



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

9 ноября 2012 г.

МОСКВА-2012

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
БРАЗИЛИИ И РОССИИ НЕ ХВАТАЕТ ГУМАНИТАРНЫХ КОНТАКТОВ.....	3
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	5
ЭКСАР ЗАСТРАХОВАЛ ЭКСПОРТ РОССИЙСКОЙ ПРОДУКЦИИ НА КУБУ.....	5
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	6
РОССИЯ И КОРЕЯ МОГУТ МНОГОКРАТНО УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА.....	6
Минфин распределил 200 млрд руб. поступлений от акций Сбербанка и дивидендов Роснефтегаза.....	7
ФСФР зарегистрировала жилищные облигации ипотечного агента ИТБ 1 на 3,3 млрд руб....	8
ПОЧЕМУ В РОССИИ НЕ БУДЕТ МЕЖДУНАРОДНОГО ФИНАНСОВОГО ЦЕНТРА.....	9
БИЗНЕС	11
БИРЖА БЕЗ РЖД.....	11
ПАКЕТ В 5% АКЦИЙ РЖД МОЖЕТ БЫТЬ ПРОДАН ВЭБу или какому-либо фонду - замглавы Минтранса.....	12
РЖД КВАЗИПРИВАТИЗИРУЮТ.....	13
ПАКЕТ ИЗ 5% АКЦИЙ РЖД МОЖЕТ БЫТЬ ПРОДАН ВЭБу или одному из фондов - Минтранс [Версия 1].....	15
ТЕПЛО ЗАМОРОЗИЛО ТГК-7.....	16
ВТБ ПОЗВАЛ АГРАРИЯ В ЛОНДОН.....	17
СУХОЙ НАДЕЕТСЯ НА ДАЛЬНЕЙШУЮ ПРОДАЖУ ЛАЙНЕРОВ SSJ-100.....	18
КРАСНОЯРСКИЙ СУД ОТЛОЖИЛ НА 4 ДЕКАБРЯ ИСК ЧЕК-СУ.ВК О ЗАВОДЕ ФЕРРОСПЛАВОВ.....	20
РАБОЧИЕ БАЙКАЛЬСКОГО ЦБК УСТРАИВАЮТ ЗАБАСТОВКИ ИЗ-ЗА ЗАРПЛАТ В 9-12 ТЫС РУБ.....	21
САХАЛИНСКИЕ СТЕРКОДЕРЫ ДОЖДАЛИСЬ НОВЫХ СОГЛАШЕНИЙ.....	22
ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ EADS ЗА 9 МЕСЯЦЕВ ВЫРОСЛА ДО 903 МЛН ЕВРО.....	23
ЗАОБЛАЧНАЯ КОРРУПЦИЯ.....	24
ЛИЗИНГ И ЭКСПОРТНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ: ФРАГМЕНТАРНЫЙ ПОДХОД.....	25
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	28
Правительство отчиталось об итогах обсуждения пенсионной реформы, изменения в проекте минимальны	28
ДЫРЯВАЯ КОПИЛКА.....	30
ПЕРСОНАЛИИ	32
ОЛЕГ ВЬЮГИН ВЫБИРАЕТ МЕЖДУ БИРЖЕЙ И БАНКОМ.....	32
СБЕРБАНК ПОШЕЛ ПО КАДРАМ.....	33
РАЗНОЕ	35
МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКОВ: ОКТЯБРЬ-2012.....	35

ВНЕШЭКОНОМБАНК



РГРК Голос России, Москва, 8 ноября 2012 18:32:00

БРАЗИЛИИ И РОССИИ НЕ ХВАТАЕТ ГУМАНИТАРНЫХ КОНТАКТОВ

Автор: АЛЕКСАНДР КРАСНОВ

В преддверии декабрьского визита в Москву Президента Бразилии Дилмы Роуссефф, "Голос России" побеседовал о российско-бразильских отношениях с председателем Делового совета "Россия - Бразилия", заместителем председателя "Внешэкономбанка" Сергеем Васильевым

- Как бы Вы могли охарактеризовать в общих чертах уровень российско-бразильских отношений?

- Наши политические отношения я бы оценил как очень теплые. Я считаю, что создание структур БРИКС весьма способствовало развитию контактов на политическом уровне. Что касается экономических связей, то они, в принципе, довольно тесные, но всегда хочется большего. Сотрудничество развивается, на мой взгляд, еще недостаточно интенсивно.

- "Бразилия и Россия отлично дополняют друг друга"

- Известно, что "Внешэкономбанк" давно сотрудничает с Бразильским банком развития, опыт и модель которого, судя по Вашим предыдущим интервью, учитывались ВЭБом. Как обстоят дела на сегодняшний день?

- Мы работаем вместе по вопросам развития в ряде международных организаций. Но конкретных проектов совместных инвестиций, которые отвечали бы мандату нашего и бразильского банков, пока нет ни в России, ни в Бразилии.

- Что нужно, на Ваш взгляд, чтобы они появились?

- Для этого нужны бизнесмены, которые бы проявили инициативу. Потому что если говорить о проектах российских компаний в Бразилии в сфере природных ресурсов, то, думаю, они не нуждаются в финансировании банков развития.

- В этом и прошлом году на бразильский рынок вышел ряд крупных российских компаний. Так, "Газпром" открыл свое представительство в Рио-де-Жанейро, первые инвестиции сделала ТНК-ВР ... Можно ли ждать дальнейшего развития?

- Да, есть уже три довольно крупных проекта. Все свидетельствует о больших бизнес-планах, но, повторюсь, по освоению местных природных ресурсов. А нас, банки развития, в большей степени интересует обрабатывающая промышленность, сферы технологического развития, инноваций. Здесь пока дела идут очень медленно. Существуют некоторые проекты, с которыми к нам обращаются их инициаторы, но до реализации ни один из этих проектов пока не доведен. К примеру, идея строительства завода по производству химических удобрений в штате Мату-Гросу-ду-Сул. Разговор идет уже 3 года, но прогресса не видно. Помимо финансовых, возникают и политические проблемы, потому что это связано с квотами боливийского газа, который как раз в том месте поступает в Бразилию.

- За последний год практически все страны - члены БРИКС на уровне двусторонних отношений увеличили свой торговый оборот, а Россия с Бразилией - нет. В чем, по-Вашему, причина?

- Это обусловлено некоторой спецификой нашего товарооборота. Сегодня и Бразилия, и Россия проводят политику замещения импорта. Мы реализуем программу по развитию мясного животноводства, что негативно влияет на традиционные поставки бразильского мяса. Бразилия, в свою очередь, пытается развивать собственное производство химических удобрений... Думаю, что привычная модель нашей торговли исчерпала свой потенциал роста. Но появляются новые

моменты. К примеру, сейчас, как мне известно, зашла речь о поставках в Бразилию российского зерна.

- На каком этапе находится этот проект?

- Думаю, что уже в будущем году он даст первые результаты.

- Как Вы считаете, что мы можем ожидать от предстоящего визита Дилмы Роуссефф?

- Я жду развития отношений в финансовой сфере. Потому что на прошедших встречах шла речь о расчетах в национальных валютах. И я не исключаю, что сейчас мы сможем добиться прорыва, уже чисто технического, на этом направлении. Не политического заявления о желательности расчетов, а некоторых конкретных решений по тому, как это будет делаться на практике.

Расчеты в национальных валютах - путь к тому, чтобы стимулировать инвестиции. Если российские компании зарабатывают бразильские реалы, то у них появляется стимул инвестировать эти деньги в Бразилию. Накопление капитала в наших валютах - признак зрелости двусторонних отношений.

- Очевидно, они нуждаются в качественных переменах. Чего, по-Вашему, чего в первую очередь не хватает нашим странам, чтобы добиться прогресса?

- Я считаю, что, прежде всего, нам не хватает гуманитарных контактов. Потому что отношения между людьми стимулируют и бизнес-контакты. Наш деловой совет выступил с инициативой проведения недели российской культуры в Бразилии и бразильской культуры в России. Мне кажется, что это - пусть и не прямой, но довольно эффективный способ стимулировать экономическое сотрудничество.

Мы нашли поддержку в МИД РФ, в аппарате специального представителя президента РФ по международному культурному сотрудничеству. Надеюсь, эта тема будет обсуждена в позитивном ключе и президентами двух стран.

http://rus.ruvr.ru/2012_11_08/Brazilii-i-Rossii-ne-hvataet-gumanitarnih-kontaktov/

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

ИА ФК-Новости (fcinfo.ru), Москва, 8 ноября 2012 17:37:00

ЭКСАР ЗАСТРАХОВАЛ ЭКСПОРТ РОССИЙСКОЙ ПРОДУКЦИИ НА КУБУ

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) и Общество с ограниченной ответственностью "ИНТЕР РАО - Экспорт" подписали два договора страхования по экспортным поставкам электроэнергетического оборудования в Республику Куба. Документы были подписаны в рамках 10-го заседания Межправительственной Российско-Кубинской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству в Гаване.

Со стороны ЭКСАР документы подписал генеральный директор Петр Фрадков, со стороны "ИНТЕР РАО - Экспорт" - генеральный директор Максим Сергеев.

В соответствии с договорами ЭКСАР застраховало экспортные поставки ООО "ИНТЕР РАО - Экспорт" запорной арматуры в целях модернизации ТЭС "Максимо Гомес", расположенной в г. Мариэль (Республика Куба).

ЭКСАР предоставляет страховое покрытие по коммерческим и политическим рискам.

Проект ТЭС "Максимо Гомес" реализуется в рамках межгосударственных договоренностей о расширении и укреплении российско-кубинского сотрудничества в области электроэнергетики, сообщили "ФК-Новости" в Управлении внешних коммуникаций ЭКСАР.

Справка:

Группа "ИНТЕР РАО ЕЭС" - диверсифицированный энергетический холдинг, присутствующий в различных сегментах электроэнергетической отрасли в России и за рубежом. Компания занимает лидирующие позиции в России в области экспорта-импорта электроэнергии, активно наращивает присутствие в сегментах генерации и сбыта, а также развивает новые направления бизнеса. Стратегия "ИНТЕР РАО ЕЭС" направлена на создание глобальной энергетической компании - одного из ключевых игроков мирового энергетического рынка. Установленная мощность электростанций, входящих в состав Группы "ИНТЕР РАО ЕЭС" и находящихся под ее управлением, составляет более 28 000 МВт.

ООО "ИНТЕР РАО - Экспорт" - стопроцентно дочерняя компания ОАО "ИНТЕР РАО ЕЭС", основными направлениями деятельности которой являются участие в зарубежных проектах строительства и/или модернизации генерирующих мощностей в качестве поставщика электроэнергетического оборудования и реализация проектов строительства электроэнергетических объектов "под ключ".

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) создано в октябре 2011 года. Единственным акционером ЭКСАР является Внешэкономбанк. Уставный капитал агентства составляет 30 млрд рублей. Основная цель деятельности агентства - поддержка высокотехнологичного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по экспортным кредитам и страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

<http://www.fcinfo.ru/themes/basic/materials-index-list.asp?folder=1446&foundID=317726>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

ИА Финмаркет (finmarket.ru), Москва, 8 ноября 2012 17:36:00

РОССИЯ И КОРЕЯ МОГУТ МНОГОКРАТНО УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

8 ноября. FINMARKET.RU - Объем взаимной торговли между Россией и Республикой Корея вырос за последние 5 лет в три раза, достигнув \$25 млрд. Реализация задач по формированию современной инфраструктуры, созданию высокотехнологичных рабочих мест, развитию Дальнего Востока, поставленных президентом России Владимиром Путиным, очевидно, приведет к еще более значительному, возможно, взрывному росту объемов экономического сотрудничества между двумя странами.

Такое заявление сделал президент Ассоциации региональных банков России, депутат Госдумы Анатолий Аксаков в ходе тематического заседания, посвященного банкам и финансам, на Международном экономическом форуме в Сеуле. "Мы наблюдаем перемещение центров развития мировой экономической системы с запада на восток. Китай, Россия, Индия, страны юго-восточной Азии, в том числе Республика Корея являются драйверами экономического роста глобальной экономики. Несмотря на мировой кризис, в этих странах наблюдается экономический рост, увеличивается товарооборот", - подчеркнул А.Аксаков.

По его словам, уровень сложившихся экономических связей, потенциал их развития требует соответствующего банковского обслуживания. Необходимо отметить, что корейские банки стали выходить на российский рынок достаточно активно: Woori Bank, Korea Exchange Bank и другие открыли свои подразделения в России. Некоторые российские кредитные организации, например Сбербанк, заключили соглашения с корейскими партнерами для реализации совместных проектов.

Корейская сторона проявляет большой интерес к развитию отношений с регионами России, в том числе с региональными банками как возможными партнерами по отбору проектов для их совместной поддержки, прежде всего проектов в сфере малого бизнеса в обеих странах. В этой связи большие надежды мы связываем с соглашением, предписанным в Сеуле между Внешэкономбанком России и Индустриальным банком Кореи, отметил А.Аксаков.

<http://finmarket.ru/z/news/news.asp?id=3120386>

РОССИЯ-БЮДЖЕТ-ДОПДОХОДЫ-РАСПРЕДЕЛЕНИЕ

08.11.2012 18:24:56 MSK

МИНФИН РАСПРЕДЕЛИЛ 200 МЛРД РУБ. ПОСТУПЛЕНИЙ ОТ АКЦИЙ СБЕРБАНКА И ДИВИДЕНДОВ РОСНЕФТЕГАЗА

Москва. 8 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Минфин РФ внес в правительство проект закона о внесении изменений в федеральный бюджет-2012, в котором распределены почти 200 млрд рублей дополнительных доходов.

Как говорится в письме замминистра финансов Андрея Иванова, отправленном в правительство 31 октября (с его текстом ознакомился "Интерфакс"), законопроект предусматривает доходы от перечисления части прибыли в связи с продажей ЦБ РФ акций Сбербанка (ПТС: SBER) - 149 млрд рублей, а также от дивидендов на акции "Роснефтегаза" - 50,2 млрд рублей.

