



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

9 апреля 2012 г.

МОСКВА-2012

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ОЛИМПИЙСКИЕ УБЫТКИ ВЭБА БУДУТ ВОЗМЕЩЕНЫ ИЗ БЮДЖЕТА.....	3
ВЭБ РАСКОШЕЛИЛСЯ	5
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	6
ИНТЕРВЬЮ	6
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	11
АКЦИИ РФ РЕЗКО СНИЗИЛИСЬ ПОСЛЕ СТАТИСТИКИ США	11
БИЗНЕС	13
БЮРОКРАТИЯ РАЗВИТИЯ.....	13
ПАРК НОВОАЛТАЙСКОГО ПЕРИОДА.....	15
ХОРОШИЙ ГОД.....	18
ЗАМКНУТЫЙ КРУГ АН-148	21
КАВКАЗ НАУЧИТ РОССИЮ ОТДЫХАТЬ	24
ПЕРСОНАЛИИ	26
С ПРИСТАВКОЙ ГОС	26
АГЕНТ БЕЗОПАСНОСТИ.....	30
НЕЧАЯННАЯ КОРПОРАЦИЯ.....	32
РАЗНОЕ	33
ОЦИФРОВАННАЯ ДРАМА	33
КОМАНДА СТУДЕНТОВ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ В ФИНАЛЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ЧЕМПИОНАТА ПО СТРАТЕГИИ И УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ GLOBAL MANAGEMENT CHALLENGE	34

ВНЕШЭКОНОМБАНК

МАРКЕР weekly, Москва, 9 апреля 2012

ОЛИМПИЙСКИЕ УБЫТКИ ВЭБА БУДУТ ВОЗМЕЩЕНЫ ИЗ БЮДЖЕТА

Автор: Тарас Подрез

Начиная с 2014 года из федерального бюджета Внешэкономбанку будут выделяться специальные субсидии. Их цель - покрытие убытков по кредитам, выданным операторам олимпийских объектов. Потери будут компенсироваться в части, которая не будет покрыта продажей заложенного имущества, говорится в опубликованном распоряжении правительства. По предварительным подсчетам ВЭБа, это 92 млрд рублей, следует из документов, которые есть у "Маркера". Среди убыточных проектов по версии ВЭБа - "Роза Хутор" Владимира Потанина и "РогСибАл" Олега Дерипаски.

По информации "Маркера", ВЭБ выступил с инициативой компенсаций на стройку Олимпиады в Сочи еще осенью прошлого года - до сих пор шли согласования с Минфином и аппаратом правительства. В госкорпорации считают, что механизм страховки от олимпийских дефолтов нужен для финансовой устойчивости ВЭБа. Сейчас из дополнительных обеспечительных мер в активе у ВЭБа кроме недвижимости - гарантии со стороны "Олимпстроя" на 62,7 млрд рублей. Но их в банке считают недостаточными.

Подписанное Владимиром Путиным распоряжение в одной из первых редакций Минфина содержало требование к ВЭБу обосновывать свои убытки, но в итоге эта обязанность была исключена.

Объясняя свои нужды Минфину, ВЭБ указывал, что общий объем его олимпийских займов составит 155 млрд рублей - и это без учета новых заявок на увеличение сумм финансирования. Размер требуемых к формированию резервов под убытки сейчас определить трудно, сказано в материалах ВЭБа, однако как предварительный ориентир предлагается принять сумму в 92 млрд рублей. Независимое создание таких резервов может повлечь ухудшение условий привлечения денег на рынке. Это, в частности, увеличение ставок, уменьшение сроков, отказ международных консервативных инвесторов - именно их не хотят напугать резервами в ВЭБе - вкладываться в инструменты банка и пр., следует из материалов госкорпорации.

В качестве примеров убыточных ВЭБ привел проекты "Роза Хутор" Владимира Потанина, "РогСибАл" Олега Дерипаски, а также ОАО "Пансионат отдыха "Черноморец"". Заключения об их расчетной убыточности сделаны ВЭБом по результатам актуализации финансовых моделей объектов этих компаний.

Представители "РогСибАла" в разговоре с "Маркером" пояснили, что "в отличие от традиционного девелоперского проекта, когда есть возможность продавать апартаменты уже на стадии строительства, в случае с олимпийской деревней мы вынуждены ждать несколько лет без продаж, оплачивая кредит и проценты, что существенно удорожает проект, создавая дополнительные риски".

"Если сейчас мы можем продать по одной цене, то потом в нее будут заложены проценты за пользование кредитом, что снижает привлекательность объекта, - продолжает представитель компании Дерипаски. - Но помимо этого есть множество требований МОКа к олимпийской и паралимпийской деревне, таких как, например, охранный периметр или инфраструктура для инвалидов. Они требуют больших вложений, но не принесут никакой отдачи". Собеседник заключил, что вопрос прибыльности - объективная проблема. "Мы находимся в диалоге с ВЭБом и профильными ведомствами с целью нахождения взаимоприемлемого решения", - добавил он.

Касательно конкретных предложений по поводу компенсации государственными институтами некоммерческих издержек на строительство представитель "РогСибАла" от комментариев воздержался. Ранее с подобной просьбой в правительство обратилась "Роза Хутор" - самый крупный заемщик ВЭБа (см. иллюстрацию на первой полосе). Гендиректор компании Сергей

Бачин говорил "Маркеру", что компания рассчитывает на компенсацию в размере 15 млрд рублей.

"Мы, конечно, не требуем денег, но надеемся на понимание, - объяснял Бачин. - "Роза Хутор" безоговорочно принимает все те требования, которые нужны для олимпийского движения и проведения Олимпиады. Мы обязаны все их выполнить, чтобы Олимпиада-2014 прошла хорошо, но считаем, что дополнительная нагрузка на проект должна быть компенсирована Оргкомитетом или государством".

Эксперт # Сибирь, Новосибирск, 9 апреля 2012

ВЭБ РАСКОШЕЛИЛСЯ

На минувшей неделе Наблюдательный совет государственной корпорации "Внешэкономбанк" (ВЭБ) одобрил финансирование сразу двух крупных проектов на территории Сибири.

Первый - освоение Удоканского медного месторождения в Забайкальском крае. Этот проект реализует холдинг "Металлоинвест" (непосредственный оператор проекта - входящая в холдинг Байкальская горная компания) совместно с другой госкорпорацией - "Ростехнологии". "Металлоинвест" владеет лицензией на разработку крупнейшего в стране и третьего в мире Удоканского месторождения с 2008 года - тогда холдингу пришлось заплатить за право реализовывать проект порядка 15 млрд рублей. Накануне Наблюдательный совет ВЭБа одобрил выделение 300 млн долларов на подготовку проектно-сметной документации, разработку ТЭО и авансовые платежи за оборудование. Таким образом, Удокан наконец-то вплотную приблизился к началу реальной разработки. Правда, дальнейшее финансирование проекта со стороны ВЭБа пока остается под вопросом - решение будет принято на основе проектной документации, уточнил глава банка Владимир Дмитриев. Всего же проект оценивается в 5-6 млрд долларов.

Кроме того, Владимир Дмитриев сообщил, что ВЭБ готов стать координатором финансовой части проекта и структурировать средства, поступающие на освоение Удокана, в том числе и из других источников. В частности, речь может идти о Торгово-промышленном банке Китая, соглашение с которым Байкальская горная компания подписала в октябре прошлого года. "На нынешнем этапе участие китайских партнеров мы не обсуждаем. Как идея - это возможно", - прокомментировал этот вопрос Дмитриев.

Второй проект - замороженное было создание в Томске крупносерийного производства светодиодных осветительных устройств. Инициатором является ОАО "Росэлектроника", подконтрольное "Ростехнологиям". На территории Южной площадки томской ОЭЗ компания собирается построить лабораторно-производственные корпуса общей площадью 22,5 тыс. кв. м, которые обеспечат полный цикл по разработке и производству светодиодных светильников. Общая стоимость проекта составляет 9,1 млрд рублей (из них 7 миллиардов - кредит ВЭБа). Производство планируется развивать на базе специально созданного предприятия - ООО "Базовый Центр Светодиодных Технологий - Томск" ("БЦСТ - Томск"), которое с декабря 2010 года является резидентом томской зоны. Планируемый объем производства составит 35-40 млрд рублей в год - это позволит предприятию занять до 30% российского рынка светодиодов.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Эхо Москвы # Передачи, Москва, 6 апреля 2012 12:08:00

ИНТЕРВЬЮ

Автор: Алексей Дыховичный

Гости:

Сергей Филиппов старший вице-президент банка ЗАО "ГЛОБЭКСБАНК"

Юбилейная акция ЗАО "ГЛОБЭКСБАНК"

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: 12 часов 9 минут. Вы слушаете "Эхо Москвы". Добрый день. У микрофона Алексей Дыховичный. У нас в гостях Сергей Филиппов - старший вице-президент банка ЗАО "ГЛОБЭКСБАНК". Добрый день, Сергей Владимирович.

С. ФИЛИППОВ: Здравствуйте.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Юбилейная акция банка "ГЛОБЭКС" - об этом мы говорим. 20 лет, с 1992 года.

С. ФИЛИППОВ: Будет.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Когда?

С. ФИЛИППОВ: В июле текущего года.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Заранее.

С. ФИЛИППОВ: К празднику же надо готовиться заранее, чтобы он хорошо прошел.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Меня интересовал вот какой вопрос. 99,9% акций банка находятся в руках государственного банка - ВЭБа, так ведь?

С. ФИЛИППОВ: Да.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Вы банк с госучастием, вы государственный банк?

С. ФИЛИППОВ: Вы первый термин употребили очень правильно. Официальным термином является банк с государственным участием, это говорит о том, что нашим основным акционером и практически единственным является "Внешэкономбанк" - 99,99% акций.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Всего одна сотая процента находится не в государственных руках. Можно говорить о том, что вы еще более государственный, чем те крупнейшие российские банки, которые автоматически принято называть государственными банками, на самом деле они тоже банки с государственным участием, или нет?

С. ФИЛИППОВ: Я бы предпочел придерживаться официальной терминологии - мы банк с государственным участием.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Юбилейная акция в чем заключается? Что планируете?

С. ФИЛИППОВ: Мы хотим сделать в ходе этой юбилейной акции, которая уже началась и, как вы правильно заметили, мы начали эту акцию заранее, потому что мы хотим, чтобы к июлю месяцу, тогда, когда нам исполнится 20 лет - а дату своего существования мы отсчитываем с момента получения нами лицензии, а это произошло 7 июля 1992 года, - мы хотим, чтобы все наши уже существующие вкладчики или потенциально возможные вкладчики, кто к нам еще придет в течение осуществления этой юбилейной акции, получили от банка небольшой подарок, небольшой презент в честь ознаменования очень важной для нас даты.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: В чем будет заключаться этот презент? Ручку подарите?

С. ФИЛИППОВ: Сейчас поговорим и об этом. Это не новый вклад, в нашей линейке вкладов, которые мы предлагали и которая тоже является относительно новой для банка, потому что

запустили мы эту линейку только в ноябре 2011 года, внутри этой линейки есть так называемый вклад "Точный расчет", так вот всем, кто в период апрель, май, июнь придет к нам в банк, мы предлагаем сделать вклад с некой повышенной, юбилейной - так мы внутри себя ее называем - ставкой, которая будет составлять 10% годовых, минимальная сумма вклада будет ограничена 30 тысячами рублей. Меньше получить в этот вклад нельзя.

20 лет нам, 20 месяцев - срок вклада, который мы предлагаем сделать в рамках этого "Точного расчета". Для подобного рода вкладчиков мы устанавливаем ставку 10% годовых. Достаточно непродолжительная акция, которая специально сделана к юбилею. Кроме того, любой вкладчик, который придет в этот период, в эти три месяца, о которых мы сейчас с вами говорим, в любое из отделений банка, в любой из дополнительных офисов, откроет там какой-то другой вклад, не обязательно это должен быть "Точный расчет" и не обязательно это должен быть вклад именно под эти юбилейные проценты, это может быть любой вклад. Помимо всего прочего, он получит еще не существенный, но весьма приятный, как нам кажется, подарок от банка.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Озвучьте, что это будет за подарок.

С. ФИЛИППОВ: Это будут не процентные ставки, это будет сувенирная продукция, которая, естественно, будет содержать в себе и символику банка, и иметь некие полезные потребительские свойства.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Процентные ставки по кредитам и депозитам находятся вблизи локального максимума - об этом заявил на днях Сергей Игнатьев, глава Центробанка. И в ближайшие месяцы ставки начнут снижаться, с его точки зрения. На сегодняшний, также сообщил глава ЦБ, ставка по вкладам 10 банков России, привлекающих наибольший объем депозитов физлиц, составила 9,51%. Это максимальная ставка. Не средняя, а максимальная. Во-первых, в эту десятку вы входите?

