



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

9 апреля 2013 г.

МОСКВА-2013

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК БОГОСЛОВСКИЙ ОБЕСПЕЧИТ РАБОТОЙ БЫВШИХ ТРУЖЕНИКОВ БАЗА	3
В КРАСНОТУРЬИНСКЕ ОТХОДЫ БУДУТ ПРИНОСИТЬ ДОХОДЫ	5
ВЭБ НЕДОВОЛЕН КАРАБАШОМ. ГОСБАНКУ НЕ ХВАТИЛО РАБОЧИХ МЕСТ	6
НА РАЗВИТИЕ ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПАРКА БОГОСЛОВСКИЙ ВЫДЕЛЯТ 700 МЛН РУБЛЕЙ ИЗ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА	8
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	9
РОССИЯ И НИДЕРЛАНДЫ ПОДПИСАЛИ ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ	9
ФОРУМ БОАО: ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЛИДЕРСТВО ПЕРЕХОДИТ К АЗИИ	10
МСП Банк выделит 1 млрд руб.	12
Активы-нетто Связь-Банка по МСФО на 1 января увеличились на 19.2% до 26.6 млрд руб.	13
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	14
PUTIN SQUEEZING OUT UBS TO DEUTSCHE BANK USING OLIGARCHS.....	14
РСХБ ПРОСИТ ОТМЕНИТЬ ПРИВАТИЗАЦИЮ.....	17
ПОРА ВЗРОСЛЕТЬ	19
ОПЕРАЦИЯ ГОСКОРПОРАЦИЯ.....	20
БИЗНЕС	22
ВЭБ ПОЛУЧИЛ РАЗГУЛЯЙ В ОБМЕН НА 6,4 МЛРД РУБЛЕЙ.....	22
ЧУБАЙС ПЕРЕОЦЕНИЛ ПОТРЕБНОСТИ В ДЕНЬГАХ НА СОЛНЦЕ.....	24
ТМХ ЗАКЛАДЫВАЕТ В ВЭБЕ 12,5% "ТМХ-Сервиса" по кредиту на покупку "Желдорремаша".....	26
"Соллерс" 9 апреля обсудит передачу 99,96% "Дистрибьютерского центра СанЙонг" в залог ВЭБу.....	27
КОЗАК ЗАПЛАТИТ ЗА РОССИЙСКИЕ ЭЛЕКТРОВАЗЫ ВДВОЕ БОЛЬШЕ - ПОЧТИ 5 МИЛЛИАРДОВ.....	28
МИХАИЛ ПОГОСЯН: ОТКАЗ АРМАВИА ОТ SUKHOI SUPERJET 100 ЛЕЖИТ В ПЛОСКОСТИ ПРОБЛЕМ УПРАВЛЕНИЯ АВИАКОМПАНИЕЙ	29
ОПЦИОНЫ ЧЕРЕЗ СУД.....	30
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	31
ПЕНСИОННЫЕ ДОХОДЫ ОБОГНАЛИ ИНФЛЯЦИЮ	31
ПОЛОВИНА УК ОБОГНАЛИ ИНФЛЯЦИЮ ПО ДОХОДНОСТИ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ ЗА 2012 Г	33
БОЛЕЕ 56 МЛН ГРАЖДАН ФОРМИРУЮТ СВОИ ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ В ГУК ВНЕШЭКОНОМБАНК	34
РАЗНОЕ	35
ВО ВНЕШЭКОНОМБАНКЕ ПОСТРОЕНА СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ МОБИЛЬНЫМИ УСТРОЙСТВАМИ.....	35
АРБИТРАЖ МОСКВЫ РАССМОТРИТ ИСК БОРИСА АБРАМОВИЧА ОБ ОТМЕНЕ ПОРУЧИТЕЛЬСТВА ПЕРЕД ВЭБОМ.....	37
ГОСЗНАКОМ ПО ЕВТУШЕНКОВУ	38

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Областная газета (oblgazeta.ru), Екатеринбург, 8 апреля 2013

ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК БОГОСЛОВСКИЙ ОБЕСПЕЧИТ РАБОТОЙ БЫВШИХ ТРУЖЕНИКОВ БАЗА

Автор: Виктор Кочкин

В областном бюджете уже выделено 338 миллионов рублей на развитие инфраструктуры парка "Богословский". Фото Алексея Кунилова.

Главная задача этого парка - создание альтернативных рабочих мест для людей, которые будут высвобождаться в процессе поэтапной реконструкции Богословского алюминиевого завода.

В Краснотурьинске состоялось совещание под руководством заместителя председателя Внешэкономбанка, руководителя рабочей группы по модернизации моногородов при Правительственной комиссии по экономическому развитию Ирины Макиевой и областного премьера Дениса Паслера.

Будущие поселенцы индустриального парка "Богословский" презентовали семь бизнес-проектов.

-Я убедилась что первый этап по подготовке к запуску индустриального парка, который даст городу сотни новых рабочих мест, пройден успешно, - такие выводы сделала госпожа Макиева после того, как выслушала каждого из представивших свои планы по созданию новых производств.

Между прочим задача для резидентов стоит не совсем обычная. Потому что создавать альтернативные рабочие места в моногороде, который находится в зоне риска (сокращение на основном производстве) надо еще к тому же на новых высокотехнологичных и инновационных производствах. А вообще-то эти высокотехнологичные производства по сути своей не предполагают потребности в тысячах рабочих рук. Поэтому присутствующие старательно плюсовали в своих документах каждый десяток или тем более сотню из будущих временных или постоянных рабочих мест с уточнением "когда, в каком квартале, какой квалификации".

Первым слово дали якорным резидентам, которые должны стать первопоселенцами "Богословского" и кроме собственного бизнеса могут потащить за собой предприятия смежных отраслей или последующих переделов их продукции.

-Мы не будем дожидаться полного пуска индустриального парка и, чтобы сэкономить год-полтора времени, запустим пилотное производство уже в этом году на площадях завода. Уже подобрано помещение, заключаются договоры аренды и поставки красных шламов. Приступить к проектированию компания планирует в июле текущего года, а развернуть производство - до конца 2013 года, это будет первая работающая крупнотоннажная установка по производству редкоземельного металла на территории Российской Федерации, - делился с собравшимися Сергей Гуськов, член совета директоров ЗАО "Энергетические проекты".

Эта компания представила сразу два проекта. Первый - создание производства редких и редкоземельных элементов и изделий с высокой добавленной стоимостью.

В областном бюджете уже выделено 338 миллионов рублей на развитие инфраструктуры парка "Богословский". Фото Алексея Кунилова.

По планам компании, мощность производства в перспективе составит десять тонн в год. Чтобы эта вроде бы не совсем внушительная цифра была прочувствована собравшимися, Сергей Гуськов тут же пояснил:

- Общемировой объем производства и потребления оксида скандия - около 70 тонн, за 3-4 года он вырастет до 200 тонн и выше. Наше производство будет одним из крупнейших в мире. Необходимо развивать соответствующие производства, поскольку более 90 процентов этого продукта на мировой рынок производит Китай, а многие потребители из США, Европы сильно

заинтересованы в диверсификации источников поставок. У нас уже есть контракт, знаем, стопроцентно знаем, куда пойдет наш продукт.

-А что с заключением договора на сырье, на какой срок и как с ценой определились? - деловито поинтересовался Денис Паслер.

Сергей Гуськов сообщил, что речь идет о долгосрочном договоре, и шлам обещали продавать на льготных условиях.

На этом производстве, по его словам, будет создано порядка 200 высокотехнологичных рабочих мест, причем до запуска проекта во втором квартале 2015 года на "пилоте" будут обеспечены работой 50 человек и 180 - временных, на период строительства.

Как бы оправдываясь, что не так много рабочих мест, добавил, что "это достаточно сложная химия", и для обучения специалистов будет создан обучающий центр, а Институт Менделеева и УрФУ обещали напитать его преподавательскими кадрами. Кроме того, вынашиваются планы для дальнейшего передела продукции. И тут можно снова использовать плюс данного проекта - наличие сырьевого производства позволит привлечь в индустриальный парк предприятия, которые используют его для дальнейших переделов (высокоочищенные оксиды, гранулы для производства керамики и тому подобное).

-Важно сделать первый шаг, а за нами пойдут другие производства! - с оптимизмом закончил презентацию Сергей Гуськов и тут же начал вторую.

Еще один проект, представленный ЗАО "Энергетические проекты", - предприятие по производству продукции из алюминия. На нем резидент обязуется создать 250 временных и 400 постоянных рабочих мест.

Понравился собравшимся и проект создания предприятия неорганических пигментов из отходов глиноземного производства, представленный ООО "Палитра".

Преимущества его - в эффективной технологии, дешевом сырье и безотходном производстве. При выходе на полную мощность окупаемость 2-4 года.

Под конец совещания насчитали семь сотен новых рабочих мест, которые обещаны резидентами в ближайшие год-полтора.

- Я бы поставила проектам твердую "4", поскольку из всех представленных готовы к запуску только три, остальные необходимо доработать. Сегодня у нас состоялся откровенный разговор, что нам нравится и что нет. Думаю, что все инициаторы проектов увидели все плюсы и минусы и учтут наши замечания, - заключила Ирина Макиева.

- Главный итог совещания - это то, что наши федеральные кураторы в лице Внешэкономбанка и Министерства регионального развития увидели, что в Краснотурьинске реально созданы предпосылки для развития. И мы ожидаем выделения 700 миллионов рублей из федерального бюджета на развитие проекта индустриального парка, - добавил Денис Паслер.

<http://www.oblgazeta.ru/economics/8069/>

ОТВ # Екатеринбург, Екатеринбург, 8 апреля 2013 21:45:00

В КРАСНОТУРЬИНСКЕ ОТХОДЫ БУДУТ ПРИНОСИТЬ ДОХОДЫ

Доходы из отходов скоро будут получать в Краснотурьинске. На территорию индустриального парка "Богословский" готовы зайти первые резиденты.

На месте будущего индустриального парка "Богословский" пока лишь ржавые скелеты цехов. Они остались здесь со времен масштабных планов советского правительства по расширению глиноземного производства в Краснотурьинске. С тех пор прошло более 30 лет, и сегодня эта территория вновь оказалась востребованной.

Андрей Андержанов: "Есть желание и твердые намерения создать здесь более 10 производственных предприятий. На сегодняшний день готов мастер-план индустриального парка, определены потребности в ресурсах, решен вопрос с внешними сетями". Пообщаться с потенциальными резидентами и оценить качество предлагаемых проектов приехал лично Денис Паслер и председатель Внешэкономбанка Ирина Макиева.

Ирина Макиева: "Из 11 проектов, которые мы сегодня рассмотрели, 3 готовы к запуску в ближайшее время. Над остальными, конечно, нужно работать". Наиболее перспективными эксперты считают проекты по производству редкоземельных металлов, например, оксида скандия, а также неорганических пигментов. Эти вещества применяют в строительной индустрии, для окраски одежды и пластика. Такая продукция востребована во всем мире, а вырабатывать ее можно из отходов глиноземного производства.

Запасов сырья в Краснотурьинске хватит не на одну сотню лет. Денис Паслер: "Чем больше мы уделяем времени реальному диалогу с этими разработчиками и бизнесом, тем больше реальных предложений, которые могут диверсифицировать экономику".

Индустриальный парк "Богословский" расположится на площадке недостроенного глиноземного производства. Уже сейчас сюда готовы зайти первые восемь резидентов. Со вводом в эксплуатацию всех производственных мощностей их количество увеличится до 30, что в перспективе позволит создать в Краснотурьинске порядка 700 высокопроизводительных рабочих мест.***

http://www.obltv.ru/news/society/v_krasnoturinske_otkhody_budut_prinosit_dohody/

УралПолит.ru, Екатеринбург, 8 апреля 2013 17:36:00

ВЭБ НЕДОВОЛЕН КАРАБАШОМ. ГОСБАНКУ НЕ ХВАТИЛО РАБОЧИХ МЕСТ

Автор: © Информационное агентство "ФедералПресс" Сергей Шумаков

Региональные и местные власти не согласны с критикой

Чиновники **Внешэкономбанка** раскритиковали выполнение комплексного инвестплана (КИПа) в Карабаше. Заместитель председателя правления **ВЭБ** Ирина Макиева заявила на первом Всероссийском форуме институтов развития в Екатеринбурге, что поставила бы "большой минус" команде Карабаша. Ее не устроило созданное число рабочих мест. Региональные и муниципальные власти с негативной оценкой категорически не согласны: они напомнили о снижении безработицы и открытии предприятий в различных сферах экономики. Подробности - в материале "УралПолит.Ru".

Во время первого Всероссийского форума институтов развития зампред правления **ВЭБ** Ирина Макиева прокомментировала исполнение программ по поддержке моногородов. Сатка, по мнению представителя банка, весьма успешно справляется с задачей диверсификации и является одним из лидеров среди моногородов. А вот команде в Карабаше нужно поставить большой минус. Ирина Макиева считает, что в муниципалитете не достигли запланированных показателей по созданию новых рабочих мест, да и развитию малого и среднего бизнеса уделяется гораздо меньше внимания, чем в Сатке.

