



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

27 января 2014 г.

МОСКВА-2014

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ВЭБ ПЛАНИРУЕТ ИЗМЕНИТЬ СТРАТЕГИЮ ФОРМИРОВАНИЯ ПОРТФЕЛЯ: ДМИТРИЕВ	3
VEB AWAITS CAPITAL BOOST TO RECAST ROLE AS RUSSIAN GDP SLOWS	5
ИНТЕРВЬЮ: В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ ВЭБ ПРЕДСТАВИТ КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ, РАЗДЕЛЕННЫЙ НА ДВЕ ЧАСТИ - Владимир Дмитриев	7
ВЭБ ПРЕДСТАВИТ НОВУЮ СТРАТЕГИЮ НА БЛИЖАЙШИЕ 5 ЛЕТ ВО 2-М КВАРТАЛЕ	11
ВЭБ ПРЕДЛАГАЕТ В КАЧЕСТВЕ ИСТОЧНИКА ДОКАПИТАЛИЗАЦИИ БАНКА ОБСЛУЖИВАНИЕ НЕКОТОРЫХ ФЦП.....	12
ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРЕДЛОЖИЛ ПРАВИТЕЛЬСТВУ В КАЧЕСТВЕ ИСТОЧНИКА СВОЕЙ ДОКАПИТАЛИЗАЦИИ.....	13
160-180 МЛРД РУБ. СОСТАВЛЯЕТ ОБЪЕМ РЕСТРУКТУРИРУЕМЫХ ВЭБОМ КРЕДИТОВ.....	14
ЦИФРЫ. ТЕНДЕНЦИЯ	15
МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКИРОВ ЗА 2013 ГОД.....	16
ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРОДЛЕВАЕТ СРОКИ ПРИЕМА ЗАЯВОК НА КОНКУРС "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ 2014" 18 ПОДАТЬ ЗАЯВКИ НА КОНКУРС "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ-2014" КОМПАНИИ ПРИМОРЬЯ МОГУТ ДО 14 ФЕВРАЛЯ	19
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	20
Телеканал "Россия 24", ЭКОНОМИКА, 24.01.2014, 09:32	20
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	24
ДОРОГА К БЛАГОСОСТОЯНИЮ	24
ДВОРКОВИЧ ОТМЕНИЛ КРИЗИС СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА ДЛЯ БРИКС.....	26
ВРЕМЕННАЯ ПЕРЕДЫШКА	28
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ПРОСИТ О ГОСПОДДЕРЖКЕ.....	29
ИСКАТЕЛИ ПРИВЛЕЧЕНИЙ	31
БИЗНЕС	35
"РОСТЕХ" ДОГОВОРИЛСЯ С ВЭБОМ О ФИНАНСИРОВАНИИ ПРОЕКТА ЛЕГКИХ САМОЛЕТОВ.....	35
СБЕРБАНК СЛЕЗЕТ С КАРУСЕЛИ.....	36
ТЭЦ ПЕРЕДАДУТ В МАЕ ЭТОГО ГОДА	37
"Базэл" расплатится с ВЭБОМ ПОСТЕПЕННО	38
Суд отложил на 12 марта иск ВЭБа к "Порту Сочи Имеретинскому" на 5 млрд руб.	39
ЧИНОВНИКИ СНОВА СТАНУТ ДИРЕКТОРАМИ.....	41
"РОСТЕЛЕКОМ" ВЕРНУЛ СВОЕ	43
ПЕРСОНАЛИИ	45
"НАША ЗАДАЧА - СОХРАНИТЬ ЗА РОССИЕЙ ВТОРОЕ МЕСТО В ОБЛАСТИ ПОСТАВОК ВООРУЖЕНИЙ" ..	45
РАЗНОЕ	50
"ПАРАШЮТЫ" МОГУТ ПОДВЕРНУТЬ ЕЩЕ ВДВОЕ.....	50

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Блумберг, Москва, 24 января 2014 11:34

ВЭБ ПЛАНИРУЕТ ИЗМЕНИТЬ СТРАТЕГИЮ ФОРМИРОВАНИЯ ПОРТФЕЛЯ: ДМИТРИЕВ

Евгения Письменная

24 янв. (Блумберг) -- Госкорпорация "Внешэкономбанк" готовит принципиально новую стратегию развития на ближайшие пять лет, заявил председатель ВЭБа Владимир Дмитриев.

"Стратегия изменится кардинально", - сказал он в интервью 17 января. Это связано с тем, что пришлось учитывать последствия кризиса 2008-2009 годов, когда ВЭБ по поручению правительства санировал два банка - Глобэкс и Связь-Банк, а также занимался поддержкой фондового рынка, сказал Дмитриев.

Документ будет представлен во втором квартале 2014 года, обещает он. Новая стратегия предполагает иные подходы формирования кредитного портфеля, который будет разделен на проекты развития и так называемые "специальные проекты" государственного значения. Такие проекты могут быть рискованными и убыточными и осуществляться на нерыночных условиях, объяснил Дмитриев.

"Такие проекты ВЭБ будет финансировать только на основании решения правительства с обязательным применением механизмов, защищающим ВЭБ от рисков - специальным фондированием или государственной гарантией", - заявил Дмитриев. Лимит на специальные проекты устанавливаться не будет, говорит Дмитриев, но все они независимо от суммы их кредитования будут утверждаться наблюдательным советом ВЭБа.

Главная цель новой стратегии - существенно нарастить инвестиционный портфель, чтобы доля ВЭБа в общем объеме инвестиций в РФ выросла до 2,5 процента валового внутреннего продукта с нынешних менее 2 процентов, говорит Дмитриев.

Существенная роль

Дмитриев рассчитывает, что государство в этом году докапитализирует ВЭБ за счет уже размещенных на депозите средств ФНБ. "Средства ФНБ пойдут в капитал второго уровня", - сказал он. По его словам, правительство скоро внесет соответствующие поправки в законы. ВЭБ может получить от 200 до 400 миллиардов рублей, говорил в декабре первый вице-премьер Игорь Шувалов.

По данным Минфина, на 1 января 2014 года в ВЭБе размещено средств ФНБ на сумму \$6,25 миллиарда. Эти депозиты должны были быть возвращены в декабре 2014 года. ВЭБ не снимает вопрос о дальнейшей докапитализации, говорит Дмитриев. В последующие годы на совет вместе с правительством будет рассматривать различные варианты поддержки ВЭБа, например, госгарантии и субординированные кредиты, говорит Дмитриев.

"Все должны отчетливо понимать: увеличение капитальной базы должно быть не потому, что у нас много специальных проектов, а потому, что ВЭБ должен играть существенную роль в увеличении ВВП и реализации проектов развития", - сказал Дмитриев.

Источник докапитализации

Банк предложил правительству еще один источник докапитализации - обслуживание некоторых федеральных целевых программ, или ФЦП, сказал Дмитриев. "Не секрет, что большинство ФЦП

реализуются неэффективно”, - отметил он. ВЭБ готов проинвентаризировать несколько госпрограмм и, получив в капитал треть от заложенной в бюджет суммы на конкретную ФЦП, остальные необходимые средства привлечь с рынка, сказал Дмитриев.

По данным Минэкономразвития, в прошлом году из федерального бюджета финансировалось 55 ФЦП на сумму 1,02 триллиона рублей. “Если правительство примет наши предложения, то это облегчит ситуацию для ВЭБа, и для бюджета”, - сказал Дмитриев. По его словам, сейчас эта идея обсуждается с Минфином.

Избавиться от акций

“Мы не думаем о том, чтобы избавиться от пакетов акций в одночасье. Пакет каждой компании требует индивидуального подхода”, - сказал Дмитриев, добавив, что не ожидает, что это произойдет в ближайшее время.

Как следует из отчетности ВЭБа за третий квартал 2013 года, ВЭБ владеет 9,1 процента ОАО “Объединенная авиастроительная корпорация”, 10,2 процента ОАО “Газпромбанк”, 5,1 процента ОАО “Интер РАО”. Также Внешэкономбанк владеет 3,6 процента акций Газпрома и 3,15 процента ОК “Русал”. ВЭБ держал пакет акций EADS до тех пор, пока не счел продажу выгодной, привел пример Дмитриев. По его словам, ВЭБ заработал на продаже пакета EADS около 70 процентов, а вырученные средства направил на поддержку авиастроительной индустрии.

“Акции Газпрома сейчас продавать бессмысленно, потому что в этом случае ВЭБ будет вынужден зафиксировать убыток”, - говорит Дмитриев. По его словам, акции Газпрома дешевеют и ВЭБ потерял на этой покупке около 60-70 процентов.

“Убыток мы видим, но рассчитываем на то, что компания недооценена и ситуация со временем выправится”, - сказал Дмитриев, уточнив, что ВЭБ держит пакет Газпрома в интересах государства, чтобы сохранить государственный контроль над компанией.

Выкупая у ОАКа долю ОАО “Ильюшин финанс ко” и став основным акционером компании, ВЭБ таким образом оказал поддержку компании, так как деньги за акции ОАК смог использовать на расчеты с коммерческими банками после кризиса, говорит Дмитриев.

В капитал Интер РАО ВЭБ зашел для того, чтобы не обременять компанию дополнительным долгом, а потратить средства на строительство электростанций. “Пока все акции, которые мы держим, рассматриваем как стратегические инвестиции”, - объяснил Дмитриев.

Блумберг, Москва, 24 января 2014 14:07

VEB AWAITES CAPITAL BOOST TO RECAST ROLE AS RUSSIAN GDP SLOWS

Evgenia Pismennaya

Jan. 24 (Bloomberg) -- Russia's state development bank is seeking to escape its role as the government's bailout manager and a savior of crisis-hit lenders by ramping up investment to help President Vladimir Putin's bid to ignite economic growth.

Vnesheconombank is preparing a "cardinally changed strategy" for the next five years, Chairman Vladimir Dmitriev said in an interview in Moscow. The proposal, which will be presented next quarter, will include a plan to reclassify loans into funding used for development and "special projects," or riskier ventures that may require government funding, he said.

Plagued by corruption, inefficiencies and an inability to break a dependence on commodity exports, Russia's economy is ensnared in the steepest slowdown in four years. VEB, which helped rescue troubled companies and bought domestic securities to support financial markets at the height of the 2008-2009 crisis, must become one of the main growth engines powering the economy, Dmitriev said in the interview last week.

"Everyone needs to be crystal clear: the capital base shouldn't be increased because we have a lot of special projects, but because VEB must play a significant role in boosting GDP and implementing development projects," he said.

VEB, as the bank is known, won't set a limit on "special" loans as it targets raising its share in Russian investment to 2.5 percent of gross domestic product from less than 2 percent now, according to Dmitriev. The lender expects a government decision on recapitalization this quarter, he said.

Brazil, China

With assets valued at \$83 billion, or about 4 percent of Russia's economic output, VEB trails emerging-market peers such as China Development Bank and Brazil's BNDES, which oversee \$1.2 trillion and \$358 billion, respectively. The Chinese lender's assets account for 14 percent of the country's economy, with BNDES managing the equivalent of 16 percent of Brazil's gross domestic product, according to a McKinsey & Co. report commissioned by VEB.

VEB's dollar bonds due November 2023 fell, sending the yield up four basis points, or 0.04 percentage point, to 5.91 percent at 4:52 p.m. in Moscow, headed for the highest since Jan. 9. That compares with a nine basis point increase to 5.97 percent today in the yield of BNDES dollar-denominated securities maturing in September 2023, according to data compiled by Bloomberg.

Riskier Credit

The riskier government-mandated loans, which may be offered on below-market terms and result in a loss, will require the approval of VEB's supervisory board, which is headed by Prime Minister Dmitry Medvedev, according to Dmitriev. The bank will only offer financing for such projects on the basis of a government decision, using mechanisms that may include "special funding" or state guarantees to shield VEB from risk, he said.

The government will provide a capital boost by shifting money from VEB deposits that hold cash from the National Wellbeing Fund to the bank's Tier 2 capital, Dmitriev said. The cabinet will soon submit the necessary legislative changes to allow for the recapitalization, he said.

The development lender may receive 200 billion rubles (\$6 billion) to 400 billion rubles of capital from the government, First Deputy Prime Minister Igor Shuvalov said in December. The government held \$6.25 billion on deposit at VEB as of Jan. 1, with the money due to be returned in December, Finance Ministry data show.

Foreign Debt

VEB, revamped in 2007 to promote investment and finance long-term infrastructure projects, has relied on borrowing to fund its lending and investment programs. The bank is keeping the option of seeking further capital injections from the government, which may take the form of state guarantees or subordinated loans, Dmitriev said.

As another source for recapitalization, VEB has proposed becoming an agent in servicing the government's federal investment programs, used to allocate funding for long-term strategic initiatives. The idea is under discussion with the Finance Ministry, according to Dmitriev. The budget allocated more than 1 trillion rubles for 55 such programs as of last year, Economy Ministry data show.

"It's no secret that most of the programs are inefficiently implemented," Dmitriev said. "If the government accepts our proposals, that will ease the situation both for VEB and for the budget."

Crisis Aftermath

While the development bank is trying to redefine its role in the Russian economy, its balance sheet remains weighed down by the legacy of its rescue mission in 2008-2009.

The bank's role as a state bailout manager left it saddled with a stake of about 3.6 percent in Russia's natural-gas exporter, OAO Gazprom. Its other holdings acquired during the crisis include stakes in Globex Bank, Svyaz Bank, Gazprombank, OAO Inter RAO UES and United Aircraft Corp, according to its financial report for the third quarter.

While VEB has sold its entire holding in European Aeronautic, Defence & Space Co. at a profit of about 70 percent, plowing the earnings into Russia's aviation industry, it's hanging on to the Gazprom shares, Dmitriev said.

"Selling Gazprom shares makes no sense, because in that case VEB would have to take a loss," he said. "We think that the company is undervalued and the situation will improve." With Gazprom's stock declining in value, VEB would have to take a loss of as much as 70 percent by selling the shares, according to Dmitriev.

VEB's investments in United Aircraft and electric utility Inter RAO were used by the state-run companies to repay banks or build power stations without taking on new debt, he said.

"For now, we consider all our share holdings as strategic investments," Dmitriev said. "We are not thinking about getting rid of company stakes at once. Each stake requires an individual approach."

РОССИЯ-ВЭБ-ИНТЕРВЬЮ

24.01.2014 10:30:00 MSK

ИНТЕРВЬЮ: В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ ВЭБ ПРЕДСТАВИТ КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ, РАЗДЕЛЕННЫЙ НА ДВЕ ЧАСТИ - ВЛАДИМИР ДМИТРИЕВ

Давос. 24 января. ИНТЕРФАКС-АФИ - Наблюдательный совет ВЭБа в конце прошлого года рассмотрел критерии разделения кредитного портфеля на проекты банка развития и специальные проекты. О том, как и когда будет реализовано разделение портфеля, о результатах прошедшего и планах на 2014 год, а также о ходе ряда конкретных проектов в интервью "Интерфаксу" рассказал глава ВЭБа Владимир Дмитриев.

- Что такое "разделение портфеля" - это разделение баланса ВЭБа на две части или это специальный механизм утверждения нерыночных проектов?

- Есть ряд параметров, в том числе в части фондирования, и если проект одному из этих параметров не соответствует, он относится к категории специальных. И в этом случае, не выходя за рамки или за формат нынешнего баланса, мы просто будем ставить вопрос о том, чтобы для таких проектов, если они не рыночные или ставится вопрос о специальных условиях кредитования, были и специальные условия фондирования. Критерии, по которым будет разделен портфель, получили поддержку нашего наблюдательного совета, и мы в самое ближайшее время, речь идет о первом-втором квартале этого года, представим уже сформированный кредитный портфель, разделенный на две части в соответствии с этими критериями.

- С учетом возможной докапитализации за счет депозитов ФНБ, не планируете ли вы снизить активность в привлечении внешнего фондирования?

- По сути дела, наш капитал не будет увеличен, потому что речь не идет о каких-то новых деньгах. Это те депозиты, которые размещены во Внешэкономбанке и использованы были на финансирование отдельных проектов. Поэтому наша программа заимствований как внутри России, так и за рубежом будет находиться примерно фактически на неизменном уровне. Мы не будем снижать активность ни на рынках еврооблигаций, ни в плане привлечения связанных кредитов, либо синдицированных займов. Набор валют также будет, похоже, таким, каким это привык видеть рынок. Так что, отвечая на вопрос - нет, мы снижать активность не будем.

- Вы не рассматриваете в своей программе заимствований какие-то гибридные инструменты, в частности, субординированные бонды, которые могут засчитываться в капитал?

- Дело в том, что мы банк не коммерческий и мы не акционерное общество, поэтому предлагать рынку конвертируемые бонды, которые применимы к коммерческим банкам, но не применимы в отношении нас, конечно же, мы не будем. Поэтому экзотикой не увлекаемся. Есть совершенно апробированные в мировой практике способы капитализации и поддержки со стороны государства банков развития, вот все эти способы мы уже обсуждали на совете, и все эти способы будут применены. Со стороны наблюдательного совета, правительства Российской Федерации есть полное понимание того, какими путями идти для того, чтобы обеспечивать динамичное развитие Внешэкономбанка и наращивание его роли в финансировании российской экономики.

