



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

9 февраля 2012 г.

МОСКВА-2012

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ТЕЛЕКАНАЛ "Россия 24", ПРЯМАЯ ТРАНСЛЯЦИЯ, 08.02.2012, 10:09	3
ТЕЛЕКАНАЛ "Россия 24", ЭКОНОМИКА, 08.02.2012, 13:17	6
ТЕЛЕКАНАЛ "Россия 24", ЭКОНОМИКА, 08.02.2012, 16:20	7
ТЕЛЕКАНАЛ "Россия 24", ПРЯМАЯ ТРАНСЛЯЦИЯ, 08.02.2012, 11:23	8
ТЕЛЕКАНАЛ "Россия 24", ПРЯМАЯ ТРАНСЛЯЦИЯ, 08.02.2012, 13:39	11
ТЕЛЕКАНАЛ "РБК-ТВ", НОВОСТИ, 08.02.2012, 17:00	16
РОССИЯ ЗАЩИТИТ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕТОРОВ ОТ КОММЕРЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ ...	17
РФ В 2013 Г МОЖЕТ ВЫДЕЛИТЬ 300 МЛРД РУБ НА ГОСГАРАНТИИ ЭКСАР - глава ВЭБ [Версия 1]	18
И.ШУВАЛОВ: ПРАВИТЕЛЬСТВО ГОТОВО ОКАЗЫВАТЬ ПОДДЕРЖКУ ЭКСАР	19
РФ В 2013 Г МОЖЕТ ВЫДЕЛИТЬ 300 МЛРД РУБ НА ГОСГАРАНТИИ ЭКСАР - глава ВЭБ [Версия 1]	20
300 МЛРД РУБ. НА УБЫТКИ	21
НА ПОКРЫТИЕ ВОЗМОЖНЫХ УБЫТКОВ ЭКСАРА В БЮДЖЕТЕ-2013 ПРЕДУСМОТРЯТ 300 МЛРД РУБ. - ДМИТРИЕВ	22
ЭКСПОРТНОЕ АГЕНТСТВО ЕЭП МОЖЕТ БЫТЬ СОЗДАНО, НО ВОПРОС ПОКА НЕ РАССМАТРИВАЕТСЯ - СЛЕПНЕВ	23
СТРАХОВКА ОТ ВТО	24
ЭКСАР РАССМАТРИВАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ СТРАХОВАНИЯ ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ	26
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	27
СВЯЗЬ-БАНК ПРЕДОСТАВИТ КРЕДИТ НПО ЭЛСИБ ОАО	27
СВЯЗЬ-БАНК ОТКРОЕТ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ ОАО ШАХТА ЗАРЕЧНАЯ НА 500 МЛН РУБЛЕЙ	28
FITN ПРИСВОИЛО ОБЛИГАЦИЯМ "ВЭБ-ЛИЗИНГА" НА 10 МЛРД РУБ РЕЙТИНГ "BBB"	29
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	30
РОССИИ НЕОБХОДИМО АДЕКВАТНО ОТВЕТИТЬ НА ВЫЗОВ СОВРЕМЕННЫХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ -	
ПЕРВЫЙ ЗАМПРЕД ЦБ РФ АЛЕКСЕЙ УЛЮКАЕВ	30
МФЦ ИДЕТ НА БИРЖУ	34
ВТБ ГОТОВИТ АКЦИИ В ПОЛЬЗУ ИНВЕСТБАНКА	37
РОССИЯ - ОНА Ж КАК БЕЛЬМО!	39
БИЗНЕС	40
РУСГИДРО НЕ ДОБРАЛОСЬ ДО ОЛЕГА ДЕРИПАСКИ	40
ВЕДОМСТВА ДОГОВОРИЛИСЬ О СУДЬБЕ СВЯЗЬИНВЕСТА	42
СМИ: РОССИЯ И ИТАЛИЯ ПЛАНИРУЮТ СОЗДАТЬ САМОЛЕТ НА БАЗЕ СУПЕРДЖЕТА	44
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	45
ПРЕМИЯ ЗА КОНСЕРВАТИВНОСТЬ	45
ПЕРСОНАЛИИ	47
ДИРЕКТОРОВ ПОНИЗИЛИ В ЧИНАХ	47
ЗАМПРЕД ВНЕШЭКОНОМБАНКА ПЕТР ФРАДКОВ ПОКИНЕТ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ "СГ-ТРАНСА"	50
РСХБ БЕЗ ЛОМАКИНА-РУМЯНЦЕВА	51
ЛОМАКИН-РУМЯНЦЕВ, ПОКИНУВ РСХБ, СОСРЕДОТОЧИТСЯ НА ИССЛЕДОВАНИИ ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ	52
АЛЕКСАНДР АКСЕНЕНОК: РОССИЯ - МЕДИАТОР МЕЖДУ СИРИЕЙ И ЗАПАДОМ	53
РАЗНОЕ	55
В ТПП РФ ОБСУДИЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО СО СТРАНАМИ АФРИКИ	55
КУРОРТНОЕ НАПРЯЖЕНИЕ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА	57

ВНЕШЭКОНОМБАНК

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРЯМАЯ ТРАНСЛЯЦИЯ, 08.02.2012, 10:09

ВЕДУЩИЙ: В эти минуты в Москве начинается форум "Страховая поддержка экспорта" и мы предлагаем вашему вниманию прямую трансляцию с места событий.

Сергей БРИЛЕВ, заместитель директора телеканала "Россия": Только ленивый не обсуждал условия и следствия членства России в ВТО, но мало кто при этом задумывался о том, как практически осуществлять экспортную деятельность, например, на фоне того, что из-за членства в ВТО невозможны экспортные субсидии. И то агентство, которое, по сути, на наших с вами глазах создается, займется, в частности, этим, хотя, конечно, повестка дня намного шире. И это подразумевает не только информационный, но и детальный разговор, который мы и проведем с участием наших панелистов. Я приглашаю сюда, на сцену последовательно Владимира Дмитриева - председателя Внешэкономбанка, чья роль в создании агентства будет понятна через короткую паузу, Андрея Слепнева - члена коллегии по торговле, Российская экономическая комиссия, которого мы тоже знаем по работе в российском правительстве, Йохан Шривер - президент, Беранский союз, прошу. Чуть позже, вы видите, у нас табличка уже стоит, к нам присоединится Игорь Иванович Шувалов - первый вице-премьер, пока его нет, он на подъезде. Александр Кастелано - глава экспортного кредитного агентства из Италии, Иржи Скурхо, которого в России мы произносим на русский манер как Скурго - заместитель гендиректора экспортного кредитного агентства из Чехии и еще один участник этой панели - это Майкл Кордул - глава "Сити Групп", Европа, Ближний Восток и Африка. Теперь, когда все в сборе, я уже тогда сяду на место модератора и начнем.

Владимир Александрович, я, наверное, уже кого-то заинтриговал, не думаю, что участников конференции, но по крайней мере наших телезрителей, тем, что сказал, что вы имеете непосредственное отношение к этому агентству. Поэтому, зная примерно, о чем мы говорим, но попрошу вас также в двух словах описать, что мы здесь обсуждаем, откуда это агентство взялось, чем оно будет заниматься.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель Внешэкономбанка: Во-первых, доброе утро. Не хотел ограничиваться двумя словами, но, тем не менее, постараюсь именно в такой форме выразить то, что Сергей просил меня высказать. Мы сегодня обсуждаем далеко продвинутую и давно назревшую идею создания системы комплексной поддержки российского промышленного экспорта. И мне как руководителю Внешэкономбанка - первому финансовому институту развития, если смотреть хронологию, то Внешэкономбанк как Банк развития и внешнеэкономической деятельности, созданный в 2007 году, положил начало тому, с чем мы сейчас активно боремся, то есть с созданием корпораций различного рода, которые часть становится акционерными обществами, другие станут, по крайней мере задача соответствующая поставлена, субъектами, юридическими лицами публичного права. Что это такое, пока не знаем, но в скором времени рассчитываем, что ясность и в этот вопрос будет внесена. И в рамках создания институтов развития, конечно же, серьезное место занимает наше "Агентство по страхованию экспортных кредитов". Именно эта тема сегодня будет звучать в качестве лейтмотива всей нашей конференции. Но она звучит вполне понятно для многих, но по сути и по форме своей деятельности имеет серьезные нюансы. Один из нюансов связан с тем, что как и целый ряд других институтов развития, она создана в форме стопроцентной "дочки" Внешэкономбанка. Это, вообще, уникальная ситуация. В этом смысле Внешэкономбанк достаточно часто выступает в качестве некоего квази-бюджетного, квази-государственного института, который при необходимости заменяет соответствующие государственные структуры. Мы охотно подставляем плечо. Вы знаете о роли Внешэкономбанка в решении антикризисных задач, в том числе и в связи с санацией двух коммерческих банков, что, конечно же, институтам развития не свойственно, они до сих пор остаются нашими "дочками". И вот еще одна "дочка" в прошлом году у нас возникла, две на самом деле крупные "дочки". Руководители обеих здесь присутствуют - это Кирилл Дмитриев, "Российский фонд прямых инвестиций" и Петр Михайлович Фрадков - руководитель "Агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций". Но опять-таки практика показывает, что эта уникальная и не свойственная для других институтов развития форма взаимодействия в нашей ситуации оказывается, наверное, самой оптимальной структурой. Закругляясь, я хочу сказать, что действительно тема давно назрела. Мы над ней

