



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

7 апреля 2014 г.

МОСКВА-2014

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ВЭБ ПРОВЕЛ КОНФЕРЕНЦИЮ РФ И ШВЕЦИИ ПО ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЕ	3
ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ, 05.04.2014, 08:11	4
ПРИГЛАШЕНИЕ К ИНВЕСТИЦИОННЫМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ.....	7
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	11
"ВЭБ ИНЖИНИРИНГ" ОЗВУЧИЛ ВЫБРАННЫЙ МЕТОД РЕКУЛЬТИВАЦИИ КАРТ ШЛАМ-ЛИГНИНА В БАЙКАЛЬСКЕ.....	11
ОБЩЕСТВЕННЫЕ СЛУШАНИЯ ПО ВОПРОСУ О РЕКУЛЬТИВАЦИИ ОТХОДОВ БЦБК НАМЕЧЕНЫ НА 15 МАЯ.....	12
"ФЦПФ" ПОДВЕЛ ИТОГИ РАБОТЫ ЗА 2013 ГОД.....	13
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	14
В КРЫМ, ПО ДЕЛУ, СРЕДНЕСРОЧНО.....	14
КРУГОВОРОТ БАНКОВ	17
КРЫМ СОЗДАЛ СВОЙ НАЦБАНК.....	18
ШАХ ИЛИ МАТ?	19
АВТАРКИЯ СЕБЕ ДОРОЖЕ.....	25
БИЗНЕС	27
Суд продлил конкурсное производство на "Амурметалле" на полгода.....	27
ДОЛГ "АМУРМЕТАЛЛА" ДОСТИГ 28 МИЛЛИАРДОВ РУБЛЕЙ	28
ЛЬГОТНАЯ ЭНЕРГИЯ	29
"АЛЬТЕРНАТИВЫ ПРОЕКТУ "ФЕДОРОВКА" СЕЙЧАС НЕ СУЩЕСТВУЕТ"	30
"ШЕРЕМЕТЬЕВО" ВЕДЕТ ВТБ В СУД.....	31
EVRAZ ИЗБАВИЛАСЬ ОТ VITKOVICE STEEL.....	32
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	34
В НПФ НАШЛОСЬ ЕЩЕ 2,5 МЛН ЧЕЛОВЕК	34
РАЗНОЕ	36
МОНИКА СЕЛЕШ ВНОВЬ ВЫСТУПИТ В МОСКВЕ	36
"МОСКОВСКИЕ НОВОСТИ" ПЕРЕХОДЯТ В СЕГМЕНТ "АФИШИ" И TIME OUT	37

ВНЕШЭКОНОМБАНК



ВЭБ ПРОВЁЛ КОНФЕРЕНЦИЮ РФ И ШВЕЦИИ ПО ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЕ

7 апреля 2014
РИА Ореанда-Новости

НОВОСТИ КОМПАНИЙ. Москва. ОРЕАНДА-НОВОСТИ . 7 апреля, 2014. В рамках деятельности Российско-Шведского делового совета **Внешэкономбанк** совместно со Шведским советом по торговле и инвестициям провёл двустороннюю конференцию по транспортной инфраструктуре и организации дорожного движения.

В работе конференции приняли участие представители ведущих российских и шведских компаний отрасли, органов государственной и муниципальной власти, научных кругов, посольства Швеции в Российской Федерации, торгового представительства Российской Федерации в Швеции, а также представители профильных подразделений **Внешэкономбанка**.

В числе российских участников Ц представители Министерства транспорта Российской Федерации, Московской административной дорожной инспекции, Федерального агентства УРосавтодорФ, ГК УАвтодорФ, МОО УКоординационный совет по организации дорожного движенияФ, ФГУП РОСДОРНИИ и др.

В рамках конференции были представлены новейшие шведские технологии, используемые при создании объектов транспортной инфраструктуры, энергоэффективные подходы к дорожному строительству, инновационные системы организации дорожной безопасности.

В своём приветственном слове к участникам конференции Директор Департамента финансирования экспорта **Внешэкономбанка** Даниил Алгульян отметил важность изучения мировых технологий и практик с целью создания в России комплексной транспортной инфраструктуры на основе международных стандартов.

В ходе конференции участники обсудили практические вопросы, связанные с формированием современной транспортной системы, и выразили заинтересованность в дальнейшем сотрудничестве с целью возможной реализации совместных российско-шведских проектов.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ, 05.04.2014, 08:11

Ведущий не назван

ВЕДУЩИЙ: Что получится, если взять индийского каменщика, немецкого инженера и британского менеджера? Завод по производству самого тонкого стекла в Дагестане. Технологии будущего в действии смотрите в программе "Проекты развития".

Репортаж

КОРР: Передовые технологии и инвестиции. Дагестан меняет имидж.

- Мы сейчас находимся в зоне резки. Это самое начало.

КОРР: 175 тысяч тонн продукции в год, свыше 300 новых рабочих мест и 500 миллионов рублей налоговых поступлений в бюджет Дагестана. Может ли регион стать новым промышленным центром России?

- Это вот наша гордость - современнейший, уникальный завод.

КОРР: Как производят современное стекло? И почему площадкой для нового проекта выбран именно Дагестан? Об этом расскажем в программе "Проекты развития".

Сегодня Республика Дагестан, в сознании большинства россиян, - регион беспокойный и бедный. И это не преувеличение. От промышленных предприятий, построенных и успешно работавших в советские годы, мало что осталось. Во времена СССР только в области машиностроения их было больше 60-и, сейчас осталось меньше 30-и. Сегодня безработица в Дагестане составляет более 30% - это один из самых высоких показателей по стране. Власти республики понимали, чтобы вывести регион из кризиса, необходимо изменить сложившийся имидж, продемонстрировать инвесторам, что в регион можно и, главное, выгодно вкладывать деньги.

Прямые инвестиции в экономику были признаны задачей номер один для региона. А первой ласточкой стал проект Каспийского завода листового стекла.

Джабраил ШИХАЛИЕВ, председатель совета директоров Каспийского завода листового стекла: В 2008 году мы выставились как раз в Сочи на инвестиционном форуме, где стенд посетил также Владимир Владимирович Путин совместно с руководством госкорпорации "Внешэкономбанк". Проект им понравился там, и был, таким образом, предварительно одобрен.

КОРР: Листовым стеклом в Дагестане решили заняться неслучайно. С 1908 года, когда здесь открылся первый завод по производству стекла, республика считается центром этого вида промышленности на Северном Кавказе. В регионе имеются большие ресурсы сырья - песка и доломитов.

Кроме того, спрос на стекольную продукцию и в России, и в мире огромен. Объем мирового производства листового стекла достигает 31-32 миллионов тонн в год. Всего в мире действует более 250 линий производительностью от 100 до тысячи тонн стекла в сутки. Объемы производства этого продукта на душу населения постоянно растут во всех регионах планеты, но существенно различаются: от 8 килограммов на человека в Южной Америке до 20 килограммов на человека в Европе. На каждого из жителей России пока приходится всего 10 килограммов.

Виктор ОСИПОВ, президент СтеклоСоюза России: Листовое стекло, оно имеет две составляющие... даже три. То есть первое - это строительный комплекс. Второе: есть программа "Защищенный грунт" - это строительство теплиц, а это огромное потребление. Третье: на сегодняшний день архитектурный облик, как вы видите, зданий и сооружений, он меняется очень. И есть уже примеры, ну, пока еще не в России, но, я думаю, и у нас будут, когда даже межэтажные перекрытия делаются из стекла.

КОРР: Площадкой для строительства нового завода в Дагестане был выбран поселок Тюбе. Во-первых, это старый промышленный центр, во-вторых, рядом находится богатое месторождение доломитов, и в-третьих, именно там удалось найти свободную площадку, а к строительству предприятия благосклонно отнеслась местная власть и местные жители, которые готовы были терпеть неудобства стройки ради улучшения своей жизни в будущем. Ведь завод - это не только рабочие места, но и социальная инфраструктура: дороги, жилье, школы и детские сады.

Игорь СЛЮНЯЕВ, министр регионального развития Российской Федерации: Я считаю, что больше таких проектов необходимо нам для того, чтобы оживить национальную экономику. Вот как раз промышленная политика должна быть ориентирована на то, что мы создаем новые

производства в сфере материального производства, решая наши собственные проблемы в рамках одного проекта.

КОРР: Ориентировать новое предприятие было решено не только на внутренний рынок, но и на экспорт. Рядом - железная дорога, федеральная автотрасса "Кавказ" и морской порт. По плану руководства предприятия, в ближайшие 10 лет 60% стекла будут продавать за рубеж, 40% пойдет на российский рынок.

Джабраил ШИХАЛИЕВ: Дагестан расположен на границе России с пятью странами - это Грузия, Азербайджан, Иран, Туркмения и Казахстан. По Каспийскому морю - позволяет значительно удешевить логистику. Все эти страны являются добывающими нефтяными, то есть они богатые, в них очень сильно развивается строительство.

КОРР: Еще одна задача, которую предстояло выполнить инициаторам проекта, - показать миру, что Дагестан имеет не только промышленный потенциал, но и научный, высокотехнологичный. Поэтому завод листового стекла должен был стать не рядовым предприятием, а эксклюзивным.

Для производства решено было применить самую передовую на сегодняшний день флоат-технология. Еще одной "изюминкой" завода должна стать энергосберегающая продукция. Флоат-стекло позволяет на 30% снижать потери тепла зимой, а летом защищает на 40% от жары. Сегодня из такого стекла делают самые надежные и качественные стеклопакеты для дверей и окон, витрины для магазинов, атриумы, входные группы и витражи.

Флоат-метод придуман в середине прошлого века англичанином Аластером Пилкингтоном. В переводе с английского "float" означает "плавающий". Из стекловаренной печи расплавленная стекломасса поступает во флоат-ванну, заполненную расплавом олова и имеющую защитную азотоводородную атмосферу. Расплав стекломассы свободно растекается по поверхности расплавленного олова и за счет сил тяжести и поверхностного напряжения приобретает форму с чрезвычайно плоскими и параллельными поверхностями. Для получения стекла необходимой толщины, стекломассу либо растягивают, либо, наоборот, сжимают.

Удовлетворить потребности российских производителей в новом, качественном продукте долгое время пытались заводы Ростова-на-Дону, Саратова и Башкирии. К 2010 году вместе они обеспечивали около 50% всего российского рынка. Остальное приходилось на импорт и иностранных производителей, обосновавшихся на территории нашей страны. По данным статистики, за последние 15 лет объем производства флоат-стекла в России был увеличен более чем в 3 раза, с 80 миллионов квадратных метров в 2000 году до 164 миллионов в 2008-м. А в 2012 году эта цифра перевалила уже за 350 миллионов квадратных метров.

Виктор ОСИПОВ: В конечном итоге, экономическая польза будет всем - и владельцам зданий и сооружений, где львиная доля, можно сказать, принадлежит государству, и нашему энергетическому комплексу, и потребителю, который будет меньше платить за пользование энергоресурсами.

КОРР: Но чтобы построить промышленный гигант, нужны огромные деньги. Финансирование проекта складывалось непросто. Интерес к новой инициативе проявлял ряд крупных коммерческих банков, однако, поддержать проект большинство из них отказались, побоявшись рисков - это и нестабильность в регионе, и финансовый кризис, который бушевал в мире. В этой ситуации инициаторы проекта обратились за помощью к Внешэкономбанку, который предоставил кредит под гарантии государства.

Гульнара ФАТХУЛЛИНА, первый заместитель директора Дирекции природных ресурсов и строительства Внешэкономбанка: В сентябре 2010 года наблюдательным советом Внешэкономбанка было принято решение о финансировании строительства в Республике Дагестан современного, высокотехнологичного стекольного производства. Это крупнейший инвестиционный проект, реализуемый на территории округа при участии "Банка развития".

КОРР: Построить новый, современный завод стоило около 10,5 миллиарда рублей, из которых около 7,5 под гарантии государства профинансировал Внешэкономбанк, 3 миллиарда рублей - частные инвесторы. Инженерные работы осуществлялись за счет средств республиканского бюджета в рамках инвестиционного соглашения инициаторов проекта с правительством Дагестана.

Сергей АСТАФУРОВ, директор Департамента региональной политики Внешэкономбанка: Сама идея, бизнес-идея, концепция нам показалась интересной. Это было правильное, своевременно принятое решение, и инвестиции эти не пропали даром. Благодаря всему этому будет создан такой мощный технологический центр, который и привлекателен для работы с внешними инвесторами, и социально обустроен.

КОРР: Внешэкономбанк помогал воплотить проект завода листового стекла в жизнь не только финансами.

Абдусамад ГАМИДОВ, председатель правительства Республики Дагестан: Представитель Внешэкономбанка регулярно находился в республике, контролировал ход строительства, при оформлении вначале документальной части была поддержка представителя по Северному Кавказу.

