 2014 14:02

ГД ПЛАНИРУЕТ ДО 5 ИЮЛЯ ПРИНЯТЬ ЗАКОН О РАЗМЕЩЕНИИ НА ДЕПОЗИТАХ ВЭБА ДО 7% СРЕДСТВ ФНБ

Законопроект внесен правительством РФ одновременно с проектом закона, создающим условия для докапитализации Внешэкономбанка за счет средств ФНБ

МОСКВА, 27 июня. /ИТАР-ТАСС/. Комитет Госдумы по бюджету и налогам сегодня рекомендовал нижней палате парламента принять во втором чтении законопроект, допускающий размещение на депозитах во Внешэкономбанке до 7% средств Фонда национального благосостояния (ФНБ) в порядке и на условиях, определяемых правительством.

На пленарное заседание документ планируется вынести во втором чтении 1 июля, в третьем чтении 2 или 4 июля.

Законопроект внесен правительством РФ одновременно с проектом закона, создающим условия для докапитализации Внешэкономбанка за счет средств ФНБ. Докапитализацию банка планируется осуществить за счет переоформления валютных депозитов, в которые сейчас размещены средства ФНБ, в субординированные депозиты, размещаемые на особых условиях. В целях обеспечения достаточности капитала Внешэкономбанку предоставляется право привлекать в депозиты средства ФНБ на основании отдельных решений правительства РФ на срок не менее пяти лет. При этом депозитные договоры не должны содержать положений, прямо или косвенно предоставляющих право требовать досрочного возврата депозита или его части, а также досрочной уплаты процентов за пользование депозитом или досрочного расторжения договора.

Докапитализация Внешэкономбанка связана с необходимостью поддержания его финансовой устойчивости, одним из ключевых показателей которой является достаточность капитала. Соблюдение норматива достаточности капитала на уровне не менее 10% - необходимое условие привлечения средств на рынках капитала на приемлемых для банка условиях.

Заместитель министра финансов РФ Андрей Иванов ранее отмечал, что в процессе перехода Внешэкономбанка в 2014 году на стандарты "Базеля-3" его норматив достаточности капитала "может выйти на величину меньше 10%". На 1 июня 2013 года норматив достаточности капитала ВЭБа, по его словам, находился на предельном уровне и составлял 10,6%. Чтобы "обеспечить неснижение уровня достаточности" капитала Внешэкономбанка, было принято решение о необходимости изменения условий размещения средств ФНБ, напоминал замминистра. Член правления Внешэкономбанка Сергей Лыков, в свою очередь, предполагал, что докапитализация позволит увеличить норматив достаточности капитала банка до 13%

По информации Минфина России, совокупный объем ФНБ на 1 июня 2014 года составлял 3 трлн 033,17 млрд рублей или 87,32 млрд долларов. Из них на отдельных счетах по учету средств ФНБ в Банке России размещено 24,46 млрд долларов, 24 млрд евро, 4,36 млрд фунтов стерлингов, на депозитах во Внешэкономбанке - 474,02 млрд рублей и 6,25 млрд долларов. В долговые обязательства иностранных государств на основании отдельного решения правительства РФ, без предъявления требования к рейтингу долгосрочной кредитоспособности, размещено 3 млрд долларов.

<http://itar-tass.com/ekonomika/1284004>

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 27.06.2014, 21:26

Ведущий Ксения Демидова

ВЕДУЩИЙ: В Набережных Челнах появится новое технологическое производство - завод синтетического сапфира. Материал используют в медицине, оптоэлектронике и химической промышленности. Инвестором проекта выступает ВЭБ, он вложит в строительство свыше 4 миллиардов рублей.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель Внешэкономбанка: Речь идет о большом проекте, состоящем из 4 стадий. Внешэкономбанк участвует в финансировании первых 3 стадий, бюджет которых составляет порядка 6 миллиардов рублей, при участии банка в размере 4,5 миллиардов рублей.

ВЕДУЩИЙ: Госкорпорация Ростех отправит IT-специалистов в ИННОПОЛИС. Первая очередь строительства технопарка завершится в конце года под Казанью. На его территории смогут жить и работать свыше 150 тысяч человек. Строительство осмотрели глава Ростеха Сергей Чемезов и министр связи Николай Никифоров.

Сергей ЧЕМЕЗОВ, генеральный директор Государственной корпорации "Ростехнологии": Я надеюсь, что этот центр информационных технологий, который создается здесь в Татарстане, он станет не только всероссийским центром, но и будем надеяться, что и мировым центром. И, конечно, Ростех не должен быть в стороне. Мы сегодня посмотрели проект застройки этого города и даже наметили место, где будет располагаться и наше здание, где мы можем разместить наши айтишные предприятия, которые работают в области информационных технологий.

Официальный сайт Президента Республики Татарстан (president.tatarstan.ru), Казань, 27 июня 2014 17:47

"ВНЕШЭКОНОМБАНК" ВЫДЕЛИТ 4,5 МЛРД РУБЛЕЙ НА ПРОЕКТ ЗАВОДА САПФИРОВОГО СТЕКЛА В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" выделит кредит на сумму 4,5 млрд рублей сроком на 9 лет для расширения производства сапфирового стекла на заводе ООО "Кама Кристалл Технолоджи" в Набережных Челнах. Соглашение о предоставлении кредита подписали сегодня в Автограде в присутствии Президента Татарстана Рустама Минниханова председатель "Внешэкономбанка" Владимир Дмитриев и руководитель проекта "Кама Кристалл Технолоджи" Леонид Анисимов.

Перед церемонией подписания почетные гости осмотрели одно из наиболее высокотехнологичных предприятий Татарстана. На созданном в 2012 году заводе выращиваются сверхчистые искусственные кристаллы сапфира. Далее из кристаллов нарезают пластины, используемые в первую очередь для производства сверхярких светодиодов. Также в последнее время сапфировое стекло все шире применяется в производстве мобильных устройств - компания Apple использует этот материал для покрытия кнопки Home на смартфонах iPhone 5S, причем американская компания закупает сапфировое стекло в том числе и на набережночелнинском предприятии.

В ходе экскурсии гостям продемонстрировали производственный процесс и рассказали, что предприятие было создано в рамках комплексного плана развития экономики моногорода Набережные Челны. На федеральные средства была, в частности, создана энергетическая инфраструктура для нового предприятия.

Непосредственно в одном из цехов состоялось подписание соглашения между "Внешэкономбанком" и ООО "Кама Кристалл Технолоджи", после чего участники подписания прокомментировали это событие в интервью журналистам,

"Этот проект важен не только для республики - он важен для всей страны, - заявил Президент Татарстана Рустам Минниханов. - Мы сегодня говорим о том, чтобы наша страна стала высокотехнологичной. А здесь производится продукция, которая идет на экспорт".

Он отметил важность программы поддержки моногородов, благодаря которой был реализован начальный этап проекта, и поблагодарил "Внешэкономбанк" и лично Владимира Дмитриева за активную поддержку проекта на всех этапах.

"В ближайшее время мы будем крупными игроками на этом мировом рынке, - выразил уверенность Президент Татарстана. - А для республики, для страны это и рабочие места, и добавленная стоимость, и импортозамещение. В современных условиях важно, чтобы высокотехнологичная продукция производилась на территории Российской Федерации".

"Для "Внешэкономбанка" этот проект, безусловно, знаковый, - подчеркнул глава ВЭБ Владимир Дмитриев. - Это комплексное развитие территорий - из моногорода Челны превращаются в город с многопрофильной экономикой, с современным производством".

"Важно, что государство в рамках программы моногородов выделили средства на инфраструктуру. Мы со своей стороны тоже следили за этим проектом", - сообщил глава ВЭБ.

По его словам, речь идет о большом проекте, состоящим из четырех стадий "Внешэкономбанк" участвует в финансировании первых трех стадий, бюджет которых составляет порядка 6 млрд рублей при участии банка порядка 4,5 млрд рублей.

"Особенно приятно, что у нас огромное число проектов, связанных с Татарстаном, - заявил В.Дмитриев. - Мы сегодня были в Иннополисе, буквально две недели назад закладывали камень в основание нового завода синтетического каучука. Мы тесно сотрудничаем с "КАМАЗом", работаем вместе на проекте "Аммоний".

"У нас сложилось стратегическое партнерство с руководством республики и с отдельными предприятиями и производствами", - отметил глава "Внешэкономбанка".

Как уточнил руководитель проекта "Кама Кристалл Технолоджи" Леонид Анисимов, кредит "Внешэкономбанка" выделяется сроком на 9 лет. "Но планируем вернуть средства гораздо раньше", - сообщил Л.Анисимов.

По его словам, свыше 90% кредитных средств будет потрачено на новое технологическое оборудование. В частности, будут приобретены 100 новых установок для выращивания кристаллов в дополнение к 50 уже имеющимся.

Первый транш средств от ВЭБ компания рассчитывает получить уже через месяц, эти деньги будут направлены на приобретение оборудования. Все необходимые проектные и подготовительные работы для размещения оборудования, по словам Л.Анисимова, уже проведены.

95% продукции предприятия планируется направлять на экспорт. В России потребителем сапфирового стекла, по словам Леонида Анисимова, станет компания "Новые технологии света", выпускающая светодиоды. Одним из крупных зарубежных клиентов "Кама Кристал Технолodge" Леонид Анисимов назвал компанию Apple, использующую сапфировое стекло в производстве смартфонов.

"Мы получили последние отчеты о том, что емкость мирового рынка увеличивается в 7-8 раз за счет того, что все гаджеты переходят на защитное сапфировое стекло, - заявил Леонид Анисимов. - Мы планируем войти через 5 лет в десятку крупнейших производителей мира".

Годовой оборот компании, по словам Л.Анисимова, после реализации этапов проекта совместно с ВЭБ должен составить 6,3 млрд рублей, а при выходе на полную проектную мощность - 7,8 млрд рублей.

Количество сотрудников при выходе завода на максимальную мощность, составит 550 человек, причем, как отметил Леонид Анисимов, это будут по-настоящему высокотехнологичные рабочие места.

Пресс-служба Президента РТ. Михаил Миронов

<http://president.tatarstan.ru/news/view/122018>

ВЭБ ВЫДЕЛИТ 4,5 МЛРД РУБ. НА ПРОЕКТ ПО ВЫПУСКУ САПФИРОВОГО СТЕКЛА В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ

Набережные Челны. 27 июня. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк (ВЭБ) предоставит ООО "Кама кристалл технолоджи" кредит на сумму 4,5 млрд рублей для расширения производства сапфирового стекла на заводе в Набережных Челнах.

Соглашение о предоставлении кредита подписали в пятницу в Набережных Челнах председатель ВЭБа Владимир Дмитриев и руководитель проекта "Кама кристалл технолоджи" Леонид Анисимов, сообщил корреспондент "Интерфакса" с церемонии подписания.

"Речь идет о большом проекте, состоящем из четырех стадий. Внешэкономбанк участвует в финансировании первых трех стадий, бюджет которых составляет порядка 6 млрд рублей, при участии банка порядка 4,5 млрд рублей", - заявил В.Дмитриев журналистам после подписания соглашения.

Л.Анисимов уточнил, что кредит выделяется сроком на 9 лет. "Но планируем вернуть средства гораздо раньше", - отметил он.

По его словам, свыше 90% кредитных средств будет потрачено на новое технологическое оборудование. В частности, будут приобретены 100 установок для выращивания кристаллов в дополнение к 50 уже имеющимся.

Первый транш средств от ВЭБа компания рассчитывает получить через месяц. Все необходимые проектные и подготовительные работы для размещения оборудования, по словам Л.Анисимова, уже проведены.

Предприятие направляет на экспорт 95% продукции. Одним из крупных зарубежных клиентов "Кама кристалл технолоджи" Л.Анисимов назвал Apple Inc., которая использует сапфировое стекло при производстве смартфонов.

"Мы получили последние отчеты о том, что емкость мирового рынка увеличивается в 7-8 раз за счет того, что все гаджеты переходят на защитное сапфировое стекло. Мы планируем войти через 5 лет в десятку крупнейших производителей мира", - заявил Л.Анисимов.

Годовой оборот компании, по словам Л.Анисимова, после реализации этапов проекта совместно с ВЭБом должен составить 6,3 млрд рублей, а при выходе на полную проектную мощность - 7,8 млрд рублей.

По данным базы "СПАРК-Интерфакс", ООО "Кама кристалл технолоджи" с уставным капиталом 10 тыс. рублей создано в 2010 году в Набережных Челнах. Компания подконтрольна физлицам.

Служба финансово-экономической информации

Коммерсантъ # Казань (Волга-Урал), Казань, 28 июня 2014

ВЭБ ВЫДЕЛИТ 4,5 МЛРД РУБЛЕЙ ЗАВОДУ В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ

Автор: КИРИЛЛ АНТОНОВ

Внешэкономбанк (ВЭБ) предоставит кредит ООО "Кама Кристалл Технолоджи" (Набережные Челны) для расширения производства сапфирового стекла. Об этом сообщила вчера пресс-служба президента Татарстана. Сумма кредита составит 4,5 млрд руб., срок - 9 лет. Как заявил руководитель проекта "Кама Кристалл Технолоджи" Леонид Анисимов, 90% кредитных средств будет потрачено на новое технологическое оборудование. В частности, будут приобретены 100 новых установок для выращивания кристаллов в дополнение к 50 уже имеющимся. Первый транш средств от ВЭБ компания рассчитывает получить уже через месяц. 95% продукции предприятия планируется направлять на экспорт. В России потребителем сапфирового стекла, по словам г-на Анисимова, станет компания "Новые технологии света", выпускающая светодиоды. За рубежом стекло будет поставляться компании Apple, использующей сапфировое стекло в производстве смартфонов. Годовой оборот компании, по словам г-на Анисимова, после реализации этапов проекта совместно с ВЭБом должен составить 6,3 млрд руб., а при выходе на полную проектную мощность - 7,8 млрд руб.

Кирилл Антонов

РИА Новости # Единая лента, Москва, 27 июня 2014 18:35

ВЭБ ВЫДЕЛИТ 4,55 МЛРД РУБ НА ПРОЕКТ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СИНТЕТИЧЕСКИХ САПФИРОВ

МОСКВА, 27 июн - РИА Новости. Внешэкономбанк (ВЭБ) профинансирует строительство завода по производству синтетических сапфиров для оптоэлектроники, сообщается в пресс-релизе госкорпорации.

Соответствующее кредитное соглашение между ВЭБом и ООО "Кама Кристалл Технолоджи" было заключено в пятницу в Набережных Челнах. Общая стоимость проекта составляет 6,3 миллиарда рублей.

"Средства банка в размере 4,55 миллиарда рублей будут направлены на финансирование капитальных затрат, связанных с завершением строительства производственной площадки и закупкой оборудования", - поясняется в релизе.

Проект предполагает создание предприятия с полным циклом производства искусственных сапфиров. Готовая продукция - цилиндры и полированные пластины из синтетического сапфира для применения в оптоэлектронике и микроэлектронике (заготовки для производства светодиодов и интегральных схем), а также изделия, применяемые в оптике, медицине, часовой и химической промышленности и в других отраслях.

Отмечается, что более 90% планируемой к выпуску продукции пойдет на экспорт. Среди потенциальных потребителей - около 40 стран мира; наибольшие объемы потребления сапфира приходятся на страны Юго-Восточной Азии (Китай, Тайвань, Южная Корея, Япония).

"В рамках реализации проекта также предполагается строительство завода по производству сырья для выращивания искусственного сапфира - особо чистого оксида алюминия, что позволит исключить зависимость от внешних зарубежных поставщиков", - добавляет ВЭБ.

Казань 24 (kazan24.ru), Казань, 28 июня 2014 10:44

"ВНЕШЭКОНОМБАНК" ИНВЕСТИРУЕТ В СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА В ТАТАРСТАНЕ

Президент Татарстана Рустам Минниханов, руководитель проекта "Кама Кристалл Технолоджи" Леонид Анисимов и председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев заключили договор о сотрудничестве по которому "Внешэкономбанк" предоставит челнинскому заводу кредит на 4.5 миллиарда рублей. На эти деньги планируется расширить производство сапфирового стекла, которое идет на изготовление экранов для мобильных устройств. Так, американская компания Apple закупает материал исключительно на предприятии автограда.***

<http://kazan24.ru/news/202210.html>



Ведомости (vedomosti.ru), Москва, 27 июня 2014 17:05

В НАБЕРЕЖНЫХ ЧЕЛНАХ СОСТОЯЛОСЬ ГОДОВОЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ "КАМАЗА"

Автор: Владимир Штанов, Vedomosti.ru

Итоги голосования станут известны в понедельник: компания может принять решение о выплате дивидендов в размере 205,6 млн руб.