- Чистая прибыль ВЭБа за девять месяцев оказалась значительно выше, чем этого ожидали, исходя из прогнозов на год в том числе. В основном это эффект от продажи акций EADS?

- В том числе, и, скорее, прежде всего. Плюс, мы пересмотрели отношение к нескольким проектам, которые вышли на хороший уровень окупаемости, и, соответственно, распустили резервы.

- Какие это проекты?

- Я просто не могу сказать, последних данных не видел. И потом, мы говорим, опять-таки, о предварительных цифрах, аудированная отчетность у нас поступит во втором квартале.

- А пакет акций EADS целиком реализован? Это была сугубо рыночная продажа? Или были какие-то крупные инвесторы - покупатели?

- Да, полностью. Это была исключительно рыночная продажа, причем мы смотрели на аналогичные сделки в тот же самый период, и цена, по которой мы реализовали пакет EADS, по сути дела, была выше той цены, по которой осуществлялись сделки другими акционерами, пожелавшими выйти из капитала. Поэтому настойчивые попытки целого ряда посредников в течение этого года оказать соответствующие услуги Внешэкономбанку за весьма существенную комиссию, были дезавуированы действиями наших профессиональных менеджеров, которые смогли, не нанося существенных негативных последствий для движения цен на акции EADS, продать их с хорошей прибылью для Внешэкономбанка.

- То есть на вас выходили инвестбанки, которые хотели заработать на этом?

- Да. Но мы еще раз подтвердили, что у Внешэкономбанка профессиональная команда, мы умеем делать сделки так, чтобы рынок сильно не двигать, а реализовывать их на максимально выгодных для ВЭБа условиях.

- Что касается пакета акций "Газпрома" (MOEX: GAZP), принадлежащего ВЭБу. Вы не раз говорили, что критерием принятия решения о его продаже является безубыточность для ВЭБа. Но при этом вы упоминали и о таком факторе, как госконтроль, который благодаря пакету ВЭБа гарантирован. Какой здесь фактор первичен? Допустим, если вы увидите, что рынок позволяет продать пакет "Газпрома" с существенной прибылью, вы будете вольны в своих действиях или все-таки вопрос госконтроля будет довлеть?

- Решение о приобретении пакета "Газпрома", имея в виду покупку его у немецкой компании, принималось наблюдательным советом, а часть пакета приобретена в рамках управления ликвидностью Внешэкономбанка. Соответственно решение о продаже также должно приниматься наблюдательным советом.

Поскольку набсовет у нас это, по сути дела, правительство, он возглавляется председателем правительства, стало быть, и фактор сохранения государственного контроля также будет учитываться при принятии решения.

- То есть при очень благоприятной рыночной конъюнктуре вы не будете "автоматом" выносить вопрос о том, чтобы этот пакет реализовать и зафиксировать прибыль, так как есть вопрос госконтроля, и это вопрос правительства?

- Ну почему? Мы будем ставить вопрос об этом, безусловно, перед наблюдательным советом с тем, чтобы зафиксировать доходность и освободить ресурс для проведения операций в рамках деятельности Банка развития.

- Насколько вырос кредитный портфель ВЭБа в 2013 году?

- Портфель вырос существенным образом. Я думаю, можно говорить о примерно 30-процентном росте. У нас серьезным образом вырос портфель и объем гарантийной поддержки промышленного экспорта. Мы вышли на сумму 120 млрд рублей, притом, что предоставление непосредственно кредитов по экспортной поддержке увеличилось в шесть раз. А, в общем, и кредитная, и гарантийная поддержки возросли примерно раза в три.

И еще важно подчеркнуть, что, предоставив 120 млрд рублей в виде кредитов и мер гарантийной поддержки, мы обеспечили экспорт российской промышленной продукции в объеме около 700 млрд рублей. Речь идет о гарантиях авансовых платежей, гарантиях возврата авансовых платежей, гарантиях надлежащего исполнения обязательств, тендерных гарантиях, то есть все те механизмы, которые позволили российским предприятиям на равных в хороших конкурентных условиях соперничать с иностранными поставщиками и добиваться увеличения экспорта российской промышленной продукции.

- А на какой рост портфеля вы в 2014 году рассчитываете?

- Примерно в той же динамике, что и в 2013 году.

- То есть динамика около 30%?

- У нас есть стратегические ориентиры, в соответствии с которыми мы до 2020 года должны нарастить свой портфель до 3 трлн рублей.

- А каков его объем по итогам 2013 года?

- Сейчас у нас где-то 1,5 трлн рублей.

- В кризис, в 2008-2009 гг., ВЭБ предоставлял субординированные кредиты банкам для поддержания комфортного уровня капитала. С учетом того, что инфляция все-таки с тех пор замедлилась, условия кредитования поменялись, банки не выходили на вас с предложениями о досрочном погашении?

- Нет, у нас портфель остается неизменным за исключением Газпромбанка (МОЕХ: GZPR), где кредит был конвертирован в капитал. А что касается остальных банков, то, во-первых, на них распространяется льготный период, когда они не платят процентов и не гасят основной долг. У меня нет информации, чтобы кто-то вынашивал идею о досрочном погашении этого займа.

- Что будет в этом году с инфраструктурными бондами крупных компаний с учетом тех изменений, которые внесла пенсионная реформа в деятельность ВЭБа как государственной управляющей компании?

- Мы докладывали в правительство, что свободных ресурсов для выкупа инфраструктурных облигаций у нас не будет. Мы выполнили свои условия, мы 280 млрд рублей разместили в облигации РЖД (МОЕХ: RZHD), "Россетей" (МОЕХ: MRKH), еще нескольких эмитентов, но на существенные объемы в следующем году рассчитывать не приходится. Единственная возможность - это если правительство рассмотрит некие варианты, которые бы заместили средства, вложенные в гособлигации либо облигации, обеспеченные государственной гарантией, и высвободившиеся средства мы направили на выкуп инфраструктурных облигаций, ну, или облигаций российских естественных монополий. Но пока действует правило, в соответствии с которым наш расширенный инвестиционный портфель должен не менее чем на 50% состоять из бумаг государственных либо обеспеченных государственной гарантией.

- Есть ли какое-то продвижение в вопросе проектного финансирования "Ямал СПГ" с возможным участием ВЭБа и РФПИ?

- РФПИ в соответствии со своей декларацией, своей миссией может участвовать в финансировании проекта только на базе софинансирования с другими инвесторами. Стало быть, проект должен быть интересен и инвесторам - российским или иностранным. Пока РФПИ рассматривает возможность участия в совместном предприятии, которое будет осуществлять транспортировку сжиженного природного газа. Заниматься строительством флота и, соответственно, его эксплуатацией. Это СП может быть создано "Совкомфлотом" и РФПИ, например. "НОВАТЭК" (МОЕХ: NVTK), возможно, не будет брать на себя эту часть, а полностью на аутсорсинге будет обеспечивать транспортировку сжиженного природного газа. Возможно, войдут и другие потенциальные инвесторы, например, суверенные фонды.

В данном случае важно обеспечить гарантии устойчивых поставок по фиксированной цене, что дает достаточно надежный гарантированный механизм РФПИ, имея в виду возврат на капитал.

Что касается финансирования самого проекта "Ямал СПГ", мы активно эту тему обсуждаем с "НОВАТЭКом". Мы исходим из того, что, очевидно, будет создан синдикат банков, потому что проект объемный. Для нас он отвечает всем критериям проекта развития.

Тем более что с командой, скажем так, бенефициаров "НОВАТЭКа" мы работали по целому ряду других проектов: это и "Роснефтьбункер" (Усть-Луга), это "Тобольск-Полимер". РФПИ также с ними тесно взаимодействует. Нам комфортно с ними работать, мы их понимаем, и они прекрасно понимают условия - каким требованиям надо отвечать с тем, чтобы приходиться за финансированием во Внешэкономбанк или его структуры.

- Как обстоят дела с девелоперскими проектами "Глобэкса" - со "Славой", в частности?

- Проект есть, он согласован с правительством Москвы. Мы привлекли в прошлом году для фондирования проекта строительства многофункционального комплекса на территории завода "Слава" \$800 млн от Банка развития Китая. Не исключаем, что к подрядным или строительным работам мы подключим известные китайские компании, поскольку это одно из условий (не обязательное, но предпочтительное) предоставления нам кредита со стороны Банка развития Китая.



ИТАР-ТАСС (itar-tass.com), Москва, 24 января 2014 13:12

ВЭБ ПРЕДСТАВИТ НОВУЮ СТРАТЕГИЮ НА БЛИЖАЙШИЕ 5 ЛЕТ ВО 2-М КВАРТАЛЕ

МОСКВА, 24 января. /ИТАР-ТАСС/. Госкорпорация "Внешэкономбанк" готовит принципиально новую стратегию развития на ближайшие пять лет, заявил председатель ВЭБа Владимир Дмитриев в интервью Bloomberg.

"Стратегия изменится кардинально", - сказал Дмитриев. Документ будет представлен во втором квартале 2014 года, обещает он.

Глава ВЭБа пояснил, что банку пришлось учитывать последствия кризиса 2008-2009 годов, когда госкорпорация по поручению правительства санировала два банка - Глобэкс и Связь-банк, а также занималась поддержкой фондового рынка.

Новая стратегия предполагает иные подходы формирования кредитного портфеля, который будет разделен на проекты развития и так называемые "специальные проекты" государственного значения. Такие проекты могут быть рискованными и убыточными и осуществляться на нерыночных условиях, объяснил Дмитриев.

"Такие проекты ВЭБ будет финансировать только на основании решения правительства с обязательным применением механизмов, защищающим ВЭБ от рисков - специальным фондированием или государственной гарантией", - заявил Дмитриев. Лимит на специальные проекты устанавливаться не будет, говорит Дмитриев, но все они, независимо от суммы их кредитования, будут утверждаться наблюдательным советом ВЭБа.

Главная цель новой стратегии - существенно нарастить инвестиционный портфель, чтобы доля ВЭБа в общем объеме инвестиций в РФ выросла до 2,5% ВВП с нынешних менее 2%, говорит Дмитриев.

<http://itar-tass.com/ekonomika/910856>



ИТАР-ТАСС (itar-tass.com), Москва, 24 января 2014 13:53

ВЭБ ПРЕДЛАГАЕТ В КАЧЕСТВЕ ИСТОЧНИКА ДОКАПИТАЛИЗАЦИИ БАНКА ОБСЛУЖИВАНИЕ НЕКОТОРЫХ ФЦП

МОСКВА, 24 января. /ИТАР-ТАСС/. Внешэкономбанк предложил правительству в качестве источника докапитализации банка обслуживания некоторых федеральных целевых программ (ФЦП), заявил председатель ВЭБа Владимир Дмитриев в интервью Bloomberg.

"Не секрет, что большинство ФЦП реализуются неэффективно", - отметил он. ВЭБ готов проинвентаризировать несколько госпрограмм и, получив в капитал треть от заложенной в бюджет суммы на конкретную ФЦП, остальные необходимые средства привлечь с рынка, сказал Дмитриев.

По данным Минэкономразвития, в прошедшем году из федерального бюджета финансировалось 55 ФЦП на сумму 1,02 трлн рублей. "Если правительство примет наши предложения, то это облегчит ситуацию для ВЭБа, и для бюджета", - отметил Дмитриев. По его словам, сейчас эта идея обсуждается с Минфином.

Он также напомнил, что государство в этом году докапитализирует ВЭБ за счет уже размещенных на депозите средств ФНБ. "Средства ФНБ пойдут в капитал второго уровня", - сказал глава ВЭБа. Дмитриев подчеркнул, что правительство скоро внесет соответствующие поправки в законы. ВЭБ может получить от 200 до 400 млрд рублей, говорил в декабре 2013 года первый вице-премьер РФ Игорь Шувалов.

По данным Минфина, на 1 января 2014 года в ВЭБе размещено средств ФНБ на сумму 6,25 млрд долл. Эти депозиты должны были быть возвращены в декабре 2014 года.

ВЭБ не снимает вопрос о дальнейшей докапитализации, говорит Дмитриев. В последующие годы набсовет вместе с правительством будет рассматривать различные варианты поддержки ВЭБа, например, госгарантии и субординированные кредиты, добавил он.

"Все должны отчетливо понимать: увеличение капитальной базы должно быть не потому, что у нас много специальных проектов, а потому, что ВЭБ должен играть существенную роль в увеличении ВВП и реализации проектов развития", - заявил руководитель банка.

<http://itar-tass.com/ekonomika/910909>

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 27 января 2014

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРЕДЛОЖИЛ ПРАВИТЕЛЬСТВУ В КАЧЕСТВЕ ИСТОЧНИКА СВОЕЙ ДОКАПИТАЛИЗАЦИИ...

Автор: ИТАР-ТАСС

ВНЕШЭКОНОМБАНК предложил правительству в качестве источника своей докапитализации обслуживание некоторых федеральных целевых программ (ФЦП). Об этом заявил председатель Внешэкономбанка (ВЭБ) Владимир Дмитриев в интервью Bloomberg. По его словам, ВЭБ готов проинвентаризировать несколько госпрограмм и, получив в капитал треть от заложенной в бюджет суммы на конкретную ФЦП, остальные необходимые средства привлечь с рынка. Данный вариант капитализации может дополнить планы государства по увеличению капитала ВЭБа за счет уже размещенных на депозите средств ФНБ - 200- 400 млрд руб.

Коммерсантъ # Деньги, Москва, 27 января 2014

160-180 МЛРД РУБ. СОСТАВЛЯЕТ ОБЪЕМ РЕСТРУКТУРИРУЕМЫХ ВЭБОМ КРЕДИТОВ...

Автор: РУБРИКУ ВЕДЕТ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР "Ъ"

160-180 млрд руб. составляет объем реструктурируемых **ВЭБом** кредитов, выданных на строительство объектов в рамках подготовки к Олимпийским играм 2014 года в Сочи. Об этом на форуме в Давосе сообщил глава **ВЭБа** Владимир Дмитриев. "Мы уже приступили к этой реструктуризации, поскольку принято решение ввести мораторий на обслуживание и погашение кредитов до конца 2015 года, - сообщил он. - А потом посмотрим, как эти проекты будут работать, и будет понятно, какая финансовая модель будет по каким проектам. Универсальных решений нет".



Ведомости, Москва, 27 января 2014

ЦИФРЫ. ТЕНДЕНЦИЯ

Нужны проекты

Власти моногородов и регионов, получающих господдержку, должны до марта представить обновленную документацию по инвестпроектам, иначе выделенные средства будут отозваны. Такое решение приняла рабочая группа по модернизации моногородов при правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции. Сейчас в федеральный список входят 342 моногорода, рассказала "Российской газете" руководитель группы, зампред правления Внешэкономбанка Ирина Макиева. Господдержка оказывается 48 городам, но 20% выделенных средств не востребованы. ИТАР-ТАСС***

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/610591/cifry-tendenciya>

Banki.ru, Москва, 24 января 2014 17:19

МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКИРОВ ЗА 2013 ГОД

Компания "Медialogия" специально для Banki.ru составила медиарейтинг банкиров за 2013 год. Основой для построения рейтинга стал МедиаИндекс*. Лидером рейтинга банкиров по качественному показателю за 2013 год стал президент Сбербанка Герман Греф.

Самые яркие информационные поводы с участием г-на Грефа:

- Герман Греф на встрече с президентом РФ Владимиром Путиным сообщил о том, что банкиры вместе с Центробанком разрабатывают законопроект, призванный сделать прозрачными договоры по кредитам и размер ставки по займам. Кроме того г-н Греф спрогнозировал, что к концу 2013 г. активы Сбербанка составят около 17 трлн. руб;

- Герман Греф провел для президента РФ Владимира Путина импровизированную экскурсию по сочинскому спортивно-туристическому комплексу "Горная карусель". Г-н Греф продемонстрировал главе государства ряд ключевых объектов предстоящей Олимпиады, строительство которых финансировал Сбербанк;

- президент Сбербанка обратился к Госдуме с просьбой оставить за чиновниками право держать средства в иностранных "дочках" российских банков.

Второе место занял президент - председатель правления, член Наблюдательного совета ОАО "Банк ВТБ" Андрей Костин благодаря следующим событиям:

- Андрей Костин занял второе место в рейтинге 25 самых дорогих российских топ-менеджеров по версии журнала Forbes, получив за полноценный год работы в бизнесе доход в 35 миллионов долларов;

- Андрей Костин на встрече с президентом Владимиром Путиным сообщил, что ВТБ отсрочит на год платежи по основному долгу для граждан и малых предприятий в пострадавших от наводнения регионах Дальнего Востока;

- председатель правления ВТБ на встрече с президентом РФ В. Путиным рассказал о том, что в 2011 и 2012 годах банковская группа ВТБ предоставила в рамках программы гособоронзаказа кредитов на 155 млрд. рублей, а в 2013 году планируется удвоить эту сумму.