Карабаш получил около 80 млн рублей из федерального бюджета. Напомним, что в городе планировали создать фабрику по пошиву джинсов, построить предприятие по изготовлению древесных плит, а также наладить производство дверей. Глава Карабаша Вячеслав Ягодинец заявил "УралПолит.Ru", что на всероссийский форум в Екатеринбург городские власти приглашены не были, а заявленная оценка - необъективна. "Город Карабаш работает достаточно серьезно по малому и среднему бизнесу, более 30 миллионов получено на это, мы организовали более ста рабочих мест, - сообщил Вячеслав Ягодинец. - Это не постоянные места, к сожалению, так как некоторые предприятия перестали работать".

Глава связывает закрытие малых предприятий с изменениями в налоговом законодательстве. "Мы не выполнили план по диверсификации экономики из-за отсутствия крупного инвестора, который вошел бы в город, - продолжил Вячеслав Ягодинец. - Хотя мы работаем с потенциальными инвесторами - китайскими бизнесменами, ведем переговоры с Германией по переработке отходов, с предприятиями по производству кирпичных изделий. Но нужно время, чтобы создать проектно-сметную документацию. "Карабашмедь" (градообразующее предприятие - прим. авт.) работает достаточно неплохо, создаются рабочие места. Идет строительство очистных сооружений, там занято 500 строителей. Это говорит о том, что и все магазины работают на них".

Неоднократно из уст экспертов федерального уровня звучала мысль, что депрессивные моногорода стоит "закрыть на ключку", а жителей вывезти в мегаполисы в добровольно-обязательном порядке. Говоря о моногородах Челябинской области, эксперты прежде всего вспоминали Карабаш, который не так давно получил негативное звание "самого грязного города на планете". "Это неправильно, не надо никого вывозить, у нас рабочее предприятие, - уверен Вячеслав Ягодинец. - На 53 % выросла собираемость налогов. Идет строительство жилья, реализуется программа капремонтов, около 500 миллионов ежегодно тратим на обеспечение жизнедеятельности города". Глава Карабаша также добавил, что благодаря выделенным федеральным средствам удалось снизить безработицу с 7 % до 5,3 %.

В региональном министерстве экономического развития, курирующем реализацию КИПов, также считают, что выделенные средства дали позитивный эффект. "Если сравнивать, например, с Саткой, то формирование КИПа Карабаша шло сложнее, - признала начальник отдела системного территориального развития министерства Татьяна Харламова. - В Сатке более

сильная команда управленцев, которая заблаговременно начала разрабатывать стратегию развития города, затем на ее базе был сформирован КИП. В дальнейшем именно разработки саткинцев взяли за основу при формировании подходов федеральной программы поддержки моногородов".

С момента реализации КИПа, по оценкам эксперта, безработица в Карабаше снизилась с 9,8 % до 5,25 % - по данным на начало апреля. "В ЗАО "Карабашмедь" идет модернизация, которая позволит получить экономический и экологический эффект, гарантировать загрузку мощностей предприятия, стабильную занятость и доходы, - отметила Татьяна Харламова. - И несмотря на невысокую активность предпринимательского сообщества, поддержка малого бизнеса в рамках программы моногородов дала старт развитию сферы услуг, чего до этого в городе не было".

Идею переселения карабашцев начальник отдела назвала рискованной и затратной. "Что касается вопроса переселения жителей и закрытия Карабаша, то в первую очередь необходимо учитывать мнение жителей, - считает она. - Отмечу только, что на проведение территориального зонирования и переселение на новую территорию потребуются значительные бюджетные средства. Кроме того, опыт Казахстана показал, что этот процесс связан со множеством рисков и непросто в реализации".

Замдиректора по развитию Челябинского филиала РАНХиГС Олег Иванов уверен: "То, что 90 млн рублей не решат социально-экономические, а тем более экологические проблемы этого самого грязного города планеты, было ясно и до этого, с позволения сказать, эксперимента. Хотелось бы, конечно, вопреки всему превратить самый грязный город в город образцовой экологии и социального комфорта, создать полигон для отработки новых технологий экологической рекультивации. Но для этого нужно прежде всего закрыть ЗАО "Карабашмедь" и вложить на два порядка большие деньги в восстановление и развитие территории".

"Но тогда, без промышленности, возникает вопрос: чем будет заниматься население? Создать порядка 5 тысяч современных рабочих мест - это еще примерно столько же. То есть при намерении сохранить город цена вопроса - более 20 млрд рублей. И то, вероятно, лишь на первом этапе. Откуда взять? Карабаш - не Сочи! Федеральных денег нет. И вряд ли в ближайшее время будут, - продолжает эксперт. - В конце 30-х годов население этого города составляло около 50 тысяч человек. Сегодня - около 12 тысяч. Тенденция очевидная. Обречь же оставшихся людей на медленное вымирание нельзя. Построить новый город - также не по карману. Тем более бизнес и не думает финансировать решение этой проблемы. У него другие критерии эффективности. По крайней мере до тех пор, пока есть кому работать на заводе. Поэтому не исключаю, что разумной стратегией будет плановая, спокойная, подкрепленная ресурсами эвакуация жителей города в те населенные пункты, где требуется рабочая сила и где приемлемые условия для жизни. Увы, это так". Говоря о моногородах Челябинской области, эксперты прежде всего вспоминали Карабаш, который не так давно получил негативное звание "самого грязного города на планете"

http://uralpolit.ru/news/polit_vlast/reviews/1365428506-veb-nedovolen-karabashom-gosbanku-ne-khvatilo-rabochikh-mest#Uralpolit

ИАА УралБизнесКонсалтинг # Свердловская область (urbc.ru), Екатеринбург, 8 апреля 2013 12:59:00
НА РАЗВИТИЕ ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПАРКА БОГОСЛОВСКИЙ ВЫДЕЛЯТ 700 МЛН РУБЛЕЙ
ИЗ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

УрБК, Екатеринбург, 08.04.2013. Председатель правительства Свердловской области Денис Паслер и заместитель председателя Внешэкономбанка, руководитель рабочей группы по модернизации моногородов при правительственной комиссии по экономическому развитию Ирина Макиева встретились с резидентами, готовыми приступить к работе на площадке индустриального парка "Богословский" в Краснотурьинске. Об этом сообщило управление прессы и информации правительства Свердловской области.

"Главная наша задача - создание рабочих мест для людей, которые будут высвобождаться в процессе поэтапной реконструкции Богословского алюминиевого завода", - сказала в ходе совещания по вопросам реализации проекта парка И. Макиева.

Руководителям представили площадку, выделенную под развитие индустриального парка, а также площадку Краснотурьинского завода ЖБИ, где на данный момент создана новая линия по производству крупногабаритных железобетонных конструкций.

"Площадка индустриального парка "Богословский" - не единственная точка развития Краснотурьинска. Как минимум два проекта, которые готовы быть резидентами парка, могут начать работу на площадке завода ЖБИ, более подготовленной сегодня. И на этой базе мы должны сформировать строительный кластер. Также параллельно правительство области ведет переговоры по развитию производства ОАО "Полиметалл" и по возможным проектам УГМК в Краснотурьинске. Наша задача - ускорить развитие производств", - отметил Д. Паслер.

Самыми качественными и проработанными участники совещания признали проекты якорного резидента индустриального парка "Богословский" ЗАО "Энергетические проекты" (создание в 2013 году производства редких и редкоземельных элементов). В 2014 году должна быть выпущена первая тонна оксида скандия. Согласно графику формирования рабочих мест, в 2013 году их будет создано 50, во втором квартале 2015 года - 200, а также 180 временных на период строительства. Потенциальные покупатели продукции - американская компания, которая уже посетила Краснотурьинск и ознакомилась с планами развития производства.

Кроме того, высоко был оценен проект производства изделий из алюминиевых сплавов. 5 рабочих мест по нему уже создано в Краснотурьинске, еще 95 будет в первом квартале 2014 года, 100 - к концу следующего года и 200 - в четвертом квартале 2015.

На совещании в Краснотурьинске проекты представили также ООО "Палитра" (производство неорганических пигментов из отходов глиноземного производства), ООО "ПОЛИТЭК" (строительство завода по производству оборудования для переработки бытовых и производственных отходов), ООО "ЭкоНедра" (создание домостроительного комбината с комплексом производств от деревообработки до водорастворимых красок сорбентов и почвенных кондиционеров), ООО "ТрансСтройКомплекс" (производство теплоизоляционных материалов и изделий из техногенных отходов БАЗа), ООО "КомпанияЭКО" (создание предприятия по переработке опасных промышленных отходов).

"Мы ожидаем выделения 700 млн руб. из федерального бюджета на развитие проекта индустриального парка. В областном бюджете уже выделено 338 млн руб. на развитие инфраструктуры парка "Богословский" и 400 млн руб. на строительство водовода, который не только запитает парк, но и решит проблему водоснабжения города в целом", - подчеркнул Д. Паслер.

<http://urbc.ru/1068010189-na-razvitie-industrialnogo-parka-bogoslovskiy-vydelyat-700-mln-rublej-iz-federalnogo-byudzheta.html>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



РИА Новости (ria.ru), Москва, 8 апреля 2013 21:02:00

РОССИЯ И НИДЕРЛАНДЫ ПОДПИСАЛИ ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ

В частности, между правительствами двух стран заключен меморандум о подготовке управленческих кадров. По линии Минэкономразвития РФ заключен меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве с Минэкономики и МИДом Нидерландов.

АМСТЕРДАМ, 8 апр - РИА Новости. Целый ряд межправительственных документов в области экономики, финансов, здравоохранения, образования, культуры подписан по итогам переговоров, которые провели в понедельник президент РФ Владимир Путин и премьер-министр Нидерландов Марк Рютте.

В частности, между правительствами двух стран заключен меморандум о подготовке управленческих кадров. По линии Минэкономразвития РФ заключен меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве с Минэкономики и МИДом Нидерландов.

Меморандум о взаимопонимании в области здравоохранения заключен между соответствующими ведомствами двух стран. Аналогичный документ подписан по линии Минобрнауки РФ.

Россия - Нидерланды. Основные показатели стран

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций подписало меморандум о взаимопонимании, о поддержке совместных проектов с компанией Atradius Dutch State Business. Госкорпорация "Ростех" подписала с компанией DSM меморандум о сотрудничестве в области производства и реализации функциональных материалов и продуктов обеспечения жизнедеятельности.

Группа компаний "Ренова" совместно с ЗАО "РОТЕК" подписали с компанией Purac Biochem соглашение об оценке стратегического партнерства. Генеральное соглашение об исследованиях также подписано "Сколковским институтом науки и технологий", Институтом общей генетики имени Вавилова и Медицинским центром университета Гронингена.

Кроме того подписано еще несколько документов на региональном уровне.

<http://ria.ru/world/20130408/931595924.html>

Торгово-промышленные ведомости.ru, Москва, 8 апреля 2013 16:09:00

ФОРУМ БОАО: ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЛИДЕРСТВО ПЕРЕХОДИТ К АЗИИ

На китайском острове Хайнань завершилась ежегодная конференция Азиатского форума Боао (АФБ). В течение трех дней около 1500 делегатов обсудили наиболее острые темы, касающиеся состояния глобальной экономики. Форум посетили главы государств и правительств десятка стран, перед участниками выступил председатель КНР Си Цзиньпин. В работе форума принимала участие делегация Торгово-промышленной палаты Российской Федерации во главе с ее президентом Сергеем Катыриным.

Трехдневная конференция одного из наиболее авторитетных азиатских экономических форумов завершилась, и жители небольшого курортного поселка Боао, известного своими термальными источниками, смогут, наконец, вздохнуть свободно. Помимо 2 тыс. делегатов, приехавших на форум, в поселок были стянуты 120 вооруженных полицейских, небо над островом было закрыто для развлекательных, спортивных или рекламных полетов, а для сотрудников местных отделов общественной безопасности был введен особый режим.

В центре внимания участников форума находились вопросы экономики, в частности, перспективы развития долгового кризиса в Европе, заметное сокращение темпов роста на развивающихся рынках, воздействие сланцевого газа на ситуацию на мировом газовом рынке. Председатель банка Merrill Lynch по операциям в Азиатско-Тихоокеанском регионе Родни Уорд отметил, выступая перед участниками форума, что перспективы экономического роста Китая и Азии в целом воспринимаются оптимистически. Культурные различия Азии сильно велики, модель развития совершенно другая. Неизбежная общая тенденция в Азии - укрепление способности к здоровому и поступательному развитию для реагирования на различные вызовы в будущем, сказал он.

Участники конференции обсудили председательство России в "Большой двадцатке", а также прогнозы и ожидания в связи с предстоящим саммитом G20 в Санкт-Петербурге в сентябре. В связи с этим участники придали большое значение участию в форуме Ксении Юдаевой, российского "шерпы" в "двадцатке", начальника экспертного управления президента РФ.

