



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

16 апреля 2013 г.

МОСКВА-2013

СОДЕРЖАНИЕ:

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	3
ВТБ И ЭКСАР до 2015г ПРЕДОСТАВЯТ ЭКСПОРТЕРАМ РФ НЕ МЕНЕЕ 100 МЛРД РУБ.	3
Радиостанция "Эхо Москвы", ЭКОНОМИКА, 15.04.2013, 16:55	4
КОМПАНИЯ ВЭБ-ЛИЗИНГ УВЕЛИЧИЛА ГОДОВУЮ ПРИБЫЛЬ БОЛЕЕ ЧЕМ В ПЯТЬ РАЗ.....	5
Бюджет в 2012 г компенсировал ВЭБ-лизингу 389 млн руб. на финансирование закупок SSJ-100.....	6
СЛАВА БАТ-ЯВЕ	7
СВЯЗЬ-БАНК ПЛАНИРУЕТ 24 АПРЕЛЯ ОТКРЫТЬ КНИГУ ЗАЯВОК НА ОБЛИГАЦИИ БО-02 НА 5 МЛРД РУБ .	8
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ.....	9
ПРИЗРАК 2008 ГОДА	9
ФОНДОВОЕ ПЛЕЧО ДЛЯ ФК ОТКРЫТИЕ	11
БИЗНЕС	12
ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЕ ПОРТЫ ИЩУТ СВОБОДНУЮ ЗОНУ	12
Кредиторы Амурметалла 18 апреля рассмотрят вопрос о введении внешнего управления	14
ИНВЕСТОРЫ ИЩУТ МОТИВ	15
Речь о вхождении ВЭБа в проект Эльгинского месторождения как миноритария не идет - СФО.....	17
Мечел сократил план инвестиций в 2013 г. с \$500-600 млн до \$400 млн	18
Мечел готовится снизить производство стали и угля в 13г	20
ОБЩЕСТВЕННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ СТАНЕТ ГОСКАНАЛОМ	22
ВЛАСТИ НЕ ПРОТИВ, ЧТОБЫ МЫ САМИ НАКАЗЫВАЛИ БЕЗБИЛЕТНИКОВ.....	24
В АЭРОПОРТУ ХРАБРОВО ДЕМОНТИРУЮТ КУПОЛ И ЗАМЕНЯТ ВЗЛЕТНО-ПОСАДОЧНУЮ ПОЛОСУ.....	27
РИСКОВАННЫЕ ИННОВАЦИИ	28
РОСНАНО ИЩЕТ ТОВАРИЩЕЙ	32
ОЧЕРТАНИЯ ДЫРЫ	34
ЖАДНЫЕ И АЛЧНЫЕ	37
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	42
ПЕНСИИ ОФОРМЛЯТ ПО ПРОТОКОЛУ	42

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

РОССИЯ-ВТБ-ЭКСПАР-СОТРУДНИЧЕСТВО

15.04.2013 13:48:22 MSK

ВТБ И ЭКСАР ДО 2015Г ПРЕДОСТАВЯТ ЭКСПОРТЕРАМ РФ НЕ МЕНЕЕ 100 МЛРД РУБ.

Москва. 15 апреля. ИНТЕРФАКС-АФИ - ВТБ (ПТС: VTBR) и ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" ("ЭКСПАР") планируют до конца 2015 года оказать финансовую и страховую поддержку российским экспортерам в объеме не менее 100 млрд рублей, заявили президент - председатель правления ВТБ Андрей Костин и гендиректор "ЭКСПАР" Петр Фрадков на пресс-конференции в понедельник.

Такой объем поддержки предусмотрен соглашением о сотрудничестве "ЭКСПАР" и ВТБ, подписанным в понедельник.

Согласно документу, основными направлениями сотрудничества ВТБ и "ЭКСПАР" станут финансирование под покрытие агентством экспортных сделок российских поставщиков высокотехнологичной продукции, а также развитие проектного финансирования с участием российских компаний за рубежом.

Со стороны ВТБ поддержка экспорта будет включать финансирование иностранных заказчиков и обслуживающих их банков, предэкспортное финансирование и проведение документарных операций, а также финансирование отсрочки платежей по контрактам.

"ЭКСПАР" предоставит страховое покрытие по указанным операциям от коммерческих и политических рисков.

Другим направлением сотрудничества ВТБ и "ЭКСПАР" станет финансовая и страховая поддержка российских предприятий малого и среднего бизнеса в продвижении их высокотехнологичной продукции на экспорт.

ОАО "ЭКСПАР" создано в октябре 2011 года с целью поддержки высокотехнологичного экспорта. Единственным акционером "ЭКСПАРа", капитал которого составляет 30 млрд рублей, является Внешэкономбанк.

На рассмотрении агентства в настоящее время находится 40 экспортных проектов в таких отраслях, как сельскохозяйственное, энергетическое, транспортное машиностроение, химическая промышленность, металлургия, авиастроение, автомобилестроение, приборостроение. Они предусматривают поставки российской продукции в Казахстан, Белоруссию, на Украину, в Азербайджан, Киргизию, Индонезию, Мозамбик, на Кубу, в Турцию, Вьетнам, Ирак, Монголию.

(Света Бурмистрова, текст Андрея Кузьмина)

РАДИОСТАНЦИЯ "ЭХО МОСКВЫ", ЭКОНОМИКА, 15.04.2013, 16:55

Ведущий Анна Князева

ВЕДУЩИЙ: Набирает обороты обсуждение темы финансирования малого и среднего предпринимательства. Об этом в своей речи на недавнем съезде Ассоциации российских банков, также на прошедшей в минувшую пятницу конференции "Финансы растущему бизнесу". Что в данном направлении делает город, "Эху" рассказал Дмитрий Князев - заместитель руководителя Департамента науки, промышленной политики и предпринимательства Москвы.

Дмитрий КНЯЗЕВ: Малое предприятие, которое имеет программу развития, свой бизнес-план, может претендовать на получение субсидий. Нужно сделать несколько достаточно простых шагов - обратиться в наше (нрзб. - Плохое качество записи. - Прим.ред.) "Малый бизнес Москвы", бюджетное учреждение, цель которого консультировать предпринимателей по тому, как надо подготовить бизнес-план, каким критериям этот бизнес-план должен соответствовать, и задача консультантов помочь такой бизнес-план сформировать. За предпринимателя никто бизнес-план никто сделать не может, потому что это его бизнес, предприниматель должен сам для себя ключевые моменты этого плана определить. После этого проект проходит экспертизу, экспертизу независимую, то есть экспертная организация не контактирует с самим предпринимателем и рассматривает бизнес-план в том виде, в каком он есть. Далее бизнес-план выносится на заседании межведомственной финансовой комиссии и в этой финансовой комиссии представителей исполнительной власти, представителей чиновников только двое, остальные 12 участников - это представители предпринимательских объединений. Заседание такой финансовой комиссии проходит ежемесячно. Проект представляется, представляется позиция эксперта, выслушивается мнение предпринимателя и тут же принимается решение простым прямым голосованием - поддержать этот проект или направить на доработку. После этого заключается договор между департаментом и предпринимателем и деньги непосредственно из бюджета Москвы поступают на расчетный счет предпринимателя. Дальше уже все зависит исключительно от него - от его аккуратности, его добросовестности в исполнении того проекта, того плана, который он сам для себя определил.

ВЕДУЩИЙ: На финансирование инновационного и модернизационного бизнеса нацелена отдельная государственная программа, реализуемая **"МСП Банком"**, причем Москва, по словам председателя правления банка Сергея Крюкова, входит в топ-5 регионов по активности участия.

Сергей КРЮКОВ: Общая сумма проектов до 150 миллионов. У нас обязательно минимум 15 процентов самого участника проекта финансирование, чтобы как-то была и его тоже прямая заинтересованность. Мы понимаем, что это действительно дисциплинирует и это у нас такое жесткое требование. Мы уже перевалили где-то за 11 миллиардов в общей сложности за последние годы реализации программы. Достаточно большое количество участников, банков порядка, наверное, 45-50 и порядка 50 организаций инфраструктуры, то есть это лизинг, это микро-финансовые организации. И мы активно работаем с Московским фондом поддержки малого и среднего бизнеса. Они выдают поручительство - это и микро-финансирование, и даже кредитные кооперативы. Под эгидой "Внешэкономбанка" 2 года назад было подписано соглашение между институтами развития, тогда оно называлось "О десятистороннем соглашении", сейчас там уже 12 участников. То есть это все институты развития, которые поддерживают бизнес на тех или иных этапах инновационного риска. Взаимодействие с другими участниками этот процесса, будь то другой институт развития, или промышленный парк, или IT-парк, или особая экономическая зона, для нас это важно, поскольку мы считаем, что только путем сочетания различных мер государственной поддержки достигается эффект в том целевом сегменте, о котором мы говорим, а мы говорим о достаточно узком сегменте, то есть это производственный, инновационный, модернизационный бизнес.

ВЕДУЩИЙ: Мне остается добавить, что сегодня в Москве подписывается первое соглашение о выдаче займа микро-финансовой организации.

All-Leasing.Ru, Москва, 15 апреля 2013 20:27:00

КОМПАНИЯ ВЭБ-ЛИЗИНГ УВЕЛИЧИЛА ГОДОВУЮ ПРИБЫЛЬ БОЛЕЕ ЧЕМ В ПЯТЬ РАЗ

Автор: Banki.ru

Компания "ВЭБ-лизинг" выложила на своем сайте аудированную бухгалтерскую (финансовую) отчетность за январь - декабрь 2012 года. Согласно опубликованным данным, выручка ОАО "ВЭБ-лизинг" за прошлый год удвоилась, составив 42,1 млрд рублей против 21,9 млрд в январе - декабре 2011-го.

Годовая доналоговая прибыль выросла с 698,4 млн рублей до более чем 3,5 млрд. Чистая прибыль по итогам 2012 года увеличилась более чем в пять раз против финансового результата годичной давности - с 528,2 млн до почти 2,8 млрд рублей.

При этом компания Ernst & Young, выступившая аудитором, в своем заключении делает оговорку, что "ВЭБ-лизинг" в 2010 - 2012 годах при отражении договоров лизинга, по условиям которых лизинговое имущество учитывается на балансе лизингополучателя, использовал метод бухучета, не соответствовавший требованиям приказа Минфина РФ от 17 февраля 1997 года "№" 15 "Об отражении в бухгалтерском учете операций по договору лизинга". Пересчитав ряд статей бухгалтерского баланса, аудиторы, в частности, пришли к выводу, что суммарный эффект занижения финансового результата после налогообложения как за 2012 год, так и 2011-й составил порядка 106,3 млн рублей. Показатели же выручки за 2011 и 2012 годы были завышены на 4,7 млрд и 12,7 млрд рублей соответственно.

ОАО "ВЭБ-лизинг" - крупнейшая лизинговая компания России. Внешэкономбанку напрямую и через дочерние компании принадлежит 100% акций лизингодателя.

<http://www.all-leasing.ru/news/detail/1007293/>

РОССИЯ-ВЭБ-ЛИЗИНГ-СУПЕРДЖЕТ

15.04.2013 18:19:02 MSK

БЮДЖЕТ В 2012 Г КОМПЕНСИРОВАЛ ВЭБ-ЛИЗИНГУ 389 МЛН РУБ. НА ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗАКУПОК SSJ-100

Москва. 15 апреля. ИНТЕРФАКС - ОАО "ВЭБ-лизинг" в 2012 г. получило 389,2 млн рублей бюджетных субсидий на возмещение затрат по уплате процентов по кредитам, полученным на закупку отечественных самолетов для ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии" (РТС: AFLT) и ОАО "Авиакомпания "Якутия".

В 2011 г. лизинговая компания получила по этой статье 47,6 млн рублей, говорится в ее отчете за 2012 г.

Ранее сообщалось, что ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" поставили "Аэрофлоту" через "ВЭБ-Лизинг" десять самолетов Sukhoi SuperJet 100 (SSJ-100) и два самолета для "Якутии". Поставки "Аэрофлоту" начались в 2011 г. (авиакомпания заказала 30 воздушных судов), поставка первого самолета "Якутии" была осуществлена в конце 2012 года, второй был поставлен в феврале 2013 года.

Служба финансово-экономической информации

РБК daily, Москва, 16 апреля 2013

СЛАВА БАТ-ЯВЕ

Автор: Алексей Пастушин

Табачную фабрику в центре Москвы может купить владелец соседнего участка Среди претендентов на покупку завода "БАТ-Ява", закрытого осенью прошлого года, оказалась компания "ВЭБ-Инвест". Под ее эгидой рядом уже реализуется проект МФК на месте часового завода "Слава". Балансовая стоимость табачного актива оценивается в 980 млн руб. Впрочем, один только участок в 1,74 га на 3-й улице Ямского Поля может быть продан за 70 млн долл., а инвестиции в редевелопмент - достигнуть 200 млн долл., считают эксперты.

Как стало известно РБК daily, подконтрольная Внешэкономбанку компания "ВЭБ-Инвест" заинтересовалась покупкой завода "БАТ-Ява", более полутора веков работавшего на 3-й улице Ямского Поля. Это подтвердили сразу два источника газеты, близкие к сторонам переговоров. На соседнем участке площадью 5 га, который раньше занимал часовой завод "Слава", "ВЭБ-Инвест" планирует построить 349 тыс. кв. м офисов и апартаментов, а также гостиницу формата 3 - 4 звезды. На первых этажах комплекса также будут предусмотрены площади под ритейл.

Директор по корпоративным отношениям "БАТ Россия" Александр Лютый подтвердил, что сейчас руководство компании рассматривает вопрос о продаже зданий московской фабрики и участка земли, на котором они находятся. "По этому вопросу интересы "БАТ Россия" представляет компания Cushman & Wakefield", - добавил он. Представитель "ВЭБ-Инвеста" отказался от комментариев, сославшись на соглашение о конфиденциальности.

Директор отдела оценки Cushman & Wakefield Константин Лебедев рассказал, что покупкой бывшего производственного актива British American Tobacco у метро "Белорусская" уже заинтересовались несколько компаний. Он не стал уточнять цену его продажи, отметив, что "выбор будет сделан в пользу лучшего предложения". При этом он отметил, что "БАТ Россия" намерена продать бывший завод "дороже его балансовой стоимости".

О том, что компания продает имущественный комплекс на 3-й улице Ямского Поля, официально сообщалось в пояснительной записке к годовой бухгалтерской записке "БАТЯвы". Согласно материалам, по состоянию на 31 декабря 2012 года стоимость активов, намеченных к продаже, составляла 979,8 млн руб. О том, что компания переводит производственные мощности столичного завода в Саратов и Санкт-Петербург, РБК daily писала ранее (см. РБК daily от 20.10.11). Комплекс зданий бывшей фабрики насчитывает около 27 тыс. кв. м и занимает 1,74 га. Здания и земля находятся в собственности компании.

Стоимость земли может составлять около 30 млн долл., подсчитал директор отдела исследований рынка CBRE Валентин Гаврилов. Но если покупатель будет заинтересован в редевелопменте бывших производственных корпусов, то цена всего актива может быть существенно выше, добавил он. "Минимальная стоимость продажи такого участка в сложившемся деловом районе никак не меньше 70 млн долл., - уверена управляющий директор Praedium Investment Capital Светлана Кара. - При этом могу предположить, что "БАТ Россия" рассчитывает на еще большую сумму".

"В силу особенностей района логичным выглядит строительство офисного комплекса класса А, - считает генеральный директор Colliers International Николай Казанский. - По вполне понятным причинам это должно быть новое строительство". Теоретически здесь можно построить офисный комплекс на 60 тыс. кв. м, вложив около 200 млн долл. В свою очередь, один из девелоперов, знакомый с площадкой "БАТ-Явы", подчеркнул, что из-за длительного токсичного производства корпуса завода вряд ли будут годны для редевелопмента. "При этом инвестиционная привлекательность этого актива ограничивается требованиями столичных властей, по которым около трети территории бывшего завода должно быть отведено под зеленые зоны", - добавил участник рынка.

