



**ВНЕШЭКОНОМБАНК**

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ  
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

**ПРЕСС-СЛУЖБА**

**ОБЗОР ПРЕССЫ**

**13 мая 2013 г.**

**МОСКВА-2013**

**СОДЕРЖАНИЕ:**

<b>ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА</b> .....	<b>3</b>
ВЭБ ПОДПИТЫВАЕТ БАНК "ГЛОБЭКС" .....	3
БАНК "ГЛОБЭКС" В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО МСФО НА 15% - ДО 429 МЛН РУБ .....	4
ДЕЛЕГАЦИЯ МСП БАНКА ПОСЕТИЛА МАЛАЙЗИЮ .....	5
"МЫ ИДЕМ ПРОТИВ РЫНКА" .....	6
ПОДДЕРЖИМ "УМНЫЙ" ЭКСПОРТ .....	8
<b>ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ</b> .....	<b>12</b>
КАК ВЫПОЛНИТЬ МАЙСКИЕ УКАЗЫ И ПОТРАТИТЬ ЧАСТЬ ФНБ? .....	12
ЭКСПЕРТЫ ПО МИЛЛИАРДАМ .....	14
БАНК РАЗВИТИЯ БРИКС ДОЛЖЕН НАХОДИТЬСЯ В ЮАР, ПОСКОЛЬКУ АФРИКА НУЖДАЕТСЯ В НЕМ БОЛЬШЕ ВСЕГО - ПРЕЗИДЕНТ СТРАНЫ .....	16
<b>БИЗНЕС</b> .....	<b>17</b>
"ЛЕНФИЛЬМ" ПОЛУЧИТ КРЕДИТ В 1,5 МИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ .....	17
ЗИЯД МАНАСИР ВСТАЛ НА РЕМОНТ .....	18
РУСЛАН БАЙСАРОВ РАССТАВИЛ ПРОЕКТЫ ПО УГЛЯМ .....	20
ТОРГОВО-ПЕРЕСАДОЧНЫЙ УЗЕЛ .....	22
SSJ БЕРЕТ НОВУЮ ВЫСОТУ .....	25
СЕЧИН ВОЗГЛАВИТ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ "ИНТЕР РАО" .....	27
ЧЕЧНЯ, ТЕРРИТОРИЯ РОССИИ (" РАДИО СВОБОДА ", США ) .....	29
<b>ПЕРСОНАЛИИ</b> .....	<b>30</b>
Доходы главы ВЭБа Дмитриева в 2012г сократились на 10,2% - до 78,6 млн руб. ....	30
Сурков потерял совещательный голос .....	31
<b>РАЗНОЕ</b> .....	<b>34</b>
U.S. IS WARNED RUSSIA PLANS SYRIA ARMS SALE .....	34
СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ ПОЛУЧИЛИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ, ЧТО РОССИЯ ПЛАНИРУЕТ ПОСТАВКИ ОРУЖИЯ СИРИИ .....	36
ИВАНОВ И КИКОТЬ НА ПРОВЕРКЕ .....	37
ПЕТЕРБУРГСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ НА 66% ПОДНЯЛ ЦЕНЫ НА УЧАСТИЕ .....	39
УЧАСТИЕ В ПЕТЕРБУРГСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФОРУМЕ ДОРОГО ОБОЙДЕТСЯ .....	41

# ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Ведомости, Москва, 13 мая 2013

## ВЭБ ПОДПИТЫВАЕТ БАНК "ГЛОБЭКС"

Автор: ИНТЕРФАКС

Банк "Глобэкс", подконтрольный Внешэкономбанку, привлек от госкорпорации семилетний субординированный кредит на 5 млрд руб. под 9,075% годовых, говорится в отчете "Глобэкса" по МСФО. Средства привлечены в феврале 2013 г. Норматив достаточности капитала (Н1) банка на 31 декабря 2012 г. составил 10,87% при минимально допустимом значении 10%.

РИА Новости # Единая лента, Москва, 8 мая 2013 13:08:00

## **БАНК "ГЛОБЭКС" В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО МСФО НА 15% - ДО 429 МЛН РУБ**

МОСКВА, 8 мая - Прайм. Банк "Глобэкс" , "дочка"

**Внешэкономбанка** , в 2012 году увеличил чистую прибыль по МСФО на 15% по сравнению с результатом предыдущего года - почти до 429 миллионов рублей, свидетельствует отчетность кредитной организации.

Отрицательный результат, как и годом ранее, показал розничный сегмент банка - 538,7 миллиона рублей убытка. В то время как обслуживание корпоративных клиентов и торговые и инвестиционные операции принесли "Глобэксу" доходы в 206,1 миллиона и 1,2 миллиарда рублей соответственно.

Чистые процентные доходы банка выросли на треть, составив 6,8 миллиарда рублей. В прошлом году банк сформировал резервы под обесценение кредитов на 1,5 миллиарда рублей против 1,35 миллиарда годом ранее.

Кредитный портфель после вычета резерва составил 136,9 миллиарда рублей, увеличившись на 5%.

Средства клиентов сократились на 3,5%, составив на конец прошлого года 89 миллиардов рублей. Снижение произошло в основном за счет оттока средств со счетов государственных и бюджетных организаций.

"Глобэкс" перешел к **Внешэкономбанку** в разгар кризиса в 2008 году, на его санацию было потрачено 87 миллиардов рублей.

ОПОРА-КРЕДИТ (opora-credit.ru), Москва, 8 мая 2013 21:36:00

## **ДЕЛЕГАЦИЯ МСП БАНКА ПОСЕТИЛА МАЛАЙЗИЮ**

В рамках подписанного в сентябре 2012 года на форуме "Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества" (АТЭС-2012) Меморандума о взаимопонимании между госкорпорацией Внешэкономбанк, МСП Банком и SME Bank Malaysia состоялся визит делегации МСП Банка в Малайзию.

Российские представители изучили опыт по поддержке малого и среднего бизнеса как SME Bank Malaysia, так и других институтов развития страны. Для МСП Банка опыт Малайзии интересен, прежде всего, тем, что бизнес-модель SME Bank Malaysia построена на прямом кредитовании субъектов МСП.

"Экономики наших стран относятся к категории развивающихся, цели тоже одни - наращивание доли малого и среднего бизнеса в ВВП обеих стран, - отметил руководитель делегации, заместитель Председателя Правления МСП Банка Кирилл Семенов. - И в этой связи подобные контакты особенно полезны и их необходимо расширять".

Малазийская сторона в свою очередь проявила интерес к реализуемой МСП Банком схеме двухуровневой поддержки субъектов МСП - через сеть партнеров в регионах. В ходе визита представители двух банков договорились о создании рабочей группы по обмену опытом в сфере поддержки МСП, оказанию информационной и консультационной поддержки малому бизнесу в Малайзии и России.

<http://www.opora-credit.ru/news/partners/detail.php?ID=85076>

Эксперт Юг.ru, Ростов-на-Дону, 13 мая 2013 0:29:00

## "МЫ ИДЕМ ПРОТИВ РЫНКА"

Автор: Людмила Шаповалова

Заместитель председателя правления МСП Банка Надежда Мартынова считает, что для ускорения роста малого бизнеса государству необходимо больше рисковать, а региональным властям - заниматься финансовым воспитанием как состоявшихся, так и будущих предпринимателей

- Сегодня с малым бизнесом происходят довольно драматичные вещи: предпринимательский климат ухудшается, закрываются ИП. Как эти изменения повлияли на первые результаты работы банка в этом году?

- Действительно, после повышения социального налога число предпринимателей резко сократилось, но наш кредитный портфель растет, и положительный тренд сохраняется. Наибольшее число закрытий пришлось на бизнесменов, работающих в форме ИП. Мы, конечно, поддерживаем и таких предпринимателей, но в большей степени все-таки ориентированы на малый бизнес, который берет кредиты на модернизацию, инновации, программы энергоэффективности. Но я считаю, что необходимо все же работать над повышением финансовой грамотности бизнеса и выводом его из тени: нельзя загонять предпринимателей в частные кредиты.

- Вы сознательно ушли от кредитования торговли, несмотря на то, что она занимает почти половину российской экономики?

- Когда мы только выводили на рынок наши программы, мы поддерживали все. Особенно в период кризиса, когда была установка насытить рынок денежной массой. Но кризис закончился, а господдержка не безгранична, поэтому приоритетным сейчас является именно производственный сектор. Надо сказать, что большинство наших продуктов для торговли и не предназначены: таким компаниям вряд ли нужны кредиты до семи лет. Мы - банк развития. Поэтому должны идти немного против рынка. Чем сложнее проект у предпринимателя, тем более доступные ресурсы он может получить и на более долгий срок. Однако, к примеру, в моногородах и социально депрессивных регионах мы поддерживаем и торговлю в полном объеме. В других регионах предприятия торговли могут получить наш кредит в объеме до миллиона рублей через микрофинансовые предприятия.

- Сейчас многие называют свою деятельность инновационной, хотя она не всегда является таковой. Как вы проверяете предприятия на инновационность?

- Основная характеристика такого предприятия - подтвержденные патенты. И таких предприятий в стране достаточно: много энергосберегающих проектов, особенно в сфере ЖКХ, много патентов в сфере медицины. Проекты существуют, их просто надо искать и объяснять предпринимателям, повторюсь еще раз - обучать.

- Откуда все эти инноваторы: они организуют компании на волне этого тренда или существуют уже продолжительный срок?

- Зачастую ими руководят люди, пришедшие в бизнес из науки. Они работали в перестройку в НИИ, потом ушли в бизнес и обладают большим научным потенциалом и хорошим опытом. В финальной стадии находится борьба за "Премия Развитие", учрежденную Внешэкономбанком, ее победители будут объявлены на Санкт-Петербургском международном экономическом форуме в июне. На нашу номинацию "Лучший субъект малого и среднего предпринимательства" приходится более трети всех заявок на конкурс. Возраст предприятий разный: я анализировала заявки, там есть компании, которые трудятся и два года, и больше десяти лет.

- Какие требования ставятся перед предприятиями для получения вашего кредита?

- На сегодняшний день мы, предоставляя ресурсы банкам, лизинговым компаниям, факторинговым и микрофинансовым организациям, принимаем риски партнеров. Партнеры принимают риски конечного заемщика. Поэтому у каждого банка требования пока что свои. В

перспективе мы предполагаем разделять риски с банками и тогда, естественно, сможем диктовать свои условия.

- Возможно ли совмещение ваших программ с программами господдержки, например, гарантийных фондов? Этот механизм оказывает влияние на вашу деятельность?

- Безусловно, гарантийный механизм в России активно развивается, но фонды работают непосредственно с банками-кредиторами. Мне кажется, этот инструмент пока задействован не в полной мере. По данным журнала "Эксперт", по итогам 2011 года капитал гарантийных фондов был оценен в 17 миллиардов, а гарантий они выдали на 16 миллиардов. Такие институты должны давать гарантий хотя бы в четыре-пять раз больше своего капитала. Впрочем, они пока не так долго продвигаются на рынке, впоследствии эффект от их работы должен стать более ощутимым. В случае гарантийных фондов, которые капитализируются за счет государственных средств, изначально ставится задача не допустить убытков, должен быть стопроцентный возврат. Мне кажется, это не вполне верная стратегия. Региональные фонды должны предусматривать определенные риски. Надо активнее использовать международную практику: на Западе риски изначально заложены в таких программах, и это считается нормальным.

- А почему государство боится рисковать? В случае с малым бизнесом риски ведь не те же, что в случае с олимпийской стройкой или горнолыжными курортами на Кавказе.

- На самом деле риски довольно большие, потому что порядка 40 процентов начинающих предприятий не выживают. Должно пройти определенное время, должны произойти изменения в сознании людей, чтобы повысилась выживаемость предприятий. И отношение самих предпринимателей к своим финансовым обязательствам должно стать другим. Не секрет, что среди определенной прослойки бизнесменов бытует утверждение "только трусы платят долги". Должен заработать механизм кредитной истории, который позволит регулировать отношения между предпринимателем и банком на протяжении всей жизни бизнесмена. Если брать Америку, то кредитная история начинается чуть ли не со школьной скамьи. И финансовая грамотность должна повыситься: люди не понимают, зачем платить налоги, зачем зарабатывать себе деловую репутацию. Я думаю, что время перемен не за горами.

- Грамотностью должно заниматься правительство регионального уровня?

- Да, нужна поддержка программ развития на региональном уровне. Я очень много езжу по стране, меня приглашают на бизнес-форумы, ярмарки, и зачастую, спросив, что людям известно о поддержке малых предприятий в их регионе, в 95 процентах случаев я слышу - "ничего". Мне как-то позвонил мужчина, который хотел открыть фермерское хозяйство. Он говорил, что написал письмо в правительство, ответа не получил, ищет заемные. Я спросила, зарегистрировал ли он юрлицо, есть ли устав и так далее. Он отвечает: "Нет. Вот денег дадут, тогда зарегистрируюсь". То есть люди еще не умеют решать даже базовые вопросы ведения бизнеса, и с этим необходимо работать.

- Насколько трудно региональному банку начать сотрудничество с вами?