С. ФИЛИППОВ: Нет.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: А вы говорите 10%, это больше, чем 9,51%.

С. ФИЛИППОВ: Совершенно верно. Что я хочу вам сказать, не затрагивая тему снижения процентных ставок. Дело в том, что 9,5% - это средняя ставка, максимальная средняя ставка, рассчитывается как некая усредненная величина. Во-вторых, существующие сегодня максимальные ставки в банке "ГЛОБЭКС" значительно ниже того уровня, который вы только что озвучили. У нас сейчас самая максимальная ставка, на максимальный срок, максимально жесткая в части пополнения, снятия, без потери процентов составляет 8,75%. И вот эти 10%, о которых мы говорим, это действительно юбилейная акция, это некий подарок. И в том массиве вкладов, который уже на сегодня существует в банке и по которому мы не поднимаем ставки, не окажет существенное влияние на среднюю величину процентной ставки по вкладам, которые мы принимаем от физических лиц. Это наш респект для наших клиентов, не более того.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Видно, журналисты, как всегда, напутали, назвав максимальной ставкой. 9,51% - это средняя.

С. ФИЛИППОВ: Они же усредняют по банкам эту величину.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: А я ездю по городу, 13% я смотрю, 14%.

С. ФИЛИППОВ: И? Вы хотите спросить, много это или мало?

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Я уверен, что 14% - это больше, чем 8,75%, даже больше, чем 10%.

С. ФИЛИППОВ: С арифметикой у вас все в порядке, но сама по себе величина процентной ставки, даже если она звучит как максимальная, не говорит пока ни о чем. Потому что у каждого банка есть своя политика, в том числе процентная политика, и не только в части привлечения ресурсов, но и в части их размещения. Поэтому я бы на вашем месте, видя, что банк привлекает под ставку 14% и желая сделать вклад и получить эти 14%, поинтересовался, по какой ставке он выдает кредиты физическим лицам. Совершенно очевидно, что ставка, по всей видимости, должна быть выше 14%. Тогда все в порядке.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Ни на один процент, наверное.

С. ФИЛИППОВ: Думаю, что да. Каждый банк для себя считает свой уровень достаточности. Но в любом случае это должно быть больше 14%, это очевидно.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: А если рядом что-то или даже понижее?

С. ФИЛИППОВ: Я бы задумался и более подробную информацию получил об этом кредитном учреждении, тем более что сейчас для большинства кредитных организаций получить подобную информацию совершенно не представляет труда: из официальной информации, которая публикуется на его сайте, как правило, всегда. И тогда вы сможете посмотреть: ну да, может быть, они кредиты выдают физическим лицам поменьше ставки, но зато юридическим лицам они дают кредиты по высоким ставкам. Посмотрите на показатели полученного дохода, а еще лучше, посмотрите на показатель полученной прибыли и уже сделайте для себя выводы.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Достаточно неожиданное, как мне кажется, заявление Сергея Игнатъева о том, что процентные ставки по кредитам и депозитам в России сейчас находятся вблизи локального максимума. Почему неожиданное? Середина - конец прошлого года пошло повышение как ставок по депозитам - а вы только что сказали, что это рядом должно быть, - как ставок по депозитам, так и ставок по кредитам. И сейчас вроде бы говорили, что на этом уровне устанутся, но вниз не пойдет точно. И вдруг Сергей Игнатъев говорит о том, что нет, вниз пойдет. Видите ли вы такую же перспективу?

С. ФИЛИППОВ: Для меня в заявлении председателя Центрального банка нет ничего удивительного. Потому что рост ставок, снижение как по депозитам, так и по кредитам носит циклический характер, тем более что г-н Игнатъев объяснил, почему ставки будут снижаться, объяснил достаточно убедительно. Меня как банкира не интересует, будут они расти или будут они снижаться. Меня интересует, с какой процентной маржой будет работать та кредитная организация, в которой я тружусь. Ставка по привлечению если будет снижаться, соответственно, будет снижаться ставка по размещению, по кредитам. И в этом смысле Центральный банк как институт, который имеет достаточно мощные инструменты влиять на экономическое развитие страны, безусловно, заинтересован в снижении этого уровня. И для всех остальных банков в этом нет ничего критичного, главное - удержать свою маржу.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Процентная маржа, т.е. разница между тем, под какой процент можно получить кредит в банке, и депозитом, кредит я могу под 10%, а депозит - 8%, 2% маржа. Так можно очень грубо рассуждать, с точки зрения потребителя?

С. ФИЛИППОВ: Можно.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Вот эта разница, эта процентная маржа, она, с вашей точки зрения, в какую сторону, будет направляться? Она будет снижаться? В Европе же она ниже.

С. ФИЛИППОВ: Я бы не сказал, что она в Европе значительно ниже. Потому что у нас уровень процентной маржи на самом деле тоже сейчас находится не на очень высоком уровне, особенно если взять нашу 20-летнюю ретроспективу, если помнить, с какой маржи коммерческие банки начинали свою деятельность, когда вообще создавалась кредитная система, и с которой они работают сейчас, это две большие разницы. И это нормальная ситуация. По большому счету, банк должен получать доход и зарабатывать прибыль не на уровне процентной маржи, хотя от этого тоже много зависит, а на увеличении объема своих операций, на увеличении объема услуг. Поэтому если снижается уровень процента маржи, значит, нужно оказывать больше услуг, надо привлекать больше клиентов, надо занимать более активные позиции на рынке. Таким образом этого уровня будет вполне достаточно. Т.е. банк должен реагировать на то, что происходит на рынке и отслеживать изменившуюся ситуацию.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Процентная маржа, если уже не достигла своих минимумов, если я правильно вас понимаю, то близка к ним, не так?

С. ФИЛИППОВ: Я не говорил слова исторический минимум или какой-то минимум, и я не говорил о том, что она достигла какого-то минимума. Я говорю о том, что она существенно ниже, чем то, что было 20 лет назад, поскольку я смотрю сегодня в том числе на 20-летнюю ретроспективу у банка. Она может быть и 0,1%, все же зависит от того, достаточно ли этого 0,1%, для того чтобы содержать в надлежащем порядке и в надлежащем качестве такой сложный организм, как банк, сложный инструмент, и важный инструмент, и высокотехнологичный инструмент, особенно в современных условиях. Поэтому основная задача любого коммерческого банка заключается в том, чтобы держать уровень процентной маржи на достаточном для финансирования своей деятельности уровне.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: В какую сторону сейчас будет развиваться банковская система и банк "ГЛОБЭКС" в первую очередь? Что предлагать людям?

С. ФИЛИППОВ: Банк - это как велосипед, в нем очень трудно изобрести что-то новое. Можно его сделать лучше, надежнее, устойчивее, снизить уровень риска применительно к банку. Я думаю, что все банки, наиболее значимые в системе, они будут двигаться в сторону минимизации рисков, в сторону увеличения тех объемов, тех услуг, которые они оказывают населению, не только населению, но и юридическим лицам в том числе. Я думаю, что, конечно, элементы агрессивной политики по завоеванию рынков тоже будут в политике развития каждого банка.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: А это процентный ставки, да или нет?

С. ФИЛИППОВ: Нет. Это и новые услуги в том числе.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Минимизация рисков и новые услуги.

С. ФИЛИППОВ: Да.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Новые услуги в чем?

С. ФИЛИППОВ: Например, вы хотите взять какой-то кредит. Есть достаточно традиционный набор документов, который вы предоставляете в банк. Но для вас, как для потребителя, важно не только то, что вы предоставляете, не только то, что вы имеете возможность получить услуги, но и насколько быстро вы можете это сделать. Потому что вы работаете, у вас мало времени и вообще у вас неожиданно решила проблема, которую вам надо срочно решить при помощи банка. Для этого вы идете в банк. И вот как быстро вас обслуживают, насколько качественно вас обслуживают, но при этом не в ущерб своей рискованной политике - в этом направлении и будут двигаться банки. А это значит новые модели, скоринговые модели анализа риска на заемщика, это процедура принятия решения, это новые банковские технологии.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Минимизация рисков. Какие риски в первую очередь?

С. ФИЛИППОВ: В первую очередь это риск невозврата.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Не мошенничества, а невозврата.

С. ФИЛИППОВ: Элементы мошенничества есть, конечно, поскольку мы живем в несовершенном мире. Более того, некие потери статистически банк закладывает, в том числе и определяя уровень достаточности своей маржи. Но мне кажется, что у нас стал значительно более цивилизованный рынок в целом, и вся экономическая ситуация стала значительно более цивилизованной, в том числе благодаря качеству работы соответствующих государственных органов, это с одной стороны. И поэтому риск мошенничества здесь не сильно велик. Но велика вероятность другой ситуации: когда к вам приходит честный человек, честный предприниматель, честный коммерсант, и он вот так видит модель развития своего бизнеса. Вот ему кажется, что он сейчас возьмет, вспашет поле, например, где-нибудь в Подмосковье, и засеет это поле ананасами. Вот если он с таким проектом приходит в банк, будучи искренне убежденным и искренне честным человеком, мы говорим: дорогой, ананасы в Подмосковье не растут, поэтому засевай картошкой, приходи за кредитом, а мы проанализируем.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Хороший пример. Таким образом, если банки будут двигаться в сторону минимизации рисков, это означат, что сложнее будет получить кредит, будут ужесточаться требования, или нет?

С. ФИЛИППОВ: Когда человек - не важно, будь то юридическое лицо, будь то физическое лицо - примет для себя решение взять кредит в банке, он должен будет к этому очень хорошо подготовиться. И его успех в получении кредита, притом что банк будет искренне стараться ему этот кредит выдать, будет зависеть от того, насколько хорошо и качественно он подготовится к этому событию в своей жизни.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Вы знаете, что посоветовать, вы посоветуете правильно. Какие ошибки чаще всего люди делают? Вот тот яркий пример с ананасами и картошкой, который вы привели, человек в такой ситуации не может получить кредит, потому что ананасы в Подмосковье не растут.

С. ФИЛИППОВ: Это очевидно.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Но если человеку в принципе одобрили, в принципе ему бы дали кредит, но он допускает ошибки, и в результате не получает кредита. Какие это ошибки чаще всего? Вот вы говорите, что надо подготовиться. Что нужно сделать?

С. ФИЛИППОВ: Ситуации бывают разные. Поэтому единых рецептов дать невозможно. Но из своего собственного опыта, если вы говорите о физических лицах, а я так понимаю, что вы именно о них говорите, потому что это наиболее близкая для вас тема, она более понятна, так вот наиболее часто встречающаяся ошибка - это невозможность подтвердить свою платежеспособность на тот период времени, на который берется данный кредит. Что я здесь имею в виду? Человек выбирает место работы, он должен четко понимать, что зарплату он должен получать на карточку или по ведомости, что уже редко встречается, но он должен иметь 2-НДФЛ, официальную форму, подтверждающую его доход. А вот когда физическое лицо приходит и говорит, что да, у меня безумный доход, но, к сожалению, мне нечем его подтвердить, вот это одна из часто встречающихся ошибок.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Но это ошибка не в момент получения кредита...

С. ФИЛИППОВ: Это ошибка жизненной концепции. Каждый выбирает свой путь. И если ты на светлой стороне Луны, то тебя видно, то пристыковать в том числе кредит к этой светлой стороне Луны будет значительно легче.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Когда вы говорите о минимизации рисков, вы в первую очередь имеете в виду вот таких заемщиков? Им все сложнее и сложнее будет получить кредит? Потому что до 2008 года легко получали.

С. ФИЛИППОВ: Если вы сейчас вспоминаете 2008 год, то это яркая ситуация, которая касалась не только кредитной системы нашей страны, эта проблема была не только в РФ, это была

общемировая проблема. Да, все - и заемщики, и вкладчики, и сами банки расплачивались за эту легкость, каждый по-своему, но расплачивались. Банки не могли вернуть выданные средства, в них переставали обслуживаться кредиты. В свою очередь заемщики теряли ту недвижимость, которую они приобрели, или попадали в ситуацию крайне нервного повышенного стресса, когда банк начинал требовать у них возврат этого долга и начинал судебные процедуры. А вкладчики в конце концов рисковали тем, что могли не получить свои деньги.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Юбилей у банка, юбилейная акция. Просто повторите, в чем она заключается.