работали более 15 лет. Не только мы, но, в целом, тема создания подобного агентства звучала весьма артикулировано, это агентство - было востребовано и вот только сейчас мы запускаем этот серьезный и необходимый для нашей страны, для наших экспортеров механизм. Я хочу подчеркнуть, что этот механизм востребован не только, как говорится, крупняком российского бизнеса, но важная роль в деятельности агентства будет отведена малому и среднему предпринимательству. Это чрезвычайно важно - выход российского малого и среднего бизнеса на внешние рынки, возможность для него на равных конкурировать и подтягиваться к стандартам, в которых работают наши конкуренты в сфере малого и среднего предпринимательства, в том числе. Исключительно важная задача с точки зрения укрепления конкурентоспособности российской промышленности. Все это наряду с другими вопросами, связанными с поддержкой российских инвестиций за рубежом, что также является профильным для "Агентства по страхованию экспортных кредитов", взаимодействие с международными финансовыми институтами и нашими коллегами за рубежом, работающими в рамках ОЭС, в рамках Восьмерки, с нашими потенциальными партнерами в странах с развивающимися экономиками - всё это должно стать предметом сегодняшнего обсуждения.

Сергей БРИЛЕВ: Владимир Александрович, давайте я все-таки вам задам несколько уточняющих вопросов, чтобы действительно более широкая аудитория, которая сейчас наблюдает за нами, поняла. Какие-то из них из принципа "да/нет". Агентство будет страховать экспортные сделки только с теми странами, где нет суверенного рейтинга, со всеми странами или только с проблемными странами?

Владимир ДМИТРИЕВ: Агентство будет страховать экспортные кредиты для тех стран, которые войдут в перечень, утвержденный набсоветом. То есть ничего, серьезно отличающего деятельность ЭКСАР от других агентств по страхованию экспортных кредитов, не будет. Разумеется, поставлять машинно-техническую продукцию в зону военных конфликтов никто не собирается и страхование рисков в отношении таких стран не миссия агентства. Но страхование экспорта в страны, с рейтингом ниже инвестиционного - да, это как раз профиль агентства. Собственно оно и призвано обеспечивать максимально выгодные условия для отечественных экспортеров. Такие риски - и коммерческие, и политические - агентство будет страховать

Сергей БРИЛЕВ: Давайте еще немножко по правилам игры. Значит, сейчас на горизонте агентства среди первых стран Вьетнам и Китай появились. Они в данном случае с точки зрения тех критериев, которые вы перечислили, где?

Владимир ДМИТРИЕВ: Не фавориты. В хорошем смысле.

Сергей БРИЛЕВ: Еще на горизонте у вас, насколько я понимаю, Большая тройка Латинской Америки - Аргентина, Бразилия, Венесуэла, если мне не изменяет память. И - в Африку пойдете?

Владимир ДМИТРИЕВ: Безусловно.

Сергей БРИЛЕВ: Не страшно?

Владимир ДМИТРИЕВ: Есть страны, где уже и нечем пугать на самом деле.

Сергей БРИЛЕВ: Вернемся на шаг назад. Опять же для общего понимания. Вы своего рода, если переводить на всем понятный язык автостраховки, вы своего рода, наверное, КАСКО, а не ОСАГО?

Владимир ДМИТРИЕВ: Может быть, мы и КАСКО, а, может быть, и крыша на самом деле, если в конце буква "а", а не "о" стоит. На самом деле мы мама, но мама, которая внушает доверие российским экспортерам, и, самое главное, мама, которая обеспечивает необходимые финансовые ресурсы для поддержки "Агентства по страхованию экспортных кредитов".

Сергей БРИЛЕВ: Я вас еще чуть-чуть помучаю, потому что действительно нужно какие-то базовые вещи понять. С КАСКО и ОСАГО разобрались. А такая загогулина как техосмотр, если переводить на язык ваших реалий, она будет осуществляться компанией потенциальных клиентов, она будет осуществляться вами, я так понимаю, что все это добровольно, - они приходят и выкладывают перед вами всю необходимую документацию, вы засылаете своих людей проверять компанию, которая будет потенциальным вашим клиентом. Последовательность действий какая?

Владимир ДМИТРИЕВ: Последовательность действий выглядит следующим образом: мы своих людей уже в агентство послали и они успешно в нем работают. Костяк агентства составляют сотрудники Внешэкономбанка, отсюда отсутствие необходимости усиливать дополнительно какими-либо сотрудниками банка. Но это я слегка по-доброму передергиваю. На самом деле всё то, о чем вы сейчас сказали, относится исключительно к прерогативе "Агентства по страхованию экспортных кредитов" - это их задача оценивать риски, их задача вести изучение российских экспортеров, как тех, кто обратился, так и потенциальных клиентов агентства. Причем речь идет не только о российских экспортерах, но и о иностранных импортерах и банках, которым агентство будет обеспечивать страхование. Кстати, относительно банков, одна из сделок, которая уже вошла в перечень застрахованных агентством или подлежащих страхованию, контракты были подписаны, - это российский "Новикомбанк", кредит которого был застрахован

агентством. Это одна из стран, я не помню, Индия. Индия, да? Индия. Так что перечень потенциальных партнеров весьма велик. И это действительно задача самого агентства.

Сергей БРИЛЕВ: Помучаем потом Петра Михайловича до следующей сессии на эту тему. Но вам все-таки последний вопрос задам такой институциональный. Согласно, наверное, ошибочным представлениям о прекрасном, российский закон об акционерных обществах гласит, что главной целью акционерного общества является получение прибыли. Это спорный вопрос, но в данном случае агентство является акционерным обществом и риски настолько велики, что понятно, что на определенном этапе все может пойти просто замечательно, а потом шоколад закончится и начнется такая глазурь, которая порушит вам все построенное. И как же это акционерное общество, рассчитанной на получение прибыли, может полагать себя, тем не менее, кораблем, идущим по спокойным водам, а не по бурлящим, благодаря партнерству с Внешэкономбанком?

Владимир ДМИТРИЕВ: Я мог бы ограничиться просто ссылкой на практику вполне благополучных и очень динамично развивающихся агентств по страхованию экспортных кредитов в других странах. Ведь не секрет, что дефолт Советского Союза привел практически к преддефолтному состоянию и агентств по страхованию экспортных кредитов. Другое дело, что Россия взяла потом на себя обязательства стран Содружества и в полной мере обеспечила обслуживание и выплату этих обязательств, включенных в реструктуризацию по линии Парижского клуба да и Лондонского, кстати, но прежде всего Парижского, потому что именно эти кредиты были застрахованы национальными агентствами. Но в данном случае государство подставило свое плечо - я имею в виду и Италию, и Францию, и Великобританию, и Германию. Во всех этих странах агентства могли бы понести серьезные убытки, но большую часть их требований к российским, точнее к советским заказчикам была покрыта за счет государственных гарантий. В нашем случае примерно то же самое и происходит. Почему примерно? Потому что Внешэкономбанк тоже в данном случае несет определенную долю ответственности и в его стратегии предусмотрены, в том числе и меры гарантийной поддержки "Агентству по страхованию экспортных кредитов".

Сергей БРИЛЕВ: То есть это не бюджет, это Внешэкономбанк, который выступает..?

Владимир ДМИТРИЕВ: Бюджет в том числе. Со следующего года мы рассчитываем, что бюджет также будет участвовать в гарантиях страховой поддержки, оказываемой нашим агентством. Насколько мне известно, порядка 300 миллиардов рублей предусмотрено будет в бюджете на покрытие возможных убытков агентства.

Сергей БРИЛЕВ: Все понятно. Спасибо, Владимир Александрович.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 08.02.2012, 13:17

Ведущий Анна Лазарева

ВЕДУЩИЙ: В Москве сегодня открылась конференция под названием "Страховая поддержка экспорта". Встреча посвящена развитию экспорта в странах с развивающейся экономикой, деятельности зарубежных экспортно-кредитных агентств, а также единому экономическому пространству России, Белоруссии и Казахстана. Уже выступил глава "Внешэкономбанка" Владимир Дмитриев, он рассказал о стратегии нового отечественного института - "Агентства по страхованию экспортных кредитов". Цель агентства EXIAR, созданного в октябре 2011 года, - поддержать российский экспорт и застраховать возможные риски по экспортным кредитам, а также российские инвестиции за рубежом. По словам Дмитриева, ВЭБ готов покрывать часть рисков, связанных с деятельностью агентства, а со следующего года они будут финансироваться и из бюджета.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель "Внешэкономбанка": Со следующего года мы рассчитываем, что бюджет также будет участвовать в гарантиях страховой поддержки, оказываемой нашим агентством. Насколько мне известно, порядка 300 миллиардов рублей предусмотрено будет в бюджете на покрытие возможных убытков агентства.

