



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

20 июня 2012 г.

МОСКВА-2012

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
БАНКАМ ПРЕДЛАГАЮТ КАПИТАЛЬНУЮ ПОДДЕРЖКУ	3
ВЭБ НЕ ХОЧЕТ НИ КРЕДИТОВАТЬ, НИ ПРОДАВАТЬ БАНКИ	4
Глава ВЭБа не видит необходимости в субордах для укрепления капиталов банков [Версия 1].....	5
Глава ВЭБ не видит необходимости в использовании средств ФНБ для поддержки банков РФ	6
ВЭБ пока не видит необходимости в продаже Связь-банка, Глобэкса и Росэксимбанка	7
Банки РФ смогут вновь привлекать суборды за счет средств ФНБ и ЦБ - предложения Минэкономразвития.8	
КОСМО ИНВЕСТИЦИИ	9
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	10
В РОССИИ ОЧЕНЬ МНОГО САМОБИЧЕВАНИЯ.....	10
ИНСТРУМЕНТ ВЫЖИВАНИЯ.....	16
ОАО ВЭБ-ЛИЗИНГ ВОШЛО В ТОР-10 ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ ЕВРОПЫ.....	19
СВЯЗЬ-БАНК ОТКРОЕТ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ ОАО ОМСКГОРГАЗ В ОБЪЕМЕ 130 МЛН РУБЛЕЙ	20
ОРГАНИЗАЦИЙ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ-БАНК.....	21
БАНК АКЦЕПТ ЗАПУСТИЛ ПРОГРАММУ КРЕДИТОВАНИЯ МСБ С МСП БАНКОМ	22
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	23
МЕДВЕДЕВ: РАЗВИТИЕ КАВКАЗА - ВАЖНЕЙШИЙ ПРИОРИТЕТ РОССИИ	23
СЕВЕРНЫЙ КАВКАЗ ПОЛУЧИТ ПОСОБИЕ ПРОТИВ БЕЗРАБОТИЦЫ. В РАЗМЕРЕ 1,7 ТРЛН РУБ	24
ДЛЯ РАЗВИТИЯ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА ПОТРЕБУЕТСЯ 1,7 ТРИЛЛИОНА РУБЛЕЙ	26
Минрегион РФ предлагает выделить на госпрограмму развития СКФО до 2025 г 1,7 трлн руб [Версия 1].....	27
КАВМИНВОДАМ РАЗРАБОТАЮТ КОНЦЕПЦИЮ РАЗВИТИЯ.....	29
ЗОЛОТО, А НЕ ПЕНСИЯ	30
БИЗНЕС	31
БАНК В ИНКУБАТОРЕ.....	31
СИБУР закончит строительство комплекса Тобольск-Полимер стоимостью 64 млрд руб. в августе.....	33
ИНТЕРВЬЮ-РУСАЛ ВЕРИТ В РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ, НАДЕЯСЬ НА КИТАЙ	34
ПЕРСОНАЛИИ	36
ЛУЧШИЕ ЛОББИСТЫ РОССИИ - МАЙ 2012 ГОДА	36
ИМУЩЕСТВУ ПОДОБРАЛИ ЗАВЕДУЮЩЕГО	39
РАЗНОЕ	41
ПМЭФ НЕ ИНТЕРЕСУЕТ ГОРОЖАН, НО ПРИВЛЕКАЕТ ОЛИГАРХОВ.....	41
ТРИ ДНЯ НА ЗАРАБОТОК	43

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Коммерсант®

Коммерсант, Москва, 20 июня 2012

БАНКАМ ПРЕДЛАГАЮТ КАПИТАЛЬНУЮ ПОДДЕРЖКУ

Автор: Александра Баязитова, Светлана Дементьева

Минэкономразвития предлагает возродить антикризисную поддержку банков за счет субординированных кредитов ВЭБа. Это целесообразно только в случае обострения ситуации с капиталом у крупных игроков, предупреждают эксперты.

Вернуться к практике поддержки банков за счет субординированных кредитов от ВЭБа (из выделенных на эти цели средств ФНБ) глава Минэкономразвития Андрей Белоусов предложил в письме премьер-министру Дмитрию Медведеву, сообщило агентство "Интерфакс". По мнению господина Белоусова, получение таких кредитов может быть обусловлено увеличением банками кредитования, в том числе системообразующих предприятий, а при необходимости и реструктуризацией их задолженности. В самом ВЭБе инициатива не нашла понимания. "Сейчас речь идет только о том, чтобы укреплять капитал банков за счет государственных ценных бумаг, о субордах речь не идет", - цитирует агентство "Прайм" главу ВЭБа Владимира Дмитриева. Напомним, срок действия закона "Об использовании государственных ценных бумаг РФ для повышения капитализации банков", которым банки так и не воспользовались в кризис, Минфин недавно предложил продлить на четыре года.

Право на субординированные кредиты от ВЭБа банки получили осенью 2008 года. Предоставлять такие кредиты ВЭБ мог до 31 декабря 2010 года. Кредиты предоставлялись банкам сроком на 10 лет по ставкам 6,5% годовых и 8% годовых. В 2008-2009 годах получателями таких ссуд от ВЭБа стали 17 коммерческих банков на общую сумму 404 млрд руб. В банках считают такую господдержку целесообразной. "Субординированные кредиты в кризис способствовали восстановлению доверия инвесторов к российскому рынку, - говорит первый вице-президент Газпромбанка Екатерина Трофимова. - Сейчас инвесторы во всем мире также ожидают от правительств поддержки системообразующих отраслей". Экс-первый зампред Банка России Геннадий Меликьян более осторожен в оценках. "Плюсы субординированных кредитов ВЭБа в том, что в отличие от беззалоговых кредитов ЦБ, которые призваны поддержать ликвидность банков, суборды являются достаточно быстрым способом увеличения капитала, - рассуждает он. - Но подобная поддержка в конечном итоге ведет к огосударствлению банковской системы. Поэтому возврат к этому инструменту поддержки имеет смысл, только если ситуация у крупных игроков оценивается как достаточно негативная, особенно с точки зрения обеспечения капиталом".



Ведомости, Москва, 20 июня 2012

ВЭБ НЕ ХОЧЕТ НИ КРЕДИТОВАТЬ, НИ ПРОДАВАТЬ БАНКИ

Автор: ИНТЕРФАКС

Председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев не видит необходимости в использовании субординированных кредитов для укрепления капиталов в банках. "Сейчас речь только о том, чтобы укреплять капитал банков за счет государственных ценных бумаг, о субордах речь не идет", - сказал он. И уточнил про Связь-банк и "Глобэкс", что на этом рынке "бесмысленно их продавать, потому что их продажа связана с депозитом, взятым у ЦБ, а это 211 млрд руб., сказал банкир.

19/06/2012 17:11:00

ГЛАВА ВЭБ НЕ ВИДИТ НЕОБХОДИМОСТИ В СУБОРДАХ ДЛЯ УКРЕПЛЕНИЯ КАПИТАЛОВ БАНКОВ [ВЕРСИЯ 1]

Добавлен бэкграунд (третий абзац).

ГРОЗНЫЙ, 19 июня - РИА Новости. Глава Внешэкономбанка Владимир Дмитриев не видит необходимости в использовании субординированных кредитов для укрепления капиталов в банках.

"Сейчас речь идет только о том, чтобы укреплять капитал банков за счет государственных ценных бумаг, о субордах речи не идет", - сказал он, отвечая на вопросы журналистов о возможном применении этой меры для поддержки банков, как это было во время кризиса 2008 года.

Внешэкономбанк в период кризиса предоставлял субординированные кредиты банкам в соответствии с федеральным законом от 13 октября 2008 года №173 "О дополнительных мерах по поддержке финансовой системы Российской Федерации" за счет средств Фонда национального благосостояния. Общая сумма таких кредитов была определена законом в размере 410 миллиардов рублей.

"Есть наработанные инструменты, которые в состоянии поддерживать ликвидность банковского сектора, а о выделении средств Фонда национального благосостояния через ВЭБ на капитализацию банков через субординированные кредиты речи нет", - подчеркнул Дмитриев.

Ранее Минфин подготовил проект поправок к закону "Об использовании государственных ценных бумаг РФ для повышения капитализации банков" для продления сроков его действия на четыре года.

Закон был принят в июле 2009 года и был направлен на поддержание стабильности российской банковской системы в период кризиса. Согласно закону, максимальный объем привилегированных акций банка, размещаемых в рамках процедуры повышения капитализации, не должен превышать 100% величины основного капитала банка. При этом Российская Федерация получила право по истечении установленного периода реализовать приобретенные привилегированные акции в случае, если от их выкупа последовательно откажутся акционеры банка и сам банк.

РОССИЯ-БАНКИ-КРЕДИТЫ-ВЭБ

19.06.2012 16:32:00 MSK

ГЛАВА ВЭБ НЕ ВИДИТ НЕОБХОДИМОСТИ В ИСПОЛЬЗОВАНИИ СРЕДСТВ ФНБ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ БАНКОВ РФ

Грозный. 19 июня. ИНТЕРФАКС - Глава Внешэкономбанка Владимир Дмитриев не видит необходимости в использовании субординированных кредитов за счет средств Фонда национального благосостояния (ФНБ) для укрепления капиталов российских банков.

"Сейчас речь идет только о том, чтобы укреплять капитал банков за счет государственных ценных бумаг, о субордах речи не идет", - сказал он, отвечая на вопросы журналистов о возможном применении этой меры для поддержки банков, как это было во время кризиса 2008 года.

"Есть наработанные инструменты, которые в состоянии поддерживать ликвидность банковского сектора, а о выделении средств Фонда национального благосостояния через ВЭБ на капитализацию банков через субординированные кредиты речи нет", - подчеркнул В.Дмитриев.

РОССИЯ-ВЭБ-БАНКИ-ПРОДАЖА

19.06.2012 16:35:00 MSK

ВЭБ ПОКА НЕ ВИДИТ НЕОБХОДИМОСТИ В ПРОДАЖЕ СВЯЗЬ-БАНКА, ГЛОБЭКСА И РОСЭКСИМБАНКА

Грозный. 19 июня. ИНТЕРФАКС - ВЭБ не исключает возможность продажи Связь-банка (РТС: SVZB), "Глобакса" и Росэксимбанка при благоприятной конъюнктуре, однако считает, что в настоящий момент необходимости в этом нет.

"В этом рынке бессмысленно их продавать, потому что их продажа связана с депозитом, взятым нами у Центробанка, а это 211 млрд рублей. Когда можно будет реализовать эти активы и получить средства для возврата депозитов в Центробанк - тогда поведем речь", - заявил журналистам глава Внешэкономбанка Владимир Дмитриев.

При этом глава ВЭБа подчеркнул, что "в стратегии этих банков не предусмотрена их продажа сейчас". "У них устойчивый баланс, они нормально развиваются", - отметил он.

РОССИЯ-ФИНСЕКТОР-ПОДДЕРЖКА-ПРЕДЛОЖЕНИЯ

19.06.2012 17:34:33 MSK

БАНКИ РФ СМОГУТ ВНОВЬ ПРИВЛЕКАТЬ СУБОРДЫ ЗА СЧЕТ СРЕДСТВ ФНБ И ЦБ - ПРЕДЛОЖЕНИЯ МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ

Москва. 19 июня. ИНТЕРФАКС-АФИ - Минэкономразвития считает необходимым в рамках капитализации российских банков расширить ресурсную базу Внешэкономбанка и крупных кредитных организаций за счет субординированных кредитов и депозитов Фонда национального благосостояния (ФНБ) и ЦБ РФ.

Такое предложение содержится в письме главы Минэкономразвития Андрея Белоусова премьер-министру РФ Дмитрию Медведеву о предварительных предложениях по антикризисным мерам (копия документа имеется в распоряжении "Интерфакса").

Минэкономразвития отмечает, что размещение средств ЦБ РФ и ФНБ должно быть привязано к увеличению банками кредитования, в том числе в рамках повышения устойчивости экономики и решения задач модернизации.

Для поддержки системообразующих предприятий и финансовой стабилизации их деятельности (при необходимости реструктуризации их задолженности) министерство предлагает докапитализировать ВЭБ или расширить его ресурсную базу за счет средств ФНБ.

Минэкономразвития также считает, что в случае необходимости может быть пополнен капитал и Агентства по страхованию вкладов.

В рамках антикризисных мер ВЭБ в 2008-2009 годах предоставил 17 коммерческим банкам субординированные кредиты за счет средств ФНБ на общую сумму 404 млрд рублей. Сбербанк РФ (РТС: SBER) в 2008 году привлек от ЦБ РФ субординированный кредит на 500 млрд рублей, в середине 2010 года досрочно вернул 200 млрд рублей из этих средств.

Промышленный еженедельник, Москва, 20 июня 2012

КОСМО ИНВЕСТИЦИИ

Государственная корпорация

"Банк развития и внешнеэкономической деятельности
(Внешэкономбанк)

" и Федеральное государственное унитарное предприятие "Космическая связь" (ГПКС) подписали кредитное соглашение о финансировании проекта по созданию космического аппарата (КА) "Экспресс-АМ7" в объеме 124,6 млн евро. Со стороны ГПКС документ подписал генеральный директор Юрий Прохоров, со стороны **Внешэкономбанка** - заместитель председателя банка Анатолий Балло.

Целью проекта является создание, запуск и последующая эксплуатация КА "ЭкспрессАМ7" для решения задач по восполнению и развитию российской орбитальной группировки спутников связи и вещания гражданского назначения, а также обеспечения условий для интенсивного развития новых информационно-коммуникационных технологий, включая предоставление потребителям пакета мультисервисных услуг и создание сетей связи на основе технологии VSAT.

Общий период реализации проекта - 18 лет, три года из которых отводится на строительство и запуск спутника, и не менее 15 лет - на его эксплуатацию. Общая стоимость проекта составляет 8,3 млрд руб.

Строительство КА

"Экспресс-АМ7", а также изготовление ракеты-носителя и обеспечение запуска спутника на орбиту осуществляются в рамках Федеральной космической программы России на 2006 - 2015 годы. Ресурс нового спутника будет использован, в том числе, для реализации Федеральной целевой программы "Развитие телерадиовещания в Российской Федерации на 2009-2015 годы".