С. ФИЛИППОВ: Всем вкладчикам банка, которые откроют вклад в период апрель, май, июнь, который называется у нас "Точный расчет" (минимальная сумма вклада составляет 30 тысяч рублей), будет выплачена повышенная ставка в размере 10% годовых, срок вклада будет 20 месяцев. Это будет снимаемый, но не пополняемый вклад.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: А так сейчас максимальная ставка 8,75%.

С. ФИЛИППОВ: Да.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: 10% будут все 20 месяцев или только эти три.

С. ФИЛИППОВ: Эти 10% будут на весь период действия вклада.

А. ДЫХОВИЧНЫЙ: Сергей Филиппов, старший вице-президент "ГЛОБЭКСБАНКа" был у нас в гостях. Сергей Владимирович, спасибо вам.

<http://echo.msk.ru/programs/beseda/875684-echo/>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Reuters Россия и страны СНГ, Москва, 6 апреля 2012 18:47:00

АКЦИИ РФ РЕЗКО СНИЗИЛИСЬ ПОСЛЕ СТАТИСТИКИ США

Автор: Злата Гарасюта

МОСКВА (Рейтер) - Американская статистика занятости вывела из равновесия российский фондовый рынок в ходе вялых торгов, и индекс ММВБ пробил психологически важный уровень в 1.500 пунктов, что предвещает продолжение коррекции, считают участники торгов.

К 18.23 МСК индекс ММВБ опустился на 1,7 процента от уровня закрытия четверга, до 1.498 пунктов. Индекс РТС снизился на 1,7 процента до 1.613 пунктов.

Рыночных игроков разочаровали данные о занятости вне сельскохозяйственного сектора США, недотянувшие до прогнозов аналитиков. В предстоящие выходные выйдет важная статистика китайской экономики, за развитием которой глобальные инвесторы сейчас следят с особой бдительностью.

"По отношению к последнему локальному максимуму рынок скорректировался на 9 процентов, данная коррекция носит чисто технический характер, и мы не видим фундаментальных причин для дальнейшего падения, по крайней мере, политические риски сейчас нивелированы", - считает Рустам Назиманов из Альфа-Капитала.

Следующей поддержкой для индекса ММВБ при снижении должен стать уровень 1.440-1.450 пунктов, полагает Михаил Козаков из Грандис Капитала.

Ниже предыдущего закрытия опустились все составляющие индекса ММВБ. Лучше рынка смотрятся акции Акрона, которые не входят в индекс. Котировки компании поднялись на 2 процента до 1.290 рублей.

ПЕНСИИ НЕ ПОМОГЛИ

Трейдеры отмечают слабую клиентскую активность перед долгими выходными на Западе. Оборот торгов наиболее ликвидными российскими акциями, бумагами Сбербанка, сегодня в 2-3 раза ниже обычного. Управляющие многих зарубежных фондов также используют неопределенность относительно состава будущего правительства РФ в качестве повода для того, чтобы повременить с вложениями, говорят участники торгов.

"Фонды, ориентированные исключительно на Россию, конечно, вынуждены инвестировать в местные акции, но они уже в позициях и пока корректировать их не собираются. А если речь о глобальных фондах, то те спокойно могут быть "недовешенными" в России", - сказал трейдер крупной российской инвесткомпания.

В первых числах апреля Пенсионный фонд РФ перечислил пенсионные деньги управляющим компаниям, однако, импульса для котировок, как многие ожидали, это не предало.

"Пенсионные деньги попали в управляющие компании уже 2-3 числа, но мы не видели оживления ни на рынке облигаций, ни в акциях, хотя суммы должны быть приличные. Возможно, управляющие не торопятся, будут понемножку инвестировать", - считает Александр Залко из Финама.

Средства пенсионных накоплений могут вкладываться только в акции из наивысшего котировального списка биржи "А1".

По данным на сентябрь 2011 года сумма всех пенсионных накоплений составила около 1,5 триллиона рублей, из них 1,2 триллиона рублей аккумулированы Внешэкономбанком, а остальные распределены между управляющими компаниями.

За последний месяц российские акции показали наиболее слабую динамику среди основных развивающихся рынков, несмотря на то, что по статистике движения средств в фонды от EPFR Россия привлекла наибольший объем средств в этой группе.

"Основная причина отставания заключается в опасениях повторения сценария 2008 года, когда индексы достигли рекордных максимумов в середине мая благодаря притоку крупных средств, а затем последовало резкое снижение нефтяных цен и фондового рынка", - считает стратег Тройки Диалог Крис Уифер.

На следующей неделе на первый план выйдет отчетность американских корпораций за первый квартал. Первой, 10 апреля, будет по традиции публиковать результаты алюминиевая Alcoa. А в России начнется отчетность ритейлеров с результатов X5 Retail Group 11 апреля.

<http://ru.reuters.com/article/businessNews/idRURXE83512W20120406>

БИЗНЕС

ИА Амур.инфо (amur.info), Благовещенск, 9 апреля 2012 3:50:00

БЮРОКРАТИЯ РАЗВИТИЯ

В минувшую пятницу, 6 апреля, в Благовещенске состоялось событие исторической важности - торжественный ввод в эксплуатацию понтонного моста через Амур.

Напомню, что проекты строительства мостового перехода Благовещенск - Хэйхэ (то железнодорожного, то автомобильного, то совмещенного) будоражили умы амурских чиновников не меньше 15 лет. И тот факт, что им удалось запустить хотя бы понтонную переправу, можно назвать большим достижением.

История с возведением этого моста в миниатюре отражает всю нашу российскую действительность. Построенный и готовый к работе понтон без дела простоял почти всю зиму в ожидании официального разрешения из Москвы. Наконец, в конце марта 2012 года Министерства транспорта и иностранных дел Российской Федерации соблаговолили его дать и мост запустили в тестовом режиме... чтобы в середине апреля закрыть его из-за ледохода на Амуре.

Бюрократическая волокита привела к простою моста и финансовым потерям, которые понесли и строители этого объекта, и коммерсанты, и область в целом.

Но главное, на мой взгляд, даже не в этом, а в том, что, едва заработав, понтонная переправа ярко выявила вопиющий товарный дисбаланс торговли между Россией и Китаем. Эта тема в последние годы набилась оскомину, однако говорить о ней необходимо снова и снова! процитирую пресс-релиз правительства Амурской области: "В китайском направлении, в основном, перевозится соя, в российском - техника, товары народного потребления".

Возникает вопрос: когда Дальний Восток в целом и Приамурье в частности начнут продавать азиатским соседям технологичную продукцию с высокой добавленной стоимостью? Грубо говоря, когда мы перерастем статус сырьевого придатка?

В начале апреля в прессе вновь зазвучала тема создания государственной корпорации по развитию Дальнего Востока. Она как раз будет призвана модернизировать его экономику. Ее задачей станет привлечение инвестиций для реализации стратегии развития Дальнего Востока и Байкальского региона до 2025 года. Причем своего рода "ядро" новой госкорпорации уже создано - в ноябре прошлого года Внешэкономбанк (ВЭБ) учредил Фонд развития Дальнего Востока.

Всего в течение ближайших 13 лет государство планирует потратить на подъем дальневосточной экономики около триллиона рублей. Однако пока речь идет о более скромных суммах. Например, первоначально в дочерний Фонд развития ВЭБ намерен вложить 500 миллиона рублей, хотя раньше предполагал инвестировать в него 70 миллиардов до 2015 года.

Первоочередной задачей Фонда стал выбор организаций, которые проведут анализ и оценку инвестиционных проектов Востока России с целью формирования перечня и механизмов реализации приоритетных инвестпроектов комплексного развития территорий. В конце февраля организации, ответственные за составление очередного списка перспективных дальневосточных проектов, были выбраны - это Высшая школа экономики и адвокатское бюро "Вегас-Лекс".

Любопытно, что в состав совета директоров Фонда развития Дальнего Востока вошло всего лишь два дальневосточника: это заместитель полпреда президента в Дальневосточном федеральном округе, инвестиционный уполномоченный Александр Левинталь и бывший первый вице-премьер Республики Саха (Якутия) Геннадий Алексеев. Подавляющее большинство членов совета директоров Фонда составляют представители Внешэкономбанка, что вполне объяснимо: на сегодня ВЭБ - его единственный акционер. А вот почему к управлению Фондом не были привлечены представители различных дальневосточных регионов, чьи проекты он призван финансировать, совершенно непонятно.

По мнению некоторых аналитиков, основной целью Фонда развития Дальнего Востока может оказаться реализация инвестиционного проекта "Комплексное развитие Южной Якутии". Именно его курировал генеральный директор Фонда Геннадий Алексеев, будучи первым заместителем

главы кабинета министров Якутии. К слову, заместителем гендиректора Фонда была назначена Любовь Колесова, прежде работавшая у вице-преьера г-на Алексева руководителем секретариата.

Впрочем, даже если новая финансовая структура не будет оказывать предпочтения отдельным регионам ДФО, ждать обещанного прогресса нам придется еще долго. Программу развития Дальнего Востока и Байкальского региона, разрабатываемую в рамках "Стратегии-2025", правительство России примет не раньше лета 2012 года. А сколько времени понадобится нашему государству на то, чтобы выбрать приоритетные проекты, выделить финансирование на их реализацию и дать разрешение на их ввод в эксплуатацию - об этом красноречиво говорит пример строительства понтонного моста между Благовещенском и Хэйхэ.

Вот и выходит, что импульсы развития экономики у нас в стране заглушает банальная бюрократическая волокита.

Илья РОНИН

Мнение автора может не совпадать с мнением редакции.

<http://www.amur.info/analytics/2012/04/09/>

Эксперт # Сибирь, Новосибирск, 9 апреля 2012

ПАРК НОВОАЛТАЙСКОГО ПЕРИОДА

Автор: Палочкин Михаил

В ближайшие восемь лет в Алтайском крае планируется реализовать проект создания индустриального парка "Новоалтайск Южный". Площадка для его строительства выбрана не случайно. Новоалтайск - один из трех (наряду с Алейском и Заринском) моногородов, оставшихся в крае со времен советской индустриализации. Более половины объема промышленного производства в городе приходится на завод "Алтайвагон" (входит в структуру кемеровского холдинга "СДС-Маш"), на нем же трудится более четверти населения муниципалитета. Монозависимость видна невооруженным глазом. Так, по железной дороге, которая пересекает город, неумолимо следуют разноцветные вагоны. Сам завод расположен прямо в центре Новоалтайска, так что любому приезжему сразу станет ясно - здесь живут и работают вагоностроители.

Еще в 2010 году столичная компания "Роэл Консалтинг" разработала для алтайских моногородов комплексные инвестиционные планы развития (КИПы). В КИПе Новоалтайска задачу ухода от тотальной зависимости экономики города от "Алтайвагона" предлагалось решить за счет строительства в городе индустриального парка. Эта программа получила финансирование Министерства регионального развития РФ. "Лучшей логистики, пожалуй, в крае нет. Здесь есть все виды коммуникации: автомобильный транспорт - федеральная трасса; железнодорожный - станция "Алтайская", в системе РЖД одна из самых оснащенных; энергообеспечение - недавно переоборудованы две крупнейшие подстанции, газификация", - описывал преимущества площадки губернатор Алтайского края Александр Карлин. Отметим еще один плюс, о котором губернатор не говорил - близость к Барнаулу. Новоалтайск, расположенный всего в 12 км к востоку от столицы Алтайского края, составляет с ним, по сути, одну агломерацию. А значит, может пользоваться всеми благами, которыми располагает краевой центр - аэропортом, вузовским комплексом, сферой услуг и досуга, а также квалифицированными кадрами.

Строительство индустриального парка уже идет. Как сообщил на заседании Союза промышленников Алтайского края начальник краевого управления по промышленности и энергетике Виктор Мещеряков, всего за восемь лет в проект планируется инвестировать до 35 млрд рублей из средств бюджетов и частных инвесторов. В 2012 году за счет госсредств будут реализованы проекты по развитию инфраструктуры - водонапорных сооружений и сетей теплоснабжения. На эти цели из федерального бюджета выделено 85,5 млн рублей. Общая же стоимость объектов инфраструктуры с учетом средств краевого и муниципального бюджетов составит 247 млн рублей. "Что касается частных инвестиций, то на сегодня в индустриальный парк уже вложено два миллиарда рублей. В 2012 году объем частных инвестиций планируется в размере пяти миллиардов рублей", - отметил чиновник. Кстати, не случайно 20 марта главой города был избран генеральный директор компании "Алтайский букет" Сергей Мухортов. Его компания строит в Новоалтайске научно-производственный комплекс по разработке и выпуску продуктов питания на основе экологически чистого природного сырья (стоимость проекта оценивается в 1,2 млрд рублей, цех первичной переработки плодо-овощной продукции планируется запустить уже к 1 сентября). Опыт Мухортова явно пригодится для реализации проекта индустриального парка.