РИА Новости # Единая лента, Москва, 15 апреля 2013 16:55:00

СВЯЗЬ-БАНК ПЛАНИРУЕТ 24 АПРЕЛЯ ОТКРЫТЬ КНИГУ ЗАЯВОК НА ОБЛИГАЦИИ БО-02 НА 5 МЛРД РУБ

МОСКВА, 15 апр - Прайм. Связь-банк планирует 24 апреля открыть книгу заявок на трехлетние биржевые облигации серии

БО-02 объемом 5 миллиардов рублей, говорится в материалах к размещению.

Книга заявок предварительно закроется 25 апреля, размещение ценных бумаг запланировано на 29 апреля. Ориентир ставки первого купона составляет 8,7-8,9% годовых, что соответствует доходности к годовой оферте 8,89-9,1% годовых.

Условиями выпуска предусмотрена выплата полугодовых купонов и оферта через год с даты размещения. Выпуск соответствует требованиям для включения в ломбардный список ЦБ. Организатором размещения выступает сам Связь-банк, ведущие совместные организаторы - БК "Регион", банк "Открытие"/Номос-банк .

В настоящее время в обращении у банка находятся три выпуска классических облигаций и один выпуск биржевых облигаций общим номинальным объемом 20 миллиардов рублей.

Связь-банк, основанный в 1991 году, в разгар кризиса в 2008 году перешел на санацию к Внешэкономбанку, которому в настоящее время принадлежит 99,5% акций банка. Спасение Связь-банка обошлось ВЭБу в 125 миллиардов рублей. На базе этой кредитной организации планировалось создать Почтовый банк России.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

газета.ru

Газета.ру, Москва, 15 апреля 2013 21:13:00

ПРИЗРАК 2008 ГОДА

Автор: РУСТЕМ ФАЛЯХОВ

Кремль предупреждает о новом кризисе; выход будут искать вместе с правительством и экспертами

Кремль готов обсудить с правительством и экспертным сообществом новый пакет антикризисных мер. Повод есть: глобальная экономика замедляется, это неизбежно скажется на России. Но использовать инструменты стимулирования экономического роста, которые применялись в кризисном 2008 году, было бы ошибкой, предупреждают эксперты.

Темой встречи в понедельник президента Владимира Путина с премьером Дмитрием Медведевым стало стимулирование экономического роста. Путин констатировал, что "мировой кризис приобретает все более опасные очертания, что неизбежно сказывается и на нас".

"Так было и в 2008 году, и сейчас мы то же самое наблюдаем. Правда, в отличие от наших друзей и партнеров в Европе, других регионах мира, все-таки российская экономика демонстрирует жизнеспособность и возможности дальнейшего развития", - сказал президент.

Он напомнил, что в конце прошлого года - начале текущего "несколько снизились темпы экономического роста, еще больше сократился реальный сектор". "Это отражается на доходах населения, зарплаты стали меньше, хотя общие предполагаемые доходы населения остаются примерно на прогнозируемом уровне. Также добывающий сектор начал восстанавливаться, что в принципе неплохой сигнал вообще и для нашей страны, в частности", - подчеркнул Путин. 2012 год "в целом был неплохой", оценил он.

Затронув тему отчета правительства за 2012 год перед депутатами Госдумы (намечен на 17 апреля), Путин сказал: "Я рассчитываю, вам удастся не только использовать все наработанные ранее механизмы выхода из кризиса, но и использовать вновь создаваемые, чтобы поддержать те ростки, которые наблюдаются в частности в добывающем секторе, и распространить их на всю экономику".

Медведев согласился, что ситуация в мировой экономике ухудшается, а экономика России демонстрирует разнонаправленные тенденции: "Есть, к сожалению, и замедления, и есть целый ряд благоприятных позиций, которыми нужно воспользоваться".

Путин и Медведев договорились о трехстороннем формате обсуждения экономических проблем. "Давайте, может быть, на выезде это сделаем, пригласим экономический блок правительства, часть администрации президента, которая занимается соответствующей тематикой, и, может быть, представителей экспертного сообщества, чтобы послушать разные точки зрения и найти оптимальные варианты", - уточнил Путин.

Опасения властей относительно замедления глобального экономического роста совпадают с оценкой Международного валютного фонда. В январе МВФ понизил прогноз по росту мировой экономики в 2013 году до 3,5% с 3,6%, ожидавшихся в октябре прошлого года. Рост экономик развитых стран, по мнению МВФ, составит в 2013 году 1,4% - оценка снижена на 0,2 процентных пункта. Прогноз по росту ВВП США в текущем году ухудшен на 0,1% - до 2%.

На прошлой неделе Минэкономразвития снизило прогноз роста ВВП России в этом году с 3,6% до 2,4%. Оценка на 2014 год опустилась с 4,3% до 3,7% ВВП, на 2015-й - с 4,5% до 4,1%. В

отсутствие стимулирующих мер российская экономика может скатиться в рецессию уже к осени этого года, предупреждал глава Минэкономразвития Андрей Белоусов. "Мы пока еще не в рецессии, но можем туда попасть, риски такие есть", - сказал министр.

В связи с ухудшением прогноза социально-экономического развития страны Минфин готов корректировать "оценки, прогноз и исполнение бюджета в текущем году". Но прогноз по дефициту бюджета увеличивать не планируется, сейчас он составляет 0,8% ВВП, уточнил в понедельник глава Минфина Антон Силуанов.

По мнению Силуанова, замедление экономического роста связано с замедлением внешнего спроса. Но еще больше Минфин беспокоит снижение инвестиций и кредитования экономики. "Все это дает понижающие тренды не только сейчас, но и на будущее", - заявил он.

Ранее Минфин признавал, что замедление роста ВВП ставит под удар выполнение социальных обязательств и может привести к снижению инвестиций в инфраструктуру. Дополнительные средства бюджету необходимы и в связи с прогнозируемым сокращением нефтегазовых доходов бюджета и вычетами НДС по крупным инвестиционным проектам. Потребность в дополнительных деньгах - 500 млрд рублей.

Восполнить необходимые средства планируется за счет программы приватизации. Изыскать 500 млрд рублей можно через продажу 19,5% акций "Роснефти", подсчитало Минэкономразвития. Кроме того, министерство предложило повысить прогнозную цену на нефть с \$97 до \$105 за баррель. Повышение прогноза приведет и к росту нефтегазовых доходов бюджета примерно на 150 млрд руб. В 2012 году стоимость нефти тоже была пересчитана, и дополнительные нефтегазовые доходы бюджета составили 900 млрд рублей.

Минфин рассчитывает пополнить бюджет иными способами: ужесточить налоговое и таможенное администрирование, ограничить платежи наличными, бороться с фирмами-однодневками и "серыми" зарплатами. Для этой работы планируется усилить взаимодействие с МВД и Следственным комитетом.

В действиях правительства нет определенности, что негативно влияет на инвестиционную политику бизнеса и в конечном счете тормозит экономический рост, отмечает директор института "Центр развития" НИУ-ВШЭ Наталья Акиндинова.

"Уже год как между различными блоками правительства идет перетягивание каната. Что эффективнее: наращивать госрасходы или дать стимулы для развития частному бизнесу? Решения нет, бизнес дезориентирован. Хорошо, если власти наконец определяться с приоритетами", - говорит Акиндинова.

Возможно, власти неточны в диагнозе текущей экономической ситуации, уточняет Александр Морозов, главный экономист банка НСБС. "Действовать сейчас, как действовали в 2008 году, было бы ошибкой. Низкие темпы экономического роста естественны для российской экономики, а обвала, как было в 2008 году, сейчас не случилось", - говорит Морозов.

По этой причине заливать экономику дешевыми деньгами с помощью снижения ставки рефинансирования и распечатывания резервного фонда нецелесообразно, считает он, а стимулировать экономический рост через кредиты Внешэкономбанка - не решение проблемы.

"Иначе придется выбирать: дать ВЭБу больше денег из бюджета или на эту же величину сократить другие расходы. Похоже, свободных ресурсов у правительства нет", - говорит Морозов.

Партнер компании ФБК Игорь Николаев считает, что у правительства почти не осталось возможности для маневра. По двум причинам: ошибки в прогнозировании экономического роста и повышенные обязательства. "Бюджет верстался, исходя из экономического роста в 3,7%, хотя для нас было очевидно, что он не превысит 2%, что и подтверждают тенденции последних месяцев", - говорит Николаев. Во время парламентских и президентских выборов власти взяли повышенные обязательства, от выполнения которых нельзя отказаться, "а это снижает возможности для проведения антикризисных мер", поясняет он.

Нужны институциональные реформы, считают эксперты. "Нельзя сказать, что власть ничего не делает для улучшения, например, инвестиционного климата, к бизнесу начали прислушиваться, началась реализация "дорожных карт" АСИ, но отдача пока минимальна", - говорит Морозов, добавляя, что одних только экономических стимулов не достаточно. Необходимо, например, менять миграционную политику - Россия испытывает нехватку высококвалифицированных кадров.



Ведомости, Москва, 16 апреля 2013

ФОНДОВОЕ ПЛЕЧО ДЛЯ ФК ОТКРЫТИЕ

Автор: Наталия Бянова, ВЕДОМОСТИ

Номос-банк даст ФК "Открытие" 20 млрд руб. на торговлю долгами

Номос-банк, контроль над которым ФК "Открытие" намерена получить до конца года, поможет ей стать активнее на фондовом рынке. Он одолжит корпорации до 20 млрд руб.

Акционеры ФК "Открытие" одобрили привлечение кредита лимитом в 20 млрд руб. от Номос-банка, следует из раскрытия существенного факта корпорации.

Срок кредитной линии - до 1 марта 2016 г., ставки - 9,7-12,38% годовых в зависимости от срока.

"Целевое назначение - торговые операции с долговыми ценными бумагами инвестиционного уровня (BBB/Ваа3)", - заявили представители ФК и Номос-банка. Они подчеркивают, что "данные средства не предназначены для консолидации корпорацией "Открытие" акций Номос-банка".

"Сумма 20 млрд руб. является общим лимитом и включает в себя возможную задолженность ФК по всем кредитам Номос-банка, в том числе ранее выданным", - говорят представители сторон, не уточняя, какая часть этого лимита уже выбрана.

По их словам, ФК начала привлекать кредиты "Номоса" в 2011 г. - "задолго до сделки с акциями Номос-банка".

"Открытие" является акционером "Номоса" (19,9%) и к концу 2014 г. намерено консолидировать 100% акций банка. В проспекте к еврооблигациям банк сообщил о договоренности "Открытия" с группой "Ист" о приобретении у нее 48,75% акций "Номоса". Причем пакет в 21,2% будет выкуплен во II или III квартале этого года. Также к концу 2013 г. ФК выкупит 9,9% акций "Номоса", принадлежащих Александру Мамуту и Олегу Малису. Таким образом, "Открытие" консолидирует 51% "Номоса" к концу этого года.

Выкуп акций "Номоса" предполагается финансировать за счет средств, привлеченных в результате ряда допэмиссий "Открытия", а также за счет кредитных ресурсов от ВТБ.

Кредит в 20 млрд руб. почти удвоит объем связанного кредитования "Номоса". Согласно проспекту к еврооблигациям банка на начало 2013 г. на связанные стороны, включая группу "Ист", приходилось 32,4 млрд руб. (5,3% кредитного портфеля).

"Самое логичное предположение, которое возникает в этой сделке, - что "Открытие" на эти [кредитные] деньги выкупит акции "Номоса", - говорит топ-менеджер крупного банка.

"Велика вероятность, что привлеченные у Номос-банка кредитные ресурсы "Открытие" так или иначе направит на выкуп акций самого "Номоса", - полагает главный эксперт "Интерфакс-ЦЭА" Алексей Буздалин. Однако вопрос, как к этому отнесется регулятор, который при согласовании сделок с банковскими активами проверяет наличие и качество активов покупателя. "Даже если "Открытие" на привлеченный кредит купит не напрямую акции "Номоса", а облигации и заложит их в репо, направив привлеченные от репо деньги на выкуп акций Номос-банка, эта схема все равно не укроется от внимания ЦБ", - предупреждает Буздалин.-

Давний кредитор

Год назад компании, связанные с акционерами "Открытия", должны были Номос-банку минимум 11 млрд руб., оценивало агентство Fitch. "Открытие" должно "Номосу" около 3 млрд руб., остальное - кредиты девелоперских проектов акционера, уточняли источники в "Открытии".

БИЗНЕС

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 16 апреля 2013

ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЕ ПОРТЫ ИЩУТ СВОБОДНУЮ ЗОНУ

Автор: ЕВГЕНИЙ ТИМОШИНОВ

Новая ОЭЗ может быть создана в Восточном и бухте Троицы. Правительство решило стимулировать развитие морских портов Дальнего Востока через создание особых экономических зон (ОЭЗ). Кроме расширения ОЭЗ "Советская Гавань" до порта Ванино, решение по которому фактически принято, Минэкономки по поручению Дмитрия Медведева рассмотрит вопрос о еще одной зоне - в порту Восточный и бухте Троицы.

Восточный не впервые пытается получить статус ОЭЗ, и в прошлый раз ему было отказано. Но у проекта появились новые лоббисты.

Сейчас в нем заинтересованы УГМК, Global Ports и группа "Сумма", которые хотят развивать терминалы в этих портах.

Минэкономки совместно с администрацией Приморского края рассмотрит вопрос о создании ОЭЗ портового типа в порту Восточный и бухте Троицы, сообщил источник "Ъ" в правительстве. В министерстве подтвердили, что есть соответствующее поручение премьера Дмитрия Медведева, работа начнется "после представления администрацией Приморского края соответствующих документов".

Для резидентов портовых ОЭЗ обнуляются налоги на имущество, землю, транспортный налог. Дополнительно региональные власти могут добавить льготу по налогу на прибыль. Иностранные товары (оборудование, сырье, стройматериалы) размещаются и используются без уплаты таможенных пошлин и НДС. Среди других преференций - выкуп земельного участка по льготной цене, строительство инфраструктуры за счет государства. Для получения статуса резидента нужно предложить профильный для зоны инвестиционный проект.

На Дальнем Востоке уже есть портовая ОЭЗ "Совгавань". В Минэкономки уточнили, что "фактически решен" вопрос о ее расширении до порта Ванино, в чем заинтересованы "Мечел", Геннадий Тимченко и Руслан Байсаров, которые хотят там строить кэптивные угольные терминалы. Но есть несколько нерешенных вопросов. Так, будут вноситься изменения в нормативную базу: пока портовые ОЭЗ можно создавать только на участках, которые имеют общую границу или объединены акваторией одного порта, причем их площадь должна составлять не более чем 50 кв. км.

Моисей Фурщик, управляющий партнер "Финансового и организационного консалтинга" (компания консультирует власти Хабаровского края по расширению портовой ОЭЗ "Совгавань"), отмечает, что порт Восточный уже давно претендует на статус экономической зоны. "Заявка подавалась еще в 2008 году, но тогда Минэкономки ее отклонило, отдав предпочтение "Совгавани". Сейчас проекты вполне могут развиваться параллельно", - отметил эксперт. В Минэкономки говорят, что заявка на создание ОЭЗ в порту Восточный в 2008 году не соответствовала требованиям законодательства.

В создании ОЭЗ в Восточном заинтересован в первую очередь "Кузбассразрезуголь" (входит в УГМК Искандара Махмудова и его партнеров). Он контролирует в порту Восточный крупнейший в

стране угольный терминал - ОАО "Восточный порт" (в 2012 году перевалка составила 18 млн тонн). Сейчас начинается строительство третьего перегрузочного комплекса, в результате общая пропускная способность возрастет к 2019 году до 35 млн тонн. Кроме того, структуры близкой к УГМК "Трансгрупп" до последнего времени контролировало ОАО "Морской порт в бухте Троицы", которое занимается, в частности, перегрузкой автомобилей и планировало построить в порту контейнерный терминал. В порту Восточный есть актив и у Global Ports - Восточная стивидорная компания.

