



**ВНЕШЭКОНОМБАНК**

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ  
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

**ПРЕСС-СЛУЖБА**

**ОБЗОР ПРЕССЫ**

**22 ноября 2012 г.**

МОСКВА-2012

## СОДЕРЖАНИЕ:

<b>ВНЕШЭКОНОМБАНК</b> .....	<b>3</b>
МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ СТАЛ ПЕРВЫМ ЗАМПРЕДОМ ВНЕШЭКОНОМБАНКА .....	3
ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВЭБА НАЗНАЧЕН ПОЛУБОЯРИНОВ .....	4
МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ НАЗНАЧЕН ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА .....	5
МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ НАЗНАЧЕН ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА .....	6
НОВОСТИ РЫНКА: МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ НАЗНАЧЕН ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА .....	7
ВЭБ СНИЗИЛ ДОЛЮ УЧАСТИЯ В КАПИТАЛЕ ОАО "КУРОРТЫ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА" ДО 1,97% С 5,6% .....	8
СУММА НЕ НАШЛА ДЕНЕГ НА ГЛОБАЛЬНЫЙ АГРОХОЛДИНГ .....	9
FAR EAST DEVELOPMENT HINGES ON BRANDING .....	11
<b>ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА</b> .....	<b>12</b>
РОССИЙСКОЕ АГЕНТСТВО ПО СТРАХОВАНИЮ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ И ИНВЕСТИЦИЙ ПОДПИСАЛО ДОКУМЕНТЫ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С EULER HERMES И PWC AG WPG .....	12
ТЕРЯЯ - ПРИОБРЕТАЕШЬ .....	14
АНТОН ПАК: КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА БУДЕТ ОКАЗЫВАТЬ ПОМОЩЬ ЛЮБЫМ ПРОЕКТАМ, НАПРАВЛЕННЫМ НА РЕАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ СУЩЕСТВУЮЩИХ СОЦИАЛЬНЫХ И ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ РЕГИОНА .....	16
<b>ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ</b> .....	<b>18</b>
ГОСДУМА ПРИНЯЛА ВО П ЧТЕНИИ ПОПРАВКИ В БЮДЖЕТ-2012 .....	18
ЛЮБЫЕ ПРАВИЛА ИГРЫ МОГУТ ИЗМЕНИТЬСЯ.....	20
РАЗМЕЩЕНИЯ УЖЕ В ЛОНДОНЕ И ОНИ ТАМ БУДУТ .....	25
КРОВЬ ЭКОНОМИКИ НЕ ДОЛЖНА ЗАСТАИВАТЬСЯ .....	30
УТРОЕНИЕ РСХБ .....	34
РУССКИЙ ДИСКОНТ .....	35
ЦЕНТРОБАНК ОСТУДИЛ ИНВЕСТИТОРОВ.....	38
ЗА РУБЛЯМИ В РОССИЮ .....	39
21.11.2012 13:47:19 MSK.....	40
МИБ ПРЕДОСТАВИТ БОЛГАРСКОМУ БАНКУ РАЗВИТИЯ 20 МЛН ЕВРО НА ПОДДЕРЖКУ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА .....	40
<b>БИЗНЕС</b> .....	<b>41</b>
ФЦП ПО РАЗВИТИЮ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА БУДЕТ ПРОДЛЕНА ДО 2018Г - ИШАЕВ.....	41
ПОСОЛ БРАЗИЛИИ В РОССИИ: У НАШИХ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ БОЛЬШОЙ ПОТЕНЦИАЛ .....	42
ПЕРЕРАБОТКА МУСОРА: ВРЕМЯ ПИЛОТНЫХ РЕШЕНИЙ.....	44
<b>РАЗНОЕ</b> .....	<b>45</b>
30 НОЯБРЬ 2012: ЕЖЕГОДНАЯ МОСКОВСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНОВ РФ: ИННОВАЦИИ, ИНВЕСТИЦИИ, ПАРТНЕРСТВО.....	45
ВЭБ ИЩЕТ СТРАХОВЩИКА ДМС, ПРЕМИЯ – 191 МЛН Р.....	46

# ВНЕШЭКОНОМБАНК



Ведомости.ru, Москва, 21 ноября 2012 19:51:00

## МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ СТАЛ ПЕРВЫМ ЗАМПРЕДОМ ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Автор: Антон Осипов, Vedomosti.ru

Михаил Полубояринов назначен первым заместителем председателя Внешэкономбанка.

Полубояринов родился 2 апреля 1966 г. в Москве. В 1988 г. окончил Московский финансовый институт. В 1988-1990 гг. - сотрудник центрального аппарата Сбербанка. В 1990-1999 гг. - главный бухгалтер, финансовый директор внешнеэкономического общества "Автоимпорт". В 2000-2009 гг. - главный бухгалтер, заместитель гендиректора "Аэрофлот - российские авиалинии". В 2009-2011 гг. - директор департамента инфраструктуры государственной корпорации " Внешэкономбанк", в 2011 г. стал заместителем председателя этого банка, а в июле 2012 г. вошел в правление. Фото: ВЭБ

[http://www.vedomosti.ru/career/news/6348331/mihail\\_poluboyarinov\\_stal\\_pervym\\_zampredom\\_vneshekonombanka](http://www.vedomosti.ru/career/news/6348331/mihail_poluboyarinov_stal_pervym_zampredom_vneshekonombanka)

газета.ru

Газета.ру, Москва, 21 ноября 2012 15:04:00

**ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВЭБА НАЗНАЧЕН ПОЛУБОЯРИНОВ**

Наблюдательный совет госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности "Внешэкономбанк" (ВЭБ) назначил Михаила Полубояринова первым заместителем председателя Внешэкономбанка, сообщается в пресс-релизе госкорпорации.

Полубояринов работает в ВЭБе с 2009 года. До 2011 года он занимал пост директора департамента инфраструктуры, с июля 2011 года - заместителя председателя, с июля 2012 года входит в состав правления госкорпорации.

В 1988-1990 годах Полубояринов работал в центральном аппарате Сбербанка России.

В 1990-1999 годах он работал главным бухгалтером, финансовым директором Внешнеэкономического общества "Автоимпорт", в 2000-2003 годах - главным бухгалтером ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии", в 2003-2009 годах - заместителем гендиректора ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии".

[http://www.gazeta.ru/business/news/2012/11/21/n\\_2626509.shtml](http://www.gazeta.ru/business/news/2012/11/21/n_2626509.shtml)

РОССИЯ-ВЭБ-НАЗНАЧЕНИЕ

21.11.2012 13:17:33 MSK

**МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ НАЗНАЧЕН ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ  
ВНЕШЭКОНОМБАНКА**

Москва. 21 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Наблюдательный совет госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности "Внешэкономбанк" (ВЭБ) назначил Михаила Полубояринова первым заместителем председателя Внешэкономбанка, сообщается в пресс-релизе госкорпорации.

М. Полубояринов работает в ВЭБе с 2009 года. До 2011 года он занимал пост директора департамента инфраструктуры, с июля 2011 года - заместителя председателя, с июля 2012 года входит в состав правления госкорпорации.

М.Полубояринов родился в 1966 году. В 1988 году окончил Московский финансовый институт, в 1998 году - аспирантуру Академии народного хозяйства им. Г.В.Плеханова.

В 1988-1990 годах М.Полубояринов работал в центральном аппарате Сбербанка России (ПТС: SBER).

В 1990-1999 годах он работал главным бухгалтером, финансовым директором Внешнеэкономического общества "Автоимпорт", в 2000-2003 годах - главным бухгалтером ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии" (ПТС: AFLT), в 2003-2009 годах - заместителем гендиректора ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии".

I-news.kz, Алматы, 21 ноября 2012 19:22:00

## **МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ НАЗНАЧЕН ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА**

Михаил Игоревич Полубояринов родился 2 апреля 1966 года в Москве.

В 1988 году окончил Московский финансовый институт, кредитно-экономический факультет.

В 1998 году окончил аспирантуру Академии народного хозяйства им. Г.В. Плеханова.

Кандидат экономических наук.

В 1988-1990 гг. - Центральный Аппарат Сберегательного Банка России.

В 1990-1999 гг. - Главный бухгалтер, финансовый директор Внешнеэкономического общества "Автоимпорт".

В 2000-2003 гг. - Главный бухгалтер ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии".

В 2003-2009 гг. - Заместитель генерального директора ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии".

В 2009 - 2011 гг. - Директор Департамента инфраструктуры государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

С июля 2011 г. - Заместитель Председателя государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

С июля 2012 г. - член Правления государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)", заместитель Председателя Внешэкономбанка.

<http://i-news.kz/news/2012/11/21/6739472.html>

**Ассоциация Российских Банков, Москва, 21 ноября 2012 15:54:00**

**НОВОСТИ РЫНКА: МИХАИЛ ПОЛУБОЯРИНОВ НАЗНАЧЕН ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА**

Решением наблюдательного совета Внешэкономбанка Михаил Полубояринов назначен на должность Члена правления - Первого заместителя Председателя Государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". Об этом сообщает Внешэкономбанк.

Михаил Игоревич Полубояринов родился 2 апреля 1966 года в Москве.

В 1988 году окончил Московский финансовый институт, кредитно-экономический факультет.

В 1998 году окончил аспирантуру Академии народного хозяйства им. Г.В. Плеханова.

Кандидат экономических наук.

В 1988-1990 гг. - Центральный Аппарат Сберегательного Банка России.

В 1990-1999 гг. - Главный бухгалтер, финансовый директор Внешнеэкономического общества "Автоимпорт".

В 2000-2003 гг. - Главный бухгалтер ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии".

В 2003-2009 гг. - Заместитель генерального директора ОАО "Аэрофлот - российские авиалинии".

В 2009 - 2011 гг. - Директор Департамента инфраструктуры государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

С июля 2011 г. - Заместитель Председателя государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

С июля 2012 г. - член Правления государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)", заместитель Председателя Внешэкономбанка.

<http://www.arb.ru/b2b/news/815178>

21/11/2012 18:43:00

**ВЭБ СНИЗИЛ ДОЛЮ УЧАСТИЯ В КАПИТАЛЕ ОАО "КУРОРТЫ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА" ДО 1,97% С 5,6%**

МОСКВА, 21 ноя - Прайм. Госкорпорация Внешэкономбанк <RU000A0JQ5W3> (ВЭБ) снизила долю участия в уставном капитале ОАО "Курорты Северного Кавказа" до 1,97% с 5,6%, следует из материалов ВЭБа.

Снижение доли участия в уставном капитале организации произошло в результате размещения по закрытой подписке дополнительного выпуска обыкновенных акций ОАО "Курорты Северного Кавказа", поясняется в сообщении ВЭБа.

Федеральная служба по финансовым рынкам во вторник зарегистрировала отчет об итогах допэмиссии компании общим номинальным объемом 9,8 миллиарда рублей. Дополнительные акции выпуска размещались по закрытой подписке.

ОАО "Курорты Северного Кавказа" создано в декабре 2010 года для управления строительством горнолыжных курортов в Адыгее, Кабардино-Балкарии, Карачаево-Черкесии, Северной Осетии и Дагестане.

Известия # Москва, Москва, 22 ноября 2012

## СУММА НЕ НАШЛА ДЕНЕГ НА ГЛОБАЛЬНЫЙ АГРОХОЛДИНГ

Автор: Маргарита КАЗАНЦЕВА

Зиявудин Магомедов не нашел денег на глобальный агрохолдинг

Как выяснили "Известия", Внешэкономбанк признал нецелесообразным финансирование покупки крупнейшего австралийского зернового трейдера GrainCorp. группой "Сумма" Зиявудина Магомедова. О своих сомнениях по поводу проекта стоимостью 150 млрд рублей руководство ВЭБа сообщило в письме премьеру Дмитрию Медведеву (копия письма есть у "Известий"). Впрочем, намерениям "Суммы" может помешать не только отказ в кредите: дела у одного из крупнейших в мире трейдеров в последнее время идут хорошо, и владельцы зернового гиганта, может, и не захотят продать компанию за те \$3 млрд, которые предлагал Магомедов.

В письме говорится, что "Сумма" предлагает создать до 2018 года "глобального инфраструктурного оператора на базе "Объединенной зерновой компании" (ОЗК), которую группа купила у государства полгода назад за 6 млрд рублей. Одним из ключевых шагов в этом должно стать приобретение агрохолдинга GrainCorp. Планируемая стоимость покупки - \$3 млрд, говорится в материалах Внешэкономбанка. Оставшиеся после покупки деньги, около \$2 млрд, компания Магомедова планирует потратить на инвестпроекты в России.

Неофициальные сведения о том, что "Сумма" ищет деньги на покупку зарубежной зерновой компании и рассматривала в этой связи австралийский GrainCorp., появились в конце октября в западных СМИ. В холдинге либо отказываются от комментариев по этому поводу, либо вовсе отрицают свое намерение стать владельцем GrainCorp.

Тем не менее международные претензии "Суммы" все более очевидны. Полгода назад "Сумма" выкупила половину государственной ОЗК. Затем "Сумма" добилась статуса поставщика зерна для Египта, когда ее торговое подразделение - компания "Союз" - выиграло тендер GASC (государственный трейдер Египта) на поставку 60 тыс. т российской пшеницы. На прошлой неделе "Сумма" поучаствовала на втором по счету зерновом международном форуме Global Grain в Женеве.

- О выходе "Суммы" на международный рынок отчасти говорит ее участие в Global Grain, мероприятие это весьма узкое и закрытое, но очень фешенебельное и пафосное. Это такой клуб для очень больших и влиятельных в зерновом бизнесе компаний, ну, или тех, кто хочет стать таковыми, - говорит генеральный директор ООО "ПроЗерно" Владимир Петриченко. - Они даже стали спонсорами этой конференции, но организаторы не дали им возможности по-настоящему широко и красиво выступить.

В сентябре стало известно, что "Сумма" инвестирует \$1 млрд в свои проекты на Дальнем Востоке. Около трети средств в рамках проекта с ОЗК пойдет на строительство зернового терминала объемом перевалки до 11 млн т зерна. По мнению Петриченко, "Сумма" явно намерена выйти на азиатский рынок и стать бесспорным лидером на рынке экспорта российского зерна, для этого компании нужна мощная репутация, а также сеть офисов, которые обеспечивают само исполнение контрактов - но найти профессионалов в разных странах непросто.

Австралийцы традиционно поставляют зерно в Азию - в отличие от России Австралия независима от производственных рынков. Приобретение трейдера, который собирает зерно в Австралии, очень выгодно для "Суммы", чтобы иметь рынок сбыта в страны Юго-Восточной Азии, рассуждает Александр Жемчужников, член совета директоров агрохолдинга "Сельхозинвест".

- Если у нас, например, неурожай в этом году и дефицит с зерном, совершенно необязательно, что в Австралии будет та же песня. Эта возможность распределить производственные риски между Европой, Россией, как крупным производителем, и Австралией, потому что разные климатические зоны, - продолжает Жемчужников. - В этом бизнесе есть две очень большие проблемы - урожай и неурожай, причем урожай - куда большая проблема, так как возникают

проблемы с рынками сбыта. Поэтому есть возможности перебросить наше зерно, например, в ту же Азию, но они традиционно с нами редко работают.

На прошлой неделе GrainCorp. объявил, что отклонил предложение о поглощении от американской пищевой компании ADM.

Оферта в размере \$2,8 млрд показала руководству GrainCorp. недостаточно весомой. Предложение американской компании размером \$11,75 за акцию было признано слишком низким ввиду того, что компания заявила 19-процентный рост годовой прибыли. Капитализация GrainCorp. составляет порядка \$2,9 млрд.

Однако "Сумма" пока может не собрать и этой суммы. По крайней мере, один из тех кредиторов, на которого возлагались наибольшие надежды, то есть Внешэкономбанк, отказался финансировать сделку.

Ознакомившись с представленными материалами проекта, банк оказался недоволен, следует из письма ВЭБа. В частности, госкорпорацию смутили высокая долговая нагрузка, отсутствие подтверждения источников собственных средств "Суммы", непрозрачность юридической структуры сделки и, как следствие, отсутствие финансовой схемы реализации проекта, обеспечивающей приемлемые механизмы гарантирования возвратности кредитных средств. ВЭБ также недоволен отсутствием количественного анализа ожидаемых синергических эффектов для ОЗК.

В ВЭБе и "Сумме" от комментариев отказались.

Однокурсник вице-преьера Аркадия Дворковича - Магомедов также владеет вместе с "Транснефтью" Новороссийским морским портом. Среди его активов - региональный оператор "Сумма телеком", энергосервисная компания "Глобалэлектросервис", занятая в ТЭКе "Стройновация".

## FAR EAST DEVELOPMENT HINGES ON BRANDING

Автор: By Howard Amos, THE MOSCOW TIMES

Despite the establishment of a Far East Development Ministry in May, the area from Siberia to the Pacific coast lacks an effective administrative body to coordinate investment projects, according to Alexander Bazhenov, the head of the Far East Development Fund.

