



**ВНЕШЭКОНОМБАНК**

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ  
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

**ПРЕСС-СЛУЖБА**

**ОБЗОР ПРЕССЫ**

**10 мая 2012 г.**

МОСКВА-2012

**СОДЕРЖАНИЕ:**

<b>ВНЕШЭКОНОМБАНК</b> .....	<b>3</b>
ВЭБ ПРИНЯЛ ОКОНЧАТЕЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ \$300 МЛН НА РЕАЛИЗАЦИЮ I ЭТАПА ОСВОЕНИЯ УДОКАНА З ВАДИМ УКРАИНЦЕВ, ДИРЕКТОР ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ВНЕШЭКОНОМБАНКА В ЮФО: СЕГОДНЯ МЫ РАССМАТРИВАЕМ НА ЮГЕ ПОРЯДКА 20 ПРОЕКТОВ ОБЩЕЙ СТОИМОСТЬЮ ОКОЛО 100 МЛРД РУБЛЕЙ..	4
<b>ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА</b> .....	<b>7</b>
Доля ж/д в портфеле "ВЭБ-лизинга" к концу I кв выросла до 71%, авиа сократилась до 17%.....	7
Уставный фонд белорусской дочки Внешэкономбанка увеличен на \$52 млн до \$146,75 млн.....	8
Крупнейшие банки Украины обеспечили 78% прибыли всего сектора.....	9
<b>ПОЛИТИКА</b> .....	<b>10</b>
Дмитрия Медведева просто утвердили.....	10
<b>ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ</b> .....	<b>13</b>
ВОЛШЕБНАЯ СИЛА ВОСЬМЕРОК.....	13
Инвестиции из исламских стран в регионы России.....	15
<b>БИЗНЕС</b> .....	<b>18</b>
Чистая прибыль ММВБ-РТС по РСБУ за I квартал составила 57,97 млн руб.....	18
МАРШАЛУ РАЗВЯЗАЛИ ПАКЕТ.....	19
РОСТЕЛЕКОМ В КОМПЕНСАЦИЮ.....	21
ГОТОВЫ К ВЗЛЕТУ.....	22
ПОСТРОЯТ НА ОБОЧИНЕ.....	24
Минпромторг РФ предложил проверить строительство верфей ОСК в Приморье.....	26
ЛИЗИНГ ПОДДЕРЖАТ ПО-НОВОМУ.....	29
АЛЕКСЕЙ ЧИЧКАНОВ: БЕЗ ГЛОБАЛЬНЫХ ПЕРЕМЕН.....	30
<b>ПЕРСОНАЛИИ</b> .....	<b>31</b>
ГОСКОРПОРАЦИЮ ПО РАЗВИТИЮ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА МОЖЕТ ВОЗГЛАВИТЬ АЛЕКСЕЙ АЛЕШИН.....	31
ВАДИМ ВАНЕЕВ: РОССИЯНЕ ЕЩЕ ПОЛНОСТЬЮ НЕ ОЦЕНИЛИ ПОЛЬЗУ ИНДЕЙКИ.....	32
<b>РАЗНОЕ</b> .....	<b>35</b>
КАК НАПОИТЬ ЮГ РОССИИ ЧИСТОЙ ВОДОЙ?.....	35
Стали известны последние координаты пропавшего в Индонезии SSJ-100.....	41

# ВНЕШЭКОНОМБАНК

05.05.2012 16:31:31 MSK

## **ВЭБ ПРИНЯЛ ОКОНЧАТЕЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ \$300 МЛН НА РЕАЛИЗАЦИЮ I ЭТАПА ОСВОЕНИЯ УДОКАНА**

Москва. 5 мая. ИНТЕРФАКС - Правление Внешэкономбанка (ВЭБа) приняло решение о предоставлении кредита объемом \$300 млн на подготовку к реализации проекта освоения Удоканского месторождения, сообщил агентству "Интерфакс" в субботу источник, знакомый с ситуацией.

"Правление утвердило объем финансирования проектного этапа", - сказал собеседник агентства.

При этом ВЭБ пока не принял решения о финансировании самого проекта, отметил источник. Этот вопрос еще предстоит рассмотреть наблюдательному совету госкорпорации.

Председатель ВЭБа Владимир Дмитриев в начале апреля по итогам заседания набсовета заявил, что участие банка сейчас сводится к выделению \$300 млн на подготовку проектно-сметной документации, технико-экономического обоснования и на авансовые платежи, связанные с началом производства оборудования, имеющего длительный цикл изготовления.

По словам главы ВЭБа, общий объем проекта составляет более \$5 млрд.

Удоканское месторождение меди в Каларском районе Забайкальского края - крупнейшее в РФ и одно из самых крупных в мире по запасам. В 2008 году тендер на лицензию выиграл консорциум "Металлоинвеста" и "Ростехнологий", заплатив за нее 15 млрд рублей, условия лицензионного соглашения предполагали выход предприятия на проектную мощность к 2016 году. В настоящее время оператором проекта выступает Байкальская горная компания ("дочка" Михайловского ГОКа "Металлоинвеста").

Месторождение расположено в высокогорном сейсмоопасном районе и характеризуется уникальным по сложности строением - сульфидные (с содержанием окисленной меди до 30%), смешанные (окисленной меди от 30% до 70%) и окисленные (окисленной меди более 70%) руды присутствуют в комбинации. В запасах промышленных категорий сульфидные руды составляют 43%, смешанные - 40%, окисленные - 17%. В 1981 году запасы Удокана были учтены в ГКЗ в размере 1,375 млрд тонн руды с 19,95 млн тонн меди (среднее содержание 1,45%) и 11,9 тыс. тонн серебра (среднее содержание 9,6 грамма на тонну).

Рудные запасы Удокана по JORC в категории вероятных (probable) для открытой добычи по данным ГРП 2010 года оценены в 795 млн тонн руды со средним содержанием металла 1,24%, что соответствует 9,88 млн тонн меди. Оценка сделана исходя из бортового содержания меди 0,35% и долгосрочной цены металла в \$6000 за тонну.

Отработку месторождения планируется осуществлять открытым способом со строительством перерабатывающего комплекса на 36 млн тонн руды в год. Проектная производительность в 474 тыс. тонн катодной меди и 277 тонн попутного серебра в сплаве Доре в год предполагает ежегодное перемещение 5,1 млрд тонн руды и породы. Примерный объем инвестиций в проект с учетом инфраструктуры ранее оценивался в \$6-8 млрд.

Вестник министра # Ростов-на-Дону, Ростов-на-Дону, 8 мая 2012 6:00:00

## ВАДИМ УКРАИНЦЕВ, ДИРЕКТОР ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ВНЕШЭКОНОМБАНКА В ЮФО: СЕГОДНЯ МЫ РАССМАТРИВАЕМ НА ЮГЕ ПОРЯДКА 20 ПРОЕКТОВ ОБЩЕЙ СТОИМОСТЬЮ ОКОЛО 100 МЛРД РУБЛЕЙ

Автор: Никита Логвинов

Представительство Внешэкономбанка в Южном федеральном округе было создано летом 2011 года. Основные его задачи - прежде всего поиск и отбор перспективных инвестиционных проектов. Особенно по модернизации приоритетных отраслей промышленности, развитию инфраструктуры, защите окружающей среды, поддержке экспорта российских товаров, комплексному развитию моногородов, а также проектов, реализуемых на принципах государственно-частного партнерства.

- Представительство ВЭБа на Юге появилось меньше года назад. Можно ли говорить о промежуточных результатах его работы?

- На сегодняшний день два крупных проекта полностью отработаны в рамках наших компетенций и отправлены для прохождения экспертизы в головной офис. Это проекты группы компаний "Агроком" и комбайнового завода "Ростсельмаш". Проект ГК "Агроком" направлен на строительство нового мясоперерабатывающего комплекса и теплиц, его стоимость - 11 млрд рублей. Проект КЗ "Ростсельмаш" предполагает модернизацию окрасочного комплекса комбайнового завода, объем инвестиций - более 2 млрд рублей. Кроме того, на данный момент мы рассматриваем порядка 20 проектов общей стоимостью около 100 млрд рублей. Более половины из них предполагают локализацию в регионе Краснодарского края (в том числе в Республике Адыгея). На Ростовскую область приходится меньше половины проектов, однако их стоимость превышает совокупную стоимость проектов Краснодарского края: ростовские проекты в среднем более крупные. Среди крупных проектов в Ростовской области, которые находятся в стадии активной проработки, можно выделить прежде всего создание тепличного комплекса "Аристократ", недавно вошедшего в список "100 губернаторских проектов", и строительство гостиничного комплекса под брендом "Хаят". Среди краснодарских проектов, подготовка которых продвигается наиболее активно, выделяются строительство цементного завода "Горный" в Новороссийске и модернизация Гулькевичского крахмального завода.

Имеется также ряд проектов в области сельского хозяйства, металлургии, туризма, а также инфраструктуры в части комплексного инженерного развития территорий и портовых терминалов.

- Какие требования представительство ВЭБа предъявляет к заемщикам на Юге? Насколько строг к ним банк?

- Требования ВЭБа одинаковы на Юге, Севере и Востоке страны. В основных документах банка, регламентирующих в том числе приоритеты кредитования инвестиционных проектов, отсутствует разделение требований к ним по географическому признаку. Очевидно, что перед Югом России, ввиду его динамичного развития, проблемы модернизации производств и устранения инфраструктурных ограничений стоят особенно остро.

Наличие общественного эффекта, общегосударственной значимости инвестиций - ключевое наше требование. Это необходимое, но недостаточное условие участия банка в инвестпроектах. Инициатор должен учитывать наличие адекватных критериев финансовой эффективности долгосрочного кредитования, которые ждут его на этапе экспертизы проекта. Эти критерии: показатели качества обслуживания долга, подтвержденная доля собственного участия в проекте, реалистичность доходной и расходной части финансовой модели и т.д. В целом требования ВЭБа можно назвать достаточно консервативными. При этом, как правило, Внешэкономбанк участвует в инвестиционных проектах, которые не могут быть профинансированы другими коммерческими банками. Фактически это означает, что при достаточно взвешенном подходе ВЭБ берет на себя больше рисков относительно рыночных финансовых институтов по кредитваемым инвестпроектам, в случае если они подразумевают и внутреннюю, и общественную, и общеэкономическую эффективность.

- Какие факторы сдерживают выдачу займов? Насколько они устранимы?

- Основная проблема - в несостоятельности самих проектов, их неподготовленности. Мы периодически сталкиваемся с подобными ситуациями. Бывает, что инициаторы проектов

приносят материалы, состав которых недостаточен для проведения первичной экспертизы, с фактически отсутствующей собственной долей участия и непроработанным с точки зрения требуемой структуры бизнес-планом. Однако это не всегда означает, что сам проект полностью безнадежен. Например, в случае отсутствия достаточной доли собственного участия может быть найден со-инвестор, особенно если проект действительно эффективен. Кроме того, инициаторы должны внимательно изучить рекомендации ВЭБа к бизнес-плану и финансовой модели, осмысленно структурировав свое зачастую правильное, но неформализованное понимание проекта. Предприниматели, которые понимают, что без грамотного финансового плана реализация проекта невозможна, привлекают профессиональных консультантов. Их компетенции в области маркетинга и бизнес-планирования позволяют увязать накопленный опыт и реализуемую стратегию с требованиями банка.

- Выступая на Отраслевом форуме, организованном ИД "МедиаЮг" в Ростове, вы заявили, что перед представительством ВЭБа стоит задача поиска якорных инвесторов, способных создавать новые производства, новые точки роста, вокруг которых могли бы развиваться малый и средний бизнес. Каким именно образом?

- Якорные инвестиции такого рода - это прежде всего создание особо крупных, капиталоемких производственных комплексов. Ведь их появление неизбежно влечет за собой возможности для предпринимателей расширить деятельность в смежных отраслях региональной экономики. Пример возведения производственного комплекса, работа которого может создать мультипликативный инвестиционный эффект на уровне региона, - проект строительства Исаевского металлургического завода в городе Красный Сулин Ростовской области. Его общая стоимость составляет порядка 26 млрд рублей. Сейчас проект находится на стадии детальной проработки со стороны инициатора.

- Есть ли среди ваших нынешних либо потенциальных заемщиков компании, участвующие в реализации проектов в олимпийском Сочи?

- ВЭБ - один из крупных участников финансирования олимпийских объектов. Объем участия банка в девяти основных проектах превышает 100 млрд рублей. Среди них - горнолыжные комплексы "Роза Хутор" и "Горная карусель", объекты гостиничной инфраструктуры, Сочинская и Адлерская ТЭС, ряд более специализированных спортивных объектов. Олимпийские проекты в целом можно назвать знаковыми для последнего десятилетия, они - своего рода мотор инвестиционных процессов на Юге. Решения о финансировании олимпийских строек были приняты задолго до открытия представительства. Наша функция сводится к мониторингу. Одна из приоритетных задач для банка на данном этапе - контроль за соблюдением графика реализации олимпийских проектов и проверка целевого использования кредитных средств. Такая задача стоит при кредитовании любых проектов. В случае олимпийских строек ее важность возрастает ввиду масштаба капитальных вложений и ответственности нашей страны за надлежащую подготовку предстоящих соревнований.

- Тренд последнего времени - развитие государственно-частного партнерства. Какие проекты реализуются либо планируются к реализации в регионах ЮФО на принципах ГЧП при участии южного представительства ВЭБа?

- На активной предварительной стадии находится проработка проектов по возведению общественной инфраструктуры - детских садов, бассейнов, а также комплексного развития территорий, предполагающего обустройство инженерных коммуникаций, прежде всего объектов водоснабжения и водоотведения, электрических сетей и подстанций.

В целом перспективных ГЧП-проектов на Юге уже достаточно много. Однако органам муниципальной и региональной власти предстоит выбрать наиболее приоритетные и выделить на их реализацию существенные финансовые, а также организационные ресурсы. Только тогда можно будет говорить о конкретике.

- По вашим наблюдениям, кто в "дуэте" участников ГЧП более активен - власть или инвесторы? Кто в ком больше заинтересован?

- Власть и бизнес - это два берега одной реки в случае ГЧП-проектов. И интересы, и активность каждой из сторон находятся здесь в своей плоскости, развиваясь параллельно. Радует, что из общих фраз процесс начинает переходить в практическую область разработки инструментов, поиска решений, активного обучения представителей власти и бизнеса возможным механизмам финансово-правовых схем реализации таких проектов.

Органы власти активно изучают инструмент ГЧП как схему финансирования проектов в условиях дефицитного бюджета. Представители бизнеса - как возможность поучаствовать в инвестпроектах с привлечением заемных средств, где возвратность кредита фактически гарантирована региональными либо муниципальными бюджетами. И та, и другая сторона процесса

заинтересована в скорейшем совершенствовании законодательства, позволяющего корректно реализовать столь непростую конструкцию финансирования. Именно от совершенствования федерального законодательства в конечном счете зависит, как скоро мы увидим начало реализации первых проектов ГЧП. Однако уже сейчас бизнес и власть Юга ведут активную проработку этих проектов исходя из текущих условий, и наше представительство активно содействует данному процессу.