Закрывает тройку лидеров председатель ВЭБа Владимир Дмитриев. Президент Владимир Путин обсудил с главой ВЭБ подготовку к саммиту G20 в Санкт-Петербурге и привлечение инвесторов в инфраструктурные проекты.

Самые заметные перемещения в медиарейтинге:

Олег Тиньков (+7), председатель совета директоров банка "Тинькофф Кредитные Системы", упоминался СМИ в контексте проведения ТКС-банком ажиотажного IPO - спрос на акции банка многократно превысил предложение. ТКС-банк был оценен почти в 7 раз выше, чем его капитал.

Дмитрий Патрушев (+5), председатель правления, член наблюдательного совета ОАО "Россельхозбанк", обратился к президенту Путину с просьбой отменить приватизацию и наделить РСХБ статусом госкорпорации.

Анатолий Мотылев (+5), председатель совета директоров ОАО "Банк Российский кредит", по словам участников рынка, приобрел контроль над негосударственным пенсионным фондом "Ренессанс Жизнь и пенсии".

Сергей Монин (+6), председатель правления ЗАО "Райффазенбанк", СМИ сообщали о том, что 22 июня г-ну Мониному исполнилось 40 лет. Кроме того, глава Райффайзенбанка в интервью изданию "РБК daily" рассказал о закредитованности граждан, падении рубля и о ситуации в российской банковской системе.

Среди новичков топ-20 медиарейтинга:

Александр Мурычев (13 место), председатель совета директоров ОАО "Ханты-Мансийский Банк", принял участие в программе "Тематическая беседа" на телеканале "РБК". Тема обсуждения - состояние российской банковской системы.

Сергей Бажанов (15 место), президент - председатель совета директоров ОАО "Международный банк Санкт-Петербурга", принял решение сложить с себя полномочия сенатора от Ульяновской области в связи с избранием на пост президента МБСП.

Дмитрий Олюнин (18 место), бывший глава Транскредитбанка, перешел на должность председателя правления ОАО "АКБ Росбанк". СМИ анонсировали официальное вступление г-на Олюнина в новую должность на 1 декабря, после одобрения его кандидатуры в Банке России.

ТОП-30 банкиров

Место	Перемещение за год	Персона	Банк	МедиаИндекс
1	0	Герман Греф	Сбербанк	44172,39
2	0	Андрей Костин	ВТБ	22782,47
3	0	Владимир Дмитриев	ВЭБ	9379,27
4	+7	Олег Тиньков	Тинькофф Кредитные Системы	8472,37
5	-1	Михаил Задорнов	ВТБ 24	8021,29
6	-1	Рустам Тарико	Русский стандарт	6625,99
7	0	Микаил Шишханов	Бинбанк	5301,39
8	-2	Олег Вьюгин	МДМ Банк	4737,38
9	-1	Андрей Нечаев	Российская финансовая корпорация	3184,40
10	-1	Игорь Ким	Экспобанк	2306,99
11	-1	Петр Авен	Альфа-Банк	2003,91
12	+5	Дмитрий Патрушев	Россельхозбанк	1914,53
13	new	Александр Мурычев	Ханты-Мансийский Банк	1897,67
14	+1	Михаил Кузовлев	Банк Москвы	1890,95
15	new	Сергей Бажанов	Международный банк Санкт-Петербурга	1888,63
16	-2	Вадим Беляев	НОМОС-Банк	1440,48
17	+2	Артем Констандян	Промсвязьбанк	1411,69
18	new	Дмитрий Олюнин	Росбанк	1360,83
19	+5	Анатолий Мотылев	Российский кредит	1181,31
20	-4	Андрей Акимов	Газпромбанк	1146,40
21	-9	Павел Теплухин	Дойче Банк	1112,98
22	-4	Михаил Алексеев	ЮниКредит Банк	1093,18
23	+6	Сергей Монин	Райффайзенбанк	1064,42
24	+1	Игорь Вайн	Ренессанс Капитал	1049,08
25	-4	Илкка Салонен	Уралсиб	1043,63
26	new	Гагик Закарян	Юниаструм банк	1032,59
27	new	Сергей Крюков	МСП Банк	1020,86
28	new	Федор Пospelов	Траст	953,03
29	new	Павел Шитов	Смоленский Банк	849,08
30	new	Иван Свитек	ХКФ Банк	844,92



Эксперт (expert.ru), Москва, 23 января 2014 15:08

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРОДЛЕВАЕТ СРОКИ ПРИЕМА ЗАЯВОК НА КОНКУРС "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ 2014"

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности" объявляет о продлении до 14 февраля 2014 года сроков приема заявок для участия в конкурсе на соискание "Премии развития".

Участниками конкурса Премия развития 2014 " могут стать любые российские организации, реализовавшие инвестиционные проекты в различных отраслях экономики и подавшие заявки на соискание "Премии развития по следующим номинациям:

- "Лучший инфраструктурный проект";
- "Лучший проект в отраслях промышленности";
- "Лучший проект по комплексному развитию территорий"
- "Лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства".

Условия подачи заявок не изменились, с подробностями можно ознакомиться на сайте Внешэкономбанка www.veb.ru и на сайте "Премии развития" www.premiya-razvitiya.ru.

Пресс-секретарь Внешэкономбанка Екатерина Гришкова сообщила, что к рассмотрению принимаются проекты, созданные не только совместно с ВЭБ, но и с другими финансовыми корпорациями. "Борьба ожидается трудная, авторитетный состав экспертов гарантирует рассмотрение каждой заявки, и, я уверена, что награда достанется лучшим из лучших", - отметила госпожа Гришкова.

Победители конкурса будут объявлены на Петербургском международном экономическом форуме, который в этом году будет проходить с 22 по 24 мая. Помимо номерного диплома и знака лауреата "Премии развития", компании-исполнители лучших проектов получают приоритет при рассмотрении инвестиционных проектов во Внешэкономбанке.

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" создана на основании Федерального закона РФ "О банке развития" посредством реорганизации в 2007 году Внешэкономбанка СССР. Банк развития - один из ключевых инструментов реализации государственной экономической политики, направленной на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста, повышение эффективности использования природных ресурсов, развитие высокотехнологичных отраслей промышленности, раскрытие инновационного и производственного потенциала малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта промышленной продукции и услуг.

<http://expert.ru/2014/01/23/vneshekonombank-prodlevaet-sroki-priema-zayavok-na-konkurs-premiya-razvitiya-2014/>

РИА PrimaMedia (primamedia.ru), Владивосток, 24 января 2014 16:11

ПОДАТЬ ЗАЯВКИ НА КОНКУРС "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ-2014" КОМПАНИИ ПРИМОРЬЯ МОГУТ ДО 14 ФЕВРАЛЯ

Премия ежегодно присуждается юридическим лицам за заслуги в области реализации инвестпрограмм

Владивосток, 24 января, PrimaMedia. Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности" объявляет о продлении до 14 февраля 2014 года сроков приема заявок для участия в конкурсе на соискание "Премии развития". Участниками конкурса могут стать любые российские организации, реализовавшие инвестиционные проекты в различных отраслях экономики, сообщили РИА PrimaMedia в пресс-службе премии.

Номинации премии:

- "Лучший инфраструктурный проект";
- "Лучший проект в отраслях промышленности";
- "Лучший проект по комплексному развитию территорий"
- "Лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства.

Условия подачи заявок не изменились, с подробностями можно ознакомиться на сайте [Внешэкономбанка](http://www.veb.ru) www.veb.ru и на сайте "Премии развития" <http://www.premiya-razvitiya.ru>.

Пресс-секретарь [Внешэкономбанка](http://www.veb.ru) Екатерина Гришкова сообщила, что к рассмотрению принимаются проекты, созданные не только совместно с [ВЭБ](http://www.veb.ru), но и с другими финансовыми корпорациями.

"Борьба ожидается трудная, авторитетный состав экспертов гарантирует рассмотрение каждой заявки, я уверена, что награда достанется лучшим из лучших", - отметила Гришкова.

Победителей конкурса объявят на Петербургском международном экономическом форуме, который в этом году будет проходить с 22 по 24 мая. Помимо номерного диплома и знака лауреата "Премии развития", компании-исполнители лучших проектов получают приоритет при рассмотрении инвестиционных проектов во [Внешэкономбанке](http://www.veb.ru).

Напомним, впервые "Премия развития" была вручена на Петербургском международном экономическом форуме 21 июня 2013 года. Победителями стали компании из Калужской, Ленинградской, Кемеровской и Челябинской областей. Тематическая иллюстрация. Скриншот сайта. Автор фото: <http://www.premiya-razvitiya.ru>

<http://primamedia.ru/news/economics/24.01.2014/331301/podat-zayavki-na-konkurs-premiya-razvitiya-2014-kompanii-primorya-mo.html>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 24.01.2014, 09:32

Ведущий не назван

ВЕДУЩИЙ: Крупные международные фонды считают Россию привлекательной для вложения средств, особенно в инфраструктурные проекты. В этом году "Фонд прямых инвестиций" готовится заключить несколько долгосрочных контрактов. Об этом в интервью нашему каналу на форуме в Давосе рассказал генеральный директор РФПИ Кирилл Дмитриев.

Интервью

Швейцария, Давос, 22 января 2014 г.

КОРР.: Кирилл, вы уже не первый раз присутствуете на Давосском форуме. Чего ожидаете в этом году и какую программу в этом году представит РФПИ для иностранных инвесторов?

Кирилл ДМИТРИЕВ, генеральный директор "Российского фонда прямых инвестиций": В Давосе у нас очень обширная программа. Мы буквально в прошлом году заявили о программе "Инвестируйте в Россию" и в этом году мы ее резко усиливаем. Буквально сегодня начинают выходить очень важные информационные ролики на ведущих западных каналах, таких, как CNBC и Блумберг, которые мы спонсируем, которые говорят о новых интересных фактах о России. Начиная с таких базовых, что Россия является 6-ой самой большой экономикой в мире, о чем инвесторы иногда забывают, и также рассказывая о том, что, например, валовый национальный продукт на душу населения вырос более, чем в 3,5 раза за последние 12 лет. И поэтому мы активно рассказываем о России, в том числе в медийном пространстве. Сегодня у нас ожидается активный большой прием, на который подтвердилось более чем 300 ведущих инвесторов мира. И очень важно, что мы фактически создали площадку, которая стала уже ежегодной традицией, где мы собираем и суверенные фонды, и фонды прямых инвестиций и вместе обсуждаем инвестиционные подходы, в том числе почему Россия привлекательна для инвестиций. И мы также рассказываем здесь о наших успехах - это о том, например, что мы привлекли в прошлом году 8 миллиардов долларов совместной платформы от ведущих инвесторов мира, что вместе с ними проинвестировали 2,8 миллиарда долларов в экономику России. Это очень важно, потому что инвесторы хотят видеть примеры. И также мы рассказываем о наших первых выходах. Как вы знаете, мы недавно вышли из небольшого пакета Московской биржи и там доходность составила 23 процента годовых. Сегодня мы в первый раз объявляем о том, что мы в ближайшее время выйдем из очень небольшого пакета из нашего общего пакета в компании "Ростелеком", - порядка 8 процентов от нашего общего объема. И там доходность составит 33 процента годовых в рублях. Поэтому показываем инвесторам, что в Россию инвестировать выгодно и есть очень много интересных секторов, где можно получить хорошую доходность.

КОРР.: Интересно о планах РФПИ - какие-то глобальные, крупные сделки в 2014 мы увидим?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Мы видим, что есть ряд секторов, где мы действительно можем делать крупные интересные сделки. Один из этих секторов - это сектор аутсорсинга. Как вы знаете, мы проинвестировали в компанию "Мэйкор", которая занимается аутсорсингом, и в компанию "Коттой Уэй", которая занимается аутсорсингом. И все, что связано с повышением эффективности, это для нас, безусловно, очень большой план на этот год. Мы также видим возможные крупные сделки в агросекторе, и мы буквально в ближайшее время объявим об очень большой интересной сделке в агросекторе, в секторе логистики. И также важно, что буквально все наши платформы с Абу-Даби, с Китаем, с Кореей, с Италией, с Японией они в этом году будут объявлять большие, интересные, красивые сделки. Поэтому этот год будет годом реализации тех платформ, которые мы создали вместе с ведущими суверенными фондами мира, и с фокусом на инвестиции в инфраструктуру, в эффективность, в аутсорсинг - те сектора, которые, как нам кажется, будут сильно расти в России.

КОРР.: Если говорить об инфраструктурных проектах, то сейчас инвестиции в эти проекты - это приоритет для нашего государства. И как раз привлечение в инфраструктурные проекты

происходит через РФПИ, и также инвестирование средств ФНБ в инфраструктурные проекты происходит через "Российский фонд прямых инвестиций". В этой связи у меня к вам два вопроса. Первый: насколько охотно сейчас идут инвесторы в наши инфраструктурные проекты? И второе: как происходит инвестирование средств Фонда национального благосостояния в инфраструктурные проекты через РФПИ и на каких условиях?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Во-первых, действительно Россия привлекательная для инфраструктурных проектов, и, как вы знаете, например, тот же департамент финансов Абу-Даби сказал, что вместе с нами будет инвестировать 5 миллиардов долларов, - это те деньги, которые уже фактически подписаны как соглашение, что вместе с фондом департамента финансов Абу-Даби будем инвестировать в инфраструктуру России. Поэтому, безусловно, такие проекты, как платные дороги, аэропорты, порты, они вызывают очень значительный интерес. И очень важно, что часть бюджетных денег, которые бы инвестировал бюджет, мы замещаем суверенными деньгами других государств, частными инвестициями и это приносит также дополнительную прозрачность и дополнительный фокус на эффективность инфраструктурных проектов. По ФНБ также одобрен механизм инвестирования части средств ФНБ через РФПИ. Это очень важный механизм, потому что фактически ФНБ может заходить в качестве долга и в результате это будет очень защищенной инвестицией по ставке инфляции плюс 1 процент, а мы вместе с иностранными инвесторами будем инвестировать в капитал - соответственно, более рискованный транш этих инвестиций. И почему это привлекательно, потому что, во-первых, замещается часть государственных денег иностранными, во-вторых, проекты проходят всю экспертизу РФПИ и иностранных инвесторов, соответственно, являются более надежными и очень продуманными. И мы можем даже сказать о двух таких проектах, которые мы сейчас финализируем. Один с компанией "Ростелеком", где мы планируем резко ускорить строительство ШПД и интернет-инфраструктуры в малых и средних городах. Они планировали это делать в течение 10 лет. За счет наших средств и средств ФНБ это можно реализовать в течение трех лет. Было поручение президента, которое нацелено на то, чтобы малые и средние города России имели доступ к Интернету. И эти инвестиции с нашей стороны, со стороны наших иностранных партнеров позволяют это резко ускорить. Второй проект - это проект с компанией "Россетти", где мы планируем вместе с компанией "Россетти" резко снизить издержки и потери при передаче электроэнергии - 10-12 процентов. И опять-таки средства ФНБ, которые будут в защищенной форме, потому что "Россетти" будут гарантировать доходность на этот проект, как минимум, 8 процентов годовых в рублях, тоже будут надежно защищены. А проект позволит потерям в системе энергоснабжения быть гораздо меньше. И мы все это сначала запустим на базе пилотного проекта в Калининграде, а потом будем запускать также по всей стране. Поэтому механизм будет работать и он позволит средства ФНБ инвестировать в защищенной форме, привлекая значимые инвестиции от иностранных партнеров.

КОРР.: Еще для РФПИ одним из приоритетных является проект развития Дальнего Востока. Вам удастся привлечь туда иностранных инвесторов и в какие отрасли они идут охотнее?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Задача инвестировать в Дальний Восток была поставлена перед нами буквально год назад и за прошлый год мы осуществили 3 инвестиции, вложив вместе с партнерами чуть более 20 миллиардов рублей в Дальний Восток. И эти проекты они будут доходны, они интересны - это и "Алроса", это и угольные месторождения, это и лесоперерабатывающая компания, в которую мы вложили. Поэтому мы планируем много инвестировать в Дальний Восток и в дальнейшем. Мы планируем, что инвестиции только от РФПИ в этом году составят, как минимум, 20 миллиардов рублей, и планируем привлечь еще 40 или 60 миллиардов инвестиций от наших партнеров. Очень важно, чтобы регион думал о доходных проектах, потому что только доходные проекты могут привлечь иностранных инвесторов. И, если иметь доходные проекты, то фактически есть неограниченный капитал, который может быть инвестирован в Дальний Восток, потому что это интересно Японии, Корею, и Китаю, и арабскому миру, и так далее. Поэтому мы сейчас активно работаем с регионом, чтобы сфокусироваться именно на этих доходных проектах. В Приморском крае обсуждаем инвестицию в платную дорогу совместно с губернатором Миклушевским. Мы считаем, что это может быть очень интересный проект. Обсуждаем ряд других инфраструктурных проектов в регионе и считаем, что это очень перспективно и действительно позволит региону быть все более и более востребованным для инвестиций.