Самая большая статья предполагаемых расходов - инвестпроекты в сфере развития транспортной и энергетической инфраструктуры Дальнего Востока (77,9 млрд рублей). В частности, 10 млрд рублей предназначено на автодороги в регионе. Это позволит в 2013 году построить и реконструировать более 150 км дорог и завершить строительство четырех мостов, говорится в письме. ОАО "РусГидро" (ПТС: HYDR) получит 50 млрд рублей через взнос в уставный капитал для строительства первой очереди Якутской ГРЭС-2, Сахалинской ГРЭС-2, ТЭЦ в Советской Гавани, второй очереди Благовещенской ТЭЦ. Фонд развития Дальнего Востока и Забайкалья должен получить 15 млрд рублей посредством имущественного взноса государства в материнскую структуру - Внешэкономбанк. Наконец, 1,5 млрд рублей и 1,35 млрд рублей соответственно получают ОАО "Сахалинская энергетическая компания" (на развитие сетей) и ОАО "ДВЭУК" (строительство линии электропередачи для обеспечения магаданского аэропорта "Сокол").

Российский фонд прямых инвестиций, как и ожидалось, получит 62 млрд рублей, в том числе 25 млрд рублей - для проектов на территории Дальнего Востока и Байкальского региона.

Из 27,9 млрд рублей, предназначенных на развитие объектов транспортного комплекса столичного региона, Москва получит 11 млрд рублей. Вложение такой суммы позволит увеличить пропускную способность улично-дорожной сети, в том числе Можайского шоссе с 80 тыс. до 150 тыс. автомобилей в сутки, отмечено в документе. Московской области причитается 12 млрд рублей на строительство и реконструкцию восьми объектов дорожного хозяйства. В числе задач - улучшение транспортной связи со Сколково и устранение заторов на пересечении с железнодорожными путями. Еще 4,9 млрд рублей планируется выделить на реализацию ОАО "РЖД" (ПТС: RZHD) и госкомпанией "Автодор" инвестпроектов в Подмосковье (3,4 млрд рублей - на реконструкцию путей на участке Москва-Крюково для улучшения условий движения "Сапсанов" и сокращения интервалов движения электричек; 1,5 млрд рублей - на тоннель под дорогой М-1 "Беларусь").

Еще 18,2 млрд рублей предназначено на другие объекты транспортной инфраструктуры - 2,4 млрд рублей на северный обход Рязани, 3,5 млрд рублей на путепроводы на маршрутах высокоскоростных поездов в Санкт-Петербурге и Ленобласти, 1 млрд рублей - на реконструкцию аэропорта в Белгороде, 11 млрд рублей - на мосты (через реку Сура и железную дорогу в Пензе, переход через Обь в Новосибирске, мост в районе Балаково, мост через реку Вах в ХМАО, второй пусковой комплекс моста через Волгу в Волгограде), а также первоочередные объекты дорожного хозяйства в Мордовии, Свердловской и Кемеровской областях. Еще 300 млн рублей будет направлено на "Западный скоростной диаметр" - это позволит высвободить средства петербургского бюджета на другие цели.

На увеличение уставного капитала "Холдинга МРСК" в законопроекте предусмотрено 7 млрд рублей (в том числе на "сочинские" расходы).

Промышленность получит 6,5 млрд рублей - 5,5 млрд рублей на расширение производства авиадвигателей SaM146 и 1 млрд рублей на приобретение пакета акций ОАО "Судостроительный завод "Северная верфь".



ПРАЙМ (1prime.ru), Москва, 8 ноября 2012 22:53:00

ФСФР ЗАРЕГИСТРИРОВАЛА ЖИЛИЩНЫЕ ОБЛИГАЦИИ ИПОТЕЧНОГО АГЕНТА ИТБ 1 НА 3,3 МЛРД РУБ

МОСКВА, 8 ноя - Прайм. Федеральная служба по финансовым рынкам (ФСФР) России зарегистрировала жилищные облигации ЗАО "Ипотечный агент ИТБ 1" с ипотечным покрытием класса "А" и класса "Б" общим объемом 3,333 миллиарда рублей, говорится в сообщении ведомства.

К размещению по открытой подписке на Московской бирже планируются облигации класса "А" объемом 2 миллиона 399,952 тысячи штук и класса "Б" в количестве 933,315 тысячи штук. Номинал - 1 тысяча рублей.

Выпускам присвоены государственные регистрационные номера 4-01-79143-Н в 4-02-79143-Н.

Погашение облигаций класса "А" будет осуществляться частями, в начале февраля, мая, августа и ноября каждого года с даты размещения. Дата полного погашения облигаций - 3 августа 2045 года.

Ранее заместитель директора департамента розничных операций Инвестторгбанка Эмма Пономарева сообщила агентству "Прайм", что банк планирует в октябре текущего года разместить свой дебютный выпуск ипотечных ценных бумаг объемом около трех миллиардов рублей в рамках первой программы Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) по приобретению облигаций с ипотечным покрытием.

Она сообщила, что размер купона по старшему траншу составит 8,75% годовых, необходимый уровень рейтинга облигаций старшего транша Moody's - Ваа3, организатором выпуска выступит "ВТБ Капитал".

По ее словам, в 2013 году Инвестторгбанк также планирует разместить ипотечные облигации объемом до 6 миллиардов рублей в рамках программы Внешэкономбанка и 3 миллиарда рублей по третьей программе секьюритизации ипотечных активов ОАО "АИЖК". Срок обращения облигаций составит не более 5 лет.

Инвестторгбанк, АИЖК и "ВТБ Капитал" подписали 28 июня 2012 года трехстороннее соглашение об организации выпуска ипотечных ценных бумаг на сумму 3 миллиарда рублей по третьей программе АИЖК.

Организатором также выступит "ВТБ Капитал".

В рамках же программы Внешэкономбанка возможно инвестирование до 150 миллиардов рублей в ипотечные облигации, выпущенные банками и АИЖК на кредиты, выданные на строящееся жилье или квартиры в новостройках.

Инвестторгбанк работает с 1994 года и является универсальным банком, обслуживающим предприятия и организации различных форм собственности, компании малого и среднего бизнеса, частных клиентов. Главе совета директоров банка Владимиру Гудкову принадлежит 19,2% акций Инвестторгбанка.

<http://www.1prime.ru/news/0/%7B86080755-4D9D-45DC-A23A-26112700005E%7D.uif>

Forbes.ru, Москва, 8 ноября 2012 9:29:00

ПОЧЕМУ В РОССИИ НЕ БУДЕТ МЕЖДУНАРОДНОГО ФИНАНСОВОГО ЦЕНТРА

Автор: Олег Буклемишев экономист

Огосударствление финансового сектора дошло до таких пределов, что правительство в принципе не может проводить рыночно ориентированную политику

Если называть вещи своими именами, то четыре года работы по созданию международного финансового центра завершились полным провалом. Недавно полученное в рейтинге финансовых систем Всемирного экономического форума 39-е место России из 62-х (против 36-го в 2008 году) говорит само за себя.

На первый взгляд, это довольно странно, если принять во внимание бурную активность, которую развили государственные структуры по преобразованию различных секторов финансового рынка. Многие из предпринятых властями мер были вполне разумны и должны были дать положительный результат.

Почему этого не произошло? Чтобы разобраться, приглядимся к отдельным картинкам из жизни отечественного финансового сектора.

Пенсионная система

Одной из главных целей начатой в 2002 году пенсионной реформы было формирование в экономике "длинных" инвестиционных ресурсов и развитие посреднических институтов, специализирующихся на инвестировании пенсионных сбережений. Однако уже через три года под влиянием сиюминутных обстоятельств установленные правила игры были правительством изменены: круг лиц, имеющих право на накопительную пенсию, и, соответственно, объемы средств, идущие на пенсионное накопление, оказались радикально урезаны.

Сегодня подавляющее большинство участников накопительной системы (примерно три четверти или почти 60 млн человек) по-прежнему пользуются услугами государственной управляющей компании, **Внешэкономбанка**, инвестиционная декларация которого предусматривает безусловное доминирование в портфеле государственных ценных бумаг. Другими словами, 2 триллиона рублей долгосрочных пенсионных сбережений по большей части курсируют по внутригосударственному контуру. Намеченное расширение перечня разрешенных направлений инвестиций в лучшем случае добавит к ним госкомпании с суверенным уровнем рейтинга.

Теперь премьер-министр Дмитрий Медведев заявляет, что накопительный пенсионный элемент "себя не оправдал", а ведомства вынашивают планы по полной его ликвидации. Похоже, в любом случае, дело, начатое так называемой "валоризацией" пенсий 2010 года, будет довершено: акцент российской пенсионной системы решительно сместится в сторону государственного распределения.

Бюджетные фонды

В Резервном фонде и Фонде национального благосостояния, которые призваны служить долгосрочной устойчивости бюджетной и пенсионной систем России, по состоянию на 1 ноября в совокупности скопилось 4,7 трлн. руб. или 7,7% ВВП. При этом доходы Резервного фонда формируются за счет его "инвестирования" в Банк России, а Фонда национального благосостояния - еще и на депозиты во **Внешэкономбанке**. В частности, за счет последних в кризис финансировался субординированный кредит контролируемому государством "Газпромбанку", а впоследствии - его дополнительная капитализация путем приобретения новой эмиссии акций.

Банковская система

По оценке рейтингового агентства Moody's, государство на сегодня контролирует уже не менее 60% банковского сектора. Частные коммерческие и инвестиционные банки как один жалуются на неравные условия конкуренции с госсектором. Так, по данным "РИА Рейтинг" на счетах ведущих госбанков страны в 2011 году оказалось свыше половины от привлеченных средств госкомпаний и бюджетов всех уровней - примерно 10 трлн. руб.

В условиях ставшего уже хроническим дефицита ликвидности, помимо прямой зависимости банков от государства, растет и косвенная - по состоянию на 1 ноября их задолженность перед ЦБ по обеспеченным кредитам составила 733,8 млрд. руб, увеличившись за три месяца на 20%. На аукционах репо кредитные организации в день занимают у главного банка страны по 1,2-1,3 трлн. руб. Аналитики Moody's считают, что доля средств ЦБ в пассивах банковской системы продолжит расти и к концу следующего года увеличится с нынешних 6-7% до 10-15%.

Страхование

Неожиданной обузой для государства стало обязательное страхование различных бюджетных организаций: Минфин сетует на обременительные административные издержки (на организацию тендеров по выбору страховых организаций и пр.), а также на высокие расценки страховщиков, включающих в себестоимость большой объем затрат, непосредственно не связанных с оказанием услуг государству. Выход предлагается, прямо скажем, традиционный: создание специализированного федерального страхового агентства для организации обязательного страхования органов государственной и муниципальной власти.

Между тем страховой рынок - один из немногих финансовых секторов, где государство планомерно избавлялось от активов и теперь не доминирует. Государственный спрос на обязательные страховые услуги, по оценкам, составляет примерно 10% совокупного объема рынка. Мало того, что в случае формирования специализированного агентства частные страховщики лишатся этих сумм, но и сэкономившее государство, вопреки очевидной логике, замкнет свои риски на самое себя.

Все перечисленные сюжеты - симптомы одной и той же болезни. Огосударствление финансового сектора страны дошло уже до таких пределов, что правительство в принципе не может проводить рыночно ориентированную политику: при выработке мер и их реализации во главу угла естественно встают особые интересы принадлежащих государству структур. Даже самые разумные и взвешенные подходы в этих условиях оказываются обречены. Функционирование замкнутого на самое себя квазирынка, где действует искаженная система ценностей, напроочь исключает повышение открытости и международной конкурентоспособности российского финансового сектора.

<http://www.forbes.ru/sobytiya-column/199019-pochemu-v-rossii-ne-budet-mezhdunarodnogo-finansovogo-tsentra>

БИЗНЕС



Ведомости, Москва, 9 ноября 2012

БИРЖА БЕЗ РЖД

Автор: Максим Товкайло, ВЕДОМОСТИ

Как продать монополию

Минтранс и Минэкономразвития спорят о форме приватизации 5% РЖД. Первое ведомство хочет продать акции ВЭБу или портфельному фонду, второе предпочло бы вывести монополию на биржу

Правительство планирует приватизировать 25% минус 1 акция РЖД до 2016 г. 5% могут быть проданы уже в 2013 г. на бирже, говорил министр экономического развития Андрей Белоусов. Решение согласовано с Минтрансом и РЖД, оно позволит сделать компанию публичной и оценить для дальнейшей продажи, объяснял он.

Но вчера замминистра транспорта Алексей Цыденов заявил, что 5% монополии должны быть проданы путем частного размещения через инвестбанки: "Это будет не публичная продажа ... На IPO еще компания не готова выходить" (цитата по "Интерфаксу"). По его словам, купить акции может ВЭБ или портфельный фонд. Не торопится выводить компанию на биржу и президент РЖД Владимир Якунин. "Нужно провести сначала частное размещение в пользу инвестора с госучастием (например, ПФР) - ... до 5%. А затем ... приватизация должна быть в виде IPO", - говорил он в октябре на круглом столе "Ведомостей". Позиция не изменилась, комментирует представитель РЖД.

Деньги при продаже могут достаться самой компании. Вице-премьер Аркадий Дворкович в интервью "Ведомостям" в сентябре допускал приватизацию РЖД в форме допэмиссии. Такие планы сохраняются, подтверждает сотрудник аппарата правительства.

Решение о способе продажи будет приниматься в 2013 г., говорит сотрудник аппарата правительства. Минэкономразвития будет рекомендовать публичное размещение, но возможно и частное, отмечает высокопоставленный чиновник ведомства. Представитель ВЭБа от комментариев отказался. Формальных ограничений для участия ВЭБа в приватизации нет - он не является госкомпанией и имеет право покупать госактивы.

Странная логика у Минтранса, удивляется инвестбанкир, занимающийся приватизацией: "Если компания не готова к IPO, то почему она может быть готова к частному размещению? В обоих случаях требования у инвесторов одинаковые". К тому же продавать акции через частное размещение придется с дисконтом, предупреждает он.