Досье

Вадим Украинцев родился 24 сентября 1960 года в Ростове. В 1991 году окончил РИНХ по специальности "планирование промышленности". Доктор экономических наук, профессор. С 1995 года преподавал вопросы коммерции и логистики в РИНХе. В период с 1982-го по 2000 год работал в органах прокуратуры России, с 2000-го по 2008 год - в органах Минюста РФ, был первым заместителем руководителя ГУ Минюста по ЮФО. С июля 2011 года - директор представительства Внешэкономбанка в ЮФО.

<http://www.rostovstroy.ru/archive/articles/4032.html>

# ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

**PRIME-TASS**  
economic news agency

## ДОЛЯ Ж/Д В ПОРТФЕЛЕ "ВЭБ-ЛИЗИНГА" К КОНЦУ I КВ ВЫРОСЛА ДО 71%, АВИА СОКРАТИЛАСЬ ДО 17%

5 мая 2012

15:13

Прайм Новости

МОСКВА, 5 мая - ПРАЙМ. Доля железнодорожного транспорта и оборудования в лизинговом портфеле ОАО "ВЭБ-лизинг" (дочерняя структура госкорпорации "Внешэкономбанк") по состоянию на конец первого квартала 2012 года выросла до 71,3% с 46,6% на конец первого квартала прошлого года, доля авиационного транспорта сократилась до 17,4% с 29,9%, следует из сообщения компании.

"Структура лизингового портфеля ОАО "ВЭБ-лизинг" претерпела некоторые изменения. В частности, доля железнодорожного транспорта и оборудования выросла с 46,6% до 71,3% в процентном соотношении или с 60,6 миллиарда рублей до 321 миллиарда рублей в рублевом соотношении. Процентная доля авиационного транспорта в структуре портфеля сократилась с 29,9% до 17,4%, однако в денежном выражении выросла с 38,9 миллиарда рублей до 78,3 миллиарда рублей", - говорится в сообщении по результатам работы за первый квартал.

Доля морских и речных судов сократилась с 12% до 5,8%, в рублевом соотношении увеличилась с 15,6 миллиарда рублей до 26 миллиардов рублей. Автотранспорт, энергетическое, горнодобывающее, лесоперерабатывающее оборудование, а также другие виды оборудования и техники по итогам первого квартала занимают 5,5% лизингового портфеля "ВЭБ-лизинга".

"ВЭБ-лизинг" в первом квартале текущего года заключил 3,138 тысячи договоров лизинга в розничном сегменте, что в три раза больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Клиентами компании "ВЭБ-лизинг" за этот период стали 1,904 тысячи предприятия, около 95% которых представители малого и среднего бизнеса, за отчетный период 2011 года было 809. Объем договоров лизинга в розничном сегменте за первый квартал составил 5,35 миллиарда рублей, чистый лизинговый портфель – 3,76 миллиарда рублей, что в три и четыре раза больше соответственно.

"ВЭБ-лизинг" в первом квартале 2012 года открыл подразделения в Пятигорске, Сыктывкаре, Череповце, Йошкар-Оле, Стерлитамаке, второе представительство было открыто в Екатеринбурге. В апреле состоялось открытие четвертого подразделения компании в Санкт-Петербурге. На сегодняшний день во всех федеральных округах работает 82 региональных подразделения "ВЭБ-лизинга".

ОАО "ВЭБ-Лизинг" - создано в 2003 году, основной акционер компании – Внешэкономбанк. По результатам 9 месяцев 2011 года компания стала лидером отрасли по показателям объема нового бизнеса и чистого лизингового портфеля, сохранив лидерство в ключевых капиталоемких сегментах – лизинге авиатранспорта, железнодорожного подвижного состава, морских и речных судов, автомобилей и спецтехники.

Документ PRITAS0020120505e855004bm



## УСТАВНЫЙ ФОНД БЕЛОРУССКОЙ ДОЧКИ ВНЕШЭКОНОМБАНКА УВЕЛИЧЕН НА \$52 МЛН ДО \$146,75 МЛН

7 мая 2012

17:41

Прайм Новости

МИНСК, 7 мая - ПРАЙМ. Уставный фонд белорусского банка БелВЭБ (дочерний банк российского **Внешэкономбанка**) увеличен на 54,8% до 1 триллиона 174 миллиардов белорусских рублей (около 146,75 миллиона долларов), говорится в сообщении, распространенном банком в понедельник.

"В соответствии с решением Общего собрания акционеров ОАО "Банк БелВЭБ" Национальным банком Республики Беларусь зарегистрированы изменения в устав ОАО "Банк БелВЭБ", связанные с увеличением уставного фонда банка", - говорится в сообщении.

В банке пояснили, что уставный фонд банка увеличился на 415,611 миллиарда белорусских рублей (почти 52 миллиона долларов) и в настоящее время составляет 1 триллион 174 миллиарда рублей. По этому показателю БелВЭБ входит в тройку лидеров белорусской банковской системы.

Российская государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (**Внешэкономбанк**)" - основной акционер банка БелВЭБ - внесла в его уставный фонд 405,5 миллиарда белорусских рублей (около 50 миллионов долларов). Остальную часть внесли Минский городской территориальный фонд государственного имущества и другие акционеры. Всего акционерами банка являются около 600 юридических и более 43 тысяч физических лиц.

Доля **Внешэкономбанка** в уставном фонде БелВЭБ составляет 97,52%, передает РИА Новости.

Документ PRITAS0020120507e857004v1



## **КРУПНЕЙШИЕ БАНКИ УКРАИНЫ ОБЕСПЕЧИЛИ 78% ПРИБЫЛИ ВСЕГО СЕКТОРА**

8 мая 2012

18:39

Рейтер - Новости на Русском Языке

КИЕВ, 8 мая (Рейтер) - Все крупнейшие банки Украины получили прибыль по итогам первого квартала 2012 года, включая "дочек" российского **ВЭБа** (Проминвестбанк) и французского BNP Paribas (УкрСиббанк), которые в январе-марте прошлого года сработали убыточно, сообщил Национальный банк.

В первую группу входят 17 банков с активами свыше 19 миллиардов гривен (\$2,4 миллиарда) из 174 действующих в стране.

Банки первой группы заработали львиную долю прибыли банковской системы - 78 процентов, тогда как их активы занимают 66 процентов в общих активах.

# ПОЛИТИКА

## ДМИТРИЯ МЕДВЕДЕВА ПРОСТО УТВЕРДИЛИ

Газета "Коммерсантъ", №82 (4867), 10.05.2012

Для конституционного большинства премьеру не хватило одного голоса

Дмитрий Медведев с 8 мая возглавляет правительство, получив 299 голосов. Представлять кандидата в премьеры пришел президент Владимир Путин, однако это не повлияло на голосование КПРФ и большей части "Справедливой России". Возможно, за такое голосование они и удостоились жесткой отповеди господина Путина.

Президентская администрация добивалась, чтобы за премьера Дмитрия Медведева проголосовало конституционное большинство (не менее 300 депутатов), хотя, чтобы возглавить правительство, достаточно согласия простого большинства думцев (минимум 226). Во фракции "Единая Россия" 238 депутатов. Еще 56 депутатов у ЛДПР, которая тоже заранее признала премьера в господине Медведеве (итого 294 голоса). КПРФ и "Справедливая Россия" заранее были настроены против. 300 голосов требовалось Кремлю потому, что кандидатуру Медведева внес в Госдуму президент Путин. А все его протееже в предыдущие года его президентства становились премьерами при поддержке именно конституционного большинства. Сам господин Путин четыре года назад стал главой кабинета с согласия 392 думцев. Поэтому, как сообщили "Ъ" источники во фракции КПРФ, кремлевские чиновники все праздничные дни вели переговоры с руководством партии. Справоросс Илья Пономарев также подтвердил "Ъ", что "с оппозиционными депутатами велась работа", чтобы получить недостающие шесть голосов.

### Охотнорядские ходоки

В Думе 7 и 8 мая "состоялось чисто протокольное мероприятие, или ритуал", заявил "Ъ" зампред фракции КПРФ Сергей Решульский, говоря о консультациях фракций с кандидатом Медведевым и голосовании за него всей палаты. Ведь формально, по Конституции, Госдума собралась для того, чтобы решить, "назначать этого кандидата премьером или отказать". Значит, консультации с фракциями, по мнению господина Решульского, должен был вести президент. Причем делать это до того, как вносить кандидатуру на рассмотрение депутатов. Но раз уж кандидатура Медведева внесена и консультации с фракциями начал сам кандидат в премьеры, то, "наверное, он должен был рассказать хотя бы о том, какой будет при нем структура правительства, кого он видит министрами в своем правительстве".

Но Дмитрий Медведев не стал рассказывать об этом коммунистам, сославшись на то, что говорить о структуре и кадрах он сможет, только став премьером.

По ходу консультаций коммунисты воспользовались тактикой "ходоков у Ленина" и задавали кандидату вопросы-просьбы. КПРФ напомнила свою давнюю идею о запрете на реперофилирование детских садов, и кандидат Медведев заявил о готовности поддержать ее. Фракция попросила закрыть целлюлозный завод у озера Байкал, и он ответил, что предприятие будет как минимум реперофилировано. "Встреча прошла корректно и содержательно", — отметил по итогам первый вице-спикер Госдумы от КПРФ Иван Мельников. Но весь "этот позитив локален и не меняет решения голосовать против", уточнил он.

Справороссам Дмитрий Медведев сообщил чуть больше, пообещав 80-процентное обновление

министров: "На одного старого министра будет четыре новых". А единороссы, если верить лидеру фракции Андрею Воробьеву, вообще не спрашивали будущего премьера ни о структуре нового правительства, ни о новых министрах. Единороссы тоже были "ходаками", судя по тому, что из 20 заданных вопросов они сочли самым острым вопрос главы комитета по бюджету и налогам Андрея Макарова о депутатских запросах. Как пояснил "Ъ" вице-спикер Госдумы, секретарь президиума генсовета "Единой России" Сергей Неверов, в запросах депутаты обычно просят решить ту или иную конкретную проблему. "Очень часто правительство, некоторые члены правительства игнорируют депутатские запросы", — заявил "Ъ" господин Неверов, не сразу заметив, что намекает на правительство Владимира Путина. "Это же самое касается региональной и муниципальной власти", — поспешил дополнить он.

### Пунктуальность и открытость

Консультации не изменили депутатских предпочтений, но зато выявили одно личностное качество Дмитрия Медведева, о котором потом с удовольствием и признательностью сообщали представители всех четырех думских фракций. Это пунктуальность. На консультации с каждой из фракций господин Медведев приходил в оговоренное время минута в минуту.

Пленарное же заседание Госдумы началось с 13-минутной задержкой. Спикер Сергей Нарышкин открыл заседание и сразу же предоставил слово президенту Владимиру Путину, который в этот день приехал на Охотный Ряд, чтобы представить кандидата.

Господин Путин был краток. Отметив, что решение о премьерстве Медведева было принято им давно, он назвал своего преемника "опытным политиком, нацеленным на преобразования". Многие из них уже начаты "в открытом диалоге с гражданским обществом", подчеркнул президент, особо выделив "изменения в законодательстве о партиях". Кроме того, кандидат Медведев, по словам президента, "считает своей важнейшей задачей увлечь общество идеей модернизации". Владимир Путин сообщил депутатам, что рассчитывает на их поддержку.

Дмитрий Медведев также пояснил: "Нам предстоит консолидировать общество вокруг решения основных проблем. Доказать, что государство не отделено от народа, а что оно обязано служить народу, создать условия для достойной жизни и самореализации наших граждан". Господин Медведев рассказал о своих планах по реформе системы госуправления и принятия решений правительством, которые он уже начал реализовывать в последние полгода своего президентства, создавая систему "Открытое правительство". Говоря о планах работы на посту премьера, господин Медведев предложил целевые показатели для оценки деятельности его правительства (часть из них он уже упоминал в своем выступлении 24 апреля на заседании Госсовета). Так, он пообещал к 2018 году увеличить продолжительность жизни граждан страны до 75 лет, до 2020 года создать не менее 25 млн эффективных рабочих мест в несырьевых отраслях экономики, повысить производительность труда в 1,5 раза. Перейдя к описанию конкретных мер, Дмитрий Медведев пообещал ввести ряд налоговых стимулов для создания новых производств и модернизации основных фондов, расширить возможности рыночной конкуренции через снижение доли госсобственности, радикально обновить всю транспортную инфраструктуру в стране и стимулировать инновации.

### Ответы, которые стоили вопросов

Сеанс вопросов и ответов, который последовал после программной речи, был выдержан в лучших канонах, утвердившихся в последние 10-12 лет между депутатами и двумя первыми лицами государства. "Без модернизации отечественной элементной базы не обойтись", — заявлял депутат-коммунист Анатолий Локоть, подразумевая оборонку. Дмитрий Медведев с ним соглашался: "Пока мы сделали действительно не так много, но сама по себе модернизация все-таки началась". "Сибирь и Дальний Восток — стратегически важные регионы. Как вы видите в ближайшие годы их развитие?" — спросил вице-спикер Госдумы от ЛДПР Игорь Лебедев и получил ответ о том, что инвестиционными проектами в этих регионах будет заниматься недавно созданная для этого госкорпорация. Иными словами, депутаты в своих вопросах обозначали проблемы, а будущий премьер демонстрировал, что он в курсе дела.

Лишь спаророк Оксана Дмитриева нарушила канон, дав тем самым мастер-класс всей думской оппозиции. "Повышение пенсионного возраста. Мы против. Какова ваша позиция?" "Отмена пенсий работающим пенсионерам. Мы против. Какова будет ваша позиция?" "Отмена досрочных пенсий за вредность. Мы против. Какова будет ваша позиция?" Будущий премьер вынужден был сообщить госпоже Дмитриевой, чтобы она не сомневалась: "Не будем резать по живому и принимать такие решения, которые завтра всколыхнут все страну".

После вопросов и ответов начались выступления лидеров фракций, которые обозначили уже известные позиции. Господина Медведева утвердили в должности премьера 299 депутатов: фракции "Единая Россия" и ЛДПР в полном составе, а также пятеро депутатов из фракции "Справедливая Россия" (Джамаладин Гасанов, Игорь Зотов, Николай Лакутин, Леонид Левин, Алексей Митрофанов). На одном из ближайших заседаний фракции будет обсуждаться вопрос об их исключении.

После голосования Дмитрий Медведев вновь взял слово и хотел было ответить на прозвучавшую критику. "Но потом прикинул и решил, что это негуманно",— заявил премьер, поблагодарив "за доверие" и пообещав, что "будет открыт к общению со всеми политическими силами".