Выведение на орбиту КА

"Экспресс-АМ7" запланировано на 2014 год. Благодаря своим улучшенным характеристикам, новый спутник обеспечит качественное и надежное покрытие территории России (за исключением Дальнего Востока) и стран СНГ в различных диапазонах частот.

Его ресурс планируется использовать для предоставления услуг цифрового вещания, мультимедиа и широкополосного доступа к сети Интернет.

"Подписанное соглашение является результатом большой кропотливой работы, которую провели наши организации во исполнение поручений Правительственной комиссии по транспорту и связи, - подчеркнул генеральный директор ГПКС Юрий Прохоров. - Мы уверены, что участие **Внешэкономбанка** в финансировании Программы обновления спутниковой группировки ГПКС будет способствовать успешной реализации государственных и социально-значимых инфраструктурных проектов с использованием ресурса и возможностей новых российских спутников, над созданием которых сегодня работает ГПКС".

Комментируя соглашение, заместитель председателя **Внешэкономбанка** Анатолий Балло сказал: "Развитие спутниковых систем и использование в экономике результатов космической деятельности приносят в нашу жизнь новое качество, делают услуги космической связи и телекоммуникаций все более доступными для потребителей, расширяют границы информационного пространства для общества, содействуют внедрению передовых научно-технических разработок, создают новые рабочие места и обеспечивают занятость высококвалифицированных специалистов, формируя тем самым основу для модернизации и технологического развития нашей страны".

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Ведомости, Москва, 20 июня 2012

В РОССИИ ОЧЕНЬ МНОГО САМОБИЧЕВАНИЯ

Автор: Ольга Проскурнина Василий Кудинов, ВЕДОМОСТИ

Кирилл Дмитриев, РФПИ "В России много отраслей, которые будут расти несмотря ни на что"
Родился в 1975 г. в Киеве. В 1996 г. получил степень бакалавра экономики Стэнфордского университета, в 2000 г. - степень MBA Гарвардского университета

2000 заместитель генерального директора компании "Информационные бизнес-системы" (IBS)

2002 директор по инвестициям Delta Private Equity, затем соуправляющий партнер и исполнительный директор

Кирилл Дмитриев, генеральный директор Российского фонда прямых инвестиций Почему зарубежных инвесторов не беспокоят уличные акции протеста в России, рассказал генеральный директор РФПИ Кирилл Дмитриев

2005 председатель Российской ассоциации прямого и венчурного инвестирования

2007 управляющий партнер и президент фонда прямых инвестиций Icon Private Equity

2011 генеральный директор Российского фонда прямых инвестиций

Для Кирилла Дмитриева путь в мир капитала начался со знакомства с американской семьей, приехавшей в начале 1990-х в Киев по модной в перестроечную эпоху программе "гражданской дипломатии".

Дмитриев тогда учился в киевской физико-математической школе, но продолжать образование хотел в Америке - и все, что нужно иностранному абитуриенту, узнал от новых друзей из США, гостивших в его семье. Так что, получив аттестат зрелости, Кирилл сразу отправился не куда-нибудь, а в один из лучших университетов мира - Стэнфордский. "Я поговорил с профессорами, и они мне сказали: "Прежде чем поступать в университет, вам нужно показать, что вы сможете адаптироваться к американским реалиям. Вдруг свободный дух Калифорнии на вас как-то так подействует и у вас ничего не получится", - вспоминает Дмитриев. - В результате два года я учился в Foothill College и потом получил полную стипендию для оплаты обучения в Стэнфорде. Никаких родственников у меня там не было, я оказался одним из немногих иностранных студентов, получившим полную стипендию на весь срок обучения". Потом была работа в McKinsey и Goldman Sachs, а затем - MBA в Гарварде.

После Гарварда Дмитриев приехал в Москву. Он говорит, что с самого начала хотел применять полученные в США знания в России (хотя на исторической родине он тоже поработал в качестве управляющего фондом Icon Private Equity, сформированным украинским миллиардером Виктором Пинчуком). С апреля прошлого года Дмитриев возглавляет Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ), в который государство уже вложило \$2 млрд и планирует довести объем фонда до \$10 млрд. Причем как минимум столько же РФПИ обязан привлечь еще и от зарубежных инвесторов. О том, как Дмитриев будет распоряжаться всеми этими деньгами, он рассказал в интервью "Ведомостям".

- До конца года можно ожидать новых сделок от РФПИ?

- В ближайшие пару месяцев мы, возможно, объявим о нескольких сделках. Могу подтвердить наш интерес к медицинской отрасли. Для "Медси" мы сейчас как раз выбираем правильного партнера и смотрим еще на несколько проектов в сфере частной медицины. Мы только что

объявили о создании совместного фонда с Китайской инвестиционной корпорацией, в который вложим \$1 млрд в течение пяти лет и куда она вкладывает \$1 млрд. Еще \$2 млрд мы планируем привлечь от китайских и других инвесторов в течение года-полтора. Одна из первых сделок этого фонда - возможные инвестиции в крупную лесозаготовительную компанию в России, которая должна будет с их помощью повысить степень переработки леса.

Мы сейчас анализируем более 50 проектов с общим необходимым капиталом для инвестиций около \$10 млрд. Сложно предугадывать, что будет до конца года, тем более на таких рынках, как сейчас. Мы не хотим спешить. Мы очень ответственно относимся к деньгам и консервативно подходим к инвестиционным решениям. Не хотим проинвестировать, а потом увидеть, что наступила вторая волна кризиса и все активы, включая наши, резко обесценились. До конца года мы планируем сделать еще 5-7 сделок. Сейчас многие инвесторы в мире заняли выжидательную позицию по поводу того, что произойдет в ближайшие два-три месяца. Действительно, риски очень большие, и находятся они вне России.

Будем инвестировать в любом случае, но, если и правда пойдет вторая волна кризиса, сделаем это по более привлекательным оценкам бизнеса. Мы уже инвестировали около \$200 млн в сделки ММВБ-РТС и ОГК-5, остаток средств [от первого взноса государства, т. е. \$1,8 млрд] предполагаем вложить до конца I квартала 2013 г.

- Первой сделкой РФПИ стало приобретение совместно с ЕБРР 1% акций объединенной биржи ММВБРТС. Вас не смутили недавние сбои на ММВБ? Какие у вас планы по развитию этого актива и связанного с ним сектора?

- Мы верим, что объединенная биржа ММВБ-РТС будет продолжать расти не только за счет роста и развития финансового рынка России, но и за счет реализации значимых выгод, полученных от объединения бирж, оптимизации расходов, увеличения доходов от предоставления новых услуг. Рост прибыли биржи в 2012 г. составит более 20%. У объединенной биржи есть потенциал стать ключевым центром привлечения фондового капитала для компаний не только из России, но и из стран СНГ. В самое ближайшее время мы планируем объявить о важной инициативе, связанной с поддержкой IPO на российской бирже, которую мы готовим с рядом крупнейших инвестфондов мира.

Консорциум РФПИ и этих фондов будет инвестировать в российские компании, которые собираются проводить IPO на площадке ММВБ-РТС за один-два года до планируемого размещения по модели "пре-IPO". Фонды будут готовы инвестировать вместе с нами в компании на этапах "пре-IPO" и самого размещения. Эта программа должна существенно увеличить число успешных IPO российских компаний на площадке ММВБ-РТС, что в свою очередь увеличит размер и повысит ликвидность российского фондового рынка. Что касается сбоев в работе IT-систем на бирже, уверен, менеджмент сможет справиться с подобными проблемами в будущем.

- В отличие от ММВБ-РТС доля в ОГК-5 у вас гораздо больше (консорциуму инвесторов, в который входит РФПИ, принадлежит 26,45% акций ОАО "Энел ОГК-5". - "Ведомости"). Есть ли планы вводить своего директора в совет компании?

- На ближайшем собрании акционеров 20 июня в совет директоров ОГК-5 из 11 человек будет избрано три директора от нашего инвестиционного консорциума, в том числе и представитель РФПИ. Для нас эта сделка [по покупке акций ОГК-5] была знаковой. Это крупнейшая сделка в области прямых инвестиций в энергетический сектор в российской практике. Кроме инфраструктурного фонда Macquarie Renaissance (MRIF) и фонда "Русэнерго" нам удалось привлечь к ней фонд AGC Equity Partners, управляющий средствами инвесторов из Персидского залива. Это стало крупнейшей инвестицией в Россию из стран Ближнего Востока. Вырученные от продажи акций ОГК-5 средства "Интер РАО ЕЭС" планирует направить на финансирование инвестпрограммы по модернизации существующих электростанций в регионах России, что также очень важно. Проинвестировав в сделки ММВБ-РТС и ОГК-5 около \$200 млн, мы привлекли около \$800 млн от наших соинвесторов и довольны коэффициентом привлечения средств - 1:4 по первым сделкам.

- Официально сообщалось о продуктивной поездке фонда в Башкирию и Татарстан в середине мая. Может, уже есть проекты, на которых выбор остановлен?

- Наш визит в Уфу и Казань стал продолжением работы с регионами, которую мы ведем с инвесторами. С рядом крупнейших фондов в начале этого года мы посетили Ульяновскую, Свердловскую области и Красноярский край. Нам было представлено более 20 интересных проектов, из которых больше всего заинтересовали возможности по развитию инфраструктуры этих регионов. В Башкирии и Татарстане, например, мы сейчас активно изучаем проекты развития аэропортов Уфы и Казани.

"ЭТО БЫЛ ВАЖНЫЙ ЗНАК"

- Как на индустрии прямых инвестиций отразится возможный выход Греции из зоны евро?

- Последствия выхода Греции из Евросоюза слабо предсказуемы. Мы живем в настолько сложном мире, что зачастую непонятно, что и к чему может привести. Выход Греции будет связан с замедлением роста для всего мира, в том числе и для

России. Соответственно, можно ожидать серьезный нефтяной шок. Для фондов прямых инвестиций рост тоже замедлится, но должна уменьшиться и оценка бизнесов. Инвестировать можно будет по более разумным оценкам, понимая, что в России есть много отраслей, которые будут расти несмотря ни на что. Мы верим в индустрию частной медицины. Спрос на ее услуги активно растет, но сейчас она крайне неэффективна, в нее нужно привносить лучшие практики, что позволит ей активно развиваться. Мы продолжим инвестировать в медицинскую и другие перспективные отрасли, делая поправку на то, что темпы роста, возможно, будут ниже.

- Чего больше в вашей работе: вы ломаете лед недоверия по отношению к России или ведете предметные диалоги о ситуации в конкретных отраслях и конкретных сделках? И кого среди ваших собеседников больше: суверенных фондов, отраслевых стратегов, размещающих производство в России, или же более мелких игроков?

- Инвесторов можно разделить на три группы по восприятию ими России. Группа "№" 1 - инвесторы, которые уже инвестировали сюда и имеют в основном позитивный опыт.

Хорошо известный факт - у IKEA цена продаж с квадратного метра в России больше, чем в любой другой стране. Эти 30-40 компаний представлены в консультативном совете по иностранным инвестициям, с которым регулярные встречи проводит Игорь Иванович Шувалов. Важно, что именно эти инвесторы говорят: да, нужно сделать меньше бюрократии, но в целом качество рынка и людей, возможность для доходных инвестиций в России значительно выше, чем во многих других странах. К этой же группе относится пара фондов, уже инвестировавших в Россию, например TPG.

Группа "№" 2 уже прошла стадию понимания, что Россия - привлекательный рынок, и смотрит на конкретные сделки и отрасли. Но для них это всего лишь первый взгляд, им легче начать с отраслей, в которые они ранее активно инвестировали в других странах, в которых они обладают уникальной экспертизой. Мы сейчас работаем с одним таким крупнейшим инвестором в нефтехимии и логистике.

Третья категория инвесторов - те, с кем нужно проводить образовательную работу буквально с нуля. К сожалению, инвестиционный образ России в мире сейчас не самый лучший. Многие воспринимают Россию гораздо хуже, чем она есть на самом деле. С этими людьми мы тоже активно общаемся. Кроме простого ликбеза, мы используем еще и тот факт, что в экспертный совет РФПИ вошли мегазвезды инвестиционного мира.

Например, глава Blackstone Стивен Шварцман, председатель и генеральный директор Apollo Global Management Леон Блэк или управляющий директор Kuwait Investment Authority Бадер альСаад. Когда они сказали пару фраз об интересе к инвестициям в Россию и сотрудничеству с РФПИ, для многих инвесторов - а они очень внимательно прислушиваются к другим инвестиционным гуру - это был важный знак.

- Как вам удалось привлечь в экспертный совет РФПИ этих звезд?

- Еще до его создания по поручению руководства страны [председатель Внешэкономбанка] Владимир Александрович Дмитриев и я встречались практически со всеми ведущими инвесторами мира и обсуждали с ними концепцию создания РФПИ. За пять поездок в течение года мы объехали около 40 инвестфондов. Проговаривали, как можно было бы с учетом их советов создать такой фонд, чтобы работать с ним было комфортно им самим. Ведущие мировые инвесторы давали и общие советы, и детальные. Например, как сделать, чтобы фонд фокусировался на доходности, а не на других целях. Многие из инвесторов, сейчас входящих в наш экспертный совет, участвовали в этом диалоге. Также была очень важна их встреча с Владимиром Владимировичем Путиным 18 мая 2011 г. Тогда в течение нескольких часов они задавали очень детальные и четкие вопросы про фонд и получили от Владимира Владимировича понятные и интересные им ответы. Эта встреча стала сильным катализатором, после нее они согласились войти в наш экспертный совет. С каждым из этих фондов мы уже смотрим на две-три сделки. Мы поняли, что важна правильная и системная коммуникация с ведущими инвесторами, многие из которых до последнего времени вообще не фокусировались на России.

"МИР РЕАЛЬНО СТАЛ ХУЖЕ"

- А кто придумал эту концепцию РФПИ, с которой вы путешествовали?

