



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

9 июня 2012 г.

МОСКВА-2012

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
КИТАЙ ЗАИНТЕРЕСОВАН В БУДУЩЕЙ ПРОДУКЦИИ ТАЙШЕТСКОГО АЛЮМИНИЕВОГО ЗАВОДА - ВЭБ.....	3
ВНЕШЭКОНОМБАНК И ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК ЭКВАДОРА ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ.....	4
ДУМА ПРИНЯЛА ЗАКОН О НАДЕЛЕНИИ ВЭБА ФУНКЦИЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ВЫПЛАТНЫМ РЕЗЕРВОМ.....	5
ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРОВЕЛ ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР ПО ПРОЕКТАМ РАЗВИТИЯ ДЛЯ СУБЪЕКТОВ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА.....	6
ПРАВИТЕЛЬСТВО ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ И ВНЕШЭКОНОМБАНК БУДУТ СОВМЕСТНО РАЗВИВАТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА.....	7
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	8
ИНСТРУКЦИЯ ПУТИНУ.....	8
ГЕНБАНК СОВМЕСТНО С МСП БАНКОМ ЗАПУСТИЛ ПРОГРАММУ ДЛЯ БИЗНЕСА ГЕН-ИНВЕСТ.....	10
АЛЕКСАНДР РЫВКИН.....	11
БИЗНЕС	12
ЗАЕМ ДЛЯ ГАЗПРОМА.....	12
"ГАЗПРОМ" НАМЕРЕН ПРИВЛЕЧЬ У ВЭБА \$6 МЛРД НА СРОК ДО 5 ЛЕТ ПОД 12% ГОДОВЫХ.....	13
ГЭС - В ЗАЛОГЕ.....	14
БОГЭС В ОБМЕН НА ВЕКСЕЛЯ ПЕРЕДАСТ СВОЕЙ УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ АКЦИИ ДОПЭМИССИИ НА 2,8 МЛРД РУБ.	15
БОГЭС ПЕРЕДАСТ ВЭБУ ИМУЩЕСТВО НА СУММУ ОТ 40 МЛРД РУБ. В КАЧЕСТВЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПО КРЕДИТУ.....	16
ЛЕСНОЕ АГЕНТСТВО КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ ХОЧЕТ В СУДЕ ВЗЫСКАТЬ С "АНГАРА ПЕЙПА" 32,5 МЛН РУБ. ДОЛГА.....	17
ДИСКОНТ РУСГИДРО.....	18
ВЕЛИКАН ИЗ ПУШКИНО.....	20
ВЛАДИМИР МИХАЛЕВ, ГЛАВА КОМСОМОЛЬСКА-НА-АМУРЕ.....	21
ВЗЫСКАЛИ ДОЛГ.....	22
ВНЕШЭКОНОМБАНК ВЗЫСКАЛ С ЧЕЛНИНСКИХ ЗАСТРОЙЩИКОВ ОКОЛО 600 МЛН РУБЛЕЙ.....	23
ЧЕЛНИНСКИЙ ПОМОЩНИК ОЛЕГА МОРОЗОВА ЗАДОЛЖАЛ МИЛЛИАРД БАНКУ ПУТИНА.....	24
АВИАНОСЕЦ VIKRAMADITYA СТОИМОСТЬЮ \$5 МЛРД ВЫШЕЛ В МОРЕ.....	26
РЕГИОНЫ РФ ПОЛУЧАТ ЕДИНУЮ БАЗУ ДАННЫХ ПО ИННОВАЦИОННЫМ ПРОЕКТАМ.....	27
У НАС НЕЛЬЗЯ КУПИТЬ ОРУЖИЕ НЕПОНЯТНО ДЛЯ КОГО.....	28
РАЗНОЕ	32
БЕГСТВО ОТ КОНФЛИКТА.....	32

ВНЕШЭКОНОМБАНК

РОССИЯ-КИТАЙ-ВЭБ-ЗАВОД

08.06.2012 19:09:44 MSK

КИТАЙ ЗАИНТЕРЕСОВАН В БУДУЩЕЙ ПРОДУКЦИИ ТАЙШЕТСКОГО АЛЮМИНИЕВОГО ЗАВОДА - ВЭБ

Москва. 8 июня. ИНТЕРФАКС - Китай заинтересован в будущей продукции строящегося в РФ Тайшетского алюминиевого завода (ТаАЗ) объединенной компании "РусАл", считает заместитель председателя Внешэкономбанка (ВЭБ) Александр Иванов.

В начале недели ВЭБ получил от Банка развития Китая \$1,43 млрд сроком на 14 лет. Эти средства послужат источником финансирования ВЭБом проекта строительства ТаАЗа.

"Касательно подписанного кредитного соглашения можно сказать, что это чисто финансовая сделка. Однако возможно, что часть оборудования для завода будет предоставлена китайскими компаниями, а конечная продукция пойдет на экспорт, в том числе и в Китай, отсюда и заинтересованность китайского банка", - сказал "Интерфаксу" А.Иванов.

Набсовет ВЭБа в конце сентября 2011 года одобрил предоставление "РусАлу" средств на строительство ТаАЗа в размере 40 млрд рублей на 15 лет. Однако стороны до сих пор документы о предоставлении данного кредита не подписали. В "РусАле" "Интерфаксу" сообщили, что работа в этом направлении ведется.

Строительство ТаАЗа началось в 2007 году, в период кризиса проект приостанавливался из-за отсутствия финансирования. В 2011 году "РусАл" возобновил работу над проектом. По информации компании, финансирование строительства завода в 2011 году и в I квартале 2012 года осуществлялось за счет ее собственных средств. Общие капитальные затраты в 2011 году составили около \$108 млн, включая НДС.

Проектная мощность завода составит 750 тыс. тонн алюминия в год, мощность первой очереди - 375 тыс. тонн. По информации "РусАла", первый металл на ТаАЗе будет получен в 2013 году.

Зампред ВЭБа не уточнил, на каких условиях будет представлен заем "РусАлу", однако подчеркнул, что сроки, ценовые и структурные параметры финансирования инвестиционных проектов зависят, в том числе, и от условий привлекаемых кредитных ресурсов от зарубежных финансовых институтов.

В 2012 году ВЭБ привлек около \$4 млрд посредством выпусков евробондов, внутренних валютных и рублевых облигаций, а также двусторонних межбанковских кредитов с целью финансирования инвестиционных проектов. В основном это долгосрочные ресурсы, сообщил А. Иванов.

Пресс-релизы Arb.ru, Москва, 8 июня 2012 17:06:00

ВНЕШЭКОНОМБАНК И ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК ЭКВАДОРА ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

В г. Кито (Эквадор) Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" и Центральный банк Эквадора (Banco Central del Ecuador (BCE)) подписали межбанковское соглашение об установлении корреспондентских отношений. Со стороны Внешэкономбанка документ подписал директор Департамента финансовых институтов Александр Зеленов, со стороны BCE - генеральный управляющий Рут Арреги Солано (Ruth Arregui Solano).

Целью соглашения является установление корреспондентских отношений между двумя финансовыми институтами. Соглашение предусматривает открытие счета эквадорского банка во Внешэкономбанке и определяет порядок осуществления расчетов по проектам и контрактам российских организаций с компаниями Эквадора, а также размещение финансовых ресурсов Banco Central del Ecuador на российском рынке.

Эквадор является одним из перспективных партнеров России в Латинской Америке, торговый оборот между двумя странами достигает 1 млрд. долларов США. В последние годы торгово-экономическое сотрудничество с Россией входит в приоритеты эквадорского правительства.

В октябре 2009 года между Росэксимбанком (Группа Внешэкономбанка), "Интер РАО ЕЭС" и эквадорской энергетической компанией "HIDROTOAPI E.P." был подписан протокол о сотрудничестве в области электроэнергетике. Первым проектом стал контракт на поставку комплекса электромеханического оборудования для строительства ГЭС "Тоачи-Пилатон", по которому Росэксимбанк выставил гарантию на 12 лет в размере 123 млн. долларов США, а синдикат в составе Внешэкономбанка, Росэксимбанка, Газпромбанка, Русского Коммерческого Банка (Кипр) и Gazprombank (Switzerland) Ltd предоставил кредит на реализацию проекта.

Banco Central del Ecuador - центральный банк Республики Эквадор, агент правительства Эквадора по выпуску и хранению государственных ценных бумаг. Основан в 1927 году.

Банк является участником реализации Плана национального развития и осуществляет средне- и долгосрочное кредитование экономических и социальных инвестиционных проектов, финансирование государственных и частных банков страны.

http://www.vneb.ru/press/news/arch_news/index.php?id_19=29077

<http://www.arb.ru/site/nbpress/detail.php?id=32271>

РОССИЯ-ВЭБ-ПЕНСИИ-РЕЗЕРВ

08.06.2012 17:12:30 MSK

ДУМА ПРИНЯЛА ЗАКОН О НАДЕЛЕНИИ ВЭБА ФУНКЦИЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ВЫПЛАТНЫМ РЕЗЕРВОМ

Москва. 8 июня. ИНТЕРФАКС-АФИ - Госдума на заседании в пятницу приняла во втором и третьем чтениях законопроект, которым за Внешэкономбанком (ВЭБ) закрепляется функция государственной управляющей компании по доверительному управлению средствами выплатного резерва.

Соответствующие изменения вносятся статью 21 закона "О банке развития".

Согласно документу, ВЭБ также получает функции государственной управляющей компании по доверительному управлению средствами пенсионных накоплений застрахованных лиц, которым установлена срочная пенсионная выплата.

Этими функциями ВЭБ будет наделен с 1 июля 2012 года.

Формирование выплатного резерва предусмотрено принятым в конце 2011 года так называемым "выплатным" законом "О порядке финансирования выплат за счет средств пенсионных накоплений". Документ установил механизм, который позволит лицам, застрахованным в системе обязательного пенсионного страхования, реализовать свое право на получение сформированных средств пенсионных накоплений.

Закон установил четыре вида выплат: единовременная, срочная пенсионная выплата, накопительная часть трудовой пенсии по старости и выплата средств пенсионных накоплений правопреемникам умершего застрахованного.

Для финансирования накопительной части трудовой пенсии по старости Пенсионный фонд России (ПФР) должен сформировать выплатной резерв и передать его в доверительное управление государственной управляющей компании.

Граждане, которые формировали свои накопления за счет дополнительных взносов, за счет материнского капитала будут иметь право получить срочные выплаты. Период срочных выплат - не менее 10 лет. Эти средства ПФР также должен передать в управление государственной компании.

Размер срочной выплаты корректируется ежегодно с 1 августа исходя из суммы дополнительных взносов, а также дохода от их инвестирования, которые не были учтены при назначении или корректировке выплаты.

В соответствии с "выплатным" законом, граждане начнут получать накопительную часть пенсий с 1 июля 2012 года. По оценкам ПФР, обнародованным ранее главой фонда Антоном Дроздовым, в июле 2012 года накопительную часть пенсии нужно будет выплатить 4 млн граждан.

Пресс-релизы Arb.ru, Москва, 8 июня 2012 17:06:00

ВНЕШЭКОНОМБАНК ПРОВЕЛ ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР ПО ПРОЕКТАМ РАЗВИТИЯ ДЛЯ СУБЪЕКТОВ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

В рамках образовательного проекта "Подготовка специалистов - участников инвестиционных проектов, реализуемых при поддержке институтов развития" в период с 5 по 6 июня 2012 года в г. Ростове-на-Дону состоялся обучающий семинар "Группа Внешэкономбанка: проекты развития Южного федерального округа".

В ходе двухдневного мероприятия представители Группы Внешэкономбанка выступили с докладами о механизмах взаимодействия Банка с субъектами Южного федерального округа, познакомили участников семинара с принципами и критериями отбора инвестиционных проектов во Внешэкономбанке, условиями реализации проектов с использованием механизма государственно-частного партнерства, программами по поддержке малого и среднего предпринимательства, применению механизма лизинга.

Участниками семинара стали более 100 человек: представители бизнес-сообщества, а также руководители органов региональной и муниципальной власти регионов, входящих в состав Южного федерального округа.