Это контейнерный терминал на 550 тыс. TEU в год и угольный - на 1 млн тонн. У компании есть возможность увеличить мощность контейнерного терминала до 2,2 млн TEU, угольного - до 3 млн тонн. Развитие будет идти по "мере роста спроса". "Транснефти" в Восточном принадлежит спецморнефтепорт Козьмино мощностью перевалки 15 млн тонн нефти в год. В госкомпании заявили, что еще не определились с перспективами этого актива.

Но больше всех от создания ОЭЗ может выиграть группа "Сумма". В бухте Троицы она хочет построить зерновой терминал в рамках совместного проекта с Объединенной зерновой компанией. О проекте было заявлено на саммите АТЭС во Владивостоке, "Сумма" договорилась о кредите с ВЭБом. Объем инвестиций в проект глава ВЭБа Владимир Дмитриев оценил в 8 млрд руб., общая мощность перевалки - до 11 млн тонн зерна в год. Вчера в ВЭБе заявили, что по-прежнему заинтересованы в проекте. Но, добавил источник в госкорпорации, "после саммита никаких движений со стороны "Суммы" не было". Кроме того, у "Суммы" есть участок земли в порту Восточный. Глава группы Зиявудин Магомедов в 2011 году говорил, что там планируется построить терминал мощностью 15 млн тонн угля и 3 млн тонн генеральных грузов в год. Объем вложений оценивался примерно в 9-10 млрд руб. Но этот проект пока также не реализуется. Источник в "Сумме" заверил, что ни от одного проекта группа не отказывается, причем просчитывала их экономику без учета создания ОЭЗ. Если появится зона, добавил собеседник "Ъ", это станет дополнительным плюсом.

КОНТЕКСТ

FESCO ИЩЕТ ДЕНЬГИ НА ПОГАШЕНИЕ ДОЛГОВ

Транспортная группа FESCO планирует разместить два выпуска еврооблигаций сроком обращения пять и семь лет в объеме от \$300 млн каждый, сообщило вчера агентство "Прайм" со ссылкой на источник в банковских кругах. Организаторами выпуска назначены Goldman Sachs, ING и RBI. "Объем и детали выпуска будут определены в зависимости от конъюнктуры рынка", - сообщил собеседник агентства. Сама группа лишь распространила сообщение о том, что планирует выйти на рынки долгового финансирования.

В нем говорится, что евробонды будут обеспечены гарантиями компаний группы FESCO, а привлеченные средства планируется направить на погашение задолженности группы.

Чистый долг FESCO на конец 2012 года составил \$688 млн, но он не учитывает гарантии по кредитам, выданным новым акционерам группы на ее покупку. Сейчас группа "Сумма" владеет 32,5% акций головной компании FESCO ОАО "Дальневосточное морское пароходство" (ДВМП). GHP Group Марка Гарбера принадлежат 23,8% акций ДВМП, фонду TPG - 17,4%, East Capital - 4,9%. Сумма закрытой в декабре прошлого года сделки по продаже FESCO группе "Сумма" превысила \$1 млрд и во многом была обеспечена самой группой. Для этого предприятия FESCO привлекли кредиты на \$540 млн. Кроме того, дочерние предприятия FESCO выдали банковские гарантии на кредиты, полученные новыми акционерами, на \$400 млн, а залоговым обеспечением по кредитам являются также 13 судов остаточной стоимостью 1,4 млрд руб. В залог передана и часть вагонов группы (на 3,85 млрд руб.). "Сумма" продолжает переговоры с банками (в частности, со Сбербанком и ВТБ) о возможности реструктуризации долгов FESCO.

РОССИЯ-АМУРМЕТАЛЛ-БАНКРОТСТВО

15.04.2013 9:26:37 MSK

КРЕДИТОРЫ АМУРМЕТАЛЛА 18 АПРЕЛЯ РАССМОТРЯТ ВОПРОС О ВВЕДЕНИИ ВНЕШНЕГО УПРАВЛЕНИЯ

Хабаровск. 15 апреля. ИНТЕРФАКС - Первое собрание кредиторов ОАО "Амурметалл" (Комсомольск-на-Амуре, единственное на Дальнем Востоке предприятие черной металлургии) назначено на 18 апреля, говорится в уведомлении временного управляющего метзавода Владимира Болдина, имеющемся в распоряжении "Интерфакса".

Первым пунктом повестки дня собрания стоит отчет временного управляющего о своей деятельности.

Кредиторам также предложено "принять решение о применении одной из процедур, применяемых в деле о банкротстве". Источник "Интерфакса" среди кредиторов предприятия пояснил, что речь идет о введении в АО следующей стадии банкротства - внешнего управления.

Кредиторам также предстоит выбрать кандидатуру внешнего управляющего или СРО, из членом которой арбитражным судом будет утверждаться арбитражный управляющий.

В повестку дня также включен вопрос об образовании комитета кредиторов, определении количественного состава и полномочий комитета кредиторов.

Ранее сообщалось, что Арбитражный суд Хабаровского края 30 августа 2012 года ввел процедуру наблюдения в отношении ОАО "Амурметалл" сроком на 4,5 месяца.

В ноябре 2008 года метзавод, подконтрольный депутату Госдумы Александру Шишкину, приостановил работу сортопрокатного и листопрокатного цехов из-за снижения спроса на металлопродукцию.

В июне 2009 года Арбитражный суд Хабаровского края ввел процедуру наблюдения в отношении ОАО "Амурметалл", а в декабре того же года утвердил мировое соглашение с кредиторами, среди которых были Сбербанк (ПТС: SBER), ВТБ (ПТС: VTBR), Газпромбанк (ПТС: GZPR), Commerzbank, Erste Bank, Nordbank.

Внешэкономбанк в апреле 2010 года приобрел 100% долей компании Amurmetal Holding Limited, получив контроль, в том числе, над ОАО "Амурметалл". Банк оценивал стоимость консолидированных активов на дату приобретения в 25,22 млрд рублей. Бывшие владельцы "Амурметалла" получили право на выкуп акций у ВЭБа.

Долг "Амурметалла" на конец 2011 года составлял 26,5 млрд рублей (из которых задолженность перед ВЭБом - 5,3 млрд рублей) при выручке в 14,5 млрд рублей.

В мае 2012 года стало известно, что интерес к управлению предприятием проявляет "Уралвагонзавод" (УВЗ). Однако уже в августе УВЗ заявил, что в приемлемые сроки договориться об управлении предприятием не удалось и теперь завод "готов строить планы по дальнейшей работе с "Амурметаллом" лишь после введения на нем процедуры банкротства".

Служба финансово-экономической информации

Российская бизнес газета, Москва, 16 апреля 2013

ИНВЕСТОРЫ ИЩУТ МОТИВ

Автор: Евгения Носкова

Развитию проектного финансирования мешает отсутствие закона

Большинство российских сделок проектного финансирования продолжают оформляться в иностранных юрисдикциях - в Лондоне, Амстердаме, до обострения ситуации на Кипре - в островной столице Никосии. В последнее время также очень популярна стала Польша, особенно для проектов Калининградской области, отметили участники ежегодной конференции "Проектное финансирование и финансирование проектов в России и СНГ 2013". Что касается России, закон о проектном финансировании, разработанный еще два года назад, до сих пор не принят. Это связано с необходимостью внести поправки в Гражданский кодекс, в котором должна появиться целая глава, посвященная проектному финансированию.

Не очень хорошая для проектного финансирования ситуация складывается и с точки зрения финансового рынка - долгосрочного фондирования практически нет. По словам председателя комитета по финансово-кредитному обеспечению бизнеса "Деловой России" Владимира Гамзы, практически весь российский финансовый рынок - это банковская система, которая занимает 90%. Соответственно, на долю всех остальных участников, включая фондовый рынок, приходится всего 10%. При этом российские банки - это кредитно-депозитные организации, которым в России, как и во всем мире, фактически запрещено заниматься проектным финансированием, т.к. у них нет обязательств объяснять своим вкладчикам, на какие цели будут расходоваться их средства. У инвестиционных банков такая обязанность есть, но фактически инвестиционных банков в России сегодня не существует.

- Тем не менее за последние два года произошло много важных изменений в сфере проектного финансирования, - отметил Гамза. - Большая работа ведется в том числе "Деловой Россией", минэкономразвития, и ряд вопросов уже решен - например, ВЭБ запустил процедуру создания специального фонда международного инвестирования. Создается федеральный фонд гарантирования среднего бизнеса, идет работа по подготовке стандартов инвестиционного кредитования и проектного финансирования. Так что есть надежда, что в ближайшее время ситуация будет серьезно изменена.

Международные эксперты не так оптимистичны. Выступая на конференции, член правления Международной ассоциации проектного финансирования (IPFA) Марк Ричардс назвал основной проблемой проектного финансирования в России незащищенность прав инвестора, а также отсутствие четкости во взаимоотношениях с государством и в особенности - с региональными властями. Глава по региональному развитию Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) Бруно Балванера добавил, что много неясностей остается в правовом поле, в законодательстве о государственно-частном партнерстве, а также обратил внимание на низкий страновой рейтинг России и высокий уровень коррупции - все это также препятствует развитию проектного финансирования. "Конечно, у России есть большие фонды - Резервный, Национального благосостояния, но страна остается слишком зависимой от цен на сырье. Соответственно, от этого зависит и наполняемость этих фондов", - сказал эксперт.

На несовершенство законодательства обращает внимание и государство. По словам менеджера департамента структурного и долгового финансирования ВЭБа Леонида Дробота, они не позволяют госкорпорации реализовывать проекты в некоторых отраслях - например в сфере возобновляемых источников энергии.

"Для того чтобы проект был успешным и окупаемым, нужна его внутренняя мотивация. В Европе на производство биогаза существуют льготы, это стимулирует развитие новых секторов. Мы к этому пока не готовы, хотя хорошо, что достаточно развиты некоммерческие организации, которые иницируют подобные проекты и продвигают их на всех уровнях власти", - сказал эксперт. По его словам, к 2015 году ВЭБ планирует увеличить объем кредитного портфеля до 850 млрд руб., объем поддержки экспорта - до 90 млрд руб. Среди отраслевых приоритетов госкорпорации, помимо энергоэффективности, поддержка малого и среднего бизнеса, фармацевтическая промышленность, транспорт и логистика. Однако большую долю в портфеле ВЭБа занимают инфраструктурные проекты.

По мнению директора казначейства СИБУР Павла Ананьенко, инфраструктура должна строиться за счет государства. "Как это делается? Люди мечтают, сколько должно быть дорог, аэропортов и т.д. Намечтали на определенную сумму, но любая инфраструктура должна создавать дополнительный продукт, который должен окупить затраты на ее строительство. Когда мы занимаем деньги, мы должны думать, как отдавать. Уверены ли мы в том, что эта инфраструктура сгенерирует достаточный доход, чтобы вернуть деньги?" - отметил эксперт. Директор казначейства "Рус Винил" Анна Семенова считает, что привлечение банков к инвестиционным проектам приносит "определенный здравый смысл": ни один банк не даст деньги, если не покажешь, как будешь возвращать. Привлечение финансовых институтов делает проектное финансирование даже более реализуемым, считает Семенова.

Павел Ананьенко добавил, что проблема проектного финансирования - это очень высокая доля долга по отношению к акционерному капиталу, а на баланс владельца проекта этот долг не ложится. Кредитный риск есть, но непонятно, кто его несет. "Стандартное требование к банку - это 20 к 80, то есть банк должен вложить в проект в четыре раза больше. Конечно, это нездоровая ситуация", - сказал эксперт. При этом он не считает, что нужно возлагать большие надежды на закон о проектом финансировании - в большинстве стран таких специальных законов нет. Есть так называемая "контрактная обертка", реальная практика банков кредитования таких проектов. Эта обертка должна гарантировать, что проект будет генерировать определенный доход, будет экономически эффективным. "У нас же пока основные участники подобных проектов даже не имеют такой истории существования, которая гарантировала бы, что они еще десять лет просуществуют и захотят выполнять свои обязательства, а если не захотят, нет гарантий, что вы сможете отстоять свои претензии в суде", - заключил эксперт.

ПРОБЛЕМА ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ - ЭТО ОЧЕНЬ ВЫСОКАЯ ДОЛЯ ДОЛГА ПО ОТНОШЕНИЮ К АКЦИОНЕРНОМУ КАПИТАЛУ, А НА БАЛАНС ВЛАДЕЛЬЦА ПРОЕКТА ЭТОТ ДОЛГ НЕ ЛОЖИТСЯ. КРЕДИТНЫЙ РИСК ЕСТЬ, НО НЕПОНЯТНО, КТО ЕГО НЕСЕТ
ИСТОЧНИК: InfraOne. ИНФОГРАФИКА "РГ" / АНТОН ПЕРЕПЛЕТЧИКОВ/ ЕВГЕНИЯ НОСКОВА

РОССИЯ-МЕЧЕЛ-ВЭБ-ЭЛЬГА

15.04.2013 20:10:35 MSK

**РЕЧЬ О ВХОЖДЕНИИ ВЭБА В ПРОЕКТ ЭЛЬГИНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ КАК
МИНОРИТАРИЯ НЕ ИДЕТ - СФО**

Москва. 15 апреля. ИНТЕРФАКС - Условия предоставления "Мечелу" финансирования ВЭБа на развитие Эльгинского угольного месторождения не предусматривает вхождение банка в проект в качестве миноритарного акционера.

"Речь не идет о том, чтобы продать миноритарный пакет в Эльге, и речь не идет о том, чтобы банк участвовал в экономике проекта", - сообщил в ходе телефонной конференции СФО холдинга Станислав Площенко.

В то же время, по его словам, о структуре залога говорить еще рано, так как стороны еще не дошли до стадии структурирования сделки.

В настоящее время "Мечел" (РТС: MTLR) хочет продать до 25% в дочернем "Мечел-Майнинге", в том числе для финансирования освоения Эльги. По словам С.Площенко, при получении кредита ВЭБа актуальность поиска инвестора в "дочку" упадет, а группа сможет занять более уверенную позицию в переговорах с потенциальными покупателями доли.

Служба финансово-экономической информации

РОССИЯ-МЕЧЕЛ-ИНВЕСТИЦИИ-ПЛАНЫ-2

15.04.2013 21:55:45 MSK

МЕЧЕЛ СОКРАТИЛ ПЛАН ИНВЕСТИЦИЙ В 2013 Г. С \$500-600 МЛН ДО \$400 МЛН

(обновленная и расширенная версия)

Москва. 15 апреля. ИНТЕРФАКС - ОАО "Мечел" (ПТС: MTLR) (MTLR) в 2013 году намерено направить на инвестиции около \$400 млн, сообщил в ходе телефонной конференции глава компании Евгений Михель.

Он пояснил, что порядка \$130 млн будет направлено на поддержание мощностей, оставшаяся часть - на инвестпроекты, которых у компании в настоящее время осталось три. Речь об универсальном рельсобалочном стане (потратит около \$70-100 млн), развитии Эльгинского каменноугольного месторождения (около \$100 млн) и завершающей стадии реконструкции порта "Посьет" (\$20-25 млн).

Ранее "Мечел" уже сообщал о планах сократить инвестиции на 2013 год вдвое - с \$1,2 млрд до \$500-600 млн. Около \$150 млн планировалось вложить в поддержание мощностей, а оставшиеся \$350-450 - в универсальный рельсобалочный стан и Эльгинский угольный комплекс.

На 2012 год инвестиции группы оценивались в \$900 млн, из которых на поддержание выделено \$150 млн, оставшаяся сумма была направлена непосредственно на инвестпроекты.

Что касается крупнейшего инвестпроекта компании - освоения Эльги, "Мечел" оценивает стоимость первой очереди комплекса мощностью в 12 млн тонн обогащенного угля ежегодно в \$2-2,5 млрд. Эта мощность учитывает уже существующую сезонную обогатительную фабрику на 3 млн тонн, а также первую очередь новой фабрики на 9 млн тонн.

С получением проектного финансирования ВЭБа на Эльгу компания полностью решит вопрос обеспечения проекта средствами. При этом обеспечивать его за счет собственных средств компания не собирается - лишь с помощью привлеченных средств.