Владимир Путин в заключительном слове тоже поблагодарил депутатов, оказавших доверие новому премьеру. Но, отбросив гуманные соображения, вступил в жесткую полемику с коммунистами по экономическим вопросам. Правда, оппозиционеры его плохо слушали. Поэтому президент вынужден был "попросить помолчать" их, чтобы продолжить свое выступление. А когда Владимир Путин заговорил о возможной приватизации, в зале раздавался смех. "Но он в очередной раз показал, кто в тандеме хозяин",— заявил "Ъ" один из думских оппозиционеров, который пожелал остаться неназванным. "На всякий случай",— пояснил оппозиционер.

Виктор Хамраев, Ирина Граник

# ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



Ведомости, Москва, 10 мая 2012

## ВОЛШЕБНАЯ СИЛА ВОСЬМЕРОК

Автор: Дарья Борисьяк,

Жертва на миллиард

Как ни старался - Сбербанк, ему не удалось выполнить поручение Владимира Путина и снизить цену ипотеки до 8%

Спецкредиты Сбербанка - почти 10% рынка

Сбербанку не удалось выполнить наказ Владимира Путина и снизить среднюю ставку по ипотеке до 8%. Но банк старался - он дважды продлевал акцию по выдаче таких кредитов, их объем составил 44,6 млрд руб. За счет пониженного процента банк недополучает более 1 млрд руб. в год, посчитали эксперты

Сбербанк в прошлом году выдал заемщикам 68,1 млрд руб. по ипотечным программам с низкими ставками. На акцию "В десятку" со ставкой 10% годовых в рублях пришлось 14 000 кредитов на 23,5 млрд руб., по программе "8-8-8" со ставкой 8% годовых - еще 50 000 кредитов на 44,6 млрд руб., рассказал представитель госбанка.

Программу "8-8-8" - кредит под 8% годовых за 8 дней на 8 лет - президент Сбербанка Герман Греф прошлой весной лично анонсировал тогдашнему премьеру Владимиру Путину, постоянно призывающему снижать ставки по ипотечным программам.

Греф рассказывал Путину, что Сбербанк дважды продлевал срок действия акции, а Путин досадовал, что ставка в 8% - минимальная, а не средняя по рынку. Средняя, по словам Грефа, 11,5-12% годовых, это же подтверждает и статистика ЦБ. Диапазон ипотечных ставок в самом Сбербанке в прошлом году составлял 9,5-14,75% годовых. Причем нижняя граница ставок - для программ с материнским капиталом. По программе **Внешэкономбанка** ставка составляет 11% годовых.

Впрочем, взять кредит по такой ставке мог не каждый - во-первых, условия акции сперва распространялись лишь на квартиры в новостройках, а во-вторых, первоначальный взнос составлял половину от суммы кредита.

У Сбербанка очень большой объем выдачи ипотеки по программам с низкими ставками, признает независимый эксперт по розничному банкингу Илья Зибарев. Всего госбанк в прошлом году выдал 345,7 млрд руб. ипотечных кредитов, это почти половина от общего объема ипотечного кредитования в 713 млрд руб. На пониженных ставках банк не проиграл: кредиты выдавались на приобретение недвижимости в домах, строительство которых частично финансировалось Сбербанком, напоминает Зибарев.

Но если бы Сбербанк кредитовал клиентов не по акции "8-8-8", а, например, по программе **ВЭБа**, то ежегодно получал бы дополнительно более 1,5 млрд руб. процентных доходов. Тем более что в июле Греф заявил, что акция "8-8-8" распространена и на других клиентов - тех, кто покупает жилье на вторичном рынке недвижимости.

У Сбербанка стоимость фондирования ниже, чем у коммерческих банков, последние не могут себе позволить выдавать ипотеку под 8%, говорит Зибарев. А Сбербанку нет необходимости повышать ставки по вкладам, на публичных рынках госбанк занимает дешевле, например, на рынке облигаций банк может получить двухлетние деньги за 7-7,5% годовых, добавляет аналитик Промсвязьбанка Дмитрий Монастыршин. Для таких банков, как "Тинькофф кредитные системы" или "ОТП банк", ставка составит примерно 10%, полагает он.

Впрочем, Сбербанк нашел способ выдавать ипотеку еще дешевле. В октябре 2011 г. в Краснодарском крае банк стал принимать вклады населения на специальный ипотечный депозит: под 1-2% годовых в рублях на срок от одного года до шести лет. По истечении срока вкладчик может претендовать на ипотечный кредит до 1,5 млн руб. под 6-8% годовых. Такая ставка достигается за счет вклада и субсидии от краевой администрации. Но пока такие кредиты еще не выдавались.

Тем временем Путин успел обозначить ставку в 4% как необходимую для ипотеки.-

Больше ипотеки

Объем ипотечных кредитов, выданных российскими банками в I квартале 2012 г., составил 181 млрд руб., объем задолженности по таким кредитам превысил 1,5 трлн руб., свидетельствуют данные ЦБ. В январе - марте прошлого года ипотеки было выдано на 105 млрд руб.

СБЕРБАНК КРУПНЕЙШИЙ БАНК ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ

КОНТРОЛИРУЮЩИЙ АКЦИОНЕР - Центробанк (57,6% акций).

КАПИТАЛИЗАЦИЯ - 2 трлн руб.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ (МСФО, 2011 г.):

АКТИВЫ - 10,8 трлн руб.,

КАПИТАЛ - 1,27 трлн руб.,

ПРИБЫЛЬ - 315,9 млрд руб.

На кредиты, выданные Сбербанком по спецпрограммам, пришлось почти 10% рынка ипотеки.

**ИНВЕСТИЦИИ ИЗ ИСЛАМСКИХ СТРАН В РЕГИОНЫ РОССИИ**

Исламская экономика, бизнес и финансы

8.05.2012

Последовательное наращивание инвестиций является одной из приоритетных задач развития российской экономики на ближайшие годы. Об этом заявил глава Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ) Кирилл Дмитриев. На сегодняшний день РФПИ является крупнейшей организацией в России по привлечению иностранных инвестиций, его деятельность направлена и на сотрудничество со странами исламского мира. В ходе недавней встречи с Владимиром Путиным Кирилл Дмитриев поделился своими впечатлениями о рабочей поездке по Ближнему Востоку: «Только что с Владимиром Дмитриевым (глава Внешэкономбанка) совершили поездку по Ближнему Востоку, где один из местных ведущих суверенных фондов хочет вкладывать во все сделки РФПИ - в модель автоматического соинвестирования. То есть входить во все сделки Фонда. Это беспрецедентно!»

По данным Федеральной службы государственной статистики, по состоянию на конец 2011 г. накопленный иностранный капитал в экономике России составил 347,2 млрд. долларов США, что на 15,7% больше по сравнению с предыдущим годом. В 2011 году поток инвестиций в Россию составил 190,6 млрд. долларов США, что на 66,1% больше, чем в 2010 году.

Основными инвесторами на сегодня являются европейские страны, которые продолжают вкладывать в Россию, несмотря на финансовый кризис. Если же рассматривать инвестиции из исламских стран и инвестиции в исламские страны, то Россия пока находится на начальном этапе развития, но перспектива есть и очень хорошая.

По примерным оценкам, размер потенциальных инвестиций из исламских стран составляет порядка триллиона долларов США. Даже часть этой суммы может составить значительную часть бюджета любого региона России, поэтому работа по привлечению капитала из исламских стран в последнее время усилилась. Как на уровне государственных органов власти и государственных организаций, так и на региональном уровне.

Вопреки существующему клише, зарубежные инвесторы все больше намерены вкладывать не в центральные регионы России, а в провинцию. Что касается исламских стран, то самыми интересными регионами для них являются Татарстан, Башкортостан и республики Северного Кавказа, где преобладающая часть населения исповедует ислам.

Усилена деятельность Торгово-промышленной палаты РФ по развитию инвестиционного взаимодействия между Россией и исламским миром, ТПП РФ в настоящее время готовит соглашение о сотрудничестве с Исламским центром развития торговли, аффилированной структурой ОИС.

Директор Департамента содействия инвестициям ТПП РФ Дмитрий Курочкин на состоявшемся в марте семинаре по развитию взаимоотношений между Россией и ОАЭ рассказал о деятельности Департамента по развитию программы привлечения инвестиций в регионы страны. В частности, запланирована разработка «инвестиционной стратегии» субъектов РФ совместно с компанией Strategy Partners, созданной группой Сбербанка России. Совместно с Агентством стратегических инициатив (АСИ) Департамент разрабатывает Стандарт органов власти и управления по привлечению инвестиций. К отработке Стандарта привлечены два пилотных региона – Калужская и Липецкая области.

Недавно при прямом участии Департамента содействия инвестициям ТПП в Министерстве юстиции РФ было зарегистрировано Международное агентство по привлечению инвестиций, в скором времени планируется создание Российского агентства по иностранным инвестициям.

На Санкт-Петербургском экономическом форуме в июне 2012 года с целью углубления сотрудничества, в частности, с арабскими странами в очередной раз будет организован «круглый стол» по инвестиционному сотрудничеству с арабскими странами.

Многие регионы России создают собственные агентства по привлечению иностранных инвестиций. Но выйти на потенциальных инвесторов за рубежом самостоятельно не так просто, для этого организуются крупные мероприятия, представляющие региональные интересы. В настоящее время почти каждый регион считает «делом чести» создание своего собственного регионального форума. История движения по созданию региональных форумов насчитывает не менее 15 лет. За это время в стране возникло множество инвестиционных и экономических форумов в разных регионах, в некоторых даже по несколько (например, только в Санкт-Петербурге имеется 4 значимых форума).

По данным исследования федерального интернет-издания «Капитал страны», помимо своей прямой задачи – привлечения инвестиций в регион, некоторые форумы начинают выполнять имиджевую функцию по построению положительного образа региона в глазах российской и мировой общественности. Таким образом, региональные инвестиционные форумы эволюционировали в достаточно сложный инструмент региональной инвестиционной политики.

Популярность института форумов привела к тому, что традиционные региональные инвестиционные площадки перерастают в международные проекты. Регионы России в поисках инвестиций готовы не только проводить форумы на своей территории и участвовать в аналогичных форумах других регионов, но и присутствовать на подобных мероприятиях за пределами страны. К примеру, к участию в Дубайской ежегодной инвестиционной встрече (Annual Investment Meeting) в мае 2012 года заявлены презентации инвестиционного потенциала нескольких регионов России. В их числе – Татарстан, который даже планирует открытие торгово-экономического и инвестиционного представительства в ОАЭ.

Конечно, если мы говорим о привлечении инвестиций из исламских стран, то признанным лидером здесь является Татарстан. Еще пару лет назад при создании Татарстанской международной инвестиционной компании (ТМИК), совместным проектом Исламского банка развития и правительства Татарстана, президент группы ИБР доктор Ахмед Мухаммед Али заявил журналистам: «У республики есть большой потенциал, чтобы стать центром межрегионального сотрудничества между Востоком и Западом». К сегодняшнему дню сотрудничество между странами ОИС и Татарстаном вышло на качественно новый уровень. Республика имеет прочные взаимоотношения с Турцией, Малайзией, арабскими странами; проводятся встречи на высшем уровне с представителями исламских стран; в течение последних трех лет Казань собирает участников и инвесторов из исламского мира на международном саммите KAZANSUMMIT.

Над привлечением инвестиций из исламских стран работает и Совет муфтиев России, который организует мероприятия теоретического и практического направления. Одним из наиболее значимых таких мероприятий является ежегодная международная выставка Moscow Halal Expo, в рамках которой проводятся бизнес форум и инвестиционная сессия с акцентом на привлечение инвестиций в развитие халяль-инфраструктуры. В этом году Выставка впервые расширила свои временные границы и продлится 4 дня, мероприятие пройдет в начале июня.

Также «исламскими инвестициями» занимаются отдельные организации, возникшие в последние несколько лет в России, деятельность которых направлена именно на работу с финансовыми потоками. Большинство таких организаций позиционирует себя как «работающие по принципам, не противоречащим шариату». Хотя есть примеры и традиционных фирм, которым удалось добиться взаимопонимания с исламскими инвесторами и открыть так называемое «исламское окно», посредством которого халяльные денежные средства идут к конечным потребителям в России. Расположены они в разных регионах России, начиная от Москвы и заканчивая Кавказскими республиками.

«Неисламские» регионы России до последнего времени не слишком обращали внимание на привлечение инвестиций из исламских стран. И напрасно. Ведь у них есть финансовые

возможности и заинтересованность в выходе на новые рынки. Думаю, что интерес для стран ОИС могут представлять не только известные им «исламские» регионы России. Сибирь и Дальний Восток обладают большим инвестиционным потенциалом в различных областях: начиная с инфраструктуры и заканчивая проектами в области разработки полезных ископаемых.

В Ernst & Young уверены, несмотря на то, что пока статистика дает довольно слабые показатели роста иностранных инвестиций, инвестиционный бум уже начался. Через два-три года он будет зафиксирован и официальными статистическими ведомствами. Как уточняет партнер Ernst & Young Ольга Архангельская: «Мир выходит из кризиса, уже сейчас мы видим много заинтересованных в России инвесторов, пока на уровне идей и планов. Обычно требуется два-три года, чтобы инвестпроект превратился из идеи в реальность».

Юлия Джабер

Источник: MuslimEco.ru по материалам Арабского информационного центра

# БИЗНЕС

**PRIME-TASS**  
economic news agency

## ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ММВБ-РТС ПО РСБУ ЗА I КВАРТАЛ СОСТАВИЛА 57,97 МЛН РУБ

5 мая 2012

16:43

Прайм Новости

МОСКВА, 5 мая - ПРАЙМ. Объединенная биржа ММВБ-РТС получила по итогам первого квартала 2012 года чистую прибыль по РСБУ в размере 57,969 миллиона рублей по сравнению с 737,265 миллиона рублей чистой прибыли, полученной ЗАО "ММВБ" за первый квартал 2011 года, и 21,787 миллиона рублей, полученной ОАО "Фондовая биржа "РТС" за первый квартал 2011 года, говорится в отчетности биржи.

Чистая прибыль ММВБ-РТС за весь 2011 год по РСБУ составила 5,651 миллиарда рублей.

Сравнение чистой прибыли ММВБ-РТС с первым кварталом 2011 года невозможно, так как объединенная биржа была создана 19 декабря 2011 года путем присоединения ОАО "РТС" к ЗАО "ММВБ".

Выручка ОАО "ММВБ-РТС" за первый квартал 2012 года составила 1,4 миллиарда рублей, прибыль от продаж – 517,8 миллиона рублей, прочие доходы – 3,8 миллиарда рублей.

Сумма активов объединенной биржи по итогам первого квартала 2012 года составила 53,7 миллиарда рублей, капитал – 48,3 миллиарда рублей.