КОРР: Работа на территории поселка Тюме закипела в 2010-м. Такого грандиозного строительства здесь не видели никогда. На площадке одновременно работали свыше полутора тысяч человек, лучшие специалисты со всего мира. Планированием занимались турки, поставляли и настраивали оборудование итальянцы, здания возводили немцы и дагестанцы.

Эфе ОЗДУРАЛ, приглашенный менеджер по планированию, Турция: Когда мы строили, вообще-то, мы закончили все в два года. Ну, это быстро, это европейская скорость.

КОРР: 21 ноября 2013 года Каспийский завод по производству листового стекла был официально введен в эксплуатацию. В декабре 2013-го, когда закончились строительные работы и монтаж основного производственного оборудования, с конвейера сошла первая тестовая партия.

Новое предприятие оснащено по последнему слову техники. Всем процессом управляют компьютеры. Так, гигантскими печами, где расплавляется масса для производства стекла, управляет компьютерный "мозг" - центр управления печами.

Вадим НОВОСЕЛОВ, директор завода по производству: ЦУП - это так называемая "контрольная комната", где операторы технологического процесса и мастера участков отслеживают все процессы, которые протекают в стекловаренной печи, в ванне расплава и в печи отжига.

КОРР: Сегодня предприятие уже вышло на полную мощность и производит около 600 тонн стекла в сутки. При таких объемах, как говорят на заводе, в год должно получиться не менее 175 тысяч тонн.

Игорь КРЕМЕР, директор завода: Дальше развивать можно вокруг этого завода любые производства, от выпуска автомобильных стекол до опять же производства окна, ну и так далее.

КОРР: Уникальность проекта заключается еще и в том, что впервые за всю историю республики здесь было создано свыше 400 рабочих мест. При этом приоритет отдавался набору местных жителей. Дагестанская молодежь буквально воспряла духом. Интерес к новому промышленному объекту был настолько велик, что на заводе даже стали организовывать специальные экскурсии для местных жителей. В итоге в кадровую службу предприятия было подано аж 13 тысяч заявок.

Абакар МУДУНОВ, исполнительный директор Каспийского завода листового стекла: Важным условием было то, чтобы на заводе работали дагестанские специалисты. Мы этот завод строили для Дагестана, и это красной нитью проходит через сознание всех, кто имел отношение к этому заводу. Поэтому Дагестан - это возрождение. Дагестан - это большой плюс для всех. Мы учимся вместе со специалистами из Англии, Франции, Италии. Представители 13 государств представлены на заводе. Дагестанцы учатся передовому мировому опыту.

КОРР: Тем, кто устроился на Каспийский завод листового стекла, предложили неплохую по региональным меркам зарплату. 25-30 тысяч рублей - для рядового сотрудника это на 10-15% выше средних показателей по республике.

В расположенных рядом с предприятием селах все чаще можно встретить строительную технику. Сейчас вокруг завода возводят новое жилье. 51 квартира уже готова принять новых жильцов.

О том, что проект действительно работает, говорят и цифры налоговых отчислений в бюджеты всех уровней.

Абдусамад ГАМИДОВ: Этот завод будет платить более миллиарда рублей налогов в бюджет, только 500 миллионов - в республиканский бюджет. На примере этого проекта сегодня инвесторы пойдут в республику.

КОРР: Сейчас уже смело можно говорить о том, что Каспийский завод листового стекла стал для Дагестана знаковым. Инвесторы увидели, что в республике можно с нуля построить крупные предприятия, здесь имеется интеллектуальный и кадровый потенциал, а также большое желание работать.

Турецкие бизнесмены уже запланировали в Дагестане строительство текстильной фабрики, итальянцы будут развивать местный агропромышленный комплекс. Кстати, не остановится на достигнутом и Каспийский завод листового стекла. В ближайшее время здесь появится еще одна производственная линия, рассчитанная на 600 дополнительных тонн листового стекла в сутки.

Эксперт # Юг, Ростов-на-Дону, 7 апреля 2014 6:00

ПРИГЛАШЕНИЕ К ИНВЕСТИЦИОННЫМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ

Автор: Владимир Козлов, Литовцева Ульяна

- Вадим Борисович, на последнем инвестиционном форуме в Сочи Внешэкономбанк подписал соглашение о комплексном развитии с Астраханской и Ростовской областью. Почему именно с этими регионами?

- Комплексный план развития территории точно отражает возможности и потребности того или иного региона. Ведь он охватывает потенциал не только крупного бизнеса, но и среднего, и малого. Рост, на который все рассчитывали в прошлые годы, не случился, а в ближайшие годы спад темпов роста экономики практически неизбежен. В этом случае сектор малого и среднего бизнеса может стать "подушкой безопасности" для экономики. При подготовке плана о комплексном развитии территории выбором региона занимается, как правило, руководство Внешэкономбанка. Мы изначально планировали подписать такой документ только с одной Астраханью. Этому способствовал целый ряд факторов, в первую очередь достаточно активная позиция местной администрации и личное участие губернатора почти в каждом проекте. Ведь если регион решается разрабатывать совместно с нами комплексный план территориального развития, то каждая из сторон берет на себя серьезные обязательства. Причем на первом этапе максимальная ответственность ложится на плечи региона - он должен подобрать и представить все основные проекты, которые впоследствии будут включены в план. Власти должны четко понимать, какие из проектов могут дать нужный толчок для развития отрасли и инфраструктуры. Зачастую мы сталкиваемся с ситуацией, когда региональная власть не владеет информацией о проектах. Тогда Внешэкономбанк проводит самостоятельный мониторинг бизнеса. Но, к сожалению, без третьего звена в этой цепочке - региональной власти - речи о подписании соглашения комплексного развития территории вестись не может.

Если же говорить об Астрахани, то у этого региона есть уникальный потенциал за счет Каспийского моря. Безусловно, здесь приоритетными направлениями являются судостроение, переработка рыбных ресурсов, транспортировка грузов, перспективно направление международной торговли лесом, углем, пшеницей.

- Вы неоднократно заявляли, что региональные власти должны брать на себя бо`льшую ответственность за проекты. И планы комплексного развития территорий как раз демонстрируют воплощение этой идеи. Мы же привыкли, скорее, к тому, что предприятия развиваются поодиночке, самостоятельно борясь за привлечение финансовых ресурсов. Как вы склоняли местную власть к тому, чтобы определиться с собственной поддержкой ключевых для региона проектов?

- Планы формировались тогда, когда региональные власти были готовы это делать. Я не буду говорить о тех, кто оказался не готов к этому шагу. Мы стремимся тиражировать удачный опыт. Приведу такой пример: между Внешэкономбанком и Калужской областью было подписано соглашение о комплексном развитии этой территории на период 2011-2013 годов. И результат не заставил себя ждать. В частности, с помощью госкорпорации было создано несколько индустриальных парков, которые способствовали формированию целых отраслевых кластеров. Начался этот процесс с организации автомобильного кластера, где разместили свои производства Škoda, Volkswagen, Peugeot. Но это становится возможным, только если региональные власти готовы взять на себя обязательства по созданию необходимых условий - для индустриальных парков, например, в первую очередь требуются вложения в инфраструктуру. Для этого ВЭБ готов предоставить средства, а региональная власть под свои гарантии получает необходимую сумму, и в дальнейшем, когда на эту площадку заходит бизнес, идет процесс возврата. Эта схема давно отработана в международной практике, а у нас она только начинает развиваться.

То же самое по Ростовской области. Инициатива сотрудничества была озвучена со стороны администрации - и мы сразу же откликнулись на предложение. Сегодня на Дону создаются свои индустриальные парки, уже есть положительный опыт. Другое дело, что темпы развития неплохо было бы ускорить. Необходимо, чтобы власть заходила в этот сектор более активно. Следующий план комплексного развития территории мы планируем подписать с Кубанью.

- В Адыгее и Краснодарском крае есть большой проект особой экономической зоны туристско-рекреационного типа "Лагонаки". Его реализует ОАО "Курорты Северного Кавказа". Привлечен ли Внешэкономбанк к этому проекту?

- Естественно, мы не находимся в стороне. На этой площадке в первую очередь надо развивать инфраструктуру: подводить газ и прочие коммуникации, строить дороги, в том числе и канатные, что весьма затратно. Работа с такого рода проектами - профиль Внешэкономбанка. Я был там не единожды, и сегодня мы нашли несколько инвесторов, которые готовы осваивать эту территорию - строить гостиницы, социальную инфраструктуру. Ведь само по себе место уникальное, не зря его называют второй Швейцарией. Тем более что для развития этой курортной зоны не требуется каких-то очень уж масштабных вложений. По сути, там даже необязательно присутствие Внешэкономбанка. Думаю, любой крупный коммерческий банк смог бы взять на себя необходимые объемы финансирования. Я уверен: как только будет принято основное стратегическое решение и сделаны первые шаги по созданию инфраструктуры, инвесторы тоже начнут действовать.

- А с Волгоградской областью идет какая-то работа?

- Мне сложно однозначно ответить на этот вопрос. Более двух лет мы пытаемся наладить работу с областной администрацией. Там меняются команды управленцев, а проблемы остаются те же: мы обращаемся - нас не слышат. Представители банка общаются с бизнес-сообществом региона, проводят обучающие семинары, встречаются с властью на различных площадках, я и мой заместитель включены в совещательный орган при губернаторе и при председателе регионального правительства. Но за два с половиной года у нас появилась возможность отработать только один проект в сфере среднего бизнеса. Пока планируем предоставить заемщику 150 миллионов рублей. И если нам все же удастся довести этот проект до конца, то мы намерены не сдавать позиции и тиражировать этот опыт в регионе. По данным нашего мониторинга, регион имеет потенциал и для развития крупных проектов, например, в цементной отрасли или в сельскохозяйственной переработке.

- Если подводить итоги мониторинга различных проектов, то какие отрасли будут наиболее перспективны в ближайшие годы?

- Безусловно, стоит отдавать предпочтение инфраструктурным проектам, так как именно они становятся той стартовой точкой, которая впоследствии дает рост экономике во всех отраслях. В последние годы на Юге наиболее актуальны проекты развития автодорожных сетей. В Краснодарском крае таких проектов немало. Один из наиболее масштабных - строительство автодорожной сети, которая свяжет Красную Поляну с трассой М4 и исключит опасное передвижение по серпантину. В Волгограде разрабатывается проект объездной дороги, пока там основная дорога пронизывает город. И, конечно же, мегапроект - строительство в Ростове Южного хаба, который должен обеспечить пассажиропоток и грузопоток на территории всего ЮФО.

- Однако пока в этой сфере явная нехватка инвесторов. Как правило, инфраструктурные проекты весьма капиталоемки и требуют продолжительного срока реализации. Как туда привлечь инвесторов?

- На фоне существующих проблем с бюджетным финансированием, безусловно, необходимо найти какие-то пути замещения. Если мы возьмем мировой опыт, то увидим, что такие проекты обычно реализуются в формате государственно-частного партнерства (ГЧП). У нас подобных примеров пока не так много, но именно формат ГЧП имеет большие шансы стать приоритетной формой сотрудничества. Хотя, опять же, очень многое будет зависеть от того, какую позицию занимает региональная администрация, насколько она нацелена развивать на территории своего субъекта такую форму взаимодействия бизнеса и власти.

- Среди тех проектов, которые фигурируют в соглашениях о комплексном сотрудничестве, есть проекты, использующие такие схемы?

- Безусловно. Например, проект строительства дошкольных учреждений в Астраханской области. Внешэкономбанк выступил консультантом этого проекта, структурировав его основные параметры в рамках госконтракта, ведется работа по финансовому закрытию проекта. Сейчас рассматривается идея строительства сорока бассейнов в Ростовской области. Пока этот проект

находится в разработке, но он также предполагает формат ГЧП. Надо отметить, что подобные проекты не так быстро вращиваются. На первичную подготовку проекта "40 бассейнов Дона" у нас уже ушло два года. Достаточно сложно найти инвестора и обеспечить реализацию проекта в рамках правильной финансовой модели. Как правило, на проработку юридических вопросов, самого бизнес-плана и финансовой модели ГЧП проекта уходит от полутора до двух лет.

- Мы затронули острую тему - ведь инвестор сегодня видит большой потенциал в проектах ГЧП, но ему крайне не хватает тиражируемых сценариев, которые он мог бы представить финансовым организациям. У нас же ГЧП часто понимается как обычная синхронизация действий между сторонами. Как все-таки должны выглядеть взаимоотношения инвестора и региона в подобных схемах?