- Первоначально эта идея возникла в Министерстве экономического развития. Эльвира Сахипзадовна Набиуллина сыграла важную роль в том, чтобы эта идея приобрела свой вес. Дмитрий Анатольевич Медведев и Владимир Владимирович Путин активно поддержали этот

проект и поставили задачу создать такую модель фонда, которая стала бы итогом открытого диалога с ведущими мировыми инвесторами и пользовалась бы их поддержкой. Внешэкономбанк пользуется значительным доверием инвесторов, и РФПИ был создан как дочерняя структура ВЭБа.

- Как инвесторы, с которыми вы общаетесь, реагируют на рост уличной протестной активности в России? Обращают ли они внимание на митинги в крупных городах и ответные действия властей, задают ли вам вопросы о политических рисках?

- Инвесторы и руководители фондов реагируют на это достаточно спокойно. Для них важна стабильность, уверенность в дальнейшем росте экономики. Может быть, я кого-то разочарую, но вся эта уличная активность не является темой бесед для крупных инвесторов. Они не хотят решить проблемы мироздания. Они хотят вкладывать деньги, получать нормальную доходность и понимать, что эти инвестиции будут стабильно расти за счет фундаментального роста нашей экономики. То, что они видят в России, - это, безусловно, серьезный потенциал, связанный с тем, что мы шестая по величине экономика мира, средний класс у нас вырос в три раза за последние пять лет, по оценке McKinsey. При этом они понимают и проблемы, которые есть в стране. Это и бюрократия, и коррупция, и проблемы с защитой прав инвесторов. Но они видят и то, что государство понимает эти проблемы и готово их решать. Президент Путин недавно озвучил план по движению России в рейтинге Doing Business с 120-го места к 20-му. Это как раз очень важно и понятно инвесторам как целеполагание. Мало того, в рамках этого движения Министерство экономического развития делает 22 "дорожные карты" для улучшения базовых процессов в ведущих отраслях и в государстве в целом. Такие шаги складываются для инвесторов в комфортное разумное понимание ситуации. Их бы много сильнее волновало, если бы в России была безработица на уровне 20%, как в Испании. Или если был бы паралич в принятии решений госорганами, как сейчас в Европе. Так что инвесторы абсолютно спокойно настроены.

- А это Россия стала лучше или мир стал хуже?

- Мир стал сложнее, и в ближайшее время кризис в Греции может привести к еще большим потрясениям. Безусловно, экономическая ситуация в мире резко ухудшилась. Приведу пару фактов, о которых мало кто знает. Благосостояние американских семей в период с 2007 по 2010 г. упало на 40%, по оценке WSJ. Безработица среди молодых людей в Испании порядка 50%, Грецию даже не обсуждаем. То есть мир действительно стал хуже и источников для роста в мире очень мало. Россия, при понимании всех наших проблем, обладает значительным потенциалом для роста. Например, в ряде российских отраслей эффективность составляет всего 20-30% от мировых стандартов. Поэтому, если мы в этих отраслях эффективность повысим, можно сделать рывок в масштабах всей экономики. Так что Россия на фоне всего мира действительно выглядит неплохо.

- И ваши собеседники инвесторы уверены, что Россия всегда будет оставаться в противофазе ко всем остальным странам?

- Безусловно, кризис во всем мире повлияет и на Россию. Но у России есть очень серьезный резерв возможностей, о котором часто не принято говорить. В России вообще очень много самобичевания. Когда с инвесторами разговариваешь, они сами часто говорят: слушайте, ну мало еще стран в мире, у которых средний класс вырос втрое за последние пять лет, у которых самые большие резервы, сбалансированный бюджет, хорошие перспективы роста и маленькая безработица, при этом у молодых активных людей всегда есть возможности для развития. У России большой потенциал - просто его надо реализовать.

"ПОЛУЧАЕТСЯ ДОВОЛЬНО БОЛЬШОЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЧЕК"

- В России отрасль прямых инвестиций к настоящему времени выглядит менее развитой, чем фондовый рынок. Почему так получилось? И каковы перспективы у вашей индустрии в России?

- Инвестиции в фондовый рынок имеют свои особенности: в силу большей ликвидности они очень подвижны - быстро приходят, но быстро и уходят, порой по причинам, совершенно не связанным с Россией. Долгосрочные, или прямые, инвестиции значительно менее ликвидны, зато они более важны для страны, потому что направлены на повышение эффективности бизнеса и его роста в горизонте 5-7 лет. При этом они, конечно, более рискованные в силу тех же ограничений по ликвидности. Поэтому эти инвестиции сложнее привлекать. Сейчас мы наблюдаем увеличение роли прямых инвестиций, в том числе и, как нам кажется, благодаря РФПИ. Ведь инвесторам, которые вкладывают деньги в горизонте 5-7 лет, важен хороший местный партнер. Для того чтобы прямых инвестиций приходило больше, стране нужно быть более эффективной и решать многие из накопившихся проблем. Прямые инвестиции - это, можно сказать, барометр привлекательности инвестиционного климата, мерило того, насколько правильно в этом климате выстроены внешние коммуникации. Мы будем помогать таким инвесторам приходить в Россию. -

У вас есть какой-то целевой показатель по доходности фонда или он разнится в зависимости от сделки?

- Мы разделяем два типа сделок, которые совершаем. Первый - это инфраструктурные проекты с меньшей доходностью, гарантирующие при этом стабильный денежный поток, допустим платная автодорога. Мы уже сейчас рассматриваем такие проекты, для них доходность должна составлять не менее 15% годовых. Для остальных проектов, на которые мы смотрим, доходность должна составлять 20% годовых и выше.

- А каков минимальный порог для ваших инвестиций?

- Минимальный размер вложений с нашей стороны должен составлять около \$50 млн. Еще как минимум \$50 млн должны прийти от соинвесторов. Получается довольно большой инвестиционный чек. Исходя из размера фонда, мы в общей сложности можем осуществить порядка 30-40 сделок. Они должны быть разумного размера, чтобы мы могли влиять на ситуацию в компаниях, помогать им развиваться. Если мы пойдем в слишком маленькие проекты, у нас просто не хватит возможностей за всем правильно следить и участвовать в управлении.

- У РФПИ есть обязательства использовать только российскую юрисдикцию для сделок или вы можете и с офшорами работать, как все?

- Приоритетной для нас является работа через российскую юрисдикцию, но наши документы, согласованные с ФСФР, позволяют нам инвестировать и через иностранные юрисдикции. К тому же до 20% средств фонда могут быть инвестированы вне России и мы уже смотрим на некоторые проекты в СНГ и в Европе совместно с ведущими российскими компаниями, например с Объединенной авиастроительной корпорацией.

Также у нас есть возможность делать инвестиции через иностранные холдинговые структуры, которые потом будут владеть активами в России. - Часто ли вы, что называется, для себя сравниваете Россию и Украину?

Просто обе страны вам близки, понятны...

- Мне кажется, что, говоря о политике, мы часто забываем про украинский пример.

Там произошли так называемые демократические перемены в результате оранжевой революции, что привело к повышению коррупции в три-четыре раза, к дикой битве между этими демократическими кланами, которые только в начале борьбы были объединены, а после того, как пришли к власти, стали пожирать друг друга и в результате проиграли. Соответственно, демократическая идея на Украине во многом дискредитирована именно благодаря оранжевой революции, потому что оранжевая демократия ассоциируется там с хаосом и возросшей коррупцией. Поэтому, не давая оценки этому примеру, надо: а) о нем не забывать; б) понимать, что в условиях мирового кризиса возможность государства быстро принимать решения, мобилизовывать ресурсы и удерживать ситуацию - это огромное преимущество России. Приведу еще один пример: сейчас мы видим Грецию, которая фактически поставила всю Европу перед серьезными проблемами - именно потому, что в стране отсутствует умение принимать четкие решения и отвечать за их выполнение. На мой взгляд, рецепт решения многих наших проблем в том, чтобы делать это в конструктивном, продуктивном и эволюционном ключе. Мы в РФПИ взяли на себя такой кусочек этой конструктивной работы, как взаимодействие с иностранными инвесторами - то, что моя команда и я неплохо понимаем, - и именно на этом участке мы стараемся улучшить ситуацию.

Мы живем в настолько сложном мире, что зачастую непонятно, что и к чему может привести "Очень важно не сделать ошибок"

У фонда есть три подхода к поиску проектов для инвестиций, говорит Дмитриев: "Во-первых, мы сами очень активны.

Мы посмотрели на список 300 самых крупных компаний в России, проанализировали те, которые нам интересны, связались с ними и начали вести переговоры. Во-вторых, мы смотрим на индустрии, которые нам кажутся прорывными, - медицина, энергоэффективность, логистика и многие другие. Смотрим на крупнейшие компании в этих отраслях, находим соинвесторов, которые в этих секторах разбираются, и начинаем взаимодействовать. В-третьих, к нам приходят сами компании. Этот поток усилился буквально за последние три-четыре месяца, когда люди стали больше знать об РФПИ. Мы получаем много сделок от наших партнеров. При этом мы активно отбираем подходящие сделки, потому что для фонда очень важно не сделать ошибок. Будем инвестировать, наверное, только в одно из 20 предложений, которые мы рассмотрели".

ФАКТЫ

НОВАЯ ВСТРЕЧА С ТРИЛЛИОНАМИ

Руководители крупнейших зарубежных фондов прямых инвестиций сегодня примут участие в заседании экспертного совета РФПИ, которое состоится в рамках Петербургского экономического

форума. На 21 июня у них намечена встреча с Владимиром Путиным. В прошлом году на аналогичной встрече с ним присутствовали топ-менеджеры, под управлением которых находилось \$2 трлн, а в этом году ожидается вдвое большая сумма. ВЕДОМОСТИ

Московские новости, Москва, 20 июня 2012

ИНСТРУМЕНТ ВЫЖИВАНИЯ

Автор: ПАВЕЛ АРАБОВ

Механизмы поддержки национальных экспортеров определяют, кто победит в глобальной конкурентной борьбе

За двадцать лет своей новейшей истории Россия не смогла занять на мировом рынке ни одной новой ниши за пределами привычного сырьевого сектора. Российский промышленный экспорт, будь то оружие, оборудование для АЭС или космические ракеты, существует за счет развития старых советских разработок. Может ли государство помочь бизнесу в завоевании новых рынков, обсудят на панельной дискуссии "Экспорт - инструменты поддержки", которая состоится в рамках Петербургского международного экономического форума 21 июня.

Цена глобализации

Экспорт в знакомом нам глобальном мире - вещь немаловажная.

Некоторые экономисты полагают, что именно он и определяет общую успешность той или иной экономической модели. Например, эту точку зрения разделяют авторы "Стратегии-2020", где прямо сказано, что без активной, тонкой и грамотной поддержки поставок российской продукции и услуг на экспорт не обойтись никак. "Россия не может жить почти исключительно за счет экспорта сырьевых ресурсов не только в силу того, что нестабильность цен на них предопределяет неустойчивость развития, но и потому, что в этом случае она обречена на все большее технологическое и институциональное отставание", считают правительственные эксперты.

Как известно, рост экспорта и солидное положительное сальдо внешней торговли (как у России) далеко не всегда благо. Наоборот, именно они вызывают "голландскую болезнь". Говоря другими словами, речь идет о ситуации, когда снижение темпов экономического роста и даже стагнация сочетаются с высоким инфляционным давлением.

В приложении к нашей стране у подобной ситуации есть и другое название - "сырьевое проклятие". Вслед за Норвегией и арабскими нефтедобывающими странами Россия с подачи бывшего министра финансов Алексея Кудрина стала изымать из экономики большую часть сырьевых доходов, чтобы накапливать их в различных резервных фондах.

Главная проблема такой политики - невозможность использовать полученный доход внутри страны.

А это, как правило, очень трудно объяснить и простым избирателям, и влиятельным лоббистам. Отчасти поэтому перед кризисом нефтедоллары все больше шли на расходы российского бюджета. Но серьезные причины поступать именно так у Кудрина были. В 2000-е годы российская экономика показала большие успехи. Ее рост в сочетании с укреплением рубля и удорожанием товаров российского экспорта привели к росту удельного веса страны в мировом ВВП в четыре раза - до 2,4%. А подушевой ВВП в пересчете по паритету покупательной способности вырос с \$6,8 тыс. в 2000-м до \$15,8 тыс. в 2010 году (данные МВФ). То есть уровень жизни населения стал как никогда прежде зависеть от такой непредсказуемой материи, как цены на энергоносители.

Второй способ слезть с нефтяной иглы гораздо сложнее, зато от "проклятия" избавляет радикально. Речь идет о расширении несырьевого экспорта. Он может быть как инновационным (как у Японии), так вполне индустриальным (как у Китая). Самые умелые правительства умудряются совмещать оба эти направления (как Соединенные Штаты или Бразилия). Такой экспорт разнообразнее сырьевого, создает больше качественных рабочих мест, а цены на продукцию с высокой добавленной стоимостью не подвержены безумным колебаниям сырьевого рынка.

На данный момент положение российского бизнеса в глобальной экономике незавидно. Доля России в числе патентов, которые регистрируются в Европе и США, - всего 0,1%. По данным социологических исследований, лишь 4-5% компаний в промышленности ориентированы на зарубежные рынки. Да и у них горизонт планирования редко превышает 3-5 лет. Инновационная деятельность сводится преимущественно к приобретению машин и оборудования, а не проведению исследований и разработок и созданию на их основе радикально новых товаров и

технологий. В итоге всего 0,6% инновационной продукции приходится на новую для мирового рынка, лишь 9% - новую для рынка сбыта этих предприятий. Все остальное - модификация выпускавшегося на данном заводе до этого. Для сравнения: в Германии доля мировых инноваций в объеме производства составляет 13%, в Финляндии - 16%.

Как следствие в 2008 году Россия экспортировала технологий лишь на \$900 млн. В то же время Венгрия - на \$3 млрд, а Финляндия - на \$20 млрд. В России же 2/3 экспорта приходится на топливно-энергетический комплекс.