Продажа акций ВЭБу - переключивание из одного государственного кармана в другой, замечает другой инвестбанкир. А вот привлечь известный портфельный фонд - разумная идея, продолжает он: "Так делают многие компании, наличие инвестфонда в капитале положительно сказывается на цене публичного размещения".

5% можно продать и на бирже, РЖД по силам подготовиться к листингу, считает партнер ФБК Игорь Николаев: "Если этим не заниматься, то она никогда не будет готова". Основная проблема РЖД в том, что структурная реформа в железнодорожной отрасли так и не была проведена, полагает он.-

РОССИЯ-РЖД-ПРИВАТИЗАЦИЯ-МНЕНИЕ-2

08.11.2012 18:34:41 MSK

ПАКЕТ В 5% АКЦИЙ РЖД МОЖЕТ БЫТЬ ПРОДАН ВЭБУ ИЛИ КАКОМУ-ЛИБО ФОНДУ - ЗАМГЛАВЫ МИНТРАНСА

(добавлен текст после 2 абзаца)

Москва. 8 ноября. ИНТЕРФАКС - Пакет акций ОАО "Российские железные дороги" (РТС: RZHD) (РЖД) в размере 5% может быть продан Внешэкономбанку (ВЭБ) или какому-либо фонду, сообщил заместитель министра транспорта РФ Алексей Цыденов журналистам в четверг.

"Это будет не публичная продажа, то есть это не IPO. На IPO еще компания не готова выходить. Это будет продажа, скорее всего, или ВЭБу, или какому-то из фондов", - сообщил он.

Ранее представитель Минтранса сообщал "Интерфаксу", что приватизация 5% акций РЖД предполагает проведение дополнительной эмиссии, а способ ее размещения будет определять правительство.

Глава Минэкономразвития Андрей Белоусов заявлял о том, что правительство рассматривает возможность пилотной приватизации пакета РЖД в размере до 5% в 2013 году.

План приватизации государственных активов, утвержденный правительством, предполагал продажу 25% минус 1 акция монополии в 2012-2013 гг.

газета.ru

Газета.ру, Москва, 8 ноября 2012 20:31:00

РЖД КВАЗИПРИВАТИЗИРУЮТ

Автор: ЕКАТЕРИНА КАРПЕНКО

Правительство одобрило инвестпрограмму РЖД на 2013 год, 5% акций компании купит ВЭБ. Пилотная продажа акций РЖД будет квазиприватизационной сделкой. 5% бумаг, включенные в программу приватизации на 2013 год, выкупит ВЭБ. Другие источники пополнения инвестпрограммы железных дорог - продажа "дочек" и кредиты. В Минэкономразвития уверены, что монополии нужно активнее сокращать расходы.

Правительство одобрило инвестпрограмму Российских железных дорог (РЖД) на 2013 год в размере 411,5 млрд рублей. В 2014-2015 годах показатель запланирован на уровне 360 млрд рублей и 346 млрд рублей соответственно. В 2012 году монополии удалось сэкономить более 60 млрд рублей, в результате инвестпрограмма выросла до 492,1 млрд рублей.

Программа на 2013-15 годы предусматривает реконструкцию путей (250 млрд рублей), меры технологической безопасности (425 млрд рублей), закупку локомотивов и вагонов. В 2013 году РЖД купит 770 локомотивов, в 2014 и 2015-м будет приобретать по 700 ежегодно. В следующем году парк компании должен пополниться 274 вагонами электричек. РЖД также обещает за три года оптимизировать затраты на 127 млрд рублей.

Министр транспорта Максим Соколов признал, что высокий уровень износа железнодорожной инфраструктуры при таких объемах вливаний сохранится (в 2015 году это 84% путей).

Глава РЖД Владимир Якунин как всегда жаловался, что отрасли нужны государственные деньги на развитие, доступ частным инвесторам закрыт, а ресурсы для пополнения инвестпрограммы ограничены. По словам топ-менеджера, к 2015 году РЖД практически исчерпают два источника инвестиций - доходы от приватизации и кредиты. В июне план по заимствованиям на 2012 год оценивался в 100 млрд рублей, в последующие 3-5 лет - 60-80 млрд ежегодно. И Соколов, и Якунин говорили, что соотношение долга к EBITDA (прибыль до вычета налогов, амортизации и процентов по кредитам) в 2013-2015 годах будет на уровне 2,2, 2,4, 2,5.

Продажа активов в 2012-2013 годах должна принести около 118 млрд рублей. В этом году самая крупная сделка - продажа оставшегося пакета (25% + 1) Первой грузовой компании. Независимая транспортная компания Владимира Лисина, заплатившая в прошлом году 125 млрд рублей за 75% минус 1 акция ПГК, предложила за актив 50 млрд рублей. Также на пакет претендует АФК "Система".

Глава Минэкономразвития Андрей Белоусов напомнил о запланированной приватизации РЖД. Пилотный проект - продажа 5% акций в 2013 году.

По словам замминистра транспорта Алексея Цыденова, доля может быть перейти к ВЭБу или "какому-либо инвестфонду". Чиновник полагает, что для IPO монополия не готова.

По мнению Белоусова, проблема "практически нулевой" прибыли РЖД связана не с уровнем тарифа и доходами от перевозок, а с резким ростом сопутствующих расходов.

"Именно из-за этого сегодня происходит основная драма", - говорил Белоусов. По его словам, резервы РЖД по сомнительным долгам в 2012 году составляют 63 млрд рублей, а в 2013 году - 80 млрд рублей. Социальные расходы - 30 млрд рублей. Долговая нагрузка высока, признал глава МЭР, но отметил, что здесь ресурс есть - некоторые компании работают с коэффициентом 2,5-2,7. Рискованным считается соотношение 3, считает Белоусов.

Разошлись мнения и относительно рентабельности железнодорожных перевозок. Белоусов говорил о 10%, Соколов и Якунин - о 4,5%.

Кроме того, жаловался Якунин, тарифы правительство рассчитывает на основе "пессимистической оценки стоимости нефти". "Ни разу тарифы не поднимались выше реального изменения цен в промышленности. Тарифная политика никогда не корректировалась", - сетовал глава РЖД.

В 2013 году тарифы на грузоперевозки повысятся на 7%, на пассажирские (плацкарта) - на 10%. Для изыскания денег на инвестпрограмму РЖД предлагала увеличить грузовой тариф на 11,7%, где 4% должна была составлять инвестиционная составляющая. Монополии в этом запросе отказали.

Но тему отмены поездов и нехватки 26 млрд рублей субсидий на пригородные перевозки Якунин на заседании правительства уже не поднимал.

Правительству и РЖД удалось согласовать концепцию развития пригородных перевозок. Предполагается, что в расчет затрат РЖД будет закладываться инвестиционная составляющая, выпадающие доходы будут компенсированы, проезд льготников - полностью оплачиваться. Кроме того, для безбилетников в электричках разработают новые штрафы и методы их взимания. Снижение инвестпрограммы год от года - тревожная тенденция не только для компании, но и для всей страны, полагает директор департамента стратегического анализа компании ФБК Игорь Николаев.

"Когда одна из крупнейших монополий планирует такое резкое снижение вложений в основной капитал, это значит, что темпы экономического роста, которые нарисованы в прогнозе - 3,8% в 2013 году - ставятся под большой вопрос", - говорит эксперт, добавляя, что "рост экономики прямо зависит от инвестиций в основной капитал".

Сеть РЖД требует государственных вливаний, согласен аналитик БКС Игорь Краевский. "На все денег не хватит, поэтому нужно исходить из соображений экономической эффективности и инвестировать в те проекты, которые пользуются наибольшим спросом: поддерживать инфраструктуру", - говорит эксперт. Он отмечает, что отсутствие механизмов прихода частных инвесторов в инфраструктуру - не единственная проблема. Срок окупаемости проектов - 20-30 лет.

Но к перспективе продажи 5% РЖД ВЭБу эксперт относится скептически - вложение будет "перекладыванием денег из одного кармана в другой".

Похоже, других покупателей нет, полагает Краевский: "В России стратегических инвесторов нет. Западным компаниям этот актив вряд ли будут продавать. Перспектива открытого размещения выглядит пессимистической - ни правительство, ни РЖД не определились с конфигурацией компании: будет ли она инфраструктурной или оператором подвижного состава". Правительство утвердило инвестиционную программу РЖД на 2013 год

<http://www.gazeta.ru/business/2012/11/08/4845577.shtml>

08/11/2012 20:49:00

ПАКЕТ ИЗ 5% АКЦИЙ РЖД МОЖЕТ БЫТЬ ПРОДАН ВЭБУ ИЛИ ОДНОМУ ИЗ ФОНДОВ - МИНТРАНС [ВЕРСИЯ 1]

Добавлены комментарии источника в РЖД и бэкграунд (после третьего абзаца).

МОСКВА, 8 ноя - Прайм. Пакет акций ОАО "РЖД" <RZHD03> в размере 5% может быть продан Внешэкономбанку или какому-то из фондов, сообщил замминистра транспорта РФ Алексей Цыденов на брифинге в четверг.

"Это будет не публичная продажа, то есть это не IPO... Это будет продажа, скорее всего, или ВЭБу, или какому-то из фондов", - сказал замминистра.

Он отметил, что РЖД еще не готовы к IPO.

Источник в РЖД сообщил агентству "Прайм" в четверг, что компания считает целесообразным в 2013-2014 году продать 5% в пользу пенсионного фонда, создать кредитную историю, а оставшиеся 20% продавать в 2015-2016 году в рамках IPO.

"5% продается госфонду, чтобы не терять государственный контроль, а потом он может продать этот пакет, например, в рамках того же IPO, с большим апсайдом, и заработать денег пенсионерам", - пояснил он.

По оценкам инвестбанкиров, добавил собеседник агентства, стоимость пакета РЖД с 2013 по 2016 год возрастет в несколько раз при условии долгосрочной тарифной политики.

Минэкономразвития выступило с предложением приватизировать до 5% инфраструктурной госмонополии в 2013 году. По мнению главы министерства Андрея Белоусова, приватизация этого пилотного пакета важна для того, чтобы, по сути, сделать компанию публичной и провести рыночную оценку ее стоимости.

Правительство РФ в июне утвердило план, согласно которому в 2012-2013 годах предполагалось приватизировать 25% минус одна акция РЖД. Глава железнодорожной монополии Владимир Якунин тогда же заявил, что считает нереальной приватизацию такого пакета в 2012-2013 годах и делать это надо после 2015 года. Он пояснил, что продавать акции РЖД надо не раньше, чем будет принято решение о том, что завершён запрограммированный этап реформирования, и когда будет стабилизация на финансовых рынках и в экономической области в целом.

Британская газета Independent со ссылкой на слова Якунина позднее сообщала, что РЖД, стоимость которых оценивается более чем в 1,7 триллиона рублей, в рамках приватизации могут разместить акции на фондовой бирже Лондона в 2015-2016 годах.

В октябре текущего года Якунин в интервью агентству "Прайм" говорил, что считает разумным размещать в случае приватизации компании на первоначальном этапе 5-10% акций. По его мнению, привлечение ряда инвесторов из числа крупных фондов позитивно скажется на дальнейшем совершенствовании управленческого звена компании, выработке стратегии и ее авторитете.

В конце октября газета "Коммерсант" со ссылкой на источник в министерстве экономического развития РФ сообщила, что правительство РФ предварительно рассматривает вариант private placement небольшого пакета РЖД.

ТЕПЛО ЗАМОРОЗИЛО ТГК-7

Автор: Елена КОЛЫЧЕВА

У компании снижается выручка и растут убытки

Убытки ВоТГК в 2012 году выросли на 70% и по итогам девяти месяцев работы составляют почти 1,3 млрд руб. Падение выручки на 6 млрд руб. за этот же период в КЭС-Холдинге, контролирующем волжскую генерацию, объясняют снижением потребления и увеличением средней температуры наружного воздуха. По оценкам экспертов, ситуация улучшится к концу года, хотя из убытков компания может и не выйти. Это, в свою очередь, может негативно отразиться на программах модернизации оборудования. Впрочем, в критичной ситуации помогут акционеры, убеждены эксперты.

Выручка ОАО "Волжская ТГК" (ТГК-7) по итогам трех кварталов 2012 года сократилась почти на 6 млрд руб., по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Так, за девять месяцев деятельность компании принесла ей 34,96 млрд руб., в то время как год назад - 40,998 млрд. Как следует из отчета о прибылях и убытках, сильнее других упала выручка от продажи электроэнергии - до 12,886 млрд (с 18,4 млрд руб. годом ранее). При этом компания нарастила продажу мощностей до 4,2 млрд (было 4,127 млрд) и теплоносителей (с 0,919 млрд до 1,5 млрд). Выручка от продажи теплоэнергии сократилась с 16,5 млрд до 15,9 млрд руб. "За девять месяцев получен чистый убыток в размере 1,289 млрд руб., что объясняется сезонным характером деятельности компании. По итогам года планируется улучшение финансовых показателей в связи с тем, что основная выручка приходится на осенне-зимний период", - заявили вчера в КЭС-Холдинге, контролирующем волжскую генерацию. Существенное падение выручки в компании объяснили "сокращением объемов перепродажи покупной электроэнергии" и "увеличением средней температуры наружного воздуха". При этом в компании настаивают, что снижение финпоказателей не скажется на инвестпрограмме. Впрочем, некоторые сбои все же есть. Так, например, с опозданием была введена Сызранская ТЭЦ, в компании задержку объясняли "некачественной поставкой и выходом из строя нескольких компрессоров компании Энергаз".