- Сегодня в Ростовской области у МСП Банка 26 банков-партнеров и 26 организаций инфраструктуры. У нас есть определенные требования к банкам, продиктованные в основном регулятором и связанные с размером капитала. Второе ключевое требование - это наличие рейтинга надежности. Естественно, мы анализируем все основные риски: и структуру кредитного портфеля, и структуру привлеченных средств, и уровень просрочки. Это стандартная банковская процедура. На сайте банка есть вся необходимая информация, и любой желающий может себя самостоятельно оценить на соответствие программе. Кстати, как показал последний кризис, мелкие и средние банки оказались более устойчивы в моменты нестабильности. Мелкие банки во время кризиса боялись размещать деньги, поэтому сидели на ликвидности и были достаточно устойчивы. Кроме того, средние банки больше открыты к сотрудничеству, они охотнее перестраивают свою деятельность под наши программы. Крупному банку это сложнее сделать: если у него кредитный портфель исчисляется миллиардами, то ему не так интересно перестраивать свои технологические процессы. Но на самом деле это не является серьезным препятствием: все крупные банки федерального уровня с нами работают - было бы желание, тогда ничего нет невозможного.

**журнал Морские порты****ПОДДЕРЖИМ "УМНЫЙ" ЭКСПОРТ**

АЛЕКСАНДРА ВАСИЛЬЦЕВА

30 марта 2013

Морские порты

Как России повысить долю несырьевого высокотехнологичного экспорта?

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ НЕДАВНО ПРОВЕЛ СОВЕЩАНИЕ ПО РАЗВИТИЮ НЕСЫРЬЕВОГО ЭКСПОРТА, РАЗГОВОРЫ О ТОМ, КАКУЮ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНУЮ ПРОДУКЦИЮ РОССИЯ МОЖЕТ ПРОДАВАТЬ ЗА РУБЕЖ, СТАНОВЯТСЯ ЛЮБИМОЙ ТЕМОЙ ЧИНОВНИКОВ, ВТОРОЙ ПОСЛЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА. КАКИЕ ЖЕ ИНСТРУМЕНТЫ ЕСТЬ У НАШЕЙ СТРАНЫ, ЧТОБЫ ПОДДЕРЖАТЬ "УМНЫЙ" ЭКСПОРТ? И КАК ЭТО ДЕЛАЮТ В ДРУГИХ СТРАНАХ?

**ПЯТИДЕСЯТИКРАТНОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ**

Несырьевой экспорт в последнее время находится в центре внимания Правительства РФ. В марте на совещании, посвященном данному вопросу, премьер-министр Дмитрий Медведев обозначил новую цель: к 2018 году государственной финансовой поддержкой должно пользоваться, минимум, 13-15% неэнергетического экспорта. Хотя по итогам 2011 года эта цифра равнялась лишь 0,5%. Одновременно была поставлена другая амбициозная задача: за те же ближайшие 5 лет обеспечить рост данного вида экспорта на 60-70%.

Если сопоставить обе цели - получится, что в 2018 году финансовая господдержка должна вырасти в 50 раз (!) относительно 2011 года. "Использовать эти средства надо адресно, под детально просчитанные проекты с пониманием региональных и отраслевых приоритетов", - подчеркнул Д. Медведев.

Особенно подробно глава правительства остановился на высокотехнологичной продукции. Поддержка необходима, однако не стоит уповать лишь на госфинансирование - многое зависит и от инновационной деятельности самих компаний, и от того, какие институциональные преобразования идут в стране. Другими словами, насколько благоприятна среда для создания наукоемких продуктов.

Важно и то, чтобы российские компании создавали, в какой сфере имеются преимущества перед зарубежными конкурентами. "Мы должны сами понимать, что сможем продвинуть на международные рынки, - пояснил Дмитрий Медведев. - Наши предложения для зарубежных покупателей должны не только содержать передовые научные разработки, но они должны быть выгодны по коммерческим параметрам".

Среди других способов поддержки экспорта - упрощение и удешевление административных процедур, ликвидация избыточных таможенных операций, облегченный доступ к кредитам и госгарантиям, совершенствование механизмов валютного и экспортного контроля. "И там, где это целесообразно, расширить перечень гарантируемых рисков за счет включения в число этих рисков не только суверенных, но и региональных, муниципальных и корпоративных, - заключил премьер. - Хотя делать это нужно крайне аккуратно, чтобы не разбалансировать систему в целом".

Одновременно нужно не забывать и про международные правила, например, ограничения по прямому субсидированию промышленной и сельскохозяйственной продукции, предусмотренные нормами ВТО, ОЭСР и ЕЭП.

## РАССЧИТАЮСЬ ЗА ИНОСТРАНЦА

Самый мощный инструмент, имеющийся в распоряжении чиновников на данный момент - недавно созданное Агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (**ЭКСАР**). У него есть несколько направлений работы.

Первое - страхование кредитов, которые российский поставщик дает иностранной компании на покупку своей продукции. Причем речь может идти не только о займе как таковом, но и об отсрочке платежа до 360 дней (в случае, если это многократные поставки однородных товаров).

Поясним подробнее. Допустим, российская компания регулярно продает продукцию, скажем, автозапчасти иностранному покупателю. Она выставляет счета, оплата которых производится в срок до 360 дней. Но однажды у зарубежного контрагента начинаются проблемы, он не перечисляет деньги, причем просрочка составляет более 150 дней. Тогда выставленные счета (до 90% суммы) оплачивает ЭКСАР. А затем агентство самостоятельно взыскивает долг с иностранца.

Второе направление - страхование банковского кредита, выданного иностранному покупателю на оплату российской продукции. Причем речь может идти как о российском, так и о зарубежном банке. Третье - страхование российских инвестиций за рубежом.

Агентство ЭКСАР было создано летом 2011 года как 100%-процентная "дочка" **Внешэкономбанка**. ВЭБ внес в уставный капитал 30 млрд рублей. А в конце 2012 года ЭКСАР получил госгарантии еще на \$10 млрд. Таким образом, Агентство может страховать кредиты на общую сумму до 300 млрд рублей.

Существует разбивка по отраслям и даже по континентам. Так, на страхование кредитов в сфере поставок железнодорожного транспорта и путевого оборудования выделено 39 млрд рублей, в энергетике - 34 млрд, в судостроении - 33 млрд. Меньше всего досталось текстильной отрасли, на нее выделили лишь 19 млрд рублей.

Интересна и региональная разбивка. Самым приоритетным рынком считается Азия. На страховку кредитов покупателям изданного региона выделено 106 млрд рублей, из СНГ - 64 млрд,

из Латинской Америки - 54 млрд. А меньше всего пришлось на Западную Европу и Северную Америку - по 5 млрд соответственно. Видимо, данные страны не слишком-то активно импортируют российскую продукцию, по крайней мере, несырьевую.

Но все это - теоретическая разбивка. А на практике в 2012 году ЭКСАР поддержал лишь 15 экспортных проектов на общую сумму 14 млрд рублей. Агентство работает с Роскосмосом, корпорацией "Иркут", ГК "Норникель". В случае с "Норникелем", правда, страховался не кредит, а инвестиции предприятия в Индонезию, где строится медеплавильный завод. Также ЭКСАР застраховал контракты "Интер РАО - экспорта" и Объединенной двигателестроительной корпорации (ОДК) на поставку энергетического оборудования на Кубу и в Китай.

По словам генерального директора **ЭКСАР Петра Фрадкова**, в планах Агентства также услуги для малого и среднего бизнеса, экспортная продукция которого тоже востребована за рубежом, особенно в СНГ.

"В 90% случаев это полуфабрикаты - крепления для чего-то, багажники для "Жигулей" шестой модели, - перечисляет П.Фрадков в интервью газете "Коммерсантъ". - А еще, оказывается, в СНГ хорошо идут наши аквариумы - сейчас работаем с заявкой производителя. Плотно работаем с Союзом экспортеров продовольственной продукции. А недавно получили заявку одной красноярской компании, которая делает уникальные БАДы<sup>1</sup> из шишек, коры и хвои и поставляет их в Германию".

Как заявил премьер-министр Д. Медведев на прошедшем совещании по экспорту, в ближайшее время ЭКСАР окажет поддержку еще 40 проектам общей стоимостью более \$3 млрд. Вместе с

уже реализуемыми получится 55 проектов на сумму примерно 105 млрд рублей. И хотя до "потолка" в 300 млрд рублей еще далеко, Агентство требует новых госгарантий.

На заседании Правительства РФ в середине марта г-н Фрадков заявил, что потребности экспортеров уже сейчас превышают возможности ЭКСПАР. Например, поддержка может потребоваться проектам отечественных компаний в энергетическом и тяжелом машиностроении в Африке, Юго-Восточной Азии и Латинской Америке. Как позже пояснил Министр экономического развития Андрей Белоусов, речь идет о проектах ОАО "Силовые машины" Алексея Мордашова. Также средства нужны для страхования контрактов на поставку самолетов Supeijet-100, гражданской продукции "Вертолеты России" и строительства за границей сервисных центров "КАМАЗа".

Минэкономразвития согласен выделить новые средства, а вот Минфин - против. По мнению Министра финансов Антона Силуанова, срочной потребности в дополнительных госгарантиях нет. Если таковая появится, то Минфин рассмотрит заявку. Однако в ведомстве не понимают, для чего нужен ЭКСПАР, если он не страхует кредиты самостоятельно, а просит гарантии из бюджета, описывает ситуацию газета "Ведомости". А.Силуанов полагает, что ЭКСПАР должен брать на себя больше ответственности. Но, похоже, победа пока за Минэкономразвития. Выдачу дополнительных госгарантий уже поддержали премьер Медведев и первый вице-премьер Шувалов.

#### КУПИ ПОЛЬСКОЕ - ПОЛУЧИ КРЕДИТ ПОД 2,65%

Поддержка компаний-экспортеров со стороны государства - распространенная мировая практика. Например, подобный механизм активно применяется в Польше. Госбанк Bank Gospodarstwa Krajowego (BGK) кредитует импортеров польской продукции на льготных условиях.

Так, ставка по годовому займу в долларах для покупателей-россиян достигает 2,65%, а в евро - 2,4%. Долгосрочные кредиты дороже, но и они выглядят весьма привлекательно. Пятилетний заем в американской валюте обойдется в 4,06% в год, в евро - 4,16%. Чтобы получить такой кредит, нужно обратиться в российский банк - партнер BGK. Таковых больше пятнадцати, в их числе "Сбербанк", "Альфа-банк" и другие крупнейшие банки России.

Ставки, правда, ранжируются в зависимости от страны-импортера. Например, для покупателей из Азербайджана или Казахстана годовой кредит в долларах будет стоить примерно 3%, из Армении или Грузии - 3,2%, а из Украины - 3,5%. Программа действует уже несколько лет, а общий объем потенциальных займов составляет €1,4 млрд. Разницу между льготной и рыночной ставкой BGK компенсирует государство. Власти Польши высоко оценивают успехи применения данного инструмента.

В Великобритании действует Департамент кредитной поддержки экспорта (Export Credits Guarantee Department, ECGD) - аналог российского ЭКСПАР. Агентство страхует кредиты импортеров, полученные для покупки британской продукции. Приоритетом является экспорт высокотехнологичной продукции, например, товаров и услуг для аэрокосмической отрасли. При этом допускается, чтобы часть "начинки" изделия была произведена за рубежом, где дешевле рабочая сила и ниже другие затраты, и экспортирована в Великобританию. Стоимость иностранных компонентов может достигать до 80% конечной стоимости изделия, то есть агентство поддерживает участие страны в международных технологических цепочках. Объем экспорта, для которого использовались услуги ECGD в 2010 году, - ?2,2 млрд.

Самую большую любовь к такого рода механизмам питает Канада. Перед кризисом 2008 года 15% от общего объема ее экспорта реализовывалось при помощи госпрограмм страхования экспортных кредитов. Следом идут Бельгия и Южная Корея (по 10%), затем Япония (9%) и Китай (4,4%). В России же, по словам П.Фрадкова, при помощи ЭКСПАР экспортируется менее 1 % товаров.

Глава российского Агентства обещает, что к 2015 году доля застрахованного экспорта вырастет до 10%. Цифра не выглядит реалистичной, если учесть сегодняшние объемы. Впрочем, г-на Фрадкова можно понять: чем большую цифру он назовет, тем больше шансов получить новые

госгарантии из бюджета, против которых сражается Минфин.

В действительности отсутствие денег у госструктур - явно не та причина, почему бизнес не рвется пользоваться их услугами. Как правило, любая поддержка со стороны государства оборачивается таким громадным числом бюрократических формальностей (которых, правда, зачастую можно избежать, обратившись в фирму-посредника при госструктуре), что затраты на их преодоление не сопоставимы с будущей выгодой. Другими словами, многие просто не верят властям и не хотят связываться.

А если говорить об экспорте в целом, то можно вспомнить и проблемы с возвратом НДС. Да, там встречаются мошеннические схемы, когда фактически никаких товаров и услуг за границу не поставляется, а налог все равно пытаются возместить из бюджета. Однако инспекторы идут по пути наименьшего сопротивления и подвергают прессингу всех, кто претендует на бюджетные деньги, в том числе и добропорядочных налогоплательщиков.

Подводя итог, можно сказать - повышение доли высокотехнологичного экспорта из России возможно. Хотя, конечно, не в таких объемах, о которых говорят власти. Необходимые инструменты для этого есть, да тут и не надо "изобретать велосипед", все технологии уже давно опробованы в западных странах, в том числе страхование кредитов, которым занимается ЭКСАР. Главное, чтобы механизмы поддержки экспорта действительно работали для бизнеса, а не становились поводом для борьбы чиновников и близким им структурам за финансовые потоки.

# ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



ПРАЙМ, Москва, 8 мая 2013 17:30:00

## КАК ВЫПОЛНИТЬ МАЙСКИЕ УКАЗЫ И ПОТРАТИТЬ ЧАСТЬ ФНБ?

Автор: Наталья КАРНОВА

Последние две недели на фоне майских праздников не были богаты на экономические события. В конце апреля состоялась итоговая коллегия Минэкономразвития, где обсуждались способы, как "распечатать" нефтегазовые накопления в обход бюджетного правила, а между праздниками президент Владимир Путин провел совещание по исполнению своих программных указов.

Из корпоративных новостей стоит отметить получение менеджментом "ВСМПО-Ависма" контрольного пакета в крупнейшем мировом производителе титана.

### МАЙСКИЕ УКАЗЫ И ПЕРВАЯ ОТСТАВКА

Президент РФ во вторник, 7 мая, провел совещание по исполнению его майских указов, подписанных год назад, и предвыборных обещаний. Как стало известно за несколько дней до мероприятия, за это время кабинет министров выполнил указы лишь на две трети. Сам Путин недавно признал, что специально завесил планку поставленных перед правительством и региональными властями задач. Однако, несмотря на все макроэкономические сложности, планы должны быть исполнены в любом случае, подчеркнул глава государства в ходе совещания.

На данный момент движение вперед в этом направлении есть, но на ряде направлений работа правительства и губернаторов неудовлетворительная, отметил Путин. Один из неоднозначных моментов - пенсионная реформа. Президент подтвердил, что пенсионный возраст повышать не планируется, однако потребовал от правительства как можно скорее выработать новый вариант расчета пенсий и до осени провести его общественное обсуждение. Гражданам же власти готовы предоставить дополнительный год на выбор структуры пенсионных накоплений - какая часть пойдет в распределительную, а какая в накопительную часть пенсии. Решить это они смогут не до 2014-го, а до 2015 года.

Не работает и механизм предоставления госгарантий по кредитам для среднего бизнеса - 20 миллиардов рублей лежат в бюджете мертвым грузом, а предприниматели фактически не могут получить эти деньги, отметил Путин. Некоторые решения, например по расселению ветхого и аварийного жилья, заведомо невыполнимы, и принимая их, кабмин "вводит себя в блуд", констатировал он.

Глава государства не стал делать оргвыводов и устраивать публичный разнос членам кабинета, как это было в сентябре прошлого года. Тогда по итогам президентской критики министру регионального развития Олегу Говоруну пришлось покинуть свой пост. Однако Путин заявил, что у чиновников будет персональная ответственность за проделанную работу. Всем членам правительства поручено в течение месяца подготовить и предоставить общественности, а затем и президенту планы по реализации майских указов. Он предупредил, что лично заслушает в конце года отчет каждого министра.

Многие эксперты сделали вывод, что весь 2013 год кабинет может работать спокойно, однако о первой отставке было объявлено уже в среду. Владислав Сурков написал заявление об уходе с поста заместителя председателя правительства и оно было удовлетворено. Как сказал пресс-

секретарь главы государства Дмитрий Песков, решение президента связано как раз с реализацией его майских указов и предвыборных обещаний.

#### КАК ПОТРАТИТЬ "ЗАНАЧКУ"?

Одной из главных тем состоявшейся в конце апреля коллегии Минэкономразвития по итогам 2012 года стало обсуждение вопроса, как обойти бюджетное правило, запрещающее тратить доходы бюджета от экспорта нефти и газа. В ходе заседания коллегии премьер Дмитрий Медведев сказал, что "распечатать" ФНБ можно, если при этом формально будет соблюдено бюджетное правило.

Глава Минэкономразвития Андрей Белоусов охотно объяснил, как именно он собирается тратить резервные средства, не нарушая бюджетного правила - например, через **Внешэкономбанк**. Но это будет иметь смысл, лишь если средства будут размещены под сравнительно низкие процентные ставки - 2-4% годовых. Позже министр пояснил, что речь идет о суммах порядка 200-400 миллиардов рублей в год, причем в 2013 году под готовые продукты можно выделить 150-200 миллиардов рублей. В законодательстве, кроме варианта с **ВЭБом**, есть и другие "люфты", сказал министр, не уточнив, какие именно.

По его мнению, копить нефтегазовые доходы в Резервном фонде и ФНБ или нет - вопрос спорный, и часть этих средств должна быть направлена на инфраструктурные проекты, чтобы сэкономить более ценный ресурс - время. В первую очередь, важно дорожное строительство. По словам министра, Минэкономразвития фактически уже внесло соответствующие предложения в правительство, однако пока трудно сказать, когда кабинет примет решение. Он выразил надежду, что речь идет не о годах, а о месяцах.

Белоусов напомнил о шести ключевых задачах, которые России потребуется решить в ближайшие годы. Это и социальные проблемы, и модернизация армии, и реформа здравоохранения... На эти цели потребуется дополнительно порядка 7,5% ВВП в год. При нынешних темпах роста экономики только создание реального резерва для этого потребует семи-восьми лет, оценил министр. Ускорить рост возможно через повышение инвестиционной привлекательности страны, экспорт неэнергетических товаров и выведение из тени малого и среднего предпринимательства. Последняя мера поможет увеличить долю малого бизнеса в ВВП с 19% до 40-50%, планирует Минэкономразвития.

Медведев признал, что решение поставленных задач требует от коллектива министерства новых подходов в макроэкономическом прогнозировании и стратегическом планировании, но не стал дожидаться, когда заявленные цели будут достигнуты, пообещав поднять зарплату сотрудникам Минэкономразвития до уровня Минфина. Сам же Белоусов, возможно, не будет добиваться поставленных целей - он заявил, что согласен перейти на работу в администрацию президента, если такое решение примут президент и председатель правительства.

#### ТИТАНОВОЕ УКРУПНЕНИЕ

ЗАО "Бизнес Альянс Компани", которое представляет интересы менеджмента корпорации "ВСМПО-Ависма" и Газпромбанка, закрыло в конце апреля сделку по покупке у "Ростеха" 45,42% акций титанового гиганта. Цена вопроса - 965-970 миллионов долларов, сообщили агентству "Прайм" в "Ростехе".

Ранее команда управленцев ВСМПО скупил на открытом рынке около 4,6% акций предприятия. Теперь СП контролирует 50% плюс одну акцию корпорации, а блокирующий пакет остается у "Ростеха".

Гендиректор ВСМПО Михаил Воеводин сообщил, что, хотя по законодательству покупатель не должен выставлять оферту миноритарным акционерам, такая оферта добровольно будет объявлена во второй половине мая. Предложение будет действовать один месяц с момента объявления. Цена оферты составит 187 долларов за акцию - стоимость, по которой "Ростех" продал свои бумаги. Оферта распространяется на миноритарных акционеров "ВСМПО-Ависма" (за исключением "Ростеха" и Газпромбанка), которые контролируют около 10% акций предприятия.

Финансирование сделки на 492-495 миллионов долларов планировалось осуществить за счет Сбербанка, остальное - за счет консорциума банков. При этом 495 миллионов долларов - действующий кредит Сбербанка для "Ростеха" - СП переводит на себя. Перед ВТБ, у которого госкорпорация также занимала на покупку доли в титановом гиганте, "Ростех" гасит обязательства на сумму 294 миллиона долларов из заемных средств, привлеченных новым покупателем.



Ведомости, Москва, 13 мая 2013

## ЭКСПЕРТЫ ПО МИЛЛИАРДАМ

Автор: Маргарита Папченкова, Маргарита Лютова ВЕДОМОСТИ

Все инвестпроекты, финансируемые государством, будут с 2014 г. проходить публичный аудит. С 2014 г. инвестпроекты, финансируемые государством, будут проходить публичный аудит: без согласия общественности и независимых экспертов бюджет не даст денег.

Премьер Дмитрий Медведев подписал постановление о публичном аудите госинвестиций. Только после одобрения проекта экспертами и общественными советами при ведомствах он получит финансирование.

Создать с 2013 г. такой механизм поручал президент Владимир Путин в одном из инаугурационных указов. Расходы многих проектов завышены, объясняла помощник президента Эльвира Набиуллина. Правительство задержалось с выполнением поручения: с 2014 г. будет проводиться публичный аудит объектов дороже 8 млрд руб., с 2015 г. - дороже 1,5 млрд. На проекты, уже включенные в гособоронзаказ и федеральную адресную инвестиционную программу на 2013-2015 гг., процедура не будет распространяться (если не меняются их параметры). Не коснется она и проектов, относящихся к гостайне.

Контроль будет осуществляться в два этапа. Сначала независимые эксперты - частные лица или организации - проведут технологический и ценовой аудит. Их работа будет оплачена из бюджета проекта (до 0,58% от стоимости документации) или государством, говорит директор направления "Открытое правительство" центра "Форум" Александр Брагин. Если эксперты дадут положительное заключение, начнется второй этап: в течение месяца общественные советы при органах власти решат, нужен ли вообще проект государству. Без одобрения экспертов и общественного совета правительство не сможет выделить средства. Проект, к которому возникнут серьезные замечания, может быть доработан и снова направлен на экспертизу, при незначительных замечаниях правительство может сразу одобрить финансирование, уточняет министр по вопросам "открытого правительства" Михаил Абызов: "Ответственность за решения несет правительство". Обойти новые требования, утвердив проект, а затем увеличив его смету, невозможно: материалы будут снова отправлены на проверку.

Тестирование нового механизма начнется в этом году. Эксперимент поставят над проектами "Русгидро" и "Автодора", возможно РЖД и "Российских сетей", говорит Абызов. Их проверят эксперты, а также общественные советы при Минэнерго и Минтрансе.

Много претензий вызывают проекты сетевых компаний, говорит директор фонда энергетического развития Сергей Пикин, их раздутые инвестпрограммы выливаются в рост тарифов. Но вопросы не к смете, а к необходимости самих проектов, продолжает он: "Очень много примеров строительства распределительных подстанций в чистом поле с минимальной нагрузкой". Самый крупный проект РЖД с госфинансированием - объекты для проведения Олимпиады, говорит партнер ФБК Игорь Николаев: сложно оценить, была ли завышена смета, нужно сперва выработать критерии оценки.

РЖД получит 260 млрд руб. на развитие БАМа и Транссиба и эти инвестиции одобрены экспертными комиссиями правительства, говорит представитель госкомпании. "Россети" уже проводят независимую экспертизу своих проектов, отмечает их представитель. Его коллега из

"Русгидро" не смог дать комментарий вчера вечером. Еще в марте было отдельное распоряжение об аудите проектов "Автодора", напоминает человек, близкий к госкомпании.

Сейчас решения общественных советов при ведомствах не имеют никакой силы, если же у них появятся реальные полномочия, интерес к ним резко возрастет, прогнозирует координатор проекта "Роспил" Константин Калмыков. Если бы механизм уже работал, удалось бы заблокировать инвестиции в строительство моста на о. Русский (цена - 34 млрд руб.), полагает руководитель общественного совета при Росавтодоре Олег Скворцов: слишком нескоро он окупится. Но есть и риски: общественные советы, состоящие из непрофессионалов, могут срывать хорошие проекты, предупреждает Скворцов: "Из 30 человек в совете при Росавтодоре всего три специалиста, остальные - журналисты и общественники, все совещания - популизм и демагогия". Для вновь формируемых советов будут новые критерии отбора их членов, рассказывает Абызов: "Появится требование - возможность компетентно оценивать инвестпроекты". Фильтр необходим, но не по формальному признаку, рассуждает Калмыков: "Не должно быть таких критериев, как срок жизни организаций, - "Роспил" существует лишь пару лет". Обсуждение не должно слишком затягивать процесс - нельзя тормозить проекты, замечает федеральный чиновник, курирующий инфраструктуру. Новый порядок может отпугнуть соинвесторов, опасается менеджер фонда прямых инвестиций (со инвестировал с РФПИ и "Роснано"): "Крупные иностранные фонды не хотят публичности - она удлиняет сроки и повышает риски срыва проекта". В советах могут появиться люди, заинтересованные в том, чтобы проект был заблокирован, предупреждает чиновник экономического ведомства, но иногда прозрачность важнее эффективности.

Дополнительный контроль может снизить сметы и повысить ответственность менеджмента, но нужна политическая воля, заключает партнер KPMG Алексей Колосов: "Иначе на практике ничего не заработает, а правительство будет искать предлог отклонить мнение экспертов"

Кто представит общество

До 2012 г. общественные советы формировали руководители ведомств, теперь - общественная палата по согласованию с ведомствами. Кандидаты отбираются через интернет-голосование. Например, совет при Минобрнауки был выбран на сайте "Эха Москвы", рассказывает Брагин.



## **БАНК РАЗВИТИЯ БРИКС ДОЛЖЕН НАХОДИТЬСЯ В ЮАР, ПОСКОЛЬКУ АФРИКА НУЖДАЕТСЯ В НЕМ БОЛЬШЕ ВСЕГО - ПРЕЗИДЕНТ СТРАНЫ**

10 мая 2013

ИТАР ТАСС

/Обновлено в 12:20 мск/

ПРЕТОРИЯ, 10 мая. /Корр. ИТАР-ТАСС Александр Нечаев/. Президент ЮАР Джейкоб Зума считает, что штаб-квартира будущего Банка развития БРИКС / Бразилия, Россия, Индия, Китай и ЮАР/ должна будет находиться именно в Южной Африке.

"Африка считает, что банк должен быть создан здесь, поскольку именно на африканском континенте есть самая большая потребность в нем", - заявил он сегодня на Всемирном экономическом форуме /ВЭФ/ по Африке, проходящем в Кейптауне.