Decaying infrastructure, extreme weather conditions, a decreasing population and the legacy of Soviet economic planning all blight the Far East.

As part of a recent drive to reverse the decline - highlighted by Vladivostok's hosting of the Asia-Pacific Economic Cooperation Forum in September - the Kremlin has sought to create a series of new state organizations with a strictly regional mandate.

But there is room for another player, Bazhenov said in a recent interview. The Far East Development Fund that he manages was itself set up in 2011.

"It's essential to have one body empowered to act in the name of the state to formulate investment project proposals," Bazhenov said, adding that there is currently no organization capable of balancing regional and federal interests.

"While we go from one to the other, our lives will slip away." An idea to create a \$17 billion state-run Far East development corporation was discussed within the government earlier this year, but it came to nothing. Reports at the time suggested that then Emergency Situations Minister Sergei Shoigu and Deputy Prime Minister Igor Shuvalov were candidates to lead such an entity.

In April, Shoigu even suggested moving the country's capital to Siberia.

The possibility of a Far East Development corporation is still being discussed within the government, said Bazhenov. Another option would be to give additional powers to the Far East Development Ministry, he added.

Russia's northern and eastern regions have always demanded special political and economic management, which was visible under the tsars and the Soviet Union, said Sergei Sanakoyev, president of Russian-Chinese Center of Trade and Economic Cooperation.

But until the creation of the government ministry and funds like Bazhenov's, this had been lacking in modern Russia.

"History shows that there are a lot of places that require a special approach," he said. "And [in Russia's Far East] it has always been like that." The figures are enormous. Up to 3 trillion rubles (\$94 billion) will be required to develop the Far East over the next 10 to 15 years, Bazhenov said.

The Far Eastern Development Fund, a subsidiary of the national development bank **Vneshekonombank**, or VEB, is expected to receive allocations of up to 2 trillion rubles through 2020. Prime Minister Dmitry Medvedev said last month that the Fund could get up to 15 billion rubles via a re-capitalization of VEB.

The area that the fund covers - including the Zabaikalsk region, the Irkutsk region and the republic of Buryatia - includes 45.5 percent of Russia's territory, and just 7.6 percent of its population.

The overwhelming need is for transportation infrastructure. Bazhenov estimated that 70 percent of the development required in the Far East is related to road, rail, port and air facilities.

"If we talk about the development of infrastructure," he said. "Then the state must take on the risks." Last week the Far East Development Ministry submitted a list of over 90 priority projects to VEB. The majority of them were infrastructure projects and the most ambitious included the modernization and reconstruction of the Baikal-Amur mainline, the modernization of the Trans-Siberian railway, linking the Trans-Siberian with the Trans-Korean railway and the building of a bridge that will connect Sakhalin to the mainland.

Despite the huge demand for Siberia's natural resources from neighboring China, however, much of the proposed infrastructure development will service East-West routes linking the Far East to European Russia.

Diversified development should be the state's priority, Bazhenov said. "Just because there is big demand for natural resources in China does not mean that the Far East should turn into one big mine." The Fund lowers risks for investors by becoming an equity investor, or providing shareholder loans. It also helps municipal authorities to formulate investment proposals and trains local officials in the art of attracting investors. Bazhenov described it as an organization that can initiate a "chain reaction" in terms of stimulating investment and development.

"We need a re-branding of the Far East so that investors view it as a Klondike," he said.

# ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

ИА ФК-Новости (fcinfo.ru), Москва, 21 ноября 2012 19:12:00

## РОССИЙСКОЕ АГЕНТСТВО ПО СТРАХОВАНИЮ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ И ИНВЕСТИЦИЙ ПОДПИСАЛО ДОКУМЕНТЫ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С EULER HERMES И PwC AG WpG

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР), компания Euler Hermes Deutschland AG (Euler Hermes) и компания PricewaterhouseCoopers Aktiengesellschaft Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (PwC AG WpG) подписали Соглашение о сотрудничестве по международным вопросам и Меморандум о взаимопонимании по вопросам оказания консультационных услуг.

Соглашения были подписаны в рамках Заседания Российско-Германской стратегической группы в г. Москве, сообщили "ФК-Новости" в Управлении внешних коммуникаций ЭКСАР.

Со стороны ЭКСАР документы подписал генеральный директор Петр Фрадков, со стороны Euler Hermes - член Правления, ответственный за отдел государственных гарантий экспортных кредитов Ханс Янус (Dr. Hans Janus), со стороны PwC AG WpG - партнер и руководитель отдела андеррайтинга и оценки рисков Томас Баум (Thomas Baum).

Соглашение о сотрудничестве по международным вопросам предусматривает обмен опытом по оценке рисков, связанных со страхованием экспортных кредитов, а также участие сторон в поддержке экспортных проектов России и ФРГ в третьих странах.

Меморандум о взаимопонимании предусматривает консультационную поддержку ЭКСАР со стороны Euler Hermes и PwC AG WpG в части разработки новых страховых продуктов и обмена опытом по сделкам структурного финансирования.

Реализация данных документов, базирующихся на основополагающих принципах Организации Экономического Сотрудничества и Развития (ОЭСР) и Бернского союза, позволит ЭКСАР применять современные подходы при страховой поддержке российских экспортеров и инвесторов за рубежом, опираясь на многолетний опыт старейшего экспортного страхового агентства в мире.

Развитие взаимодействия между ЭКСАР, Euler Hermes и AG WpG будет способствовать расширению экономического сотрудничества двух стран путем поддержки экспортно-импортных операций, адаптации передового международного опыта и стандартов по страхованию экспортных кредитов, расширения возможностей получения финансирования и оказания поддержки коммерческим банкам при осуществлении финансирования российских экспортеров.

Справка:

Euler Hermes Kreditversicherungs-AG - частная страховая компания, уполномоченная государством для осуществления страхования экспортных кредитов от территориальных (политических) и коммерческих рисков и инвестиций, создана в 1917 году позднее, в 1949 году. Федеральное правительство ФРГ приняло решение поручить управление страхованием экспортных кредитов двум частным компаниям: страховой компании EulerHermes Kreditversicherungs-AG и аудиторской компании PricewaterhouseCoopers AG WpG для предоставления экспортных кредитов от имени и по поручению Правительства Германии.

Euler Hermes является членом Международной ассоциации кредитных и инвестиционных страховщиков (Бернский Союз), активным участником Рабочей группы по экспортным кредитам и гарантиям Организации экономического сотрудничества и развития.

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) создано в октябре 2011 года. Единственным акционером ЭКСПАР является Внешэкономбанк. Уставный капитал агентства составляет 30 млрд рублей. Основная цель деятельности агентства - поддержка высокотехнологичного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по экспортным кредитам и страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

<http://www.fcinfo.ru/themes/basic/materials-index-list.asp?folder=1446&foundID=318345>

**National Business # Тюмень, Тюмень, 20 ноября 2012**

## **ТЕРЯЯ - ПРИОБРЕТАЕШЬ**

Российский бизнес нередко работает в странах Азии и Африки, где высоки политические риски, а также риски неплатежа. Министерство промышленности и торговли РФ одобрило создание специального **Агентства по страхованию экспортных кредитов**. Особенно это стало актуально, когда Россия вступила в ВТО. С одной стороны, для российских производителей это огромные возможности, с другой - сегодня даже представления нет о действующих за рубежом законах и специфике работы там. Чем им поможет агентство?

Георгий Каламанов, заместитель министра промышленности и торговли РФ:

Долгое время мы поддерживаем российский экспорт с точки зрения субсидий. Но в настоящее время этот инструмент уже требует замены. Возможно, мы полностью откажемся от него.

Основным механизмом государственной поддержки экспорта в будущем должны стать два элемента - страхование экспорта через **агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций** и, вероятнее всего, государственные гарантии банков под экспортные кредиты. Из них на первом месте - агентство.

Сейчас мы работаем в ВТО по адаптации российского законодательства к международным нормам. С точки зрения министерства мы успели в течение последних двух недель выдать организациям-экспортерам порядка 2,7 млрд рублей. Это большая поддержка.

В перспективе будет создана комплексная система государственной поддержки российского экспорта. Мы уже несколько лет об этом говорим, и без этого дальше двигаться не сможем. Аналогичные системы действуют за рубежом. В трудный период она помогает бизнесу на глобальном рынке чувствовать себя уверенно.

Петр Фрадков, генеральный директор Российского **агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций** (ЭКСПАР):

В последнее время поддержке экспорта уделяется особое внимание. Мы понимаем, что в условиях вступления России в ВТО и возможного присоединения к Всемирной организации экономического развития в 2014 году тема регулирования поддержки экспорта выходит на первый план. Сегодня много рассуждений на тему плюсов и минусов присоединения к ВТО. Минусы присоединения к ВТО, безусловно, есть. Понятно, что какие-то отрасли или регионы потеряют от вступления в ВТО. Но, как показывает опыт зарубежных стран, которые недавно присоединились к ВТО, в конечном итоге они выигрывают. И здесь существенным методом борьбы выступает применение экспортоориентированной экономики в полном объеме. Теряя в одном, приобретаешь в чем-то другом, модернизируя экономику и позволяя российским товарам свободный выход на международный рынок.

Что российским экспортерам мешает нормально работать на международном рынке? Здесь есть две проблемы. Во-первых, специфика российского экспорта в том, что он в первую очередь работает не в США и Европе, а в странах Азии, Африки и Латинской Америки со специфическими режимами и налогообложением. На сегодня у нашего бизнеса нет ни базы, ни статистики, которая позволяла бы ему оценивать подобные риски и брать их на себя. Главная проблема, которая сегодня есть, это возможность неплатежа со стороны контрагента российского экспортера. Во-вторых, условия финансирования. Даже если экспортер принимает решение поставлять продукцию за рубеж, берет на себя риски, оптимизирует финансовую модель, то его подстерегает банальная вещь - стоимость финансирования. Скажем так, когда покупатель продукции, помимо нее, просит еще и финансовый пакет, то наш экспортер становится неконкурентоспособным уже не по продукции, а по финансовым условиям. Это происходит из-за того, что финансирование российских банков намного дороже, чем у конкурентов. Эти два момента являются корневыми причинами, почему российский рынок не развивается, а деградирует. И поэтому промышленный экспорт, как минимум, не растет. Сегодня возникло агентство - инструмент, который соответствует всем международным нормам и обладает рыночным механизмом господдержки. Россия здесь не новичок. Подобные агентства существуют более чем в 70 странах мира. Например, сложно представить, чтобы экспорт из Германии не был застрахован. Агентство берет на себя риск неисполнения обязательств. Причем по двум параметрам - по коммерческим и политическим рискам. Под первыми понимается неисполнение

обязательств - неплатеж, нежелание платить или, скажем, жульническая схема, когда предприятие просто пропадает. Ко второй категории относятся риски, которые не подлежат контролю со стороны экспортера. Это могут быть недружественные решения правительства, начиная с решения по запрету конвертации валюты, заканчивая вооруженными мятежами, государственными переворотами.

Но при этом нужно добавить, что мы вправе отказаться от страхования рисков, если по нашим оценкам контрагент неблагонадежен и работа с ним сопровождается очень высокими рисками. Это касается и ряда государств. Формально мы можем работать с любыми странами. Тем не менее существуют государства с нестабильной политической ситуацией.

Константин Аксенов, начальник управления продаж, международного сотрудничества и сопровождения ЭКСАР:

Основная цель нового института поддержки экспорта - формирование системы экспортного финансирования.

Естественно, эта работа ведется совместно с российскими банками. Зачастую они готовы страховать риски российских компаний, но не всегда умеют или могут оценивать риски за рубежом. Мы оценивать такие риски можем. И это позволит нашим банкам развивать систему финансирования экспорта. В связи с этим сегодня внесены изменения в нормативные положения ЦБ. Основная идея в том, что если есть дебиторская задолженность по кредиту, то коммерческому банку не требуется формирование резервов. Это позволит банкам заниматься финансированием экспортных операций. Появление агентства также будет способствовать повышению прозрачности экспортных операций и российских инвестиций за рубежом. В связи с началом полномасштабной страховой деятельности агентства отечественные экспортеры и финансовые институты получают, помимо собственно страхового покрытия рисков, еще ряд преимуществ. Во-первых, снятие административной ответственности и санкций, предусмотренных КоАП и валютным контролем за непоступление валютной выручки в РФ (после вступления в силу всех новых законодательных норм). Во-вторых, возможность страхования и финансирования многосторонних экспортных проектов, где российская компания производит лишь часть товаров, услуг, работ, а остальное - партнеры из любой страны мира. И наконец, упрощение доступа к торговому финансированию под застрахованную экспортную выручку. Финансовые институты должны получить возможность использовать страховой договор агентства в качестве инструмента, повышающего надежность торгового или проектного финансирования. Из выступления на семинаре "Новые возможности российского экспорта" (Иннопром 2012)

СПРАВКА Законодательная база 18.07.2011 подписан Федеральный закон "№" 236 "О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в целях совершенствования механизма страхования экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков".

- 13.10.2011 ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" (ЭКСАР) зарегистрировано ФНС РФ.

- Деятельность ОАО "ЭКСАР" выведено за рамки Федерального закона "№" 4015-1 "Об организации страхового дела". Основные положения деятельности Агентства сформулированы в Постановлении Правительства РФ от 22 ноября 2011 г. "№" 964 "О порядке осуществления деятельности по страхованию экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков".

- Уставный капитал - 30 млрд рублей.

- На деятельность ОАО "ЭКСАР" распространяется финансовая поддержка Российской Федерации и Внешэкономбанка.

Цель ЭКСАР:

Поддержка отечественного экспорта и инвестиций за пределами РФ по следующим основным направлениям:

- Страхование экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих) и политических рисков - Страхование российских инвестиций за пределами РФ от политических рисков Основные задачи:

- продвижение российского экспорта оборудования и технологий - сопровождение и страховая поддержка отечественных экспортеров на новых и рискованных иностранных рынках - создание и внедрение современной системы финансовой поддержки экспорта, обеспеченного страховым покрытием Агентства - повышение прозрачности российских экспортных операций и международных инвестиций Страхование экспортных кредитов включает:

- Страхование гарантий - Страхование кредита поставщика - Страхование рисков по аккредитиву - Страхование кредита покупателя - Страхование трансграничной аренды/лизинга - Страхование политических рисков по российским инвестициям за рубежом

Пресс-релизы Карта СМИ ([karta-smi.ru](http://karta-smi.ru)), Санкт-Петербург, 22 ноября 2012 5:30:00

## **АНТОН ПАК: КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА БУДЕТ ОКАЗЫВАТЬ ПОМОЩЬ ЛЮБЫМ ПРОЕКТАМ, НАПРАВЛЕННЫМ НА РЕАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ СУЩЕСТВУЮЩИХ СОЦИАЛЬНЫХ И ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ РЕГИОНА**

Автор: Корпорация развития Северного Кавказа.

Несколько тысяч туристов из всех стран мира приедут в Россию в 2013 году на музыкальный фестиваль WOMAD (World of Music, Arts and Dance). Фестиваль, который ежегодно проходит в Великобритании, Испании, Австралии, Новой Зеландии, Сингапуре и других странах, теперь пройдет и в России. Об этом журналистам сообщили организаторы фестиваля на пресс-конференции, которая состоялась 19 ноября 2012 года в Москве, в Пресс-центре РИА-Новости.

Местом проведения первого российского фестиваля WOMAD RUSSIA выбран Кисловодск. Именно он, по мнению организаторов, лучше всего подходит для такого масштабного события. Кисловодск находится в редкой для России климатической зоне: здесь солнечно большую часть года, и температура редко опускается ниже 0 градусов. Это не только экологически чистый регион, но и известный местными минеральными источниками оздоровительный курорт. Кроме того, город расположен в одном из разнообразнейших и живописнейших ландшафтов в России.

Представить фестиваль в Москве прибыли инициаторы проведения WOMAD на территории России - генеральный директор ОАО "Корпорация развития Северного Кавказа" Антон Пак, директор компании WOMAD Worldwide, организатор и координатор всех фестивалей World of Music, Arts and Dance Крис Смит (Chris Smith), исполнительный директор проекта "Северо-Кавказский Горный клуб" Андрей Катаев, музыкальный продюсер и промоутер, руководитель лейбла Green Wave Music Александр Чепарухин, а также депутат Городской Думы города Кисловодска Аркадий Торосян.

Фестивали WOMAD уже 30 лет проходят в разных странах. За это время WOMAD из местного фестиваля, организованного для "своих" лидером культовой группы Genesis Питером Гэбриэлом, превратился в событие мирового масштаба. WOMAD давно перестал быть чисто английским мероприятием и оброс множеством локальных этнических фестивалей и специальных проектов. Вокруг фестиваля сформировалось сообщество горячих поклонников, которые следуют за ним из страны в страну, порой, целыми семьями. Российские фанаты фестиваля и направления world music давно хотели увидеть WOMAD в России, и одно время проведение фестиваля планировалось в Перми. Однако реально организовать такое крупное культурное мероприятие, как всемирно известный музыкальный фестиваль, решили только сейчас.