При текущей конъюнктуре рынка группа не планирует в 2014-2015 гг. новых инвестиционных проектов. "Соответственно, все что мы понимаем по капзатратам на 2014-2015 гг., это то, что каждый год мы будем финансировать порядка \$130-150 млн для поддержания текущего производства, текущих мощностей", - сообщил топ-менеджер.

"Мы рассчитываем на то, что в 2013 году мы будем генерировать достаточные операционные денежные потоки для того, чтобы осуществлять нашу текущую деятельность и осуществлять выплаты по нашим долговым обязательствам", - заявил С.Площенко. Для этого компания уже пересмотрела ковенанты и на данный момент договоренности пересматривать не планирует. По новым условиям, которые ранее одобрили кредиторы "Мечела", показатель "чистый долг/ЕБИТДА" не должен превышать 7,5 на конец I полугодия и на конец 2013 года. А в 2014 году: 6 - на конец I полугодия, 5,5 - на конец года.

Рельсобалочный стан строится на площадке ОАО "Челябинский металлургический комбинат" (ПТС: СНМК) (СНМК), которое входит в группу "Мечел".

В группе "Мечел" консолидированы контрольные пакеты акций металлургических, угледобывающих, энергетических компаний, а также портов. Основным бенефициаром ОАО "Мечел" является генеральный директор группы Игорь Зюзин, free float (ADR) составляет около

25%.

Служба финансово-экономической информации



МЕЧЕЛ ГОТОВИТСЯ СНИЗИТЬ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ И УГЛЯ В 13Г

15 апреля 2013

20:08

Рейтер - Новости на Русском Языке

* Выпуск стали может снизиться на 12% в 13/12гг

* План капзатрат снижен до \$400 млн

* Участие **ВЭБа** в управлении Эльгой не рассматривается

МОСКВА, 15 апр (Рейтер) - Горно-металлургическая компания Мечел планирует снизить производство стали в 2013 году на 12 процентов, а также сократить добычу угля, сообщила компания в понедельник.

Мечел планирует произвести в этом году 5,5-6 миллионов тонн стали против порядка 6,5 миллиона тонн в 2012 году, сказал старший вице-президент по экономике и развитию Олег Коржов после финансового отчета компании по US GAAP.

Топ-менеджер компании также сказал, что Мечел в этом году хочет добыть 4,5 миллиона тонн железной руды, почти как в 2012 году, и 24,5-25 миллиона тонн угля против добычи порядка 28 миллионов тонн угля в прошлом году.

Ранее в понедельник Мечел, подконтрольный российскому миллиардеру Игорю Зюзину, сообщил о чистом убытке в \$1,7 миллиарда за 2012 год в основном из-за обесценения долгосрочных активов, убытков от прекращенной деятельности, гудвилла и резерва по задолженности связанных сторон.

ДЕНЬГИ НА ЭЛЬГУ

Мечел также урезал программу капзатрат в 2013 году до \$400 миллионов с планировавшихся ранее \$600 миллионов и ищет проектное финансирование для развития своего гигантского угольного месторождения Эльга, сообщило руководство компании.

"Для завершения Эльгинского проекта - строительства на Эльге обогатительной фабрики мощностью 9 миллионов тонн, необходимо еще \$2-2,5 миллиарда, на которые мы ищем проектное финансирование, - сказал Коржов. - Если мы в ближайшее время его найдем, то успеем наверстать темпы".

Компания, по его словам, рассматривает различные варианты проектного финансирования, в том числе у финансовой госкорпорации РФ **Внешэкономбанка**.

"Если наша заявка будет одобрена, то продажа доли в Мечел-Майнинге для нас станет менее актуальна и мы будем более избирательны", - сказал он, добавив, что участие **ВЭБа** в управлении Эльгинским проектом не предполагается.

Мечелу пришлось сокращать инвестиции и выставить на продажу ряд активов ради уменьшения разбухшего долга в \$9,1 миллиарда, который он накопил, инвестируя в расширение производства еще до сильного падения цен на уголь и сталь на фоне финансового кризиса 2008 года.

Известия # Москва, Москва, 16 апреля 2013

ОБЩЕСТВЕННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ СТАНЕТ ГОСКАНАЛОМ

Автор: Анна Ахмадиева

Правительство призналось, что Общественное телевидение России (ОТР) в ближайшие годы не станет по-настоящему общественным. Государство полностью возьмет на себя финансирование телеканала в связи с невозможностью сформировать фонд целевого капитала (ФЦК) за счет пожертвований, на который рассчитывали при разработке идеи ОТР.

- Такой вывод сделало профильное министерство - Минкомсвязи, которое ознакомило с ним правительство. Последнее, в свою очередь, уже проинформировало администрацию президента о том, что государству придется финансировать ОТР самостоятельно, - рассказал "Известиям" источник в правительстве.

О необходимости сформировать целевой капитал для ОТР говорилось и в указе от 17 апреля 2012 года "№" 455 "Об общественном телевидении в Российской Федерации", подписанном Дмитрием Медведевым еще в статусе президента страны.

- Необходимо было обеспечить формирование целевого капитала организации для финансирования ее деятельности, предусмотрев также публичный сбор денежных средств, - рассказал источник. - Для создания конкурентоспособного канала потребовался бы целевой капитал в размере от 30 млрд до 100 млрд рублей. Однако в правительстве пришли к выводу, что финансировать телеканал за счет доходов фонда целевого капитала сегодня не представляется возможным. В результате в качестве господдержки на 2016-2020 годы планируется предусмотреть субсидии телеканалу, которые будут выделяться в рамках госпрограммы "Информационное общество".

Основная причина провала создания ФЦК - отсутствие в стране практики по формированию целевого капитала (эндаумента).

- Эффективный механизм использования некоммерческой организацией, специализирующейся на телевидении, целевого капитала, который мог бы служить источником ее стабильного дохода, также отсутствует, - оправдываются в правительстве.

В Минкомсвязи подсчитали, что сбор добровольных пожертвований с населения для работы ОТР занял бы 10 лет. В результате после консультаций с министерствами и ведомствами правительство приняло решение, что финансирование ОТР с помощью фонда целевого капитала невозможно.

Гендиректор Общественного телевидения Анатолий Лысенко отметил, что отдача от целевого капитала действительно не была бы быстрой.

- Сейчас у нас остается бюджетное финансирование, - подчеркнул он.

Таким образом, Общественное телевидение России, которое планирует выйти в эфир в мае 2013 года, пока может рассчитывать только на ежегодные госсубсидии в размере 1,5 млрд рублей. Бюджет телеканала на 2013 год и того меньше. После того как 1 марта 2013 года Общественное телевидение выплатило Внешэкономбанку кредит и проценты за пользование заемными средствами (всего 618,5 млн рублей), у компании осталось 931,5 млн рублей. Исполнительный директор компании Игорь Найговзин рассказал "Известиям", что кредит был выплачен из тех 1,55 млрд рублей, которые были выделены ОТР на 2013 год.

- Скорее всего бюджет ОТР увеличен не будет, потому что у государства много других задач. Этих денег хватит, чтобы создать канал, но не развиваться. Это телевизионный прожиточный минимум, - заявили "Известиям" в Минкомсвязи.

Однако вскоре граждане России смогут поддержать ОТР финансово.

- В ближайшее время мы опубликуем номер счета, куда любой желающий сможет перечислять средства, - поделился планами Анатолий Лысенко. - Спонсорских денег у нас пока нет. Есть набор предложений, но пока ни с кем нет окончательных договоренностей.

Кроме того, ОТР сможет получить дополнительно 2,4 млрд рублей за счет размещения социальной рекламы. Решение о дополнительном финансировании телеканала за счет

социальной рекламы, которую размещают различные министерства и ведомства, было принято еще в ноябре 2012 года на совещании у председателя правительства. Минкомсвязи совместно с Минфином подсчитало, что расходы бюджета на создание, распространение и тиражирование социально значимой и рекламной аудиовизуальной продукции в 2013 году составят 4,3 млрд рублей, в 2014-м - 3,9 млрд. Кроме того, у госкомпаний и компаний с государственным участием расходы на рекламные мероприятия составят в нынешнем году 3,7 млрд рублей. На часть этих средств ОТР также может претендовать.

Член совета Общественного телевидения, телеведущий Владимир Соловьев говорит, что еще с момента возникновения идеи создания ОТР ему было непонятно, в чем заключается "общественность" нового проекта, его источники финансирования и программная политика.

- Создалось ощущение, что придумали название и на этом все закончилось, хотя запуск бизнес-проекта требует проведения серьезных расчетов. Чтобы проект существовал, названия мало. Заказчик Общественного телевидения непонятен. Не думаю, что общество делало заказ на такой проект, - считает Соловьев.

Главный редактор журналов о телевидении "Телескоп" и "Медиапрофи" Евгений Кузин говорит, что смысл Общественного телевидения заключается в том, что государство не обладает механизмами влияния ни на политику канала, ни на финансы.

- В нашем случае у ОТР остаются только государственные дотации из бюджета, а следовательно, проект превращается еще в один госканал, - отмечает он.

Идею создать Общественное телевидение России озвучил в конце 2011 года Дмитрий Медведев (на тот момент президент России). Реализация проекта началась в апреле 2012 года. В июле был назначен гендиректор - Анатолий Лысенко, позднее выбраны члены общественного и наблюдательного советов ОТР. Планируется, что ОТР выйдет в эфир 19 мая 2013 года в сетях некоторых кабельных операторов, позднее будет распространяться в составе первого мультиплекса цифровых телеканалов.

Известия # Москва, Москва, 16 апреля 2013

ВЛАСТИ НЕ ПРОТИВ, ЧТОБЫ МЫ САМИ НАКАЗЫВАЛИ БЕЗБИЛЕТНИКОВ

Автор: МАРИЯ КИСЕЛЕВА

Владимир Якунин - о "зайцах", боковинах и высокоскоростном движении
Глава РЖД объяснил, почему железнодорожники не могут эффективно бороться с торговцами в электричках и "зайцами"

В апреле РЖД ввели временный запрет на эксплуатацию части грузовых вагонов, в которых используется продукция Кременчугского сталелитейного завода и "Алтайвагона". Отстраненным оказалось около 8% всего парка. Недобросовестных производителей нужно наказывать рублем, а чтобы они не разорились, их ответственность надо страховать, заявил корреспонденту "Известий" Марии Киселевой глава РЖД ВЛАДИМИР ЯКУНИН.

- РЖД давно высказывали претензии к качеству литья боковых рам грузовых вагонов ряда производителей. Почему в последнее время участились аварии, связанные с изломом рам, что приводит не только к финансовым потерям, но и к человеческим жертвам?

Какие меры вы принимаете?

- Да, с начала этого года произошло уже 27 случаев излома боковин, и это больше, чем за весь прошлый год. Это подтверждение наших претензий в адрес производителей подвижного состава, которые в силу разных обстоятельств выпускают брак, который опасен не только для работы железнодорожного транспорта, но и для жизни сотрудников и пассажиров. У нас уже случилась трагедия. Погибли двое молодых ребят из бригады, когда локомотив врезался в состав, сошедший с рельсов из-за излома рамы.

Я считаю, что это требует жестких незамедлительных мер, и такие меры поддерживаются правительством, президентом - после трагедии ситуация обсуждалась и с премьером, и с главой государства. Мы настаиваем, что ответственность за выпуск бракованных изделий должны нести производители. Именно они должны обеспечить все методы неразрушающего контроля, чтобы предотвратить выпуск брака. Да, мы проводим осмотр, но мы не можем на пунктах осмотра вагонов поставить огромные машины для неразрушающего контроля. Это ответственность производителя вагонов и организации, которая осуществляет ремонт и подтверждает возможность дальнейшей эксплуатации.

Если происходит излом боковины, по решению контролирующего органа все вагоны с этой серией литья должны выводиться из эксплуатации. Финансовую ответственность за это должен нести производитель вагонов. Так, например, происходит в автомобильной промышленности. Чтобы снизить негативное экономическое влияние на производителя, вагоны должны быть, как во всем мире, застрахованы.

- Будет ли изменение нормативной базы?

- Мы работаем в этом направлении совместно с Минтрансом, Ространснадзором. Свои предложения по изменению нормативной базы в этой сфере мы выработали, и они рассматриваются правительством. Инициатива по внедрению страхования там тоже присутствует.

- Еще одна проблема - сокращение транспортной полиции.

При этом сами компании не могут взимать штрафы с безбилетников в электричках. В августе прошлого года вы заявили, что нужно дать структурам РЖД такое право. Есть поддержка на уровне правительства этой инициативы?

- Высокие чиновники не против, чтобы железнодорожники могли наказывать безбилетных пассажиров. Я лично считаю, что безбилетник посягает на собственность пригородной пассажирской компании, пытается незаконно использовать сервис бесплатно. Есть проблемы юридические, потому что это административное правонарушение, но я бы исходил из того, что вопрос только политической воли.

В отношении безбилетников важно изменить культуру нашего общества. Чтобы было неприличным, когда тебя задерживают за безбилетный проезд и попытку сбежать с платформы залезть в электричку. И здесь меня совершенно не убеждают заявления, что у нас народ такой

бедный, что он не может такие деньги платить. Я считаю, что это все отговорка. Здоровые мужчины, которые способны махнуть с платформы и на платформу с земли, могут заработать те деньги, которые необходимы для того, чтобы оплатить свой проезд. А льготные пассажиры должны получить дотацию от государства, как это и происходит.

- Различные продавцы в электричках, торгующие всем чем угодно, от скрепок до продуктов питания, вызывают раздражение у многих пассажиров. Неужели вы не можете искоренить несанкционированную торговлю?

- Ко мне в блог часто приходят сообщения: "Владимир Иванович, прекратите этот кошмар, все эти коробейники уже ходят с микрофонами, деваться от них некуда". Мы попытались несколько лет назад прекратить хаотичную торговлю в электричках, получили представление прокуратуры о том, что ограничиваем право свободного бизнеса. Это требует определенной работы по изменению законов, когда всем очевидно, что не может подвижной состав быть арендой насильственной рекламы ненужных товаров. Кого там только нет - и коробейники, и доморощенные певцы, и лица, собирающие милостыню. С этим у нас нет легальных прав бороться. Максимум, что можно, - аккуратно вытеснить из электропоезда. Это не наша вина, но, так же как в досмотре пассажиров, мы не вооружены соответствующим правом, чтобы эту деятельность пресечь.

- РЖД были включены правительством в прогнозный план приватизации, изначально в нем предусматривалась продажа 25% минус одна акция РЖД в 2012-2013 годах, но подготовка к продаже так и не началась. В конце февраля министр экономического развития Андрей Белоусов и глава Росимущества Ольга Дергунова делали противоречивые заявления о том, будет ли продано 5% РЖД до конца года. Какой у вас прогноз по срокам?

- Это вопрос не ко мне, решение остается за государством. Перед продажей бумаг необходимо урегулировать проблемы законодательного и организационного порядка. Без этого движения быть не может. Среди прочего мы ожидаем принятия дополнений и изменений в закон "О железнодорожном транспорте" и решения о долгосрочном планировании тарифов на грузоперевозки - минимум на пять лет вперед. Так что если говорить о каком-то положительном результате, это примерно конец 2013 года.

- У РЖД большие планы по инвестированию в расшивку узких мест и ускорению движения грузовых поездов. Но это требует значительного финансирования. Где взять средства? - В принципе источников финансирования в развитие инфраструктуры существует всего три. Это собственные средства компании, включая заемные, госинвестиции в виде субсидий или вложений в уставный капитал компании и новые инструменты - инфраструктурные облигации, выкупаемые ВЭБом за счет средств пенсионных накоплений. В основном мы направляем деньги на расшивку инфраструктурных ограничений и приобретение локомотивной тяги - в этой сфере износ близок к критическому. Обычно проблемы начинаются после преодоления порога в 50% износа - у нас этот показатель достигает 68%. Инфраструктурные облигации - это новый инструмент, который у нас раньше не использовался. Сейчас уже приняты решения на уровне попечительского совета ВЭБа о выделении 100 млрд рублей на проекты РЖД. Эти средства должны быть возвращены на условиях - инфляция плюс 1%.