Было заявлено, что в год председательства в "двадцатке" Россия рассчитывает сконцентрировать усилия на разработке мер по ключевым экономическим и финансовым проблемам, от которых зависит экономический рост и создание рабочих мест во всех странах мира. Для этого предлагается сосредоточиться на трех приоритетных направлениях, которые включают стимулирование инвестиций, обеспечение доверия и транспарентности на рынках, а также повышение эффективности регулирования.

Большой интерес вызвало обсуждение проблемы падения темпов роста на развивающихся рынках, в котором принял участие президент ТПП РФ Сергей Катырин.

В ходе дискуссии было отмечено, что на тенденцию замедления мировой экономики недавно указали авторы доклада ООН "Мировое экономическое положение и перспективы развития экономики в 2013 году". Они указали, что спад большинства европейских экономик сопровождается ловушкой высокого долга, низких темпов роста и высокой безработицы. При этом замедление носит общемировой характер и затрагивает развивающиеся экономики. Высоки риски сползания в новую рецессию мировой экономики, в том числе в связи с продолжающейся эскалацией кризиса в зоне евро.

Поэтому необходимо отказаться от фискальной консолидации, изменить бюджетную политику в сторону поддержки создания рабочих мест и "зеленого роста", проводить скоординированную монетарную политику и ускорить реформы финансового сектора.

По мнению экспертов банка HSBC, для развивающихся экономик стран БРИКС существует две перспективы. Во-первых, рынки, зависящие от развитых стран, будут колебаться и дальше, во-вторых, нынешнее замедление темпов роста окажется временным, и после прохождения полного цикла инвентаризации в этих странах будут созданы прочные основы для устойчивого роста.

Участников дискуссии также интересовал экономический курс России, в связи с тем, что от 30 до 50% ее экономического роста обеспечивается за счет экспорта энергоносителей. Однако экономический рост в России пока носил восстановительный характер. В дальнейшем он будет идти за счет увеличения внутреннего потребительского и инвестиционного спроса при усилении тенденции к импортозамещению. С этой целью правительство стимулирует несырьевой экспорт, развитие высокотехнологичных отраслей, а также прилагает усилия для совершенствования делового климата.

Для оживления экономики и ослабления ее зависимости от природных ресурсов предпринимаются меры для преодоления зависимости от экспорта нефти и газа. Среди них повышение эффективности государственного управления, а также переход на инновационный путь развития, сокращение участия государства в экономике, преодоление инфраструктурной разобщенности, модернизация ключевых отраслей промышленности и оборонного комплекса, борьба с коррупцией, развитие интеграционных процессов.

С целью поддержки несырьевого экспорта в стране создается система мер поддержки выхода российских компаний на зарубежные рынки, разрабатываются "дорожные карты" по поддержке российского экспорта. Важную роль в этом должно сыграть **Агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций**, которое призвано оказывать страховую поддержку экспорта товаров и услуг российского производства, способствовать развитию современной системы финансирования экспорта, а также оказывать страховую поддержку российских инвестиций за рубежом.

Среди важнейших задач - увеличение доли инновационных отраслей и высокотехнологичного экспорта, повышение расходов на НИОКР. Однако сами по себе "денежные вливания" не дадут необходимого эффекта. Необходимо повысить эффективность и доступность институтов развития, расширить участие малого и среднего бизнеса в программах инновационного развития госкомпаний, ввести льготные режимы для инновационных компаний и стимулировать внедрение инноваций.

Сегодня Россия в рейтинге Всемирного банка Doing business находится на 112-м месте из 183, и важной целью для нее является улучшение делового климата. Для этого осуществляется реализация "Национальной предпринимательской инициативы по улучшению инвестиционного климата в Российской Федерации". В частности, происходит оптимизация систем таможенного и налогового регулирования, расширение доступа к госзаказу в рамках Федеральной контрактной системы, борьба с дискриминацией в доступе к имущественным и земельным ресурсам. В деловом сообществе разворачивается активная борьба с коррупцией, в частности, ведущие предпринимательские объединения подписали Антикоррупционную хартию. Также создан институт Уполномоченного по защите прав предпринимателей.

Присоединение России к ВТО - это значительный шаг на пути к интеграции в систему мировых связей, однако оценивать последствия этого пока преждевременно. Присоединение к ВТО расширяет возможности международной интеграции не только России, но и всего Единого экономического пространства России, Белоруссии и Казахстана.

В присоединении к ВТО есть свои издержки. Например, по прогнозам Министерства экономического развития РФ, объем выпадающих доходов бюджета из-за вступления в ВТО в 2015 году составит 300 млрд рублей при снижении среднего уровня тарифной защиты с нынешних 9,6 до 6%.

В то же время Россия будет настаивать на отмене тех мер по ограничению экспорта, которые были введены против ее экспортеров до вступления в ВТО. По имеющимся оценкам, объем таких ограничений оценивается примерно в 2 млрд долларов.

В заключительный день форума перед его участниками выступил председатель КНР Си Цзиньпин, который отметил, что Китай "готов всячески способствовать развитию и процветанию в Азии и мире в целом. По его словам, с начала нового века товарооборот между Китаем и сопредельными странами увеличился от 100 с лишним млрд до 1,3 трлн долларов. По его словам, высокая динамика развития экономики Китая будет сохраняться. В ближайшие 5 лет совокупный объем импорта Китая достигнет приблизительно 10 трлн долларов, внешние инвестиции - 500 млрд долларов. Чем успешнее развивается Китай, тем больше шансов развития для Азии и всего мира в целом, подчеркнул Си Цзиньпин.

Статья подготовлена по материалам экспертно-аналитического отдела Центра по связям с общественностью и СМИ ТПП РФ.

Игорь Пономарев,
ТПП-Информ***

Промышленный еженедельник

8 апреля 2013

МСП БАНК ВЫДЕЛИТ 1 МЛРД РУБ.

МСП Банк (группа **Внешэкономбанка**) заключил договор с "Азиатско-Тихоокеанским банком" (г. Благовещенск) о предоставлении 1 млрд руб. на поддержку малого и среднего бизнеса. Средства выделены на условиях продукта "ФИМ Целевой" сроком на 5 лет. Ресурсы направят на внедрение инновационных и модернизационных проектов, а также на повышение энергоэффективности собственного производства. Согласно условиям кредитного продукта максимальная ставка для конечного заемщика составит 12,5%. Финансирование получат предприятия малого и среднего бизнеса в Амурской, Иркутской, Свердловской, Сахалинской, Магаданской и Кемеровской областях, а также в Забайкальском, Камчатском, Приморском, Красноярском, Хабаровском крае, в Республиках Бурятия, Хакасия и Саха (Якутия), в Чукотском автономном округе и других регионах России.



АКТИВЫ-НЕТТО СВЯЗЬ-БАНКА ПО МСФО НА 1 ЯНВАРЯ УВЕЛИЧИЛИСЬ НА 19.2% ДО 26.6 МЛРД РУБ.

8 апреля 2013
АК&М

Активы-нетто ОАО АКБ "Связь-Банк" по МСФО на 1 января 2013 года увеличились на 19.2% до 26.6 млрд руб. Об этом свидетельствует сообщение банка.

Основным драйвером роста активов стало развитие кредитных операций. Кредитный портфель за 2012 год вырос на 24.2% и на 1 января 2013 года достиг 156.5 млрд руб. Объем коммерческого кредитования увеличился на 13.4% до 13.8 млрд руб., кредитования физических лиц - более чем в 2 раза до 30.5 млрд руб.

Капитал Связь-Банка на 1 января 2013 года в соответствии с МСФО составил 42.7 млрд руб. Значение коэффициента достаточности капитала, установленного Базельским соглашением, равнялось 20.2%. Уровень резервирования по кредитному портфелю снизился до 4.8% с 5.2%, что привело к снижению уровня кредитного риска финансовых активов в целом до 3.3% с 3.4%.

Основным источником фондирования активных операций остаются средства частных и корпоративных клиентов банка. На 1 января 2013 года объем клиентских средств достиг 156.9 млрд руб., увеличившись за отчетный период на 10%.

Рост объемов операций обусловил существенный рост основных компонентов доходной базы банка. По итогам 2012 года чистый процентный доход составил 7.585 млрд руб., увеличившись на 20.4% по сравнению с результатом 2011 года. Непроцентные расходы за год выросли на 4%. Итоговый совокупный доход (чистый финансовый результат) за 2012 год составил 1.615 млрд руб.

ОАО АКБ "Связь-Банк" (ИНН 7710301140) основано в 1991 году, входит в тридцатку крупнейших российских банков, ежемесячно публикуемую ЦБ РФ. Банк располагает в РФ региональной сетью из 49 филиалов. Он развивает инвестиционно-банковское направление, в том числе услуги корпоративного финансирования, а также услуги для частных лиц. **Внешэкономбанк** владеет 99.5% акций Связь-Банка.

Чистый положительный финансовый результат от деятельности Связь-Банка за 2011 год по МСФО составил 0.4 млрд руб. по сравнению с убытком в 118 млн руб. за 2010 год. Чистая прибыль Связь-Банка по МСФО за I полугодие 2012 года выросла на 85.6% до 334 млн руб.

Чистая прибыль Связь-Банка за 2012 год, по данным управленческой отчетности, упала в 2 раза до 1.8 млрд руб.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Bloomberg, Лондон, 9 апреля 2013 2:01:00

PUTIN SQUEEZING OUT UBS TO DEUTSCHE BANK USING OLIGARCHS

Автор: Jason Corcoran

Russian investment banks controlled by the government of President Vladimir Putin are squeezing out foreign competitors, helped by a bailout of the country's richest men five years ago.

OAO Sberbank, the nation's biggest lender, and VTB Group have increased investment-banking fee income more than fivefold since 2005, according to data compiled by Freeman & Co., a New York-based consulting firm. European financial institutions including UBS AG (UBSN), Deutsche Bank AG (DBK) and Royal Bank of Scotland Group Plc (RBS) lost almost half their market share during the period.

With credit lines abroad frozen after the 2008 collapse of Lehman Brothers Holdings Inc., Russia's state-run banks stepped in as Putin pledged \$200 billion in loans and tax relief to bail out allies who owned strategic businesses. Among companies that received loans were aluminum producer United Co. Rusal, controlled by billionaire Oleg Deripaska, and Evraz Plc (EVR), a steelmaker part-owned by Roman Abramovich. Sberbank and VTB then used their position to leverage follow-up business.

"Russian clients realized that Russian banks didn't cut and run," Todd Berman, head of investment banking at Moscow-based Sberbank, said in an interview. "Real relationships are tested in bad times, and we saw that international banks were found wanting. We stood firm and are profiting now."

Shrinking Share

Russian banks won 38 percent of fees in 2012, up from 7 percent in 2005, after doubling lending since the crisis and expanding into higher-margin businesses such as mergers and acquisitions and derivatives, according to Freeman. The share of European lenders shrank to 32 percent from 61 percent over the same period, while U.S. banks fell to 20 percent from 27 percent, the data show. Firms based in Japan and other regions and undisclosed advisers accounted for the rest.

Companies that received help during the financial crisis were obliged to include Sberbank and VTB on rosters for loans, bonds and initial public offerings, according to three bankers with knowledge of the arrangements who asked not to be identified because the details of the deals are confidential.

Foreign investment banks, some facing regulatory demands to boost capital at home, are quitting or scaling back in Russia two years after Barclays Plc (BARC), HSBC Holdings Plc (HSBA) and Banco Santander SA closed consumer-banking operations there. Stiffer competition from state banks forced those firms to pull out, three people with knowledge of the decisions said.

ING, UniCredit

ING Groep NV (INGA), the biggest Dutch bank, said in October it will close its Russian equities unit. Italy's largest lender, UniCredit SpA (UCG), said in June it will shut its Russian securities operation. Credit Suisse Group AG (CSGN) is moving its capital-markets and advisory businesses to London from Moscow to cut costs, according to people with knowledge of the matter.

"We need to take a look at the realities of the situation in Russia," Steven Hellman, Credit Suisse country chief executive officer, said in an interview in Moscow. "The two large state banks will play a key role in much of the investment-banking advisory business in Russia going forward, transacting the sort of business where international banks simply don't add much value."

Vnesheconombank, the state development bank known as VEB, provided almost \$25 billion to help Russian companies refinance loans obtained prior to Lehman's collapse, Chairman **Vladimir Dmitriev** said in a March 26 interview in Durban, South Africa. About \$11 billion was repaid, he said. He declined to comment on whether any conditions were placed on the lending in terms of follow-up business for VEB or other state-run banks. Dmitry Peskov, a spokesman for Putin, didn't immediately return calls to his mobile phone.

"Never Imposed"

Clients' choice of bank "is never imposed" because of conditions attached to loans, Yuri Soloviev, VTB's first deputy president, said in an e-mail.