КОРР.: А, если говорить о России, в целом. Здесь, в Давосе, много говорится об экономических прогнозах по России. В условиях "диетического" российского бюджета государство явно намерено снижать свою долю в экономике. Отсюда вопрос: когда госинвестиции снизятся, то что придет им на замену? У РФПИ накопился огромный опыт в плане привлечения иностранных

инвестиций и механизмов работы с инфраструктурными облигациями, с суверенными фондами. Какие инструменты могли бы помочь сейчас привлечь больший объем средств в нашу страну? Кирилл ДМИТРИЕВ: Мы за время нашего существования проинвестировали более чем 3,6 миллиарда долларов, из которых 850 миллионов пришло от РФПИ, а все остальное - это от наших партнеров. И сейчас у нас есть очень серьезный задел - это те 10 миллиардов долларов, которые в совместных платформах. Поэтому мы считаем, что частные инвестиции, иностранные инвестиции будут в гораздо больших объемах приходить в экономику. Президент Путин поставил очень серьезные задачи по повышению эффективности ряда секторов. И повышение эффективности означает, что, возможно, госкомпании будут продавать какие-то непрофильные бизнесы, будут привлекать инвестиции в какие-то непрофильные бизнесы. И здесь для нас, для наших иностранных партнеров есть очень много интересных возможностей туда инвестировать. Поэтому важно, что не только Россия этим занята. Многие страны Двадцатки видят одной из главных своих задач заместить часть госинвестиций, часть бюджетных денег частными деньгами. И очень важно, что Россия довольно активно создает инструменты для того, чтобы это происходило. Это и "Российский фонд прямых инвестиций", который создан в рамках группы ВЭБ, и много других инструментов, которые создаются, - например, ЭКСАР, который занимается этим. Поэтому мы считаем, что частные инвестиции будут приходить, в том числе, возможно, в дочерние структуры или непрофильные бизнесы госкомпаний для повышения качества и эффективности управления.

КОРР.: В этом разрезе как раз интересна новая концепция, которую подготовило Минэкономразвития, - концепция первоочередных мер социально-экономического развития. Министерство придумало, как поддержать экономику без помощи ограниченных ресурсов бюджета, - то есть ослаблять госрегулирование и поощрять конкуренцию. Насколько этот план эффективен, на ваш взгляд, как главы фонда, занимающегося привлечением инвестиций в российские проекты?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Да, очень важно, что государство в то время, когда, с одной стороны, оно помогает развитию бизнеса, очень важно, чтобы понимало, что без успешного функционирования бизнеса экономика просто не будет существовать. И поэтому создание правильных институтов, которые помогают бизнесу развиваться, многое из того, что делает Игорь Иванович Шувалов для того, чтобы целые индустрии привлекали инвесторов и там была бы больше конкурентность. Потому что нельзя считать, что государство, просто вкладывая деньги, решит все задачи. Важно, чтобы в регионах, и мы сегодня в Давосе очень много обсуждали роль регионов, и компаниях было четкое понимание, что если бизнесу не помогать, если не делать фокус на создании всех условий для того, чтобы бизнес активно развивался, рос и был конкурентоспособным, то экономика просто не сможет расти.

КОРР.: Когда мы говорим про инвестора, мы имеем в виду российского инвестора или зарубежного инвестора? Я имею в виду внутренние источники для инвестиций насколько они сейчас велики, есть ли в России такие возможности на достаточном уровне или в плане инвестиций стоит больше ориентироваться все-таки на крупный зарубежный бизнес?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Мы считаем, что внутренние инвестиции надо развивать. И есть деньги в пенсионных фондах, страховых компаниях, которые, в общем, могли бы быть инвестированы в рост, если бы больше правильных инструментов для этого инвестирования. И мы, в частности, работаем активно с думой, Сергеем Евгеньевичем Нарышкиным, как такие инструменты создавать. Потому что на самом деле есть очень большие запасы инвестиционные в наших пенсионных фондах и в страховых компаниях, которые слишком сильно ограничены и не позволяют во многом быть инвестированными в инфраструктуру. Поэтому создание внутреннего инвестора - это важнейшая задача и без того, чтобы и внутренние инвесторы инвестировали в России, очень сложно убеждать иностранных. Поэтому те капиталы, которые накоплены в пенсионной системе, безусловно, должны быть инвестированы в более доходные, более инфраструктурные проекты и это поможет внутреннему инвестору быть еще более сильным.

КОРР.: В плане инвестиций сейчас особенно интересна не только инфраструктура, но и инновации, и IT-сектор. Вложения в инновации гораздо более рискованные, но зато работа на будущее, чтобы не оказаться в числе отстающих стран. Интересно, насколько сейчас активно инвестор идет именно в этот сегмент, как РФПИ работает сейчас в этом направлении?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Не секрет, что многие ведущие российские предприниматели создали международные интернет- и IT-компании, которые очень успешны. В том числе, ряд инвесторов, такие, как Юрий Миллер, успешно инвестируют по всему миру в интернет-бизнесы, в том числе и в России, где такие компании, как "В контакте" и ряд других, очень активно растут. Поэтому мы считаем, что интернет- и IT-бизнес очень интересен, мы сами проинвестировали в компанию

"Мэйкор", которая занимается аутсорсингом. Возможны налоговые послабления, которые были бы полезны для рынка аутсорсинга программного обеспечения, который очень активно растет в России. Там созданы уже миллиарды долларов стоимости буквально за последние два года, именно только в этом сегменте. Поэтому мы считаем, что этот сектор крайне перспективен. Важно, чтобы ему давали активно развиваться, потому что умные российские программисты, IT-специалисты крайне востребованы, и важно, чтобы этот сектор рос.

КОРР.: Кирилл, у меня к вам последний вопрос по поводу вашей последней, крупной очень сделки. У вас буквально на днях подписана крупная, масштабная сделка - я имею в виду совместные инвестиции с ЕБРР в компанию "Коттон Уэй" на 3 с лишним миллиарда рублей. Интересно какие-то подробности этой сделки узнать.

Кирилл ДМИТРИЕВ: Мы верим, что эффективность - это одна из главных задач, которые стоят перед Россией. И, инвестируя в компании, которые повышают эффективность других бизнесов, можно получать хорошую доходность. Компания "Коттон Уэй" фактически обеспечивает аутсорсинги РЖД и ряда других структур по стирке и аренды белья. Сейчас активно развивается и идет на рынок госпиталей и других услуг, где они могут быть гораздо более эффективны с точки зрения прачечных услуг. И вроде кажется очень такой смешной рынок - прачечные услуги, но в нем есть громадный потенциал, потому что, инвестируя в очень эффективные прачечные услуги, можно резко повышать эффективность этого для ряда компаний. Поэтому мы дальше будем инвестировать в подобного рода бизнесы, потому что мы верим, что инвестируя в те бизнесы, которые повышают эффективность, можно получить хорошую доходность и при этом это крайне полезно для России. И мы видим, что компания "Коттон Уэй" очень активно растет и будет активно расти в различных сегментах, связанных с медициной и с другими секторами.

КОРР.: А здесь, в Давосе, будут какие-то крупные сделки подписаны?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Мы будем работать над рядом сделок, но мы объявим о них позже, потому что и так у нас довольно много новостей для Давосского форума. Сегодня, например, на нашем приеме будут инвесторы более чем на 5 триллионов долларов, поэтому мы с ними активно работаем и убеждаем их инвестировать в Россию, и смотрим, мало того, не только на инвестиции в Россию, а, может быть, даже на какие-то совместные инвестиции в страны СНГ и другие страны. Спасибо.

КОРР.: Кирилл, я вам желаю удачи. Большое спасибо за интервью.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



Ведомости, Москва, 27 января 2014

ДОРОГА К БЛАГОСОСТОЯНИЮ

Автор: Маргарита Лютова

Определился очередной фаворит в борьбе за деньги фонда национального благосостояния (ФНБ): проект Кызыл Курагино прошел первую стадию отбора. На подходе стройка "Росатома" 300 млрд уже поделены

В 2013 г. президент Владимир Путин распорядился вложить средства ФНБ в модернизацию БАМа и Транссиба и строительство ЦКАД. Проекты получили по 150 млрд руб.

Из претендентов на средства ФНБ первым оценку стратегического обоснования прошел комплексный проект Кызыл Курагино, рассказал "Ведомостям" чиновник финансово-экономического блока и подтвердил представитель Минэкономразвития. Это проект Тувинской энергетической промышленной корпорации (ТЭПК) Руслана Байсарова. Также начата оценка стратегического обоснования проекта "Росатома" по строительству АЭС в Финляндии, сообщил представитель Минэкономразвития.

Стратегическое обоснование первый этап процедуры отбора, которую правительство утвердило в ноябре 2013 г. Претенденты на софинансирование из ФНБ на первом этапе должны обосновать стратегическую значимость проекта и необходимую им сумму, описать возможные риски и социально-экономический эффект. Если стратегическое обоснование одобрено, то в течение шести месяцев нужно подать документы с комплексным обоснованием с бизнес-планом, финансовой моделью и заключением о независимом технологическом аудите.

Если обе стадии пройдены успешно, проект будет представлен правительству, именно оно принимает окончательное решение о выделении средств ФНБ, объясняет чиновник Минэкономразвития.

В предварительном списке Минэкономразвития (есть у "Ведомостей") было около 30 проектов, которым суммарно требовалось свыше 1,2 трлн руб. из ФНБ (в фонде 2,9 трлн). Но в рублевые активы может быть вложено не более 40% ФНБ. По оценкам Otkritie Capital, с учетом средств, размещенных на депозитах ВЭБа, а также инвестиций в ЦКАД и модернизацию БАМа и Транссиба (см. врез) внутри этой квоты сейчас свободно около 200 млрд руб. Таких крупных инвестиций, как для первых двух проектов, больше не планируется, заверил на прошлой неделе министр экономического развития Алексей Улюкаев (цитата по "Прайму"), речь пойдет о "десятиках миллиардов рублей [из ФНБ], но не сотнях".

Два проекта ТЭПК и "Росатома" - претендуют почти на все еще не распределенные внутри квоты средства ФНБ.

Проект ТЭПК оценивается в 217,2 млрд руб., в том числе из ФНБ требуется 86,9 млрд. Проект предполагает освоение недр Тувы, строительство железнодорожной ветки Элегест Кызыл Курагино и портового терминала на Дальнем Востоке для экспорта коксующегося угля в Корею, Китай и Японию. Представитель ТЭПК не смог прокомментировать статус заявки на средства ФНБ.

"Росатом" хочет получить из ФНБ для финского проекта около 40% его стоимости, или 2,4 млрд евро, говорит представитель госкорпорации. Таким образом, общая стоимость АЭС около 6 млрд евро.

После того как все проекты пройдут процедуру оценки, претендентов может все равно остаться больше, чем свободных средств в ФНБ, объяснял чиновник Минфина, тогда предстоит принять политическое решение. Представитель первого вице-преьера Игоря Шувалова не комментирует перспективы проектов.

У Кызыл Курагино будут неплохие шансы, говорили два чиновника финансово-экономического блока. Это один из проектов, который, по словам собеседников "Ведомостей", создает "дополнительный комфорт" для вложений ФНБ в БАМ и Транссиб (на модернизацию магистралей уже выделено 150 млрд руб. из ФНБ) обеспечивает грузопоток. В октябре прошлого года РЖД подписала с ТЭПК соглашение, по которому ТЭПК обязуется вывозить 15 млн т угля в год с Элегестского месторождения (лицензия у ТЭПК) начиная с 2018 г.

Поддержка есть и у "Росатома": в январе министр финансов Антон Силуанов в интервью "Вестям в субботу" заявил, что проекты "Росатома" "очень выгодные" и "могут быть реализованы за счет вложения средств ФНБ". Спрос на электроэнергию обеспечат финские предприятия, проекту гарантирована окупаемость, говорит представитель "Росатома". К тому же проект не просто создаст новый российский актив за рубежом, но и обеспечит заказами российские предприятия, продолжает он.

При вложении средств ФНБ нужно ориентироваться на мультипликативный эффект, замечает главный экономист Альфа-банка Наталия Орлова, важно, чтобы проект генерировал активность в частном секторе. Средства ФНБ не должны идти на проекты, которые частный сектор мог бы вести и без вмешательства государства, считает Орлова, приоритет нужно отдавать инфраструктуре. Железнодорожные проекты пока главные претенденты на деньги ФНБ

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/610551/doroga-k-blagosostoyaniyu>

Независимая газета, Москва, 27 января 2014

ДВОРКОВИЧ ОТМЕНИЛ КРИЗИС СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА ДЛЯ БРИКС

Автор: Алина Терехова

Северную Осетию поставили в пример Москве и Санкт-Петербургу

Российские власти смирились с нынешним состоянием экономики и философски рассуждают о засыпающих странах БРИКС. Скорого улучшения чиновники не ожидают. Вице-премьер Аркадий Дворкович прогнозирует новый приток инвестиций в страны БРИКС лишь через два-три года. А пока инвесторам советуют не обращать внимания на российские макроэкономические показатели, а сосредоточиться на развивающихся регионах - например, внимательно присмотреться к Северной Осетии.

"БРИКС не умер, а прилег поспать", - заявил Дворкович телеканалу "Россия 24" в рамках экономического форума в Давосе. Если раньше высокие риски вложений в развивающиеся рынки, в том числе и в страны БРИКС, сопровождались высокой отдачей, то теперь деньги там стали дороже, зарплаты растут, а отдача уменьшилась. В то же время в США, которые лидируют по притоку инвестиций, стоимость денег снизилась и цены на энергоносители упали, что благоприятно сказалось на многих промышленных проектах. Тем не менее, по мнению Дворковича, "мир все еще надеется на БРИКС больше, чем на Европу и США, в части увеличения темпов роста экономики".

"Деньги в США должны дорожать, иначе будут проблемы с инфляцией. Не думаю, что и энергоносители тоже будут оставаться столь дешевыми слишком долгое время. Поэтому постепенно потоки сбалансируются, и опять будет тренд в сторону развивающихся рынков", - уверен Дворкович. Он считает разговоры о "кризисе среднего возраста" БРИКС преждевременными, так как экономики этих стран еще слишком молоды.

В рейтинге конкурентоспособности Всемирного экономического форума (ВЭФ) в Давосе Россия по сравнению с прошлым годом поднялась на три пункта и заняла 64-е место. При этом, как отмечалось на форуме, Москва и Санкт-Петербург перестают быть двигателями российской экономики - лучшие условия для развития бизнеса предпринимателям предоставляют регионы. Так что инвесторам следует смотреть не на страну в целом, а на ее конкретные успешные области. А России стоит обратить внимание на удачные примеры институционального развития и попытаться их распространить.

Этой теме был посвящен обзор "Российские регионы: драйверы роста", подготовленный экспертами ВЭФ под руководством бывшего министра финансов Алексея Кудрина и профессора Йельского университета Олега Цывинского. В качестве образцов таких регионов-драйверов были выделены Ульяновская область, Республика Татарстан и Калужская область.

Так, в Ульяновске самый низкий уровень коррупции - по данным исследования Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), только 5% местных предприятий жалуются на то, что коррупция мешает ведению бизнеса. Калужская область является лидером в России по привлечению прямых иностранных инвестиций, успешно сотрудничает с компаниями Volkswagen и Volvo и развивает целый ряд промышленных предприятий. По данным ЕБРР, бизнес в регионе практически не жалуется на отсутствие доступа к финансированию - об этой проблеме говорили лишь 5% предпринимателей, тогда как в целом по России доступом недовольны 20%. Кроме того, уровень образования рабочих в Калуге один из самых высоких.

В Татарстане активно развивают промышленность - на нее приходится 44% регионального валового продукта (РВП). А еще 25% РВП приносит малый бизнес, что также является очень высоким показателем.

В докладе эксперты ВЭФ нередко ссылаются на результаты рейтинга Всемирного банка Doing Business in Russia 2012. В нем по легкости ведения бизнеса в России лидируют Ульяновск,

Мордовия, Северная Осетия, Ростов, Татарстан, Калуга. В качестве рекомендаций для России ВЭФ выделяет четыре урока: улучшение институтов будет главным драйвером роста в России и основой для институциональных реформ могут стать именно регионы, улучшение инвестклимата уже заметно ускорило рост в некоторых регионах, при этом значение имеют комплексные, а не выборочные реформы. Из этого вытекают четыре простых совета: борьба с коррупцией, обеспечение доступа к финансированию, уменьшение бюрократии, повышение квалификации рабочей силы.

Директор региональной программы Независимого института социальной политики Наталья Зубаревич считает, что реформы в регионах невозможны, во-первых, без эффективного управленческого аппарата, а во-вторых, без каких-либо объективных преимуществ.

Этим условиям соответствует не так много областей.

