



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

19 апреля 2012 г.

МОСКВА-2012

СОДЕРЖАНИЕ:

| | |
|--|-----------|
| ВНЕШЭКОНОМБАНК | 3 |
| ПРАВИТЕЛЬСТВО СОКРАЩАЕТ ГОСИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКУ, НО НЕ ТОРОПИТСЯ ПРИНИМАТЬ ЗАКОНЫ О ПРОЕКТНОМ ИНВЕСТИРОВАНИИ ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ | 3 |
| ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА | 5 |
| АГЕНТСТВО СТРАХОВАНИЯ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ РФ НАМЕРЕНО ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ НОРМ ОЭСР..... | 5 |
| МСП БАНК ПЛАНИРУЕТ ПРИВЛЕЧЬ МЕСТНЫЕ АДМИНИСТРАЦИИ К ОБЕСПЕЧЕНИЮ КРЕДИТНЫХ ЗАЛОГОВ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА | 6 |
| СВЯЗЬ-БАНК СНИЗИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ В I КВАРТАЛЕ БОЛЕЕ ЧЕМ В ЧЕТЫРЕ РАЗА, ДО 374 МЛРД РУБЛЕЙ..... | 8 |
| СВЯЗЬ-БАНК ОТКРЫЛ НОВЫЙ ОФИС ЦЕНТРЕ МОСКВЫ | 9 |
| ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ | 10 |
| КОГДА ЖЕ НА ВЗЛЕТ? | 10 |
| НАЛОГ НА ТРИ БУКВЫ..... | 13 |
| БИЗНЕС | 15 |
| ПРЕЗИДЕНТ РФ ПРЕДЛОЖИЛ ИЗУЧИТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ЧАСТНО-ГОСУДАРСТВЕННОГО ПАРТНЕРСТВА В КЛАСТЕРЕ МЕДИЦИНСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ..... | 15 |
| СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЕ МЯСНОЕ ЖИВОТНОВОДСТВО МОЖНО РАЗВИВАТЬ В ЛЮБОМ РЕГИОНЕ РФ - ЗУБКОВ | 16 |
| АГРОПРОМЫШЛЕННИКИ ВСТАЛИ НА ЗАЩИТУ ЗЕМЕЛЬ | 17 |
| ФОНД ПРИХОДИТ НА ПОМОЩЬ | 18 |
| ПРАВИТЕЛЬСТВО ЕАО И ОАО ФОНД РАЗВИТИЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА И БАЙКАЛЬСКОГО РЕГИОНА ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ | 20 |
| КРАСНАЯ ПОЛЯНА ПРОСИТ У ВЭБА ЕЩЕ 6 МЛРД РУБ. - НА МЕДИАБАЗУ И ОТЕЛЬ ДЛЯ АРАБСКИХ ТУРИСТОВ | 21 |
| ПЕРСОНАЛИИ | 23 |
| СОЛДАТЕНКОВ УХОДИТ ДОСРОЧНО..... | 23 |
| РАЗНОЕ | 25 |
| Суд 4 июня вернется к спору ВЭБа с жилищными инвесторами Татарстана на 596 млн руб | 25 |
| Суд рассмотрит иск фирмы бизнесмена Маевского о правах на 12,1% акций СМАРТС | 26 |

ВНЕШЭКОНОМБАНК

ИА Клерк.ру, Краснодар, 18 апреля 2012 12:32:00

ПРАВИТЕЛЬСТВО СОКРАЩАЕТ ГОСИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКУ, НО НЕ ТОРОПИТСЯ ПРИНИМАТЬ ЗАКОНЫ О ПРОЕКТНОМ ИНВЕСТИРОВАНИИ ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ

В условиях урезания государственных инвестиционных проектов Россия срочно нуждается в законодательном оформлении процедур проектного финансирования, которые способны будут привлечь иностранный капитал.

Об этом 18 апреля в ходе межотраслевой конференции "Проектное финансирование в России", организованной агентством "Национальные бизнес-форумы", заявила замдиректора департамента стратегического анализа и разработок Внешэкономбанка Ирина Никонова. С места события передает корреспондент Клерк.Ру Сергей Васильев.

Проектным финансированием принято называть разновидность инвестиционного кредитования. Его главная особенность заключается в меньших требованиях к залому по кредиту. Вложенные средства (до 70-80% общей стоимости) возвращаются за счет денежного потока, генерируемого самим проектом, а залогом выступает имущество проекта (недвижимость, оборудование и прочее). Очень часто для проведения проектного финансирования создается специальное юридическое лицо, и его акции передаются в залог кредитору.

Таким образом, ответственность и риски не возлагаются на проверенное и солидное предприятие, а, как и финансирование, сложным образом распределяются между участниками процесса и регулируются набором контрактов и соглашений. По общемировой статистике, 40% таких сделок приходится на сферу энергетики, еще 40% - на инфраструктурные проекты.

"В нашем законодательстве тонкости проектного финансирования никак не учтены, в лучшем случае, они фрагментарно упоминаются в разных законодательных актах, - отметила Ирина Никонова. - Анонсированный ранее проект соответствующих изменений в Гражданский кодекс РФ так и не дошел до рассмотрения в Госдуме. Между тем он предусматривал возможность создания специализированных хозяйственных обществ (проектных компаний), новый механизм уступки прав и обязанностей по договору (в частности, уступку прав на будущую выручку, денежный поток, создаваемые активы), новые виды залогов (прав по договору, будущего объекта недвижимости, будущих прав)".

Никонова назвала государственно-частное партнерство типичной формой проектного финансирования (в мире на него приходится 25% сделок в этой сфере).

"Между тем в России сегодня сокращаются государственные инвестиции в развитие национальной экономики, - напомнила она. - Будут расти расходы госбюджета на здравоохранение, социальную сферу, оборону, а вот инвестпроекты однозначно сжимаются. Надо как можно быстрее развивать законодательную базу, чтобы привлечь иностранный капитал".

От себя заметим, что одни из наиболее масштабных потенциальных инвесторов не обольщаются насчет перспектив России. Официальное печатное издание ЦК Компартии Китая - газета "Жэньминь жибао" на днях опубликовала редакционный комментарий, в котором с большим скепсисом воспринято недавний отчет Владимира Путина о работе правительства. Глобальный финансовый кризис "выявил хрупкость и нестабильность экономического процветания и подъема России за предыдущие 10 лет", пишет газета.

"Жэньминь жибао" констатирует, что полезные ископаемые занимают все большую долю в общем объеме экспорта России (рост с 42,5% в 1995 году до 72,2% в 2011 году). Инвестиционные и хозяйственные барьеры продолжают расти, конкуренция остается слабой, частные компании демонстрируют слабую способность к самоорганизации, наконец, Россия имеет небольшое население и переживает серьезный дефицит трудовых сил.

Все программные тезисы, произнесенные Путиным в этот раз, он озвучивал и 5 и даже 10 лет назад, пишет газета и завершает статью словами о том, что во время отчета российского премьера складывалось впечатление, что он живет где-то в прошлом и в какой-то другой стране.

<http://www.klerk.ru/buh/news/272248/>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

18/04/2012 13:03:00

АГЕНТСТВО СТРАХОВАНИЯ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ РФ НАМЕРЕНО ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ НОРМ ОЭСР

МОСКВА, 18 апр - РИА Новости. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) намерено придерживаться норм и рекомендаций ОЭСР с тем, чтобы нормативная база ЭКСПАР отвечала принятым мировым стандартам, заявил генеральный директор ЭКСПАР Петр Фрадков, слова которого приводит пресс-служба агентства.

Фрадков в составе российской делегации впервые принял участие в заседании рабочей группы Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по экспортным кредитам и гарантиям, которое состоялось в штаб-квартире ОЭСР в Париже.

В настоящее время в России сформированы все необходимые инструменты поддержки экспортеров, в том числе государственное финансирование экспорта, механизмы предоставления государственных гарантий, а также страхования экспортных кредитов и инвестиций.

ЭКСПАР учреждено в октябре 2011 года в качестве 100-процентной "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 миллиардов рублей. Объем страховых операций (страховой ответственности) ЭКСПАР будет ограничен лимитом в 300 миллиардов рублей, который может быть выбран в течение двух лет, говорил Фрадков в конце декабря прошлого года.

Стратегия развития ЭКСПАР определяет отраслевые и географические приоритеты. По словам Фрадкова, к приоритетным отраслям отнесены высокотехнологичные производства (авиакосмическое, химическое, машиностроительное, электроника, энергетика и т.д.), к отраслям со средним приоритетом - услуги, легкая промышленность, с низким приоритетом - сельское хозяйство и производства с низкой добавленной стоимостью (металлопереработка, нефтехимия). Прямой запрет установлен на поддержку экспорта продукции сырьевых отраслей.

На первом месте в линейке приоритетов по регионам находятся СНГ, Азия, Латинская Америка. Более низкий приоритет у стран Африки и Персидского залива.