Алтайский край не изобретал велосипеда. Создание индустриальных парков в регионах давно поставлено на поток: по оценке Ассоциации индустриальных парков России, сегодня в стране заявлены или реализуются около 220 аналогичных проектов. Из них почти три десятка парков уже действуют. В Сибири, как отмечал "Эксперт-Сибирь", подобные начинания пока редкость. Обычно такие парки создаются либо на базе некоего обанкротившегося предприятия, у которого уже имеется необходимая инфраструктура (электричество, дороги, вода, очистные сооружения; например, именно по такому пути собираются двигаться власти Красноярского края, рассчитывающие использовать площадку "Сибтяжмаша" в Красноярске для возведения промышленного парка). Либо строятся с нуля на землях промышленного назначения. В таком случае инвестор или управляющая компания создают первоначальную инфраструктуру и

предлагают ее предприятиям-резидентам (по такому типу реализуется проект Промышленно-логистического парка в Новосибирской области).

Очевидно, в Новоалтайске пойдут по второму пути. Плюсом является то, что индустриальный парк здесь формируется фактически "снизу": часть проектов заявлены предприятиями еще до того, как было принято решение о создании парка. Как минимум два из них являются "якорными". Прежде всего это комплекс глубокой переработки зерна пшеницы. Его инициатор - алтайская НПК "Карбоник", входящая в число наиболее известных инновационных предприятий региона. Общая стоимость проекта, который сможет закрыть потребности российского рынка в аскорбиновой кислоте, глюкозе и сорбите, оценивается в 6,5 млрд рублей, предполагаемый срок окупаемости - три года. Директор по инновациям и соучредитель "Карбоника" Николай Якушев сообщил, что в течение 2012 года в проект будет инвестировано как минимум 100 млн рублей - на геолого-изыскательские работы и разработку проектно-сметной документации. Однако судьба комплекса напрямую зависит от Внешэкономбанка, от которого "Карбоник" хотел бы получить кредит в размере до 5 млрд рублей. Также в реализации проекта примут участие крупный российский фармдистрибьютер фирма "Протек" и группа компаний "Альянс". Если финансирование в госбанке будет получено, строительство комплекса завершится уже в 2013 году.

Второй "якорный" проект - строительство распределительного логистического центра и завода по производству замороженных полуфабрикатов стоимостью около 1,5 млрд рублей. Его реализует компания "Кольцо", а если точнее - владелец торговой сети "Мария-Ра" Александр Ракшин. Помимо перечисленных, в состав индустриального парка войдут еще несколько проектов, которые реализуют известные в Алтайском крае компании вроде торговой сети "Аникс" и "Алтайкровли". Виктор Мещеряков также назвал в качестве резидента компанию "СибирьФинансГрупп", которая планирует построить в парке предприятие по производству автоклавного аэрированного газобетона стоимостью 1,2 млрд рублей.

Такой набор возможных резидентов - первая проблема еще не созданного парка. Сложно будет прогнозировать реальный синергетический эффект от расположенных по соседству предприятий. Каждое из них будет работать само по себе и не сможет эффективно взаимодействовать с другими участниками. Кстати, аналогичная проблема существует в наукограде Бийске. На недавнем заседании наблюдательного совета города руководитель компании "Инженерные защитные системы" Владимир Киргизов прямо заявил, что в рамках наукограда не удалось добиться эффективного взаимодействия предприятий, которое предполагало бы реальное объединение ресурсов и возможностей. Представители власти не согласились с точкой зрения Киргизова, однако проблема от этого не потеряла своей актуальности. И вполне вероятно, что "Новоалтайск Южный" может столкнуться с теми же трудностями.

Сложности могут возникнуть и с рынками сбыта для производимой в рамках индустриального парка продукции. "Так, в парке планируется выпуск аскорбиновой кислоты. Сложность в том, что российский рынок заполнен кислотой иностранного производства, прежде всего китайского. И "Карбонику" будет очень сложно завоевать его. Лет 15 назад мы пытались реализовать подобный проект в Бийске. Однако он не был завершён прежде всего по указанной выше причине", - отмечает председатель правления Союза промышленников Алтайского края, генеральный директор ФНПЦ "Алтай" Александр Жарков.

Еще одна беда подобных начинаний - сложности с получением финансирования под проекты. Очевидно, большинству потребуются "длинные" деньги. Значит, администрации Алтайского края придется активно лоббировать интересы частных инвесторов в государственных банках, а также поддерживать проекты бюджетными гарантиями или даже прямым финансированием. Наряду с этим, базовым условием успеха будет являться опережающее развитие инфраструктуры. Кстати, именно эта проблема встала на пути строительства Промышленно-логистического парка под Новосибирском. Недавно специалисты консалтинговой группы "Развитие бизнес-систем", анализирувавшие проект, отметили недофинансирование инфраструктуры в качестве основного риска. И заявили, что продолжение этой ситуации обернется потерей части инвесторов.

Наконец, важным фактором станет и создание эффективной управляющей компании. Пока таковой структуры у "Новоалтайска Южного" нет. "Перспективы парка в Новоалтайске зависят и от его профиля (какие предприятия там разместятся, что они будут делать), и от того, как он будет реализовываться. Как быстро будут получены все необходимые разрешения, как будет идти финансирование, какие условия будут предложены для резидентов парка, кто именно в нем станет работать, - говорит ведущий эксперт УК "ФИНАМ Менеджмент" Дмитрий Баранов. - Общие перспективы индустриального парка в Новоалтайске без детализации хорошие, сейчас крайне важно не терять взятого темпа. Необходима совместная работа всех органов власти,

управляющей компании, будущих резидентов парка, чтобы планы стали реальностью и парк заработал. Все условия для этого есть".

Эксперт # Сибирь, Новосибирск, 9 апреля 2012

ХОРОШИЙ ГОД

Автор: Станислав Мельников

Главный итог 2011 года на сибирском рынке лизинга - более чем двукратный рост объемов нового бизнеса. Здесь мы в тренде: в целом по России, по оценке "Эксперт РА", рост составил 79%. Аналитический центр "Эксперт-Урал" отмечает 60-процентный рост на территории Урала и Западной Сибири. Эксперты сходятся во мнении, что год был самым успешным для лизингового бизнеса в России. Общий объем рынка достиг 1,3 трлн рублей. А объем нового бизнеса участников нашего исследования приблизился к 20 млрд рублей.

Отрадно, что рынок рос и в количественном, и в качественном отношении. С одной стороны, общее число заключенных договоров возросло на 98,9%. Но при этом сумма сделок увеличилась не за счет стоимости привлекаемых средств. "Минимальные ставки лизингового финансирования были зафиксированы в первом квартале 2011 года. Далее в течение года на рынке происходили незначительные колебания ценовых предложений, и уже к четвертому кварталу ставки резко пошли вверх, что связано с изменением конъюнктуры на финансовых рынках и повышением стоимости фондирования для лизинговых компаний. По нашим данным, в течение года ставки лизингового фондирования выросли на 2-3 процента", - говорит генеральный директор "CARCADE Лизинг" Лариса Власова.

Вторым фактором роста стал отложенный спрос на обновление транспорта и специальной техники на предприятиях. Именно эти сегменты занимают львиную долю лизингового рынка - до 70%. В 2011 году сохранился спрос на лизинг железнодорожной техники, но потребность практически полностью закрывалась государственными лизинговыми компаниями. Среди участников рейтинга безусловным лидером по этому сегменту стал "Сбербанк Лизинг". ВТБ и ВЭБ не раскрывают данные по своим региональным портфелям, ограничиваясь только общефедеральным рейтингом.

Спрос в остальных сегментах восстанавливался медленнее. Директор по продажам ЗАО "Центр-Капитал" Марк Горелик отмечает "увеличивающийся спрос на лизинг промышленного оборудования в Сибири". Постепенно, по его словам, повышается интерес к лизингу сельскохозяйственной техники со стороны аграрных предприятий из южных регионов округа.

Безусловный прорыв 2011 года - компания "ЭКСПО-лизинг", открывшая в 2010-2011 годах четыре офиса в Иркутске, Красноярске, Новосибирске и Кемерове. По итогам прошлого года компания находится на восьмом месте с объемом нового бизнеса почти в миллиард рублей. Генеральный директор "ЭКСПО-лизинг" Константин Румянцев отмечает, что сибирские офисы по итогам года занимают 30-процентную долю в структуре нового бизнеса компании, их открытие позволило компании подняться в общероссийском рейтинге "Эксперт РА" почти на 20 пунктов (с 52 на 35-е по итогам девяти месяцев 2011 года).

Второй прорыв - "Сбербанк Лизинг". По итогам года компания, не входившая ранее даже в пятерку крупнейших, вырвалась на второе место и опередила многолетнего лидера - "Сименс Финанс" (ранее - "Дельта Лизинг") по объему лизингового портфеля. "Наибольшие темпы роста - в сегменте грузового транспорта, энергетического оборудования и техники для добычи полезных ископаемых, сельскохозяйственных работ. Успешно сейчас реализуются стандартизированные продукты по лизингу грузового и легкового транспорта. Востребованы специализированные предложения в рамках партнерских программ с крупнейшими поставщиками грузового транспорта и спецтехники", - отмечает основные точки роста директор Сибирского регионального филиала "Сбербанк Лизинг" Вадим Лузанов.

Стремительный рост этих двух игроков демонстрирует две важные характеристики лизингового рынка Сибири. Первая, как отмечали в прошлом году наши эксперты, - рынок еще далек от насыщения, а потому не скоро наступит время консолидации, слияний и поглощений. Крупная компания, обладающая достаточными финансовыми ресурсами и технологиями, может выйти на рынок и играть на равных с его крупнейшими игроками. И такие компании будут продолжать

появляться: в этом году в Новосибирске открылся офис Уральского банка реконструкции и развития, который будет заниматься и лизинговыми продуктами на территории макрорегиона. Вторая особенность рынка имеет место не только в Сибири - растущее влияние государственных компаний. Благодаря доступному фондированию, широкой клиентской базе и очень конкурентным условиям последние начинают играть на поле частных игроков. При этом роль государственных лизинговых компаний более не ограничивается крупными инфраструктурными проектами. Так, около 15% объема нового бизнеса в "Сбербанк Лизинг" принесли представители малого бизнеса.

Региональная структура лизингового рынка практически не изменилась. Ключевыми его регионами остаются Красноярский край, Новосибирская, Кемеровская и Иркутская области. Вместе они формируют более 70% спроса на лизинговые продукты. Причем в 2011-м отложенный спрос кузбасских предприятий на новую технику и оборудование вывел регион на второе место по объему нового бизнеса. Впрочем, в кризис именно компании Кемеровской области составляли львиную долю проблемных портфелей лизингодателей. С тех пор те стали осторожнее; можно предположить, что далеко не все заявки на получение средств проходят через проверку служб безопасности лизинговых компаний.

Остальные регионы, возможно, не располагают столь же высоким спросом на лизинговые средства, но специализированные компании находят своих клиентов и там. Например, компании Europlan, специализирующейся в сегменте транспорта и специальной техники, на протяжении нескольких лет основные объемы нового бизнеса приносят три республики - Алтай, Бурятия и Хакасия.

Основными клиентами лизинговых компаний по-прежнему остаются представители малого бизнеса. При этом в прошлом году наметилась тенденция на укрупнение клиентов. С одной стороны, тут не обошлось без влияния новых крупных игроков, о которых мы уже говорили. С другой - клиенты лизинговых компаний растут, а лояльность к лизингу как к инструменту сохраняется. Как отмечают эксперты, в отличие от кредита, лизинг требует постоянного документооборота и общения с клиентом. А потому неслучайно, что по завершении одного договора клиент вновь обращается в ту же компанию просто ради сохранения чувства комфорта. Основной спрос, по свидетельству всех участников рынка, приходится на экспресс-продукты и продукты с минимальным удорожанием. Например, в компании "CARCADE Лизинг" по итогам 2011 года 30% общего объема продаж пришлось на лизинг с нулевым удорожанием.

Общий прогноз на 2012 год нейтральный. Оценка роста рынка разнится от слабого негативного (минус 5-10%) до столь же слабого позитивного (плюс 5-10%). "Отложенный из-за кризиса 2008 года спрос российских предприятий на лизинг в целом уже был реализован в предыдущие годы. При этом уровень конкуренции на рынке продолжает расти, во многом по причине экспансии лизинговых компаний с государственным участием в сегменты, ранее традиционные для частных лизинговых компаний, как, например, средний корпоративный бизнес. Для сохранения текущих объемов бизнеса участникам рынка предстоит поиск новых ниш. Необходимо пропагандировать преимущества лизинга среди предприятий и отраслей, где он еще недостаточно развит, например, альтернативная электроэнергетика и энергосберегающие технологии, пищевая промышленность, малотоннажная химия, производство электронных компонентов", - говорит Марк Горелик.