- По моему мнению, концессия как один из видов ГЧП является наиболее применимой формой, которая может учесть интересы каждой из сторон, при этом минимизирует риски. Но при таких отношениях каждая сторона должна быть максимально корректна в плане соблюдения правил игры. Мы все знаем, что в стенах Госдумы сегодня находится закон, который может значительно улучшить ситуацию. Ожидается, что он будет принят до конца года. На данный момент практически во всех субъектах федерации приняты свои местные законы о ГЧП. Но возможности их весьма ограничены: опираясь на региональные законы, инвесторы могут реализовывать лишь небольшие проекты на территории отдельных муниципалитетов. Тот же закон, который готовится в недрах Госдумы, предполагает колоссальную работу с нормативной базой, там только подзаконных актов, согласований и пояснений около полутора тысяч страниц. И, надо полагать, выход этого закона даст мощный толчок для формирования отношений между бизнесом и государством.

- У вас какие приоритеты на этот год?

- Внешэкономбанк исторически занимается крупными проектами. Однако с прошлого года наша команда начала уделять особое внимание развитию малого и среднего предпринимательства.

- С чем связана такая смена приоритетов? В сегменте малого и среднего бизнеса (МСБ) проектов больше?

- Если говорить о суммарных объемах, то нет. Один крупный проект может легко перекрыть десятки проектов малого бизнеса. Но, работая с МСБ, мы способствуем развитию деловой активности населения. Работа с этим сегментом предполагает и иную стратегию работы с рисками. Непосредственным финансированием таких проектов занимается наша дочерняя структура - МСП Банк.

- Что уже сделано в этом направлении?

- Начать с того, что мы проводим масштабную разъяснительную работу - в прошлом году нами было инициировано 17 семинарских занятий, на которых разъяснялись сложные моменты в законодательной базе и предоставлялась информация о тех продуктах, которые сегодня развивает финансовая группа Внешэкономбанка. Кроме этого, мы отбираем проекты, которые потом направляем в банки-партнеры. Центральным звеном в этой работе выступает МСП Банк, не имеющий своей филиальной сети: он работает с помощью банков-партнеров, которых сегодня в России порядка трехсот. МСП Банк финансирует дешевыми деньгами эти банки, а они, в свою очередь, работают с МСБ в соответствии с разработанными программами - например, по энергоэффективности, модернизации, инновациям, - всему, что не касается торгового сектора. Если клиент соответствует требованиям банка, мы помогаем структурировать его проект, предоставляем бесплатную консультацию. И на финишном этапе даем рекомендации на рассмотрение данного предложения МСП Банку. Например, по продуктам "МСП-Маневр" и "МСП-Идея" заемщик может получить до 150 миллионов рублей по ставке не более 12,5 процента годовых сроком до семи лет.

- Уже есть поддержанные проекты в сегменте среднего бизнеса?

- За год работы нами было одобрено 10 сделок на общую сумму порядка полумиллиарда рублей. Можно отдельно выделить три крупнейшие сделки в сегменте среднего бизнеса. В Краснодарском крае мы профинансировали проект строительства второй очереди завода по производству бетона и минерального порошка на 147 миллионов рублей. В этом же регионе предоставили компании, расширяющей современные мощности производства упаковки, кредитные средства в размере 142,3 миллиона рублей. Также МСП Банк заключил договор о финансировании компании, специализирующейся на выращивании овощей и зерновых на территории Семикаракорского района Ростовской области. Здесь банк предоставил 120 миллионов рублей для строительства оросительной системы.

- Многие эксперты подчеркивают, что юг России подошел к периоду инвестиционной паузы. Некоторое время в безусловном приоритете были олимпийские объекты в Сочи. Сейчас этот этап завершен, а нового поколения проектов, которое позволяло бы расти дальше, пока нет. Добавим к этому прогнозы о нестабильности экономической ситуации как в стране, так и в мире. Какие настроения, на ваш взгляд, сегодня в связи с этим всем царят в бизнес-сообществе?

- Я могу сказать, что количество встреч, где инициаторами выступают бизнесмены, не меньше, чем в прошлые годы. Конечно, не может не сказываться состояние мировой и общероссийской экономики. Но мы не планируем никакого сокращения нашей активности. Более того, за последний год нами было направлено шесть инвестиционных проектов в сегменте крупного бизнеса. Все это достаточно непростые проекты, которые созревали ни один год и прошли путь продолжительностью три-пять лет. Как правило, даже если речь идет о проектом финансировании, инициатор всегда должен иметь какую-то базу или же внести свою лепту в размере 20-30 процентов. Что касается сегмента малого и среднего бизнеса, то там проектов, как вы понимаете, еще больше. За последний год мы поняли, по какой модели нам интересно работать с этим сегментом. Более того, условиями сотрудничества довольны и наши заемщики. Скажем, на то, чтобы обратиться в банк и потом получить деньги, уходит в среднем два месяца. Для нас фронт работ на ближайшие годы очень велик, мы даже готовы увеличить штат наших специалистов.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Московский Комсомолец # Иркутск. Байкал (baikal.mk.ru), Иркутск, 4 апреля 2014 16:59

"ВЭБ ИНЖИНИРИНГ" ОЗВУЧИЛ ВЫБРАННЫЙ МЕТОД РЕКУЛЬТИВАЦИИ КАРТ ШЛАМ-ЛИГНИНА В БАЙКАЛЬСКЕ

Автор: Светлана ЛАТЫНИНА

Генеральный директор ООО "ВЭБ Инжиниринг" Дмитрий Шейбе озвучил вариант, по которому в Байкальске будет осуществляться ликвидация накопленных в результате деятельности БЦБК отходов и рекультивация земель. Как сообщил "МК Байкал" Дмитрий Шейбе, надшламовые воды в картах со шлам-лигнином специалисты нейтрализуют, после чего содержимое будет омоноличено.

"В накопителях БЦБК, так называемых картах, около 6,5 млн тонн шлам-лигнина. Состав сложный: сера, хлорные соединения и, главное, 85% воды, - рассказал Дмитрий Шейбе. - Сейчас нам нужен вполне простой и экологически безопасный метод переработки осадка. Мы организовали несколько процессов. Привлекли химический факультет МГУ, который представил нам работу по технологиям, применяемым в мире при рекультивации отходов целлюлозно-бумажных комбинатов. Выбрали один из трех вариантов - нейтрализация надшламовых вод и омоноличивание содержимого карт. На выходе мы будем иметь монолитную структуру, близкую по составу к бетону".

Сверху на зацементированных картах будет плодородный слой.

Дмитрий Шейбе также уточнил, что на проведение работ по рекультивации необходимо около 5-6 млрд рублей. "Это средства федеральной целевой программы охраны озера Байкал. Окончательную сумму можно будет назвать только после согласования плана работ по данному направлению", - сообщил Шейбе.

По его словам, на работы по рекультивации накопленных карт шлам-лигнина потребуется до 70 работников. На демонтаже зданий комбината будет задействовано порядка 150 человек, но точные цифры по трудоустройству будут готовы к июлю этого года.

Как сообщал "МК Байкал", ООО "ВЭБ Инжиниринг" стало победителем конкурса министерства природных ресурсов и экологии РФ на осуществление инженерных изысканий и разработки проектной документации для реализации мероприятий по ликвидации негативного воздействия на окружающую среду отходов, накопленных в результате деятельности ОАО "Байкальский ЦБК". В ближайшее время в Байкальске планируется провести общественные слушания по проекту рекультивации 13 участков. Объем средств, выделенных на рекультивацию на этот год, составляет 785 млн рублей.

<http://baikal.mk.ru/news/2014/04/04/1009095-veb-inzhiniring-ozvuchil-vyibrannyiy-metod-rekultivatsii-kart-shlamliqnina-v-baykalske.html>



Интерфакс, Москва, 4 апреля 2014 15:10

ОБЩЕСТВЕННЫЕ СЛУШАНИЯ ПО ВОПРОСУ О РЕКУЛЬТИВАЦИИ ОТХОДОВ БЦБК НАМЕЧЕНЫ НА 15 МАЯ

Иркутск. 4 апреля. ИНТЕРФАКС-СИБИРЬ - Общественные слушания по рекультивации отходов Байкальского ЦБК, накопленных с 60-ых годов прошлого века, состоятся 15 мая в Иркутске, сообщил "Интерфаксу" генеральный директор ООО "ВЭБ Инжиниринг" Дмитрий Шейбе.

"Материалы по разработке проектной документации по ликвидации негативного воздействия отходов, накопленных в результате деятельности ОАО "Байкальский ЦБК", сейчас проходят экологическую экспертизу в министерстве природных ресурсов и экологии РФ. Общественные слушания назначены на 15 мая текущего года в Иркутске", - сказал он.

Байкальский ЦБК прекратил варку целлюлозы в сентябре 2013 года. По данным самого завода, с предприятия уволены и сокращены 927 человек из почти 1,5 тыс.

<http://www.interfax-russia.ru/Siberia/news.asp?sec=1679&id=487789>

База данных Контрагент (k-agent.ru), Москва, 5 апреля 2014 10:39

"ФЦПФ" ПОДВЕЛ ИТОГИ РАБОТЫ ЗА 2013 ГОД

ОАО "ФЦПФ" подвело итоги работы. Согласно материалам компании, чистая прибыль за 2013 год выросла до 168,06 млн. руб.

Выручка компании за 2013 год выросла в 1,56 раза до 390,18 млн. руб. Управленческие расходы повысились и составили 62,56 млн. руб. по сравнению с прошлогодним показателем в 54,71 млн. руб. Об этом говорится в отчете компании.

"ФЦПФ" за 2013 год получил прибыль от продаж в 214,50 млн. руб., что на 14,12% выше показателя за аналогичный период прошлого года.

Основным видом деятельности ОАО "Федеральный центр проектного финансирования" (ИНН - 7704133578) является прочее финансовое посредничество. Уставный капитал компании на конец 4 квартала 2012 года - 4 927 800,00 тыс. руб. (состоит из 4927800 обыкновенных акций номиналом 1,00 тыс. руб.). Основным акционером компании является Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" (100%).

<http://www.k-agent.ru/?mod=ns&id=197793>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Коммерсант ®

Коммерсантъ, Москва, 7 апреля 2014

В КРЫМ, ПО ДЕЛУ, СРЕДНЕСРОЧНО

Автор: Ксения Дементьева, Татьяна Гришина, Ольга Шестопад, Светлана Дементьева

Российские финансисты не торопятся в новый регион

Представители ЦБ сообщили, что на территории Крыма и Севастополя выразили готовность работать три-пять российских банков, а также несколько страховщиков и микрофинансовых организаций (МФО). Официально признать бизнес-интерес к Крыму пока согласились лишь три банка, одна МФО и ни одного страховщика. Учитывая, что банков в России больше 900, страховщиков - более 400, а счет МФО идет на тысячи, ситуация больше похожа на уговоры властей освоить регион, чем на стремление финансистов завоевать новый интересный рынок.

О том, что в Крыму в ближайшее время могут появиться новые российские банки, сообщил в пятницу первый зампред ЦБ Алексей Симановский. По его словам, уже три-пять банков выразили заинтересованность в работе в Крыму. "Российские банки опасаются возможных западных санкций из-за выхода на рынок Крыма, но желающие работать там есть", - отметил он. До последнего времени единственным российским банком, начавшим работу на полуострове, был Российский национальный коммерческий банк (РНКБ), выкупленный для этих целей компаниями, близкими к крымскому правительству, у Банка Москвы. Как сообщил вчера Алексей Симановский, по его мнению, в обозримой перспективе в Крыму будут работать крупнейшие российские банки. В таких банках ситуацию в Крыму не комментируют. Российский банк, открывающий офис в Крыму, рискует столкнуться с международными санкциями, так как ни Украина, ни Запад не признают Крым территорией РФ. Поэтому остальные российские банки, даже входящие в крупные банковские группы (Сбербанк, ВТБ, Альфа-банк), продолжают работать в Крыму через украинские "дочки", имеющие лицензии Нацбанка Украины.

Впрочем, по словам источника "Ъ" в одном из крупнейших банков, если отбросить политические риски, то Крым - интересный регион. "2 млн крымчан - это неплохая клиентская база. К тому же сейчас конкуренция в Крыму практически отсутствует. Кроме того, в Крыму развит туристический бизнес, что даст банкам дополнительных клиентов, - говорит собеседник "Ъ". - Россия планирует большой объем инвестиций в Крым, оценить их совокупный объем сейчас сложно, но понятно, что это большие деньги, которые приведут к росту бизнеса. В регионе вырастет спрос на кредиты - как розничные, так и корпоративные".

По собственной воле слова господина Симановского подтвердил только один игрок - Генбанк - из третьей сотни по активам и четвертой по капиталу с сетью в России всего из четырех отделений. В Крыму и Севастополе Генбанк, по словам его первого зампреда правления Сергея Мохова, планирует открыть 25 офисов. "Мы заключили договоры аренды на те офисы, которые покинули сворачивающие бизнес в Крыму украинские банки, их сотрудники (около 200 человек) также перешли на работу к нам", - сообщил он, отказавшись раскрыть условия аренды. В Крыму Генбанк планирует оказывать весь спектр банковских услуг, включая инкассационные и ипотеку. "Совет директоров уже согласовал увеличение капитала банка на треть, эти деньги пойдут на развитие в Крыму, - говорит господин Мохов. - Мы не боимся санкций, у нас российские акционеры, активы которых находятся в России". По данным на сайте Генбанка, его акционерами являются 15 физлиц с долями менее 20%.