"В институциональном строительстве главное - дееспособная слаженная команда, но у нее ничего не получится, если у региона не будет других очевидных достоинств. Ульяновск - центр Поволжья, Татарстан - богатый регион с большой долей государственного софинансирования, Калуга - также центральный регион с благоприятными условиями институционального развития. А вообще я многому в этом докладе удивилась - например, Северную Осетию хвалить пока не за что", - считает эксперт.



Ведомости, Москва, 27 января 2014

ВРЕМЕННАЯ ПЕРЕДЫШКА

Автор: ЕКАТЕРИНА КРАВЧЕНКО

Настрой участников Давосского форума был самым оптимистичным со времен кризиса: главные проблемы отошли на задний план, новые еще не вышли на авансцену

Плохо управляемые развивающиеся рынки остаются уязвимыми, но развитые страны поддержат восстановление, констатировали участники экономического форума в Давосе. Оценки перспектив были самыми оптимистичными за последние годы, порадовался председатель Банка Японии Харушико Курода: экономика США ускоряется и вырастет на 3% в 2015 г., Европа восстанавливается, заметен прогресс в Японии, да и развивающиеся рынки способны ускориться. Будущее выглядит даже лучше, чем несколько месяцев назад, солидарен премьер Финляндии Юрки Катайнен.

Развитые экономики будут главным драйвером глобального подъема, прогнозирует IHS. В последние годы они росли медленно: 1,2% в 2013 г., 1,5% в 2012 г. В этом году, по прогнозу МВФ, ускорятся до 2%. Темпы роста стран БРИКС, напротив, падали до 4,9% в 2013 г. с 5,3% в 2012 г. Но они могут ускориться до 5,6% в 2014 г., ждет ОЭСР.

Сближение темпов роста развитых и развивающихся стран новая тенденция, признал министр экономического развития Алексей Улюкаев: для мировой экономики "нормальным" будет рост на 3-4%, для развитых стран на 2,5-3%, для развивающихся около 5%.

Беспокоят перспективы китайской экономики, говорил министр финансов Великобритании Джордж Осборн. Она замедлилась со средних за десятилетие 11,1% до 7,8% в 2013 г. Прогноз Госсовета КНР на 2014 г. 7,6%.

Уже не ведутся дискуссии о будущем еврозоны, рассуждал премьер Нидерландов Йерун Дейсселблум, но проблема госдолга так и не решена, высокой остается безработица. Нужно завершить реформу финансового сектора, призвала директор-распорядитель МВФ Кристин Лагард: "Тогда можно проводить перезагрузку политики центробанков". Реформы требуются ключевым экономикам Европы, но правительства откладывают их, критиковал президент ЕЦБ Марио Драги: Греция преуспела, остальные тормозят, но столь долго держать ставки на сверхнизком уровне нельзя растут риски чрезмерного денежного давления.

Бизнес же предупреждает чиновников о нетрадиционных угрозах, связанных с развитием технологий и изменением климата. Технический прогресс мешает бороться с безработицей, уничтожая рабочие места, предупредил исполнительный директор Google Эрик Шмидт: "Это гонка между компьютерами и людьми, но люди должны победить". Инновации сильно повлияют на глобальный рынок труда, признал главный исполнительный директор Qualcomm Пол Джейкобс. Технологии обновляются в 3-5 раз быстрее, чем успевают адаптироваться менеджмент, солидарен управляющий директор McKinsey Доминик Бартон. Правительствам нужно стимулировать появление рабочих мест в секторах, связанных с созданием новых технологий, как это было сделано в сфере добычи сланцевого газа, советовал Шмидт.

Изменение климата второй сильный риск для экономики, считает Кристиана Фигерес из ООН. Раньше серьезные засухи случались раз в 100 лет, теперь раз в два года, вода дорожает, жаловался Джефф Сибрайт из Coca-Cola. Расходы на борьбу с изменением климата сейчас не учитываются при формировании экономической политики, но этот фактор еще поменяет правила игры и для бизнеса, и для госфинансов, предупредил бывший вице-президент США Альберт Гор.



РБК daily, Москва, 27 января 2014

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ПРОСИТ О ГОСПОДДЕРЖКЕ

Автор: Алина Евстигнеева

Но идея Минпромторга о создании соответствующего фонда встретила сопротивление других ведомств

Идея Минпромторга создать фонд поддержки промышленности объемом 30 - 50 млрд руб. наткнулась на острую критику МЭР, Минфина и экспертов. По их мнению, очередной институт со слабо прописанным механизмом работы будет дублировать существующие. Промышленники инициативу Минпромторга поддерживают и связывают с ней надежды на снижение ставок по кредитам втрое.

Предложение о создании фонда содержится в законопроекте Минпромторга "О промышленной политике", опубликованном в ноябре 2013 года. На прошлой неделе в Госдуме глава ведомства Денис Мантуров уточнил, что его объем может составить 30 - 50 млрд руб. Предполагается, что фонд будет заниматься кредитованием российских промпредприятий по ставкам не выше, чем в странах-конкурентах. Обратиться за займами смогут как государственные, так и частные предприятия (причем не только российские, но и работающие в России иностранные), использовать деньги можно будет только на модернизацию и обновление технологических фондов, а также исполнение проектов в рамках госпрограмм.

Сегодня кредит российским промышленникам обходится в среднем в 12% годовых. На заводе в Канаде средняя процентная ставка - около 2%, в Китае - ниже 6%.

Компенсировать разницу и призван новый фонд. При разработке конкретных условий кредитования будут учитываться агрегированные индикативные ставки, которые рассчитывают ОЭСР, Всемирный банк и другие организации, рассказал РБК daily первый замглавы Минпромторга Глеб Никитин.

В качестве примера он привел ставки CIRR (Commercial Interest Reference Rates), определяемые ОЭСР для экспортных кредитов по разным странам.

Промышленники идею поддержали. По словам сопредседателя "Деловой России" Сергея Недорослева, подобные фонды создаются во всем мире, поэтому пока российские заводы заведомо проигрывают своим конкурентам из других стран. "Предложение Минпромторга - один из реальных инструментов, позволяющих решить эту проблему", - уверен г-н Недорослев. Но многие участники обсуждения считают законопроект сырым и нуждающимся в доработке, рассказал РБК daily член рабочей группы по подготовке законопроекта, зампред комитета РСПП по промполитике Владимир Рудашевский: "К документу много вопросов - от технико-юридических до стратегических, например, зачем вообще нужен еще один фонд поддержки, подобных механизмов уже слишком много, разумнее повышать качество уже созданных".

Сейчас проект Минпромторга возвращен на доработку, знают в Минэкономразвития. Ряд претензий к документу был и у самого ведомства Алексея Улюкаева, рассказали РБК daily два члена рабочей группы. В частности, в проекте Минпромторга четко не прописано, по каким критериям будут выбираться получатели средств фонда, как выдача таких займов будет связана с приоритетами промышленной политики и другими механизмами поддержки бизнеса (в частности, существует несколько программ льготного кредитования ВЭБом). "Представляется, что создается просто еще одна бюрократическая структура", - опасается г-н Рудашевский.

Сами промышленники неоднократно жаловались властям, что дорогие кредиты подрывают конкурентоспособность экономики. Существующие сегодня меры поддержки затрагивают не всех нуждающихся, заверил РБК daily Глеб Никитин: ВЭБ ориентирован на крупный бизнес, "Роснано" - на узкоотраслевые секторы, а Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере - на малые предприятия. Таким образом, средний бизнес остался неохваченным господдержкой.

Вице-президент Торгово-промышленной палаты Георгий Петров подтверждает: ставки по кредитам среднему бизнесу сейчас доходят до 20%, тогда как приемлемой была бы ставка 6 - 7%. Особенно критична стоимость ссуд для станко-, авиа и автомобилестроения, планирующих модернизацию, подчеркивает г-н Петров.

Вопрос о выделении запрашиваемых Мантуровым 30 - 50 млрд руб. в бюджетах 2015 и 2016 годов не прорабатывался, поскольку работа над законопроектом в правительстве еще не закончена. По словам источника РБК daily в Минфине, безболезненно выделить эти деньги не получится - придется сокращать финансирование других проектов. Другой вариант - финансирование фонда из ФНБ, но тогда Минпромторгу придется доказать его окупаемость.

По прогнозу Глеба Никитина, законопроект может поступить в Госдуму в июне текущего года, а вступить в силу - с середины следующего.

Сегодня Минпромторг в очередной раз постарается доказать необходимость фонда на заседании в Агентстве стратегических инициатив.

Глеб Никитин надеется убедить оппонентов до июня, когда, по его прогнозам, документ попадет в Госдуму. ФОТО: ИТАР-ТАСС

Коммерсантъ # Власть, Москва, 27 января 2014

ИСКАТЕЛИ ПРИВЛЕЧЕНИЙ

Автор: Александра Романычева, Александр Габуев

Главной российской темой форума в Давосе стало привлечение инвестиций в регионы. Между тем из-за аппаратных противоречий чиновники уже год не могут запустить федеральное агентство по работе с инвесторами. "Власть" выяснила, что мешает создать орган, который может привлечь 189 рублей на каждый вложенный рубль.

В отличие от прошлогодней сессии Всемирного экономического форума (ВЭФ), где российская тема была одной из главных, на нынешнем Давосе Россия была представлена скромнее. Год назад ключевые правительственные чиновники, крупнейшие олигархи и глобальные инвесторы слушали пессимистичный доклад о трех сценариях развития российской экономики, а возглавлявший делегацию РФ премьер Дмитрий Медведев возражал и говорил о потенциале роста ВВП в 5%. На сей раз о большом потенциале роста никто из чиновников уже не говорил. Российская сессия проходила в закрытом режиме и была посвящена регионам, динамичное развитие которых может помочь всей стране справиться со спадом. Один из сценариев, который в 2013-м озвучивал профессор Йельского университета Олег Цывинский, как раз предполагал, что на фоне постепенного торможения экономики и снижения цен на нефть одни регионы РФ ответят эффективными реформами, а другие - нет. Прошлой осенью тему регионов ВЭФ обсуждал на стратегической сессии в Москве ("Власть" писала о ней в статье "Вояж, вояж" в №41 от 21 октября 2013 года). Теперь Цывинский по заказу Глобального совета ВЭФ по России (его возглавляет Алексей Кудрин) подготовил исследование о том, как раскрыть потенциал регионов. Среди прочего иностранные инвесторы говорили о необходимости создать агентство по привлечению иностранных инвестиций.

О создании подобной структуры в России говорят давно. А под конец прошлого года высшие правительственные чиновники один за другим начали объявлять о планах создать такое агентство. Первым это сделал Дмитрий Медведев. Выступая 28 сентября 2013 года на Сочинском инвестиционном форуме, он заявил, что подписал распоряжение о проработке вопроса по созданию Российского агентства по привлечению инвестиций в регионы (РАПИР). "Это достаточно успешная международная практика. Такие агентства есть во многих странах мира. Оно должно стать службой одного окна" для иностранных инвесторов, "особенно для тех, кто приходит с проектами среднего бизнеса - от \$5 млн", - сказал премьер.

Затем 2 декабря о создании похожей структуры объявил Кирилл Дмитриев, гендиректор Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) - 100-процентной "дочки" государственного Внешэкономбанка, которая привлекает иностранцев в российские проекты на условиях софинансирования. Центр привлечения инвестиций в регионы России, сказал Дмитриев на встрече с представителями региональных властей, будет собирать информацию о привлекательных региональных проектах и искать для них стратегических иностранных инвесторов. "Российские регионы интересны иностранным инвесторам, однако зачастую нуждаются в поддержке при общении с ними. Создаваемый центр поможет иностранным инвесторам и региональным властям успешно взаимодействовать друг с другом", - говорил Дмитриев. В рамках центра планируется запуск портала "Инвестируйте в Россию!", пилотная версия которого была презентована в ходе встречи РФПИ. Этот сайт должен стать интерактивной базой данных по всем доступным проектам в субъектах РФ.

Наконец, 6 декабря глава Минрегиона Игорь Слюняев заявил, что и его ведомство вместе с Национальным советом по развитию инвестиционного климата создаст Российское инвестиционное агентство. Агентство, по словам министра, будет работать по принципу "единого окна" для иностранных инвесторов, а также займется улучшением инвестиционного климата в регионах и имиджа России в глазах международных инвесторов в целом.

Кроме того, в сентябре о планах создать специальное агентство для привлечения иностранных инвесторов в Дальневосточный федеральный округ говорил министр по развитию Дальнего Востока Александр Галушка.

Официально все эти планы пока не реализованы. Пресс-служба правительства судьбу распоряжения премьера не комментирует. "Мы предполагаем, что уже к окончанию I квартала 2014 года портал будет полностью открыт для пользователей, - заявили "Власти" в РФПИ. - Основная задача центра по отношению к региональным специализированным структурам состоит в том, чтобы придать деятельности региональных инвестиционных агентств единый вектор развития, обеспечив единой методологией и правильной постановкой задач в отношении инвестиционных стандартов, существующих у потенциальных инвесторов в Россию". В Минрегионе "Власти" заявили, что "Российское инвестиционное агентство находится в стадии формирования". "Идет организационная работа, проводятся встречи с международными и региональными инвестиционными агентствами, двухсторонние встречи с инвесторами, планируется ряд международных конференций. В рабочий режим планируется войти весной этого года", - отмечают в ведомстве.

Между тем опрошенные "Властью" чиновники отмечают, что создание инвестиционного агентства уже стало предметом острой аппаратной борьбы. "Власть" попыталась разобраться, почему создание нового органа для улучшения инвестклимата вызвало такой ажиотаж. Дмитрий Медведев, назвавший в Сочи агентства по привлечению инвестиций "успешной международной практикой", ничуть не преувеличивал. По данным Всемирного банка, который исследовал работу подобных агентств в различных странах мира, на каждый доллар, вложенный в создание агентства, приходится \$189 новых прямых инвестиций.

Национальные агентства по привлечению инвестиций (АПИ) существуют в более чем 100 странах. Как работает подобный орган и зачем он нужен? Большинство мировых агентств ориентированы на инвесторов, представляющих средний и мелкий бизнес. Например, инвестирующие в Россию крупные нефтяные компании вроде BP или гиганты автомобилестроения вроде Volkswagen перед тем, как войти в российский проект, вполне могут потратить миллионы долларов на аналитику: детальное изучение российского законодательства, встречи с чиновниками, осмотр потенциальных площадок. Миллиардные проекты вполне оправдывают эти затраты. Однако средний бизнес подобные затраты вряд ли потянет. Тем более у компаний не будет времени отправлять своих представителей в Москву обивать пороги Минэкономики, а затем - в какой-нибудь регион.

АПИ устраняют эти барьеры. Самый распространенный инструмент - многоязычный сайт, на котором представлена вся информация об инвестклимате, положении той или иной отрасли, а также возможностях конкретного региона. Инвестор может обратиться в агентство с вопросом "Во что я мог бы вложить деньги в вашей стране?", а затем сотрудники АПИ помогут ему найти правильный проект, объяснят все тонкости законодательства и дальше будут в ручном режиме сопровождать проект, упрощая работу с местными и федеральными органами власти. В большинстве стран эти услуги для иностранного инвестора абсолютно бесплатны - работу агентства оплачивает государство, которое затем с лихвой окупает затраты за счет создания рабочих мест и налогов от запущенного проекта.

При этом работа инвестиционных агентств разрушает миф, согласно которому хорошо привлекать инвестиции умеют только развитые страны. Согласно докладу Всемирного банка "Лучшие практики привлечения инвестиций-2011", лучшими в мире признаны агентства Малайзии (MIDA), Великобритании (UK Trade and Investment), Шотландии (Scottish Enterprise/SDI), Коста-Рики (CINDE) и Колумбии (Invest in Bogota).

За короткий срок некоторые развивающиеся страны могут добиваться выдающихся результатов. Согласно отчету Всемирного банка о работе инвестиционных агентств во всем мире (Global Investment Promotion Benchmarking 2009), одним из самых динамичных государств в этом плане стало Никарагуа, создавшее агентство PRONicaragua в 2002 году на условиях государственно-частного партнерства. За период с 2002 по 2006 год, когда Всемирный банк провел первое исследование об эффективности привлечения инвестиций, поступившие в Никарагуа прямые иностранные инвестиции в среднем составляли \$246 млн в год. В 2009 году банк провел новое исследование: выяснилось, что среднегодовой показатель почти удвоился и достиг \$488 млн. Причем привлеченные PRONicaragua инвестиции в отличие от модели суверенных фондов (в России по ней работает РФПИ) приводят к созданию новых предприятий, а не поддержке уже существующего успешного бизнеса. Никарагуанское агентство независимо от регуляторов, подчиняется непосредственно президенту, в его совете директоров есть представители частного

бизнеса, в штате - 25 сотрудников, знающих иностранные языки и имеющих опыт работы в стратегических отраслях экономики.

Неудивительно, что в развивающихся экономиках глава подобного агентства (при условии, что оно эффективно) - важный человек в системе власти. Например, глава турецкого агентства по привлечению инвестиций дважды в месяц докладывает о деятельности структуры непосредственно премьеру.