Особый интерес участников семинара вызвали презентации и обсуждение проектов, успешно реализуемых или планируемых к реализации при участии Внешэкономбанка. Потенциальные заемщики Банка смогли получить практические рекомендации по их доработке со стороны представителей Группы Внешэкономбанка.

http://www.veb.ru/press/news/arch_news/index.php?id_19=29075

<http://www.arb.ru/site/nbpress/detail.php?id=32270>

ИА ТулаТайп (tulatype.ru), Тула, 8 июня 2012 15:36:00

ПРАВИТЕЛЬСТВО ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ И ВНЕШЭКОНОМБАНК БУДУТ СОВМЕСТНО РАЗВИВАТЬ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА

В правительстве Тульской области состоялось совещание с руководством Центра государственно-частного партнерства (ГЧП) государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". В мероприятии приняли участие первый заместитель губернатора Тульской области Олег Шахов, министр инвестиционной политики, государственно-частного партнерства и внешних экономических связей Тульской области Андрей Спиридонов, а также представители органов исполнительной власти Тульской области, администрации города Тулы. Олег Шахов отметил важность сотрудничества между правительством Тульской области и ВЭБ в части реализации проектов на условиях государственно-частного партнерства. Андрей Спиридонов сообщил, что в настоящее время министерством совместно с ВЭБ готовится подписание Соглашения о взаимодействии и сотрудничестве между правительством области и Внешэкономбанком, направленное, в том числе, и на реализацию проектов на условиях государственно-частного партнерства. На совещании руководитель департамента экспертизы проектов государственно-частного партнерства дирекции ГЧП ВЭБ Мария Панина презентовала основные возможные модели сотрудничества между Центром ГЧП ВЭБ и правительством Тульской области в сфере дорожного и жилищно-коммунального хозяйства, развития социальной инфраструктуры и ответила на вопросы представителей органов исполнительной власти Тульской области. В заключение совещания был определен дальнейший алгоритм работы правительства области с банком, а также намечены перспективные проекты для сотрудничества.***

<http://tulatype.ru/news/1184574/>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



Ведомости, Москва, 9 июня 2012

ИНСТРУКЦИЯ ПУТИНУ

Автор: Дмитрий Казьмин, ВЕДОМОСТИ

Плюс сто в Doing Business

Агентство стратегических инициатив посчитало, как нужно изменить бюрократические процедуры в России

Как улучшить деловой климат

Агентство стратегических инициатив (АСИ) подсчитало, как нужно изменить налоговые, регистрационные и корпоративные процедуры, чтобы к 2020 г. Россия поднялась на 100 ступеней в рейтинге Doing Business

В апреле, будучи еще премьером, Владимир Путин поручил провести реформы, которые позволят России к 2020 г. подняться со 120-го на 20-е место в рейтинге Doing Business, составляемом Всемирным банком и Международной финансовой корпорацией. К маю АСИ, набсовет которого возглавляет Путин, подготовило "дорожные карты" по трем наиболее проблемным направлениям (всего их в рейтинге 10): доступ к электросетям (последнее 183-е место), регулирование строительства (178-е) и таможенные процедуры (160-е). Эти карты уже утверждены набсоветом, но такие реформы поднимут страну в рейтинге лишь на 41-е место (см. врез на www.vedomosti.ru), рассчитало АСИ.

Чтобы дорасти до 20-го места, нужны преобразования еще по четырем направлениям: регистрация недвижимости и новых компаний, защита инвесторов, уплата налогов. "Ведомости" ознакомились с рабочими предложениями АСИ.

Агентство предлагает сократить с пяти до четырех число процедур по регистрации недвижимости, снизить их длительность с 43 до 20 дней. Расходы на регистрацию (их эксперты оценивают в 0,2% стоимости объекта) и сейчас находятся на приемлемом уровне, считает АСИ.

Число процедур по регистрации компании АСИ советует уменьшить с девяти до семи, время - с 30 до 22 дней, расходы - с 5600 до 3000 руб. Также агентство предлагает упразднить минимальный уставный капитал (сейчас - 10 000 руб. для ООО). Эта мера в начале года предлагалась группой по созданию международного финансового центра при подготовке поправок в Гражданский кодекс (находятся в Госдуме), но не была одобрена рабочей группой при президенте.

Для защиты инвесторов АСИ предлагает расширить объем раскрываемой компаниями информации и повысить ответственность директоров. А чтобы упростить администрирование налогов, АСИ рекомендует оставить семь налоговых платежей вместо девяти и сократить временные издержки на составление отчетности почти на четверть - с 290 до 210 часов в год.

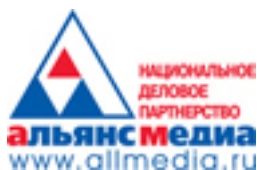
Эксперты скептически оценивают некоторые инициативы. С длительными сроками регистрации недвижимости можно было бы смириться, если бы регистраторы несли материальную ответственность за свои действия, замечает партнер Goltsblat BLP Виталий Можаровский. В

действительности помочь бизнесу могло бы получение онлайн-доступа к реестру прав на недвижимость, приводит он пример.

Вряд ли количество уплачиваемых налогов серьезно на что-то влияет, можно, например, вернуть ЕСН вместо страховых взносов: платежей останется столько же, а контролеров будет меньше, говорит партнер КPMG Михаил Орлов. Зато снизить затраты на составление отчетности несложно и бизнес сразу почувствует результат, продолжает он: например, можно сделать уплату налога на прибыль поквартальной, а не ежемесячной.

Расчеты подготовлены на основе анализа позиций в рейтинге, необязательно сокращать срок регистрации или плату на предложенную величину, но такие изменения помогут подняться на 100 ступеней, говорит директор по развитию партнерской сети АСИ Александр Пироженко. В ближайшее время будут собраны рабочие группы по этим направлениям, в которые войдут представители госорганов, бизнесмены и эксперты, рассказывает он: "К сентябрю планируем разработать "дорожные карты" по этим направлениям". Предложения коснутся не только тех показателей, которые оценивает Всемирный банк, обещает он.-

ИСТОЧНИК: АСИ



Альянс Медиа (allmedia.ru), Москва, 8 июня 2012 18:07:00

ГЕНБАНК СОВМЕСТНО С МСП БАНКОМ ЗАПУСТИЛ ПРОГРАММУ ДЛЯ БИЗНЕСА ГЕН-ИНВЕСТ

Генбанк в рамках сотрудничества с МСП Банком начал реализацию новой кредитной программы для малого и среднего бизнеса "Ген-Инвест".

Согласно данным Генбанка, кредит предоставляется на финансирование модернизационных, инновационных, энергоэффективных проектов в размере от 5 млн до 60 млн рублей. Срок кредитования - от трех до пяти лет. Ставка - 12,5% годовых. В качестве залога по кредиту принимается корпоративное или личное имущество заемщика либо любых третьих лиц.

Кредитом могут воспользоваться юридические лица и индивидуальные предприниматели, которые зарегистрированы и ведут бизнес в радиусе не более 100 км от офисов банка. Срок рассмотрения заявки на кредит - до двух рабочих дней.

ООО "Коммерческий банк "Генбанк" - небольшой столичный финансовый институт, образованный в 1993 году. Основные направления деятельности - кредитование и обслуживание корпоративных клиентов, привлечение средств граждан во вклады. Участниками Генбанка выступают шесть столичных ООО: "Хасты Нью Стайл" (18,43% бенефициары - Борис Ершов, Надежда Поливанова, Анна Лыга), "Бэйкерс" (17,28%, бенефициар - Елена Гоменюк), "Ксерьон Альянс" (17,12%, бенефициары - Андрей Ворончихин, Инна Рязанова, Эсмральда Лунева), "Нитэскоп ЛТД" (16,00%), "Ардус-К" (15,58%, бенефициары - Любовь Дашкова, Татьяна Краснобаева), "Ютаон" (15,57%, бенефициары - Анна Рахманова и Максим Грязев). По данным Банки.ру, на 1 мая 2012 года нетто-активы банка - 6,62 млрд рублей (307-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 0,84 млрд, кредитный портфель - 4,06 млрд, обязательства перед населением - 2,92 млрд.

ОАО "Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства" (МСП Банк) создано в 1999 году как ОАО "Российский Банк Развития" в целях финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства. С 2007 года 100% акций принадлежат госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". Новое наименование банк получил в июне 2011 года. По данным Банки.ру, на 1 мая 2012 года нетто-активы банка - 92,28 млрд рублей (53-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 27,74 млрд, кредитный портфель - 19,03 млрд, сообщает Банки.ру.***

<http://allmedia.ru/newsitem.asp?id=925626>



РБК ТВ # Рынки, Москва, 8 июня 2012 12:23:09

АЛЕКСАНДР РЫВКИН

Автор: Александр РЫВКИН

АЛЕКСАНДР РЫВКИН (СТАРШИЙ СПЕЦИАЛИСТ ДЕПАРТАМЕНТА РЫНКОВ АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА ИФК "МЕТРОПОЛЬ"): Добрый день. Да, пожалуй, я соглашусь с Жанной. С точки зрения формирования позиций, возможно, немножко рановато, все еще ждут ключевой даты, 17-го июня. Из ближайших ключевых дат, которые мы увидим - выборы в Греции. В зависимости от того, как там будет развиваться ситуация, кто же все-таки победит - проевропейские политики или антиевропейские политики - уж очень по-разному будут развиваться события дальше. И сейчас портфели, по крайней мере, долгосрочному инвестору делать какие-то серьезные изменения, пожалуй, выглядит слишком рискованно. Собственно, поэтому все лонг-фонды и, в общем, все люди, которые смотрят на какие-то горизонты там от нескольких месяцев хотя и дальше, сейчас достаточно пассивно себя ведут. И очень тихо ждут того, что будет происходить дальше. После этого, конечно, если даже разрешится проблема Греции, нас ждет вопрос с Испанией. И агентство Fitch у нас еще, вы упоминали, снижение испанского рейтинга, еще это же самое агентство пригрозило в следующем году снизить рейтинг США. У них уже был негативный прогноз, теперь они грозятся лишить максимального рейтинга суверенные бонды США, что выглядит, конечно, достаточно странно. Но, тем не менее, как вы сказали, если они что-то решили, что вполне могут обязательно выпить. В общем, так или иначе, с формированием позиций стоит подождать. В целом, боковой тренд, о котором мы говорили последние пару недель, продолжается, и вряд ли сформируется какой-то новый в течение... ну, до конца первой половины этого месяца.

АНДРЕЙ КАРАБЪЯНЦ: Александр, ну а тогда вопрос такой. Все-таки сейчас активно многие компании применяют обратный выкуп своих акций. Вчерашний, по-моему, пример "НОВАТЭКа", он очень показательный. У нас на повестке дня еще "ЛУКОЙЛ", и у нас на повестке дня еще **ВЭБ**. Вот эти факторы как-то надо учитывать? И при каких уровнях вот здесь может вмешаться, скажем так, третий игрок в виде **ВЭБа**?

АЛЕКСАНДР РЫВКИН (СТАРШИЙ СПЕЦИАЛИСТ ДЕПАРТАМЕНТА РЫНКОВ АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА ИФК "МЕТРОПОЛЬ"): Да, надо, конечно, учитывать, что касается бай-бэков в отдельных бумагах, например, в том же самом "НОВАТЭКе". Да, он объявил 600 млн долларов бай-бэк собственных акций, и это, безусловно, будет обеспечивать некую поддержку рынку. Если вас интересует относительный перформанс вашего портфеля, наверное, стоит на это обратить больше внимания, чем в случае если вы все-таки хотите просто в абсолютном виде заработать денег. Поскольку как мы видим, несмотря на эту новость "НОВАТЭК" сегодня все же снижается вместе с остальным рынком. Ну, может быть немножко медленнее, чем некоторые другие компании более волатильных секторов. То, что касается поддержки **ВЭБа**, здесь на самом деле сложно сказать, и политика Центробанка, и политика **"Внешэкономбанка"** в последнее время несколько удивляла инвесторов, в частности например политика ЦБ в случае с курсом пары евро/доллар, прошу прощения, доллар/рубль все гадали, когда же все-таки прекратится снижение рубля. И то же самое может случиться и в случае вступления **"Внешэкономбанка"**. Ну, наверное, пока что ситуация на рынках не кажется катастрофической, и если мы не увидим индекса РТС где-то уже ближе наверное к 1000 пунктов, то сказать, что с большей долей вероятности **ВЭБ** вступит в игру, пока наверное нельзя. Будем смотреть на то, как развиваться события будут дальше в Европе, внешние факторы будут зависеть.