ОАО "ВоТГК" объединяет генерирующие и теплосетевые активы в Самарской, Саратовской, Оренбургской и Ульяновской областях. Общая установленная мощность 21 станции, входящей в ВоТГК по электрической энергии - 6879,7 МВт, по тепловой энергии - 30687,2 Гкал/ч. м. Согласно последнему квартальному отчету ВоТГК, "ИНТЕР РАО ЕЭС" принадлежит 18,04% акций, ООО "КЭС-Холдинг" Виктора Вексельберга - 24, 86%, кипрская Integrated Energy Systems Limited контролирует 19,34%, ЗАО "Газпромбанк-Управление активами" - 14,43%, MEROL TRADING LIMITED - 6,63%. Аналитик "Инвесткафе" Андрей Сахаров отмечает, что снижение объемов выручки характерно не только для ТГК-7, но и для остальных генераций КЭС-Холдинга. "По сравнению с аналогичным периодом 2011 года снижение выручки ТГК-5 составило 16% (с 17,996 млрд до 15,09 млрд руб.), а у ТГК-6 - 19% (с 22,58 млрд до 18,28 млрд)", - пояснил Андрей Сахаров. "Более высокая температура наружного воздуха и раннее окончание отопительного сезона в первом полугодии 2012 года привели к снижению отпуска с коллекторов тепловой энергии и, в результате, к снижению выработки и выручки от электроэнергии", - поясняет Андрей Пальянов из УК "Финам Менеджмент". "Падение выручки связано с падением рыночных цен на электроэнергию примерно на 2% в первой ценовой зоне (Европа и Урал)", - убежден аналитик ФК "Открытие" Сергей Бейден. По его словам, все ТГК (за исключением ТГК-1, ТГК-3, ТГК-10) "имеют низкие прибыли или убытки, что в определенной степени может привести к некоторым задержкам в выполнении инвестпрограмм". "Инвестпрограмма ТГК-7, скорее всего, будет выполнена в срок, учитывая поддержку группы КЭС со стороны ВЭБ (недавнее предоставление кредитов ТГК-9 на два инвестпроекта в рамках ДПМ)", - уверен Сергей Бейден.

По оценкам аналитиков, до конца 2012 года основные финансовые показатели ВоТГК значительно ухудшиться не должны. "Это связано в первую очередь с увеличением спроса на тепловую энергию после начала отопительного сезона. Это определяющее обстоятельство, так как наибольшую долю в выручке ВоТГК формируют продажи тепловой энергии - порядка 46%", - резюмирует Андрей Сахаров.

Елена Колычева

РБК daily, Москва, 9 ноября 2012

ВТБ ПОЗВАЛ АГРАРИЯ В ЛОНДОН

Автор: АНТОН ВЕРЖБИЦКИЙ, АЛЕКСЕЙ КУЗЬМЕНКО

Банк требует от главы агрохолдинга САХО вернуть долг в 1,1 млрд рублей

Как стало известно РБК daily, желая взыскать долг с главы агрохолдинга САХО Павла Скурихина, банк ВТБ обратился в лондонский суд. Банк давал кредиты предприятиям САХО, в том числе под личное поручительство бизнесмена, обязательства по которым, по мнению банка, не были исполнены. Общая сумма таких кредитов превышает 1,1 млрд руб. Банк посчитал, что г-н Скурихин имеет активы в Англии, и потребовал их арестовать.

Банк ВТБ подал иск в Высокий суд Лондона в отношении председателя совета директоров "Сибирского аграрного холдинга" (САХО) и главы Национального союза зернопроизводителей Павла Скурихина. Поводом стали 18 кредитов, выданных ВТБ компаниям группы САХО с личным поручительством г-на Скурихина. Общая задолженность по этим кредитам составляет порядка 12,7 млн фунтов. В иске также указаны несколько английских компаний - Pikeville investments и Perchwell Holdings, по мнению ВТБ, связанных с г-ном Скурихиным. Судья Элизабет Глостер приняла решение принять обеспечительные меры, касающиеся продажи его активов в Англии, и предоставить часть запрашиваемой информации ВТБ по компаниям, которыми может владеть г-н Скурихин (решение суда имеется в распоряжении РБК daily).

Также ВТБ потребовал принять обеспечительные меры в отношении трех домов в Италии, салона красоты Paradis De Beaute SRL (принадлежат Pikeville investments). Банкиры считают, что эта компания связана с женой г-на Скурихина. Кроме того, банк может заморозить активы Perchwell Holdings, которая является 100% держателем акций Tunnelson Holdings, фигурирующей среди аффилированных лиц предприятий САХО. В пресс-службе ВТБ заявили, что будут добиваться "возврата средств в рамках действующего законодательства".

Источник, осведомленный о процессе, рассказал РБК daily, что заявление в лондонский суд подано в поддержку исков против г-на Скурихина в России. Они были поданы в связи с неисполнением им обязательств по договорам личного поручительства, которые обеспечивали кредитные обязательства компаний группы САХО, объяснил собеседник. Общая сумма требований банка к г-ну Скурихину по договорам личного поручительства составляет около 1,12 млрд руб.

ВТБ посчитал, что раз бизнесмен имеет активы в Англии, то это дело подпадает под юрисдикцию Высокого суда. Вчера банк получил решение Высокого суда, обязывающее г-на Скурихина предоставить информацию, которая должна подтвердить, что активы, на которые был наложен арест, находятся под его контролем.

Сам г-н Скурихин вчера отказался комментировать судебное разбирательство в лондонском суде.

ВТБ уже давно пытается взыскать долги с "дочек" САХО в российских судах. В декабре 2011 года банк подал иск в Арбитражный суд Омской области о взыскании 13,6 млн руб. с 11 предприятий, входящих в САХО. Однако в сентябре текущего года суд лишь частично удовлетворил исковые требования, взыскав в пользу банка 8,5 млн руб. В сентябре 2012 года ВТБ вновь обратился в Арбитражный суд Омской области с требованием взыскать с "САХО Агро" и еще десяти предприятий агрохолдинга совокупно 150 млн руб.

В июне текущего года Внешэкономбанк также обратился в Арбитражный суд Москвы, требуя совокупно взыскать с "дочек" САХО - "Форнакс", "САХО-Агро Ульяновск" и "Хлебник" 1,27 млрд руб. Очередное заседание по этим искам запланировано на конец ноября. В том же месяце Внешэкономбанк требовал взыскать с "САХО Агро", а также предприятий "Агрофирма Плодородие", "Агрокомплекс Теплый", "Тульская нива" 696,14 млн руб., и в октябре суд удовлетворил этот иск. Также на рассмотрении суда находится заявление банка о взыскании с этих же компаний 1,38 млрд руб.

ВТБ хочет забрать у Павла Скурихина дома в Италии и салон красоты супруги бизнесмена за долги.



ПРАЙМ (1prime.ru), Москва, 8 ноября 2012 16:04:00

СУХОЙ НАДЕЕТСЯ НА ДАЛЬНЕЙШУЮ ПРОДАЖУ ЛАЙНЕРОВ SSJ-100

© РИА Новости

Трагическая катастрофа авиалайнера Sukhoi SuperJet-100 (SSJ-100), разбившегося полгода назад на Западной Яве в Индонезии, не стала серьезным препятствием на пути программы, которую наблюдатели называют самым амбициозным проектом отечественного авиапрома, сказал РИА Новости старший вице-президент ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) по работе с заказчиками Игорь Сырцов.

Делегация ГСС прибыла в Джакарту для участия в выставке и международном форуме по вопросам обороны Indo Defence 2012 Expo & Forum.

"Сказать, что негативных последствий не было вообще, мы не можем: любая трагедия такого плана отражается и на репутации, и на положении компании, и на настроениях заказчиков, однако все же она не повлияла. ... Более того, могу сказать, что даже наш индонезийский заказчик - авиакомпания Sky Aviation, которая сама потеряла больше всего людей в этой катастрофе, не отказалась от сотрудничества с нами, и до конца этого года мы осуществим поставку первого самолета, а в следующем году продолжим выполнение обязательства о поставке ей 12 авиалайнеров", - сказал Сырцов.

Лайнер SSJ-100 с бортовым номером 97004, выполнявший первый в своей истории демонстрационный тур по шести странам Азии, 9 мая врезался в склон горы Салак в Индонезии. На борту находились 45 человек, в том числе восемь россиян, все они погибли. Причиной катастрофы, предварительно, признали человеческий фактор, самолет был исправен.

УСПЕШНАЯ СЕРТИФИКАЦИЯ

"Я могу официально заявить, что ни один из наших заказчиков не заявил после катастрофы о приостановке взаимоотношений с нами, или о какой-то паузе. Все отнеслись к этой ситуации с большим пониманием, да и сам характер этой катастрофы ясно показывает специалистам, что причины несчастья лежат не в сфере технической", - продолжил собеседник агентства.

Как отметил топ-менеджер ГСС, пока еще не обо всем можно говорить официально: окончательный доклад комиссии по расследованию причин катастрофы пока еще не опубликован, хотя такая публикация ожидается со дня на день.

"Тем не менее, показательно, что эксплуатация тех воздушных судов, которые уже находятся на вооружении авиакомпаний, не была приостановлена ни на один день, что в подобных случаях происходит нередко", - отметил Сырцов.

Более того, в настоящее время идет процесс валидации сертификата типа, который необходим для поставки за рубеж воздушного судна, и за прошедшие полгода он был получен у заказчика ГСС в Мексике, тогда как в Индонезии такая сертификация должна завершиться в ближайшее время, добавил он. "Остались только небольшие формальности, связанные с тем, что нам были заданы некоторые дополнительные вопросы", - подчеркнул вице-президент ГСС.

ПОСТАВКИ В ИНДОНЕЗИЮ

"После того, как 29 октября наблюдательный совет Внешэкономбанка принял решение о выделении средств для экспортного финансирования сделок по продаже самолета, мы практически закончили обсуждение лизингового договора. И в настоящее время, в продолжение этого решения, организуется финансирование лизингового договора на первые три самолета для Sky Aviation, который должен быть подписан индонезийской стороной буквально сегодня", - рассказал он.

Набсовет Внешэкономбанка принял решение открыть для иностранных покупателей SSJ-100 кредитные линии общим объемом до 2,5 миллиарда долларов. Глава ВЭБ Владимир Дмитриев пояснил журналистам, что речь идет о партии из 11 лайнеров, продажа которых будет осуществлена по схеме с участием Внешэкономбанка, компании "ВЭБ-Лизинг" и Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР).

После этого сделка войдет в свою финальную стадию: самолет уже находится в окончательной стадии сборки и подготовки к поставке, и в конце этого или начале следующего месяца получившие соответствующее уведомление представители Sky Aviation придут в Ульяновск для технической приемки, добавил собеседник агентства.

В ходе работы на Indo Defence 2012 состоялась встреча представителей ГСС с генеральным директором другого индонезийского заказчика - авиакомпании Kartika, контракт на поставку которой 30 самолетов SSJ-100 на сегодняшний день находится в замороженном состоянии в связи с невыполнением этой фирмой своих обязательств в полном объеме, рассказал он.

Однако и этот заказчик подчеркивает свое намерение выполнить контракт, и особенно обнадеживает то, что в его руководстве произошли важные кадровые перестановки, что вселяет надежды на то, что эти обещания имеют под собой реальную почву - хотя ГСС по-прежнему относит его, скорее, к категории потенциальных возможностей, отметил Сырцов.

"Безусловно, мы находимся в Индонезии, где активно развивается воздушный транспорт, для того, чтобы общаться с потенциальными заказчиками. И такое общение идет с довольно большим числом компаний, но говорить о каких-то заключенных соглашениях пока преждевременно", - добавил он.

АЗИЯ И ДАЖЕ АМЕРИКА

Всего ГСС на сегодняшний день имеет портфель подтвержденных заказов на поставку 179 авиалайнеров Sukhoi SuperJet-100, сообщил старший вице-президент компании.

"Процесс переговоров идет по всему миру, но наиболее перспективным и приоритетным считаем азиатский регион - все мы видим, как развиваются Китай, Индия, страны Юго-Восточной Азии, - сказал он. - На маршрутные сети в этих странах наш самолет ложится совсем неплохо, и для развития здесь современных авиаперевозок данный тип воздушного судна может быть очень и очень эффективным".

ГСС активно работает с индийскими компаниями и надеется объявить о каких-то сделках с ними в конце этого или самом начале следующего года, а сразу из Джакарты делегация компании вылетает в Китай, где состоится ее премьера на рынке, который, по прогнозам аналитиков, стоит вне всякой конкуренции, добавил он.

"Мы представим натуральный образец серийного самолета и проведем презентацию для китайских авиакомпаний и властей", - заявил Сырцов.

Но активность ГСС в Азии не исчерпывается лишь Индией, Индонезией и Китаем - у компании есть стартовый заказчик и в Лаосе, которому также до конца 2012 года собираются представить к приемке первый самолет, а в начале следующего завершить поставку еще двух, сказал он.

"Есть у нас неплохие проработки и по региону Ближнего Востока, и даже таким сложным странам, как Афганистан и Пакистан, - говорит собеседник агентства. - Поэтому сейчас очень многое зависит от того, как мы поставим первые самолеты стартовым заказчикам на экспорт, от того, как начнется эксплуатация. И мы очень надеемся на то, что это стимулирует на налаживание отношений сотрудничества и других".

"И для этого есть основания: первая американская компания, которая заявила о закупке наших самолетов - мексиканская Interjet - только что увеличила объем заказа с 15 самолетов и пяти в опции, переведя последние пять в разряд твердого заказа, и вдобавок заявив еще десять в качестве опции", - заключил он.

Организуемые министерством обороны Индонезии раз в два года выставка и форум Indo Defence Expo & Forum являются одними из крупнейших в Азиатско-Тихоокеанском регионе и проводятся уже в пятый раз. В этом году в них принимают участие более 500 компаний из 40 стран, а для участия в мероприятиях, которые будут проходить в Джакарте по 10 ноября, зарегистрировались почти 16 тысяч представителей покупателей из 44 стран.

Sukhoi Superjet-100 - региональный 98-местный самолет нового поколения, разработанный и произведенный ГСС при участии Alenia Aermacchi. Первый полет совершил 19 мая 2008 года. Максимальная крейсерская скорость SSJ-100 - 0,81 Маха, крейсерская высота 12 200 метров. Длина полосы для базовой версии самолета составляет 1731 метр, для версии с увеличенной дальностью полета - 2052 метра. Дальность полета для базовой версии - 3 тысячи 48 километров, для версии с увеличенной дальностью - 4 тысячи 578 километров.