В городе Набережные Челны завершилось годовое собрание акционеров "КамАЗа". Кворум имелся - зарегистрировались владельцы (и их представители) 88,5% голосующих акций компании. Собрание традиционно проходило во Дворце культуры "КамАЗ". Почти все места в зале были заняты. В холле акционерам предлагали бесплатные напитки и бутерброды (на годовых собраниях акционеров "АвтоВАЗа", к примеру, можно перекусить только в платном буфете). Тут же был расположен пункт медпомощи, что не удивляет - среди акционеров "КамАЗа" есть пожилые люди.

Среди участников президиума - гендиректор "Ростеха" Сергей Чемезов и другие топ-менеджеры госкорпорации (это крупнейший акционер "КамАЗа" - "Ростеху" принадлежит 49,9% акций компании), председатель ВЭБа Владимир Дмитриев, президент Татарстана Рустам Минниханов, гендиректор "КамАЗа" Сергей Когогин и др. Представляя годовой отчет, Когогин напомнил, что в прошлом году завод сократил продажи в России на 2,7%, до 38 089 шт., но смог нарастить долю на местном рынке грузовиков полной массой 14-40 т (основной сегмент "КамАЗа") на 11 п. п., до 45%, поскольку рынок сократился гораздо сильнее (на 28%). Он также заметил, что прекращение переговоров об увеличении доли Daimler в "КамАЗе" (у него сейчас 11%) не мешает технологическому и производственному сотрудничеству.

Второй год подряд после многолетней паузы акционерам предстоит (итоги голосования по всем вопросам повестки годового собрания станут известны только в понедельник, поясняет представитель компании) утвердить выплату дивидендов. В прошлом году чистая прибыль "КамАЗа" по РСБУ составила чуть более 2 млрд руб., из них 205,6 млн руб. совет директоров рекомендует направить на дивидендные выплаты (0,29 руб. на акцию). Для сравнения: по итогам 2012 г. на эти цели было направлено почти 488 млн руб., или 0,69 руб. на акцию (чистая прибыль по РСБУ составила 4,3 млрд руб.). Компания имеет возможность направлять на выплату дивидендов до 20% своей чистой прибыли.

Больше половины чистой прибыли "КамАЗа" - 1,2 млрд руб. - при одобрении акционеров будет направлено на финансирование инвестиционной программы. Всего в период 2013-2020 гг. на модернизацию предприятия и обновление модельного ряда планируется потратить 62 млрд руб. Почти 521 млн руб. предлагается направить на погашение убытков прошлых лет, 102,8 млн руб. - на формирование резервного фонда.

Число мест в совете директоров - 11 - останется прежним, большинство участников останутся. Совет покинут председатель правления банка "Уралсиб" Илкка Салонен и финансовый директор подразделения Daimler Trucks and Buses Маттиас Грюндлер. Их места в случае одобрения акционеров займут вице-президент по развитию бизнеса грузовых автомобилей Daimler в России компании Daimler AG Геральд Янк и директор регионального развития по России Европейского банка реконструкции и развития Арвид Тюркнер.

Акционерам, помимо прочего, также предстоит утвердить дополнения к договору залога и кредитного соглашения с ВЭБом.

<http://www.vedomosti.ru/newsline/news/2014/06/27/28268781>



Ведомости, Москва, 30 июня 2014 6:00

ВКРАТЦЕ

В совете директоров "Газпрома" одна замена

Первый зампред правления Внешэкономбанка Андрей Сапелин сменил в совете директоров "Газпрома" начальника департамента Елену Карпель, остальные директора остались. Всего на 11 мест номинировано 14 кандидатов, не избраны гендиректор ООО "Киуру" Сеппо Ремес и министр по делам Крыма Олег Савельев. В ревизионную комиссию "Газпрома" не вошла руководитель службы внутреннего аудита и контроля "Роснефти" Светлана Рай. Интерфакс

газета.ру

Газета.ру, Москва, 27 июня 2014 15:58

"ГАЗПРОМ" ИЗБРАЛ НОВЫЙ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

Первый зампред **ВЭБа** Андрей Сапелин сменил в совете директоров "Газпрома" начальника департамента компании Елену Карпель, говорится в пресс-релизе холдинга.

Остальные члены совета сохранили свои места. В совет вошли бывший первый вице-премьер Виктор Зубков, глава "Газпрома" Алексей Миллер, зампреды правления Виталий Маркелов и Михаил Середа, глава Газпромбанка Андрей Акимов, ректор Российского государственного университета нефти и газа имени Губкина Виктор Мартынов, ректор Российской академии народного хозяйства и государственной службы Владимир Мау, заведующий кафедрой юридического факультета СПбГУ Валерий Мусин, экс-министр имущественных отношений Фарит Газизуллин, глава Казахстанской ассоциации организаций нефтегазового и энергетического комплекса Kazenergy Тимур Кулибаев.

Помимо Карпель из числа кандидатов в новый совет не вошли генеральный директор ООО "Киуру" Сеппо Ремес и министр по делам Крыма Олег Савельев.

http://www.gazeta.ru/business/news/2014/06/27/n_6264649.shtml

ПЕРВЫЙ ЗАМПРЕД ВЭБА ВОШЕЛ В СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ "ГАЗПРОМА"

(добавлен текст после 3-го абзаца)

Москва. 27 июня. ИНТЕРФАКС-АГИ - Первый зампред ВЭБа Андрей Сапелин сменил в совете директоров "Газпрома" (МОЕХ: GAZP) начальника департамента экономической экспертизы Елену Карпель, сообщил корреспондент Агентства газовой информации (АГИ) из офиса концерна, где проходит годовое собрание акционеров.

Остальные 10 участников сохранили свои места.

В совет вошли председатель правления Газпромбанка (МОЕХ: GZPR) Андрей Акимов, Фарит Газизуллин, спецпредставитель президента РФ по взаимодействию с Форумом стран - экспортеров газа Виктор Зубков, председатель президиума Национальной палаты предпринимателей Казахстана Тимур Кулибаев, зампред правления "Газпрома" Виталий Маркелов, ректор РГУ И.М. Губкина Виктор Мартынов, ректор Российской академии народного хозяйства и государственной службы при президенте РФ Владимир Мау, председатель правления "Газпрома" Алексей Миллер, завкафедрой гражданского процесса юрфака СПбГУ Валерий Мусин, зампред правления "Газпрома" Михаил Середа.

Как сообщалось, совет директоров утвердил 14 кандидатов для голосования в совет на годовом собрании. В этот перечень вошли, кроме действующих на тот момент членов совета, три новых кандидатуры - генеральный директор ООО "Киуру" Сеппо Ремес, министр по делам Крыма Олег Савельев и первый зампред Внешэкономбанка Андрей Сапелин

Хакасия-Информ (hakac.info), Абакан, 30 июня 2014 9:47

ВНЕШЭКОНОМБАНК И РЕСПУБЛИКА ХАКАСИЯ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В СФЕРЕ ИНВЕСТИЦИЙ

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" и Правительство Республики Хакасия заключили Соглашение о сотрудничестве, информирует пресс-служба Администрации Главы РХ.

Со стороны Внешэкономбанка документ подписал Председатель Владимир Дмитриев, со стороны Правительства Республики Хакасия - Глава региона Виктор Зимин.

Соглашение предусматривает установление стратегического партнерства, развитие долгосрочного и эффективного сотрудничества в области инвестиционной деятельности.

Согласно документу, стороны намерены взаимодействовать в разработке механизмов реализации инвестиционных проектов, осуществляемых, в том числе на условиях государственно-частного партнерства, а также в оказании финансовой поддержки малому и среднему предпринимательству.

В качестве перспективных стороны рассматривают проекты, направленные на развитие инфраструктуры и промышленности.

Реализация данного соглашения послужит решению приоритетных задач социально-экономического развития Республики Хакасия, укреплению ее экономического и промышленного потенциала.***

<http://www.hakac.info/news/2014063034563>

AK&M (akm.ru), Москва, 27 июня 2014 18:03

ВНЕШЭКОНОМБАНК РАЗМЕСТИЛ ОБЛИГАЦИИ 35-ГО ВЫПУСКА НА 212.636 МЛРД РУБ.

Автор: "AK&M"

Внешэкономбанк разместил облигации 35-го выпуска на 212.636 млрд руб. Об этом говорится в сообщении банка.

Выпуск включает 212.636 млн ценных бумаг номиналом 1 тыс. руб. каждая. Ему присвоен государственный регистрационный номер 4-40-00004-Т от 23 июня 2014 года. Срок обращения - 7 лет. Ставки 1-14 купонов равны 2% годовых. Облигации размещены по закрытой подписке в пользу ЦБ.

Госкорпорация "Внешэкономбанк" (ИНН 7750004150) создана на основании федерального закона РФ "О банке развития" посредством реорганизации в 2007 году Внешэкономбанка СССР. Внешэкономбанк является одним из институтов развития, деятельность которого направлена на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста, повышение эффективности использования природных ресурсов, развитие высокотехнологичных отраслей промышленности, раскрытие инновационного и производственного потенциала малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта промышленной продукции и услуг.

Чистая прибыль Внешэкономбанка по МСФО в 2013 году сократилась больше чем в 2 раза - до 8.5 млрд руб. По итогам 2013 года активы составили 3.314 трлн руб., увеличившись на 13.5%.

Убыток Внешэкономбанка по МСФО в I квартале 2014 года составил 11.8 млрд руб. против прибыли в 2 млрд руб. годом ранее. Чистый процентный доход составил 23.1 млрд руб., что на 0.4% превышает показатель за тот же период годом ранее. Активы на конец I квартала составили 3.468 трлн руб. и увеличились по сравнению с началом года на 4.7%.

http://www.akm.ru/rus/news/2014/june/27/ns_4867648.htm

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Banki.ru, Москва, 27 июня 2014 20:57

ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ РОСЭКСИМБАНКА СТАЛ ГЛАВА ЭКСАР ПЕТР ФРАДКОВ

Автор: Banki.ru

Совет директоров Росэксимбанка возглавил генеральный директор Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) Петр Фрадков, сообщили в банке в пятницу.

Напомним, на прошлой неделе единственный акционер кредитной организации - Внешэкономбанк избрал новый совет директоров Росэксимбанка в составе 13 человек.

Петр Фрадков работал во Внешэкономбанке СССР, затем в ВЭБе. С октября 2011 года возглавляет ЭКСАР (до декабря 2012-го совмещал эту должность с работой в правлении Внешэкономбанка).

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=6821715>

СВЯЗЬ-БАНК И "ГЛОБЭКС" НЕ БУДУТ ВЫПЛАЧИВАТЬ ДИВИДЕНДЫ ЗА 2013Г, ОСТАВЯТ ПРИБЫЛЬ НЕРАСПРЕДЕЛЕННОЙ

(повтор)

Москва. 30 июня. ИНТЕРФАКС-АФИ - Связь-банк (МОЕХ: SVZB) и банк "Глобэкс", входящие в группу ВЭБа, не будут выплачивать дивиденды по итогам 2013 года, оставят всю прибыль нераспределенной. Соответствующие решения приняты на годовых собраниях акционеров банков, говорится в сообщениях кредитных организаций.

Банк "Глобэкс" по итогам 2013 года получил чистую прибыль по РСБУ с учетом событий после отчетной даты в 1,060 млрд рублей, Связь-банк - 909,69 млн рублей.

Аудитором обоих банков на 2014 год утверждено ООО "Эрнст энд Янг".

Советы директоров обоих банков остались в прежнем составе. В совет "Глобэкса" вошли Владимир Дмитриев, Николай Косов, Анатолий Балло, Владимир Минин, Александр Грузинов, Юлия Карпова, Александр Зеленов, Виталий Вавилин, Олег Никанов, Владимир Каданников. В совет Связь-банка вошли Сергей Васильев, Олег Демидов, Алексей Курочкин, Сергей Лыков, В.Минин, Денис Ноздрачев, Дмитрий Страшнов, Алексей Эскиндаров.

ВЭБ владеет 99,4666% акций Связь-банка и 99,1619% акций "Глобэкса". Эти банки по итогам первого квартала 2014 года занимают соответственно 21-е и 29-е места по размеру активов в рейтинге "Интерфакс-100".

Служба финансово-экономической информации

Bankir.ru, Москва, 27 июня 2014 19:06

МСП БАНК ПРЕДОСТАВИЛ 250 МЛН РУБЛЕЙ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОМУ БАНКУ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ ПРОЕКТОВ МАЛОГО БИЗНЕСА

МСП Банк (группа **Внешэкономбанка**) предоставил Азиатско-Тихоокеанскому банку 250 млн рублей на поддержку предприятий малого бизнеса в Амурской области, Камчатском и Красноярском краях, республиках Бурятия и Саха-Якутия.

Из всего объема выделенных средств 150 млн рублей будут направлены АТБ на финансирование проектов внедрения энергосберегающих и инновационных технологий, а также на модернизацию производственных мощностей. 100 млн рублей из общей суммы кредита будут предоставлены для поддержки неторговых субъектов МСП, зарегистрированных в регионах, нуждающихся в особых мерах поддержки, в том числе в моногородах.

За весь период реализации Программы финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства МСП Банк предоставил Азиатского-Тихоокеанскому банку 4,8 млрд рублей.

Источник: ОАО "МСП Банк"

Новости и информация о банках:

Информация по банку "Азиатско-Тихоокеанский Банк", рег. "№" 1810

Информация по банку "МСП Банк", рег. "№" 3340

<http://bankir.ru/novosti/s/m-sp-bank-predostavil-250-mln-rublei-aziatsko-tikhookeanskomu-banku-dlya-podderzhki-proektov-malogo-biznesa-10079794/>

ПРАЙМ # Единая лента, Москва, 27 июня 2014 17:11

ГЛАВА РФПИ КИРИЛЛ ДМИТРИЕВ ВОШЕЛ В СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ГАЗПРОМБАНКА

МОСКВА, 27 июня. /ПРАЙМ/. Глава Российского фонда прямых инвестиций Кирилл Дмитриев вошел в совет директоров Газпромбанка вместо первого вице-президента Газпромбанка Николая Сенкевича. Об этом сообщается в материалах кредитной организации.

Решение об изменении состава совета директоров банка акционеры приняли 27 июня.

Как сообщалось ранее, совет директоров Газпромбанка весной рекомендовал акционерам ввести Дмитриева в совет вместо Сенкевича.

В остальном состав совета директоров кредитной организации остался неизменным.

Помимо Дмитриева в новый состав совета директоров вошли: глава банка Андрей Акимов, гендиректор ЗАО "Лидер" Анатолий Гавриленко, заместитель председателя правления, главный бухгалтер "Газпрома" Елена Васильева, зампред правления Газпромбанка Илья Елисеев, председатель правления ОАО "СОГАЗ" Сергей Иванов, заместитель председателя ВЭБа Юлия Карпова, зампред правления - начальник финансово-экономического департамента "Газпрома" Андрей Круглов, глава "Газпрома" Алексей Миллер, член правления, начальник департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов "Газпрома" Кирилл Селезнев, заместитель председателя правления - руководитель аппарата правления "Газпрома" Михаил Середа и президент НПФ "Газфонд" Юрий Шамалов.

ТЕЛЕКАНАЛ "РБК-ТВ", ТЕМА, 26.06.2014, 17:37

Ведущий Юлия Прохорова

ВЕДУЩИЙ: "Внешэкономбанк" начал готовиться к возможному расширению санкций в отношении России. Несколько клиентов его "дочки" - "Агентства по страхованию экспортных кредитов", работающих в США, намерены застраховать возросшие политические риски на этом рынке. Об этом пишет "Коммерсантъ", ссылаясь на источник, близкий к набсовету госкорпорации. По словам источников, ВЭБ оценивает риск расширения санкций как серьезный. Какими потерями грозят бизнесу новые ограничения со стороны Запада, говорим сегодня в нашей студии. У нас в гостях **Александр Баженов - генеральный директор Федерального центра проектного финансирования "Внешэкономбанка".** **Здравствуйте, Александр Владиславович.**

Александр БАЖЕНОВ: Здравствуйте.