На саммите БРИКС в марте было принято политическое решение о создании банка развития, однако основные финансовые и организационные вопросы, включая местонахождение штаб-квартиры, было поручено решить министрам финансов входящих в группу стран к следующему саммиту.

Зума подтвердил, что одной из причин создания банка группы является недовольство медленной реформой Международного валютного фонда /МВФ/ и Всемирного Банка /ВБ/. "Нам нужен иной подход, отличающийся от существующих старых банков, которые иногда действуют медленно при решении вопросов, требующих быстрого разрешения", - сказал он.

Главной проблемой Африки, по его словам, является развитие инфраструктуры. Зума считает, что банк БРИКС поможет решить этот вопрос. Через членство в группе ЮАР будет представлять весь африканский континент с населением более миллиарда человек, подчеркнул президент.

Министр финансов ЮАР Правин Гордхан призвал участников форума активнее инвестировать в африканские страны, вклад которых в мировую экономику будет быстро расти.

"Мы говорим людям, у которых есть деньги и которые хотят получить прибыль, чтобы они вкладывали их в ЮАР и в Африку, где существуют большие возможности", - сказал он, напомнив, что на континенте находится 60 проц сельскохозяйственных земель мира.

К тому же, по словам главы минфина, в ближайшие два-три десятилетия количество молодежи в Африке будет больше, чем на других континентах. "Эта часть мира откроет новый потенциал и даст новые ответы на такие вызовы, как изменение климата, экономическое развитие, снижение неравенства и бедности", - сказал Гордхан. --0--во

# БИЗНЕС



Российская газета.ru, Москва, 10 мая 2013 9:50:00

## "ЛЕНФИЛЬМ" ПОЛУЧИТ КРЕДИТ В 1,5 МИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ

Автор: Алена Узбекова

Киностудия "Ленфильм" получит на модернизацию кредит в размере 1,5 миллиарда рублей. Постановление Правительства России, касающееся предоставления госгарантий по кредиту, подписал премьер Дмитрий Медведев. Для исполнения госгарантии как банк-агент правительства привлекается Внешэкономбанк.

Деньги пойдут на ремонт зданий, приобретение и монтаж нового оборудования и строительство нового павильона в Сосновой поляне. Гарантия предоставляется на срок от 5 до 10 лет, срок исполнения обязательств по кредиту наступает после 1 января 2016 года. Кредитование "Ленфильма" стало возможным после того, как президент Владимир Путин принял решение об обеспечении госгарантий на получение ссуды, а также о 100-процентной гарантии сохранности "Ленфильма" в государственной собственности, сообщил министр культуры Владимир Мединский. Иначе говоря, студия не будет приватизирована, репрофилирована, и бренд "Ленфильма" останется за Санкт-Петербургом и Россией.

Что касается первого большого проекта, который может быть запущен на "Ленфильме", то им может стать в 2013 году сериал "Распутин". "Этот проект должен сниматься в Петербурге. Пока наши коллеги склоняются в пользу RWS ("Всемирные Русские Студии", англ. - Russian World Studios - Ред.), но мы должны постараться предоставить все необходимые условия", - отмечал председатель совета директоров студии "Ленфильм", режиссер Федор Бондарчук. Кстати, одно из главных нынешних преимуществ "Ленфильма" - расположение студии в самом центре города и уникальная коллекция реквизита, состоящего из 350 тысяч единиц хранения.

<http://www.rg.ru/2013/05/10/lenfilm-site-anons.html>

Коммерсантъ, Москва, 13 мая 2013

**ЗИЯД МАНАСИР ВСТАЛ НА РЕМОНТ**

Автор: Евгений Тимошинов, Егор Попов

**"Спецэнерготранс" купил Орский вагонный завод**

Как стало известно "Ъ", железнодорожный оператор "Спецэнерготранс" Зияда Манасира купил Орский вагонный завод. Он принадлежал структурам предпринимателя Олега Ковалева, но фактически продавал актив **ВЭБ**, которому завод должен 4,6 млрд руб. Среди претендентов был "Уралвагонзавод", но его не устроили условия сделки и риски проекта. Потенциально Орский завод - одно из крупнейших предприятий страны по ремонту и выпуску вагонов, но сейчас оно, по сути, простаивает, и перспективы рынка остаются неопределенными.

Два источника на железнодорожном рынке рассказали "Ъ", что накануне майских праздников "Спецэнерготранс" закрыл сделку по покупке Орского вагонного завода. Гендиректор "Спецэнерготранса" Максим Мироненко подтвердил эту информацию. По его словам, оператор получил полный контроль над предприятием, раскрыть детали сделки и ее сумму топ-менеджер отказался. "Схема достаточно сложная, завод купил "Спецэнерготранс", но в дальнейшем мы будем структурировать активы", - уточнил господин Мироненко.

Орский вагонный завод - предприятие, построенное с нуля на месте бывшего завода цветных металлов. Проект реализовывала OVZ Holding AG, основным владельцем которой считается бизнесмен Олег Ковалев. Он хотел создать в Орске холдинг из вагонного и литейного предприятий и завода транспортного машиностроения. Общий размер инвестиций был заявлен на уровне 25,6 млрд руб. (данные Минпромторга), из которых 20,1 млрд руб. должны были составить кредиты.

Но в итоге построен был только вагонный завод. Общий размер вложений в проект на середину 2012 года составил более 5,2 млрд руб., причем 4,6 млрд руб. предприятие должно **ВЭБу**. В последнее время кредит не обслуживался, поэтому завод фактически перешел под контроль госкорпорации, которая и вела переговоры с потенциальными покупателями. Еще одним претендентом был "Уралвагонзавод" (УВЗ), рассказали источники "Ъ", но там от комментариев отказались.

В **ВЭБе** официально говорят лишь о том, что Орский завод является одним из заемщиков. Источник в госкорпорации подтвердил смену владельца завода, пояснив, что со "Спецэнерготрансом" идут переговоры по обслуживанию кредита.

Еще один источник "Ъ", знакомый с ситуацией, не исключил, что оператор получит дополнительные средства от **ВЭБа** на развитие проекта. Максим Мироненко подтвердил только, что "переговоры о реструктуризации кредита будут".

Потенциальная мощность завода - 8 тыс. деповских и 2 тыс. капитальных ремонтов в год.

Параллельно он может собирать до 5 тыс. вагонов (полувагоны, платформы, думпкары). Потенциальная выручка предприятия - от 10 млрд до 12 млрд руб. в год. Запустить завод "Спецэнерготранс" рассчитывает уже в 2013 году. "Про сборку вагонов говорить рано, по ремонтам хотим выйти на объемы, близкие к максимальным, ориентировочно через два года", - уточнил господин Мироненко.

В парке "Спецэнерготранса" 22,9 тыс. вагонов. Из них 10,4 тыс. - в собственном управлении, еще 3 тыс. крытых вагонов - в СП с Rail Garant (данные "Infoline-Аналитики"). Финансовые показатели не раскрываются. Входит в группу "Стройгазконсал тинг" Зияда Манасира, работающего на подрядах "Газпрома", "Транснефти" и других госкомпаний. Журнал Forbes оценивает состояние господина Манасира в \$2,5 млрд.

По словам источника на железнодорожном рынке, сейчас многие операторы интересуются ремонтными активами, чтобы не зависеть от дочерних структур ОАО РЖД, которые монополия в ближайшее время планирует продать. "Спецэнерготранс" по итогам сделки обеспечит ремонтами

себя и выйдет на рынок, который в перспективе станет еще более конкурентным. Если Орский завод выйдет на полную мощность, он станет одним из крупнейших предприятий такого профиля в стране. Но глава "Infoline-Аналитики" Михаил Бурмистров считает, что риски "Спецэнерготранса" высоки. По данным эксперта, в 2012 году завод успел выпустить 721 полувагон, а выручка составила около 1,5 млрд руб. при отрицательной EBITDA. Стоимость этого бизнеса с учетом остановки завода можно оценивать лишь исходя из стоимости оборудования, а с учетом долга сделка могла быть вообще безденежной, считает Михаил Бурмистров. "Большие обороты, которые нужны для погашения долга, может дать только сборка, а не ремонт вагонов, - добавляет эксперт. - А с учетом профицита парка в стране наладить производство будет сложно".

Источник, знакомый с ходом переговоров ВЭБа с УВЗ, говорит, что последний отказался от идеи купить Орский завод в том числе "из-за неопределенности с возможностью полной загрузки мощностей" как по ремонту, так и по сборке.

#### ЦИТАТА

У нас рынка нет, никто не покупает, ездим на старом

- Олег Сиенко, глава "Уралвагонзавода", 21 марта о перспективах российского рынка грузовых вагонов

## РУСЛАН БАЙСАРОВ РАССТАВИЛ ПРОЕКТЫ ПО УГЛЯМ

Автор: Анатолий Джумайло

ТЭПК разработала план освоения Элегеста

"Ъ" стали известны детали планов Руслана Байсарова по разработке одного из крупнейших в России Элегестского угольного месторождения. К 2016 году подконтрольная бизнесмену Тувинская энергетическая промышленная корпорация (ТЭПК) хочет довести уровень добычи до 5 млн тонн угля в год, затем - до 15 млн тонн. Общий объем вложений с учетом железной дороги, морского терминала и электростанции в Туве составит \$9 млрд. ТЭПК надеется на кредиты ВЭБа и Сбербанка, сама готова финансировать до 25%. При текущих ценах на уголь проект может окупиться за 20 лет, но потребление угля в России падает, и ТЭПК будет сильно зависеть от экспортных рынков.

Сегодня Тувинская энергетическая промышленная корпорация Руслана Байсарова получит лицензию на разработку Элегестского угольного месторождения с запасами около 1 млрд тонн коксующегося угля (ТЭПК была единственным претендентом на конкурсе 26 апреля). Как рассказал "Ъ" сам бизнесмен, ТЭПК намерена добывать на месторождении более 15 млн тонн угля в год, на этот объем компания будет постепенно выходить с 2017 года по завершении строительства железной дороги Элегест - Кызыл - Курагино. По условиям лицензии, выход на проектную мощность должен состояться в течение шести с половиной лет, то есть к ноябрю 2019 года.

Элегест может стать вторым крупнейшим проектом по добыче коксующегося угля в России после разработки "Мечелом" Эльги, где к 2018 году планируется добывать 18 млн тонн угля в год. Разработка Элегеста должна начаться уже в 2013 году (планируется добыть 200-300 тыс. тонн угля), к 2016 году ТЭПК рассчитывает выйти на добычу 5 млн тонн угля, которые будет перевозить автотранспортом. В проектирование и строительство ГОКа ТЭПК планирует вложить 45 млрд руб. Инвестиции в железную дорогу Элегест - Кызыл - Курагино (410 км, должна соединить месторождение с Транссибом) оцениваются в 195 млрд руб., ее пропускная способность составит до 27 млн тонн в год. Соглашение о строительстве ветки ТЭПК подписала в феврале с Минтрансом, правительствами Тувы и Красноярского края. Руслан Байсаров говорит, что ветка позволит перевозить также уголь с разрабатываемых в Туве месторождений "Северстали" и Evraz (мощности их проектов после 2018 года - 7 млн и 7,5 млн тонн угля в год соответственно). Раньше компании рассматривали возможность консорциума для строительства железной дороги, однако в конце 2012 года отказались от этой идеи.

По словам господина Байсарова, в строительство ГОКа и железной дороги ТЭПК сама намерена вложить 25% средств и привлечь кредиты под госгарантии. Предварительные переговоры проведены с ВЭБом и Сбербанком, детальные начнутся в августе. В Сбербанке и ВЭБе отказались от комментариев, но источник, близкий к госкорпорации, подтвердил факт переговоров. Для строительства порта и ТЭС также будут привлекаться заемные деньги, но пока нет определенности, в каких пропорциях и у каких банков, пояснил "Ъ" представитель господина Байсарова.

Руслан Байсаров говорит, что ТЭПК будет экспортировать уголь в Южную Корею, Китай и Японию, а в перспективе - в Индию. По словам бизнесмена, уже прошли переговоры с рядом китайских и южнокорейских потребителей. Господин Байсаров участвовал в российской делегации, посетившей Китай в апреле, добавил собеседник "Ъ", знакомый с ее составом. Для экспорта угля ТЭПК за 15 млрд руб. построит к 2017 году терминал в порту Ванино мощностью перевалки 15 млн тонн угля в год (первая очередь на 3,5 млн тонн будет запущена в 2015 году). Кроме того, "для обеспечения функционирования месторождения и ГОКа, а также снабжения теплом населения Тувы" ТЭПК построит в республике угольную ТЭС мощностью 200 МВт, рассказал господин Байсаров. Вложения оцениваются в 9 млрд руб., ввод в эксплуатацию

намечен на 2016 год. Годовые потребности станции в угле составят 200 тыс. тонн, поставлять его будет сама ТЭПК, так как в запасах Элегеста есть 15 млн тонн энергетических углей. Местные власти не раз просили крупных инвесторов, приходящих в республику, построить новую станцию вместо единственной в столице старой и проблемной Кызылской ТЭЦ. Участники рынка рассказывали "Ъ" в марте, что тувинские власти инициировали внеплановые проверки Росприроднадзором выполнения условий лицензионных соглашений у работающих в республике структур Evraz, "Северстали" и En+, чтобы подтолкнуть компании к постройке ТЭС. Теперь решать энергетические проблемы Тувы будет ТЭПК.