БИЗНЕС



Ведомости, Москва, 9 июня 2012

ЗАЕМ ДЛЯ ГАЗПРОМА

"Газпром" намерен привлечь у ВЭБа \$6 млрд либо эквивалент этой суммы в рублях или евро на срок до пяти лет, следует из материалов к собранию акционеров "Газпрома". Договор предусматривает выплату не более 12% годовых за пользование кредитами в долларах или евро. По кредитам в рублях - не более ставки рефинансирования Банка России, действующей на дату заключения договора, плюс 3% годовых. Прайм

08/06/2012 16:56:00

"ГАЗПРОМ" НАМЕРЕН ПРИВЛЕЧЬ У ВЭБА \$6 МЛРД НА СРОК ДО 5 ЛЕТ ПОД 12% ГОДОВЫХ

МОСКВА, 8 июн - РИА Новости. ОАО "Газпром" <GAZP> намерено заключить договор с госкорпорацией "Внешэкономбанк" о привлечении 6 миллиардов долларов, либо эквивалентной суммы в рублях или евро на срок до пяти лет, следует из материалов к собранию акционеров "Газпрома".

Данная сделка, в совершении которой имеется заинтересованность, вынесена на рассмотрение годового собрания акционеров "Газпрома" 29 июня.

Договор предусматривает выплату не более 12% годовых за пользование кредитами в долларах или евро. По кредитам в рублях - не более ставки рефинансирования Банка России, действующей на дату заключения договора, плюс 3% годовых.



Ведомости, Москва, 9 июня 2012

ГЭС - В ЗАЛОГЕ

Богучанская ГЭС передаст ВЭБу имущество на сумму от 40 млрд руб. в качестве обеспечения по кредиту, говорится в материалах энергокомпании. ГЭС передаст ВЭБу имущества на 4,65 млрд руб. и векселей на 35,5 млрд руб. Сделка по передаче векселей и движимого имущества одобрена внеочередным собранием акционеров Богучанской ГЭС 23 апреля. Интерфакс

РОССИЯ-БОГЭС-АКЦИИ-ДОПЭМИССИЯ

08.06.2012 13:11:41 MSK

БОГЭС В ОБМЕН НА ВЕКСЕЛЯ ПЕРЕДАСТ СВОЕЙ УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ АКЦИИ ДОПЭМИССИИ НА 2,8 МЛРД РУБ.

Красноярск. 8 июня. ИНТЕРФАКС - Совет директоров ОАО "Богучанская ГЭС" (ПТС: BGES) (БоГЭС) взял на себя обязательство обменять два векселя общей стоимостью 2,8 млрд рублей, выданных управляющей компанией BoGES Ltd, на соответствующее количество акций дополнительной эмиссии, сообщается в материалах ГЭС.

Соответствующее соглашение подписано БоГЭС в среду, 6 июня. Сделка по обмену векселей на акции допэмиссии одобрена внеочередным собранием акционеров ОАО "Богучанская ГЭС" 23 апреля.

Беспроцентные векселя с номерами 0009641 от 30 мая 2007 года и 0009642 от 30 мая 2007 года номинальной стоимостью 2 млрд 849 млн 339 тыс. рублей были выданы БоГЭС компанией BoGES Ltd для продолжения строительства Богучанской ГЭС.

БоГЭС, в соответствии с соглашением, должна обеспечить до 1 сентября 2012 года приобретение BoGES Ltd акций в рамках дополнительной эмиссии на сумму не менее 2,8 млрд рублей с оплатой векселями BoGES Ltd.

Ранее сообщалось, что акционеры БоГЭС на внеочередном собрании 23 апреля внесли изменение в устав общества, разрешающее провести дополнительную эмиссию акций на 5,4 млрд рублей. Предполагается до 1 сентября 2012 года разместить 6 млрд обыкновенных акций номиналом 0,9 рубля каждая. О цели эмиссии в материалах БоГЭС не сообщается.

Уставный капитал БоГЭС в настоящее время, по данным компании, составляет 5 млрд 702 млн 603 тыс. рублей, он разделен на 5 млрд 944 млн 572 тыс. 815 обыкновенных акций номинальной стоимостью 0,9 рубля и 352 млн 487 тыс. 214 привилегированных акций номинальной стоимостью 1 рубль.

Таким образом, уставный капитал АО после размещения допэмиссии вырастет в 1,95 раза - до 11,1 млрд рублей.

BoGES Ltd, как следует из материалов компании, является владельцем контрольного пакета акций ОАО "Богучанская ГЭС" - 95,4% обыкновенных акций, почти все они находятся у номинального держателя - Внешэкономбанка. В свою очередь, BoGES Ltd принадлежит на паритетных началах ОАО "РусГидро" (ПТС: HYDR) и ОК "РусАл" через 100%-ные дочерние общества - HydroOGK Power Company Ltd и Russal Power Company Ltd.

Строительство Богучанской ГЭС мощностью 3 тыс. МВт (9 гидроагрегатов по 333 МВт) со среднегодовой выработкой 17,6 млрд кВт ведется в Красноярском крае в рамках проекта БЭМО (Богучанское энерго-металлургическое объединение) и предполагает также строительство алюминиевого завода мощностью 588 тыс. тонн металла в год. Первые гидроагрегаты ГЭС будут запущены в декабре 2012 года.

Проект реализуется на паритетных началах компаниями "РусГидро" и "РусАл".

РОССИЯ-БОГЭС-ВЭБ-ЗАЛОГ

08.06.2012 13:02:28 MSK

БОГЭС ПЕРЕДАСТ ВЭБУ ИМУЩЕСТВО НА СУММУ ОТ 40 МЛРД РУБ. В КАЧЕСТВЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПО КРЕДИТУ

Красноярск. 8 июня. ИНТЕРФАКС - Совет директоров ОАО "Богучанская ГЭС" (ПТС: BGES) (БогЭС) 6 июня подписал соглашение со Внешэкономбанком (ВЭБ) о передаче в залог движимого имущества на 4 млрд 654,525 млн рублей и векселей на сумму от 35,5 млрд рублей в качестве обеспечения по кредиту, сообщается в материалах ГЭС.

Залог должен обеспечить надлежащее исполнение БогЭС обязательств по соглашению с ВЭБом от 1 декабря 2010 года о выделении кредита в размере 28,1 млрд рублей для завершения строительства электростанции.

Сделка по передаче векселей и движимого имущества одобрена внеочередным собранием акционеров ОАО "Богучанская ГЭС" 23 апреля 2012 года.

БогЭС в соответствии с соглашением передает ВЭБ простые процентные векселя общей вексельной стоимостью не менее 35,5 млрд рублей по ставке не выше 11,5% годовых. Векселя имеют срок погашения не ранее 31 декабря 2029 года.

Стоимость движимого имущества, передаваемого в залог, определялась по балансовой стоимости на 31 декабря 2011 года с применением дисконта в 30%.

Как сообщалось ранее, процентная ставка по кредиту с 1 декабря 2010 года до 30 июня 2012 года фиксированная, равняется ставке рефинансирования Банка России, действующей на дату заключения соглашения, плюс 2 процентных пункта.

С 30 июня будет установлена плавающая процентная ставка, равная ставке рефинансирования Банка России, действующей на 30 июня 2012 года, плюс 2 процентных пункта. Кредитное соглашение предусматривает, что процентная ставка может изменяться в дату пересмотра ставки рефинансирования банка России на величину такого изменения, но не может быть ниже 9,5% годовых.

Кредит должен быть использован в период с 1 декабря 2010 года по 30 сентября 2013 года включительно. Богучанская ГЭС обязана выполнить все обязательства по кредиту до 20 декабря 2026 года включительно.

Строительство Богучанской ГЭС мощностью 3 тыс. МВт (9 гидроагрегатов по 333 МВт) со среднегодовой выработкой 17,6 млрд кВт ведется в Красноярском крае в рамках проекта БЭМО (Богучанское энерго-металлургическое объединение) и предполагает также строительство алюминиевого завода мощностью 588 тыс. тонн металла в год. Первые гидроагрегаты ГЭС будут запущены в декабре 2012 года.

Проект реализуется на паритетных началах компаниями "РусГидро" (ПТС: HYDR) и "РусАл".

РОССИЯ-ЛЕСОПЕРЕРАБОТКА-ДОЛГ-СУД

08.06.2012 17:03:38 MSK

ЛЕСНОЕ АГЕНТСТВО КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ ХОЧЕТ В СУДЕ ВЗЫСКАТЬ С "АНГАРА ПЕЙПА" 32,5 МЛН РУБ. ДОЛГА

Красноярск. 8 июня. ИНТЕРФАКС - Арбитражный суд Красноярского края назначил на 21 июня слушания по иску Агентства лесной отрасли Красноярского края к ОАО "Ангара Пейпа" о взыскании задолженности по платежам за пользование лесными ресурсами в размере 32 млн 519 тыс. 955,58 рублей, сообщается в материалах суда.

"Компания долг признает, однако не платит", - сообщили "Интерфаксу" в юридическом отделе агентства.

Задолженность "Ангара Пейпа" за аренду лесного фонда в Енисейском районе Красноярского края с запасами 6,8 млн кубометров деловой древесины образовалось в период с 16 сентября 2011 года по 13 апреля 2012 года. В структуре долга основная задолженность составляет 27,8 млн рублей, пени за просрочку платежей - 4,7 млн рублей.

ОАО "Ангара Пейпа" реализует один из крупнейших инвестиционных проектов России в области лесопереработки - строительство Енисейского лесохимического комплекса (ЛХК), который вошел в федеральный список приоритетных проектов.

Агентство лесной отрасли является органом исполнительной власти Красноярского края, который оказывает госуслуги, управляет и распоряжается госсобственностью в области лесных отношений (за исключением полномочий, отнесенных к компетенции иных органов исполнительной власти края). Агентство находится в ведении министерства природных ресурсов и лесного комплекса края.

Ранее сообщалось, что Федеральное агентство лесного хозяйства (Рослесхоз) обещало выйти в правительство РФ с предложением лишить проекты злостных неплательщиков статуса приоритетных. "Предприятия, которые позволяют себе не оплачивать лесной ресурс, доставшийся им без аукциона и на льготных условиях, должны лишаться статуса приоритетных", - говорил замглавы ведомства Анатолий Булдаков.

Проект Енисейского ЛХК предполагает производство в год 900 тыс. тонн хвойной беленой целлюлозы и 300 тыс. тонн растворимой целлюлозы из березы и осины. Стоимость проекта - 109,7 млрд рублей. Запуск объектов первой и второй очереди комбината - лесозаготовительного производства, завода по производству хвойной беленой целлюлозы и растворимой целлюлозы - запланирован на 2016 год.

В материалах "Ангара Пейпа" сообщается, что в 2012 году компания получила положительное заключение "ВЭБ Капитала" на проект, и он сдан на согласование в ВЭБ для инвестиционного кредитования.

Также компания 6 июня в рамках V Российско-японского инвестиционного форума в Казани подписала соглашение с корпорацией Marubeni о техническом задании на проектирование и строительство Енисейского ЛХК. Техзадание станет основанием для разработки и подписания ЕРС-контракта, который планируется заключить в сентябре в рамках саммита стран АТЭС.

ОАО "Ангара Пейпа" создано в 2006 году специально для реализации проекта лесохимического комплекса. Согласно списку аффилированных лиц, контрольный пакет (51%) акций "Ангара Пейпа" принадлежит Bonsin Commercial Ltd (Кипр).

РБК daily, Москва, 9 июня 2012

ДИСКОНТ РУСГИДРО

Автор: СЕРГЕЙ ИСПОЛАТОВ

Инвестаналитики начали снижать прогнозы роста бумаг гидрогенератора. Инвестаналитики начали существенно снижать оценку справедливой цены "РусГидро", что может лишить основного аргумента противников скорой приватизации компании.

В конце прошлого года Игорь Сечин предлагал Владимиру Путину повременить с продажей госбумаг "РусГидро" и дождаться существенного прироста установленной мощности и увеличения капитализации компании. Но сейчас рынок перестает верить в существенный потенциал роста бумаг госкомпании.