ВЕДУЩИЙ: Федеральный центр проектного финансирования, который вы возглавляете, он тоже является "дочкой" ВЭБа. Как санкции повлияли на вашу деятельность и как они повлияли на проекты ГЧП уже начатые или готовящиеся к запуску?

Александр БАЖЕНОВ, генеральный директор Федерального центра проектного финансирования "Внешэкономбанка": Наверное, пока рано подводить итоги, все еще только начинается. С другой стороны, хотел бы сказать, что специфика деятельности нас как "дочки" ВЭБа, но специальной организации, созданной для того, чтобы готовить проекты, причем проекты долгосрочные, капиталоемкие, судьба которых не решается в один момент, а решается на протяжении целого ряда последовательности событий, в этой связи хочу сказать, что, конечно, мы находимся немножко в стороне от такого актуального фронта этой темы.

ВЕДУЩИЙ: Но пока решается судьба, стоимость заемных средств растет?

Александр БАЖЕНОВ: Да, но при этом у нас существует возможность разбираться в экономике проектов, менять технические решения, подбирать какие-то другие механизмы и схемы финансирования. Одновременно с этим начинают развиваться и национальные рынки долгосрочного финансирования и новые источники. Поэтому эта тема является динамической. Могу только сказать, что в отношении тех проектов, которые мы готовим и которые мы обсуждаем с заинтересованными инвесторами, в том числе и иностранными, ни один иностранный инвестор не отказался в дальнейшем получать соответствующую информацию и рассматривать этот проект с точки зрения своего возможного интереса.

ВЕДУЩИЙ: На Питерском экономическом форуме было заявлено о нескольких крупномасштабных региональных проектах. Что это за проекты и, собственно, к подготовке каких из них вы уже приступили и, вообще, о каких суммах идет речь?

Александр БАЖЕНОВ: Мы не только на Питерском форуме подписываем соглашения и участвуем в проектах.

ВЕДУЩИЙ: Но это последние, новые проекты, поэтому они и интересны.

Александр БАЖЕНОВ: Да, да. В этом связи один из проектов, я все не помню, что мы подписали на Питерском форуме, который мы подписали на Питерском форуме, относится к доведению до логического завершения, до стадии проведения конкурса и по результатам конкурса организации и привлечения финансирования - это мост в районе Подновья в Нижнем Новгороде. Проект крупный, мост оценивается в 40 миллиардов рублей, подходы к мосту оцениваются еще в 40 миллиардов рублей. Мост сложный, но в то же время имеющий огромное значение для Нижнего Новгорода, для развития агломерации Нижнего Новгорода, поскольку позволяет физически интегрировать город Боры и город Нижний Новгород и одновременно решает проблему транзита восток - запад, который сейчас практически полностью идет через Нижний Новгород, при том, что ближайшие мосты через реку Волга находятся на расстоянии 200 - 300 километров. То есть весь этот транзитный поток идет там и даже попытка строительства резервного моста она не снижает сложность этой ситуации. Крупный проект, проект, который мы уже проработали на протяжении последних двух лет с точки юридической схемы, финансового обоснования, состояния проектной документации. Но одновременно с этим там требуется решать вопрос, связанный с моделированием трафика, транспортной моделью, одновременно решить ряд вопросов, связанных с подготовкой и проведением конкурса. Для того, чтобы завершит эти вопросы и решать их быстрее, мы договорились с администрацией Нижнего Новгорода создать

специальную проектную компанию хозяйственного партнерства, которая займется завершением подготовки этого вопроса и будет содействовать запуску этого конкурса в ближайшее время. Если говорить про такого рода проекты, возможно, не все из них подписаны в Нижнем Новгороде, какие-то в Сочи, какие-то просто так, соответственно, у нас есть, например, проект по строительству моста через реку Чусовая в Перми, которая организывает увеличение пропускной способности в направлении Пермь - Березняки и дальше достаточно большой объем транзитного грузового транспорта, который сейчас пошел в Ханты-Мансийский округ. Соответственно, там тоже проектно-сметная документация подготовлена, ее даже подготовили задолго до нас, отработана конкурсная документация, отработаны вопросы, связанные с тем, при каких условиях этот проект является финансово обоснованным. Он несколько поменьше, чем в Нижнем Новгороде, примерно в 4 раза - на действующем мосте запускается строительство дополнительного моста. Соответственно, тема будет двигаться.

ВЕДУЩИЙ: Сейчас самый популярный проект, который обсуждается в смысле строительства мостов, - это Керченский мост. На какой он стадии и какой из трех предложенных, если я не ошибаюсь, предложено три варианта строительства этого моста?

Александр БАЖЕНОВ: По мостам мы уже почти монополисты с точки зрения формирования проектов ГЧП. Только что Удмурдский, но мы там не виноваты, он без нас 3 года буксовал, потом закрылся. Что касается Керченского моста. То не 3, а, по-моему, 80 вариантов различных технических рассматривалось, которые оценивались. У нас нет практики по незавершенным проектам, там, где ведется работа, вдаваться в детали. Могу только сказать, что была проделана большая работа техническим консультантом - специальной проектной компанией, который определила (нрзб.), провел дополнительные проектные изыскания и в этой связи выбрал оптимальное направление. Дальше с точки зрения этого оптимального направления определяется технология, определенный состав объектов, которые там должны будут находиться. Помимо моста автодорожного, будет железнодорожный транспорт, будет также размещение магистралей для водо- и для энергокабеля. Соответственно, все эти вещи должны быть сложены все вместе, оценено, как этот мост будет сопрягаться с транспортной моделью того, что у нас находится на российской стороне, и того, что происходит на российской же стороне, но только уже в районе Керчи. Соответственно, эти все вопросы - транспортная модель и трафик - они все были оценены и это позволило на сегодняшний день перейти от графического, технического представления того, что это такое есть, к расчету в цифрах. Этот расчет в цифрах на сегодняшний день уточняется и должен быть представлен политическому руководству, насколько я понимаю, в ближайшее время, занимается этим Министерство транспорта, и в результате сравнения этих вариантов они определяются, что дальше делать.

ВЕДУЩИЙ: Что касается финансирования, там первая цифра звучала 59 миллиардов рублей и далее она дошла до 233 миллиардов. И меня интересует вопрос об источниках. Сначала говорилось о том, что деньги есть, они пойдут из Резервного фонда, потом речь пошла о том, что, может быть, стоило бы отложить реализацию проекта строительства моста через Лену. А строительство моста через Лену это менее значимый проект? Как, вообще, в таких случаях нужно расставлять приоритеты?

Александр БАЖЕНОВ: Наверное, приоритеты целесообразно расставлять с точки зрения народно-хозяйственного значения, значения для развития соответствующих регионов. Наверное, насколько мне известно, позиция Министерства транспорта не заключается в том, что надо выбирать одно из двух, а надо реализовывать все и, соответственно, находить соответствующее решение. В этой связи мне кажется, что здесь нет смысла противопоставлять эти проекты. Что касается источника финансирования, то на сегодняшний день этот вопрос как раз является частью того решения, которое ищется, ни у кого нет готовых решений. Что касается вопросов 40 ли это миллиардов, или 240 миллиардов, или 450 миллиардов, соответственно, дискуссия беспредметная, потому что мы никогда не сравниваем одинаковые варианты технические моста, - сколько там железнодорожного сообщения, есть оно или нет, сколько полос там должно быть построено. Когда цифра 40 миллиардов обсуждалась, насколько я понимаю, это был мост в двухполосном исполнении без железнодорожного транспорта, без кабелей и так далее. Когда технический консультант провел оценку трафика и того, что там на перспективу будет развиваться, стало понятно, что там надо делать существенно более широкий мост и большие подходы для того, чтобы обеспечить развитие транспортного сообщения в тех параметрах платежеспособного спроса и ограничения по тарифам, которые там специально закладываются, чтобы это было доступно, хотя бы на ближайшие 25 лет.

ВЕДУЩИЙ: Что касается привлечения бизнеса в такие капиталоемкие длительные проекты, их срок окупаемости превышает десятки лет, бизнес пойдет туда, что мы можем ему предложить? И что показывает практика подготовки и запуска таких проектов?

Александр БАЖЕНОВ: Да, пойдет. Практика показывает, что если проект подготовлен, то бизнес идет, а, если проекты выставляются как декларация, а внутри этих деклараций практически отсутствуют юридические механизмы защиты интересов всех сторон, адаптация экономического баланса сторон к меняющимся условиям, которые могут быть на протяжении следующих 30, 40, 50 лет, если это все предполагается, как некое условие или социальная благотворительность со стороны бизнеса или своего рода государственная закупка, которую надо просто распределить, то здесь нет разговора. Но с точки зрения того, что в этих проектах можно обеспечивать приемлемую долгосрочную доходность для частного бизнеса, что эти проекты представляют интерес для тех, существующих пока по крайней мере во всяком случае источников долгосрочного финансирования, таких как негосударственные пенсионные фонды, они представляют интерес на сегодняшний день и для тех механизмов, которые предполагается софинансировать за счет средств Фонд национального благосостояния. Механизмы, которые сейчас обсуждаются и уже фактически принято решение по рефинансированию кредитов коммерческих банков, которые направляются на развитие в Центральном Банке Российской Федерации. Эти механизмы на сегодняшний день существенным образом могут расширить потенциал долгосрочного финансирования внутри, на российском рынке. Главный вопрос - чтобы они сопрягались с экономикой проектов, а ее надо рассчитывать.

ВЕДУЩИЙ: Банковский сектор и бизнес они в реализации проектов государственно-частного партнерства ждут инициативы регионов. Нужна законодательная основа, которая будет объяснять чистоту, прозрачность, понятность процедуры конкурса, отбора проектов. На практике удастся соблюдать эти условия?

Александр БАЖЕНОВ: С большим или меньшим приближением.

ВЕДУЩИЙ: Так с большим или с меньшим?

Александр БАЖЕНОВ: В разных регионах по-разному.

ВЕДУЩИЙ: Какие регионы лидеры в реализации проектов государственно-частного партнерства?

Александр БАЖЕНОВ: Я бы не сказал, что есть какие-то такие специфические. У нас есть очень хорошее развитие взаимоотношений и движение проектов по Нижегородской области, в Омской области. Там есть такой сложный проект, который начинает двигаться тем не менее, в Астраханской области. В Ростовской области буквально в понедельник подписали 10-ое в стране с момента введения соответствующего закона хозяйственное партнерство по развитию спортивного объекта в городе Ростов-на-Дону. Всего 10-е хозяйственного партнерства с 2011 года, которое создано и которое создано не для того, чтобы построить гаражи, а для того, чтобы построить объект стоимостью за 100 миллионов долларов. Соответственно, в Оренбургской области очень интересное развитие есть, причем там фокус нашего проекта, который в Оренбургской области, - это строительство детского кукольного театра, ну, не кукольного - мы его там сейчас развиваем в несколько большее. Обсуждаются проекты в области строительства объектов здравоохранения. Здесь ответственность регионов, безусловно, за развитие этой инфраструктуры и они вынуждены решать эти вопросы с каким-то привлечением...

ВЕДУЩИЙ: Бизнес жалуется, что регионы перекадывают затраты по подготовке таких проектов на инвестора и взамен ему обещают победу в конкурсе. Зачастую такой победы они не получают и, соответственно, все затраты они остаются на плечах бизнеса.

Александр БАЖЕНОВ: Какой это наивный бизнес, который на это жалуется? Если они идут в это, значит, они пытаются сыграть ту схему, которая не является прозрачной, конкурентоспособной и так далее. Это проблема для нас, потому что на самом деле мы-то как раз и созданы для того, чтобы помогать регионам развивать качественную конкуренцию за качественные проекты. Это сложно организовать, сложно продвинуть, но, тем не менее, у нас механизм возмещения затрат существует. Если бизнес хочет участвовать в развитии и поддержке проектной деятельности, для этого надо участвовать через специальные финансовые инструменты - фонды поддержки и подготовки проектов, которые могут быть на возвратной основе, софинансировать нашу деятельность. Мы готовы обеспечивать приемлемую доходность в этой связи по такого рода софинансированию. Соответственно, такие возможности есть. Но, если вы хотите не только участвовать в подготовке этих проектов, имея, в том числе инсайт по развитию пайплайна, но, в том числе хотите влиять на это, то здесь уже возникает то, что не является приемлемым. Но сама по себе проблема привлечения частного капитала, частного бизнеса к подготовке инфраструктурных проектов - это общая проблема для всего мира. Во всем мире стараются найти способы привлечения на возвратных условиях частного финансирования в подготовку проектов. Очень много проектов надо делать, их надо делать очень качественно для того, чтобы они могли привлекать долгосрочное финансирование, а не только из бюджета. И, соответственно, что это за механизмы? вот мы один из таких механизмов.

ВЕДУЩИЙ: Не так давно агентство S&P понизило рейтинг России. Как это сказалось на инвестпривлекательности регионов и как это сказалось на финансировании региональных проектов?

Александр БАЖЕНОВ: Мы на сегодняшний день, в основном, те проекты, которые у нас дошли до стадии обсуждения финансовой модели, формирования предположений и так далее, они в большинстве своем ориентируются на российские источники финансирования. Потому что мы развиваем инфраструктуру, все доходы в рублях, соответственно, и привлечение должно быть в рублях. Соответственно, стоимость финансирования, которая может быть, мы оцениваем здесь. Безусловно, можно было бы иметь больше проектов и меньшую доходность таких проектов, но на сегодняшний день ситуация фактически приводит к тому, что мы должны в этих проектах закладывать определенную приемлемую доходность для частного инвестора и рыночную стоимость финансирования и смотреть, получают ли эти проекты или не получают. И те проекты, которые не получают, соответственно, они стоят и ждут, когда Господь сподобится. А те проекты, которые попадают в эти критериальные условия, они могут двигаться вперед и за них возникает конкуренция.

ВЕДУЩИЙ: Вообще, какова специфика подготовки проектов по отраслям и какие отрасли продвинуты в привлечении частного инвестора?

Александр БАЖЕНОВ: Безусловно, на сегодняшний день наиболее продвинутой транспортной отраслью, в первую очередь, автомобильные дороги, мосты и так далее. Они давно занимались развитием законодательства и давно занимались освоением проблем, которые возникают, связанные с развитием инфраструктуры у нас в стране, давно перешли на модель, когда инфраструктура должна окупаться не за счет коммерческих услуг, а за счет так называемой платы за доступность со стороны государственного заказчика, в пользу которого могут собираться все коммерческие доходы. Развязали инвестора и коммерческие доходы и привели долгосрочного инвестора в соответствии с долгосрочными результатами от развития инфраструктуры, соответственно, здесь развивается. Мы видим большой интерес со стороны здравоохранения, но проблема заключается в том, что на федеральном уровне за развитие здравоохранения...

ВЕДУЩИЙ: Почему там мало проектов в социальной сфере, в чем препятствие?

Александр БАЖЕНОВ: Очень большой спрос на развитие, например, объектов образования - дошкольного, среднешкольного образования. Опять-таки проблема в том, что Минобрнауки, раньше, по крайней мере, не отвечало за развитие - это все инфраструктура муниципальная и региональная. Но сейчас появились деньги, которые специальным образом направляют через Министерство образования на решение этой проблемы. С точки зрения бюджетного финансирования можно все залить, но бизнес, в свою очередь, не развивается. Но там, где регионы видят, что спрос у них гораздо больше, чем они могут получить, соответственно, там они вынуждены запускать такого рода проекты. И проекты развиваются в очень разных регионах с очень разным результатом, с очень большими сложностями, потому что опять-таки муниципальная инфраструктура у вас в регионе может быть 50 муниципальных образований. Вам что, 50 проектов сделать по маленькой школе, по маленькому детскому саду? Не получается быстрое, массовое, качественное индустриальное решение социальной проблемы. Где-то, например, в Астраханской области с этим справились. Теперь задача заключается в том, чтобы добиться приемлемого финансового закрытия, например, проекта в Астраханской области по строительству детских садов. Поэтому социальная инфраструктура - да, здесь существует проблема, все на уровне регионов. В жилищно-коммунальном хозяйстве - тема запущена. Все говорят: сдадим убыточные водоканалы в концессию. Но теперь надо найти тех инвесторов, которые на это согласны, потому что они хотят понять, а за счет чего эти водоканалы будут убыточными. Нам кажется, что Министерство строительства и ЖКХ повторяет путь Министерства транспорта, только Министерство транспорта уже там лет 7 назад поняло, что окупаемость частных инвестиций в инфраструктуру дорог не будет окупаться только за счет тарифов, поэтому надо растить не тарифы, а оценивать экономический эффект от развития и учиться расплачиваться за результаты инвестиции. А Министерство ЖКХ думает, что за счет долгосрочных тарифов, которые, тем не менее, у нас существуют на уровне низкого платежеспособного спроса и плохого качества, оно сможет заманить инвесторов. Нам кажется, что это...