Стоимость фондирования, а значит, и стоимость лизинга также будут расти. По разным оценкам речь идет о корректировке цен на 1-3%. В этих условиях преимущество получают компании с источниками дешевого фондирования - крупные гиганты с государственным участием или работающие в связке с крупными финансовыми и производственными концернами. "В 2012 году мы не ожидаем снижения объемов рублевого финансирования, что связано с общей макроэкономической ситуацией. Тем не менее даже на фоне общего роста стоимости заемных ресурсов мы не планируем повышения ставок", - говорит заместитель генерального директора по Западно-Сибирскому региону компании "Сименс Финанс" Елена Дергач.

Самым важным трендом 2012 года должен стать растущий спрос на оборудование. Лизинговые компании все активнее вовлекают в свою орбиту клиентов из среднего бизнеса. Значит, вырастет и сумма договоров, а предметы лизинга станут более разнообразными. Рост в других отраслях во многом будет зависеть от государства. "Одним из наиболее значимых факторов является возврат интереса к государственному подряду и упрощение процедур субсидирования. В 2011 году мы провели ряд сделок с агропромышленными компаниями с применением субсидий, в 2012-м планируем усиливать это направление", - приводит пример руководитель Сибирского дивизиона ГК "Интерлизинг" Михаил Цыкунов.

За счет чего региональные компании могут попасть в число лидеров лизингового рынка и соперничать с крупными федеральными компаниями?

Директор ООО Лизинговая компания Дельта Роман Ворошилов

Именно в силу того что наша компания является региональной, мы в курсе всех происходящих на территории Сибири экономических процессов, а значит, способны действовать максимально в интересах наших клиентов, обеспечить для них сервис, комфорт и доступность. ООО Лизинговая компания Дельта первая за Уралом аккредитована в государственном МСП Банке (дочерний банк ВЭБ) и является уполномоченной компанией по предоставлению финансирования субъектам малого и среднего бизнеса на максимально комфортных условиях.

Мы уделяем особое внимание организации субсидирования лизинговой деятельности для своих и сторонних клиентов: ведется мониторинг действующих программ по субсидированию государством договоров лизинга на территории субъектов СФО, наши клиенты всегда осведомлены об условиях программ, мы консультируем и помогаем подготовить пакет документов. За 2011 год несколько десятков наших клиентов получили субсидии на сумму более 60 миллионов рублей, и эта цифра растет каждый год.

Рейтинг составляется на основе анкетирования лизинговых компаний, работающих на территории Сибири. Отсутствие компании в рейтинге означает, что она не предоставила информацию о своей деятельности. В большинстве случаев это вызвано двумя причинами: или компания позиционирует себя как крупнейший федеральный игрок и не раскрывает свои данные по регионам, или результаты работы компании в рассматриваемом периоде были не слишком позитивны. Мы со своей стороны всегда приветствуем открытость компаний и готовность раскрывать показатели своей деятельности, что дает нам возможность создавать объективную картину рынка.

АвиаПОРТ (aviaport.ru), Москва, 6 апреля 2012 22:01:00

ЗАМКНУТЫЙ КРУГ АН-148

Автор: Николай Маркин, Олег Пантелеев // АвиаПорт.Ru

Воронежское акционерное самолетостроительное общество (ВАСО) и лизинговая компания "Ильюшин Финанс Ко" (ИФК) 28 марта заключили сделку на поставку трех региональных самолетов Ан-148-100Е. Конечным получателем лайнеров должна стать авиакомпания "Ангара", твердый контракт с которой лизингодатель рассчитывает подписать уже в ближайшее время. Однако эта сделка вряд ли заметно улучшит финансовое положение ВАСО: при существующей серийности производство самолетов остается убыточным. Выходом может стать модернизация производства и крупный заказ со стороны госструктур. В противном случае Ан-148 повторит судьбу других воздушных судов "нового поколения отечественного производства".

ИФК, авиакомпания "Ангара" и управляющая компания "Истлэнд" подписали предварительное соглашение о поставке в финансовый лизинг 10 самолетов Ан-148-100Е 14 ноября 2011 года. Документ предусматривает поставку "Ангаре" в 2012-2013 гг. пяти воздушных судов и опцион еще на пять самолетов с поставкой в 2014 году. Первые две машины перевозчик рассчитывает получить уже в мае текущего года, третью - в июле. Авиакомпания планирует использовать новые лайнеры на линиях, связывающих Иркутск с Якутском, Новосибирском, Благовещенском и Хабаровском. Кроме того, Ан-148-100Е планируется задействовать на рейсах в страны Юго-Восточной Азии.

Как сообщалось ранее, поддержку в приобретении самолетов Ан-148 намерено оказать правительство Иркутской области. В частности планируется обновление инфраструктуры ряда аэропортов под прием нового воздушного судна и улучшение их аэронавигационного обеспечения. Кроме того, в дополнение к федеральным субсидиям, рассматривается вопрос о региональном субсидировании лизинговых платежей за счет средств областного бюджета.

При наличии такой поддержки эксплуатация самолета должна быть для "Ангары" рентабельной. По крайней мере, базирующаяся в питерском "Пулковом" авиакомпания "Россия" по результатам 2011 года отчиталась о налете на среднесписочный борт на уровне 320 часов, при суммарном налете шести машин свыше 20 тыс. часов. Рекорды, поставленные лидерными машинами, составляют 18 часов за один день и свыше 400 часов за месяц. Для лайнера регионального класса это очень высокие показатели. А с учетом достаточно высокой коммерческой загрузки и умеренного расхода топлива, эксплуатация Ан-148 выходит на безубыточность. Сейчас Ан-148 авиакомпании "Россия" совершают перевозки более чем по 20 направлениям, в том числе в страны Евросоюза. Самолет был аккредитован авиационными властями Германии, а в 2010 году самолет прошел аудит безопасности авиакомпаний Международной ассоциации воздушного транспорта, и был полностью допущен к эксплуатации на международных авиалиниях. При этом перевозчик отмечает и определенные недостатки, связанные с высокими трудозатратами на поддержание летной годности и недостаточно оперативную реакцию разработчиков самолета и основных систем на требования устранения тех или иных неисправностей. По мнению руководства авиакомпании, при совершенствовании послепродажного обслуживания можно заметно сократить простой самолета и повысить экономические показатели.

Подписанное с ИФК соглашение, вероятно, позволит ВАСО реализовать уже построенные машины. Как известно, на ВАСО задержались два борта для Мьянмы, от которых заказчик отказался. Кроме того, в октябре 2010 года авиакомпания "Полет" подписала контракт со "Сбербанк Лизинг" на поставку 10 самолетов. В прошлом году "Полет" получил первые две машины, однако за следующие самолеты аванс не выплатил. И пускай авиакомпания не отказывается от сделки, сроки ее реализации, очевидно, поползли "вправо". Теперь, если воронежский перевозчик не осуществит авансирование, предназначенные ему машины найдут нового хозяина.

В условиях штучного производства существенного улучшения экономической ситуации предприятию появление нового заказчика не принесет, выпуск Ан-148 остается убыточным. Разница между выручкой от продажи двух машин и их себестоимостью в прошлом году составила 590 млн 258 тыс. рублей. Всего же, по данным бухгалтерской отчетности ВАСО за 2011 год, когда было построено шесть и передано заказчикам два Ан-148, убыток завода составил 1,153 млрд рублей.

В конце марта 2012 года совет директоров ВАСО утвердил бюджет, а также план производства на ближайшие три года. Согласно этим документам, ВАСО планирует в текущем году

реализовать семь Ан-148-100. Из них три машины получит "Ангара", два самолета предназначаются для министерства по чрезвычайным ситуациям РФ, и еще два были заказаны Управлением делами президента РФ. Также планом производства предусмотрено, что еще по семь машин будут произведены в ближайшие два года, причем значительная часть из них будет передана государственным заказчикам. Большая доля госкомпаний среди покупателей объясняется, с одной стороны, тем, что им, как ни кому другому, близок тезис "покупайте российское". А с другой стороны, стоимость сделки для них не лимитирована экономической составляющей и необходимостью ежедневно осуществлять полеты с прибылью, что характерно для коммерческих авиакомпаний.

Значит ли это, что на рынке нет места для Ан-148? Вовсе нет, уверены в ИФК. "Пакет заказов на Ан-148-100, включая опционы, сейчас составляет порядка 120 машин, портфель реальных заказов - 20 бортов, - рассказал пресс-секретарь компании Андрей Липовецкий. - Но все упирается в отсутствие налаженной серийной сборки самолетов". По его мнению, именно по этой причине потенциальные покупатели не торопятся вносить аванс за новые машины: неизвестно, когда самолеты будут произведены. "Ко всему на заводе недостаточно кадров и не внедряются современные технологии. Все это серьезно повышает себестоимость, - отмечает А.Липовецкий. - В итоге, если не решить проблемы производства, а просто переключать все время растущие издержки на ценник, нам придется закупать самолеты по слишком большим ценам". А дальнейшей эскалации стоимости, по мнению собеседника, рынок уже не вынесет, и намерения перевозчиков так и останутся на бумаге.

К снижению себестоимости продукции есть разные подходы. Например, ИФК предлагает создать на территории ВАСО новое агрегатное и механо-сборочное производство, построить заготовительно-штамповочный цех и цех финальной сборки, в которых будет работать порядка 700 сотрудников. Общая площадь новых помещений должна составить 36 тыс. квадратных метров. Для строительства цехов и комплектации их оборудованием ИФК рассчитывает получить финансирование Внешэкономбанка и привлечь кредитные ресурсы по другим каналам. По словам А.Липовецкого, документация по проекту направлена в Минпромторг и ОАК.

В авиастроительной корпорации этот план оценивают критически. ОАК не считает это предложение выгодным по ряду причин: во-первых, отмечает собеседник "АвиаПорта", отсутствует необходимость увеличивать производственные мощности ВАСО при отсутствии твердых контрактов, ведь уже сейчас возможности завода позволяют собирать один самолет в месяц. Во-вторых, указывают в ОАК, ИФК предполагает собирать самолеты в этих цехах силами персонала ВАСО, в то время как на заводе и так существует дефицит основных производственных рабочих. При этом концентрация ресурсов на новой площадке отнимет у ВАСО объем работ, и усугубив и без того сложную ситуацию. Кроме того, отмечают в корпорации, на трудоемкость производства приходится только 10-15% от общей себестоимости изделия, а раз так, то и вновь созданному производству придется столкнуться с теми же проблемами - дорогие, и постоянно дорожающие комплектующие.

Оценить, будет ли ИФК переплачивать за двигатели и другие узлы, сегодня не представляется возможным. В феврале 2010 года Совет директоров ВАСО одобрял сделку, связанную с поставкой на завод через лизинговую компанию самолето-комплектов из двух двигателей Д-436-148 и ВСУ АИ-450 по 123 млн 698 тыс. 557 рублей. Спустя два года Управделами Президента РФ разместило на сайте госзакупок заявку на приобретение двух двигателей Д-436-148 с начальной (максимальной) стоимостью контракта 262 млн рублей за два двигателя. Другими словами, стартовая цена, предложенная Управделами, более чем в два раза превышает стоимость сделки двухлетней давности. Но во сколько обойдутся те же двигатели ИФК сегодня, неизвестно, ведь сделка на 74 двигателя с АО "Мотор Сич" была заключена еще на МАКС-2007.

При этом ОАК заявляет о том, что в корпорации разработана собственная программа снижения себестоимости производства самолетов на ВАСО за счет реорганизации деятельности завода. Предполагается, что за счет переобучения персонала и оптимизации производственных процессов возможно снижение трудоемкости изготовления Ан-148 на 25% к 2014 году. Инвестиционная программа ОАК на воронежском предприятии за предыдущие четыре года составила более 2 млрд рублей, а объем финансирования со стороны корпорации, прежде всего в форме займов, за это время превысил 36 млрд рублей. Кроме того, предложено реализовать на торгах ряд социальных объектов завода, один из них уже нашел своего покупателя, и это также должно сократить финансовую нагрузку, ложащуюся бременем на себестоимость продукции. Параллельно идет работа по снижению прочих накладных расходов.

