



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

7 августа 2013 г.

МОСКВА-2013

СОДЕРЖАНИЕ:

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	3
БАНК "ГЛОБЭКС" ОТКРЫЛ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ НА 2,5 МЛРД ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ "ЕВРОПЛАН" ..3	
МСП БАНК ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ НА 3,3 ПРОЦЕНТА - ДО 17,2 МЛРД РУБЛЕЙ ..4	
МСП БАНК ФИНАНСИРУЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО В ТАТАРСТАНЕ ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ.....5	
БИЗНЕС	6
АВТОВАЗ ПОЛУЧИЛ ОТ ВЭБА ПЕРВЫЕ 25 МЛРД РУБЛЕЙ	6
УБЫТОЧНЫЙ "АВТОВАЗ" ВЗЯЛ КРЕДИТ В ВЭБ БОЛЕЕ ЧЕМ НА 25 МЛРД РУБЛЕЙ	7
"АМУРМЕТАЛЛ" ОСТАНОВИЛ ПРОИЗВОДСТВО ИЗ-ЗА ПРЕКРАЩЕНИЯ С 1 АПРЕЛЯ 2012Г. КРЕДИТОВАНИЯ СО СТОРОНЫ СОБСТВЕННИКА - ВНЕШЭКОНОМБАНКА.....	8
ВНЕШЭКОНОМБАНК ГОТОВ ПОДДЕРЖАТЬ	10
ВСЗ РАСШИРЯЕТ ВОЗМОЖНОСТИ СТРОИТЕЛЬСТВА СУДОВ	11
БАНКИ ЗАРАБОТАЮТ НА ЩЕПКАХ.....	12
РУСАЛ МОЖЕТ ПРИОСТАНОВИТЬ ПРОИЗВОДСТВО НА 5 АЛЮМИНИЕВЫХ ЗАВОДАХ ДО ВОЗВРАТА ЦЕНЫ \$2,4 ТЫС. ЗА ТОННУ	14
ИНТЕРВЬЮ: "РУСАЛ" НЕ В СОСТОЯНИИ БОЛЬШЕ ДОТИРОВАТЬ ДРУГИЕ ОТРАСЛИ, РЕЗЕРВЫ ДЛЯ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ИСЧЕРПАНЫ - ДЕРИПАСКА.....	16
ОЛЕГ ДЕРИПАСКА ЗАКРЫВАЕТ ГОРОДА.....	22
ВВС ОБОЙДУТСЯ БЕЗ МОДЕРНИЗАЦИИ.....	24
СУДОСТРОЕНИЮ ВЫБИРАЮТ ТЕЧЕНИЕ	25
ПРОРЕХА В БЮДЖЕТЕ: О ЧЕМ МОЛЧИТ СТАТИСТИКА	27
РАЗНОЕ	29
БИЗНЕС ТЯНЕТСЯ ЗА ВЛАСТЬЮ.....	29

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

РИА Новости # Единая лента, Москва, 6 августа 2013 11:29:00

БАНК "ГЛОБЭКС" ОТКРЫЛ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ НА 2,5 МЛРД ЛИЗИНГОВОЙ КОМПАНИИ "ЕВРОПЛАН"

МОСКВА, 6 авг - Прайм. Банк "Глобэкс" , принадлежащий ВЭБу , открыл кредитную линию на 2,5 миллиарда рублей лизинговой компании "Европлан" сроком на 39 месяцев, говорится в сообщении банка.

Средства пойдут на осуществление основной деятельности компании - финансирование лизинговых сделок на территории России.

"Европлан" основан в 1999 году, принадлежит международным фондам прямых инвестиций Baring Vostok Private Equity Fund и Capital International Private Equity Funds. Компания специализируется на предоставлении услуг по лизингу автомобильного транспорта - легкового, грузового, коммерческого, спецтехники. Региональная сеть "Европлана" насчитывает более 80 офисов и представительств в 80 регионах РФ.

ИА ФК-Новости (fcinfo.ru), Москва, 6 августа 2013 19:16:00

МСП БАНК ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ НА 3,3 ПРОЦЕНТА - ДО 17,2 МЛРД РУБЛЕЙ

Наблюдательный совет МСП банка, 100-процентной "дочки" Внешэкономбанка, осуществляющей поддержку малого и среднего предпринимательства, рекомендовал ВЭБу увеличить уставный капитал дочерней кредитной организации на 542 миллиона рублей, говорится в сообщении банка.

Предполагается разместить по закрытой подписке в пользу акционера 542 обыкновенные акции по номиналу 1 миллион рублей каждая. Акции допэмиссии могут быть выкуплены в течение года после госрегистрации выпуска.

В настоящее время уставный капитал МСП банка составляет 16,639 миллиарда рублей. Соответственно, по итогам допэмиссии, капитал увеличится на 3,3 процента - до 17,181 миллиарда рублей.

В последний раз ВЭБ докапитализировал дочерний банк в июле прошлого года, выкупив акции на почти 2 миллиарда рублей. Тогда уставный капитал МСП банка был увеличен на 13,5 процента.

В июле текущего года наблюдательный совет МСП банка принял стратегию развития на 2013-2015 годы, которая ставит задачу занять от 10 до 15 процентов доли рынка по ряду направлений. По итогам реализации стратегии планируется увеличить объем поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в стратегических нишах почти втрое - до 146,3 миллиарда рублей к началу 2016 года с 50,9 миллиарда рублей в 2012 году.

<http://www.fcinfo.ru/themes/basic/materials-document.asp?folder=1446&matID=322201>

ОПОРА-КРЕДИТ (opora-credit.ru), Москва, 6 августа 2013 16:09:00

МСП БАНК ФИНАНСИРУЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО В ТАТАРСТАНЕ ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

МСП Банк (группа **Внешэкономбанка**) финансирует инновационный проект строительства в Республике Татарстан завода по производству экологически чистых минерально-органических удобрений, кормовых добавок и комбикорма на основе сапропеля (илообразное природное органическое вещество, образованное путем отложения на дно пресноводных водоемов отмирающих растений и микроорганизмов). Проект реализуется ООО "Камский сапропель" (г. Набережные Челны), его общая стоимость - 191 млн рублей.

Финансирование МСП Банка составляет 75 млн рублей (39% от общей стоимости проекта) и будет предоставлено предприятию партнером Программы финансовой поддержки МСП - АКБ "Спурт" (г. Казань). ООО "Камский сапропель" получит ресурсы по ставке 12,25% годовых на условиях кредитного продукта "МСП-Идея".

Инновационная составляющая данного проекта заключается в том, что предприятию удалось, используя уникальные свойства сапропеля, разработать экологически чистый продукт, не имеющий мировых аналогов. Ресурсы МСП Банка направят на строительство производственных помещений завода в п. Бетьки Тукаевского муниципального района Республики Татарстан, а также на закупку необходимого для производства продукции высокотехнологичного оборудования, модельный ряд которого не превышает 5 лет.

Ввод завода в эксплуатацию позволит обеспечить качественными удобрениями садоводов и сельхозпроизводителей республики, а также позволит создать в регионе 113 новых рабочих мест. Данный проект реализуется в рамках государственной программы "Развитие производства комбикормов в Российской Федерации на 2010-2012 гг.". Цель программы - модернизация и реконструкция существующих комбикормовых предприятий, разработка высокоэффективных технологий производства комбикормов, создание энергосберегающего отечественного технологического и транспортного оборудования для оснащения комбикормовых заводов и цехов, ускоренное развитие производства полноценных и сбалансированных комбикормов.

<http://www.opora-credit.ru/news/partners/detail.php?ID=89052>

БИЗНЕС

АВТОВАЗ ПОЛУЧИЛ ОТ ВЭБА ПЕРВЫЕ 25 МЛРД РУБЛЕЙ

6 августа 2013
Самарский информационный портал

АвтоВАЗ получил первый транш кредита **Внешэкономбанка** на 25,2 млрд рублей, сообщает "1Прайм".

В апреле 2012 г. "АвтоВАЗ" и **ВЭБ** заключили меморандум о намерениях, согласно которому госкорпорация обязалась рассмотреть возможность финансирования инвестпроектов автопроизводителя. Программа развития "АвтоВАЗа" до 2020 г. предусматривает привлечение займов в объеме около 60 млрд рублей. Инвестпрограмма предприятия до 2020 г. оценивается в 180 млрд рублей.

АвтоВАЗ направит средства на несколько проектов. Один из основных - модернизация в 2014 г. линии главного конвейера в Тольятти. На первой уже собираются Lada Largus и Nissan Almera, а в конце этого года начнется производство Renault.

Еще один проект, под который привлекаются средства **ВЭБа**, - организация на АвтоВАЗе лицензионного выпуска 1,6-литровых бензиновых двигателей и коробок передач для выпускаемых в России моделей Lada, Renault и Nissan.

Другой крупный проект - модернизация ижевской площадки. Затраты на модернизацию этого завода уже приблизились к 2 млрд рублей, говорит президент АвтоВАЗа Игорь Комаров, завод планирует вложить еще 12 млрд.

Кредитный договор заключен 2 августа. Окончательное погашение кредита должно состояться через 120 месяцев с даты заключения соглашения.



NewsRu.com, Москва, 6 августа 2013 18:28:00

УБЫТОЧНЫЙ "АВТОВАЗ" ВЗЯЛ КРЕДИТ В ВЭБ БОЛЕЕ ЧЕМ НА 25 МЛРД РУБЛЕЙ

"АвтоВАЗ" привлек кредитную линию "Внешэкономбанка" (ВЭБ) на сумму до 25 миллиардов 224,6 миллиона рублей. Как говорится в сообщении "АвтоВАЗа", срок исполнения обязательств по сделке составляет 10 лет. Соответствующий договор заключен 2 августа 2013 года и одобрен советом директоров автозавода, передает "Интерфакс".