ВЕДУЩИЙ: Вы упомянули закон о концессиях. Поправки к нему вступили в силу с 1 января 2014 года. И у меня к вам вопрос: для каких отраслей приток инвестиций стал ощутимым после принятия этого закона?

Александр БАЖЕНОВ: Те поправки, которые нужны для того, чтобы приток инвестиций или по крайней мере формирование проектов, потому что это же здесь большой лаг, - сначала формирование проектов, потом привлечение инвестиций, чтобы вся эта тема ожила, нам

кажется, что принципиальными являются те поправки, которые сейчас находятся на 3-ем чтении в думе и они должны быть до конца июля, насколько я понимаю, быть, возможно, приняты. Вот они имеют принципиальное значение, потому что тот механизм, который запустил большое количество региональных проектов в транспортной отрасли, они распространяют на все отрасли инфраструктуры. Онищенко допускают инициативу частного инвестора, потому что сейчас у муниципалитетов может не быть денег, может не быть компетенции, чтобы подготовить проекты. Частный инвестор тогда не путем сговора, а путем формальной подготовки документации и публичной оферты может предложить проект. Она должна быть опубликована, должно определенное время в случае заинтересованности муниципалитета в этом проекте пройти, выявиться конкуренция. Есть конкуренция - есть конкурс, мы его запустили. Нет конкуренции, соответственно, появляется возможность провести переговоры и решить этот вопрос - это тоже достаточно интересная тема. Третья принципиальная новелла, которая существует, - возможность объединения концидентов: вот те самые 40 муниципалитетов могут объединиться для проведения одного конкурса и в результате найти одного инвестора, который сможет организовать индустриальное решение проблемы, а не просто одной лопатой копать по очереди. Эти принципиальные решения должны расширить потенциал, но потенциал он ничего не стоит без активной роли самих муниципалитетов, регионов.

ВЕДУЩИЙ: Насколько они, вообще, активны сейчас, что их подстегивает?

Александр БАЖЕНОВ: Они активны, их подстегивает, безусловно, социально-политическая обстановка - им требуется решать задачи, связанные с экономическим ростом, с удовлетворением требований, которые существуют у избирателей. В этой связи этот процесс существует, он работает. Другой вопрос, что сроки движения по этим проектам, большое количество неопределенностей, наличие все время такого выбора, который неявно присутствует, - вот подожду и, может быть, сверху дадут денежку, такой ощутимой дифференциации - что мы делаем за счет того, что дадут, а что мы должны решать сами, у нас есть такие возможности и почему это лучше, потому что это быстрее, - вот этого пока не происходит.

ВЕДУЩИЙ: Будем надеяться, что неопределенностей станет меньше. Спасибо вам огромное.

Александр БАЖЕНОВ: Да.

Банкиръ (kbs-izdat.com), Киев, 27 июня 2014 17:09

СУД ОБЯЗАЛ КОМПАНИИ ФИРТАША ВЕРНУТЬ 271 МЛН ГРН "ПРОМИНВЕСТБАНКУ"

Хозяйственный суд города Киева принял решение взыскать 271,480 млн грн задолженности по кредитам с компаний Дмитрия ФИРТАША - банка "Надра" и Северодонецкого объединения "Азот" - в пользу "Проминвестбанка".

"Исковые требования "Акционерного коммерческого промышленно-инвестиционного банка" к банку "Надра" и Северодонецкому объединению "Азот" удовлетворить", - говорится в решении суда по делу "№"910/9679/14 от 18 июня, размещенном в реестре судебных решений.

Согласно решению суда, банк "Надра" должен заплатить 135,740 млн грн, в том числе просроченную задолженность по кредиту в сумме 129,540 млн грн, просроченные проценты за пользование кредитом на 413,810 тыс. грн, пенью за просрочку уплаты кредита в сумме 5,775 млн грн, пенью за просрочку уплаты процентов на 10,086 тыс. грн. Аналогичная сумма и структура задолженности у Северодонецкого объединения "Азот".

Суд объясняет свое решение тем, что ни заемщик "Азот", ни выступающий гарантом по его кредиту банк "Надра" не выполнили свои обязательства перед "Проминвестбанком" по кредитному договору от 22 ноября 2013 года о предоставлении кредитной линии.

Как говорится в решении, оно вступает в законную силу после окончания срока подачи апелляционной жалобы или после рассмотрения дела апелляционным хозяйственным судом.

Никто из участников процесса решение суда по запросу УНИАН пока не прокомментировал.

Справка УНИАН. "Проминвестбанк" работает на рынке Украины с 1992 года и входит в группу крупнейших финучреждений по активам. Основным владельцем банка является российская государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)", во владении которой 97,8502% акций банка.

Северодонецкое объединение "Азот" было введено в эксплуатацию в 1951 году и является одним из ведущих предприятий химической отрасли Украины, специализируется на производстве азотных минеральных удобрений.

Банк "Надра" работает на рынке Украины с 1993 года и входит в группу крупнейших по объему активов.

Основным акционером "Азота" и банка "Надра" являются компании, аффилированные с группой компаний Group DF. Единственным владельцем Group DF остается бизнесмен Дмитрий ФИРТАШ, находящийся под домашним арестом в Вене (Австрия) по обвинению в экономических преступлениях. Суд обязал компании Фирташа вернуть 271 млн грн "Проминвестбанку"

<http://kbs-izdat.com/sud-obyazal-kompanii-firtasha-vernut-271-mln-grn-prominvestbanku/>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

РИА Новости # Единая лента, Москва, 27 июня 2014 18:07

ПРАВИТЕЛЬСТВО ВНЕСЛО В ГД ПРОЕКТ ЗАКОНА О КОНВЕРТАЦИИ СУБОРДИНИРОВАННЫХ КРЕДИТОВ В ПРЕФЫ

МОСКВА, 27 июн - РИА Новости. Правительство РФ вносит в Госдуму законопроект, направленный на повышение финансовой устойчивости банков, соответствующее распоряжение, подписанное премьер-министром Дмитрием Медведевым, опубликовано на сайте кабинета министров.

В справке к документу отмечается, что проект, подготовленный Минфином, направлен на увеличение собственных средств (капитала) банков. "Это позволит увеличить кредитование экономики в условиях ухудшения доступа компаний к финансовым ресурсам", - добавляется в справке.

Проектом закона предусматривается внесение изменений, позволяющих направить возвращенные Внешэкономбанком средства Фонда национального благосостояния (ФНБ), размещенные на депозитах, на приобретение привилегированных акций коммерческих банков.

На указанные акции не будут распространяться отдельные положения Гражданского кодекса и федерального закона "Об акционерных обществах". В частности, эти акции не будут учитываться при расчете максимальной доли номинальной стоимости размещенных привилегированных акций.

"При этом в результате реоформления субординированных кредитов в акции необходимо обеспечить доходность вложений средств Фонда национального благосостояния в эти акции на уровне не ниже доходности их размещения на депозитах во Внешэкономбанке", - поясняется в справке.

Отмечается, что законопроект позволит повысить финансовую устойчивость банков, обеспечить дальнейшее кредитование стратегических отраслей российской промышленности.



Ведомости, Москва, 30 июня 2014

АНТИКРИЗИСНАЯ ПОМОЩЬ ПРЕВРАТИТСЯ В АКЦИИ

Автор: Дарья Борисьяк|Ориг Нехайчук

Банки смогут конвертировать субординированные кредиты, полученные в кризис от государства, в привилегированные акции и не платить по ним дивидендов

Банки, получившие субординированные кредиты в кризис, смогут конвертировать долг в привилегированные акции, следует из законопроекта правительства, внесенного в Госдуму в пятницу. Сделать это можно будет по отдельным решениям правительства, говорится в пояснительной записке к документу.

Конвертировать долг или нет будет обсуждаться в правительстве по каждому банку, говорит чиновник ведомства, участвовавшего в обсуждении документа. Всего банков, получивших субординированные кредиты, 18, наиболее крупные ссуды Внешэкономбанк предоставил ВТБ (200 млрд руб.), Россельхозбанку (25 млрд), Альфа-банку (40 млрд) и Газпромбанку (90 млрд руб.).

500 млрд руб. получил Сбербанк, но от Центрального банка, из них 200 млрд руб. уже вернул досрочно.

Банки не будут гарантировать дивиденды по привилегированным акциям это необходимое условие по "Базелю III" для учета бумаг в капитале, поясняет чиновник ведомства, участвовавшего в обсуждении документа.

До последнего времени шла дискуссия о возможности конвертации субординированных кредитов в капитал только для государственных банков, говорит сотрудник государственного банка, но теперь стало ясно, что рассчитывать на такой механизм поддержки смогут и частные банки. Вид собственности частная или государственная значения иметь не будет, отмечает чиновник ведомства, участвовавшего в обсуждении документа, и подтверждает федеральный чиновник.

Но Сбербанку в отличие от других банков, получавших помощь в кризис, правительство решило предоставить выбор он имеет возможность постоянно привлекать дополнительный капитал от материнского ЦБ. Госбанк сможет конвертировать субординированный кредит в привилегированные акции или же перевести его в бессрочный заем, продлив его на 50 лет. Пролонгировать кредит он сможет и дальше. Кроме того, Сбербанк сможет привлекать бессрочные субординированные кредиты от ЦБ и в дальнейшем, но они не могут превышать 500 млрд руб. Для остальных банков такая возможность не предусмотрена. И пока что она не обсуждалась, знает чиновник.

Особые условия для Сбербанка вопрос взаимоотношений ЦБ со своим заемщиком, объясняет логику чиновник ведомства, участвовавшего в обсуждении документа: "У ЦБ есть деньги на новые кредиты, у Минфина нет".

Сбербанк изначально склонялся к конвертации субординированного кредита в бессрочный, рассказывал зампред правления госбанка Александр Морозов. Будет Сбербанк конвертировать заем в акции или бессрочный долг, представитель банка комментировать не стал. Человек, близкий к руководству госбанка, знает, что планы не изменились: Сбербанк воспользуется опцией конвертации в бессрочный долг.

Представитель ВТБ напоминает, что для госбанка вариант с конвертацией в акции более интересный. Сегодня у ВТБ нет выпущенных привилегированных акций. Президент госбанка Андрей Костин говорил, что технически конвертация кредита может состояться уже осенью: привилегированные акции могут быть выпущены, а перевод кредита от Внешэкономбанка в капитал первого уровня позволит привлечь новые субординированные кредиты в Азии. Какой вид конвертации банкам выгоднее зависит от конкретного банка и того, захотят ли кредитные

организации более активного участия государства в своей деятельности, предупреждает предправления "Юникредит банка" Михаил Алексеев.

Если банки, получившие кредит от государства, используют возможность конвертации в привилегированные акции, Внешэкономбанк войдет в число их акционеров, хоть и без права голоса.

Банки, скорее всего, прибегнут к этой возможности, полагает чиновник. У крупных кредитных организаций резко выросло кредитование компаний, замещающих западное фондирование ссудами российских банков, говорит он, а конвертация избавит их от необходимости амортизации субординированного кредита, т. е. им не придется вычитать по 20% ежегодно из капитала начиная с 2015 г.

Министр экономического развития Алексей Улюкаев говорил, что необходимость помощи банкам уже очевидна. По словам министра, в банковском секторе необходимо решить две задачи предоставление ликвидности и пополнение капитала. В случае конвертации старых субординированных кредитов речь идет даже не о пополнении капитала, а о предотвращении его изъятия из банковской системы, рассуждает чиновник ведомства, участвовавшего в обсуждении документов.

Представители ВТБ, Альфа-банка, Газпромбанка, Россельхозбанка не ответили на вопрос, планируют ли эти банки конвертацию долгов. Антикризисная помощь превратится в акции

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/706611/antikrizisnaya-pomosch-prevratitsya-v-akcii>

ПРАЙМ # Единая лента, Москва, 27 июня 2014 12:31

ПРАВИТЕЛЬСТВО ПРЕДЛАГАЕТ СДЕЛАТЬ ИСКЛЮЧЕНИЕ ДЛЯ СБЕРБАНКА ПРИ КОНВЕРТАЦИИ ВЗЯТЫХ В КРИЗИС ДОЛГОВ

МОСКВА, 27 июня. /ПРАЙМ/. Правительство предлагает сделать исключение для Сбербанка при конвертации взятых в кризис долгов, наделив банк возможностью решить, будет ли он выплачивать субординированный кредит или переведет его в бессрочный заем. Такое предложение содержится во внесенных сегодня в Госдуму правительством поправках к закону "О дополнительных мерах по поддержке финансовой системы Российской Федерации".

Прочие банки, также получившие от государства финансовую поддержку в кризис 2008 года, получают только возможность конвертировать долг в привилегированные акции.

Проект поправок предполагает, что Сбербанк получит возможность решить, что делать со взятым кредитом: либо погасить долг до конца 2019 года, либо продлить кредит на срок до 50 лет с возможностью дальнейшей пролонгации, либо все же конвертировать его в "префы".

Обсуждение возможной меры поддержки финансового сектора через конвертацию суборда началось после заявления на ПМЭФ президента Владимира Путина о том, что "будет увеличена капитализация системно значимых российских банковских, финансовых организаций, в том числе путем конвертации субординированных кредитов в привилегированные акции, что позволит банкам расширить возможности по кредитованию экономики и удешевить кредит".

Кредиты от государства крупнейшие банки /Сбербанк, ВТБ, РСХБ, Газпромбанк и другие, всего 17 банков/ получили от ВЭБа в кризис 2008-2009 годов. Однако если Сбербанк гасил свой заем на 500 млрд рублей, то другие банки этого не делали. По этой причине глава банка Герман Греф заявлял, что в связи с инициативой государства банк "стоит перед сложным выбором": "если мы не конвертируем, наши конкуренты вновь получают бесплатные деньги в капитал, а мы нет", объяснял он. Однако конвертация для банка также не представлялась идеальным вариантом, поскольку в этом случае произошло бы размывание доли акционеров в капитале банка.

При этом глава банка ВТБ Андрей Костин поддержал предложение. Более того, после получения права на конвертацию долга в капитал банк планирует привлечь новый кредит на 200 млрд рублей и уже начал вести переговоры с инвесторами. В банке ожидают, что такая сделка при благоприятных условиях может быть закрыта уже летом.



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 27 июня 2014 18:38

КРЕДИТЫ СБЕРБАНКУ СТАНУТ ВЕЧНЫМИ

Правительство внесло в Госдуму законопроект, предоставляющий право госбанкам, получившим субординированные кредиты в 2008 г., конвертировать их в привилегированные акции. При этом Сбербанк получит право выбирать - конвертировать ли заем в префы или продлевать его каждые 50 лет по фиксированной низкой ставке.

Правительство внесло в Госдуму проект изменений в закон "О дополнительных мерах по поддержке финансовой системы Российской Федерации". Поправки, в частности, предусматривают возможность конвертации в привилегированные акции субординированных займов, которые Внешэкономбанк в 2008г. предоставил банку ВТБ и Россельхозбанку. Особенность этих префов будет заключаться в том, что на них не будут распространяться требования об обязательном определении в уставе акционерного общества размера дивиденда и (или) стоимости, выплачиваемой при ликвидации общества.

Для Сбербанка, который в законопроекте прописан отдельно, предоставлена возможность выбирать между конвертацией займов в префы и пролонгацией кредита на 50 лет с возможностью после пролонгировать его снова. Ставка кредита установлена на уровне 6,5% годовых.

В разгар кризиса в 2008г. Сбербанк получил субординированный кредит ВЭБа на 500 млрд руб., ВТБ - 200 млрд руб. Кредиты были выданы под 8% годовых сроком до 31 декабря 2019 года. В июле 2010 года ставка была снижена до 6,5% годовых.