Говоря об очередности запуска страховых продуктов, Фрадков сообщал, что в 2012 году будут разработаны продукты по страхованию экспорта, а на 2013 год запланировано начало работы по страхованию инвестиций, а также разработка страховых решений для поддержки экспорта малого и среднего бизнеса.

Таможня (tamognia.ru), Москва, 19 апреля 2012 7:24:00

МСП БАНК ПЛАНИРУЕТ ПРИВЛЕЧЬ МЕСТНЫЕ АДМИНИСТРАЦИИ К ОБЕСПЕЧЕНИЮ КРЕДИТНЫХ ЗАЛОГОВ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Автор: ТАМОЖНЯ.РУ

МСП Банк предлагает региональным администрациям РФ определить местные приоритеты для развития малого и среднего бизнеса, чтобы сконцентрировать финансовую поддержку именно на этих направлениях. Об этом 18 апреля в ходе межотраслевой конференции "Проектное финансирование в России", организованной агентством "Национальные бизнес-форумы", заявил заместитель председателя правления МСП Банка ("Российского Банка поддержки малого и среднего предпринимательства") Петр Тарасов. С места события передает корреспондент Клерк.Ру Сергей Васильев (источник - ИА "Клерк.ру").

Как известно, год назад МСП Банк начал реализацию программы поддержки инновационного малого и среднего бизнеса. Она предусматривает кредитование заявителей не напрямую, а через сотрудничество с банками-партнерами и лизинговыми компаниями, которые для этих целей получают от МСП банка льготное долгосрочное финансирование. За год профинансировано 95 проектов в 75 регионах РФ на общую сумму в 15 миллиардов рублей.

"Известно, что главная трудность российских стартапов в получении финансирования - это отсутствие залога, необходимого для кредитования, - напомнил Тарасов. - Если у заемщика и есть собственные 15-20% от требуемого объема кредита, то имущества для залога на сумму в 150 миллионов рублей (финансовое содействие МСП Банка по каждому проекту ограничено этим пределом), как правило, у него нет. А инструкция ЦБ запрещает коммерческому банку выдавать необеспеченный кредит, и понять их можно - возможность злоупотреблений действительно очень велика".

"Ярким примером может служить предложенный нам проект строительства в Якутии завода по производству базальто-пластиковых материалов, - продолжил представитель МСП Банка. - Сегодня весь металл, необходимый для строительства, попадает в эту северную республику с Урала и из Центральной России во время короткого северного завоза - речным транспортом по Лене. Между тем базальт в Якутии буквально под ногами, технология переработки позволяет получить аналог стальной арматуры, только более легкой. У заемщика не хватает залога. Он предлагает в этом качестве будущий денежный поток: местные предприятия готовы встать в очередь за новым материалом. Но такие гарантии не принимаются банком, поскольку проектное финансирование в нашем законодательстве никак не отражено.

Казалось бы, такому бизнесмену могут помочь венчурные фонды - организации, которые как раз находятся на острие проектного финансирования. Фонд может купить долю в бизнесе и, таким образом, обеспечить возврат средств за счет будущего потока. Но фонды у нас - и те, что создаются с помощью Российской венчурной компании, и те, которые имеют иностранные корни, - не нацелены на малые и средние предприятия. Они имеют дело либо с крупными инвесторами, либо с отдельными высокодоходными секторами промышленности - нефтянкой, энергетикой. Производство, тем более в отдаленных регионах, к сожалению, им не интересно.

Остается заемщику идти в государственные институты развития - РОСНАНО, ВЭБ, наш банк. И опять возникает коллизия. ВЭБ берет проекты от 2 миллиардов рублей, а мы - до 150 миллионов. А проекты между этими показателями оказываются никому не нужны".

"Что же делать? - задался вопросом Петр Тарасов. - МСП Банк планирует трансформировать кредитный продукт, чтобы подключить к нему региональные администрации. На первом этапе будем вычлнять в регионах ключевые для них направления. Например, для Татарстана это нефтехимическая переработка, автомобилестроение и деятельность в сфере агробизнеса. На втором этапе проясняется доля в этих секторах малого и среднего бизнеса. На третьем этапе мы будем ориентировать банки-партнеры, чтобы они, получая наши ресурсы, главное внимание уделяли именно МСП из этих секторов. А регион, в свою очередь, обязуется обеспечивать им требуемый уровень залогов - например, за счет ресурсов, которые он получает от Минэкономразвития в рамках фондов развития МСП в научно-технической сфере. Помимо этого,

можно было бы попросту не размазывать поддержку местного малого бизнеса тонким слоем, а сконцентрировать ее на отдельных проектах".

Справка:

МСП банк - российский государственный банк. Полное наименование - Открытое акционерное общество "Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства". Штаб-квартира - в Москве.

Ранее планировалось, что РосБР будет выполнять функции агента и консультанта Минэкономразвития при распределении средств государственного инвестиционного фонда России. С 2002 года банк реализует программу финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства с привлечением к кредитованию региональных банков.

На 1 августа 2011 года банк занимал 40-е место по размеру активов и 24-е - по размеру капитала. Активы банка по состоянию на 1 сентября 2011 года уставный капитал Банка составил 14,66 млрд руб., собственные средства - 27,75 млрд руб., работающие активы - 97,89 млрд руб.

МСП Банк (группа Внешэкономбанка) заключил кредитный договор с Банком НФК (ЗАО).

Согласно условиям договора предусмотрено предоставление финансирования в размере 700 млн рублей сроком на 1 год в рамках кредитного продукта "Факторинг-Банк".

<http://www.tamognia.ru/news/portal/1604494/>

Banki.ru, Москва, 18 апреля 2012

СВЯЗЬ-БАНК СНИЗИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ В I КВАРТАЛЕ БОЛЕЕ ЧЕМ В ЧЕТЫРЕ РАЗА, ДО 374 МЛРД РУБЛЕЙ

По состоянию на 1 апреля 2012 года, по данным управленческого баланса, чистые активы Связь-Банка достигли 235 млрд рублей, что на 34,6% превосходит показатель годовой давности, говорится в сообщении кредитной организации об итогах деятельности в I квартале 2012 года по РСБУ.

Объем собственных средств (капитала) банка вырос до 38,3 млрд рублей (рост на 30% по сравнению с I кварталом 2011 года). Норматив достаточности капитала к отчетной дате составил 16,3% (при минимальном требовании Банка России 10%). Чистый процентный доход достиг 1,6 млрд, чистый операционный доход - 1,7 млрд.

Чистая прибыль кредитной организации за три месяца 2012 года составила 374,2 млн рублей, что в 4,27 раза меньше чистой прибыли за I квартал 2011-го (1,6 млрд). "Сравнивая результаты работы в I квартале 2011 и 2012 годов, необходимо учитывать, что значительную долю чистой прибыли в 2011 году банк получил от продажи проблемных активов, - говорится в сообщении банка. - Без учета этих разовых доходов в 2011 году чистый финансовый результат банка за 2012 год сохранился на том же уровне".

С начала года Связь-Банк увеличил кредитный портфель клиентов - юридических лиц и индивидуальных предпринимателей 1 - 3-й категории качества на 6%, или на 6,4 млрд рублей, до 112,8 млрд. Общий объем корпоративного кредитного портфеля, включая ссуды юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, возрос до 116,8 млрд.

Остатки средств на депозитных счетах юридических лиц выросли почти на 18%, составив на 1 апреля 75,3 млрд рублей.

Объем средств, привлеченных банком от физических лиц в I квартале 2012 года, вырос на 1,7 млрд рублей, или на 10,0%, до 18,5 млрд. Кредитный портфель частных клиентов составил почти 16 млрд, что на 1,7 млрд, или 11,8%, больше, чем на начало 2012 года.

ОАО "АКБ "Связь-Банк" - крупный столичный финансовый институт, образованный в 1991 году. В настоящее время его основным акционером выступает госкорпорация "Внешэкономбанк", которой принадлежит 99,47% акций. Связь-Банк активно наращивает кредитный портфель и нацелен на усиление розничного направления. В планах Связь-Банка существенно увеличить свою довольно широкую сеть подразделений в рамках создания совместно с Почтой России почтового банка.

По данным Banki.ru, на 1 марта 2012 года нетто-активы банка - 226,21 млрд рублей (23-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 38,74 млрд, кредитный портфель - 128,59 млрд, обязательства перед населением - 17,46 млрд.

Banki.ru, Москва, 18 апреля 2012 19:44:00

СВЯЗЬ-БАНК ОТКРЫЛ НОВЫЙ ОФИС ЦЕНТРЕ МОСКВЫ

Связь-Банк открыл новый дополнительный офис в Арбатском районе Москвы, сообщает пресс-служба кредитной организации.

Адрес отделения: 2-й Смоленский пер., д. 1/4. Режим работы: в будние дни с 9:00 до 20:00, в субботу - с 10:00 до 18:00.