По информации "Ъ", возможность выхода на Крымский полуостров рассматривает и группа "Лайф" (головная структура - Пробизнесбанк). "Окончательное решение не принято, но наиболее вероятно, что это будет происходить через входящий в нее банк "Экспресс-Волга", который ближе всего расположен к Крыму", - говорит источник "Ъ", близкий к группе. Председатель правления Пробизнесбанка Александр Железняк сообщил "Ъ", что группа готова расширять географию присутствия. "Если конкретные предложения по Крыму поступят, мы их рассмотрим", - говорит он. Рассматривает, по информации "Ъ", возможность развития бизнеса в Крыму и Инвестторгбанк. Получить комментарии пресс-службы банка по данному вопросу в пятницу не удалось.

В ближайшее время банковскую систему Крыма и Севастополя смогут поддержать и два банка, которые изначально были зарегистрированы на полуострове, - "Морской" и ЧБРР. Эти банки сейчас получают российские лицензии.

Большинство же опрошенных "Ъ" представителей мелких и средних российских банков, не имеющих зарубежного бизнеса, выходить в Крым пока не готовы. По словам совладельца Совкомбанка Сергея Хотимского, рынок в Крыму интересный, "если риски выхода будут приемлемыми, то рассмотрим такую возможность через год-два". "Сейчас там слишком неопределенная ситуация, поэтому развитие бизнеса на полуострове мы готовы рассматривать лишь в среднесрочной перспективе", - говорит вице-президент банка "Интеркоммерц" Александр Турсков.

Пока развивать финансовую инфраструктуру в регионе приходится государству. Как рассказали "Ъ" в Минэкономике, в правительство направлен проект регионального плана первоочередных мероприятий по развитию малого и среднего предпринимательства до 1 января 2015 года. Он предусматривает создание двух МФО. "Требования к деятельности МФО будут аналогичны тем, которые предъявляются к региональным МФО, созданным в рамках программы поддержки малого и среднего предпринимательства, реализуемой Минэкономике. Условия предоставления микрозайма: ставка - не более 10% годовых, размер микрозайма - не более 1 млн руб., приоритет - поддержка неторгового сектора", - отмечают в Минэкономике. Организации будут создаваться на условиях софинансирования из средств федерального бюджета и региональных бюджетов Севастополя и Республики Крым, предварительно на них планируется выделить 150 млн руб. Кроме того, проектом плана предусмотрено создание на территории Крыма фондов поручительств.

Сами российские МФО в Крым пока не спешат. "Мы пока не планируем выход в Крым, так как наши риски будут слишком велики, - говорит главный исполнительный директор МФО Домашние деньги Андрей Бахвалов. - "Заемщики должны иметь стабильный доход, а сейчас уверенности в этом в отношении крымчан у нас нет. Впрочем, если ситуация в Крыму будет стабильной, мы начнем там работать во втором полугодии".

По тем же причинам сдержанно относятся к идее вести бизнес на территориях Севастополя и Крыма и страховщики. Есть у них и дополнительный довод - установленный законом "Об особенностях функционирования финансовой системы Республики Крым и Севастополя на переходный период" территориальный коэффициент ОСАГО 0,6 (для сравнения: в Москве - 2). На новых территориях России зарегистрировано 829 тыс. автомобилей, владельцы которых должны быть обеспечены ОСАГО, и 929 опасных объектов, владельцы которых по российскому законодательству обязаны страховать свою ответственность (украинские законодатели этого не требовали). Прояснить ситуацию с нежеланием страховщиков работать там даже пытались в минувший четверг зампред ЦБ Владимир Чистюхин и глава департамента страхового рынка Банка России Игорь Жук, которые провели закрытую встречу с главами крупных компаний. По информации "Ъ", регулятор предложил страховщикам определиться с присутствием в Крыму в ближайшее время. Компании, в свою очередь, ждут от государства решения по увеличению тарифов ОСАГО. "У нас колоссальные проблемы на старой территории РФ помимо Крыма, и, если кто-то хочет нас мотивировать двигаться дальше, надо решать тему кризиса на рынке ОСАГО", - заявил "Ъ" руководитель крупной страховой компании.

ЦИТАТА

Я исхожу из того, что не все банки опасаются санкций. Есть банки, которые могут работать исключительно в России, у них нет имущества, которое может быть подвергнуто риску
- Алексей Симановский, первый зампред ЦБ

ПРАВИЛА ИГРЫ

ЧТО ЖДЕТ БАНКИРОВ В КРЫМУ

Население Крыма и Севастополя составляет около 2 млн человек, из которых около 677 тыс. - пенсионеры. 83% населения в Крыму задействованы в секторе малого и среднего бизнеса. Сейчас в Крыму насчитывается 116 тыс. предприятий МСБ. Объем средств населения, размещенных в украинских банках, работающих на территории Крыма, - около 90 млрд руб. Минимальный размер оплаты труда в Крыму составлял до вхождения в Россию 1218 гривен (4,8 тыс. руб.), после присоединения к России МРОТ увеличен до 5554 руб., примерно таким же является сейчас средний размер пенсий в Крыму, которые российское правительство обещало повысить до 10 тыс. руб.

ПРОФИЛЬ

Профиль, Москва, 7 апреля 2014

КРУГОВОРОТ БАНКОВ

Из-за несоответствия украинского законодательства российскому банковской системе Крыма потребуются полный перезапуск.

На прошлой неделе президент Путин подписал закон, определяющий принципы функционирования банковской системы в Крыму. С его подписанием через две недели после присоединения республики к Российской Федерации наконец появилась ясность, какое будущее ждет уже работающие в Крыму украинские банки. До конца 2014 года все кредитные и небанковские финансовые организации смогут работать в Крыму без лицензии Банка России и вступления в какую-либо российскую СРО. К ним будут предъявляться облегченные требования по капиталу - в размере 100 млн рублей. Но затем требования по капиталу к украинским банкам в Крыму будут доведены до российского уровня в 300 млн рублей. На сегодняшний день в Крыму зарегистрировано 11 филиалов и 1087 отделений украинских банков. В течение переходного периода все украинские банки, даже если это украинские "дочки" российских банков, будут вынуждены или продать свой бизнес на полуострове, или перерегистрировать свои крымские филиалы в иностранные дочерние структуры. Пока два банка с крымской регистрацией - Черноморский банк развития и реконструкции (ЧБРР) и банк "Морской" - выразили желание получить российскую лицензию. Тем временем украинские кредитные организации уже начали покидать полуостров, предлагая своим клиентам обращаться в отделения в континентальной части Украины. Этот процесс затронул и украинские "дочки" российских банков - Банка Москвы, ВТБ, ВЭБа и Сбербанка. Вместо расширения деятельности банки с российскими корнями, напротив, объявили о ее сворачивании, закрытии и распродаже своей сети на полуострове. "Как вы знаете, украинское законодательство не позволяет украинским банкам иметь филиалы за рубежом. Поскольку Крым стал российской территорией, у нас есть довольно значимая регулятивная неопределенность в отношении филиалов нашего банка в Крыму, поэтому мы приняли решение о выходе, продаже филиалов в целом", - заявил в связи с этим председатель правления банка ВТБ Герберт Моос. Так, в половине офисов украинских "дочек" российских госбанков в Крыму уже работает Российский национальный коммерческий банк (РНКБ) - первый банк с российской лицензией, развернувший деятельность на полуострове после его присоединения к России. Еще две недели назад следов РНКБ, принадлежащего до последнего времени на 100% Банку Москвы, в Крыму не было. Но акции РНКБ, по некоторым данным, приобрели две компании, близкие к правительству Крыма, и на прошлой неделе РНКБ на полуострове уже открыл 23 отделения и начал работу с юрлицами. Сейчас РНКБ - это единственный российский банк, присутствующий в Крыму.

Delo.ua, Киев, 4 апреля 2014 13:55

КРЫМ СОЗДАЛ СВОЙ НАЦБАНК

Автор: ЛИГАБизнесИнформ

Возглавит центробанк крымский банкир Николай Барилюк

Нелегитимный Совет АР Крым на сегодня принял постановление, согласно которому на полуострове создается Центробанк Автономии.

"Создать Банк Крыма. Установить, что Банк Крыма осуществляет свою деятельность с 17 марта 2014 года на основании и в порядке, предусмотренным временным положением о Банке Крыма", - говорится в тексте постановления.

Председателем Центробанка назначен Николай Барилюк, главным бухгалтером - Елена Денисенко, а начальником отдела кадров и делопроизводства - Юлия Иванова.

По информации "Капитала", Николай Барилюк некоторое время был вице-президентом Ассоциации "Крымский Банковский Союз", а также руководил филиалом Крымского центрального отделения "Проминвестбанка" (украинская "дочка" российского Внешэкономбанка).

Напомним, 24 марта полуостров перешел с гривни на рубль. А с сегодняшнего дня, по словам так называемого вице-преьера республики Темиргалиева, Крым переходит на выплату зарплат в российских рублях.***

<http://delo.ua/finance/krym-sozdal-svoj-nacbank-232410/>

ШАХ ИЛИ МАТ?**День (Киев)**

04.04.2014 7:50:00

Шах или мат?

Эксперты «Дня» о санкциях в основных «чувствительных» секторах экономики, которыми можно надавить на агрессора

Украина и Россия сегодня, к сожалению, фактически находятся в состоянии войны. Международное сообщество пытается повлиять разными дипломатическими способами, чтобы остановить Россию, и удержать ее от дальнейшей эскалации конфликта. Как Украина может повлиять на своего соседа? Одним из таких мирных путей эксперты называют поддержку политики США и ЕС, которые применили против РФ экономические санкции. Если действовать совместно, то в таком случае, выражаясь гроссмейстерской лексикой, растут шансы избежать «шаха» от восточного соседа и поставить России «мат». Но как отреагирует отечественная экономика и сможет ли она выдержать, если украинская власть выберет путь введения определенных санкций? О каких санкциях может идти речь? И как минимизировать финансовые потери украинских производителей от таких шагов? Об этом «День» спрашивал экспертов и участников основных «чувствительных» отраслей экономики, в которых наблюдается наибольший товарооборот между Украиной и Россией.

УКРАИНА ДОЛЖНА ОПРЕДЕЛИТЬСЯ, ГОТОВА ЛИ ОНА НЕСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОТЕРИ ОТ НЕМЕДЛЕННОГО РАЗРЫВА СВЯЗЕЙ С РОССИЕЙ**ГАЗ**

На сегодня природный газ — самый дефицитный в Украине ресурс. Потребность страны в нем, по мнению экспертов, составляет 50—50,5 миллиарда кубометров. Собственная добыча — примерно 20 миллиардов. В прошлом году через Польшу и Венгрию удалось провести в нашу страну 1,9 миллиарда кубометров. Остальная потребность была удовлетворена за счет импорта из России. Но долг за этот газ превышает \$1,7 миллиарда и, скорее всего, будет и дальше расти, поскольку соглашение о скидке на цену газа, полученной Януковичем в конце минувшего года, скорее всего, пролонгировано не будет. Будут денонсированы и Харьковские соглашения, предоставлявшие скидку на \$100 за тысячу кубометров. Таким образом, новая цена на российский газ приблизится к \$500 за тысячу кубометров (по словам Яценюка — \$480) и станет для нашей страны явно неподъемной. В результате дефицит НАК «Нафтогаз Украины» в 2014 году составит, по словам премьера, 33,4 миллиарда гривен. Каким будет ответ России на наращивание долга, несложно догадаться — прекращение поставок...

Что можно этому противопоставить? Самое простое решение — полностью отказаться от российского газа. Такие предложения уже звучат. Но где найти замену этому топливу? Единственный более-менее реальный вариант — реверсная схема поставки из Европы. Однако Польша и Венгрия не имеют технической возможности прокачать в Украину намного больше газа, чем в минувшем году (1,9 миллиарда кубометров). У Словакии такая возможность есть, причем довольно большая. Однако даже под давлением Евросоюза эта страна, по-видимому, ее не желает использовать. Глава Минэнергоугля Юрий Продан этим очень огорчен, но до последнего времени все же надеялся на помощь Европы.

В письме от 24 марта комиссару ЕС по вопросам энергетики Гюнте-ру Эттингеру он отмечает: «Мы должны констатировать, что оставшегося времени очень мало для организации поставок природного газа из стран ЕС в Украину. Если мы не сможем быстро решить эту проблему, можно прогнозировать повторение «газовой войны», имевшей место в 2009 году по такому же сценарию и с такими же последствиями, даже включая полное прекращение поставок газа со стороны Российской Федерации в западном направлении». Ю. Продан предлагает срочно сформировать целевую группу (Task Force) достаточно высокого уровня для предотвращения кризиса и, в случае необходимости, соответствующего реагирования. Ее основной задачей,

предполагает украинский министр, должно быть обеспечение скорейшей организации физических поставок природного газа через территорию Словакии в Украину.