Кроме того, кредиты получили Газпромбанк (90 млрд руб.), Альфа-банк (40 млрд руб.), Россельхозбанк (25 млрд) и другие. Всего для поддержки банковской системы страны ВЭБ выдал 400 млрд руб. 17 банкам. Сбербанк уже погасил часть долга (200 млрд руб.), а Газпромбанк конвертировал часть кредита (50 млрд руб.) в префы.

В мае 2014г. во время Петербургского экономического форума президент Владимир Путин объявил, что Сбербанк и ВТБ получают возможность конвертировать кредиты ВЭБа в префы, после чего эти средства смогут быть учтены в капитале первого уровня. Субординированные кредиты начинают вычитать из капитала за 5 лет до их погашения по 20% в год. Для банков, получивших помощь в 2008г., этот срок наступает 1 января 2015г., поэтому, как ранее говорил зампред ЦБ Василий Позднышев, решение о том, останутся ли эти кредиты в старой юридической форме или будут переведены в бессрочные, надо принять в этом году.

Если ВТБ склоняется к идее конвертировать свой кредит в префы, то Сбербанк, как ранее говорил зампред банка Александр Морозов, не хотел бы размывать доли действующих акционеров и предпочитает конвертации пролонгацию.

Решение правительства представляется "нелогичным и неправильным с точки зрения ответственности использования выделенных средств ФНБ и с точки зрения бюджетной дисциплины", говорит партнер ФБК, директор Института стратегического анализа Игорь Николаев, "одно дело, когда это понятный механизм, предусматривающий оплату процентов, а другое дело - конвертация, результатом которой будет недопоступление средств или уменьшение средств ФНБ".

Текущая стоимость кредитов "даже ниже ключевой ставки, причем никаких гарантий, что ставку по ним нельзя будет снизить в будущем, нет", отмечает эксперт (пересмотр ставки возможен по соглашению сторон после 31 декабря 2019 года). Вся операция с пролонгацией и префами с точки зрения государства представляет собой перекалывание из одного кармана в другой, добавляет директор казначейства Промсвязьбанка Дмитрий Спрысков.

Сбербанк отказался от комментариев, ВТБ обещал прокомментировать законопроект.

Лилия Фиалко Кредиты Сбербанку станут вечными

Коммерсантъ, Москва, 30 июня 2014**МИНЭКОНОМИКИ РАСЧИСТИТ МОНОГОРОДА**

Автор: Анастасия Мануйлова, Татьяна Едовина

Перечень моногородов и порядок получения ими финансовой помощи пересмотрят по новым критериям -

Ведомство обнародовало критерии для получения ими господдержки

Минэкономики определило новые критерии, по которым поселения будут относиться к моногородам и претендовать на получение финансовой поддержки. Население в них должно превышать 3 тыс. человек, а каждый пятый работник - трудиться на предприятиях одного профиля. Рассчитывать на поддержку из центра смогут в первую очередь города с уже высоким уровнем безработицы либо с перспективой ее резкого роста. Впрочем, самые проблемные из них, где градообразующее предприятие уже закрылось, в классификацию не включены.

Список моногородов, претендующих на получение федеральной помощи, может заметно измениться. Минэкономики представило для общественного обсуждения проект постановления правительства, вводящий новые критерии для попадания в перечень. Документ подготовлен по поручению президента - в послании Федеральному собранию Владимир Путин предложил создать программу комплексного развития моногородов, создав преференции для работающего в них бизнеса. Согласно проекту, статус моногорода смогут получить городские округа или поселения с населением от 3 тыс. человек, где 20% всех работающих жителей в течение последних пяти лет трудились на одном или нескольких предприятиях схожего типа по добыче полезных ископаемых (за исключением нефти и газа), производству или переработке промышленной продукции. При этом все моногорода поделят на четыре категории по уровню социально-экономического положения. Главными претендентами на господдержку, очевидно, будут те, кто попадет в первую из них - самую неблагополучную. Это города, которым грозит закрытие градообразующей организации или сокращение числа ее работников более чем на 10%, где уровень безработицы превышает средний по стране более чем вдвое или же ситуация оценивается самим населением как неблагополучная (в наличии должно быть не менее двух из этих признаков).

В действующий список моногородов входят 342 поселения. Он был составлен еще в 2009 году Минрегионом, который до конца 2013 года отвечал за эту тему в правительстве. Для попадания в список требовалось, чтобы на градообразующем предприятии или в группе предприятий, связанных единой технологической цепочкой, работало более 25% экономически активного населения либо на них приходилась половина отгружаемой городом продукции.

Хотя Минэкономики снизило порог занятости, эксперты считают новые критерии более жесткими. Как отмечалось на круглом столе в РСПП в декабре 2013 года, по критерию занятости в список Минрегиона попали лишь 60 моногородов, остальные - "по отгрузке". При этом "по отгрузке" статистика легко искажается из-за разной стоимости вырабатываемой продукции, особенно если речь идет о добыче, отмечает Владислав Варьяник, председатель комитета "Деловой России" по улучшению инвестклимата в регионах.

Кроме того, ранее данные предоставляли сами регионы, добавляет Сергей Ламанов из "ЦСР-Региона". Но следует опираться на долю градообразующего предприятия в экономике муниципалитета, а не только на занятость, считает эксперт, напоминая, что самые проблемные моногорода, где завод уже закрылся, вообще не попадают в текущую классификацию.

Сократить число претендентов может и введенный порог численности жителей моногорода - в Минэкономики считают, что проблемы небольших поселений региональные власти могут решить сами. Хотя из действующего списка лишь в 20 поселениях проживает менее 3 тыс. граждан, еще несколько десятков имеют численность менее 6 тыс., и это может стать критичным с учетом предложений, разрабатываемых другими ведомствами. Так, в пятницу министр труда Максим Топилин сообщил, что ведомство предлагает оплачивать работодателям сертификаты на

привлечение рабочей силы из проблемных регионов. Стоимость сертификата может составить 225 тыс. руб., что, по оценкам Минтруда, покрывает 75% расходов работодателя на переезд, переобучение и обустройство работника на новом месте. По словам министра, уже в 2015 году в программе могут принять участие 15 тыс. человек, а в 2018 году число переехавших будет в десять раз больше.



РБК daily, Москва, 30 июня 2014

ОФШОРЫ НАВСЕГДА

Автор: АЛИСА ШТЫКИНА, ЯНА МИЛЮКОВА

Бизнесу удалось смягчить законопроект о контролируемых иностранных компаниях. Правительство так активно взялось готовить антиофшорную кампанию, что бизнес напугался, объединился и стал сопротивляться. В итоге от драконовских мер, которые предлагал Минфин, мало что осталось.

ЧТО ХОТЕЛИ Все началось с декабрьского послания президента России Федеральному собранию. "Доходы компаний, которые зарегистрированы в офшорной юрисдикции и принадлежат российскому собственнику, конечному бенефициару, должны облагаться по нашим налоговым правилам, а налоговые платежи должны быть уплачены в российский бюджет", - потребовал тогда Владимир Путин и поручил "продумать систему, как эти деньги изъять".

Уже к марту Минфин разработал законопроект о контролируемых иностранных компаниях (КИК). Он обязывал компании и граждан, в существенной степени (от 10% уставного капитала) владеющих иностранным бизнесом в странах из так называемого черного списка, сообщать об этом в налоговые органы и платить налоги с нераспределенной прибыли по ставке 20% (российский налог на прибыль). Также на собственников налагалась обязанность уведомлять налоговые органы о доле в КИК начиная с 1% участия в компании.

С тем, что контроль над офшорными капиталами российских предпринимателей нужен, никто из представителей бизнеса не спорил. "В России упрощенное законодательство с точки зрения контроля над активами, в том числе и за рубежом. Надо управлять этим процессом. Американские и швейцарские компании, к примеру, работают с более жестким налоговым законодательством", - говорит совладелец "Юл марта", "Рив Гош" и "Дикой Орхидеи" Дмитрий Костыгин.

Но документ Минфина вызвал сильную негативную реакцию, причем не только со стороны частного бизнеса, но и у менеджеров госкомпаний. "У нас есть компании, зарегистрированные, например, в Швейцарии. Они созданы для реализации крупных международных проектов, для транспортировки газа. Как такую компанию можно рассматривать как созданную в офшорной юрисдикции?" - недоумевал на заседании в Госдуме на следующий день после обнародования законопроекта менеджер "Газпрома".

Одна из причин использования офшоров - снижение рисков кредиторов, которые участвуют в финансировании поставок, объяснял на той встрече представитель Внешэкономбанка. По его словам, принятие закона в редакции Минфина может сказаться на экспортных поставках, в частности, высокотехнологичной продукции. Вице-президент по налогам ЛУКОЙЛа Владимир Васильев боялся, что придется платить налог дважды - в стране, где зарегистрирован актив, и в России. "Возможно, в чем-то мы не правы", - допускал в споре с бизнесменами представитель Минфина.

КАК БОРОЛИСЬ

Но убедить чиновников смягчить документ оказалось непросто. В течение следующих полутора месяцев свои замечания собирали Торгово-промышленная палата, РСПП и "Деловая Россия". По ключевым положениям законопроекта их предложения совпали: бизнес предлагал поднять порог контроля с 10 до 50%, пересмотреть концепцию уведомлений либо вообще от них отказаться.

Посчитать, сколько совещаний с участием бизнеса на площадке Минфина прошло за это время, почти невозможно, говорит представитель одной из деловых организаций. "Первое обсуждение прошло еще в рамках Недели российского бизнеса (проводит РСПП) в середине марта, продолжилось на съезде РСПП, после чего встречи с Минфином и другими ведомствами

проходили уже в еженедельном режиме, а последние две-три недели - по несколько раз в неделю", - говорит он.

По его словам, ключевыми стали последние встречи с министром финансов Антоном Силуановым 16 июня и министром по делам "открытого правительства" Михаилом Абызовым 17 июня. На встрече с Абызовым, которая прошла в очень узком кругу - меньше десяти человек, представители всех заинтересованных сторон договорились, что документ с разногласиями нужно выносить на встречу бюро правления РСПП с премьер-министром Дмитрием Медведевым 18 июня.

К тому времени в Минфине уже подавали сигналы о том, что готовы пойти на уступки, правда, незначительные. В середине мая замминистра финансов Сергей Шаталов говорил РБК, что Минфин не допускает поднятия порога владения КИК с 10%. А уже в середине июня на Международном юридическом форуме в Санкт-Петербурге Шаталов заявил, что в его ведомстве все же согласились поднять его до 25%, но не более. Но только после совещания у Дмитрия Медведева бизнес почувствовал, что выигрывает битву за офшоры.

ЧТО ОСТАЛОСЬ

На той встрече предприниматели добились главного: порог участия в КИК, по крайней мере сразу после вступления закона в силу, будет повышен, а затем в течение какого-либо продолжительного периода будет постепенно снижаться. В опубликованных на прошлой неделе поручениях премьер-министра к министру финансов Антону Силуанову прямым текстом было прописано "усовершенствовать" механизм признания контролирующего лица иностранной компании "исходя из доли совокупного участия лица в капитале компании в размере 50% плюс один голос".

На этой неделе Минфин должен доработать законопроект с учетом поручений премьер-министра. Из полученного РБК в пятницу ответа министерства следует, что в обновленном документе не останется ничего из того, чего так опасался бизнес. Так, контролируемой будет признаваться иностранная компания, если доля участия в ней российского собственника будет "первоначально более 50% с постепенным снижением до более 25% для одного лица либо 10%, если в совокупности доля российских налоговых резидентов в иностранной организации составляет более 50%".

Этапность будет действовать и в отношении круга лиц, которые будут обязаны платить налоги. На совещании у премьера было решено, что сначала закон будет распространяться только на собственников - физических лиц, владеющих долей в иностранной компании. А налог на нераспределенную прибыль КИК будут начислять с 2015 года, но штрафы и пени за неуплату введут только с 2017 года.

Также ведомство Антона Силуанова готово отказаться от требования уведомлять налоговиков о собственности в иностранных компаниях при доле участия 1%. "Мы предлагаем обязать уведомлять об участии в КИК, исключив предложение об уведомлении в случае участия более 1%. Действующую норму (законопроекта) необходимо модифицировать", - пояснил представитель Минфина. Он не уточнил, какой новый порог уведомления сейчас дискутируется. Но опрошенные РБК в пятницу представители бизнес-ассоциаций восприняли эту информацию как согласие чиновников поднять планку.

Будут учтены и опасения тех, кто создавал компании в низконалоговой юрисдикции не для того, чтобы сэкономить на налогах, а для ведения реального бизнеса. Правда, пока особенности налогообложения прибыли КИК при инвестировании в осуществление активной экономической деятельности за рубежом Минфин только "предлагает предусмотреть". Также, возможно, из общего правила налогообложения КИК будут исключения для доходов, возникающих при осуществлении отдельных видов деятельности.

Есть уступки и по менее существенным вопросам. Например, в первоначальной версии законопроекта о контролируемых компаниях платить налог нужно было с прибыли, если она превышала 3 млн руб. Сейчас Минфин готов поднять минимальный порог налогооблагаемой прибыли КИК до 30 - 50 млн руб., говорит представитель министерства. Затем порог постепенно будут снижать до 10 млн руб.

ПОБЕДА БИЗНЕСА?

Предпринимателям впору праздновать победу. Но как им удалось убедить правительство пойти на уступки? Сами они считают, что после долгих консультаций чиновники поняли, что, если принять законопроект в первоначальной версии, они смогли бы рассчитывать на дополнительные налоговые поступления только в теории. "Похоже, власти реально оценили свои возможности", - считает председатель налогового комитета "Деловой России" Марина Зайкова.

По ее словам, сейчас важнее найти владельцев, которые определяют политику компании, а это как раз те, у кого пакет 50% и больше. Кстати, после совещания у Медведева первый вице-премьер Игорь Шувалов говорил, что глава Федеральной налоговой службы Михаил Мишустин сам настаивал на поэтапном введении закона: в части частных денег ФНС готова администрировать нормы, в части офшорных компаний внутри "семьи множества юридических лиц" эту работу нужно научиться выполнять.

То же самое и по поводу информирования о доле в 1%. Эта норма была абсолютно нерабочей, уверен партнер Paragon Advice Group Александр Захаров. По его словам, у налоговиков нет возможности подтвердить или опровергнуть подобную информацию, а ее обработка могла стать очень обременительной для ФНС.

Повышение на переходный период планки прибыли, с которой нужно уплатить налог, - тоже правильная мера, считает старший юрист "Гольцблат ВЛР" Артем Торопов. "Тогда в первое время под правила о КИК не будут подпадать небольшие компании, накапливающие суммы, которые не являются существенными для бюджета. При администрировании это поможет ФНС сфокусироваться на крупных налогоплательщиках и не тратить ресурсы на небольшие компании", - отмечает он.

Но законопроект еще нужно дорабатывать, считают предприниматели. В частности, налогоплательщики пока не понимают, как они будут предъявлять информацию о расходах, которые закон будет вычитать из облагаемой базы. "Нужно ввести отдельный учет по активным и пассивным операциям", - говорит глава РСПП Александр Шохин. По его словам, в законопроекте еще много "технических моментов, которые ни Минфин, ни ФНС пока не знают, как реализовывать".

ГРИГОРИЙ БЕРЕЗКИН, владелец и председатель совета директоров группы ЕСН

В России, к сожалению, встречаются законы, которые практически невозможно исполнять. Хорошо, что сейчас изменения в законодательство, касающиеся деофшоризации, становятся более рациональными. Не стоит забывать, что налоги - это то, что находится на одной чаше весов, а на другой должны быть развитый рынок, большие возможности для инвестиций, развитая судебно-правовая система. В странах с передовой экономикой, к примеру, более жесткая, чем в России, налоговая система, но и это все тоже есть. Необходимо, чтобы закон о деофшоризации имел не только фискальную, но и стимулирующую функцию. Сегодня в России и рынки упали, и не так много возможностей для инвестиций в производственные активы. Мы надеемся, что в законопроект будут внесены стимулы для возврата капитала в Россию. И он будет подразумевать не только фискальную нагрузку, но и дополнительные возможности для развития бизнеса в стране".