Уставный капитал ОАО "ММВБ-РТС" в настоящее время составляет 2,2 миллиарда рублей. Крупнейшими акционерами являются Банк России (24,326%), Сбербанк <SBER> (10,361% с учетом доли "Тройки Диалог"), Юникредит-банк (9,595%), **ВЭБ** (8,706%), ЕБРР (6,288%), ВТБ <VTBR> (6,046%) и Газпромбанк <gzpr> (5,375%). Кроме того, акционерами биржи являются Банк Москвы <ММВМ> (0,176% акций), "ММВБ-Финанс" (2,782% акций), Росбанк <ROSB> (3,82%), банки "Центрокредит" (3,143%), "Санкт-Петербург" (2,69%), Альфа-банк (1,82%), а также "Атон" (1,84%), "Ренессанс Брокер" (1,41%) и РФПИ (1,25%).

Документ PRITAS0020120505e8550053d



Ведомости, Москва, 10 мая 2012

## МАРШАЛУ РАЗВЯЗАЛИ ПАКЕТ

Автор: Игорь Цуканов,

Сняты ограничения на операции с 10% "Ростелекома"

Крупнейший частный акционер "Ростелекома" - фонд "Маршал капитал", владеющий более чем 10% оператора, может свободно распоряжаться этим пакетом. Суд снял арест с этих акций, наложенный в августе 2011 г. по иску VTB Capital

Еще 29 ноября 2011 г. Высокий суд Лондона счел нецелесообразным сохранять ограничения на операции с активами основателя Marshall Capital Holdings Ltd. Константина Малофеева, следует из решения суда. Арест был наложен в августе 2011 г. на активы стоимостью до \$200 млн, включая акции "Ростелекома". Этого требовала британская "дочка" ВТБ - VTB Capital plc, обвинявшая Малофеева в "мошеннических действиях", из-за которых со счетов банка было списано свыше \$225 млн.

Спор возник из-за кредита, выданного VTB Capital компании "Руссагропром" в 2007 г. для покупки у Nutritek шести молочных предприятий. Почти сразу "Руссагропром" прекратил обслуживать кредит. Банк истребовал активы должника и пришел к выводу, что и продавец, и покупатель контролировались одной группой Marshall. А стоимость самих активов оказалась на порядок ниже, чем ее представлял Nutritek, - менее \$40 млн.

Крупнейший из активов Малофеева - акции "Ростелекома", которыми управляет зарегистрированный на Кайма новых островах фонд Universal Telecom Investments Strategies, следует из решения суда от 29 ноября 2011 г. Какой пакет принадлежит этому фонду, в документе не уточняется. Это примерно 10,6%, знает менеджер, близкий к фонду; так же считает другой миноритарий "Ростелекома". Около 7% обыкновенных акций "Ростелекома" "Маршал капитал" - российская компания группы Marshall - приобрела в конце 2010 г. у Газпромбанка.

А в августе 2011 г. Малофеев нарастил пакет, следует из решения суда. Он приобрел около 2,5% из пакета бывшего гендиректора "Связьинвеста" Евгения Юрченко, по которым сработали margin calls, говорят близкие к участникам той сделки источники. Посредником был тот же Газпромбанк, уточняет один из собеседников "Ведомостей".

Сам Малофеев раскрыл суду, что часть принадлежащих ему акций "Ростелекома" заложена по кредитам Газпромбанка, который и управляет фондом Universal Telecom.

В феврале Верховный суд Каймановых островов снял все ограничения, отныне Universal Telecom вольна распоряжаться акциями "Ростелекома" по своему усмотрению, добавляет человек, близкий к "Маршал капиталу". Арест больше не действует, подтвердил менеджер, близкий к другой стороне судебного процесса.

Отмена ограничений дает "Маршалу" возможность присоединиться к соглашению Алишера Усманова и совладельцев "Скартела" (бренд Yota) Сергея Адоньева и госкорпорации "Ростехнологии". Они договорились создать холдинг, который будет контролировать 50% плюс 1 акция "Мегафона" и 100% "Скартела", а если к соглашению подключится Малофеев, то еще и 10% "Ростелекома", рассказывал в апреле 2012 г. гендиректор "Телекоминвеста" (владеет большей частью пакета Усманова в "Мегафоне") Иван Стрешинский. Правда, прежде Малофеев должен окончательно уладить спор с ВТБ, добавлял он (в марте 2012 г. VTB Capital подал апелляцию, и до конца мая 2012 г. стороны ждут решения). Юридических препятствий для участия Малофеева в сделке нет, уверяет близкий к "Маршалу" источник: даже если суд удовлетворит апелляцию VTB Capital, это лишь вернет дело в первую инстанцию.

Сам Малофеев и сотрудник пресс-службы ВТБ отказались от комментариев.-

Номинаровал кандидатов

Ограничения не помешали "Маршал капиталу" и Газпромбанку выдвинуть кандидатов в совет директоров "Ростелекома", который будет избираться акционерами 14 июня: "Маршал" выдвинул трех кандидатов, а Газпромбанк - двух.

ОАО "РОСТЕЛЕКОМ"

---

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ОПЕРАТОР СВЯЗИ

ОСНОВНЫЕ АКЦИОНЕРЫ: "Связьинвест" (43,4% голосующих акций), Росимущество (7,4%), "Мобител" (6,55%), ВЭБ (2,4%).

КАПИТАЛИЗАЦИЯ - 390,6 млрд руб.

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ (МСФО, 2011 г.):

ВЫРУЧКА - 296 млрд руб.,

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ - 46,07 млрд руб.

Ведомости, Москва, 10 мая 2012

## РОСТЕЛЕКОМ В КОМПЕНСАЦИЮ

Автор: Олег Сальманов, ВЕДОМОСТИ

Дан зеленый свет завершению реформы "Связьинвеста"

Одним из последних распоряжений на посту премьер-министра Владимир Путин открыл дорогу к завершающему этапу реорганизации "Связьинвеста"

Распоряжением правительства от 2 мая 2012 г. "Связьинвест" исключен из списка стратегических предприятий. Одновременно Путин поручил Росимуществу внести в уставный капитал Внешэкономбанка (ВЭБ) часть принадлежащих государству обыкновенных акций "Ростелекома", а Минкомсвязи и Росимуществу - за 11 месяцев (т. е. до начала апреля 2013 г.) завершить присоединение "Связьинвеста" к "Ростелекому", предусмотренное указом президента Дмитрия Медведева от марта 2012 г.

По закону деятельность ВЭБа должна быть безубыточна, но в 2009 г., проводя санацию обанкротившегося во время кризиса банка "КИТ финанс", Банк развития выкупил у него пакет акций "Ростелекома", составляющий сейчас 2,4%, по завышенной по сравнению с рыночной ценой оценке - 230 руб. за акцию. Поэтому разницу между ценой покупки и рыночной ценой, которую определит независимый оценщик, ВЭБу должно компенсировать государство.

Ранее предполагалось, что это будет делать госхолдинг "Связьинвест", обязавшийся выкупить акции "Ростелекома" у ВЭБа в 2013 г. по требованию банка, исходя из цены одной бумаги в 230 руб. плюс 7,69% годовых за все время владения ВЭБа этим пакетом (с 2009 г.).

Таким образом, реальная цена исполнения опциона могла составить 300 руб. за акцию. Но в декабре 2011 г. наблюдательный совет ВЭБа отказался требовать от "Связьинвеста" выкупа - с условием, что убыток компенсирует государство.

Правда, комиссии за владение пакетом "Ростелекома" ВЭБ от государства уже не получит: в распоряжении правительства указано, что компенсация будет рассчитана, исходя из затрат ВЭБа в 230 руб. за акцию. А рыночная цена акций - на дату расторжения опционного соглашения, которое, по информации близкого к "Ростелекому" источника, формально еще действует.

Представители "Связьинвеста" и ВЭБа не смогли это прокомментировать.

Обычно рыночная цена акций, торгуемых на бирже, определяется как средневзвешенная за предшествующие шесть месяцев торгов. Если бы соглашение было расторгнуто в декабре 2011 г. (после решения наблюдательного совета ВЭБа), то эта цена составляла бы 160-163 руб. за акцию, так что Росимущество должно было бы передать ВЭБу 0,98-1,06% "Ростелекома". А по состоянию на сегодня средневзвешенная цена обыкновенной акции "Ростелекома" составляет 149,17 руб., в таком случае Росимущество должно было бы внести в ВЭБ 1,31%.

ОАО "РОСТЕЛЕКОМ"

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ОПЕРАТОР

Основные акционеры: "Связьинвест" (43,4% голосующих акций), Росимущество (7,4%), "Мобител" (6,55%), ВЭБ (2,4%).

Капитализация - 390,6 млрд руб.

Финансовые показатели (МСФО, 2011 г.):

Выручка - 296 млрд руб., Чистая прибыль - 46,07 млрд руб.

Российская бизнес газета, Москва, 10 мая 2012

## ГОТОВЫ К ВЗЛЕТУ

Автор: Константин Гречухин, начальник отдела методологии оценочной деятельности компании "МЭФ-Аудит"

### РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ ПРОЕКТЫ НАБИРАЮТ СИЛУ

За рубежом взаимоотношения бизнеса и государства имеют богатую историю и понимаются как участие частного предпринимательства при реализации любых проектов, направленных на удовлетворение общественных потребностей. В России же понятие ГЧП юридически не закреплено и может трактоваться в различных регионах по-разному. И часто за суть ГЧП принимается любое взаимодействие бизнеса и публичного собственника. Тем не менее уже сейчас можно говорить о вполне успешном опыте реализации проектов ГЧП на региональном уровне.

В условиях курса на повышение уровня модернизации и инноваций именно инфраструктурные проекты очень важны в России. Без достаточного уровня развития инфраструктуры развитие территорий и новых направлений деятельности теряет смысл. Здесь роль партнерства наиболее очевидна, так как одной из особенностей проектов ГЧП является долгий срок окупаемости - до 20 - 30 лет. И не все частные компании могут позволить себе согласиться на столь долгий возврат инвестиций. В то же время долгосрочные отношения несут в себе определенные гарантии для бизнеса в рамках проекта - есть возможность дополнительных бизнес-надстроек, что увеличивает присутствие компании на региональном рынке и снижает возможную конкуренцию со стороны других участников.

За границей высокая доля проектов ГЧП реализуется с участием средств пенсионных фондов, так как долгосрочные вложения являются сутью существования НПФ. Там есть для этого сформировавшаяся как законодательная, так и практическая база. Но в России пока недостаточно развит рынок инфраструктурных облигаций. В 2011 году был поднят вопрос по поводу использования НПФ долгосрочных финансовых инструментов. Требования по гарантии сохранности и безубыточности средств накоплений НПФ состояли в том, что фонды должны сохранять сумму, которая была передана в начале года, что идет вразрез с сутью долгосрочных вложений. В настоящее время законодательство совершенствуется, и вполне вероятно, что данный инструмент найдет свое место в портфеле этих фондов.

Еще одним серьезным вопросом для обсуждения является участие иностранных компаний в рамках проектов ГЧП на территории России. Их несомненным преимуществом является большой опыт реализации таких проектов, наличие управленческого потенциала, пул технологий, серьезная финансовая поддержка.

Зачастую к наиболее крупным проектам непросто получить допуск - необходимо заручиться поддержкой серьезных партнеров среди российских игроков. Разумеется, интересно участие в больших проектах. Чаще всего это транспортные инфраструктурные проекты, которые масштабны по объему финансирования. К примеру, **Внешэкономбанк** финансирует проекты, стартующие от 2 млрд рублей. И здесь встает вопрос о проектах малого и среднего масштаба. Если интерес к проектам транспортной инфраструктуры всегда высокий, то к проектам в сфере жилого строительства относятся осторожно. Хотя на Западе этот сегмент ГЧП давно освоен.

В России нет массового интереса даже к средним проектам. Хотя уже можно отметить начало партнерства с Францией, которая является одним из лидеров развития ГЧП, в том числе в социальной сфере. В 2011 г. были достигнуты договоренности о дальнейшем сотрудничестве в области ГЧП российских и французских компаний. Это позволит наиболее успешно реализовывать иностранный потенциал при реализации проектов соцсферы, а российский опыт на локальном уровне поможет выявить нетипичные проблемы для компаний Запада.

В России же можно выделить Ханты-Мансийский автономный округ как пример успешного развития ГЧП в социальной сфере. Опыт региона, кроме отдельных проектов в Москве и Санкт-Петербурге, можно назвать передовым в России. Программа "Новая школа Югры" до 2013 г.

предполагает создание 168 детских садов и школ. Из них 68 объектов будет профинансировано за счет средств округа.

Санкт-Петербург также лидирует по количеству проектов ГЧП. Хороший пример разумного подхода к построению взаимоотношений между участниками проекта - реконструкция аэропорта Пулково. Проект реализуется на основе концессионного соглашения без финансирования со стороны государства. Общая стоимость инвестиций составляет 1,2 миллиарда евро без НДС. Вновь построенные объекты будут принадлежать на праве общей долевой собственности инвестору и аэропорту Пулково до конца срока действия концессии, который ограничивается апрелем 2040 года (общий срок действия соглашения - 30 лет с момента вступления в силу с 28 апреля 2010 г.).

Был применен взвешенный подход к выбору иностранного партнера - Fraport AG, который имеет богатый опыт реализации инфраструктурных проектов, позволяющий преодолеть неизбежные трудности при управлении подобными активами и снизить возможные риски, поскольку с момента заключения соглашения о партнерстве частный инвестор принимает объект в эксплуатацию. Все работы по реконструкции и строительству проводятся без остановки повседневной аэропортовой деятельности. Согласованность действий партнеров позволяет выдерживать все сроки по этапам реализации проекта. В этом очень хорошо помогает администрация Санкт-Петербурга, оперативно согласуя любые вопросы, связанные с изменениями в документацию, качественно проводя контрольные функции при минимуме бюрократических проволочек.

Хоть в России сейчас нет такого опыта и масштаба применения ГЧП, как на Западе, но сам механизм пущен, к нему проявляется интерес со стороны частного сектора, а государство, в свою очередь, способствует совершенствованию законодательной базы и популяризации процесса. И при намеченном курсе к ускорению экономического роста механизм ГЧП мог бы внести в это существенный вклад.

В России к крупным ГЧП-проектам зачастую непросто получить доступ.

Российская бизнес газета, Москва, 10 мая 2012

## ПОСТРОЯТ НА ОБОЧИНЕ

Автор: АЛЕКСЕЙ ЧИЧКИН

### РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ МАГИСТРАЛИ ЗАВИСИТ ОТ ЕЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Применение механизмов государственно-частного партнерства в развитии региона едва ли даст должный эффект, если реализуемые проекты не будут тесно увязаны с четкой внутри и внешнеэкономической политикой государства в отношении Восточной Сибири и Дальнего Востока. К такому выводу пришли участники недавнего заседания "Меркурий-клуба", посвященного проблемам государственно-частного партнерства по освоению Дальнего Востока и Байкальского региона.