Rye, Man & Gor Securities (RMG) пересмотрела оценку "РусГидро" и снизила справедливую цену бумаг компании с 1,9 до 1,18 руб. В новой модели учтены консолидация на балансе гидрогенератора РАО "ЭС Востока" Башкирской сбытовой компании, отмена целевой инвестиционной составляющей в тарифе на электроэнергию и ужесточение регулирования сбытов, говорит аналитик RMG Дмитрий Доронин.

Эксперты не увидели существенных драйверов роста для акций "РусГидро" (по котировкам ММВБ на закрытии 7 июня - 0,84 руб.), кроме восстановления Саяно-Шушенской ГЭС и реализации проектов ДГМ (договоров присоединения мощности, 1,5 ГВт), хотя и отметили существенную перепроданность бумаг. Снизив справедливую цену почти на 40%, RMG сохранила рекомендацию "покупать" со скромным для энергорынка потенциалом роста - 41%.

Вслед за RMG пересмотреть свой прогноз по акциям "РусГидро" могут и другие инвесткомпании. О планах понизить целевую стоимость по бумагам генератора РБК daily рассказал представитель одной из инвесткомпаний. Собеседник не исключил такой возможности в ближайшей перспективе. Впрочем, аналитик HSBC Дмитрий Коновалов, напротив, предлагает не торопиться. В ближайшее время власти должны определиться с планами дальнейшего развития "РусГидро", после чего станет понятно, имеет ли смысл пересматривать оценку. Если предстоящие сделки по передаче 40-процентного пакета "Иркутскэнерго" и обмен акциями с "Интер РАО" сдвинутся с мертвой точки, это наверняка обнадежит рынок, отмечает г-н Коновалов.

У энергетиков возникают финансовые сложности из-за вмешательства государства в тарифообразование. Так, из-за сдерживания роста тарифов "РусГидро" уменьшило инвестпрограмму, отказавшись от двух крупных проектов. Источником докапитализации гидрогенератора мог бы стать "Роснефтегаз", предполагает Дмитрий Доронин. По его мнению, вхождение этой структуры в капитал можно рассматривать как шаг назад на пути приватизации гидрогенератора наряду с внесением более 60% акций "РусГидро" (госпакет) в список стратегических предприятий. Мы пока не видим никаких шагов, которые свидетельствовали о том, что приватизация в принципе будет проведена", - отмечает аналитик.

Пересмотр справедливой цены может выбить из рук противников приватизации основной аргумент. В конце прошлого года вице-премьер Игорь Сечин предлагал премьеру Владимиру Путину повременить с приватизацией части госпакета "РусГидро" до завершения основной инвестпрограммы, мол, это приведет к росту капитализации. Но рынок, по крайней мере частично, уже перестает верить в перспективы подорожания бумаг генератора. Прежде всего из-за сверхактивного вмешательства властей в рынок энергии для сдерживания цен.

За последний год консенсус-прогноз Bloomberg по бумагам "РусГидро" снизился с 1,88 до 1,53 руб. за бумагу. При пересмотре ожиданий крупными инвестбанками он может снизиться еще больше. Справедливая цена сближается с текущими котировками - аргумент о недооцененности бумаг постепенно перестает быть столь очевидным. Впрочем, ожидать продажи даже небольшого пакета "РусГидро", что позволит снизить долю государства до 50% плюс одна акция, ранее 2013 года не стоит, полагает г-н Доронин.

С точки зрения фундаментальной оценки для рынка ничего не изменилось, недоумевает источник в менеджменте "РусГидро".

После завершения сделок с "Интер РАО" и "Евросибэнерго", а также за счет завершения ведущихся строек и реконструкций оценка должна вырасти - установленная мощность компании увеличится примерно на 40%, добавляет он. Оценки исследовательских подразделений инвестбанков зачастую расходятся с моделями, применяемыми М&А-департаментами, последние могут оценивать компанию существенно дороже текущей капитализации, поясняет один из собеседников РБК daily. Именно М&А-специалисты определяют показатели, на которые ориентируются продавцы и покупатели.



Ведомости, Москва, 9 июня 2012

ВЕЛИКАН ИЗ ПУШКИНО

Автор: Ксения Болецкая, Дарья Борисьяк,

Федор Бондарчук отказался от удобства владения собственным банком

Инструкция ЦБ вынудила продать долю в банке

Для финансирования инвестиционных проектов удобно иметь свой банк, говорил режиссер Федор Бондарчук, но ужесточение требований ЦБ к кредитованию акционеров заставило его с партнером продать 14% банка "Пушкино". На вырученные деньги они построят в Санкт-Петербурге киноцентр "Великан"

Бондарчук и его партнер по сети кино клубов "Киносити" Эдуард Пичугин рассказали "Ведомостям", что вышли из банковского бизнеса: они продали свои доли в "Пушкино" его основному владельцу Алексею Алякину. "Сделка состоялась, я приобрел пакет Бондарчука и Пичугина в 14%", - подтвердил Алякин, чья доля теперь составляет 33,8%.

Пакет продан примерно за 400 млн руб., говорит Пичугин. Алякин сумму сделки не называет.

Пичугин, Бондарчук и Алякин также подписали соглашение о совместном финансировании "Киносити", сказал Пичугин, для этого создается паевой фонд, в который вложат средства Алякин, основатели "Киносити" и другие партнеры. Деньги от продажи доли в банке уже направлены в ПИФ, подтвердил Алякин. ПИФ на 500 млн руб. будет оформлен в течение двух недель, полагает Пичугин, а в течение двух месяцев его объем может вырасти до 2 млрд руб.

Совладельцами банка "АБ финанс" (впоследствии объединен с "Пушкино") Бондарчук и Пичугин стали в 2009 г., приобретя по 15% акций банка за 150 млн руб. Владение банком позволило быстрее получить финансирование кинопроектов, объяснял тогда Пичугин. "Банковский бизнес нам интересен и сам по себе, - добавлял Бондарчук. - Вместе с Пичугиным мы несколько лет занимаемся инвестициями и поняли, что для этого выгоднее иметь собственный банк".

Эту выгоду уничтожила новая инструкция ЦБ. Столкнувшись с тем, что портфели многих рухнувших в кризис банков более чем наполовину состояли из кредитов акционерам, он при расчете норматива достаточности капитала (Н1, отношение собственных средств к активам, взвешенным с учетом риска) стал считать такие кредиты более рискованными. С 1 июля повысится коэффициент, по которому взвешиваются активы банка при расчете норматива, объясняет начальник управления кредитно-рыночных и операционных рисков банка "Ренессанс кредит" Юлия Милованова: на кредиты связанным заемщикам был коэффициент 1,3, с июля на старые ссуды, выданные до 1 октября, он повысится до 1,5.

Это сильно ограничит кредитование связанных заемщиков: придется досоздавать резервы под кредиты, выданные компаниям, связанным с учредителями банка, говорит Алякин, с этим и связан выход акционеров из капитала банка.

В дальнейшем Бондарчук и Пичугин смогут войти в капитал банка, исходя из суммы продажи, сообщил Алякин.

Средства, полученные от продажи доли в "Пушкино", пойдут на строительство киноцентра "Великан" в Санкт-Петербурге и еще на несколько региональных кино клубов, уточнил Пичугин. В конце 2011 г. наблюдательный совет Внешэкономбанка (ВЭБ) по рекомендации премьера Владимира Путина одобрил выдачу "Киносити" кредита в 2,5 млрд руб. Но ВЭБ "задерживает выдачу кредита, а деньги нужны уже сейчас", объяснил Пичугин продажу пакета.

Они с Бондарчуком и продюсером Сергеем Сельяновым развивают этот проект по созданию мультимедийных клубов в городах с населением до 500 000 человек уже три года. До 2014 г. планируется построить около 200 кино клубов, что потребует примерно 30 млрд руб. Они рассчитывают получить небольшую долю в компании, владеющей госкинотеатрами, и взять эту сеть в управление.

ИА Восток Медиа (vostokmedia.com), Владивосток, 9 июня 2012 4:20:00

ВЛАДИМИР МИХАЛЕВ, ГЛАВА КОМСОМОЛЬСКА-НА-АМУРЕ

Комсомольск-на-Амуре остается крупнейшим промышленным центром России на Дальнем Востоке

В Комсомольске-на-Амуре проходят праздничные мероприятия в честь 80-летнего юбилея города Юности. Накануне знаменательной даты, Владимир Михалев, который уже более 20 лет является главой Комсомольска, рассказал корреспонденту РИА "Восток-Медиа", что приготовила администрация для жителей к юбилею, какие перспективы в развитии промышленности и социальной сфере города.

Положение дел на "Амурметалле" довольно сложное, но вместе с тем, это крупнейшее металлургическое предприятие на Дальнем Востоке, которое может выпускать до двух миллионов тонн продукции в год.

Президент России Владимир Путин лично следит за состоянием дел на заводе, ищутся перспективные экономические схемы, чтобы предприятие начало работать прибыльно. "Внешэкономбанк" вложил в "Амурметалл" более пяти миллиардов рублей, и деньги дальше будут поступать на завод для спасения от банкротства.

- Известно, что в Комсомольске создается авиационно-судостроительный кластер. Что это даст городу?

- Безусловно, это сохранит и разовьет промышленный потенциал не только Комсомольска, но и всего Дальнего Востока, ведь наши города находятся в более тяжелых условиях, чем например города европейской части страны - суровые морозы зимой, а тарифы на электроэнергию заметно выше. И предприятия вынуждены тратить большие суммы на электричество, тепло вместо того, чтобы поднять зарплату рабочим.

<http://vostokmedia.com/n140076.html>



Ведомости.ru, Москва, 9 июня 2012 0:15:00

ВЗЫСКАЛИ ДОЛГ

Арбитражный суд Санкт-Петербурга удовлетворил два иска **ВЭБа** к застройщикам жилого комплекса "Красные Челны" в Набережных Челнах: челнинским "Красные Челны", "Магнолия-С", "Магнолия", "Бэнк-ойл С" (Тукаевский район РТ) и удмуртской "Инвестфинанс" о взыскании долга по кредитам на сумму 596 млн руб. Компании в 2009 г. планировали построить жилой микрорайон площадью 127 000 кв. м с общей стоимостью 3,77 млрд руб. Челнинские известия

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/2012/06/09/282273>

Коммерсант.ru Волга-Урал, Казань, 8 июня 2012 11:23:00

ВНЕШЭКОНОМБАНК ВЗЫСКАЛ С ЧЕЛНИНСКИХ ЗАСТРОЙЩИКОВ ОКОЛО 600 МЛН РУБЛЕЙ

Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области удовлетворил два иска Внешэкономбанка (ВЭБ) к компаниям ООО "Красные Челны", ООО "Магнолия-С", ООО "Магнолия", ООО "Бэнк-Ойл С" и ООО "ИнвестФинанс" (Удмуртия) о взыскании задолженности по кредитным договорам на общую сумму около 596 миллионов рублей, сообщается на сайте Высшего арбитражного суда РФ.

Ранее в январе арбитраж Петербурга удовлетворил иск ВЭБа к татарстанским компаниям на сумму 245 миллионов рублей. На 19 июля назначены аналогичные слушания по иску на 189,3 миллиона рублей. Группа компаний, которые выступают в качестве ответчиков по этому делу, в 2009 году планировала реализовать проект строительства жилого микрорайона "Красные Челны" площадью 127 тысяч квадратных метров с коммерческой застройкой общей стоимостью 3,77 миллиарда рублей. В качестве одного из источников финансирования проекта выступал Связь-банк, сообщают "Челнинские известия".