Всемирный банк выделяет пять организационных типов АПИ. Агентство может быть структурным подразделением министерства, частью аппарата правительства или частью администрации президента, отдельным министерством или независимым агентством. Наиболее распространенной моделью во всем мире является независимое агентство. При этом эффективными, как показывает мировая практика, становятся агентства, тесно взаимодействующие с госструктурами. В то же время Всемирный банк подчеркивает, что модель прямого подчинения агентства какому-либо министерству не является оптимальной. Инвесторы обычно хотят видеть независимую структуру, в которой трудятся профессионалы, имеющие опыт работы в частном бизнесе, они лучше подходят для работы с инвесторами, чем те, у кого за плечами только годы государственной службы.

По словам ведущего специалиста Всемирного банка Роберта Уайта, выступавшего в декабре на организованном Агентством стратегических инициатив (АСИ) мастер-классе по привлечению инвестиций в регионы, России следует перенимать международный опыт у других развивающихся стран, в том числе партнеров по БРИКС. В качестве близкого примера он называл Бразилию, где создание агентства привело к росту прямых иностранных инвестиций.

В 2013 году по уровню ВВП Россия находилась на пятом месте в мире (по данным Всемирного банка, считавшего ВВП с учетом покупательной способности валют), а по объему привлеченных прямых иностранных инвестиций - только на 13-м. При этом 80% всех иностранных инвестиций приходится на 10 субъектов РФ (Москва, Сахалинская область, Московская область, Санкт-Петербург, Калужская область, Ленинградская область, Челябинская область, Архангельская область, Нижегородская область и Республика Коми).

Сейчас ответственность за привлечение инвестиций в российские регионы размыта между несколькими структурами (Минэкономики, Минрегион, РФПИ, федеральный инвестиционный уполномоченный), однако "единой точки входа" для инвесторов пока нет. По факту основную бюрократическую работу с иностранными инвесторами в России сейчас проводят региональные инвестиционные агентства, которые на сегодняшний день созданы в 54 субъектах.

Одним из пионеров стала Калужская область. В 1990-е это был бедный дотационный регион, не обладающий богатыми природными ресурсами и имевший всего одно естественное преимущество - близость к Москве. Губернатор Анатолий Артамонов решил сделать ставку на привлечение иностранных инвесторов. В 2000 году было создано Агентство регионального развития. Это государственный консультант, который занимается административной частью сопровождения проектов. В настоящее время на 98% агентство финансируется из бюджета региона. 2% составляют собственные доходы. "В 2006 году, изучив зарубежный опыт развития индустриально-промышленных зон, правительство Калужской области приняло решение создать на территории региона несколько индустриальных парков", - рассказывает "Власти" гендиректор корпорации Николай Милькис. По его словам, на один рубль средств, вложенных в развитие индустриальных парков, приходится 12 рублей частных инвестиций. "Налоговые поступления от инвесторов с 2006 года составили уже около 46 млрд рублей, из них около 20 млрд рублей поступило в бюджет Калужской области, все остальное пошло в федеральный бюджет. Если учесть, что затраты на создание инфраструктуры индустриальных парков составили около 15 млрд рублей, то сегодня можно сказать, что они уже компенсированы", - заключает Милькис. В Калужской области сейчас реализуется 140 инвестиционных проектов. В 2013 году начали работу 17 новых производств. В совокупности крупные и средние предприятия дали экономике региона около 20 тыс. новых рабочих мест.

Успешным в продвижении инвестиций можно назвать Агентство инвестиционного развития Республики Татарстан, которое возглавляет долгое время работавший в Малайзии Линар Якупов. По итогам девяти месяцев 2013 года Татарстан вошел в топ-5 российских субъектов по объему инвестиций в основной капитал. За год инвестиции в экономику республики выросли на 10,6%, до 306,2 млрд рублей, тогда как в среднем по субъектам РФ наблюдается снижение инвестиций на 1,4%. Агентство сопровождает иностранных инвесторов на всех этапах вложения средств, устраняет административные барьеры, а заодно активно продвигает регион на всех возможных международных площадках.

В условиях отсутствия национального агентства, по словам Роберта Уайта, совершенно понятно и естественно, что регионы борются за инвестора. Именно таков и один из давосских сценариев для России. При этом Уайт считает, что национальное агентство стране необходимо. "Лично я считаю, отсутствие такого национального агентства - это большой недостаток. Существование такого агентства решило бы многие проблемы, - рассказывал он на школе АСИ. - Россия - большая страна. Если иностранный инвестор очень слабо знаком со страной, то у него сразу возникают вопросы с тем, куда обратиться и с чего начинать. Такие агентства зачастую и призваны выступать в роли модератора и препятствуют нездоровой конкуренции. Ведь бывает неправильная борьба, когда региональные агентства создают искусственные стимулы: начинают играть цифрами, один инвестор получает одну информацию, другой - другую".

Опрошенные "Властью" федеральные чиновники в один голос говорят, что проект инвестиционного агентства - очень выгодная для России идея. "Даже слишком выгодная и очевидная", - вздыхает один из чиновников. По его словам, все сложности с запуском агентства объясняются именно тем, что за курирование еще несозданного агентства развернулась настоящая борьба между крупными федеральными чиновниками.

По словам источников "Власти", первым в готовом виде идею инвестагентства предложило АСИ. Поскольку именно АСИ занималось разработкой регионального инвестстандарта, вскоре его специалисты начали анализировать мировую практику привлечения инвестиций - стало ясно, что стандарт необходимо дополнить агентством. В рабочих презентациях АСИ (есть у "Власти") структуру предлагалось создать в форме автономной некоммерческой организации с годовым бюджетом в 280 млн рублей и штатом из 33 сотрудников. Идея несколько месяцев обсуждалась в Минэкономике, аппарате правительства и Кремле, однако окончательного решения не было принято, вспоминает собеседник "Власти" в правительстве. В сентябре, перед форумом в Сочи, об идее вспомнили - и премьер подписал распоряжение проработать вопрос. Неслучайно во время публичного объявления об инициативе на самом форуме Дмитрий Медведев назвал будущий орган РАПИР - именно такое название предлагало АСИ. Однако после выступления премьера идею положили под сукно - помощник президента по экономике Андрей Белоусов и глава Минэкономки Алексей Улюкаев ее не поддержали. Вскоре на фоне масштабных баталий вокруг бюджета, пенсионной реформы и расходов монополий интерес к инициативе утратил, похоже, и сам Дмитрий Медведев. Пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова ситуацию с поручением не комментирует. Связаться с Белоусовым и Улюкаевым не удалось.

Тем не менее отдельные элементы наработок АСИ уже воплощаются в жизнь. Само агентство запустило инвестиционный портал <http://investinregions.ru>, который предполагалось делать и в рамках РАПИР. На русском и английском языках на сайте рассказывается об условиях ведения бизнеса, есть рейтинг инвестпривлекательности и риска российских регионов, а также интерактивная карта, с помощью которой регионы можно сравнить по различным показателям. Есть и разделы по отдельным регионам (Белгородская, Вологодская, Воронежская, Калужская, Липецкая, Нижегородская, Пензенская, Свердловская, Ульяновская, Челябинская и Ярославская области, Пермский край, а также Татарстан и Удмуртия) с указанием проектов.

По словам людей, видевших бета-версию портала РФПИ, "первоначальный вариант РФПИ похож на портал АСИ". В РФПИ "Власти" заявили, что у сайтов "изначально разный функционал". "Площадка РФПИ создана для информирования иностранных инвесторов о конкретных проектах на территории регионов РФ и структурирована так, чтобы региональным инвестагентствам было предельно понятно, как презентовать информацию в едином формате и на одном языке с иностранными партнерами. Сайт АСИ в большей степени ориентирован на вопросы, связанные с инвестклиматом на федеральном и региональном уровне, " дорожными картами" и так далее", - отмечают в РФПИ.

Потенциал агентства, которое собирается создавать Минрегион, не берется оценивать никто из опрошенных "Властью" чиновников. "Посмотрим, что они представят. Но свою инициативу Минрегион ни с кем не согласовывал, так что жизнеспособность этого агентства, если оно будет создано, еще предстоит доказать", - говорит сотрудник аппарата правительства.

Пока ведомства бьются за то, кто именно будет докладывать президенту об успехах в деле привлечения инвестиций, сами регионы бьются за инвестиции друг с другом без какой-либо координации со стороны Москвы.

Создание инвестиционного агентства уже стало предметом острой аппаратной борьбы. Сейчас ответственность за привлечение инвестиций в российские регионы размыта между несколькими структурами

БИЗНЕС



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 24 января 2014 17:50

"РОСТЕХ" ДОГОВОРИЛСЯ С ВЭБОМ О ФИНАНСИРОВАНИИ ПРОЕКТА ЛЕГКИХ САМОЛЕТОВ.

Госкорпорация "Ростех" достигла предварительной договоренности с Внешэкономбанком (ВЭБ) о финансировании проекта по разработке с австрийским авиастроительным концерном DAI (Diamond Aircraft Industries) семейства новых легких самолетов на 9-19 мест. Об этом РБК заявили в пресс-службе "Ростеха".

Как информировали в госкорпорации, общие расходы по проекту оцениваются примерно в 9,4 млрд руб. Эта сумма включает инвестиции в разработку и сборку новой модели самолета, затраты на строительство завода и подготовку к серийному производству. При этом "Ростех" намерен до 2016г. воспользоваться заемным финансированием.

Как сообщили в госкорпорации, есть предварительная договоренность с ВЭБом, сейчас идет подготовка и отработка документации. В ВЭБэ комментировать наличие договоренностей с "Ростехом" отказались.

Заемные средства госкорпорация планирует направить на НИОКР по проекту, трансфер технологий, создание нового завода и сертификацию. Из федерального бюджета будет привлечено примерно 30% инвестиций - около 3 млрд руб. Эти средства пойдут на завершение сертификации, приобретение части оборудования, создание системы технического обслуживания и ремонта в 2016-2017гг. Кроме этого, часть средств предоставит сама госкорпорация.

При этом, как пояснил РБК источник в банковских кругах, "Ростех" не подавал заявки в ВЭБ на финансирования проект, и официальные переговоры на этот счет пока не ведутся.

"Ростех" планирует завершить к 2016г. разработку и сборку, к 2017 г. начать поставки новых самолетов. К 2019г. планируется выход на проектную мощность - до 60 дизельных композитных самолетов в год, сертифицированных по типу EASA, AP МАК. Потребность российского авиапарка в легких самолетах составит 1310 воздушных судов. "Ростех" планирует произвести к 2025г. около 800 самолетов.

Как сообщали ранее некоторые СМИ, Минпромторг рассчитывает до конца 2014г. согласовать с Минэкономразвития и Минфином привлечение средств Фонда национального состояния (ФНБ) на проект по разработке легких самолетов "Ростеха" и DAI. Однако, как сообщил РБК источник в Минпромторге, пока этот вопрос находится "на уровне переписок и обсуждения", так как ни обоснования инвестиций, ни бизнес-плана в ведомство от "Ростеха" не поступало.

<http://www.rbc.ru/rbcfreenews/20140124175016.shtml>



Ведомости, Москва, 27 января 2014

СБЕРБАНК СЛЕЗЕТ С КАРУСЕЛИ

Автор: Мария Дранишникова Антон Филатов

Сбербанк планирует продать комплекс "Горная карусель" в первую очередь гостиницы. Найти покупателей банку будет сложно, считают эксперты

Сбербанк намерен продать по частям горнолыжный спортивно-туристический комплекс "Горная карусель" после проведения Олимпиады в Сочи, сообщил президент Сбербанка Герман Греф. "Я боюсь, что продать этот актив целиком будет очень сложно, поэтому, скорее всего, мы будем продавать его по частям, в первую очередь речь идет о гостиницах", сказал он (цитата по "Интерфаксу"). По его словам, у активов "уже есть некоторые интересные из числа операторов отелей".

Комплекс "Горная карусель" строит компания "Красная Поляна". Проект предусматривает строительство 36 горнолыжных трасс общей протяженностью более 70 км, было указано в проспекте к размещению допэмиссии. В комплекс входит проект "Горки-город", предполагающий в том числе строительство апартаментов, частных домов и гостиниц. Во время Олимпиады в "Горки-городе" будут расположены олимпийская медиадеревня и вспомогательный медиацентр. Основным владельцем "Красной Поляны" Сбербанк, у которого 92% акций, также в числе акционеров президент "Русснефти" Михаил Гуцериев.

Во сколько Сбербанк оценивает объекты Греф не сказал. На 1 июля 2013 г. в проект вложено 58,03 млрд руб., из которых 10,11 млрд руб. средства акционеров "Красной Поляны", а 44,93 млрд руб. кредиты ВЭБа, говорил ранее представитель Сбербанка. Общий бюджет проекта, пишет "Прайм", 70,3 млрд руб.

Источник, близкий к руководству одной из структур Сбербанка, говорит, что, по его сведениям, реальных претендентов на проект пока нет. Гостиничным операторам он вряд ли будет интересен, так как они чаще управляют объектами, чем владеют, сказал он. Гостиничные операторы предпочитают управлять гостиницами, согласен гендиректор Penny Lane Realty Георгий Дзагуров. Учитывая риски, найти покупателя на объекты Сбербанку будет сложно, считает Дзагуров: билеты в Сочи дорогие, сезон в Красной Поляне короткий, кроме того, на курорте нет прочей туристической инфраструктуры.

Пресс-служба Сбербанка отказалась от комментариев.

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/610391/sberbank-slezet-s-karuseli>

Байкальская газета (baikgaz.ru), Байкальск, 25 января 2014 18:34

ТЭЦ ПЕРЕДАДУТ В МАЕ ЭТОГО ГОДА

Руководство ОАО "БЦБК" намерено передать ТЭЦ, отапливающую Байкальск, новому собственнику к маю этого года, поскольку к этому времени у комбината закончатся кредитные средства, выделенные Внешэкономбанком на содержание теплоисточника. Об этом сообщают федеральные СМИ со ссылкой на конкурсного управляющего БЦБК Александра Иванова.

Предполагается, что ТЭЦ как социально значимый объект будет реализован через закрытые торги в форме конкурса. Если таковые дважды будут признаны несостоявшимися из-за отсутствия участников торгов, по закону ТЭЦ передадут в собственность муниципалитету.

В настоящее время проведена оценка объекта, ее изучает Росимущество. Озвучивать оценочную стоимость ТЭЦ до утверждения отчета ведомства конкурсный управляющий отказался. Реализация объекта будет осложнена тем, что часть его находится в залоге у "Базового элемента" Олега Дерипаски. По словам А. Иванова, нахождение части оборудования ТЭЦ в залоге у "Базэла" не запрещает реализацию объекта, залогодержатели сами будут определять стоимость своей части объекта.

В целом за БЦБК закреплено 317 объектов недвижимости, которые предполагается реализовывать группами. К примеру, на его территории пролегает около 30 км железнодорожных путей с общей емкостью до 500 вагонов. Как отмечают федеральные СМИ, первый объект БЦБК продал на торгах в конце декабря - администрация Слюдянского района за 15 млн. руб. приобрела недостроенное общежитие предприятия.

Напомним: с декабря 2012 года на БЦБК введена процедура конкурсного управления, залоговым кредитором по требованиям в размере около 1,352 млрд. рублей стал Внешэкономбанк. В феврале 2013 года правительство России приняло решение о постепенном закрытии БЦБК с переносом производства на другие предприятия. В октябре предприятие сообщило о предстоящем увольнении 800 сотрудников.

В начале декабря глава минприроды РФ Сергей Донской на заседании Межведомственной комиссии по вопросам охраны озера Байкал заявил, что "официальное закрытие Байкальского целлюлозно-бумажного завода состоится 25 декабря 2013 года". Последняя варка целлюлозы на БЦБК проведена 13 сентября, оборудование остановлено. Акционерами ОАО "БЦБК" являются Росимущество (49,5%), холдинг "Континентальинвест" (50,27%).

ИА "Сибирские новости".

<http://baikgaz.ru/rubriki-kategorii/korotkoj-strokoj/tets-peredadut-v-mae-etogo-goda.html>



Ведомости, Москва, 27 января 2014 6:00

ВКРАТЦЕ

"БАЗЭЛ" РАСПЛАТИТСЯ С ВЭБОМ ПОСТЕПЕННО

ООО "Порт Сочи Имеретинский" (входит в "Базэл" Олега Дерипаски) представило ВЭБу финансовую модель реструктуризации кредита, выданного на строительство порта в Сочи, сообщил порт. Размер кредита составил 4 млрд руб. Расплачиваться компания намерена за счет перепрофилирования грузового порта в яхтенную марину на 473 места, а также продажи части недвижимости. Интерфакс

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/610801/vkratce>

РОССИЯ-СОЧИ-ВЭБ-ПОРТ-СУД

24.01.2014 14:13:36 MSK

СУД ОТЛОЖИЛ НА 12 МАРТА ИСК ВЭБА К "ПОРТУ СОЧИ ИМЕРЕТИНСКОМУ" НА 5 МЛРД РУБ.