ВЕДУЩИЙ: По словам Игоря Шувалова, этот институт носит стратегический характер для отечественной экономики, поэтому государство не предусматривает конкретных ограничений по объему инвестиций.

Игорь ШУВАЛОВ, первый заместитель председателя правительства РФ: Мы готовы начать с миллиарда долларов, дойти до 10 миллиардов долларов. Но на самом деле, понимаете, это реальная функция развития и реальная функция, может быть, даже Фонда нашего национального благосостояния, потому что это для будущего поколения, это развитие экономики. И мы на самом деле, я честно вам скажу, что финансовых ограничений по работе "Эксиар" не видит. Инвестиции в этот институт - это не то, что государство навсегда забывает. Потом наступает точка, когда деньги начинают возвращаться, государство начинает приобретать, получать дивиденды. Это прибыльная деятельность.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 08.02.2012, 16:20

Ведущий Маргия Моргун

ВЕДУЩИЙ: В Москве продолжается конференция "Страховая поддержка экспорта". Встреча посвящена вопросам развития экспорта в странах с развивающейся экономикой, деятельности зарубежных экспортных кредитных агентств, а также единому экономическому пространству России, Белоруссии и Казахстана. Первым в ходе конференции выступил глава "Внешэкономбанка" Владимир Дмитриев. Он рассказал о стратегии нового отечественного института - "Агентства по страхованию экспортных кредитов". Цель агентства "Эксар", созданного в октябре 2011 года, - поддержать российский экспорт и застраховать всевозможные риски по экспортным кредитам, а также российские инвестиции за рубежом. О том, как государство будет поддерживать новую структуру, рассказал первый заместитель председателя правительства России Игорь Шувалов.

Игорь ШУВАЛОВ, первый заместитель председателя правительства РФ: Мы готовы с миллиарда долларов, дойти до 10 миллиардов долларов. Но самом деле это реальная функция развития и реальная функция, может быть, даже Фонда нашего национального благосостояния, потому что это для будущих поколений, это развитие экономики. И мы, на самом деле я честно вам скажу, что финансовых ограничений по работе "Эксиара" не видим. Инвестиции в этот институт - это не то, что государство навсегда забывает. Потом наступает точка, когда деньги начинают возвращаться, государство начинает приобретать, получать дивиденды. Это прибыльная деятельность.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель "Внешэкономбанка": Страхование может выделяться под кредит, уже выданный российскому экспортеру. Но помимо всего прочего, и таких сделок будет, очевидно, большинство, когда страховое покрытие выделяется под конкретную сделку и при наличии этого покрытия экспортер может идти в банк и обеспечивать кредитование экспортных поставок.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРЯМАЯ ТРАНСЛЯЦИЯ, 08.02.2012, 11:23

Сергей БРИЛЕВ, заместитель директора телеканала "Россия": Как я и обещал, к нам присоединился первый вице-премьер правительства России Игорь Иванович Шувалов. Игорь Иванович, прошу вас. Вот тут даже у вас зарезервированное место есть. Присаживайтесь. Приветствие премьера у вас все-таки на руках, тогда прошу, да, конечно.

Игорь ШУВАЛОВ, первый заместитель председателя правительства России: Доброе утро. Владимир Владимирович Путин мне поручил огласить его приветствие, что я делаю с большим удовольствием. "Участникам международной конференции "Страховая поддержка экспорта. Мировой опыт. Новые возможности". Приветствую участников, организаторов и гостей конференции "Страховая поддержка экспорта. Мировой опыт. Новые возможности". Считаю тему вашей встречи важной и востребованной. Поддержка национальных экспортеров, продвижение на международные рынки российского оборудования, высокотехнологичных товаров и услуг, совершенствование практики применения законодательства в этой сфере является одним из ключевых условий инновационного развития и модернизации отечественной экономики. Подчеркну, речь идет о создании комплексной, надежной, отвечающей духу и времени системы защиты финансовых и имущественных интересов, причем как крупных корпораций и компаний, так и предприятий среднего и малого бизнеса". (Продолжение прервано выпуском новостей. - Прим.ред.)

Игорь ШУВАЛОВ: ... объеме для того, чтобы эту операцию провести, всё, решение принято, агентство приступило к работе. То, что сегодня конференция работает, для нас это очень важно. Мы с руководителями "Эксиара" и Владимиром Александровичем Дмитриевым обсуждали то, что сейчас будет не одно такое мероприятие проведено, - "Эксиару" необходимо выходить на публичное поле, знакомить своих партнеров в разных государствах с тем, что уже происходит в России, не только в глобальном плане, что Россия меняется, а конкретно, по конкретным проектам. Что у нас есть страховой агент, что у нас есть средства для этого и у нас есть интересные проекты. Первые сделки, которые "Эксиар" готовит, для меня особенно интересны - это рынки, с которых мы в свое время ушли, и на которые мы возвращаемся сейчас, и запрос на российскую продукцию на этих рынках высокий. И в таких государствах, как Вьетнам, Индонезия, других государствах говорят, что с удовольствием бы приобретали отечественное, наше, российское произведенное оборудование, но в случае, если будет предоставлен кредитный механизм и если будет застрахован экспорт. Вот мы подошли как раз к этой точке, когда мы такие операции можем и должны проводить. И, в целом, если говорить серьезно про эту новую модель роста, основанную на предложении, это, конечно же, повышенный, более высокий спрос внутри страны и совершенно другие возможности вовне. И без "Эксиара", без "Внешэкономбанка" и без "Фонда прямых инвестиций", я здесь хотел бы сказать, поскольку Кирилл сидит, а он, конечно же, партнер в данном случае "Эксиара", и невозможно будет в таком реальном масштабе осуществить. Но поскольку вы люди более в данном случае подготовленные по экспортным операциям и, я думаю, что ваш опыт как раз эту работу нам позволить начать, что называется, с места в карьер, долго не рассуждая и не готовясь. И нам нужны, конечно же, самые интересные сделки. Нам нужна поддержка от аналогичных агентств за рубежом. И нам нужно построить целую систему, которая была бы основана на партнерских отношениях с итальянским агентством, которое работает очень хорошо и активно, с германским, американским, японским. Теперь от руководителя Петра Михайловича Фрадкова очень многое зависит, как это он теперь сможет надлежащим образом организовать. А что касается нашей поддержки - и политической, и финансовой, она будет в полном объеме. И я уполномочен это заявить: что и при новых бюджетных планах, и при новых бюджетных обязательствах финансовая и гарантийная поддержка "Эксиару" будет обеспечена, здесь никаких сомнений нет. И нам теперь необходимо научиться работать с производителями и с новыми рынками для того, чтобы наша продукция все-таки выходила на новые рынки и как бы крепчала на существующих. Что касается "Фонда прямых инвестиций", почему я здесь его все время упоминаю, ведь очень важно, чтобы приходили в Россию новые инвесторы, важно, чтобы они приходили в современные высокотехнологичные предприятия. И основная цель фонда как раз, чтобы подставить плечо, дать возможность этому инвестору, который особенно никогда и не работал в России, может быть, имеет значительно больше страхов по поводу этого рынка, чем те, которые уже давно здесь обосновались, войти в капитал таких предприятий. И, с другой стороны, для того, чтобы и вхождение в капитал таких предприятий был и более смелым, и был оправданным, экспортное агентство может уже заранее работать с такой инвестиционной единицей по поводу продажи произведенной продукции в

будущем. И это тоже своего рода гарантия со стороны российского правительства. С одной стороны, мы обеспечиваем приход иностранных инвесторов и мы поддерживаем, чтобы это были новые и высокотехнологичные предприятия. Хотя первая ваша сделка - это финансовый сектор, но тем не менее. С другой стороны, произведенная продукция будет вытесняться или поддерживаться нами для того, чтобы она вытеснялась и приобреталась на новых рынках. Ну, это если вкратце то, каким образом мы видим себе всю эту новую конфигурацию и институты, которые под эгидой "Внешэкономбанка" созданы. "Внешэкономбанк" вообще за последние годы приобрел огромный опыт и в период кризиса, и в период различных инвестиционных сделок, и сделок по развитию. Теперь есть два вот этих агента - один по привлечению прямых инвестиций, другой по поддержке экспорта. И у меня есть уверенность, что в ближайшие годы мы с вами сможем надлежащую инфраструктуру наряду с фондом "Сколково", в том числе, создать для того, чтобы не просто заботиться о том чтобы российская экономика была привлекательной, она еще и должна быть способна производить современный высокотехнологичный продукт и этот продукт должен быть конкурентным на мировых рынках. Большое вам спасибо. До свидания.