Проект WOMAD Russia был создан под эгидой Корпорации развития Северного Кавказа с целью сформировать в регионе комфортную и безопасную социально-культурную среду. И проведение фестиваля World of Music, Arts and Dance как нельзя лучше вписывается в рамки этого проекта. "Фестиваль станет двигателем развития региона: развития туристической инфраструктуры, малого бизнеса, имиджа региона, в конце концов", - убежден Андрей Катаев, исполнительный директор проекта "Северо-Кавказский Горный клуб".

Ежегодно фестивали WOMAD собирают порядка 30 тысяч человек. И хотя затраты на проведение такого крупного музыкального мероприятия немалые, и от организаторов требуется решение множества нюансов, отдача от него будет соизмерима. Обозревая опыт предыдущих фестивалей, директор WOMAD Крис Смит подтвердил, что больше половины посетителей фестиваля - это его постоянные поклонники, на протяжении нескольких лет приезжающие на фестиваль со всего мира, и что, хотя фестиваль длится всего два дня, его посетители задерживаются в стране проведения гораздо дольше, посещают местные достопримечательности и познают национальную историю и культуру. Кроме того, по словам Криса Смита, согласно общемировой политике фестиваля WOMAD, большая часть выручки от мероприятия остается в регионе и идет на дальнейшее его развитие.

Организационную и финансовую поддержку фестивалю оказывает Корпорация развития Северного Кавказа во главе с директором Антоном Паком, также большим поклонником фестиваля WOMAD. По словам Антона Пака, Корпорация развития Северного Кавказа нацелена оказывать любую помощь проектам, направленным на реальное решение существующих социальных и экономических проблем региона. А WOMAD - это не просто музыкальный

фестиваль. Посетители получают возможность не только послушать разнообразную национальную музыку, но также попробовать национальные кухни и познакомиться с уникальной культурой многих народов мира. Богатая и разнообразная культура народов Северного Кавказа также будет включена в фестивальную программу. И у региона появится возможность представить ее во всем многообразии.

Фестиваль WOMAD Russia планируют провести в первых числах сентября 2013 года. Пока список хедлайнеров и участников не раскрывается, но организаторы уверяют, что будут представлены национальные музыкальные исполнители со всего света, мировые звезды и носители передовых идей в области современной электронной музыки. Буду представлены и российские коллективы. Однако, по словам Криса Смита, главным критерием отбора останется качество музыки. Этим отличаются все фестивали WOMAD, и организаторы пообещали не снижать планку и в этот раз.

\* \* \*

Для справки

WOMAD (World of Music, Arts and Dance)- "мир музыки, искусств и танца" - всемирный ежегодный этнический фестиваль музыки, искусств и танца, детище известного музыканта и основателя Genesis Питера Гэбриэла. Гэбриэл на протяжении многих лет интересовался этнической музыкой (world music), что заметно повлияло на музыкальную составляющую его третьего альбома. Увлечение этникой с течением времени усиливалось, и, благодаря инициативе Гэбриэла, был создан фестиваль "Мир музыки, искусств и танца" (англ. WOMAD - World of Music, Arts and Dance).

Собрать в одном месте музыку из разных концов света Гэбриэл решил еще в 1980 году, а вот первый фестиваль WOMAD состоялся в 1982 году в Англии. С 1988 года фестивали начали проводиться по всему миру: в Дании и Канаде, Австралии и Соединенных Штатах, Японии и Италии. Тем не менее, главной площадкой фестиваля все-таки считается Великобритания. Обычно фестиваль проходит по выходным. Все действие происходит на двух-трех сценах, посвященных различным темам. Кроме всего прочего, WOMAD организует мастер-классы, на которых можно научиться петь и танцевать. Артисты, выступающие на сцене фестиваля, могут быть и супер-звездами, и малоизвестными исполнителями, но всегда они играют исключительно талантливо.

В 1993 году Питер Гэбриэл основал лейбл "Настоящий мир" (англ. Real World Records) для помощи в создании и распространении подобной музыки, исполняемой музыкантами со всего мира. Гэбриэл проделал существенную работу для ознакомления западной публики с творчеством таких музыкантов, как Yungchen Lhamo, Нусрат Фатех Али Хан, Юссу Н`Дури и Ансамбль Дмитрия Покровского.

В 2001 году WOMAD законно получил титул "наикрупнейшего интернационального музыкального фестиваля" от Книги рекордов Гиннеса.

Дополнительная информация: Открытое акционерное общество "Корпорация развития Северного Кавказа" (Группа Внешэкономбанка) было создано в 2010 году с целью развития инвестиционной среды Северо-Кавказского федерального округа ("СКФО") за счет привлечения инвесторов и участия в реализации производственных и инфраструктурных проектов на территории округа. Корпорация планирует оказать консультационную поддержку в реализации не менее 120 инвестиционных проектов на территории СКФО и выступить в качестве соинвестора в 30-40 проектах. Помимо средств КРСК, в инвестиционные и консультационные проекты Корпорации будет привлечено не меньше 70 миллиардов рублей частных инвестиций. Реализация проектов позволит создать до 35 тысяч рабочих мест. Генеральным директором ОАО "Корпорация развития Северного Кавказа" с 7 декабря 2010 года является Антон ПАК.

<http://www.karta-smi.ru/pr/151828>

# ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



РИА Новости (ria.ru), Москва, 21 ноября 2012 17:08:00

## ГОСДУМА ПРИНЯЛА ВО II ЧТЕНИИ ПОПРАВКИ В БЮДЖЕТ-2012

Госдума приняла во втором чтении правительственный законопроект о распределении дополнительных доходов бюджета на 2012 год. Законопроект предусматривает увеличение общего объема доходов бюджета на текущий год на 237,6 миллиарда рублей, или на 0,2% к ВВП. МОСКВА, 21 ноя - Прайм. Госдума на пленарном заседании в среду приняла во втором чтении правительственный законопроект о распределении дополнительных доходов федерального бюджета на 2012 год.

В закон "О федеральном бюджете на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов" вносятся изменения, связанные с распределением дополнительных доходов бюджета в текущем году. Законопроект предусматривает увеличение общего объема доходов бюджета на текущий год на 237,6 миллиарда рублей, или на 0,2% к ВВП, за счет увеличения нефтегазовых доходов в сумме 25,4 миллиарда рублей и ненефтегазовых доходов в сумме 212,2 миллиарда рублей.

В пояснительных материалах к законопроекту отмечается, что дополнительные ненефтегазовые доходы сложились, в основном, за счет поступления части прибыли Центрального банка РФ от продажи пакета акций ОАО "Сбербанк России" в сумме 149 миллиардов рублей и от поступления дивидендов ОАО "Роснефтегаз" в сумме 50,2 миллиарда рублей.

Дополнительные нефтегазовые доходы предлагается направить на сокращение дефицита федерального бюджета и на пополнение Резервного фонда. Общий объем расходов федерального бюджета увеличивается на объем дополнительных ненефтегазовых доходов и составит в 2012 году 12,957 триллиона рублей. В результате дефицит бюджета сокращается до 42,7 миллиарда рублей, или 0,07% ВВП, с утвержденных ранее 68,1 миллиарда рублей, или 0,11% ВВП.

Законопроектом предлагается направить 62 миллиарда рублей в качестве субсидий в виде имущественного взноса во Внешэкономбанк для приобретения паев Российского фонда прямых инвестиций. Также предлагается выделить Внешэкономбанку 15 миллиардов рублей на развитие инфраструктуры Дальнего Востока и Забайкалья.

На развитие транспортного комплекса Московского региона пойдут 27,9 миллиарда рублей, на софинансирование строительства автодорог в рамках ФЦП "Экономическое и социальное развитие Дальнего Востока и Забайкалья на период до 2013 года" - 10 миллиардов рублей.

На инвестпроекты в сфере энергетики и ТЭК предлагается дополнительно направить 61,8 миллиарда рублей. При этом на проекты в дальневосточном регионе предусмотрено 52,9 миллиарда рублей, из которых 50 миллиардов рублей решено направить в качестве взноса в уставный капитал "РусГидро". Планируется, что эти средства пойдут на строительство ТЭЦ в городе Советская Гавань, возведение Сахалинской ГРЭС-2 (первая очередь), Якутской ГРЭС-2 (первая очередь), строительство второй очереди Благовещенской ТЭЦ.

Всего на строительство этих четырех объектов планируется направить 63,527 миллиарда рублей, ввод этих мощностей намечен на 2015-2016 годы. Строительство данных объектов должно вести "РАО ЭС Востока".

Однако, как сообщил ранее замминистра энергетики Юрий Сентюрин, дополнительное финансирование достройки и строительства, по решению Минэнерго, будет осуществляться по линии "РусГидро".

При рассмотрении данной нормы депутаты обратили внимание на длинную схему для финансирования объектов при том, что в принятой инвестпрограмме по строительству объектов не прописано, что "РусГидро" должно дофинансировать строительство.

В ходе обсуждения депутаты приняли решение о финансировании строительства объектов так, как это предложило сделать Минэнерго, но при этом поручить Счетной палате РФ следить за освоением этих средств.

Кроме того, 5,9 миллиарда рублей планируется вложить в развитие социальной сферы, в том числе 2 миллиарда - в укрепление материально-технической базы Минобрнауки.

Законопроектом предлагается выделить дополнительные средства на индексацию окладов военнослужащим, обеспечение электроэнергией олимпийских объектов, обновление парка сельхозтехники, развитие газификации, водоснабжения и сети образовательных учреждений в сельской местности, устранение последствий стихийных бедствий.

Поправки ко второму чтению

Ко второму чтению законопроекта за счет перераспределения расходов было принято решение дополнительно направить ОАО "Российский сельскохозяйственный банк" 40 миллиардов рублей в целях кредитования организаций агропромышленного комплекса, крестьянских и фермерских хозяйств и граждан, ведущих сельское хозяйство.

Миллиард рублей дополнительно направляется на социальное развитие села. Ранее предполагалось, что на эти цели будет направлено только 1,3 миллиарда рублей, а 1 миллиард рублей получит "Росагролизинг". На заседании комитета было принято решение отдать средства, предусмотренные для "Росагролизинга", на социальное развитие села.

Еще 20 миллиардов рублей предоставляется **Внешэкономбанку** на предоставление банковских гарантий по кредитам на инвестпроекты.

Дополнительно 1,1 миллиарда рублей выделяется на финансирование органов внутренних дел, 3,5 миллиарда рублей - на продовольственное обеспечение Вооруженных сил РФ вне рамок гособоронзаказа.

Еще 2,4 миллиарда рублей дополнительно выделяется на накопительно-ипотечную систему жилищного обеспечения для военнослужащих. 510 миллионов рублей дополнительно направляется на реализацию федерального закона "О статусе военнослужащих" и на компенсацию ущерба вреда гражданам, проходящим службу по призыву.

Кроме того, 300 миллионов рублей в 2012 году дополнительно направляется информационному агентству ИТАР-ТАСС, а 20 миллионов рублей дополнительно направляется на мероприятия по охране окружающей среды.

На стационарную медицинскую помощь и прикладные научные исследования в области здравоохранения дополнительно выделяется 840 миллионов рублей, на обеспечение деятельности подведомственных учреждений в сфере образования - 150 миллионов рублей. На создание культурных центров в рамках программы "Культура России" дополнительно выделяется 40 миллионов рублей. Пленарное заседание Государственной Думы РФ. Архив

<http://ria.ru/economy/20121121/911642582.html>

## ЛЮБЫЕ ПРАВИЛА ИГРЫ МОГУТ ИЗМЕНИТЬСЯ

Вице-премьер Аркадий Дворкович об экономике и бизнесе

Как заставить ВВП расти быстрее, почему трудно реформировать таможенную, можно ли нарушать правила ВТО и что убедило правительство согласиться на покупку "Роснефтью" ТНК-ВР, "Ъ" рассказал вице-премьер РФ АРКАДИЙ ДВОРКОВИЧ.

- В последние полгода экономика, кажется, уже достаточно уверенно вошла в стадию затухания роста ВВП и промпроизводства. Понятно, что всякое решение может отразиться на этих цифрах лишь через некоторое время - и нынешний переход к стагнации некорректно приписывать действиям правительства, в котором вы работаете. Тем не менее принимались ли в последние месяцы решения, которые позволяют надеяться на выход экономики в 2013- 2014 годах из фазы низкого роста или стагнации, или низкий рост уже предопределен?

- Во-первых, всегда надо определять, что понимается под тем или иным термином. У нас экономический рост сохраняется примерно на одном и том же уровне в течение уже нескольких лет: это в среднем 3-4% ВВП в год. Если смотреть на годовую динамику, формально никакого затухания не происходит. Достаточные ли темпы роста - нет, недостаточны. Снижение динамики произошло в третьем квартале, в четвертом, скорее всего, ничего выдающегося не произойдет. Но судить даже по полугодью о нашей экономике невозможно - годовой интервал всегда является более достоверным.

К тому же в этом году были дополнительные привходящие обстоятельства. Сельское хозяйство упало вследствие засухи, присоединение к ВТО на таком краткосрочном интервале вряд ли дало масштабный положительный эффект - даже по динамике импорта понятно, что импортеры придерживали товары, по которым ожидалось снижение пошлин, и в третьем квартале произошел рост импорта по ряду товарных групп. Это привело к падению спроса на продукцию наших производств и дополнительному снижению темпов роста и даже падению производства. Но это одноразовые факторы и они, надеюсь, не повторятся в следующем году. Отрицательная динамика третьего квартала может компенсироваться положительной динамикой первого полугодия следующего года. Другой вопрос, сделано ли достаточно, чтобы темпы роста экономики выросли с 3-4% ВВП до 5-7%? Пока в предыдущие годы сделано достаточно, чтобы мы могли рассчитывать в среднесрочной перспективе на 3-4%.

- Какова была бы динамика ВВП в 2013-2014 годах, если бы не принималось никаких существенных решений в экономике, кроме мер ситуационного реагирования?

- 1-2% ВВП в год, 3% годового роста промпроизводства. Мы сейчас стараемся определенными действиями стимулировать рост. Удастся ли это быстро сделать в течение одного года - я не уверен. Я думаю, что на это требуется по крайней мере два года: в случае успешной работы дополнительные темпы роста будут видны в 2015-2016 годах, это уровень в 5% роста ВВП в год.

- Что является главным в решениях на эти два года, без чего переход к росту в 5% ВВП в год будет невозможен?

- Главное - это выполнение данных обещаний. Ключевое - это инвестиционный климат и выполнение тех решений, которые даны по "дорожным картам" правительства и АСИ - и по принятым, и по тем, которые находятся в высокой степени доработки. Я имею в виду "дорожные карты" по таможене, по строительному рынку, по промбезопасности, по подключению к инфраструктуре. Кроме того, важны инвестпрограммы инфраструктурных монополий.

- Иностранные компании давно утверждают, что до половины инвестклимата в России - это проблемы ФТС. С вашей точки зрения, в чем причина того, что при всех разговорах о реформе таможенной, при создании Таможенного союза, при множестве скандалов в этой сфере за последнее десятилетие ситуацию правительство изменить не смогло?

- Те, кто обладает тем или иным административным ресурсом, всегда бьются за его сохранение. Таможенный кодекс Таможенного союза является компромиссным. Идеально было бы взять от практики регулирования таможенной все самое лучшее, что есть в трех странах ТС - России, Белоруссии, Казахстане. В кодексе же не лучшие наработки, а промежуточное регулирование между практиками трех стран. Сейчас мы пытаемся этот уже сложившийся компромисс улучшить.

Вторая часть проблемы - правоприменение. Естественно, и здесь есть проблема мотивации в ФТС. Я много общаюсь с руководителями таможенной службы, основная их мотивация - выполнить план по сборам. Его же можно выполнить, и не упрощая нормы регулирования, вообще ничего не меняя - просто индексировав ставку на контейнеры. За последние месяцы удалось отменить монополию "Ростэка" в околотаможенном сервисе. Остальное предстоит реализовывать по "дорожной карте" дерегулирования в таможенной сфере - важно буквальное и пунктуальное следование ей.

- Насколько качественным компромиссом вам кажутся сроки, расписанные в "дорожных картах"? Они не выглядят завышенными?

- Это нормальные сроки.

- То есть здесь правительство проиграло давление?

- Проиграло кому?

- Тому, кто рассчитывает на длительное сохранение ситуации в том виде, в котором оно существует сейчас.

- Я не считаю, что проиграло. Сроки в "дорожных картах" рассчитывались как максимально краткие, а не как компромиссные. Один из главных вопросов - вопрос доверия к тому, что делается, и последовательности. Люди готовы к решениям правительства, но хотят видеть последовательность в его действиях.