<http://www.kommersant.ru/news/1954062/region/16>

Бизнес Online (business-gazeta.ru), Казань, 8 июня 2012 15:14:00

ЧЕЛНИНСКИЙ ПОМОЩНИК ОЛЕГА МОРОЗОВА ЗАДОЛЖАЛ МИЛЛИАРД БАНКУ ПУТИНА

СЕРГЕЮ МАЙОРОВУ, ИНИЦИАТОРУ ДЕВЕЛОПЕРСКОГО ПРОЕКТА "КРАСНЫЕ ЧЕЛНЫ", НА ФОНЕ ЖЕСТКИХ РЕШЕНИЙ СУДОВ ОСТАЕТСЯ НАДЕЖДА ТОЛЬКО НА ДОБРУЮ ВОЛЮ **ВЭБА**. Сегодня стали известны подробности исхода судебного конфликта между челнинской ГК "Магнолия" и **ВЭБом**. Арбитражный суд Петербурга обязал компанию из автограда, принадлежащую известному челнинскому предпринимателю Сергею Майорову выплатить по кредитным договорам почти 600 млн. рублей **Внешэкономбанку**. Ранее арбитраж уже удовлетворил иск **ВЭБа** к компаниям Майорова на 245 млн. рублей. Плюс впереди еще есть суды с требованиями... Астрономические суммы долга возникли вследствие того, что группа привлекала деньги под амбициозный девелоперский проект "Красные Челны", но из-за кризиса 2008-2009 гг. он рухнул. Корреспонденты "БИЗНЕС Online" выясняли, как из этой ситуации собирается выходить предприниматель.

МИЛЛИАРД КРЕДИТОВ

Очередной судебный раунд выиграл банк - основной кредитор одного из амбициозных девелоперских проектов в Челнах - "Красные Челны", инициированных влиятельным челнинским предпринимателем и активистом местного "ЕдРа" Сергеем Майоровым (он, кстати, являлся помощником бывшего вице-спикера Госдумы Олега Морозова). На сайте Высшего арбитражного суда РФ вчера появилась информация о том, что Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области удовлетворил два иска **Внешэкономбанка (ВЭБ)** к татарстанским компаниям ООО "Красные челны", ООО "Магнолия-С", ООО "Магнолия", ООО "Бэнк-Ойл С" и ООО "ИнвестФинанс" (Удмуртия) и обязал взыскать долги по кредитным договорам на общую сумму около 596 миллиона рублей. Последние четыре компании находятся под контролем Майорова. Заемщиками по этим кредитным договорам выступали компании "Магнолия С" и "Красные Челны", а остальные ответчики являлись поручителями.

Как поясняется на сайте ВАС, часть задолженности - 233,7 миллиона рублей проходит по кредитному договору, заключенному в феврале 2007 года с "Акибанком". В декабре 2007 года этот банк переуступил права требования по кредиту "Связь-банку", который, в свою очередь, в декабре 2010 года заключил аналогичный договор с **ВЭБом**.

Также **Внешэкономбанк** настаивал на погашении задолженности в размере около 362 миллионов рублей по кредитному договору со "Связь-банком" от февраля 2008 года. **ВЭБ** также взыскивает этот на основании договора переуступки прав требования по кредиту, заключенному со "Связь-банком" в декабре 2010 года. Напомним, что в январе питерский арбитраж уже удовлетворил иск **ВЭБа** к татарстанским компаниям на сумму 245 миллионов рублей. 19 июля планируется рассмотрение дополнительных исков на 189,3 миллиона рублей. То есть общая сумма задолженности, которую предстоит взыскать с компаний Майорова, превысит миллиард рублей.

ОТБИВАЛСЯ И ОТ ГОРОДСКИХ ВЛАСТЕЙ

В 2009 году Сергей Майоров рассказал БИЗНЕС Online о причинах, побудивших его заняться девелоперским бизнесом. "Мы занялись строительством после того, как я вернулся в "Магнолию" из ТАИФ-НК, в котором проработал год. Самыми доходными в тот момент на рынке были девелоперские проекты. Вы помните, что творилось на рынке жилья три-четыре года назад? Фундамент поставил - дома уже нет, все продано, - вспоминал Майоров. - Начав с 6,5 тысяч квадратных метров, мы сегодня имеем выкупленной земли и наработанных проектов на 7,5 млрд. рублей". "Инвесторов мы нашли очень серьезных - "Связь-Банк", он входил в двадчатку крупнейших банков РФ. Банк искал интересные инвестиционные проекты и остановился на наших "Красных Челнах". Была организована встреча президента банка с мэром города Ильдаром Халиковым. Через час после встречи было принято решение, что они заходят на наш рынок. А еще через три месяца мы имели положительное решение кредитного комитета "Связь-Банка". Единственное, чего никто не мог просчитать - это кризис", - говорил тогда Майоров.

Помимо кризиса Майоров связывает провал проекта также с банкротством банка-партнера "Связь-банка", который в результате был спасен федеральным **ВЭБ** (последний считается близким к Владимиру Путину, является одним из институтов развития).

Помимо проблем с кредиторами в прошлом году у "Магнолии-С" возникли проблемы с городскими властями Челнов. Последние даже обратились в суд с требованием вернуть более

1,2 млн. рублей арендных платежей за земельный участок под проектом жилого комплекса "Красные Челны" и расторгнуть договор аренды.

ДВА ВАРИАНТА

Несмотря на сложившуюся критическую ситуацию (где найти миллиард?!), Сергей Майоров не теряет оптимизма и полон надежд. По словам председателя совета директоров группы компаний "Магнолия", с "Внешэкономбанком" сейчас идут переговоры.

"У нас два варианта решения вопроса, которые я пока по понятным причинам озвучить не могу, - рассказал сегодня Майоров корреспонденту "БИЗНЕС Online". - Но оба варианта нас устраивают. Пакет документов для кредитного комитета ВЭБа, который и должен принять окончательное решение, уже подготовлен. Надеемся, что переговоры близки к завершению. Судьба проекта "Красные Челны" как раз будет зависеть от принятого варианта решения проблемы. Проект будет продолжать стоиться. Скорее всего, в этом году. Изначально долги возникли из-за того, что мы договаривались со "Связьбанком". Они должны были кредитовать нас на 1 миллиард 700 миллионов рублей. После того, как "Связьбанк" выдал нам 200 миллионов рублей, у них случился кризис. Это как раз стоимость покупки земли, проектные работы. Мы даже начали строить три фундамента. И тогда этот банк по личному распоряжению Путина, чтобы банковская система России не сложилась как карточный домик, продали "Внешэкономбанку". Банк спасли, но все проекты, который до этого он вел, заморозили. Мы сначала очень долго вели переговоры со "Связьбанком", а потом все проекты были переданы "Внешэкономбанку". Поэтому сейчас разговоры о судьбе проекта "Красные Челны" мы ведем с "Внешэкономбанком". То есть проект встал из-за проблем, возникших у основного инвестора".

На момент написания материала комментарий из ВЭБ получить не удалось. Под проект "Красные Челны" "Магнолия" перекупила аренду земли у Картонно-бумажного комбината. Первоначально предполагалось, что этот микрорайон разместится на площади в 11 гектаров и будет включать 11 жилых домов от 10 до 25 этажей. Всего в центре города у излучины трех рек - Камы, Мелекески и Челнинки планировалось возвести проект площадью 127 тысяч квадратных метров с сопутствующей коммерческой застройкой общей стоимостью 3,77 миллиарда рублей.

<http://www.business-gazeta.ru/article/60945/>



Ведомости.ru, Москва, 8 июня 2012 21:57:00

АВИАНОСЕЦ VIKRAMADITYA СТОИМОСТЬЮ \$5 МЛРД ВЫШЕЛ В МОРЕ

Автор: Алексей Никольский, Vedomosti.ru

Раскройте тему

В 2 часа ночи 8 июня индийский авианосец Vikramaditya (экс-"Адмирал Горшков") покинул прилегающую к Севмашпредприятию в Северодвинске акваторию и вышел в море на испытания. Проект в сфере военно-технического сотрудничества, принесший России в общей сумме почти \$5 млрд, вышел наконец-то на финишную прямую. Испытания продлятся до декабря - на этот месяц намечена передача корабля индийскому флоту, осенью ожидаются первые посадки истребителей МиГ-29К на палубу авианосца. Vikramaditya - самый большой военный корабль в истории человечества, когда-либо поставленный на экспорт.

Спущенный на воду в Николаеве в 1978 г. авианесущий крейсер "Баку", впоследствии переименованный в "Адмирал Горшков", прослужил в составе ВМФ СССР совсем недолго, претерпел пожар и с начала 90-х гг. находился в отстое в Северодвинске. Тогда начались и первые переговоры с Индией о радикальной модернизации и продаже этого корабля индийскому флоту. "Адмирал Горшков" не был классическим авианосцем - на нем базировались самолеты вертикального взлета Як-38 (впоследствии планировалось заменить их на так и не доведенные более совершенные самолеты Як-141), он не имел сплошной палубы от кормы до носа и обладал мощным ракетным вооружением, нехарактерным для авианосцев западного типа, чьим главным оружием являются самолеты. Объем работ по модернизации корабля фактически оказался сравним с объемом работ по постройке нового авианосца.

Контракт о продаже Индии "Адмирала Горшкова" за \$1 (один доллар) и его радикальную модернизацию на Севмашпредприятии за примерно \$900 млн был подписан в начале 2004 г., параллельно был подписан контракт на разработку и поставку 16 истребителей МиГ-29К/КУБ за \$730 млн. Уже через два года выяснилось, что записанной в контракт суммы абсолютно недостаточно. Между "Рособоронэкспортом" и Индией начались сложные переговоры по ее увеличению, индийское финансирование было временно остановлено, и работы велись за счет кредита Внешэкономбанка. Стороны достигли соглашения об увеличении суммы контракта до \$2,2 млрд в 2009 г. В 2010 г. был подписан контракт о поставке еще 29 истребителей МиГ-29К за \$1,6 млрд и контракт на поставку вертолетов Ка-28 и Ка-31 для авиагруппы авианосца на сумму около \$300 млн. Вместе с участием России в создании в штате Гоа в Индии тренажера палубной авиации для индийских ВМС общая сумма связанных с Vikramaditya контрактов достигает \$5 млрд, говорит источник, близкий к руководству "Рособоронэкспорта".

Этот проект потянул за собой участие России в проектировании и строительстве на индийских верфях авианосца ADS, а также привел к заключению в этом году контракта на поставку 24 истребителей МиГ-29К/КУБ для ВМФ России - они заменят истребители Су-33 на единственном российском авианосце "Адмирал Кузнецов" после истечения их ресурса. Не исключен контракт на поставку Индии еще 20 истребителей этого типа.

В ходе модернизации, а фактически строительства индийского авианосца был преодолен колоссальный объем технологических, промышленных, кадровых и финансовых проблем, что ставит этот проект в один ряд с такими крупнейшими программами российского ОПК, как создание истребителя пятого поколения Т-50 и атомной ракетной подводной лодки нового поколения проекта 955, говорит эксперт Центра анализа стратегий и технологий Константин Макиенко. Фото: Евгения Легостаева



РИА Новости (ria.ru), Москва, 8 июня 2012 18:51:00

РЕГИОНЫ РФ ПОЛУЧАТ ЕДИНУЮ БАЗУ ДАННЫХ ПО ИННОВАЦИОННЫМ ПРОЕКТАМ

МОСКВА, 8 июн - РИА Новости. ОАО "РВК", госкорпорация Внешэкономбанк (ВЭБ), фонд инфраструктурных и образовательных программ ОАО "Роснано" и Международный банк реконструкции и развития (МБРР) заключили меморандум о взаимопонимании, договорившись совместно выполнять проект по созданию системы управления инновационными проектами в регионах России, сообщает в пятницу РВК.

В рамках проекта "Стимулирование роста на основе федеральной и региональной инновационной политики: Национальная инновационная обсерватория и региональные планы действий" предполагается создание в интернете единой базы данных по инновационным проектам. Это позволит проводить мониторинг и распространять информацию об инновационной деятельности в субъектах РФ, планировать и реализовывать региональные инновационные стратегии, поясняется в сообщении.

РВК - государственный фонд фондов и институт развития Российской Федерации, один из ключевых инструментов государства в деле построения национальной инновационной системы. Работа фонда инфраструктурных и образовательных программ направлена на развитие в РФ инновационной инфраструктуры в сфере нанотехнологий.

http://ria.ru/nano_news/20120608/668774502.html



Ведомости, Москва, 9 июня 2012

У НАС НЕЛЬЗЯ КУПИТЬ ОРУЖИЕ НЕПОНЯТНО ДЛЯ КОГО

Автор: Алексей Никольский, Ведомости

Анатолий Исайкин, "Рособоронэкспорт": "У нас нельзя купить оружие неизвестно для кого"
Генеральный директор "Рособоронэкспорта" о причинах мировой популярности комплексов ПВО и американских клиентах российской госкомпании

Проигрыш индийского тендера на поставку 126 истребителей в прошлом году и ряд других неудач российских предложений на оружейных тендерах привел к разговорам о том, что портфель заказов "Рособоронэкспорта" сокращается. Значит, скоро упадет и неуклонно растущий с 2000 г. экспорт вооружений. Однако, как следует из интервью гендиректора "Рособоронэкспорта" Анатолия Исайкина, о падении объема заказов на российские вооружения говорить рано, несмотря на кризис и арабские революции.