Михаил Цыганов***

<http://www.1prime.ru/news/articles/-201/{B95D86B3-93F9-424E-85CE-1D5BDF924841}.uif>

КРАСНОЯРСКИЙ СУД ОТЛОЖИЛ НА 4 ДЕКАБРЯ ИСК ЧЕК-СУ.ВК О ЗАВОДЕ ФЕРРОСПЛАВОВ

КРАСНОЯРСК, 8 ноя - РИА Новости, Андрей Мармышев. Арбитражный суд Красноярского края отложил на 4 декабря заседание по иску ЗАО "Чек-Су.ВК" к администрации Емельяновского района о строительстве Енисейского завода ферросплавов (ЕФЗ), сообщил в четверг РИА Новости представитель суда.

Компания "ЧЕК-СУ.ВК" планирует построить под Красноярском ЕФЗ с инвестициями в 22 миллиарда рублей. Проект вызвал протесты красноярской общественности. 12 марта емельяновская администрация отменила утвержденные ранее градостроительные планы связанные со строительством ЕФЗ. "Чек-Су.ВК" требует признать недействующим мартовское постановление районных властей.

"Слушание отложено на основании заявления истца о необходимости ознакомиться с доводами противоположной стороны", - сообщил собеседник агентства.

ПРОТИВ СТРОИТЕЛЬСТВА ЗАВОДА

"Чек-Су.ВК" планировала построить завод на площадях обанкротившегося завода "КрасТяжМаш" в Емельяновском районе (в 11 километрах от Красноярска).

Осенью 2011 года в Красноярске прошли акции протеста против появления в окрестностях краевого центра нового металлургического производства. Горожане опасаются ухудшения экологической обстановки. Противники строительства завода, согласно данным организаторов акции, собрали более 150 тысячи подписей.

Губернатор региона Лев Кузнецов 17 января сообщил о невозможности строительства ферромарганцевого завода в городе Красноярске и его окрестностях, ссылаясь на негативное отношение жителей города, а также депутатов законодательного собрания Красноярского края. В адреса компании "ЧЕК-СУ.ВК" и Внешэкономбанка были направлены уведомления о расторжении двух соглашений, подписанных в 2008 и 2010 годах.

В свою очередь компания заявила, что не намерена отказываться от реализации проекта. По мнению "ЧЕК-СУ.ВК", выход одной из сторон из соглашения о намерениях не означает аннулирования всего проекта, как об этом сказано в заявлении Кузнецова. Само заявление в компании оценили как политическое, а не экономическое.

ПЛАНЫ ФЕРРОСПЛАВНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Ранее запуск ферросплавного производства был запланирован на 2013 год (130 тысяч тонн в год), выход завода на проектную мощность (250 тысяч тонн в год) намечен на 2016 год. По данным компании, в настоящий момент из-за "искусственной" задержки реализации проекта никаких строительных или монтажных работ на территории стройплощадки будущего завода не ведется. В начале июля 2012 года гендиректор ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" Виктор Хроленко заявил, что компания уже инвестировала в проект 11 миллиардов рублей, в том числе 4,5 миллиарда рублей в его красноярскую часть.

Соглашение между ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" и правительством края о реализации инвестиционного проекта, который включает строительство ЕФЗ на реконструируемых площадях сталелитейного производства завода тяжелого машиностроения (приобретены в 2008 году), было подписано на Красноярском экономическом форуме в 2010 году.

После выхода на проектную мощность предприятие способно производить до 40% необходимых российской сталелитейной отрасли марганцевых ферросплавов. Основными потребителями продукции ЕФЗ должны стать отечественные производители стали.

Сырье для производства предполагается добывать на Усинском месторождении марганцевых руд. Оценочная стоимость инвестиций в проект - более 22 миллиардов рублей. Проект реализуется при участии Внешэкономбанка.

Горно-металлургическая компания "ЧЕК-СУ.ВК" базируется в Кемеровской области, имеет представительство в Москве, филиалы и дочерние предприятия в Хакасии и Красноярском крае. Бизнес-план компании подразумевает строительство объектов горно-обогатительного комбината на Усинском месторождении, объектов внешней транспортной инфраструктуры в Хакасии и комплекса объектов металлургического производства в Красноярске. Компания разрабатывает Усинское месторождение марганца в Кемеровской области. Его запасы составляют 98,5 миллиона тонн - это одно из самых крупных месторождений в России.



ИТАР-ТАСС (itar-tass.com), Москва, 8 ноября 2012 14:44:00

РАБОЧИЕ БАЙКАЛЬСКОГО ЦБК УСТРАИВАЮТ ЗАБАСТОВКИ ИЗ-ЗА ЗАРПЛАТ В 9-12 ТЫС РУБ

ИРКУТСК, 8 ноября. /ИТАР-ТАСС/. Власти Иркутской области публично признали, что труд рабочих Байкальского целлюлозно-бумажного комбината /БЦБК/ является в настоящее время низкооплачиваемым, что делает справедливыми их требования, выдвигаемые в ходе акций протеста. В конце октября это привело к приостановке на сутки производственной цепочки на градообразующем предприятии; в ноябре, как полагают в профкоме, ситуация может повториться.

Губернатор Сергей Ероценко заявил сегодня в ходе заседания президиума правительства региона, что усредненные данные руководства БЦБК о зарплате рабочих в 18-19 тыс руб не отражают реального положения дел. "Достаточно подойти к рабочему и спросить, сколько он получает: 9 -12 тысяч. Поэтому он и выходит на забастовку", - сказал глава региона. При этом средняя по экономике региона зарплата, согласно данным Иркутскстата, составила в сентябре 24,7 тыс руб.

В настоящее время на комбинате продолжает работу специальная межведомственная рабочая группа для урегулирования коллективного трудового спора между руководством и работниками предприятия. Как сообщил корр. ИТАР-ТАСС представитель комбината, на конференции рабочего актива было принято решение дать возможность рабочей группе закончить рассмотрение проблемы в течение трех недель. В случае неудовлетворения их требований, забастовку планируется продолжить после 28 ноября.

В конце октября работа производственной цепочки БЦБК была приостановлена из-за несанкционированной забастовки 8 рабочих варочного цеха. Они, как и еще около 500 человек, выразивших свой протест без отрыва от производства, требовали повышения зарплаты на 30 проц. Технологический процесс был возобновлен через сутки при посредничестве властей, настоявших на том, что остановка производства для предприятия-банкрота может лишь усугубить ситуацию с выплатой зарплат.

Внешнее управление БЦБК настаивает на том, что единственно возможной прибавкой к зарплате в ближайшее время может быть только ее индексация на уровне инфляции с января 2013 года. Кроме того, на комбинате заявили, что министерство экономического развития и промышленности региона пришло в выводу, что зарплата на БЦБК начисляется "в строгом соответствии с трудовым законодательством и условиями коллективного договора". Комментариями министерства ИТАР-ТАСС пока не располагает.

БЦБК введен в эксплуатацию в 1966 году. 49 проц акций предприятия принадлежат государству в лице Росимущества, 51 проц - инвестиционной компании "Континентальинвест". До декабря 2012 года Арбитражным судом Иркутской области на комбинате установлена процедура внешнего управления. Своим кредиторам, крупнейшие из которых "Альфа-банк" и "Базовый элемент", предприятие задолжало 1,9 млрд рублей. Решается вопрос о выкупе долгов БЦБК Внешэкономбанком. 95 проц байкальской целлюлозы экспортируется в Китай. Фото ИТАР-ТАСС <http://www.itar-tass.com/c145/566627.html>

РИА Сахалин-Курилы (skr.su), Южно-Сахалинск, 8 ноября 2012 15:45:00

САХАЛИНСКИЕ СТЕРКОДЕРЫ ДОЖДАЛИСЬ НОВЫХ СОГЛАШЕНИЙ

Сахалинские рыбопромышленные предприятия и "Внешэкономбанк" подписали документы, предусматривающие увеличение сроков реструктуризации задолженности по всем 15 стеркодерам, сообщает РИА Fishnews.ru.

Фрахтователи судов проекта FVS-419, построенных в 90-е гг. в кредит под гарантии правительства РФ, длительное время добивались установления реального срока реструктуризации задолженности. Однако первоначально поправками, внесенными в закон о бюджете, был предусмотрен пятилетний срок выплат. Четыре компании - "Производственное объединение "Сахалинрыбаксоюз", "Водолей", "Поронай" и "Фирма "Посейдон" - согласились на такие условия и подписали соответствующие соглашения о реструктуризации задолженности. В результате шесть стеркодеров получили российский флаг и смогли выйти на промысел уже в минтаевую путину 2011 г.

Пятая компания - ЗАО "Сахалин Лизинг Флот", на долю которого приходится девять стеркодеров, - продолжила настаивать на увеличении срока реструктуризации. Суда юридически оставались собственностью кипрской компании и не могли в связи с этим вести промысел водных биоресурсов в российских водах.

Рыбаки совместно с правительством Сахалинской области и Росрыболовством добивались увеличения срока выплат. В 2011 г. с привлечением независимой экспертной организации удалось обосновать необходимость таких изменений. В результате длительных согласований и обсуждений стороны договорились о продлении периода выплат до 15 лет.

Урегулирование вопроса продолжилось в 2012 г. В настоящее время стеркодеры ЗАО "Сахалин Лизинг Флот" наконец обрели статус российских судов и получили возможность вести лов в отечественных водах. С компанией было подписано соглашение о 15-летней реструктуризации задолженности.

Для увеличения сроков выплат по остальным шести судам, как предусматривает закон о федеральном бюджете, требовалось внести изменения в соглашения о частичном переводе долга и реструктуризации задолженности. 26 сентября 2012 г. было подписано соответствующее распоряжение правительства РФ. "Внешэкономбанку" предписывалось "внести в установленном порядке в заключенные в соответствии с распоряжением правительства РФ от 31 декабря 2010 г. № 2503 соглашения о частичном переводе долга и реструктуризации задолженности и договоры ипотеки (залога) рыбопромысловых судов изменения, предусматривающие исполнение неисполненных обязательств по погашению консолидированной задолженности и задолженности по неустойке" в сроки до 1 января 2027 г.

Как сообщил РИА Fishnews.ru председатель правления ассоциации "Союз рыболовецких колхозов и предприятий Сахалинской области" Сергей Сенько, в настоящее время ВЭБ и рыбопромышленные компании уже подписали документы, предусматривающие продление периода рассрочки с 5 до 15 лет, для окончательного урегулирования вопроса остаются последние штрихи.

По словам собеседника информагентства, изменения по увеличению сроков реструктуризации играют важнейшую роль для предприятий, ведь теперь они имеют реальную возможность рассчитаться по своим обязательствам за более длительный период.

<http://www.skr.su/?div=skr&id=150628>

Aviation Explorer (aex.ru), Москва, 8 ноября 2012 17:01:00

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ EADS ЗА 9 МЕСЯЦЕВ ВЫРОСЛА ДО 903 МЛН ЕВРО

Чистая прибыль европейского аэрокосмического концерна European Aeronautics Defence and Space Co. (EADS) за 9 месяцев 2012г. выросла в более чем в 2 раза и составила 903 млн евро, тогда как годом ранее чистая прибыль компании достигла 421 млн евро. Об этом говорится в опубликованном сегодня финансовом отчете EADS, передает РБК.

Выручка компании в отчетном периоде 2012г. увеличилась на 14% и составила 37,26 млрд евро по сравнению с 32,69 млрд евро, полученными за 9 месяцев годом ранее. Показатель EBITDA вырос на 45% - до 2,94 млн евро против 2,03 млн евро в 2011г.

При этом в III квартале 2012г. чистая прибыль EADS сократилась на 1% и составила 309 млн евро, тогда как годом ранее чистая прибыль достигла 312 млн евро. Выручка компании в III квартале 2012г. выросла на 15% - до 12,32 млрд евро против 10,75 млрд евро, полученных годом ранее. Прибыль на одну акцию EADS не изменилась в годовом исчислении, оставшись на уровне 0,38 евро.

EADS работает в аэрокосмической и оборонной отрасли и предоставляет сопутствующие услуги. В состав EADS входят самолетостроительная компания Airbus, крупнейший в мире производитель вертолетов Eurocopter, а также EADS Astrium - европейский лидер в сфере космических программ от Ariane до Galileo. EADS является крупнейшим партнером в консорциуме Eurofighter, реализует программу создания военно-транспортного самолета A400M и является акционером совместного предприятия MBDA, ведущего разработчика и производителя ракетных комплексов. Штат сотрудников компании превышает 130 тыс. человек.

<http://www.aex.ru/news/2012/11/8/99738/>

Известия # Москва, Москва, 9 ноября 2012

ЗАОБЛАЧНАЯ КОРРУПЦИЯ

Автор: Анна Полюхович

Европейский аэрокосмический и оборонный концерн EADS вновь оказался в центре скандала. На этой неделе в немецких, австрийских и швейцарских офисах, а также в квартирах сотрудников концерна прошли обыски. Поводом для проверки стала сделка 2007 года по продаже 15 истребителей Eurofighter правительству Австрии. По данным европейских СМИ, чтобы заполучить контракт на €1,6 млрд, представители EADS заплатили около €180 млн лоббистам из трех стран ЕС. В августе 2012-го расследование в отношении EADS начало британское Бюро по борьбе с мошенничеством в особо крупных размерах: тогда концерн обвинили в даче взяток властям Саудовской Аравии.

В октябре Transparency International UK выяснила, что почти 110 из 129 крупнейших оборонных предприятий не уделяют достаточно внимания борьбе с коррупцией. Самую высокую оценку получила только американская корпорация Fluor Corporation.