Сергей БРИЛЕВ: Игорь Иванович, а вы не уходите. Прямо вот сейчас уйдете или 5 минут... Присядьте.

Игорь ШУВАЛОВ: Если хотите, спросите.

Сергей БРИЛЕВ: Это вы уж привыкли за время предвыборной кампании стоять, а не сидеть. Вот видите, Приморье как на вас повлияло. Игорь Иванович, мы тут обсуждали несколько вещей, просто хотелось уточнить. Вы, кстати, только что сами упомянули про бюджетные гарантии, правительство, размеры в работе агентства. А величина?

Игорь ШУВАЛОВ: Величина? Я сказал, что мы сначала рассматривали, что мы готовы с миллиарда долларов, дойти до 10 миллиардов долларов. Но самом деле это реальная функция развития и реальная функция, может быть, даже Фонда нашего национального благосостояния, потому что это для будущих поколений, это развитие экономики. И мы, на самом деле я честно вам скажу, что финансовых ограничений по работе "Эксиара" не видим. Пусть возьмут сейчас наработают то, что мы дали. Гарантии, я вам сказал, что гарантийным механизмам у нас есть полный консенсус между Минфином, и "Внешэкономбанком", и "Эксиаром" - здесь тоже никаких проблем нет. Если понадобится наличность, мы готовы ее предоставить. Проекты нужны, проекты. И как только проекты появятся, с нашей стороны нет ограничений. Но вот на моей встрече в Давосе с некоторыми коллегами, которые здесь сейчас присутствуют на конференции, говорит о том, что инвестиции в этот институт - это не то, что государство навсегда забывает. Потом наступает точка, когда деньги начинают возвращаться, государство начинает приобретать, получать дивиденды. Это прибыльная деятельность. Ее надо просто профессионально устроить, поставить все на колеса и всё - поехали вперед. Поэтому для нас это инвестиции, мы их готовы предоставить. Понимаем, что эти инвестиции окупятся, они вернутся. Но это не декларация на самом деле. Чтобы вы просто знали. Когда мы говорили про 10 миллиардов для "Фонда прямых инвестиций", и мы говорили про примерно такой же объем для "Эксиара". Понимаем, что просто нет операций. Операции появятся, наполнение пойдет.

Сергей БРИЛЕВ: И последняя деталька, но она любопытная. Я тут сам вас цитировал, ваше заявление где-то годичной давности о готовности перенимать техрегламент Европейского Союза. Я тут задавал вопрос господину Слепневу, но он теперь евразиец и говорит, что от лица российского правительства говорить не будет. Вот я хотел вас спросить от лица небольшого российского правительства на фоне евразийского.

Игорь ШУВАЛОВ: Но просто Слепнев, как вы знаете, с 1 февраля перешел из российского правительства, он теперь...

Сергей БРИЛЕВ: Евразиец, да.

Игорь ШУВАЛОВ: ... работает в Евразийской экономической комиссии. Это наш новый национальный орган. И как раз у меня вопрос-то был к нему по адресу - это теперь компетенция Евразийской комиссии. Просто это не предмет деятельности Андрея Александровича Слепнева. Он у нас теперь, если можно, кто знает, из Европы, чтобы объяснить, - он наш Дегюхт, он наше все. Его обязанность со всеми ссориться, ругаться и добиваться торговых преференций в пользу Российской Федерации, Казахстана и Белоруссии. Но есть в рамках Евразийской комиссии министр, член коллегии, отвечающий за вопросы технического регулирования. И уже в течение года действовал для нас международный договор, по которому технические регламенты принимались комиссией Таможенного союза.

Сергей БРИЛЕВ: Но она автаркическая будет, евразийская, или все-таки с ориентацией на техрегламенты ЕС?

Игорь ШУВАЛОВ: Мы при этом взяли за основу то, что мы должны обеспечить эту конвергенцию, адаптировать наше техническое регулирование с техническим регулированием Европейского Союза. Более того, это же не работа на пустом месте - у белорусов и у казахов уже было создано большое количество технических регламентов, мы кое-что для себя приняли. Если

помните, года два назад президент потребовал скорейшего принятия технических регламентов и мы решением правительства просто приняли европейские нормы для себя в качестве наших внутренних технических регламентов. Вот только теперь все это приобретает уже форму наших договоренностей на троих. И вообще мы сейчас подготовили конвенцию или международный договор в рамках СНГ, по которой техническое регулирование, принятое на троих в рамках Евразийского союза, будет открыто для присоединения всеми государствами СНГ. Это и есть вопросы реальной интеграции. И мы подтверждаем, что наше техническое регулирование и система стандартов и подтверждения соответствия будет аналогична европейской. Вся система именно таким образом и строилась.

Сергей БРИЛЕВ: Самое последнее.

Игорь ШУВАЛОВ: Я конкретно ответил? И у нас сейчас больше половины технических регламентов - это уже норма Евразийского союза. Или, как мы раньше говорили, Таможенного союза. Это уже норма на троих. И они не требуют никакой дополнительной модификации или подтверждения национальным органом. Евразийская комиссия принимает этот документ и он начинает действовать сразу на всем таможенном пространстве трех государств.

Сергей БРИЛЕВ: Я вам пока переадресовал вопрос, который мы здесь обсуждали. Один от себя позволю. Ну, все-таки модератор вроде как. Я в понедельник был в Павловском Посаде на знаменитой платочной мануфактуре. Там был сбор текстильщиков Центрального региона. И вопрос вовсе не про текстиль, там прозвучала довольно занятная информация - они мне жаловались на то, что в связи с созданием вот этого Евразийского нашего проекта и Таможенного союза у них сейчас торговые коды меняются, и была, как известно чехарда в этом вопросе. И мне кажется, что на площадке, где мы обсуждаем, в том числе экспортные вещи, это важный вопрос. Повторю, из моего опыта исходит, он действительно любопытный, учитывая сегодняшнее состояние дел. Как долго уйдет на то, чтобы гармонизировать это все и, главное, не просто гармонизировать, а запустить уже, чтобы прошли все процедуры?

Игорь ШУВАЛОВ: Нет, у нас все уже запущено. Что касается кодов и так далее - это техническая работа, которая до июля, я думаю, будет закончена.

Сергей БРИЛЕВ: До июля?

Игорь ШУВАЛОВ: До июля будет закончена, Андрей? Подтверждает. Это как раз уже его работа. И вот Лихачева это работа, он заместитель министра экономического развития. Они это в министерстве ведут, Андрей будет вести этот вопрос в Евразийской комиссии. Но это не вопрос настройки по существу, мне кажется. Он технически мешает работать, но мы до июля должны полностью это все решить.

Сергей БРИЛЕВ: Спасибо большое Игорю Ивановичу Шувалову. Мы, к сожалению, должны вас отпустить. Не будете отвечать на вопросы зала? Есть время, нет, как у вас, Игорь Иванович?

Игорь ШУВАЛОВ: Если бы вы меня просто отпустили без вопросов, я был бы очень рад. А потом у вас такая интересная конференция. На самом деле материалы этих конференций являются основой для нашей дальнейшей работы. Вы не думайте, что вы встретились, обсудили что-то и это ушло. Затем будет саммери для меня и для моих других коллег, мы будем читать, какие-то интересные вещи, которые необходимо применять в нашей работе, мы обязательно это же будем учитывать. Поэтому не я ж пришел выступать. Я пришел с приветствием от председателя правительства, дал несколько пояснений и, скажу откровенно, немного извинился за то, что мы запоздали с такими решениями. Ведь эти решения еще в свое время Шохин, будучи членом правительства и вице-премьером, продвигал, и был создан Российский экспортно-импортный банк, и по этому поводу столько было работы всегда. Но мы никогда как бы финальную точку не ставили. Всё теперь сделано, проект запущен. Поэтому это главное от правительства всем сообщение - что мы останавливаться не будем.

Сергей БРИЛЕВ: Спасибо, Игорь Иванович.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРЯМАЯ ТРАНСЛЯЦИЯ, 08.02.2012, 13:39

Ведущий Сергей Брилев

Петр ФРАДКОВ, генеральный директор ООО "ЭКСПАР": У меня выступление, без презентации. Я, такая традиция уже сложилась сегодня, от общего к частному все-таки попытаюсь выстроить свое выступление. Я, в первую очередь, хотел бы всех искренне поздравить. Потому что, скажу честно, это, может быть у меня такое внутреннее ощущение, такого полупраздничного какого-то настроения. Потому что, наконец, мы в очень широкой, в очень серьезной экспертной аудитории обсуждаем отдельно, сфокусировано, обсуждаем тему экспорта в России. Вообще машинотехнического экспорта. Это само по себе, мне кажется, это серьезное достижение. Я очень рад, если создание конкретного механизма, о котором я более конкретно буду говорить чуть позже, стало неким катализатором этого. Но, в первую очередь, конечно, вопросы, уже накопившиеся за годы, проблемы, вопросы, иногда непонимание, а иногда, может быть, просто объективная нехватка инструментария, который всех поставил в полутупиковое состояние, как двигаться дальше. Вот сейчас, мне кажется, такое понимание пришло. Экспорт - это драйвер. Драйвер развития экономики. Прошу прощения за (нрзб) такое слово, тоже, мне кажется...