По такому принципу строятся стратегии развития отдаленных регионов Китая, Малайзии, Австралии, Канады, тихоокеанских территорий Франции. Ориентироваться на эти страны, безусловно, надо. Однако в нашей стране полным-полно собственных, типично российских проблем. В частности, как отметил академик РАН Евгений Примаков, во-первых, пока нет целостной концепции развития Азиатского региона России. И в основном преобладают в этом регионе экспортно-сырьевые проекты. Во-вторых, малоразвитые в социально-экономическом и внешнеторговом планах территории РФ граничат или находятся в непосредственной близости от наиболее быстро развивающихся стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Этот фактор рискует надолго привязать экономику тех территорий к потребностям этих стран.

"Что касается ГЧП, оно должно распространяться не только на сами проекты в регионе, но и охватывать социально-экономическое строительство вдоль всех транспортных артерий", - добавил Примаков.

Рассуждая о внешних факторах, влияющих на эффективность ГЧП в Азиатском регионе России, Примаков призвал ввести "налоговые и таможенные льготы для наших и иностранных предпринимателей, инвестирующих в экономику и социальную сферу этих территорий". Опять-таки по аналогии с практикой многих стран Тихоокеанского бассейна.

Генеральный директор "Фонда развития Дальнего Востока и Байкальского региона" Геннадий Алексеев обратил внимание на то, что формы и механизмы ГЧП не могут быть самоцелью или служить в качестве "впечатляющей отчетности". Они должны быть привязаны к конкретным проектам. По данным, приведенным Алексеевым, в ближайшие 7 - 10 лет на основе ГЧП нужно реализовать около 30 комплексных инвестпроектов в регионе. Их стоимость в текущих ценах не меньше триллиона рублей. Эти проекты, в свою очередь, "потянут" за собой развитие ЖКХ, инфраструктуры, курортно-туристической сферы. Примеры тому - комплексный проект развития горно-металлургического комплекса Южной Якутии; сооружение Северного широтного железнодорожного хода "Заполярье Транссиба", осуществляемые с 2010 - 2011 годов.

Геннадий Алексеев предложил создать федеральный центр, координирующий и контролирующий решение вопросов развития Дальнего Востока и Байкальского региона, и ввести ряд экономических льгот для этих территорий, в том числе в сфере ГЧП. Правда, некоторые участники заседания, среди которых и бизнесмены, и представители властей, выступили за некую "золотую середину" в этих вопросах, дабы не допустить административно-экономической автаркии Азиатского региона страны.

В свою очередь, директор Института Дальнего Востока РАН Михаил Титаренко заявил, что все большее отставание Восточной Сибири и Дальнего Востока в промышленном развитии и индустриализации экспорта от соседних стран и территорий рискует превратить эти регионы РФ как в сырьевые придатки соседей, так и в рынки сбыта растущего импорта. Уже сегодня доля импортного оборудования в дальневосточных отраслях РФ превышает 70%, а в товарной структуре их экспорта доля сырья не ниже 80%. Нелишне, по его мнению, изучать и перенимать опыт использования ГЧП в освоении ряда территорий соседних дальневосточных стран. Как полагает Михаил Титаренко, требуется не "частокол" инвестпроектов, зачастую дублирующих

друг друга, а целенаправленная промышленная стратегия для Восточной Сибири и Дальнего Востока. Нацеленная, в частности, на рост их внешнеэкономической конкурентоспособности. Этой задаче должны быть подчинены и инвестпроекты, и внедрение разных форм ГЧП.

Глава Международного центра развития регионов Игорь Меламед и директор Центра ГЧП Внешэкономбанка Александр Баженов уверены в том, что, судя по примеру БАМа, прокладкой только магистралей, если параллельно не развивать комплексно примыкающие территории, ограничиваться нельзя. Так как в этом случае такая магистраль будет хронически нерентабельной. В целом для развития удаленных азиатских территорий РФ надо увеличить грузои пассажирские перевозки в ближайшие годы в целом в шесть раз. Но для этого требуется в рамках ГЧП освоить территории вокруг БАМа, причем с учетом ее перспективного продления к Якутску и Охотскому бассейну (порт Магадан).

Большинство участников форума призвало применять в этих регионах следующую схему ГЧП. Привлекать частные деньги для развития инфраструктуры, а затем возвращать их инвестору за счет увеличения доходов региональных и федерального бюджетов при реализации тех же инфраструктурных проектов. Такой механизм ГЧП использовался и используется в отдаленных регионах Китая, странах Юго-Восточной Азии, Австралии, Канаде, Тихоокеанской Франции. Причем в последнем регионе всячески стимулируется ГЧП прежде всего с национальным, а не с иностранным бизнесом.

**СРЕДСТВА, ПРИВЛЕЧЕННЫЕ НА РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ, НУЖНО ВОЗВРАЩАТЬ ИНВЕСТОРУ ЗА СЧЕТ УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА**

**ИНФОГРАФИКА "РГ" / ЛЕОНИД КУЛЕШОВ / АЛЕКСЕЙ ЧИЧКИН. ИСТОЧНИК: СИА; АРЕС; ИНВЕСТИЦИОННАЯ СТАТИСТИКА**

**МИНПРОМТОРГ РФ ПРЕДЛОЖИЛ ПРОВЕРИТЬ СТРОИТЕЛЬСТВО ВЕРФЕЙ ОСК В ПРИМОРЬЕ**

5 мая 2012

09:00

Прайм Новости

МОСКВА, 5 мая - ПРАЙМ. Министерство промышленности и торговли РФ предлагает правительству провести детальную проверку строительства двух верфей ОАО "Объединенная судостроительная корпорация" (ОСК) на Дальнем Востоке, для чего направить в Приморский край полномочную комиссию с участием всех заинтересованных органов исполнительной власти, сообщили агентству "Прайм" источник в судостроительной отрасли и источник, знакомый с перепиской правительства и Минпромторга.

**КАМНИ ПРЕТКНОВЕНИЯ**

По данным источников, проверка инициирована тем, что ОСК не в полной мере выполняет обязательства по строительству новых мощностей в Приморье, хотя отчитывается об обратном.

Согласно концепции развития предприятий, интегрированных в структуру ОАО "Дальневосточный центр судостроения и судоремонта" (ДЦСС, "дочка" ОСК), и решению правительства РФ, в городе Большой Камень на базе Дальневосточного завода "Звезда" запланировано возведение сухого дока и комплекса новых корпусообработывающих цехов. В реализации данного проекта изъявили желание принять участие иностранные инвесторы, и было принято решение о строительстве на Дальнем Востоке двух новых верфей. Обе верфи были заложены в присутствии вице-премьера Игоря Сечина в ноябре 2009 года.

Верфь "Звезда-DSME" (совместное предприятие ОСК и южнокорейской компании Daewoo Shipbuilding Maritime Engineering, DSME) в бухте Большой Камень должна была стать единственным в России судостроительным производством крупнотоннажной морской техники водоизмещением до 300 тысяч тонн и объемом обрабатываемого металла в 220 тысяч тонн. Вторая верфь "Восток-Raffles" (СП с китайско-сингапурской Yantai Raffles) в бухте Пяти Охотников могла превратиться в крупнейшую базу по производству морских буровых установок весом до 40 тысяч тонн, предназначенных для освоения морского шельфа.

**У ОСК ВСЕ ПО ПЛАНУ**

Спустя всего несколько месяцев после закладки верфей, в феврале 2010 года во время рабочей встречи с председателем правительства Владимиром Путиным глава ОСК Роман Троценко заявлял: "Подготовительные работы на площадке ("Звезда-DSME" – ред.) уже ведутся, работает тяжелая техника. Мы ожидаем, что весь проект строительства мы завершим за 24 месяца с настоящего момента. Срывов нет".

В мае того же года также во время очередной рабочей встречи с Путиным Троценко утверждал: "Мы завершаем проектирование верфи в городе Большой Камень... В мае мы завершим тендерные процедуры и в июне ожидаем выход на строительную площадку".

А уже в середине февраля текущего года глава ОСК отчитался правительству о проделанной работе (копия письма о выполнении обязательств корпорации по развитию судостроительной промышленности на Дальнем Востоке на имя заместителя председателя правительства РФ Игоря Сечина имеется в распоряжении агентства "Прайм").

В документе, в частности, говорится о том, что первая очередь строительства верфи "Звезда-

DSME" завершена. В рамках первой очереди полностью выполнены работы по строительству нового корпусообрабатывающего и сборочно-сварочного производства в одном блоке общей площадью 70 тысяч квадратных метров, что позволяет осуществлять сборку судов дедвейтом до 120 тысяч тонн. "Окончание строительных работ – 20 апреля 2012 года, как и было предусмотрено планом", - отмечается в письме. Стоит отметить, что строительство производственных мощностей верфи будет выполняться поэтапно. Вторая очередь – строительство тяжелого стапеля и спускового устройства – должна завершиться в третьем квартале 2013 года.

Глава ОСК в своем письме добавляет также, что по "Восток-Raffles" поручение выполнено полностью, но с небольшими изменениями. В частности, они коснулись местоположения верфи. Изначально ее планировалось построить в бухте Чажма на территории "30 судоремонтного завода" ("30 СРЗ", интегрирован в ОСК) и "Военно-морского строительного управления Тихоокеанского флота" (ВМСУ ТОФ, подведомственное предприятие Министерства обороны).

Однако, "в результате отказа Минобороны России предоставить земельный участок для строительства, принято решение о ее передислокации на участок, примыкающий к порту Восточный". В документе говорится, что строительство производственных мощностей для постройки нижних оснований буровых платформ завершено, сухой док измерениями 300-400 метров построен. Отмечается также, что помимо СП "Восток-Raffles", создано его производственное подразделение "Воско".

#### ЧТО ЕСТЬ И ЧЕГО НЕТ

По словам источника, знакомого с перепиской правительства и Минпромторга, ведомство в конце апреля текущего года в ответ на соответствующий запрос Сечина подготовило свежий отчет о ходе строительства данных объектов и их соответствии ранее заявленным характеристикам.

В итоге Минпромторг пришел к выводу, что утверждение ОСК о 100% выполнении обязательств по строительству верфи "Звезда-DSME" не соответствует действительности.

"Проект верфи отсутствует, строительно-монтажные работы не начинались", - отмечает источник.

В Минпромторге считают, что виной тому, в том числе, мог стать неправильный выбор ОСК генпроектировщика. В марте 2010 года конкурсная комиссия ДЦСС и корейской DSME решили, что ни одна российская проектная организация не способна разработать проект подобной верфи и привлекли корейский же консорциум KORPEC/AUDC (аффилированные структуры DSME). Однако, в связи с режимностью предприятия, южнокорейцам не могла быть предоставлена полная информация об имеющихся объектах ДВЗ "Звезда". Кроме того, консорциум был незнаком с российским градостроительным законодательством, рассказывает источник.

В представленном осенью 2010 года генеральном плане строительства верфи "Звезда-DSME", разработанном корейской стороной, предлагалось перенести 24 объекта ДВЗ "Звезда", в том числе 11 цехов основного и вспомогательного производств, а также весь комплекс по утилизации атомных подводных лодок.

"Реализация этого плана по сути означала бы фактическую ликвидацию крупнейшего оборонного предприятия Дальнего Востока с непредсказуемыми последствиями для обороноспособности страны", - подчеркивает источник в судостроительной отрасли.

В конце декабря 2010 года в Минпромторге прошло совещание, на котором было принято решение о сохранении производственных цехов ДВЗ "Звезда" и изменении предложенного ранее генплана.

#### ПОЧЕМ ГЕНПЛАН

Изначально корейская сторона выполняла предпроектные изыскания безвозмездно. Однако в дальнейшем ДЦСС заключило с KORPEC/AUDC договор на проектирование.

На конец 2011 года корпорация понесла затраты в размере около 700-900 миллионов рублей, в том числе свыше 500 миллионов рублей – по прямым договорам со структурами DSME, отмечает источник в отрасли. Доработка проекта верфей и адаптация предложенных DSME проектных решений к российским нормативам обойдется в сумму еще около 400-500 миллионов рублей.

В начале апреля 2011 года ОСК сообщило, что разработка генплана завершена, проектная документация на строительство верфи подготовлена к предоставлению в органы государственной экспертизы.

Но в июне 2011 года на заседании комиссии Совета Федерации по национальной и морской политике на Дальнем Востоке по проблемам нормативно-правового обеспечения строительства судостроительного производственного комплекса на территории завода "Звезда" в очередной раз было отмечено, что проектная документация на строительство верфи "Звезда-DSME" в "Главгосэкспертизу" не направлялась, строительные работы (ввиду отсутствия проекта) на верфи не проводятся, а сроки ввода в эксплуатацию постоянно переносятся.

Источник, знакомый с перепиской, пояснил также, что ОСК еженедельно предоставляет в Минпромторг отчет о ходе работ на Дальнем Востоке и вплоть до середины декабря 2011 года корпорация сообщала ведомству, что строительно-монтажные работы на объекте действительно не ведутся.

### "ЗВЕЗДНЫЕ" НУЖДЫ ОСК

Стоимость верфи "Звезда-DSME" оценивалась в 41 миллиард рублей. Основным кредитором должен был стать **Внешэкономбанк**, который мог выделить до 35 миллиардов рублей. В соответствии с соглашением о сотрудничестве между ДЦСС и **Внешэкономбанком**, последний брал на себя обязательство обеспечить надлежащее финансирование лишь при условии проведения экспертизы проекта и принятия органами управления положительного решения по ее результатам. Однако по данным источника, знакомого с процессом переговоров, пока никаких решений по кредиту банк не принял.

Между тем в начале марта текущего года директор управления по работе с клиентами машиностроения Сбербанка Владимир Яшин сообщал, что ОСК подала в банк заявку на привлечение 25-30 миллиардов рублей, однако банк также пока думает о том, какой объем средств готов предоставить.

### МИНПРОМТОРГ НЕ В КУРСЕ

В настоящий момент также не существует полноценного проекта верфи "Восток-Raffles" для внесения в "Главгосэкспертизу", а ОСК в своих еженедельных отчетах в Минпромторг продолжает докладывать, что строительно-монтажные работы на верфи не осуществляются, отмечает источник, знакомый с перепиской ведомства и правительства.

Более того, никакой информации о решении ОСК по переносу верфи на участок, примыкающий к порту Восточный, а также о существовании производственного подразделения "Восток", Минпромторг от ОСК до сих пор не получил, уверяет он.

Изначально со стороны РФ планировалось внесение имущества в виде земельного участка и недостроенного сухого дока с готовностью в 20%, расположенного на территории "30 СРЗ" и являющегося собственностью ОАО "ВМСУ ТОФ", вошедшего в состав ОАО "Оборонсервис". Однако Минобороны и "Оборонсервис" не согласовали порядок передачи земли и дока, не была определена их стоимость, а также отсутствовали правоустанавливающие документы.