- Какие проекты утвердил ВЭБ?

- Мы представили в правительство и попечительский совет ВЭБа свои предложения. В первую очередь средства пойдут на восточную часть БАМа и покупку локомотивов. Но в большей степени это все-таки деньги на инфраструктуру. Решение о выделении денег принято, но список проектов будет дорабатываться РЖД и советом директоров.

- Были объявлены проекты строительства высокоскоростных магистралей (ВСМ) - возведение нескольких выделенных веток для движения поездов со скоростями до 400 км/ч, на которое в общей сложности необходимо несколько триллионов рублей. Зимой вы заявляли: чтобы успеть построить хотя бы одну ветку к чемпионату мира по футболу, деньги на проектирование должны быть выделены в этом году. Но в закон о бюджете проект не был включен. Проект зашел в тупик?

- Подвижки есть. Эти подвижки в документах в протоколах совещаний, которые были проведены у первого вице-премьера Игоря Шувалова. У меня есть ощущение, что средства на проектирование ВСМ в этом году будут выделены.

- В последний год обсуждалось несколько вариантов того, как строительство магистралей может стать менее затратным. В частности, предлагалась идея выделить все пассажирское движение на ВСМ, оставив обычные пути для грузов, или вести строительство поэтапно. Какой из этих вариантов кажется вам сейчас наиболее вероятным?

- Мы исходим из того, что должен быть создан общий проект Москва - Санкт-Петербург, а проект Москва - Казань - Екатеринбург как раз может быть разделен на этапы.

С точки зрения эффективности вложений у нас на сегодняшний день очень сложная ситуация с пропуском грузовых поездов в сторону портов Северо-Запада. Мы боролись за то, чтобы наши порты конкурировали с портами Прибалтики, - построили Усть-Лугу, и теперь мы есть на этом рынке. Но чтобы пропускать огромную массу грузов, необходимо расширить инфраструктурные ограничения. Одно из них - перегруженность магистральной линии между Москвой и Санкт-Петербургом пассажирскими поездами, мы практически не можем использовать эту ветку для грузовых поездов. Для разгрузки нам нужно инвестировать 70 млрд рублей, но если будет построено ВСМ и существующие пути освободятся для грузового движения, проблема будет решена.

Калининград.ru (kaliningrad.ru), Калининград, 15 апреля 2013 18:34:00

В АЭРОПОРТУ ХРАБРОВО ДЕМОНТИРУЮТ КУПОЛ И ЗАМЕНЯТ ВЗЛЕТНО-ПОСАДОЧНУЮ ПОЛОСУ

Реальные работы по реконструкции аэровокзального комплекса начнутся не ранее сентября 2013 года.

В понедельник, 15 апреля, в аэропорту "Храброво" началась консервация недостроенных помещений. Работы планируют завершить через 4 месяца, после чего и начнется основной этап строительство аэропорта. Об этом журналистам рассказал гендиректор ЗАО "Аэропорта "Храброво" Андрей Тюрин.

В настоящее время компания NACO ведет предпроектные работы и готовит мастер-план развития. При этом конкурс на подготовку проекта планируют объявить до конца апреля. Сами работы завершатся, предположительно, к сентябрю. Затем будет определен генподрядчик, который и займется реконструкцией аэропорта.

"Работы по консервации направлены на "дособирание" скелета и укрепление фундамента. Кроме этого, будет демонтирован купол. Я всех упрямил принять такое решение. Во-первых, купол - это протечки, а, во-вторых, кто его будет мыть? Вы же не приедете", - пошутил Тюрин. Кроме того, по планам компании NACO после завершения реконструкции "Храброво" сможет принимать до 5 миллионов пассажиров в год. В аэропорту появится 8 телетрапов и 30 стоек для регистрации.

По словам гендиректора, если все пойдет по плану, проект будет реализован не ранее конца 2014 года. "В настоящее время также разрабатывается проект по реконструкции взлетно-посадочной полосы. Ранее предполагалось, что эти работы закончатся в 2017 году, но мы перенесли сроки на два года. В 2015 году калининградский аэропорт сможет принимать все типы самолетов, что должно положительно сказаться на стоимости билетов", - сообщил заместитель полномочного представителя президента в СЗФО Станислав Воскресенский.

Отметим, что ранее генеральный директор компании "Аэроинвест" - владельца большинства акций аэропорта - Егор Соломатин сообщил, что новый комплекс будет введен в строй в первой половине 2014 года. В соответствии с планом, будущий аэровокзал "Храброво" расположится на двух уровнях и получит "прирост" полезной площади на 10 тысяч квадратных метров. Реконструкция терминала будет разбита на две части, первый этап завершится в ноябре 2013 года, второй - в июле 2014 года.

Напомним, 8 февраля на презентации стратегии развития компания "Аэроинвест" подтвердила намерение передать области 20% акций ЗАО "Аэропорт "Храброво". Ранее, в сентябре 2012 года, региональное правительство и компания "Аэроинвест" заключили инвестиционное соглашение о реконструкции калининградского аэропорта. Новый собственник "Храброво" привлек к разработке концепции голландскую компанию NACO. В настоящее время ООО "Аэроинвест" принадлежат 75% акций ЗАО "Аэропорт "Храброво" (еще часть находится в собственности у "Внешэкономбанка"). Ранее ценные бумаги принадлежали банку "Санкт-Петербург", который в соответствии со стратегией избавления от непрофильных активов летом прошлого года продал их "Аэроинвесту" более чем за 2 миллиарда рублей.

:

http://kaliningrad.ru/news/item/26996-v-ajeroportu-hrabrovo-demontiruyut-kupol-i-zamenyat-vzljotno-posadochnuyu-polosu#sigProGalleriad59ab6632e***

<http://kaliningrad.ru/news/item/26996-v-ajeroportu-hrabrovo-demontiruyut-kupol-i-zamenyat-vzljotno-posadochnuyu-polosu>

Коммерсантъ # Деньги, Москва, 15 апреля 2013

РИСКОВАННЫЕ ИННОВАЦИИ

Автор: СИРАНУШ ШАРОЯН

РИСКОВАННЫЕ ИННОВАЦИИ

ПОЧЕМУ "РОСНАНО" НЕ МОЖЕТ ЗАНИМАТЬСЯ СВОИМ ДЕЛОМ
СТАТУС ГОСКОМПАНИИ НЕ ПОЗВОЛЯЕТ "РОСНАНО", С ОДНОЙ СТОРОНЫ, ДЕЛАТЬ ОШИБКИ, А С ДРУГОЙ - ИХ НЕ ДЕЛАТЬ. В ВЫСОКОРИСКОВАННОМ ИННОВАЦИОННОМ БИЗНЕСЕ, ГДЕ ВАЖНЫ БЫСТРОТА МАНЕВРА И СВОБОДА ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ, ТАКАЯ ПОЗИЦИЯ ПО ОПРЕДЕЛЕНИЮ БУДЕТ ПРОИГРЫШНОЙ.

Над Чубайсом в очередной раз сгущаются тучи: в ходе проверки ОАО "Роснано" аудиторы Счетной палаты выявили "мягко говоря, значительный объем нарушений" в использовании средств федерального бюджета, полученных в 2007-2012 годах. Напомним, что госкорпорация получила из федерального бюджета 130 млрд руб. на момент своего создания в 2007 году, а в 2009-м, до начала фазы активного финансирования проектов, вернула в бюджет 85 млрд руб. До сегодняшнего дня "Роснано" профинансировала 105 проектов в общей сложности на 133 млрд руб.

В том, что не все эти инвестиции удачны, за несколько дней до окончания проверки поспешила признаться и сама компания. В начале апреля "Роснано" опубликовала финансовую отчетность за 2012 год, в которой отразила резерв на списание 21,8 млрд руб. (16,4% от всех осуществленных инвестиций).

16,4% - это не так уж и много, уверяют в "Роснано". Инновации - дело фартовое: где-то находишь, а где-то теряешь. Почти половина списаний - 9,4 млрд руб. - зарезервирована под проект "Ни тол" по производству поликристаллического кремния для солнечных батарей. История этого проекта показывает, что такой вот легкости в поисках удачи "Роснано" как раз и не видать. Потерять деньги этой компании проще, чем любой другой, а положить предел этим потерям сложнее.

История "Ни тол" начиналась как сказка о Золушке от нанобизнеса. Компания, начинавшая свой бизнес с мелкого трейдинга химической продукции, обещала в рекордные сроки стать лидером в области солнечной энергетики, первым в России проектом, нацеленным на производство и экспорт высокотехнологичной продукции.

В 2003 году совладелец компании "Нитол" Дмитрий Котенко окончил Лондонскую школу бизнеса, которая полностью перевернула его представления о бизнесе. "Мозги нам там освежили хорошо", - рассказывал он несколько лет спустя в интервью журналу "Секрет фирмы".

К тому времени трейдер "Нитол" уже стал собственником предприятия "Усольехимпром", продукцией которого торговал. Расположенное рядом с соляными залежами в городе Усолье Сибирское, предприятие занималось выпуском традиционной химической продукции, но Котенко мечтал о бизнесе будущего.

Тогда на мировом рынке только начала входить в моду солнечная энергетика. Суммарные мощности солнечных электростанций еще не превышали 6 ГВт, то есть мощности одной Красноярской ГЭС. Однако новое направление привлекало все больше бизнесменов в западных странах, принимающих во внимание дорожающие углеводороды и марши "зеленых". Эти же причины привели к появлению в солнечной энергетике первых правительственных субсидий. Солнечные станции строили в Японии, Западной Европе, США и Австралии. "Вкладываться в проект мы решили, проанализировав перспективы мирового рынка солнечной энергетики, который на тот момент рос в среднем на 35% в год", - рассказывает Котенко.

В 2005 году он приобрел когда-то выделившийся из "Усольехимпрома" завод "Усолье-Сибирский силикон". На нем существовали мощности по производству трихлорсилана, который, в свою

очередь, является сырьем для наиболее востребованного в производстве солнечных батарей материала - поликристаллического кремния.

С тех пор усилия "Нитола" полностью переключились на новое приобретение, и основное производство стало затухать, а к настоящему времени предприятие "Усольехимпром" попросту закрылось.

Крупнотоннажная химия нерентабельна в удаленной от мировых рынков Восточной Сибири, объяснял Котенко. К тому же это бизнес сформировавшийся и очень консервативный, царят на нем "монстры" вроде BASF, DuPont и Dow, да и драйва там маловато.

Начинать пришлось своими силами. "В период с 2005 по 2008 год ни о какой инновационной экономике еще никто не говорил, и о господдержке таких проектов тоже", - рассказывал Котенко.

Нелегко было и привлечь первые инвестиции - \$300 млн, средства, вдвое превышающие годовой оборот "Нитола". Сначала попытались выйти на Лондонскую биржу, но попытка оказалась неудачной. Зато таким образом удалось пробудить интерес иностранцев: 8% акций за \$50 млн купила международная корпорация IFC, предоставив еще \$25 млн в качестве кредита. Затем в "Ни тол" вошел мировой лидер по производству солнечных батарей и основной клиент компании - китайский Suntech Power. За пакет 14% китайцы заплатили \$100 млн. Портфель заказов "Нитола" на тот момент уже составил \$1,66 млрд.

В конце концов на компанию обратило внимание и государство. Правительство Медведева, взяв курс на модернизацию, приняло решение форсировать развитие альтернативной энергетики, и на "Нитол" посыпались деньги. В феврале 2009 года "Роснано" инвестировала в проект 7,5 млрд руб. (4,5 млрд в виде долгосрочного займа и еще 3 млрд в качестве кредита Альфабанка под поручительство госинвестора). Кроме того, Альфабанк обещал, если потребуется, привлечь еще до 4,5 млрд руб. с рынка или предоставить заем самостоятельно. Всего на сегодня в строительство завода из разных источников вложено более 26 млрд руб.

Инноваторы не могли не знать, что уже к тому моменту из-за кризиса стоимость поликремния упала почти в десять раз, до \$40-50 за килограмм. После того как Европа свернула большую часть программ господдержки солнечной энергетики, существенно упал спрос, а предложение росло на глазах: Китай вводил в строй заводы по производству этой продукции один за другим.

Возможно, щедрость "Роснано" была связана с излишним давлением, оказываемым на компанию Счетной палатой и прокуратурой. В начале 2009 года претензии касались не чрезмерной рискованности инвестиций, а недостаточной активности вложений. Выяснилось, что с момента создания из выделенных государством 130 млрд руб. "Роснано" освоила лишь 10 млрд, причем половина средств ушла на обеспечение текущей деятельности госкорпорации. Остальные деньги, как доложил генпрокурор Юрий Чайка Медведеву, были положены в банки под проценты. Чубайс с критикой согласился и занялся активным поиском новых проектов, пообещав, что в течение года "Роснано" запустит "мощный инновационный конвейер".

Впрочем, было и еще одно обстоятельство, которое объясняет, почему проект "Ни тол" пришелся "Роснано" по вкусу. Корпорация к тому времени уже договорилась о сотрудничестве с "Ренова оргсинтез" Виктора Вексельберга, собиравшейся строить в Новочебоксарске завод солнечных модулей, один из самых масштабных в Европе.

"Ренова" и "Роснано" вложили в проект "Хевел" 20,1 млрд руб. Создание собственной сырьевой базы логично укладывалась в русло этих планов.

Как это нередко случается, после того как появились деньги, все пошло не так. "Стройка продолжалась два года, и мы уже почти закончили первую очередь завода, а потом почему-то опять у акционеров деньги кончились", - рассказывает бывший гендиректор "Усолье-Сибирский силикон" Георгий Петров. Запуск производства, планировавшийся на конец 2009 года, был отложен, назначенный вместо Петрова гендиректор Михаил Астахов позже каялся в "не совсем эффективном расходовании инвестиционных средств" и рассказывал о "серьезных ошибках, прежде всего организационных, ошибках планирования, проектирования".

Рынок поликремния продолжал падать, но проект "Нитола" уже вышел на политический уровень. Весной 2010 года на конференции "Единой России" в Новосибирске Дмитрий Котенко представлял Иркутскую область с докладом о своем производстве, и присутствовавший там Владимир Путин призвал конференцию к аплодисментам, поскольку это "действительно высокотехнологичный проект, сделанный с нуля молодыми высокообразованными людьми". И финансирование продолжили. Правда, частный Альфа-банк из проекта предусмотрительно вышел, его долги перекредитовал государственный Сбербанк. Более того, в декабре 2011 года "Роснано" и Сбербанк выкупили 100% "Нитола" (58,75%, и 41,25% соответственно), получив эти пакеты, возможно, в счет погашения кредитов.

Тем не менее с 2011 года стройка фактически встала. Правда, в марте 2012-го менеджеры завода объявили о запуске производства. Бывший гендиректор Георгий Петров, однако, утверждает, что для запуска завода на полную мощность (3300 тонн в год) понадобится еще 8 млрд руб., а чтобы запустить хотя бы первую линию, 4 млрд руб. инвестиций и серьезные работы по доведению технологий до нужного уровня. Опытная продукция, которую сегодня может выпускать завод, имеет, по его словам, себестоимость порядка \$300 за кг. Мировые цены на поликремний между тем опустились уже до \$16 за кило.

И БУДЕТ ВЯЗНУТЬ ДАЛЬШЕ

В декабре 2012 года корпорация "Роснано" впервые сообщила о намерении приостановить работу "Усолье-Сибирского силикона".

Тогда-то, собственно, и начались неприятности. Сначала губернатор Иркутской области Сергей Ерощенко на специальном совещании дал поручение организовать экспертную группу "по рассмотрению вопросов реализации проекта "Нитол"" и составить "дорожную карту" решения этих проблем. "Пусть создадут хотя бы технопарк, как обещали, - кипятится мэр Усоля Сибирского Любовь Лис. - Территория завода огромная, много чего можно было бы создать.