Но Продан, похоже, несколько запоздал со своими предложениями. Уже через четыре дня словацкая компания SPP договорилась с «Газпром экспортом» об изменении условий долгосрочного контракта на поставку российского газа и снижении цены на него, сообщает Bloomberg. Если в результате переговоров была достигнута договоренность о снижении цены, задним числом — с момента начала переговоров, до уровня соседней Чехии, то «Газпрому» придется вернуть покупателю примерно \$200 миллионов. Почему он идет на это? Понятно, что Словакия, скорее всего, в ответ пообещала отказаться от реверса газа в Украину.

Контрслужба Украины России — это транзит газа в страны Европы. Правда, сейчас мы оказываем ее России как бы бесплатно. Потому что получили оплату за транзит авансом, который пошел на уплату долга. И на новые платежи можно будет рассчитывать только в 2015 году. Тем не менее, газовый транзит многие воспринимают как козырь Украины. И есть предложение немедленно его прекратить, чтобы Европа нам лучше, активнее помогала в противостоянии с Россией. Ну, а если подумать: не получим ли в результате этой провокации обратного эффекта? Так что более перспективным представляется не отказ от транзита, а переговоры по его цене, которая сегодня для Украины существенно ниже, чем цена транзита в европейских странах. Но переговоры, как известно, дело не быстрое...

Сложно рассчитывать, что газовые проблемы будут оперативно решены и на основе Энергетической стратегии Украины на период до 2030 года, которая была одобрена правительством Азарова и обнародована в феврале. Ее пессимистический сценарий предусматривает добычу 24 и 30 миллиардов кубометров газа в 2020-ом и 2030 годах. При реализации базового и оптимистического сценариев внутренняя газодобыча вырастет примерно до 30 миллиардов и 45 миллиардов кубометров в 2020-ом и 2030 годах. Согласно базовому сценарию, в 2015 году добыча природного газа в Украине составит 20,9 миллиарда кубометров, в 2020 году — 23,7 миллиарда, в 2025 году — 29,8 миллиарда, в 2030 году — 44,4 миллиарда кубометров. импорт газа в 2015 году, согласно стратегии, предусмотрен на уровне 33,7 миллиарда кубометров, в 2020 году — 27,1 миллиарда, в 2025-м — 20 миллиардов, в 2030 году — 5 миллиардов кубометров. Для мирного времени это, конечно, нормально... Но мы то хотим отказаться от российского газа уже сейчас.

И тут можно прислушаться к совету Богдана Соколовского, экс-уполномоченного президента Украины по международным энергетическим вопросам. Он считает, что крупные промышленные потребители газа должны самостоятельно работать над его закупкой, договариваться напрямую. «Конечно, будет тяжело — на все нужно время, но в эти дни начинается сезон тепла, и у нас есть шанс. То, что в нормальных условиях делается несколько лет, в условиях военного времени мы должны сделать за полгода».

Аналогичное мнение высказывает и независимый энергетический эксперт Валентин Землянский. По его словам, газотранспортная система строилась еще в советские времена и не предусматривала ситуации, когда Украина и Россия будут решать вопросы об объемах поставок газа. Именно поэтому, считает эксперт, отсоединить поставки газа в Украину от поставок газа в Европу технологически невозможно. Если прекращаются поставки газа в Украину, то это, по мнению эксперта, скажется и на транзите газа в Европу. В. Землянский уверен, что сейчас этот вопрос находится не в экономической, а в политической плоскости. И решать его Украина должна не один на один с Россией, а при участии представителей ЕС. Но эксперт считает очень опасным доводить дело до ситуации, когда уже возникают проблемы...

Проблем с нефтепродуктами в Украине, похоже, нет. В этом заслуга свободного рынка, благодаря которому в стране нет дефицита бензина и дизельного топлива, хотя отечественные нефтеперерабатывающие заводы практически не работают, а добыча нефти крупнейшим полугосударственным активом — компанией «Укрнафта» — постоянно падает (только в январе-феврале Украина сократила добычу нефти на 2,5%, а за минувший год — на 4,5%).

По нефтепродуктам от России нет почти никакой зависимости. Бензин оттуда не поставляется, а дизельное топливо, в основном для аграриев, — в объемах, не являющихся критическими. Нефть для НПЗ закупается их собственниками, но, поскольку нефтепродукты отечественного производства сегодня на украинском рынке не делают погоды, то и возможные перебои из-за блокирования поставок для страны не представляют опасности. В связи с этим нефтяникам в нынешних кризисных условиях, похоже, уготована роль дойной коровы. Правительство

предлагает вдвое увеличить ренту за пользование недрами и поднимает рентную плату за нефть и газовый конденсат.

Единственная проблема, заявившая о себе с начала российской агрессии, — это отсутствие в стране и, конкретно, у Министерства обороны необходимых запасов нефтепродуктов. Этот вопрос неоднократно поднимался в прошлом, но так и не был решен. В результате украинские летчики почти разучились летать... А когда потребовалось срочно укреплять границу, то оказалось, что бензина в достаточном количестве нет и оперативно доставить туда войска нельзя. Пришлось прибегать к услугам господина Коломойского, являющегося практическим хозяином и «Укрнафты», и Кременчугского НПЗ — крупнейшего из еще действующих предприятий нефтепереработки. Кстати, совсем не вовремя был остановлен (с 16 по 30 марта) на плановый ремонт Шебелинский газоперерабатывающий завод (Харьковская обл.).

И все же, по нефтепродуктам, скорее, Россия зависит от Украины, поскольку прокачивает в Европу российскую нефть. Тем не менее, ни у кого еще не возникла мысль перекрыть нефтяную реку, идущую по нефтепроводу «Дружба». — По «Дружбе» пока никаких проблем нет. Украина продолжает выполнять все договоренности по трубопроводу «Дружба», — сказал журналистам глава российской «Транснефти» Николай Токарев. Более того, по его словам, в этом году через Украину транзитом по «Дружбе» планируется прокачать примерно 15 миллионов тонн нефти. На этой трубе тоже «сидит» губернатор Днепропетровской области, и, по-видимому, пока это так, ее никто перекрывать не посмеет.

Уголь

Черным золотом, как называют уголь, наша страна обеспечена почти полностью (за исключением некоторых марок, необходимых для изготовления металла). Проблемы тут возникают главным образом в связи с высокой опасностью этого производства для шахтеров, а также огромными дотациями, которые направляются из бюджета страны для снижения себестоимости добычи угля. Бюджетом, принятым при правительстве Азарова, на поддержку угольной отрасли направлялось 15,6 миллиарда гривен. Правительство Яценюка урезало эту строку расходов на 2,1 миллиарда. Однако эксперты считают, что этого, особенно в нынешних условиях, недостаточно. Такие затраты можно было бы сократить еще больше, уверен экономический эксперт Виктор Мазярчук, если сломать коррупционные схемы, действующие в отрасли. По его мнению, уголь на госпредприятиях разворовывается, а его себестоимость завышается. Неучтенный уголь продается на черном рынке. Эксперт считает, что 13,5 миллиард да гривен — сумма значительная, и, если ее сократить, можно было бы закрыть большую часть социальных проблем. Добавим также: увеличить ассигнования на армию. Мазярчук также говорит о нелегальных «копанках», уголь с которых, по его данным, продается государственным энергетическим предприятиям.

ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ

Рынок электроэнергии Украины в целом мало зависит от России. Больше того, являясь профицитным, он способен подставлять соседям, а следовательно, и РФ свое плечо. В начале года Украина планировала увеличить экспорт электроэнергии в 2014 году на 4,8% против предыдущего года до более чем 10,3 миллиарда кВт/ч. Ушедшая власть намеревалась поставить на экспорт в страны Европы в нынешнем году 5,38 миллиарда кВт/ч, а в страны СНГ — около 5 миллиардов кВт/ч. При этом львиная доля этих поставок приходится на Россию. В прошлом году туда было поставлено 6,4 миллиона кВт/ч. Стоит ли блокировать продажу украинской электроэнергии России? Напомним, что ежегодно электростанции России, объединенные в единую энергосистему, вырабатывают более триллиона кВт/ч электроэнергии. Будет ли для нее ощутима потеря украинских поставок? Зато для нашей страны потеря оплаты за экспорт этой электроэнергии может оказаться чувствительной. К тому же, продать ее кому-то другому через Бурштынский энергоостров, пропускная способность которого ограничена техническими возможностями, вряд ли удастся.

В то же время украинские АЭС, вырабатывающие почти 50% электроэнергии в нашей стране, очень сильно зависят от поставки российского ядерного топлива. Пока они, по словам Продана, проходят в нормальном режиме. Нормально, по его словам, идет и вывоз отработанного ядерного топлива в Россию. Долго ли продлится такое положение, хотя Россия пока что не угрожает прервать поставки? В Украине же появились предложения отказаться от них. Учитывая такую возможность, Продан сообщил, что наша страна проводит переговоры с компанией

Westinghouse о возобновлении поставок ядерного топлива. «Мы можем сегодня до трех блоков загружать топливом компании Westinghouse», — говорит министр.

Напомним, в Украине эксплуатируется 15 атомных энергоблоков. И не случайно атомщик по образованию и предыдущему опыту работы Соколовский считает, что Украине не стоит отказываться от российского ядерного топлива даже в условиях агрессии РФ. «Мы на 100% зависим (в атомной отрасли) от России — от топлива, от технологий, от людей. Что делать сейчас? Меня, например, удивляют заявления отдельных специалистов, которые говорят, что можно элементарно отказаться от российского ядерного топлива. А как? Тогда нужно говорить вторую часть предложения: отказаться можно — условия войны, но тогда придется на 50% сократить производство электроэнергии. Это реально? И что случится? Если думать, что даже за полгода-год можно легко заменить российское топливо другим, — это большая ошибка». Говоря о компанией Westinghouse, Соколовский отметил, что она уже семь или восемь лет совместно с россиянами работает над топливом для украинских АЭС, экспериментально для двух реакторов. «Там все еще идет эксперимент, а если заменять (топливо. — Авт.) на все блоки, а их у нас 15, на это нужны годы — и ни как не месяцы, и ни как не недели. Так что топливо мы обречены брать... или не брать, если Россия — враг и агрессор. Но если не брать — сокращать производство электроэнергии на 50%. Людям будет очень трудно это пережить...»

А закончить этот обзор хочется словами кандидата в президенты Украины Петра Порошенко: «По всем остальным позициям (кроме Крыма. — Авт.) мы готовы находить с Россией компромиссы даже тогда, когда существует постоянно незаживающая рана Крыма. Эти переговоры должны проводиться опытными специалистами, с тем чтобы привести к победе государства».

Банковский сектор

Как известно, в Украине сегодня работают четыре банка, владельцами значительной части которых являются юридические или физические лица Российской Федерации. **Это — Проминвестбанк, «Сбербанк России», «Альфа-банк» и ВТБ Банк.** «День» выяснял, каким может быть ответ Украины, в частности в финансовом секторе, на агрессию России.

Во-первых, Украина может усилить контроль. «Нацбанк может более тщательным образом монитрить соблюдение нормативов тех российских банков, которые находятся в Украине, проведение внешних платежей, то, как принимаются решения в кредитных комитетах и так далее. Выполнять обычную наблюдательную функцию, только в более усиленном режиме», — объясняет экономический эксперт Эрик Найман.

Во-вторых, государство может взять в управление все государственные российские банки (ВТБ, «Сбербанк России» и Проминвестбанк), что предусмотрено Законом «О банках и банковской деятельности». «Это будет эффективным и целесообразным шагом, поскольку, как мы видим, Российская Федерация довольно коварно поступает с Украиной, как это произошло на примере с Крымом. Может случиться, что завтра все эти банки могут прекратить обслуживание клиентов, ссылаясь на какие-то технические сбои. Это может нанести большой вред как украинцам, так и экономике в целом: люди не смогут забрать средства, уплатить налоги. Если ранее это было фантастическим предположением, то с учетом того, как Россия себя ведет сейчас, такое предположение имеет право на жизнь», — комментирует юрист Ростислав Кравец.

Взятие в управление государством российских банков значит, что наибольшим пакетом акций будет управлять Национальный банк. Следовательно, он сможет полностью изменить правление, а также назначить нового председателя правления. «Например, если правление этих банков состоит, в основном, из граждан России, то когда это правление будет состоять из граждан Украины, то экономика Украины более-менее будет защищена от таких неожиданных шагов со стороны Российской Федерации», — объясняет Ростислав Кравец.