ИСТОЧНИК: SIPRI TOP 100

ЛИЗИНГ И ЭКСПОРТНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ: ФРАГМЕНТАРНЫЙ ПОДХОД

Автор: АТО.ru

Лизинг - это эффективный инструмент, помогающий авиакомпаниям решать сложнейшую проблему финансирования дорогостоящих средств производства. За последние годы лизинг воздушных судов перестал быть экзотикой - если раньше им занималась только специализированная "Ильюшин Финанс Ко." (еще была ФЛК, но она фактически обанкротилась), то сейчас практически у всех крупнейших банков существуют свои дочерние подразделения по лизингу самолетов, есть и независимые компании. В частности, можно упомянуть "ВТБ-Лизинг", "ВЭБ-Лизинг", "Сбербанк Лизинг", а также ГТЛК, Сибирскую лизинговую компанию, "Зест", "ЮТэйр-Лизинг", "Авиализинг", "ВСП-Лизинг", "Гознак-лизинг" и др. Однако вопросов с лизингом авиационной техники еще много, и связаны они как с нормативной базой, так и с особенностями отдельных сегментов рынка.

К числу наиболее актуальных вопросов, пожалуй, можно отнести развитие операционного лизинга (и связанную с этим проблему остаточной стоимости ВС), государственную поддержку региональных авиаперевозок и экспортный лизинг российской авиатехники.

Операционный лизинг

В отличие от финансового лизинга, который по сути представляет собой продажу в рассрочку, операционный лизинг представляет собой аренду. Это гораздо более гибкий инструмент, контракты заключаются в среднем на срок 5 лет, а не на 15, как при финансовом лизинге. Кроме того, авиакомпания может сократить свои расходы на 15-20%, поскольку она не выкупает самолет. Применительно к небольшим региональным перевозчикам, чье финансовое состояние нельзя назвать особенно устойчивым, этот аспект весьма важен.

Однако в законе о лизинге отсутствует даже само понятие операционного лизинга, для государства его как будто не существует. В результате все меры бюджетного финансирования, направленные на развитие авиаперевозок в России, не могут применяться при использовании такого удобного для авиакомпаний инструмента, как операционный лизинг.

Вместе с тем работа по схеме операционного лизинга предъявляет повышенные требования к уровню компетентности лизинговой компании. В отличие от финансового лизинга, где основной вопрос заключается в качестве лизингополучателя (что фактически означает кредитоспособность заемщика), операционный лизинг в силу своей гибкости переносит акцент на качество самого актива, то есть самолета. Ведь срок лизинга небольшой, к тому же авиакомпания из-за ухудшения своего состояния может отказаться от лизинга или и вовсе уйти с рынка. В этом случае перед лизинговой компанией возникает задача ремаркетинга - самолет не должен простаивать, надо быстро найти для него нового заказчика. Для этого лизинговая компания должна строго отслеживать остаточную стоимость самолета и контролировать его техническое состояние, а в некоторых случаях, как, например, в ИФК, даже самостоятельно проводить некоторые виды ремонта.

Развитие операционного лизинга, будучи необходимым элементом стимулирования региональных авиаперевозок, требует не только доработки законодательной базы, но и развития у российских лизинговых компаний новых компетенций: умения оперативно мониторить ситуацию на рынке, понимать потребности рынка, тесно работать как с поставщиками самолетов, так и с лизингополучателями, а главное, четко представлять пути ремаркетинга самолета и брать на себя данные риски. На российском рынке известны ситуации, когда авиакомпания по каким-то причинам переставала платить за самолет. И тогда банк-лизингодатель оказывался в сложнейшей ситуации: он мог забрать самолет, но что с ним делать потом? Поиск новых заказчиков требует времени и умения, а простаивающий самолет приносит одни убытки.

Еще один вопрос, принципиально важный для всех лизинговых операций, - это обеспечение остаточной стоимости авиатехники. Эта величина (точнее, ее прогноз на 10-15 лет) используется при расчете лизинговых ставок и существенно на них влияет. Если определенный тип самолета выпущен, допустим, в количестве как минимум нескольких сотен экземпляров, то по сделкам с ними накоплена достаточная статистика и остаточная стоимость прогнозируется довольно хорошо. Если выпущена, например, сотня самолетов, то прогноз уже не столь ясен. А в начале жизненного цикла ВС, пока летает всего два-три десятка машин, о будущей остаточной стоимости вообще трудно сказать что-либо определенное. Рынок еще не сложился. Именно такая ситуация со всеми современными российскими самолетами, поэтому при продаже самолета в финансовый лизинг на 15 лет приходится предполагать, что по истечении этого срока стоимость самолета будет нулевой, то есть раскладывать по лизинговым платежам всю его нынешнюю стоимость. Очевидно, учет остаточной стоимости мог бы существенно снизить лизинговые платежи. В проекте государственной программы "Развитие авиационной

промышленности" на 2013-2025 гг., который Минпромторг опубликовал в сентябре, есть слова о необходимости предоставления государственных гарантий лизинговым компаниям по остаточной стоимости отечественных воздушных судов. Однако, как говорят специалисты, сделать эффективный инструмент, реально гарантирующий остаточную стоимость, не так просто - для этого, очевидно, понадобится специальный финансовый фонд, обеспечивающий возможные платежи по гарантиям.

Также большой круг проблем, связанных с лизингом и вопросами государственной поддержки, особенно в области авиационной промышленности, возникает в результате вступления России в ВТО. Даже представители министерств признают, что у них нет ни полного понимания всех последствий этого шага, ни ясных представлений о том, как участие в ВТО отразится на системе взаимодействия государства и авиапрома. В общем понятно, что прямое субсидирование промышленности становится практически невозможным, поэтому потребуются использовать более тонкие схемы, не противоречащие правилам ВТО.

Один из таких путей - поддержка заказчиков: авиаперевозчиков и лизинговых компаний. Дело в том, что сфера услуг гораздо слабее регламентирована правилами ВТО по сравнению с производством. Вполне работоспособная практика субсидирования лизинговых платежей для авиакомпаний и процентных ставок по кредитам для лизинговых платежей в России уже имеется, хотя и она не лишена недостатков.

Региональные авиаперевозки

Проблемы российского рынка региональных авиаперевозок стали настолько очевидны, что уже государство озаботилось этим вопросом, принимая меры по развитию лизинга региональных воздушных судов. Меры эти, безусловно, необходимые, но, к сожалению, комплексный подход к решению проблемы пока отсутствует.

Озаботившись после поручения премьер-министра проблемой обновления парка региональных самолетов, правительство приняло в конце прошлого года постановление "№" 1212, предусматривающее субсидирование лизинговых платежей для самолетов вместимостью до 50 пасс. с любым типом двигателей и до 72 кресел с турбовинтовыми двигателями. Однако, по мнению специалистов, это постановление нуждается в доработке - под него не подпадает турбореактивный региональный Ан-148 вместимостью 75-85 чел. Поэтому логично было бы распространить постановление "№" 1212 на любые типы региональных самолетов, зарегистрированные в российском реестре.

Проблемы развития региональных перевозок не исчерпываются вопросами обновления парка ВС. Как известно, экономика региональных перевозок гораздо сложнее, чем магистральных, - платежеспособный спрос небольшой, а региональные самолеты в пересчете на одно кресло стоят примерно в два раза дороже, чем магистральные. Так что денег у пассажиров мало, а перевозить их дорого. Поэтому требуется субсидирование не только обновления парка, но и самих перевозок. В рамках исполнения того же поручения премьера о поддержке региональных перевозок было принято постановление "№" 1211 о их субсидировании из федерального бюджета. Оно предусматривает субсидирование для тех же категорий граждан, что и для перевозок с Дальнего Востока, - в возрасте до 23 лет и пенсионеров. Однако проблема в том, что примерно для 90% из перечисленных в постановлении 162 маршрутов работать оно не будет. Ведь субсидии, как сказано в постановлении, предоставляются на софинансирование расходных обязательств субъектов РФ, а большинство перечисленных маршрутов - между регионами, так что для региональных бюджетов их субсидирование окажется нецелевым использованием средств. Чтобы постановление реально заработало, требуется изменить законодательство и обеспечить возможность консолидации бюджетов субъектов РФ для субсидирования межрегиональных авиаперевозок граждан.

В результате такого фрагментарного подхода при принятии постановлений "№" 1211 и 1212 поручения премьера формально вроде бы выполнены, но эффект от этого небольшой. Наряду с комплексной программой переоснащения парка и субсидирования перевозчиков необходимо также учитывать и расходы на дооснащение и сертификацию аэропортов, обучение персонала, модернизацию системы управления воздушным движением.

Лизинг на экспорт

В уже упомянутом проекте Минпромторга государственной программы "Развитие авиационной промышленности" на 2013-2025 гг. целью поставлено формирование глобально конкурентоспособной авиационной отрасли, а в число задач, в частности, входит создание корпораций мирового уровня в ключевых сегментах авиастроения и продвижение продукции отечественных компаний на внешних рынках.

До сих пор современные российские самолеты на экспортном рынке почти не представлены. Можно упомянуть только штучные поставки самолетов Ил-96-100 и Ту-204 на Кубу, а также Ту-204 в Китай и Северную Корею. При этом поставки на Кубу, осуществленные лизинговой компанией "Ильюшин Финанс Ко." (ИФК), были выполнены с использованием экспортного

кредитования - кубинская сторона оплатила 15% контракта общей стоимостью свыше 100 млн долл., а остальные 85% были профинансированы за счет банковских кредитов под гарантии российского Минфина и правительства Кубы.

Значительные экспортные поставки планируются для самолета Sukhoi Superjet 100. В январе мексиканская авиакомпания Interjet подписала контракт на 15 самолетов с опционом еще на 5 машин, эта поставка выполняется через СП SuperJet International. Кроме того, компания "Гражданские самолеты Сухого" планирует начать поставки SSJ 100 индонезийской авиакомпании Sky Aviation (всего заказано 12 самолетов) и лаосской Lao Central Airlines (2 самолета).

Для стимулирования подобных сделок во всем мире широко применяется механизм экспортного кредитования, позволяющий получать долгосрочное финансирование под правительственные гарантии. В конце 2011 г. было учреждено Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР), которое уже занялось рядом авиационных проектов. Так, в начале сентября ЭКСАР и Таганрогский авиационный научно-технический комплекс (ТАНТК) им. Г. М. Бериева на гидроавиасалоне в Геленджике подписали меморандум о страховой поддержке продвижения на экспорт Бе-200. Этот самолет-амфибия ориентирован на очень узкие нишевые рынки, которых во всем мире существует не так уж много, поэтому механизмы его финансовой поддержки просто необходимы. Другой меморандум о сотрудничестве, подписанный также в Геленджике ЭКСАР и корпорацией "Иркут", предусматривает разработку системы предоставления заказчикам МС-21 услуг по страхованию экспортных кредитов от политических и коммерческих рисков, что позволит иностранным заказчикам МС-21 привлекать финансирование для приобретения самолетов по минимальным процентным ставкам.

Подобный вариант экспортного финансирования позволяет привлекать кредиты для прямых продаж. Также весьма перспективен был бы и экспорт лизинговых услуг - особенно операционный. При его использовании иностранная авиакомпания могла бы временно эксплуатировать самолеты, принадлежащие российской лизинговой компании, не принимая на себя финансовые риски по владению дорогостоящим активом. Как известно, европейская компания Airbus в 1988 г., продвигая на американский рынок самолет А300-600 (модернизированный вариант первенца Airbus А300), применила даже такую довольно экзотическую схему лизинга, как walk-away lease ("вернул и ушел"), при которой авиакомпания American Airlines имела право в любой момент, предупредив за 30 дней, просто вернуть взятые ею 19 самолетов. В результате парк А300-600 в American Airlines достиг 35 машин, из эксплуатации они были выведены только в 2009 г., а всего было продано более 300 самолетов этой модификации.

Однако в России экспорт лизинговых услуг для продвижения авиатехники пока получается экономически неэффективным. В этом уже убедилась компания ИФК, которая после изучения возможных вариантов подписала на авиасалоне в Фарнборо этого года контракт с лизинговой компанией South American Aircraft Leasing S. A. из Панамы. Документ предусматривает твердый заказ на три самолета Ан-158 с опционом еще на пять машин этого типа, а также опцион на семь самолетов Ан-148 (сборка Ан-158 производится в Киеве, Ан-148 - в Воронеже). Панамская компания выступит лизингодателем техники для авиакомпаний Карибского бассейна и Африки.

По словам представителей ИФК, по российскому законодательству, в отличие от других стран, считается, что лизинговая услуга предоставляется по месту нахождения лизинговой компании. Отсюда следует, что если российская компания передает свой самолет в лизинг за рубеж, получаемые ею лизинговые платежи будут облагаться НДС по ставке 18%, тогда как при продаже самолета на экспорт НДС возмещается. Кроме того, сохраняя самолет на своем балансе, российская лизинговая компания вынуждена платить налог на имущество и ряд других налогов (хотя в некоторых регионах по ним установлены льготы). Таким образом, особенности российского законодательства снижают экономическую эффективность сделки. Есть и юридические особенности, связанные с вопросами обеспечения прав собственности и возврата переданного в залог самолета в случае неплатежей лизингополучателя. В итоге выходит, что лизинговый механизм продвижения российской авиатехники за рубеж пока фактически недоступен. Для его реализации, очевидно, требуется доработка российского законодательства.

Алексей СИНИЦКИЙ

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА

РОССИЯ-ПЕНСИИ-РЕФОРМА-ПРЕДЛОЖЕНИЯ

08.11.2012 21:43:34 MSK

ПРАВИТЕЛЬСТВО ОТЧИТАЛОСЬ ОБ ИТОГАХ ОБСУЖДЕНИЯ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ, ИЗМЕНЕНИЯ В ПРОЕКТЕ МИНИМАЛЬНЫ

Москва. 8 ноября. ИНТЕРФАКС-АФИ - Общественное и экспертное обсуждение стратегии развития пенсионной системы, подготовленной социальным блоком правительства, завершено, сообщила вице-премьер Ольга Голодец в письме на имя президента РФ Владимира Путина. Документ, направленный главе государства 1 ноября, цитирует "Финмаркет".