Смена площадки для верфи произошла только в сентябре 2010 года. Их было решено перенести в бухту Пяти Охотников, но не на участок, примыкающий к порту Восточный (порт Восточный находится в бухте Врангеля – ред.), как сообщила ОСК.

**АвиаПОРТ (aviaport.ru), Москва, 9 мая 2012**

## **ЛИЗИНГ ПОДДЕРЖАТ ПО-НОВОМУ**

Автор: Ник Маркин, Олег Пантелеев // АвиаПорт.Ru

Сделка ИФК с "Ангарой" должна стать тестом новой схемы субсидирования продаж авиатехники. Лизинговая компания "Ильюшин Финанс Ко" (ИФК) подписала твердый контракт на поставку авиакомпания "Ангара" трех самолетов Ан-148-100Е на условиях финансового лизинга. Договор ИФК с Воронежским акционерным самолетостроительным обществом на поставку воздушных судов был заключен еще в конце марта 2012 года. На примере сделки с "Ангарой" власти намерены "обкатать" новую схему субсидирования сделок по поставкам отечественных воздушных судов российским перевозчикам. Как ожидается, она позволит обойти существующие ограничения, накладываемые вступлением России в ВТО.

Минпромторг в свою очередь считает предпочтительным поддерживать продажи через банковские структуры. "Поставки можно финансировать за счет льготных кредитов ВЭБа, ставка по которым будет соответствовать мировому уровню. А недополученные доходы банку вернет государство", - сообщил собеседник агентства в ведомстве. Эта мера будет направлена на стимулирование продаж отечественного авиапрома, но пока предложения по ее реализации еще не внесены в правительство. Впрочем, по его словам, формат окончательно будет выработан уже летом текущего года.

<http://www.aviaport.ru/news/2012/05/09/234050.html>



Dr.ru, Санкт-Петербург, 8 мая 2012

## АЛЕКСЕЙ ЧИЧКАНОВ: БЕЗ ГЛОБАЛЬНЫХ ПЕРЕМЕН

Председатель комитета по инвестициям и стратегическим проектам (КИСП) Петербурга Алексей Чичканов в интервью "ДП" рассказал, что новые власти будут более прагматично подходить к развитию города, но инвесторам опасаться нечего.

Алексей Борисович, когда будет принято окончательное решение по строительству легкорельсового трамвая (ЛРТ)? Или город остановится на других проектах, которые помогут развить зону аэропорта Пулково?

- Деньги на строительство заинтересованы выделить **Внешэкономбанк**, с которым мы уже проводили консультации, а также Европейский банк реконструкции и развития, который выдвинул условие перехода на новую систему оплаты работы операторов. Сегодня система функционирования городского электротранспорта строится на субсидировании компенсации выпадающих доходов Горэлектротранса. Исходя из условий ЕБРР, Петербург должен перейти на европейскую систему оплаты услуг операторов. Она подразумевает заключение сервисного контракта с городом, где оговорены качество работы, скорость движения состава, интервал между рейсами и стоимость оплаты километра обслуживания.

[http://www.dp.ru/a/2012/05/05/Aleksej\\_Chichkanov\\_Bez\\_gl/](http://www.dp.ru/a/2012/05/05/Aleksej_Chichkanov_Bez_gl/)

# ПЕРСОНАЛИИ

ИА PortNews (portnews.pdg.ru), Санкт-Петербург, 7 мая 2012 0:00:00

## ГОСКОРПОРАЦИЮ ПО РАЗВИТИЮ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА МОЖЕТ ВОЗГЛАВИТЬ АЛЕКСЕЙ АЛЕШИН

Госкорпорацию по развитию Дальнего Востока может возглавить Алексей Алешин  
Госкорпорацию по развитию Дальнего Востока может возглавить первый заместитель генерального директора корпорации "Ростехнологии" Алексей Алешин, передает РИА "Новости" со ссылкой на источник, знакомый с ситуацией. Как сообщил агентству источник во фракции "Единая Россия" в Госдуме России, 7 мая члены фракции поднимут вопрос о госкорпорациях в ходе с консультаций с кандидатом в председатели правительства России.

Напомним, на тот момент глава правительства России Владимир Путин поддерживал идею создания корпорации по развитию Дальнего Востока. "По всей видимости, нам нужно будет создать специальную структуру - либо госкомпанию, корпорацию, либо крупное акционерное общество со стопроцентным государственным капиталом, которое должно будет заниматься продвижением проектов на Дальнем Востоке", - сказал тогда, как передали СМИ, Владимир Путин на встрече с доверенными лицами.

Позднее появилась информация, что корпорация может быть создана как дочерняя компания "Внешэкономбанка".

Госкорпорацию по развитию Дальнего Востока может возглавить первый заместитель генерального директора корпорации "Ростехнологии" Алексей Алешин, передает РИА "Новости" со ссылкой на источник, знакомый с ситуацией. Как сообщил агентству источник во фракции "Единая Россия" в Госдуме России, 7 мая члены фракции поднимут вопрос о госкорпорациях в ходе с консультаций с кандидатом в председатели правительства России.

Напомним, в феврале 2012 года, на тот момент глава правительства России Владимир Путин, поддержал идею создания корпорации по развитию Дальнего Востока. "По всей видимости, нам нужно будет создать специальную структуру - либо госкомпанию, корпорацию, либо крупное акционерное общество со стопроцентным государственным капиталом, которое должно будет заниматься продвижением проектов на Дальнем Востоке", - сказал тогда, как передали СМИ, Владимир Путин на встрече с доверенными лицами.

Позднее появилась информация, что корпорация может быть создана как дочерняя компания "Внешэкономбанка".

<http://portnews.ru/news/136032/>



Rb.ru, Москва, 5 мая 2012 17:02:00

## ВАДИМ ВАНЕЕВ: РОССИЯНЕ ЕЩЕ ПОЛНОСТЬЮ НЕ ОЦЕНИЛИ ПОЛЬЗУ ИНДЕЙКИ

Основатель и глава группы компаний "Евродон" рассказал Rb.ru о сложностях "пернатого" бизнеса в России

В 2012 году компания "Евродон" полностью завершила первый технологический цикл выращивания индейки, построив 12 участков (по 5-10 комплексов на участке) с проектной мощностью 34 тысячи тонн мяса индейки в год. Как все начиналось и какие были трудности при создании "индюшачьей" империи, основатель компании рассказал в интервью Rb.ru.

- Вадим Шалвович, первый вопрос: почему индейка? Как пришла в голову такая идея?

- Каждый раз, когда я об этом рассказываю, я вновь понимаю, насколько объемное понятие - бизнес-интуиция. Знаете, это как байка про Менделеева, который увидел таблицу химических элементов во сне или как Нильс Бор увидел структуру атома в образе солнечной системы. Казалось бы, озарение - это так просто, оно ж само пришло. Но до этого надо было стать Менделеевым или Бором: то есть, жить, круглосуточно работая над своим проектом...

У меня тоже - со стороны - наверное, все получилось спонтанно. Я был успешным бизнесменом, ресторатором - и когда, будучи дистрибутором в Европе, оказался на производстве мяса индейки, понял, что я хочу и смогу это сделать в России. Затем было очень много работы, я и моя команда много учились...

Но еще тогда, к примеру, познакомившись с великим музыкантом Валерием Гергиевым, я уверенно сказал: "Вы покорили мир музыкой, а я его накормлю..." И, представьте, он поверил. Тогда мне мало кто верил. Я сидел неделями в приемных десятков банков - мне отказывали со словами "индейку в России есть не будут". А теперь я читаю в СМИ - чуть не каждую неделю открывается новый проект по индейководству. Наш успех вдохновляет...

- Что бы вы могли им посоветовать?

- Понимаете, они даже не подозревают, насколько сложный и рискованный это проект - индейка. Я не говорю о том, что они чаще болеют, чем бройлеры, что окупаемость в два с половиной раза ниже, чем у бройлеров - и вообще тонкостей много. Достаточно вычлнить два вопроса: яйцо и специалисты. Чтобы произвести 30000 тонн мяса, нужно иметь 3 миллиона яиц.

Где их взять? В Европе? Там яйцо ограничено. Именно поэтому мы обеспечили себя сами - но это очень дорого, а для маленьких проектов просто слишком дорого. Еще сложнее вопрос: где взять специалистов отрасли, которой еще не сформировалось как таковой. Мы собирали, растили, обучали специалистов семь долгих лет. Сегодня это 1700 человек - эту команду признает мировой лидер отрасли, Америка приглашает поделиться опытом.

- Но новички изучают ваш опыт, или идут, совершая аналогичные ошибки и просчеты?

- Многие "новые" проекты "по индейке" - при ближайшем рассмотрении - на 95% напоминают наш проект в стартапе. Настолько, что иногда думается, не тиражируют ли его (и наверное же, не бескорыстно?) наши бывшие партнеры. Но наш первый план в процессе исполнения изменился на 80%! Мы же были первыми! Конечно, у нас возникал миллион непредвиденных обстоятельств на каждом шагу. Теперь мы приобрели опыт, переходим на новый этап развития более подготовленными - и понимаем, что начинать сегодня так, как мы это делали в начале 2000-х уже нельзя, все изменилось.

- Сколько стартап потребовал стартовых инвестиций? Откуда они были получены? Сколько пришлось обойти банков и инвесторов, прежде чем убедить кого-то в реальности своих замыслов?

- В 2002 году нам удалось договориться с ВТБ о проектном финансировании на условиях: компания строит объекты, которые в залоге до погашения кредита. Позже мы начали сотрудничать с Внешэкономбанком, стали участником "Национального проекта по АПК" (государство возвращает компании две трети процентной ставки по кредиту).

В 2003 году появилась компания "Евродон". В 2004-м мы начали строить. Я сам проехал 30 000 километров в поисках места. В июле 2004 года на площади 102 га в 80 км от Ростова-на-Дону мы

построили практически одновременно 11 объектов (инкубатор, птичники, мясоперерабатывающий и комбикормовый заводы). Как и сейчас, так и тогда основной проблемой были коммуникации. До 20% кредита уходит на эти работы. Были бы готовые коммуникации, мы бы окупились за четыре года. Не было и готовых специалистов.

Чтобы создать костяк из 1000 человек, потребовалось много времени и усилий. Специалистов собирали по всему пространству бывшего Советского Союза. К примеру, руководителя проекта нашли в Узбекистане, где в конце 1990-х годов был птицеводческий комплекс, специализировавшийся на индейке, но закрылся. Главного технолога нашли в Москве - работал прежде в хозяйстве по производству индейки в Самаре, но тот проект провалился. Все это затраты - и временные, и финансовые, и интеллектуальные.

Кроме того, брендинг марки "Индолина" нам разрабатывала британская компания Identica, ее услуги обошлись нам в \$128 000. Всего в создание "Евродона" было вложено 45 млн евро. Теперь это лидер отрасли. Мы построили уникальный проект с глобальными возможностями. Это огромный модульный комплекс, включающий все этапы производства, начиная от производства яйца, выращивания и подрачивания птицы, убоя и переработки, брендинга, упаковки и логистики.

Сегодня мы выпускаем 34 тысячи тонн мяса индейки в год, занимая 30%, а в некоторых сегментах и около 45% рынка - и переходим на новый этап развития, планируя уже через два года выпускать 150-170 тысяч тонн мяса индейки в год. Замечу в скобках, что объем российского рынка оценивается сегодня примерно также, плюс столько же импорта.

- Какие первые сложности возникли при реализации проекта?

- Проблем была масса. Основные сложности при строительстве агрокомплексов - это коммуникации. Их создание - с нуля - потребовало около 20% финансирования. Затем пришлось решать проблемы с получением яйца, поиском специалистов, отладкой логистики и продаж, созданием бренда. Первые четыре месяца шла наладка мощностей, потом наладили переработку: стали выпускать уже не только монолит и упакованные охлажденные полуфабрикаты, но также продукцию глубокой переработки: колбасы, ветчину, сосиски, рулеты, копченые крылья и бедра индейки. Удельный вес готовой продукции, поставляемой клиентам составляет сегодня свыше 5% оборота, однако наш основной "конек" - свежая брендированная "охлажденка".

- В чем основные трудности развития индюшачьего бизнеса в России?

- Трудностей развития производства мяса индейки в России много. Начиная от строительства коммуникаций для объектов, особенностей самой птицы и ее разведения, заканчивая логистикой, брендингом, продажами. Основные трудности - с яйцом и специалистами я уже называл.

Но есть еще и проблемы психологические. Россию долго считали - и у нас, и на Западе - "куриной" страной. То есть, курица была и остается для многих основным продуктом питания. Несмотря на уникальные полезные качества индейки (гиппоаллергенное, диетическое мясо, богатое белком, кислородом и витаминами, содержащее 9 незаменимых - то есть, невоспроизводимых человеком - аминокислот, низкокалорийное и при этом вкусное) у нас еще есть стереотипы, основанные на неумении готовить индейку. И это еще одна проблема, которую мы стремимся преодолеть широким информированием, стимулируем желание узнать этот продукт лучше. Проводим фестивали шашлыка, конкурсы рецептов, общаемся в сетях - стараемся, чтобы в совместном творчестве с нашим потребителем донести ему все замечательные качества этого полезного и здорового продукта.

Некоторое время назад я рассказал на совещании по животноводству в Тамбове, как под Новый год нам с приятелями в ресторане, где мы любим собираться, вынесли шашлыки с предложением угадать, какое это мясо. Все говорили разное, и никто не угадал: это была индейка. Это удивительное мясо в зависимости от способа приготовления принимает разные вкусовые качества.

- Экспорт не предполагается?

- Дело в том, что мясо индейки - это уникальный продукт, который подходит к пищевому рациону представителей разных конфессий. Сейчас мы прорабатываем возможные варианты сотрудничества. Одним из привлекательных районов являются страны арабского мира, где объем потребления птицы значительно превышает российский. Начать поставлять мясо за рубеж можно будет после завершения проекта по увеличению производственной мощности компании.

- Тяжело ли отучить россиян от курицы в пользу индейки?

- Если сравнивать с Америкой, которая составляет в общемировой структуре поголовья индейки 65% (по 6,8% - доли Франции и Италии, Россия -3,2%) и где объем рынка составляет 2,5 млн тонн и прирост в год всего 30 тысяч тонн в год, то там индейка давно завоевала приоритет в питании.

Это уже давно не праздничный продукт, а повседневный. А уж День Благодарения - это просто Праздник Индюка. Среднедушевое потребление продуктов из индейки в Европе составляет 4-6 кг, в Великобритании - 7 кг/год, в США - 9 кг/год, в Израиле 15 кг на человека в год. Среднедушевое потребление мяса индейки в России в 2010 году составляло 0,8 кг, сейчас чуть более 1 кг.

Так что у индейки в России еще неисчерпаемые возможности. Однако те, кто уже знаком с качествами этого продукта, прекрасно знают насколько индейка выигрывает по сравнению с другими видами мяса, в первую очередь, за счет своих питательных качеств. Почему его советуют диетологи? Потому что только в этом мясе почти нет холестерина, наибольшее количество незаменимых аминокислот и наименьшее содержание жиров из всех видов мяса.