В новом отделении для клиентов доступен полный перечень финансовых операций: оформление потребительских и ипотечных кредитов, открытие вклада, получение платежных карт, подключение к интернет-банкингу, осуществление денежных переводов, операции с драгоценными металлами, расчетно-кассовое обслуживание и другие. Также клиенты могут воспользоваться услугами хранения ценностей и денежных средств в сейфовых депозитарных ячейках и услугами банкомата в круглосуточном режиме.

ОАО "АКБ "Связь-Банк" - крупный столичный финансовый институт, образованный в 1991 году. В настоящее время его основным акционером выступает госкорпорация "Внешэкономбанк", которой принадлежит 99,47% акций. Связь-Банк активно наращивает кредитный портфель и нацелен на усиление розничного направления. В планах Связь-Банка существенно увеличить свою довольно широкую сеть подразделений в рамках создания совместно с Почтой России почтового банка.

По данным Banki.ru, на 1 марта 2012 года нетто-активы банка - 226,21 млрд рублей (23-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 38,74 млрд, кредитный портфель - 128,59 млрд, обязательства перед населением - 17,46 млрд.

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=3755188>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Финансовая газета, Москва, 19 апреля 2012

КОГДА ЖЕ НА ВЗЛЕТ?

Автор: НИКОЛАЙ ВАРДУЛЬ

Что говорил и чего не говорил Владимир Путин в Думе

В канун Дня космонавтики, 11 апреля, Владимир Путин выступил с отчетом правительства в Думе. Он выступал в уникальном качестве - еще премьер, но уже президент. Но не стал выстраивать систему задач, включая те, которые решило его правительство, и те, за которые в первую очередь должно взяться правительство следующее.

Прежде всего были подведены четырехлетние макроэкономические итоги. Главный из них - кризис преодолен. Но с неменьшим интересом ожидали ответы на вопросы, как впредь будет развиваться российская экономика.

Здесь не все однозначно.

"Мы не сломались"

"В начале 2012 года, как мы и планировали, российский ВВП превысил докризисный уровень. Это значит, что наша экономика в полном объеме преодолела последствия спада 2008, 2009 и отчасти даже 2010 годов", - рассказал Путин законодателям. По его словам, объем ВВП России (в ценах 2008 года) составил по итогам 2011 года 41 триллион 421 миллиард рублей, а по итогам 2008 года - 41 триллион 277 миллиардов рублей.

По данным Минэкономразвития, за январь - февраль 2012 года ВВП страны вырос на 4,3%, а за февраль - на 4,8% по сравнению с аналогичными периодами 2011 года.

По словам премьера, прошедший кризис стал колоссальным вызовом, и если бы на него не был дан ответ, обрушились бы экономика и социальная сфера, были бы поставлены под сомнение суверенитет и геополитическая состоятельность страны. В этом случае, отметил Путин, пришлось бы надолго "похоронить" идеи модернизации и развития.

"Но мы не сломались. Мы показали себя зрелой, творческой, уверенной в себе нацией. С огромной внутренней жизненной силой. Сегодня хочу еще раз поблагодарить граждан России за выдержку, за терпение, за доверие. Убежден, мы преодолели испытания - благодаря общей ответственности, социальному партнерству и гражданской солидарности", - сказал премьер.

90-е, но без колен Кризис преодолен. Это несомненный успех. Но сама стилистика, в которой это было преподнесено, как ни странно, несколько настораживает. Вот как кризис характеризовал Путин: он мог поставить "под сомнение сам суверенитет, геополитическую состоятельность страны".

Ничего не напоминает? Это прямая аналогия с оценкой пресловутых "лихих 90-х". Возникает знакомое ощущение, что опять кто-то, на этот раз в лице кризиса, который, естественно, пришел к нам извне, стремился поставить нас на колени. И чуть ли не завоевать. Просто не экономический кризис, а происки врагов России. Вот только кризису не удалось поставить нас на колени.

Значит, и подниматься с них не будем. Ладно. А что будем, то есть каким Путин представляет себе путь в будущее?

Догнать и перегнать Белоруссию

Ступени названы. "За последние четыре года в России построено и открыто более 2 тыс. новых заводов и производств, в том числе в таких отраслях, как фармацевтика, IT- и нанотехнологии, промышленность строительных материалов, лесопереработка". Или вот: "Если в 2008 году доля нового оборудования в возрасте до 10 лет на российских предприятиях составляла порядка 30%, то к концу 2011 года это уже 40%". Говорил премьер-президент и о деловом климате, который "в России должен быть не просто благоприятный, а конкурентоспособный".

Пока все достаточно традиционно. Эти темы поднимал и Путин, и Медведев, и многие другие политики. Но в векторе развития, который Путин представил Думе, все-таки есть специфика.

Чтобы в ней разобраться, для начала продлим путинскую цитату об инвестиционном климате: "Мы ставим перед собой задачу в ближайшие годы сделать 100 шагов вперед в этом направлении и подняться с нынешнего 120-го места до 20-го. Кстати говоря, на 20-м месте сегодня как раз находится Япония, на 21-м - Латвия. Нас обгоняют существенно и наши партнеры по Таможенному союзу и по единому экономическому пространству: Белоруссия находится на 69-м месте, Казахстан - на 47-м". Сравнение стоит того, чтобы на нем остановиться. По удобоваримости предпринимательского климата Россия на 120-м месте, а европейский изгой Белоруссия - на 69-м. Премьер этот факт не комментировал. Но вопрос, что называется, на языке: когда-то мы догоняли по ВВП на душу населения Португалию, а теперь по инвестиционному климату грозимся опередить Белоруссию? Такому сдвигу в приоритетах развития не позавидуешь.

Главный "институт развития"

Не стоит считать заданный вопрос притянутым за уши. Когда Путин обращается к механизму движения вперед, к реальным новациям, к "институтам развития", то с самого начала честно признается в том, что "далеко не всегда они доступны и эффективны, часто проигрывают зарубежным аналогам".

Отметим в скобках: это прозвучало как серьезный удар по авторитету ВЭБ, госкорпорации развития, которая до сих пор считалась едва ли не самым успешным российским антикризисным инструментом. ВЭБ Путин, впрочем, не упоминал. Зато он надеется на Российское агентство по страхованию экспортных кредитов, которое с 2012 года должно предоставить свою поддержку малому и среднему бизнесу, выходящему на мировой рынок с высокотехнологичной продукцией. Но, во-первых, насколько эффективно оно будет действовать, еще вопрос, а во-вторых, что мешало запустить это агентство раньше? Ссылка на кризис неубедительна о том, что двигателем инновационного развития во всем мире в значительной степени являются малые и средние предприятия, как и о том, что в России они, мягко говоря, не в почете, так как меньше, чем крупные компании, защищены от чиновничьего и налогового прессинга, говорится давно.

Главный же "институт развития" раскрывается в следующей цитате: "Уже к 2013 году только за счет программ компаний с госучастием мы доведем внутренний спрос на инновации до 1,5 трлн рублей. Государство будет напрямую вкладывать средства в разработку технологий и поддержку критически важных отраслей. Прежде всего это станкостроение, двигателестроение, производство новых материалов, фармацевтика, авиа- и судостроение".

Спрос на инновации определит государство. Точно так же, как в 1985 году, когда разрабатывалась комплексная программа научно-технического прогресса. И приоритетные отрасли в ней были практически те же самые. Тогда все кончилось перестройкой и действительно развалом страны.

Можно возразить: лучше государственный спрос, чем никакого. Аргумент известный. Но он отнюдь не "убойный", ответить на него можно. Задача не в том, чтобы реинкарнировать Госплан, а в том, чтобы частный бизнес вкладывался в пионерные отрасли. Проблема в том, что в России инвестиционный климат "на 51 шаг" хуже, чем в Белоруссии. Здесь и надо копать.

Ставка президента С поддержкой частного инновационного спроса агентство по страхованию экспортных кредитов не справится. Нужно разворачивать в эту сторону всю систему регулирования, а она в России "смотрит" совсем в другую сторону.

Достаточно привести пример с НДС. Рациональное зерно в этом налоге - далеко не только стабильное наполнение бюджета. Пора в конце концов с открытыми глазами и готовыми что-то изменить руками взглянуть на стимулирующую роль налогов. Что призван стимулировать НДС вместе с его возвратом экспортерам? Поддержку экспорта готовой продукции. Для этого он и вводился. А что у нас? Эта система не только плодит бухгалтерские этажи сначала в компаниях, а потом в налоговых инспекциях, не только создает мощнейшее питательное поле для злоупотреблений с его возвратом, но и в сегодняшних условиях стимулирует вывоз сырья. Для того чтобы приблизить этот налог к тому, ради чего он задумывался в Европе, надо, по крайней мере, отменить его возврат при сырьевом экспорте. Если же правительство не сможет на этом настоять под давлением нефтяников, металлургов и прочих сырьевиков, НДС стоит вообще заменить на налог с продаж. НДС не существует в нефтедобывающих странах. И это совсем не случайно. Исключение - Норвегия - лишь подтверждает правило.