Обмен опытом

В прошлом году в России впервые была создана специальная структура по поддержке экспортеров - ОАО "ЭКСПАР" (Экспортное страховое агентство России) - стопроцентная "дочка" госкорпорации "Банк развития". Агентство делает первые шаги - оно работает полгода, но в ходе дискуссии глава ЭКСПАР **Петр Фрадков** сможет изучить богатый зарубежный опыт. Что же смогут сказать по этому поводу участники обсуждения?

Среди них, например, Ксавье Лорен, возглавляющий одну из старейших в мире организаций по поддержке экспорта. Созданная в 1946 году правительством Французской Республики COFACE была призвана страховать поставки за рубеж. В 1994 году компания была акционирована и приватизирована. Теперь ее основным акционером является банк Natixis, а бумаги обращаются на бирже. Через свои 120 филиалов в 67 странах COFACE собирает информацию о коммерческих, валютных и политических рисках. И ото всех страхует.

Заместитель генерального директора чешского экспортного кредитного агентства EGAP Йиржи Скугра может поделиться совсем другими знаниями. Его компания относительно молодая, в этом году ей исполняется 20 лет. Зато она обладает опытом стимулирования поставок на мировой рынок в условиях постсоциалистической экономики. И возможно, вместе со своим коллегой из Китая он поспорит с Ксавье Лореном о том, какая модель экспортного агентства - частная или государственная - эффективнее при существующей неопределенности на мировых рынках.

Между прочим, во многом именно государственное экспортное кредитное агентство Китая SINOSURE, в котором вице-президентом является Чжоу Цзи Ань, еще один участник дискуссии, обеспечивает важнейший разворот китайской экономики с момента начала реформ в 1980-х годах - начавшуюся одновременно с кризисом скупки активов в мировой промышленности и вновь разведанных месторождений. Все это должно помочь обменять накопленный двухтриллионный долларовый запас Китая на гарантированное первое место среди экономически преуспевающих держав.

Новые условия и новые методы

Говоря об экспорте, нельзя обойти важнейший для российской внешней торговли сюжет - вступление в ВТО. Нормы этой организации должны начать действовать в нашей стране уже с сентября. Как посчитали экономисты HSBC, не ощутят заметных изменений компании, выпускающие 67% от российского ВВП. В выигрыше окажутся производители 29% ВВП, а проиграют лишь 4%.

Среди них пищевая промышленность, машиностроение и легкая промышленность. В наилучшем положении металлургия, одна из ведущих в России экспортных отраслей. А вот выигрыш предприятий химической промышленности и грузоперевозчиков будет меньше. Возможно, именно этим отраслям и пригодится господдержка экспорта.

Наверняка коснутся на "панели" и такого непривычного отечественному бизнесмену понятия, как режим благоприятствования экспорту инновационной продукции.

В успешных экономиках функции таможенных органов при экспорте таких товаров сводятся к регистрации факта вывоза. То есть никаких разрешений экспортер в этом случае не запрашивает, пошлин не платит, стоимость товара не подтверждает.

На самом деле способы поддержки компаний в завоевании новых рынков могут быть весьма экзотическими. Например, "Газпром" в последние годы сталкивается с необычной проблемой. В восточносибирских месторождениях природного газа содержится очень много гелия. Спрос на гелий предъявляют самые высокотехнологичные отрасли мировой индустрии. Значит, рассуждают в газовой монополии, со временем и цена на этот газ будет расти. Но до этого момента колоссальные объемы гелия можно накапливать, а можно без толку для нас поставлять его вместе с природным газом покупателям за рубежом. Поэтому "Газпром" предлагает правительству профинансировать самый затратный элемент создания резерва гелия - разведку и обустройство подземных гелиевых хранилищ. По сути, это отложенная во времени попытка получить конкурентные преимущества в мировой торговле - в расчете на то, что со временем цена накапливаемого задешево ресурса многократно вырастет.

0,6 инновационной продукции российских компаний является действительно новой для мирового рынка В 2008 году Россия экспортировала технологий лишь на \$900 млн. В то же время Венгрия - на \$3 млрд

Aviation Explorer (aex.ru), Москва, 19 июня 2012 14:34:00

ОАО ВЭБ-ЛИЗИНГ ВОШЛО В TOP-10 ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ ЕВРОПЫ

Aviation Explorer - Европейская федерация национальных ассоциаций лизинговых компаний LEASEUROPE опубликовала рэнкинг лизинговых компаний по итогам 2011-го года (eleventh annual Ranking of Top European Leasing Companies). В составлении рэнкинга приняло участие около 1300 компаний из 32 странах. Они представляют 44 ассоциации лизинговых компаний Европы и составляют около 92% всего европейского лизингового рынка. В совокупности, в исследовании LEASEUROPE компании заявили о 224 млрд. евро в терминах объема нового бизнеса, что составляет около 61% от всего объема нового бизнеса в Европе, сообщает пресс-служба ОАО "ВЭБ-лизинг". AEX.ru

ОАО "ВЭБ-лизинг" показало высокий результат в рэнкинге LEASEUROPE, переместившись с 17-го места в 2010-ом году на 8-ое место в 2011-ом году. Данный показатель является лучшим среди российских компаний за одиннадцатилетнюю историю проведения исследования ассоциации LEASEUROPE. Такое значительное укрепление позиции компании обусловлено динамичным ростом объема нового бизнеса - в 2,3 раза.

ОАО "ВЭБ-лизинг" третий год подряд занимает первое место по объему нового бизнеса среди российских компаний, сохраняя при этом лидирующие позиции среди компаний стран СНГ, а также государств Центральной и Восточной Европы.

Столь высокий результат достигнут ввиду благоприятной ситуации на российском лизинговом рынке, поддержке основного акционера - Внешэкономбанка, успешной реализации стратегии компании по развитию при неизменно высоком качестве лизингового портфеля, постоянной работе над диверсификацией лизингового портфеля и источников финансирования.

ОАО "ВЭБ-лизинг" специализируется на крупных инфраструктурных проектах, модернизации существующих и создании новых основных фондов в экономике России с акцентом на транспортный сегмент. Компания является ключевым игроком на рынке лизинга железнодорожного подвижного состава, морских и речных судов и авиатехники для крупных корпоративных клиентов.

Также ОАО "ВЭБ-лизинг" активно развивает программу лизинга автотранспорта и оборудования для малых и средних предприятий. Программа стартовала в начале 2010-го года и уже к концу 2011-го года ОАО "ВЭБ-лизинг" создало разветвленную региональную сеть из 72 представительств во всех крупных городах Российской Федерации.

<http://www.aex.ru/news/2012/6/19/96086/>

Пресс-Релизы ПРАЙМ, Москва, 19 июня 2012 13:40:00

СВЯЗЬ-БАНК ОТКРОЕТ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ ОАО ОМСКГОРГАЗ В ОБЪЕМЕ 130 МЛН РУБЛЕЙ

По итогам состоявшегося открытого конкурса Омский филиал Связь-Банка предоставит ОАО "Омскгоргаз" возобновляемую кредитную линию с лимитом задолженности до 130 млн рублей.

ОАО "Омскгоргаз" - ведущая компания в сфере газоснабжения жителей региона и одна из немногих организаций Омска, занимающаяся техническим обслуживанием внутридомового газового оборудования.

ОАО АКБ "Связь-Банк" основано в 1991 году. Генеральная лицензия Банка России "№" 1470. Банк располагает сетью из 51 филиала в регионах РФ. Участник системы обязательного страхования вкладов.

Главным акционером Связь-Банка является Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

Рейтинговое агентство Fitch Ratings присвоило Связь-Банку долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной и национальной валюте на уровне "BB", национальный долгосрочный рейтинг на уровне "AA-(rus)". Перспективы для рейтингов стабильные.

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's присвоила Связь-Банку долгосрочный кредитный рейтинг контрагента "BB" и рейтинг по национальной шкале "ruAA". Прогноз изменения рейтингов - "Стабильный".

По данным Центрального Банка Российской Федерации Связь-Банк входит в список 30-ти крупнейших банков России.

<http://www.1prime.ru/news/pressreleases/-106/{5EEAE88E-65CF-435C-9663-5CA97248CDF7}.uif?d1=20.04.2012&d2=19.06.2012>

Пресс-Релизы ПРАЙМ, Москва, 19 июня 2012 13:13:00

СВЯЗЬ-БАНК ПРЕДЛАГАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОГАШЕНИЯ КРЕДИТОВ ДРУГИХ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ-БАНК

Связь-Банк предоставляет своим клиентам возможность погашения задолженности по кредитам, выданным другими кредитными организациями, через собственную систему Интернет-банкинга "Мегапэй". Также данная услуга доступна в платежных терминалах Банка.

В перечень банков, в пользу которых можно осуществить перечисление денежных средств в качестве погашения кредита, входят: ОАО "Альфа-Банк", КБ "Ренессанс Капитал" (ООО), ЗАО "Банк Русский Стандарт", ООО "Хоум Кредит энд Финанс Банк", ООО "Русфинанс Банк", АКБ "Пробизнесбанк" (ОАО), ОАО Банк "Открытие", ОАО "Московский Кредитный Банк" (МКБ).

Для перечисления денежных средств на счет банка-кредитора необходимо в меню системы "Мегапэй" в разделе "Оплата услуг" выбрать подраздел "Погашение кредитов других банков", ввести соответствующие реквизиты и подтвердить операцию сеансовым ключом. Клиентам рекомендуется вносить очередной платеж по кредиту за три рабочих дня до установленной даты погашения для того, чтобы не возникало просрочки платежей.

Кроме того, осуществить очередной платеж по кредиту любого другого банка можно в офисах Связь-Банка.

ОАО АКБ "Связь-Банк" основано в 1991 году. Генеральная лицензия Банка России "№" 1470. Банк располагает сетью из 51 филиала в регионах РФ. Участник системы обязательного страхования вкладов.

Главным акционером Связь-Банка является Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

Рейтинговое агентство Fitch Ratings присвоило Связь-Банку долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной и национальной валюте на уровне "BB", национальный долгосрочный рейтинг на уровне "AA-(rus)". Перспективы для рейтингов стабильные.

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's присвоила Связь-Банку долгосрочный кредитный рейтинг контрагента "BB" и рейтинг по национальной шкале "ruAA". Прогноз изменения рейтингов - "Стабильный".

По данным Центрального Банка Российской Федерации Связь-Банк входит в список 30-ти крупнейших банков России.

<http://www.1prime.ru/news/pressreleases/-106/{60484578-6374-468C-9C6A-A910C1C3613E}.uif?d1=20.04.2012&d2=19.06.2012>



Альянс Медиа (allmedia.ru), Москва, 19 июня 2012 17:19:00

БАНК АКЦЕПТ ЗАПУСТИЛ ПРОГРАММУ КРЕДИТОВАНИЯ МСБ С МСП БАНКОМ

Банк "Акцепт" совместно с МСП Банком запускает программу поддержки малого и среднего предпринимательства "ФИМ - Целевой" во всех регионах своего присутствия.

Программа позволяет субъектам малого и среднего предпринимательства, относящимся к неторговому сектору, оформить кредит на цели реализации инновационных, модернизационных или энергоэффективных проектов на срок до пяти лет по ставке 12,5% годовых. Сумма кредита может достигать 60 млн рублей. В качестве обеспечения принимается залог ликвидного движимого и недвижимого имущества, поручительство собственников бизнеса.

ОАО "КБ "Акцепт" - средний региональный банк, основная часть бизнеса которого приходится на Новосибирскую область. На банковском рынке кредитная организация работает с 1990 года. Ключевые направления деятельности - кредитование и обслуживание счетов корпоративных клиентов, предприятий малого и среднего бизнеса, привлечение средств населения во вклады. Основные владельцы банка - бывший член набсовета АКБ "Союз" Павел Езубов (73,823% акций) и член совета Некоммерческого партнерства строителей Сибирского региона Юрий Середа (19,483%). По данным Банки.ру, на 1 мая 2012 года нетто-активы банка - 9,02 млрд рублей (257-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 1,16 млрд, кредитный портфель - 6,22 млрд, обязательства перед населением - 4,18 млрд.

ОАО "Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства" (МСП Банк) создано в 1999 году как ОАО "Российский Банк Развития" в целях финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства. С 2007 года 100% акций принадлежат госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". Новое наименование банк получил в июне 2011 года. По данным Банки.ру, на 1 мая 2012 года нетто-активы банка - 92,28 млрд рублей (53-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 27,74 млрд, кредитный портфель - 19,03 млрд, сообщает Банки.ру.***

<http://allmedia.ru/newsitem.asp?id=926108>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

РБК daily

РБК Daily.ru, Москва, 19 июня 2012

МЕДВЕДЕВ: РАЗВИТИЕ КАВКАЗА - ВАЖНЕЙШИЙ ПРИОРИТЕТ РОССИИ

Автор: РБК daily

Премьер министр России Дмитрий Медведев заявил, что развитие Северо-Кавказского федерального округа является одним из важнейших приоритетов страны. По его словам, прежде всего надо сделать жизнь в регионе привлекательной и решить социальные проблемы, в том числе снизить уровень безработицы с 16 до 5%.

В столице Чеченской Республики премьер-министр провел заседание правительственной комиссии РФ по вопросам социально-экономического развития Северо-Кавказского федерального округа (СКФО). Комиссию он возглавил лично. "Хотел бы сказать, что, естественно, как и прежде, я собираюсь заниматься вопросами развития Северного Кавказа сам", - отметил премьер, передает пресс-служба правительства РФ.

"Мы должны, и это общая цель, которая остается, качественно изменить ситуацию в регионе, сделать жизнь на Северном Кавказе привлекательной, безопасной и стабильной", - заявил Медведев. Он наметил задачи, на которых надо будет сосредоточиться в первую очередь.

"У нас есть определенные показатели по развитию всех этих вопросов, включая создание сотен тысяч рабочих мест. Мы в принципе в качестве контрольной цифры обозначили себе снижение безработицы по округу с 16% (подчеркиваю, это 16 усредненных, конечно, процентов) до 5%", - подчеркнул премьер.