На определенном этапе развития российской птицеводческой отрасли была поставлена задача удовлетворить потребности российского рынка по относительно дешевому мясу бройлера. Сейчас приоритет несколько смещается в сторону насыщения рынка более качественными продуктом.

- Какие планы и прогнозы?

- Мы производим в год 36 тысяч тонн мяса индейки. В этом году мы планируем приступить к реализации проекта по увеличению мощности индейководческого комплекса еще на 60 тыс. тонн. Это один самых масштабных проектов в отечественном птицеводстве. Он позволит укрепить наши позиции на рынке.

Хочу заметить, что сегодня в различных регионах страны заявляется ряд проектов по индейке, но их мощность несравнима с нашей и составляет около от 10 до 20 тыс тонн в год.

- То есть конкурентов вы не боитесь?

- Не совсем понятно, как будущие производители собираются решать два главных вопроса, связанных с реализацией подобных проектов. Первый - это налаженная поставка инкубационного яйца и второй - обеспечение предприятия квалифицированным персоналом. Во многом от этих двух факторов зависит успех проекта. В противном случае большинство потенциальных инвесторов ждет крах и некупаемость.

Мы уже прошли этот этап. У нас получилось создать команду, готовую в короткие сроки реализовывать сложные птицеводческие проекты. Например в следующем году мы завершаем строительство комплекса по производству мяса пекинской утки мощностью 20 тыс тонн в год.

- Но курица дешевле индейки, а индейка дороже свинины, наверное?

- Неправильно сравнивать индейку с бройлером или свининой. Это абсолютно разные вещи. Но если говорить о ценах, то индейка ближе к свинине и говядине.

Почему бройлер дешевле остальных видов мяса? Потому что влияние капитальных затрат на себестоимость продукта по сравнению с другими видами мяса ниже. У бройлера 7 оборотов в год. 40 дней - и можно забивать птицу. А у индейки - 140 дней. Есть разница? Ее нужно все это время еще кормить, содержать. Поэтому всего три оборота в год.

В сегменте бескостного мяса филе индейки дороже филе бройлера на 40%, в то же время она на 15% дороже, чем бескостная свиная вырезка. С учетом высокой потребительской ценности мяса индейки цена вполне привлекательна. При этом надо понимать, что ценовое предложение от крупного производителя мяса минимум на 30% дешевле, чем фермерских хозяйств и частных подворий. А безопасность и защита от всех возможных проблем типа птичьего гриппа в современных производствах несравнимо выше.\*\*\*

<http://www.rb.ru/article/vadim-vaneev-rossiyane-eshhe-polnostyu-ne-otsenili-polzu-indeyki/6934387.html>

# РАЗНОЕ

Вестник министра # Ростов-на-Дону, Ростов-на-Дону, 8 мая 2012

## КАК НАПОИТЬ ЮГ РОССИИ ЧИСТОЙ ВОДОЙ?

Автор: Оксана Петренко, Лариса Никитина, Сергей Сорокин

В начале апреля в донской столице стартовал I Отраслевой форум Юга России - первый из цикла мероприятий, организованных ИД "МедиаЮг" для специалистов сферы строительства и ЖКХ. Для форума, который также вслед за Ростовом прошел в Краснодаре, была избрана тематика, демонстрирующая резервы городов в модернизации сферы водно-канализационного хозяйства. Заявленная тема - "Инновационные технологии для модернизации ВКХ" - собрала на одной площадке специалистов и экспертов водно-канализационного хозяйства. Партнерами форума выступили компании Grundfos и "Пенетрон-Краснодар".

Приоритет инвестиций в ВКХ - обеспечение инфраструктурного развития и повышение экологической безопасности РО

Новый формат отраслевых мероприятий был заимствован у немецких коллег. Так, партнер ИД "МедиаЮг" - крупнейший в Германии издательский дом Bauverlag, специализирующийся на выпуске отраслевых изданий, уже несколько лет подряд проводит аналогичные встречи для немецких специалистов. Открывая мероприятие в Ростове-на-Дону, главный редактор ИД "МедиаЮг" Максим Федоров выразил надежду, что отраслевые форумы на российской земле будут пользоваться такой же популярностью, как и в Европе, потому что с их помощью можно не только обсуждать актуальные вопросы отрасли, но и совместно предлагать решения ключевых проблем. Прежняя экономика отрасли оставила в наследство морально устаревшие, изношенные фонды по всей стране, неспроста эстафету проведения форума после Ростова и Краснодара готовы подхватить Волгоград и Ставрополь. В мероприятии, организованном в донской столице, приняли участие министр ЖКХ Ростовской области Сергей Сидаш, его заместитель Андрей Майер, генеральный директор ОАО "ПО Водоканал" г. Ростова-на-Дону Александр Скрябин, главы муниципальных образований РО, руководители и специалисты предприятий ЖКХ, представители проектных организаций. В ходе мероприятия участники обозначили возможные пути решения проблем отрасли посредством инвестиционных мероприятий и внедрения инновационных технологий. В частности, речь шла о мировом опыте использования инструментов государственно-частного партнерства как наиболее эффективного и универсального способа модернизации сферы ВКХ. "Проблемы в сфере водно-канализационного хозяйства накапливались годами, поэтому нельзя рассчитывать на их незамедлительное решение, - отметил в своем выступлении министр ЖКХ Ростовской области Сергей Сидаш. - Большая часть объектов, построенных в 70-е годы прошлого века, имеют высокий процент износа. Для их восстановления и развития необходимы ежегодные капитальные вложения в объеме порядка 15 млрд рублей. Фактическое финансирование за счет всех источников составляет 5-5,5 млрд рублей в год. Сложившаяся ситуация может быть разрешена только путем привлечения частных инвестиций в сферу ВКХ при условии государственной поддержки".

В качестве положительных примеров выполнения программы развития и модернизации инфраструктуры по принципу ГЧП присутствующим были озвучены несколько масштабных инвестиционных проектов. Первый - "Комплексная программа строительства и реконструкции объектов водоснабжения и водоотведения города Ростова-на-Дону и юго-запада Ростовской области", которая успешно реализуется при поддержке ВЭБа и за счет средств основного инвестора ОАО "ПО Водоканал" г. Ростова-на-Дону. Второй - региональный проект "Чистый Дон", поддерживаемый ООО "АБВК-Эко" (структура ОАО "Евразийский"). Оба проекта не обходятся без привлечения средств Инвестфонда РФ. Также в рамках областной программы "Развитие водоснабжения, водоотведения и очистки сточных вод Ростовской области" на 2012-2017 годы, направленной на привлечение дополнительных средств из федерального бюджета,

предусмотренных ФЦП "Чистая вода", обязательным условием является привлечение частных инвестиций.

Заместитель министра ЖКХ РО Андрей Майер остановился на фактических данных объема финансирования программы, запланированного в 2012 году. Он составит 11,7 млрд рублей, из которых средства федерального бюджета - 2,3 млрд рублей, областного - 2,5 млрд, местных бюджетов - 1,2 млрд, внебюджетных источников - 5,7 млрд рублей. "На 2012 год в программу включено 131 мероприятие по строительству, реконструкции, проектированию и капитальному ремонту объектов ВКХ на территории 44 муниципальных образований. Формированием программных мероприятий занимается комиссия министерства ЖКХ с привлечением представителей проектных и специализированных организаций", - подчеркнул замминистра ЖКХ. Безусловный интерес участников форума вызвало выступление официального представителя ГК "Внешэкономбанк" (ВЭБ), одного из ключевых финансовых институтов, который призван помочь государству в решении проблем ВКХ, Вадима Украинцева. Директор представительства ВЭБа в ЮФО объяснил основные принципы государственно-частного партнерства. "Система предусматривает гораздо меньшее количество регулируемых параметров риска и более простую схему платежей со стороны государства. В результате схема ГЧП предоставляет на порядок более структурированный продукт, позволяющий реализовать сложные проекты с меньшим риском удорожания, лучшим качеством исполнения и распределением по времени, затратам региональных бюджетов. Это очень актуально в условиях дефицита государственного бюджета, и, что очень важно, идет процесс распределения рисков между исполнительной властью, которая является заказчиком, и частным сообществом, которое тоже является неотъемлемым участником этого института", - рассказал Вадим Украинцев. Министр ЖКХ РО Сергей Сидаш в продолжение темы подтвердил намерение органов власти продолжать работу с ВЭБом в разработке новых инвестиционных проектов, высоко оценив готовность госкорпорации к оказанию консультационной помощи. В свою очередь, Сергей Шнейдер, заместитель генерального директора ОАО "ПО Водоканал" г. Ростова-на-Дону, выбранного базовым для реализации сразу двух масштабных инфраструктурных проектов, подчеркнул, что институт государственно-частного партнерства нуждается в первую очередь в законодательной поддержке. "Вложение частного инвестора в муниципальную инфраструктуру, с точки зрения российского законодательства, является спорным и не имеет правовых основ. Нет механизмов отбора проектов, законодательно не закреплены условия долгосрочных взаимных обязательств, - поделился Сергей Шнейдер. - В реализации крупнейшего проекта ГЧП большую часть времени мы занимаемся разработкой постановлений, положений, методик, которые не находят подтверждения на федеральном уровне, несмотря на то, что в Ростовской области закон о ГЧП, определяющий базовые основы, уже существует. Безусловно, на местном уровне созданы все условия для того, чтобы наш проект и другие аналогичные проекты реализовывались, но проблем на пути становления схемы государственно-частного партнерства очень много, и ростовский водоканал стал экспериментальной площадкой для отработки механизмов ГЧП". Резюмируя доклад заместителя, генеральный директор ОАО "ПО Водоканал" г. Ростова-на-Дону Александр Скрябин заострил внимание на том, что в компании образовалась профессиональная команда, которая не боится создавать новый продукт, в том числе и законодательный, благодаря чему образовался некий конгломерат частного инвестора и власти. "Кроме того, что предприятие становится энергоэффективным, мы не должны забывать и о том, что инвестиционная цель проекта - повышение уровня экологической безопасности объектов ВКХ, которое даст возможность для более интенсивного строительного развития донской столицы и улучшения условий жизни многих людей", - подчеркнул Александр Скрябин.

Множество профессиональных вопросов у гостей форумов как в Ростове-на-Дону, так и в Краснодаре вызвала презентация партнера форума компании Grundfos - одного из мировых лидеров в производстве насосного оборудования. Руководитель представительства компании Grundfos в ЮФО Антон Денисенко продемонстрировал преимущества использования продукции на объектах коммунального хозяйства на конкретных примерах, подкрепленных фактическими данными по стоимости, срокам окупаемости, условиям эксплуатации и гарантийному обслуживанию оборудования. Благодаря высокому качеству продукции и опыту компетентных сотрудников в решении технических вопросов в ВКХ компания занимает лидирующие позиции на рынке. Помимо этого, требования федерального закона об энергосбережении вынуждают многие предприятия задумываться о сокращении расхода энергоресурсов, и в этом случае компания Grundfos предоставляет возможность проведения аудита насосных систем, используя программно-аппаратный мобильный измерительный комплекс. Профессор, доктор технических наук кафедры водоснабжения и водоотведения РГСУ Николай Серпокрылов дал объективную

оценку современному состоянию систем водоснабжения и водоотведения в малых сельских поселениях Ростовской области, где современные инновационные технологии в силу своей специфики не рассчитаны на местные условия эксплуатации, и именно это стоит учитывать производителям насосного оборудования в своих разработках. "Приятно, что I форум по модернизации водопроводно-канализационного хозяйства стартовал именно в Ростовской области, где этот вопрос наиболее актуален. Благодаря сложившимся взаимоотношениям с ИД "МедиаЮг", которые носят конструктивный характер, все проблемы отрасли, обсуждаемые в ходе мероприятия, все предложения, безусловно, будут учитываться министерством жилищно-коммунального хозяйства в своей работе", - подвел итоги министр ЖКХ Ростовской области Сергей Сидаш.

Справка

Серия мероприятий для специалистов сферы строительства и ЖКХ, объединенных под названием "Отраслевой форум Юга России", прошли впервые в крупнейших городах ЮФО и СКФО - Ростове-на-Дону, Краснодаре, Волгограде, Ставрополе. Организатор мероприятий - ИД "МедиаЮг". Основная цель форума - собрать на одной площадке для обсуждения актуальных вопросов конкретной отрасли представителей органов власти, специалистов, экспертов, СМИ. Пилотные мероприятия в Ростове и Краснодаре собрали около 130 специалистов в области ЖКХ. По итогам форума в Ростове и Краснодаре вышли сюжеты на телеканалах "РБК-Южный регион", "9 канал", "СТС-Краснодар", публикации в газете "Комсомольская правда-Краснодар", интернет-издании 161.ru.

Неплатежи и заниженные тарифы тормозят модернизацию ЖКХ Кубани

Вопрос привлечения инвестиций в сферу ЖКХ Кубани сегодня стоит не менее остро, чем на Дону, особенно в преддверии Олимпийских игр в Сочи в 2014 г. Спустя две недели в конференц-зале "Девелопмент-Юг" о важности модернизации отрасли и внедрения энергосберегающих инновационных технологий уже говорили чиновники, банкиры и эксперты Краснодарского края. Александр Дроздов, начальник отдела коммунального хозяйства Департамента ЖКХ Краснодарского края, в своем выступлении на форуме отметил, что за последние десять лет протяженность водопроводных сетей Кубани увеличилась более чем вдвое (с 12,5 тыс. км в 2000 г. до 27,2 тыс. км в 2011 г.), канализационных - с 3366,5 км до 4636,5 км. Однако на протяжении ряда лет в сфере водоснабжения муниципальных образований края имело место недостаточное направление средств на обновление основных фондов. Из-за этого технический уровень ЖКХ значительно отстал от потребностей настоящего времени. В 2011 году в Краснодарском крае заменено и отремонтировано более 1140 км аварийных водопроводных сетей (4% от общей протяженности сетей), также выполнен ремонт 57 резервуаров чистой воды, 364 водонапорных башен и 243 насосных станций, выявлено и устранено 890 несанкционированных врезок и хищений воды, проведены работы по автоматизации и регулировке напора в 748 системах водоснабжения и другие мероприятия. "Ежегодно на водопроводах края регистрируется и устраняется свыше 40 тыс. аварий и повреждений. При этом необходимо сказать, что при потребности в ежегодной замене водопроводных сетей порядка 2000 км заменяется около 600 км, что, безусловно, ведет к дальнейшему старению сетей водопровода, - констатировал Дроздов. - За последние четыре года (период 2008-2011 гг.) в крае на модернизацию систем ЖКХ выделено более 13,796 млрд рублей. С 2012 года на Кубани начата реализация долгосрочной краевой целевой программы "Развитие водоснабжения населенных пунктов Краснодарского края на 2012-2020 гг.", в рамках которой до 2021 года на развитие систем водоснабжения и с целью повышения качества предоставления коммунальной услуги водоснабжения из краевого бюджета планируется выделить 4,5 млрд рублей.