Это пример того, что нужно разворачивать всю систему регулирования, которая пока поддерживает инновации лишь в виде исключения.

Но Владимир Путин об этом в Думе не говорил. Он продолжает делать ставку на государство.

В этом смысле очень характерна двойственность его позиции по приватизации.

Он признает: "Совершенно очевидно, просто мировой опыт показывает, что приватизированные предприятия работают позффективнее, чем государственные". Но это, скорее, из теории. А вот практика: "Частные собственники тырят друг у друга доходы, деньги, имущество. У нас даже у приватизированных предприятий, повторяю, вот такие совершенно ненормальные явления происходят. Для меня ясно, почему". Эту тайну Путин не раскрыл. Но выбор между государственным и частным в определении инновационного спроса он, как мы видели, сделал в пользу государства.

Дальше все логично: "Ресурсом модернизации станут оборонные заказы в том числе. На перевооружение армии и флота, как вы знаете, модернизацию ОПК в предстоящее десятилетие выделяется порядка 23 трлн рублей". Какую модернизацию несет с собой ОПК, мы тоже пробовали. Именно она, перегрузив экономику, была одним из главных факторов крушения СССР.

Теперь окончательно ясно, что вектор развития, по Путину, если и ведет в будущее, то такое, которое подозрительно смахивает на прошлое. Стоит ли после этого удивляться тому, что в думском выступлении Путина построение новой модели экономики оказалось лишь четвертым в перечне приоритетов. После "демографической состоятельности", "обустройства пространств" и "создания качественно новых рабочих мест". Все вместе это называется ставкой на экстенсивный, а никак не интенсивный рост.

Говорить о том, что именно обновление экономической модели - главная профессиональная обязанность премьера, даже если он без двух минут президент, как-то даже неловко.

Финансовая газета, Москва, 19 апреля 2012

НАЛОГ НА ТРИ БУКВЫ

Автор: ТАТЬЯНА РЫБАКОВА

Начатая нами дискуссия о целесообразности замены налога на добавленную стоимость налогом с продаж с самого начала приобрела заметную остроту. Аргументы сторон явно не убеждают противников. Мы готовы дать дискуссии второе дыхание.

Невыносимая легкость

Главный пункт защиты НДС - это самый собираемый налог в России. Даже в кризисные годы, когда резко упали сборы всех налогов, НДС продолжал исправно поступать.

Причина в самой природе НДС. Этот налог платит вся цепочка поставщиков и продавцов вплоть до розничной торговли. Оплачивая НДС при покупке необходимых материалов, оборудования, товаров и проч., компания получает его возмещение при продаже своей продукции следующему юридическому лицу. "В случае НДС идет взаимное доносительство. Если кто-то не заплатит, то не возместят НДС поставщику", - поясняет зампред ВЭБ Сергей Васильев.

Если брать идеальный случай, НДС платит покупатель розничной торговли, то есть гражданин. Однако в реальности цепочка НДС часто разрывается задолго до магазинного прилавка. И очень часто - из-за схемы ухода от налога.

Куда направлен НДС?

Коррупциогенность НДС ставят ему в вину все противники налога. По мнению бывшего депутата Госдумы и аудитора Счетной палаты Владислава Игнатова, НДС - "первый по коррупциогенности". "То, что смертную казнь можно применить быстро, не означает, что ее надо применять, - спорит он с Васильевым. - Да, НДС хорошо собирается. Но он не только самый коррупциогенный налог, но и антирыночный по своему влиянию на конкурентную среду. Если мы хотим уйти с последних мест мировых рейтингов по уровню коррупции - нужно переходить к абсолютно прозрачному налогу с продаж".

Давление на бизнес и в более общем плане на экономический рост - второй аргумент противников НДС. Здесь оппоненты им помогают. Если НДС "ровно" собирался и в годы кризиса, можно радоваться за бюджет - а можно представить себе, сколько компаний разорилось.

На апелляцию его сторонников к международному опыту и росту числа стран, применяющих НДС, можно ответить так: НДС и его возврат экспортерам вводился в том числе и в немалой степени для поддержки экспорта продукции высоких степеней переработки. В России же он действует с точностью до наоборот, поддерживая сырьевой экспорт. Вывод прост: первое, что нужно сделать, - отменить возврат НДС при сырьевом экспорте. Бюджет получит то, что давно ищет. Но предстоит нешуточная схватка с сырьевиками - правительству предстоит доказать свою от них независимость. Возвращаясь к международному опыту, подчеркнем, что совершенно неслучайно практически во всех нефтедобывающих странах, кроме Норвегии, НДС не существует.

Тень отца Гамлета

Итог подводит Илья Хандриков, глава движения "За честный рынок": "Налоги убили мой бизнес". Когда разразился кризис, пришлось платить высокие налоги за предшествующий период, а денег не было. Как не было отсрочки уплаты налогов. "Посмотрите, в странах, нацеленных на инновационное развитие, нет НДС. В СССР не было, в США нет, в Японии - минимальный", - говорит Игнатов. "Есть еще один момент: когда мы получаем зарплату, мы получаем ее без НДС. А когда оплачиваем товары и услуги, то в цене их НДС есть. Вопрос - сколько раз мы, граждане, оплачиваем НДС? Ответ - дважды: первый раз, когда получаем зарплату без добавки НДС, второй - когда покупаем товары".

Основной тезис противников налога с продаж - невозможность собрать его с розницы. Этот налог, говорят они, будут платить только крупные торговые сети. Малый бизнес, всевозможные рынки платить его не будут, им не впервой работать "в тени". Можно добавить, что сети могут

уйти от налога так же, как малый бизнес. В начале 2000-х, когда появились первые послабления малому бизнесу, кассиры в супермаркетах стали вдруг индивидуальными предпринимателями, взявшими в магазине в аренду место и кассовый аппарат. По той же схеме до сих пор работают многочисленные транспортные компании и такси.

По мнению Игнатова, "при нынешнем развитии интернета создать кассовый аппарат, который постоянно будет связан с компьютером в налоговой, нет никаких проблем, - говорит он. - Да, можно торговать мимо кассового аппарата. Но тебя рано или поздно поймают и обвинят в незаконном предпринимательстве".

Первой обкаткой этой идеи была система ЕГАИС, вспоминает Игнатов. Справедливости ради нужно сказать, что она отличилась жуткой непродуманностью и феерическими провалами. "Сейчас новые технологии позволяют делать то, что невозможно было еще 10-15 лет назад, - уверяет Игнатов. - Никто не говорит о том, что нужно завтра отменить НДС и ввести налог с продаж. Для начала необходимо создать материальную базу нового налога - "железо" и ПО, обкатать их".

Налог на роскошь

Если все же удастся установить контроль над кассовыми аппаратами, немедленно исчезнет любовь торговли к наличным деньгам. Ведь скрыть выручку станет невозможно, а вот издержки наличного оборота, от платы за инкассацию до банковских комиссий, останутся. Если простимулировать переход на безналичные расчеты, как предлагает Анатолий Аксаков, президент Ассоциации региональных банков России, снизив размер налога с продаж или вовсе его отменив для безналичных расчетов, можно было бы и население подтолкнуть к платежам с помощью карт. Сейчас безналичные платежи занимают, по словам Аксакова, всего лишь 25% в общем товарообороте, так что потенциал огромен. А это усиление контроля за денежными потоками, увеличение прозрачности финансового рынка, снижение коррупции.

Есть у налога с продаж и еще одно свойство - являясь налогом на потребление, он служит сглаживанию социальной несправедливости. "Покупаешь Бентли за полмиллиона долларов - платишь 50 тысяч долларов налога. Покупаешь самолет - платишь", - говорит Игнатов. А если еще сделать ставку налога прогрессивной, то вот вам и пресловутый налог на роскошь.

Сколько стоит судья?

Безусловно, есть проблемы, которые видны уже сейчас. Например, нужно ли платит налог с продаж в случае сделки между двумя гражданами? А при сделке на фондовом рынке?

По мнению Игнатова, основным все же должен являться кассовый аппарат и принадлежность сделки к сфере розничной торговли или сферы услуг. Но вопросы все равно возникают. Например, как быть в случае электронных продаж? А в случае долевого строительства?

"Конечно, тут вопрос дискуссий, - признает Игнатов. - Понятно, тут же появятся схемы ухода. Понятно, что надо будет корректировать его администрирование. Но что мы смотрим на всех как на воров? Уже все понимают, что нужно содержать армию, полицию, нужно платить врачам и учителям. А для этого нужно платить налоги. К тому же переход на местный уровень, а налог с продаж - это ежедневное поступление денег в бюджет всех уровней, делает более прозрачным для граждан бюджетный процесс". Кстати, каждодневное поступление денег в бюджеты разных уровней - это еще и решение проблемы кассовых разрывов, характерных для нашего бюджета, когда налоговые поступления еще не пришли, а платить бюджетополучателям уже пора.