- После того как Россия все-таки вступила в ВТО, во многих отраслях началась паника, попытки "отката" ситуации назад, защиты рынка. Начат ряд антидемпинговых расследований, в автопроме срочным порядком введен утилизационный сбор, аналогичную меру просят для себя почти все машиностроители, например, производители сельскохозяйственной и специальной техники, вагоностроители, даже судостроение и авиапром. Вы считаете ситуацию нормальной? Будете поддерживать введение утилизационных сборов в других отраслях?

- Во-первых, никакой паники нет. Нигде. Есть отрасли, где более сложная ситуация, есть - где более простая, потому что они находятся на разном уровне развития. В том числе это касается и автомобилестроения, где у нас есть неплохой переходный период к меньшему уровню защиты. Но все члены ВТО нарушают правила. Это как раз обычная ситуация, что все стараются делать то, что находится на грани или даже иногда за гранью, судятся между собой. Это нормально.

И мы, конечно, знали заранее, что тоже будем судиться и где-то выходить за рамки ВТО, а потом постепенно приводить ситуацию в соответствие с правилами. Я считаю, что мы нарушаем точно уж не больше, чем другие, и делаем все в очень умеренном режиме. По утилизационным сборам - это нормально, что есть отраслевое лоббирование, компании стараются продлить себе максимально льготные условия работы. Да, наши партнеры по переговорам будут возражать, собственно, уже начинают это делать. Мы ведем с ними консультации.

- А кто протестует, кроме Украины?

- Прежде всего, Евросоюз, это наш главный торговый и инвестиционный партнер. Идет нормальный диалог, как всегда бывает в таких случаях. В конечном счете решение будет найдено.

- То есть система начисления утилизационного сбора в автопроме может измениться?

- Любые правила игры в любой отрасли на любую тему могут измениться. Это нормально и в том числе касается утилизационного сбора, будет лоббирование, будут переговоры с партнерами, что-то может измениться. - К чему предъявляют основные претензии - к уровню сборов, схеме их взимания, дальнейшей судьбе полученных средств?

- Мы знаем наших партнеров, владеем не только той информацией, которую они выдают за столом переговоров, но и из других источников, знаем, где просто так предъявили претензии, а где на самом деле их можно признать обоснованными и начинать искать решение. Так было и в переговорах по ВТО.

- И все-таки вы поддержите введение сбора для других видов техники - сельхозмашин, вагонов и так далее?

- По сельхозтехнике более вероятно, по вагонам менее вероятно. Хотя есть тема соответствия стандартам, в том числе по экологии, по безопасности, по элементарному уровню качества, и мы ее продолжим раскручивать. Потому что из Европы, из других стран к нам пытаются ввозить то, что не соответствует никаким стандартам. Это не значит, что у нас не производится что-то, что не соответствует стандартам. Производится. И с этим тоже будем бороться, вопрос времени. - Когда можно ждать решений по новым сборам?

- По сельхозтехнике есть поручения, довольно жесткие. По ним идет работа. По вагонам не такие жесткие поручения, там указание рассмотреть эту тему и представить предложения.

- С 1 января и в связи со вступлением в ВТО и началом действия новых норм Таможенного союза должна серьезно измениться система железнодорожных тарифов. Но ни у игроков рынка, ни у опрошенных нами чиновников нет четкого представления, что в итоге произойдет. Вы надеетесь успеть полностью отрегулировать новую схему?

- Большой неопределенности нет. Базовые решения, по сути, приняты, индексация грузовых тарифов на 2013 год составит 7%, и в этой части вряд ли что-то будет меняться. Есть отдельные темы, например, по инвестиционной составляющей в тарифе. По ней решение может приниматься в разные моменты времени, не обязательно до 1 января. Принцип возможности появления в железнодорожных тарифах инвестсоставляющей правительство одобрило, доклад сделан и премьеру, и президенту, возражений нет. Но ее введение зависит от того, будут одобряться или нет конкретные проекты.

- Будет ли принято решение о частичном дерегулировании основной, инфраструктурной составляющей в тарифе, чтобы ОАО РЖД могло менять ее в рамках определенного коридора?

- По поводу коридора ФСТ готовит методичку, у них еще есть три недели, чтобы ее принять. У меня на совещании предварительно рассматривали подходы, которые там заложены. Есть разногласия пока и с ОАО РЖД, и с сообществом. Но они, мне кажется, не громадные.

- То есть эта схема будет принята?

- Да, это будет принято.

- Решены ли проблемы с унификацией тарифов? ОАО РЖД оценивало свои возможные убытки от унификации тарифов на перевозки нефти и нефтепродуктов, а также других грузов, на уровне более 20 млрд рублей...

- По унификации тема непростая. ФСТ фактически отказалась уже от унификации в отношении цистерн, потому что это вело бы к дополнительному повышению тарифов по дальним направлениям. На последнем совещании по поводу унификации мы договорились, что участники рынка вместе с ОАО РЖД, ФСТ и Минэнерго окончательно сверят цифры, поскольку расчеты монополии очень сильно отличались от расчетов компаний и Минэнерго. Примерно вдвое. А это сильно влияет на конечное решение. Они должны в ближайшее время окончательно сверить расчеты и тогда будет приниматься решение. ФСТ уверяет, что они смогут найти баланс.

- Вы имеете в виду некий дополнительный рост тарифов?

- Да, но очень небольшой. Они говорят, что уложатся в 3%. Посмотрим. На решение есть время примерно до 10 декабря.

- Какова судьба госпрограммы по освоению шельфа? Будет она в итоге предусматривать расширение допуска к шельфу частных инвесторов, против чего активно возражают "Газпром" и "Роснефть", уже получившие целый ряд лицензий на шельфе и рассчитывающие на большее?

- На данный момент Минприроды внесло в правительство программу, в которой зафиксированы основные ориентиры по развитию шельфа.

- Цифры?

- Цифры важны, потому что заявки, которые представила "Роснефть" на получение дополнительных лицензий, в основном не соответствуют тем ориентирам, которые заложены в проекте программы освоения шельфа.

- Слишком поздно собираются разведывать и добывать?

- Поздно, медленно. Разведывать, прежде всего. Добывать - тем более. По тем двум месторождениям, где цифры соответствуют ориентирам, передачу двух новых лицензий "Роснефти" премьер уже подписал. - То есть вы достигли с компанией компромисса?

- "Роснефть" увеличила объемы до того уровня, которые полностью устроили и министерство, и правительство в целом. Еще по одной лицензии, скорее всего, тоже мы найдем приемлемый вариант. По остальным 11 участкам остаются вопросы. Если эти 14 лицензий, например, были бы уже выданы, то говорить о расширении субъектного состава на шельфе было бы просто бессмысленно. Потому что на эти лицензии приходится более 70% шельфа, остальное уже не так принципиально.

- Вариант доступа частных инвесторов к шельфу еще возможен?

- Есть темы, по которым больших возражений ни у кого нет. Например, мультиклиентская съемка, самая первая стадия разведки. Думаю, в этой части может быть изменено законодательство и расширен в том числе и субъектный состав участников. Есть еще один вариант, тоже предложение Минприроды, применяемый во многих странах, где разрабатывается шельф. Это необходимость отказа от части лицензионного участка после проведения разведки до определенной стадии. То есть компания проводит разведку, определяет, какая часть участка для нее более привлекательна, а от остальной обязана отказаться. Эта часть выставляется заново на те или иные виды торгов. Уже нашлась одна частная компания, которая предложила

определенные условия, при которых готова освоить шельф: это ЛУКОЙЛ. По цифрам они соответствуют видению правительства, и компания считает такие параметры возможными. А "Роснефть" считает невозможными. - Однако и по ЛУКОЙЛу решения нет?

- Решения нет. Вообще, в части расширения состава участников освоения шельфа пока решений нет. Будет совещание у премьера по программе освоения шельфа. На нем тема будет рассмотрена, в том числе в отношении ЛУКОЙЛа.

- Но пример сделки по покупке "Роснефтью" ТНК-ВР показал, что даже в отношении госкомпаний ситуация далеко не всегда развивается так, как хочет правительство. Ведь вы выступали против сделки и восприняли ее довольно болезненно?

- Тема расширения госсектора в нефтяной отрасли мне не нравится в принципе, неважно, "Роснефть" это или, например, "Газпром нефть". То есть ничего лично именно против "Роснефти" у меня никогда не было и не могло быть, это просто одна из компаний, которая работает на рынке. Мне не нравится расширение госучастия.

Но на фоне этой сделки мы подтверждаем полностью планы приватизации, в том числе "Роснефти": до 2018 года должно произойти снижение доли государства ниже контрольной либо полная продажа госпакета. И нынешняя сделка - шаг вперед по программе приватизации, потому что 5,66% акций "Роснефти" будет напрямую продано "Роснефтегазом" ВР, еще 13% из акций, которые находятся внутри группы "Роснефть", тоже получит ВР в счет оплаты. Таким образом, доли частных акционеров в "Роснефти" увеличатся. И в этом смысле сделка является гораздо более сбалансированной, чем могла бы выглядеть изначально.

Кроме того, мы посмотрели все финансовые показатели по сделке, и с формальной точки зрения она государству выгодна. Дивидендный поток "Роснефти" не уменьшится, даже с учетом годовых выплат по долгам, которые возникнут, наоборот, мы ожидаем увеличения поступлений в бюджет в последующие годы. Также мы рассчитываем, что наличие в совете директоров "Роснефти" двух представителей ВР позволит улучшить корпоративное управление компанией и повысить ее эффективность в целом. Технологии, которые применяются в ТНК ВР, могут быть распространены на "Роснефть", улучшив ее работу и в добыче, и в переработке, где ТНК ВР более эффективна - по крайней мере, по тем показателям, которые мы видим. Может быть, у "Роснефти" есть другие данные, но мы видим именно такую картину. То есть мы рассчитываем, что, нарушая принцип нерасширения государственного участия в экономике, получим другие плюсы от данной сделки. Ее согласование уже фактически завершилось.

- Сейчас начинается обсуждение списков кандидатов в советы директоров госкомпаний. Будут ли какие-то новые подходы? Возвращать чиновников не планируется?

- Нет, чиновников мы хотим вводить в комитеты при советах директоров - уровня замминистра и руководителей департаментов министерств.

- Удалось реализовать идею о том, чтобы правительство утверждало инвестпрограмму и бюджет "Газпрома"?

- Не утверждало, а рассматривало. Уже давно инвестпрограммы "Газпрома" даже не рассматриваются на правительстве. Идея вернуться к этой практике есть. Более того, есть поручение еще Владимира Владимировича Путина как премьера по повышению прозрачности деятельности "Газпрома", и в рамках выполнения этого поручения Минэкономики подготовило предложения, которые сейчас рассматриваются. В том числе это связано и с рассмотрением инвестпрограммы "Газпрома" правительством.

- Вы участвуете в урегулировании конфликта "Газпрома" с Евросоюзом в рамках антимонопольного разбирательства и дискуссии по Третьему энергопакету ЕС? Кто ведет эти переговоры?

- Переговоры ведет министр энергетики. И занимается этим активно, практически ежемесячно либо в Москве, либо в Брюсселе, либо где-то еще. Докладывает по итогам и президенту, и премьеру. Часть диалогов ведет непосредственно "Газпром", там, где речь идет исключительно о рынке газа. Часть - "Интер РАО ЕС", где речь идет об электроэнергетике, здесь энергохолдинг является наиболее продвинутой организацией, владеет большей частью информации. У меня была одна встреча в Москве с еврокомиссаром Гюнтером Эттингером и один телефонный разговор с ним же еще в августе.

- Есть результаты?

- Пока, конечно, позиции далеки друг от друга. По антимонопольному расследованию нас уверяют коллеги, что ничего политического, ничего личного, обычная процедура, как против Google или еще кого-то. - А что отвечаете вы?

- Мы поясняем, что если будут последствия для нас, то будут последствия для них. - Переговоры по Третьему энергопакету идут безрезультатно уже не первый год. Сейчас у Европы

дополнительная дубинка в виде официально начатого антимонопольного расследования. Каковы ваши аргументы в переговорах и каким может быть компромисс?

- Во-первых, у "Газпрома" есть газ. Газ все равно Европе нужен. Если из-за регулятивных рисков "Газпром" не сможет поставлять требуемые объемы, значит, цены в Европе вырастут. Компромисс - это и долгосрочные контракты, и правила их заключения. Поскольку, по сути, антимонопольным расследованием Еврокомиссия ставит под сомнение существенные условия долгосрочных контрактов. Если Европа хочет работать по другим правилам, мы должны их увидеть и зафиксировать. Переговоры идут непросто, и консультации идут непросто, но моя позиция заключается в том, что должны быть понятны долгосрочные правила игры. Либо мы действуем на рыночных принципах, но тогда органы регулирования не должны вмешиваться в то, что происходит, и нужно дать возможность компаниям, "Газпрому", потребителям договариваться между собой по тем условиям, которые выгодны им самим.

- Вы считаете, что антимонопольное регулирование не нужно?

- Мы считаем, что оно избыточно в части "Газпрома". Мы объясняем партнерам, что Google и "Газпром" - немножко разные вещи. Что Еврокомиссия слишком сильно регламентирует действия поставщиков и потребителей на этом рынке. Если мы считаем, что рыночные принципы здесь не могут работать в полной мере, значит, нужны межгосударственные договоренности. То есть договоренности на уровне России и Евросоюза, которые будут иметь большую силу, чем европейские директивы. Это внутренние законы, а межгосударственные соглашения, ратифицированные в установленном порядке, - это соглашения более высокой силы. Если мы хотим изобрести что-то отличающееся, если партнеры не готовы менять евродирективы, значит, мы должны найти решение на надгосударственном уровне. И заключить соглашения между РФ и ЕС, которые устраивали бы нас и партнеров.

- Как вы оцениваете налоговую систему 60-66 в нефтяной отрасли?

- Я считаю, что она точно принесла больше пользы, чем вреда. Здесь сомнений нет. Понятно, что при ценах на нефть выше \$100 эта схема работает чуть хуже, чем работала бы при \$90, просто математически так. Это было изначально известно.

- Новая система появится?

- Не в 2013 году. Более важный вопрос, что будет происходить со 100-процентной пошлиной на темные нефтепродукты. Большинство компаний хотят, чтобы она была снижена. Кроме того, есть предложение как-то подкорректировать 60. Есть предложения по битумам, по отдельным продуктам. Все они в проработке. По каким-то вопросам решения могут быть приняты быстро, по битумам, например. По темным нефтепродуктам по итогам первого полугодия следующего года посмотрим и будем решать. Я думаю, решение принимать придется, иначе компании не перейдут к следующей стадии работы по модернизации НПЗ. Несмотря на обязательства по договорам с Минэнерго. - Нефтяники уже не выполняют обязательств...

- Пока не критически. Но стадия, на которой важно понимать, будет отменена пошлина в размере 100% или нет, близка.

- Кроме "Сургутнефтегаза", кому-то согласовали смещение сроков модернизации?

- Частично были согласованы вопросы по "Роснефти". В любом случае, соглашения не носят обязывающего характера. Они, скорее, понятийные. Тем не менее неплохо, что они есть, потому что позволяют скоординировать работу на рынке. Я считаю важным дать сигнал, когда мы изменим ситуацию с пошлиной, чтобы компании могли осознанно, а не под давлением принимать решения по следующим этапам модернизации.

Для нас важно, чтобы не было дефицита топлива на рынке. По следующему году мы больших проблем не видим, хотя заинтересованы, например, чтобы в обратных поставках бензина и отчасти зимнего дизеля из Белоруссии, чтобы уж точно никаких проблем с балансом не возникло. По 2014 году рисков чуть-чуть больше. И поэтому мы сейчас компании, от которых зависит баланс, заставляем двигаться быстрее. В том числе нам нужны обязательства нефтяников, что они тем или иным образом решат проблемы. Если не будет на рынке топлива в заданный год, пусть импортируют его сами для закрытия баланса.

Сделано ли достаточно, чтобы темпы роста экономики выросли с 3-4% ВВП до 5-7%? В предыдущие годы сделано достаточно, чтобы мы могли рассчитывать в среднесрочной перспективе на 3-4%

газета.ру

Газета.ру, Москва, 21 ноября 2012 18:35:00

**РАЗМЕЩЕНИЯ УЖЕ В ЛОНДОНЕ И ОНИ ТАМ БУДУТ**

Автор: ЮЛИЯ ОРЛОВА

Председатель совета директоров МДМ банка Олег Вьюгин в интервью "Газете.Ru" рассказал о способах вернуть фондовый рынок в Россию, переговорах с Московской биржей и о том, как проект финансового мегарегулятора становится "ведомственной историей".

- Как вы оцениваете концепцию пенсионной реформы? Сокращение отчислений в накопительную часть пенсии с 6% до 2% страховых взносов срежет инвестиции в инфраструктуру? Обсуждаются ли в экспертном сообществе другие варианты сокращения дефицита Пенсионного фонда России?

- Как мы знаем, в 2013 году накопительную часть трогать не будут. Распределительная система имеет дефицит, плюс еще к ней добавили накопительную компоненту. Поэтому, если не будут созданы инструменты и мотивы для дополнительного накопления на будущую пенсию, то дефицит будет огромный и существующей накопительной, и распределительной частей пенсии.