Нельзя же вот так просто пообещать сделать "солнечный город", а потом передумать!" Правительство тоже считает, что нельзя. В марте совещание по проблемам Усоля Сибирского провел первый заместитель председателя правительства Игорь Шувалов, который поручил иркутскому губернатору Ерощенко создать группу и дорожную карту, а "Роснано" рекомендовал подготовить предложения по стабилизации ситуации "с целью дальнейшего развития производства".

Больше о консервации производства в "Роснано" не говорили, только о том, что "будут предприняты все меры для спасения производства". Губернатор Ерощенко обещал выделить заводу около 500 млн руб. из областного бюджета. "Ну а пока придется работать на склад", - подбодрил Ерощенко инноваторов.

"Роснано" просит Минфин компенсировать убытки от "работы на склад". Предприятие, которое должно было стать потребителем продукции "Нитола" - чувашский завод "Хевел", - тоже не доведено до конца, подорожало в процессе реализации более чем в четыре раза, и Внешэкономбанк отказал акционерам в дополнительном финансировании. Но если правительство твердо скажет "на склад", придется ведь действительно работать на склад.

"Роснано" - далеко не единственная компания в мире, поспешившая с инвестициями в солнечную энергетику. В США, Европе и Китае десятки успешных когда-то "солнечных" предприятий объявляют о своем банкротстве.

Так, в августе 2011 года закрыл все производства и уволил 1100 сотрудников калифорнийский стартап по производству солнечных батарей Solyndra. Инвесторам, вложившим \$733 млн, удалось вернуть лишь небольшую часть вложений. Министерство энергетики США, предоставившее компании заем в размере \$535 млн, потеряло почти \$400 млн. И, несмотря на особую благосклонность к компании президента Оба мы, известного приверженностью альтернативной энергетике, заставить Solyndra работать на склад никто не стал.

Не справился с новыми рыночными условиями и крупнейший производитель солнечных панелей в мире, некогда акционер "Нитола", китайский Suntech Power.

Компания с 2005 года торговалась на Нью-Йоркской бирже и на пике стоимости оценивалась в \$16 млрд. После кризиса 2008-го Suntech Power потеряла 85% стоимости. А в начале 2013 года его крупнейшая "дочка" Wuxi Suntech, поставляющая более 95% продукции материнской компании, была объявлена банкротом. Wuxi Suntech задолжала девяти банкам более \$1,1 млрд и не смогла выполнить платежные обязательства по облигациям на \$541 млн. Ее банкротство стало одним из крупнейших в Китае, где правительство делает все возможное, чтобы сохранить за китайскими компаниями репутацию надежных заемщиков.

"Это предприятие - дело нашей жизни, - объясняет Георгий Петров, считающий, что российский проект не может повторить судьбу зарубежных. - Я уже писал письмо президенту, в "Роснано" писал. То, что сейчас происходит, неправильно: разгоняют уникальных специалистов, которых мы учили за границей, растили бережно. В Москве, в управляющей компании, люди получают гигантские зарплаты, а в нашем производстве ничего не понимают, не дорожат им, уничтожают. Неправильно это"

"ПУСТЬ СОЗДАДУТ ХОТЯ БЫ ТЕХНОПАРК, КАК ОБЕЩАЛИ. ТЕРРИТОРИЯ ЗАВОДА ОГРОМНАЯ, МНОГО ЧЕГО МОЖНО БЫЛО БЫ СОЗДАТЬ. НЕЛЬЗЯ ЖЕ ВОТ ТАК ПРОСТО ПООБЕЩАТЬ СДЕЛАТЬ "СОЛНЕЧНЫЙ ГОРОД", А ПОТОМ ПЕРЕДУМАТЬ!"

НЕ СПРАВИЛСЯ С НОВЫМИ РЫНОЧНЫМИ УСЛОВИЯМИ И КРУПНЕЙШИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ СОЛНЕЧНЫХ ПАНЕЛЕЙ В МИРЕ, НЕКОГДА АКЦИОНЕР "НИТОЛА", КИТАЙСКИЙ SUNTECH POWER. ПОСЛЕ КРИЗИСА 2008-ГО SUNTECH POWER ПОТЕРЯЛ 85% СТОИМОСТИ

Дмитрию Медведеву и Анатолию Чубайсу очень нравится инновационный бизнес, но развивать его в жестких рамках госструктуры пока не очень получается.

Основатель "Нитола" Дмитрий Котенко не рассчитывал, что пока он будет строить завод, мировые цены на поликремний упадут больше, чем в десять раз.



Ведомости, Москва, 16 апреля 2013

РОСНАНО ИЩЕТ ТОВАРИЩЕЙ

Автор: Олег Сальманов, ВЕДОМОСТИ

"Роснано" хочет на пенсию

Инновационная компания просит снять инвестиционные ограничения

"Роснано" не станет преобразовываться в фонд частных инвестиций, но создаст его аналог - инвестиционное товарищество. Чтобы расширить круг партнеров, компания просит разрешить инвестировать в такие товарищества пенсионным фондам и страховщикам

Роснано", в начале 2011 г. преобразованная из госкорпорации в акционерное общество, отказалась от мысли трансформироваться в "инвестиционное товарищество" - аналог правовых форм, в которых работают мировые венчурные фонды и фонды частных инвестиций - general partnership / limited partnership (GP/LP). Об этом сообщил вчера предправления "Роснано" Анатолий Чубайс. Компания останется ОАО, но планирует создать фонд частных инвестиций (private equity fund), используя механизм инвестиционного товарищества, которых в России пока зарегистрировано "всего одно или два". Сама же "Роснано" намерена выполнять функции управляющего партнера.

Понятие "инвестиционное товарищество" появилось около года назад с принятием соответствующего закона. Инициаторами его разработки были "Роснано" и Российская венчурная компания (РВК). Форма GP/ LP дает возможность отделить финансирование от управления: неквалифицированные инвесторы становятся ограниченными партнерами

(limited partner), не участвующими в управлении, а инвестиционные решения принимает квалифицированный управляющий партнер (general partner), разъяснял управляющий партнер Runa Capital Дмитрий Чихачев. Вместе с правами различается и ответственность партнеров.

Именно этого звена не хватает сейчас российской инновационной отрасли, заявил Чубайс вчера: за несколько лет в России развилась венчурная индустрия, но недостает фондов private equity, которые могут финансировать компании на этапе создания массового производства. Он попросил законодателей устранить барьеры для вложения средств в инвестиционные товарищества. За рубежом основными инвесторами в такие фонды являются пенсионные фонды, страховщики и банки, в России же такие инвесторы не могут вкладываться в инвестиционные товарищества, объяснил Чубайс.

На Западе пенсионные фонды активно инвестируют в private equity и венчурные фонды, чтобы доходность фондов не отставала от инфляции, подтверждает управляющий партнер Almaz Capital Partners Александр Галицкий. В России это тоже необходимо, чтобы формировались свои private equity. Но со словами Чубайса о том, что в российской инновационной цепочке сейчас больше всего нужны private equity, он не согласен. В 1990-е гг. в России все начиналось с фондов частных инвестиций, таких как Quadriga, Baring Vostok, Russian Partners, а вот венчурной индустрии тогда не было; ощущается ее нехватка и сейчас в отличие от private equity фондов, считает Галицкий.

Пока в законодательстве нет подходящего инструментария, чтобы разрешить пенсионным фондам и страховщикам инвестировать в аналоги фондов private equity, говорит председатель комитета Госдумы по финансовым рынкам Наталья Бурыкина. На его разработку у Думы уйдет два-три года, считает она. Кроме того, для финансирования таких проектов нужны длинные деньги, к которым относятся накопительная часть пенсии и страхование жизни: и то и другое в России пока не очень развито, добавляет Бурыкина.-

Доступ к миллиардам

В конце сентября 2012 г. под управлением негосударственных пенсионных фондов, в которые перечисляется накопительная часть пенсионных отчислений, находилось, по данным ФСФР, 746,6 млрд руб. А страховые компании за 2012 г. собрали 809 млрд руб. страховых премий, тогда как страховые выплаты составили лишь 369,4 млрд руб. При этом премий по страхованию жизни за 2012 г. было собрано лишь 53,8 млрд руб.

Итоги

Итоги, Москва, 15 апреля 2013

ОЧЕРТЕНИЯ ДЫРЫ

Автор: СВЕТЛАНА СУХОВА

Не превратится ли Министерство по развитию Дальнего Востока в ведомство по латанию финансовых прорех

В РОССИИ ЗАПУЩЕН ОЧЕРЕДНОЙ ПРОЕКТ века. "Госпрограмма мною подписана и начинает действовать", - заявил Дмитрий Медведев по итогам совещания в Якутске, на котором были одобрены затраты на реализацию плана по развитию Дальневосточного и Байкальского регионов до 2025 года - 10,6 триллиона рублей. От проекта в сочетании с высказанной премьером идеей о возможности появления в регионе внутренних офшоров захватывает дух. "Итоги" решили разобраться, для чего было создано Министерство по развитию Дальнего Востока и не превратится ли оно в ведомство по латанию финансовых прорех.

Хозяева тайги

Планы по освоению дальневосточных территорий появились не вчера и за годы успели измениться почти до неузнаваемости. Первые распоряжения на сей счет были отданы еще в правительстве Владимира Путина. Позднее возникла идея создания специализированной госкорпорации с гигантским бюджетом. Предполагалось, что в ее орбиту будет втянуто 12 субъектов Восточной Сибири и Дальнего Востока, а саму корпорацию напрямую подчинят президенту.

На роль ее главы прочили Сергея Шойгу, но ему стать "хозяином тайги" не довелось. Поговаривают, Сергей Кужугетович сам охладел к идее, когда понял, что социальные обязательства государства нарастают день ото дня, а свободных средств в казне все меньше и меньше. Не желая оказаться королем без королевства, Шойгу якобы предпочел красивой, но эфемерной идее Московскую область, пусть и бедствующую, но вполне себе конкретную.

Несмотря на вялотекущий кризис, от дорогого в прямом смысле слова проекта власти не отказались. Совсем наоборот: сумма в 10,6 триллиона рублей в 50 раз больше озвученной цены проекта "Сколково" (200 миллиардов) и в семь раз превышает совокупную смету, отпущенную на развитие олимпийского Сочи (1,4 триллиона рублей).

От идеи прямой подчиненности корпорации президенту решено было отказаться. И понятно, почему - слишком велики репутационные риски. Вспомнить хотя бы саммит АТЭС во Владивостоке. По подозрению в хищении части средств, выделенных на его подготовку, были арестованы два бывших высокопоставленных чиновника из Минрегиона.

Согласно проверке Счетной палаты было выявлено нарушений на 15 миллиардов "саммитовских" рублей.

Часть чиновников, тем не менее, продолжала настаивать на создании госкорпорации. Появилась идея учредить ОАО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона" - "дочки" ВЭБа. Фонд даже был создан. Но вместо регионального института развития неожиданно появилось на свет целое министерство. Злые языки утверждают, что оно возникло по одной причине: отдельные члены правительственной команды якобы пытались увеличить свой вес и влияние в экономике, замкнув на новое министерство соответствующие финансовые потоки.

Впрочем, у защитников "министерского варианта" были свои резоны: мол, деньги под контролем правительства будут в большей сохранности, а призрак госкорпорации лишь плодит амбиции да аппетиты среди чиновного люда. Вот как комментирует это сам "дальневосточный министр" Виктор Ишаев: "Министерство призвано развивать территорию, госкорпорация - получать прибыль. Конечно,

если какая-то горстка людей хотела на эту тему сесть и активно там поучаствовать, я понимаю их досаду". Впрочем, во власти по-прежнему нет единства мнений. Как заявил "Итогам" вице-спикер Совета Федерации Вячеслав Штыров, министерство по своей природе не должно заниматься координацией деятельности хозяйствующих субъектов, поиском источников инвестиций или вступать в договорные отношения. Нужна более гибкая структура.

Глава же Минэкономразвития Андрей Белоусов и вовсе предложил создать автономную некоммерческую организацию с большим объемом капитала. Иначе, предупреждают чиновники, правительство окажется в управленческом тупике.

Сумма прописью

Главная интрига прожекта заключается в том, что озвученных правительством 10,6 триллиона рублей на самом деле нет в природе - ни заемных средств, ни инвестиций, ни в полной мере бюджетных денег (а это 3,8 триллиона рублей!). То есть в соответствующей федеральной целевой программе (ФЦП) сумма прописана, но откуда она возьмется, никто не знает. Любопытно и то, что, по словам главы Минфина Антона Силуанова, озвученная цифра в несколько раз превышает возможности бюджета. Дмитрий Медведев также признал стоимость ФЦП огромной, но выход обозначил: премьер предложил использовать доходы от управления средствами Фонда национального благосостояния (ФНБ), а деньги Пенсионного фонда - в виде займов. После чего пошутил, что министр финансов, услышав такое, принялся нервно пить минералку.

Минфин не сдается: доходы от размещения средств ФНБ уже учтены в бюджете аж до 2016 года, и по прикидкам финансового ведомства для дальневосточной ФЦП можно наскрести максимум 40 миллиардов рублей в год. А нужно-то сто!

Министерство финансов предлагает изымать средства из действующих госпрограмм. Но завыка в том, что еще недавно дальневосточные губернаторы жаловались Ишаеву: для повышения зарплат бюджетникам они вынуждены откусывать средства из инвестпрограмм. В 2013 году на эти цели потребно 22 миллиарда рублей, а наскрести удалось только 11 миллиардов, пустив под нож пресловутые планы по развитию. Еще 6 миллиардов дотаций обещано из федеральной казны. А остальное? Тут уж либо развитие территории, либо зарплата учителям и врачам.

В правительстве сейчас прикидывают, как бы сделать так, чтобы, как в известном тосте, наши желания совпали с возможностями. Процесс может затянуться до июля или даже до октября.

Больше народу

Понятно, что даже при отсутствии денег с планами обустройства дальневосточных территорий чиновники должны были определиться давно. Должны, но не определились. ФЦП механически сшита из кусков программ по развитию субъектов Байкальского и Дальневосточного регионов. Отсюда и ее гуттаперчевость: план с легкостью перекраивают в зависимости от состояния госкошелька. Так, социальные проекты в большинстве своем отнесены на будущее, а 88 процентов средств решено направить на развитие инфраструктуры, прежде всего транспортной и энергетической.

Судя по тексту ФЦП, власть спит и видит, чтобы Дальний Восток богател, а число живущих там прибавлялось. Пер во-наперво предстоит бороться с массовым исходом населения: за последние 23 года число дальневосточных жителей сократилось на 21 процент. По словам Ишаева, в результате реализации ФЦП продолжительность жизни дальневосточников увеличится с 66,5 до 72,1 года, а их численность вырастет с 10,8 до 11,9 миллиона человек. Да-да, глаза вас не обманывают. Потратив громадные деньги, власти обещают довести численность населения колоссальной территории до того количества, которое на данный момент проживает в одной только Москве. И все за счет повышения привлекательности региона, проведения активной и "селективной" миграционной политики. В частности, речь идет о стимулировании переезда граждан (в том числе соотечественников из-за рубежа) на Дальний Восток, а также "из северных районов Дальнего Востока в южные".

Но соотечественников, желающих осесть именно на востоке своей исторической родины, кот заплакал. В той же ФЦП есть сенсационная цифра: за шесть лет функционирования спецпрограммы по переселению в ДВФО перебравшись лишь 2624 человека. Одна из главных сложностей - отсутствие жилья. ФЦП намерена этот барьер снять: под жилищное строительство для переселенцев запланировано выделить 5,4 миллиарда рублей. Смущает одно: 4,725 миллиарда из них - это средства федерального бюджета, которые пока не изысканы. А на 675 миллионов рублей из региональных бюджетов много ли построишь?

Как пояснил "Итогам" экс-депутат Госдумы от Приморья, а ныне глава комитета Торгово-промышленной палаты Василий Усольцев, одними деньгами проблему оттока населения не решить. В какие-то регионы, например, в Приморье, народ охотно приезжает, а вот в Магадан традиционно едут за длинным рублем и навсегда задерживаться там не намерены. На Чукотке пришлых не жалуют. Сахалин замедлил движение по миграционной кривой. Развитие Курил напрямую зависит от политической воли Кремля - появление там крупного бизнеса вызывает в Токио нервную реакцию. В то же время с Дальнего Востока в западные регионы страны перемещается именно молодежь, и остановить этот поток, по оценкам специалистов, в ближайшие годы малореально.