Кроме того, по словам Медведева, нужно увеличивать объемы жилищного строительства в округе. "Должна существенным образом также вырасти обеспеченность жильем практически на треть", - отметил премьер. "Амбициозная задача, и решение ее зависит от скоординированности действий федеральных властей, с одной стороны, и министерств и руководителей регионов, которые входят в Северо-Кавказский округ", - сказал Медведев.

По его словам, необходимо стимулировать деловую активность для того, чтобы бизнес развивался в регионе. "Я напомню, что в 2012 году правительством были приняты решения о предоставлении государственных гарантий в текущем году на общую сумму около 50 млрд руб.", - сказал Медведев.

Помимо этого премьер заявил, что нужно развивать туркластер в СКФО. "Перед нами стоит основная цель - ежегодно курорты северо-кавказского туристического кластера должны быть способны принимать порядка 10 млн отдыхающих", - отметил он. Для этого, по его слова, нужно построить гостиницы и коттеджи более чем на 100 тыс. мест и другую инфраструктуру.

"Мы понимаем, инвесторы, какие бы они ни были, на пустую площадку не поедут, - объяснил глава правительства, - им нужно внятное понимание перспектив обустройства этой территории дорогами, объектами газа и электроснабжения", сообщает пресс-служба правительства.

В сегодняшнем заседании приняли участие вице-премьер, полпред президента в СКФО Александр Хлопонин, вице-премьер Владислав Сурков, главы федеральных ведомств, председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, президент, председатель правления Сбербанка Герман Греф, руководители субъектов СКФО, представители Госдумы и Совета Федерации.

<http://rss.feedsportal.com/c/32327/f/491767/s/2081417e/l/0L0Srbcdaily0Bru0C20A120C0A60C190Cfocus0C562949984140A491/story01.htm>

Коммерсант, Москва, 20 июня 2012

СЕВЕРНЫЙ КАВКАЗ ПОЛУЧИТ ПОСОБИЕ ПРОТИВ БЕЗРАБОТИЦЫ. В РАЗМЕРЕ 1,7 ТРЛН РУБ.

Автор: Петр Нетреба, Грозный

Безработица на Кавказе сократится втрое. На это потребуется 1,7 трлн рублей. Государственная программа развития Северного Кавказа должна быть принята до конца 2012 года - правительство не отказывается от планов потратить в СевероКавказском федеральном округе 1,7 трлн руб. до 2025 года, главным образом для снижения уровня безработицы с нынешних 16% до 5%. Большого на совещании под руководством премьер-министра Дмитрия Медведева в Грозном лоббисты Северного Кавказа не достигли - рост расходов "Газпрома" и инвестиции в ингушские и чеченские курорты обсуждены, но утверждения не получили.

Вчера премьер-министр Дмитрий Медведев провел первое заседание правительственной комиссии по вопросам социально экономического развития СевероКавказского федерального округа. Оно прошло в резиденции президента Чечни Рамзана Кадырова, хотя изначально обсуждать проблемы СКФО планировалось в Пятигорске и о смене места проведения совещания официально не объявлялось. Перед заседанием Дмитрий Медведев остановился в Центорое и возложил цветы на могилу первого чеченского президента Ахмата Кадырова. Уже в ходе встречи глава правительства пообещал, что, как и прежде, будет уделять много внимания развитию СКФО, и объявил, что сам и возглавит профильную комиссию правительства по региону.

После этого премьер призвал сосредоточиться на весьма сложных проблемах округа, и прежде всего на проблеме безработицы. Им поставлена задача снизить безработицу в этом регионе с нынешнего среднестатистического уровня в 16% до 5%. Стимулировать деловую активность и создание "сотен тысяч рабочих мест" призвана новая госпрограмма развития Северо-Кавказского федерального округа до 2025 года. Ее планировалось принять еще в 2011 году, но сделано этого не было, и первое заседание комиссии началось с обсуждения прошлогоднего вопроса.

Как сообщил министр регионального развития Олег Говорун, Минрегион запланировал три этапа бюджетного финансирования госпрограммы до 2025 года общей стоимостью 1,7 трлн руб. Базовым этапом предлагается считать 2013-2015 годы, его общая стоимость оценивается ведомством в 424,2 млрд руб., в том числе 95 млрд руб. - из федерального бюджета.

В сентябре 2011 года Минфин заблокировал принятие этой госпрограммы Белым домом, потребовав учесть в ней мероприятия отраслевых госпрограмм. Как пояснили "Ъ" источники в ведомстве, Минрегиону предлагалось согласовать мероприятия ведомств на территории СКФО. Этот подход был одобрен и бывшим премьер-министром Владимиром Путиным в ноябре 2011 года, но Минрегиону не хватило полномочий выполнить такое решение - действующий порядок разработки госпрограмм РФ не предусматривает согласования с Минрегионом мероприятий, планируемых к реализации в рамках отраслевых госпрограмм на территории СКФО. Минфин и Минэкономики, в свою очередь, отказались изменять нормативные акты, чтобы наделить Минрегион необходимыми функциями. Таким образом, финансирование СКФО по линии госпрограмм и ФЦП начнет сворачиваться с 2012 года. В 2012 году завершается реализация ФЦП "Социально-экономическое развитие Чеченской Республики", в 2013 году - программы "Юг России". С 2014 года федеральное целевое финансирование субъектов округа, за исключением Ингушетии, не определено.

Как выход Минрегион, Минфин и Минэкономики предлагают по завершении действующих программ начать финансировать новую, еще не одобренную госпрограмму исходя из среднегодовых объемов, которые направлялись в СКФО в 2008-2010 годах (около 30 млрд руб. в год). Дмитрий Медведев вчера предложил другой выход - принять госпрограмму до 1 декабря 2012 года. Возражений Минфина, по крайней мере публично, вчера не прозвучало.

Отдельной темой обсуждения комиссии вчера стали проекты развития туристического кластера на Северном Кавказе. Проект "Курорты Северного Кавказа" включает в себя восемь курортов:

Матлас и Каспийский прибрежный кластер в Дагестане, Мамисон в Республике Северная Осетия, Эльбрус-Безенги в Кабардино-Балкарии, Архыз в Карачаево-Черкесии, Лагонаки в Краснодарском крае и Армхи и Цори в Ингушетии. Большинство этих курортов есть только на бумаге. Но уже в ноябре 2010 года ОАО "Особые экономические зоны", ВЭБ и Сбербанк учредили ОАО "Курорты Северного Кавказа" (КСК) с уставным капиталом 5,4 млрд руб. Как стало известно "Ъ", на вчерашнем заседании комиссии КСК поставила вопрос о создании дополнительных инфраструктурных объектов на сумму 123 млрд руб. По предварительным планам разработчиков финансирование этих работ должно было вестись федеральным бюджетом в рамках все той же госпрограммы развития Северо-Кавказского федерального округа до 2025 года. Однако КСК утверждает, что выделение средств за счет перераспределения ресурсов внутри действующих ФЦП невозможно, и предлагает переложить расходы на дополнительную инфраструктуру на ОАО "Газпром", ФСК ЕЭС и другие госмонополии, которые должны будут предусмотреть в своих инвестпрограммах финансирование таких объектов. Отдельное предложение вчера поступило и от президента Чечни Рамзана Кадырова - включить в Северо-Кавказский туристический кластер чеченский горнолыжный курорт Ведучи стоимостью 14,5 млрд руб. По расчетам господина Кадырова, 10,2 млрд руб. (70%) оплатит ВЭБ, курорт даст 3,5 млрд руб. налогов за семь лет и обеспечит предельную пропускную способность в 12,6 тыс. человек в час.

Дополнительными инфраструктурными проектами, а также новым курортом КСК вчера обосновала и вопрос о собственной докапитализации. Речь может идти о дополнительных 63 млрд руб., из которых 40 млрд руб. КСК просит для обеспечения инфраструктуры Каспийского прибрежного кластера в Дагестане, еще 13 млрд руб. - на курорты Цори и Армхи в Ингушетии, и 10 млрд руб. - для курорта Ведучи, предложенного Рамзаном Кадыровым. Вчера окончательного решения по дополнительным запросам принято не было. Как пояснил "Ъ" зампред правления "Газпрома" Александр Медведев, инвестпрограммы "Газпрома" обсуждаются на годовом собрании акционеров, а с газификацией Северо-Кавказского региона дело уже обстоит неплохо - 89% против 65% в среднем по РФ. Он считает, что нет необходимости увеличивать финансирование этих проектов - нужно просто синхронизировать строительство туристических объектов в горах с прокладкой труб и никуда не спешить.

Комсомольская правда # Москва, Москва, 20 июня 2012

ДЛЯ РАЗВИТИЯ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА ПОТРЕБУЕТСЯ 1,7 ТРИЛЛИОНА РУБЛЕЙ

Автор: Валерий БУТАЕВ, Грозный.

Из этой суммы триллион рублей потратят частные инвесторы.

Совещание по социально-экономическому развитию Северного Кавказа премьер-министр Дмитрий Медведев провел во вторник в Грозном. В холле здания правительства Чечни его встречали баннеры, рассказывающие о проекте строительства здесь всесезонного горнолыжного курорта Ведучи. По прикидкам, его строительство встанет в 14,5 млрд. руб. Причем авторы идеи рассчитывают, что 10 млрд. из них может дать государственный Внешэкономбанк. А курорт обеспечит более двух тысяч рабочих мест и принесет 3,5 млрд. рублей налоговых поступлений за семь лет.

Президент Чеченской Республики Рамзан Кадыров решил с ходу взять быка за рога и на совещании предложил включить этот проект в туристический кластер, который планируется создать на Северном Кавказе.

Что касается программы развития Северного Кавказа в целом, понятно, что она должна сделать жизнь здесь привлекательной, безопасной и стабильной, снизить безработицу в регионе с нынешних 16% до общероссийского 5-процентного показателя.

По словам Дмитрия Медведева, для этого Северный Кавказ должен стать инвестиционно привлекательным, условия для развития деловой активности нужны не только для крупного бизнеса, который сам себе дорогу пробьет, но и для "малышей". Немало придется сделать и государству по части развития инфраструктуры.

- На пустое место инвесторы не поедут, - заметил Дмитрий Медведев.

А планы поистине грандиозны. До 2025 года объем инвестиций должен составить 1,7 трлн. рублей. При этом авторы программы рассчитывают, что более триллиона рублей - это будут деньги частных инвесторов. Средства пойдут на создание новых промышленных и сельхозпредприятий. А туристический кластер, который планируется развивать на Кавминводах, в Карачаево-Черкесии и Приэльбрусье, должен будет способен принимать 10 млн. отдыхающих в год. Для этого нужны и новые коттеджные гостиницы, и новые дороги, и подъемники. Но самое главное - должна быть разработана система безопасности туристических центров, которая отвечала бы всем мировым стандартам.

Дмитрий Медведев потребовал доработать проект госпрограммы развития Северного Кавказа и до 1 декабря внести ее в правительство.

19/06/2012 20:23:00

МИНРЕГИОН РФ ПРЕДЛАГАЕТ ВЫДЕЛИТЬ НА ГОСПРОГРАММУ РАЗВИТИЯ СКФО ДО 2025 Г 1,7 ТРЛН РУБ [ВЕРСИЯ 1]

Добавлена информация по проектам в СКФО (после восьмого абзаца).

ГРОЗНЫЙ, 19 июн - РИА Новости. Минрегион России предлагает выделить на финансирование госпрограммы социально-экономического развития Северо-Кавказского федерального округа до 2025 года 1,7 триллиона рублей.

"Предлагаемый объем финансирования госпрограммы до 2025 года, по нашим предварительным оценкам, составляет 1 триллион 700 миллиардов рублей", - сообщил глава Минрегионразвития Олег Говорун на заседании правительственной комиссии по вопросам социально-экономического развития СКФО.

Он пояснил, что из федерального бюджета предполагается выделить 442 миллиарда рублей, из бюджетов субъектов - 53 миллиарда, а внебюджетные источники составят 1 триллион 232 миллиарда рублей.

"Расчеты по объемам финансирования были проведены в первом квартале этого года, поэтому с учетом текущего бюджетного процесса они, по всей видимости, будут скорректированы", - сказал министр.

Он отметил, что госпрограмма разделена на три этапа реализации. В частности, первый, базовый этап "включает в себя 2013-2015 годы и планирует завершить ФЦП "Юг России" и выполнить большинство мер по программе социально-экономического развития Ингушетии до 2016 года".

"Основным итогом первого этапа станет реализация мер по повышению инвестиционной привлекательности округа, утверждению территориальных программ развития субъектов округа и принятию соответствующих нормативно-правовых актов", - сказал министр.

"В рамках второго этапа, рассчитанного на 2016-2020 годы, планируется привлечь значительный объем инвестиций в модернизацию существующих и для создания новых производств, начать активную реализацию проекта в сфере туризма и агропромышленного комплекса", - отметил он.

На завершающем этапе - 2021-2025 годы, по словам Говоруна, "планируется выйти на завершающие стадии мероприятий по туристическому кластеру, реализовать приоритетные проекты стратегии развития округа".

Как сообщили РИА Новости в полпредстве президента в СКФО, в настоящее время все регионы подготовили предложения по созданию особых экономических зон или индустриальных парков, которые находятся на разных стадиях продвижения.

"Экономические зоны туристско-рекреационного типа уже созданы в республиках, где предполагается строительство туристической инфраструктуры. Это Ингушетия, Карачаево-Черкесская республика, Кабардино-Балкарская республика, Северная Осетия и Дагестан, где кроме горнолыжных объектов создается морской прикаспийский курортный комплекс", - сказал представитель окружного полпредства.

"Все эти зоны живые, по ним ведется соответствующая работа, а в Архызе (горнолыжный курорт в КЧР) уже ввели первые подъемники и собираемся принимать туристов в предстоящий сезон", - добавил представитель полпредства.

В то же время ставропольские власти в 2011 году потеряли особую экономическую зону "Гранд Спа Юца", за пять лет не сумев привлечь к ней внимание инвесторов, отметил представитель полпредства. При этом он привел Ставропольский край как пример региона, где активно реализуется проект создания индустриального парка в Невинномысске, чему способствует наличие крупных промышленных производств в городе.