Для того, чтобы его перекрыть, или нужно будет существенно снизить пенсии относительно заработной платы, или поднять налоги. Нужно честно ответить на вопрос, будет ли в стране накопительная система пенсионного обеспечения, на кого она будет направлена, если "да", то какими инструментами в долгосрочном плане будут формироваться пенсионные накопления.

Нужно найти решение, как простимулировать высокую норму пенсионных накоплений. Сейчас относительно обеспеченные граждане используют в этих целях либо депозит в банке, либо покупают недвижимость, чтобы получать ренту. В цивилизованном мире пенсионные накопления хранятся на индивидуальных пенсионных счетах, существуют корпоративные системы, когда компании сами накапливают сотрудникам пенсии, это считается хорошим стимулом для работников. Эти механизмы работают для тех, кто получает доходы, достаточные для отчисления накоплений. Но всегда будут оставаться люди, которые не могут копить, или вообще не работают. Для них остается распределительная система и существующий институт социальных пенсий. Чтобы прийти к такому результату придется пройти период дефицита пенсионной системы, который может занять несколько лет. Когда заработают индивидуальные пенсионные счета средства, накопленные в рамках обязательной накопительной системы, можно будет разрешить приватизировать и перевести на индивидуальный счет, который в дальнейшем надо будет самостоятельно его пополнять, или довольствоваться тем, что там осталось - раньше накопилось, или перевести в корпоративную систему - там для него будет работодатель начислять пенсионные накопления. Или, если экономика семьи не позволяет иного, перейти в распределительную систему. Временно текущий дефицит распределительной системы придется покрывать из Фонда национального благосостояния или на некоторое время может чуть-чуть повысить налог. Есть еще резервы, которые связаны с досрочниками и пенсиями вредных производств. Есть разумное предложение, но его нужно аккуратно реализовывать.

- Государство декларирует снижение участия в экономике на фоне обратной тенденции - крупных покупок госкомпаний. Как вы оцениваете сделку ВР и Роснефти, участие Роснефтегаза в приватизации электроэнергетических компаний?

- Скорее это вопрос эффективности. Экономике важен результат, а не собственник. Если говорить относительно Роснефти, то я солидарен с президентом России, мне близки его слова о том, что мы хорошо понимаем, что конкуренция и частный интерес движущая сила прогресса и эффективности, а делаем нечто противоположное. Берем достаточно эффективную частную компанию ТНК-ВР и покупаем ее за счет роста долга государственной компании. Мне близка его позиция.

- Остается ли у инвесторов и экономистов доверие к политическим декларациям об улучшении инвестиционного климата в России на этом фоне?
- Инвесторы люди очень конкретные, они никогда не слушают декларации, вернее они их слушают, но принимают решения на основании фактов. Будет приватизация долей - очень хорошо, будет приватизация долей Роснефти, которая объединится с ТНК-ВР - очень хорошо, компанию будут покупать. Тем более в какой-то момент инвесторы смогут достаточно сильно воздействовать на деятельность компании через совет директоров, через собрание акционеров. Они будут требовать эффективности, или голосовать ногами - продавать акции.
- Ожидаете ли вы высокого спроса на активы российской приватизационной программы в сложившихся условиях?
- Есть хороший спрос.
- Вы основываете оценку на последнем SPO Сбербанка?
- Да. На разные компании будет разный спрос, но исторически спрос на приватизационные активы всегда хороший. Всегда эти активы покупают кроме случаев, когда компании не представляют интересного бизнеса, но таких компаний практически не предлагается.
- Реально ли в ближайшее время увеличить долю приватизационных пакетов, размещаемых на Московской бирже?
- Это вопрос политического решения. Есть накатанная схема публичного размещения российских акций, она отработана годами. В основном российские активы предлагаются к продаже на Лондонской бирже. Все работает, не надо ничего нового придумывать. Когда компания хочет привлечь \$500 млн на бирже, инвестбанкиры сразу говорят - мы это сделаем на Лондонской бирже. Это трафарет, он затвердел. Не важно, что сделает российская биржа, она может запустить Центральный депозитарий, она может сделать самую хорошую торговую систему, обеспечить прекрасный доступ к этой системе. Но все равно публичные размещения уже в Лондоне и они там будут.
- Там есть ликвидность, инвесторы привыкли там работать, им все понятно. Вопрос только в одном - есть ли воля это поменять, или нет? Если нет - то само собой ничего не изменится. Когда я поинтересовался, почему Сбербанк в основном разместился в Лондоне, мне ответили, что стояла задача сделать это в кратчайший срок с максимальным доходом. Времени разговаривать с инвестконсультантами о размещении на Московской бирже не было. Небольшая часть размещения в России обеспечена усилиями самого Сбербанка. Это сделал не инвестбанк, который все "слил" в Лондон. Ликвидность торгов бумагами Сбербанка, по словам представителей биржи, уходит в Лондон, потому что там прошло размещение. Вот так мы боремся за финансовый центр в России.
- Нужно чтобы государственные компании, которые будут размещаться на публичных рынках, имели перед собой задачу согласовать с инвестбанками иную схему размещения - на Московской бирже путем продажи обыкновенных акций.
- Например, руководитель крупной государственной компании обращается к инвестбанкам и говорит "передо мной государство поставило задачу разместиться на российской бирже, я прошу вас за хорошее вознаграждение обеспечить мне успешное размещение". Если банки говорят - мы не можем, они теряют бизнес, я уверен, что ни один банк так не скажет. "Конечно, в Лондоне было бы лучше, но в принципе за хорошее вознаграждение мы вам и здесь сделаем" - согласились бы они. Это было бы хорошим примером для частных компаний. Было время, когда доля торговли на российских площадках была 75%, нынче доля Московской бирже 50 стала. По анализу международной практики приватизации - ни в одной стране приватизация не проходила на западной площадке, приватизация всегда происходила на национальных площадках.
- Виден ли результат от объединения ММВБ и РТС?
- С точки зрения повышения качества рынка, конечно, нет. Пока. Новых серьезных продуктов не появилось, некоторые старые продукты, которые были на каждой из бирж, теряют свои объемы. Есть прогресс с формированием Центрального депозитария, и формально НРД уже аккредитован как центральный депозитарий, и в реальности достаточно большая работа проделана: выстроена система управления рисками, которая могла бы быть признана держателями ценных бумаг. Association of Global Custodians признала наш Центральный депозитарий как приемлемый (eligible). Это означает, что консервативные инвесторы, те, кто управляет пенсионными, страховыми накоплениями и средствами домашних хозяйств, могут, исходя из требований местного регулирования, хранить ценные бумаги в этом депозитарии. Фактически это признание правила 17f-7 Комиссии по ценным бумагам и биржам США по отношению к российскому депозитарию. Процесс только начался и эффект мы увидим в следующем году. В НРД перейдут все бумаги, которые торгуются на публичных рынках, это будет самый яркий эффект.

- По анализу НАУФОР положительная динамика на Московской бирже наблюдается только по валютному рынку. Видите ли вы, что Московская биржа возвращается к своему прежнему виду до объединения с РТС - в валютную биржу? Ожидаете ли улучшения показателей?

- Трудно предположить, что сильно будут расти объемы торгов. Есть сигналы, что торговля уходит на иностранные площадки. Российские брокеры могут торговать где угодно, это фактически международные структуры, у них есть офисы в Лондоне, у кого-то в Нью-Йорке. Им все равно, где торговать. Они торгуют там, где удобно, где видят арбитраж, маржу, видят, где могут обслужить инвесторов. Если раньше привлекательный актив Сбербанк торговался только на российской бирже, многие иностранные фонды давали заказ брокерам приобретать эти бумаги здесь, теперь они дают заказы на покупку депозитарных расписок в Лондоне.

- Как скажется, по вашему мнению, на фондовом рынке переход Московской биржи на новый формат торгов T+2, какие есть риски?

- Будем исходить из того, что будет внедрена система в лучших стандартах. Тогда в первую очередь для портфельных иностранных инвесторов торговать в этой системе будет привычно и удобно.

Российским физическим лицам, которым удобней торговать на T+0, этот сервис брокеры постараются сохранить, однако им придется перестроить внутреннюю систему управления риском. Компании ворчали, когда узнали, что T+0 будет закрыт.

T+ делается для того, чтобы привлечь на отечественную площадку более широкий круг инвесторов. Инвесторы смогут торговать на всех рынках с одного счета, это большое удобство. Надо отметить, что внедрение T+2 приведет к существенной потере доходов группы Московской биржи из-за ухода задепонированных остатков, на которых биржа зарабатывает проценты. Компенсировать потери можно только за счет существенного роста объемов сделок. Если после введения T+2 и остановки стакана T+0 рынок не вернется с Лондонской биржи, то ...

- Вы продолжаете рассматривать возможность занять пост президента Московской биржи, или тема не актуальна?

- Московская биржа испытывает необходимость в поддержке продвижения ее интересов на рынках, среди инвесторов и в профсообществе. Бирже предстоит не только IPO, ей нужно решить задачу возврата рынка в Россию. В этом президент может играть существенную роль. Председатель правления вовлечен в ежедневную деятельность биржи, решает огромное количество внутренних вопросов. Поэтому биржа об этом думает, но пока нет определенности.

- А вы думаете?

- Думаю, что бирже придется определиться в этом вопросе.

- Предложение же вам поступало?

- Были обсуждения - на каких условиях, как это можно сделать, но они ничем не закончились.

- Должность президента допускает возможность совмещения.

- Да, но только с неисполнительными позициями в других компаниях. Некоторые члены совета директоров биржи работают на исполнительных позициях в других компаниях, а некоторые действующие топ менеджеры биржи одновременно занимают места в советах директоров других компаний.

- Оцените работу по созданию в Москве МФЦ? Признаете ли вы, что тема глобального МФЦ в Москве нереализуема? Претендует ли Москва на статус регионального финансового центра?

- Мне кажется, что скорее этот проект рассматривается как проект совершенствования регулирования финансового рынка и создания городской инфраструктуры, которые бы способствовали росту привлекательности Москвы для инвесторов и эмитентов. Подход, который сейчас реализует рабочая группа довольно целостный.

Однако, по-моему, нечетко сформулированы цели и проекту не всегда предоставляется реальная политическая поддержка.

Например, Бразилия достигла успехов - власти смогли вернуть рынок из Нью-Йорка в Сан-Пауло. Бразильские власти реализовали программу - "Рынок лучше, чем экономика", которая включала не только программу по совершенствованию законодательства и комфортного условия пребывания инвесторов, но и стимулирующие и протекционистские меры по привлечению и защиты рынка. Был создан специальный счет для иностранных инвесторов с льготным режимом налогообложения, но зато помимо его никто не мог больше попасть на внутренний рынок. Провели приватизацию крупных привлекательных компаний на отечественной бирже BOVESPA. Инвесторы быстро поняли, куда идет дело и стали работать торговать в Сан-Пауло, а не в Нью-Йорке. Нужно, кроме улучшения регулирования, создавать сильные экономические стимулы, как минимум, и защищать свой рынок.

- Не допускать, например международный расчетно-клиринговый депозитарий Euroclear?

- Взаимные счета номинального держания открывают друг другу равные партнеры. НРД, как центральный депозитарий для отечественных бумаг еще не состоялся. Поэтому спешка с открытием номинального счета Euroclear в НРД, удивляет. Тем более, что этого добивались грамотные чиновники из ЦБ и Минфина, но не отечественные участники рынка.

- А рубль может быть резервной валютой для регионального МФЦ?

- Вряд ли, в текущей ситуации. Да, курсообразование сегодня происходит без существенного участия Центробанка. Но резервная валюта предполагает крупную экономику, эта валюта должна обслуживать экономику, которая в мире занимает заметную долю ВВП. Она должна быть завязана на большие глобальные потоки товаров и услуг. Валюта должна быть более-менее устойчивой за счет экономических факторов. А курс рубля сильно зависит от цен на нефть.

Российская экономика не диверсифицирована, сырьевая валюта интересна для инвесторов, но она не резервная из-за волатильности рынков.

По мере диверсификации экономики рубль в качестве резервной валюты может представлять интерес для ближайшего окружения России.

- Неизбежна ли девальвации рубля в 2013 году, в случае существенного ухудшения макроэкономической конъюнктуры, в том числе падения цен на нефть?

- Однозначно, если падение цен на нефть будет глубоким и продолжительным, то курс рубля должен измениться. В существенной мере внешняя торговля и состояние торгового баланса поддерживает курс валюты. Но пока я не вижу оснований для сильного снижения цены на нефть. Ее стоимость определяется не только балансом физического спроса, но и денежно-кредитной политикой двух эмитентов резервных валют - доллара и евро. Пока кризис продолжается, мягкая денежная политика этих регуляторов будет сохраняться. У рубля есть запас и на укрепление и на ослабление, это как раз пример того, что у России небольшая относительно мира экономика, сильно зависящая от притока капитала.

- Как вы оцениваете возможные последствия создания мегарегулятора финансовых рынков? НАУФОР выступал против, высказывая опасение, что фондовые компании перейдут под банковский бизнес. Последнее предложение Шувалова: мегарегулятор будет создан на базе ЦБ, который планирует выйти из капитала "Московской биржи" и, возможно, Сбербанк - в таком варианте вы видите конфликт интересов? Есть ли шанс, что надзор останется в ФСФР? Какой из вариантов - автономное агентство в составе ЦБ, подотчетное подразделение ЦБ, сохранение ФСФР с увеличением финансирования и штата - вы считаете оптимальным?

- Вообще, я все больше убеждаюсь, что это ведомственная, а не содержательная история. Сначала ФСФР передали под надзор кучу новых организаций, потом под это дело вместо того, чтобы предоставить ресурс, срезали численность и фонды. Затем забрали в Минфин полномочия по принятию важнейших регулирующих решений.

Это остановило процесс нормотворчества и глубоко демотивировало сотрудников ведомства.

Когда руководитель этого ведомства обратился в вышестоящие инстанции с предложением трезво взглянуть на ситуацию, то ответом стало предложение о ликвидации ФСФР с передачей ее полномочий в ЦБ. ЦБ далеко не всегда стремился к наделению его несвойственными функциями защиты прав инвесторов, которыми занимается ФСФР, но, видимо, в ЦБ нашлись люди, которые теперь не прочь порулить.

Содержательно в пользу изменения институциональной структуры регулирования есть два экономических аргумента - первый, что существует регулятивный арбитраж между банками и небанковскими финансовыми институтами. И второй, самый важный, - теряется взгляд на риски крупных институтов, которые занимаются одновременно инвестиционно-банковским, брокерским, страховым бизнесами и управлением активами. Желательно, как показал мировой опыт, контролировать риски финансово значимых институтов по всему спектру их деятельности из одного места. Простейшее решение этой проблемы - передать под надзор ЦБ все финансово значимые институты. Это банки, которые и так там находятся, небольшое количество страховых компаний. Создать в рамках ЦБ подразделение типа Банковской комиссии Банка Франции, которое будет заниматься пруденциальным регулированием и надзором. ФСФР помимо надзора исполняет много других функций, занимается регистрацией эмиссий, разработкой правил поведения участников рынка, это и инсайд и манипулирование и раскрытие правил информации. Регулятор ценных бумаг исторически создавался как институт для защиты инвесторов через раскрытие информации, контролем за поведение брокеров и биржи. Эти полномочия вряд ли должны идти в ЦБ.

- Вам предлагали обсудить возможность занять пост руководителя данной структуры в формате неофициальных консультаций?

- По-моему, никаких шорт-листов нет.

- Вы в течение трех лет были вице-президентом "Тройки диалог", как оцениваете результат работы компании - объединение со "Сбербанком"? Есть ли возможность оставшимся частным инвестиционным компаниям продолжать самостоятельное ведение бизнеса? Высока ли конкуренция с госбанками?

- "Тройки диалог" уже нет. По этому поводу у меня опять смешанные чувства. Компания, начала работать с момента возникновения фондового рынка в России в начале 90-х, участвовала в становлении рынка, содействовала развитию биржи РТС, написанию законов, но пала жертвой современного усиления государственного влияния в этом секторе. Когда были созданы мощные инвестиционные подразделения в ВТБ - "ВТБ Капитал" и было понятно, что Сбербанк не останется в стороне, то акционеры компании хорошо посчитали, что им эту конкуренцию не выиграть. Иностранные банки крупнейшие глобальные на российском рынке и еще два государственных банка с неограниченным финансированием, которые выигрывают конкуренцию даже у глобальных игроков, потому что фондирование этих банков дешевле, чем у J.P. Morgan, Morgan Stanley, Goldman Sachs, Merrill Lynch и так далее. Плюс кризис, который сильно ударил по таким компаниям, они не имели доступа к рефинансированию, а банки имели, они еще дополнительный капитал получили от государства. Посчитали, и поняли, что надо делать.

- Им заплатили хорошие деньги за бизнес.

- Да, они ушли с чем-то, а можно было уйти ни с чем.