Общие вложения ТЭПК в Элегестский проект, таким образом, составят около \$9 млрд, которые компания планирует окупить за 15 лет. Олег Петропавловский из БКС считает более реалистичным срок окупаемости 20 лет, если оценивать проект исходя из текущих цен на уголь. В Туве качественный уголь, который требует минимального обогащения, отмечает аналитик, поэтому себестоимость добычи низкая. Так, "Северсталь" прогнозирует ее на участке Центральный Улуг-Хемского бассейна на уровне \$20 за тонну. Получается, себестоимость продаж угля на условиях CFR в Китай у ТЭПК может составить \$115, если везти уголь к Транссибу автотранспортом, и \$70, когда будет построена железная дорога. Это 30% рентабельности даже в первом случае, ведь сейчас цены подобных контрактов достигают \$150 за тонну, говорит господин Петропавловский. Но, добавляет он, ТЭПК будет полностью зависеть от высококонкурентных экспортных рынков, ведь потребление коксующегося угля в России будет, скорее всего, падать за счет перехода на новые технологии, позволяющие снизить расход кокса на четверть.



Ведомости, Москва, 13 мая 2013

## ТОРГОВО-ПЕРЕСАДОЧНЫЙ УЗЕЛ

Автор: Бэла Ляув, Ведомости

Москва торгует пересадками

Что обещает московская транспортная программа пассажирам и инвесторам

До 2020 г. на московском метро и железной дороге будет построено 255 транспортно-пересадочных узлов. Каждый узел - не только парковка и станция, но и магазины с офисами. Поэтому предсказать, поедет Москва после этого или окончательно встанет, эксперты пока не берутся

Почти две трети транспортно-пересадочных узлов (ТПУ) - капитальные, т. е. это не просто парковка рядом со станцией метро или железной дороги, а целое сооружение. В этом сооружении будут общественные зоны - крытый перрон и переход, полицейский участок, туалет и т. д. - и коммерческие - магазины, офисы, гостиницы, рестораны и проч. Доходы от коммерческой недвижимости должны отбить расходы на весь ТПУ.

31 ТПУ появится на станциях Московской кольцевой железной дороги (МКЖД), 57 - на станциях РЖД, 90 - метро. Операторы остальных ТПУ еще не определены, говорит заммэра по транспорту Максим Ликсутов. Вся программа должна быть реализована к 2020 г., а первые капитальные ТПУ власти хотят сдать уже к концу 2014 г.

### УЗЛЫ НА КОЛЬЦЕВОЙ

Для реконструкции Малого кольца правительство Москвы пополам с РЖД в 2011 г. учредило ОАО "Московская кольцевая железная дорога". До конца 2015 г. компания должна перестроить дорогу (это обойдется в 52,8 млрд руб.), которая станет перевозить 285 млн пассажиров в год. ТПУ на кольце тоже будет строить МКЖД, из 31 узла 29 градостроительно-земельная комиссия Москвы уже одобрила.

Станции МКЖД будут состоять из технологической и коммерческой частей: на первую на круг придется около 800 000 кв. м, на вторую - около 282 000 кв. м, плюс порядка 20 000 машино-мест, говорит гендиректор МКЖД Михаил Хромов.

ТПУ впечатляют своими размерами. Например, на "Пресне" будут терминал (2600 кв. м), подземный пешеходный переход (2100 кв. м), гостиницы (7200 кв. м), административный комплекс с конференц-залом и парковкой (55 000 кв. м), склад (7600 кв. м). А на "Рязанской" - пассажирский терминал (12 900 кв. м), подземные пешеходные переходы (23 000 кв. м), торговые помещения (35 000 кв. м), гостиница (10 000 кв. м), офисы (40 000 кв. м) и паркинг на 1300 машино-мест.

К строительству компания приступит уже в этом году, обещает Хромов. Инвестиции он оценивает в 59,7 млрд руб.: 10,7 млрд руб. - в технологическую часть, 49 млрд руб. - в коммерческую. На проектирование (этим занимается Москомархитектура), освобождение земельных участков и начальные работы компания тратит собственные деньги, которые были внесены учредителями в уставный капитал, - 5 млрд руб.

Представитель МКЖД рассказывает, что компания будет искать инвесторов, заинтересованных в строительстве коммерческих объектов и последующем управлении ими. Схема следующая: инвестор строит за свой счет весь объект, а потом технологическую часть и часть коммерческой недвижимости передает в собственность МКЖД. В каждом случае решение принимается индивидуально. Инвесторов будут отбирать на конкурсах, ТПУ предполагается выставлять лотами по 5-7 штук.

## УЗЛЫ НА ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГЕ

В РЖД строительством ТПУ займется филиал монополии - Дирекция железнодорожных вокзалов (ДЖВ). Из 57 ТПУ 42 будут капитальными. "Мы начинаем проектирование всех ТПУ, для этого с правительством Москвы очищаем выбранные площадки от несанкционированной торговли, - рассказывает начальник ДЖВ Сергей Абрамов. - В этом году стартует строительство 3-4 узлов, в том числе на Курском вокзале и в Царицыне". Сейчас, по его словам, каждый проект детально просчитывается вместе с Москомархитектурой.

В презентации, которую дирекция готовила для мэра, указано, что общая площадь всех ТПУ составит 5,7 млн кв. м, из них почти 1 млн кв. м - технологические площади. Гигантский комплекс появится на "Выхино" - 600 000 кв. м, из которых 265 000 кв. м - торговый центр.

Пока дирекция готовит программу ТПУ на заемные средства - в 2012 г. было привлечено более 500 млн руб., а в 2013 г. планируется до 5 млрд руб., говорит Абрамов. Дальше - ставка на зарубежных инвесторов: "дочка" дирекции и оператор проекта - "РВ-метро" - уже подписала меморандум с корейскими институциональными инвесторами Zenith Partners Korea и SAABAA International о привлечении проектного финансирования в \$2 млрд. Займы будут возвращаться в зависимости от сценария привлечения: деньгами, долями, обязательствами, говорит представитель ДЖВ. По его словам, строить все ТПУ дирекция будет сама - мощности есть.

## УЗЛЫ НА МЕТРО

На метро ТПУ будет строить ГУП "Московский метрополитен". Эти узлы скромнее: за исключением нескольких на строящихся станциях - "Котельники", "Саларьево", площадь каждого составит примерно 10 000 кв. м. Но и тут, конечно, будут коммерческие площади.

"Метро будет избавляться от беспорядочной торговли. Мы хотим, чтобы метрополитен получал доходы не только за счет пассажироперевозок, но и от использования коммерческих площадей", - говорит Ликсутов. Он приводит в пример лондонский метрополитен, доходы которого на 35% обеспечивают именно такие поступления. В переходах метро насчитывается сейчас более 4000 торговых точек, но от них метро получает всего около 500 млн руб. в год. Цель - увеличить эти доходы не менее чем до 10 млрд руб. в год, объясняет Ликсутов.

Сначала метрополитен предложил инвесторам поучаствовать в строительстве ТПУ. Проектом заинтересовалось около 20 инвесторов, большинство - нынешние арендаторы подземных киосков.

Однако позднее сценарий переиграли. Все ТПУ метрополитен будет строить самостоятельно. Отвечать за ТПУ будет Дирекция строящегося метрополитена (филиал ГУП). Градостроительная документация, проектные работы, выходы из станций, подводящие автомобильные дороги и коммуникации будут строиться за счет городского бюджета. А сами объекты - за счет метрополитена (в том числе на заемные деньги). По словам источника в ГУПе, программа еще сырая - окончательного решения ни по объемам застройки, ни по схемам финансирования нет. Зато много вопросов по освобождению площадок около метро - это потребует немало времени и средств.

В России нет достаточного опыта проектирования и строительства ТПУ - сложных инженерных объектов, говорит 1-й замначальника Дирекции строящегося метрополитена Владимир Моисеев. Поэтому метро будет привлекать зарубежные инжиниринговые компании.

## УЗЕЛ ДЛЯ ИНВЕСТОРА

По оценкам Ильи Кузнецова, руководителя отдела стратегического консалтинга Cushman & Wakefield (консультирует МКЖД по ТПУ), инвестиции в коммерческую часть ТПУ могут оцениваться в среднем в \$2000 за 1 кв. м, а в общественные зоны (которые нужно полностью отделять) - примерно на 20% больше. По грубым подсчетам, только 163 ТПУ, где уже определены операторы, дадут около 8 млн кв. м недвижимости. В среднем каждый проект на треть состоит из технологической и на две трети из коммерческой зоны. Исходя из этого инвестиции могут составить \$17 млрд.

Найдутся ли желающие вкладывать такие деньги? Места расположения ТПУ - это недооцененные территории, если развивать подъездные пути, то их потенциал космически вырастет, считает Кузнецов. Но признает, что пока инвесторы смотрят на проект с опаской - они предпочли бы выделить коммерческую составляющую и заниматься только ею.

Инвесторы ищут проекты, которые окупаются в пределах семи лет, говорит Валентин Гаврилов, директор отдела исследований рынка CBRE. По расчетам Кузнецова, ТПУ на "Выхино" окупится гораздо быстрее. Без учета стоимости земли и коммуникаций инвестиции в ТПУ "Выхино" могут составить около \$855 млн, считает он. "Суммарная площадь торговли и питания в ТПУ - 300 000 кв. м, т. е. сдаваемая составит около 70% - 210 000 кв. м. После завершения проекта годовой арендный доход может составить около \$190 млн плюс порядка \$2,5 млн в год - чистый доход

гостиницы. IRR такого проекта - около 25%. Это, конечно, очень привлекательный проект, и город может либо сократить площади, либо запросить достаточно высокую цену за участок", - рассуждает эксперт. "Если город предоставит определенную свободу девелоперам, то ряд компаний могут рассмотреть другие виды недвижимости, наиболее вероятно - жилье. В этом случае цифры будут другими", - заключает Кузнецов.

Пока частные инвесторы осторожничают, госбанки - Сбербанк, ВТБ и ВЭБ - уже ведут переговоры, утверждает московский чиновник. "ВТБ будет рад сотрудничать с властями столицы в развитии городской инфраструктуры. Но на данный момент еще рано говорить об участии ВТБ в этом проекте. Нам необходимо тщательно изучить предложение", - сообщил представитель банка. Пресс-служба ВЭБа также сказала, что банк готов рассмотреть обращение: "Проект очень интересен - соответствует всем требованиям банка, направлен на развитие инфраструктуры". Сбербанк "Ведомостям" не ответил, но близкий к нему источник говорит, что переговоры ведутся.

#### УЗЕЛ ДЛЯ ПАССАЖИРА

Что хорошо для инвестора - магазины, рестораны, может оказаться очень неудобно для пассажира. "Мы предлагали еще в бытность мэром Юрия Лужкова избавиться от торговой составляющей в ТПУ "Выхино", так как она полностью убивает саму идею пересадочного узла", - вспоминает Сергей Ткаченко, руководитель собственной архитектурной мастерской и бывший руководитель НИИПИ генплана. Но команда Сергея Собянина оставила проект в тех же объемах. Включение в состав ТПУ торгово-развлекательных центров значительной площади привлечет к ТПУ не только пассажиров общественного транспорта, но и автомобилистов, в том числе проезжающих транзитом, полагает Михаил Каштанов, ведущий эксперт информационно-аналитического портала "Геожизнь". В итоге емкость парковочного пространства ТПУ будет быстро выбрана, а излишек автомобилей заполнит прилегающую уличную сеть, ухудшая дорожную ситуацию и осложняя работу наземного транспорта, вопреки целям, поставленным при создании ТПУ, опасается он.

Департамент транспорта Москвы считает эти опасения необоснованными. "Любой ТПУ рассматривается прежде всего как транспортный узел с точки зрения обработки пассажиропотока, прибывающего на всех видах транспорта. Коммерческая составляющая ТПУ в каждом конкретном случае создается только при условии и в объемах, в которых он может быть обслужен транспортной составляющей создаваемого ТПУ", - сообщил представитель департамента. Для расчетов, по его словам, применяется моделирование пассажиропотоков внутри ТПУ и на его подъездах.

Как проверить эти расчеты? Ни один из экспертов, к которым обратились "Ведомости", за это не взялся. Подсчитать, что будет с "транспортной составляющей", невозможно, не имея проекта планировки по каждому ТПУ, объясняет Николай Залесский, научный сотрудник Института экономики транспорта и транспортной политики НИИ ВШЭ. В проекте планировки, который утверждается правительством Москвы, указывается, какие дороги будут вести к ТПУ, какие объекты там будут построены и т. д. Между тем ни одного утвержденного проекта планировки по ТПУ не существует, сообщила "Ведомостям" пресс-служба Москомархитектуры.

Ткаченко рассказывает, что обычный порядок действий такой: сначала принимается отраслевая схема (у ТПУ она есть), потом город определяет границы проектов планировок (нет), проводит публичные слушания (нет), и только после этого обозначаются предельные технико-экономические показатели объектов (а вот это почти у всех ТПУ МКЖД уже есть). Получается, Москва сначала утверждает параметры транспортных узлов (с торгово-развлекательными центрами), а потом уже начинает подводить к ним транспорт.