Один из наиболее очевидных путей сокращения себестоимости продукции заключается в крупном заказе, который позволит производителю законтрактовать комплектующие изделия на

большую партию самолетов. По имеющимся оценкам, на цене покупных комплектующих изделий можно сэкономить от 10 до 20%, если вести речь хотя бы о двух десятках машин. Консолидированный заказ могли бы разместить именно госструктуры: ведь, помимо летающих командных штабов для МЧС, машины на замену эксплуатируемым сегодня Ту-134 нужны министерству обороны, МВД, и ОАК ведет такие переговоры, рассчитывая продать главному заказчику несколько бортов.

Однако основной продукцией ВАСО в корпорации все же видят не гражданский Ан-148, а военно-транспортный самолет Ан-70, предварительные договоренности о сборке которого в Воронеже уже достигнуты. А в ближайшей перспективе загрузку завода можно повысить за счет увеличения заказов на комплектующие для самолета Sukhoi Superjet 100.

В итоге, Ан-148 оказывается в замкнутом круге. Потенциальные заказчики не контракуют самолеты, потому что не готовы ждать неопределенное время, пока их соберут, и не могут согласиться с постоянным ростом стоимости сделки. ОАК не торопится вкладывать средства в дальнейшую модернизацию производства под крупную серию, так как не располагает портфелем твердых контрактов. А ИФК, будучи лизинговой компанией и дочерним предприятием ОАК, не может решать проблемы производства.

История развивается по спирали, и Ан-148 удивительным образом повторяет судьбу Ил-96, Ту-204-100, Ту-214 и Ту-204СМ, Ан-140. Там, где государство не поддерживает проект за счет консолидированного заказа, настойчивых протекционистских мер и прямых либо косвенных финансовых вливаний, мы наблюдаем стагнирующее единичное производство. Там, где ожидается получение крупного госзаказа, например, в рамках программы вооружений, теплится жизнь, а порой и кипит активная работа. Сделать крупный заказ самолетов и модернизировать инфраструктуру авиационной промышленности сейчас - один из последних шансов получить помощь от государства. Затем, со вступлением России в ВТО, у отрасли могут наступить действительно тяжелые времена.

<http://www.aviaport.ru/news/2012/04/06/232583.html>

РБК daily, Москва, 9 апреля 2012

КАВКАЗ НАУЧИТ РОССИЮ ОТДЫХАТЬ

Автор: ИНГА ВОРОБЬЕВА, МАРГАРИТА ПАРФЕНЕНКОВА

"Курортам Северного Кавказа" могут передать все туристические зоны страны

Под управление ОАО "Курорты Северного Кавказа" (КСК) может перейти вся туристическая Россия. Соответствующий законопроект готовит рабочая группа во главе с сенатором и олимпийской чемпионкой Светланой Журовой. Для компании уже придумали новое название - "Курорты России". Участники рынка говорят, что у КСК нет даже опыта управления морскими курортами Сочи, поэтому об эффективности ее укрупнения говорить рано.

Подумать над развитием туристического потенциала России поручил президент Дмитрий Медведев на профильном совещании 11 марта в Краснодаре. Кластерный режим Северного Кавказа со всеми льготами может быть применим в любой точке России, заявил он. "Нужно понять, что - конечно, применительно к условиям того или иного региона - нужно предпринимателям и инвесторам для вложения своих средств и усилий", - уточнил президент.

По туристическому потенциалу многие регионы не уступают Северному Кавказу, соглашается сенатор Светлана Журова. А чиновники на местах, по ее словам, уже указывают, что крупным инвесторам нужны единые правила игры на туристическом рынке России, с равными гарантиями и условиями, вне зависимости от региона.

Сейчас по поручению Дмитрия Медведева в регионах приступают к написанию собственных концепций по развитию туризма. Из этого банка проектов будут отобраны лучшие для создания туристско-рекреационных зон. Сделает это пока еще не созданная структура под условным названием министерство туризма. Ведомство должно иметь широкие полномочия по созданию тур зон, управлению их земельным фондом и проведению единой маркетинговой и информационной политики.

Что касается компании, управляющей всеми этими зонами, то для единственного пока в стране туристического кластера она уже создана - ОАО "Курорты Северного Кавказа", отмечает г-жа Журова. Она считает, что свою эффективность компания подтвердила уже заключенными соглашениями с инвесторами на 6 млрд долл. и начатыми стройками. По ее мнению, следует наделить госкомпанию функциями единой управляющей компании туристско-рекреационных ОЭЗ страны, изменив ее название, например, на "Курорты России". Это позволит государству сосредоточить полномочия и ответственность за использование механизмов ОЭЗ, не распыляя эти функции между многочисленными исполнителями.

В департаменте ОЭЗ Минэкономразвития воздержались от комментариев по предложению сенатора до тех пор, пока они не обретут статус официальных бумаг и с ними можно будет ознакомиться. "Тут может быть много юридических нюансов касательно полномочий, - согласился в разговоре с РБК daily источник в Белом доме. - Команда создать федеральное ведомство по развитию туризма дана. Но в каком виде оно будет создано и, главное, как к нему будет относиться КСК, пока не определено.

Пока это всего лишь предложения рабочей группы. Не исключаю, что они будут поддержаны Кремлем, как и несколько предыдущих, которые подавались другими говорящими головами".

"Не менеджмент КСК, а правительство России определяет, какими регионами занимается наша организация, - прокомментировал РБК daily замглавы КСК Ростислав Мурзагулов. - Если Светлана Журова эти поправки разрабатывает, очевидно, решение по данному вопросу нам с вами скоро объявят". Дополнительных затрат бюджета масштабирование КСК не потребует, утверждает сенатор.

Объединить туристические зоны под управлением КСК можно было бы, если бы опыт работы на Кавказе показал беспрецедентную эффективность. Но пока там не сделано ничего, что позволило бы говорить о каких-то результатах, рассуждает исполнительный директор Ассоциации туроператоров России Майя Ломидзе. "Нужно дождаться, когда они докажут, что это

эффективно. Пока это попытка поставить телегу впереди лошади", - вторит гендиректор туркомпании "Дельфин" (внутренний туризм) Сергей Ромашкин. Он добавляет, что сейчас КСК претендует на управление особой экономической зоной Сочи, но вопрос в том, что у компании нет опыта управления морскими курортами, а Сочи - это не только Красная Поляна, но и пляжная инфраструктура.

ПЕРСОНАЛИИ

ПРОФИЛЬ

Профиль, Москва, 9 апреля 2012

С ПРИСТАВКОЙ ГОС

Автор: Наталья Еремина, Инесса Паперная

Рейтинг влияния финансистов довольно точно отражает нынешнее положение дел в российском денежном мире: пьедестал почета занимают фигуры, близкие к власти.

Все на земле переменчиво, кроме безоговорочного лидерства главы Сбербанка Германа Грефа. Больше года этот банкир держит пальму первенства в традиционном рейтинге влияния представителей финансового сектора по версии "Профиля". Вот и на этот раз эксперты, отвечающие на вопросы журнала, поставили Герману Оскаровичу самые высокие баллы по большинству ключевых показателей: профессиональные успехи, влияние на финансовые процессы в стране, агрессивность проводимой политики, знание узкопрофессиональных вопросов, известность в деловых кругах, взаимодействие со СМИ. Под его руководством неповоротливый Сбербанк действительно начал "танцевать", как и обещал экс-министр Греф в ноябре 2007 года. Даже без пяти минут президент Владимир Путин на недавней встрече с Германом Оскаровичем отметил сокращение бюрократии в крупнейшем банке страны. "Мы поставили в прошлом году очень амбициозную задачу - 85% наших клиентов должны обслуживаться в нашей сети не более чем за 15 минут. Этот показатель выполнен", - гордится своими успехами Греф. Видимо, нынешнее беспокойное время благоприятствует государственным банкам. По мнению экспертов, именно им удастся легче всех пережить финансовые невзгоды и, опираясь на поддержку государства, еще больше нарастить свою долю на рынке.

Однако что верно для банков, не всегда верно для их руководителей. Пересменка в руководстве страны поставила под вопрос судьбу некоторых из них. Удастся ли им найти свое место в новом строю? Так, не вполне ясна судьба президента ВТБ Андрея Костина, который в нашем рейтинге влияния оказался всего лишь на 5-м месте - долгое время его считали человеком Алексея Кудрина, который потерял пост министра финансов в конце 2011 года. Однако по сравнению с прошлым рейтингом Костину удалось подняться на одну строчку. Скандал с Банком Москвы, на спасение которого было потрачено в общей сложности около 400 млрд рублей, постепенно забывается. Позитивно на имидж Костина могло повлиять и решение банка об обратном выкупе акций ВТБ у миноритарных акционеров, которые приобрели их в рамках "народного IPO" в 2007 году.

Следом за Костиным идет некогда всесильный председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, занявший 6-е место. И ему удалось улучшить свою позицию - так, в прошлом списке он занимал лишь восьмое место. Удивительно, что на имидже руководителя ВЭБа, похоже, не сказались уголовное дело, которое было возбуждено следственным комитетом МВД против первого зампреда ВЭБа Анатолия Балло. Подчиненного Дмитриева обвиняют в том, что в 2008 году финансист с соучастниками похитили \$14 млн, являющихся составной частью кредита, выданного банку "Евразийский". И это уголовное дело, кстати, впервые в истории связанное с ВЭБом, удивительным образом совпало по времени с проверкой, которую начала Счетная

палата в госбанках, затронувшей также и ВЭБ. Так что участники рынка тут же сочли все эти события чуть ли не черной меткой для главы госкорпорации. Впрочем, пока подобные оценки представляются излишне эмоциональными.

Президент розничной "дочки" ВТБ - "ВТБ 24" - Михаил Задорнов не сильно отстал в рейтинге влияния от своего шефа Андрея Костина. В нынешнем списке он находится на 8-м месте. Банк под руководством бывшего министра финансов в 2011 году получил чистую прибыль в размере почти 30 млрд рублей. Недавно завершилось объединение сетей банкоматов "ВТБ 24", ТКБ и "Банка Москвы". Теперь сеть насчитывает 9,5 тыс. устройств, в которых клиенты могут снимать деньги по своему домашнему тарифу. Однако теперь на плечи Задорнова легла рутинная работа по проведению обратного выкупа акций ВТБ. Наверняка на позициях банкира в следующем рейтинге скажется то, насколько гладко пройдет этот процесс, затронувший тысячи россиян.

Еще один банкир с приставкой "гос" - глава Газпромбанка Андрей Акимов - находится на четвертой позиции нынешнего рейтинга. Он не так часто упоминается в прессе, как Герман Греф, и не является завсегдатаем различных экономических форумов, и скандалы пока обходят главу газпромбанковского банка стороной, что и помогает ему держаться на высоких позициях. И уже долгое время. Кроме того, Газпромбанк демонстрирует хорошие финансовые результаты. Так, согласно предварительным данным, кредитное учреждение получило в 2011 году около 40 млрд рублей чистой прибыли. В общем, пока господину Акимову, по крайней мере, на взгляд стороннего обывателя, ничего не грозит.

Но вернемся к пьедесталу почета. На 2-м месте в нынешнем рейтинге - президент объединенной биржи ММВБ-РТС Рубен Аганбегян, занимавший в прошлом списке 3-ю позицию. Эксперты больше всего ценят его за профессиональные успехи, влияние в госструктурах и известность в зарубежных деловых кругах. Глава объединенной биржи относится к числу очень деятельных личностей. В ближайших планах объединенной биржи - IPO. По плану, фондовая площадка должна провести его до конца первого полугодия 2013 года. Также, согласно стратегии развития, ММВБ-РТС намерена к 2015 году довести свою долю в первичном и вторичном размещении акций российских компании до 65% с 12%, которые она составляла по итогам 2011-го. Кроме того, фондовая площадка планирует увеличить свою долю на вторичном биржевом рынке акций российских компаний - с 58% в 2011 году до 64% в 2015 году. "К 2015 году видим себя абсолютным лидером при размещении эмитентов России и СНГ", - делится планами Рубен Аганбегян.

У компании "Тройка Диалог" под руководством бронзового финалиста нынешнего рейтинга Рубена Варданяна также весьма амбициозные планы. Но ему, скорее всего, подняться в рейтинге помогла близость к "главному светилу банковского небосвода" - Герману Грефу. В аналогичном списке за первый квартал 2010 года Рубен Варданян даже не входил в топ-лист. Но после того как в мае 2011 года Сбербанк и "Тройка Диалог" подписали договор о покупке 100% инвесткомпания кредитной организацией, Рубен Варданян стал завсегдатаем рейтингов журнала "Профиль". Хотя и самому инвестбанкиру есть чем похвастать - чистая прибыль "Тройки Диалог" за 2011 год составила \$44 млн, а в этом году инвесткомпания уже хочет получить \$1 млрд. "Интеграция в структуру бизнеса Сбербанка способна обеспечить значительное усиление рыночных позиций компании, - говорит старший аналитик Национального рейтингового агентства Максим Васин. - В результате интеграции, о начале которой было объявлено год назад, надежность компании значительно вырастет, повысится доверие к ней со стороны клиентов, появятся новые возможности и в плане глобального развития бизнеса".