Москва. 24 января. ИНТЕРФАКС-АФИ - Арбитражный суд Москвы в пятницу отложил на 12 марта основное заседание по иску Внешэкономбанка о взыскании с ООО "Порт Сочи Имеретинский" (ПСИ, подконтрольно "БазЭлу" Олега Дерипаски), ООО "Имеретинская стивидорная компания" и "Государственной корпорации олимпийских объектов и развития города Сочи, как горноклиматического курорта" ("Олимпстрой") более 5 млрд рублей.

Как сообщил корреспондент агентства "Интерфакс-АФИ" из суда, такое решение принято в связи с тем, что на 5 февраля назначено рассмотрение апелляции ПСИ на отказ в "объединении несколько однородных дел в одно для совместного рассмотрения".

На заседании ответчики просили отложить дело для урегулирования спора мирным путем. Юрист отметил, что банку были направлены соответствующие предложения, однако ответа не последовало.

В свою очередь, представитель банка возражал против отложения для заключения мирового соглашения. По его словам, после прошлого заседания предложений от должника не поступало. Он подчеркнул, что мировое соглашение может быть заключено на любой стадии процесса.

Суд ранее удовлетворил ходатайство истца об увеличении размера иска в связи с перерасчетом процентов и пеней по состоянию на 2 декабря 2013 года. Новая сумма не называлась.

Суд отказал ПСИ в удовлетворении ходатайства об объединении в одно производство настоящего иска, а также иска, поданного ПСИ, об изменении условий кредитного соглашения. Это дело в связи с участием иностранной компании отложено на 24 марта 2014 года.

Как сообщалось ранее, строительство порта было предусмотрено "Программой строительства олимпийских объектов и развития Сочи как горноклиматического курорта", утвержденной правительством РФ в 2007 году.

Инвестиции в проект составили 6 млрд рублей, 4 млрд рублей из которых были выделены ВЭБом ПСИ в виде кредита. Поручителем по займу выступил "Олимпстрой". Планировалось, что кредит будет выплачиваться за счет доходов, которые порт планировал заработать на перевалке обещанных "Олимпстроем" олимпийских грузов. Однако в итоге обещанный грузопоток через порт так и не пошел.

Как заявлял "Интерфаксу" представитель порта, из обещанных порту 14 млн тонн грузов за период с апреля 2010 года по март 2013 год было перевалено чуть более 3 млн тонн.

Согласно данным базы "СПАРК-Интерфакс", убыток ПСИ за период с 2008 года по 2013 год составил 276 млн рублей. В результате ПСИ не смог обслуживать кредит.

В 2013 году ПСИ подал два иска - к "Олимпстрою" и ВЭБу. В первом случае порт пытался получить 4 млрд рублей упущенной выгоды, во втором - изменить условия кредитного договора. Оба иска пока находятся в процессе рассмотрения.

В начале октября газета "Коммерсантъ" со ссылкой на федерального чиновника писала, что

"Олимпстрой" может ответить по кредитам "БазЭла" на олимпийские стройки перед ВЭБом, в частности, по кредиту, привлеченному для строительства порта.

Служба финансово-экономической информации



Ведомости, Москва, 27 января 2014

ЧИНОВНИКИ СНОВА СТАНУТ ДИРЕКТОРАМИ

Автор: Максим ТовкайлоМаргарита Папченкова

Как стало известно "Ведомостям", правительство намерено вернуть чиновников в советы директоров госкомпаний, чтобы усилить контроль за ними

Ревизионные комиссии обновят

Правительство также предлагает выдвинуть чиновников уровня замруководителя департамента (управления) и ниже в ревизионные комиссии госкомпаний. Участники комиссии могут запрашивать любые документы о финансовой деятельности предприятия, напоминает сотрудник Росимущества. В планах ведомства активизировать работу "ревизионок", отмечает он: "Например, их могут подключить к анализу эффективности инвестпрограмм монополий".

"Ведомости" ознакомились со списками кандидатов в советы директоров некоторых крупных госкомпаний "Газпрома", "Транснефти", "Роснефтегаза", "Русгидро", "Россетей", ВТБ и Россельхозбанка, которые правительство недавно направило на согласование в администрацию президента (см. на vedomosti.ru).

Правительство хочет вернуть в советы директоров госкомпаний государственных служащих. В советы "Русгидро" и "Россетей" планируется выдвинуть замминистра энергетики Вячеслава Кравченко, "Транснефти" замминистра энергетики Кирилла Молодцова, "Роснефтегаза" замминистра экономического развития Олега Савельева, ВТБ и Россельхозбанка замминистров финансов Алексея Моисеева и Андрея Иванова. В совет директоров РЖД планируется выдвинуть замминистра экономического развития Сергея Белякова, сообщил министр Алексей Улюкаев. Чиновник может войти и в совет директоров "Ростелекома", говорили сотрудники Росимущества.

В "Газпром" госслужащих правительство выдвигать не планирует. Новые кандидатуры в совет монополии первый зампред ВЭБа Андрей Сапелин и председатель совета директоров инвестфонда EOS Russia Сеппо Ремес.

До 2011 г. чиновники были широко представлены в советах директоров госкомпаний. Затем Дмитрий Медведев (тогда президент) инициировал кампанию по их замене на профессиональных или независимых директоров. Это улучшит качество корпоративного управления, объяснял он.

Вернуть чиновников в советы идея Росимущества, рассказывает сотрудник ведомства. Прежде всего речь идет о компаниях, которые стоят в плане приватизации: наличие чиновников в совете позволяет следить, как менеджмент исполняет "дорожную карту" приватизации компании, объясняет собеседник "Ведомостей". Представители премьера Дмитрия Медведева, первого вице-преьера Игоря Шувалова и вице-преьера Аркадия Дворковича от комментариев отказались. Присутствие госслужащих в советах усиливает контроль за госкомпаниями, улучшает координацию их действий с ведомствами, отмечает пресс-секретарь президента Дмитрий Песков. Когда всех чиновников вывели из советов, пропал важный канал коммуникации между государством и госкомпаниями, рассуждает независимый директор Александр Филатов. Государство не только регулятор, но и крупнейший собственник, поэтому участие чиновников в управлении компаниями логично, но нельзя вернуться к ситуации, когда в советах у чиновников будет большинство.

Советы без чиновников во многих госкомпаниях потеряли вес, замечает член рабочей группы по созданию в Москве международного финансового центра (МФЦ): "Менеджмент напрямую разговаривает с собственником, а совет выполняет номинальную функцию". Надо либо чиновников возвращать, либо расширить полномочия советов директоров, резюмирует собеседник газеты.

Интересы государства в госкомпаниях должны все же представлять профессиональные директора, настаивает другой член рабочей группы по созданию в Москве МФЦ. Но кандидаты должны не только заполнять анкету, а предоставлять короткую программу развития госкомпания, чтобы было понятно, что он может дать госкомпания. Чиновники снова станут директорами

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/610771/chinovniki-snova-stanut-direktorami>



Ведомости, Москва, 27 января 2014

"РОСТЕЛЕКОМ" ВЕРНУЛ СВОЕ

Автор: Елизавета Серьгина

В "Ростелеком" вернулись 3,5 млрд руб., потраченные компанией на выкуп собственных привилегированных акций под опционы менеджерам и членам совета директоров

Прямая речь

Сергей Калугин

президент "Ростелекома"

"После выкупа акций у акционеров и завершения истории с Marshall Capital Partners на балансе Ростелекома и его дочки Мобител оказался весьма существенный пакет казначейских акций. Нам в этой связи кажется вполне естественной заинтересованность Росимущества в том, каким образом компания планирует распоряжаться столь дорогостоящим активом. В этом вопросе мы полностью открыты и готовы совместно с Росимуществом разработать политику распоряжения казначейскими акциями .

Коммерсантъ", 12.12.2013

ОАО "Ростелеком"

Универсальный оператор связи

Акционеры: Росимущество (46,99% голосующих акций), **ВЭБ** (4,13%), "Мобител" (9,38%), "Ростелеком" (7,21%), РФПИ и Deutsche Bank (по 1,35%).

Капитализация 317,54 млрд руб.

Финансовые показатели (МСФО, 9 месяцев 2013 г.):

выручка 232,3 млрд руб.,

чистая прибыль 24,2 млрд руб.

"Ростелеком" вернул себе 3,5 млрд руб., которые потратил в 2011 г. на выкуп своих привилегированных акций, рассказал "Ведомостям" один из акционеров оператора и подтвердила представитель компании Кира Кирюхина. По словам обоих, "Ростелеком" выручил эти деньги от продажи 16,3% привилегированных акций, которые должны были участвовать во втором этапе опционной программы (планировался на 2012-2013 гг.). Продавал бумаги Газпромбанк его дочерняя компания управляла закрытым паевым фондом (ЗПИФ) "Газпромбанк телекоммуникации плюс", в котором и находились акции "Ростелекома", уточняет Кирюхина. Кто их приобрел, она не говорит. Акции проданы на открытом рынке, рассказал "Ведомостям" человек, участвовавший в расформировании ЗПИФа, и подтвердил источник, близкий к "Ростелекому". Когда именно это произошло, они не уточняют.

ЗПИФ "Газпромбанк телекоммуникации плюс" был создан летом 2011 г. для второго этапа опционной программы, поучаствовать в котором "Ростелеком" предлагал менеджерам и членам совета директоров. Предполагалось, что они выкупят у этого фонда по выгодной цене привилегированные акции компании. Для этого "Ростелеком" внес в ЗПИФ 3,5 млрд руб., а фонд выкупил на них префы по 87,6 руб. за акцию у 100%-ной "дочки" самого "Ростелекома", компании "Мобител". Таким образом, почти вся сумма 3,465 млрд руб. практически сразу вернулась в "Ростелеком".

Но второй этап опционной программы не заработал: миноритарии "Ростелекома" Олег Ашурков и Сергей Болтенков возмутились тем, что решение о подключении к опционной программе членов совета директоров принимал сам же совет, без участия собрания акционеров. Они подали иск к компании, требуя, чтобы суд признал это решение недействительным и обязал "Газпромбанк управление активами" вернуть "Ростелекому" 3,5 млрд руб. К иску присоединились Росимущество (основной акционер "Ростелекома") и бывший гендиректор "Связьинвеста" (крупнейший акционер "Ростелекома" до октября 2013 г.) Евгений Юрченко. В итоге в августе 2013 г. стороны подписали мировое соглашение и совет директоров "Ростелекома" досрочно прекратил договор с "Газпромбанк управление активами" о доверительном управлении ЗПИФ "Газпромбанк телекоммуникации плюс".

В минувшую пятницу рыночная стоимость одной привилегированной акции "Ростелекома" составляла 74,37 руб., порог в 80 руб. цена бумаги не превышала с лета 2013 г. Получается, чтобы вернуть всю сумму, оператору пришлось бы начать продавать префы еще до подписания мирового соглашения (больше 87,6 руб. за бумагу префы "Ростелекома" стоили с начала 2013 г. до апреля 2013 г.). Представитель "Ростелекома" это не комментирует.

Сумма в 3,5 млрд руб. не является для "Ростелекома" критичной, говорит аналитик Sberbank CIB Анна Лепетухина. Но деньги, которые можно вложить в развитие бизнеса, потратить на выплату дивидендов или погашение долгов, пригодятся компании больше, чем казначейские акции на балансе, считает она.

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/610331/rostelekom-vernul-svoe>

ПЕРСОНАЛИИ

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 27 января 2014

"НАША ЗАДАЧА - СОХРАНИТЬ ЗА РОССИЕЙ ВТОРОЕ МЕСТО В ОБЛАСТИ ПОСТАВОК ВООРУЖЕНИЙ"

Автор: Интервью взял ИВАН САФРОНОВ

Гендиректор "Рособоронэкспорта" Анатолий Исайкин об итогах 2013 года и перспективах 2014-го. В 2013 году "Рособоронэкспорт" установил рекорд, поставив заказчикам вооружений и военной техники на \$13,2 млрд. В интервью корреспонденту "Ъ" ИВАНУ САФРОНОВУ глава компании АНАТОЛИЙ ИСАЙКИН рассказал о прошлогодних успехах и впервые прокомментировал ряд звучавших в 2013 году в адрес "Рособоронэкспорта" обвинений в коррупции при заключении контрактов.

"Страны продвигают свою военную продукцию на зарубежные рынки все более агрессивно"

- "Рособоронэкспорт" подвел предварительные итоги 2013 года. На какую сумму удалось выполнить контракты?

- По состоянию на 31 декабря мы поставили вооружений и военной техники на \$13,2 млрд. Это слегка превысило плановые показатели (\$13 млрд. - "Ъ"), что не может не радовать. А вообще, с 2001-го по 2013 годы объем ежегодного экспорта по нашей линии увеличился в четыре раза. Только в 2013 году мы получили и рассмотрели 1902 обращения инозаказчиков. В итоге подписано 1202 контракта. - Некоторые эксперты утверждают, что итоговые цифры у вас занижены.

- Мы направляем данные в Федеральную службу по военно-техническому сотрудничеству. Она не принимает их вслепую, а проверяет абсолютно по всем параметрам: графики поставок, типы вооружений, иную отчетность.

- В нашей системе подсчета поставок вооружений ошибки быть не может. А в различных аналитических службах, в том числе международных, используются различные методики, и цифры очень часто не совпадают с нашими. У SIPRI (Стокгольмский институт исследования проблем мира. - "Ъ"), например, данные о нашей деятельности вообще значительно расходятся с теми цифрами, которые называем мы, - и чаще всего в меньшую сторону. Это происходит только потому, что у них нет полной информации.

- География поставок в минувшем году изменялась?

- Не то чтобы сильно: среди основных стран - импортеров российского вооружения и военной техники все те же Индия, Китай и Вьетнам. Есть Индонезия, Венесуэла, Алжир, частично Малайзия... В целом, по предварительным прогнозам, в 2013 году суммарная доля в общем объеме экспорта российской военной продукции первых пяти-шести стран из списка партнеров "Рособоронэкспорта" составляет более 75%. Всего поставки шли в 60 стран.

- Вы назвали цифру \$13,2 млрд. Это предельный показатель для спецэкспортера?

- Практически да. Мы ориентируемся в первую очередь на показатели, заложенные в госпрограмму вооружения армии до 2020 года, - это и поставка в войска новых образцов техники и вооружений, и модернизация стоящих на вооружении. Исходя из этого, мы можем рассчитывать, насколько успешным будет продвижение российской продукции.

В течение двух-трех лет нашей основной задачей становится поддержание экспорта вооружений на уровне \$13 млрд. Я не думаю, что нам удастся ее превысить, поскольку новые виды техники,

которой интересуются потенциальные покупатели, должны поступить в первую очередь в российскую армию, а только потом мы можем рассчитывать на экспорт.

- После того как новое вооружение поступит к нашим военным и будет дано добро на экспорт новых образцов, насколько может увеличиться выручка "Рособоронэкспорта"?

- Можно, конечно, рассчитывать на постепенное увеличение количества поставок, но не думаю, что выручка сможет превысить сумму \$15 млрд. Мы исходим из расчетов своих собственных сил и возможностей, а также военной промышленности. Но не стоит забывать и о других внешних обстоятельствах. Это, например, кризисные явления, которые за последние семь-восемь лет сотрясли не только Европу, но и США. Это нестабильная обстановка в различных регионах. Мы видим, что происходит сейчас в районе Ближнего Востока: война в Сирии, эмбарго на поставки вооружений в Иран, революции в Ливии и Египте... Это те страны, на которые мы делали серьезные ставки.

- Что с портфелем заказов?

- По состоянию на декабрь 2013 года он составлял почти \$38 млрд.

- Приемлемый объем?

- С учетом того что его пополнение происходит в условиях жесточайшей конкуренции, то более чем приемлемый. Вообще, за последние годы конкуренция увеличивается в геометрической прогрессии. Причина очень проста: финансовый кризис во многих европейских странах влечет за собой сокращение военных расходов. При отсутствии внутреннего заказа оборонные предприятия начинают искать инозаказчика. Многие страны продвигают свою военную продукцию на зарубежные рынки все более агрессивно - мы знали это давно, но сейчас ощутили это особенно остро.

- Изменилась ли динамика структуры портфеля заказов?

- По результатам 2013 года техника военно-воздушных сил составляет 38,3% от всех заключенных контрактов против 32,3% годом ранее. Военно-морская техника сейчас занимает в портфеле порядка 17%, сухопутная - 14,2%, ПВО - 26,2%.

"Афганистану наши вертолеты нужны как воздух"

- С какими видами вооружений вы связываете основные надежды? Что может Россия предложить на рынке вооружений?