"We have gained all the positions we currently have only due to our competitive advantages over rivals," Soloviev wrote. "These include the bigger balance sheet and capital allocation toward the Russian corporate clients than foreign banks can offer at the moment."

Russian banks, including Gazprombank, part-owned by gas company OAO Gazprom, arranged 62 percent of domestic bond sales last year, up from 32 percent five years ago, according to data compiled by Bloomberg. Their share of equity sales surged to 43 percent from 2 percent in 2007, the data show.

Rusal borrowed \$4.5 billion from VEB in November 2008 to repay foreign lenders that helped it finance the purchase of 25 percent of OAO Norilsk Nickel, the world's largest producer of the metal, according to Rusal's website. The company said it repaid VEB in full by drawing on a \$4.58 billion loan from Sberbank in September 2010.

Deripaska Fortune

Sberbank and VTB's investment-banking unit, VTB Capital, were among joint book runners for Rusal's \$2.2 billion IPO in January 2010, while VEB was one of four "cornerstone investors." Rusal is 48 percent owned by En+ Group, whose president, Deripaska, has an estimated net worth of \$8.5 billion, according to the Bloomberg Billionaires Index. A spokesman for Rusal in Moscow declined to comment.

Evrast received a 10 billion-ruble (\$320 million) loan from Moscow-based VTB in November 2008 to finance tax payments, the steelmaker said at the time. A year later, VTB Capital and Troika Dialog arranged a 20 billion-ruble bond sale for the company. VTB Capital, OAO Svyaz Bank and Troika Dialog also arranged a \$500 million three-year bond for Evrast in March 2010.

Abramovich, the world's 70th-richest person with a net worth of about \$13.1 billion, according to the Bloomberg Billionaires Index, is Evrast's largest shareholder. His son is an intern at VTB Capital in London, a spokesman for the bank said. Oleg Kuzmin, a spokesman for Evrast, declined to comment.

Metalloinvest Stake

VTB bought 20 percent of Metalloinvest (METIN), the Russian iron-ore producer co-owned by billionaire Vasily Anisimov, in December 2011 for \$2.5 billion, according to a press release issued by law firm Dewey & LeBoeuf LLP, which said it advised on the deal. VTB received the stake as repayment of a \$1.5 billion loan from the bank to Anisimov's Coalco Metals Co. in 2008, the law firm said. Half of Anisimov's stake was pledged for the loan. Last year VTB sold its shares back to Metalloinvest.

In July 2011, VTB helped arrange a \$750 million five-year Eurobond for Metalloinvest. Later that year, VTB CEO Andrey Kostin told reporters in Moscow that he expected Metalloinvest to undertake an IPO in the next two to three years. VTB Capital will be chosen as an adviser on the offering, according to two people with knowledge of the matter. A Metalloinvest spokesman declined to comment.

Troika Dialog

Sberbank and VTB are expanding in IPOs and M&A, said Olga Naydenova, an analyst at Moscow-based brokerage BCS Financial Group who has tracked Russian lenders for seven years at Otkritie Capital and OAO Alfa Bank.

Both Sberbank and VTB hired dealmakers in 2012, helping the banks increase their share of the M&A market to 13 percent from zero five years ago, data compiled by Bloomberg show. VTB, the world's 12th-biggest arranger of M&A deals this year, advised OAO Rosneft, Russia's largest oil company, on its \$55 billion purchase of TNK-BP Holding and Onexim Group on its sale of 38 percent of London-listed gold miner Polyus Gold International Ltd. (PGIL) for \$3.6 billion.

Sberbank acquired Troika Dialog, Moscow's oldest brokerage, in January 2012 to help leverage corporate lending into investment-banking revenue. It bought the 64 percent held by Chairman and CEO Ruben Vardanian and his partners and 36 percent held by Johannesburg-based lender Standard Bank Group Ltd. With the acquisition, Sberbank is showing it can provide clients with more than traditional corporate-banking services, said Dirk Werner, head of M&A execution at Sberbank's corporate and investment-banking arm.

"We are winning market share not just because of Sberbank's balance sheet, but because we are able to prove that we can add value," Werner said in an interview.

Slumping Fees

Werner said Sberbank is partnering with foreign banks in cross-border deals where it doesn't have a presence. For example, Rothchild and Frankfurt-based Deutsche Bank helped advise on parent Sberbank's \$3.6 billion acquisition of Denizbank AS (DENIZ) in Turkey in June, he said.

Deutsche Bank and UBS had both seen their share of fees spike after acquiring local brokers UFG and Brunswick, respectively, in 2004, only to have revenue shrink again as senior bankers jumped to other brokers when contracts expired.

The German bank's share of fees slumped to 6 percent last year from a peak of 17.5 percent in 2006, according to Freeman. Zurich-based UBS slipped to 2.1 percent in 2012 from 6.7 percent in 2007. Nick Jordan, UBS Russia chief, left on March 20 to join Goldman Sachs Group Inc. (GS) in Moscow, according to two people with knowledge of the move.

Total investment-banking fees in Russia fell to \$792 million last year from a record \$1.6 billion in 2007 and \$1.2 billion in 2011, the Freeman data show. Spokesmen for UBS, RBS and Deutsche Bank declined to comment.

Renaissance Capital

Renaissance Capital, owned by billionaire Mikhail Prokhorov, saw its share of fees slide to 2.4 percent last year from as much as 9.2 percent in 2007, according to Freeman. VTB offered co-founder Stephen Jennings about \$2.5 billion for the Moscow-based investment bank in 2007, according to CEO Kostin. Jennings was ousted as RenCap's biggest shareholder in November after Prokhorov rebuffed his requests seeking more cash for the money-losing firm, two people with knowledge of the talks said.

"Unlike VTB and Sberbank, we can't insist on getting investment-banking business from corporate clients in exchange for lending," RenCap President Alexander Merzlenko said in an interview. "What we can do is deliver quality execution, come up with smart, sometimes unconventional ideas and give genuine and honest advice. There is room for cooperation with VTB and Sberbank as well."

"Russian Discussion"

Goldman Sachs (G) is seeking to expand its business in Russia by increasing cooperation with local banks, treating them more as partners than competitors, said Sergei Arsenyev, managing director at its investment bank in Moscow.

"This is not a uniquely Russian discussion," Arsenyev said in an interview. The same thing happened in Germany 20 years ago, when foreign banks took a number of years before they were able to compete and make inroads against Deutsche Bank and Commerzbank.

VTB also stepped up its cooperation with foreign peers, helping it become the biggest organizer of Russian debt sales last year, said Andrey Solovyev, global head of debt capital markets at VTB Capital.

"Foreign investors are now more comfortable with Russian risk and dealing with Russian investment banks," Solovyev said in a phone interview. The gains VTB made led to Credit Suisse and Barclays "losing their position," he said.

Jon Laycock, a spokesman for Barclays in London, declined to comment, as did Adam Bradbury at Credit Suisse.

State Control

While Putin has promised to combat corruption and improve corporate governance through a 1 trillion-ruble privatization program, state control over the economy has increased, according to BNP Paribas SA. State-owned companies now account for about half of Russia's economic output, up from 42 percent in 2008 and 38 percent in 2006, the lender said in October.

That doesn't include the purchase by state-run Rosneft of TNK-BP, BP Plc's venture with a group of Russian billionaires, and VTB's acquisition on March 28 of Stockholm-based Tele2's Russian unit for \$2.4 billion in cash and \$1.15 billion in debt.

Russia's economy is expanding at the slowest pace since a 2009 contraction. Gross domestic product increased 3.4 percent in 2012, down from 4.3 percent a year earlier, as investment sagged and the country recorded \$56.8 billion in net capital outflows. Consumer prices rose 7.3 percent from a year earlier in February, the fastest in 18 months.

"Gradually Diminish"

Sberbank and VTB will never be dominant in all areas of investment banking, leaving plenty of room for foreign rivals, said Gergely Voros, co-CEO of Morgan Stanley (MS) in Russia.

"This market is going to get very similar to France, where you have two large home-grown banks that are strong in some areas of investment banking and not so strong in other areas, and strong with some clients and not with others," Voros said in an interview in Moscow.

Even the hold foreign banks have over bigger deals may eventually disappear, Julian Rimmer, a trader of Russian shares at CF Global Trading in London, said in a phone interview.

"In high-profile IPOs, corporates still want the expertise of Goldman Sachs and JPMorgan, but this dependence will gradually diminish as Sberbank and VTB expand their investment-banking reach," Rimmer said.

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 9 апреля 2013

РСХБ ПРОСИТ ОТМЕНИТЬ ПРИВАТИЗАЦИЮ

Автор: НИНА ВЛАСОВА

Банк хочет получить статус госкорпорации

Приватизация Россельхозбанка (РСХБ) ставит под угрозу развитие сельского хозяйства и продовольственную безопасность страны, уверен его глава Дмитрий Патрушев. Он обратился к президенту с просьбой отменить приватизацию и наделить РСХБ статусом госкорпорации. По мнению экспертов, данная просьба предсказуема, однако ее выполнение приведет к утрате контроля над РСХБ со стороны ЦБ, что позволит ему вести более рискованную политику и повлечет ухудшение качества портфеля.

О том, что глава Россельхозбанка (РСХБ) Дмитрий Патрушев написал письмо президенту Владимиру Путину, в котором попросил исключить РСХБ из программы приватизации, сообщило агентство "Интерфакс" со ссылкой на источники. По информации агентства, в письме предложено рассмотреть возможность создания на базе РСХБ госкорпорации по развитию сельского хозяйства. Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков подтвердил "Ъ" получение письма. "Сейчас оно направлено в правительство, об окончательном решении можно будет говорить лишь после получения мнений всех заинтересованных ведомств", - уточнил он. В РСХБ от комментариев отказались.

Главный аргумент против приватизации, который господин Патрушев приводит в письме, - снижение поддержки сельского хозяйства. По его мнению, частные акционеры, которые появятся при приватизации, будут нацелены на получение прибыли, а не на поддержку агропромышленного комплекса (АПК), то есть будут финансировать только коммерчески выгодные проекты. Поток денег в сельское хозяйство снизится, а ставки по кредитам вырастут на два-три процентных пункта. Также частные собственники могут провести сокращение второй по величине банковской сети в стране (по данным ЦБ, 1588 точек). Все это поставит под угрозу госпрограмму развития сельского хозяйства и продовольственную безопасность страны, уверен господин Патрушев.

Предложение руководства РСХБ не стало неожиданностью. По словам старшего директора банковской аналитической группы агентства Fitch Александра Данилова, изначально было сомнительно, что приватизация состоится в запланированные сроки (в 2013 году государство намеревалось продать часть 100-процентного пакета, а к 2015 году - довести долю частных инвесторов до 25% минус 1 акция). "Инвесторам вряд ли интересно участие в РСХБ - это экономически нецелесообразно, пока он существует на грани безубыточности и неясным остается вопрос с качеством активов", - поясняет он. По итогам прошлого года, по данным отчетности РСХБ на сайте ЦБ, чистая прибыль банка составила 2,18 млрд руб. РСХБ входит в пятерку крупнейших банков (занимает 4-е место по активам и капиталу), однако его финансовый результат в десять раз ниже, чем у следующего за ним по прибыльности, входящего в топ-5 банка ВТБ (21,6 млрд руб.).

Получение РСХБ статуса госкорпорации по аналогии с **Внешэкономбанком** (ВЭБом) вполне логично, считают эксперты.

"Технически сделать это просто - достаточно одного указа", - говорит аналитик агентства Moody's Евгений Тарзиманов.

Банк и так в очень значительной степени финансируется государством. Только в прошлом году на докапитализацию РСХБ из бюджета было выделено 40 млрд руб. На неэффективность РСХБ как коммерческого банка ранее указывала Счетная палата. По итогам проверки в 2010 году аудиторы отмечали, что задачи развития АПК, которые ставит перед банком государство, противоречат задачам получения прибыли и поддержания его финансовой устойчивости как

коммерческого банка (см. "Ъ" от 9 ноября 2010 года). Счетная палата предлагала наделить РСХБ официальным статусом института развития, однако тогда эта идея не была поддержана.

По мнению аналитиков, негативным моментом получения РСХБ статуса госкорпорации станет вывод его из-под надзора ЦБ. "Контролировать его будет сложнее, чем сейчас, - в результате преобразования он уйдет из-под надзора ЦБ и сможет легко обходить любые нормативы, - отмечает Евгений Тарзиманов. - Это чревато тем, что РСХБ сможет проводить более рискованную политику, а проблемные кредиты могут быть недорезервированы". Согласно отчетности РСХБ на 1 марта, доля просроченных кредитов в его портфеле составляла 10,7%, или 117,7 млрд руб., при этом резервы на возможные потери по ссудам - 114,3 млрд руб.