При строительстве ТПУ не должно быть гигантомании и они не должны быть рассчитаны на привлечение автомобильного потребителя, предупреждает директор Института экономики транспорта и транспортной политики НИИ ВШЭ Михаил Блинкин. "Во всем мире такие узлы есть - это удобная пересадка, дополнительный социокультурный центр, и они должны отвечать определенной бизнес-логике", - говорит он. По его мнению, ТПУ могут быть около станций МКЖД и РЖД, а около метро должны появляться в основном перехватывающие парковки, где можно оставить машину.-

Получается, Москва сначала утверждает параметры транспортных узлов (с торгово-развлекательными центрами), а потом уже начинает подводить к ним транспорт  
В Москве уже есть один ТПУ - на "Планерной". Но новые будут гораздо капитальнее /



Коммерсантъ, Москва, 13 мая 2013

## SSJ БЕРЕТ НОВУЮ ВЫСОТУ

Автор: ЕЛИЗАВЕТА КУЗНЕЦОВА

ОАК готовится поднять стоимость самолета

Средняя стоимость Sukhoi SuperJet 100 (SSJ 100) может после 2018 года увеличиться на 10%, до 884 млн руб. В Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК) рассчитывают покрыть таким образом возможные убытки от обесценения самолета - около 20 млрд руб., - возникающие на фоне инфляции и роста издержек. Но участники рынка считают, что сложности SSJ 100 может создать не рост цен (первые заказчики получили самолеты со значительной скидкой), а темпы производства самолета, отстающие от заявленных планов.

В опубликованной на прошлой неделе отчетности по МСФО ОАК сообщила, что может в 2018 году увеличить стоимость SSJ 100 на 10%. В документе отмечается, что подорожание может произойти после введения расширенной базовой версии и углубленной модификации самолета. В результате средняя цена на SSJ 100 в базовой версии составит \$28,4 млн (863 млн руб.), а на SSJ 100 LR (самолет с увеличенной дальностью полетов) - \$29,1 млн (884 млн руб.). Причины роста цен ОАК объясняет потенциальными убытками от проекта - \$668,5 млн (20,3 млрд руб.) - из-за инфляции и увеличения издержек.

Представитель ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС; входит в ОАК и выпускает SSJ) пояснил "Ъ", что указанные в отчетности цены являются средней продажной стоимостью. Начиная с февраля 2012 года каталожная цена на самолет в базовой версии (рассчитан на 70-100 пассажиров) составляет \$35,4 млн, вариант с увеличенной дальностью полета LR оценивается в \$36,2 млн. В 2010 году самолеты стоили на 12% дешевле - \$31,7 млн и \$32,3 млн соответственно. По словам собеседника "Ъ" в ГСС, эскалация цены прописана в бизнес-плане производителя и зависит от множества факторов. В ОАК прогнозируют, что рыночный спрос на SSJ останется прежним. На сегодняшний день портфель твердых заказов на SSJ 100 составляет 179 самолетов, и при заключении контракта покупателям предоставляются значительные скидки. Стартовый заказчик 30 самолетов SSJ 100 в стандартной спецификации (одноклассная компоновка на 98 пассажирских мест) - "Аэрофлот" - получил скидку в размере 38% от каталожной цены 2010-2011 годов. Цена составила \$19 млн за самолет вместо заявленного \$31 млн. Стоимость SSJ 100 для обанкротившейся армянской авиакомпании "Армавиа" составила \$20 млн. Еще один крупный заказчик - лизинговая компания ИФК - находится в финальной стадии переговоров о финансировании покупки 15 SSJ 100 в базовой версии и еще пяти самолетов в версии Long Range для стран Юго-Восточной Азии. По словам представителя ИФК, речь также идет о значительных скидках.

Между тем источники на авиационном рынке считают, что основополагающим моментом для реализации SSJ 100 станет не изменение цены на самолет, а способность заводов производить их в соответствии с заявленными сроками. По итогам 2012 года ГСС выпустила 12 SSJ 100-95В, включая пять - для "Аэрофлота", два - для "Якутии" и еще пять - для зарубежных заказчиков. В 2013 году компания планирует выпустить 27 самолетов - в первую очередь для "Аэрофлота", мексиканской InterJet, а также для индонезийской Sky Aviation и лаосской Lao Central Airlines. Планируется также изготовить три SSJ 100-95LR и поставить один самолет этой версии "Газпромавиа". В 2014 году производство SSJ должно достигнуть 60 самолетов в год.

Глава аналитической службы "Авиапорт" Олег Пантелеев отмечает, что при реализации крупных сделок с вновь выводимыми на рынок самолетами скидки производителя на каталожные цены могут достигать 40-45%. Названная стоимость SSJ 100 после 2018 года является ориентиром для финансистов и показывает среднюю выручку на проданный самолет, необходимую для сохранения рентабельности. Главный редактор "Авиатранспортного обозрения" Алексей

---

Синицкий добавляет, что при заключении контракта заказчику важна не столько стоимость продукта, сколько условия сделки с расчетом оптимальной структуры кредитования. В этой связи, поясняет эксперт, не менее важным фактором для заказчика является эффективность самолета: чем активнее будет его эксплуатация, тем быстрее происходят расчеты по кредитам.

**ВЕДОМОСТИ**

RUSSIAN BUSINESS FINANCIAL TIMES

Ведомости.ru, Москва, 13 мая 2013 1:52:00

## СЕЧИН ВОЗГЛАВИТ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ "ИНТЕР РАО"

Автор: Тимофей Дзядко, Vedomosti.ru

Президент "Роснефти" Игорь Сечин может снова возглавить совет директоров "Интер РАО". А поскольку избираться он будет не от государства, а от компании, то и голосовать сможет сам, а не по директиве правительства

"Роснефть" собирает деньги с "дочек"

Совет директоров "Роснефти" одобрил привлечение пятилетних займов у 47 компаний группы на общую сумму 69,44 млрд руб. (\$2,2 млрд), сообщила компания, передает "Интерфакс". В число "дочек"-кредиторов не входят компании группы ТНК-ВР, у которых "Роснефть" уже решила занять около \$10 млрд.

Совет директоров "Роснефти" разрешил Сечину совместить должности президента компании с "планируемой должностью председателя совета директоров "Интер РАО", сообщила нефтяная компания. Годовое собрание акционеров, на котором будет переизбираться совет, назначено на 25 июня. Других вариантов на пост председателя совета директоров "Интер РАО", кроме Сечина, нет, говорит источник в Росимуществе.

Сечин возглавлял совет директоров "Интер РАО" в 2008-2011 гг., будучи вице-премьером - куратором ТЭКа. Но два года назад был вынужден выйти из совета, следуя инициативе тогдашнего президента Дмитрия Медведева по замене чиновников на независимых директоров.

Фамилия Сечина значилась в первоначальном варианте списка кандидатов в новый совет директоров энергохолдинга, но затем правительство (через Росимущество, "Росатом", ВЭБ, ФСК, "Русгидро" и другие структуры владеет почти 69% компании) его исключило. Но в марте Сечина выдвинула в совет "дочка" самой "Интер РАО" - "Интер РАО капитал" (владеет 14%). Это решение согласовано с администрацией президента, утверждает сотрудник Росимущества. Такой вариант Сечину намного удобнее. Ведь в случае избрания в совет он не должен будет голосовать по директиве, замечает источник, близкий к компании, и подтверждает собеседник в Росимуществе.

"Мы считаем Игоря Сечина оптимальным кандидатом на должность председателя совета директоров как главы компании, являющейся стратегическим партнером "Интер РАО", способным в средней и долгосрочной перспективе обеспечить достижение компанией целей, заложенных в стратегии ее развития", - сказал представитель "Интер РАО" Антон Назаров. "Интер РАО" - один из крупнейших покупателей газа у "Роснефти", в конце прошлого года они подписали контракт на поставку 875 млрд куб. м в течение 25 лет.

Правительство уже одобрило идею Сечина передать разрозненные пакеты госструктур в "Интер РАО" в собственность или доверительное управление "Роснефтегаза", совет директоров которого он возглавляет. Впервые об этом заговорили еще осенью, а в марте Сечин еще раз подтвердил, что "Роснефтегазу" нужны деньги на эту сделку, утверждает сотрудник Росимущества.

Изначально "Интер РАО" создавалась как главный экспортер-импортер электроэнергии, но на ее базе Сечин задумал создать крупный энергохолдинг. "Интер РАО" достались госпакеты энергокомпаний, которые не нашли новых собственников в ходе распродажи активов РАО ЕЭС в 2007-2008 гг., а также частные игроки. Например, в 2011 г. холдинг договорился о покупке 79% ОГК-3 у "Норникеля", а в прошлом - установил контроль над "Башкирэнерго".

Сегодняшняя "Интер РАО" была создана при Сечине и ее судьба всегда была тесно связана с его различными масштабными проектами, поэтому возвращение Сечина на пост председателя совета более чем логично, отмечает аналитик "ВТБ капитала" Михаил Расстригин.

Всего на 11 мест в совете "Интер РАО" претендуют 15 кандидатов, в том числе предправления "Интер РАО" Борис Ковальчук, руководитель ФСК Олег Бударгин, гендиректор "Газпром энергохолдинга" Денис Федоров, начальник департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов "Газпрома" Кирилл Селезнев и др. В этом списке нет нынешнего председателя совета Григория Курцера, которому этот пост уступал Сечин, сейчас Курцер работает советником руководителя службы безопасности "Роснефти".

Председатель совета директоров "Интер РАО" - не единственная должность, которую Сечин, вероятно, будет совмещать с руководством "Роснефтью" и "Роснефтегазом". Он также уже возглавляет совет директоров Национального нефтяного консорциума в Венесуэле, наблюдательный совет хоккейного клуба ЦСКА, правление "ТНК-ВР менеджмента" и входит в совет директоров TNK-BP Limited.

Представитель вице-преьера, курирующего ТЭК, Аркадия Дворковича отказался от комментариев. Альтернативы Игорю Сечину в качестве председателя совета директоров "Интер РАО" у государства нет

[http://www.vedomosti.ru/companies/news/11931701/sechin\\_vozvraschaetsya\\_v\\_energetiku](http://www.vedomosti.ru/companies/news/11931701/sechin_vozvraschaetsya_v_energetiku)



InoСМИ.ru (inosmi.ru), Москва, 11 мая 2013 10:54:00

## ЧЕЧНЯ, ТЕРРИТОРИЯ РОССИИ (" РАДИО СВОБОДА ", США )

Автор: Анастасия КИРИЛЕНКО

Проект курорта Ведучи, который обещают закончить уже через три года, предусматривает создание 19 лыжных трасс протяженностью 46 километров и пропускной способностью 12 тысяч лыжников в час, пятизвездочный отель на 400 номеров с вертолетной площадкой, конный манеж, каток, поселение из 20 горных шале, гостиничных домиков, spa-комплексов в центре поселка, сеть ресторанов и кафе. Любой чеченский чиновник считает важным подчеркнуть, что строительство осуществляет бывший зять А.Б. Пугачевой Руслан Байсаров (Ведучи - его родовое село). Менее широко афишируется тот факт, что большая часть инвестируемых средств имеет бюджетное происхождение, щедрым кредитором выступает Внешэкономбанк (Рамзан Кадыров, правда, убежден, что средства в республику поступают непосредственно от Аллаха, но эта версия пока не находит подтверждений). В том, что эти деньги никогда возвращены не будут, в Чечне не сомневаются, но это никого не смущает, это считают справедливым налогом на восстановление республики - и чиновники, и граждане. Еще один кредит от ВЭБа - на строительство турбазы на высокогорном озере "Кезеной-Ам" - только ожидается. Возможно, чтобы выбить его, и понадобились "показательные выступления" в Ведучи в феврале. Снега тогда не хватало, и горы накрывали белой материей - в темноте по НТВ выглядело отлично. Спортивные менеджеры из Москвы были поражены, когда, по их словам, Руслан Байсаров преклонил колено перед Рамзаном Кадыровым во время прямой трансляции события.

# ПЕРСОНАЛИИ

РОССИЯ-ВЭБ-РУКОВОДСТВО-ДОХОДЫ

08.05.2013 18:23:50 MSK

## **ДОХОДЫ ГЛАВЫ ВЭБА ДМИТРИЕВА В 2012Г СОКРАТИЛИСЬ НА 10,2% - ДО 78,6 МЛН РУБ.**

Москва. 8 мая. ИНТЕРФАКС-АФИ - Доходы председателя госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" (ВЭБ) Владимира Дмитриева в 2012 году составили 78,6 млн рублей, что на 10,2% меньше, чем в 2011 году, когда они равнялись 87,5 млн рублей, увеличившись в 3,4 раза по сравнению с 2010 годом.

Сведения о доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера руководителей ВЭБа размещены на сайте госкорпорации.

Доходы супруги В.Дмитриева, напротив, выросли - на 9,2%, до 5,9 млн рублей, после снижения в 2011 году на 27%.

У первого зампреда ВЭБа Михаила Полубояринова, назначенного на эту должность в ноябре 2011 года, доходы в 2012 году сократились на 11% - до 30,2 млн рублей по сравнению с 34,1 млн рублей годом ранее.

Доходы еще одного первого заместителя председателя ВЭБа Анатолия Тихонова, напротив, выросли на 24% - до 76,2 млн рублей после роста в 3,7 раза в 2011 году.

Снизилась доходы зампреда Анатолия Балло - на 19%, до 32,6 млн рублей после роста в 2011 году в 3,4 раза - до 40,1 млн рублей.

Доходы главного бухгалтера ВЭБа Владимира Шапринского сократились за год на 26% - до 28,7 млн рублей после роста в 2011 году.

Доходы трех зампредов выросли в 2012 году не более чем на 10% после двукратного роста в 2011 году: Сергея Васильева - на 3,2%, до 28,5 млн рублей, Михаила Копейкина - на 4,2%, до 29,7 млн рублей, Сергея Лыкова - на 9%, до 39,4 млн рублей.