Изменения, которые правительство намерено внести в проект стратегии по итогам обсуждения, минимальны и не затрагивают самый спорный вопрос - о накопительной системе. Согласно письму вице-преьера, корректив всего две: нормативная продолжительность стажа для расчета трудовой пенсии будет снижена с 40 до 35 лет, а увеличение ожидаемого периода выплаты пенсии ("период дожития") для расчета ее страховой части - ограничено.

ПЛАН-ГРАФИК

Законопроектную работу вице-премьер предлагает разбить на два этапа. К 15 ноября должны быть внесены в правительство, а к 15 декабря - в Госдуму основные документы, составляющие суть реформы: о перераспределении 4% из ставки страховых взносов с накопительной на распределительную составляющую; о дополнительных тарифах страхового взноса за работников с особыми условиями труда, имеющими право на досрочную пенсию; о сборах с самозанятых граждан; о приведении периода дожития в соответствие с фактическим; о создании условий для повышения доходности и надежности инвестирования пенсионных накоплений.

Вторая группа законопроектов должна быть разработана в 2013-2014 годах. К марту следующего года появится механизм регулирования права выбора между распределительной и накопительной составляющими пенсионной системы, к ноябрю - законопроект о стимулировании граждан к продолжению работы после достижения пенсионного возраста без оформления пенсии, а также о порядке формирования пенсионных прав ("пенсионная формула"). Наконец, к марту 2014 года будут подготовлены законопроекты о статусе Пенсионного фонда РФ и о совершенствовании системы персонифицированного учета граждан.

А БЫЛО ЛИ ОБСУЖДЕНИЕ?

В своем письме О.Голодец отчитывается о состоявшемся обсуждении пенсионной стратегии с обществом и экспертами, перечисляя задействованные площадки (ФНПР, Открытое правительство, РСПП, Совет Федерации, Общественная палата, Всероссийский союз страховщиков, Высшая школа экономики и др.).

Между тем, в экспертном сообществе есть разные мнения относительно того, можно ли считать обсуждения состоявшимся. Так, ранее на этой неделе Национальная лига управляющих (НЛУ) направила В.Путину письмо с критикой предложения о сокращении отчислений в накопительную часть пенсии с нынешних 6% до 2%, в котором отмечалось, что "публичного и содержательного обсуждения столь важного для страны вопроса так и не состоялось".

"Социальный блок правительства фактически проигнорировал все конструктивные замечания, которые были представлены профессиональным сообществом и экспертами", - утверждала НЛУ. Продолжить дискуссию предлагает и Комитет гражданских инициатив (КГИ) Алексея Кудрина, который в октябре представил свое заключение на проект пенсионной стратегии.

В заключении КГИ, подготовленном с участием экспертов Центра стратегических разработок, утверждается, что декларируемое правительственной стратегией желание сократить дефицит пенсионной системы будет достигнуто за счет уменьшения трудовой пенсии по отношению к зарплатам, ущемления прав тех работников, которые доверили свои пенсионные накопления негосударственным пенсионным фондам, создания риска непризнания накопленных прав на досрочные пенсии и прекращения их формирования, и, наконец, увеличения налоговой нагрузки на бизнес. КГИ предлагает перенести сроки утверждения стратегии по меньшей мере на 1 июля 2013 года. К концу февраля 2013 года КГИ планирует завершить подготовку альтернативных предложений.

"Никакой реакции от президента и правительства на совместное экспертное заключение ЦСР и КГИ по стратегии развития пенсионной системы мы не получали. Попытка отложить решение части вопросов на будущий год, но уже в этом году узаконить основные содержательные идеи предложений Минтруда - это ползучая реформа, которая только усиливает риски изменений в пенсионной системе", - сказал "Финмаркету" глава ЦСР Михаил Дмитриев.

"Фактически предполагается перевести в добровольный формат накопительную систему, как максимум оставить накопительному компоненту только 2% в ставке страховых взносов с последующей отменой их обязательного характера в 2015 году. Объективно, в отсутствие других изменений, в том числе и пенсионной формулы, это ведет к тому, что пенсионная система снижает свою долгосрочную устойчивость, а не увеличивает. Правительство делает эти первые шаги пенсионной реформы, даже не пытаясь объяснить, как потом эта проблема будет решаться, например, за счет изменения формулы в распределительной системе", - считает эксперт.

ДЫРЯВАЯ КОПИЛКА

Автор: ОЛЕГ ЛЕОНОВ

Пока деньги работающих граждан отвлекаются на "накопления", в Пенсионном фонде не хватает средств на финансирование текущих пенсий

Единственными выгодоприобретателями накопительной пенсионной системы в ее российском варианте являются финансовые посредники, прокручивающие деньги будущих пенсионеров.

В этом году эксперименту под названием накопительная пенсионная система исполняется 10 лет, и первые подопытные, выходящие сейчас на пенсию, могут оценить качество этой копилки. Автор, внедривший эту процедуру отъема денег у населения, да еще под столь благозвучной вывеской, был большим фантазером.

Накопления подавляющего большинства граждан - так называемых "молчунов" - находятся в управлении принадлежащего государству Внешэкономбанка, а остальных - в частных управляющих компаниях. В последних итоги инвестирования пенсионных средств могут отличаться, но на общую картину это влияет мало, поэтому остановимся на накоплениях "молчунов".

Если верить сведениям из присылаемых ежегодно "писем счастья" (там нет абсолютных сумм, а приводится лишь коэффициент прироста средств), в итоге десятилетнего инвестирования к сумме уплаченных в Пенсионный фонд взносов прибавилось около 40 процентов, что соответствует средней доходности на уровне 3-4 процента годовых.

Потребительские цены за эти же 10 лет возросли в два с половиной раза, т.е. в сопоставимом выражении будущий пенсионер уже потерял около трети своих средств. Такими темпами через следующие десять лет от первоначальной суммы уплаченных взносов реально останется лишь половина.

Разместив деньги на банковском депозите и не обладая качествами финансового гения, можно было без особых хлопот иметь гарантированный прирост на 5-7 процентов в год, что не позволяет полностью защитить вложенное от инфляции, зато при сопоставимом уровне дохода наличные с депозита всегда можно снять. Напротив, принудительно инвестированные пенсионные отчисления вернуть даже в урезанном виде можно с определенными оговорками.

Если человек не доживает до назначения пенсии, остатки его накоплений вправе получить наследники, однако тогда это уже не пенсия, а наследство. У того же, кому посчастливится дожить до пенсии, есть варианты. Во-первых, он может самостоятельно определить период (но не менее 10 лет), в течение которого государство постепенно выплатит всю сохранившуюся сумму, но после истечения этого периода накопительная добавка к основной пенсии выплачиваться не будет. На остаток невыплаченных накоплений вправе претендовать наследники пенсионера после его смерти, если тот умрет раньше отмеренного им самим периода.

По другому варианту человек может рассчитывать на бессрочную выплату и будет получать ее до конца жизни. Ежемесячная сумма будет определяться, исходя из величины накоплений, поделенной на возраст дожития (228 месяцев, т.е. 19 лет).

%В этом варианте выиграет лишь тот, кто проживет дольше возраста дожития. Например, мужчина начнет "выигрывать" после 80 лет. Ну, а наследники пенсионера здесь не получают ничего, даже если тот завершит жизненный путь сразу после получения хотя бы одной пенсионной выплаты.

Индивидуальные накопления в этом случае "сгорают" и идут в общий котел.

Для конкретного человека накопительная прибавка к пенсии погоды не делает и в силу своей мизерной величины особого значения не имеет. Иное дело, для структур, в руках которых оказываются эти деньги. Поступающие ежемесячно суммы от миллионов будущих пенсионеров - это уже ресурс, на котором можно неплохо заработать.

Пенсионными накоплениями управляют специальные финансовые посредники, работа которых имеет два несомненных преимущества: во-первых, они рискуют не своими, а вашими деньгами; во-вторых, обязательный характер взносов - это гарантия, что средства для извлечения доходов будет всегда. Закон обязывает вашего работодателя уплатить за вас страховые взносы на

накопительную часть пенсии, и деньги обязательно попадут к тому или иному финансовому посреднику. Для последнего это почти идеальная предпринимательская деятельность - бесплатный ресурс для извлечения прибыли при минимальных рисках. Гарантий для того, чтобы вернуть вам хотя бы не обесценившуюся от инфляции сумму в этой схеме не предусмотрено. Вознаграждение финансовым посредникам выплачивается за счет доходов от инвестирования средств пенсионных накоплений. Проблема в том, что посредники зарабатывают на денежных потоках, и у них нет особого стимула гнаться за высокой доходностью, сопровождаемой повышенными рисками, и приумножать ваши накопления. Кроме того, рискованные вложения ограничены законом.

Когда инвестиционный доход на вложенные средства ниже уровня инфляции, вы имеете не прибыль, а реальный убыток. Однако посредник все равно получает свои комиссионные, в то время как вы теряете и из-за инфляции, и на оплате услуг финансовых посредников.

Нужно заметить, что пока ваши деньги отвлекаются на "накопления", в Пенсионном фонде не хватает средств на финансирование текущих пенсий. В 2012 году на покрытие дефицита Пенсионного фонда из федерального бюджета предусмотрено более 1 трлн рублей. Это значит, что в этом году в расчете на каждого трудоспособного налогоплательщика уплачено дополнительно около 15 тыс. рублей страховых взносов, только не напрямую, а через другие налоги. Пока часть ваших пенсионных накоплений подвергается "усушке" на инфляцию и "утруске" посредниками, вы еще доплачиваете на пенсии нынешних пенсионеров. Т.е. вы по двум каналам - через страховую часть пенсионного тарифа и налоги - оплачиваете солидарную пенсионную модель (это когда работающие обеспечивают пенсии нынешних пенсионеров), а уплаченные вами взносы на накопительную часть пенсии замораживаются, и за счет них вы фактически платите инфляционный налог и налог на финансовых посредников.

И это еще не все. Львиную долю инвестиционного портфеля государственной управляющей компании составляют государственные ценные бумаги, а процентный доход на них выплачивается за счет средств бюджета. Приобретая через посредников государственные бумаги, граждане дают бюджету займы, и из этого же бюджета получают доход за пользование одолженным. В свою очередь, бюджетные расходы на выплату доходов покрываются за счет тех же налогоплательщиков. Лента Мебиуса склеилась.

Деньги интенсивно перекадываются из одного кармана в другой, денежные потоки идут во все стороны и закручиваются в немыслимые круговороты. Единственными выгодоприобретателями во всей этой истории являются финансовые посредники, а для общества такого рода инвестиции не оставляют после себя ничего, кроме записей по счетам.

Интересно, не картина ли "Барон Мюнхгаузен, вытаскивающий себя за волосы из болота" вдохновила авторов этой конструкции? Симптоматично, что реальный Мюнхгаузен, ставший прообразом своего литературного персонажа, после службы в России пенсию получить так и не смог. Так что пенсионная система в нашей стране имеет давние традиции.

Пропаганда накопительной системы часто сопровождается доводом о пользе "длинных денег" для экономики страны. Переводя на обычный язык, речь идет о том, что пенсионные средства должны принудительно вкладываться на таких условиях, на какие свободный инвестор добровольно не готов, поскольку бизнес-климат в нашей стране не располагает к долгосрочным инвестициям. Слишком неопределенные перспективы получения дохода и высокие риски. Неслучайно, что инвесторы, имеющие свободу выбора, предпочтут вывести в этом году из России \$60-65 млрд. Можно также вспомнить, что Россия занимает 112 место из 185 в мировом рейтинге качества бизнес-климата.

К сожалению, в нашей стране крайне мало сфер для долгосрочных инвестиций. Еще меньше надежд на то, что в обозримом будущем такие сферы появятся, поэтому пенсионные инвестиции еще долго будут обречены на убыточность.

%Изъяны системы, внедренной 10 лет назад, были предсказуемы еще до ее появления, а сегодня проявились в полной мере. Однако власть, по своему обыкновению, полна решимости продолжить наступление на грабли, подставляя наши лбы.

В правительстве и парламенте сейчас обсуждается реформа пенсионной системы, в том числе идут и дискуссии о накопительных пенсиях. Но если вернуться к образу Мюнхгаузена, то суть некоторых предложений сводится к вопросу, насколько сильно он должен тянуть себя за волосы. Думается, что более продуктивным был бы разговор о том, как осушить окружающее его болото. Те, кто выходит на пенсию сейчас, смогут оценить качество накопительной пенсионной системы

ПЕРСОНАЛИИ

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 9 ноября 2012

ОЛЕГ ВЬЮГИН ВЫБИРАЕТ МЕЖДУ БИРЖЕЙ И БАНКОМ...

Автор: "Прайм", "Интерфакс"

Председатель совета директоров МДМ-банка Олег Вьюгин пока не принял предложение занять пост президента Московской биржи ММВБ-РТС, сообщают источники на финансовом рынке. По данным собеседника информагентств, предложение Московской биржи не устроило господина Вьюгина, поскольку предполагало его уход с поста председателя совета директоров банка. Досрочный уход господина Вьюгина из МДМ-банка, считает источник, означал бы срочное переизбрание совета директоров и проведение ряда корпоративных мероприятий, что также стало причиной отказа. Другие варианты кандидатов на пост президента Московской биржи пока не рассматриваются.

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 9 ноября 2012

СБЕРБАНК ПОШЕЛ ПО КАДРАМ

Автор: Ксения Дементьева, Светлана Дементьева

ВТБ поделился топ-менеджером с конкурентом через посредника

После двухлетнего перерыва Сбербанк снова начинает охоту за топ-менеджерами. На сей раз его руководящую команду в должности главы финансового департамента пополнит Николай Цехомский, несколько лет назад занимавший ту же должность в ВТБ.

О новом месте работы Николая Цехомского "Ъ" рассказали несколько источников в банковских кругах. По их словам, организация, куда выйдет на работу в ближайшем будущем господин Цехомский, - Сбербанк.

Источники "Ъ" в госбанке эту информацию подтвердили. По сведениям "Ъ", в Сбербанке Николай Цехомский займет пост главы финансового департамента. Те же вопросы он несколько лет назад курировал в конкурирующем госбанке ВТБ.