Российская бизнес газета, Москва, 9 апреля 2013

ПОРА ВЗРОСЛЕТЬ

Автор: Наталия Швабауэр, ЕКАТЕРИНБУРГ

Институтам развития не хватает компетенций

По данным минрегиона, сегодня на долю институтов развития приходится 3% ВВП, в уставных капиталах этих организаций размещено 1,5 трлн рублей. В основном эти деньги аккумулируются в ВЭБ, ЕБРР, РФПИ и т.п. Об этом говорили участники прошедшего в Екатеринбурге Всероссийского форума институтов развития.

Опрос участников рынка, проведенный накануне форума, показал, что многие директора региональных институтов развития не могут сказать, какие задачи перед ними поставлены властями: то ли продвижение территории на международном уровне, то ли реализация коммерческих проектов, то ли привлечение иностранных инвестиций. Перед ними ставят задачи, но нередко не наделяют управленческими и финансовыми ресурсами. К примеру, формат "одного окна" для инвестора в 60% случаев не реализуется, поскольку власти не жаждут поделиться полномочиями, отмечают организаторы опроса.

Отчасти решить проблему "взросления" могло бы составление единого свода институтов развития с полным перечнем инструментов поддержки бизнеса.

- Необходимо развивать компетенции институтов развития, чтобы они не были слабее предпринимателей на местах. И создавать условия для конкуренции на внешнем рынке инвестиций, - отмечает гендиректор АСИ Андрей Никитин. - Сейчас регионы соревнуются за инвесторов, которые уже выбрали Россию в качестве рынка сбыта. А надо конкурировать за тех, кто колеблется между Россией и другими странами.

ИСТОЧНИК: РЕЗУЛЬТАТЫ ОПРОСА КОРПОРАЦИИ РАЗВИТИЯ СРЕДНЕГО УРАЛ.
ИНФОГРАФИКА "РГ" / ЛЕОНИД КУЛЕШОВ / ОЛЬГА БУХАРОВА



Новые известия, Москва, 9 апреля 2013

ОПЕРАЦИЯ ГОСКОРПОРАЦИЯ

Автор: СЕРГЕЙ ПУТИЛОВ

Росатом и Олимпстрой превратят в публично-правовые компании, но их суть от этого не изменится

Вчера премьер-министр РФ Дмитрий Медведев внес в Госдуму законопроект, направленный на регулирование деятельности государственных корпораций. Предполагается, что все имеющиеся в стране госкорпорации, а также госкомпания "Автодор" будут преобразованы в публично-правовые компании (ППК). Эксперты расценивают инициативу как продолжение борьбы Медведева за лишение госкорпораций особого статуса. В то же время они считают подобную меру скорее имитацией преобразований, направленных на декларированное властями уменьшение доли госсектора в экономике страны.

Преобразование госкорпораций Медведев начал еще в 2009 году, в свою бытность президентом. Он рассматривал их как малоэффективные и непрозрачные. Осенью 2011 года проект закона "О публично-правовых компаниях" был опубликован Минэкономразвития. В сопроводительных документах утверждалось, что за время существования госкорпораций к юридическому оформлению их деятельности возникало много вопросов, что и привело к необходимости пересмотреть принципы их создания и функционирования. Проверка Счетной палаты РФ в 2009 году также показала, что отсутствие надлежащего контроля над их деятельностью часто приводит к неэффективному использованию переданного им государственного имущества. С прошлого года работников госкорпораций обязали предоставлять сведения о своих доходах и имуществе, а также данные об обязательствах имущественного характера, которые касаются их супругов и детей. Теперь жизнь отраслевых "монстров" должна еще больше усложниться.

Законопроектом предполагается ввести в юридическую систему России организационно-правовую форму некоммерческой унитарной организации "публично-правовая компания". На работников таких компаний будут распространяться запреты, затрагивающие работников государственных компаний. В частности, они не смогут заниматься предпринимательской деятельностью. Инвестирование временно свободных средств публично-правовых компаний также планируется перевести под жесткий госконтроль - порядок совершения сделок по инвестированию будет регулироваться правительством.

Все это, безусловно, несколько усложнит жизнь государственным "феодалным хозяйствам", но едва ли превратит их в рентабельные институты, поскольку экономическая деятельность ППК будет регулироваться не рынком, а чиновничьими циркулярами. Примечательно, что вице-премьер РФ Аркадий Дворкович ранее назвал опасным создание большого количества отраслевых госкорпораций. "Это путь к тому, чтобы рост российской экономики обнулится. Государство даже не пытается понять, что это все может сделать частный бизнес", - считает чиновник.

В настоящее время в России действуют шесть госкорпораций: Внешэкономбанк, Росатом, Ростехнологии, Олимпстрой, Фонд содействия реформированию ЖКХ и Агентство по страхованию вкладов. При этом список в ближайшее время может быть расширен.

Так, вчера председатель правления Рос-сельхозбанка (РСХБ) Дмитрий Патрушев написал письмо на имя президента Владимира Путина, в котором попросил исключить РСХБ из плана приватизации и создать на его базе институт развития в форме государственной корпорации - в связи с его "стратегической ролью в развитии отечественного агропромышленного комплекса".

Эксперты считают, что в результате принятия закона надеяться на уменьшение госкапитализма в ключевых отраслях экономики не стоит, так как сменится лишь термин правового статуса организации без явных изменений внутри самой организации. Между тем, как показал опрос читателей "НИ", у россиян накопилось достаточно много вопросов к деятельности госкорпораций.

Лидером оказался Фонд содействия реформированию ЖКХ, который вызывает недоверие 50% респондентов. Почти треть опрошенных - 27% - были бы не прочь ознакомиться с финансовыми отчетами и достижениями Олимпстроя. Наименьшими раздражителями для граждан являются Внешэкономбанк и Агентство по страхованию вкладов - у обеих госкорпораций по 3%. Впрочем, не исключено, что отсутствие интереса к этим компаниям связано с тем, что они пока не оказывались в эпицентре скандалов.

ИСТОЧНИК: ОПРОС "НИ"

БИЗНЕС

Известия # Москва, Москва, 9 апреля 2013

ВЭБ ПОЛУЧИЛ РАЗГУЛЯЙ В ОБМЕН НА 6,4 МЛРД РУБЛЕЙ

Автор: АННА ЛЯЛЯКИНА

Внешэкономбанк одобрил новый кредит для ОАО "Группа "Разгуляй" в размере 6,4 млрд рублей под 10,28% годовых. Взамен агрохолдинг предложил **ВЭБу** стать мажоритарным акционером, увеличив его пакет до более 50% голосующих акций. На сегодняшний день **ВЭБ** владеет 19,97% акций компании. Структуры группы уже проходят процедуру due-diligence - оценки рисков инвестирования.

В конце марта вопрос о кредите был одобрен и наблюдательным советом, и правлением **ВЭБа**, рассказали источники в банке. Один из крупнейших агрохолдингов страны занимает деньги на весеннюю посевную кампанию 2013 года и погашение долга перед ОАО АКБ "СвязьБанк" - дочерним банком **ВЭБа**.

Срок возврата нового кредита - один год с момента подписания кредитного соглашения. На текущие нужды и сельхозработы агрохолдинг намерен потратить 4 млрд рублей, а 2,4 млрд пойдут на рефинансирование займа.

Агрохолдинг планирует использовать для погашения нынешнего кредита часть выручки от продажи будущего урожая сахара-песка 2013 года - на сумму 4 млрд рублей. Всего компания надеется произвести 458 тыс. т сахара-песка рыночной стоимостью 9,8 млрд рублей. То есть заемщик прогнозирует рыночную стоимость 1 т в 2013- 2014 годах в 21,3 тыс. рублей. По данным Федеральной службы государственной статистики, в январе-феврале 2013 года 1 т стоила 20,4-20,5 тыс. рублей.

Аналитик потребительского сектора УК "Финам менеджмент" Максим Клягин считает, что ожидания компании по реализации сахара-песка оправдаются.

- Полагаю, компания сможет в нормальном режиме обслуживать долговые обязательства. В январе-феврале 2013 года средние цены на сахар были на 8-10% выше аналогичного периода 2012 года. При сохранении восходящего тренда на фоне умеренного снижения посевов уровень цен превысит показатели 2012 года, - говорит Клягин.

Оставшиеся 2,4 млрд рублей агрохолдинг надеется погасить за счет новых кредитов коммерческих банков, которые могут быть предоставлены компании, после того как **ВЭБ** станет мажоритарным ее акционером. Если же новые займы получить не удастся, то агрохолдинг распродаст часть активов для погашения кредита.

Зампредседателя правления АКБ "Ланта-банк" Дмитрий Шевченко считает, что, одобрив перекредитование, **ВЭБ** пытается снизить кредитную нагрузку своей "дочки" - АКБ "Связь-Банк".

- **ВЭБ** - госкомпания. Он не подчиняется требованиям Центробанка к коммерческим банкам, которые обязаны иметь резерв по займам, которые просрочены или могут быть не выплачены исходя из финансовых показателей заемщика. Резерв может составлять до 100% суммы кредита. Если оставлять кредит на Связь-Банке, то он может получить убытки, которые приведут к потере лицензии, - говорит Шевченко. По его словам, пере кредитование в обмен на увеличение доли в компании выгодно и для **ВЭБа**, и для Связь-Банка, и для агрохолдинга.

В качестве обеспечения кредита заемщик предоставляет ВЭБу активы на 3,6 млрд рублей: ЗАО "Анастасиевское", ОАО "Славянский комбинат хлебопродуктов", ОАО "Полтавский комбинат хлебопродуктов", ОАО "Кривецсахар" и акции ОАО "Группа "Разгуляй" (45,4 млн штук). Также в залог ВЭБу отойдут четыре сахарных завода общей стоимостью 4,6 млрд рублей, находившиеся в первичном залоге у СвязьБанка: ЗАО "Сахарный комбинат "Большевик", ЗАО "Сахарный комбинат "Тихорецкий", ЗАО "Сахарный комбинат "Отрадинский" и ЗАО "Кшенский сахарный комбинат". Таким образом группа отдаст в залог по кредитам примерно четверть своих активов. В пресс-службе ОАО "Группа "Разгуляй" "Известиям" сообщили, что сделка с ВЭБом (вхождение в капитал компании) все еще находится на стадии переговоров и официально компания не разглашает ее подробностей. Также в пресс-службе отметили, что у группы нет просроченных кредитов перед банками. ВЭБ не предоставил официальные комментарии к моменту выхода материала.

Кредитный портфель ОАО "Группа "Разгуляй" с учетом облигаций и до получения новых займов составлял 24,6 млрд рублей. Из них компания должна ВЭБу 21,4 млрд рублей, Связь-Банку - 2,4 млрд рублей и ЗАО "Глобэксбанк" - 0,75 млрд. После получения новых займов и рефинансирования части кредитных обязательств по старым кредитный портфель агрохолдинга увеличивается до 31 млрд рублей.

ОАО "Группа "Разгуляй" основана бизнесменом Игорем Потапенко в 1992 году. Группа занимается выращиванием, хранением и переработкой зерна и сахара, выпускает крупу, муку и сахар под торговой маркой "Дивница". В состав холдинга входит более 40 предприятий в 16 регионах России - это сахарные заводы, элеваторы, комбинаты хлебопродуктов, мукомольные заводы и один молочный комбинат. "Разгуляй" контролирует 12% сахарного рынка страны. В мае 2011 года Игорь Потапенко отошел от управления холдингом, продав 21,4% компании фонду Avangard Asset Management (AVG), оставив себе 17,7% акций. Сегодня 24,96% акций холдинга контролирует его гендиректор Рустем Миргалимов через AVG, 13,91% принадлежат дочерним компаниям группы, 6,47% - фонду Amundi и 19,97% - ВЭБу. Еще 26,51% акций распределены между акционерами, владеющими долями менее 5%.

Оставшиеся 2,4 млрд рублей агрохолдинг надеется погасить за счет кредитов коммерческих банков

Известия # Москва, Москва, 9 апреля 2013

ЧУБАЙС ПЕРЕОЦЕНИЛ ПОТРЕБНОСТИ В ДЕНЬГАХ НА СОЛНЦЕ

Автор: Александра Ермакова

Концепция "солнечного" проекта "Хевел", акционерами которого являются "Роснано" (49%) и "Ренова" (51%), претерпела кардинальные изменения. Вместо ранее запланированного производства солнечных модулей компания решила заняться созданием "конечного продукта" - строительством солнечных электростанций (СЭС). В результате стоимость проекта выросла в 4,5 раза - с 20 млрд до 90 млрд рублей, которые "Роснано" и "Ренова" предлагали привлечь у Внешэкономбанка. Но тот счел новый вариант "высокорискованным". Инвесторы продолжают искать другие источники дотаций убыточного проекта и вновь обратили взор на бюджет.