Сергей БРИЛЕВ: Надо обогащать русский язык.

Петр ФРАДКОВ: Тоже входит в наш обиход. И мне кажется давно в ключевых экономиках мира экспорт это одна из составляющих развития в самом широком смысле. Не буду на этом останавливаться. Это больше, наверно, с точки зрения макроэкономической политики. Но, что я бы хотел отметить. Мы все говорим о вступлении России в мировую экономику, интеграционных процессах. Это все правильно и это объективный процесс, который сейчас идет. Но при этом мы говорим параллельно, что для того, чтобы мы стали полноценным членом как страна этих процессов, чтобы нас воспринимали, мы должны приводить законодательство в норму, приводить нашу регламентирующую базу в соответствие и так далее. Это тоже правильно. Но, с моей точки зрения, как практика, это процесс достаточно теоретический. Потому что можно сравнивать законодательства, можно спорить какая модель лучше, какая хуже, и как это теоретически влияет на российского производителя или на экспорт российских товаров, или на импорт. Мне кажется для того, чтобы нам максимально эффективно встраиваться в эту схему, мы должны это законодательство и нормативную базу приводить в соответствие через создание собственно институтов. Институтов, которые будут работать по этим правилам, по этим нормам. И мне кажется, что создание страхового экспортного агентства, совершенно четко понятного института в мировой практике, совершенно четко определенного и законодательно, и нормативно, по которому многие десятилетия живут не одна страна мира, это собственно один вот тот процесс. И, беседуя с нашими потенциальными партнерами, с коллегами, я понимаю, что через создание, и то, что от нас ждут зарубежные партнеры, это создание вот этих вот институтов, которые должны стать рабочими партнерствами. Вот я подчеркиваю слово "рабочими". Если это работает - значит это правильно. Потому что это работает в системе координат существующей, адаптирующейся сейчас к изменениям. Об этом сегодня говорил в первой части панели, что нет ничего личного. И есть подвижки и с точки зрения законодательства, и много лет работающие агентства меняют свою практику. Понятно, мир меняется, окружение меняется. Но вот, мне кажется, создание нашего института это ответ на тот вопрос, как это должно работать. Потому что под это под сознание ЭКСПАРа мы частично поменяли законодательство, мы принимаем новые нормативные документы, мы принимаем внутренние нормативные документы, которые полностью соответствуют, я надеюсь, (нрзб) мы ставим такую цель - соответствовать требованиям, предъявляемым подобного рода организациям. Тем самым всю окружающую деятельность приводим в соответствие с тем, что от нас хотят увидеть и услышать. Теперь непосредственно к агентству. Я понимаю, что вопрос обсуждался давно, что посыл, поддержка несырьевого экспорта давно стала уже частью большой игры. Это обязательная фраза, вторая или третья, в любом докладе. И это правильно. Потому что все понимают, что цель, наверно, она такая и есть. Но до конца не было понятно, а как собственно сделать. И мне кажется, что создание этого механизма, который сегодня я готов подробно с вами обсудить и презентовать как мы это видим, это один из элементов. Тоже говорилось, что мы давно очень, скажем так, (нрзб) сильно задержались с созданием этого инструмента, наверно. Поздно создали? Да, наверно. Но нет худа без добра, как говорится. И то, что этот инструмент создан сейчас, в этом есть свои объективные плюсы, которые мы хотим максимально использовать. Я немножко повторяю, что я уже сказал. Мы сейчас создаем агентство, формируем его базу, в период вступления России в организации, в активное участие в

интеграционных процессах. И мы можем с самого начала, с самого первого дня принять все то лучшее, что есть, с одной стороны. С другой стороны, мы можем уже попытаться принять то, что нет у наших более опытных партнеров, потому что мы понимаем, какие изменения требуются. На примере этих партнеров, на примере их деятельности. И быть в хорошем смысле, ну, в силу меняющегося ландшафта, быть подготовленными с самого начала достаточно квалифицировано. И я считаю, конечно, что... мы существуем всего четыре месяца формально как агентство. Но то, что мы встречаем понимание, поддержку со стороны в первую очередь зарубежных партнеров, мы встречаем поддержку и такое восприятие со стороны наших внутренних потребителей, я считаю, что это залог того, что все получится правильно. И наша задача, вот основной посыл, который я хотел бы дать, мы хотим с самого начала стать этим партнером. Это наша задача номер один. А теперь непосредственно по поддержке экспорта. Я понимаю, что цель страхования экспорта она будет еще сегодня неоднократно специалистами идентифицирована. Но я бы разделил этот процесс глобально на две части. С одной стороны, это, как я сказал, конкретный рыночный механизм, совершенно практичный механизм, который признан защитить экспортеров на случай наступления несостоятельности его иностранного контрагента или возникновения убытков за рубежом по политическим мотивам или коммерческим мотивам. Это с одной стороны. И здесь мы, как агентство, выступаем таким профессионалом, в хорошем смысле этого слова, который может эти риски оценить, и который потом поможет экспортеру, будь то производитель, будь то финансовый институт, который помогает, финансирует экспорт, эти потери возместить. И здесь я хочу сказать, что это новый подход. К сожалению, советское наследие у нас еще есть. У нас была задача... ну, понятно, в советские времена это было продиктовано потребностью поступления валютной выручки, нам надо было продать что угодно на любых условиях и для этого применить любые доступные государству инструменты. Я говорю и о субсидировании ставок, я говорю о каких-то административных ресурсах, я говорю о различных других гарантиях, которые имеют право на существование. Но они, с учетом нашего вступления в мировое хозяйство, скажем так, по-разному воспринимаются. Сейчас же мы говорим о коммерческом механизме поддержки государства для поддержки именно (прошу прощения за тавтологию) конкурентоспособного экспорта. То есть это механизм, который существует через государственный мех. Мы должны стимулировать конкурентоспособное производство. Это первая часть. Вторая часть, может быть, немножко амбициозная, я не спорю. Мы для себя ставим как некую задачу или, может быть, даже глобальную цель это использование нашего механизма и предложения, которое мы будем продуктивное делать рынку, в общем, в какой-то степени должно и в целом влиять на экономическую, скажем так, ситуацию в стране, на экономический ландшафт, опять-таки. Что я имею здесь в виду? Что сама по себе страховка, как правильно сегодня говорилось, это инструмент, это полис, да. Но зачем он нужен? Он нужен для развития в разных отраслях. И через выдачу этого полиса, то есть предметно, мы говорим не только о поддержке экспорта как такового. Мы говорим о создании инфраструктуры поддержки экспорта. В первую очередь о развитии финансового рынка. Потому что совершенно нормальная практика, когда банки, коммерческие институты, страховые компании частные, которые занимаются кредитованием, которые занимаются страхованием кредитных рисков, лизинговые компании получают просто новые возможности, новые инструменты используя этот механизм. И, по сути, могут диверсифицировать свои подходы. И в целом это приводит к развитию финансового рынка. Причем, я говорю не только про российские банки и финансовые институты, а я говорю про иностранные. Я об этом скажу чуть позже более подробно. Мы исходим из того, что создание партнерства с экспортными и кредитными агентствами других стран, и финансовыми институтами других стран будет стимулировать многосторонние экспортные проекты. Это очень важно. Это тоже не совсем лежит только в сфере экспорта, это намного шире. Ну, можно брать примеры зарубежные. Наверно, это уже не новый пример, но он показательный - BlackBerry. Им пользуются все. Он формально является канадским, но мало кто знает, что он канадский. Потому что он производится из компонентов с участием кооперации международной шестнадцати или семнадцати стран мира. У нас тоже такие проекты есть. Это и гражданские самолеты "Сухого", это и "Иркут", например, российско-американские MC-21 и так далее. И чем дальше, тем больше это будет развиваться. Вот создание таких партнерств правильных в целом тоже должно приводить к пониманию, к развитию.

(реклама)

Петр ФРАДКОВ: ... в работе с нерезидентами. Я хочу это подчеркнуть два раза. Это новация полная для нас, для России. И что нам позволяет привлекать финансирование зарубежное или крупные лизинговые компании для продвижения российского экспорта. Такой интерес у зарубежных партнеров однозначно есть. Ну, конечно, приоритет для нас российские финансовые учреждения. Но я думаю, (нрзб) об этом расскажет более подробно. Наша задача работать в одной связке. Понимая, что, конечно, итог всего это конкурентные условия финансирования по конкретным сделкам. Третий блок - это экспортные и кредитные агентства других стран. Сегодня

об этом говорилось. И мы прекрасно понимаем, для того, чтобы стать партнером мы должны пройти достаточно серьезный путь. Мы должны получить рейтинги, и заявить о себе уже не с точки зрения какой-то презентационной стороны, а с точки зрения именно сделок. Слава богу, мы видим, что есть интерес. И уже есть перечень сделок, об этом говорилось сегодня. Но чем больше мы будем нарабатывать портфель, чем естественным образом более тесно будем взаимодействовать с экспортными и кредитными агентствами, это наша цель. Я имею в виду здесь и сострахование, и перестрахование и, конечно, просто обмен информацией, о чем сегодня говорилось. Я полностью это поддерживаю. Наша, в хорошем смысле, задача - стать партнером для наших коллег по нашему ареолу обитания, по нашему Евразийскому пространству, может быть, СНГ, если более узко. То есть быть таким партнером, к которому можно прийти за советом, за какой-то информацией. Мы хотим эту систему правильно выстроить. Мы здесь представлены, мы лучше понимаем, что происходит и как это все должно работать. Следующее направление... Со временем, да?