ДАВИД ЯКОБАШВИЛИ, председатель совета директоров компании "Биоэнергия"

Хотелось бы рассмотреть этот вопрос (о контролируемых иностранных компаниях. - РБК) глубже и перенести его хотя бы на ближайшие месяцы, чтобы можно было совместно с бизнес-сообществом найти правильное решение. Есть много нерешенных вопросов - технических, логических, логистических. Любого вопроса коснешься - везде проблема. Как это администрировать? На каком языке? Какие документы приводить? Кто будет камеральные проверки проводить? За счет кого - подозреваемого лица? И просчитал ли кто-то, сколько денег можно собрать? По нашим подсчетам, если взять 150 крупнейших компаний, сделавших IPO, и еще 200 компаний, которые планируют выйти на IPO, то с них можно собрать дополнительно за счет деофшоризации 200 - 400 млн долл. за год. Основные же резервы - это частные лица - 150 - 200 тыс. человек, которые, может быть, имеют офшорные счета и компании. По подсчетам, это 3 - 3,2 млрд долл. в год. Но чтобы это все администрировать, может быть, надо будет еще больше потратить.

АНТОН ДАНИЛОВ-ДАНИЛЬЯН, председатель совета директоров инвестиционно-строительной компании Rodex Group

Новая версия законопроекта о деофшоризации действительно чуть лучше для бизнеса. Но частный бизнес адаптируется и к первой, и ко второй версии, и больших потерь у него не будет. А государственный бизнес не сможет адаптироваться в полной мере ни к той, ни к другой. Чтобы заниматься офшорами по-настоящему, с учетом их международного статуса, нужны усилия сразу нескольких стран в рамках, к примеру, ОЭСР. Лучше и страны "большой двадцатки" подключить. В США, к примеру, действует принцип "что хорошо для Ford, хорошо для Америки", и если частный бизнес говорит: "Нам офшоры нужны" - то государство не принимает меры по ликвидации офшоров. Стало быть, усилия одной России ни к чему не приведут, если она сама не "превратится в офшор". Если в России будут действовать низкие налоговые ставки, если будет

просто консолидировать инвестиционные пулы для дальнейших вложений, ей вовсе не нужно будет с чем-то бороться. Стимулирующих же функций для возврата капитала в законопроекте для частного бизнеса пока нет.

Деофшоризация в России пойдет другим путем. ФОТО: Fotolia/PhotoXPress.ru

Президент РСПП Александр Шохин (слева) и другие лоббисты нашли способ донести позицию бизнеса до министра финансов Антона Силуанова (справа) и правительства в целом

БИЗНЕС

Коммерсантъ # Казань (Волга-Урал), Казань, 28 июня 2014

ВЫПЛАТЫ АКЦИОНЕРАМ КАМАЗА ПРЕВЫСЯТ 200 МЛН РУБЛЕЙ

Автор: "Интерфакс"

Выплаты акционерам КамАЗа превысят 200 млн рублей

ОАО "КамАЗ" выплатит по итогам работы в 2013 году дивиденды в размере 0,29 руб. на акцию. Как говорится в сообщении компании, соответствующее решение приняли акционеры ОАО "КамАЗ" на годовом собрании в пятницу, утвердив рекомендацию совета директоров. Ранее генеральный директор компании Сергей Когогин сообщил "Интерфаксу", что ОАО "КамАЗ" может выплатить по итогам работы в 2013 году дивиденды в размере 10% от чистой прибыли по РСБУ. Как сообщалось, чистая прибыль предприятия по РСБУ в 2013 году составила 2,05 млрд руб. Таким образом, сумма дивидендов может достичь 205,58 млн руб. За 2012 год компания впервые с 1992 года выплатила дивиденды в размере 0,69 руб. на акцию - в общей сложности на сумму около 487,95 млн руб. Кроме того, акционеры одобрили ряд дополнений к договорам между ОАО "КамАЗ" и ВЭБом относительно залога имущества КамАЗа. Акционеры также утвердили годовой отчет компании за 2013 год, бухгалтерскую отчетность, избрали ревизионную комиссию и утвердили аудитором ЗАО "БДО". Кроме того, были утверждены устав ОАО "КамАЗ", положения об общем собрании акционеров, о совете директоров и гендиректоре в новой редакции.

КамАЗ является крупнейшим российским производителем грузовых автомобилей. В 2013 году компания реализовала 43,8 тыс. машин. Уставный капитал АО состоит из 707,23 млн акций. Юридические лица контролируют 98,34% уставного капитала компании. Среди них - корпорация "Ростех" (49,9%), кипрские Avtoinvest Limited и Decodelement Services Limited (20,81% и 2,73% соответственно, владеют акциями в интересах бывших владельцев инвестиционной компании "Тройка Диалог" и гендиректора компании Сергея Когогина), германский концерн Daimler AG (11%), американская KAMAZ International Management (4,25%, аффилирована с американским инвестфондом KKR) и Европейский банк реконструкции и развития (4%), а также ООО "Финансово-лизинговая компания "КамАЗ"" (3,72%).

"Интерфакс"

МЕЧЕЛ СНИЗИЛ ПРОГНОЗ ДОБЫЧИ УГЛЯ НА ЭЛЬГЕ В 2014 Г, СОСРЕДОТОЧИТСЯ НА КАПСТРОИТЕЛЬСТВЕ

(новая редакция 1 абзаца, добавлен 10)

Нерюнгри. 27 июня. ИНТЕРФАКС - ОАО "Мечел" (МОЕХ: MTLR) сократило прогноз добычи угля на Эльгинском месторождении в 2014 году до более 1 млн тонн с ранее заявленных 2,2 млн тонн.

Как пояснил журналистам глава ОАО "Мечел-Майнинг" Павел Штарк в ходе посещения месторождения, снижение прогнозов добычи связано с намерением группы сосредоточиться на капитальном строительстве на Эльге. Речь, в частности, идет о расширении пропускной способности железной дороги до месторождения, переводе сезонной обогатительной фабрики на круглогодичный режим работы, подготовке энергетической инфраструктуры.

Всего в текущем году группа планирует инвестировать в Эльгу 26 млрд рублей. Источник финансирования - кредит ВЭБа на \$2,5 млрд. Однако П.Штарк не исключил, что сарех может быть скорректирован в связи с тем, что "Мечел" в настоящее время исполняет отлагательное условие получения второго транша проектного финансирования, связанного с переводом ж/д ветки на баланс ООО "Эльгауголь" (проектная компания, оператор освоения месторождения). "Мечел" рассчитывает получить второй транш в августе-сентябре.

Как сообщалось, в середине марта "Эльгауголь" и Внешэкономбанк подписали соглашения о выделении второй и третьей кредитных линий проектного финансирования на развитие первой очереди Эльгинского угольного комплекса. Банк, в частности, предоставляет компании \$2,085 млрд и \$418,7 млн соответственно. В конце прошлого года "Мечел" получил первые \$150 млн из кредита ВЭБа, которые планируется погасить за счет второго транша.

В то же время группа уже заключила первый договор сроком на 1 год на поставку угольного концентрата Эльгинского месторождения объемом до 200 тыс. тонн. Покупатель - японская JFE. Кроме того, ведутся переговоры о поставках угольной продукции с Эльгинского месторождения с другими потенциальными покупателями, в основном это японские NSSMC, Nishin, KSL, NCE.

Планируются поставки пробных партий в адрес компаний из Южной Кореи и Японии. Например, китайская Baosteel предварительно выразила готовность закупать до 960 тыс. Эльгинского угля в год. С корейской GS Global подписан меморандум о поставке до 1 млн тонн рядового энергетического угля в год и до 1,5 млн тонн эльгинского обогащенного энергетического угля в год, добавил глава "Мечел-Майнинга".

К настоящему моменту "Мечел" уже потратил на развитие Эльги 88 млрд рублей, из которых 71 млрд рублей инвестировано в строительство железной дороги до месторождения. Ранее сообщалось, что "Мечел" предлагал РЖД выкупить у угольной компании ж/д ветку, связывающую Эльгу с БАМом, однако у монополии в настоящее время нет на это средств. "Приобретение железной дороги государством в лице РЖД мы считаем логичным шагом. Это инфраструктурный объект, который даст импульс для развития территории, здесь кроме нашего Эльгинского месторождения находятся десятки других", - уверен П.Штарк.

В 2015 году "Мечел" ожидает, что ФСК проведет к месторождению линию электропередачи, которая уже готова на 70%.

Добыча на Эльгинском разрезе началась в августе 2011 года, с этого момента было добыто более 600 тыс. тонн рядового угля. В июне прошлого года "Мечел" добился переноса срока завершения строительства первой очереди обогатительного комплекса на Эльге мощностью не

менее 9 млн тонн угля на 2017 год. Ранее предполагалось, что пуск первой очереди месторождения состоится до 31 декабря 2013 года. Вторая очередь комплекса со среднегодовой производительностью не менее 18 млн тонн угля в год, как ожидается, достигнет своей проектной мощности к концу 2021 года, в то время как ранее это предполагалось сделать это к июлю 2018 года.

Запасы месторождения составляют около 2,2 млрд тонн по стандартам JORC. Проект является экспортоориентированным, предполагается, что основными потребителями этих углей станут страны Азии. В настоящее время "Мечел" ищет партнера для развития проекта, которому готов отдать миноритарный пакет оператора месторождения (ООО "Эльгауголь").

Эльгинское угольное месторождение - крупнейшее в России и одно из крупнейших в мире месторождений коксующегося угля, оно расположено в Южной Якутии. Его запасы составляют около 2,2 млрд тонн по стандартам JORC.

Служба финансово-экономической информации

RIO TINTO ПРИТОРМОЗИЛА С КАЛИЕМ

Автор: Ольга Мордюшенко

Компания не стала выкупать контроль в СП с «Акроном»

«Акрон» остался мажоритарным акционером в СП с Rio Tinto в канадском калийном проекте Albany. Предполагалось, что российская компания сохранит лишь 20%, а 80% выкупит Rio Tinto, но цены на калий с 2011 года, когда подписывалось соглашение по СП, упали с \$500 до \$300 за тонну. Но конфигурация сделки, считают эксперты, может измениться, и тогда к моменту активного инвестирования в проект Rio Tinto доведет свой пакет до контрольного и выше.

ОАО «Акрон» сообщило, что завершило создание СП с Rio Tinto для реализации калийного проекта Albany в канадской провинции Саскачеван. Доли партнеров составили 68% и 32% соответственно. Но изначально планировалось, что миноритарным акционером в СП станет «Акрон». В 2011 году компания заключила соглашение с Rio Tinto Exploration Canada Inc. о продаже 40-процентной доли за 2,1 млрд руб. с опционом еще на 40% до марта 2013 года. На тот момент цены на рынке калия в среднем составляли около \$500 за тонну. Срок реализации опциона был продлен до 31 августа 2013 года, но Rio Tinto так и не выкупила дополнительный пакет. Одним из условий отказа от него был возврат «Акрону» 8-процентной доли в качестве компенсации.

Источник «Ъ» на рынке отмечает, что основными причинами отказа стали смена руководства в самом Rio Tinto (в начале 2013 года после ряда неудачных инвестиций Тома Олбаниза во главе компании сменил Сэм Уолш), а также осложнившаяся в конце июня после калийного конфликта России и Белоруссии ситуация на рынке. Напомним, тогда «Уралкалий» заявил о прекращении работы с «Беларуськалием» в рамках СП «Белорусская калийная компания» и начале самостоятельного трейдинга. Это обвалило цены с \$400 до \$300 за тонну. В «Акроне» комментарии получить не удалось, в Rio Tinto на запрос «Ъ» не ответили.

В СП «Акрона» и Rio Tinto входят девять участков, в 2013 году российская компания сообщала, что предполагаемые ресурсы проекта Albany составляют 1,4 млрд тонн со средним содержанием калия 31%, общий объем извлекаемых ресурсов — 329 млн тонн. После разведки партнеры рассчитывают продолжить оценку состояния окружающей среды и подготовку предварительного ТЭО. Добычу СП предполагало начать в 2018 году. Всего структуре «Акрона» North Atlantic Potash Inc. принадлежит 18 разрешений на разведку залежей калийных солей в Саскачеване, срок их действия истекает в 2016 году. Ранее компания уже продала часть активов в Канаде: в 2010 году права на разведку двух участков купили BHP Billiton и Sanya Resource Corporation, а в 2011 году еще восемь месторождений — китайская Yankuang Group Corporation Limited за \$110 млн. Общая выручка от продажи составила около \$200 млн.

Канадские проекты не являются первоочередными для «Акрона», которому в России принадлежит Талицкий участок Верхнекамского месторождения калийно-магниевых солей в Пермском крае. Инвестиции в него оцениваются в \$2 млрд. Но и его компания не спешит запускать на фоне сложной ситуации на рынке и низких цен. Изначально ввести его планировалось в 2016 году с выходом на полную мощность в 2018 году, но в начале года «Акрон» согласовал с Роснедрами перенос ввода на четвертый квартал 2021 года с доведением добычи до 2 млн тонн к 2023 году. Также компания сократила планы по инвестициям в проект до \$95 млн в 2014 году, а общие вложения снизила на 11%, до \$400 млн. При этом «Акрон» долго не мог начать освоение из-за отсутствия средств, и в проект вошли ВЭБ (20% минус 1 акция), «Сбербанк Инвестиции» (19,9%) и Евразийский банк развития (9,1%).

Константин Юминов из Raiffeisenbank считает, что не стоит придавать много значения отказу от опциона, так как канадский проект находится на предварительной стадии разработки и не требует существенных вложений. К тому же Rio Tinto осторожничает после неудачного опыта,

когда компании пришлось для погашения задолженности в \$10 млрд продать бразильской Vale калийные активы, включая проект Рио-Колорадо в Аргентине и площадь Регина в Саскачеване за \$850 млн. По его мнению, когда проект выйдет в активную стадию, а ситуация на рынке прояснится, Rio Tinto может нарастить свой пакет до контрольного и выше.

Ольга Мордюшенко

<http://www.kommersant.ru/doc/2502396>



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 28 июня 2014 22:51

ОАК: ВВС РОССИИ ЗАКУПИЛИ В 2014Г. БОЛЕЕ 100 НОВЫХ САМОЛЕТОВ

Российские военно-воздушные силы в 2014г. закупили более 100 новых самолетов. Это сделано в рамках государственной программы перевооружения, рассчитанной до 2020г., сообщил в эфире РСН руководитель дирекции программ военной авиации Объединенной авиастроительной корпорации Владимир Михайлов.

"Эта программа выполняется успешно. Если в 2011г. было поставлено всего 19 новых самолетов, то 2012г. их уже было 35, в 2013г. - 70, а в этом году более 100. Все предприятия строго по графику выпускают самолеты", - сказал Михайлов.

По его словам, план на 2014г. также будет выполнен. Уже подписаны договора на закупку 360 самолетов, в 2015г. будут заключены дополнительные контракты на выпуск 170-180 новых боевых судов, сообщил Михайлов.

Согласно госпрограмме, к 2020г. ВВС перевооружат на 65-70%.

Государственная программа вооружения на 2011-2020гг. направлена на поддержание необходимого уровня оснащения вооруженных сил современным вооружением, военной и специальной техникой.

ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" - российская корпорация, созданная в 2006г. и объединяющая крупнейшие авиастроительные предприятия России. В ОАК, в частности, входят ОАО "Авиационная холдинговая компания "Сухой", ОАО "Туполев", ОАО "Авиационный комплекс им.С.В.Ильюшина", ОАО "ОКБ Сухого", ОАО "Опытно-конструкторское бюро им.А.С.Яковлева", ОАО "Российская самолетостроительная корпорация "МиГ" и др. Основными акционерами являются РФ в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом, которое владеет 84,33% акций, и Внешэкономбанк (9,11%), оставшиеся 6,56% принадлежат частным лицам.

<http://www.rbc.ru/rbcfreenews/20140628225139.shtml>

Агентство Бизнес Информации (abireg.ru), Воронеж, 27 июня 2014 17:31

ВОРОНЕЖСКИЙ "ИЛЬЮШИН ФИНАНС КО" ПЛАНИРУЕТ В ЭТОМ ГОДУ ПОСТАВКУ ЧЕТЫРЕХ САМОЛЕТОВ

Воронеж. 27.06.2014. ABIREG.RU - Воронежская лизинговая компания ОАО "Ильюшин Финанс Ко" планирует передать в этом году заказчикам четыре самолета, говорится в годовом отчете компании.