Впрочем, расставляя плюсы и минусы, стоит учесть: "Совершенно не очевидно, что сумма собранного НДС оправдывает затраты на его администрирование, включая поимку и судебное преследование нарушителей закона, - как считает Игнатов. - Ведь это огромное количество людей в налоговых органах, в право охранительных органах, в судах и т.д."

В конце концов спор, в котором есть лишь слова, может быть практически бесконечным. "Финансовая газета" решила от слов перейти к цифрам. Сколько стоит собрать НДС? Мы подготовили запросы в соответствующие ведомства для того, чтобы подсчитать, какова чистая сумма поступлений от налога. Ответы, наверняка, дадут новые аргументы. В частности, такой: "Узнав, какова сальдированная разница между собранным НДС и оплатой усилий по его сбору, можно будет легко подсчитать, какова должна быть ставка налога с продаж для того, чтобы компенсировать выпадающие сборы НДС", - отметил Игнатов.

БИЗНЕС



ПРЕЗИДЕНТ РФ ПРЕДЛОЖИЛ ИЗУЧИТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ЧАСТНО-ГОСУДАРСТВЕННОГО ПАРТНЕРСТВА В КЛАСТЕРЕ МЕДИЦИНСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

18 апреля 2012
ИТАР ТАСС

ГОРКИ, 18 апреля. /Корр.ИТАР-ТАСС Михаил Петров/. Президент России Дмитрий Медведев предложил изучить возможность создания механизмов частно- государственного партнерства в кластере медицинской промышленности. Эти механизмы могут оказаться востребованными при строительстве в РФ предприятий по производству оборудования и комплектующих, необходимых для операций на сердце, отметил глава государства на встрече с председателем Совета директоров "Сколково" Виктором Вексельбергом.

Вексельберг посетовал на то, что в России до сих пор нет производства, в частности, стентов для проведения операций при ишемической болезни сердца. "Сколково" совместно с ВЭБом намерено реализовать такой проект. В этой связи Вексельберг попросил Медведева рассмотреть возможность использования механизма частно-государственного партнерства для поддержки этого проекта.

"Это очень важная тема", - согласился президент. "Кардиологические патологии, ишемическая болезнь сердца, инфаркты и инсульты являются одной из основных причин смертности", - отметил он. При этом, по словам президента РФ, необходимо развивать не только медицинские центры, но и производство необходимых для операций деталей и комплектующих. "Давайте над этим подумаем", - согласился он. --0-- нм

РОССИЯ-ЖИВОТНОВОДСТВО-РАЗВИТИЕ

18.04.2012 18:01:43 MSK

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЕ МЯСНОЕ ЖИВОТНОВОДСТВО МОЖНО РАЗВИВАТЬ В ЛЮБОМ РЕГИОНЕ РФ - ЗУБКОВ

Брянск. 18 апреля. ИНТЕРФАКС - Специализированное мясное животноводство можно развивать в любом регионе России, считает первый вице-премьер РФ Виктор Зубков.

"Такие проекты по развитию мясного скотоводства (как проект, который реализует в Брянской области агрохолдинг "Мираторг" - ИФ) могут реализовываться в любом регионе, в первую очередь в Нечерноземье и Сибири", - заявил В.Зубков на совещании по вопросам мясного животноводства в Брянске в четверг.

До совещания он посетил одну из специализированных ферм, построенных в рамках проекта, который реализует в области агрохолдинг "Мираторг".

"Мы иногда голову ломаем, как нам зерно из Сибири куда-то пристроить - то ли на Дальний Восток, то ли в черноморские порты, - сказал он. - Но можно же так планировать структуру посевных площадей в Сибири, чтобы там производить корма и выращивать мясо, создавать добавленную стоимость и не завозить эту продукцию из дальних и ближних регионов или по импорту".

Как подчеркнул В.Зубков, мировой опыт показывает, что удовлетворение спроса на мясо крупного рогатого скота невозможно без развития специализированного мясного скотоводства. Доля мясного скота в общем поголовье крупного рогатого скота в Европе достигает 40-50%, в Австралии - 85%, в США и Канаде - до 70%.

"У нас даже трудно сказать, сколько. Мне сказали сегодня, что до революции (Октябрьская революция 1917 года - ИФ) у нас было 35-40%, а потом эти показатели потеряли", - сказал он.

Как считает В.Зубков, Россия имеет все возможности для того, чтобы эффективно развивать мясное скотоводство. "У нас 70 млн гектаров кормовых угодий, более 20 млн га неиспользованной пашни", - напомнил он.

В.Зубков также обратил внимание на благоприятную ценовую конъюнктуру на говядину - с середины 2010 года это мясо стабильно дорожает при сохранении спроса. Он напомнил, что в программе развития мясного скотоводства на поддержку мясного крупного рогатого скота в РФ направлено 7 млрд рублей из федерального бюджета и 4,3 млрд рублей - из региональных бюджетов.

В.Зубков обратил внимание Минсельхоза на то, чтобы в проекте госпрограммы развития сельского хозяйства на 2013-2020 годы программа развития мясного скотоводства была четко прописана и чтобы в ней были определены конкретные меры поддержки этого направления животноводства.

Как уже сообщалось, "Мираторг" реализует в Брянской области проект по производству говядины. В настоящее время введены в строй 12 специализированных ферм с общим объемом поголовья 36 тыс. голов. Всего к 2014 году в рамках проекта будет построено 33 фермы для содержания 250 тыс. животных. Общий объем инвестиций в проект составляет 24 млрд рублей, из которых 21 млрд рублей - кредит Внешэкономбанка. Как сообщил В.Зубков на совещании, процентная ставка по кредиту будет субсидироваться до 2021 года включительно.

Известия # Москва, Москва, 19 апреля 2012

АГРОПРОМЫШЛЕННИКИ ВСТАЛИ НА ЗАЩИТУ ЗЕМЕЛЬ

Автор: Мария Жебит

Владелец крупнейшего российского агрохолдинга "Мираторг" Виктор Линник в среду на совещании в Брянске пожаловался первому вице-премьеру Виктору Зубкову на инициативу Минэкономразвития по отмене разделения земель на категории.

- Мы буквально несколько недель назад узнали, что есть решение по отмене категоричности земли и отмене статуса земли сельхозназначения, - поделился с Зубковым Линник. - На наш взгляд, это очень серьезное решение, которое может привести к плачевным последствиям. Такие решения не могут приниматься без широкого обсуждения с отраслевыми союзами, сельхозпроизводителями.

Владелец "Мираторга" выразил уверенность в том, что государству земли сельхозназначения нужно беречь. Возмущенного бизнесмена поддержал глава комитета Совфеда по АПК Геннадий Горбунов. Замминистра экономического развития Игорь Манылов пытался успокоить оппонентов и заявил, что Минэкономразвития "в оппозиции стоять не намерено".

- Мы предлагаем заменить институт другими правилами, которые будут увязаны в комплексе и с земельным законодательством, и с территориальным планированием, и с развитием территорий. По предложению ведомства Набиуллиной со следующего года категории должны заменить зонами, причем их назначение будут определять на муниципальном уровне.

Зубков держал свой главный козырь до последнего.

- Я написал председателю правительства письмо, что нельзя исключать земли сельхозназначения. Он со мной согласился, - внезапно заявил Зубков. - Я просил бы учесть поручение председателя правительства, которое четко регламентирует этот вопрос.

Первый вице-премьер до совещания посетил предприятие мясного скотоводства "Мираторга", которое финансирует Внешэкономбанк. Сейчас на 12 специализированных фермах содержится 36 тыс. голов скота.

Братья Линники уже объявили о планах инвестировать 10 млрд рублей в строительство 500 специализированных мясных магазинов в Москве, Санкт-Петербурге и других крупных городах. При этом Виктор Линник попросил помощи государства в строительстве еще 500 магазинов. Для этого "Мираторгу" нужно субсидирование процентной ставки по кредитам.

Государство и без того субсидирует бизнесменам процентные ставки на те 24 млрд рублей, которые компания взяла у Внешэкономбанка до 2021 года. Всего "Мираторг" должен ВЭБу и Россельхозбанку 60 млрд рублей. В ближайшее время Линник и глава Россельхозбанка Дмитрий Патрушев намерены предложить ВЭБу еще один сельскохозяйственный проект.

Замглавы правительства поручил разработать отдельную подпрограмму по развитию сектора крупного рогатого скота и поставить задачу до 2020 года выйти на самообеспечение.

РИА Сахалин-Курилы (skr.su), Южно-Сахалинск, 19 апреля 2012 5:44:00

ФОНД ПРИХОДИТ НА ПОМОЩЬ

Автор: Николай Рыжань

В Дальневосточном федеральном округе и Байкальском регионе идет отбор инвестиционных проектов для комплексного развития территорий.

УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВА НЕОБХОДИМО

В минувший понедельник в областном правительстве были рассмотрены проекты, которые планируется реализовать с участием созданного в конце прошлого года ОАО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона". Эта структура создана под патронатом федерального правительства для содействия развитию инвестиционной деятельности в 12 регионах страны, в том числе и в Сахалинской области.

Акционером Фонда в единственном числе выступил государственный Внешэкономбанк, что, тем не менее, не значит, что вся финансовая нагрузка возложена на это кредитное учреждение. Из общего объема требуемых финансовых вложений доля ВЭБ не превысит 20 проц. Остальное в разной степени вносят региональные бюджеты и бизнес, поскольку интересы у них взаимные: для первых важно развивать территории, чтобы создать комфортные условия для проживания населения, для вторых - вкладывать деньги, чтобы заработать еще больше.

Все прекрасно понимают, что поднять экономику на востоке страны без участия государства невозможно. Бизнес не горит желанием самостоятельно вкладываться в инфраструктурные проекты, сроки окупаемости которых достаточно велики. Особенно если это касается естественных монополий, таких как электроэнергетика, из-за тарифного регулирования. Если забить в тарифы для населения еще и затраты на строительство, например, новой ГРЭС, они будут просто непосильны людям.

Подвигнуть предпринимательское сообщество может только государственное участие. Для чего, собственно, и создано ОАО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона".

Его генеральный директор Геннадий Алексеев сообщил, что уже к 1 мая необходимо представить правительству РФ пакет комплексного освоения территорий из 25-30 проектов. После чего ознакомить с ними потенциальных инвесторов. Причем не только наших традиционных партнеров из Китая, Японии или Кореи. Но и стран, входящих в Еврозону, а также США и Канады.

Областным министерством инвестиций и внешнеэкономических связей сформирован пакет из 27 инвестиционных проектов суммарной стоимостью 130 млрд. рублей. Гости с большим интересом выслушали презентации некоторых из них.

Заметим, что вместе с руководителем Фонда на совещании присутствовали представитель Внешэкономбанка и Высшей школы экономики.

Что касается презентованных инвестиционных проектов, то о них уже неоднократно в нашей газете писали. Однако время не стоит на месте, и в этот раз обозначились некоторые интересные моменты, о чем есть смысл упомянуть.

САЛАТЫ И КОСМЕТИКА

По данным министра инвестиций и внешних связей Сахалинской области Екатерины Котовой, островной регион занимает четвертое место в России по индексу инвестиционной привлекательности. За 2011 год в областную экономику привлечено 182 млрд. рублей инвестиций в основной капитал. Рост объема инвестиций по сравнению с 2010 годом составил более 30 проц.

Сегодня перед областным правительством стоит задача диверсифицировать экономику региона, которая в данный момент имеет ярко выраженную зависимость от цен на углеводородное сырье. То есть развивать базовые отрасли - лесную, рыбную, сельское хозяйство.

У местных предпринимателей есть интересные предложения, с которыми они выходят на министерство инвестиций и внешнеэкономических связей Сахалинской области.

В этот раз долгосрочный проект создания на островах биологического аквакультурного кластера "Морской биотехнопарк" презентовала руководитель научно-производственного предприятия "Рут 2009" Галина Щукина. По ее мнению, климатические условия Сахалина и Курил для развития этого направления более чем благоприятные.

Сам биотехнопарк состоит из трех структурных единиц: берегового комплекса по получению молоди, морских ферм по товарному выращиванию и перерабатывающего центра. Мощность биотехнопарка составит 720 тонн трепанга и 1,5 тыс. тонн гребешка в год.

Готовая продукция будет использоваться не только в пищевых целях. Со временем, по замыслу разработчиков, на базе предприятия могут быть созданы линии по выпуску медицинских и косметологических препаратов - шампуней, средств по уходу за телом и многого другого.

Поскольку проект глобальный (стоимость 1,7 млрд. руб-лей), его разбили на несколько этапов реализации. И каждый из них займет 9 - 10 лет. Но подобное обстоятельство не должно настораживать, поскольку складывающиеся условия на рынке аквакультур доказывают перспективность развития данного направления. Запасы того же трепанга, по словам Галины Щукиной, из-за отсутствия лимитирования китайского рынка истощаются быстрыми темпами.

- Китайцы съели весь трепанг у себя и сейчас доедают мировые запасы, - констатирует Галина Щукина. - С гребешком история тоже интересная. Основной потребитель этого продукта - Япония, но после известных событий в префектуре Фукусима большинство морских ферм было уничтожено. И нашим соседям из Страны восходящего солнца ничего не остается, как обращаться к дальневосточникам.

Кроме коммерческого успеха, в чем разработчики не сомневаются, реализация проекта имеет социальную направленность - вдохнет жизнь в прибрежные поселки островов. Предположительно только в южной части Сахалина и Курил будет создано 2000 рабочих мест.

Галина Щукина сообщила, что к августу будет готово технико-экономическое обоснование, деньги на которое выделило областное правительство. Кроме этого, земельный участок под первый этап строительства уже есть. Хозяева земли - люди заинтересованные и готовы войти в него в качестве резидентов, сделав свой вклад земельными наделами.

Хотя риски в этом бизнесе, по мнению докладчицы, велики и сравнимы с сельским хозяйством. Однако развиваться, имея такой огромный потенциал, просто необходимо. Тем более что опыт других стран показывает, что развитие производства аквакультур проходило при непосредственном участии государства и имело впоследствии положительный результат.

Глава Фонда Геннадий Алексеев считает, что этот проект один из самых важных, потому что рассчитан на добычу сырья, которое наверняка всегда будет востребовано на рынке.

- Я бы хотел сделать все, чтобы мы этот проект взяли под патронат Фонда развития и Внешэкономбанка, прямо на этапе подготовки документации, - сказал Геннадий Алексеев.

Пока финансовую поддержку проекту оказывает областное руководство. Как подчеркнул заместитель председателя правительства Сахалинской области Сергей Хоточкин, одним из приоритетов в формировании инвестиционной политики является финансирование технико-экономического обоснования интересных бизнес-идей.

- В таких случаях, когда есть технология, наука, практика и готовы многие организационные решения, в том числе и внедренческие, но недостаточно денег, мы финансируем экономические расчеты, - прокомментировал Сергей Хоточкин.

Он заверил присутствующих, что правительство региона всячески поддержит любую кооперацию, имея в виду проявленную заинтересованность главы Фонда представленным проектом создания морского биотехнопарка в Сахалинской области.

<http://www.skr.su/?div=gubved&id=39674>

Официальный портал органов государственной власти Еврейской автономной области (eao.ru), Биробиджан, 18 апреля 2012 11:18:00

ПРАВИТЕЛЬСТВО ЕАО И ОАО ФОНД РАЗВИТИЯ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА И БАЙКАЛЬСКОГО РЕГИОНА ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Автор: Департамент пресс-службы губернатора и правительства ЕАО

Сегодня в правительстве ЕАО состоялось региональное совещание по вопросам сотрудничества правительства Еврейской автономной области и ОАО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона" в рамках реализации инвестиционной политики в регионе. В нем приняли участие члены правительства автономии, представители Фонда развития Дальнего Востока и Байкальского региона, Внешэкономбанка, Межрегиональной ассоциации экономического взаимодействия субъектов Российской Федерации "Дальний Восток и Забайкалье", Национального исследовательского университета "Высшая школа экономики", руководители органов исполнительной власти и органов местного самоуправления ЕАО, предприниматели, сотрудники Института комплексного анализа региональных проблем ДВО РАН и организаций, осуществляющих инвестиционные проекты на территории региона.

Первый заместитель председателя правительства области Валерий Шулятиков проинформировал собравшихся об инвестиционном климате ЕАО. Генеральный директор ОАО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона" Геннадий Алексеев рассказал об основных направлениях деятельности Фонда, который был учрежден в ноябре 2011 года решением наблюдательного совета Внешэкономбанка, являющегося, по сути, единственным исполнителем услуг по инвестиционному консультированию для государственных нужд субъектов Российской Федерации по формированию инвестиционных проектов, осуществляемых на условиях государственно-частного партнерства. В поле деятельности Фонда входят 12 субъектов Востока России, ЕАО - седьмой по счету регион, который посетили его сотрудники.

Затем прошла презентация некоторых инвестиционных проектов, реализуемых в области. Речь шла о строительстве Кимкано-Сутарского горно-обогатительного комбината и железнодорожного мостового перехода через Амур в селе Нижнеленинское, микрорайона "Александровский сад", освоении Тополихинского участка Союзного месторождения графита, модернизации ООО "ДВ-Упаксервис", организации глубокой переработки сои, строительстве свиноводческого комплекса на 54 тысячи голов в селе Даниловка и других значимых проектах.