Цветем и пахнем

Вторая часть задачи - экономическое процветание региона. По словам Виктора Ишаева, Дальний Восток - новая точка роста: при успешной реализации госпрограммы российская экономика будет ежегодно получать 0,3 процента роста валового продукта, к 2025 году - дополнительно 20,6 триллиона рублей.

Получать прибавку намерены за счет развития транспортной инфраструктуры, привлечения бизнеса и увеличения добычи и экспорта богатств недр. О реконструкции и расширении БАМа и Транссиба уже заявлено с высокой трибуны. Правительство распорядилось докапитализировать ОАО "РЖД" на 260 миллиардов рублей, а Ишаев даже предложил выпустить целевой госзайм на развитие транспортной сети региона. Всего же на транспортную инфраструктуру в ФЦП заложено 488 миллиардов рублей, и опять же преимущественно из федерального бюджета (443 миллиарда). Почитаешь текст ФЦП, так хуже дорог, чем в дальневосточном макрорегионе, в стране не найти. Однако жители средней полосы вряд ли с этим согласятся.

Транспорт, прежде всего железнодорожный, важен для развития энергетического и сырьевого сектора. Активизация энергопоставок в восточном направлении очевидна, особенно после недавнего подписания контрактов с Китаем. А, например, увеличение поставок нефти в рамках договоренности "Роснефти" с китайской CNPC требует реконструкции нефтепровода Сковородино - Мохэ и расширения нефтепровода ВСТО.

Диверсификация нашей энергетической корзины - дело нужное, но насколько выгодное? Эксперты отмечают, что в отчете "Роснефти" за 2012 год средняя цена реализации нефти по азиатскому направлению - около 98,2 доллара за баррель, тогда как в Европе эта российская нефть шла в среднем по 112,3 доллара. В том же отчете сказано, что транспортировка черного золота до дальневосточного порта Козьмино примерно на два доллара за баррель дороже, чем до Новороссийска. В год выходит более 260 миллионов долларов потерь.

До дыр

У правительства есть в рукаве еще один козырь - прогноз предпринимательского бума на Дальнем Востоке. Речь идет о создании внутренних офшоров на Сахалине и Курилах, о чем заявил недавно Дмитрий Медведев. Причем премьер уточнил: "Льготы должны быть работающие".

Первоначально такие льготы предполагалось прописать в специальном законе о социально-экономическом развитии Дальневосточного региона. Его готовит рабочая группа сенаторов и депутатов, в которую входит и вице-спикер СФ Вячеслав Штыров. По его словам, в законопроекте речь идет в том числе и об особых налоговых режимах, особенностях бюджетных отношений, создании и функционировании особых экономических зон. То есть тех самых офшоров. Пока что Минфин отражает атаки офшорных лоббистов. Ведомство, например, против принятия отдельного закона о дальневосточных офшорах. Что же касается самих льгот, то Минфин одобрил лишь немногие из поступивших предложений. Например, он согласился с освобождением от налога на прибыль инвесторов, чьи вложения превысят 150 миллионов рублей за три года (или 500 миллионов за пять лет). И рассматривает предоставление льгот по НДС и налогу на имущество. Между тем именно снятие или минимизация этих ключевых налогов делает ту или иную территорию настоящим офшором.

Ничего Минфин не хочет слышать и о введении особых таможенных ставок и тарифов на ресурсы, прежде всего электроэнергию, за которые так ратовали дальневосточные губернаторы: это уж точно развалит единую финансовую систему страны. В свою очередь местные власти не довольны ни условиями, ни количеством обещанных льгот. Впрочем, и того немногочисленного, что было одобрено, еще предстоит дождаться: законопроекты в Думу пока не поступили. В любом случае, как говорят эксперты, ничего похожего на Виргинские острова на наших тихоокеанских берегах появиться не должно, поскольку эту историю страна в 90-е - начале 2000-х уже проходила. Сколько триллионов через эти дыры утекло из страны - не сосчитать. Наверняка не меньше, чем прописано в нынешней госпрограмме.

Компания, Москва, 15 апреля 2013

ЖАДНЫЕ И АЛЧНЫЕ

Автор: АНДРЕЙ КРАСАВИН

Право на недра

Почему "заморожена" разработка крупных месторождений

Лицензия как способ повысить капитализацию компаний

В 1981 г. XXVI съезд КПСС принял решение "завершить проектные работы по Удоканскому медному месторождению" к 1985 г. Еще четыре года спустя в постановлении ЦК КПСС появляется следующее распоряжение: "Министерству цветной металлургии разработать проектно-сметную документацию и обеспечить в 1986-1990 гг. на Удоканском месторождении меди строительство...". Прошло более тридцати лет, нет уже ни КПСС, ни Министерства цветной металлургии, а сам проект стал частным: лицензия на разработку принадлежит одной из "дочек" "Металлоинвеста" миллиардера Алишера Усманова. Но добыча меди не стартовала до сих пор Удокан - далеко не единственный "замороженный" проект в новейшей российской истории. "Газпром" остановил работы по Штокману, крупнейшему газовому месторождению, ОАО "Полюс Золото" в очередной раз переносит сроки запуска фабрики на Наталкинском золотом руднике, Ковыкта несколько лет назад сменила владельца. "Сроки освоения месторождений определены лицензионными соглашениями. Будет отставание, государство отнимет их и перевыставит на аукцион", - подчеркивает заместитель председателя комитета Госдумы по природным ресурсам, природопользованию и экологии Валерий Язев. Так произошло с Элегестским угольным месторождением, лицензия на которое принадлежала Енисейской промышленной компании Игоря Алтушкина и Руслана Байсарова.

Лицензия на разработку недр становится во многих случаях пределом желаний для коммерческих структур. "Само обладание правом на разработку - это потенциальный рост объемов ресурсной базы и добычи, - поясняет сейлз ИФК "Метрополь" Сергей Фильченков. - Многие добывающие компании оцениваются по запасам". И получив заветный участок, вкладываться в него не спешат. Зачем, если под имеющиеся лицензии можно привлечь других инвесторов или получить кредит на льготных условиях? Под стратегические же проекты можно выбить и налоговые послабления. "Все зависит от алчности и жадности компаний. В большей степени они стараются обеспечить себя запасами впрок, на много-много лет вперед", - отмечает профессор горно-нефтяного факультета Московского государственного открытого университета Владимир Тетельман.

Медное будущее

Удокан - самое большое в стране и одно из крупнейших неразработанных месторождений меди в мире - из-за сложности условий освоения рискует превратиться во фразеологизм, обозначающий нечто едва ли реализуемое, крайне затратное, но весьма амбициозное. На сегодняшний день Удокан с совокупными ресурсами меди около 25 млн тонн (это порядка 60% российских запасов данного металла) уступает только Pebble (Аляска, 36,8 млн тонн) и Оуу Толгой (Монголия, 35,8 млн тонн). Но и Pebble, и Оуу Толгой были доразведаны до нынешнего статуса "медных гигантов" совсем недавно, в начале 2000-х, тогда как попытки освоения Удокана продолжаются более полувека.

Первый международный тендер на право разработки месторождения был объявлен в 1992 г. Затем лицензия на месторождение "пошла по рукам": от российско-американского СП, Удоканской горной компании, к правительству Москвы, потом к Михайловскому ГОКу "Металлоинвеста" и его партнеру, ГК "Ростехнологии" (сейчас "Ростех"). Иные заявившиеся "кандидаты" на проект - "Норникель", Strikeforce Mining and Resources Ltd (SMR, часть ресурсного сектора "Базового элемента") Олега Дерипаски и "Онэксим" Михаила Прохорова - один за другим

отказались участвовать в конкурсе, объяснив капитуляцию главным образом экономическими соображениями. На тендере, помимо "Металлоинвеста", на месторождение претендовал консорциум "Русская медь" (в составе ОАО "РЖД", УГМК и ВЭБа). Целесообразно ли развитие Удокана сейчас?

Лицензия обошлась "Металлоинвесту" в 2008 г., в самый разгар кризиса, в 15 млрд руб. Затраты же на освоение Удокана подрядчик - созданная "Металлоинвестом" под проект Байкальская горная компания (БГК) - оценивал в 200-250 млрд руб. А по информации Минпромторга, проект успел подорожать и, по данным на конец прошлого года, требовал более 300 млрд руб. Вначале холдинг собирался разрабатывать Удокан с "Ростехнологиями", но затем не исключил возможность самостоятельной работы. Два года назад "Металлоинвест" и ГК "Ростехнологии" обратились в ВЭБ за помощью: на разработку Удокана они попросили \$6 млрд.

"По отчетам ведущего производителя меди и золота Barrick Gold, себестоимость добычи меди в прошлом году составляла \$2,97 за фунт (\$6550 за тонну), но компания планирует ее снижать в следующем году до \$2,6-2,85 за фунт. Однако в общие денежные затраты не включены отдельные позиции. С учетом того, что котировки фьючерсов находятся на отметке \$7500 за тонну, понятно, что для производителей ситуация на грани, не говоря уже о разработке", - отмечает аналитик "Инвесткафе" Дмитрий Демиденко.

План освоения Удокана предполагает строительство промышленного комплекса для переработки 36 млн тонн руды в год с производством 474 000 тонн катодной меди и 277 тонн попутного серебра. На первой стадии производство будет ограничиваться обогащением руды до медного концентрата. Проведенная позже оценка показала, что выпуск товарного полуфабриката экономически не оправдан, говорил гендиректор БГК Андрей Варичев. Запуск первой очереди завода (на 12 млн тонн руды) изначально намечался на 2014 г., но он отложен. Еще в 2009 г. речь шла о переносе сроков запуска добычи на два года. "Условия лицензионного соглашения были изменены в 2011 г., - подтвердили "Ко" в "Металлоинвесте". - В конце 2014 года запланированы подготовка и утверждение технического проекта".

Проблемой месторождения является и кадровый вопрос: около 4000 человек необходимо привлечь на строительство завода и еще столько же, но уже квалифицированного персонала, для работы фабрики. Между тем на всей территории Каларского района, в границах которого расположено Удоканское месторождение, по состоянию на 2010 г. проживали около 9600 человек.

На пятый год с момента победы "Металлоинвеста" в конкурсе для Удокана был выбран подрядчик для разработки международного ТЭО проекта. Инжиниринговая компания Fluor обещает завершить ее к концу 2013 г. "Металлоинвест" явно не торопится. "Лицензию покупали в другое время, когда взгляд на цикл индустрии был иным, - поясняет аналитик ВТБ Игорь Лебединец. - Все развивалось позитивно, заработки были другими, полагали, что рост рынков будет продолжаться вечно. Но пришел кризис, полностью поменявший картину. И теперь есть большие сомнения, что цены вернуться на прежний уровень. Поэтому и осторожничают, не вкладывают миллиарды".

Станным выглядит и недавнее предложение главы "Ростеха" Сергея Чемезова о вхождении в удоканский проект "Норильского никеля". "Удоканское месторождение и комплекс интересен для "Норникеля". (...) Это месторождение было бы очень полезно и для докапитализации. Мы предложили вместе с "Металлоинвестом", но пока акционеры не очень созрели. Также предложили внести в уставный капитал в обмен на акции "Норникеля" 3-4%", - заявил Сергей Чемезов. Означает ли это, что Удокан более не интересен Алишеру Усманову? В "Металлоинвесте" не стали отвечать на этот вопрос. Глава и крупнейший акционер ГК "Норникель" Владимир Потанин ранее говорил, что компания не ведет переговоры с "Металлоинвестом" по обмену акциями. "Возможно, "Металлоинвест" понимает, что такое крупное месторождение самостоятельно не поднять. Не исключено, что они и не хотели ввязываться в эту историю, их попросили, - предполагает заместитель главного инженера ФГУП "Гипроцветмет" Михаил Денисов. - Компания заплатила за лицензию 15 млрд руб., но, по моему мнению, цена не должна была превышать 9 млрд руб". По его словам, безусловно, эти вложения окупятся, если предприятие начнет работать, но вопрос в сроках.

"Газпром" опоздал

Новость о том, что "Газпром" заморозил штокмановский проект, была ожидаемой, после того, как в середине прошлого года из него вышел один из партнеров - норвежская Statoil. Последняя передала "Газпрому" свои 24%, списав около \$340 млн убытков. Общие инвестиции в проект на тот момент достигли \$1,5 млрд. Второй партнер российской газовой монополии, французская Total, пока продолжает обсуждать разработку Штокмана. Но если изначально планировалось

начать добычу на крупнейшем газоконденсатном месторождении в мире в 2010-2020 гг., то в конце марта стало известно, что его ввод в эксплуатацию произойдет лишь в 2020-2030 гг.

Высокие затраты и низкая рентабельность являются главными причинами, почему столь амбициозный проект замер. "Российские власти так и не предоставили налоговых льгот для данного проекта", - подчеркивает аналитик "Инвесткафе" Юлия Войтович. Объем запасов Штокмана превышает 3,9 трлн куб. м газа - это больше, чем запасы всей Норвегии. Но себестоимость добычи на Штокмановском месторождении достигает \$50 за 1000 куб. м, на материке она может быть более чем в два раза ниже. "Общая стоимость реализации трех этапов проекта оценивалась примерно в \$50 млрд", - говорит Валерий Язев. По его мнению, проект был интересен раньше, но сегодня разработка месторождения экономически неэффективна. "Во время мирового финансового кризиса "Газпром" потерял много времени, а так называемая американская сланцевая революция закрыла для него рынок США и Канады, куда предполагалось экспортировать сжиженный газ из Баренцева моря", - рассказывает начальник аналитического отдела инвесткомпания "Универ Капитал" Дмитрий Александров.

Открытое в 1988 г. на шельфе Баренцева моря Штокмановское месторождение изначально было ориентировано на поставки СПГ на рынок Северной Америки. Созданный правительством международный консорциум "Арктическая звезда" должен был приступить к добыче "голубого топлива" еще в 1995 г. Оператором проекта тогда стала "Арктикморнефтегазразведка", практически и открывшая все месторождения на континентальном шельфе России. В 1992 г. президент РФ Борис Ельцин передал монопольное право на разработку Штокмана "Росшельфу", специально созданной "дочке" "Газпрома". Но только в сентябре 2005 г. "Газпром" озвучил имена пяти претендентов на участие в разработке Штокмана, а сегодняшний оператор проекта - компания "Штокман Девелопмент АГ" - появилась в 2008 г. Предполагалось, что к концу 2006 г. участники примут инвестиционное решение по проекту, а к 2015 г. экспорт составит более 60 млрд куб. м газа в год.

Теперь на этих планах можно поставить крест. Из рынков остаются Европа и государства Азиатско-Тихоокеанского региона. "Но для Европы этот газ будет конкурировать со своими же трубопроводами Nord Stream и South Stream, а для стран АТР правильнее строить заводы СПГ на Дальнем Востоке", - считает директор Института национальной энергетики Сергей Правосудов. В начале февраля "Газпром" сообщил, что закончил работу над обоснованием инвестиций C L A S S I F I E D во "Владивосток-СПГ". Завод первоначальной мощностью 10 млн тонн СПГ за 220 млрд руб. планируется построить к 2018 г.

Впрочем, надежда еще остается. В последний месяц на рынке заговорили о том, что американский "сланцевый пузырь" начинает сдуваться. Если посмотреть на статистику по работающим в Штатах буровым установкам, то с 2008 г. их число сократилось в 3,7 раза (с 1440 до 389 единиц). "В результате того, что во второй половине "нулевых" годов наметился резкий рост добычи, цена на сланцевый газ стала падать, началось его перепроизводство, - объясняет Сергей Правосудов. - При себестоимости \$150-180 за 1000 куб. м биржевые цены опускались до \$70, а сейчас они стабилизировались на отметке \$100-110 за 1000 куб. м".