В-третьих, возможно введение запрета для государственных или бюджетных учреждений открывать счета в указанных банках. С соответствующей инициативой ранее выступил депутат Михаил Хмиль. Как уже писал «День», народный депутат попросил «как можно быстрее прекратить финансовую поддержку оккупанта», расторгнув соглашение с «Альфа-банком», через который совершаются выплаты заработных плат депутатам Украины, их помощникам и работникам аппарата парламента. Депутат предложил обслуживать депутатов и аппарат Рады через «Ощадбанк», заключив соответствующее соглашение. Согласен с ним и Ростислав Кравец. «Я считаю, что это необходимо было сделать давно, и не только с российскими банками. У нас есть два государственных банка — «Укрэксим-банк» и «Ощадбанк», которые в состоянии решить

все вопросы по обслуживанию бюджетов государственных учреждений. Все же это средства государства, и на них должно зарабатывать само государство, а не коммерческие структуры, к которым относятся, в том числе, и коммерческие банки», — говорит он.

В-четвертых, — позиция граждан. Украинцы могут понемногу прекращать свои взаимоотношения с этими банками. «В любом случае, уменьшение депозитного портфеля более чем на 10% — существенно отразится на деятельности этих банков», — говорит Кравец.

А вот эксперт Андрей Блинов предупреждает: «Наказывая» таким образом Россию, прежде всего мы можем навредить Украине. «Был разговор уже даже с председателем Национального банка о том, что это абсолютно неправильные действия, потому что российские банки — это 10% активов украинской банковской системы (см. таблицу). Поэтому вредить им — это очень опасная вещь», — объясняет он.

Согласен с ним и Найман. По его словам, от «агрессии» по отношению к российским банкам могут пострадать украинские предприятия «Нужно уменьшать долю российских банков в банковской системе созданием альтернативы. Но если сейчас украинцы кинутся снимать депозиты из ведущих российских банков с государственным капиталом, это будет более рискованно для самих украинцев. Потому что эти банки не только принимают депозиты, но и кредиты предоставляют. И в таком случае они пойдут на украинские предприятия и будут требовать досрочного возвращения кредитов», — объясняет эксперт.

Агросектор

Украина, по мнению экспертов, может внедрить экономические санкции в АПК за счет нескольких групп товаров: молочная и кондитерская продукция. Но, используя этот механизм, нужно готовиться к автоматическим краткосрочным потерям самих производителей.

По мнению Лапы, в первую очередь, это касается молочников. По его подсчетам, 20% всей продукции молочной продукции продается в РФ. А около 80% экспорта сыров из Украины за прошлый год пришлось на российский рынок, добавляют в Союзе молочных предприятий. Поэтому потеря российского рынка, по мнению Лапы, угрожает снижением на определенное время закупочных цен на молоко, пока производители найдут новые направления сбыта. «Я думаю, что мы не потеряем этот рынок, потому что Россия ежегодно импортирует 400 тысяч тонн сыра, или 60% всего объема потребления. Ведь она не найдет мгновенную замену. Если россияне таки пойдут на такой шаг, то столкнутся с дефицитом и подорожанием продукции», — говорит глава Совета директоров Союза молочных предприятий Украины Вадим Чагаровский.

Под вопросом сегодня оказалась еще одна статья украинского экспорта в Россию — мясо птицы. Как известно, в прошлом году РФ остановила экспорт курятины одного из крупнейших отечественных производителей — компании МХП. Как сообщили «Дню» в пресс-службе агрохолдинга, поставки еще не возобновились, но экономических потерь от остановки российского экспорта у них нет. Ведь запланированные на Россию объемы поставок они продали на другие рынки, существенно диверсифицировав экспортный портфель за счет почти 20 стран в разных регионах. На вопрос о возможных объемах поставок продукции на российский рынок в 2014 году в пресс-службе МХП «Дню» ответили так: «По предварительным планам компании доля экспорта в страны Таможенного союза (ТС) составляла около 30% от 170—180 тысяч тонн общего объема экспорта в 2014 году. Однако, принимая во внимание текущее ограничение экспорта, это вносит некоторые изменения в часть ТС в нашем экспортном портфеле. Объемы, которые должны были экспортироваться в ТС, перераспределены по другим направлениям: Азия, Африка, Ближний Восток, ЕС».

Инвестиции

В целом, говорят опрошенные изданием эксперты, от экономической дестабилизации отношений двух стран, больше теряет в краткосрочной перспективе именно Украина. Но эту потерю можно превратить в выигрыш: поиск новых рынков сбыта и диверсификация поставок, которая гарантирует отвязку от России и делает невозможным давление за счет «торговых» войн.

Впрочем, в аграрном вопросе есть еще одно неизвестное: что будет с украинскими аграрными инвестициями в России? Ведь ряд отечественных компаний уже вложили средства в приобретение активов в РФ. Так, из общей суммы украинских инвестиций в Россию в 2013 году в размере 362,4 миллиона долларов часть «аграрных денег» — 51,4 миллиона долларов, дополняет Остапчук. И чего ждать украинским инвесторам теперь? Эксперты отмечают, что в этой ситуации решение полностью будет зависеть от Путина. «Если примут решение глобального

искоренения украинского — то эти компании проигрют и будут вынуждены продавать свои активы», — озвучивает самый негативный сценарий Остапчук.

Название банка	Капитал по состоянию на 1.02.2014г. (млн грн.)*	Депозиты физических лиц по состоянию на 01.02.2014 г. (млн грн.)*	Депозиты юридических лиц по состоянию на 01.02.2014 г. (млн грн.)*	К-ство подразделений на территории Украины**	К-ство работников
Проминвестбанк	6175,03424776	7761,16305721	6099,19406421	84	3735
«Сбербанк России»	4323,55409321	11687,26521119	4568,35090243	211	2569
«Альфа-Банк»	5820,84627913	9000,77020495	6468,57676017	97	5753
ВТБ банк	5163,14530251	6561,5611252	4582,34129133	131	4054

Виталий КНЯЖАНСКИЙ, Наталья БИЛОУСОВА, Мария ЮЗЫЧ, «День»



Эксперт, Москва, 7 апреля 2014

АВТАРКИЯ СЕБЕ ДОРОЖЕ

Автор: Редакционная статья

Нам по рублю

Выборочные и, в общем, пока что безобидные санкции США в адрес ряда высокопоставленных российских персон и финансовых институтов возымели острую реакцию. Четырнадцатый по размеру активов в стране банк "Россия" в ответ на санкции в свой адрес решил разорвать бизнес-отношения со всеми зарубежными контрагентами, а заодно еще и отказался иметь дело с любой валютой кроме родных рублей - даже внутри России. С точки зрения попадания в общественные настроения ход, что и говорить, очень выигрышный. А учитывая вес и влияние акционеров, клиентов и партнеров банка, образующих одну из самых мощных в стране неформальных провластных бизнес-групп, можно не сомневаться, что дополнительные издержки, связанные с вынужденным подключением к валютным операциям клиентов "России" банков посредников, будут компенсированы. Не исключено и возникновение ситуативной моды на обслуживание именно в этом патриотичном банке. Тем более что пример подал сам президент страны, открыв в "России" зарплатный счет. Уже через несколько дней его примеру последовал глава Чечни Кадыров.

Существует ли вероятность того, что за "Россией" последуют и другие крупные кредитные учреждения и автаркичная рублевая зона внутри российской банковской системы будет расширяться? Доводя реконструкцию до предела, можно ли представить полностью замкнуто-рублевую банковскую систему РФ, которая через госкорпорацию ВЭБ осуществляет адресные сношения российских клиентов с нерезидентами?

Описанная система есть не что иное, как валютная монополия государства времен СССР. Все расчеты через Внешэкономбанк. Плюс сегмент розничной торговли внутри страны за инвалюту - за чеки в специализированных магазинах "Березка". Нерыночный валютный курс рубля. Хождение иностранной валюты внутри страны запрещается и наказывается. "Валютчиков" тогда сажали, были случаи смертной казни (дело валютчиков 1961 года).

Однако воспроизведение этой истории сейчас вряд ли возможно. Хотя бы потому, что нынешняя российская экономика существенно менее самодостаточна по сравнению с советской, а степень нашей сегодняшней интегрированности в мирохозяйственные связи гораздо выше. Уровень валютизации банковского сектора России все еще весьма высок. Примерно четверть активов и пассивов банковской системы номинирована в иностранной валюте. 10-15% средств банков привлечены или размещены за рубежом, у нерезидентов. 20% вкладов населения - валютные. И в этом нет ничего удивительного, если вспомнить, что торговый оборот с границей достигает 40% годового ВВП.

По линии трансграничных потоков капитала (займов, портфельных инвестиций) наша зависимость от зарубежных рынков тоже велика: внешний долг частного сектора составляет порядка трети ВВП, чуть менее четверти суммарного объема размещенных рублевых гособлигаций находится в портфелях нерезидентов, а доля нерезидентов-юрлиц в капитале главного госбанка страны - Сбербанка - составляет ни много ни мало 44%.

Из этого следует простой вывод: рассчитывая контрмеры в отношении санкций, а также стран и конкретных институтов, их применяющих, нам чрезвычайно важно придерживаться принципа разумной достаточности, тщательно взвешивать издержки, которые мы понесем сами, накладывая самоограничения на сношения с границей. "Назло дяде отморожу уши" - негодный принцип для страны, претендующей на роль одного из глобальных центров силы.

Впрочем, складывается впечатление, что накал эмоций на Западе в связи с присоединением Россией Крыма начинает спадать, уступая место более прагматичной линии поведения. А это значит, что эскалация экономических и финансовых санкций в отношении нашей страны

становится менее вероятной. Мы получаем передышку и возможность заняться обустройством не только двух новых субъектов федерации, но и национальной платежной системы, обеспечивающей автономные карточные расчеты, независимые от возможных недружественных действий международных платежных систем.

БИЗНЕС

РОССИЯ-АМУРМЕТАЛЛ-БАНКРОТСТВО

07.04.2014 8:40:45 MSK

СУД ПРОДЛИЛ КОНКУРСНОЕ ПРОИЗВОДСТВО НА "АМУРМЕТАЛЛЕ" НА ПОЛГОДА

Хабаровск. 7 апреля. ИНТЕРФАКС - Арбитражный суд Хабаровского края в конце минувшей недели продлил конкурсное производство в ОАО "Амурметалл" до 2 октября 2014 года, сообщили "Интерфаксу" в суде.

Конкурсным управляющим оставлен Михаил Котов. Рассмотрение его отчета назначено на 29 сентября 2014 года.

Конкурсное производство в ОАО "Амурметалл" введено 8 октября 2013 года в связи с наличием у должника кредиторской задолженности в размере 24 млрд 504,5 млн рублей.

Ранее сообщалось, что по итогам состоявшегося 27 августа 2013 года собрания кредиторов АО большинством голосов было принято решение о введении конкурсного производства. Внешэкономбанк (ВЭБ) выступал за процедуру внешнего управления.

Еще ранее ВЭБ и южнокорейская компания Posco подписали меморандум о намерениях об установлении партнерских отношений и развитии: стороны подготовят программы кратко- и долгосрочного развития "Амурметалла", которые могут стать основанием для реструктуризации текущего долга и заключения мирового соглашения с кредиторами.

"Амурметалл" - единственное на Дальнем Востоке электрометаллургическое предприятие по выплавке стали с последующим переделом в сортовой и листовой прокат и в изделия дальнейшего передела. Сырьем для производства является лом черных металлов. Арбитражный суд Хабаровского края ввел процедуру наблюдения в отношении предприятия 30 августа 2012 года.

ВЭБ в апреле 2010 года приобрел 100% долей компании Amurmetal Holding Limited, получив контроль, в том числе, над ОАО "Амурметалл". Бывшие владельцы "Амурметалла" получили право на выкуп акций у банка.

Служба финансово-экономической информации

Портал Хабаровского края (khabtime.info), Хабаровск, 7 апреля 2014 3:50

ДОЛГ "АМУРМЕТАЛЛА" ДОСТИГ 28 МИЛЛИАРДОВ РУБЛЕЙ

Об этом в интервью газете "Дальневосточный Комсомольск" рассказал Алексей Бабок, директор по производству ОАО "Амурметалл".

"По состоянию на 1 февраля этого года сумма долга достигла 28 миллиардов рублей. Самые крупные наши кредиторы - "Внешэкономбанк", "Сбербанк", "Газпромбанк", "Райффайзенбанк". Остальные - частные организации и предприниматели, с которыми мы работали", - говорит Алексей Бабок. - При этом, "Внешэкономбанк", являясь владельцем завода, контролирует ситуацию пока "Амурметалл" находится в процедуре конкурсного производства".

Как пояснил представитель завода, конкурсный управляющий сейчас оценивает возможности продажи завода, для чего была произведена полная инвентаризация имущества. Если предприятие будет выставлено на продажу по цене 28 миллиардов рублей, сомнительно, что за такую цену кто-то согласится его купить. Поэтому делается переоценка имущества, для чего будет приглашена специализированная оценочная организация. Дальше должно быть принято решение о продаже завода целиком или отдельными лотами.