Стоимость активов компании на 30 июня 2013 года составляет 144,391 миллиарда рублей, таким образом, размер сделки в процентах от стоимости активов "АвтоВАЗа" достигает 17,47%.

Общая согласованная сумма кредита со стороны "Внешэкономбанка" составляет 60 миллиардов рублей до 2020 года. Таким образом, в случае дальнейшего сокращения продаж и роста убытков самый знаменитый российский автопроизводитель сможет еще семь лет поддерживать производство за счет новых кредитов от подконтрольного государству банка.

В декабре прошлого года премьер-министр Дмитрий Медведев на заседании наблюдательного совета ВЭБа сообщал, что банк планирует выделить около 60 миллиардов рублей на финансирование программы развития "АвтоВАЗа" до 2020 года.

Ставки по кредитам будут определяться в зависимости от конкретного проекта с учетом долговой нагрузки "АвтоВАЗа", условий заимствования ВЭБа на внутреннем и внешнем рынках и субсидирования процентных ставок, которые правительство выделяет на инвестиционные проекты автопрома.

Отметим, чистый убыток ОАО "АвтоВАЗ" по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) в первом полугодии 2013 года увеличился в 8 раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 3 миллиарда 726 миллионов рублей.

На прошлой неделе сообщалось, что за 7 месяцев текущего года автопроизводитель продал 305 802 автомобилей LADA, что на 8,6% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. При этом продажи в июле текущего года сократились на 19% по сравнению с июлем прошлого года - до 41 952 автомобилей.

Спешно запущенная в этом году программа льготного кредитования и крупные летние скидки на отдельные модели ситуацию не исправили. "АвтоВАЗ" привлек кредитную линию "Внешэкономбанка" (ВЭБ) на сумму до 25 млрд 224,6 млн рублей

<http://www.newsru.com/finance/06aug2013/ladamoney.html>

"АМУРМЕТАЛЛ" ОСТАНОВИЛ ПРОИЗВОДСТВО ИЗ-ЗА ПРЕКРАЩЕНИЯ С 1 АПРЕЛЯ 2012Г. КРЕДИТОВАНИЯ СО СТОРОНЫ СОБСТВЕННИКА - ВНЕШЭКОНОМБАНКА

6 августа 2013

Регион-Информ: Экономика

"Амурметалл" - единственный на Дальнем Востоке металлургический завод - остановил производство из-за прекращения с 1 апреля 2012 года кредитования со стороны собственника - **Внешэкономбанка (ВЭБ)**. Основная часть работников отправлена в вынужденные отпуска. Участники рынка считают, что заявление об остановке завода можно считать давлением на **ВЭБ**.

С 6 июня был прекращен выпуск непрерывнолитой заготовки в электросталеплавильном цехе. В цехе подготовки лома остановлены переработка лома, производство извести и подготовка карбонизатора. С 10 июня прекращен выпуск готовой продукции в сортопрокатном цехе.

"Из-за низкой загрузки убыток от операционной деятельности за первые четыре месяца 2013 года составил 496 млн рублей. В связи с истощением собственных оборотных средств и отсутствием кредитования "Амурметалл" остановил выпуск продукции в основных производственных цехах", - говорится в сообщении "Амурметалла".

Компания поясняет, что из-за прекращения с 1 апреля 2012 года кредитования со стороны собственника - **Внешэкономбанка (ВЭБ)** - предприятие не сформировало прошлой осенью "зимний запас" металлолома и вынуждено было в холодный период, предотвращая размораживание оборотных циклов технической воды, работать на уровне "технологического выживания" менее чем на треть производственной мощности.

При этом "Амурметалл" отмечает, что несмотря на остановку производства АО намерено выполнить все обязательства перед поставщиками и покупателями.

Напомним, что кредиторы завода на первом собрании 18 апреля не смогли принять решение, вводить на предприятии в качестве следующей процедуры банкротства конкурсное производство, как рекомендовал временный управляющий Владимир Болдин, или внешнее управление. На собрании было представлено чуть более 80% голосов кредиторов, внесенных в реестр. Их мнения разделились, необходимого большинства (более 50%) достигнуто не было. В соответствии с законодательством арбитражный суд должен был принять решение о применении одной из процедур банкротства без учета ходатайства кредиторов.

Теперь вопрос рекомендаций о дальнейшем этапе банкротства будет повторно рассмотрен на собрании кредиторов.

По словам начальника правового отдела "Амурметалла" Алексея Чулкова, если кредиторы и суд примут решение о введении внешнего управления, тогда нужно будет формировать программу управления, определять источники финансирования, предоставлять гарантии того, кто будет финансировать. То есть решать, каким образом компания будет возвращать долги кредиторам. По сути, это хождение по кругу: "Амурметалл" может погасить имеющиеся долги, но при этом получить новые, которые опять же могут привести к банкротству.

"На мой взгляд, единственно верный вариант - это введение конкурсного производства, - формирует позицию управленцев завода Алексей Чулков. - Это ни в коей мере не означает остановку завода. Его деятельность продолжится, но будет сформирована "конкурсная масса", т. е. имущество, которое может быть продано в погашение долгов. Затем наступает стадия полного банкротства. Это позволит нам реструктуризировать невыплаченные долги, проще говоря "очиститься" от них. Главное, завод сохранит свое работоспособное состояние. Понятно, что появится новый собственник, так как при продаже имущества его кто-то должен купить".

Кому может быть интересен "Амурметалл"? Erste Group AG, один из кредиторов "Амурметалла", уже направляла петицию в адрес президента РФ Владимира Путина с просьбой принять меры по спасению завода.

"Мы входим в совет кредиторов предприятия и пытаемся найти какое-то серьезное решение. Однако спасение предприятия невозможно без поддержки властей на самом высоком уровне. Мы надеемся, что решение будет найдено. Да, ситуация на заводе улучшилась, но меры по спасению предприятия были бы более эффективны, если бы его можно было присоединить к какому-то более крупному объединению - к примеру, к "Уралвагозаводу", о чем речь ранее и велась", - сообщал в конце прошлого года официальный представитель группы Кристиан Нойхольд.

В апреле 2013 года стало известно, что ОАО "Трубная металлургическая компания" (ТМК) также обратилось к **ВЭБу** с предложением поучаствовать в оздоровлении ОАО "Амурметалл". ТМК намерена провести аудит организации управления предприятием, а также состава и технического состояния его активов. После этого ТМК готова предложить план спасения предприятия.

Как видим, желающие поучаствовать во втором спасении "Амурметалла" есть. Но только на определенных условиях, которые устраивают не всех нынешних кредиторов.

Досье "ДК": "Амурметалл" - единственное на Дальнем Востоке электрометаллургическое предприятие по выплавке стали с последующим переделом в сортовой и листовой прокат и в изделия дальнейшего передела. Сырьем для производства является лом черных металлов. Арбитражный суд Хабаровского края ввел процедуру наблюдения в отношении предприятия 30 августа 2012 года. **ВЭБ** в апреле 2010 года приобрел 100% долей компании Amurmetal Holding Limited, получив контроль, в том числе, над ОАО "Амурметалл". Бывшие владельцы "Амурметалла" получили право на выкуп акций у банка.

"Дальневосточный капитал" (Владивосток) 02.08.13, "Единственный на Дальнем Востоке металлургический завод остановил производство", Олег Клименко

Миасский рабочий (miasskiy.ru), Миасс, 6 августа 2013 16:43:00

ВНЕШЭКОНОМБАНК ГОТОВ ПОДДЕРЖАТЬ

На прошлой неделе в правительстве Челябинской области состоялось совещание по вопросу строительства спортивных объектов под руководством заместителя председателя правительства Вадима Евдокимова. Приглашенных на него глав муниципальных образований ознакомили с предложением **Внешэкономбанка** по долгосрочному кредитованию строительства спортсооружений, а также других объектов социального назначения: детских садов, школ, учреждений культуры.

Внешэкономбанк, как пояснил глава Миасского округа Игорь Войнов, готов предоставить области кредит сроком до 10 лет под 8-9% годовых на возведение спортсооружений. Предполагается, что тело кредита будет погашаться из бюджетов трех уровней: местного, областного и федерального, а проценты - за счет доходов от эксплуатации спортивных объектов, которые будут оказывать жителям и платные услуги. В перечне, обсуждавшемся на совещании, значится Центр скалолазания в Миассе, но перечень еще не закрыт, и есть шансы включить в него также и долгожданный крытый каток. Однако по суммам, которые, возможно, потребуется брать в кредит Миассу, ясность будет лишь после заседания координационного совета. Он, как ожидается, состоится в Москве в октябре текущего года, где и будет решаться вопрос включения миасских объектов в федеральные программы.

Предложение **Внешэкономбанка**, как считает И. Войнов, очень интересно и выгодно для Миасского округа. Оно позволило бы без большого напряжения в бюджете реализовать давние мечты миассцев о Ледовом дворце и Центре скалолазания.

<http://www.miasskiy.ru/news/sport/item/2204-vneshekonombank-gotov-podderzhat.html>

Advis.ru, Санкт-Петербург, 6 августа 2013 11:16:00

ВСЗ РАСШИРЯЕТ ВОЗМОЖНОСТИ СТРОИТЕЛЬСТВА СУДОВ.