Заместитель председателя Ирина Макиева, годовой доход которой в 2011 году был самым низким (14,9 млн рублей), в 2012 году увеличила его до 23,8 млн рублей.

Доходы зампреда Андрея Сапелина, который вступил в эту должность в июле 2011 года, выросли в 1,4 раза - до 24 млн рублей с 17,8 млн рублей.

Еще два зампреда, назначенные в апреле 2012 года, Александр Иванов и Юлия Карпова, получили доходы в размере 20,2 млн рублей и 25 млн рублей соответственно.



Первая полоса

## СУРКОВ ПОТЕРЯЛ СОВЕЩАТЕЛЬНЫЙ ГОЛОС

Лилия Бирюкова, Максим Гликин, Максим Товкайло

13 мая 2013

Ведомости

Кремль ставит Владиславу Суркову в вину не только плохое исполнение указов президента, но и поддержку Болотной. Это разгром «партии преемника», считают соратники Суркова

В среду президент Владимир Путин удовлетворил прошение об отставке руководителя аппарата правительства, заместителя председателя правительства Владислава Суркова. Его функции как вице-преьера временно будет исполнять другой зампред - Аркадий Дворкович, а и. о. руководителя аппарата станет нынешний первый замруководителя Сергей Приходько.

Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков заявил, что отставка произошла по итогам совещания об исполнении правительством указов президента. Сам Сурков сказал, что написал заявление еще 26 апреля, это подтвердила пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова.

Прошения об отставке Сурков подавал несколько раз, говорит человек из его окружения, первое - еще в декабре и к указам это, конечно, отношения не имело, просто Путин решил, что пора его увольнять.

### За формализм

По версии Пескова, которую повторили и в «Единой России», Сурков уволен за ненадлежащее исполнение майских указов президента, он координировал в правительстве эту работу. За то же в прошлом году получил выговор, а затем уволился соратник Суркова - министр регионального развития Олег Говорун.

По 11 указам от 7 мая 2012 г. было выдано 218 поручений, из них 133 надо было выполнить до 7 мая 2013 г. Правительство в срок уложилось. Но президент раскритиковал его за чрезмерный формализм в работе: важны не только сроки, но и качество исполнения.

«С точки зрения формальной дисциплины <...> правительство работает достаточно безупречно», - спокойно сказал Сурков, подчеркнув успехи России в рейтинге Doing Business. «Хорошо. Спасибо», - ответил Путин.

В Кремле считают, что Сурков реагировал слишком дерзко, хотя его недоработка очевидна, сообщает человек, близкий к администрации: и во внутриполитическом, и в правовом управлениях крайне недовольны качеством многих законопроектов во исполнение указов.

В частности, недовольны разработанным в ФМС законопроектом о борьбе с резиновыми квартирами, где живут нелегалы: подошли формально, просто повысили существующие санкции и огромные штрафы стали грозить самим россиянам, живущим не там, где прописаны, сетует собеседник «Ведомостей».

Поручения и указы изначально малореализуемы, возражает человек, близкий к Суркову: он ушел

с достоинством, не позволив сделать из себя мальчика для битья.

В вину Суркову ставят и его неумение найти общий язык с высокопоставленными чиновниками правительственного аппарата, многие из которых отвечали как раз за реализацию путинских указов, подчеркивает кремлевский чиновник. Из аппарата ушли директор департамента по информационным технологиям Алексей Попов (курировал электронное правительство), замруководителя аппарата Василий Копылов (отвечал за подготовку заседаний правительства, 7 мая назначен замминистра регионального развития), замруководителя аппарата Анна Попова (курировала законодательную работу). В длительный отпуск с намерением уволиться ушла и первый заместитель Суркова Александра Левицкая, но в связи с отставкой шефа ее планы могут измениться, говорит федеральный чиновник.

По словам коллеги Суркова, непростыми у несговорчивого руководителя аппарата были отношения с другими вице-преьерами, к отставке подталкивали и конфликты с силовиками.

#### Проблемы со «Сколково»

Первый косяк Суркова - внесение правительством втихую законопроекта о расширении налоговых и прочих льгот для фонда «Сколково», говорит федеральный чиновник. Президент Путин наложил на него вето (редкий случай) в декабре, в день оглашения послания.

Одна из главных причин отставки - именно недовольство тем, как реализуется курируемый им сколковский проект, говорят несколько собеседников в правительстве. В начале года Счетная палата подготовила доклад о нарушениях в работе фонда «Сколково». Претензии в основном касались того, что за счет бюджета финансировался Массачусетский технологический институт, но он партнер проекта, помогает в его развитии, рискует своей репутацией, объясняет чиновник, курирующий «Сколково».

В середине апреля Следственный комитет России (СКР) возбудил уголовное дело против старшего вице-президента фонда «Сколково» Алексея Бельтюкова по статье о растрате. 1 мая Сурков, выступая в Лондонской школе экономики и политических наук, раскритиковал СКР за чрезмерную энергичность в заявлениях о хищениях в «Сколково». В ответ представитель СКР Владимир Маркин в статье в «Известиях» задался вопросом, сколь долго удержится в своем кресле член кабинета Е. И. В., если он, пребывая с частным визитом в Москве, публично осудит Скотленд-Ярд, а Сурков ответил, что графоманство не комментирует.

Лондонская речь, возможно, стала последней каплей, говорят несколько собеседников в Кремле и правительстве, но сама перепалка уже ни на что не повлияла.

#### Болотный след

Главный эпизод в деле «Сколково» - финансирование лекций активного участника акций протеста депутата Ильи Пономарева. Следствие считает, что в заплаченных \$750 000 депутату за лекции есть признаки растраты, этот эпизод удостоился даже упоминания Путиным во время прямой линии.

В Кремле, по словам собеседников, близких к администрации, уверены: помощь Пономареву - не случайный и не единственный эпизод поддержки Сурковым лидеров оппозиции.

«Дело это ему действительно шьют», - подтверждает экс-руководитель Росмолодежи Василий Якеменко, единственный из бывших соратников Суркова согласившийся дать комментарии от своего имени. По его словам, доказательств два: помощь Пономареву и высказывание, что на Болотную вышли лучшие люди. «Только в том же интервью он говорил о провокаторах, которые пытаются возглавить протестующих, и о попытках оранжевой революции. И он предложил лучшим людям диалог и политреформы, а провокаторам - ответственность по закону», - подчеркивает Якеменко. Он напоминает, что зимой 2012 г., когда Пономарев получал деньги в «Сколково», кремлевский куратор политики Вячеслав Володин под камеры в Горках улыбался Сергею Удальцову и беседовал с ним: «Означало ли это, что Володин поддержал, хотя бы и морально, Удальцова, который готовил массовые беспорядки? Нет, конечно. Надеюсь, что нет».

Якеменко указывает, что договор с Пономаревым был заключен в 2009 г., депутат был советником министра связи Леонида Реймана, состоял в системной партии «Справедливая Россия». «Зная Суркова, могу сказать, что в такие мелочи, в договоры, подряды, оклады и акты сдачи-приемки он точно не вникал», - резюмирует Якеменко.

#### Разгром партии преемника

Высокая протестная активность поддерживала бы высокий статус премьера Дмитрия Медведева как символа альтернативного, модернизаторского курса, поэтому в Кремле считали, что премьер как минимум заинтересован в продолжении Болотной, полагает один из бывших коллег Суркова.

По словам другого собеседника в ближайшем окружении Суркова, наиболее точно происходящий процесс описал в блоге гендиректор ВЦИОМа Валерий Федоров, некогда близкий к Суркову: «Мы имеем дело с разгромом «партии наследника». Правитель одновременно и заинтересован в наследнике, и опасается его, поскольку он всегда является альтернативой <...> Теперь это «партия бывшего наследника» <...> Добить ее - дело чести для команды верховного правителя». «Периоду относительной автономии правительства приходит конец. Ручное управление правительством берет на себя Путин», - резюмирует Федоров.

# PA3HOE

## THE WALL STREET JOURNAL.

World

### U.S. IS WARNED RUSSIA PLANS SYRIA ARMS SALE

By Jay Solomon, Adam Entous and Julian E. Barnes

9 мая 2013

04:12

The Wall Street Journal Online

WASHINGTON—Israel has warned the U.S. that a Russian deal is imminent to sell advanced ground-to-air missile systems to Syria, weapons that would significantly boost the regime's ability to stave off intervention in its civil war.

U.S. officials said on Wednesday that they are analyzing the information Israel provided about the suspected sale of S-300 missile batteries to Syria, but wouldn't comment on whether they believed such a transfer was near.

Russian officials didn't immediately return requests to comment. The Russian Embassy in Washington has said its policy is not to comment on arms sales or transfers between Russia and other countries.

The government of President Bashar al-Assad has been seeking to purchase S-300 missile batteries—which can intercept both manned aircraft and guided missiles—from Moscow going back to the George W. Bush administration, U.S. officials said. Western nations have lobbied President Vladimir Putin's government not to go ahead with the sale. If Syria were to acquire and deploy the systems, it would make any international intervention in Syria far more complicated, according to U.S. and Middle East-based officials.

According to the information the Israelis provided in recent days, Syria has been making payments on a 2010 agreement with Moscow to buy four batteries for \$900 million. They cite financial transactions from the Syrian government, including one made this year through Russia's foreign-development bank, known as the **VEB**.

The package includes six launchers and 144 operational missiles, each with a range of 125 miles, according to the information the Israelis provided. The first shipment could come over the next three months, according to the Israelis' information, and be concluded by the end of the year. Russia is also expected to send two instruction teams to train Syria's military in operating the missile system, the Israelis say.

Russia has been Mr. Assad's most important international backer, outside of Iran, since the conflict in Syria started in March 2011, and supplies Syria with arms, funding and fuel. Russia maintains a naval port in Syria, its only outlet to the Mediterranean. Moscow also has publicly voiced worries that a collapsed Syria could fuel Islamist activities in its restive Caucasus regions.

Secretary of State John Kerry met with Mr. Putin on Tuesday in Moscow. The leaders said they would

---

stage an international conference this month aimed at ending the civil war. U.S. officials couldn't say whether Messrs. Kerry and Putin or their teams discussed the arms sale.

British Prime Minister David Cameron is scheduled to visit Mr. Putin in Russia on Friday. The White House on Wednesday said Mr. Cameron would visit Washington on Monday to discuss issues including Syria's civil war and counterterrorism, plus trade and economic issues, with President Barack Obama.

The Obama administration has argued that Mr. Assad has to leave office as part of a political transition in Damascus. The Kremlin has maintained that he retains a large base of support and should be included in negotiations over a future Syrian government.

Should Mr. Putin's government go ahead with the sale, it would mark a significant escalation in the battle between Moscow and Washington over Syria. U.S. officials said they believe Russian technicians are already helping maintain the existing Syrian air-defense units.

The first air-defense deals between Russia and Syria date back decades. Russia in recent years has stepped up shipments to modernize Syria's targeting systems and make the air defenses mobile, and therefore much more difficult for Israel—and the U.S.—to overcome.

According to a U.S. intelligence assessment, Russia began shipping SA-22 Pantsir-S1 units to Syria in 2008. The system, a combination of surface-to-air missiles and 30mm anti-aircraft guns, has a digital targeting system and is mounted on a combat vehicle, making it easy to move. Syria has 36 of the vehicles, according to the assessment.

In 2009, the Russians started upgrading Syria's outdated analog SA-3 surface-to-air missile systems, turning them into the SA-26 Pechora-2M system, which is mobile and digital, equipped with missiles with an operational range of 17 miles, according to the assessment.

The U.S. is particularly worried about another modernized system Moscow provides—the SA-5. With an operational range of 175 miles, SA-5 missiles could take out U.S. planes flying from Cyprus, a key North Atlantic Treaty Organization base that was used during Libya operations and would likely be vital in any Syrian operation.

The U.S. has stealth aircraft and ship-based, precision-guided missiles that could take out key air-defense sites. Gen. Martin Dempsey, chairman of the Joint Chiefs of Staff, has privately told the White House that shutting down the system could require weeks of bombing, putting U.S. fighter pilots in peril and diverting military resources from other priorities.

According to an analysis by the U.S. military's Joint Staff, Syrian air defenses are nearly five times more sophisticated than what existed in Libya before the NATO launched its air campaign there in 2011. Syrian air defenses are about 10 times more sophisticated than the system the U.S. and its allies faced in Serbia.

Write to Jay Solomon at [jay.solomon@wsj.com](mailto:jay.solomon@wsj.com), Adam Entous at [adam.entous@wsj.com](mailto:adam.entous@wsj.com) and Julian E. Barnes at [julian.barnes@wsj.com](mailto:julian.barnes@wsj.com)

## СОЕДИНЕННЫЕ ШТАТЫ ПОЛУЧИЛИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ, ЧТО РОССИЯ ПЛАНИРУЕТ ПОСТАВКИ ОРУЖИЯ СИРИИ

Автор: Джей Соломон, Адам Энтус и Джулиан Э.Барнс, The Wall Street Journal

Израиль предостерег США, что Россия вот-вот заключит сделку о поставках С-300 - современных ракетных ПВО - в Сирию, сообщает The Wall Street Journal. "Это оружие значительно увеличит возможности режима противостоять вмешательству в его гражданскую войну", - отмечают журналисты Джей Соломон, Адам Энтус и Джулиан Э.Барнс.

В среду чиновники США заявили, что анализируют информацию, предоставленную Израилем, но воздержались от ответа на вопрос, считают ли они сами, что эти поставки будут осуществлены в ближайшее время.