- Действительно ли портфель заказов "Рособоронэкспорта" снизился? Существуют предположения, что это произошло из-за того, что в 2011- 2012 гг. общее количество вновь заключенных контрактов на поставку продукции военного назначения значительно упало и составило около \$7,7 млрд в 2011 г. и в этом году ожидается на прошлогоднем уровне.

- В прессе часто называется цифра общего портфеля заказов на поставку российских вооружений в размере около \$40 млрд. Не буду ее комментировать - это прерогатива Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФС ВТС), а сама цифра включает в себя и заказы других компаний, а у нас их 22, которые имеют право экспортировать продукцию военного назначения. Что же касается "Рособоронэкспорта", то его портфель заказов на сегодняшний день - \$35,5 млрд. На конец 2011 г. он составлял примерно \$32,5 млрд. Как видите, с начала года произошел существенный рост портфеля заказов. Что касается цифры в \$7,7 млрд как суммы заключенных в 2011 г. контрактов, она также называлась, но это была цифра на ноябрь прошлого года. Мы же работаем круглогодично, в том числе и во время новогодних каникул в России, поскольку в других странах таких каникул нет, и контрактация у нас происходит и в декабре, и в начале января. Всего же за прошлый год мы заключили контрактов на сумму \$10,7 млрд, а уже в этом году за неполные пять месяцев заключили контрактов на \$5 млрд, а план поставок на весь год - свыше \$11 млрд. Поэтому о снижении объема нашего портфеля заказов говорить нельзя, у нас все нормально, возможно, падение есть у других субъектов военно-технического сотрудничества, но это вопрос не к нам, а к ФС ВТС.

- Тем не менее, хотя портфель ваших заказов и растет, ощущает ли "Рособоронэкспорт" последствия мирового экономического кризиса в виде сокращений военных бюджетов клиентов?

- На наши поставки кризис никак не повлиял, сокращения поставок мы не отмечаем. И этому есть объяснения: кризис поразил наиболее развитые страны - страны Европы, США, т. е. те страны, с которыми у нас минимальное военно-техническое сотрудничество. Страны Азиатско-Тихоокеанского региона, арабские страны, Китай не только не сократили свои бюджеты, наоборот, ряд стран их увеличили. Поэтому я не вижу основы, чтобы говорить о снижении контрактации в ближайшем будущем из-за экономического кризиса.

ВСЕГДА СТУЧИМ ПО СТОЛУ

- Как вы объясняете проигрыш российских предложений в прошлом году в тендерах по поставке истребителей в Индию MMRCA, на другом индийском тендере по поставке ударных вертолетов и на тендере в Индонезии на поставку подлодок? Это отражает системные проблемы оборонной промышленности? Или речь идет о не связанных друг с другом явлениях, вызванных в каждом случае специфическими причинами?

- Ситуация с этими тендерами не связана ни с какими системными проблемами. В каждом отдельном случае были свои причины. В частности, в Индии истребитель МиГ-35 проиграл, на

мой взгляд, потому, что он не находился в серийном производстве, в то время как французские и американские компании представили серийные образцы. Производство вертолета Ми-28Н у нас разворачивалось уже во время тендера, и он был принят на вооружение нашей армии уже после его начала. При этом в этих тендерах были исключительно высокие требования, и даже серийно производимые машины им не соответствовали. Тендерная комиссия оценивала представленные образцы по совокупности параметров на каждом из этапов: по ценовым параметрам, по летнотехническим характеристикам, по вооружению. Ни одна из участвовавших в тендерах машин не прошла все эти этапы без замечаний. Но все-таки наличие серийного производства и принятие образца на вооружение были одними из основных тендерных требований, и это больше всего сказалось на нашем результате.

Тем не менее и у МиГ-35, и у Ми-28Н есть хорошие экспортные перспективы. За последние годы многие параметры этих машин были доведены до требовавшихся на индийских тендерах, Ми-28 уже массово закупается Минобороны России. Мы ведем переговоры с несколькими странами по продаже этих машин.

Что касается тендера на поставку двух подлодок в Индонезию, то мы не очень-то и рассчитывали на победу там. У этой страны давно сложились прочные индустриальные связи с победителем конкурса (две подлодки проекта 209, произведенные по немецкой лицензии, поставит Индонезии Южная Корея. - "Ведомости"), Индонезия в своем выборе исходила из того, как будет развиваться промышленная кооперация с победителем. Но те подлодки, которые мы предлагали на этот конкурс, покупаются другими странами.

- Как вы оцениваете экспортные перспективы учебно-боевого самолета Як-130? Это единственный новый военный самолет, целиком спроектированный и доведенный до серии в постсоветское время.

- Мы всегда стучим по столу, когда говорим о хороших перспективах, но у Як-130 они действительно хорошие. У него есть конкуренты, которые обычно участвуют во всех тендерах на учебно-боевые самолеты. Но Як-130 уникален, поскольку может быть и учебным, и учебно-боевым. По своим возможностям - простоте обучения, возможности подготовки пилотов на разные типы самолетов - ни Су-30 различных модификаций, ни западные истребители по своему бортовому оборудованию - ни один самолет такого класса в мире не может сравниться с Як-130, и это наши потенциальные покупатели видят. У нас уже заключены контракты на поставку Як-130 с несколькими странами и ведутся переговоры с более чем 10 странами с хорошими перспективами.

- Есть ли перспективы заключения новых контрактов на самолет Су-30МК (как Су-30МК2, так и Су30МКИ), который был флагманским продуктом нашего оборонного экспорта в 2000-е гг. помимо ожидаемого контракта с Индией на поставку дополнительной партией этих самолетов? Возможны ли неожиданные контракты на поставку этих самолетов, как недавний контракт с Угандой?

- Да, если оценивать наши поставки за последнее время, то именно Су-30 является флагманом нашего экспорта. Но предконтрактная работа по продаже техники такого типа занимает много лет - это презентации, причем неоднократные, начиная от электронных презентаций, демонстрационные полеты, включая участие зарубежных летчиков в этих полетах, участие в выставках и авиашоу, и все это в условиях жесточайшей конкуренции. И входить на рынки, где уже эксплуатируют самолеты других производителей, намного сложнее, чем к традиционным партнерам. Но тем не менее это происходит, поскольку закупка любой страной наших самолетов в больших количествах заставляет к ней присматриваться. Поэтому у Су-30МК обеих модификаций, производимой и в Иркутске (Су-30МКИ), и в Комсомольске (Су-30МК2), есть хорошие перспективы, и мы не ожидаем снижения объемов их поставок.

- Как вы оцениваете перспективы России на индийском тендере на поставку шести подводных лодок, насколько технически готово российское предложение - подводная лодка проекта "Амур"?

- Этот тендер имеет много общего по своим условиям с теми индийскими тендерами, о которых мы говорили ранее. Требования очень высокие и превосходят те характеристики, которые могут предложить уже сейчас все его участники. Ни одна из лодок, участвующих в тендере, ни наш "Амур", ни немецкая лодка проекта 214, ни французская Scorpene, а я считаю, что это главные претенденты, не соответствует тем требованиям, которые предъявляет тендерная комиссия. Заказчик предлагает доработать уже имеющиеся проекты, чтобы они соответствовали его требованиям. Это требует испытаний, а в ряде случаев и опытно конструкторских работ, и индийцы будут оценивать, насколько научно-технические возможности стран - участниц тендера позволят в короткие сроки довести лодки до предъявляемых требований.

Пока невозможно сказать, чье предложение на сегодняшний момент лучше удовлетворяет условиям тендера. Но у нас есть преимущества - мало шумность нашей лодки и отличное

вооружение, которого нет у других участников. А это для подводных лодок основные характеристики. Ведь их задача - скрытно подойти к цели и уничтожить ее. Еще одно требование - большой срок пребывания лодки под водой, у нас и здесь есть хорошие наработки.

- Упростилась ли работа госпосредника с созданием госкорпорации "Ростехнологии", какие положительные стороны для вас принесло ее создание? Стала ли после создания госкорпорации промышленность более оперативно реагировать на запросы ваших клиентов?

- Я вхожу в правление "Ростехнологий", его заседания проводятся раз в неделю. У нас появилась возможность благодаря созданию госкорпорации гораздо оперативнее ставить крупные проблемные вопросы, касающиеся качества продукции и сроков выполнения заказов. "Ростехнологии" объединяют более 600 предприятий, производящих преимущественно комплектующие, без которых никакая военная техника не может быть изготовлена.

МЫ ЧЕТКО ЗНАЕМ, КОМУ И ЧТО ПОСТАВИЛИ

- Насколько эффективно проводится работа по де бюрократизации процедур по получению разрешений на поставку продукции военного назначения и особенно запчастей и сервисного обслуживания?

- Проблема остается актуальной, мы прекрасно понимаем, что длительность процедур - сдерживающий фактор в вопросах своевременного представления предложений на тендеры наших заказчиков.

На всех уровнях, где принимаются решения - "Рособоронэкспорта", ФС ВТС, правительства и президента, - искали решения, чтобы ускорить прохождение процедур, и эти решения найдены и претворяются в жизнь.

Мы действительно несем потери из-за сроков процедур в ситуациях, когда нужны срочные поставки военной техники. Наши процедуры не предусматривают мгновенного принятия решений о разрешении поставок в таких случаях, а заявок о срочных поставках довольно много.

Поэтому совершенствовать законодательство, но без какого-либо ущерба для контроля над поставками вооружений, - важнейшая задача, и она решается.

- Какие вооруженные конфликты последнего десятилетия и как повлияли на объемы продаж и запрашиваемую вашими клиентами номенклатуру российских вооружений и военной техники?

- Конфликты последнего времени не повлияли на объемы продаж, но на номенклатуре поставок сказались. Прежде всего локальные конфликты последнего времени учат другие государства, что ключевую роль в обороне любой страны и любой армии играют средства ПВО. Мы заметили всплеск интереса ко всем типам средств ПВО, производимых в России, - зенитно-ракетным комплексам ближнего, среднего и дальнего радиуса, - и таким сложным системам, как С-300 и С-400, причем не только со стороны соседей стран, где произошли конфликты, а по всему миру. - Не сказывается ли на нашем экспорте нехватка у нас ряда современных военных разработок - например, автоматических систем управления войсками, необходимых для реализации модной сейчас концепции "сетцентрической войны"?

- Такие системы у нас есть. Но некоторые крупные заказчики наших вооружений заказывают не у нас такие системы не потому, что это связано с качеством наших систем, а потому, что они уже имеют опыт эксплуатации этих решений, поставленных ранее другими странами. При этом происходит интеграция в эти системы вооружения и нашего производства. Создание автоматизированных систем управления - это очень важная тематика, многие страны пытаются их внедрить, но это и очень дорого стоит, причем чем такие системы крупнее и чем большим количеством вооружений они управляют, тем они дороже. Позволить себе их эксплуатацию могут только очень развитые страны, например крупные страны ЕС.

- Какова позиция вашей компании в отношении договора о принципах международной торговли оружием, о заключении которого в настоящий момент идут переговоры между странами - членами ООН и подписание которого возможно уже летом этого года? Нет ли в договоре подводных камней, которые могут быть использованы против российского экспорта вооружений?

- В любом международном договоре могут быть подводные камни. Но в целом этот договор полезен, ведь его целью объявлено желание перекрыть все каналы, по которым оружие может попасть в незаконный оборот, к террористам, в зоны локальных конфликтов. Если договор будет направлен именно на это, то мы не можем его не приветствовать. Задача такого контроля может быть решена только на национальном уровне, отдельные ведомства ее решить не могут. У нас в России эта проблема решена: существует государственный монополист по поставкам финальной военной продукции - "Рособоронэкспорт", а решения по поставкам вооружений принимаются президентом и правительством, есть система лицензирования, и налажен контроль за конечным использованием поставленной техники. Мы четко знаем, кому и что мы поставили, и всегда требуем представления "сертификатов конечного пользователя" - документа, удостоверяющего,

что оружие поставляется законным силовым структурам государства. - А возможны ли поставки Россией вооружений не государствам, а частным военным компаниям, которых становится все больше?