ОАО "Выборгский судостроительный завод" (ВСЗ входит в Объединенную судостроительную корпорацию) в рамках модернизации производства инвестировало 600 миллионов рублей в строительство самопогружной баржи "Атлант".

Эти меры существенно расширят возможности предприятия по строительству судов, уверен генеральный директор завода Александр Соловьев. "Мы начали строить ее (баржу) в ноябре прошлого года и инвестировали 600 миллионов рублей. Баржа позволит нам существенно расширить возможности. Благодаря ей мы сможем строить суда длиной до 150 метров и шириной до 32 метров", - приводит его слова РИА "Новости".

Самопогружная баржа "Атлант" предназначена для круглогодичной эксплуатации. При ее строительстве были использованы специальные марки стали, которые позволяют плавсредству работать во льдах.

Баржа предназначена для спуска на воду корпусов судов, накатки корпусных конструкций массой до 5000 т и проведения транспортных операций по передаче грузов вне акватории Выборгского судостроительного завода. Кроме того, на палубе баржи будет производиться сборка корпусов и спуск на воду строящихся на верфи ледоколов.

До конца 2015 года на предприятии планируется завершить комплексную реконструкцию производства. Помимо собственных средств, в августе предприятие рассчитывает получить кредит объемом 2,5 миллиарда рублей от Внешэкономбанка.

газета.ru

Газета.ру, Москва, 6 августа 2013 21:08:00

БАНКИ ЗАРАБОТАЮТ НА ЩЕПКАХ

Автор: Яна Милюкова

Минпромторг предлагает продлить субсидии по кредитам лесоперерабатывающим компаниям до 2015 года

Минпромторг предлагает расширить поддержку лесоперерабатывающей промышленности. Компании, инвестирующие в создание новых производств, получают субсидии от государства на выплату процентов по кредитам, взятым вплоть до 2015 года, а не до 2013 года, как это было утверждено ранее. Но банки предлагают "невыносимые" условия кредитования, а сама программа субсидирования, которую пытается исправить Минпромторг, с начала года так и не заработала в полную силу, говорят эксперты и участники рынка.

Министерство промышленности и торговли представило поправки к постановлению о субсидиях компаниям лесопромышленного комплекса, которое вызвало критику на заседании Госсовета в апреле этого года.

Постановление было принято в январе 2013 года. Согласно документу, предприятия лесопромышленного комплекса получали субсидии из федерального бюджета на выплату части процентов по кредитам, которые они брали в 2012-2013 годах на инвестпроекты по созданию новых высокотехнологичных производств. Государство должно каждые три месяца возмещать компаниям две трети суммы процентов по кредитам в рублях и валюте. В случае, если Минпромторг или госорганы финансового контроля обнаруживали, что субсидии использовались не по назначению, а сам инвестпроект так и не достиг заявленных результатов, компания должна была вернуть эти деньги. Субсидии на возмещение процентов по просроченной задолженности не предоставлялись.

Поправки предполагают, что субсидии распространятся на кредиты, выданные вплоть до 2015 года, начиная с 2011-го. Субсидии государство планирует выдавать по оплате процентов по кредитам, выданным российскими коммерческими банками и ВЭБ.

"Условия, предлагаемые банковской системой России, не устраивают инвесторов, особенно при реализации крупномасштабных инвестиционных проектов", - говорится в пояснительной записке к проекту постановления. Предполагается, что продление программы субсидирования ускорит темпы реализации проектов создания новых обрабатывающих производств, привлечет новых инвесторов и снизит банковские риски.

Сейчас эта программа, которую пытается поправить Минпромторг, в полной мере не работает, в том числе потому, что нет утвержденного порядка отнесения производства к высокотехнологичному, рассказал "Газете.Ru" официальный представитель компании "Илим" Артем Савко.

В апреле этого года на заседании Госсовета глава министерства Денис Мантуров указывал и на другую проблему: инвесторам в рамках субсидирования ставок так и не удалось предоставить гарантии на перспективу.

"То, что сегодня у нас заложено в бюджете, в частности по приоритетным проектам, это только 2013 год, поэтому компании, которые планируют осуществлять свои инвестиции, не знают дальнейших возможностей в части поддержки своих проектов по компенсации процентной ставки", - сказал Мантуров.

Он предложил продлить сроки получения кредитов до 2015 года. Тогда же было объявлено, что государство вложит более 400 млрд рублей на поддержку приоритетных проектов в лесной отрасли. Это позволит вывести отрасль из кризиса. Ее состояние на заседании Госсовета в апреле этого года раскритиковал президент Владимир Путин, а после заседания поста лишился глава Рослесхоза Виктор Масляков.

По стратегии развития лесопромышленного комплекса до 2020 года предполагается увеличение уровня переработки древесины до 74,5%. Правительство и ранее пыталось стимулировать переработку древесины. В частности, при помощи заградительных пошлин на вывоз круглого леса. В 2008 году они были повышены с 6,5% до 25%. В итоге в 2009 году объемы вывоза необработанной древесины из России сократились на 40%, уточняло профильное издание lesonline.

Однако вывести сектор из кризиса так и не удалось. Ежегодный вклад лесной отрасли в ВВП сокращается. За девять лет с 2003 года он сократился с 2,3% ВВП до 1,6%, сообщалось на апрельском Госсовете.

Продление программы субсидирования ставок по кредитам может существенно облегчить деятельность компаний в лесопромышленном секторе, полагает глава комитета Госдумы по промышленности Сергей Собко. По его словам,

сейчас ставки по кредитам для предприятий составляют от 15 до 24% в зависимости от банка и регионов. При этом рентабельность предприятий не превышает 10-12%. Условия, на которых банки выдают кредиты, невыносимы для реальных производств.

Данное предложение не изменит кардинально ситуацию, но это движение в нужном направлении, полагает Дмитрий Чуйко, советник ректора Санкт-Петербургского государственного технологического университета растительных полимеров. "Если рассматривать это как первый шаг в цепочке шагов, которые делают привлекательной переработку, то это верное решение", - говорит он "Газете.Ru"

Тот факт, что получить субсидию можно, только взяв кредит в российском банке или ВЭБ, может существенно затруднить работу инвесторов, не исключает он:

"Создание целлюлозно-бумажных производств требует больших капитальных вложений, при этом срок окупаемости таких проектов составляет от 12 до 20 лет. Таким образом, очевидно, что никто из разумных отечественных инвесторов, опирающихся на дорогие и короткие деньги отечественных банков, не будет инвестировать в развитие этой отрасли без кардинальных изменений".

Инвесторы в лесопромышленном секторе предпочитают полагаться именно на иностранное кредитное финансирование. Из более 100 проектов, признанных приоритетными, реализуются около двух десятков, указывает Чуйко. Основные крупные проекты сейчас реализует группа "Илим", компания Монди, Енисейский фанерный комбинат и ряд других, перечислял Денис Мантуров.

"Если разобраться, что это проекты тех, кто имеет доступ к зарубежным деньгам, у кого в составе акционеров есть зарубежные компании. И они пользуются возможностью получить зарубежное финансирование - более дешевые кредиты на более длительный срок", - говорит он.

"Мы не рассматриваем необходимость брать кредиты в российских банках как ограничение, но считаем, что нужно в целом рассматривать возможности снижения процентных ставок в российских банках для всей промышленности", - предполагает Артем Савко.

Сейчас государство в качестве дополнительной меры поддержки отрасли должно взять на себя еще и расходы по развитию транспортной и социальной инфраструктуры, считает Дмитрий Чуйко.

Получить оперативный комментарий от Минпромторга на момент написания материала не удалось.

РОССИЯ-РУСАЛ-ЗАВОДЫ-ПРИОСТАНОВКА-2

06.08.2013 14:50:24 MSK

РУСАЛ МОЖЕТ ПРИОСТАНОВИТЬ ПРОИЗВОДСТВО НА 5 АЛЮМИНИЕВЫХ ЗАВОДАХ ДО ВОЗВРАТА ЦЕНЫ \$2,4 ТЫС. ЗА ТОННУ

(добавлен текст после 5-го абзаца)

Москва. 6 августа. ИНТЕРФАКС - "РусАл" в течение 2013 года может приостановить электролизное производство на пяти заводах алюминиевого дивизиона "Запад" - Волгоградском, Уральском, Богословском, Надвоицком и Волховском, - до возвращения цены на алюминий на уровень \$2400 за тонну, заявил в интервью "Интерфаксу" гендиректор "РусАла" Олег Дерипаска.

"Из-за ухудшения макропоказателей и роста прогнозируемых убытков мы рассматриваем вопрос о приостановке в течение 2013 года электролизного производства на 4 года на заводах с высокими издержками - Волгоградском, Уральском, Богословском, Надвоицком и Волховском алюминиевых заводах - до возвращения цены на алюминий на уровень \$2400 за тонну, а также понимания позиции государства в отношении политики естественных монополий и экологических аспектов деятельности предприятий", - сказал О.Дерипаска.

Предполагается, что этот уровень цены не будет достигнут в течение этих 4 лет. Цена алюминия на LME с июня этого года не поднималась выше \$1,95 тыс./т.

"Убыточные предприятия на Урале и северо-западе, которые нам достались в наследство от "СУАЛа", полностью субсидируются за счет прибыльных заводов Сибири. Но мы уже видим, что не можем удержать себестоимость продукции: монополии вновь повышают тарифы, и резервов по снижению себестоимости у нас нет... Мы вынуждены корректировать наши планы по оптимизации производства в сторону увеличения для того, чтобы защитить наши пока еще рентабельные предприятия в Сибири. И ждать мы не можем", - добавил он.