- Как Стивен Дженнингс?

- Стивен - ветеран российского инвестиционного бизнеса, у него свежие идеи - он пошел в Африку, это быстроразвивающийся регион. Это событие еще одно доказательство, что в России на классическом инвестиционно-банковском рынке не все в порядке.

- Остается ли инвестиционный бизнес приоритетом группы МДМ? Или развивается концепция розничного банка с ограниченным набором крупных корпоративных клиентов?

- Только в интересах клиентов. Либо сервис для инвестиции клиентов на фондовом рынке, либо организация размещения корпоративных облигаций компаниями. Поэтому банк на облигационном рынке активно работает - покупает, продает и на собственную книгу тоже. Вообще мы придерживаемся такой позиции, что банк, который берет депозиты, не должен увлекаться взятием рыночных рисков. В Америке с 1934 года было запрещено банкам покупать ценные бумаги. В конце 1990-х годах такой порядок был отменен. Отмена этого запрета хорошо поспособствовала кризису.

- Личные планы - остается ли время на отдых, увлечения?

- Интересуюсь живописью, музыкой, не покупаю, просто слушаю и смотрю. Со студенческих лет люблю классическую музыку, абонементы всегда покупал в Большой зал Консерватории и как-то втянулся. А в школе у нас преподавались изобразительное искусство, история живописи. Люблю импрессионизм, может это и детский вкус, но это осталось с прошлого.

Председатель совета директоров МДМ банка



Ведомости, Москва, 22 ноября 2012

## КРОВЬ ЭКОНОМИКИ НЕ ДОЛЖНА ЗАСТАИВАТЬСЯ

Автор: Антон Трифонов, ВЕДОМОСТИ

Александр Афанасьев, Московская биржа: "Людям нужно участвовать в чужом бизнесе"

Александр Афанасьев, председатель правления Московской биржи

Сейчас на российском финансовом рынке Московская биржа - самое привлекательное место для работы, считает председатель правления биржи Андрей Афанасьев

Почти год прошел с тех пор, как ММВБ и РТС объединились и появилась новая структура - Московская биржа. Но ощутить результат объединения пока не удастся, периодически жалуются участники рынка: не появилось ни свежих денег, ни значительного числа новых инструментов, наоборот - объемы торгов постоянно снижаются. По данным НАУФОР, в первом полугодии 2012 г. объемы торгов акциями упали с 70 млрд до 49 млрд руб. в день. По данным ЦБ, суммарный оборот на вторичном рынке акций в первом полугодии упал на 23%. В первом интервью в новом качестве Александр Афанасьев объясняет, что мешает и помогает развиваться бирже и российскому рынку в целом. - Как вам работаете в качестве руководителя?

- Это увлекательная работа и в то же время большой вызов, требуется серьезная самоотдача. Мне нравится, что я могу привнести свое видение того, как должна развиваться Московская биржа, и реализовать свои идеи. Здесь нужны и управленческие качества, и творческий подход. Проект имеет даже больше возможностей и перспектив, чем казалось ранее. Более того, на российском финансовом рынке это сейчас самое привлекательное место для работы. Биржа должна являться примером эффективности и открытости для финансового рынка. Рынок должен быть транспарентен по ценам, по условиям сделок, по тому, как он работает. Не все люди должны быть носителями предпринимательского риска, для остальных должна существовать возможность принять участие в чужом бизнесе, инвестируя на финансовом рынке. Для этого они хотят видеть честное ценообразование, отсутствие манипулирования, прозрачную отчетность, тем самым финансовый рынок и биржа должны позволить большому количеству граждан участвовать в предпринимательстве и содействовать развитию экономики страны. Это достижимая цель. Кровь экономики не должна застаиваться.

- Вы говорите о физлицах или коллективных инвестициях? Многие эксперты считают, что провалы на российском рынке связаны именно с засильем мелких спекулянтов и малым количеством долгосрочных инвесторов.

- Физлица тоже бывают разными. Кто-то приходит на биржу играть ежедневно, практически как профессионал. Наша же задача обеспечить приход на финансовый рынок и тех людей, кто еще не дошел до биржи. Предложить им различные способы участия, в том числе в форме коллективных инвестиций, не требующих непосредственного присутствия на рынке. В случае с пенсионными фондами - в крупнейших экономиках их доля достигает 70% ВВП, в России же она пока ничтожно мала. Наша цель - повысить возможность участия на финансовом рынке для физлиц через профучастников, систему пенсионных и инвестиционных фондов. Это ключевая задача для создания МФЦ, иностранные инвесторы не будут приходить сюда, только чтобы встречаться друг с другом.

- Другими словами, вы говорите просто о повышении ликвидности?

- Не только. Речь о глубине рынка - о сети участников, финансовых посредников, фондах, которые вовлекают на рынок средства на разных условиях. Ликвидность определяется тем, что существует более высокий free float, тем, что растет капитализация, тем, что есть не только активные игроки, но и долгосрочные и среднесрочные инвесторы, наличием самых разных эмитентов.

- И со всем этим у нас большие проблемы...

- Это наши вызовы. С помощью регулятивной реформы, улучшения инфраструктуры можно добиться того, чтобы рынок стал более богатым и глубоким. Существенный потенциал развития локального рынка акций лежит в приходе иностранных инвесторов. Для этого необходимо завершить по крайней мере два основных проекта - создание центрального депозитария и переход на торги ценными бумагами в режиме T + n. Скоро российский рынок станет другим - более эффективным, ликвидным, современным, конкурентоспособным.

- А как дела у Московской биржи?

- Принципиальное преимущество бизнес-модели биржи в том, что у нас есть равноценные продукты, востребованные на разных фазах цикла. При рецессии снижается активность участников и, как правило, ухудшается ликвидность, и финансовые посредники прибегают к инструментам рефинансирования, которые у нас являются и биржевыми продуктами.

На Московской бирже растет доля операций репо, валютный своп, растет процентный доход. В итоге доходы МБ по РСБУ выросли за девять месяцев этого года на 24%, а прибыль - на 21%. Это при том, что индекс упал примерно на 15%, а большинство глобальных бирж показали снижение доходов на 15-25%.

- Помнится, ММВБ показывала презентацию, в которой указывала, что будущее - за деривативами. А что станет вашим основным бизнесом в будущем?

- В конце прошлого года была разработана стратегия биржи. В соответствии с ней развитие деривативов - одна из шести основных задач. По международным трендам одно из главных направлений роста ожидается именно на срочном рынке. У нас есть задумки новых валютных пар, новых контрактов на рынке драгметаллов. А главное - мы будем усиленно вовлекать институциональных инвесторов, в том числе иностранных, в торговлю существующими продуктами, прежде всего индексными.

- А что с акциями? У этого рынка вообще есть будущее?

- Я бы не сказал, что он умирает, просто становится очень конкурентным. В результате рецессии новых привлекательных имен в экономиках почти не появляется, а конкуренция между посредниками, включая биржи и внебиржевые системы, усиливается. Точек роста на рынке акций будет не очень много. Но у российского рынка есть потенциал, которого нет у более развитых рынков. Во-первых - приход новых денег и новых имен, например за счет пенсионной реформы и приватизации. Плюс у нас очень низкий free float.

- А в целом когда появятся новые инструменты на российском фондовом рынке? Новых акций нет, РДР нет, иностранных облигаций нет.

- Структура торгов на Московской бирже во многом повторяет структуру российской экономики. Пока в ней преобладает сырьевой сектор, наиболее ликвидными будут оставаться акции сырьевых компаний и финансовых квазимонополистов. Но, безусловно, что-то делается. Создан новый рынок - РИИ, на котором проводят IPO небольшие венчурные компании. Мы ожидаем появления новых компаний, как только технологические и госкомпании в рамках приватизации начнут выходить на рынок. Мы будем этому содействовать. Появление иностранных ценных бумаг и ETF - в ближайших планах.

- Тем временем при SPO Сбербанк только 3% было размещено через Московскую биржу.

- Сам по себе объем размещения Сбербанка был очень велик, при этом объем только удовлетворенных заявок на бирже в 4,6 млрд руб. за два дня - немалый успех.

- А РДР будут развиваться?

- В целом это пока экзотический продукт. Впрочем, мы общаемся с эмитентами, некоторые проявляют интерес. - Год почти прошел с момента формального объединения. Что оно дало?

- Сразу после объединения бирж возникли ожидания быстрого появления ярких, очевидных результатов. Но само объединение столь отличных бизнес-моделей и торговых платформ требует времени. Есть при этом очевидные преимущества и результаты. Ради одной только возможности создать центральный депозитарий стоило бы объединить две биржевые структуры. Ведь его отсутствие - едва ли не главный барьер для прихода иностранных инвестиций на российский рынок. Появилась возможность торговать индексами, которые формируются на единых принципах и единой базе, предложить участникам разумную тарифную политику. И самое главное - создана уникальная команда, никогда еще ни на одной российской бирже не было такой профессиональной и креативной команды, какая собрана сейчас. - Команда сильно поредела за последнее время.

- Я бы не сказал. У нас текучесть кадров ниже, чем в целом по рынку, мы нанимаем новых людей. Естественно, когда мы ставим целью создание новой бизнес-модели, отличной и от РТС, и от ММВБ, многих это мотивирует, а кому-то не очень подходит. У нас, например, есть

замечательные ребята из РТС, которые выходят на уровень уже в целом всей структуры по управлению рыночными рисками, технологиями, мне это очень нравится.

- Другими словами, оттока бывших сотрудников РТС пока нет?

- Нет, в процентном отношении это совсем мало.

- Но топ-менеджеры-то уходят? Это конфликт?

- У нас появились новые задачи, тем, кто ушел, наверное, это не подошло, и я желаю им успехов. Смена естественна и позитивна.

- Конкуренции с НП РТС не ожидаете?

- В чем?

- Например, они могут построить альтернативную систему расчетов.

- Мы не видим конкуренции в прямом смысле в тех продуктах, которыми занимается большая биржа. При объединении было подписано соглашение о неконкуренции, и НП РТС было его стороной. Люди, возглавляющие партнерство, уверен, заботятся о своей репутации, и я не представляю себе, чтобы они пытались создавать структуры, напрямую конкурирующие с биржей.

- Госкомпании контролируют более 50% биржи.

Можно ли говорить, что у нас госбиржа?

- Нет. Мажоритарные акционеры потенциально имеют большее влияние. Но в управлении биржей давно сложилась практика, которая обеспечивает широкое представительство акционеров в совете директоров, уже шестеро являются независимыми директорами, что существенно больше, чем в других российских компаниях. А главное, текущие проекты и направления развития биржи наиболее детально обсуждаются на пользовательских комитетах, комиссиях, биржевом совете, в которых участвуют представители всего рынка, - главные решения практически принимаются там.

- IPO может быть отменено в пользу выкупа акций у бывших акционеров РТС?

- Акционеры не давали нам опций, кроме проведения IPO.

- В России сейчас создается мегарегулятор.

Каково ваше отношение к этой идее?

- Важно не кто это будет регулировать, а как. В России сильно различается регулирование деятельности банков и небанковских организаций на финансовом рынке.

Если практика банковского регулирования с ежедневной отчетностью и соблюдением большого числа нормативов будет непосредственно распространена на них, это приведет к существенным допрасходам и при недостатке перспективных точек роста поставит многих из них в сложное положение. В то же время у банков сейчас на финансовом рынке два регулятора, два вида отчетности, и для них появление мегарегулятора потенциально может облегчить эту нагрузку. Недостаточно говорится о функции СРО. Они вместе с биржей, определяющей правила торгов и клиринга, должны становиться сорегуляторами рынка. Надо обсуждать эти вещи, а вопрос, куда все это передавать, - не самый первый.

- В целом регулирование должно быть жестче?

- Еще есть масса вопросов по манипулированию и инсайду, правилам эмиссий, листингу, где, по нашему мнению, что-то следовало бы ужесточить в соответствии с международной практикой, а многое передать на уровень саморегулирования СРО, профучастников и бирж. Регулирование не должно быть калькой с банков - нужно действовать более тонко и гибко.

- Почему ушел президент Московской биржи Рубен Аганбегян?

- Думаю, это лучше спросить у него. Мы очень давно с ним знакомы, уверен, что отношения с ним останутся близкими, тем более что он остается членом совета директоров биржи.

- Тем не менее он не доработал время контракта.

- Видимо, его заинтересовал другой контракт.

- А сколько вы тратите ежегодно на IT от общей выручки?

- Около 10%.

- И тем не менее периодически происходят сбои, зачастую весьма серьезные.

- Есть две группы причин подобных ошибок. Они происходят или из-за человеческих ошибок, нарушения установленных процедур, или являются естественным риском, побочным явлением технического прогресса. Как и любая биржа, тем более в условиях конкуренции, мы создаем, совершенствуем и развиваем сложные высокотехнологичные системы. К сожалению, развития без ошибок не бывает. Хотелось бы дедемонизировать сбои. И хочу подчеркнуть, что показатель времени бесперебойной работы - коэффициент доступности - в Москве выше, чем в Лондоне и на других главных площадках.-

НА ВЕЛОСИПЕДЕ

"Из спорта в последнее время предпочитаю велосипед. Он не изменяет окружающий мир, не привлекает внимания, можно ощущать себя составной частью ландшафта, чувствовать запахи, слышать звуки. Это почти как на бирже, где надо тонко чувствовать рынок, не участвуя в торгах".  
Повышение мотивации

Опционная программа заработает на Московской бирже после IPO, говорит Афанасьев: "Она распространяется на десятки топ-менеджеров, которые непосредственно содействуют росту капитализации компании. Но это только одна из программ повышения мотивации. Причем самая главная - нацеленность на решение амбициозных задач. Для нас прорывным годом должен стать 2013 год. Большинство проектов должны быть реализованы в течение ближайших 6-8 месяцев, и результат от них мы увидим в следующем году. Это и новые подходы к тарифной политике, и создание центрального депозитария и репозитария, централизация клиринга, введение репо с центральным контрагентом, режима торгов T + n, реформа листинга, проекты в области IT, создание платформы будущего"

## УТРОЕНИЕ РСХБ

Автор: Ольга Плотонова, ВЕДОМОСТИ

### Утроение за семь лет

Стратегия Россельхозбанка предусматривает, что задолженность агропрома и селян перед ним составит 2 трлн руб.

### Кредитная экспансия на семь лет

К 2020 г. задолженность предприятий агросектора и сельских жителей перед Россельхозбанком превысит 2 трлн руб., следует из стратегии банка. Сколько ресурсов для этого потребуется от государства и каков будет финансовый результат - не раскрывается

РСХБ намерен втрое увеличить кредитный портфель за семь лет - до более чем 3 трлн. Принятая вчера наблюдательным советом РСХБ новая стратегия развития до 2020 г. предполагает, что корпоративный портфель достигнет 2 трлн руб. с нынешних 863 млрд руб., розничный может превысить 1 трлн с существующих 188 млрд.

Цифры кажутся агрессивными, но если подсчитать ежегодный прирост, то по корпоративным клиентам он будет 10%, а по рознице - 25%, что с учетом низкой базы вполне реально, считает аналитик Номос-банка Елена Федоткова.

У РСХБ в 2010 и 2011 гг. рост по корпоративным клиентам составил 22 и 29%, по физлицам - 28 и 73% соответственно.

Сбербанк и ВТБ на ближайšie два года заложили похожие планы по приросту (свои показатели к 2020 г. они пока не представили), так что РСХБ пока идет в общем тренде, говорит Федоткова. Инвесторы любят кредитные планы, за выполнением которых можно следить, добавляет она.

РСХБ привел слова председателя наблюдательного совета Дмитрия Пумпянского о том, что мониторинг выполнения стратегии будет проводиться ежеквартально.

Банк сохранит свою приверженность АПК: доля агросектора, рыбохозяйственного и лесопромышленного комплексов, сельского населения, а также смежных отраслей в портфеле банка вплоть до 2020 г. составит не менее 70%.

Доведение розничного портфеля до трети против текущих 16%, видимо, и является основным пунктом и драйвером в стратегии банка, считает Федоткова.

Предправления банка Дмитрий Патрушев в интервью "Ведомостям" в июне говорил, что РСХБ активно развивает розницу, но, несмотря на развитие универсальных направлений розницы, "вектор поддержки сельских территорий превалирует".

Капитал РСХБ должен вырасти до 400 млрд руб., и при существующих нормативах по капиталу логично предположить, что активы банка превысят 4 трлн руб. (сейчас - 1,6 трлн), говорит Федоткова.

Патрушев сказал, что стратегия предполагает различные варианты, "в том числе и с приватизацией". Сейчас на 2013 г. намечена приватизация части пакета РСХБ (до 2015 г. - 25% минус 1 акция).

Капитал банка - 157 млрд руб., до конца года он может получить из бюджета еще 40 млрд, а новые поправки в устав позволяют ему провести допэмиссию на сумму 100 млрд руб. Правда, кто будет выкупать допэмиссию, пока не ясно. Вчера министр финансов Антон Силуанов сообщил, что увеличение уставного капитала РСХБ за счет госсредств в 2013 г. пока не планируется. "Считаем, что это должно быть последнее массивное участие государства", - сказал он про текущий год.