Дочерняя структура банка - "ВЭБ - Инжиниринг" провела оперативную экспертизу обновленного проекта, о ее результатах ВЭБ доложил в правительство. Согласно документу (есть в распоряжении "Известий"), измененная концепция проекта также не проходит отбор госбанка по экономическим показателям. Производство полного цикла, включающее изготовление солнечных модулей и строительство из них СЭС, "высокорискованно", говорится в письме ВЭБа. Продукция неконкурентоспособна:

КПД солнечных пластин "Хевел" около 9%, в то время как на мировом рынке этот показатель составляет 12-30%. На показатель в 12% российские "солнечники" планируют выйти за счет НИОКР только в 2018 году. При этом цена отечественной разработки выше среднемировых.

Как отмечают в ВЭБе, подтвержденный спрос на продукцию "Хевел" отсутствует, а источники финансирования проекта не подтверждены - затраты на строительство СЭС оцениваются в 64 млрд рублей, что увеличивает стоимость всего проекта "Хевел" до 90 млрд рублей. Не определен и источник финансирования затрат, связанных с возможным выходом "Роснано" из капитала "Хевел" в 2016 году с учетом доходности в 18%. Уставный капитал проектной компании составляет 7,6 млрд рублей, и "Роснано" закрепило за собой право досрочного выхода из проекта. Окупаемость проекта "Хевел" до 2021 года не подтверждается, так же как его рентабельность, непонятно, за счет каких средств будут платиться проценты по кредитам, говорится в документе ВЭБа.

Кроме того, не урегулирован вопрос о реструктуризации просроченной задолженности "Хевел" по займу в 9,8 млрд рублей, предоставленному "Роснано" под 13% годовых. Инвесторы предлагают реструктуризировать его за счет нового кредита ВЭБа. В самом госбанке недоумевают, почему он должен покрывать коммерческий доход ОАО "Роснано" в размере порядка 4 млрд рублей. В итоге ВЭБ информировал правительство, что готов рассмотреть новые предложения "Роснано" и "Реновы" в случае их соответствия требованиям госбанка.

Получив негативную реакцию ВЭБа, председатель правления "Роснано" Анатолий Чубайс попробовал найти деньги в другом месте, сообщил источник "Известий" в правительстве. Он направил письмо первому зампреду правительства Игорю Шувалову с просьбой привлечь к финансированию проекта средства из федерального бюджета, а также из бюджета Чувашии. Глава "Роснано" попросил правительство с 2013 года субсидировать часть затрат на уплату процентных ставок (они составляют 14 млрд рублей), а также реализовать долгосрочные целевые программы Чувашской Республики, в том числе в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности.

Деньги Чубайс предлагает выделять в рамках госпрограммы Минпромторга по предоставлению субсидий на оплату процентных ставок по кредитам в сфере технического перевооружения, а также производственных мощностей предприятий энергетического машиностроения. Кроме того, глава "Роснано" напомнил вице-премьеру о намерении правительства создать в Чувашии особую экономическую зону (ОЭЗ), в рамках которой одним из самых значимых проектов является "солнечный" "Хевел".

Представитель "Роснано" фактически подтвердил, что компания ищет любые пути получения новых вливаний.

- Компания "Хевел" на сегодняшний день несет высокую долговую нагрузку. Акционеры и кредиторы рассматривают различные возможности реструктуризации данной нагрузки, в том числе путем снижения процентной ставки по кредиту и сокращения издержек по долговым обязательствам, - заявил он.

"Ренова" и ВЭБ на запросы "Известий" не ответили.

Впрочем, как рассказал "Известиям" первый заместитель министра экономического развития, промышленности и торговли Чувашии Владимир Аврелькин, пока федеральные власти не готовы выделять средства на ОЭЗ, поэтому данная мера вряд ли будет обеспечена. Местные власти настаивают, что все требуемые по закону льготы уже предоставили и готовы тратить бюджетные деньги на конкретное строительство инфраструктуры, а не на оплату долговых обязательств "Хевел". В ноябре "Хевел" выпустит первую партию продукции. Чиновник уточняет, что сегодня компания заключает соглашения как с регионами России, так и с перспективными рынками стран Африки.

- Республика активно участвует в поддержке развития "Хевел". Мы затрагивали вопрос развития возобновляемых источников энергии как на уровне федеральных органов власти, так и в Совете Федерации, - говорит Аврелькин.

- Предпосылки для негативной рыночной ситуации сейчас одинаковы что для панелей, что для электростанций, поэтому несколько странно выглядит решение вложить еще больше денег в заведомо убыточный проект, - говорит директор Фонда энергетического развития Сергей Пикин. - Мы не сможем выиграть конкуренцию с Китаем - у них налажена технология и капитальные вложения гораздо ниже, чем у нас.

Аналитик "Атона" Илья Купреев солидарен с коллегой. Кто-то за все должен платить - либо государство из бюджета, либо конечный потребитель. За счет нормальной рыночной цены эти технологии пока не окупаются, говорит эксперт. Сейчас придумывают экономически неэффективные и никому не нужные проекты, в результате чего возникают подозрения, что компании, которые лоббируют подобные сомнительные проекты, хотят работать не на рыночных условиях, добавляет он.

08/04/2013 14:11:00

ТМХ ЗАКЛАДЫВАЕТ В ВЭБЕ 12,5% "ТМХ-СЕРВИСА" ПО КРЕДИТУ НА ПОКУПКУ "ЖЕЛДОРРЕММАША"

МОСКВА, 8 апр - Прайм. Крупнейшая в России компания в отрасли транспортного машиностроения "Трансмашхолдинг" <TRMH02> передает 12,5% акций своего сервисного подразделения "ТМХ-Сервис" в залог Внешэкономбанку <RU000A0JQ5W3> по кредиту на покупку 75% "Желдорреммаша", следует из отчета ТМХ.

"ТМХ-Сервис" осенью 2012 года победил в тендере РЖД <RZHD03> по продаже 75% "Желдорреммаша", крупнейшей компании, осуществляющей капремонт тягового подвижного состава в России и странах постсоветского пространства, предложив за актив 7,915 миллиарда рублей. ВЭБ, как сообщил покупатель в этом году, частично профинансировал сделку.

"Одобрить сделку по заключению между ЗАО "Трансмашхолдинг" и Внешэкономбанком договора залога доли в уставном капитале ООО "ТМХ-Сервис", принадлежащей ЗАО "ТМХ", на следующих условиях: размер доли, передаваемой в залог - 12,5% от уставного капитала ООО "ТМХ-Сервис", номинальная стоимость доли - 262,5 миллиона рублей, залоговая стоимость - 210 миллионов рублей. Обеспечиваемое обязательство: обязательство ООО "ТМХ-Сервис" по кредитной линии в сумме 6,332 миллиарда рублей на приобретение пакета акций ОАО "Желдорреммаш" (доля 75% минус две акции)", - говорится в отчете ТМХ.

Согласно документу, такое решение совет директоров "Трансмашхолдинга" одобрил 19 февраля текущего года.

ОАО "Желдорреммаш" образовано в 2009 году на базе дирекции по ремонту тягового подвижного состава ОАО "РЖД". Организационная структура "Желдорреммаша" включает аппарат управления и 11 филиалов, охватывающих всю территорию России. В состав филиалов входят 10 локомотиворемонтных заводов и инжиниринговый центр, который расположен в Ярославле.

08/04/2013 21:28:00

"СОЛЛЕРС" 9 АПРЕЛЯ ОБСУДИТ ПЕРЕДАЧУ 99,96% "ДИСТИБЬЮТЕРСКОГО ЦЕНТРА САНЙОНГ" В ЗАЛОГ ВЭБУ

МОСКВА, 8 апр - Прайм. Совет директоров группы "Соллерс" <SVAV> во вторник, 9 апреля планирует обсудить передачу 99,96% уставного капитала ООО "Дистрибьюторский центр СанЙонг" в залог Внешэкономбанку, говорится в сообщении эмитента.

"Одобрение сделки с заинтересованностью - последующего залога доли в размере 99,96% уставного капитала ООО "Дистрибьюторский центр СанЙонг" между ОАО "Соллерс" и государственной корпорацией "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)", - говорится в сообщении.

Кроме того, совет планирует одобрить сделку с заинтересованностью - о приобретении 50% дополнительных акций ЗАО "Соллерс-Исузу" и вклада в уставный капитал ООО "Соллерс Санрайз Холдинг" 50% долей участия в ООО "Мазда Соллерс Мануфэкчуринг Рус". ОАО "Соллерс" предоставляет полный комплекс услуг в сфере автопрома - от производства машин до их продажи и сервисного обслуживания. Компания владеет производственными площадками, на которых выпускаются российские внедорожники УАЗ, корейские SsangYong, японские грузовики Isuzu, а также бензиновые и дизельные двигатели ЗМЗ. Кроме того, компания развивает сеть дилерских центров и имеет собственное лизинговое подразделение. В 2011 году компания подписала соглашения с японскими компаниями Mitsui и Mazda о производстве на дальневосточном предприятии группы автомобилей Toyota и Mazda. Продажи группы по итогам 2012 года составили 100,196 тысячи автомобилей.

Экономическая правда (epravda.com.ua/rus), Киев, 8 апреля 2013 9:51:00

КОЗАК ЗАПЛАТИТ ЗА РОССИЙСКИЕ ЭЛЕКТРОВОЗЫ ВДВОЕ БОЛЬШЕ - ПОЧТИ 5 МИЛЛИАРДОВ

"Львовская железная дорога" объявила тендер на приобретение электровозов серии 2ЭС10 по лизинговой схеме, стоимость сделки составляет 4,88 млрд гривен.

Об этом пишут "Наші гроші" со ссылкой на "Вестник государственных закупок".

Как отмечается в сообщении, запланировано снабжение 43 электровозов производства ООО "Уральские локомотивы" (Россия). Срок предоставления финансовых лизинговых услуг составляет 7 лет с даты поставки каждого электровоза. В 2014 году ЛЖД получит 10 электровозов, в 2015-м - 15 и в 2016-м - 18.

"Средняя стоимость одного электровоза составит около 113 млн гривен", - пишет издание.

Согласно сообщению, в феврале 2012 года Львовская железная дорога бесплатно получила два таких электровоза для испытаний. По данным отраслевого издания "Trains", тогда же "Укрзалізниця" подписала соответствующее соглашение с "Уральскими локомотивами". По данным издания, проект был пролоббирован российским "Внешэкономбанком" в пользу интересов российских производителей. Поскольку "Укрзалізниця" смогла привлечь средства на закупку только у россиян.

"В презентации российских электровозов год назад участвовал вице-премьер-министр инфраструктуры Борис Колесников, который заявил, что "Укрзалізниця" будет закупать уральские локомотивы, "если эти электровозы успешно пройдут испытания в сложных карпатских условиях", - говорится в сообщении.

Как отмечает издание, в мероприятии также принимал участие гендиректор "Укрзалізниця" Владимир Козак, ныне министр инфраструктуры.

Тогда на презентации было объявлено, что стоимость электровозов 2ЭС10 составляет около 60 млн гривен. Это вдвое дешевле, чем железнодорожники планируют потратить сейчас по лизинговой схеме.

<http://www.epravda.com.ua/rus/news/2013/04/8/369663/>

Aviation Explorer (aex.ru), Москва, 8 апреля 2013 14:03:00

МИХАИЛ ПОГОСЯН: ОТКАЗ АРМАВИА ОТ SUKHOI SUPERJET 100 ЛЕЖИТ В ПЛОСКОСТИ ПРОБЛЕМ УПРАВЛЕНИЯ АВИАКОМПАНИЕЙ

8 апреля, AEX.RU - Причина отказа "Армавиа" от Sukhoi SuperJet 100 лежит в плоскости проблем управления авиакомпанией, а не характеристик самолета, сообщает Военно-промышленный курьер. Об этом сказал президент Объединенной авиастроительной корпорации Михаил Погосян. "Пока компания нормально осуществляла свою деятельность, то налетала на первом самолете SSJ-100 более 2 тыс. часов. И пилоты, и техперсонал очень позитивно оценивали те результаты, которые были достигнуты: за этот срок был большой налет среднесуточный и самолет проявил себя с лучшей стороны. Но затем наложились объективные сложности, связанные с общим управлением этим бизнесом", - сказал он.

"Был целый ряд решений, которые, с моей точки зрения, лежат не в плоскости оценки характеристик самолета, а в плоскости тяжелой экономической ситуации в компании. На прошлой неделе авиакомпания объявила о банкротстве, что подтверждает, что проблемы не в самолете, а в управлении компанией", - добавил Михаил Погосян.

Он уточнил, что самолет не был полностью оплачен. "Когда мы совместно с Внешэкономбанком сформировали получение "Армавиа" кредита, который бы позволил полностью оплатить первый и второй самолет, здесь у "Армавиа" уже начались реальные, серьезные сложности и механизм финансирования, который был создан нами под "Армавиа", не был полностью реализован", - отметил он.