- Законы ряда стран позволяют привлекать на конкурсной основе к решению некоторых задач как государственные, так и частные структуры, подобные названным вами частным военным компаниям. В США эти компании проходят обязательное лицензирование министерства обороны, и мы поставляем военную технику только таким лицензированным Пентагоном американским компаниям. Но и они не могут купить оружие у нас непонятно для кого, мы требуем представлять сертификаты конечного пользователя, и в 100% случаев этими пользователями являются государственные структуры тех стран, которым оказывают услуги эти частные военные компании.

ПОКУПАТЬ ЗАПЧАСТИ В ГРАЖДАНСКИХ МАГАЗИНАХ ОПАСНО

- Как вы относитесь к активно обсуждаемым в международном сообществе по инициативе многих неправительственных организаций идеям более строгого контроля и даже запрета экспорта легкого и стрелкового оружия, а также запрета кассетных боеприпасов?

- Я не совсем понимаю, почему такой акцент делается именно на легком и стрелковом оружии. Запрет на его экспорт просто не имеет смысла и, если будет введен, не принесет желаемых результатов. Это оружие продается свободно во многих странах и горячих точках, последние войны в Ираке и Ливии показывают, как быстро разграбляются государственные арсеналы этого оружия, огромные массы которого затем распространяются далеко за пределы границ этих стран, и никто не может этому помешать. Не согласен я и с тем, что именно это оружие наносит наибольший вред мирному населению.

То же самое касается и кассетных боеприпасов, запретить применение которых армиями, ведущими войну, невозможно. Да, неразорвавшиеся элементы кассетных боеприпасов несут угрозу мирному населению, но точно так же не разрываются и артиллерийские снаряды, и мины, и авиационные бомбы.

- Насколько широка практика предоставления экспортных кредитов для закупок российских вооружений, не слишком ли много таких кредитов уже выдано и планируется выдать?

Какова доля контрактов "под кредиты" в общем портфеле ваших заказов?

- Такая форма начала применяться Россией в последние годы - ранее мы практически не имели возможностей выдачи таких кредитов. Но распространена она не так широко, как принято считать, мы далеко отстаем в этом вопросе от Китая. За последние три года были приняты решения о выдаче таких кредитов примерно на \$7 млрд. С учетом того, что это долгосрочные кредиты и поставки по ним растягиваются на многие годы, в ежегодном объеме поставок доля тех, что осуществляются в кредит, незначительна.

- Как продвигается работа над заключением контракта на строительство в России двух кораблей-вертолетоносцев типа Mistral?

- Работа идет по плану, переговоры продолжаются, и я не вижу причин, почему мы не заключим контракт на постройку еще двух кораблей этого типа с локализацией в 80% в дополнение к заключенному в прошлом году контракту на строительство двух кораблей во Франции.

- Минобороны России, как следует из публикуемой на сайте госзакупок информации, покупает запчасти к поставленным ранее импортным винтовкам в оружейных магазинах в России. Военные объясняют это сложной бюрократической процедурой закупок через "Рособоронэкспорт" и слишком большими комиссиями.

- Я не помню, чтобы к нам поступали такие заявки. Покупать запчасти и боеприпасы для армейского оружия в гражданских магазинах опасно, ведь у армейских боеприпасов другие характеристики. Известно, что на технике нашего Минобороны установлены импортные комплектующие - например, тепловизоры, и у нас не было ранее проблем в поставках запчастей для них. Думаю, Минобороны просто должно заранее и грамотно планировать такие поставки, за 3-4 дня мы, конечно, не можем удовлетворить их заявку на импортные запчасти и боеприпасы. Что же касается комиссии, то по импортным контрактам "Рособоронэкспорта" она не превышает 1,5%, а часто и еще ниже.

РАЗНОЕ



Ведомости, Москва, 9 июня 2012

БЕГСТВО ОТ КОНФЛИКТА

Автор: Роман Шлейнов, Ведомости

Новое правительство и бизнес

Известный пиарщик Михаил Дворкович объявил вчера, что уходит со всех должностей, чтобы никто не мог упрекнуть его брата Аркадия, назначенного вице-премьером, в конфликте интересов. Другие родственники новых министров и вице-премьеров следовать его примеру вроде бы не собираются

БЛИЗКИЕ ДВОРКОВИЧА

А ркаш! Ты можешь правда сюда приехать?!" - кричит владелец девелопера "Миракс" Сергей Полонский, вырвав трубку у своего советника Михаила Дворковича. Дело было на одной из московских строек, которую Полонский не мог поделить с партнерами - дошло чуть не до рукопашной. Тогда Полонский и обратился к Аркаше напрямую. Этот ролик в прошлом году пользовался большой популярностью на YouTube. Правда, потом Полонский объяснял в своем "Живом журнале", что Аркаша был вовсе не Дворкович.

Михаил Дворкович - разносторонний человек. Он занимался консалтингом и пиаром в разных структурах - от "МДМ банка" и Минэкономразвития до Госдумы и Ассоциации менеджеров России. Был советником Полонского в "Мираксе", советником Артема Аветисяна - президента и владельца оценочной компании "НЭО центр".

В СПАРК можно узнать, что с 2009 г. Дворкович владеет 10% казанского ООО "Спортинтек" . " Компания занимается обустройством спортивных объектов, - рассказывает ее основной владелец - зампред партии "Правое дело" Вячеслав Маратканов. - Дворкович помог нам с нуля раскрутить компанию, занимался ее брендингом. В этом деле он суперспециалист, поэтому мы решили без апелляции к его родственным связям взять его в акционерный капитал".

И вот теперь Дворкович уходит из консалтинга, чтобы не мешать брату руководить. В отличие от брата Аркадия Дворковича его жена - Зумруд Рустамова - ни с каких постов уходить не собирается. Она раньше была чиновницей, а сейчас заседает в советах директоров серьезных частных компаний.

Рустамова рассказывала, что с будущим мужем познакомилась в 2001 г. в кабинете Германа Грефа, в том же году они поженились, в 2004 г. она покинула госслужбу - уходила с должности замминистра экономического развития: "Когда я начала искать работу, был ряд предложений, я прекрасно понимала, что это не только потому, что я "талантливый" менеджер. Если ты 10 лет отработал на госслужбе, естественно, у тебя есть какие-то связи и ты умеешь ими пользоваться, но это тоже мой актив". Рустамова приняла предложение хорошего знакомого - президента СУЭК Владимира Рашевского. На должности вице-президента СУЭК она за месяц зарабатывала больше, чем в министерстве за год.

В 2006 г. супруга Дворковича возглавила кипрское представительство "Нафта-Москва" Сулеймана Керимова, стала заместителем гендиректора в другой компании бизнесмена, "Полиметалла". В том же году Рустамова стала независимым директором ММК Виктора Рашникова, а в 2009 г. вошла в совет директоров "Полюс золота" (компания Керимова и Михаила Прохорова).

"Мой муж назначен вице-премьером, и я не вижу ничего, что в моей жизни должно поменяться, - говорит сейчас Рустамова. - Я не вижу проблем ни для одной из компаний, ни для "Полюс

золота", ни для ММК. Нет никаких интересов или вопросов, которые через меня можно было бы решать. "Шереметьево" - единственная госкомпания, в совет директоров которой я вхожу, но Аркадий Владимирович не будет курировать вопросы Московского авиационного узла. Это остается за Игорем Шуваловым. В совет директоров "Шереметьево" я была приглашена Шуваловым, и у меня нет никаких материальных интересов работы в совете, так что не вижу оснований для выхода".

У Дворковича в бизнесе не только родственники, но и друзья. Когда он был только назначен вице-премьером, курирующим промышленность, ТЭК, транспорт и сельское хозяйство, один из его коллег по правительству едко заметил: "Вот теперь мы и посмотрим, как Аркадий Владимирович будет избегать конфликта интересов с Зиявудином Магомедовым и другими бизнесменами".

С Магомедовым, группа "Сумма" которого успешно работает во всех подведомственных новому вице-премьеру отраслях, Дворкович вместе учился на экономфаке МГУ.

"Мы с ним [Дворковичем] знакомы со студенческих времен и дружим до сих пор", - рассказывал Магомедов "Ведомостям". Помогает ли Дворкович в бизнесе? "Нет. В бизнесе я сам себе помогаю", - говорил Магомедов.

"Получилось так, что часть отраслей, которые Дворкович курирует, коррелируют с предметом компетенции Магомедова. Как с этим быть? У Дворковича чрезвычайно широкая сфера ответственности, и, разумеется, и Магомедов, и Дворкович сами заинтересованы в том, чтобы эта ситуация не вызывала вопросов", - рассуждает источник, близкий к "Сумме".

Бывшие сотрудники администрации президента утверждают, что во многом благодаря помощнику президента (прежняя должность Дворковича) Магомедов смог найти понимание и поддержку у Дмитрия Медведева.

Есть, правда, и другая версия. "Знакомство состоялось через супругу президента Светлану Медведеву, - говорит бизнесмен из окружения Магомедова. - В возглавляемый Медведевой благотворительный фонд социально-культурных инициатив Магомедов делал крупные пожертвования".

Сын вице-президента фонда Татьяны Шумовой - Борис Шумов работает у Магомедова советником.

Собеседник, близкий к "Сумме", говорит, что с Медведевым Магомедов познакомился в одной из президентских поездок и ни Дворкович, ни Медведева тут ни при чем. Что до фонда, так туда кроме "Суммы" дают пожертвования десятки компаний. А Шумов был советником Магомедова, поскольку курировал его благотворительный проект - реконструкцию Морского собора.

Есть у Дворковича и собственное дело. Он единственный учредитель автономной некоммерческой организации "Модернизация", которая помогает "выстраивать отношения с институтами развития". "Мы готовы осуществить предварительную экспертизу ваших проектов, оказать консультационную помощь, а также обеспечить сопровождение проектов на всех этапах их реализации", - говорится о "Модернизации" на сайте комиссии по модернизации и технологическому развитию экономики России при президенте (Дворкович - ответственный секретарь комиссии).

"Мы сотрудничаем по всему спектру вопросов, - рассказывает о взаимодействии с президентской комиссией руководитель "Модернизации" Никита Одинцов. - "Модернизация" создавалась как раз для того, чтобы помогать тем, кто связан с инновациями, модернизацией и т. д.". По словам Одинцова, государственных денег здесь нет: "Нам этого и не надо". Дворкович, по его словам, в работе не участвует: "Мы работаем, как и другие некоммерческие организации, минуя общение с Дворковичем". О деньгах Одинцов говорить отказался.

Сам Дворкович по вопросу конфликта интересов был краток: "Есть порядок урегулирования конфликта интересов. При возникновении любого риска я должен буду сообщить об этом в соответствующую комиссию, которая рассматривает подобные вопросы".

БЛИЗКИЕ КОЗАКА

Сын вице-преьера Дмитрия Козака Алексей работает в "ВТБ капитале". Кроме того, он является партнером по бизнесу сотрудников Магомедова. Согласно СПАРК, у Козакамладшего есть доля (15,5%) в подмосковной фирме ЮВА, которая с 2008 г. была аффилирована с Первой горнорудной компанией группы "Сумма".

Еще один совладелец ЮВА, Вячеслав Голубин, - гендиректор магомедовской фирмы "Инвестор". У "Инвестора" есть доли в компаниях, которые входят в группу "Сумма" (есть и другие пересечения, см. врез).

"Голубин и сын Козака знакомы давно, еще до того, как Голубин стал работать с Магомедовым, - рассказывает близкий к "Сумме" источник. - Именно благодаря Голубину состоялось знакомство Магомедова с Козаками".

Дмитрий Козак курирует олимпийские стройки. В Сочи есть бизнес-интересы у бывших партнеров Магомедова - братьев Ахмеда и Магомеда Билаловых. В 1993 г. Магомедов и Билаловы основали компанию "Интерфинанс", которая потом и стала "Суммой" (в 1998 г. бизнес был поделен).