В частности, иностранным заказчикам (кубинской авиакомпании Cubana de Aviacion) планируется поставить в совокупности четыре самолета - три Ан-158 и один Ан-148.

Кому предназначен один Ил-96, в компании не пояснили. Однако, не исключено, что самолет предназначен для "Специального летного отряда Россия".

Выручка ИФК от продаж в 2013 году превысила 11 млрд рублей. Дебиторская задолженность, в свою очередь, возросла почти в 1,5 раза, до 13,7 млрд рублей.

В настоящее время 48,4% акций контролирует ОАК, 21,39% - "ВЭБ-Капитал", 16,3% - "Авиаинвест", 13,9% принадлежит остальным миноритариям. Однако сейчас идет активный процесс смены основного владельца ИФК. 78,6% акций компании планирует выкупить Внешэкономбанк. Этот пакет включают в себя доли, которые контролирует ОАК, структуры бизнесмена Александра Лебедева и ряд других миноритариев. Официальное распоряжение о продаже ОАК их акций (48,4%) в воронежской лизинговой компании Внешэкономбанку российский премьер Дмитрий Медведев подписал еще в апреле. ФАС России дало согласие на консолидацию пакета.

Валентина Бирюкова

http://abireg.ru/n_39933.html

РАПСИ (rapsinews.ru), Москва, 27 июня 2014 15:53

ЖАЛОБУ "АРМАВИА" НА ВЗЫСКАНИЕ ПО ИСКУ ВЭБА 13,5 МЛН РУБ РАССМОТРЯТ В ИЮЛЕ

МОСКВА, 27 июн - РАПСИ. Девятый арбитражный апелляционный суд назначил на 30 июля рассмотрение жалобы авиакомпании "Армавиа" (Армения) на решение о взыскании с нее около 13,5 миллиона рублей по иску Внешэкономбанка, сообщили РАПСИ в суде.

В апреле арбитражный суд Москвы частично удовлетворил иск банка, который просил взыскать с авиакомпании около 16,5 миллиона рублей. В то же время суд отклонил встречный иск авиакомпании о взыскании с банка 1 миллиона рублей.

В суде представитель ВЭБа сообщил, что в июне 2011 года в рамках подготовки проекта по предоставлению авиакомпании кредита на приобретение в лизинг двух самолетов Sukhoi SuperJet-100 стороны заключили договор об оказании услуг. Для проработки схем сделок банком были привлечены внешние консультанты - PricewaterhouseCoopers и юридическая фирма "Вегас-Лекс". По договору авиакомпания обязана была возместить все расходы. Банк оплатил услуги консультантов в размере 14,8 миллиона рублей и направил авиакомпании счета. В 2012 году авиакомпания перечислила банку только 1 миллион рублей. Так как авиакомпания не оплатила полностью задолженность, банк обратился с иском в суд.

В свою очередь представитель авиакомпании заявил, что они не согласны с исковыми требованиями. Так, ответчик считает, что банк нарушил срок по представлению заключения, который составлял три месяца. Также ответчик считает, что услуги были оказаны ненадлежащим образом. В 2012 году авиакомпания отказалась от получения кредита.

Суд удовлетворил требование банка о взыскании основного долга в полном размере, однако относительно взыскания процентов суд указал, что истцом неверно рассчитан период и количество дней просрочки, в связи с этим исковые требования в этой части были удовлетворены частично.

"Армавиа", будучи стартовым заказчиком самолетов Sukhoi SuperJet-100, в 2012 году сообщила, что отказывается от уже эксплуатируемого самолета и нового самолета, который ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) собиралось ей передать. В апреле 2013 года сообщалось, что ГСС подали иск в Международный коммерческий арбитражный суд при ТПП России к "Армавиа" для взыскания убытков в связи с отказом от покупки самолета.

"Армавиа" сообщила, что прекращает с 1 апреля 2013 года полеты и начинает процедуру банкротства.

<http://rapsinews.ru/arbitration/20140627/271611232.html>



Ведомости, Москва, 30 июня 2014

"ФАТАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ПОСЛЕ СМЕНЫ СОБСТВЕННИКА Я НЕ ПРЕДВИЖУ", - МИХАИЛ ВАСИЛЕНКО, ГЕНДИРЕКТОР "МЕЖДУНАРОДНОГО АЭРОПОРТА "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Автор: ИРИНА МОКРОУСОВА

Михаил Василенко об отношениях с "Аэрофлотом", приватизации "Шереметьево" и приходе частного инвестора TPS Avia Александра Пономаренко, Александра Скоробогатко и Аркадия Ротенберга

Михаил Василенко давал это интервью в музее истории "Шереметьево" в терминале F. На полу аэродромная разметка, на одной из стен гигантская копия передовицы "Известий" от 12 августа 1959 г. о первом рейсе из нового столичного аэропорта, а в стеклянных шкафах коллекция одежды сотрудников аэропортов разных лет. В центре помещения элемент будущего: миниатюра аэропорта "Шереметьево" с новыми терминалами и третьей взлетно-посадочной полосой. Реализовать эти проекты Василенко предстоит при содействии частного инвестора.

Вы в "Шереметьево" без малого 10 лет. Бывали моменты, когда хотелось все бросить и уйти? Да каждый день! Я шучу. В чем особенность характера: когда нет задач и нечего делать, неинтересно, а когда есть вызовы, тогда интересно работать.

Какие решения труднее всего давались?

Это как в армии: сначала надо оценить обстановку, выяснить задачу, принять решение и если решение есть, то оно есть и его надо выполнять. Не решение трудно дается, а его выполнение. Например, то, что связано с увольнением людей, всегда болезненно и неприятно. Я часто встречаюсь с персоналом, некоторые жалуются: вот я инженер, а у меня такая маленькая зарплата. Я говорю: на предприятии мы готовы платить за должность. Если профессор и доктор наук хочет работать дворником, то мы будем платить ему как дворнику. Знание шести языков и научная степень на его зарплату не повлияют. Если он хочет работать преподавателем, то он будет получать зарплату преподавателя. Зарплата это не получка, как в советское время, это деньги за работу. И в первую очередь оценивается то, что требуется от человека на этой должности. А он в ответ рассказывает, что у него семья и кредит. Одна из основных целей аэропорта Цюриха так и написано во всех его документах эффективные затраты. Когда затраты эффективные, тогда зарплата у людей выше.

Вы ориентируетесь в своей работе на аэропорт Цюриха?

Не только Цюриха. Сингапур, Сеул у всех можно учиться каждую минуту, не останавливаясь.

В ОЖИДАНИИ ИНВЕСТОРА

В мае совет директоров "Шереметьево" продлил ваши полномочия гендиректора еще на три года. Какие задачи поставило перед вами правительство?

Работы очень много, она тяжелая, но благодарная. По ее результатам станет видна перспектива аэропорта. Мы должны приступить к проектированию и строительству нового терминала в северной зоне аэропорта и межтерминального перехода. Также нам предстоит провести консолидацию активов, находящихся в периметре "Шереметьево", подготовиться к приватизации аэропорта, выполнить поручение президента и взять в концессию аэродром. Это основные задачи, которые надо решить очень быстро.

Осенью 2013 г. инвестором развития северной зоны "Шереметьево" была выбрана группа TPS Avia. После консолидации активов, находящихся в периметре "Шереметьево", инвестор может получить значительный пакет акций аэропорта. Хочет ли он работать с вами эти ближайшие три года?

Частный инвестор прекрасно понимает, что в обозримой перспективе изменится совет директоров и у него появятся совершенно понятные рычаги управления менеджментом. И государство это тоже понимает. Мы постоянно работаем вместе как партнеры, которым

интересен проект развития северного терминального комплекса. Сейчас я наемный менеджер у собственника-государства. В дальнейшем, когда инвестор станет акционером, я буду работать наемным менеджером у него.

Определен ли точный периметр консолидации в "Шереметьево"?

В консолидацию могут войти ООО "Грузовой комплекс Шереметьево", ООО "Аэропорт Москва", ООО "Автопарк-М", ООО "МАШ реклама", ОАО "Империал дьюти фри", ООО "Терминал В Шереметьево", ООО "Межтерминальный переход Шереметьево", ОАО "Аэро-Шереметьево". Впереди утверждение в Росимуществе.

Эти предприятия принадлежат TPS Avia. Выходит, после консолидации контрольный пакет окажется все-таки у частного инвестора?

Мы понимаем, что проекты, связанные с развитием северной зоны, будут иметь большой вес при консолидации.

Вкладывая деньги в развитие северной зоны, TPS Avia надеется на контрольный пакет, наверное.

Хорошее дополнение наверное. Будем исходить из норм закона и процедур. Не буду предполагать, чего хочет инвестор, но, наверное, хочет получить некий пакет. Какой именно определит оценка. Мы точно знаем, что государство хочет выйти из ОАО "МАШ" в 2016 г. об этом говорила руководитель Росимущества Ольга Дергунова. Все остальное понятно же.

Готова ли TPS Avia выкупить оставшийся после консолидации госпакет?

Это следующий этап дорожной карты, и он еще не обсуждался. Росимущество требовало, чтобы инвестор при создании совместных предприятий с "Шереметьево" дал согласие на консолидацию. Инвестор согласился. Следующий этап скорее всего, оставшийся после консолидации госпакет будет продан на конкурсе. И у инвестора будет простой выбор: участвовать в конкурсе или работать в паре еще с одним акционером.

Конкурса может и не быть, если после консолидации инвестор получит разрешение правительства выкупить оставшийся пакет без конкурса.

Если будет такое решение, то оно будет выполняться. Это Росимущество должно прокомментировать, не ко мне вопрос.

ГАРАЖ ДЛЯ "ТАВРИИ"

Что изменится после приватизации "Шереметьево"?

Фатальных изменений я не предвижу. Приоритеты у частного собственника и у государства примерно одинаковые. Способы достижения иногда разные. Поэтому в части экономических решений у топ-менеджмента будут изменения решения будут приниматься быстрее. Коснется ли это рядовых сотрудников и работников среднего звена? Наверное, мало коснется. Их обычно мало волнует, кто, чем и как владеет. Важна зарплата, комфорт в работе, благополучие семьи.

Вы уже работали наемным менеджером у частных инвесторов. С кем лучше с частным инвестором или госсобственником?

С частными инвесторами проще иметь дело в процессе принятия решений и их воплощения. Вот пример: есть некий убыточный актив, который нужно продать побыстрее. В случае с государством его нельзя просто так продать подешевле. А частный инвестор скажет: предприятие каждый год приносит убытки, мне это не нужно и вопрос решен. Второй момент совет директоров. "Шереметьево" повезло с ним: у нас удивительно профессиональный и дотошный коллектив собрался. Постоянно очень много споров, всегда нужно быть готовым доказать необходимость какого-то решения. Но не во всех государственных компаниях так. Бывает, что совету директоров компания неинтересна, безразлично, что в ней делается, и все голосования проходят заочно. Либо, наоборот, невозможно никакое решение провести, потому что совет директоров боится принять на себя бремя ответственности и перекладывает его на частного инвестора, который когда-нибудь придет. У частного инвестора в советах директоров, как правило, независимые директора, получающие большое вознаграждение и заинтересованные в развитии компании.

А чем госсобственник хорош?

Тем, что связано с выполнением государственных решений. С флагом государственной компании проще стучаться в различные двери.

Видимо, не всегда. "Шереметьево" пыталось досрочно погасить госбанку ВТБ кредит, взятый еще "дочкой" "Аэрофлота" на строительство терминала D, но ничего не вышло.

Кредит очень сложный, а "Шереметьево" плательщик хороший, постоянный. Никто не хочет терять такой доход. Но очень конструктивно пошли переговоры с ВТБ. Рассматривается как

досрочное погашение с выплатой штрафа, так и реструктуризация. В июле мы закончим обсуждение всего и выйдем на договор.

Итак, какой собственник эффективнее частный или государственный?

Давать оценку было бы с моей стороны неправильно. В зависимости от сферы деятельности компании бывает по-разному. Наши министры в правительстве часто говорят, что государство неэффективно. Но я думаю, они в определенной степени преуменьшают свое значение. Самая большая проблема не в эффективности государства как собственника, а в кадрах. Если правильно подобраны менеджеры и коллектив, то предприятие развивается, и примеров тому море. Например, "Аэрофлот": правильно подобранный менеджмент, совет директоров очень сильный и компания отлично развивается, конкурирует с частными компаниями.

"Аэрофлот", пожалуй, даже слишком быстро развивается, и "Шереметьево", кажется, не успевает за ним.

Тут вот такая ситуация. Предположим, я купил большой автобус и решил перевозить людей в Симферополь. Сел в него, набрал пассажиров и знаю, что у меня еще очередь стоит. Вернулся домой передохнуть, а автобус поставить негде гараж-то у меня на "Таврию". И кто в этом виноват? Конечно, жена! Гараж под "Таврию" я сам строил, и можно порассуждать, правильно или неправильно я решил строить такой гараж, только управлять-то я его передал жене, поэтому она и виновата. Чтобы гараж для "Таврии" переделать в гараж для автобуса, уйдет какое-то время, а вокруг соседи, у которых гаражи под велосипеды, и к ним тоже не поставишь автобус. Вот и все.

Вы намекаете на то, что "Аэрофлот" сам построил терминал D, которого ему оказалось мало, а потом передал его "Шереметьево" вместе с долгами. И тем не менее за гараж для "Таврии" отвечаете вы

Мы понимаем, что "Аэрофлот" растет, поэтому тоже будем развиваться: планируем строительство новых терминалов, привлекли инвестора. Сейчас уже тяжело на внутренних линиях, в ближайшие два года аэропорт будет полон, но мы будем это преодолевать. Уже были такие этапы, когда в "Шереметьево" 20 лет ничего не строилось, а потом терминалы были забиты до предела. И каждый, кто сюда прилетал, готов был лично высказать мне, что обо мне думает. В этот раз трудности мы преодолеем быстрее. Но в любом случае это делается не так быстро, как покупаются самолеты.

В какой стадии проект по развитию северной зоны?

Мы зарегистрировали два совместных предприятия ООО "Терминал В Шереметьево" для строительства нового терминала и ООО "Межтерминальный переход Шереметьево" для строительства тоннеля, который свяжет северную и южную зоны аэропорта. Вместе с инвестором проводим предварительные конкурсные процедуры по отбору генподрядчиков. Очень важно получить правильный проект и правильный бюджет. TPS бессмысленно вкладывать лишние деньги в создание инфраструктуры, чтобы она была дорогая. Ведь нам ее еще надо будет эксплуатировать. Поэтому очень важно заставить генподрядчика нанимать таких подрядчиков, чтобы они действовали в рамках бюджета. Даже человек, который просто делал у себя дома ремонт, знает, как сложно уложиться в бюджет. Наверное, изменения бюджета все равно будут. Но если эти изменения будут в тех рамках, которые мы спрогнозировали, значит, мы все сделали правильно. Мы планируем построить терминал примерно за \$300 млн, строить его за миллиард или полтора мы не будем.

Когда начнется стройка?

До конца года у нас будет проект. Мы пообещали "Аэрофлоту" сохранить терминал В до конца года для "Добролета", в связи с тем что ему просто некуда идти. Дальше в "Шереметьево" возможности принимать компанию точно не будет.

Гендиректор "Аэрофлота" Виталий Савельев недавно заявил, что "Добролет" останется в "Шереметьево" еще на два года

Мы рассматриваем это высказывание в качестве пожелания. Но у нас тяжелые условия на внутренних линиях для самого "Аэрофлота" очень загруженный сектор внутренних линий в терминале D, это очень неудобно для пассажиров. Мы это прекрасно понимаем, и нам надо как можно скорее это развивать. Но в южной зоне увеличивать количество терминалов нельзя, потому что аэропорт по пропускной способности, рулежным дорожкам просто остановится.

Новый терминал в северной зоне тоже будет не слишком большим на 15 млн, и только к 2018 г. Хватит ли этого "Аэрофлоту"?

При вводе в эксплуатацию нового терминала и сохранении федеральной зоны в терминале D "Шереметьево" сможет обслуживать порядка 27 млн пассажиров внутренних линий. По итогам

2013 г. мы обслужили 10,6 млн пассажиров федеральных рейсов. Поэтому после ввода в строй терминала В запас мощности по ВВЛ на 3-4 года есть.