Эта позиция в Сбербанке станет вакантной, поскольку нынешний финансовый директор Александр Морозов будет повышен до зампреда правления Сбербанка (см. "Ъ" от 8 ноября). Сам господин Цехомский отказался комментировать эту информацию. Так же поступили и в пресс-службе Сбербанка.

Руководящий состав Сбербанк пополняет впервые за последние два года. Последние серьезные назначения в топ-менеджменте госбанка произошли в 2010 году. Тогда в Сбербанк пришел бывший предправления ХКФ-банка Андрей Лыков, который осенью этого года возглавил совместный проект Сбербанка и Cetelem по экспресс-кредитованию в торговых сетях. В 2010 году команду руководителей Сбербанка пополнил бывший гендиректор "Вымпелкома" Александр Торбахов, курирующий в госбанке розницу. С тех пор значимых назначений в топ-менеджменте не происходило. Что касается заимствования Сбербанком кадров у ближайшего конкурента - группы ВТБ, то Николай Цехомский - не первый топ-менеджер оттуда, который заинтересовал Сбербанк. Так, в 2008 году в Сбербанк из ВТБ 24 пришли Ольга Канович (сейчас занимает пост члена правления, старшего вице-президента Сбербанка) и Вадим Кулик (сейчас вице-президент Сбербанка, курирует риски, с 1 января войдет в состав правления). Прямых выходцев из головного ВТБ в Сбербанке в последние годы не появлялось.

Впрочем, такое определение к господину Цехомскому можно применить достаточно условно. В ВТБ он пришел в 2005 году курировать финансовый блок и выход банка на IPO в 2007 году и покинул банк в 2009-м. По неофициальной информации, одной из причин его ухода была негативная динамика котировок акций ВТБ после размещения, которые не вернулись к цене размещения и по сей день. Впрочем, согласно комментариям самого господина Цехомского в интервью "Ъ" о причинах своего ухода, его расставание с ВТБ было "максимально корректным", в отсутствие конфликта, а целью ухода было "двигаться куда-то дальше". После ВТБ Николай Цехомский возглавил российскую "дочку" британского Barclays Bank и ушел оттуда в связи с продажей банка Игорю Киму. Таким образом, в Сбербанк он пришел через несколько лет после ухода из ВТБ. До прихода в ВТБ господин Цехомский работал финансовым директором МТС, "Ренессанс Капитала", финансовым контролером Brunswick UBS, старшим аудитором "Эрнст энд Янг".

По мнению экспертов, богатый опыт работы господина Цехомского в сегменте финансов в разных отраслях, скорее всего, и привлек его нового работодателя. "Николая я знаю по совместной работе в МТС, он опытный и профессиональный финансовый директор, который станет хорошим

кадровым приобретением для любой структуры, в том числе и для Сбербанка", - говорит управляющий партнер инвестиционной компании Euroatlantic Investments Ltd, экс-глава МТС Василий Сидоров. По его мнению, такой кадровый выбор более чем оправдан, а претензии к не лучшему результату IPO ВТБ стоит адресовывать не топ-менеджерам, которые отвечали за технологический процесс, а основному собственнику и организаторам этого IPO. "Николай Цехомский - достаточно грамотный, системно мыслящий менеджер с большим опытом, - говорит зампред правления Абсолют-банка Евгений Ретюнский, знакомый с ним по совместной работе в Барклайс Банке. - Приходя на пост финдиректора в Сбербанк, он возвращается в родную стихию и может быть последнему очень полезен".

Опыт же работы Николая Цехомского в конкурирующем банке ВТБ в текущей ситуации вряд ли стоит рассматривать как потенциальный конфликт интересов и повышение конкурентных преимуществ Сбербанка, считают собеседники "Ъ". "На мой взгляд, конфликта интересов в том, что Николай Цехомский, ранее работавший в ВТБ, приходит в Сбербанк, нет, - говорит партнер агентства Top Contact Артур Шамилов. - Николай несколько лет назад покинул ВТБ и с тех пор работал в Барклайс Банке. Этот опыт будет особенно полезен ему в реализации задач, которые ставит перед ним Сбербанк, а именно в построении финансовой системы международной группы, которой стал Сбербанк и которая должна включать последние приобретения банка за рубежом". "Переход господина Цехомского из ВТБ в Сбербанк не прямой и произошел через достаточно длительное время, - согласен и Василий Сидоров. - В деловой практике такие переходы практикуются и через гораздо меньшее время: чувствительность предыдущего работодателя к информации, которой располагает покинувший его топ-менеджер, теряется уже через полгода или даже квартал".

РАЗНОЕ

Banki.ru, Москва, 8 ноября 2012 15:32:00

МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКОВ: ОКТЯБРЬ-2012

Компания "Медиалогия" специально для Banki.ru составила медиарейтинг российских банков за октябрь 2012 года. Основой для построения рейтинга стал Индекс информационного благоприятствования (ИИБ)*. Лидерами рейтинга по качественному показателю ИИБ в октябре 2012 года стали Сбербанк, ВТБ и ВЭБ.

Главные события, повлиявшие на медиарепутацию Сбербанка:

- Сбербанк завершил покупку 99,85% акций турецкого Denizbank;
- Сбербанк повысил ставки по автокредитам и ипотеке на 0,5-1,5%;
- президент РФ Д. Медведев сообщил, что средства от приватизации Сбербанка будут направлены на социальную сферу, в частности, в Фонд реформирования ЖКХ.

ВТБ занял вторую позицию благодаря следующим сообщениям СМИ:

- правительство утвердило график приватизации крупных активов - уже в 2013 году на продажу может быть выставлено до 25,5% ВТБ;
- группа ВТБ запустила новый розничный бренд - банк "Лето", который будет специализироваться на кредитах в точках продаж, а также кредитах наличными;
- ВТБ увеличил долю в Транскредитбанке с 77,8 до 99,6%.

СМИ сообщали о следующих событиях с участием ВЭБа:

- ВЭБ по итогам трех кварталов 2012 года показал доходность 8,18% от инвестирования средств пенсионных накоплений по расширенному инвестиционному портфелю;
- премьер-министр Дмитрий Медведев сообщил, что ВЭБ может предоставить кредиты общим объемом до 2,5 млрд. долларов иностранным покупателям самолетов семейства SSJ 100;
- ВЭБ с начала текущего года обеспечил доход от инвестирования пенсионных накоплений по расширенному портфелю в 82,9 млрд. руб.

Самые заметные перемещения в рейтинге продемонстрировали:

Россельхозбанк (+8)

- СМИ сообщали, что согласно планам правительства приватизация Россельхозбанка запланирована на 2014-2016 гг.

"Тинькофф Кредитные системы" (+20)

- По сообщению председателя совета директоров банка Олега Тинькова, ТКС в ближайшее время либо выйдет на IPO, либо будет продан крупной иностранной компании, желающей выйти на российский рынок потребительского кредитования.

"Возрождение" (+8)

- Чистая прибыль банка "Возрождение" по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) за январь - сентябрь 2012 года составила 1 млрд 898 млн. руб., что на 57% больше, чем за аналогичный период прошлого года (1,209 млрд. руб.).

МСП Банк (+13)

- Российский банк поддержки малого и среднего предпринимательства втрое увеличил предельный размер кредита, предусмотренного для финансирования торгового бизнеса.

Ханты-Мансийский банк (+9)

- По сообщениям СМИ, компания "Ферросплав инвест" (входит в группу ИСТ) приобретет 44,2% акций Ханты-Мансийского банка за 12,8 млрд руб.

Восточный экспресс банк (+7)

- Банк "Восточный экспресс" в первом полугодии увеличил активы по МСФО на 24%, до 170,5 млрд руб.

Банки, которые вошли в медиарейтинг в октябре 2012 года, но не были представлены в ТОП-50 в предыдущем месяце (с указанием заметных событий, которые освещали СМИ):

МТС Банк (16 место)

- МТС Банк впервые попал в топ-20 игроков на рынке карт (29,6% до 4,9 млрд руб.), что связывают, в частности, с началом продвижения карты "МТС-деньги".

Экспобанк (25 место)

- Экспобанк остался единственным реальным претендентом на покупку Абсолют Банка.

"Глобэкс" (26 место)

- Банк "Глобэкс" предоставил головной компании группы - Svyaznoy N. V. 50 млн. евро под залог 5% ее акций.

Инвестбанк (28 место)

- Возглавивший Инвестбанк Константин Корищенко намерен переориентировать его на корпоративный бизнес, а одобренный правлением банка новый план развития направлен на повышение эффективности работы и сокращение затрат.

Морган Стэнли Банк (35 место)

- Согласно отчету трех банков - организаторов IPO "Мегафона" ("Морган Стэнли", "Кредит Свисс" и "Сбербанк КИБ"), акции оператора должны торговаться с премией к бумагам МТС или, как минимум, не дешевле. Аналитики Морган Стэнли объясняют свою позицию не только более быстрым ростом "Мегафона", но и его лидерством в передаче данных.

Новикомбанк (37 место)

- Согласно неаудированной отчетности по МСФО за первую половину 2012 года Новикомбанк успешно наращивает объемы бизнеса на основных сегментах рынка. Активы Новикомбанка с начала 2012 года выросли до 102 млрд. руб.

Московский кредитный банк (39 место)

- Динамика прироста портфеля кредитов МСБ в Московском кредитном банке соответствует их собственному прогнозу на 2012 год и, по их расчетам, составит по итогам года 20%.

Связь-Банк (42 место)

- Генеральный директор АИЖК Александр Семеняка сообщил о том, что Связь-Банк в два с половиной раза увеличил выдачу ипотечных кредитов.

"Интеза" (43 место)

- По словам главы совета директоров банка Антонио Фаллико в настоящее время "Интеза" рассматривает варианты приобретения объекта в РФ.

"Ак Барс" (44 место)

- Ак Барс вошел в синдикат компаний - кредиторов Челябинского трубопрокатного завода, которые предоставят ЧТПЗ кредит для реструктуризации его долгов (86 млрд. руб.).

Уральский банк реконструкции и развития (45 место)

- УБРиР как один из кредиторов Челябинского трубопрокатного завода отказался участвовать в синдицированном кредите ЧТПЗ в пользу реструктуризации его долгов через облигации.

Транскапиталбанк (46 место)

- Транскапиталбанк намерен выпустить облигации с ипотечным покрытием в четвертом квартале следующего года. Объем выпуска составит около 5 млрд. руб.

"КИТ Финанс" (47 место)

- В борьбе за Абсолют Банк кроме Экспобанка и НОМОС-Банка могут принять участие и акционеры "КИТ Финанс".

"Кредит Свисс" (50 место)

- Согласно отчету трех банков - организаторов IPO "Мегафона" ("Морган Стэнли", "Кредит Свисс" и "Сбербанк КИБ"), акции оператора должны торговаться с премией к бумагам МТС или, как минимум, не дешевле. По мнению аналитиков "Кредит Свисс", нижней границей при оценке акций "Мегафона" являются рыночные мультипликаторы акций МТС за последний год.

ТОП-50 банков:

Место в рейтинге	Перемещение в рейтинге за месяц	Банк	ИИБ
1	0	Сбербанк	19118,94
2	0	ВТБ	10263,41
3	0	ВЭБ	7167,51
4	+2	Альфа-Банк	4671,38
5	-1	Промсвязьбанк	4444,85
6	-1	НОМОС-Банк	3669,17
7	0	Газпромбанк	3611,21
8	0	ВТБ 24	3495,47

9	+1	Citi	2128,59
10	-1	Райффайзенбанк	2045,30
11	+8	Россельхозбанк	1443,71
12	+2	ХКФ Банк	1257,04
13	+20	Тинькофф Кредитные системы	1112,16
14	-2	Уралсиб	1010,84
15	+5	ЮниКредит Банк	988,95
16	NEW	МТС Банк	857,54
17	-2	Росбанк	822,65
18	-2	Абсолют Банк	790,62
19	-6	Русский Стандарт	746,16
20	+5	Бинбанк	704,38
21	+3	НБ "Траст"	671,40
22	+8	Возрождение	647,56
23	0	ТрансКредитБанк	623,04
24	+13	МСП Банк	617,18
25	NEW	Экспобанк	557,13
26	NEW	Глобэкс	554,02
27	+9	Ханты-Мансийский банк	540,35
28	NEW	Инвестбанк	500,83
29	-1	Ю Би Эс Банк	497,07
30	-8	Открытие	496,27
31	0	Союз	452,18
32	-21	Дойче Банк	444,22
33	+7	Восточный экспресс банк	384,72
34	-7	Московский областной банк	374,64
35	NEW	Морган Стэнли Банк	363,86
36	-2	Связной Банк	360,54
37	NEW	Новикомбанк	350,70
38	-21	АБ "Россия"	339,48
39	NEW	Московский кредитный банк	325,49
40	-2	Петрокоммерц	323,77
41	+3	DeltaCredit	310,18
42	NEW	Связь-Банк	303,66
43	NEW	Интеза	296,86
44	NEW	Ак Барс	284,09
45	NEW	Уральский банк реконструкции и развития	277,77
46	NEW	Транскапиталбанк	272,33
47	NEW	КИТ Финанс	258,28
48	+2	РосЕвроБанк	256,82
49	-3	ОТП банк	240,94
50	NEW	Кредит Свисс	236,55

* Индекс информационного благоприятствования (ИИБ) отражает не только количественное, но и качественное присутствие компании в информационном поле. ИИБ зависит от влияния СМИ, заметности сообщения, яркости упоминания объекта, цитирования, характера упоминания в СМИ и других параметров.

Методика

1. В рейтинге участвовали банки, работающие на территории РФ.
2. Рейтинги построены на основе базы СМИ системы "МедиаЛогия", которая включает на данный момент более 10 000 наиболее влиятельных источников: ТВ, радио, газеты, журналы, информационные агентства, интернет-СМИ и блоги.
3. Всего проанализировано 70 461 сообщений.
4. Данные для рейтинга рассчитаны 06.11.12.***