"Завод всегда был привлекателен для инвесторов. Предприятие, благодаря проведенной реконструкции, выглядит достаточно современно. Многие хотели бы его купить, но единственное, что отпугивает покупателей, это накопленные долги. "Амурметалл" это вполне самостоятельное предприятие. Оно при работе двумя 125-тонными печами позволяет выплавлять 2,15 миллионов тонн стали в год. Для сравнения - до реконструкции предприятие двумя 100-тонными печами производило лишь 700 тысяч тонн металла. Требуется закончить лишь небольшой этап реконструкции отделения шлакообразующих и ферросплавов. В планах у нас была еще модернизация сортопрокатного цеха с целью довести его производственную мощность до 1 миллионов тонн в год, но эти намерения должны были осуществиться после окончания крупномасштабной реконструкции сталеплавильных мощностей", - говорит Алексей Бабок.

По его мнению, по-прежнему наибольшая нагрузка лежит на электросталеплавильном цехе "№2", и сортопрокатном производстве. Листопрокатный и цех гнутых профилей стоят, поскольку их вид продукции пока не востребован на рынке. Законсервирована и слябовая машина. Цены на ее продукцию значительно ниже, чем на сортовую заготовку. Производственный цикл работы нашего предприятия - круглосуточный, но на "Амурметалле" стараются больше работать ночью, так как стоимость электроэнергии в это время ниже, чем в дневные часы пиковой нагрузки. В ночную смену производственная программа предусматривает серии по 10 плавок. В выходные и праздничные дни тариф не зависит от времени суток, и ЭСПЦ-2 в эти дни работает в полном объеме, делая по 24-25 плавок в сутки.

http://khabtime.info/news/show/?id_blog=10460

Ведомости, Москва, 7 апреля 2014

ЛЬГОТНАЯ ЭНЕРГИЯ

Автор: АЛИНА ФАДЕЕВА

Правительство обсуждает очередные послабления для Богучанской ГЭС, которые позволят электростанции увеличить выручку. Совладельцам ГЭС "Русгидро" и UC Rusal нужны деньги, чтобы рассчитаться по кредиту с ВЭБом

Без регулирования

1,2

млрд руб. столько заработала бы Богучанская ГЭС при отмене продаж энергии населению по регулируемым договорам, подсчитала аналитик Газпромбанка Наталья Порохова

Правительство может позволить Богучанской ГЭС увеличить выручку, снизив для нее долю мощности и электроэнергии, которую все электростанции, за исключением построенных по договорам о предоставлении мощности, должны продавать по заниженной цене (регулируемым договорам, РД) для поставки населению. Об этом "Ведомостям" рассказали два источника, близких к обсуждению, и подтвердили представители совладельцев станции UC Rusal и "Русгидро". С таким предложением компании обратились в федеральные ведомства и теперь идея рассматривается в рамках либерализации рынка мощности ГЭС в Сибири, рассказал представитель "Русгидро".

Предполагается, что доля регулируемых договоров для Богучанской ГЭС будет снижена до 5%, сообщил один из собеседников "Ведомостей". Среднее значение для электростанций в Сибири сейчас 13%, уточняет аналитик Газпромбанка Наталья Порохова. Разницы в цене на мощность между поставкой населению и прочим потребителям нет, так как пока всю мощность ГЭС продают по регулируемым тарифам, а вот цена на электроэнергию различается в десятки раз, говорит Порохова.

Например, в 2014 г. Богучанская ГЭС продает электроэнергию населению по 14 руб./МВт ч, а на рынок по 650 руб./МВт ч. В случае снижения доли регулируемых договоров до 5% и восстановления рыночной цены на мощность (в 2014 г. она неожиданно рухнула на 40%) при выходе на полную мощность ГЭС дополнительно сможет заработать около 800 млн руб. в год, подсчитала Порохова.

Но UC Rusal хотела бы большей скидки. "Мы приветствуем такое снижение объема продаж по регулируемым договорам населению, при этом считаем, что для Богучанской ГЭС он должен быть снижен до нуля", сказал представитель компании.

Электростанция строится на паритетных началах "Русгидро" и UC Rusal в рамках реализации проекта БЭМО для снабжения электроэнергией Богучанского алюминиевого завода (БоАЗ). Дополнительная выручка нужна ГЭС, чтобы рассчитаться по кредиту с ВЭБом, объясняет представитель "Русгидро". В 2010 г. банк выдал партнерам кредит на 50 млрд руб. (28,1 млрд на ГЭС и 21,9 млрд на завод). Предполагалось, что погашать его стороны будут за счет выручки от продажи электроэнергии и алюминия.

Но первые три гидроагрегата Богучанской ГЭС были запущены еще в 2012 г., а ввод первой очереди завода из-за сложной конъюнктуры на рынке алюминия неоднократно откладывался (новый срок вторая половина 2014 г.). Это лишает Богучанскую ГЭС выручки от реализации 200 МВт (мощность первой очереди БоАЗа).

Нагружать Богучанскую станцию РД нецелесообразно еще и потому, что потребление населения сопоставимыми темпами не растет, уточняет представитель "Русгидро". В 2013 г., по данным "Системного оператора", потребление в Сибири снизилось на 2,3%. Поэтому "Русгидро" и UC Rusal предложили снизить процент РД для всех новых ГЭС, сказал представитель UC Rusal. Минэнерго сейчас работает над этим предложением, уточнил человек, близкий к министерству. Представитель Минэнерго не ответил на запрос.

РИА ОмскИнформ (omskinform.ru), Омск, 5 апреля 2014 20:17

"АЛЬТЕРНАТИВЫ ПРОЕКТУ "ФЕДОРОВКА" СЕЙЧАС НЕ СУЩЕСТВУЕТ"

Автор: РИА "Омск-Информ"

Областные власти "четко видят" транспортно-логистический хаб в районе Федоровки и заявляют, что альтернативы этому проекту сейчас нет.

Министр экономики Омской области Сергей Высоцкий в интервью "12 каналу" прокомментировал ситуацию со строительством аэропорта "Омск-Федоровка". По словам чиновника, работа над проектом ведется в ежедневном режиме, а альтернативы транспортно-логическому хабу в районе Федоровки не существует.

- На мой взгляд, любые инсинуации и попытки пересмотреть этот проект поставят крест на Омском регионе как на потенциально транспортно-логическом хабе, который мы очень четко видим в Стратегии Омской области. На мой взгляд, альтернативы этому проекту сейчас не существует, - заявил министр.

Высоцкий добавил, что все решения по реализации проекта "Федоровка" уже "обозначены и приняты".

- Мы уже давным-давно заключили договор с ВЭБом, который оказывает нам полноценное сопровождение и поддержку этого проекта как на уровне Российской Федерации, так и для привлечения инвесторов, - отметил глава Минэкономики. - Работа ведется на уровне представительства Омской области при правительстве Российской Федерации. Работа эта ведется в ежедневном режиме, я сам являюсь участком рабочей группы по транспортно-логическому комплексу.

Заявления министра Высоцкого относительно безальтернативности проекта "Федоровка" можно считать ответом на покупку Межгосударственной корпорацией развития (контролируется Иваном Поляковым) 51% акций ОАО "Омский аэропорт Федоровка". Остальные 49% принадлежат правительству Омской области, которому Поляков предложил развивать проект "Федоровка" вместе. Судя по словам главы Минэкономики, власти региона не видят в бизнесмене партнера по данному проекту. Продавать свои акции МКР они ранее отказались.

<http://www.omskinform.ru/news/65354>



Ведомости, Москва, 7 апреля 2014

"ШЕРЕМЕТЬЕВО" ВЕДЕТ ВТБ В СУД

Автор: ИРИНА МОКРОУСОВА

"Шереметьево" подало в Арбитражный суд Москвы иск к ВТБ, говорится на сайте суда. Аэропорт добивается досрочного погашения кредита на \$180,1 млн. Представители "Шереметьево" и ВТБ отказались от комментариев.

Кредит, который "Шереметьево" пытается досрочно погасить, ВТБ в 2006 г. давал "дочке" "Аэрофлота" ОАО "Терминал". Компания занимала \$217 млн под 7,75% годовых на 13 лет, чтобы построить в "Шереметьево" терминал D. Впоследствии "Аэрофлот" передал "Терминал" "Шереметьево" в обмен на долю в аэропорте. Тот, в свою очередь, принял на себя все обязательства "Терминала", включая долг перед ВТБ, и начал переговоры о снижении процентной ставки (копия переписки есть у "Ведомостей").

В 2012 г. ВТБ согласился снизить процентную ставку до 7,25% годовых, но соответствующие изменения в кредитное соглашение стороны не внесли. В 2013 г. ВТБ предложил аэропорту снизить ставку до 6,5%, увеличить срок кредита до 2024 г. и выдать новый кредит до \$600 млн, в случае если "Шереметьево" переведет "на счета в ВТБ не менее 50% поступлений от контрагентов, а также 50% других используемых банковских продуктов". Но гендиректор аэропорта Михаил Василенко 23 декабря 2013 г. написал президенту предправления ВТБ Андрею Костину о намерении досрочно погасить долг перед банком.

Прежде чем подать иск в суд, 28 февраля "Шереметьево" перечислило ВТБ \$180,1 млн основного долга и чуть менее \$3,3 млн процентов, перекредитовавшись в Газпромбанке. Но 4 марта ВТБ деньги вернул. Чтобы предоставить "Терминалу" длинный кредит, ВТБ привлекал деньги ВЭБа, а затем рефинансировал этот заем в одном из зарубежных банков, объяснял "Ведомостям" один из топ-менеджеров банка возвращение платежа.

Многие крупные заемщики через несколько лет после получения кредита хотят более выгодные условия, но банки не заинтересованы их менять. "Шереметьево" заемщик надежный, зачем ВТБ его терять?" - отмечает президент "Клуба банковских бухгалтеров" Кирилл Парфенов. По закону компания не может досрочно погасить кредит без согласия банка, отмечает партнер юридической группы "Яковлев и партнеры" Игорь Дубов. Позиция ВТБ выглядит сильнее, считает Парфенов. Поэтому, по его мнению, "Шереметьево" нужно "уговорить банк", предложив компенсацию. Ранее топ-менеджер ВТБ говорил "Ведомостям", что банк согласится на досрочное погашение при уплате штрафных санкций в размере \$5 млн.

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/656111/sheremetevov-vedet-vtb-v-sud>



Индустрия

EVRAZ ИЗБАВИЛАСЬ ОТ VITKOVICE STEEL

Елена Иванкина
7 апреля 2014
РБК Дейли

Evraz продала свое предприятие в Чехии. После двух лет поисков на этот актив нашлись покупатели. От сделки Evraz получит около 200 млн долл., которые пойдут в том числе и на погашение долга, который сейчас составляет около 7 млрд долл. Компания быстро скупала активы в предыдущем десятилетии, и теперь Evraz столкнулась с проблемой сокращения неэффективных мощностей и отсутствием покупателей на них.

Evraz закрыла сделку по продаже своего чешского завода Vitkovice Steel. В сообщении компании говорится, что покупателями стали некие частные инвесторы: Martinley Holdings Ltd, Nabara Holdings Ltd, Vitect Services Ltd, Hayston Investments Ltd и Dawnaly Investments Ltd. Каждому из них досталось по 20% предприятия.

Сумма сделки составляет 89 млн долл. без учета нормализации оборотного капитала предприятия и с долгом в размере 198 млн долл. При этом 128 млн долл. — это внутренняя задолженность перед Evraz. Средства, вырученные от продажи Vitkovice Steel, Evraz направит на общекорпоративные цели, включая погашение части долга компании.

Сейчас чистый долг группы превышает 7 млрд долл.

Для Evraz это удачная сделка, на низком рынке компании удалось продать завод практически по его балансовой стоимости (200—300 млн долл.), считает аналитик «ВТБ Капитала» Виктор Дроздов. Компания продолжает ранее заявленную оптимизацию портфеля активов: в прошлом году Evraz продала убыточные Высокогорский ГОК и несколько предприятий компании «Евразруда», а также продолжает переговоры о продаже южноафриканского завода. Но, по мнению аналитика, компания поздно начала распродажу активов. Поймать лучший момент, чтобы избавиться от неэффективных мощностей, удалось «Северстали». Она, к примеру, успешно оптимизировала свой портфель иностранных активов, избавившись от трех убыточных заводов из пяти в США (сосредоточив инвестиции на современных площадках в Коламбусе и Дирборне) еще в начале 2011 года.

В любом случае для Evraz очень выгодно избавиться от завода в Чехии, хотя логика частных инвесторов, купивших его, не до конца ясна, отмечает главный аналитик UFS IC Илья Балакирев. Проблема в том, что при текущем рынке крайне важен контроль издержек, а в европейских странах, и Чехии особенно, очень сильны профсоюзы и социальная нагрузка предприятий ставится во главу угла. Это очень сильно ограничивает возможности сокращения издержек. В результате предприятия получают убыточными уже на уровне EBITDA (у Vitkovice Steel по итогам 2013 года убыток на уровне EBITDA 2 млн долл, чистый убыток — 32 млн, 7% от выручки), то есть осуществлять деятельность на них бессмысленно. Но при этом и остановить их нельзя — из-за все тех же профсоюзов.