На 7-й позиции в рейтинге влияния - президент Альфа-банка Петр Авен. Он занял самую высокую строчку среди частных банкиров. На состоявшемся в феврале форуме "Россия-2012", организованном Сбербанком и "Тройкой Диалог", Петр Авен охотно делился с экспертами своими прогнозами относительно будущего банковского сектора и сетовал на доминирующую роль госбанков в экономике РФ. "У нас каждый день проходит в борьбе за то, чтобы нас пустили туда, куда не пускают, - жаловался банкир. - Это в конечном итоге влияет на стоимость фондирования". Что же касается будущего банковского сектора, то, по мнению Петра Авена, хотя в России и наблюдаются признаки восстановления после стагнации кризисных 2008 - 2009 годов, все-таки наиболее вероятный сценарий на ближайшее время - ограниченный рост. "Закредитованность [предприятий] по-прежнему большая, розничные депозиты населения увеличиваться, как раньше, не будут, - пояснял он. - У нас номинальные доходы населения росли на 30 - 40% в год, сейчас - на 10 - 12%". Впрочем, все-таки самой обсуждаемой новостью, связанной с Петром Авеном, стали в первом квартале 2012 года не эти пророчества, а желание банкира приобрести московский футбольный клуб "Спартак".

На 9-м и 10-м местах соответственно расположились главы двух банковских ассоциаций - президент Ассоциации региональных банков России Анатолий Аксаков и президент Ассоциации российских банков Гарегин Тосунян. После того как бывший депутат Госдумы и финансовый омбудсмен Павел Медведев перешел на работу в Центробанк, Гарегин Тосунян стал новым уполномоченным по отстаиванию прав заемщиков перед банками. Но и Анатолий Аксаков много внимания уделяет защите прав потребителей финансовых услуг. По его мнению, решения омбудсмена должны стать обязательными для исполнения банками. Также Аксаков считает необходимым в ближайшее время принять закон о потребкредитовании и даже создать специальный орган по защите прав потребителей финансовых услуг.

Председатель правления Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР) Алексей Тимофеев - 11-й. Большая часть предложений, которые он высказывал в последнее время, была направлена на решение двух основных проблем российского фондового рынка: недостаточного внутреннего инвестиционного спроса и ограниченности инвестиционных инструментов. Ряд крупных частных банкиров заняли места во втором десятке рейтинга. Так, президент финансовой корпорации "Уралсиб" Николай Цветков обосновался на 12-м месте, председатель правления "Ренессанс Групп" Стивен Дженнингс - на 13-м. За ними по порядку расположились председатель совета директоров МДМ Банка Олег Вьюгин, глава Юникредит Банка Михаил Алексеев, президент Промсвязьбанка Артем Констандяни, председатель правления Росбанка Владимир Голубков. Они заняли с 14-й по 17-ю строчки соответственно.

Закрывают нынешний рейтинг влиятельных финансистов заместитель председателя совета директоров МДМ Банка Сергей Попов, глава банка "Возрождение" Дмитрий Орлов и председатель совета директоров банка "Русский стандарт" Рустам Тарико.

Но уже в следующем рейтинге влиятельности "Профиля" позиции финансистов могут заметно сдвинуться. В мае пройдет инаугурация избранного президента России Владимира Путина, после чего он займется формированием правительства. Как известно, счастливая звезда банкиров сильно зависит от степени влияния в госструктурах.

Как составлялся рейтинг





















Рейтинг влиятельности финансистов и чиновников составлен на основе опроса 67 экспертов: финансистов, специалистов информационно-аналитических служб и компаний.

Опрос проведен журналом "Профиль". Экспертам предложили дать оценку деятельности представителей российского банковского сектора и чиновников, курирующих финансовую сферу, по 5-балльной системе.

Рассматривался период с января по март 2012 года. Максимальная оценка - 5 баллов, минимальная - 1 балл. Количество упоминаний в СМИ - подсчет ИА "Интегрум" за первый квартал.

При составлении рейтинга каждый критерий оценки в зависимости от значимости получает определенный вес (см. " Коэффициенты расчета веса критериев ") .

Рейтинг влияния российских финансистов

№	Место в прошлом рейтинге	Персона	Должность	Итоговый балл	Профессиональные успехи	Влияние на финансовые процессы в стране	Агрессивность проводимой политики	Влияние в госструктурах	Знание узкопрофессиональных вопросов	Взаимодействие со СМИ	Известность в зарубежных деловых кругах	Количество упоминаний в СМИ за I квартал 2012 года
1	1	 Герман Греф	Президент–председатель правления Сбербанка	4,1 (1)	3,81 (1)	4,4 (1)	3,58 (1)	3,99 (2)	3,88 (1)	4,41 (1)	4,3 (1)	6277
2	3	 Рубен Аганбегян	Президент ММВБ	3,99 (2)	3,6 (2)	3,56 (3)	3,09 (3)	4,01 (1)	3,49 (3)	2,81 (5)	3,39 (2)	337
3	4	 Рубен Варданян	Председатель совета директоров «Тройки Диалог»	3,83 (3)	3,65 (3)	3,21(6)	2,71 (11)	2,71 (9)	3,56 (2)	3,67 (3)	3,04 (7)	564
4	5	 Андрей Анимов	Председатель правления Газпромбанка	3,78 (4)	3,59 (4)	3,27 (5)	2,81 (7)	3,29 (3)	3,47 (4)	2,41 (11)	2,79 (9)	539
5	6	 Андрей Костин	Президент–председатель правления ВТБ	3,65 (5)	3,13 (10)	3,34 (4)	3,21 (2)	3,23 (5)	3,43 (5)	3,52 (4)	3,27 (3)	4327
6	8	 Владимир Дмитриев	Председатель Внешэкономбанка	3,41 (6)	3,3 (6)	3,99 (2)	2,89 (6)	3,24 (4)	3,38 (6)	2,78 (6)	3,2 (4)	1466
7	7	 Петр Авен	Президент Альфа-банка	3,23 (7)	3,34 (5)	2,88 (7)	2,79 (8)	3,08 (6)	3,36 (7)	2,59 (10)	3,13 (6)	634
8	2	 Михаил Задорнов	Президент–председатель правления «ВТБ 24»	3,02 (8)	3,27 (7)	2,81 (9)	2,74 (10)	2,6 (14)	3,39 (6)	2,71 (8)	3,19 (5)	1868
9	9	 Анатолий Ансakov	Президент Ассоциации региональных банков России	2,97 (9)	3,26 (8)	2,87 (8)	3,07 (4)	2,78 (8)	3,3 (8)	3,98 (2)	2,94 (8)	774
10	11	 Гарегин Тосунян	Президент Ассоциации российских банков	2,95 (10)	3,25 (9)	2,68 (10)	3,05 (5)	2,95 (7)	3,21 (10)	2,68 (9)	2,58 (12)	1011
11	18	 Алексей Тимофеев	Председатель правления НАУФОР	2,88 (11)	3,11 (11)	2,67 (11)	2,79 (9)	2,62 (10)	3,14 (13)	2,73 (7)	2,48 (14)	158
12	10	 Николай Цветков	Председатель совета директоров финансовой корпорации «Уралсиб»	2,81 (12)	3,07 (14)	2,66 (12)	2,55 (15)	2,33 (16)	3,1 (14)	2,22 (14)	2,59 (11)	90
13	12	 Стивен Дженнингс	Председатель правления «Ренессанс Групп»	2,79 (13)	3,06 (15)	2,64 (13)	2,51 (16)	2,57 (12)	3,05 (15)	2,35 (13)	2,74 (10)	96
14	13	 Олег Вьюгин	Председатель совета директоров МДМ Банка	2,74 (14)	3,1 (12)	2,51 (16)	2,69 (12)	2,6 (11)	3,15 (12)	2,36 (12)	2,55 (13)	507
15	15	 Михаил Алексеев	Председатель правления Юникредит Банка	2,69 (15)	3,08 (13)	2,5 (17)	2,56 (13)	2,5 (15)	3,04 (16)	2,21 (15)	2,45 (15)	144
16	19	 Артем Констандин	Президент–председатель правления Промсвязьбанка	2,64 (16)	2,99 (16)	2,58 (14)	2,57 (14)	2,56 (13)	3,28 (9)	2,11 (18)	2,39 (17)	116
17	14	 Владимир Голубов	Председатель правления Росбанка	2,61 (17)	2,97 (17)	2,57 (15)	2,51 (17)	2,34 (17)	2,96 (18)	2,09 (17)	2,42 (16)	46
18	16	 Сергей Попов	Заместитель председателя совета директоров МДМ Банка	2,59 (18)	2,9 (18)	2,33 (19)	2,32 (18)	2,24 (19)	2,97 (17)	2,08 (19)	2,31 (18)	88
19	17	 Дмитрий Орлов	Председатель правления банка «Возрождение»	2,53 (19)	2,71 (20)	2,38 (18)	2,28 (20)	2,32 (18)	2,81 (20)	2,15 (16)	2,21 (20)	209
20	20	 Рустам Тарино	Председатель совета директоров банка «Русский стандарт»	2,49 (20)	2,76 (19)	2,23 (20)	2,31 (19)	2,17 (20)	2,87 (19)	2,07 (20)	2,29 (19)	700

ПРОФИЛЬ

Профиль, Москва, 9 апреля 2012

АГЕНТ БЕЗОПАСНОСТИ

Автор: Владимир Рудаков, заместитель главного редактора

Экс-спикер Госдумы Борис Грызлов по-прежнему является постоянным членом Совета безопасности РФ, хотя и не занимает никаких государственных постов.

В последнее время в сообщениях пресс-службы Кремля о заседаниях Совета безопасности РФ фамилия бывшего спикера Госдумы Бориса Грызлова упоминается после остальных и с весьма любопытным добавлением - "постоянный член Совета безопасности РФ". Все прочие участники заседаний (тоже, между прочим, постоянные члены этого органа) перечисляются с указанием должностей - министр обороны, председатель Совета Федерации, руководитель администрации президента и т.д. И только про одного Грызлова сообщается лишь то, что он - постоянный член.

Как известно, уже четвертый месяц Грызлов не занимает равным счетом никаких государственных постов, являясь лишь председателем Высшего совета "Единой России". Однако указывать партийную должность Грызлова пресс-служба Кремля не может, потому что тогда функционеры других партий тут же резонно начнут спрашивать, почему это одним партбюрократам можно встречаться с первыми лицами государства в еженедельном режиме, а другим нельзя.

Между тем сам факт участия в заседаниях Совбеза человека, который давно уже не занимает государственного поста, а значит, и не имеет реальных рычагов управления страной, - явный нонсенс. Обычно с такими не церемонятся. Скажем, бывший коллега Грызлова, экс-спикер Совета Федерации Сергей Миронов, как только потерял пост, сразу был выведен из состава СБ, а новый спикер Валентина Матвиенко тут же заняла его место. С Грызловым все иначе: он заседает в Совбезе как ни в чем не бывало. Как будто его берегут для какого-то важного дела и вот-вот назначат на такой пост, который наконец-то легализует его постоянное членство.

Правда, долгое время - год или даже два - его прочили в губернаторы Подмосковья. Но не судьба: год-два назад подобное назначение вполне могло бы состояться.

Теперь - иные времена: Болотная, Сахарова и прочие Якиманки показали, что совсем уж наплеватьски относиться к мнению электората и идти перпендикулярно его вкусам и предпочтениям - стремно. Опыт ярославских мэрских выборов, где непопулярный ставленник непопулярного губернатора Сергея Вахрукова с треском проиграл независимому кандидату, - лишний тому пример. Замена другого непопулярного губернатора - Бориса Громова, пусть героя и генерала, на тоже не очень популярного думского политика - не генерала и совсем уж не героя Грызлова - в новых условиях была бы явным перебором. И хотя никаких выборов в Подмосковье не предвиделось, рисковать Кремль не стал. В итоге вместо геройского генерал-полковника Громова главой региона стал не менее геройский генерал армии Сергей Шойгу...