Таким образом, при реализации этих планов в 2014 году электролизное производство будет работать лишь на двух, наиболее эффективных, заводах алюминиевого дивизиона "Запад" - Kubal и Кандалакшском алюминиевом заводе, пояснил О.Дерипаска.

Он уточнил, что "РусАл" планирует приостановить четвертый корпус Надвоицкого алюминиевого завода (единственный работающий в настоящее время, мощность 24,9 тыс. алюминия в год). Если цена на алюминий вернется к уровню \$2400 за тонну "РусАл" может осуществить модернизацию промплощадки с целью организации фольгопрокатного производства, заявил глава "РусАла".

На территории промплощадки Волховского завода "РусАл" будет создавать совместное производство по выпуску алюминиевых автокомпонентов с израильской компанией Omep. "РусАл" продолжит поиск партнеров, которые смогут использовать мощности и инфраструктуру убыточных электролизных производств для создания на их базе производств глубокой переработки.

О.Дерипаска заявил, что заключенное в 2012 году соглашение с руководством Свердловской области и профсоюзами о привлечении кредитов ВЭБа на модернизацию литейных производств Уральского и Богословского заводов заключалось исходя из прогнозной цены алюминия на уровне \$2100-2200 за тонну. "Соглашение будет реализовано, и "РусАл" проведет модернизацию, как только рыночная ситуация изменится. Именно поэтому на предприятиях

проводится временная приостановка, а не закрытие производства", - сказал глава алюминиевой компании.

Кандалакшский алюминиевый завод не попал в перечень убыточных благодаря имеющимся двусторонним контрактам на поставку электроэнергии с ТГК-1. "Пока условия этих контрактов позволяют КАЗу работать на уровне рентабельности, и мы сделаем все от нас зависящее, чтобы сохранить производство на заводе", - заключил О.Дерипаска.

"Возобновление работы законсервированных мощностей зависит не только от цены на алюминий, но и от решений государства в области работы естественных монополий и проведения модернизации мощностей для соответствия новым экологическим стандартам, вступающим в силу в 2018 году", - подчеркнул глава "РусАла".

"РусАл" прорабатывает варианты решения проблемы занятости персонала консервируемых заводов, отметил он.

"Обсуждаем как возможность перевода людей на работу на другие предприятия "РусАла" (где у нас есть вакансии), в том числе и на строящиеся заводы в Сибири, предприятия "Базового элемента", так и переобучения в рамках региональных программ по перепрофилированию. В любом случае, мы будем действовать в полном соответствии с российским трудовым законодательством, вести диалог с региональными и федеральными властями", - сказал О.Дерипаска.

РОССИЯ-РУСАЛ-ДЕРИПАСКА-ИНТЕРВЬЮ

06.08.2013 15:23:15 MSK

ИНТЕРВЬЮ: "РУСАЛ" НЕ В СОСТОЯНИИ БОЛЬШЕ ДОТИРОВАТЬ ДРУГИЕ ОТРАСЛИ, РЕЗЕРВЫ ДЛЯ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ИСЧЕРПАНЫ - ДЕРИПАСКА

Москва. 6 августа. ИНТЕРФАКС - Программа сокращения производства, анонсированная "РусАлом" в начале марта, может приобрести более масштабные контуры в связи с продолжающимся ослаблением цены алюминия и нерешенностью проблем, стоящих перед компанией как на мировом, так и на российском рынке, заявил в интервью "Интерфаксу" гендиректор "РусАла" Олег Дерипаска. "РусАл" рассматривает вопрос о 4-летней консервации электролизного производства на большинстве алюминиевых заводов дивизиона "Запад" до конца 2013 года. Эта мера будет действовать до возвращения цены на алюминий на уровень \$2400 за тонну. Сибирские заводы "РусАла" снизят в этом году выпуск на 105 тыс. тонн, а суммарное сокращение производства компании может достигнуть 350 тыс. тонн. Внутренний спрос, как считает О.Дерипаска, может подстегнуть создание государственного склада алюминия, а для глобального улучшения баланса спроса и предложения мировым производителям стоило бы сократить 10% от прошлогодних объемов производства.

- Сейчас цена на алюминий упала ниже \$1800 за тонну и продолжает падение, а уровень складских запасов остается на уровне прошлого года. При этом ваш прогноз по цене - \$2100 к концу 2013 года. Не считаете ли вы прогноз сейчас слишком оптимистичным?

- Сегодня очевидно, что цена не вырастет до конца года до \$2100 за тонну. И судя по тем прогнозам, которые мы сейчас видим, она вполне может остаться на уровне в \$1800 за тонну. Отрасль переживает период глубокого и долгого кризиса. Эта проблема уходит корнями в глобальный кризис 2008-2009 годов, когда практически остановились транспортная и строительная отрасли. Именно тогда резко упало потребление алюминия, но при этом предложение не снизилось в достаточном объеме, что привело к тому, что на складах осело порядка 7 млн тонн избыточного металла. С учетом того, что речь идет лишь о западном сегменте потребления, объем которого составляет 25 млн тонн, фактически получается, что половина годового запаса лежит на складах. Цена падает, издержки растут - производители металла оказались фактически в западне.

- Какова доля убыточных мощностей в отрасли и как этот показатель изменится при дальнейшем падении цены?

- При текущих ценах на LME с учетом премии около 40% мировых алюминиевых мощностей без учета Китая убыточны. По итогам 2013 года мы ожидаем, что мощности по производству 1,8 млн тонн алюминия (вне Китая) будут закрыты. Более того, каждое дальнейшее снижение цены на \$50 за тонну будет вести к убыточности дополнительных 1,5 млн тонн производственных мощностей.

При этом важно пояснить - в мировой экономике нет понижательного тренда, экономика растет, но растет не теми темпами. В этом году, по ожиданиям, мировая экономика вырастет на 3%, а потребление алюминия - на 6%. Вопрос в другом - предыдущий этап развития создал большие ожидания на рост спроса металла алюминия в Индии, Европе и других странах. Сегодня потребители просто не вовлекают в свои потребности новые мощности, которые вводятся на Ближнем Востоке, так как темпы роста потребления далеко не те, которых ожидали.

- Власти Китая предприняли какие-либо шаги по сокращению неэффективных мощностей?

- Китай продолжает строить новые мощности в западных провинциях, при этом местные власти центральных и восточных провинций все так же поддерживают нерентабельное производство в своих регионах. Проблема перепроизводства в Китае еще более острая. Китай является крупнейшим мировым рынком алюминия, отвечающим за 73% прироста мирового потребления алюминия в 2010-2013 гг. При этом 30% китайских алюминиевых заводов - убыточные и живут за счет государственных субсидий. Единственным позитивным моментом является то, что Китай является самодостаточным рынком и не экспортирует алюминий по демпинговым ценам. По нашим оценкам, такая ситуация сохранится до конца 2016 года.

- Какие меры по оптимизации производства, по вашему мнению, нужно принять мировым производителям?

- Отрасли нужна большая дисциплина и самоорганизация каждого производителя для того, чтобы не работать на склад. Мировым производителям необходимо принять программы по рационализации производственных мощностей, которая бы подразумевала снижение их загрузки на 10% от прошлогодних объемов производства, что позволит обеспечить снижение складских запасов, которые сегодня существенно влияют на искажение реального положения дел в отрасли и ценообразования, превращая 40% существующих в мире мощностей в нерентабельные. Если в течение года мировые производители смогут сократить 1,5 млн тонн мощностей по производству алюминия, это позволит существенно скорректировать мировой баланс спроса и предложения.

- Раньше большие надежды возлагались на российский рынок. Что происходит сейчас с внутренним потреблением?

- Российский рынок потребления алюминия, безусловно, обладает огромным потенциалом, но текущая ситуация не позволяет его реализовывать. Происходящее в российской экономике незамедлительно сказалось на потреблении алюминия в том числе. Основные потребители алюминия в России - это прокат, кабельная промышленность, автопром, экструзия, черная металлургия. В первом полугодии этого года потребление алюминия в России составило 302 тыс. тонн, что на 12% меньше, чем в I полугодии 2012 года. Падение было зафиксировано практически во всех сегментах.

Причин для улучшения ситуации мы не видим. Во-первых, многие производители алюминийсодержащей продукции сильно зависят от бюджетного финансирования. Во-вторых, они сталкиваются с серьезной конкуренцией со стороны импортных производителей, что неудивительно в контексте вступления России в ВТО и нарастающего технического отставания от других стран.

Кроме того, немаловажную роль играют общие факторы, такие как рост тарифов естественных монополий и высокая стоимость заемного капитала - все это сдерживает развитие внутреннего рынка алюминия. Это позволяет нам говорить, что рынок потребления алюминия в РФ также находится в долгосрочном кризисе. Именно этот рынок всегда был приоритетным для "РусАла".

- Как именно это отражается на бизнесе "РусАла"?

- Говоря о специфике бизнеса именно "РусАла", надо понимать, что компания является чистым производителем первичного алюминия (сегмент upstream): 85% нашей выручки по итогам I квартала 2013 года приходится на первичный алюминий и сплавы, поэтому наши финансовые результаты находятся в прямой зависимости от цены алюминия на LME и размера премии. Когда цена растет, то "РусАл" выигрывает от этого роста больше других производителей, поскольку при той же себестоимости увеличивается наша маржа. Резкое снижение цены на LME аналогичным образом крайне негативно отражается на результатах "РусАла", так как при снижении цены мы не можем в равной степени снизить себестоимость.