С 2005 по 2010 год Evraz тратила на приобретение новых активов в среднем 1,6 млрд долл. За этот период компания приобрела активы в Северной Америке (Ipsco, Oregon Steel Mills, Claymont Steel), в Европе (Vitkovice Steel, Palini e Bertoli), Южной Африке (Highveld Steel and Vanadium), а также на Украине (ГОК «Сухая Балка»).

Самой дорогой покупкой было приобретение Ipsco и Oregon Steel. Для оплаты сделки Evraz привлекала кредиты на 1,8 млрд долл. В период кризиса компании пришлось рефинансировать его в **ВЭБе**. Теперь Evraz собирается продать и свой южноафриканский Highveld Steel & Vanadium.

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА



Ведомости, Москва, 7 апреля 2014

В НПФ НАШЛОСЬ ЕЩЕ 2,5 МЛН ЧЕЛОВЕК

Автор: НАТАЛИЯ БИЯНОВА

Пенсионный фонд России (ПФР) обнаружил еще 2,5 млн человек примерно с 70 млрд руб., выбравших для своих накоплений не **ВЭБ**, а негосударственные фонды

Борьба за клиента

Один из лидеров пенсионного рынка фонд "КИТ финанс" столкнулся с беспрецедентным оттоком клиентов. В 2013 г. он потерял более 42 000 застрахованных, перешедших в другие НПФ, следует из статистики ПФР. Это 18% клиентской базы "КИТ финанс" на конец 2013 г., а в деньгах около 10 млрд руб. (15% активов "КИТ финанс"). Недавно группа РЖД продала "КИТ финанс" структурам "Алора" Анатолия Гавриленко, рассказывали источники в фонде и РЖД, но официально обе стороны это отрицают. Поэтому их представители не стали комментировать вопрос, повлияет ли отток 15% активов фонда на сумму сделки. Человек, близкий к "КИТ финанс", уверяет, что все расчеты уже прошли.

"Мы анализировали ситуацию отток идет либо по тем клиентам, которые перешли в КИТ финанс 2-3 года назад из других НПФ и их данные сохранились в базах их бывших страховщиков, либо по каналу банков-агентов", говорит председатель совета "КИТ финанс" Юрий Новожилов. Банки, имеющие родственные НПФ, в прошлом году собирали заявления по такой схеме: "Переводите в наш фонд накопления банк одобряет вам кредит", рассказывает он. Из-за такого оттока "КИТ финанс" впервые за долгое время не попал в тройку лидеров по привлечению клиентов. За 2013 г. количество застрахованных в нем выросло на 780 000 человек.

В пятницу ПФР уточнил свою статистику по переходу граждан в негосударственные пенсионные фонды (НПФ) в 2013 г. В опубликованных неделей ранее результатах ведомство не учло 2,5 млн человек, которые в течение 2013 г. переходили в НПФ по госпрограмме софинансирования накоплений. С учетом этих 2,5 млн получилось, что в прошлом году в ПФР поступило 20,6 млн заявлений от граждан, одобрено 12,4 млн, в том числе 8,5 млн заявлений от молчунов (ранее их накопления были в **ВЭБе**).

В 2013 г. как раз 2,5 млн молчунов присоединились к программе софинансирования. При вступлении в нее граждане одновременно выбирают фонд по обязательному пенсионному страхованию. По закону их накопления переводятся в этот фонд в течение трех месяцев, напоминает гендиректор консалтинговой компании "Пенсионный партнер" Сергей Околеснов.

В прежние годы ПФР всегда включал молчунов, которые переходят в НПФ по программе софинансирования, в общий годовой результат переходной кампании.

Например, год назад ведомство прямо оговаривало, что "почти половина перешедших в 2012 г. из ПФР в НПФ 2,1 млн граждан сделали это в рамках программы софинансирования".

Участники рынка обеспокоены, что статистика подается в таком виде. "Такая подача плюс-минус 2,5 млн застрахованных существенно искажает картину происходящего на рынке. Получается, что в НПФ перешло почти в 1,5 раза больше молчунов, чем изначально объявил ПФР", говорит председатель Национальной ассоциации НПФ Константин Угрюмов. 2,5 млн человек это немалые цифры, в деньгах более 70 млрд руб., сказал Околеснов. "Когда в официальной

отчетности допускаются такие погрешности в ключевых показателях, это может серьезно повлиять на финансовые модели инвесторов, подорвать инвестиционную привлекательность пенсионного бизнеса", замечает он.

"Сложно судить, почему ПФР в этом году подводил итоги так некорректно, рассуждает Угрюмов. Либо это сознательное искажение информации, либо ПФР не справляется с администрированием счетов застрахованных и способен забыть учесть миллионы человек и миллиарды рублей". В любом случае это вызывает тревогу, отмечает он: у граждан осталось два года для выбора фонда, в который они хотят перевести свои накопления, "и такой стиль подачи информации о рынке НПФ тоже не прибавляет людям ясности".

"Корректное информирование сейчас особенно важно, тем более на фоне продолжающегося обсуждения судьбы пенсионных накоплений", считает исполнительный директор НПФ "КИТ финанс" Антон Шпилев. "ПФР постоянно запаздывает с предоставлением информации, а если публикует статистику, то часто выборочную, недостаточную для ясного понимания ситуации", полагает председатель совета НПФ "Европейский" Евгений Якушев.

"И те и другие данные корректные", настаивает представитель ПФР Марита Нагога. Не попавших в статистику 2,5 млн застрахованных она объясняет "особенной переходной кампанией". В этом году ПФР не будет перечислять накопления застрахованных в НПФ до вступления их в систему гарантирования. А по тем гражданам, которые в прошлом году вступили в программу софинансирования, перевод средств уже состоялся, объясняет Нагога: "Так что это два совершенно разных процесса и с точки зрения учета, и с точки зрения администрирования".

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/656141/v-npf-nashlos-esche-25-mln-chelovek>

РАЗНОЕ



Агентство Национальных Новостей (annews.ru), Москва, 4 апреля 2014 12:43

МОНИКА СЕЛЕШ ВНОВЬ ВЫСТУПИТ В МОСКВЕ

Бывший лидер мирового рейтинга, 9-кратная победительница турниров Большого Шлема Моника Селеш подтвердила свое участие в уже традиционном турнире "Легенды тенниса", который состоится 12 июня в Москве. Сообщили в пресс - службе турнира "Легенды тенниса".

Прославленная спортсменка уже посещала столицу, в 2013 году она дебютировала на корте Национального теннисного центра имени Хуана Антонио Самаранча. Тогда Моника в паре с еще одной легендой Мартиной Хингис уступили любимицам публики Елене Дементьевой и Анастасии Мыскиной. После поединка Селеш обещала, что обязательно вернется в Москву на следующий год. Свое слово выдающаяся теннисистка сдержала.

Насладиться игрой легендарных спортсменов можно будет 12 июня на кортах Национального теннисного центра им. Хуана Антонио Самаранча.

Турнир проводится при поддержке Департамента физической культуры и спорта города Москвы. Генеральным партнером турнира является "Внешэкономбанк". Организаторы турнира: Федерация тенниса России и исполнительная дирекция теннисного турнира "Кубок Кремля".

Любителям острых зрелищ! Сайт rus.mxload.org предлагает русское видео, где разные люди выясняют отношения в самых различных ситуациях и по самым различным поводам.

<http://annews.ru/news/detail.php?ID=276686>

Известия, Москва, 7 апреля 2014

"МОСКОВСКИЕ НОВОСТИ" ПЕРЕХОДЯТ В СЕГМЕНТ "АФИШИ" И TIME OUT

Автор: Светлана Поворазнюк

Газета "Московские новости" после покупки столичным правительством станет еженедельником о культурной жизни города. Об этом "Известиям" сообщил главный редактор газеты Владимир Гуревич и подтвердил источник в мэрии.

Смена концепции ежедневного общественно-политического издания - условие правительства Москвы, которое собирается приобрести газету после ликвидации холдинга "РИА Новости", в который входили "Московские новости" (МН). По словам Гуревича, вопрос о покупке решится в ближайшее время.

- Формат и концепцию еще предстоит утвердить, в зависимости от этого будет формироваться штат издания, - заявил Гуревич "Известиям".

Главный редактор рассчитывает на то, что писать в обновленные МН будут журналисты, работавшие в нынешней редакции. Часть коллектива уже нашла новую работу после закрытия бумажной версии в конце января этого года, другая - находится в отпуске.

Выпуск печатной версии МН был приостановлен в январе 2014-го, после начала ликвидации мультимедийного холдинга "РИА Новости", которому принадлежало издание. Как ранее писали "Известия", после объявления о ликвидации холдинга и создания на его базе международного агентства "Россия сегодня" бессменный главный редактор МН Владимир Гуревич был обеспокоен тем, что новые владельцы за ненадобностью могут избавиться от бренда, и попытался подыскать нового хозяина для издания. Вскоре главред "РИА Новостей" Ираклий Гачечиладзе, занимающий этот пост на время ликвидации холдинга, заявил о решении продать газету московским властям и сообщил о переговорах с мэрией.

Источник "Известий" в правительстве Москвы, близкий к сделке, утверждает, что покупка МН не затянется. Гуревич подтвердил, что сейчас стороны обсуждают юридическую сторону присоединения к медийным активам мэрии. Он предполагает, что издание примкнет к холдингу "Москва Медиа", куда уже входят газета "Вечерняя Москва", телеканалы "Москва 24" и "Москва. Доверие", радиостанции "Радио Москвы", "Москва FM" (и ее англоязычная версия Moscow FM) и сетевое издание M24.ru. Около месяца назад столичные власти также приобрели еженедельник "Аргументы и факты". По информации мэрии, сделка была безденежной, газета досталась ей с долгом 2 млрд рублей.

В 2007 году МН пытались стать городским еженедельником, газета приостанавливала выпуск, но смена формата к успеху не привела. В 2008-2010 годах газета не издавалась, а в 2011 году холдинг вместе с редакцией газеты "Время новостей" (во главе с Владимиром Гуревичем) перезапустил бренд с 80-летней историей.

С очередной переменной концепции МН придется начинать все заново - и наращивать аудиторию, и выстраивать позиционирование, считает президент Фонда развития информационной политики Светлана Колесник. Газету, очень популярную в перестройку, как культурное издание никто не знает, а значит, новым владельцам придется вложиться в маркетинг. У обновленных МН есть шанс занять свою нишу, если они не будут похожи на досуговые журналы "Афиша", Time Out или "Коммерсантъ Weekend". Колесник считает, что на рынке есть дефицит изданий, которые специализируются на взвешенных публикациях, серьезных рецензиях и обзорах.

- Читатели устали от эпатажа, истосковались по качественным материалам о культурных событиях, - считает Колесник.

- Надо еще и понимать, что нужно правительству Москвы от издания. Если для них главное - просвещение, то необходимо присмотреться, например, к опыту Германии, где в каждом городе, даже небольшом, пресса публикует рецензии на все премьеры. Это стимулирует зрителей пойти в театр, кино и на другие мероприятия.

Однако Колесник сомневается, что прежняя команда МН может справиться с этой задачей, и отмечает, что журналистов, которые профессионально пишут о культуре, на рынке крайне мало. Глава кадрового агентства Pruffi Алена Владимировская считает, что МН едва ли стоит уходить глубоко в культуру, а лучше заменить на рынке журнал "Большой город", выпуск печатной версии которого приостановлен из-за проблемы издателя с финансами.

- Массовая аудитория во всем мире не читает серьезных рецензий, а читает о том, куда пойти, что почитать, что поесть, каких животных привезли в зоопарк. Про город, про досуг. Это изначальный формат "Большого города", которого так жаждали горожане, - говорит Владимировская.

- Журналистов, которые об этом пишут, довольно много.

Главный редактор журнала Time Out Игорь Шулинский убежден, что столичный рынок способен вместить еще одно досуговое издание.

- В Нью-Йорке более 10 досуговых изданий, поэтому Москва еще два-три проглотит, - полагает Шулинский.

- Главное, чтобы они были профессионально сделаны, в них были свой дух и своя эстетика.

У МН будет возможность получить своего рекламодателя на рынке, продолжает Шулинский. Чтобы заработать больше, газета должна ориентироваться на массового читателя и перейти к бесплатному формату, как Time Out уже сделал в сентябре прошлого года, считает собеседник. В таком случае появится возможность продавать еще и отдельные обложки, в которые вложен выпуск. Шулинский подчеркивает: контент газеты при этом должен быть уникальным и качественно отличаться от рекламных изданий.