Сергей БРИЛЕВ: В общем, строго говоря, двадцать минут прошло. Петр Михайлович, вы являетесь хозяином этой конференции. Во-первых, может быть, маловато времени. Я просто уже вижу в зале движение с вопросами. Давайте (нрзб) презентацию.

Петр ФРАДКОВ: Все, тогда я бы остановился буквально на двух вещах и на этом закончил общую презентацию, и сфокусировался бы на вопросах. Мы (нрзб) российских экспортеров. Мы формально не ограничены в поддержке экспорта с точки зрения добавленной стоимости. Подход простой. Чем выше добавленная стоимость тем выше приоритет. Собственно вот такая вещь. Наверно, единственное, что мы сами для себя принимаем как ограничение и сами от этого отказываемся - это поддержка сырья. Наверно это и понятно, это совершенно осознанно. Я не буду больше подробно говорить о финансовых институтах, это так. Единственное добавлю, что наша задача с российскими учреждениями финансовыми разработать все необходимые изменения в законодательство, в частности приказы Центрального банка. Для того чтобы, принимая в обеспечение полис агентства, российские банки чувствовали себя более комфортно, могли, во-первых, это делать, для начала. Во-вторых, чувствовали себя более комфортно с точки зрения резервирования и соответственно удешевления стоимости. Мы для себя ставим э... может быть по срокам. У нас есть в проработке перечень продуктов конкретных, это кредиты покупателю, поставщику, гарантии, страхование гарантий, аккредитивов, отсрочка платежа и так далее, там может быть до десяти. Мы для себя ставим глобальную цель к середине этого года внутри системы все это принять, разработать для того, чтобы начать системную деятельность. Это не значит, что мы сейчас не работаем. Мы прорабатываем проекты, мы их принимаем. Это происходит в точечном режиме, мы открыты. И чем больше сейчас мы будем контактировать, тем для нас это будет полезней. Потому что по итогу получится тот продукт, который ждут все. Я прошу прощения за многословность, но наболело просто.

Сергей БРИЛЕВ: Петр Михайлович. Несколько дополнительных вопросов, которые, мне кажется, требуются, в том числе с учетом того, что нас смотрит более широкая аудитория, да и сейчас в кулуарах я несколько таких вопросов слышал. В том числе начнем с системы. Не сегодня-завтра осуществиться вековая мечта русского народа и Россия может стать членом ОЭСР, такая благозвучная организация. А вот мы сейчас слышали, что несчастные наши чешские друзья не могут своим экспортным (нрзб) агентством страховать поставки оружия, таковы правила ОЭСРа. Ну и ладно, и вынесем за скобки. Мы знаем, что вы не будете заниматься страхованием экспортных операций по сырью. А что с услугами?

Петр ФРАДКОВ: Услуги возможно. Это отрасль со средним приоритетом.

Сергей БРИЛЕВ: Ну она, тем не менее...

Петр ФРАДКОВ: Она есть. И услуги это одно из направлений, которым мы сейчас занимаемся.

Сергей БРИЛЕВ: Вы сейчас упомянули рейтинг. На что вы рассчитываете? Думаете ли вы о фантастическом сценарии, что, он может быть у вас выше, чем суверенный?

Петр ФРАДКОВ: Вопрос такой, да...

Сергей БРИЛЕВ: Помечтайте.

Петр ФРАДКОВ: Мы не считаем, что это несбыточная мечта. Над этим надо работать.

Сергей БРИЛЕВ: Откуда вы набираете штат?

Петр ФРАДКОВ: Это тоже очень хороший вопрос. К сожалению, так вышло, что в силу отсутствия данного вида деятельности в России системно перечень источников для набора не такой большой. Но это страховые компании, российские государственные и частные страховые компании, которые в том или ином виде занимались страхованием так называемой дебиторской задолженности. Это банки российские, которые больше, наверно, являлись потребителями подобного рода услуг со стороны зарубежных (нрзб). И мы понимаем, как это происходит и как это должно работать. И это промышленный сектор в том числе.

- (нрзб)

Петр ФРАДКОВ: Пока нет, пока не было еще прецедентов. Но мы открыты.

Сергей БРИЛЕВ: Будут ли у вас специально обученные люди в виде ли... это неважно в каком, каждый рынок требует своего. В одном случае требуется повышенная крутобедрость, в другом случае требуется повышенное знание арабских реалий и так далее. Вот набираете ли вы таких комиссаров, которые будут необязательно вести вот такие финансово-экономические детали, но будут приезжать и (я позволю себе молодежных сленг) тереть?

Петр ФРАДКОВ: Конечно, это очень важная составляющая деятельности, мне кажется, любого экспортного кредитного агентства. Потому что полдела это, наверно, самое простое собственно дело сделать - застраховать. Но все самое сложное обычно на другой стороне - это урегулирование убытка. Поэтому эта тема большая. Что касается вообще подхода к формированию команды и тех принципов, по которым мы должны работать, может быть, я опять немножко преувеличу, но вот коллеги из других стран и агентств мне подскажут, в хорошем смысле экспортные агентства, как государственный институт или частный уполномоченный государством, это некий центр компетенции по внешним рынкам в целом. И политическим и предпринимательским. Это и аналитика, это и спецпроекты какие-то, это и спецсвязь, и ее использование, всех возможностей, которые есть у государства.

Сергей БРИЛЕВ: Петр Михайлович. Зная ваше семейное происхождение, выражение "спецпроекты" звучит... ха-ха-ха... и "спецсвязь". Простите, ради бога. Значит, что еще хочется спросить. Где вы собираетесь открывать сеть представительств?

Петр ФРАДКОВ: Это будет естественным образом происходить по мере наполнения наших страховых емкостей, если можно так сказать, там, где мы должны быть представлены для мониторинга в постоянном режиме тех сделок, которые мы будем ...

Сергей БРИЛЕВ: Третий мир или финансовый центр существует?

Петр ФРАДКОВ: В первую очередь это будет (нрзб) третьим миром, это те рынки, куда идет экспорт. Наверно третий мир. Вопрос терминологии. Юго-Восточная Азия, Латинская Америка, наши партнеры по СНГ. Но с точки зрения понимания, что вообще происходит в глобальной экономике, какими новостями живут регуляторы глобальные, конечно, присутствие на площадках таких центральных, там и Лондон, и Нью-Йорк, наверно, ну где решения принимают, Вашингтон, может быть, это, конечно, тоже правильно.

Сергей БРИЛЕВ: То есть потребуются специалисты и по право- и по левостороннему движению.

Петр ФРАДКОВ: Совершенно верно.

Сергей БРИЛЕВ: Я вспоминаю реалии, ну, например, конца восьмидесятых - начала девяностых годов, как советские торгпредства взаимодействовали с часто сидевшими у них под крышей, в хорошем смысле этого слова, представителями ТПП. И это общение было, к сожалению, совсем не системным и не институциональным. Вам рано или поздно предстоит выйти на сеть зарубежных представительств российских госорганов. Ну, самый элементарный, простой пример - посольства. Вот кроме административного ресурса, который понятно, что существует, каков будет ваш механизм взаимодействия с политическими представителями Российской Федерации за рубежом?

Петр ФРАДКОВ: Я бы так ответил. Одно из важнейших направлений, посольства как пример, но все остальные направления тоже, и ТПП, и торгпредства, это более системные взаимодействия, налаживание (нрзб) здесь в Москве, в центральном аппарате. А представительства уже на территории, в стране это уже техническая с точки зрения исполнения тех задач, которые перед нами стоят. Опять-таки, что я имел в виду под спецпроектами и спецсвязями, это общение напрямую с принимающими решения той страны, где мы работаем. Это одна из наших задач. Мы должны понимать те объективные риски, которые могут быть. Поэтому этот механизм, в частности посольств, как элемент необходимой нам более широкой информации, конечно, мы это будем использовать максимально.

Сергей БРИЛЕВ: Куда вы будете инвестировать?