Кроме того, я хотел бы отметить, что "РусАл" - это системообразующая компания, которая представляет собой целую отрасль. Компания вносит большой вклад в развитие целого ряда других отраслей российской экономики. Являясь, по сути, инфраструктурной компанией, она обеспечивает предсказуемое и стабильное потребление электроэнергии, грузоперевозок. За счет

"РусАла" на протяжении 8-10 последних лет осуществляется поддержка перекрестного субсидирования сектора коммунального потребления электроэнергии и других отраслей. Правда, об этом у нас как-то не принято говорить. Но резервов, позволяющих нам и дальше нести на себе такой объем социальной и экономической ответственности, субсидируя ЖКХ, у нас больше нет.

Экономический рост откладывается. Ситуация внутри России также не внушает особого оптимизма. Внутренние проблемы, среди которых высокие кредитные ставки, растущие тарифы, привели к спаду перерабатывающей промышленности на 12% в первом полугодии.

- "РусАл" всегда был одним из самых активных участников дискуссии о развитии рынка электроэнергии. Как вы оцениваете ситуацию в отрасли на данный момент?

- Цена на электроэнергию играет ключевую роль в формировании нашей себестоимости, при этом с 2007 года средний тариф на электроэнергию для предприятий алюминиевого дивизиона "Запад" вырос на 76%, до 5,14 цента за кВт/ч. Цена в европейской части страны и на Урале уже выше, чем в США и странах Северной Европы. С 2011 года произошло серьезное искажение ситуации на оптовом рынке электроэнергии, когда производители наиболее экологичного и конкурентоспособного вида электроэнергии, такие как "РусГидро" (ПТС: HYDR) и "Евросибэнерго", фактически попали в дискриминационное по сравнению с угольной генерацией положение. Реформа электроэнергетики создала искусственную перекошенную ситуацию. 10 лет реформы по факту привели лишь к тому, что эффективность существующей конструкции рынка существенно снижают ограничения для прямых долгосрочных договоров, неучастие в рынке регулируемой нагрузки, а также набор административных платежей за мощность и способов получения перекрестного субсидирования.

В результате мы имеем избыточную нагрузку на предприятия реального сектора экономики. И это при том, что сама по себе электроэнергетика не может существовать отдельно от реальной промышленности, она нужна именно для развития реальных промышленных секторов, но вместо этого она тормозит их развитие и ставит под угрозу возможность снижения общих затрат всей российской экономики.

Кроме этого, растет стоимость прочего сырья, так, анодные блоки с начала 2009 года подорожали более чем на 60%, до \$800 за тонну. Прибавьте сюда сумасшедший рост тарифов на газ и железнодорожные перевозки и получите петлю для промышленника, для "РусАла" в том числе. Сегодня мы не в состоянии дотировать другие отрасли.

Не секрет, что убыточные предприятия на Урале и Северо-Западе, которые нам достались в наследство от "СУАЛа", полностью субсидируются за счет прибыльных заводов Сибири. Но мы уже видим, что не можем удержать себестоимость продукции: монополии вновь повышают тарифы и резервов по снижению себестоимости у нас нет.

- "РусАл" объявлял о принятии программы по снижению объемов производства алюминия на 300 тыс. тонн до конца 2013 года, и по итогам I квартала компания произвела на 42 тыс. тонн меньше. Не так давно сообщалось, что в случае ухудшения ситуации сокращения производства продолжатся. Судя по вашим словам, ухудшение наступило, компания планирует дальше снижать объемы?

- Именно так. К сожалению, из-за негативной конъюнктуры и отсутствия позитивных прогнозов о перспективах роста, мы вынуждены корректировать наши планы по оптимизации производства в сторону увеличения для того, чтобы защитить наши пока еще рентабельные предприятия в Сибири. И ждать мы не можем.

Из-за ухудшения макропоказателей и роста прогнозируемых убытков мы рассматриваем вопрос о приостановке в течение 2013 года электролизного производства на 4 года на заводах с высокими издержками - Волгоградском, Уральском, Богословском, Надвоицком и Волховском алюминиевых заводах - до возвращения цены на алюминий на уровень \$2400 за тонну, а также понимания позиции государства в отношении политики естественных монополий и экологических аспектов деятельности предприятий.

Таким образом, если ситуация не изменится, в 2014 году электролизное производство будет работать лишь на двух, наиболее эффективных, заводах алюминиевого дивизиона "Запад" - Kubal и Кандалакшский алюминиевый завод.

- Каков суммарный объем снижения выпуска алюминия на западных алюминиевых заводах в 2013 году?

- Объем снижения производства на мощностях алюминиевого дивизиона "Запад" сегодня предсказать достаточно трудно, так как на них уже реализуется программа "минус 300", и частично производство уже сокращено и продолжает сокращаться. Предварительно мы полагаем, что по итогам 2013 года снижение объемов производства дивизиона может составить что-то около 240-243 тыс. тонн. При этом важно отметить, исходя из объема производственных мощностей "РусАла", который сегодня составляет 4,5 млн тонн алюминия в год, сокращение производства на примерно 350 тыс. тонн не является чем-то драматическим.

- Какие из этих мощностей останавливаются навсегда, а какие консервируются с возможностью перезапуска?

- Полностью останавливается Волховский завод, на территории его промплощадки мы хотели бы создать совместное производство по выпуску алюминиевых автокомпонентов с израильской компанией Open, соглашение с которой было подписано нами в рамках Петербургского международного экономического форума в этом году.

На Надвоицком алюминиевом заводе в настоящее время работает только один четвертый корпус - это производственная мощность в размере 24,9 тыс. тонн алюминия в год, - в наших планах его временная приостановка. Мы предусматриваем возможность возобновления электролизного производства и модернизацию промплощадки с целью организации фольгопрокатного производства, строительства сухой газоочистки для минимизации количества выбросов. Но повторюсь, к этим планам мы сможем вернуться, когда цена на алюминий вернется на уровень \$2400 за тонну.

Аналогичная приостановка с возможностью возобновления производства планируется на Уральском, Волгоградском и Богословском алюминиевых заводах.

Хочу также отметить, что наша стратегия состоит в поиске партнеров, которые смогут использовать мощности и инфраструктуру убыточных электролизных производств для создания на их базе производств глубокой переработки. К сожалению, сегодня конъюнктура в России не самая благоприятная, но мы намерены продолжать работу в этом направлении.

Возобновление работы законсервированных мощностей зависит не только от цены на алюминий, но и от решений государства в области работы естественных монополий и проведения модернизации мощностей для соответствия новым экологическим стандартам, вступающим в силу в 2018 году.

- В сентябре 2012 года "РусАл" заключал трехстороннее соглашение с руководством Свердловской области и профсоюзами о привлечении кредитов ВЭБа на модернизацию литейных производств УАЗа и БАЗа. То есть это соглашение не будет реализовываться?

- Соглашение о модернизации литейных производств УАЗа и БАЗа заключалось с использованием прогнозной цены на алюминий в районе \$2100-2200 за тонну. И стороны, подписывавшие соглашение, были об этом уведомлены. Нынешняя цена в \$1750, как вы понимаете, очень далека от этого значения. Соглашение будет реализовано, и "РусАл" проведет модернизацию, как только рыночная ситуация изменится. Именно поэтому на предприятиях проводится временная приостановка, а не закрытие производства.

- В перечень убыточных заводов не попал Кандалакшский алюминиевый завод, за счет чего предприятие прибыльно?

- Что касается Кандалакшского завода, то в текущем году завод не входит в разряд убыточных благодаря имеющимся двусторонним контрактам на поставку электроэнергии с ТГК-1. Пока условия этих контрактов позволяют КАЗу работать на уровне рентабельности, и мы сделаем все от нас зависящее, чтобы сохранить производство на заводе.

- А что будет с персоналом этих заводов?

- Мы прорабатываем варианты и механизмы решения этого вопроса и намерены использовать все возможности для обеспечения полной занятости высвобождающегося персонала. Обсуждаем как возможность перевода людей на работу на другие предприятия "РусАла" (где у нас есть вакансии), в том числе и на строящиеся заводы в Сибири, предприятия "Базового элемента", так и переобучение в рамках региональных программ по перепрофилированию. В любом случае, мы будем действовать в полном соответствии с российским трудовым законодательством, вести диалог с региональными и федеральными властями. Наш персонал - это высококвалифицированные специалисты, подготовленные, обученные навыкам владения производственной системой. Мы очень рассчитываем, что они будут востребованы рынком. Мы делаем все возможное, чтобы сохранить наш 68-тысячный коллектив, понимая свою социальную ответственность.

- Сибирские алюминиевые заводы также сокращают производство?

- Да, снижение объемов производства на мощностях алюминиевого дивизиона "Восток" уже проходит в рамках утвержденной ранее программы "минус 300" и, по предварительным оценкам, составит примерно 105 тыс. тонн по итогам года в сравнении с 2012 годом. Здесь, как и было запланировано, программа реализуется за счет снижения силы тока и других технологических хитростей, а также приостановки капремонтов наиболее неэффективных и неэкологичных электролизеров первой площадки Новокузнецкого алюминиевого завода. О необходимости сворачивания производства на этой площадке не раз заявлял губернатор области Аман Тулеев и другие представители региональной власти.

- Говоря о планах по консервации, вы сказали, что это делается для защиты заводов "РусАла" в Сибири. Для защиты от чего? Также от возможной консервации части мощностей? То есть это возможно?