### Откуда деньги

РСХБ не отличался высокой рентабельностью - многое из заработанного идет на покрытие убытков от невозврата кредитов. Для держателей долгов банка важнее, что он принадлежит государству. И если у банка нет планов по прибыли, то инвесторам важно знать, как будет пополняться его капитал, это необходимо для роста бизнеса, говорит аналитик Промсвязьбанка Дмитрий Монастыршин.

Бизнес-план на 2013 г. банк планирует принять в декабре



Ведомости, Москва, 22 ноября 2012

## РУССКИЙ ДИСКОНТ

Автор: Маргарита Папченкова, Ведомости

Почему недооценены российские компании

Огосударствление экономики и политические риски разочаровывают портфельных инвесторов. Из-за этого наш фондовый рынок не растет - в отличие от большинства других. Если ничего не менять, некоторые уже в 2013 г. начнут сокращать вложения в Россию

Премия за риск российских активов составляет 40-50% к компаниям, входящим в индекс развивающихся рынков MSCI EM, отмечает советник российского фонда BNP Paribas (на этот фонд с активами \$1,35 млрд приходится половина чистого притока средств в российские фонды с начала года) Игорь Даниленко. То есть наши компании стоят почти вдвое дешевле конкурентов из Китая, Турции, Бразилии, ЮАР и других стран. "Половина дисконта - результат большой доли нефтяных компаний, которые обычно дешевы по показателю P/E (отношение цены к прибыли), но половина - дисконт за страновой риск", - уверен Даниленко.

СТАВКА НА РОССИЮ НЕ СЫГРАЛА

"И уровень риска, и ценовые мультипликаторы там же, где были [год назад], - констатирует вице-президент Blackrock Дэвид Рейд. - Несмотря на колебания в настроениях инвесторов, мы не видим, что отношение к стране значительно поменялось".

А ведь этот год "должен был стать для России очень хорошим: прошедшие выборы, дорогая нефть и необыкновенно высокие темпы роста в потребительском секторе - были все условия, но акции ее так и не выросли", сетует Маттиас Силлер, инвестиционный управляющий в Baring Russia Fund (инвестиции в Россию - около \$2 млрд). В следующем году инвесторы могут пересмотреть структуру портфелей, уменьшив в них долю России, предупреждает он.

Россия действительно разочаровала инвесторов, согласна Елена Ловен, старший портфельный управляющий Swedbank Robur Rysslandsfond (1,5 млрд евро, четвертый по размеру активов фонд, ориентированный на Россию). До 2008 г. к стране был большой интерес, но за последние пять лет дисконт за российские активы удвоился до 50%, хотя экономика и прибыли компаний растут, удивляется Ловен и объясняет: "Получается, инвесторы закладывают высокие политические риски. В России нет революционных настроений, но это эффект разочарования: все 2000-е стабильность Путина была брендом, который активно продавали фонды, а неудачные выборы в Думу (снижение результата партии власти) поставили это под сомнение. Последовавшие протесты, демонстрации, реакция властей на оппозицию, дело Pussy Riot стали негативным фоном для рынка".

На фоне замедления остальных экономик Россия по-прежнему весьма привлекательна, обнадеживает глава российского офиса Rothschild Джеймс Фриел: "Глобальные фонды прямых инвестиций накопили миллиарды долларов и готовы вложить их в том числе в Россию", но тут же оговаривается: "Но пока не делают этого - боятся политических рисков и коррупции".

Опрошенные "Ведомостями" представители крупных иностранных фондов прямых инвестиций отказались от комментариев. "Это может иметь эффект на наш бизнес в России", - объяснил отказ один из них.

"Раньше российские индексы сильнее других реагировали [на внешние факторы], причем в обе стороны, как при подъеме, так и на росте, а в последнее время только падают сильнее других", - добавляет Ловен. То же происходит и с притоком средств в фонды, ориентированные на Россию. По данным EPFR, с момента объявления программы выкупа облигаций ФРС в сентябре начался приток средств в фонды BRIC, но в России он в отличие от остальных стран быстро сменился оттоком (на прошлой неделе -\$50 млн против \$589 млн притока во все развивающиеся рынки). В

этом году крупные притоки фиксировались трижды: в марте после президентских выборов; в июле после падения рынков; в сентябре после решения ФРС, вспоминает Даниленко: "Инвесторы весь год держали палец на курке в ожидании подходящего момента для "выстрела", но долгосрочного тренда в отношении России так и не было".

Дело не только в поведении котировок. Руководитель департамента по операциям с акциями российских эмитентов JPMorgan Владимир Бриль отмечает, что с начала года индекс ММВБ не изменился, а объемы торгов на бирже сократились на 40% - с \$2 млрд до \$1,2 млрд в день, причем падение шло весь год. Бриль объясняет это как внешними факторами, так и внутренними - "отсутствием реформ, желанием местных игроков выводить капитал из страны".

#### ГОСУДАРСТВО МЕШАЕТ

Громкие споры (например, разбирательства в Лондонском суде), бюрократизм, слабое корпоративное управление и недостаточный рост акций - основной вклад в создание плохой репутации, суммирует Фриел. Но главная проблема - взаимоотношение интересов бизнеса и государства в России: "Иногда граница между ними весьма размыта".

Огосударствление экономики беспокоит инвесторов гораздо больше, согласна Ловен: "Иностранные инвесторы особенно недолюбливают российские госкомпании, именно их дешевизна по коэффициенту P/E тянет все индексы вниз". Вес госкомпаний в индексах - около 50%, но мог бы быть больше, если бы не ограничения на долю одного эмитента (см. таблицу), отмечает аналитик ИК "Солид" Артур Ахметов.

Инвесторы ищут спасение в частных компаниях, показывающих быстрый рост либо платящих высокие дивиденды - "Магнит", "М.видео", МТС, префы "Сургутнефтегаза", продолжает Ловен, но в последнее время "появились сомнения, что что-то в этой стране может оставаться частным": "Так, сделка государственной "Роснефти" по приобретению ТНК-ВР разочаровала скандинавских миноритариев (крупнейших инвесторов в Россию)". Прежде всего - слова президента госкомпании Игоря Сечина, что "вопрос по дивидендам даже не стоит, это все наши деньги".

Это общая проблема в России - неуважение к миноритариям, вторит Силлер: "Я представляю этот класс инвесторов, и я не могу, сказать, что Россия делает достаточно, чтобы вернуть их доверие".

Дмитрий Медведев с самого начала работы правительства поставил задачу улучшения инвестиционного климата, возражает пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова: ее решением последовательно занимается финансово-экономический блок, но быстрого выхода из посткризисной ситуации никто не ожидал, в то же время Россия улучшила позиции в рейтинге Doing Business. Многие чиновники не считают портфельных инвесторов приоритетом для России (см. врез).

"Мы участвовали во множестве совещаний по реформам, но из обещанного планируется сделать лишь малую часть - 2012 год был переходным, но выборы уже позади, мы ждем конкретных шагов. Приватизация несколько раз приостанавливалась, но тут есть объективные факторы, плохая конъюнктура; по-прежнему нет ясности в налогообложении в нефтяной и газовой отраслях; для успешного привлечения инвестиций в энергетический сектор должна быть достигнута ясность в регулировании тарифов - но этот вопрос также обсуждается уже несколько лет", - перечисляет Фриел.

В последние месяцы темпы реформ явно замедлились, углубив разочарование многих инвесторов, надеявшихся на скорую модернизацию устаревших и неэффективных экономических и политических структур, пишет в отчете "Стабильность важнее роста" главный экономист ФК "Открытие" Владимир Тихомиров. "Среди тех, кто придерживался оптимистичного взгляда на поствыборные реформы, были и мы", - признает он. Прогнозы масштабной приватизации, либерализации тарифов, сокращения числа чиновников, глубоких реформ социальной сферы не оправдались, разочарован он: власти предпочитают придерживаться "стабильности", что часто ассоциируется с застоєм и выражается в потеряннх объемах инвестиций и темпах экономического роста. Благодаря реформам экономика в 2012-2014 гг. могла бы расти в среднем на 4,3% ежегодно, без них можно рассчитывать на 3,7% при условии комфортных цен на нефть (\$105-106/ барр.), полагает он.

В огосударствлении есть и позитивные моменты, признает Силлер: например, дешевое фондирование для госкомпаний. Но их перевешивают недостатки вроде несменяемости менеджмента, добавляет его коллега из другого крупного иностранного фонда: "Вот глава крупного банка после плохих показателей и торговых убытков в другой стране оставался бы в своем кресле? Чтобы вернуть уверенность инвесторов, надо поменять менеджмент [госкомпаний], но это нереально".

Еще одна российская специфика - низкие по сравнению с другими странами дивидендные выплаты, отмечает Ловен, надеясь, что распоряжение о выплате дивидендов госкомпаниями в размере не менее 25% от чистой прибыли может "тронуть лед"

Инвесторы

Сергей Беляков

ЗАМЕСТИТЕЛЬ МИНИСТРА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

"Есть разные типы инвесторов, у портфельных не лучшее сейчас к нам отношение. Нельзя сказать, что они нам не нужны, но они сосредоточены на краткосрочных вложениях, и инвестклимат для них - дело десятое, важнее текущая конъюнктура. Они заходят на рынок, чтобы быстро получить премию и снова выйти. Для инвесторов же, которые реально ведут бизнес в России и ориентируются не на слухи, условия улучшаются.

Конечно, реформы идут медленно, есть инерция - пока законы примут, пока они заработают".

В ПОДГОТОВКЕ СТАТЬИ УЧАСТВОВАЛИ ОЛЬГА КУВШИНОВА, МАКСИМ ГЛИКИН

<b>Государева доля</b>	
<b>ГДЕ</b>	<b>ДОЛЯ ГОСКOMPАНИЙ, %</b>
В общей капитализации российского фондового рынка	63
В индексе MSCI Russia	51
В индексе РТС	46
В индексе ММВБ	44

ИСТОЧНИК: ИК - СОЛИД

РБК daily, Москва, 22 ноября 2012

**ЦЕНТРОБАНК ОСТУДИЛ ИНВЕСТОРОВ**

Автор: ЕКАТЕРИНА БЕЛКИНА, ИВАН ШЛЫГИН

Сергей Игнатьев отложил приватизацию Сбербанка на три года

Вчера председатель ЦБ Сергей Игнатьев заявил, что государству не стоит уменьшать свою долю в капитале Сбербанка в ближайшие два-три года. Таким образом он конкретизировал высказывание первого вице-преьера Игоря Шувалова, который днем ранее сообщил, что Россия выйдет из числа акционеров госбанков в течение пяти-десяти лет.

Инвесторы позитивно отреагировали на заявления высокопоставленных чиновников: вчера на Лондонской бирже расписки Сбербанка подорожали на 0,72%, до 11,23 долл. На Московской бирже акции банка поднялись на 1,01%, до 87,88 руб.

Быстрого выхода государства из капитала Сбербанка никто из участников рынка и не ожидал. "В планах приватизации на ближайшее время нет этой кредитной организации, и государство долго сохранит свое влияние на банк как на важнейший элемент инфраструктуры страны", - полагает руководитель отдела исследований на рынках акций "Открытие Капитал" Владимир Савов. По его мнению, на рост стоимости бумаг вчера повлияло именно заявление г-на Игнатьева.

"Обычно государства не спешат с продажей своих долей в каких-либо активах, когда считают, что стоимость акций может вырасти", - говорит управляющий партнер компании "Третий Рим" Андрей Мовчан. По его словам, в случае с Россией приостановка приватизации может означать, что акционера не устраивает текущая цена.

Управляющий партнер "Дашевский и партнеры" Стивен Дашевский говорит, что у участников рынка нет сомнений по поводу того, кто будет контролировать Сбербанк даже в случае его приватизации. "Акции банка и так одни из самых торгуемых бумаг, поэтому инвесторы не отреагируют отрицательно на то, что нового размещения в ближайшее время не будет", - считает он.

Последнее размещение Сбербанка прошло в этом году. В сентябре был реализован пакет размером 7,58% минус одна акция, сейчас доля государства в банке составляет 50% плюс одна акция.

Сергей Игнатьев не торопится продавать акции Сбербанка.



РБК daily, Москва, 22 ноября 2012

## ЗА РУБЛЯМИ В РОССИЮ

Автор: Иван Шлыгин

Компания IFC займет 13 миллиардов

Американская компания IFC в конце ноября разместит пятилетние рублевые облигации на Московской бирже на 13 млрд руб. Не исключено, что IFC продолжит программу заимствований: у компании также зарегистрировано три транша десятилетних бондов на 10 млрд руб.

Организатором размещения бондов IFC выступает российская "дочка" Citibank. Согласно проспекту эмиссии, речь идет о рублевых бондах с номиналом 10 млн руб. общим объемом 13 млрд руб. Основной целью выпуска облигаций корпорация называет привлечение финансовых ресурсов для кредитования частного сектора. Кроме того, IFC может свопировать полученные средства в долларовые фонды с плавающей ставкой и затем инвестировать в развивающиеся рынки.

В Citibank и IFC не раскрывают возможную ставку доходности по бондам и другие детали будущего размещения. Однако эксперты, опрошенные РБК daily, считают, что речь идет о 7 - 8% годовых. IFC будет ориентироваться на уровень доходности по корпоративным облигациям первого эшелона, в первую очередь речь идет о квазисуверенных эмитентах, таких как РЖД, ФСК и ВЭБ, уверен аналитик "ВТБ Капитала" Максим Коровин.

Старший аналитик Sberbank Investment Research Дмитрий Поляков говорит, что IFC является надежным заемщиком (рейтинги AAA и Aaa по версии S&P и Moody's) и его еврооблигации, номинированные в рублях, с погашением в феврале 2015 года торгуются в терминах доходности с дисконтом в 120 - 130 базисных пунктов к доходности соответствующего ОФЗ. "IFC может попытаться разместиться дешевле квазисуверенных банков (таких как ВЭБ), также имеющих в обращении длинные облигации", - считает он. Управляющий директор управления по работе с долговыми обязательствами, валютами и сырьевыми рынками "Ренессанс Капитала" Игорь Котлярчук считает вероятным размещение на уровне ОФЗ (7,07%).

Это первое размещение облигаций американской компании в России, но, видимо, не последнее. IFC зарегистрировала еще три выпуска десятилетних облигаций общим объемом 10 млрд руб. Участники рынка говорят, что облигации IFC могут быть интересны крупным институциональным инвесторам, таким как НПФ, УК, банки. Также эксперты считают, что участвовать в предстоящем размещении могут иностранные инвесторы, желающие сыграть на разнице ставок между местным рынком и рынком еврооблигаций.

Сейчас на Московской бирже обращаются выпуски облигаций четырех иностранных эмитентов: Республики Беларусь, британского ЕБРР, казахского ЕАБР и канадской Uranium One. Большинство зарубежных компаний предпочитает размещать облигации в РФ через российские "дочки".

**УЧАСТНИКИ РЫНКА ГОВОРЯТ, ЧТО ОБЛИГАЦИИ IFC МОГУТ БЫТЬ ИНТЕРЕСНЫ КРУПНЫМ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫМ ИНВЕСТИТОРАМ, ТАКИМ КАК НПФ, УК, БАНКИ**

ИСТОЧНИК: FINAN BONDS

РОССИЯ-БОЛГАРИЯ-МИБ-КРЕДИТ

21.11.2012 13:47:19 MSK

**МИБ ПРЕДОСТАВИТ БОЛГАРСКОМУ БАНКУ РАЗВИТИЯ 20 МЛН ЕВРО НА ПОДДЕРЖКУ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА**

Москва. 21 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Правление Международного инвестиционного банка (МИБ) одобрило предоставление Болгарскому банку развития (ББР) кредитной линии для поддержки малого и среднего бизнеса Болгарии на сумму 20 млн евро, срок кредитования -7 лет, сообщается в пресс-релизе МИБ.

Помимо кредитования конечных заемщиков ББР может предоставлять кредиты болгарским коммерческим банкам для финансирования аналогичных проектов.

Открываемая кредитная линия - практический шаг по реализации подписанного в сентябре текущего года соглашения о сотрудничестве между МИБом и ББР. Документ предусматривает координацию усилий двух банков с целью более эффективного использования ресурсов и поддержки перспективных бизнес-проектов в Болгарии и странах-участницах МИБа.

Решение об открытии кредитной линии ББР отражает новый подход МИБа в работе на рынках стран-участниц - кооперация с национальными банками развития и экспортно-импортными банками и использование агентского принципа в отборе проектов для кредитования.

ББР был рекомендован МИБу в качестве основного партнера в подобных программах министерством финансов Болгарии.

МИБ учрежден в 1970 году странами-членами бывшего Совета экономической взаимопомощи (СЭВ). В настоящее время членами банка являются Болгария, Вьетнам, Куба, Монголия, Россия, Румыния, Словакия и Чехия. МИБ имеет статус межгосударственной организации. Основное направление его деятельности - кредитование инвестиционных проектов. Штаб-квартира МИБа находится в Москве.