Петр ФРАДКОВ: Пока системно не начали работать, пока не сформировали большой портфель, мы этот вопрос для себя остро не ставим. Пока мы не инвестируем. Но такая задача стоит. И формально мы не ограничены ничем. Главное - это сохранение нашего капитала, сохранение страховых резервов, это наша основная задача. Имея в виду, в том числе, индексацию с точки зрения инфляции. Это как любая задача любого общества. Но по мере наполнения портфеля операциями, мы примем специальный документ, он у нас уже в плане стоит как программа по инвестированию собственных средств в резерв, это будет отдельный документ, который будет консервативен, но будет давать лист разных инструментов.

Сергей БРИЛЕВ: Я знаю, что Виктор Феликсович спешит. Ну, ей богу, последний вопрос. Хотя, в принципе, задав его, я готов сорвать сессию и закончим завтра к утру. Значит, вот приезжает ваш представитель, ну, я никого не хочу обижать, в дальнюю страну. Жертва империализма, создавшую независимость лет пятьдесят назад и с тех пор еще все создающую. Ну не получается у них. И вот, собственно говоря, вы приезжаете, ваш представитель смотрит на

политические риски, оценивает их. И понимает, что в принципе, благо отношения налажены с Мухамедом, с Хосе-Рамоном, неважно, он с ним и договориться. А вас обманет. Какие у вас есть шлюзы на предмет коррупции. Она вот в этом бизнесе вот прям видна вот так, вот к маме не ходи. Одним предложением позже можно не уступить.

Петр ФРАДКОВ: Ну, я думаю, что... если я правильно понимаю... есть разработанные процедуры, разработанные много лет назад, они эволюционируют, которые есть уже в существующих агентствах. Я думаю, что мы с учетом специфики российской их примем. И эти все решения принимаются в головной конторе через соответствующие комитеты. Я не могу сказать, что.... злоупотребления на местах могут быть всегда, если вы это имеете в виду. Но это просто процесс выстраивания внутренних процедур, не более того. Если я правильно понял вопрос.

Сергей БРИЛЕВ: Ну да. Если проводить аналогию с посольской службой, там всегда существует то, что называется внешняя контрразведка. Вот у вас подобная служба безопасности или, если хотите, внешняя контрразведка вашего агентства предусмотрена?

Петр ФРАДКОВ: Я в такой терминологии страховой. Конечно, процедуры принятия решений от сопровождения проекта и регулирования убытков в правильной компании (ну это, может быть, правда, вопрос больше к коллегам из страховых агентств, которые уже работают по этому принципу) они разделены.

Сергей БРИЛЕВ: Ну, есть еще один вопрос, но это потом. Виктор Феликсович, на самом деле вы здесь абсолютно системный человек, потому что... А что будем экспортировать?

ТЕЛЕКАНАЛ "РБК-ТВ", НОВОСТИ, 08.02.2012, 17:00

Ведущий не назван

ВЕДУЩИЙ: Государство резко увеличит поддержку экспортеров. Правительство готово в 10 раз увеличить объем госгарантий, предоставляемых "Агентству по страхованию экспорта", - с 1 до до 10 миллиардов долларов. По словам первого вице-преьера Игоря Шувалова, эта помощь нужна, чтобы захватить новые экспортные рынки.

Игорь ШУВАЛОВ, первый заместитель председателя правительства РФ: Это рынки, с которых мы в свое время ушли, и на которые мы возвращаемся сейчас, и запрос на российскую продукцию на этих рынках высокий. И в таких государствах, как Вьетнам, Индонезия, в других государствах говорят, что с удовольствием бы приобретали отечественное, наше, российское произведенное оборудование, но в случае, если будет предоставлен кредитный механизм и если будет застрахован экспорт.

ВЕДУЩИЙ: Созданное в сентябре прошлого года "Агентство по страхованию экспортных кредитов", сокращенно "Эксар", сегодня провело практически первую публичную презентацию своей деятельности. Впервые появился на публике в новом качестве и его директор - Петр Фрадков, сын экс-преьера, а ныне главы Службы внешней разведки Михаила Фрадкова. Основная цель агентства - поддержка российского экспорта. Первые три страховых полиса уже выданы: на поставку машиностроительной продукции во Вьетнам, Китай и Индию. Юго-Восточная Азия станет основным регионом работы агентства. Кроме того, "Эксар" будет брать на себя коммерческие и политические риски экспортеров в СНГ, Латинской Америке и Африке. Главный приоритет - поддержка высокотехнологичного экспорта. Кроме того, агентство будет страховать и продукцию химической промышленности, металлургии и даже продукцию сельхозназначения.

Петр ФРАДКОВ, директор Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций: Вся логика создания этого агентства она заключается в том, что мы должны создавать экспортоориентированные производства, конкурентоспособные производства, продукцией или результатом деятельности которых должна быть поставка на экспорт именно продукции высокотехнологичной. Поэтому мы концентрируемся на этом.

Вести ФМ, Москва, 8 февраля 2012 23:55:00

РОССИЯ ЗАЩИТИТ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ ОТ КОММЕРЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ

Застрахованная конкуренция: в среду состоялась презентация специального агентства, которое будет защищать иностранных инвесторов, работающих в России, от рисков - как коммерческих, так и политических. Корреспондент Радио "Вести ФМ" Сергей Артемов рассказывает о новом ведомстве подробнее.

Опыт у подобных страховых агентств во всем мире уже накоплен. Китай страхует свой экспорт на 60 миллиардов в год. Франция - на 30, США - чуть больше чем на 15. Суммы зависят от рисков, которые могут поджидать экспортеров. Говорит руководитель Экспортного страхового агентства России Петр Фрадков:

"Агентство страхует не всегда, понятный риск экспортера на территории той страны, куда он поставляет. Риск может быть предпринимательский, либо политический - например, срыв контракта, разногласия или же действия правительства по отъему собственности".

По идее, защита экспортеров - дело обычных страховых компаний, но технологии и сложность процессов не интересны для них. Государство, через "Внешэкономбанк" учредило ЭКСАР, чтобы поддержать российскую продукцию - не нефть и не газ - на зарубежных рынках, отмечает глава "Внешэкономбанка" - Владимир Дмитриев:

"По статистике, в экспорте России за рубеж - лишь 39 миллиардов приходится на продукцию несырьевого характера. Примерно столько мы не можем экспортировать от отсутствия механизмов. Ежегодно потери бюджета - составляют 1,5 - 2 миллиарда долларов".

Для экспортеров, отмечает специалист международного отдела ЭКСАР Алексей Тюльпанов, агентство обещает 2 преимущества:

"С помощью механизма страхования наш экспортер может предложить большую отсрочку платежа. Второе: под страховку ЭКСАРа экспортер может привлечь финансирование от банка. И под такую страховку (по сути, это риск России) деньги будут для него дешевле, чем кредит без покрытия".

По словам главы "Внешэкономбанка" Владимира Дмитриева, агентство рассчитано не только на страховку экспорта:

"Запуск такого инструмента, как агентство по страхованию экспортных кредитов, позволит в полной мере обеспечить поддержку не только экспорта, но и инвестиций, потому что инвестиции тоже являются предметом деятельности агентства".

Впрочем, сам руководитель ЭКСАРа - Петр Фрадков - не готов раскрывать механизм работы с инвесторами:

"Пока еще никак. Это больше цель, это сложная функция, это тот же поток, но только не по отношению к товару, а к вложениям - риск невозврата и прочее".

Государство, по словам первого вице-преьера Игоря Шувалова, готово наполнить агентство капиталом до 10 миллиардов долларов. Возвращаться деньги будут предпринимателями постепенно. Застраховать поставки в США или Германию, к примеру, окажется куда дешевле, чем в страны с нестабильными режимами и бушующими революциями.***

<http://www.radiovesti.ru/articles/2012-02-08/fm/32729>

08/02/2012 12:31:00

РФ В 2013 Г МОЖЕТ ВЫДЕЛИТЬ 300 МЛРД РУБ НА ГОСГАРАНТИИ ЭКСАР - ГЛАВА ВЭБ [ВЕРСИЯ 1]

Добавлены высказывания первого вице-преьера Шувалова и бэкграунд (после пятого абзаца).

МОСКВА, 8 фев - РИА Новости. Бюджет РФ в 2013 году может выделить 300 миллиардов рублей на покрытие возможных убытков Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР), сообщил председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев на конференции "Страховая поддержка экспорта".

"Со следующего года мы рассчитываем, что бюджет также будет участвовать в гарантиях экспортной страховой поддержки, оказываемой нашим агентством. Насколько мне известно, порядка 300 миллиардов рублей будет предусмотрено в бюджете на покрытие возможных убытков агентства", - сказал Дмитриев.

ЭКСАР было учреждено в октябре 2011 года в качестве 100% "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 миллиардов рублей. Цель агентства - поддержка отечественного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по средне и долгосрочным экспортным и финансовым кредитам, а также страхованию российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

Дмитриев отметил, что Внешэкономбанк, являясь учредителем ЭКСАР, несет определенную долю ответственности и в стратегии ВЭБа предусмотрены меры гарантийной поддержки агентства.