- В результате проводимой в стране экономической политики в последние годы на фоне сложившейся макроэкономической ситуации мы пришли к тому, что сейчас речь идет не о развитии, а уже о сохранении одной из ключевых стратегических отраслей российской промышленности. И если в ближайшее время не предпринять решительных действий по ограничению роста тарифов естественных монополий, стимулированию внутреннего спроса, по реформированию финансового сектора, не решить вопрос с отменой дискриминационных мер по отношению к алюминиевым предприятиям Сибири - я имею в виду, в частности, постановление 1172, - то под угрозой закрытия окажутся и сибирские алюминиевые заводы.

Могу сказать, что в 2013 году доплата по одному из видов перекрестного субсидирования, а именно - разницы между ценой мощности по итогам отбора и ценой мощности ГЭС по регулируемым договорам для Красноярского, Братского и Иркутского алюминиевых заводов, по нашим подсчетам, составит 5 млрд рублей. Именно сдерживание роста цен для прочих потребителей Сибири и стало одним из основных факторов убыточности российской алюминиевой отрасли. Необходимо отменить пункты 116 и 123 этого постановления для обеспечения возможности заключения свободных договоров поставки электроэнергии и мощности ГЭС во второй ценовой зоне на недискриминационных условиях.

Логика проста: если нет потенциала для роста, то начинается оптимизация издержек. И это не только наша логика, это логика экономики. Точно также ведут себя и российские потребители алюминия, это, в свою очередь, отражается на базовых отраслях и внутренний рынок в России не растет. Для изменения ситуации необходим ясный комплекс государственных мер. Я имею в виду не декларирование, а реальную их реализацию. Возьмем ту же идею сдерживания роста тарифов естественных монополий. Решение о целесообразности есть, но его реализация

отложена, а бизнесу, в том числе и нашему, для работы нужны не решения, а реальные изменения. До сих пор не решена проблема "последней мили". Сегодня очевидно, что из-за ошибок планирования при проведении реформы электроэнергетики мы сейчас имеем совершенно перекошенную ситуацию: колоссальные резервы в энергетике, неработающий механизм ДПМ, из-за которого цены на электроэнергию не только не снизились, но наоборот выросли. В Сибири, например, рост по этой причине составил 15%, а в итоге снижение стоимости идет благодаря нашей с "РусГидро" Богучанской ГЭС (РТС: BGES), которая дает на рынок дешевую электроэнергию и была построена, к слову, нами безо всяких ДПМ с принятием на себя всех возможных рисков инвестиционной окупаемости.

- Есть ли, на ваш взгляд, еще какие-то меры, которые бы могли помочь выправить ситуацию на рынке алюминия? Или снижение производства безальтернативно?

- В качестве эффективного способа поддержки и развития отечественных отраслей глубокой переработки я вижу создание резервного государственного склада металла. Для государства это не биржевая игра, а мощный инструмент поддержки российского внутреннего спроса. Сейчас он стагнирует, но при реализации комплекса необходимых мер он в состоянии в будущем выйти из стагнации. Я имею в виду реформу финансовой системы, которая должна привести к снижению кредитных ставок и повысить доступность денег; реформу естественных монополий с решением вопроса об облегчении доступа потребителей к инфраструктуре; снижение тарифов, в том числе, на газ; создание условий, при которых муниципалитеты и субъекты РФ смогут заимствовать на создание и поддержание новых производств и новых проектов в жилищном строительстве; развитие сельхозпереработки. Иными словами, серьезный комплекс мер по обеспечению реальной конкурентоспособности российской продукции.

Служба финансово-экономической информации

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 7 августа 2013

ОЛЕГ ДЕРИПАСКА ЗАКРЫВАЕТ ГОРОДА

Автор: Роман Кондратьев, Владимир Дзагуто

"Русал" остановит градообразующие заводы

Основной владелец и гендиректор "Русала" Олег Дерипаска опять поставил перед государством задачу по спасению своих активов в моногородах. Он хочет закрыть четыре нерентабельных алюминиевых завода, при этом придется найти работу для 7560 сотрудников. Но три из четырех заводов - градообразующие, и трудоустроить рабочих сложно. В 2011 году Олег Дерипаска уже хотел сократить производство на Богословском заводе, но при участии Владимира Путина "Русалу" удалось найти для предприятия дешевую электроэнергию.

Вчера Олег Дерипаска заявил в интервью "Интерфаксу", что до конца года "Русал" может остановить производство на четырех нерентабельных алюминиевых заводах дивизиона "Запад": Волгоградском (ВГАЗ), Богословском (БАЗ), Уральском (УАЗ) и Надвоицком (НАЗ) общей мощностью 371,7 тыс. тонн алюминия в год. На этих предприятиях сейчас работают 7560 сотрудников. Производство в дивизионе "Запад" "Русала" сохранится лишь на шведском Kubal и Кандалакшском алюминиевом заводе. Также в 2013 году будет сокращено и производство на сибирских заводах "Русала" (общая мощность - 3,5 млрд тонн алюминия) на 105 тыс. тонн. По словам Олега Дерипаски, заводы "Запада" сократят производство по итогам года на 240-243 тыс. тонн, общее снижение составит 345-348 тыс. тонн вместо анонсированных в марте 300 тыс. тонн. Сокращение объяснялось падением цен на алюминий на мировом рынке и чистым убытком в \$55 млн по итогам 2012 года.

По данным источников "Ъ", знакомых с ситуацией, свои проблемы "Русал" уже представил вице-премьеру Аркадию Дворковичу на совещании по проблемам алюминиевой отрасли на прошлой неделе. Вчера представитель чиновника не пояснила его позицию по этому вопросу.

В "Русале" не называют конкретных сроков остановки производства, говоря, что вопрос о консервации должен рассмотреть совет директоров. В интервью господин Дерипаска заявил, что консервация продлится до "возвращения цены на алюминий до \$2400 за тонну" (вчера на LME цена металла составляла \$1755 за тонну). Олег Петропавловский из БКС скептически относится к привязке срока консервации производства к цене на алюминий, полагая, что сложно предугадать, когда цена на металл достигнет заявленной отметки.

В группе ОНЭКСИМ (контролирует 17,02% акций "Русала") отказались комментировать информацию об остановке производства. В SUAL Partners (владеет 15,8% акций) называют предприятия убыточными, но замечают, что менеджмент "Русала" не провел анализ возможной модернизации, которая позволила бы сделать заводы безубыточными. В SUAL подчеркивают, что закрытие предприятий приведет к дополнительным затратам.

Заводы в европейской части России были в числе первых кандидатов на закрытие из-за высокой себестоимости производства, связанной с дорогой электроэнергией и устаревшими технологиями. В конце июня компания сообщила, что закрывает Волховский алюминиевый завод мощностью 24 тыс. тонн алюминия в год, где работают 400 человек. Инфраструктура предприятия будет использована для производства автокомпонентов в рамках СП с израильской Omen High Pressure Die Casting.

Три из четырех заводов (кроме ВГАЗа), упомянутых Олегом Дерипаской, являются градообразующими предприятиями. В "Русале" говорят, что компания ведет переговоры с региональными и федеральными властями, в качестве варианта рассматривается трудоустройство сотрудников на других предприятиях "Русала".

Это не первый случай, когда государство вынуждено помогать Олегу Дерипаске решить проблемы его активов. В 2009 году Владимиру Путину пришлось экстренно разбираться с Пикалевским глиноземным заводом, принадлежащим "Базэлцементу" господина Дерипаски. А в конце 2011 года господину Путину пришлось определять и судьбу БАЗа, на котором работали 3,5 тыс. человек. "Русал" заявлял, что от частичного закрытия и увольнения 1200 человек БАЗ может спасти дешевая электроэнергия. На совещании у Владимира Путина было принято решение, что "КЭС-Холдинг" Виктора Вексельберга продаст "Русалу" Богословскую ТЭЦ. Кроме того, "Русал" смог добиться и поставок энергии на БАЗ от "Росэнергоатома" по льготной цене.

Обычно для трудоустройства сотрудников компании нанимают кадровое агентство, но здесь речь идет о большом количестве рабочей силы, говорит управляющий партнер Winner Partners Григорий Окунь. Он полагает, что "Русал", скорее всего, воспользуется социальными выплатами - единовременными либо регулярными пособиями.



Ведомости, Москва, 7 августа 2013

ВВС ОБОЙДУТСЯ БЕЗ МОДЕРНИЗАЦИИ

Автор: Алексей Никольский, Ведомости

ВВС выдадут новые заказы на истребители Су-30СМ и самолеты Як-130 на десятки миллиардов рублей. Это итог новой закупочной политики Минобороны для ВВС

До 2015 г. корпорация "Иркут" (входит в состав ОАК) получит еще один контракт на поставку для ВВС России 30 истребителей Су-30СМ и до 30 учебно-боевых самолетов Як-130, сообщили "Ведомостям" чиновник в Минобороны и менеджер ОАК.

Стоимость этих контрактов составит около 45 млрд руб.

О возможности подобных контрактов на прошлой неделе заявил в Иркутске при посещении Иркутского авиазавода (входит в "Иркут") замминистра обороны Юрий Борисов.

Текущие контракты "Иркута" с Минобороны заключены в 2011- 2012 гг. (на 55 Як-130 и 10 в опционе и в общей сложности 60 Су-30СМ по двум контрактам), и поставки по ним должны завершиться в 2015 г. Новые контракты позволят, таким образом, загрузить "Иркут", где планируется начать производство нового пассажирского авиалайнера МС-21, до 2017-2018 гг., говорит чиновник Минобороны.