<http://www.aex.ru/news/2013/4/8/104659/>

газета.ru

Газета.ру, Москва, 9 апреля 2013 7:17:00

ОПЦИОНЫ ЧЕРЕЗ СУД

Автор: АНАСТАСИЯ МАТВЕЕВА

"Ростелеком" просит ВАС признать законными опционы для членов совета директоров Государственный оператор "Ростелеком" просит у Высшего арбитражного суда пересмотреть решения нижестоящих инстанций, которые по иску миноритарных акционеров признали незаконным премирование членов совета директоров в рамках программы по стимулированию работников через опционную программу. Заявление о пересмотре судебного акта в порядке надзора было подано 4 апреля, говорится в материалах на сайте ВАС.

В июне 2011 года совет директоров "Ростелекома" внес изменения в программу долгосрочного стимулирования работников и запустил опционную программу объемом 3,5 млрд рублей - для ее реализации планировалось использовать 39,555 млн привилегированных акций (1,2% общего количества акций). Тогда в число участников опционной программы были включены члены совета директоров. Реализация программы началась 9 июня 2011 года.

Но миноритарные акционеры "Ростелекома" Олег Ашуров (гендиректор компании "АдвокатЪ") и Сергей Болтенков (директор по правовым вопросам УК "Финансовые активы") посчитали решение недействительным, поскольку вопрос включения членов совета директоров в опционную программу не выносился на общее собрание акционеров. Они ссылаются на закон "Об акционерных обществах", в соответствии с которым определение вознаграждений для членов совета директоров находится в ведении акционеров.

Соответствующий иск был отклонен в мае 2012 года Арбитражным судом города Санкт-Петербурга и Ленинградской области, но в октябре 2012 года 13 Арбитражный апелляционный суд отменил предыдущее решение и принял новое решение в пользу истцов. В январе 2013 года Федеральный арбитражный суд Северо-Западного округа поддержал решение апелляционной инстанции.

Основным владельцем "Ростелекома" является государство, которое контролирует оператора через "Связьинвест", Росимущество и Внешэкономбанк (в совокупности владеют 55.1% обыкновенных акций). Крупнейшим миноритарием "Ростелекома" является Аркадий Ротенберг, чья структура Bellared Holdings Limited приобрела в марте 10,7% акций у фонда Marshall Capital Константина Малофеева.

http://www.gazeta.ru/business/2013/04/08/kz_5248301.shtml

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА

Финансовая газета.ru, Москва, 8 апреля 2013 11:17:00

ПЕНСИОННЫЕ ДОХОДЫ ОБОГНАЛИ ИНФЛЯЦИЮ

pfrf.ru

ЛИДЕРЫ РЫНКА

Из 58 инвестпортфелей 24 портфеля, управляемых 31 управляющей компанией, включая оба портфеля государственной управляющей компании - ВЭБа, заработали доходность выше уровня инфляции. Лидером по доходности стал портфель "Сбалансированный" УК "Альянс Инвестиции", заработавший для своих клиентов 13,51% за 2012 год. Причем УК "Альянс Инвестиции" имеет в своем активе два инвестиционных портфеля, второй портфель - "Консервативный" тоже обогнал инфляцию, показав доходность 8,06%.

Еще три компании смогли заработать за 2012 год доходность более 10% годовых - это УК "Солид Менеджмент" (10,79%), УК "ТКБ БНП Париба Инвестмент Партнерс (10,70%) и УК "ВТБ Капитал управление активами" (10,51%).

Самый многочисленный "расширенный" портфель ВЭБа, в котором находятся пенсионные накопления "молчунов", заработал за 2012 год 9,21% и разместился в рейтинге УК по доходности лишь на 10-м месте. Портфель госбумаг ВЭБа, доходность которого составила за 2012 год 8,47%, занял 20-е место рейтинга.

Итоги работы управляющих компаний за последние три года не сильно отличаются от показателей за 2012 год. Так, среднегодовая инфляция за последние три года составила 7,16% годовых. Из 58 инвестпортфелей 28 портфелей смогли обогнать этот показатель. Лидерами по доходности за три года стали УК "Солид Менеджмент", заработавшая для своих клиентов 12,92% годовых, портфель "Сбалансированный" УК "АГНА" (10,21%) и УК "ВТБ Капитал управление активами" (9,25%).

"Расширенный" портфель ВЭБа за три года заработал 7,42% годовых и разместился на 25-м месте рейтинга по доходности УК, портфель госбумаг ВЭБа заработал 7,51% и занял 23-е место.

АУТСАЙДЕРЫ

Но не все управляющие компании смогли похвастаться своими результатами управления пенсионными накоплениями. Портфель долгосрочного роста УК "Тринфико" показал отрицательную доходность как за 2012 год, так и за три последних года - соответственно в размере -0,66 и -1,70%. Но отрицательную доходность показал лишь один портфель из 58. При этом стоит отметить, что УК "Тринфико" управляет тремя пенсионными портфелями, два других оказались более успешными, заработав 3,05 и 6,58% за 2012 год и соответственно 2,16 и 6,54% годовых за три года.

Менее 1% годовых доходности за 2012 год заработали УК "Открытие" (0,95%) и УК "Финам Менеджмент" (0,23%). За три года доходность менее 1% показала лишь УК "Финам Менеджмент" (0,22%).

ДОХОДНОСТЬ НА УРОВНЕ НПФ

Негосударственные пенсионные фонды (НПФ) по действующему законодательству не обязаны отчитываться перед регулятором о доходности пенсионных накоплений, начисленных на счета застрахованных лиц. Поэтому составить аналогичный рейтинг по НПФ не представляется возможным.

В то же время, по данным агентства "Прайм", НПФ "ЛУКОЙЛ-Гарант" по итогам 2012 года начислит на счета застрахованных лиц 7,57% годовых, НПФ электроэнергетики - 7,75%, НПФ

"ВТБ Пенсионный фонд" - 8,68% годовых, превысив инфляцию, составившую 6,6% годовых. Пенсионные доходы обогнали инфляцию

http://fingazeta.ru/financial_markets/pensionnyie-dohodyi-obognali-inflyatsiyu-185337/

Рынок ценных бумаг.ru, Москва, 8 апреля 2013 12:00:00

ПОЛОВИНА УК ОБОГНАЛИ ИНФЛЯЦИЮ ПО ДОХОДНОСТИ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ ЗА 2012 Г

Доходность пенсионных накоплений половины инвестиционных портфелей управляющих компаний (УК) за 2012 год превысила уровень инфляции, составившей 6,6%, свидетельствуют данные, размещенные на сайте Пенсионного фонда России (ПФР). В соответствии с данными, представленными ПФР, управлением пенсионными накоплениями в 2012 году занимались 50 управляющих компаний, имеющих в совокупности 58 инвестиционных портфелей. УК обязаны ежеквартально отчитываться перед регуляторами о доходности инвестирования средств пенсионных накоплений.

ЛИДЕРЫ РЫНКА

Из 58 инвестпортфелей 24 портфеля, управляемых 31 управляющей компанией, включая оба портфеля государственной управляющей компании - ВЭБа, заработали доходность выше уровня инфляции. Лидером по доходности стал портфель "Сбалансированный" УК "Альянс Инвестиции", заработавший для своих клиентов 13,51% за 2012 год. Причем, УК "Альянс Инвестиции" имеет в своем активе два инвестиционных портфеля, второй портфель - "Консервативный" тоже обошел инфляцию, показав доходность 8,06%. Еще три компании смогли заработать за 2012 год доходность более 10% годовых - это УК "Солид Менеджмент" (10,79%), УК "ТКБ БНП Париба Инвестмент Партнерс (10,70%) и УК "ВТБ Капитал управление активами" (10,51%). Самый многочисленный "расширенный" портфель ВЭБа, в котором находятся пенсионные накопления "молчунов", заработал за 2012 год 9,21% и разместился в рейтинге УК по доходности лишь на 10 месте. Портфель госбумаг ВЭБа, доходность которого составила за 2012 год 8,47%, занял 20 место рейтинга. Итоги работы управляющих компаний за последние три года не сильно отличаются от показателей за 2012 год. Так, среднегодовая инфляция за последние три года составила 7,16% годовых. Из 58 инвестпортфелей 28 портфелей смогли обоить этот показатель. Лидерами по доходности за три года стали УК "Солид Менеджмент", заработавшая для своих клиентов 12,92% годовых, портфель "Сбалансированный" УК "АГАН" (10,21%) и УК "ВТБ Капитал управление активами" (9,25%). "Расширенный" портфель ВЭБа за три года заработал 7,42% годовых и разместился на 25 месте рейтинга по доходности УК, портфель госбумаг ВЭБа заработал 7,51% и занял 23 место.

АУТСАЙДЕРЫ

Но не все управляющие компании смогли похвастаться своими результатами управления пенсинакоплениями. Портфель долгосрочного роста УК "Тринфиико" показал отрицательную доходность как за 2012 год, так и за три последних года - соответственно в размере -0,66% и -1,70%. Но отрицательную доходность показал лишь один портфель из 58. При этом стоит отметить, что УК "Тринфиико" управляет тремя пенсионными портфелями, два других оказались более успешными, заработав 3,05% и 6,58% за 2012 год и соответственно 2,16% и 6,54% годовых за три года. Менее 1% годовых доходности за 2012 год заработали УК "Открытие" (0,95%) и УК "Финам Менеджмент" (0,23%). За три года доходность менее 1% показала лишь УК "Финам Менеджмент" (0,22%).

ДОХОДНОСТЬ НА УРОВНЕ НПФ

Негосударственные пенсионные фонды (НПФ) по действующему законодательству не обязаны отчитываться перед регулятором о доходности пенсионных накоплений, начисленных на счета застрахованных лиц. Поэтому составить аналогичный рейтинг по НПФ не представляется возможным. В то же время, по данным агентства "Прайм", НПФ "ЛУКОЙЛ-Гарант" по итогам 2012 года начислит на счета застрахованных лиц, 7,57% годовых, НПФ электроэнергетики - 7,75%, НПФ "ВТБ Пенсионный фонд" - 8,68% годовых, превысив инфляцию, составившую 6,6% годовых.

Источник: ПРАЙМ

Экономика и жизнь.ru, Москва, 8 апреля 2013 11:39:00

БОЛЕЕ 56 МЛН ГРАЖДАН ФОРМИРУЮТ СВОИ ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ В ГУК ВНЕШЭКОНОМБАНК

Автор: "АКДИ Экономика и жизнь"

ПФР подвел итоги кампании 2012 года по переводу гражданами своих пенсионных накоплений в управляющие компании (УК) и негосударственные пенсионные фонды (НПФ).

С учетом переходной кампании 2012 г. сегодня пенсионные накопления в государственной управляющей компании "Внешэкономбанк" формируют 56,5 млн граждан, в негосударственных пенсионных фондах - почти 20 млн граждан, в частных управляющих компаниях - 549 тыс. граждан.

Лидером переходной кампании стал НПФ "РГС" (Росгосстрах): общее количество его клиентов выросло за год на 621 тыс. человек (новыми клиентами фонда стали 679 тыс. человек, пенсионные накопления из НПФ перевели - 57,8 тыс. человек).

Далее следует НПФ "КИТ Финанс". Фонду удалось привлечь - 752,4 тыс. человек, однако из фонда перевели свои пенсионные накопления другим страховщикам 136,3 тыс. человек. В итоге общее количество клиентов НПФ "КИТ Финанс" выросло за 2012 год на 616 тыс. человек

На третьем месте находится НПФ Сбербанка: количество его клиентов выросло за год на 394 тыс. человек (новыми клиентами фонда стали 428 тыс. человек, 34 тыс. человек покинули фонд), сообщает пресс-служба ПФР.

<http://www.akdi.ru/scripts/novosti/smotri.php?z=21597>

РАЗНОЕ

PC Week.ru, Москва, 8 апреля 2013 14:57:00

ВО ВНЕШЭКОНОМБАНКЕ ПОСТРОЕНА СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ МОБИЛЬНЫМИ УСТРОЙСТВАМИ

В государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности ("Внешэкономбанк")" реализуется стратегия, направленная на повышение эффективности работы сотрудников за счет использования мобильных устройств. Для повышения управляемости и предоставления требуемого уровня защищенности мобильных устройств "Внешэкономбанком" было принято решение о построении системы управления мобильными устройствами. Для реализации поставленной задачи специалистами Банка было выбрано решение Symantec Mobile Management.

"Сегодня банк обладает развитой инфраструктурой мобильных устройств, используемый в качестве инструментов для работы с корпоративными информационными сервисами, - рассказал начальник Департамента эксплуатации информационных систем "Внешэкономбанка" Анатолий Моргунов. - Стратегия развития банка на ближайшие годы предусматривает существенное увеличение количества устройств, а также обеспечение возможности доступа с мобильного устройства к значительно большему набору ИТ-услуг. Поэтому нам важно обеспечить для бизнеса простой, понятный и в то же время эффективный инструмент управления мобильными устройствами, а также, что не менее важно, обеспечить высокий уровень их защищенности".

Для выполнения работ по созданию системы управления мобильными устройствами на основе Symantec Mobile Management была привлечена компания ЗАО "ИНЛАЙН ГРУП".