Кроме того, по данным полпредства, объекты округа включены в целевые и инвестиционные программы профильных министерств и монополий (РЖД, "Газпрома", ФСК).

"В частности, взлетно-посадочная полоса аэропорта Минвод была построена по программе развития транспорта до 2015 года", - уточнил собеседник агентства.

Представитель полпредства добавил, что ВЭБ реализует программу развития кредитования малых предприятий в округе через свою "дочку" - МСП Банк.

Кроме того, по данным Северо-Кавказского банка Сбербанка России, разработана и реализована комплексная программа развития кредитования малых предприятий в округе.

"В результате за период с апреля 2010 года по настоящее время банк увеличил

кредитный портфель в рамках специализированной технологии кредитования для малого бизнеса почти в десять раз (с 1,5 миллиарда рублей до 14,5 миллиарда рублей)", - говорится в сообщении банка.

Аналогичная программа была реализована и банком ВТБ-24, что, по данным банка, также позволило в разы увеличить соответствующий кредитный портфель.

Что касается развития транспорта в округе, то, по информации полпредства, оно реализуется в том числе в рамках федеральной целевой программы, которая предусматривает строительство обходов всех крупных городов.

"Ряд из них уже построен, другие реализуются - к примеру, по Гудермесу, Беслану, Минводам", - уточнил собеседник агентства.

Коммерсант # Юг России, Ростов-на-Дону, 20 июня 2012

КАВМИНВОДАМ РАЗРАБОТАЮТ КОНЦЕПЦИЮ РАЗВИТИЯ

Автор: СЕРГЕЙ ИВАНОВ

По поручению федерального правительства, Минэкономразвития, Минрегион и Минфин РФ, а также Внешэкономбанк приступили к разработке бизнес-концепции комплексной программы развития региона-агломерации Кавказские Минеральные Воды до 2025 года, сообщила пресс-служба минэкономразвития Ставропольского края. К разработке проекта концепции также привлечена специализированная организация - компания McKinsey&Company - один из мировых лидеров стратегического и управленческого консалтинга. Работы пройдут в три этапа. На первом будет сформирован проект бизнес-концепции, в регионе проведут маркетинговое исследование, результатом которого станет разработанная стратегия развития бренда курортов. Затем на основе проекта будет создана бизнес-концепция, которую планируется вынести на рассмотрение правительственной комиссии по вопросам социально-экономического развития СКФО в IV квартале текущего года. На третьем этапе будет утверждена единая схема территориального планирования КМВ. Полностью концепция должна быть разработана осенью следующего года.

Сергей Иванов



Российская газета, Москва, 20 июня 2012

ЗОЛОТО, А НЕ ПЕНСИЯ

Автор: Марина ГРИЦЮК

Депутаты предлагают разрешить вкладывать пенсионные накопления в драгоценные металлы
Депутаты предлагают разрешить вкладывать пенсионные накопления в драгметаллы
Депутаты Госдумы предлагают разрешить инвестировать пенсионные накопления россиян в драгоценные металлы. Законопроект на эту тему внесен в нижнюю палату парламента.

Об этом было заявлено на диалог-форуме по регулированию пенсионного рынка. Уточним - речь идет о накопительной части трудовой пенсии.

Как пояснил один из авторов законопроекта депутат Госдумы Андрей Тычинин, власти задумались о расширении линейки инвестирования пенсионных накоплений в связи с тем, что существующие инструменты не позволяют эффективно управлять деньгами. Особенно остро проблема стоит перед государственной управляющей компанией Внешэкономбанка, которая распоряжается 1,3 триллиона рублей пенсионных накоплений 60 миллионов человек.

В пояснительной записке к документу написано, что с 2004 по 2011 годы, то есть за восемь лет, сумма первоначального взноса будущего пенсионера, управляет которыми госкомпания, сократилась фактически на 29,2 процента. И если в ближайшее время ничего не изменится и госкомпания продолжит управлять деньгами людей с такими же финансовыми результатами, то к 2022-му (это первый срок выхода на пенсию людей 1967 года рождения и старше) от первоначальной суммы инвестиций пенсионных накоплений фактически может остаться 30 процентов. Это может обернуться социальными волнениями и массовыми протестами, уточняется в документе.

Почему в качестве нового инструмента для инвестирования предлагаются драгоценные металлы? Потому что, по мнению авторов законопроекта, золото и серебро за последние годы не падало, а только росло в цене. Так, золото за те же восемь лет подорожало на 72,5 процента, серебро - на 124 процента. И если бы часть денег вкладывалась в них, убытки были бы ниже, считает Андрей Тычинин.

Кстати, по его мнению, позволить вкладывать деньги в золото и серебро надо не только государственной управляющей компании, но и частным. Хранить слитки драгоценных металлов они могли бы в Центральном банке России или кредитных организациях, цена вопроса - около 0,1 процента стоимости золота. "Даже если с банком что-то случится, золото никуда не денется и управляющая компания сможет им распорядиться", - сказал депутат.

Конечно, речь не идет о том, чтобы вкладывать в золото все пенсионные накопления. Объем инвестиций в драгоценные металлы не должен превышать 5 процентов суммы активов инвестиционного портфеля, уточняется в законопроекте. Цена покупки и продажи драгоценных металлов не должна будет отличаться больше, чем на 3 процента от учетных цен Центробанка на день покупки или продажи драгоценных металлов.

Также на форуме было отмечено, в правительстве готовится еще один законопроект, который позволит вкладывать пенсионные деньги в инфраструктурные облигации.

Акцент

Золото за восемь лет подорожало на 72,5 процента, серебро - на 124 процента

БИЗНЕС



Ведомости, Москва, 20 июня 2012

БАНК В ИНКУБАТОРЕ

Автор: Антон Филатов, Ведомости

"Альфа" купила офис

Бизнес-парк Nagatino i-Land, который позиционировал себя как площадка для малого предпринимательства, постепенно превращается в банковский центр. Вслед за Unicredit и Raiffeisen Bank офис там приобрел Альфа-банк

Альфа-банк приобрел офисный комплекс "Паскаль", входящий в бизнес-парк Nagatino i-Land, рассказали два топ-менеджера консалтинговых компаний, работающих со сторонами сделки. Председатель правления Альфа-банка Андрей Соколов (через пресс-службу) и источник в Nagatino i-Land эту информацию подтвердили.

Общая площадь объекта - более 23 000 кв. м, сейчас идет переход прав собственности. После проведения отделочных работ, предположительно в 2013 г., в офис переедет около 2400 сотрудников.

Валентин Стобецкий, региональный директор Jones Lang LaSalle (брокер сделки), уточняет, что в комплексе будут располагаться все бэк-офисы Альфа-банка, которые сейчас арендуют площади в разных местах. Штаб-квартира банка останется на ул. Маши Порываевой.

Стоимость сделки стороны не раскрывают. Партнер S.A. Ricci Алексей Богданов считает, что 1 кв. м в этом объекте может стоить около \$4500. Получается, сумма сделки превысила \$100 млн. По словам Богданова, в Nagatino i-Land постепенно собираются бэк-офисы крупных банков - Инвестторгбанка, LandesbankBadenWuerttemberg, Unicredit (около 12 000 кв. м), Raiffeisenbank (около 25 000 кв. м).

Альфа-банк уже давно искал себе офис. Консультанты по недвижимости рассказывали, что банк рассматривал покупку или аренду таких объектов, как Silver City на Серебрянической набережной, "Домников" на пр-те Сахарова, "Аквармарин-3" на Озерковской набережной.

Сделок на рынке офисной недвижимости сейчас немного. По данным Cushman & Wakefield, из \$1,4 млрд, которые были инвестированы в коммерческую недвижимость в первом полугодии этого года, на офисы пришлось лишь \$73 млн, тогда как за аналогичный период прошлого года - \$1,2 млрд.-

Что такое Nagatino i-Land

Бизнес-парк Nagatino i-Land предполагает строительство около 1 млн кв. м недвижимости (пять очередей) на территории завода ЗиЛ. Это офисы, гостиницы, торговые помещения, дата-центры и т. д.

Изначально проект позиционировался как площадка для малого бизнеса, однако арендовать или купить площади в парке может любая компания.

Девелопером выступает компания "Московский бизнес-инкубатор". Ее конечные владельцы официально никогда не раскрывались. На сайте

Nogatino i-Land сказано, что финансовыми партнерами проекта выступают ВЭБ, Unicredit, Российский банк поддержки малого и среднего предпринимательства, Инвестторгбанк.

На сегодня завершено строительство первой очереди комплекса (212 000 кв. м). Среди собственников и арендаторов - Российско-китайский центр торгово-экономического сотрудничества, Tarkett Group, "Ростинвест" и т. д.

Вторая очередь проекта - около 145 000 кв. м. Ее хотят сдать до 2014 г.

РОССИЯ-СИБУР-ПОЛИМЕРЫ-ПЛАНЫ

19.06.2012 13:54:53 MSK

СИБУР ЗАКОНЧИТ СТРОИТЕЛЬСТВО КОМПЛЕКСА ТОБОЛЬСК-ПОЛИМЕР СТОИМОСТЬЮ 64 МЛРД РУБ. В АВГУСТЕ

Тюмень. 19 июня. ИНТЕРФАКС - "СИБУР Холдинг" планирует закончить строительство комплекса "Тобольск-Полимер" в августе 2012 года, сообщили "Интерфаксу" в управлении корпоративных коммуникаций ООО "Тобольск-Полимер".

Пуск комплекса запланирован на первый квартал 2013 года. С сентября 2012 года до начала 2013 года будет вестись по плану пуско-наладочные работы, отметил представитель компании.

В сообщении на сайте холдинга говорится, что размер суммарных инвестиций в проект составляет 64 млрд рублей.

Ранее сообщалось, что "Тобольск-Полимер" и ВЭБ в июле 2010 года подписали соглашение о предоставлении предприятию кредитов на \$1,441 млрд для реализации проекта строительства в Тобольске комплекса полипропилена мощностью 500 тыс. тонн в год.

ООО "Тобольск-Полимер" является 100%-ным дочерним обществом ОАО "СИБУР Холдинг", созданным для реализации проекта строительства комплекса по производству полипропилена. Комплекс строится в непосредственной близости от действующего завода ООО "Тобольск-Нефтехим", также являющегося "дочкой" "СИБУР Холдинга".

Reuters Россия и страны СНГ, Москва, 19 июня 2012 14:59:00

ИНТЕРВЬЮ-РУСАЛ ВЕРИТ В РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ, НАДЕЯСЬ НА КИТАЙ

Андрей Кузьмин и Полина Девитт

МОСКВА (Рейтер) - Крупнейший в мире производитель алюминия Русал надеется на рост цен на металл в 2012-2013 годах, несмотря на нежелание Китая их поддерживать, но откладывает инвестиции в один из своих крупнейших проектов - Тайшет, сказал в интервью Рейтер топ-менеджер компании.

Цены на алюминий, широко используемый в промышленности - от пищевой до строительной, упали в пятницу на Лондонской бирже металлов до \$1.925,25 за тонну, обновив почти годовой минимум на фоне планов китайского правительства дотировать убыточные заводы в условиях хронического переизбытка алюминиевого рынка.

Таким образом, биржевая цена металла опустилась ниже затрат Русала на производство каждой тонны, которые составляли порядка \$1.950 на конец первого квартала.

"Конечно, хорошего в этом мало, - сказал Рейтер директор по корпоративному развитию и акционерному капиталу Русала Олег Мухамедшин. - Когда цена на рынке находится на таком уровне, что порядка 30 процентов производителей убыточны, это... ведет к стагнации отрасли".

Производители реагируют на ситуацию сокращением производства, что должно подстегнуть цены, средний уровень которых, по прогнозу Русала, в 2012 году превысит \$2.200 за тонну.

В будущем году ее уровень будет выше \$2.400 за тонну, а если Китай, на который приходится 45 процентов мирового выпуска алюминия, будет активно сокращать убыточные мощности, средняя цена может приблизиться и к \$2.500-2.600 за тонну, сказал Мухамедшин.

Он пояснил, что снижение цен на алюминий ведет к частичному сокращению затрат, и эффект от этого проявится во втором квартале, хотя падение стоимости конечной продукции на \$100-200 за тонну это едва ли компенсирует.

Русал, крупнейшим акционером которого является российский миллиардер Олег Дерипаска, планирует сократить производство до конца года на 250.000-300.000 тонн в основном за счет предприятий в европейской части России. В прошлом году компания произвела 4 миллиона тонн алюминия.

БОЛЕЕ ТРЕТИ УБЫТОЧНЫ

Падение цен на металл, в том числе из-за спада промышленной активности, сделало более трети мирового производства нерентабельным, и это заставляет многие концерны сокращать выпуск и избавляться от убыточных активов.

Так, один из крупнейших игроков на рынке алюминия - норвежская Norsk Hydro - сообщила о планах закрыть австралийский завод Kurri Kurri из-за низких цен на металл и блеклых перспектив мировой экономики.

Аналитики агентства Fitch написали в середине мая, что вялый рынок алюминия навел крупнейших производителей, таких как американская Alcoa и австралийско-британская Rio Tinto, на мысль о продаже убыточных заводов.

КИТАЙ ДУМАЕТ О СВОИХ

Между тем китайские компании пока не могут поддержать коллег в стремлении создать дефицит и подстегнуть цены: правительство пытается предотвратить рост безработицы и дотирует убыточное производство, сказал Мухамедшин.

Главная алюминиевая провинция Китая - Хенань, а вслед за ней и другие регионы Поднебесной, подумывают компенсировать убыточным заводам расходы на дорожающее электричество в попытке подстегнуть местную экономику.

По прогнозам Русала, Китай произведет порядка 22 миллионов тонн алюминия в 2012 году, из которых около трети будут убыточными.

"По крайней мере 6-7 миллионов тонн, которые производятся в Китае в годовом исчислении, убыточны", - сказал он, добавив, что объем нерентабельного производства в остальных странах составляет еще порядка трех миллионов тонн.

ЗАТЯНУЛИ С ТАЙШЕТОМ

Низкие цены на алюминий заставляют Русал урезать все затраты, включая капитальные, за исключением расходов на персонал, сказал Мухамедшин.