По словам американских чиновников, правительство Асада пытается закупить российские системы С-300 еще со времен, когда президентом США был Джордж У.Буш. "Западные державы просят правительство Путина не осуществлять поставки", - добавляет издание.

Если верить информации, предоставленной на днях Израилем, Сирия переводит деньги по контракту с Москвой от 2010 года на закупки 4 батарей ПВО за 900 млн долларов. "Они ссылаются на финансовые транзакции сирийского правительства, в том числе одну, которая была проведена в текущем году через российский банк ВЭБ", - говорится в статье.

Газета пересказывает информацию, полученную от Израиля: "Пакет включает 6 пусковых установок и 144 боевых ракеты дальностью 125 миль, первая партия может поступить в ближайшие 3 месяца, поставка завершится к концу года, ожидается, что Россия пришлет две группы инструкторов, которые научат сирийских военных обращаться с системой".

"Если правительство Путина осуществит поставки, это будет означать значительную эскалацию борьбы Москвы и Вашингтона за Сирию", - пишет газета. В последние годы Россия уже активизировала поставки систем ПВО в Сирию: отгрузила установки "Панцирь-С1", начала модернизацию других установок (устаревшие "аналоги SA-3" были превращены в мобильные и компьютеризированные ЗРК "Печора-2М").

США особенно опасаются другой системы ПВО российского производства - SA-5 по классификации НАТО. "Ракеты SA-5 могут сбивать американские самолеты, вылетающие с ключевой базы НАТО - с Кипра", - поясняет издание. Генерал Мартин Демпси неофициально известил Белый дом, что для подавления сирийской ПВО потребуются несколько недель бомбежек.

<http://inopressa.ru/article/09May2013/wsj/syria1.html>



Ведомости, Москва, 13 мая 2013

## ИВАНОВ И КИКОТЬ НА ПРОВЕРКЕ

Автор: СВЕТЛАНА БОЧАРОВА

На проверке Иванов и Кикоть

Кадровое управление администрации президента получило полномочия проверять декларации чиновников

Новые законы о контроле за активами чиновников, подписанные президентом, наделяют его администрацию большими правами в этой сфере, чем были у прокуратуры

Президент Владимир Путин подписал пакет из трех законов о запрете чиновникам владеть счетами и активами за рубежом. Узаконено полномочие руководителя администрации Сергея Иванова инициировать проверки деклараций любых российских чиновников и право кадрового управления президента, возглавляемого Владимиром Кикотем, проводить такие проверки. Такие полномочия впервые были закреплены антикоррупционными президентскими указами "№" 309 и 310 от 2 апреля, однако не опирались на какую-то законодательную норму.

Апрельские указы Путина определяли, как реализовывать законы о расходах чиновников и противодействии коррупции. Но эти законы не давали безграничных полномочий руководителю администрации: он имел право инициировать проверки деклараций лишь тех чиновников, которых назначает президент. В правительстве - по отношению к подчиненным премьера - аналогичным правом был наделен руководитель аппарата. Закон о расходах чиновников разрешал президенту выбрать должностное лицо, которое кроме него и премьера могло бы инициировать проверку любой декларации, но правом проведения такой проверки наделял только Генеральную прокуратуру.

Своими указами Путин фактически дописал антикоррупционные законы раньше, чем это сделали депутаты Госдумы. Помимо новых полномочий Иванова и Кикотя у самого Путина появилась возможность при необходимости задействовать для проверки любого чиновника сразу два ведомства - свое кадровое управление и Генпрокуратуру. При этом круг полномочий кадрового управления оказался заведомо шире прокурорских: в отличие от прокуроров, которые по закону могут проверять только расходы чиновников, кадровое управление также уполномочено на проверки их доходов и соблюдения запрета иметь счета и активы за рубежом.

Сначала указы, а затем и новые законы ужесточили закон о противодействии коррупции. Он не предусматривал обязанности предоставлять сведения о расходах для претендентов на чиновничьи должности, такая обязанность есть только у действующих чиновников.

Однако Путин наделил свое кадровое управление правом проверять расходы не только у чиновников, но и у претендентов на любые должности. Та же норма предусмотрена поправкой в закон о противодействии коррупции, которую в числе других подписал президент. Аналогичные поправки внесены в законы "О статусе судей", "О статусе членов Совета Федерации и депутатов Госдумы" - Иванов сможет инициировать проверки деклараций и соблюдения запретов в отношении судей, депутатов и сенаторов. Кроме того, Кремль сможет проверять депутатов региональных заксобраний.

Дополнение федеральных законов президентскими указами - традиция, введенная экс-президентом Борисом Ельциным в период, когда законодательство было очень несовершенным и недостаточным, напомнил адвокат Вадим Прохоров. Публичного сопротивления новшеству со стороны чиновников не будет, хотя норма, позволяющая кремлевским чиновникам проверять даже муниципальных, представляется не вполне конституционной, полагает эксперт. Упоминание

---

администрации президента в законе удивительно, ведь юридически это вспомогательный орган, обеспечивающий деятельность главы государства, отметил другой юрист, близкий к администрации президента. По его мнению, наделение Иванова столь широкими полномочиями свидетельствует о росте его влияния.

На совещаниях по поводу антикоррупционных законов президент требовал их максимального ужесточения, рассказал другой собеседник, близкий к администрации. Последние нововведения свидетельствуют о том, что "принято решение прижать нашу элиту посильнее", констатирует политолог Евгений Минченко.-

Про Чайку забыли

Статья 12 вступившего в силу 1 января закона о контроле за расходами чиновников предполагает, что президент своим указом определит порядок проверок деклараций любых чиновников для генерального прокурора и его подчиненных. Однако в апрельских указах Путина о прокурорских проверках деклараций не сказано ни слова.

Контроль за имуществом чиновников ужесточается



Ведомости.ru, Москва, 8 мая 2013 19:28:00

## ПЕТЕРБУРГСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ НА 66% ПОДНЯЛ ЦЕНЫ НА УЧАСТИЕ

Автор: Мария Буравцева, Vedomosti.ru

Стоимость премиального пакета участника Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ) в 2013 г. составляет 177 000 руб. с учетом НДС, стандартного (с ограничениями по посещению деловой и культурной программы) - 118 000 руб. После 15 мая премиальный подорожает до 295 000 руб., стандартный - до 177 000 руб. В 2011-2012 гг. премиальный и стандартный пакеты при раннем бронировании стоили 118 000 руб. и 70 800 руб. (при заказе после 15 мая - 177 000 руб. и 106 200 руб.).

Спрос на участие в форуме значительно превышает возможности площадки (выставочного центра "Ленэкспо"), и мы стремимся ограничить участие первыми лицами компаний, объясняет Дмитрий Михайлов, первый заместитель директора Фонда "Петербургский международный экономический форум". По его словам, при высокой стоимости компании в меньшей степени стремятся зарегистрировать большие делегации. Также организаторы стремятся, чтобы участники регистрировались на форум до 15 мая, это стандартная практика для конференций, добавляет он.

Поднимать цену участия - неправильная мера, считает совладелец разработчика и производителя лекарств "Биокад" Дмитрий Морозов. Чем больше людей приезжает на форум, тем лучше - это же не клуб для избранных, продолжает он. Другое дело, что через некоторое время организаторы столкнутся с необходимостью расширять инфраструктуру, поскольку интерес к форуму растет с каждым годом, отмечает Морозов.

"Г.М.Р. Планета гостеприимства" на форум направляет четырех человек, и уменьшать их количество не планируется, говорит президент компании Мераб Елашвили. По его мнению, повышение стоимости не сильно скажется на количестве участников: это полезная площадка, за три дня проходит множество важных мероприятий, которые не дает ни один московский форум.

Престижность форума и отсутствие альтернативной площадки для российских и иностранных инвесторов в России будут и дальше поддерживать к нему высокий интерес со стороны ведущих игроков и лидеров рынка, в этом году эта ситуация вряд ли изменится, несмотря на более высокую стоимость участия, считает Николай Казанский, генеральный директор Colliers International.

ПМЭФ продлится с 20 по 22 июня. Генеральные партнеры в 2013 г. - "Роснефть", Сбербанк, "Газпром", Внешэкономбанк и "Российские сети". Стоимость пакетов партнеров не разглашается. В 2010 г. пакет генерального партнера стоил 45 млн руб., стоимость пакета обычного партнера составляла 23,6 млн руб.

"Газпром" на строительство стенда на ПМЭФ в 2013 г. потратит до 29,8 млн руб. с НДС, сообщила компания. Он займет 250 кв. м у среднего входа в 7-й павильон "Ленэкспо". Такие же площади выделены стратегическим и генеральным партнерам форума - "Роснефти", Сбербанку и "Российским сетям".

Среди тем ПМЭФ-2013 - "Глобальная повестка устойчивого экономического роста", "Россия в глобальной повестке", "Новые катализаторы изменений". Так как в текущем году Россия председательствует в G20, форум будет принимать участников саммита "Деловой двадцатки".

Участие в ПМЭФ-2013 подтвердил на 25 апреля 1361 участник, в том числе более 158 руководителей крупнейших иностранных компаний и 325 - российских, рассказал Михайлов. По его словам, бюджет форума аналогичен прошлогоднему, абсолютные цифры не раскрываются. В 2011 г. бюджет форума составил 880 млн руб. Мы ожидаем на форуме около 4000 участников и

около 1000 представителей средств массовой информации, говорит Михайлов. Работу форума будут обеспечивать 60 подрядных организаций.... Читать целиком

Зарегистрируйтесь, чтобы сразу читать полные тексты на одной странице.

В ближайшие годы проблема ПМЭФ с недостатком площадей будет решена. В 2013 г. форум в последний раз пройдет на Васильевском острове на площадке "Ленэкспо". В 2014 г. он переедет в новый выставочный центр в пригороде Петербурга Пушкине стоимостью \$1 млрд, который строит связанная с "Газпромом" компания "Экспофорум". Проект предусматривает строительство 140 000 кв. м открытых и закрытых выставочных площадей, конгресс-центра общей вместимостью до 7000 человек с основным залом на 3000 мест и залом для гала-мероприятий на 2000 мест, двух гостиниц высокого сегмента и бизнес-центра.

На дни форума в отелях "Кортъярд Марриотт Санкт-Петербург Васильевский" и "Ренессанс Санкт-Петербург Балтик" забронировано от 50 до 70% номеров, рассказывает представитель Marriott. По ее словам, во время форума цены выше, чем в другие дни, в зависимости от отеля, даты и категории номера стоимость составляет от 10 000 до 100 000 руб.

В подготовке материала участвовали Мария Дранишникова, Юлия Грибцова, Антон Филатов.

ПМЭФ - 2012

Петербургский международный экономический форум - 2012  
Петербургский экономический форум на 66% поднял цены на участие

[http://www.vedomosti.ru/companies/news/11898871/peterburgskij\\_ekonomicheskij\\_forum\\_na\\_66\\_podnyal\\_ceny\\_na](http://www.vedomosti.ru/companies/news/11898871/peterburgskij_ekonomicheskij_forum_na_66_podnyal_ceny_na)

Эксперт # Северо-Запад (expertnw.ru), Санкт-Петербург, 10 мая 2013 6:00:00

## УЧАСТИЕ В ПЕТЕРБУРГСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФОРУМЕ ДОРОГО ОБОЙДЕТСЯ

После 15 мая стоимость премиального пакета участника ПМЭФ поднимется на 66%. На данный момент стоимость пакета составляет 177 тыс. рублей с учетом НДС. Стандартный пакет, с ограничением посещения деловой и культурной программы, можно выкупить за 118 тыс. рублей. После 15 мая премиальный пакет обойдется в 295 тыс. рублей, стандартный - 117 тыс. рублей. В прошлом году при раннем бронировании стоимость пакетов составляла 118 тыс. рублей и 70 800 рублей соответственно. После 15 мая - 177 тыс рублей и 106 200 рублей соответственно.

ПМЭФ пройдет с 20 по 22 июня 2013 года. На 25 апреля участие в форуме подтвердил 1361 участник, в том числе из 158 крупнейших иностранных компаний и 325 - из России. Организаторы ожидают на форуме около 4000 участников, около 1000 представителей СМИ.

Генеральные партнеры форума в этом году - "Сбербанк", "Роснефть", "Внешэкономбанк", "Газпром" и "Российские сети". Стоимость пакетов партнеров не разглашается. Стоимость пакета в 2010 году составляла 45 млн рублей, стоимость пакета обычного партнера составляла 23,6 млн рублей.

Бюджет ПМЭФ составит такую же сумму, как и в прошлом году - 880 млн рублей. На строительство стенда на ПМЭФ "Газпром" в 2013 г. потратит до 29,8 млн руб. с НДС. Он займет 250 м2 у среднего входа в 7-й павильон "Ленэкспо". Такие же площади выделены и другим стратегическим партнерам.

В этом году форум пройдет в последний раз на площадке "Ленэкспо". На данный момент в пригороде Санкт-Петербурге - в Пушкине компания "Экспофорум", связанная с "Газпромом", возводит новый выставочный центр стоимостью 1 млрд долларов, куда должен переехать форум уже в 2014 году. Проект включает в себя строительство 140 000 м2 выставочных площадей, конгресс-центр вместимостью до 7 тыс. человек с основным залом на 3 тыс. мест и залом для гала-мероприятий на 2000 мест. Также планируется возвести две гостиницы высокого сегмента и бизнес-центр.\*\*\*

<http://www.expertnw.ru/news/2013-05-10/uchastiey-v-peterburgskom-ekonomicheskom-forume-dorogo-oboydetsya/>