Впрочем, Грызлову рано расстраиваться. Ведь, судя по всему, интрига с его столь неоправданно длительным пребыванием в статусе постоянного члена СБ РФ обусловлена "человеческим фактором". Общеизвестно, что секретарь Совета безопасности РФ Николай Патрушев - одноклассник Грызлова: в школе они сидели за одной партой. Поговаривают, что именно Патрушев тянет с документами о выводе своего товарища из СБ. Ходят слухи, что в мае Патрушев собирается уходить со своего поста, и себе в преемники он готовит именно Грызлова. Ведь понятно, что шансы "постоянного члена СБ" стать секретарем этого органа несравнимо выше шансов простого партийного начальника Грызлова.

А о том, что рука руку моет, известно испокон века. На прошлой неделе, например, 35-летний Александр Иванов - сын руководителя администрации президента РФ Сергея Иванова - стал вице-президентом Внешэкономбанка.

Ранее он возглавлял один из его департаментов, а теперь будет курировать всю деятельность ВЭБа, связанную с привлечением ресурсов на российских и международных финансовых рынках, работу с инвесторами, с международными финансовыми организациями, а также работу,

связанную с участием ВЭБа в банковских объединениях ШОС и БРИКС. Об этом сообщил глава ВЭБа Владимир Дмитриев.

Сыновья Сергея Иванова вообще очень талантливые ребята: младший - 31-летний Сергей - долгие годы работал вице-президентом Газпромбанка и вот уже год возглавляет правление другой газпромовской "дочки" - компании "Согаз", входящей в тройку лидеров российского страхового рынка. Недавно он дал свое первое интервью газете "Ведомости", в котором заявил, что к его карьерным успехам отец никакого отношения не имеет.

"К моему назначению в Газпромбанк или "Согаз" отец точно никакого отношения не имел и участия в этом не принимал (...) решение о моем назначении принималось, по-видимому, комплексно, с учетом достижений на предыдущих местах работы", - отметил тогда Иванов-младший. "Я привык вкалывать по полной и не уверен, что очень много людей захотели бы посвящать работе по 13 - 16 часов без возможности уделять время семье или друзьям, - подчеркнул он. - У нас любят критиковать детей чиновников. Честно говоря, иногда появляется желание провести день открытых дверей рабочего дня. Думаю, у 99% за пару недель без обеда, без сна, без времени на семью и друзей желание покритиковать сильно ослабнет".

Что ж, нет ничего удивительного, что на фоне такого младшего брата старшему - Александру - просто неудобно было и дальше ходить в начальниках департамента. Вот он и занял пост вице-президента ВЭБа, отвечающего за привлечение ресурсов.

Интересно, что ранее за это направление в ВЭБе отвечал Петр Фрадков - сын директора Службы внешней разведки РФ Михаила Фрадкова. Однако недавно он возглавил Агентство по страхованию экспортных кредитов и потому перестал быть зампредом ВЭБа. Впрочем, как заявил глава ВЭБа, несмотря на это, Фрадков-младший останется членом правления Внешэкономбанка. И это правильно: такими успешными менеджерами государство не должно разбрасываться.

Непонятно в этой связи недоумение вице-спикера Госдумы, лидера думской фракции "Единой России" Андрея Воробьева по поводу слухов о его возможном назначении главой МЧС.

Конечно, формально он прав: слухи эти абсолютно беспочвенны. Ведь Воробьев не работал в системе МЧС ни дня. Однако у нас чаще всего к делу подходят неформально, и он об этом прекрасно знает. И поэтому его недоумение недорогого стоит. Ведь его отец, вице-спикер Совета Федерации и Герой России Юрий Воробьев - человек в МЧС не чужой. С момента основания этой структуры в начале 90-х он был первым замом Сергея Шойгу, с которым знаком полжизни - аж с начала 80-х.

Так что Андрея Воробьева Шойгу знает чуть ли не с пеленок. И поэтому было бы странно, если бы пост главы МЧС ушел в чьи-то другие заботливые руки. Это было бы как-то не по-хозяйски, согласитесь!

О том, что рука руку моет, известно давно. События прошедшей недели лишний раз подтвердили верность нашей элиты этому древнему принципу

Ходят слухи, что в мае Николай Патрушев уйдет с поста секретаря Совета безопасности РФ, а его преемником станет Борис Грызлов.

Сыновья Сергея Иванова продолжают радовать отца карьерными достижениями



Компания, Москва, 9 апреля 2012

НЕЧАЯННАЯ КОРПОРАЦИЯ

Как министр банкиром стал

Еще летом 1991 г. Андрей Нечаев работал заместителем директора Института экономической политики, но сразу после августовского путча его начальник Егор Гайдар получил задание сверху: разработать план реформ для Бориса Ельцина. Уже осенью Нечаев попал в правительство, заняв кресло заместителя министра экономики и финансов, а после разделения ведомства в феврале 1992 г. возглавил Министерство экономики.

Идея создания российского финансового агентства, которое специализировалось бы на управлении свободными бюджетными средствами, принадлежала самому Андрею Нечаеву. Но он не предполагал, что спустя всего год сам возглавит такую компанию. "РФК (Российская финансовая корпорация. - Прим. "Ко") возникла как прообраз первого Банка развития, - рассказывал в интервью "Ко" Андрей Нечаев. - К сожалению, после моего ухода из правительства чиновники де-факто (выделение корпорации средств) не поддержали идею создания такого банка, и мы потеряли на этом направлении как минимум десять лет". На протяжении десятилетия компания работала как государственное предприятие. По выражению самого Андрея Нечаева, она была "как чемодан без ручки". Только в 2005 г. в работе РФК произошли изменения - предприятие было преобразовано в акционерное общество и стало банком, получив полноценную лицензию ЦБ.

Но сегодня, спустя 12 лет, РФК не добилась практически никаких результатов. Корпорация организует расчетно-кассовое обслуживание для узкого круга клиентов, занимается предоставлением брокерских услуг и доверительным управлением, однако больших масштабов эта деятельность не достигла. В доверительном управлении у РФК находится всего несколько десятков миллионов рублей, притом что на обслуживании имеются клиенты с суммами от 1 млн руб. Доходы корпорации за первые два месяца 2012 г. составили 290,9 млн руб., а расходы - 319,3 млн руб. Эксперты говорят, что причина заключается в крайне консервативной политике банка, направленной на максимальное снижение рисков от банковских операций.

Для чего же существует государственная структура, которая практически не работает, принося лишь убытки своему основному акционеру? Только для того, чтобы обеспечить Андрея Нечаева звучной должностью? Практически все подобные финансовые организации уже давно либо прекратили свое существование, либо были приватизированы или объединились с более крупными структурами. Однажды, в 2008 г., РФК пытались включить в план приватизации. Но тогда помешал кризис. Возможно, что очень скоро чиновники вспомнят о существовании корпорации вновь.

РАЗНОЕ



Эксперт, Москва, 9 апреля 2012

ОЦИФРОВАННАЯ ДРАМА

Лауреатом Национальной премии по прикладной экономике 2012 года стала работа Андрея Маркевича и Роджера Маркуса Харрисона "Первая мировая война, Гражданская война и восстановление. Национальный доход России в 1913-1928 годах". Андрей Маркевич является профессором Российской экономической школы, Роджер Маркус Харрисон - профессор Университета Уорвика, Великобритания. Премия присуждена "за воссоздание целостного статистического представления экономического развития России в начале XX века".

Однако работа англо-русского тандема сфокусирована не только и не столько на статистически скрупулезном восстановлении рядов экономической динамики. Сверхзадача - обсуждение и тестирование содержательных гипотез относительно причин и взаимосвязей тяжелейших экономических потрясений, пережитых нашей страной в начале прошлого века. Насколько успешно различные экономические системы, имперская и большевистская, сумели мобилизовать экономику в годы Первой мировой и Гражданской войн?

Была ли сила экономических потрясений в России в ходе Первой Мировой войны экстраординарной на фоне других воевавших держав континентальной Европы? Насколько глубок был кризис после окончания активных боевых действий?

Как быстро восстанавливалась экономика в эпоху Новой экономической политики?

Когда полностью восстановилась советская экономика? Как может быть оценена успешность сталинской индустриализации в долгосрочной исторической перспективе?

Эти и другие вопросы оказались в фокусе внимания авторов. Ответы на них дает Андрей Маркевич в интервью "Эксперту" на стр. 52.

Национальная премия по прикладной экономике учреждена в 2009 году и присуждается за выдающиеся опубликованные научные труды, посвященные анализу российской экономики. Главная задача премии состоит в выявлении работ, имеющих высокое значение как для развития научных исследований и экономического образования в России, так и для повышения эффективности российской экономики и экономической политики.

Учредителями премии являются Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики", Российская экономическая школа, Уральский федеральный университет имени первого президента России Б. Н. Ельцина, Ассоциация независимых центров экономического анализа, Институт мировой экономики и международных отношений РАН и журнал "Эксперт". Партнер премии - Сбербанк России.

Первая Национальная премия по прикладной экономике была вручена в апреле 2010 года. Ее удостоилась работа Юрия Городниченко, Хорхе Мартинеса-Васкеса и Клары Сабирьяновой Питер "Мифы и реальность перехода к плоской шкале налогообложения: микроанализ уклонения от уплаты налогов и изменения благосостояния в России" (мы рассказывали о ней подробно в материале "Хороша для бюджета, нейтральна для общества" в "№" 14 "Эксперта" за 2010 г.). Важная особенность премии - ее международный характер. В состав Академического комитета, органа по отбору и оценке работ, участвующих в конкурсе, входят российские и зарубежные ученые, специализирующиеся на изучении отечественной экономики. Получить премию может и российский, и иностранный гражданин (работа может быть опубликована на русском или на английском). Работа лауреатов нынешнего года вышла на английском языке в американском журнале The Journal of Economic History в сентябре 2011 года. Жюри премии в последнем цикле ее деятельности возглавлял зампред Внешэкономбанка, доктор экономических наук Сергей Васильев.

ИА Тамбов-информ (taminfo.ru), Тамбов, 7 апреля 2012 14:58:00

КОМАНДА СТУДЕНТОВ ТАМБОВСКОЙ ОБЛАСТИ В ФИНАЛЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ЧЕМПИОНАТА ПО СТРАТЕГИИ И УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ GLOBAL MANAGEMENT CHALLENGE

Автор: redaktor

Команда студентов и менеджеров Тамбовской области вышла в финал национального чемпионата по стратегии и управлению бизнесом в рамках мирового первенства менеджеров Global Management Challenge.

12-13 апреля в Москве состоится очный финал национального чемпионата по стратегии и управлению бизнесом в рамках мирового первенства менеджеров Global Management Challenge.

Этот крупнейший образовательный и соревновательный проект в области менеджмента реализуется Российской академией народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ и направлением "Молодые профессионалы" Агентства стратегических инициатив при поддержке Внешэкономбанка и Российской венчурной компании.

Официальный запуск проекта состоялся в феврале 2012 года рамках Красноярского экономического форума. Первые массовые этапы чемпионата проходили дистанционно через Интернет: в феврале 2012 года на старт чемпионата вышли более 5000 участников из 79 регионов России.

На очный финал национального чемпионата в Москве 12-13 апреля соберутся 200 наиболее перспективных молодых управленцев со всей России в составе 40 команд из Москвы, Санкт-Петербурга, Брянской, Ивановской, Калининградской, Курской, Липецкой, Московской, Нижегородской, Новосибирской, Омской, Оренбургской, Ростовской, Самарской, Свердловской, Тамбовской, Томской, Ульяновской областей, а также из Красноярского, Пермского, Приморского, Ставропольского края, Ханты-Мансийского автономного округа, республик Чувашия и Хакасия.

12 апреля параллельно с играми финала в бизнес-центре "Премьер Плаза" пройдут брифинги и круглые столы по различным тематикам. К участию в их работе приглашены руководители и эксперты АСИ, Минпромторга России, РВК, ГК "Ростехнологии", ОАО "РосЭлектроника", МШУ "Сколково", Фонда Сколково, ОАО "ОПК "ОБОРОНПРОМ", а также участники клуба R&D-директоров.

13 апреля 2012 года на суперфинале на площадке биржи ММВБ-РТС соберутся 8 студенческих и 8 профессиональных команд, чтобы сразиться за победу в национальном чемпионате по стратегии.

Лучшая команда получит Кубок чемпионов России и оплаченную путевку, дающую право представлять Россию на международном финале Global Management Challenge среди других сильнейших команд из почти 30 стран мира.

Подведение итогов и награждение победителей проекта пройдет в конференц-холле бизнес-центра "Премьер Плаза". Мероприятие пройдет в формате Гала-ужина с участием команд-финалистов чемпионата и гостей - представителей бизнеса, государственной власти, ВУЗов и СМИ.

Подробнее о Чемпионате: www.globalmanager.ru

<http://www.taminfo.ru/people/education/16152-komanda-studentov-tambovskoj-oblasti-v-finale.html>