По результатам совещания приняты соответствующие решения.

Во второй половине дня состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между правительством Еврейской автономной области и ОАО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона". Документ подписали губернатор ЕАО Александр Винников и генеральный директор Фонда Геннадий Алексеев.

Как отмечено в соглашении, стороны намерены взаимодействовать при решении приоритетных задач социально-экономического развития автономии, предпринимать совместные действия для рассмотрения возможности финансирования инвестиционных проектов, реализация которых планируется на территории региона. В рамках договоренностей стороны намерены обмениваться информацией о разработанных проектах, подготовке заключений по ним и участвовать в организации финансовой поддержки предприятий малого и среднего бизнеса. Ход выполнения соглашения стороны намерены рассматривать на регулярных встречах своих представителей.

Для гостей из столицы правительство области организовало также посещение некоторых предприятий Биробиджана.

<http://www.eao.ru/?p=regnews&newsid=10223>

Marker.ru, Москва, 18 апреля 2012 16:31:00

КРАСНАЯ ПОЛЯНА ПРОСИТ У ВЭБА ЕЩЕ 6 МЛРД РУБ. - НА МЕДИАБАЗУ И ОТЕЛЬ ДЛЯ АРАБСКИХ ТУРИСТОВ

Автор: Тарас Подрез

Один из крупнейших олимпийских застройщиков ОАО "Красная Поляна" обратился в ВЭБ за увеличением кредитной линии. Об этом в интервью "Маркеру" рассказал член совета директоров "Красной поляны" Евгений Каплун. Компании, имеющую в ВЭБе кредитную линию на 14,6 млрд руб., нужно еще около 4 млрд руб. на 5-звездочный отель и в районе 2 млрд руб. на медиацентр для телевизионщиков. Каплун также рассказал, как, по его мнению, можно привлечь в Россию арабских туристов - дубайский фонд Invest AD входит в число акционеров "Красной поляны".

Кредитная нагрузка вырастет в полтора раза

Возведение вспомогательного медицентра вошло в главную олимпийскую программу строительства в 2010 г. Член совета директоров "Красной Поляны" Евгений Каплун, занимающий также пост директора по развитию в УК "НББ-Девелопмент" объяснил, что на строительстве центра настояла дочерняя компания МОК, Olympic Broadcasting Services (OBS). Первоначально планировалось здание с греческими колоннами на 22 тыс. кв. м, теперь в проекте 14 тыс. кв. м. Ранее с ВЭБом, в котором у "Красной Поляны" открыта кредитная линия на 14,6 млрд руб., велись переговоры о кредите на стройку, но договоренности не были закреплены документально, говорит Каплун. Расходы на объект в "Красной поляне" оценивают в районе 2 млрд руб.

После олимпиады 2-этажный медицентр будет использоваться как конгресс-центр - при отеле Marriott Krasnaya Polyana, которым будет управлять Interstate Hotels & Resorts. Сама гостиница Marriott не входит в олимпийскую программу и тоже еще не построена. "За такой срок отечественные строители отель уже вряд ли успеют закончить, смогли бы построить турки, югославы или китайцы, но последних я на олимпийских стройках не видел", - отмечает Евгений Каплун. По его оценкам, на 5-звездочный отель со СПА и соответствующей отделкой требуется 4-5 млрд руб. При условии получения соответствующего кредита от ВЭБа здесь будут размещены гости Олимпиады по спискам от Оргкомитета.

Каплун отметил, что в текущей ситуации ВЭБ проводит рассмотрение этих заявок в стандартном режиме - "как в мирное время", до полутора лет. Но с такими высокими темпами олимпийскихстроек команда Внешэкономбанка могла бы принимать решения быстрее, говорит Каплун. "Стройку медицентра мы должны начать в мае, а в госкорпорации нам говорят, что примут решение только к 1 июня", - добавил он.

Часть нового вливания от Сбербанка уже потрачена

"Красная Поляна" должна построить к Олимпиаде спортивно-туристический комплекс "Горная Карусель". Каплун говорит, что это около 2700 гостиничных номеров, из них 1500 номеров - в 9 гостиничных комплексах, а из оставшихся 1200 на данный момент проданы более сотни номеров в апарт-отелях. По словам собеседника, покупатели - физические лица, цены составляют от 100 тыс. руб. за квадратный метр.

Еще около 2 тыс. номеров ОАО "Красная Поляна" намерена построить после Олимпиады. Общие вложения компании составят 54 млрд руб.: в районе 30 млрд вложат в 2700 номеров, еще более 20 млрд - в дополнительную программу стройки. Срок окупаемости инвестиций Каплун не называет: "Они обусловлены сроками кредитных соглашений, которые я не могу раскрыть. Скажу, что они больше 10 лет", - говорит собеседник. Крупнейший кредитор "Красной Поляны" на данный момент - ВЭБ, с кредитной линией в 14,6 млрд руб. Раньше несколько миллиардов также приходилось на Сбербанк - однако в рамках проходящей сейчас доэмиссии акций на 9 млрд руб., большая часть которых уже выкуплена Сбербанком, этот кредит был погашен, говорит Каплун. Поступившие от Сбербанка средства как раз и были направлены на погашение кредита перед ним.

Недавно стало известно, что контроль в ОАО "Красная Поляна" перейдет к Сбербанку. По словам Каплуна, юридически эмиссия завершится в мае-июне. Предполагается, что по итогам доэмиссии у Сбербанка будет немногим больше 50% акций ОАО "Красная Поляна"; сейчас банк владеет блоком пакетом.

Возврат НДС, ввоз транспорта, простые визы

Представитель "НББ-Девелопмент" заметил, что если власти действительно хотят превратить Сочи и его окрестности в международный курорт высокого уровня, нужно принять ряд кардинальных мер. "Допустим, арабские шейхи каждое лето предпочитают уезжать из жары в прохладные Альпы. Берут своих жен, десятки родственников, а также переправляют туда самолеты с собственными машинами - покататься. Проблем с визами и скоростью оформления не возникает, НДС за приобретенные 200 пар обуви на границе возвращают, автомобили дают на время ввезти без пошлин. А у нас? Я общался с нашими арабскими миноритариями [4% "Красной поляны" принадлежит госфонду из Абу-Даби Invest AD. - Прим. "Маркер"] - они бы летали в Сочи (им лететь 2,5-3 часа), если бы были предложены такие же привлекательные условия".

То же самое с инвестициями, продолжает Каплун. "Арабские инвесторы всегда сначала заходят для пробы, - и если их все устраивает, то могут последовать дальнейшие вложения", - рассуждает собеседник. Он заметил, что арабский миноритарий следит за работой "Красной Поляны" - им направляют все материалы, но не вмешивается.

Трамплины не потянут налог на себя

Но один из проектов "Красной Поляны" даже не позволит платить за него налог на имущество, говорит Каплун. Это комплекс олимпийских трамплинов. В "Красной Поляне" надеются, что государство выкупит его исходя из себестоимости строительства трамплинов К-125 и К-95, которая выросла с 2 до 4 млрд руб. Он подчеркнул, что во всем мире трамплины строятся за государственный счет или муниципальные деньги.

"Доходы от трамплинов не окупят даже налог на недвижимость, который составляет 2,2% в год, то есть в нашем случае не менее 88 млн руб., - рассказал Каплун. - К нам обращались из Федерации прыжков на лыжах с трамплина, просили предоставить объекты для тренировки к августу и выставили предложение по аренде, сославшись на цены европейских аналогов. Доходов от аренды никогда не хватит, чтобы окупить налог на имущество по этому объекту". "Трудно сказать сейчас, почему мы ввязались в стройку трамплинов", - добавил собеседник "Маркера".

<http://marker.ru/news/522378>

ПЕРСОНАЛИИ



Ведомости, Москва, 19 апреля 2012

СОЛДАТЕНКОВ УХОДИТ ДОСРОЧНО

Автор: Игорь Цуканов, Максим Товкайло, Ирина Резник,

Уходит досрочно ... Сергей Солдатенков покидает "Мегафон", возможно, его ждет должность в правительстве Дмитрия Медведева

"Мегафон" меняет гендиректора

Сергей Солдатенков, почти девять лет возглавлявший "Мегафон", уходит из компании раньше срока. Возможно, для того, чтобы стать министром связи

Гендиректор "Мегафона" Сергей Солдатенков не доработает до июня, как это предусмотрено его контрактом, рассказали "Ведомостям" несколько человек, близких к компании и ее акционерам. Уже на следующей неделе "Мегафон" должен возглавить Иван Таврин, пришедший в компанию в январе 2012 г. на должность первого заместителя гендиректора. Планировалось, что Таврин сменит Солдатенкова летом, но на днях менеджерам "Мегафона" поручили спешно готовиться к изменениям, говорит близкий к оператору источник. Последний рабочий день Солдатенкова в "Мегафоне" - 23 апреля, уточняет его знакомый. Представитель "Мегафона" отказался от комментариев.