- Я бы сказал, что Россия готова предложить все - от стрелкового оружия до систем ПВО. Определенные перспективы продвижения на мировые рынки мы связываем с вертолетами "Ми" и "Ка". Зенитными ракетными системами и комплексами С-400 "Триумф", "Антей-2500", "Бук-М2Э", "Тор-М2Э", ЗРПК "Панцирь-С1", ПЗРК "Игла-С". В военно-морской составляющей - с фрегатами проекта 11356 и "Гепард-3.9", подводными лодками проекта 636 и "Амур-1650" и патрульными катерами "Светляк" и "Молния". Сухопутная часть у нас представлена модернизированными танками Т-90С, боевыми машинами пехоты БМП-3 и машинами на их базе, броневыми автомобилями "Тигр". В прошлом году успехом пользовались самолеты Су-30 и МиГ-29, очень неплохим спросом пользуются сейчас учебно-боевые самолеты Як-130. Большой интерес проявляется к самолетам Су-35, это одно из перспективных направлений в области авиации.

- Когда будут осуществлены первые поставки Су-35 в Китай? Уже называлась цифра - 24 машины.

- Только тогда, когда мы договоримся о цене, о техническом облике... И если переговоры завершатся успешно, тогда можно будет называть определенные сроки.

- Как вы прокомментируете ситуацию с отказом США от планов по закупке дополнительных партий вертолетов Ми17В5 для афганских военных?

- Запрет коснулся только лишь закупки вертолетов в будущем. У нас есть твердый контракт на 30 вертолетов, он исполняется. Мы рассматривали вариант с опционами. Были ли перспективы заключить дополнительную сделку? Были. Но даже переговоры по поставкам в будущем этих вертолетов не успели начаться. Я бы сказал, что Конгресс США, прежде всего лоббисты, которые представляли интересы местного военно-промышленного комплекса и компании Sikorsky в частности, своим кропотливым трудом сумели достичь того, к чему они стремились. Этот запрет мы расцениваем именно так.

Вооруженным силам Афганистана эти вертолеты нужны как воздух: они обращаются к нам и через военное ведомство США, и напрямую. Это единственное средство в борьбе и с наркотрафиком, и с террористическими организациями в горах Афганистана. Американские военные прекрасно это понимают. Они очень хорошо знают этот тип машин, они могут сопоставить как технические характеристики вертолетов, производимых в США и производимых здесь, в России, ценовые показатели и, самое главное, четко понимать, в каких условиях будет эта техника работать. И афганские военные прямо говорили, в том числе и в Конгрессе США, о

том, что это наилучшие для них вертолеты. Афганцы привыкли к нашей технике, у них есть довольно значительное количество специалистов, которые могут быть подготовлены не только к полетам на этих вертолетах, но и к их техническому обслуживанию. Технические специалисты, кстати, готовятся по контракту с американцами в Новосибирске. Поэтому проблем с обслуживанием, как пытались представить американцы, у Афганистана не было бы.

- Реакция с вашей стороны будет какая-нибудь?

- Очень спокойная. Как мы можем реагировать на запрет поставки продукции, которую мы не собираемся поставлять? У нас еще не было переговоров, а все заключенные контракты исполняются.

- За последний год в адрес "Рособоронэкспорта" выдвигалось несколько серьезных обвинений. Например, обвинения в коррупции при поставках в Грецию зенитно-ракетных комплексов "Оса".

- Любое разбирательство и упоминание нас в этих скандалах, которые якобы связаны с коррупцией, конечно, плохо влияют на имидж не только нас, но и России в целом. Впрочем, эти скандалы возникали периодически и раньше. Я отметил такую закономерность: как только заметно улучшается сотрудничество по военно-технической линии с одной из стран НАТО, обязательно жди такой реакции. Они пытаются показать, что и российские экспортеры замешаны тоже в этих скандалах. Я расцениваю это, прежде всего, как один из элементов конкуренции на рынке. Я могу точно сказать, что какие бы скандалы ни возникали, в конце концов все звучавшие в наш адрес обвинения снимались. Думаю, что так будет и сейчас, поскольку контракты исполнялись по схеме "государство - государству" и были абсолютно прозрачны. Между Россией и Грецией существуют многовековые дружеские отношения и контакты по всем направлениям - межгосударственным, культурным, религиозным. Порой при заключении контрактов мы менее всего смотрели на извлечение выгоды для себя. Всегда важнее было установление и поддержание дружеских отношений, как и подобает двум православным государствам.

- Вы хотите сказать, что крупнейший российский спецэкспортер оружия может работать в ущерб прибыли?

- Бывает и такое. Например, мы проводили бесплатное освидетельствование систем ПВО, оказывали поддержку в их послепродажном обслуживании. Совсем недавно помогли Греции подготовить к стрельбам систему С-300, которая продемонстрировала свою надежность и первой же ракетой поразила условную цель. И это несмотря на то, что система 15 лет не эксплуатировалась. Если вы заметили, именно после этого в прессе и появились сообщения о причастности России к коррупционным скандалам. Считаю, что все это делается теми силами, которые хотят ухудшения отношений между двумя братскими народами и не заинтересованы в развитии равноправных и дружеских отношений между нами.

- Россия и Ирак заключили контракт на \$4,2 млрд, он предусматривает поставку 48 зенитных ракетно-пушечных комплексов "Панцирь-С1" и 36 боевых вертолетов Ми-28НЭ. Однако впоследствии военные чиновники Ирака сообщили о якобы вскрытых фактах коррупции и сообщили о расторжении контракта.

- Для нас это тоже было неприятное заявление, которое не имеет под собой никакой почвы. Контракт подписан, он выполняется. Первые партии вертолетов уже поставлены в Ирак и участвуют в контртеррористических операциях. Они же и покупались ими, чтобы бороться с существующими бандформированиями. Это же не какие-то там повстанческие организации, это настоящие наемники, которые просачиваются с территории Сирии.

"Контракт по Як-130 с Сирией заключен, но самолеты в страну пока не поступили"

- Какова судьба 18 самолетов Су-30К, которые находились на 558-м авиаремонтном заводе в белорусских Барановичах? К ним присматривались и сами белорусы, и вьетнамцы, но в итоге они их так и не купили.

- Там многие причины были: это и отсутствие финансовых средств - даже после ремонта и модернизации их цена далеко не каждой стране по силам. В прошлом году мы заключили хороший контракт с Анголой в рамках коммерческого кредита, куда и вошли Су-30К.

- Самый острый вопрос предыдущего года - поставки оружия в Сирию. Часть оборудования, необходимого для функционирования комплексов С-300, уже доставлена в страну. Когда ожидается окончание поставок?

- Это закрытая тема. Я могу только подтвердить, что поставки по контрактам с "Рособоронэкспортом" были и продолжаются.

- И поставки 36 учебно-боевых самолетов Як-130 по контракту от 2011 года тоже?

- Контракт действительно заключен, но любая информация, что в Сирии находятся эти самолеты, - это неправильная информация. Они пока в страну не поступили.

- В прошлом году Иран подал к "Рособоронэкспорту" иск из-за расторжения контракта на поставку комплексов С-300. Сумма - почти \$4 млрд. Как оцениваете ситуацию?
 - Это абсолютно законное право иранской стороны: подать иск в международный арбитраж за неисполнение контракта. Любой судебный спор не очень-то приятен и ведет, как правило, к отвлечению сил и средств. К тому же это не способствует естественному улучшению отношений, это всегда привносит элемент напряжения, становится раздражающим фактором. Но я уверен, что мы найдем какое-то компромиссное решение, которое бы удовлетворило, прежде всего, иранскую сторону.
 - Я правильно понимаю, что это поставка систем ПВО со схожими с С-300 характеристиками, но под санкции не подпадающие?
 - Совершенно понятно, что если речь будет идти о какой-то замене, то это должна быть система, которая не подпадает под санкции Совета Безопасности ООН.
 - Система "Антей-2500", например, не подпадает.
 - Речь может идти о различных вариантах, но они должны отвечать требованиям, о которых я сказал.
 - Россия в прошлом году выделила Народной Республике Бангладеш кредит на \$1 млрд. На что он был потрачен?
 - В частности, на самолеты Як-130 в количестве 24 машин. Контракт уже заключен.
 - Можете подтвердить, что Китай заключил рамочный контракт на строительство двух подлодок типа "Амур-1650" на территории России и еще двух - на своих верфях?
 - Рамочный контракт - это уже обязательство какой-то страны поставить какое-то количество вооружений в другую страну. Здесь никакого рамочного контракта просто не было. Переговоры ведутся, но о конкретике говорить пока рано.
 - Ливия больше не является покупателем российского оружия?
 - Ливия рассматривается нами как партнер, естественно, мы поддерживаем контакты с ее правительством. Но надо учитывать внутривосточную ситуацию там: нам очень важно понимать, куда и в чьи руки попадет оружие.
 - Готовитесь поставлять за рубеж комплексы С-400? Китай уже неоднократно изъявлял желание его приобрести.
 - До 2016 года все поставки будут вестись только в интересах Минобороны РФ. Нельзя однозначно сказать, что по истечении этого срока именно Китай станет стартовым заказчиком. Два года назад у нас велись переговоры с несколькими странами по закупке С-400, но мы были вынуждены их перенести. Согласитесь, если переговоры идут в 2011 году, а их просят перенести на 2016 год, не каждая страна согласится ждать столько времени. Может так случиться, что за четыре-пять лет страны с развитым военно-промышленным комплексом вложат столько средств в развитие своей ПВО, что потом уже им будет нецелесообразно закупать готовые виды российских вооружений. Но мы работу по продвижению С-400 продолжим: в течение этих двух лет мы уже окончательно поймем намерения тех стран, которые и ранее желали закупать эти системы, и узнаем, будут ли они готовы ждать еще какое-то время.
- "Надо понимать, что не мы одни интересуемся природными ресурсами различных стран"
- России все чаще приходится выдавать своим партнерам кредиты на покупку российского же оружия. Иначе не продать?
 - Нет, просто это позволяет странам, которые испытывают недостаток средств, закупать необходимое количество вооружений в нужном объеме. В последнее время нами все чаще и чаще используется такая форма, как коммерческий кредит: мы этот механизм собираемся активно использовать и в дальнейшем, особенно в странах Азии и Африки южнее Сахары. Это те страны, которые не могут себе позволить закупать дорогое вооружение, а при помощи российских коммерческих кредитов они могут провести обновление своих вооруженных сил.
 - Привлекать для кредитования банки проще, чем просить деньги у Минфина?
 - Государственный кредит - это нормальная форма расчетов, но сам механизм его получения гораздо более долгий, чем работа с коммерческими банками. Это вполне понятно: длительное прохождение согласований, процедур, выпуск разрешений, постановлений правительства, а иногда и отдельных указов президента. При этом Минфину необходимо предусмотреть в бюджете эти деньги. С банками в таком вопросе гораздо проще - коммерческий кредит куда более гибок в плане получения.
 - Неужели банки прямо так охотно на это идут?
 - Раньше неохотно шли, поскольку не особенно верили в то, что эти деньги будут возвращены. Для банков что главное? Быть уверенными, что эта форма сработает и они получат деньги

обратно вместе с прибылью. Сейчас ситуация исправилась, я знаю, что многие банки нам доверяют: и ВЭБ, и ВТБ, и Сбербанк.

- А как относитесь к распространению бартерной системы, когда заказчик получает наше оружие в обмен на доступ России на объекты и участки с полезными ископаемыми? Вообще такая модель жизнеспособна?

- Вполне. Правда, чаще всего переговоры о разработке каких-то полезных ископаемых проводятся российскими инвесторами. Это могут быть любые фирмы, любые предприятия, которые заинтересованы в добыче, например, нефти. Просто надо понимать, что не мы одни на белом свете. Что природными ресурсами различных стран интересуются очень многие государства, в частности тот же Китай. Идет жесточайшая конкуренция за право на разработку полезных ископаемых в африканских странах.

- В этом году хотя бы одна сделка по подобной схеме была заключена?

- У нас идут предварительные переговоры с несколькими странами. Сами по себе сделки еще заключены не были, но перспективы неплохие.

- Недавно была утверждена новая стратегия "Рособоронэкспорта". В чем ее основной посыл?

- Это можно выразить буквально в одной фразе. Наша основная задача - сохранить за Россией второе место в области поставок вооружений на мировой рынок. Мы входим в состав госкорпорации "Ростех", предприятия которой как раз и участвуют в производстве образцов военной продукции, в том числе поставляемой на экспорт. Это позволяет нам укреплять связи с предприятиями оборонно-промышленного комплекса, одновременно выстраивая четкую систему взаимодействия с зарубежными партнерами, увеличивая экспортные поставки. Ведь "Рособоронэкспорт" может взаимодействовать непосредственно с предприятиями-производителями, доводя до них пожелания иностранных заказчиков. Это сильно помогает нам в работе.

Можно, конечно, рассчитывать на постепенное увеличение поставок, но не думаю, что выручка сможет превысить \$15 млрд

РАЗНОЕ

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 25 января 2014 6:00

"ПАРАШЮТЫ" МОГУТ ПОДВЕРНУТЬ ЕЩЕ ВДВОЕ

Автор: ВАДИМ ВИСЛОГУЗОВ

Дума требует большего сокращения выходного пособия для руководства госкорпораций
Госдума приняла вчера в первом чтении правительственный законопроект об ограничении выходного пособия руководства госкорпораций, крупных госкомпаний и ФГУПов их шестимесячным заработком. Таким образом, парламентарии начали выполнять данное Владимиром Путиным 10 месяцев назад задание ввести ограничение размера "золотых парашютов" топ-менеджеров госкомпаний. При этом депутаты посчитали, что Белый дом в своем проекте излишне щедр и пообещали ко второму чтению урезать размеры компенсаций руководителям еще вдвое.

Тема ограничения компенсаций, выплачиваемых увольняемым руководителям, стала предметом повышенного интереса в марте 2013 года. В ходе конференции "Общероссийского народного фронта" (ОНФ) депутат-единоросс Валерий Трапезников обратил внимание Владимира Путина на "непонятный россиянам" размер выплаты ушедшему в отставку главе "Ростелекома" Александру Провоторову - 200 млн руб. (позже суд признал эту компенсацию завышенной в два раза). Президент поручил правительству разработать ограничения на размер подобных "золотых парашютов". Не дожидаясь выполнения поручения, господин Трапезников с коллегами по ОНФ внесли свой законопроект на горячую тему. Сделали это и думские коммунисты. Единороссы предложили ограничить размер компенсации 3-12 окладами для госкорпораций и 3-18 - для компаний с госучастием, коммунисты - трехкратным заработком для всех. Но, как и ожидалось, думские инициативы были положены "в стол": в ноябре 2013-го правительство внесло свой проект.

Представляя его вчера парламентариям, замглавы Минтруда Любовь Ельцова сообщила, что, согласно предложенным поправкам в Трудовой кодекс, размер компенсации при увольнении из госкомпании, ГУПа или хозяйственного общества, более 50% акций в уставном капитале которых находится в госсобственности, составит не менее трехкратного, но не более шестикратного среднего месячного заработка. Эта норма будет распространяться на руководителя, на его зама, на главного бухгалтера и на членов коллегиального исполнительного органа госкомпании. Компенсации будут выплачиваться лишь при расставании с работниками по инициативе собственника, при расторжении трудового договора по соглашению сторон их не будет. Новация коснется семи действующих в РФ госкорпораций ("Ростехнологии", "Росатом", ВЭБ, Фонд ЖКХ, Агентство по страхованию вкладов, "Олимпстрой", "Роснанотех") и одной госкомпании - "Автодора". Кроме них, новый закон затронет 60 крупных АО с преобладающей долей государства и неопределенного авторами проекта числа ФГУПов.

Парламентарии всех фракций хоть и поддержали законопроект, но сочли предложение Белого дома излишне щедрым. Валерий Трапезников, выступивший от имени профильного комитета по труду, заявил о намерении думцев "существенно доработать" проект ко второму чтению. В качестве правильного подхода к проблеме единоросс привел законодательство Швейцарии,

вообще запрещающее "золотые парашюты", и Австрии, не разрешающее их для топ-менеджеров банков с госучастием.

Депутат пообещал при втором чтении добиваться сокращения размера компенсации вдвое - с шести до трех среднемесячных окладов. Обоснование: именно такой размер выходного пособия при увольнении сейчас предусмотрен Трудовым кодексом для "обычных" работников. Депутат от ЛДПР Антон Ищенко отметил, что, поскольку зарплата отдельных топ-менеджеров госкомпаний достигает \$2-3 млн, вводимый размер компенсации может достигать 600 млн руб., что в три раза больше, чем выплатил своему руководителю "Ростелеком". Его коллега по фракции Сергей Катасонов отметил, что законопроект привязывает выходное пособие к размеру зарплаты, ограничения по которой не существует. "Таким образом, на самом деле этим законом мы ничего не ограничиваем", - заявил депутат. Впрочем, по словам Валерия Трапезникова, думский комитет по труду намерен говорить не только об установлении пределов для компенсаций, но и для зарплат руководства госкорпораций. По информации главы комитета Андрея Исаева, Минтруд может предложить идею о регулировании размера зарплаты топ-менеджерам госкомпаний постановлением правительства.

Госдума приняла законопроект в первом чтении 429 голосами за - без воздержавшихся и проголосовавших против. Во втором и третьем чтениях парламентарии обещают принять его до 1 мая 2014 года.