Программой в муниципальных образованиях предусматривается построить, реконструировать и отремонтировать более 1800 км сетей водоснабжения и 220 водопроводных сооружений". Кроме того, Департаментом ЖКХ Краснодарского края также подготовлен проект концепции по развитию систем канализования в крае, которой в течение трех лет предусматривается направить 3 млрд рублей на ремонт указанных систем. Заместитель главы Краснодара по вопросам городского хозяйства, топливно-энергетического комплекса и жилищным вопросам Дмитрий Медников в общих чертах обозначил всю сложность ситуации в городе, связанной с состоянием водопроводных сетей. Их средний физический износ сегодня составляет 80%, и с каждым годом протяженность аварийных сетей водопровода увеличивается. По данным ФБУЗ "Центр гигиены и эпидемиологии в Краснодарском крае", качество воды по санитарно-химическим показателям не соответствует гигиеническим нормативам. Дмитрий Медников озвучил объемы финансовых возможностей для реализации инвестиционной программы на 2012 и 2013 годы. В текущем году в сектор водоснабжения будет вложено 187,49 млн рублей, в сектор водоотведения - 550,86 млн

рублей и, соответственно, 130,17 млн рублей и 354,18 млн рублей - в будущем году. На фоне существующих проблем ВКХ столицы Кубани, которые, по словам генерального директора ООО "Краснодар Водоканал" Сергея Серова, в условиях развивающегося мегаполиса становятся все более очевидными, основной все же была названа проблема отсутствия механизма возврата инвестиций. "С инвесторами проблем нет: есть и зарубежные, и отечественные, в том числе крупные банки, которые готовы инвестировать приличные средства в ВКХ. Финансовое положение нашего предприятия стабильно, и многие инвесторы, в том числе зарубежные, готовы вкладывать в наше предприятие, но на федеральном уровне источник возврата инвестиций не определен", - рассказал Серов. Источником может быть и долгосрочный тариф, и федеральные программы, направленные как на строительство новых сооружений водопроводов, так и на покрытие всех затрат предприятия, которые оно будет нести в связи с тем, что будет привлекать инвестиции. Однако вариант вложений за счет надбавки к тарифу Сергей Серов подверг сомнению. Поскольку перекладывание всех затрат, необходимых для развития предприятия целиком и в достаточно короткие промежутки времени, на плечи потребителей посчитал для тех непосильной задачей. Заместитель директора представительства ВЭБа по ЮФО Сергей Черномаз в ответ на выступление руководителя ООО "Краснодар Водоканал" заявил, что сегодня существует множество возможностей проработки и использования механизмов привлечения средств, в том числе и международных финансовых институтов, зарубежных инвестфондов, которые выражают согласие на участие в подобных проектах на основе ГЧП. Помимо этого, ВЭБ принял решение о реализации программы по финансированию содействия проектам регионального и городского развития до 2015 года. Бюджет составляет 10 млрд рублей. "Эти деньги - целевые, возможность расчета составляет до двух лет. Они могут быть предоставлены с целью формирования технической, финансово-экономической и юридической документации по проектам. Также за счет этих средств возможно софинансирование части затрат на услуги инвестконсультирования, по формированию проектов ГЧП", - сообщил Сергей Черномаз. В качестве примера заместитель директора представительства Внэкономбанка по ЮФО привел положительный опыт сотрудничества с крупнейшим частным оператором инфраструктуры водоснабжения, водоотведения и очистки сточных вод Краснодарского края ООО "Югводоканал", которое с 2008 года входит в ОАО "Евразийский". Вопрос касается непосредственно программы комплексного развития систем коммунальной инфраструктуры города Сочи (2012-2032 гг.) и подготовки ВКХ к зимней Олимпиаде 2014 года.

"Мы заинтересованы в сотрудничестве не только в Сочи, но и на территории всего Краснодарского края", - отметил представитель ВЭБа. Генеральный директор ООО "Югводоканал" Владимир Середенко сообщил в своем выступлении, что приоритеты развития систем водоснабжения Краснодарского края предусмотрены в реализации концессионного соглашения, заключенного 24 марта 2010 года между компанией и краевой администрацией. В течение 30 лет ООО "Югво-доканал" обязуется реконструировать объекты водоснабжения Ейского, Троицкого, Архипо-Осиповского и Таманского групповых водопроводов. Ко времени завершения проекта он будет затрагивать интересы потребителей на 60% территории Краснодарского края. В денежном выражении суммарный экономический эффект составит 2,425 млрд рублей, из них 62% - это эффект от снижения энергоемкости, 18% - эффект от снижения потерь. Непосредственно о работе на объектах водно-канализационного хозяйства в Сочи Середенко доложил, что часть из них пока на реконструкции, но многие уже на стадии пусконаладочных работ. Среди них такие, как Эсто-Мзымтинский водозабор, очистные сооружения Красной Поляны, КНС "Блиново", Адлерские очистные сооружения, которые предполагают после реконструкции стать одними из самых инновационных. Это будет единый комплекс по сбору, очистке и отводу сточных вод от существующей и перспективной застройки, включающей и олимпийские объекты. Мощность новых очистных сооружений в Адлере - 100 тыс. куб. м в сутки.

"Нужно помнить, что инвестиции в водно-канализационное хозяйство имеют отсроченную отдачу, поэтому так важно своевременно получать средства на развитие предприятия. Неплатежи, необоснованно заниженные регулятором тарифы - все это в итоге тормозит модернизацию отрасли. Но мы ищем пути выхода из ситуации, - продолжил тему Владимир Середенко.

- Наличие средств, достаточных для успешной реализации соглашения сегодня, - это самый актуальный вопрос. В настоящее время ОАО "Евразийский" ведет соответствующие переговоры с российскими и международными финансовыми институтами". Один из партнеров форума - ООО "Пенетрон-Краснодар" - организовал для участников презентацию своей продукции - систему материалов для гидроизоляции сборных бетонных и монолитных железобетонных конструкций и сооружений, которая активно применяется в сфере ВКХ. Работы с использованием

продукции "Пенетрон" выполнялись на таких объектах, как "Курганинский групповой водопровод", ООО МП "Водоканал" МО "Гулькевичский район", ООО КХП "Тихорецкий" и многих др. Генеральный директор ООО "Пенетрон-Краснодар" Вадим Саакян ответил на вопросы присутствующих о технологических особенностях материала: его простоте в применении, долговечности, возможности использования при реконструкции и экологичности.

В рамках прошедших в Ростове и Краснодаре отраслевых форумов участники обозначили ряд проблем в сфере ВКХ:

- институт государственно-частного партнерства нуждается в законодательной поддержке;
- несбалансированность тарифной политики, проводимой в муниципальных образованиях в предыдущие годы;
- невозможность в настоящее время выйти на экономически обоснованный тариф из-за ограничений их предельного роста;
- неплатежи потребителей;
- инновационные технологии в силу своей специфики не рассчитаны на условия эксплуатации в сельских поселениях;
- качество воды по санитарно-химическим показателям не соответствует гигиеническим нормативам.

Также руководитель ООО "Краснодар Водоканал" Сергей Серов отметил проблему отсутствия территорий под водозаборы в Краснодаре: "В новом генплане развития города они есть, и можно начинать проектировать строительство водозабора площадью порядка 60 га, который позволит покрыть дефицит питьевой качественной воды в Краснодаре (30-35 тыс. куб. м в сутки)". Кроме того, в кубанской столице не достроены коллекторы, что тормозит развитие жилищного строительства, особенно в северной и восточной части Краснодара. Сегодня этот вопрос решается путем реконструкции насосных станций.

Возможные варианты решения проблем были озвучены на форуме. Заместитель директора ВЭБа Сергей Черномаз отметил, что финансирование строительства коллектора стоимостью 2 млрд рублей в Краснодаре - в числе приоритетных проектов. Сегодня в ВЭБе проходит предварительную экспертизу проект строительства и модернизации водоснабжения и водоотведения города-курорта Сочи с предполагаемым объемом инвестиций 5,8 млрд рублей. Участники мероприятий в формате свободного общения рассмотрели инновационные технологии для модернизации водно-канализационного хозяйства, подискутировали о плюсах и минусах федеральных целевых программ, проблемах рационального использования водных ресурсов на местах и об ожиданиях от государства большей прозрачности в долгосрочной тарифной политике.

Отчет об отраслевых форумах в Волгограде и Ставрополе будет опубликован в следующем номере "Вестника".

Ваши ожидания от Отраслевого форума оправдались?

Елена Антипина, заместитель директора по экономике Таганрогского водоканала:

- У нас разработано очень много проектов по улучшению водоснабжения города. Самая главная проблема - это поиск финансирования. Один из возможных путей финансирования - государственно-частное партнерство. Мы изучаем этот вопрос применительно к своему предприятию. А на форуме этот вопрос рассматривался предметно и вызвал большой интерес.

Ирина Олейникова, начальник производственного отдела МУП "Водоканал", г. Миллерово:

- Мероприятие очень нужное и полезное. Мы работаем на периферии, далеко от областного центра, нам нужна новая информация, консультации по ряду вопросов, необходимо обмениваться опытом со своими коллегами. На форуме все это возможно. Нас сориентировали, над чем работать, в какую сторону развиваться и какие вопросы в своем направлении рассматривать в первую очередь. Мы смогли задать свои вопросы специалистам министерства ЖКХ и получили достаточно емкие ответы.

Людмила Ивлева, главный инженер Ростовского "Водоканалпроекта":

- Мы узнали, какие в области планы по развитию хозяйства ВКХ, изучили программу, увидели, что там 47 объектов, которые предстоит проектировать, будем участвовать во всех конкурсах, потому что организация у нас достойная, мы имеем необходимый кадровый потенциал и огромный опыт.

Ольга Кривова, менеджер отдела продаж ООО "Мирана":

- Сегодня существует множество высокотехнологичных решений для водопроводных систем. Но, к сожалению, они практически не востребованы для интеграций в крупных сетях. Возможно, одна из причин - неинформированность официальных лиц. С этой точки зрения подобные встречи важны для взаимовыгодных контактов.

Сергей Панченко, заместитель главы г. Горячий Ключ Краснодарского края:

- Очень полезное мероприятие! И то активное обсуждение, которое происходит на форуме, показывает значимость вопроса модернизации водно-канализационного хозяйства. Без решения этих вопросов невозможно реформирование ЖКХ в целом.

Владимир Пологовский, заместитель главы администрации Ейского района Краснодарского края:

- Форум полезен прежде всего тем, что здесь собрались специалисты, которые знают и понимают важность модернизации этого сегмента ЖКХ. Было очень интересно выслушать их мнение. Даже кое-что взяли на заметку и постараемся внедрить в нашем районе.

<http://www.rostovstroy.ru/archive/articles/4034.html>



**РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 10 мая 2012**

## **СТАЛИ ИЗВЕСТНЫ ПОСЛЕДНИЕ КООРДИНАТЫ ПРОПАВШЕГО В ИНДОНЕЗИИ SSJ-100**

Специалисты определили последние координаты, переданные пропавшим 9 мая в Индонезии российским авиалайнером Sukhoi Superjet-100 (SSJ-100). Об этом в своем микроблоге сообщил блогер Сергей Доля, сопровождающий делегацию компании "Гражданские самолеты Сухого" и находящийся в оперативном штабе.

"Принесли координаты последних точек, которые передавал самолет на радар. Резко сузили район поисков. Вертолет вылетит с рассветом", — написал С.Доля, уточнив, что поисковые вертолеты смогут вылететь к предполагаемому месту нахождения пропавшего лайнера примерно в 03:30 по московскому времени. Дорога до места займет, по словам блогера, не больше 10 минут.

Между тем, стало известно, что в Индонезию вылетают представители Министерства промышленности и торговли РФ (Минпромторг) и ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" (ОАК). По некоторым данным, ожидается также прибытие в Джакарту представителей Межгосударственного авиационного комитета (МАК).

"Индонезийцы заявили, что они будут проводить расследование, но россияне могут участвовать", — написал в Twitter блогер Сергей Доля, находящийся в оперативном штабе в Индонезии.

Напомним, в Индонезии 9 мая пропал с экранов радаров российский самолет Sukhoi SuperJet-100, совершавший показательный полет, связь с воздушным судном и находившимися на его борту людьми отсутствует. Экипаж запросил снижение с 3 тыс. до 1,8 тыс. м, спустился, начал поворачивать направо и пропал. Аварийный радар, срабатывающий при крушении, не работает.

Самолет совершал полеты в рамках демонстрационного тура по странам Азии. До Индонезии лайнер побывал в Мьянме, Пакистане и Казахстане. Далее были запланированы Лаос и Вьетнам.

В Индонезии полеты выполнялись из столичного аэропорта Халим Перданакусума. Первый полет прошел штатно. Связь с самолетом прервалась через 20 минут после начала второго показательного полета.

По уточненным данным, на борту пропавшего самолета находились 50 человек. Из них 8 граждан РФ, 2 - Италии, 1 гражданин Франции, 1 - США, 38 индонезийцев.

Самолетом управлял опытный экипаж. Командир экипажа Александр Яблонцев поднимал в воздух самый первый самолет — Sukhoi Superjet 100. Кроме него на борту из россиян также были второй пилот Александр Кочетков, штурман Олег Швецов, инженеры Алексей Киркин и Денис Рахимов, а также сотрудники компании "Гражданские самолеты Сухого" Николай Мартыщенко, Евгений Гребенчиков и Кристина Куржукова.

Поиски Sukhoi SuperJet-100 ведутся в районе находящегося примерно в 50 км от аэропорта вулкана Салак высотой 2,2 км. Наземная поисковая операция пока не дала никаких результатов. С рассветом, как ожидается, к поиску подключатся вертолеты.

ОАО "Объединенная авиастроительная корпорация" (ОАК) создано в 2006г. Приоритетными направлениями деятельности ОАК и входящих в корпорацию компаний являются разработка, производство, реализация, сопровождение эксплуатации, гарантийное и сервисное обслуживание, модернизация, ремонт и утилизация авиационной техники гражданского и военного назначения.

В ОАК, в частности, входят ОАО "Авиационная холдинговая компания "Сухой", ОАО "Туполев", ОАО "Авиационный комплекс им.С.В.Ильюшина", ОАО "Казанское авиационное производственное объединение им.С.П.Горбунова", ОАО "ОКБ Сухого", ОАО "Опытно-конструкторское бюро им.А.С.Яковлева" и ОАО "Российская самолетостроительная корпорация "МиГ". 80,29% акций ОАК принадлежат РФ в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом, 11,45% - **Внешэкономбанку**.

Читать полностью: <http://top.rbc.ru/incidents/10/05/2012/649619.shtml>