Затраты компаний на бурение более чем 7000 скважин в США составили \$42 млрд, прибыль от продажи добытого сланцевого газа - \$32,5 млрд. Начиная с августа 2012 г. многие крупные производители сланцевого газа в США были вынуждены объявить о значительных списаниях стоимости своих сланцевых активов. BP объявила об убытках в \$4,8 млрд, английская BG Group списала \$1,3 млрд, канадская EnCana потеряла \$1,7 млрд, но хуже всего дела идут у бывшего лидера индустрии: Chesapeake Energy оказалась на грани банкротства. В 2013 г. в США не осталось ни одной прибыльной скважины, добывающей сланцевый газ. "Впереди крупное падение добычи и рост цен, а значит, спрос на СПГ в мире вновь повысится", - отмечает Сергей Правосудов. Подтверждением тому может служить рост экспорта российского газа в I квартале, составивший по сравнению с прошлым годом 6%.

Китайский инвестор

Девять лет потребовалось группе "Метрополь" Михаила Слипенчука, чтобы найти инвестора для разработки цинкового месторождения Озерное в Бурятии. На региональном уровне подписание соглашения корпорацией "Металлы Восточной Сибири" (МВС, входит в группу "Метрополь") с China Nonferrous Metal Industry's Foreign Engineering and Construction Co., Ltd. (NFC) и госбанком China Development Bank позиционировалось как событие года. Еще бы! Поднебесная профинансирует проект стоимостью \$1,5 млрд. Если он состоится, то совместное предприятие "Метрополя" и NFC мощностью 8 млн тонн руды и 740 000 тонн цинкового концентрата в год станет крупнейшим российским производителем, опередив УГМК с производством 250 000 тонн цинка в год. NFC получит 50% в СП, МВС заключит с ней контракт на управление

проектированием, закупками и строительством Озерного ГОКа и договор на поставки товарной продукции с него. В компании отмечают, что переговоры с китайцами длились два года.

В чем подвох? NFC - уже третий партнер компании "Металлы Восточной Сибири". Группа Михаила Слипенчука приобрела лицензию на Озерное еще в 2004 г. На аукционе она отдала за актив смешные 55 млн руб. (около \$1,93 млн). Спустя два года за \$125 млн МВС пустила в проект шведскую Lundin Mining. Предполагалось, что первая очередь по разработке Озерного заработает в 2008 г., а на проектную мощность - 6 млн тонн руды в год - ГОК выйдет в 2012 г. Но только с 2011 г. на месторождении началась добыча 1 млн тонн руды в год. В 2008 г. шведы вышли из проекта, заявив, что он движется медленнее, чем хотелось бы. На их место группа "Метрополь" позвала компанию "Русинвестпартнер" (СП "Реновы" Виктора Вексельберга и "Ростехнологий"), но потенциальные компаньоны не сошлись в цене за актив. После этого Михаил Слипенчук говорил, что компания намерена осваивать Озерное самостоятельно. Но средств, видимо, найти не смогла. "Лицензии на многие месторождения компании брали, заведомо понимая, что их будет крайне сложно освоить из-за неразвитой инфраструктуры", - утверждает Михаил Денисов. По его мнению, это делалось для повышения капитализации или последующей перепродажи.

Золотой пассив

Стоявший у истоков "Полюс Золота" тогда еще мало кому известный партнер Владимира Потанина по "Интерросу" Михаил Прохоров бился за Наталкинское месторождение золота не для того, чтобы его продавать. В 2003 г. на аукционе по реализации 38-процентного пакета акций основная борьба развернулась между "Колымапромлизингом", представлявшим альянс "Сусуманзолота" и Peter Hambro Mining, и Евроазиатским инвестиционным пулом, действовавшим в интересах "Норникеля". Цена в ходе торгов увеличилась в 13 раз, превысив 1 млрд руб. Считалось, что \$10 за унцию - слишком дорого. Но после доразведки получилось, что ОАО "Полюс Золото" заплатило меньше \$2 за унцию (доказанные запасы золота - 31,6 млн унций, предполагаемые - 59,7 млн унций) - Наталкинское месторождение, второе по запасам в стране, после Сухого Лога, который находится в нераспределенном госфонде и о продаже которого говорят еще с начала 2000-х. После раздела бизнеса между экс-партнерами по "Полюс Золоту" лицензия отошла Прохорову. Но он едва не потерял компанию в кризис 2008 г. ОАО "Рудник имени Матросова", владевшее лицензией на Наталку, просило Роснедра продлить сроки освоения месторождения на девять лет. Причина - удорожание кредитов и недостаточно развитая инфраструктура в районе добычи. "Если для вас добыча золота - это маргинальная экономика, так откажитесь от этой работы. Мы найдем других. Хотите - давайте отберем лицензию", - заявил тогда президент Дмитрий Медведев, обращаясь к гендиректору компании Евгению Иванову. "История с "Полюс Золотом" напоминает ситуацию с разработкой "Мечелом" Эльгинского угольного месторождения. Это такой же большой и очень сложный проект, - отмечает Игорь Лебединец. - В кризис компания с большим долгом не может позволить себе инвестировать крупные суммы в течение продолжительного времени".

Избежать переноса запуска горно-обогатительного комбината не удалось, хотя об этом было объявлено лишь в конце марта 2013 г. Новый ГОК заработает летом 2014 г. Ранее ОАО "Полюс Золото" собиралось запустить первую очередь строящегося ГОКа на месторождении мощностью 10 млн т руды в год в декабре 2013 г. Ожидается, что при выходе фабрики на полную мощность в 2020 г. по переработке 40 млн тонн руды в год предприятие будет производить порядка 50 тонн драгметалла ежегодно.

В ходе строительства компании пришлось пересматривать и объем инвестиций. Судя по ее последним сообщениям, запуск производства обойдется в \$1,3-1,35 млрд против \$1,1 млрд, что связано с расходами на технику и материалы, а также на строительные работы в зимнее время.

Общий объем вложений в проект ожидается в диапазоне \$1,7-1,8 млрд.

Много это или мало? При росте рынков все бы было хорошо. Но тренд сейчас нисходящий: с октября прошлого года цены на металл упали более чем на \$210 за унцию, достигнув в начале апреля 11-месячного минимума на уровне \$1539,4 за унцию. Основная причина - отток инвестиционного спроса, в среднем составляющего 35-40% от общего объема потребления. Если золото не получит поддержку со стороны центральных банков, то возможно дальнейшее падение котировок. Естественно, в подобных условиях осваивать новые месторождения экономически нецелесообразно.

Это касается не только золота, но и угля, и нефти, и газа. Однако, похоже, компании продолжают набирать лицензии и банально ждут смены "медвежьего" тренда. Должно ли в этой связи государство устраивать тотальную распродажу лицензий, как планировалось поступить с

приватизаций госкомпаний, или стоит сохранить месторождения в нераспределенном фонде, чтобы они достались будущему поколению? Мнения на этот счет прямо противоположные.

С одной стороны, нельзя опустошать недра: природные ресурсы исчерпаемы, и они не восстанавливаются. Стратегические активы, каковыми являются крупные месторождения, должны оставаться у государства, как, например, крупнейшее золотое месторождение Сухой Лог. Но отдавать его частным игрокам сейчас не имеет смысла. Во-первых, мало кто в состоянии предложить адекватную цену, во-вторых, разработка потребует не один десяток миллиардов долларов. В ближайшие годы это не сможет потянуть ни одна компания.

Если говорить о нефти, то, как полагает Владимир Тетельман, "России для самообеспечения достаточно 250 млн тонн в год, еще 100-150 млн тонн можно экспортировать. Увеличивать добычу, тем самым обеспечивая аппетиты европейских стран, неразумно. В этом вопросе следует исходить из национальных стратегических интересов, а не из желания нефтяных концернов максимизировать экспорт".

Как говорил Дмитрий Менделеев, "сжигать нефть - это все равно, что топить печь ассигнациями".

С другой стороны, технологии год от года развиваются, и на смену нефти и газу через несколько десятилетий могут прийти другие источники более дешевой энергии или новые способы добычи полезных ископаемых. Так произошло с разработкой сланцевых месторождений. Если удастся снизить себестоимость добычи, то многие российские месторождения окажутся невостребованными. "Так уже произошло со Штокманом, - резюмирует Дмитрий Александров. - Сейчас, в отличие от периода десятилетней давности, рынка сбыта для этого газа нет".

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА

газета.ru

Газета.ру, Москва, 15 апреля 2013 19:09:00

ПЕНСИИ ОФОРМЯТ ПО ПРОТОКОЛУ

Автор: ЕКАТЕРИНА КАРПЕНКО

Правительство хочет ввести штрафы за подачу фальшивых заявлений на перевод пенсионных накоплений в НПФ

В преддверии реформы накопительной части пенсии правительство намерено ввести штрафы за перевод средств из Пенсионного фонда в негосударственные фонды по подложным заявлениям. ПФР должен получить право выписывать протоколы, свидетельствует законопроект правительства. А НПФ в случае нарушений обяжут возвращать не только сами накопления, но и процент за их использование. Итоговая версия документа оказалась жестче предыдущей, разработанной Минфином. Ответственность за фальсификации должен нести конкретный сотрудник, а не фонд в целом, считают участники рынка.

Пенсионный фонд сможет составлять протоколы об административных правонарушениях в отношении должностных лиц негосударственных пенсионных фондов. Законопроект, направленный на борьбу с неправомерным переводом пенсионных накоплений граждан в НПФ, правительство внесло в Госдуму. Одновременно соответствующие статьи должны быть внесены в Кодекс об административных правонарушениях, говорится в документе. Штрафы будут касаться оформления поддельных документов как по вине сотрудников НПФ, так и их агентов.

Штраф для менеджеров НПФ должен составлять 10-30 тыс. рублей, а для самих фондов - 300-500 тыс. рублей, говорится в проекте закона. Повторное нарушение грозит сотрудникам 30-50 тыс. штрафа либо дисквалификацией, фондам - взысканием на 500-700 тыс. рублей.

Еще один вид наказания в случае признания вины НПФ судом - введение запрета на некоторые операции. В их числе - запрет на заключение новых договоров об обязательном пенсионном страховании или договоров о создании профессиональных пенсионных систем, совершение сделок по самостоятельному размещению средств пенсионных резервов, списание средств со счетов кроме как на пенсионные выплаты.

Если суд признал заявление гражданина о переводе пенсионных накоплений подложным, то НПФ должен вернуть предыдущему страховщику не только сами накопления. Возврату в течение месяца подлежит и инвестиционный доход (в том числе зачисленный в резерв). Сейчас средства пенсионных накоплений могут переводиться только один раз в год, вопрос об их возврате досрочно в законодательстве не урегулирован.

НПФ будет обязан уплатить и проценты за пользование чужими средствами, говорится в правительственных поправках.

Проценты за использование чужих накоплений исчисляются в соответствии со статьей 395 Гражданского кодекса, указано в документе. Обычно это ставка рефинансирования, действующая либо на момент заключения договора, либо на момент решения суда. Эти деньги НПФ обязана будет изыскать из собственного имущества, предназначенного для уставной деятельности. Но пойдут они не на счет пострадавшего гражданина, а в резерв страховщика, лишившегося накоплений этого гражданина вследствие махинации.

Массовый перевод средств пенсионных накоплений из государственной управляющей компании (ВЭБа) в негосударственные фонды впервые вскрылся в 2011 году. Тогда граждане получили

извещения уже после перевода средств по заявлениям, написанным от их имени. Больше всего жалоб поступало на НПФ "Ренессанс жизнь и пенсии", "Норильский никель", "Благосостояние". В качестве меры воздействия в нескольких регионах с ними были расторгнуты договоры об удостоверении подписи - на их основе фонды могут принимать заявления о переводе средств граждан из Пенсионного фонда. Это не стало препятствием: например, от имени сотрудника "Газеты.Ru", зарегистрированного в Московской области, заявление было оформлено в Рязанской области.

"В 2011 году на неправомерный перевод пенсионных накоплений в НПФы в Пенсионный фонд поступило 5 045 жалоб. По результатам разбирательств 1 268 жалоб было отозвано", - уточнили "Газете.Ru" в ПФР.

По словам представителя ПФР, тогда 1 797 человек написали заявления о переводе накоплений обратно в ПФР. Через год жалобы не прекратились, но их стало меньше. В 2012 году поступило 1 230 жалоб от граждан (только письменных), 506 из них были отозваны. 187 жалоб были подкреплены заявлением о переводе средств из НПФ обратно в ПФР, сказал представитель НПФ.

Внесенный правительством законопроект оказался жестче поправок, разработанных в ноябре прошлого года Минфином. Они предполагали разрыв соглашений об удостоверении подписей на полгода в случае двух судебных решений. Запрещать негосударственным фондам принимать заявления в течение года Минфин предлагал после трех решений суда.

С 2014 года в России изменится законодательство об обязательном накопительном компоненте: граждане смогут дробить существующие 6% тарифа. Кроме того, Минфин предложил ограничить выбор управляющей компании одним разом в пять лет. В этой связи эксперты ожидают усиления конкуренции на рынке пенсионных накоплений. Она уже видна: в прошлом году негосударственные фонды привлекли рекордное число клиентов - 4,8 млн человек.

В ВЭБе, который управляет накоплениями "молчунов", количество клиентов снизилось до 56 млн. В первом квартале этого года ВЭБ перевел в НПФ 112,9 млрд рублей, тогда как сам получил 70,8 млрд рублей.

Президент Национальной ассоциации НПФ Константин Угрюмов поддерживает меры, направленные на ужесточение контроля за НПФ и увеличение прозрачности их деятельности. "О том, что за неправомерные действия агентов необходимо вводить уголовную ответственность, мы говорим уже не первый год", - напоминает он. Но, по мнению Угрюмова, важно установить персональную ответственность агентов.

"Помимо сотрудников негосударственных фондов, которые удостоверяют подписи граждан, как правило, задействованы агенты, которые иногда и подделывают подписи", - напоминает исполнительный директор НПФ "КИТ Финанс" Антон Шпилев. К этой категории лиц меры административного или уголовного реагирования в правительственном законопроекте не предусмотрены, отмечает он.

"До сих пор нет законодательно статуса агента нет", - говорит Шпилев. По его мнению, поправки вызовут усиление контроля в сфере применения трансфер-агентских соглашений. "Польза норм будет в том, что мы сможем перевыставлять штрафы на агентов, партнеров, в том числе юридических лиц, которые сгенерировали для нас риски", - считает Шпилев. И предупреждает: разрыв соглашений между ПФР и НПФ должен быть возможен только после всесторонних экспертиз. "Есть случаи не только с мошенничеством агентов, но и самих застрахованных лиц, которые в сговоре с агентами дают подделанную подпись и требуют компенсацию", - заключает эксперт.

"Назначение колоссальных штрафов для НПФ за один факт фальсификации документов, совершенных конкретным человеком, наносит прямой ущерб самим застрахованным лицам, которые перевели пенсионные накопления в данный НПФ, поскольку все деньги в нем предназначены для выполнения обязательств перед застрахованными лицами", - пояснил Угрюмов. Лишение Фонда лицензии за действия сотрудника Фонда он считает нелогичным. "Решения о прекращении действия договора об обязательном пенсионном страховании и назначении любых форм наказаний должны приниматься только судом, иначе это противоречит законодательству", - добавил он.

НПФ, получивший решение суда о признании договора недействительным, должен вернуть предыдущему страховщику не только средства пенсионных взносов, но и доход, полученный фондом от их инвестирования, продолжает Угрюмов.

Кроме административной ответственности одной из мер по уменьшению рисков мошеннических действий агентов и повышению прозрачности деятельности НПФ, президент ассоциации видит в переходе на электронный документооборот через портал государственных услуг. "Ко всему

почему, такой порядок ведения документов сделает процедуру переходов из фонда в фонд автоматизированной и существенно ускорит процесс подачи и рассмотрения заявлений", - поясняет Угрюмов.

<http://www.gazeta.ru/business/2013/04/15/5255805.shtml>