В январе 2012 г. Солдатенков признался в интервью газете "Коммерсантъ", что не планирует продлевать истекающий контракт. Простившись с "Мегафоном", он думал заняться личными инвестициями и поработать в совете директоров оператора, если пригласят, рассказывает его знакомый. Но еще в конце 2011 г. на рынке появились слухи, что Солдатенков может возглавить Минсвязи. Солдатенков ходил на собеседования "наверх", подтверждали люди, близкие к акционерам "Мегафона", но никаких решений не было принято. Солдатенков обсуждал министерскую тему с несколькими знакомыми, лейтмотив, по их словам, такой: возможно, придется.

Солдатенков - талантливый менеджер и дипломат. Из девяти лет, что он возглавлял "Мегафон", почти пять пришлось на войну акционеров, тем не менее ему удавалось успешно развивать бизнес, отмечает руководитель управления аналитических исследований "Уралсиб кэпитал" Константин Чернышев. В 2010 г. "Мегафон" обогнал "Вымпелком" по количеству сотовых абонентов и по выручке от мобильной связи.

Солдатенков - профессиональный связист, его приход в министры был бы логичен, считает менеджер инвесткомпания. Солдатенков с 1994 г. руководил компаниями холдинга "Телекоминвест", в том числе с 2003 г. - "Мегафоном". Основным владельцем "Телекоминвеста" официально называл себя датский адвокат Джеффри Гальмонд, а неофициально многие называли тогдашнего министра связи Леонида Реймана (сам он это отрицал). В 2008 г. "Телекоминвест" был продан Алишеру Усманову.

У Солдатенкова как министра будет минус - его трудно назвать независимым, он связан с одним из крупнейших участников рынка, указывает федеральный чиновник. Выдача Солдатенкову министерского портфеля повысила бы оценку "Мегафона" накануне возможного IPO, иронизирует аналитик крупного инвестбанка.

Пресс-секретарь премьера Дмитрий Песков назвал вопрос "Ведомостей" о том, кто возглавит Министерство связи, неуместным. Представитель Минкомсвязи напомнил, что структура и состав правительства будут утверждаться после инаугурации президента 7 мая.-

Не только Солдатенков

Опрос участников рынка и чиновников показал, что в министерский шорт-лист входит не только Солдатенков. Прежде всего нынешний министр Игорь Щеголев может и сохранить кресло. Но если нет, Щеголева может сменить советник президента Михаил Абызов (правда, знакомый Абызова это отрицает). Еще кандидат - гендиректор "Аэрофлота" Виталий Савельев, он может возглавить объединенное Министерство транспорта и связи. Если так, руководство связью в должности замминистра могут доверить Сергею Приданцеву, бывшему президенту "Комстара", а ныне советнику ВЭБа. Представитель "Аэрофлота" и Приданцев это не комментируют.

РАЗНОЕ

PRIME-TASS
economic news agency

СУД 4 ИЮНЯ ВЕРНЕТСЯ К СПОРУ ВЭБА С ЖИЛИЩНЫМИ ИНВЕСТОРАМИ ТАТАРСТАНА НА 596 МЛН РУБ

18 апреля 2012

17:59

Прайм Новости

С.-ПЕТЕРБУРГ, 18 апр - ПРАЙМ. Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области отложил на 4 июня рассмотрение двух исков Внешэкономбанка (ВЭБ) к компаниям ООО "Красные челны", ООО "Магнолия-С", ООО "Магнолия", ООО "Бэнк-Ойл С" (все - республика Татарстан) и ООО "ИнвестФинанс" (Удмуртия) о взыскании задолженности по кредитным договорам, заключенным в рамках реализации жилищного проекта в Татарстане, на общую сумму 596,4 миллиона рублей, сообщается на сайте Высшего арбитражного суда РФ.

Банк взыскивает с ответчиков задолженность в размере 233,7 миллиона рублей по кредитному договору, заключенному в феврале 2007 года, и задолженность в размере 362,7 миллиона рублей по договору от февраля 2008 года. Как отмечается в материалах арбитража, слушания по обоим искам ВЭБа перенесены в связи с ходатайствами ВЭБа "для урегулирования спора мирным путем".

Всего на рассмотрении арбитража Санкт-Петербурга и Ленинградской области находилось четыре иска ВЭБа к татарстанским компаниям. Иск на 245 миллионов рублей был удовлетворен в январе. Также суд 19 апреля рассмотрит аналогичный иск о взыскании 189,3 миллиона рублей.

Внешэкономбанк взыскивает с ответчиков соответствующие средства на основании договора переуступки прав требования по кредитам, который он заключил со Связь-банком в декабре 2010 года.

Группа татарстанских компаний в 2009 году планировала реализовать проект строительства жилого микрорайона "Красные челны" в городе Набережные Челны площадью 127 тысяч квадратных метров с сопутствующей коммерческой застройкой общей стоимостью 3,77 миллиарда рублей. В качестве одного из источников финансирования проекта выступал Связь-банк, передает РИА Новости.

19/04/2012 00:10:00

СУД РАССМОТРИТ ИСК ФИРМЫ БИЗНЕСМЕНА МАЕВСКОГО О ПРАВАХ НА 12,1% АКЦИЙ СМАРТС

МОСКВА, 19 апр - РИА Новости. Арбитражный суд Москвы в четверг рассмотрит иск ООО "Сигма Капитал Партнерз" бизнесмена Леонида Маевского о признании права залога на 484 акции (12,1%) телекоммуникационной компании ОАО "СМАРТС", принадлежащие председателю совета директоров компании Геннадию Кирюшину.

Истец просит обязать СМАРТС внести в реестр акционеров ряд последовательных записей об обременении акций, которые находятся в залоге. Истец требует также обратить взыскание на эти акции с начальной продажной ценой 29,516 миллиона долларов.

В суде юристы "Сигмы" сообщили, что компании перешло право залога на спорные акции от Внешэкономбанка (ВЭБ). Банк выдал распоряжение о передаче залога "Сигме", компания обратилась к реестродержателю СМАРТС ОАО "Реестр" за исполнением этого распоряжения. Однако "Реестр" в январе 2008 года отказал "Сигме", так как уже с октября 2007 года не являлся реестродержателем, кроме того, для совершения таких действий необходимо согласие залогодателя. В настоящее время реестр акционеров ведет сама компания СМАРТС.

Соответчиками по иску является Barnet Associates Limited, которая в настоящее время является владельцем спорных акций в размере 382 штука, ВЭБ, ОАО "Реестр" и Кирюшин.

Арбитраж удовлетворил ходатайство представителя Кирюшина о рассмотрении иска коллегиально, а именно с участием арбитражных заседателей в связи со сложностью спора.

Ранее представитель "Сигмы" заявил, что требования сейчас предъявляются только к СМАРТСу как к регистратору общества.

ПОДРОБНОСТИ СПОРА

Как следует из материалов дела, ВЭБ в 2005 году выдал акционеру СМАРТС - компании Angentro Trading and Investments (контролируется Кирюшиным) кредит в размере 56,3 миллиона долларов. В обеспечение кредитного договора Кирюшин передал в залог ВЭБу 484 акции СМАРТС.

Срок исполнения обязательств по кредитному договору наступил досрочно - 7 декабря 2005 года. На следующий день ВЭБ уступил свои права требования по нему истцу - ООО "Сигма Капитал Партнерз", к этой же компании перешли и права залогодателя.

"Сигма Капитал Партнерз" в свою очередь в сентябре 2006 года уступила права требования к Angentro Trading and Investments и права залогодателя компании ООО "СоюзИнвест". Но в октябре 2007 года стороны расторгли этот договор, и истец "Сигма Капитал Партнерз" обратился к реестродержателю СМАРТС с требованием внести запись о переходе прав залога 484 акций на себя.

Соответчиками по иску выступают СМАРТС (Средневожская межрегиональная ассоциация радиотелекоммуникационных систем), Внешэкономбанк и ОАО "Реестр".

Это уже второй круг рассмотрения иска. Арбитражный суд Москвы в октябре 2009 года полностью отклонил исковые требования ООО "Сигма Капитал Партнерз", и суд апелляционной инстанции подтвердил это решение. Однако Федеральный арбитражный суд Московского округа в мае 2010 года вернул дело в суд первой инстанции на новое рассмотрение, посчитав, что не все обстоятельства спора были исследованы и оценены.

Арбитражный суд Москвы в октябре 2011 года признал банкротом ООО "Сигма Капитал Партнерз".

ОАО "СМАРТС" основано в 1991 году в Самаре. В группу компаний СМАРТС входят компании: ОАО "СМАРТС" (100%), ЗАО "Астрахань GSM" (100%), ЗАО "Пенза-GSM" (100%), ЗАО "Шупашкар-GSM" (100%), ЗАО "Ярославль-GSM" (100%).