Служба финансово-экономической информации

# БИЗНЕС

РОССИЯ-ДАЛЬВОСТОК-МИНИСТР-ФЦП

22.11.2012 8:31:16 MSK

## **ФЦП ПО РАЗВИТИЮ ДАЛЬНОГО ВОСТОКА БУДЕТ ПРОДЛЕНА ДО 2018Г - ИШАЕВ**

Хабаровск. 22 ноября. ИНТЕРФАКС - ДАЛЬНИЙ ВОСТОК - Федеральная целевая программа (ФЦП) "Социально-экономическое развитие Дальнего Востока и Забайкалья" будет продлена до 2018 года, заявил министр РФ по развитию Дальнего Востока, полпред президента РФ в ДФО Виктор Ишаев журналистам в четверг.

"Действующая федеральная целевая программа завершается в 2013 году. Есть положительное решение правительства РФ - программа будет продлена до 2018 года", - сказал он.

"Мы ставили задачи по привлечению порядка 100 млрд рублей федеральных средств ежегодно для развития инфраструктуры. Как это будет - через фонды, через банки, напрямую из бюджета - вопрос не самый основной. Для нас важно, чтобы эти деньги приходили, потому что опережающее развитие инфраструктуры (в первую очередь, транспортной) - это основная база государственно-частного партнерства на уровне такого мощного субрегиона, как Дальний Восток", - отметил В.Ишаев.

По его словам, пролонгация программы предусматривается на ближайшие пять лет с общим объемом финансирования более 500 млрд рублей.

"Мы рассчитываем на один рубль вложенных государственных средств привлечь от 6 до 8 рублей. Если государством будет вложено 100 млрд рублей, то мы рассчитываем на привлечение 600-800 млрд рублей других инвестиций - инвестиций корпораций, иностранных инвестиций, субъектовых инвестиций", - сказал министр.

"Этих средств, в нашем понимании, должно хватать для того, чтобы быть мультипликатором роста. Плюс те льготы, которые мы будем вкладывать в закон "О развитии Дальнего Востока" - освобождение от налогов на прибыль, на имущество, на землю, на добычу полезных ископаемых, создание свободных экономических зон, предоставление долгосрочных и недорогих кредитов. Все это будет способствовать развитию региона", - добавил он.

Ранее сообщалось, что общий объем финансирования ФЦП с 2008 года составил порядка 1 трлн рублей.



РГРК Голос России, Москва, 21 ноября 2012 13:13:00

## ПОСОЛ БРАЗИЛИИ В РОССИИ: У НАШИХ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ БОЛЬШОЙ ПОТЕНЦИАЛ

Автор: Арналдо Риземберг

Интервью "Голосу России" Чрезвычайного и Полномочного посла Бразилии в РФ Карлоса Антонио да Роша Параньоса, приуроченное к декабрьскому визиту в Москву президента Бразилии Дилмы Роуссефф

- Как известно, в политической сфере отношения между Россией и Бразилией очень хорошие, почему же экономические и торговые отношения развиваются достаточно медленно?

- Я бы не сказал, что отношения развиваются довольно медленно. У них большой потенциал для развития - это так. У нас есть обязательства поднять общий объем торговли до 10 млрд. долларов США, что нам почти удалось в 2008 году, когда эта цифра составляла 8 млрд. Потом грянул экономический кризис, который затронул и наши страны, но дела постепенно восстанавливаются. В прошлом году объем двусторонней торговли составил 7.77 млрд. долларов, что превышает таковой с отдельными странами Западной Европы. И может быть увеличен, если удастся решить проблему диверсификации торгового баланса.

- Многие эксперты считают, что визит президента Дилмы Роуссефф будет прагматичным и результативным. Что Вы можете сказать по этому поводу?

- Я думаю, что они правы. Мы работаем очень активно, в частности, над решением проблемы с некоторыми бразильскими поставщиками, продукция которых была запрещена к ввозу в РФ по санитарным причинам. Так, например, в ближайшее время планируется визит высокопоставленной делегации министерства сельского хозяйства Бразилии, которая должна ознакомить российскую сторону с материалами проведенных исследований. Не будем забывать, что Россия является крупнейшим покупателем говядины в Бразилии, а также имеет очень важное значение для бразильского рынка свинины и мяса птицы. И в наших интересах сохранить эти отношения. Сохранить репутацию бразильского продукта.

- Банки развития Бразилии (BNDES) и России (ВЭБ) пришли к соглашению относительно финансирования совместных проектов, однако, по словам Сергея Васильева, вице-президента ВЭБа, они пока еще не появились. Ваш комментарий?

- Я очень позитивно отношусь к тому, что банки наших стран пришли к взаимопониманию. Внешэкономбанк, несомненно, заинтересован в финансировании проектов, в которых участвуют российские компании, поставляя машины, оборудование и т.д. И здесь практически всегда задействованы бразильские компании. Я думаю, что реализация этих планов - только вопрос времени. Однако в основном речь идет о больших проектах, которые широко обсуждаются. У нас не будет полноценного сотрудничества, если оно затрагивает только госкомпании или компании, пользующиеся значительной поддержкой государства. Поэтому хотел бы отметить тот факт, что Бразилию, ее инвестиционные возможности открывают крупные российские частные предприятия. И это происходит не только с российской стороны, что мне кажется особенно важным. Вот - примеры того, как на бразильский рынок приходит российский частный капитал, и наоборот. Компания ТНК купила большую часть акций одной из бразильских компаний, что дало ей право добывать нефть в бассейне Солемоеш (нефтеносный район в Амазонии - примечание "Голоса России"). Группа МЕЧЕЛ приобрела часть акций разработок в Пара (штат на севере Бразилии - примечание "Голоса России"). "Северсталь" проявила интерес к участию в горных разработках в Амапа (штат на севере Бразилии - примечание "Голоса России"). В период визита в Москву г-жи президента Дилмы Роуссефф появится первый автобус по бразильскому проекту, который будет выпускаться в России КАМАЗом. Это - инициатива компании Магсороло. Активность проявила и компания JBS, купив пакет акций итальянской компании, чтобы производить мясопродукты и продавать их на российском рынке. Таким образом, я считаю, что

мы постепенно осознаем важность не просто двустороннего обмена товарами, а инвестирования в экономики наших стран.

- Делегация бизнесменов, которая приедет в РФ вместе с президентом, посетит семинар, посвященный особенностям работы в России. Как Вы думаете, какие темы должны быть рассмотрены на этом семинаре?

- Я считаю, что данный семинар должен, прежде всего, осветить следующие темы, которые мне кажутся наиболее важными. Первое - это вопрос регулирования инвестиций, то есть, как правильно с точки зрения законодательства следует проводить инвестиции. Как регистрировать компании для реализации проектов в различных сферах, прежде всего в сфере высокотехнологичных продуктов с высокой добавленной стоимостью. Еще одной интересной областью является сфера услуг. Мне кажется, что и Бразилия, и Россия в достаточной степени развиты, чтобы сотрудничать в данном секторе. Также не могу не упомянуть еще один сектор, где нам необходимо развивать кооперацию, а именно - гражданскую авиацию. Одной из главных задач вижу восстановление прямого авиасообщения между нашими странами. Раньше это было возможно благодаря госкомпания "Аэрофлот", которая субсидировалась государством. Сейчас частные авиаперевозчики не видят особого смысла в открытии прямых рейсов. Но, наблюдая за развитием авиасообщения в Бразилии и России, я прихожу к выводу, что при некоторой смелости это будет сделано и принесет дивиденды не только авиаперевозчикам, но и пассажирам. Однако главной задачей семинара я все же вижу ознакомление бизнес-сообществ России и Бразилии с правилами инвестирования, с налоговым законодательством, законами, регулирующими отношения в финансовой сфере.

- От авиации - к военно-техническому сотрудничеству. Каковы перспективы здесь?

- Что касается военной сферы, то Россия участвовала в конкурсах на поставку военной техники для обновления парка вооруженных сил Бразилии. В частности, были предложены самолеты Су-35 для наших ВВС, но в шорт-лист Россия в свое время не попала, поэтому вопрос достаточно сложный. Я не сомневаюсь, что российская сторона заинтересована в продаже своих самолетов в Бразилию. Однако сейчас российская продукция не соответствует требованиям, по которым проводится конкурс. Если условия изменятся, я думаю, что российские предприятия смогут продемонстрировать свою продукцию в лучшем свете. Как это, например, получилась с вертолетами. Был заключен контракт на поставку 12 вертолетов, несколько уже прибыли, работают в условиях амазонской сельвы и имеют положительные отклики. И сейчас уже частные бразильские компании демонстрируют интерес к российским вертолетам, которые славятся своей надежностью и привлекательной ценой.

- А как обстоит ситуация с сотрудничеством в образовательной сфере?

- У нас существует программа "Наука без границ", которая занимается не только обучением, но и получением дальнейших научных знаний, защиты диссертаций. Одной из главных тем будущего визита министра науки и технологии в РФ станут переговоры с ассоциацией университетов об условиях обучения бразильских студентов в России. У нас сейчас достаточно много бразильцев, которые заканчивают российские вузы, после чего по возвращении на родину вынуждены подтверждать полученную квалификацию. Поэтому, чтобы увеличить их количество, нам нужно сделать две вещи. Первое - улучшить для них условия: достойные стипендии, курсы по адаптации и русскому языку перед тем, как приступить к изучению выбранной специальности. И второе - признать российские дипломы в Бразилии.

- Как известно, в свое время премьер-министр РФ и вице-президент Бразилии договорились о проведении года Бразилии в России и года России в Бразилии. Какова ситуация с этим проектом на сегодня?

- В настоящий момент он успешно развивается. Было принято политическое решение на высоком уровне. Сейчас нам необходимо согласовать все технические вопросы и проработать детали. Безусловно, это - отличная возможность показать разнообразие наших стран. И я думаю, что уже в 2013 году мы приступим к реализации мероприятий в рамках данного проекта.

- Господин посол, от имени "Голоса России" благодарим Вас за интервью.

- Я, в свою очередь, благодарю вас за возможность пообщаться с аудиторией "Голоса России". Считаю, что любые инициативы, которые помогут нам узнать больше друг о друге, о наших приоритетах, о том, чем мы заняты, нацелены на благо наших двусторонних отношений. Я очень признателен вашей радиокomпании за эту замечательную возможность, и давайте будем работать вместе, чтобы визит президента Бразилии в Россию в декабре увенчался успехом.

Торгово-промышленные ведомости.ru, Москва, 21 ноября 2012 15:15:00

## ПЕРЕРАБОТКА МУСОРА: ВРЕМЯ ПИЛОТНЫХ РЕШЕНИЙ

В России накопилось до 90 млрд тонн отходов, и эта масса ежедневно увеличивается. По оценке Росприроднадзора, это уже в самом ближайшем будущем может привести к экологической катастрофе. Поэтому проблемы утилизации твердых бытовых и промышленных отходов требуют скорейшего решения, уверен Альфред Минин, заместитель председателя Комитета по предпринимательству в сфере ЖКХ Торгово-промышленной палаты РФ, председатель подкомитета по инфраструктурным проектам.

Сегодня в России практически нет современных заводов глубокой переработки. Огромное количество мусора продолжает попадать на неорганизованные свалки. В последние годы наблюдается рост образования отходов, а из-за этого возникает сложный клубок экологических, экономических и социальных проблем. Их решение является приоритетной задачей на самом высоком государственном уровне, считает Альфред Минин.

В октябре 2010 года во исполнение поручений президента России в Торгово-промышленной палате России на конкурсной основе были отобраны девять пилотных проектов переработки отходов в регионах, где ситуация с отходами стоит наиболее остро. В рамках обеспечения мерами государственной поддержки данной инициативы, а также подготовки долгосрочных целевых инвестиционных программ обращения с твердыми бытовыми и промышленными отходами в субъектах РФ были определены суммарные стоимости всех девяти пилотных проектов.

Для реализации одного из таких пилотных проектов - проекта "Экологический кластер чистой переработки бытовых и промышленных отходов в Краснодарском крае" мощностью до 600 тыс. тонн в год - была отобрана компания "ЭкоСтрой-Юг".

Проект комплексной переработки отходов, представленный на 7-м международном форуме в г. Сочи, был одобрен комитетом по природопользованию и экологии ТПП РФ и направлен губернатору Краснодарского края Александру Ткачеву. Для аналогичного проекта в Ростовской области была выбрана компания "ЭкоСтрой-Дон".

Эти проекты предполагают создание на территории Краснодарского края и Ростовской области мусороперерабатывающих комплексов с использованием отечественных и иностранных разработок импульсной газификации для переработки твердых бытовых и промышленных отходов с получением тепловой, электрической энергии и других возобновляемых ресурсов (RDF - альтернативное топливо). Кроме этого проекты направлены на совершенствование создаваемых схем санитарной очистки субъектов путем уменьшения объема складироваемых отходов на действующих полигонах.

Данные проекты одобрены 10 ноября 2011 года на заседании комитета ТПП РФ по предпринимательству в сфере ЖКХ и разосланы в адрес компетентных министерств и ведомств.

Проекты предполагают господдержку со стороны государственных финансовых институтов. В частности, Внешэкономбанку и Сбербанку поручено осуществить предоставление государственных гарантий или иных форм участия в их реализации. Сам субъект РФ обеспечивает проект выделением соответствующих территорий, способствует развитию необходимой коммунальной инфраструктуры и обеспечивает в соответствии с требованиями государственных финансовых институтов заполнением отходами заявленной мощности при дальнейшей эксплуатации.

Первые платежи по проектам (около 300 млн рублей) частично покрыты за счет собственных средств и привлеченных кредитов со стороны коммерческого банка ООО "ЭРГОБАНК". На сегодняшний момент заключен договор о проектировании мусороперерабатывающих комплексов. Генеральным подрядчиком определена компания ООО "ЭнергомашКапитал". Стоимость каждого отобранного проекта составляет свыше 3 млрд рублей.

Сергей Тюрин,  
ТПП-Информ\*\*\*

[http://www.tpp-inform.ru/analytic\\_journal/2927.html](http://www.tpp-inform.ru/analytic_journal/2927.html)

# РАЗНОЕ

Национальный банковский журнал (nbj.ru), Москва, 22 ноября 2012 2:15:00

## **30 НОЯБРЬ 2012: ЕЖЕГОДНАЯ МОСКОВСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНОВ РФ: ИННОВАЦИИ, ИНВЕСТИЦИИ, ПАРТНЕРСТВО**

30 ноября 2012 года, Москва, здание Правительства Москвы

30 ноября 2012 г. в здании Правительства Москвы (ул. Новый Арбат 36/9) состоится Ежегодная Московская конференция "Конкурентоспособность регионов РФ: инновации, инвестиции, партнерство", проводимая в рамках Долгосрочной Интегрированной Программы Деловых Партнерств "Россия - Европа: Сотрудничество без Границ" ([www.ru-eu-cooperation-without-frontiers.com](http://www.ru-eu-cooperation-without-frontiers.com)). Участие бесплатное.

Конференция проводится под Патронатом Правительства Москвы.

Председателем Оргкомитета является М. Ю. Копейкин, Член Правления - Заместитель Председателя Внешэкономбанка.

На пленарном заседании и трех круглых столах будут обсуждены в т. ч. инструменты повышения региональной конкурентоспособности, роль малого и среднего бизнеса, место кластеров в региональном развитии, возможности земельно-имущественных отношений для кредитования проектов, роль институтов развития, привлечение прямых иностранных инвестиций.

Будет организована выставка промышленных инвестиционных проектов, включая проекты, которые не получили финансирования российских банков, но которые могли бы быть реализованы при наличии европейского партнера и/или инвестора (стоимость стенда 4 м - 16,000 руб.). Отобранные проекты будут бесплатно рекламироваться в Европе в рамках подготовки Форума Деловых Партнерств "Россия-Европа: Сотрудничество без Границ" (июнь 2013 г.). Переговоры по проектам состоятся на форуме.

<http://www.nbj.ru/calendar/from-now/30/>

---

АСН | 22.11.2012 07:51

Агентство страховых новостей

### **ВЭБ ИЩЕТ СТРАХОВЩИКА ДМС, ПРЕМИЯ – 191 МЛН Р.**

Внешэкономбанк объявил конкурс на право добровольного медицинского страхования около 2,7 тыс. человек – работников, их родственников, пенсионеров ВЭБа. По итогам тендера планируется, в том числе, оформление индивидуальных полисов для родственников за счет средств работников основного состава.

Побороться за победу могут страховщики с рейтингом «Эксперта РА» не ниже уровня «А++» и уставным капиталом не менее 3 млрд р.

Победителя будут выбирать по ценовому предложению (значимость критерия – 50 %), качеству технического предложения (15%), квалификации (35%).

Заявки на участие в тендере принимаются до 11 декабря. Итоги планируется подвести 25 декабря.