Истребитель Су-30СМ, который производится на "Иркуте", представляет собой "русифицированную" версию экспортного истребителя Су-30МКИ/МКМ, созданного по заказу ВВС Индии и экспортировавшегося также в Малайзию и Алжир. В отличие от экспортного самолета ряд его импортных систем заменены на российские.

Из опубликованного недавно годового отчета ОАК за 2012 г. стало известно еще об одном контракте на серийно производимые на экспорт истребители для ВВС России.

"Сухой" в декабре прошлого года заключил контракт на поставку ВВС России 16 истребителей Су-30М2 стоимостью не менее 15 млрд руб. производства авиазавода в Комсомольске-на-Амуре (КнААЗ), которые являются вариантом истребителя Су-30МК2, поставлявшегося ВВС Китая, Венесуэлы, Вьетнама, Индонезии и Уганды. Первые четыре машины этого типа ВВС уже получили по контракту 2009 г. Кроме того, РСК "МиГ", по словам источника в ОАК, ведет переговоры о поставках ВВС истребителя МиГ-35, созданного на базе предлагаемой на экспорт машины МиГ-29М/М2, и МиГ-29СМТ (28 машин этого типа, от которых отказался Алжир, были выкуплены Минобороны России в 2008 г.).

Закупка в больших количествах уже отработанных по экспортным заказам машин для ВВС России выглядит неизбежной после того, как в конце прошлого года Минобороны приняло решение отказаться от модернизации составляющих основу ВВС истребителей Су-27 и МиГ-29, построенных в последние годы СССР, говорит эксперт Центра анализа стратегий и технологий Константин Макиенко. По его словам, закупка этих машин также может рассматриваться как поддержка "Иркута" и КнААЗа в момент, когда они предпринимают усилия по разработке и производству пассажирских самолетов МС-21 и Sukhoi Superjet.

Хотя в случае ремонта и модернизации более 300 МиГ-29 и Су-27 советских поставок они могли бы прослужить до 2020 г., от этого отказались, сказал источник в Минобороны. По его словам, ремонтные заводы Минобороны, которые военные хотят передать ОАК, не справились бы с этой задачей, серийные заводы в таких заказах не заинтересованы, а общая стоимость проекта не была бы более дешевой, чем закупка примерно вдвое меньшего числа новых и более эффективных истребителей.-

Коммерсантъ, Москва, 7 августа 2013

СУДОСТРОЕНИЮ ВЫБИРАЮТ ТЕЧЕНИЕ

Автор: Егор Попов, Елена Киселева

Обострилась борьба за пост главы совета директоров ОСК

Борьба за контроль над государственной Объединенной судостроительной корпорацией (ОСК) не прекратилась после назначения ее президентом выходца с Уралвагонзавода (УВЗ) Владимира Шмакова. По словам источников "Ъ", на пост председателя совета директоров ОСК претендуют глава Крыловского центра Андрей Дутов и гендиректор УВЗ Олег Сиенко, которые придерживаются разных взглядов на концепцию развития компании и отрасли.

Как стало известно "Ъ", новый совет директоров государственной ОСК до сих пор не утвержден Росимуществом, хотя по законодательству это должно было произойти до конца июня. Правительство еще в марте опубликовало список кандидатов в совет, но, по словам источников "Ъ", потом возникла необходимость его изменить. В частности, говорят собеседники "Ъ", в новый состав совета вместо ранее номинированного экс-президента ОСК Андрея Дьячкова войдет новый руководитель корпорации Владимир Шмаков, бывший первый заместитель гендиректора УВЗ. Источники "Ъ" уверяют, что в новый состав совета вместо совладельца Промсвязьбанка Алексея Ананьева может войти и глава УВЗ Олег Сиенко.

При этом еще мартовским постановлением правительства в список кандидатов в совет был включен глава Крыловского государственного научного центра Андрей Дутов. Источники "Ъ" подчеркивают, что он "претендует на пост председателя совета директоров ОСК".

Источник "Ъ" в одном из профильных ведомств сообщил, что проект директивы по назначению господина Дутова главой совета был подготовлен Минпромторгом и направлен в Минэкономики еще несколько месяцев назад, но после назначения Владимира Шмакова "на пост главы совета начал претендовать и Олег Сиенко".

"Кандидатура Сиенко действительно появилась, но эта идея не была формализована. Минпромторг уже несколько раз вносил коррективы в список кандидатов в совет директоров ОСК, опубликованный в марте", - утверждает собеседник "Ъ" в профильном министерстве. Прояснить ситуацию с новым составом совета директоров ОСК в Росимуществе "Ъ" вчера не удалось. Источник в ведомстве сообщил, что кадровые назначения в крупнейших российских компаниях с недавних пор курирует лично глава Росимущества Ольга Дергунова, которая сейчас находится в отпуске. Начальник профильного управления Виталий Сергейчук был недоступен для комментариев.

Олег Сиенко вчера не стал комментировать перспективы своего вхождения в совет директоров ОСК, сказав лишь, что, если правительство "сочтет нужным его участие в совете", он "будет готов к работе". Андрей Дутов от комментариев отказался. Не стали комментировать ситуацию и в самой ОСК, поскольку "состав совета утверждает акционер".

В 2008 году экс-глава Роспрома Андрей Дутов считался основным претендентом на пост президента ОСК, но, по словам источников "Ъ" на рынке, его кандидатуру не утвердил Игорь Сечин, который был тогда вице-премьером. В 2009 году господин Дутов стал управляющим директором Объединенной промышленной корпорации (ОПК) Сергея Пугачева, в которую входили "Северная верфь" и Балтзавод. После банкротства Межпромбанка судостроительные активы ОПК достались ОСК, а господин Дутов в 2012 году возглавил Крыловский центр.

Источники "Ъ" отмечают, что "борьба за пост главы совета директоров отражает попытки разных групп влияния получить управленческий контроль над ОСК и отраслью в целом" и "определять стратегию развития корпорации". Они подчеркивают, что после назначения Владимира Шмакова президентом ОСК "единой команды менеджеров в корпорации так и не появилось". "В ОСК

пересекаются интересы Минпромторга, менеджеров, которые работали еще при Романе Троценко, команды Дмитрия Рогозина и новых управленцев", - говорит один из источников. Собеседники "Ъ" отмечают, что назначение господина Дутова "поддерживает Минпромторг", которому важно сохранить влияние на ОСК, в том числе из-за заказов на арктическую технику.

У Крыловского центра есть планы создания Арктического центра, который будет заниматься проектированием и строительством судов ледового класса, в том числе для освоения арктического шельфа. Весной Крыловский центр подписал соглашения о сотрудничестве с Nordic Yards Виталия Юсуфова, которые предполагают проектирование и строительство ледокольной и шельфовой техники для "Ямал СПГ" и "Сахалин Энерджи". Но сейчас все крупные заказы на ледоколы консолидировал входящий в ОСК Балтзавод. Источники "Ъ" рассказывали весной, что Крыловский центр "был бы заинтересован в потенциальной передаче" Арктическому центру Балтзавода, Пролетарского завода и ЦКБ "Айсберг" (см. "Ъ" от 17 мая). При этом часть заказов на ледокольную технику могли бы достаться Nordic Yards. "Со сменой главы ОСК эти планы оказались под вопросом, поскольку УВЗ интересно влияние на корпорацию в целом", - полагают собеседники "Ъ". Они подчеркивают, что в случае назначения Андрея Дутова на пост главы совета директоров ОСК у Крыловского центра появится "новая возможность контролировать арктические заказы". "Варианты могут быть разные: от прямого выделения производства арктической техники за периметр ОСК до формирования такой стратегии корпорации, которая будет предполагать плотное взаимодействие с Крыловским центром", - говорят источники "Ъ".

Forbes.ru, Москва, 7 августа 2013 8:51:00

ПРОРЕХА В БЮДЖЕТЕ: О ЧЕМ МОЛЧИТ СТАТИСТИКА

Автор: Олег Буклемишев Доцент экономического факультета МГУ

Реальные обязательства казны могут быть выше, чем значится в документах Минфина. На фоне политики фискальной экономии, есть, по меньшей мере, одна бюджетная статья, по которой расходы даже сейчас, в период затягивания поясов, продолжают расти приятными для бюджетополучателей темпами. Это рублевые гарантии федерального бюджета, ожидаемые выплаты по которым к 2015 году должны практически утроиться. И хотя предельный и фактический уровни предоставляемых от имени федерального бюджета гарантий прирастают не столь быстрыми темпами, есть все основания считать, что эти показатели сильно недооценены. Действительно, помимо явных, предусмотренным законом бюджетных гарантий (например, по заимствованиям Агентства по ипотечному жилищному кредитованию и госкорпорации "Роснано"), есть еще и неявные, но от того не становящиеся менее материальными обязательства. Они делятся на несколько категорий.

Во-первых, это переложённые на региональные бюджеты социальные обещания, которые, хочешь не хочешь, федерации рано или поздно придется брать на себя.

Стоимость выполнения предвыборных посулов президента (повышение стипендий, зарплат учителям и врачам, пособий на детей, обеспечение ветеранов квартирами и пр.) на ближайшие пять-шесть лет оценивается примерно в 5 трлн руб. Таких денег в регионах не было даже в более благоприятные времена, тем более их нет сейчас. Напомним, что треть доходной базы регионов формируется за счет налога на прибыль. Экономическая стагнация вылилась в падение финансового результата предприятий: в первом квартале 2013 года прибыль снизилась на 16,6%. В результате сборы налога на прибыль в январе-июне сократились сразу на 23%. Продолжающийся рост поступлений НДФЛ и имущественных налогов компенсировал это падение для региональных бюджетов менее чем наполовину.