"Красная Поляна" Магомеда Билалова строит неподалеку от Сочи спортивно-туристический комплекс "Горная карусель", в 2007-2009 гг. Магомедов тоже участвовал в этом проекте. "[Сейчас] ни одного олимпийского объекта у "Суммы" нет и сфера деятельности компаний группы не пересекается с той сферой, за которую отвечает Козак", - говорит близкий к "Сумме" источник. Знакомство Магомедова с Козаками не касается коммерции, добавляет он.

Представитель Дмитрия Козака сказал, что Козак с Магомедовым "знаком поверхностно, приятельских, дружеских или деловых отношений у них никогда не было". К Козаку никто и никогда не обращался с просьбами об оказании содействия в бизнесе Магомедову. О "каком-либо сотрудничестве и бизнес-связях" Козакамладшего и Магомедова вице-премьер тоже не слышал. Компания ЮВА, по информации Алексея Козака, никогда не имела каких-либо отношений с Магомедовым. Магомедова и Билалова Козак-старший тоже вместе никогда не видел. "Порядок разрешения конфликта интересов в необходимой и достаточной степени регламентирован. При возникновении конфликта интересов госслужащий должен известить о нем своего руководителя. А в случае несоблюдения этого требования госслужащий подлежит увольнению", - заключает представитель Козака.

БЛИЗКИЕ МАНТУРОВА

Министр промышленности и торговли Денис Мантуров начинал свою карьеру в середине 1990-х с экспорта запчастей для вертолетов. Попал он в этот бизнес благодаря своему тестю - Евгению Киселю, который в те годы поставлял вертолеты Ми-8 Улан-Удэнского авиационного завода в Индию, на Шри-Ланку и в Китай. В 1997 г. Мантуров стал заместителем гендиректора Улан-Удэнского авиационного завода, с которым работал его тесть, а в 1998 г. - партнером Киселя в его фирме, торговавшей запчастями для вертолетов.

В 2003 г. Мантуров возглавил государственный "Оборонпром" (сейчас входит в "Российские технологии"). И в том же году появилась фирма ООО "Финансовые системы", гендиректор которой Евгений Максимов работал одновременно с Мантуровым на Улан-Удэнском авиационном заводе также заместителем гендиректора.

"Финансовые системы" стали получать доли в оборонных предприятиях. К 2007 г. фирма числилась совладельцем нескольких оборонных заводов и объединений (см. врез).

В 2009-2010 гг. Федеральная антимонопольная служба дважды отказывала "Финансовым системам" в просьбе увеличить свои доли в предприятиях оборонки. И оба раза потому, что "не удалось установить достоверных сведений о действительных владельцах ООО "Финансовые системы".

Кто стоит за этой фирмой?

Единственным ее владельцем, согласно СПАРК, является кипрская Monticello Holdings, которая тоже числилась владельцем российских оборонных заводов. Помимо этого Monticello названа владельцем доли в фармацевтической фирме "СМТ-технологии", совладельцем которой числился нынешний руководитель "Оборонпрома" Андрей Реус.

По мобильному телефону, указанному при регистрации "Финансовых систем", "Ведомостям" отказались сообщить их координаты. "Это секрет", - ответил собеседник.

"Ведомости" выяснили, что компания имела отношение не только к оборонке, но и к фирмам, связанным с гостиничным и косметологическим бизнесом Мантурова и его супруги Натальи, а также с родственниками депутата Госдумы Алины Кабаевой.

"Дочка" "Финансовых систем" - ООО "Гостиничные технологии" управляет 4-звездочным отелем в Геленджике - SPA Hotel & Wellness "Приморье", открытым в 2010 г. На сайте отеля, в частности, разрекламирован его ресторан "Трофей" - "творение современных архитекторов и дизайнеров, создавших уникальную атмосферу английского охотничьего дома". Этот ресторан, по словам бывшего работника, раньше относился к геленджикской фирме "Приморье-маэстро", которая сейчас не действует, ее 85% были у Мантурова, а остальные 15% - у "Пансионата с лечением "Приморье" профсоюза "Оборонпрома".

По адресу пансионата "Приморье" значится и фирма "Приморье косметология", принадлежащая Наталье Мантуровой. Она специалист по пластической хирургии, владеет клиникой пластической

хирургии "Ланцет", которая появилась в конце 1990-х на базе больницы "№" 1 управделами президента.

Еще одной "дочкой" "Финансовых систем" была московская фирма "Резерв-М", занимавшаяся операциями с недвижимостью. Как рассказала секретарь фирмы, с августа 2008 г. гендиректор компании и ее единственная собственница - младшая сестра Алины Кабаевой Лейсан Кабаева, специалист в области гостиничного бизнеса.

Представитель "Оборонпрома" сообщил "Ведомостям", что Реус не является ни бенефициаром Monticello Holdings и "Финансовых систем", ни деловым партнером Мантурова. Представитель Минпромторга передал "Ведомостям", что все активы, которыми владел Мантуров, при его переходе на госслужбу в соответствии с законом были переданы в доверительное управление. А комментировать деятельность отдельных коммерческих лиц министерство не вправе.

БЛИЗКИЕ ТОПИЛИНА

Новый министр труда и социального развития Максим Топилин в социально-трудовой сфере больше 20 лет. А его супруга Мария Топилина связана с асбестовой индустрией, которая запрещена во многих странах как опасная для здоровья (см. врез). В 2005 г. Топилин стал главным государственным инспектором труда, а его супруга - владельцем 20% "Минерал трейдинга", торгующего рудой и химическими веществами.

60% фирмы - у бизнесмена Андрея Есина, входившего в совет директоров крупнейшего российского производителя асбеста - "Ураласбеста" (выручка в 2011 г. - 9,4 млрд руб.). До 2007 г. Есин возглавлял московское представительство компании из южно-африканской группы CJ Retrow Group, поставляющей хризотилвый асбест в развивающиеся страны.

"Я как закончила институт 20 лет назад, так и работаю в этой сфере, - рассказала Топилина. - Искать тут какие-либо связи бесполезно. Мне что, теперь взять и уйти с работы? Я бы с удовольствием не работала, но, к сожалению, не могу себе этого позволить".

По словам Топилиной, ее работа "абсолютно никак" не связана со сферой деятельности ее мужа и ей вряд ли придется что-то менять. "Если вы говорите про этот комбинат ["Ураласбест"], то это градообразующее предприятие и любое государство будет поддерживать градообразующее предприятие, не будет его давить", - говорит супруга министра. "От Министерства труда асбестовая индустрия не зависит, - считает она. - Все, что касается правил, связанных с вредными условиями труда, регламентируется законом. Министерство не устанавливает никаких особенных правил, есть общие правила, здесь никаких привилегий быть не может". По ее мнению, конфликта интересов тут нет: "Всю информацию мы предоставляем. Ничего не скрываем, все есть в открытом доступе".

Будет ли Министерство труда объективно подходить к асбестовой проблеме, учитывая, что супруга министра связана с асбестовой индустрией? "Почти уверена, что да", - отвечает Топилина. "Министерство труда и социальной защиты заинтересовано в том, чтобы российские граждане работали в безопасных условиях. При разработке нормативных документов в области охраны труда министерство намерено руководствоваться научно обоснованными данными о степени опасности тех или иных факторов, т. е. результатами исследований ведущих российских и международных научных организаций.

Позиция министерства будет зависеть именно от научно обоснованных данных", - отвечает Топилин. А представитель Минтруда добавляет, что медико-санитарным обеспечением работников отдельных отраслей экономики с особо опасными условиями труда занимается Минздрав, а не Минтруд и что Топилин, работая в Минздраве, не курировал это направление.-

"Мой муж назначен вице-премьером, и я не вижу ничего, что в моей жизни должно поменяться", - говорит супруга вице-преьера Аркадия Дворковича Зумруд Рустамова.

На одной доске

Зиявудина Магомедова и Аркадия Дворковича связывают не только студенческие годы, но и шахматы. Магомедов спонсировал инициативы Дворковича по развитию шахматного спорта - шахматную гостиную имени Владимира Дворковича, детскую шахматную комнату. Отец Дворковича Владимир Дворкович был гроссмейстером, международным шахматным арбитром, мать Галина Дворкович основала Фонд поддержки шахматного творчества. В феврале 2010 г. Аркадий Дворкович предлагал назначить Магомедова председателем правления Российской шахматной федерации. Близкий к группе "Сумма" источник подтвердил, что Магомедов уже много лет помогает шахматной федерации, но подчеркнул, что с должностью Дворковича это никак не связано.

Финансово-оборонные системы

Вот какие данные о "Финансовых системах" можно найти в СПАРК, отчетах компаний и на сайте Федеральной антимонопольной службы (ФАС). В 2007 г. фирма "Финансовые системы" владела 7,01% Улан-Удэнского авиационного завода (выручка в 2007 г. - 5,598 млрд руб.). 68,08% завода было у "Оборонпрома", а 5,25% - у ЗАО "Лидер", аффилированного с петербургским банком "Россия" Юрия Ковальчука - знакомого Владимира Путина.

В 2007 г. "Финансовые системы" владели 50% созданного тогда же ОАО "Сатурн" (капвложения и производство двигателей и турбин), зарегистрированного по тому же московскому адресу, что и структуры "Оборонпрома". К 2011 г. "Сатурном" владел "Оборонпром".

В 2009 г. "Финансовые системы" ходатайствовали перед ФАС о приобретении 50,75% чувашского предприятия "Электроавтомат". В 2010 г. "Финансовые системы" владели 29% ОАО "Электромашиностроительный завод Лепсе", поставляющего электрооборудование для авиатехники. И хотели довести свой пакет до 78,8%, но ФАС отказала. До 2008 г. "Финансовые системы" владели долей в фирме "Резерв-М", отошедшей впоследствии сестре Алины Кабаевой.

Козак-младший

Сын Дмитрия Козака был связан с сотрудниками Магомедова. Алексей Козак владел ООО "РЭД", в 2011 г. прекратившим существование. РЭД занималась недвижимостью. Другие совладельцы РЭД - предприниматели Вячеслав Голубин и Дмитрий Глазков владели ООО "СК девелопмент", управлявшим земельными активами "Суммы".

"СК девелопмент", как говорит источник, близкий к "Сумме", был создан после того, как группа купила большое количество земли, предполагая заняться ленд-девелопментом.

"Этот бизнес достаточно удачно начался в начале 2000-х и практически закончился к 2009 г. "СК девелопмент" создали для управления девелоперским пакетом. А сейчас многое уже сделано и земля удачно продана", - объясняет источник.

"За хризотил!"

Россия - основной производитель хризотилового асбеста в мире (у нас в этой индустрии занято около 400 000 человек) и крупнейший его экспортер в такие страны, как Индия, Китай, Таиланд, Индонезия, Вьетнам и Иран. Напротив, в Великобритании, ЕС, Японии, Австралии, Южной Корее, Израиле, на Тайване, в Сингапуре и многих промышленно развитых странах асбест запрещен.

По данным Международной организации труда, от асбестообусловленных заболеваний ежегодно умирает до 100 000 рабочих.

Во всем мире асбестовая индустрия с середины 1980-х гг. потратила на лоббистские усилия по сохранению хризотилового асбеста на рынке не менее \$100 млн, по данным американского The International Consortium of Investigative Journalists (ICIJ). Представители индустрии говорят, что контролируемое использование хризотилового асбеста безопасно, а международная кампания против него связана с интересами западных производителей альтернативных материалов.

В России действует Хризотиловая ассоциация (среди ее основателей была и дочерняя фирма "Ураласбеста" - ООО "Асбест") и движение "За хризотил!".

"Мы чувствуем абсолютную поддержку со стороны государства", - заявил ICIJ представитель Хризотиловой ассоциации.

ВЛАДИМИР ПУТИН: "Он сам руководит, сам своим аффилированным с ним структурам выдает деньги, они зарабатывают прибыль. Вроде бы и законно. Вроде бы! Ну совсем оборзели уже! Извините, просто слов нет других".

ВЕДОМОСТИ, 2011 Г.

"Искать тут какие-либо связи бесполезно. Мне что теперь взять и уйти с работы? Я бы с удовольствием не работала, но, к сожалению, не могу себе этого позволить", - говорит супруга министра труда Мария Топилина.