Из-за экономии Русал придерживает поток инвестиций, который должен был еще весной хлынуть в один из ключевых проектов расширения мощностей - строительство Тайшетского алюминиевого завода в Иркутской области.

Финансировать проект Русал рассчитывает за счет кредитов государственного Внешэкономбанка, но выборку средств пока не начал, хотя планировал приступить к масштабным вложениям в проект в марте-апреле текущего года, сказал топ-менеджер алюминиевого гиганта.

Тайшетский завод, строительство которого компания отложила в долгий ящик еще четыре года назад на фоне мирового финансового кризиса, должен добавить Русалу порядка 750.000 тонн алюминиевой мощности в год.

Русал пока не хочет расставаться с бастующим глиноземным заводом Friguia в Гвинее, оценивая этот актив как долгосрочное вложение, но при этом думает и об альтернативах.

"У нас свет клином на Гвинее не сошелся, - сказал Мухамедшин. - Нас привлекают и другие страны Африки, которые богаты бокситами. Мы ведем переговоры с властями Сьерра-Леоне, Камеруна, недавно большая делегация Русала побывала в Гане: работаем".

Глинозем, используемый в качестве сырья при выпуске алюминия, производят из бокситов, которых мало в России, но много в Африке.

<http://ru.reuters.com/article/businessNews/idRUMSE85I06K20120619>

ПЕРСОНАЛИИ

НЕЗАВИСИМАЯ

Независимая газета, Москва, 20 июня 2012

ЛУЧШИЕ ЛОББИСТЫ РОССИИ - МАЙ 2012 ГОДА

Автор: СЕРГЕЙ ТУРАНОВ

Кадровые перемены заметно изменили расстановку сил. Агентство экономических новостей по заказу "Независимой газеты" продолжает регулярное исследование на тему того, насколько эффективна работа представителей коммерческих и государственных структур, депутатов, направленная на лоббирование проектов, которые отражают интересы определенных структур, отраслей, регионов или слоев общества. В российской научной литературе существует несколько подходов к толкованию термина "лоббизм", и мы используем его самую широкую трактовку - деятельность по отстаиванию своих активных интересов. Тем более что именно это понятие лоббизма укоренилось в русском языке и постоянно используется в СМИ. Речь идет о так называемом цивилизованном лоббировании, не подразумевающим подкуп чиновников или депутатов.

Настоящее исследование проводилось по итогам мая текущего года. В группу экспертов входят Сергей Марков (Институт политических исследований), Андрей Нечаев (Российская финансовая корпорация), Вячеслав Никонов (фонд "Политика", фонд "Русский мир"), Виктор Ермаков (Российское агентство поддержки малого и среднего бизнеса), Николай Вардуль ("Финансовая газета", "Новая газета"), Валерий Хомяков (Совет по национальной стратегии), Игорь Харичев (Центр прикладных избирательных технологий), Михаил Сергеев ("Независимая газета"), Алексей Зудин (Центр политической конъюнктуры России), Марк Урнов (фонд аналитических программ "Экспертиза"), Юрий Бондаренко (фонд "Возвращение"), Александр Тутушкин (аналитик), Сергей Туранов (Агентство экономических новостей), Шод Муладжанов ("Московская правда"), Юрий Якутин ("Экономика и жизнь") и другие.

Майские кадровые перемены в составе правительства и администрации президента, а также в губернаторском корпусе повлекли за собой беспрецедентные изменения в рейтинговых таблицах. В региональной номинации на достаточно высоком месте дебютировал бывший министр регионального развития Виктор Басаргин, сменивший депутатский портфель на пост губернатора Пермского края. Его высокий рейтинг объясняется большим лоббистским потенциалом, обусловленным длительной работой в федеральном правительстве. В топ-25 также дебютировал новый глава Ленинградской области Александр Дрозденко, наработавший хорошие связи за десятилетний срок вице-губернаторства и возглавлявший региональный предвыборный штаб Владимира Путина на недавних президентских выборах. Некоторые эксперты отмечают, что выдвижение Дрозденко мог пролоббировать влиятельный банкир Юрий Ковальчук, рейтинг которого, как следствие, увеличился.

Заметно улучшились позиции Николая Меркушкина, сменившего губернаторскую мордовскую "прописку" на самарскую. Меркушкин возглавлял Республику Мордовия в течение 17 лет, и то, что он в отличие от многих губернаторов-старожилов не был отправлен в отставку, а стал главой гораздо более крупного региона, говорит о большом кредите доверия к нему со стороны федеральной власти.

Топ-25 "профессиональной" номинации покинули ряд министров, не вошедших в состав нового правительства, - Юрий Трутнев, Сергей Шматко, Игорь Левитин и Елена Скрынник. Зато сохранили относительно высокие позиции, правда, с существенным понижением рейтинга,

бывшие министры экономического развития, а также здравоохранения и социального развития. Соответственно Эльвира Набиуллина и Татьяна Голикова, ставшие помощниками президента Владимира Путина. Аналитики считают, что они будут в какой-то степени курировать работу ведомств, которые ранее возглавляли.

В рейтинговую таблицу этой же номинации вошли вице-премьеры Дмитрий Рогозин, основной правительственный лоббист интересов оборонно-промышленного комплекса, и Аркадий Дворкович, который будет курировать как топливно-энергетический комплекс, так и сельское хозяйство, чем в прошлом составе правительства занимались Игорь Сечин и Валерий Зубков.

Впервые были оценены экспертами и получили достаточно высокие баллы Андрей Белоусов (Минэкономразвития) и Виктор Ишаев (Министерство Российской Федерации по развитию Дальнего Востока). Интересно, что последний входил в топ-25 региональной номинации, когда в свое время возглавлял Хабаровский край и довольно успешно лоббировал его интересы. Теперь Ишаев будет лоббировать интересы всего Дальнего Востока.

Также увеличился рейтинг Игоря Шувалова, который в составе нового правительства стал единственным первым вице-премьером и сохранил свои широкие полномочия. "Вес" Игоря Сечина уменьшился. Эксперты посчитали, что его лоббистский потенциал в ранге вице-преьера был выше, чем сейчас на посту главы "Роснефти".

Лоббисты - "первые лица"

Лоббисты – «первые лица»

№	ФИО	В мае 2012 года	В апреле 2012 года
Очень сильная эффективность			
1	Шувалов И.И. (федеральное правительство)	4,53	4,51
2	Иванов С.Б. (администрация президента)	4,41	4,45
3-4	Миллер А.Б. («Газпром»)	4,18	4,15
3-4	Якунин В.И. («Российские железные дороги»)	4,18	4,20
5-6	Сечин И.И. («Роснефть»)	4,16	4,61
5-6	Дерипаска О.В. («Базовый элемент», ОК «РУСАЛ»)	4,16	4,12
7	Усманов А.Б. («Газпром инвестхолдинг», «Металл инвест»)	4,10	4,12
8	Тимченко Г.Н. (компания Gilvoq, портфельный инвестор)	4,06	4,05
9	Фридман М.М. (холдинг «Альфа-групп»)	4,05	4,00
10	Чемезов С.В. («Ростехнологии», Сокос машиностроителей)	4,01	4,03
Сильная эффективность			
11	Алекперов В.Ю. (ЛУКОЙЛ)	3,96	3,92
12	Ковальчук Ю.В. (Банк «Россия»)	3,88	3,81
13-14	Костин А.Л. (ВТБ)	3,74	3,75
13-14	Токарев Н.П. («Транснефть»)	3,74	3,69
15	Прохоров М.Д. (портфельный инвестор, группа «Онэксим»)	3,73	3,69
16	Дмитриев В.А. (Внешэкономбанк)	3,71	3,67
17	Греф Г.О. (Сбербанк РФ)	3,69	3,68
18	Савельев В.Г. («Аэрофлот – Российские авиалинии»)	3,67	3,65
19	Рашников В.Ф. (Магнитогорский металлургический комбинат)	3,64	3,62
20	Потанин В.О. («Интеррос»)	3,55	3,52
21	Чубайс А.Б. («Роснано»)	3,51	3,54
22	Евтушенков В.П. (АФК «Система»)	3,48	3,51
23	Керимов С.А. (Совет Федерации, «Нафта-Москва»)	3,41	3,38
24-25	Мордашов А.А. («Северсталь»)	3,35	3,33
24-25	Вексельберг В.Ф. (портфельный инвестор)	3,35	3,31
Средний рейтинг		3,85	3,85

Лоббисты – региональные лидеры

№	ФИО	В мае 2012 года	В апреле 2012 года
Очень сильная эффективность			
1	Собянин С.С. (Москва)	4,51	4,53
2	Полтавченко Г.С. (Санкт-Петербург)	4,39	4,43
3	Шойгу С.К. (Московская область)	4,31	4,28
4	Кадыров Р.А. (Чеченская Республика)	4,28	4,26
5	Ткачев А.Н. (Краснодарский край)	4,22	4,26
6-7	Минниханов Р.Н. (Республика Татарстан)	4,11	4,14
6-7	Якушев В.В. (Тюменская область)	4,11	4,08
8	Абрамович Р.А. (Чукотский АО, портфельный инвестор)	4,06	4,08
9	Хамитов Р.З. (Республика Башкортостан)	4,06	4,11
Сильная эффективность			
10	Шанцев В.П. (Нижегородская область)	3,98	3,94
11	Тулеев А.М. (Кемеровская область)	3,73	3,71
12	Басаргин В.Ф. (Пермская область)	3,51	-
13	Гордеев А.В. (Воронежская область)	3,42	3,39
14-15	Шпорт В.И. (Хабаровский край)	3,30	3,23
14-15	Евкуров Ю.Б. (Республика Ингушетия)	3,30	3,38
16	Меркушкин Н.И. (Самарская область)	3,28	2,67
17	Борисов Е.А. (Республика Саха (Якутия))	3,23	3,18
18	Юревич М.В. (Челябинская область)	3,08	3,08
Средняя эффективность			
19	Хорошавин А.В. (Сахалинская область)	2,84	2,80
20	Кожемако О.Н. (Амурская область)	2,82	2,80
21	Дудов Н.Н. (Магаданская область)	2,75	2,73
22	Зимин В.М. (Республика Хакасия)	2,69	2,70
23-24	Карлин А.Б. (Алтайский край)	2,64	2,67
23-24	Комарова Н.В. (Ханты-Мансийский АО – Югра)	2,64	2,64
25	Дрозденко А.Ю. (Ленинградская область)	2,62	-
Средний рейтинг		3,51	3,46

Лоббисты – «профессионалы»

№	ФИО	В мае 2012 года	В апреле 2012 года
Очень сильная эффективность			
1	Володин В.В. (администрация президента)	4,53	4,53
2	Сурков В.Ю. (аппарат федерального правительства)	4,51	4,48
3	Рогозин Д.О. (федеральное правительство)	4,41	-
4	Дворкович А.В. (федеральное правительство)	4,30	-
5	Козак Д.Н. (федеральное правительство)	4,23	4,32
6	Тосунян Г.А. (Ассоциация российских банков)	4,10	4,12
7	Шохин А.Н. (Российский союз промышленников и предпринимателей)	4,06	4,06
Сильная эффективность			
8	Шмаков М.В. (Федерация независимых профсоюзов России)	3,92	3,95
9	Силуанов А.Г. (Министерство финансов)	3,86	3,81
10	Артемьев И.Ю. (Федеральная антимонопольная служба)	3,84	3,87
11	Набиуллина Э.С. (администрация президента)	3,71	4,00
12	Голикова Т.А. (администрация президента)	3,63	4,04
13	Плигин В.Н. (депутат Госдумы)	3,61	3,56
14-15	Авен П.О. (Альфа-банк)	3,40	3,36
14-15	Титов Б.Ю. («Деловая Россия»)	3,40	3,49
16	Мантуров Д.В. (Министерство промышленности и торговли)	3,38	3,15
17	Резник В.М. (депутат Госдумы)	3,33	3,36
18	Ишаев В.И. (Министерство по развитию Дальнего Востока)	3,31	-
19-20	Торшин А.П. (Совет Федерации)	3,23	3,25
19-20	Язев В.А. (депутат Госдумы, Российское газовое общество)	3,23	3,21
21-22	Кигим А.С. (Всероссийский союз страховщиков)	3,20	3,17
21-22	Федун Л.А. (ЛУКОЙЛ)	3,20	3,20
23	Борисов С.Р. («ОПОРА России»)	3,15	3,17
24-25	Хан Г.Б. (ТНК-ВР)	3,14	3,16
24-25	Шакум М.Л. (депутат Госдумы)	3,14	3,12
Средний рейтинг		3,67	3,68

Коммерсант, Москва, 20 июня 2012

ИМУЩЕСТВУ ПОДОБРАЛИ ЗАВЕДУЮЩЕГО

Автор: Олег Сапожков

Ольга Дергунова назначена главой Росимущества Стратегом и тактиком приватизации станет Ольга Дергунова
Премьер-министр Дмитрий Медведев назначил вчера Ольгу Дергунову руководителем Росимущества. С 2007 года госпожа Дергунова работала в госбанке ВТБ, курируя корпоративный блок и "дочки" группы, до этого 13 лет трудилась в российском офисе Microsoft. Продажа 10-процентного пакета ВТБ в феврале 2011 года стала первой и единственной крупной сделкой в рамках новой волны приватизации, подготовленной по требованию Кремля. Теперь Ольге Дергуновой предстоит распространить этот опыт на все Росимущество. В Белом доме ждут, что именно она займется разработкой устаревших стратегии и тактики агентства. Принимать дела ей придется в атмосфере проверок Росимущества Генпрокуратурой, МВД, ФСБ, СК и Росфинмониторингом - их Дмитрий Медведев инициировал в мае 2012 года.

Ольга Дергунова возглавит Росимущество, сообщили вчера информационные агентства. Этот пост вакантен с конца прошлого года, и. о. руководителя до вчерашнего дня являлся Глеб Никитин. Впервые предположения о возможности назначения госпожи Дергуновой появились несколько месяцев назад. Как пояснил "Интерфаксу" источник, близкий к Минэкономике, ее кандидатуру активно поддерживал первый вице-премьер Игорь Шувалов.