Конечно, существуют аналогичные нынешней политике центра возможности для регионального "бюджетного маневра" - например, можно пустить под нож инвестиции и другие виды расходов, а также наращивать долг - но, по большей части, эти меры в среднесрочной перспективе экономически контрпродуктивны. Ножницы между выросшими обязательствами и сокращающимися на глазах ресурсами нижних этажей бюджетной системы - одна из наиболее очевидных ее проблем на предстоящие годы. Закрывать эту проблему в конечном счете неизбежно придется за счет дополнительных федеральных трансфертов.

Во-вторых, это всевозможные расходные обязательства по мегапроектам государственной важности, которые формально числятся за другими экономическими субъектами (регионы, банки, госкорпорации), но по умолчанию "кошельком последней инстанции" является федеральный бюджет.

Например, аналитики Standard & Poor's обратили внимание на полную бесперспективность попытки Минфина ограничиться финансированием строительства одних лишь спортивных объектов к чемпионату мира по футболу 2018 года, переложив заметную часть инфраструктурных расходов на те же регионы. Формально из 664,1 млрд. руб. затрат на чемпионат, федеральный бюджет отвечает немногим более чем за половину. Однако, состояние коммунальной инфраструктуры в большинстве городов, где будут проходить игры, не соответствует элементарным современным требованиям, и во избежание излишних репутационных потерь центру почти в полном объеме придется взять на себя дополнительные расходы.

Вообще спортивные суперсобытия чреватые серьезными финансовыми угрозами.

Не так давно Внешэкономбанк признал, что значительная часть олимпийских объектов в принципе не окупаема и из выданных им на сочинскую Олимпиаду 220 млрд рублей кредитов

вернуть в конечном счете удастся меньше четверти. Нет никаких сомнений, что, несмотря на отсутствие формальной гарантии от бюджета, за счет каких-то иных источников закрыть эту финансовую прореху не удастся.

В том же ряду находятся вновь принимаемые государством на себя обязательства по масштабным инфраструктурным проектам - реконструкции БАМа и Транссиба, строительству Центральной кольцевой автодороги и высокоскоростной железнодорожной магистрали то ли до Казани, то ли аж до Красноярска. Сложная модель финансирования этих строек, в которой частных инвестиций почти нет, зато безраздельно преобладают всевозможные разновидности казенных ресурсов, а также сомнительные перспективы окупаемости создаваемых инфраструктурных объектов (вплоть до планируемых субсидий по их эксплуатации на неограниченном временном горизонте) по сути формируют новую линейку долгосрочных бюджетных обязательств. В свою очередь, включение в эти схемы финансирования средств будущих пенсионеров (Фонд национального благосостояния и пенсионные деньги в управлении ВЭБа) неявно, но совершенно определенно подразумевает предоставление государственной гарантии не только в отношении их номинальной суммы, но и соответствующих норм доходности. Кроме того, как показывает практика, сметы подобных проектов имеют неумолимую тенденцию к росту, а единственно возможным источником покрытия непредвиденных расходов (не бросать же начатое на полдороге!) вновь с неизбежностью будет выступать федеральный бюджет.

Наконец, есть еще все прочие неявные обязательства государства, которые придется погашать в случае наступления кризисной ситуации - на социальные нужды, критическую помощь регионам и предприятиям, стабилизацию финансового сектора. Некоторое представление об их потенциальных объемах дают расходы, осуществленные в 2008-2010 годах в рамках реализации программы антикризисной политики (по разным оценкам, от 8% до 25% ВВП).

Предоставление государственных гарантий - это эффективный инструмент экономической политики и отказываться от его использования ни в коем случае нельзя. Тем не менее самые грубые прикидки показывают, что сегодня массив действующих гарантий представляет собой гигантский айсберг, большая часть которого невооруженному взгляду недоступна.

Объемы скрытого гарантирования, как минимум, в разы превышают зафиксированные в бюджете показатели.

Кстати, Россия в этом далеко не одинока - в частности, в США заявленные обязательства государства по утвержденным социальным и медицинским программам многократно превосходят объемы задолженности, оформленной в виде ценных бумаг. Такого рода расхождения реальности с ее отражением в учете не могут существовать сколь угодно долго и рано или поздно должны быть урегулированы: либо путем наращивания расходов, либо за счет отказа от обязательств (а чаще всего - и того, и другого одновременно).

Очевидно, что финансовым властям выгодно удерживать ситуацию в зоне неопределенности не только ради приукрашивания действительности, но и в надежде (часто тщетной) уклониться в крайнем случае от исполнения обязательств по неоформленным гарантиям. Однако во избежание неприятных неожиданностей при составлении бюджетов будущих периодов сейчас все же стоило бы назвать если не все, то хотя бы некоторые вещи своими именами и в соответствии с рекомендациями международных финансовых организаций перевести неявные гарантии в явную форму. Прививка финансового реализма помогла бы и по-иному взглянуть на распределение издержек мегапроектов, часть из которых еще не поздно остановить. Прореха в бюджете: о чем молчит статистика

<http://www.forbes.ru/mneniya-column/gosplan/243128-prorekha-v-byudzhete-o-chem-molchit-statistika>

РАЗНОЕ



Ведомости, Москва, 7 августа 2013

БИЗНЕС ТЯНЕТСЯ ЗА ВЛАСТЬЮ

Автор: Бэла Ляув, Максим Товкайло, ВЕДОМОСТИ

Бизнес потянулся за властью

Девелоперы и банкиры готовы переезжать в новую Москву - следом за городскими чиновниками. Переехать в новую Москву согласно не только городское правительство, но и коммерческие структуры - и частные, и государственные.

Мы уже видим, что некоторые компании начинают задумываться о переезде на новые территории.

Пока это не очень устойчивая тенденция, но мы ее чувствуем", - рассказал в интервью "Ведомостям" врио мэра Москвы Сергей Собянин (см. интервью на стр. 08).

Точно переедут "Ростелеком" и RDI, говорит московский чиновник, они уже строят себе офисы в Триоцком и Новомосковском административном округе. Планы переехать есть также у группы ПИК, "Фармстандарта", а Сбербанк намерен разместить головной офис в "Рублево-Архангельском", его примеру может последовать Внешэкономбанк, продолжает собеседник "Ведомостей".

"Мы рассматриваем такую возможность, так как наш офис расположен в центре - не самое удобное место для клиентов, - отмечает первый вице-президент ГК ПИК Артем Эйрамджанц. - Кроме того, есть такая инициатива городских властей - совместим полезное с полезным". ПИК занимает офис площадью около 13 000 кв. м на Баррикадной. По словам Эйрамджанца, решение, куда именно может переехать центральный офис компании, пока не принято. Ранее глава стройкомплекса Марат Хуснуллин рассказывал, что "Фармстандарт" обратился к мэрии с просьбой выделить участок земли, определить условия конкурса, чтобы построить там свои офисы. Представитель компании подтвердил это.

RDI планирует в 2014 г. переехать из бизнес-центра Riga Land, где компания арендует офис в настоящее время, в пригород "Западная долина", расположенный на территории новой Москвы, рассказывает гендиректор компании Дмитрий Карьянов. Общая бизнес-площадь "Западной долины" - около 50 000 кв. м, из них RDI займет примерно 20%. "Решение продиктовано мировой практикой - рассредоточением деловой активности в разных зонах, а не только в центре", - комментирует Карьянов.

В "Рублево-Архангельском", принадлежащем Сбербанку, планируется создать финансовый центр и разместить здания бэк-офисов банков. Сбербанк собирается перенести свою штаб-квартиру в "Рублево-Архангельское", говорит один из консультантов проекта. При реализации проекта такая возможность учтена, конкретные технико-экономические показатели здания или комплекса зданий можно будет обсуждать позже, сказано в ответе пресс-службы Сбербанка.

А вот представителю Внешэкономбанка не известно об официальном обсуждении переезда госкорпорации в новую Москву. Есть вариант переезда Внешэкономбанка в "Рублево-Архангельское", но он прорабатывается на самом предварительном уровне, знает человек, близкий к госкорпорации.

В районе Румянцева "Ростелеком" с компанией PPF строит бизнес-центр площадью 700 000 кв. м, из которых 200 000 кв. м будет введено уже в этом году. Представитель "Ростелекома" не говорит, есть ли у компании планы переезжать.

Год назад территория Москвы увеличилась в 2,5 раза, и предполагалось, что на новые территории переедут федеральные органы государственной власти. И хотя такое решение так и не принято, московские власти все равно будут строить в Коммунарке офисно-деловой центр площадью 3 млн кв. м, куда смогут переместиться любые органы госвласти. Это будет профицитный район с точки зрения числа рабочих мест - он будет обеспечивать не только себя, но и южные районы старой Москвы, утверждает Собянин.

Всего на новых территориях планируется создать около 1 млн рабочих мест.

По словам и. о. руководителя департамента развития новых территорий Москвы Владимира Жидки на, активно развиваются технопарки "Румянцево" и "Мосрентген", где уже ведется строительство объектов первой очереди (всего 6,5 млн кв. м недвижимости на 148 000 новых рабочих мест).-

Из центра - в новую Москву

Мэрия планирует разместить в новой Москве часть своих структур. По словам Собянина, на новые территории поедут те ГУПы и городские организации, которые занимают офисы в центре города. Сейчас формируется перечень таких предприятий - для них будет строиться офис площадью от 20 000 до 40 000 кв. м.