В рамках проекта компания "ИНЛАЙН ГРУП" выполнила проектирование системы, в ходе которого были учтены требования банка в части управления мобильными устройствами, а также требования безопасности банка. Компания "ИНЛАЙН ГРУП" провела стендовое моделирование, которое помогло снизить риски внедрения и определить оптимальную архитектуру системы, а также отработать типовые процедуры централизованного управления с учетом специфики ИТ-услуг и ИТ-инфраструктуры банка.

Внедрение системы управления мобильными устройствами позволило банку гарантировать необходимый уровень безопасности, определяемый корпоративными политиками, а также автоматизировать типовые задачи по управлению мобильными устройствами - начальное развертывание, централизованное распространение и обновление банковского ПО, управление конфигурациями, в том числе: управление доступом к сети Wi-Fi, к информационным ресурсам и ИТ-услугам внутренней сети банка через VPN соединение, доступом к корпоративному почтовому ящику. В случае утери или кражи мобильного устройства у банка появилась возможность предотвратить несанкционированный доступ к хранимой на мобильном устройстве информации.

"Для финансовой организации безопасность особенно важна, но это не значит, что нужно приносить в жертву удобство пользователей и ограничивать мобильность сотрудников. Просто к мобильному устройству нужно относиться как к любому другому компьютеру в организации, т.е. использовать для них соответствующие инструменты защиты и администрирования, - отметил Алексей Распов, торговый представитель Symantec по работе с организациями финансового сектора. - Наши технологии позволяют использовать в работе смартфоны и планшеты, при этом не подвергая риску корпоративные данные банка, т.к. ко всем устройствам будут применяться политики безопасности, например, в случае утери устройства данные на нем будут стираться в удаленном режиме".

Решение Symantec Mobile Management является комплексным программным продуктом для корпоративных мобильных сред. Благодаря масштабируемым средствам управления устройствами, передовым средствам управления приложениями и надежной технологии защиты от угроз, решение Symantec Mobile Management предоставляет все необходимые инструменты для того, чтобы реализовать использование мобильных устройств, их приложений и данных в корпоративной среде, обеспечить их безопасность и управляемость.

В результате внедрения системы была создана единая точка контроля и управления мобильными устройствами банка. Внедренная система позволила обслуживать мобильные устройства вне зависимости от их месторасположения, оказывать поддержку сотрудникам банка и управлять конфигурацией и безопасностью их мобильных устройств не только во внутренней сети банка, но и во внешней сети интернет.

По окончании работ компания "ИНЛАЙН ГРУП" провела обучение и передала ИТ-службам банка комплект эксплуатационной документации. Специалисты банка получили необходимые знания для дальнейшего развития системы собственными силами.

"Необходимость создания единых правил использования мобильных устройств в корпоративной сети потребовала внедрения отвечающих современным требованиям решений, - отметил Анатолий Моргунов. - Созданная система управления мобильными устройствами уже позволила нам сократить время на решение инцидентов и повысить защищенность и устойчивость функционирования инфраструктуры мобильных устройств, обеспечивающих важные бизнес-процессы банка".

Пресс-релиз

<http://www.pcweek.ru/themes/detail.php?ID=149404>

РИА Новости # Единая лента, Москва, 8 апреля 2013 16:57:00

АРБИТРАЖ МОСКВЫ РАССМОТРИТ ИСК БОРИСА АБРАМОВИЧА ОБ ОТМЕНЕ ПОРУЧИТЕЛЬСТВА ПЕРЕД ВЭБОМ

МОСКВА, 8 апр - РАПСИ, Сергей Феклюнин. Арбитражный суд Москвы назначил на 14 мая предварительные слушания по иску предпринимателя, бывшего гендиректора авиакомпании

"Красноярские авиалинии" Бориса Абрамовича, который требует признать прекращенным его поручительство перед **Внешэкономбанком**

(**ВЭБ**) по кредиту в размере 42 миллиона евро, сообщил РАПСИ представитель суда.

Иск поступил в суд 3 апреля. Одновременно Абрамович попросил суд принять обеспечительные меры в виде запрета ответчику совершать действия, направленные на взыскание с истца или иных лиц задолженности по договорам кредита и поручительства. Судья

Дмитрий Котельников это ходатайство отклонил.

ВЭБ в 2007 году выделил около 40 миллионов евро принадлежавшему истцу консорциуму AirBridge Zrt под поручительство Абрамовича.

Тем самым банк профинансировал участие российского инвестора в покупке венгерской авиакомпании Malev.

В 2011 году Мещанский райсуд Москвы по иску **ВЭБа** взыскал с

Абрамовича 42 миллиона евро. В суде банк заявил, что сумму займа не вернул ему ни заемщик AirBridge Zrt, ни поручитель. По словам ответчика, кредит был использован компанией AirBridge Zrt строго по назначению - на увеличение уставного капитала авиакомпании Malev. Абрамович как поручитель передал **ВЭБу** в качестве отступного принадлежащие ему акции AirBridge Zrt, и стороны пришли к соглашению, что обязательство по кредиту, равно как и само поручительство, прекращаются в силу утраты предпринимателем прав акционера. Таким образом, **Внешэкономбанк** стал собственником и вернул свои рекапитализированные инвестиции, заявил Абрамович.

Мосгорсуд в марте 2012 года отменил решение Мещанского суда из-за арифметической ошибки, допущенной в судебном акте, и направил дело на новое рассмотрение. Кроме того, сообщалось, что в производстве Постоянного арбитражного суда рынка финансов и капитала (Будапешт) находится дело о подтверждении факта прекращения поручительства Бориса Абрамовича. Об итогах разбирательств пока ничего не известно.



The Moscow Post (moscow-post.ru), Москва, 8 апреля 2013 11:12:00

ГОСЗНАКОМ ПО ЕВТУШЕНКОВУ

Автор: Олег АЛЕКСАНДРОВ

Крупный скандал разгорелся после начала корпоративного конфликта производителей чипов для загранпаспортов нового поколения и универсальных электронных карт. Так ФГУП "Гознак" выступило против того, чтобы "Микрон" (дочерняя структура АФК "Система") был единственным поставщиком чипов для госорганов, сообщили корреспонденту The Moscow Post независимые эксперты.

Как Евтушенков интересы "Микрона" лоббировал

Более того, гендиректор "Гознака" Аркадий Трачук уже написал вице-премьеру Аркадию Дворковичу письмо, с просьбой обеспечить поддержку всех российских производителей чипов. Фактически это стало ответным письмом хозяину АФК "Система".

Напомним, что в феврале 2013 года Владимир Евтушенков в письме президенту страны Владимиру Путину рассказал о технологических успехах "дочки" АФК - компании "Микрон" - в разработке микросхем с топологическим размером 90 нм. По его словам, "Микрон" может полностью удовлетворить потребности федеральных структур в микрочипах для документов, содержащих персональные данные граждан России.

Фактически, это был акт неприкрытого лоббизма Евтушенковым интересов компании "Микрон".

Гендиректор "Гознака" Аркадий Трачук отмечает, что при производстве паспортов используются чипы "Микрона" с топологией 180 нм, причем компания Владимира Евтушенкова будет не единственным отечественным поставщиком чипов.

Ведь, к настоящему времени для производства биопаспортов с микросхемами "Гознак" сертифицировал двух российских поставщиков - компании "Микрон" и "Ангстрем".

Это означает, что "Микрон" конкурирует напрямую с "Ангстремом"!

Так, по результатам тендера, прошедшего еще в 2008 году, "Ангстрем" получил право на поставку 60% (около 105 тыс. чипов) всего заказа, а "Микрон" - 40% (около 70 тыс. чипов). Причем эти микросхемы имеют топологические размеры 180 нм (у "Микрона") и 250 нм (у "Ангстрема"), а решений с использованием микросхем топоразмера 90 нм пока просто не существует.

С учетом того, что "Микрон" и "Ангстрем" вскоре могут начать "делить рынок" микрочипов, то в сфере их производства может начаться настоящая "корпоративная война"!

Кто стоит за "Ангстремом"?

Кстати, эксперты уже расценили письмо гендиректора "Гознака" Аркадия Трачука вице-премьеру Аркадию Дворковичу, как попытку отстоять интересы "Ангстрема". Однако, кто же стоит за "Ангстремом", если в лоббизме его интересов можно заподозрить главу "Гознака"?

Так совладельцем и председателем совета директоров НПО "Ангстрем", которое владеет миноритарной долей в микроэлектронном заводе "Ангстрем-Т" и других предприятиях одноименной группы, оказался бывший советник президента Леонид Рейман.

"Ангстрем-Т" уже несколько лет испытывает финансовые трудности. В 2008 г. завод получил кредитную линию во Внешэкономбанке (ВЭБ) на 815 млн евро для закупки оборудования AMD по производству микрочипов с топологией 0,13-0,11 мк. Залогом послужили 100% акций "Ангстрем-Т", недвижимость завода и собственно оборудование, на закупку которого ВЭБ выделил кредит.

"Ангстрем-Т" успел потратить 292 млн евро. Большая часть этой суммы была выплачена AMD, но запуск нового производства в назначенный срок (конец 2008 г.) не состоялся и деньги завод не вернул. А год назад председатель ВЭБа Владимир Дмитриев заявил "Ведомостям", что корпорация собирается забрать завод в собственность за долги. Но этого пока не произошло.

По мнению экспертов, ВЭБ "помогает" "Ангстрему" не просто так, а, учитывая лоббистские возможности Леонида Реймана!

Таким образом, очевидно, что Рейман начнет отстаивать интересы "Ангстрема" и при его конкуренции с "Микроном", а российское производство микрочипов фактически станет "заложником" прогнозируемой "корпоративной войны" между Рейманом и Евтушенковым!

Битва двух лоббистов

Фактически экономическое противостояние хозяев "Микрона" и "Ангстрема" превратиться в "поединок двух лоббистов"

Ведь владелец АФК "Система" Владимир Евтушенков, по данным СМИ, склонен к использованию лоббизма, как элемента своей бизнес-политики. Более того, свой бизнес господин Евтушенков, по сути, построил, используя свои связи с властными структурами.

Напомним, что ранее Владимир Евтушенков был председателем Московского городского комитета по науке и технике, а, следовательно, имел хорошие связи с экс-мэром Москвы Юрием Лужковым.

Кстати, по данным СМИ, супруга хозяина АФК "Система" Наталья Евтушенкова является родной сестрой Елены Батуриной - жены бывшего мэра Москвы.

Так что это обстоятельство вполне могло способствовать Евтушенкову в фактическом "захвате" городской собственности.

Ведь, как писали СМИ, часть наиболее привлекательной собственности Москвы попросту переписывалась в собственность "Системы".

Формально, конечно проводились "тендеры" и "конкурсы". Но они обходились без серьезных вложений. По данным прессы, десятки предприятий "добровольно" передали "Системе" свои акции. "Интурист", например, возглавил член совета директоров "Системы" Анатолий Ярочкин. МГТС отдала четверть пакета акций, в состав совета директоров Эрс-банка вошел президент "Системы" Новицкий. В прессе писали, что лучшая московская недвижимость фактически передавалась "Системе" Москомимуществом на бесконкурсной основе.

А ведь здесь так же усматриваются определенные элементы рейдерства. Кстати, это качается и телекоммуникационного бизнеса хозяина АФК "Система". Напомним, что подразделение АФК "Система" - "Система-Телеком" в начале 90-х создала совместное предприятие с ОАО "МГТС". После чего получила в доверительное управление акции "дочек" государственной МГТС: АО "Московская сотовая связь", АО "Межрегиональный транзит телеком", АО "Мобильные Телесистемы", и т.д.

В прессе отмечено, что совместное предприятие получило функцию распорядителя прибыли, а обслуживание оборудования "дочек" осталось обязанностью государственной МГТС. Сходную схему, как сообщается, "Система" использовала и для захвата научно-технического комплекса города Зеленограда, после чего АО "Микрон" стал производить для "Системы" микрочипы и новое поколение городских АТС.

Кстати, похоже, что только в Москве рейдерских захватов Владимиру Петровичу мало.

Так в 2010 году владелец компании "Сигма Капитал Партнерз" Леонид Маевский (кстати, так же звали депутата Госдумы, по инициативе которого в 2000 году Счетная палата проводила проверку законности приватизации МГТС) обвинил АФК "Система" в намерении захватить принадлежащий ему на 20% поволжский сотовый оператор СМАРТС и стремлении обанкротить саму "Сигму".

Более того, Евтушенков так же замешан в скандале с переходом под его контроль 100% акций "Мосдачтреста".

Как видно из представленных выше примеров, Владимир Евтушенков вполне может использовать для захвата чужого бизнеса свои лоббистские способности. Однако, поединок с Рейманом Евтушенкову вряд ли удастся выиграть!

Ведь Рейман - это представитель "питерской команды", что лоббистские возможности сейчас более выше, чем у "московской"... "Госзнаком" по Евтушенкову