Новый терминал появится рядом с третьей взлетно-посадочной полосой. Как решился вопрос с выкупом земель и на каком этапе строительство?

Земли под саму полосу выкуплены. Но экспертиза на законных основаниях исключила из проекта выкуп земли под санитарно-защитную зону. Выкупать эту землю можно будет после проведения натурных изменений, которые покажут, как ВПП-3 повлияет на окружающую среду. Так что все нормально, но всегда можно любую тему раздуть искусственно. Пока есть надежда, что поручение министра транспорта построить полосу к 2017 г. будет выполнено. Площадка подготовлена. Идет строительство рулежной дорожки над Шереметьевским шоссе. Выполняется засыпка песчаного основания под летное поле. В общем, все в процессе. В 2018 г. будет чемпионат мира, и, чтобы спокойно его принять, мы должны соответствовать: быть с терминалами, железной дорогой, тоннелями, третьей полосой. Другого выхода нет.

ПЛАТА ЗА КОНЦЕССИЮ

Сколько денег еще нужно вложить в аэродром после строительства третьей полосы?

Около 20 млрд руб. Они нужны на рулежные дорожки, схемы движения, на новые места для стоянок самолетов авиакомпании ведь растут. Если их не вложить, то на этой инфраструктуре мы сможем принимать только 35 млн пассажиров в год и остановимся на этом. Эти 20 млрд руб. мы надеемся получить из ФНБ, когда возьмем аэродром в концессию. Это же правильно: если мы готовы взять на себя ответственность за содержание государственной инфраструктуры, то можем претендовать на дешевые деньги.

Операторы могут отказаться от подписания концессии?

Могут. И тогда они не получают денег из ФНБ на развитие, и все, просто будут платить арендную плату за аэродром. Но это же никого не устраивает.

Но деньги ФНБ придется возвращать. Как аэропорты будут возвращать миллиарды рублей с процентами?

Во "Внуково" сейчас все вопросы, связанные с аэродромом, решены. А вот "Домодедово", как и нам, нужно будет просить деньги в ФНБ и потом возвращать. Так возникнет конкурентная среда: кто эффективнее, тот лучше. Сейчас обсуждается важный аспект тарифное регулирование деятельности аэропортов, когда операторы получают на развитие аэродромов деньги ФНБ. Есть два варианта. Первый тарифное регулирование должно включать инвестиционный тариф, который будет определяться государством. Второй вообще отказаться от регулирования. Первый вице-премьер [Игорь Шувалов] давал поручение по аэропортам, которые взяли аэродромы в концессию, вообще выйти из тарифного регулирования. Поэтому аэропорты, которые выйдут из тарифного регулирования, должны иметь какую-то вилку тарифов и должны понимать: каким образом они конкурируют на рынке и что предлагают авиакомпаниям.

Речь идет только о дерегулировании тарифов за взлет-посадку или о сборах за пользование аэровокзалом тоже?

В первую очередь речь идет о тарифах за пользование аэродромом. Но вообще, конечно, лучше все дерегулировать. Невозможно рассматривать строительство новых терминалов без инвестиционной составляющей в тарифе. И на самом деле если рассматривать рыночные механизмы, то тут все очень просто: авиакомпания не пойдет на высокий тариф, если не будет достаточного качества. У нас самый низкий тариф в терминале В, но он пустой не идет туда авиакомпании, им не интересно. Они просят в другие терминалы, где тарифы выше. Помните, когда Lufthansa, ориентируясь на "Красэйр", уходила из "Шереметьево", наши тарифы были ниже тех, что им предложило "Домодедово", но это не повлияло на их переход, потому что это другой рынок, другие деньги, другие параметры.

После того как аэропорты возьмут аэродромы в концессию, авиакомпаниям придется больше платить им?

Возможно. Но в экономике авиакомпаний нужно четко понимать такую вещь. Сейчас 40-45% в их себестоимости это топливо, остальное лизинговые платежи, обслуживание и содержание самолетов. Аэропортам они платят 12-15% за взлет-посадки и пользование терминалом. Рост на 500 руб. в пересчете на пассажира будет незначительным. Российские тарифы давно уже ниже планки. В других аэропортах мира они выше. Самые высокие до 20% от затрат авиакомпаний в аэропортах Канады, некоторых европейских аэропортах, где большое количество бизнесов на аутсорсинге.

Некий инфраструктурный сбор для других компаний, которые работают на аэродроме, тоже будет вводиться?

Для любого аэропорта действительно очень важен концессионный сбор от всех, кто пользуется инфраструктурой аэропорта. Вокруг "Шереметьево" есть компании, которые работают тут, а за инфраструктуру платит главный оператор. Очень важный момент инфраструктурный сбор с этих компаний. Здесь нужно думать о концессии. И самое главное, об этом очень серьезно уже начал думать Минтранс. Есть определенные предложения по изменению этой системы, готовятся законодательные акты. Мы обязательно будем об этом говорить.

Кого это может коснуться?

ТЗК, "Шереметьево-карго", некоторых компаний, которые работают по грузовым перевозкам, компаний, которые занимаются доставкой питания.

А как они платят сейчас?

Только за аренду земли.

А сами операторы аэропортов не будут платить концессию государству?

Торопиться не будем, документы пока не готовы.

Но основные условия концессий уже выработаны при согласовании с операторами аэропортов. Для "Шереметьево" что было важным, кроме тарифного регулирования?

Нам было важно, чтобы объекты, которые будут переданы в концессию, находились в том состоянии, которое позволяет их использовать. Разные объекты аэродромной инфраструктуры имеют разные сроки годности: у взлетно-посадочных полос 20 лет, у перронов 25 лет и т. д. Рассматривали, нужно ли устанавливать на различные объекты разные сроки концессии и по истечении срока годности возвращать их РФ, или срок концессии должен быть единым и по истечении срока годности до окончания срока концессии оператор должен восстановить имущество за счет концессионных платежей. Пока вырабатываем механизм. Также для нас был очень важен периметр концессионного соглашения. Есть объекты, которые уже вышли из эксплуатации, они не нужны. Сейчас прорабатывается вопрос, как с ними поступить уничтожить, продать или что-то еще, но заниматься этим должно государство. По каждому аэропорту свой список объектов.

СИЛЬНЫЕ МЕНЕДЖЕРЫ

О сотрудничестве с TPS Avia вы договорились осенью 2013 г., но в "Шереметьево" уже не первый год работают ее менеджеры.

Нет менеджеров из TPS. Есть менеджеры, которых связывают с TPS. Это заместитель по экономике и финансам Александр Олейник и заместитель по корпоративным вопросам Александр Ильин. Но Олейник, например, в последние годы работал в правительстве Москвы. Мы выбирали людей, которые умеют работать.

А с владельцами TPS Avia лично общаетесь?

[Александр] Пономаренко очень сильный менеджер, и это он ведет этот проект по "Шереметьево" и очень глубоко вникает. У него богатый опыт: он серьезный экономист и хорошо понимает транспорт.

Они вам объясняли, почему заинтересовались "Шереметьево"?

На эту тему мы не разговаривали, у нас были практические темы для разговоров. Зачем нужно? Я могу предположить: вложив деньги в аэропорт и получив пакет собственности, они хотят получить новую стоимость актива. Иначе не стали бы вкладывать деньги. Вряд ли можно сказать, что группа TPS хочет вложить \$700 млн и ничего на этом не заработать. При этом подчеркиваю TPS вкладывает собственные, а не заемные деньги. Чем больше людей, у которых есть деньги, будут вкладывать их в российский бизнес, тем лучше. Для TPS и нас сейчас основная задача и мы выбрали для этого консультанта Boston Consulting Group это структурирование коммерческих площадей с учетом нового терминала. Провели фокус-группы и получили вполне понятные данные о том, чего хотят пассажиры. К концу года у нас будет совершенно новая концепция по развитию площадей. А пассажиры заметят изменения к концу 2015 началу 2016 г. Сейчас доля от неавиационной коммерческой деятельности в выручке составляет 39%, и мы стремимся ее увеличить еще больше за счет повышения эффективности и ввода новых услуг.

Так чего хотят пассажиры?

Много идей от фантастических до вполне понятных. Мы сделали выводы по размещению точек питания. Получили разные мнения по формированию ассортимента в магазинах duty free: начиная с того, что сегмента luxury там не должно быть, заканчивая тем, что только luxury-сегмент там и должен быть. Есть мнение, что зона брендов средней ценовой категории должна быть отдельно от зоны с luxury-брендами.

А фантастические идеи какие?

Упоминают залы повышенной комфортности, как на железной дороге. Но сколько пассажиров в реальности захотят находиться в специальном зале? Он отнимет большую площадь, а денег не принесет. Если пассажир хочет эксклюзивные условия, он может за деньги пойти в бизнес-зал. Вот бизнес-залы нам надо будет расширять, это понятный бизнес. Есть идеи с кинозалами. Но в 90-е гг. уже было такое, и это абсолютно не работает: кинозал большие площади занимает, а деньги приносит мизерные.

Ну это же проблема арендатора.

Нет, это проблема аэропорта, потому что арендатор не способен платить за коммерческую площадь. А если точнее, то это проблема пассажира: если аэропорт не зарабатывает деньги на коммерческих площадях, он вынужден получать их от авиакомпаний и в итоге пассажир будет платить за то, что в аэропорту неразумно поставили кинотеатр.

У 90% пассажиров есть гаджеты. 80% тех, у кого есть гаджеты, играют в игрушки или смотрят фильмы, и только 20% работают. Мы первые в России сделали бесплатный WiFi в аэропорту. Но поняли, что примерно 20% трафика не хватает. Сейчас ставим отдельные задачи по развитию платного WiFi, который позволит решить проблему развлечения: с хорошим трафиком смотри сколько угодно фильмов. Особенность такого анализа мнений пассажиров в том, что с ним работают профессионалы, которые понимают, что можно реализовать, а что нельзя. Мы и раньше собирали мнения наших пассажиров, но многие их идеи на деле оказывались невостребованными.

О развитии авиации

"Темпы прироста пассажиропотока в России замедляются. Но чем больше пассажиров, тем меньше прирост. Надо всегда смотреть абсолютные цифры. Увеличение пассажиропотока стимулирует стоимость билета и авиакомпании на приобретение новой техники. Снижение пассажиропотока стимулирует на эффективное использование и снижение цены билета. Рыночные механизмы не убить, они простые. Несколько лет назад развивались международные перевозки, а сейчас Аэрофлот растет на внутренних линиях. Уровень доходов растет, у людей есть возможность покупать билеты, и они начинают требовать авиационных перевозок между регионами. Это то, что создаст дополнительный драйвер для развития авиационного рынка. Поэтому для России важно создание регионального самолета в размерностях 15-20 и 50-70 кресел". "Фатальных изменений после смены собственника я не предвижу", Михаил Василенко, гендиректор "Международного аэропорта "Шереметьево"

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/706411/fatalnyh-izmenenij-posle-smeny-sobstvennika-ya-ne-predvizhu>

РАЗНОЕ



Экономика

ГОСКОМПАНИИ ЗАКУПАЮТ ВСЕ ДЕШЕВЛЕ

Владимир Дзагуто, Юрий Барсуков, Юлия Галлямова, Кирилл Мельников, Елизавета Кузнецова, Владислав Новый, Анастасия Фомичева
30 июня 2014
Коммерсант

Но расходы снизить не могут

Госкомпании успешно рапортуют правительству о снижении закупочных расходов. По данным Белого дома, в 2013 году государственный бизнес уложился в заданные 10% экономии, а ряд компаний снизили затраты по закупочным статьям на 25-30% и даже на 60%. Но реального эффекта на операционные расходы это не оказало: как правило, у крупных госкомпаний они остались на прежнем уровне или даже выросли.

Правительство вчера опубликовало итоги экономии госкомпаний на закупках товаров и услуг за 2013 год. Этого от них требуют с 2012 года: поручение дал годом ранее Дмитрий Медведев, тогда президент России. Предполагалось, что госкомпании должны в течение трех лет на 10% снижать затраты на единицу продукции в реальном выражении. Это было первой попыткой государства надавить на закупки госкомпаний. Затем, уже в 2013 году, когда правительство поставило задачу остановить рост тарифов монополий, кампания за экономию активизировалась. Тогда Белый дом отдельно потребовал сократить на 10% расходы по 50 "наиболее существенным" позициям в закупках госкомпаний.

По данным правительства, более 30 упомянутых в справке госкомпаний поручение 2011 года исполняют. Например, большая часть представителей ТЭКа ("Роснефть", "Транснефть", "РусГидро", "Росатом", ФСК, "Россети") рапортовали об экономии в 11%. Ряд компаний перевыполнили план в разы: "Аэрофлот" снизил затраты на закупки на 30,7%, ОАО РЖД -- на 27,9%, "Почта России" -- на 28%, а ФГУП "Администрация гражданских аэропортов (аэродромов)" -- на 30%. Абсолютный рекорд показало ОАО "Ростелеком", в 2013 году сэкономившее на закупках, по данным Белого дома, сразу 60,4%.

Сами госкомпании вчера подробно разъяснить механизмы и общий объем снижения затрат не смогли, в правительстве не ответили на запрос "Ъ". Но чаще всего компании ссылаются на долгосрочные контракты, дающие более выгодные условия при закупках (ОАО РЖД), ужесточение закупочной политики и сокращение услуг на аутсорсинге ("Россети"), рост числа поставщиков ("Ростелеком"). В "Транснефти" говорят о снижении "объема обязательного резервирования в банках страховых случаев" и о росте предоплаты с 10-15% до 50%, что позволило создать пул максимально эффективных подрядчиков, которых и стали допускать на закрытые конкурсы. Общий объем экономии в 2013 году назвали "Россети" (42 млрд руб. от бизнес-плана), ранее о снижении затрат в 42,3 млрд руб. говорили в ОАО РЖД. Президент "Ростелекома" Сергей Калугин говорил, что в январе--мае 2014 года компания сэкономила на

закупках 4,89 млрд руб. В "РусГидро" "Ъ" привели в пример снижение цен на конкурсах генподрядов по строительству генерации: строительство первой очереди Якутской ГРЭС-2 подешевело на 2,3 млрд руб., до 17,4 млрд руб. с НДС, вторая очередь Благовещенской ТЭЦ -- на 0,6 млрд руб., до 7,3 млрд руб. с НДС.

Однако экономия на закупках не оказала заметного влияния на операционные расходы госкомпаний. Так, операционные затраты группы "Газпром" по МСФО в 2013 году выросли на 10,5%, до 3,6 трлн руб., "Роснефти" -- на 57%, до 389 млрд руб. Затраты "Транснефти" составили 499 млрд руб. в 2013 году против 492 млрд руб. годом ранее. Сходная ситуация в "РусГидро" (272,8 млрд руб. в 2013 году и 271,2 млрд руб. в 2012 году) и в "Ростелекоме" (245,5 млрд руб. в 2013 году против 242,9 млрд руб. в 2012 году).

Отдельно в отчетности общие затраты на закупки выделяют не все компании, но, например, анализ статей расходов "РусГидро" показывает, что заметной разницы между отдельными закупочными категориями в 2012 и 2013 годах не видно. По документам "Газпрома", цены на основные группы материально-технических ресурсов в 2013 году изменились незначительно: как правило, был рост на несколько процентов, падение цен зафиксировано только на прокат (1,1%) и трубы диаметром до 530 мм (2%). По отчетности ОАО РЖД по РСБУ за 2013 год, расходы на сырье, материалы и услуги составили 660,4 млрд руб. (из них материальные затраты -- 235,6 млрд руб.), тогда как в 2012 году -- 604,1 млрд руб. (247,5 млрд руб.).

Единственное, в чем можно было бы увидеть эффект от экономии госкомпаний на закупках, -- это снижение цен на их продукцию или темпов роста тарифов, замечает глава Фонда энергетического развития Сергей Пикин. Отчеты по снижению затрат эксперт назвал "бухгалтерской алхимией", пояснив, что их результаты сильно зависят от используемой системы учета. Это подтверждает и источник "Ъ" в одной из госкомпаний, считающий, что трудно сравнить данные управленческой отчетности, по которой считают снижение цен, с результатами по МСФО и РСБУ.