Вчера представитель секретариата Игоря Шувалова отметил, что назначение госпожи Дергуновой положительно оценивается как первым вице-премьером, так и перешедшей на работу в администрацию президента Эльвирой Набиуллиной, упомянув "опыт работы Ольги Дергуновой в ВТБ". "Росимущество в последнее время практически не участвовало в приватизации, Игорь Шувалов отмечал это еще в ходе прошлогоднего экономического форума в Петербурге, когда называл работу ведомства неудовлетворительной", - напомнил собеседник "Ъ". Поэтому в правительстве полагают, что в список первоочередных задач госпожи Дергуновой должны войти активизация управления госсобственностью и выхода государства из активов, находящихся в ведении Росимущества, системная работа по созданию стратегии приватизации, включая малую, разработка методологии и повышение эффективности использования федерального имущества.

"Мало просто продать, надо продать эффективно, чтобы активы в руках новых собственников заработали, и для этого нужны инструменты, включая обмен активами и другие, до которых в последние годы руки у Росимущества не доходили", - пояснили в секретариате первого вице-преьера.

"Ъ" уже писал о том, что на пост главы федерального агентства претендовал исполнявший обязанности его руководителя до вчерашнего назначения Глеб Никитин. В прежнем правительстве его кандидатуру поддерживала экс-глава Минэкономки Эльвира Набиуллина. Однако карьерный рост господина Никитина прервал ряд неудач ведомства с исполнением еще президентских поручений Дмитрия Медведева по повышению эффективности и сокращению затрат госкомпаний (см. "Ъ" от 30 сентября и 4 ноября 2011 года). Позднее детали управления госсобственностью в части госАО и ФГУПов стали предметом детальной проверки контрольного управления президента (см. "Ъ" от 22 и 23 декабря 2011 года и 10 января 2012 года). По ее итогам уже в мае 2012 года, непосредственно перед сложением президентских полномочий, Дмитрий Медведев потребовал комплексных проверок операций с госсобственностью, а также создания стратегии в области управления ею.

Генпрокуратуре, МВД, ФСБ, следственному комитету и Росфинмониторингу было поручено "осуществить комплекс совместных мероприятий по выявлению фактов", срок этой работы истекает 1 августа, и разбираться с ее результатами придется уже госпоже Дергуновой. Также до 20 ноября правительству поручено утвердить новую концепцию управления федеральной

собственностью, провести инвентаризацию объектов госсобственности и ее обязательный учет, создать систему показателей, характеризующих эффективность управления. До 1 мая 2013 года Росимуществу предстоит создать "единый и общедоступный реестр по управлению госсобственностью" и систему ежеквартальной публикации отчетов о сделках с имуществом.

В Минэкономике, курирующем работу Росимущества, пока нет определенности с тем, кто из заместителей главы ведомства Андрея Белоусова будет отвечать за взаимодействие с федеральным агентством (в прежнем правительстве эта обязанность была закреплена за Анной Левицкой, занимавшей пост замминистра в Минэкономике). Вчера в министерстве отметили лишь, что это точно не последний из назначенных заместителей Павел Королев. Не смог вчера ответить на вопросы "Ъ" о своей дальнейшей судьбе и пока остающийся в должности заместитель руководителя Росимущества Глеб Никитин, отговорившийся плотным графиком совещаний.

ЛИЧНОЕ ДЕЛО

ОЛЬГА ДЕРГУНОВА

Родилась в 1965 году в Москве. В 1987 году с отличием окончила факультет кибернетики МИНХ имени Плеханова, а в 1991 году - заочную аспирантуру по специальности "Вычислительная техника и программирование". С 1990 года - директор по продажам и маркетингу совместных предприятий "Параграф" и "Микроинформ", занимавшихся распространением программного обеспечения, в том числе российского текстового редактора "Лексикон". В 1994 году стала менеджером по работе с корпоративными клиентами представительства Microsoft в Москве, а в 1995 году возглавила представительство. С 2004 по июнь 2007 года - президент Microsoft в России и СНГ. В 2002 году The Wall Street Journal включила госпожу Дергунову в число 25 наиболее успешных и влиятельных деловых женщин Европы, в 2004 году она была включена в список 10 наиболее успешных и влиятельных деловых женщин Европы. С 2007 года входит в состав правления ВТБ, а с 2010 года является членом совета директоров "Транснефти".

Главе Росимущества Ольге Дергуновой предстоит попытка внедрить в агентстве хотя бы подобие знакомой ей корпоративной дисциплины. ФОТО PHOTOPRESS

РАЗНОЕ

Фонтанка.ру (fontanka.ru), Санкт-Петербург, 19 июня 2012 17:08:00

ПМЭФ НЕ ИНТЕРЕСУЕТ ГОРОЖАН, НО ПРИВЛЕКАЕТ ОЛИГАРХОВ

Петербургский экономический форум 2012 года, шестнадцатый по счету, стартует уже в ближайший четверг 21 июня. Чиновники в один голос говорят о растущей популярности "русского Давоса". Но у жителей Петербурга - иное мнение. Опросы показали, что популярность ПМЭФ за последние 6 лет сократилась на 25%.

Согласно результатам исследования мнения горожан, проведенного агентством "АСИ Санкт-Петербург" специально для "Фонтанки.ру", если в 2006-м году о проведении экономического форума в городе на Неве знало 80% жителей и гостей, то к 2012-м году об этом событии осведомлены лишь 55%.

Зато те, кто знает о ПМЭФ, полагает, что его масштаб с годами потихоньку растет. Так, в 2012-м году 28% опрошенных заявили, что у события мировой статус, 25% полагают, что форум может считаться европейским. Для сравнения, в 2008-м году только 23% опрошенных считали, что ПМЭФ - событие мирового масштаба, а в 2006-м - 25%.

Однако потенциальную пользу, которую проведение форума окажет петербургской экономике, участники опроса также в этом году оценивают ниже, чем шесть лет назад. Положительный эффект рассчитывают получить сейчас 66% участников исследования, в 2008-м году оптимистично настроенных к ПМЭФ горожан было 72%, в 2006-м - 81%.

Но и число людей негативно оценивающих последствия форума в Петербурге, к счастью организаторов, за последние четыре года намного больше не стало. Таких горожан около 13%. В 2008-м году пессимистов, правда, было меньше - всего 8%.

Отметим, что в основном горожан в форуме не устраивают пробки, перекрытые для проезда делегаций улицы и усиленные меры безопасности. За этими неудобствами петербуржцам сложно разглядеть экономические успехи, о которых по итогам каждого ПМЭФ говорят чиновники и бизнесмены.

Впрочем, с чиновниками сложно поспорить: по официальным данным количество участников форума растет, увеличиваются суммы в контрактах, которые подписываются на площадке в "Ленэкспо". Так, если в 2010-м году участие в ПМЭФ подтвердили 4200 человек, то в этом году мероприятие примет более 5 тысяч гостей.

Петербургские власти в 2012-м году ожидают заключить контрактов на сумму 97 млрд рублей, тогда как два года назад были подписаны соглашения на сумму около лишь 50 млрд рублей.

Справедливости ради отметим, что год от года растут и расходы на организацию экономического саммита. Если в 2010-м организаторы уложились в смету 790 млн рублей, то в 2011-м сумма расходов была увеличена до 880 млн рублей. В этом году она превысит 900 млн рублей.

Правда многочисленные гости воспринимают петербургский экономический форум не только как площадку для серьезных дискуссий, но и как повод для вечеринки. Запомнившись всему миру скандальной гулянкой на борту крейсера "Аврора", ПМЭФ уже давно получил статус развлекательной площадки для российской и зарубежной элиты с помпезными губернаторскими приемами и различными мероприятиями вокруг форума.

В этом году главные организаторы веселья Михаил Прохоров и Олег Дерипаска также не дадут гостям ПМЭФ скучать. Владелец группы "Онексим", экс-кандидат в президенты Михаил Прохоров пригласит избранных участников форума вечером 21 июня в ресторан "Шатуш" на Мойке, близ Мариинского дворца. Это место известно у тусовщиков хорошими шоу-программами и кальянными вечеринками.

Олег Дерипаска уже по-традиции соберет гостей в ресторане "Кухня" на набережной Фонтанки. В прошлом году, чтобы вместить всех желающих выпить за здоровье главы "Базового элемента", ресторану пришлось возводить внушительных размеров шатер на улице, что мешало сну горожан.

Прием от имени губернатора Петербурга, который в этом году потянул аж на 30 млн рублей, состоится в Петропавловской крепости 21 июня. Прием от имени оргкомитета ПМЭФ пройдет в Государственной академической капелле 20-го числа.

Те, кого не позвать ни на официальные приемы, ни на танцы для олигархов, смогут 20 июня насладиться регатой кубка Land Rover в Крестовском яхт-клубе и театрално-музыкальным действом в стиле Дягилевских вечеров на Елагином острове, организатором которого станет Сбербанк. ВЭБ и "Ростелеком" покатают своих гостей на кораблицах по Неве 22-го июня.

Отметим, что все эти мероприятия смогут посетить лишь участники форума и те, только те, кто удостоится специальных приглашений.

Простым петербуржцам придется довольствоваться концертом на Дворцовой. В этом году поп или рок звезд организаторы решили не приглашать. Для горожан 20 июня споют Дмитрий Хворостовский, Суми Йо и Джеки Иванко.

Маша Могилевская, "Фонтанка.ру"

© Фонтанка.Ру

<http://www.fontanka.ru/2012/06/18/078/>

Ведомости # Санкт-Петербург, Санкт-Петербург, 20 июня 2012**ТРИ ДНЯ НА ЗАРАБОТОК**

Автор: Мария Буравцева, Евгений Федоров, Сергей Изотов, Надежда Зайцева, Ведомости - Санкт-Петербург

Петербургский экономический форум привлечет в Петербург полторы тысячи участников. Он поможет заработать отелям, рекламным операторам и ресторанам

В этом году участие в ПМЭФ, который пройдет в "Ленэкспо" с 21 по 23 июня, подтвердило 1445 человек, представители 874 компаний. (В 2011 г. было 1424 участника, в 2010 г. - 2333.) На 14 июня свое участие подтвердили 183 главы иностранных компаний и 479 российских. Стоимость премиального пакета участника - 177 000 руб., стандартного (с ограничениями по посещению деловой и культурной программы) - 106 200 руб. У форума 80 партнеров, в том числе четыре генеральных - "Роснефть", Внешэкономбанк, "Газпром" и Сбербанк, стратегический партнер - ФСК ЕЭС. Стоимость пакетов партнера не разглашается. В 2010 г. пакет генерального партнера стоил 45 млн руб., стоимость обычного пакета партнера составляла 23,6 млн руб. Бюджет форума не раскрывается, в 2011 г. он составил 880 млн руб.

Официальный автомобиль форума - Mercedes-Benz. Компания предоставит для участников форума около 300 автомобилей, после форума они будут проданы с дисконтом как автомобили с пробегом говорит представитель "Мерседес-Бенц рус". МТС в этом году получила статус телекоммуникационного партнера форума. Она обеспечивает оргкомитет форума связью, в том числе высокоскоростным мобильным интернетом, говорит представитель Северо-Западного филиала оператора Юлия Неменова. Пакет партнера по организации стоит 5 млн руб., еще 3 млн руб. пойдут на продукцию, персонал, посуду, транспорт, рассказывает Мария Драбова, PR-директор группы компаний "Орими трэйд". По ее словам, в соответствии с условиями организатора компания потратила 5 млн руб. на 50 кофемашин, которые после форума останутся у нее.

Форум - прекрасная возможность заработать для отельеров. По данным представителя Marriott, 20 и 21 июня "Кортъярд Марриотт Санкт-Петербург Васильевский" и "Ренессанс Санкт-Петербург Балтик" полностью загружены, цены (без НДС) в них составляют 40 000 руб. и 60 000 руб. соответственно, а 22 и 23 июня загрузка варьируется от 60 до 75%. По данным КИСП, для гос теи и учас тников ПМЭФ забронировано свыше 1450 номеров, на 15% больше, чем в прошлом году.

В программе по питанию скидку от 10 до 20% для участников форума предоставляют 28 ресторанов. В период ПМЭФ количество посещений ресторана увеличивается на 10%, оборот - на 15%, а средний чек - в 1,5-2 раза, говорит Леонид Гарбар, гендиректор ресторанной группы "Свои в городе", которая тоже участвует в скидочной программе.

Количество заказов такси в дни форума увеличивается примерно на 20-30%, говорит директор Ассоциации таксомоторного транспорта Юрий Вейков. По его словам, средняя цена на поездку остается на прежнем уровне. Участие в форуме в качестве партнеров носит имиджевый характер, добавляет он. Таксомоторным предприятиям постоянные клиенты важнее, чем разовые поездки, считает Вейков. Комитет по подготовке форума закупил несколько десятков рекламных поверхностей в формате пилларов на рыночных условиях, говорит гендиректор ООО "Клеар чаннел Балтикс энд Раша" Сергей Колесников. Цена за сторону размещения - 15 500 руб. в месяц, указано на сайте компании. До 100 рекламных сторон занимает реклама ПМЭФ у рекламного агентства Taler, говорит его президент Михаил Пационко. По его словам, реклама размещается в рамках спонсорской программы. А News Outdoor, по словам гендиректора ее петербургского представительства Владимира Рябовола, за свой счет разместила рекламу форума на более чем 100 поверхностях.

Во время форума в городе будет введен целый ряд ограничений, прежде всего транспортных. Из-за ограничений во время водного шоу 21 июня терпят убытки судовладельцы, сетует президент Ассоциации судовладельцев Евгений Зубарев. Также вводятся ограничения на прибытие судов на Морской вокзал.

А петербуржцы, проживающие у "Ленэкспо", смогут попасть домой, предъявив паспорт с регистрацией.

Цветы и дороги

Комитет по благоустройству высадил к форуму 38 400 кустарников, 2,5 млн цветов, а также отремонтировал 48 000 кв. м тротуаров и 33 770 кв. м обочин.