Председатель ВЭБа напомнил, что аналогичные меры государственной поддержки страховых экспортных агентств существуют и в других странах. Он привел пример распада СССР в результате которого в преддефолтном состоянии оказались западные страховые экспортные агентства. "Я имею в виду Италию, Великобританию, Францию, Германию. Там агентства могли бы понести серьезные убытки, но часть их требований к советским заказчикам была покрыта за счет государственных гарантий", - сказал Дмитриев.

В свою очередь, выступивший на конференции первый заместитель председателя правительства РФ Игорь Шувалов пояснил, что государственные гарантии по страхованию экспортных кредитов, скорее всего, будут предоставлены Внешэкономбанку, который будет гарантировать обязательства ЭКСАР.

"По гарантийным механизмам у нас есть полный консенсус между Минфином, Внешэкономбанком и ЭКСАР. Если понадобится наличность, мы готовы ее предоставить", - сказал Шувалов.

Он отметил, что государственная поддержка будет увеличиваться по мере наполнения портфеля проектов агентства. "Пусть сначала возьмут, то, что мы дали... Нужны проекты. Как только они появятся, с нашей стороны ограничений нет", - сказал Шувалов.

ЭКСАР, учрежденное в октябре 2011 года в качестве 100-процентной "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 миллиардов рублей, будет оказывать поддержку отечественному экспорту посредством страхования кредитных и политических рисков по средне- (до двух лет) и долгосрочным (до 20 лет) экспортным и финансовым кредитам, а также страхованию российских инвестиций за рубежом от политических рисков. В конце прошлого года Фрадков сообщал, что объем страховых операций (страховой ответственности) агентства будет ограничен лимитом в 300 миллиардов рублей, который может быть выбран в течение двух лет. Лимит в случае необходимости может быть пересмотрен достаточно быстро, поскольку будет установлен подзаконными актами, а не законом



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 8 февраля 2012 12:40:00

И.ШУВАЛОВ: ПРАВИТЕЛЬСТВО ГОТОВО ОКАЗЫВАТЬ ПОДДЕРЖКУ ЭКСАР.

Правительство РФ готово оказывать необходимую политическую и финансовую поддержку Агентству по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР). Об этом сообщил в ходе международной конференции "Страховая поддержка экспорта" первый заместитель председателя правительства РФ Игорь Шувалов. "Мы готовы расширить свое участие. Главное, чтобы было, что продавать и какие экспортные сделки заключать", - сказал он, отметив, что политическая и финансовая поддержка будет осуществляться в полном объеме.

По словам И.Шувалова, правительство готово увеличить объем предоставляемых ЭКСАР госгарантий с 1 млрд долл. до 10 млрд долл. "Правительство РФ предоставляет уставный капитал агентству и готово предоставлять госгарантии. Эти гарантии скорее всего будут предоставлены Внешэкономбанку (ВЭБ) и ВЭБ сможет гарантировать операции ЭКСАР", - сказал вице-премьер, подчеркнув, что в настоящий момент ведутся переговоры с Министерством финансов, ВЭБ и ЭКСАР об увеличении предоставляемых госгарантий до 10 млрд долл.

ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" учреждено в сентябре 2011г. Генеральным директором агентства был утвержден Петр Фрадков. Агентство учреждено в форме открытого акционерного общества со 100-процентным участием ВЭБа в его уставном капитале, размер которого составляет 30 млрд руб. Агентство создавалось с целью повышения эффективности поддержки экспорта российской промышленной продукции путем формирования системы страхования экспортных кредитов и инвестиций, а также предоставления национальным экспортерам широкой линейки страховых продуктов. Страховая поддержка агентства позволит российским экспортерам высокотехнологической продукции привлекать банковские кредиты на более длительные сроки и на льготных условиях. Как сообщил ранее премьер-министр РФ Владимир Путин, объем поддержки высокотехнологичного экспорта со стороны Внешэкономбанка к 2016г. составит около 90 млрд руб.

<http://www.rbc.ru/rbcfreenews/20120208124058.shtml>

08/02/2012 12:31:00

РФ В 2013 Г МОЖЕТ ВЫДЕЛИТЬ 300 МЛРД РУБ НА ГОСГАРАНТИИ ЭКСАР - ГЛАВА ВЭБ [ВЕРСИЯ 1]

Добавлены высказывания первого вице-премьера Шувалова и бэкграунд (после пятого абзаца).

МОСКВА, 8 фев - РИА Новости. Бюджет РФ в 2013 году может выделить 300 миллиардов рублей на покрытие возможных убытков Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСаР), сообщил председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев на конференции "Страховая поддержка экспорта".

"Со следующего года мы рассчитываем, что бюджет также будет участвовать в гарантиях экспортной страховой поддержки, оказываемой нашим агентством. Насколько мне известно, порядка 300 миллиардов рублей будет предусмотрено в бюджете на покрытие возможных убытков агентства", - сказал Дмитриев.

ЭКСаР было учреждено в октябре 2011 года в качестве 100% "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 миллиардов рублей. Цель агентства - поддержка отечественного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по средне и долгосрочным экспортным и финансовым кредитам, а также страхованию российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

Дмитриев отметил, что Внешэкономбанк, являясь учредителем ЭКСаР, несет определенную долю ответственности и в стратегии ВЭБа предусмотрены меры гарантийной поддержки агентства.

Председатель ВЭБа напомнил, что аналогичные меры государственной поддержки страховых экспортных агентств существуют и в других странах. Он привел пример распада СССР в результате которого в преддефолтном состоянии оказались западные страховые экспортные агентства. "Я имею в виду Италию, Великобританию, Францию, Германию. Там агентства могли бы понести серьезные убытки, но часть их требований к советским заказчикам была покрыта за счет государственных гарантий", - сказал Дмитриев.

В свою очередь, выступивший на конференции первый заместитель председателя правительства РФ Игорь Шувалов пояснил, что государственные гарантии по страхованию экспортных кредитов, скорее всего, будут предоставлены Внешэкономбанку, который будет гарантировать обязательства ЭКСаР.

"По гарантийным механизмам у нас есть полный консенсус между Минфином, Внешэкономбанком и ЭКСаР. Если понадобится наличность, мы готовы ее предоставить", - сказал Шувалов.

Он отметил, что государственная поддержка будет увеличиваться по мере наполнения портфеля проектов агентства. "Пусть сначала возьмут, то, что мы дали... Нужны проекты. Как только они появятся, с нашей стороны ограничений нет", - сказал Шувалов.

ЭКСаР, учрежденное в октябре 2011 года в качестве 100-процентной "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 миллиардов рублей, будет оказывать поддержку отечественному экспорту посредством страхования кредитных и политических рисков по средне- (до двух лет) и долгосрочным (до 20 лет) экспортным и финансовым кредитам, а также страхованию российских инвестиций за рубежом от политических рисков. В конце прошлого года Фрадков сообщал, что объем страховых операций (страховой ответственности) агентства будет ограничен лимитом в 300 миллиардов рублей, который может быть выбран в течение двух лет. Лимит в случае необходимости может быть пересмотрен достаточно быстро, поскольку будет установлен подзаконными актами, а не законом.



Ведомости, Москва, 9 февраля 2012

300 МЛРД РУБ. НА УБЫТКИ

На покрытие возможных убытков Агентства по страхованию экспортных кредитов в федеральном бюджете 2013 г. может быть предусмотрено 300 млрд руб., сообщил председатель ВЭБа Владимир Дмитриев. Первый вице-премьер Игорь Шувалов подтвердил, что государство обеспечит "финансовую и гарантийную поддержку". Интерфакс

РОССИЯ-ЭКСПОРТ-СТРАХОВАНИЕ-БЮДЖЕТ-2

08.02.2012 11:18:42 MSK

НА ПОКРЫТИЕ ВОЗМОЖНЫХ УБЫТКОВ ЭКСАРА В БЮДЖЕТЕ-2013 ПРЕДУСМОТРЯТ 300 МЛРД РУБ. - ДМИТРИЕВ

(дополнен текст после второго абзаца)

Москва. 8 февраля. ИНТЕРФАКС-АФИ - На покрытие возможных убытков Агентства по страхованию экспортных кредитов (ЭКСАР) в федеральном бюджете 2013 года может быть предусмотрено 300 млрд рублей, сообщил председатель ВЭБа Владимир Дмитриев на конференции агентства.

"Со следующего года мы рассчитываем, что бюджет также будет участвовать в гарантиях по экспортной поддержке, оказываемой нашим агентством. Насколько мне известно, порядка 300 млрд рублей предусмотрено будет в бюджете на покрытие возможных убытков агентства", - сказал он.

В.Дмитриев отметил, что агентство будет страховать экспортные кредиты с теми странами, которые войдут в перечень, утвержденный наблюдательным советом ВЭБа. "Разумеется, поставлять машинно-техническую продукцию в зоны военных конфликтов никто не собирается и, соответственно, страховать риски в отношении этих стран - не миссия агентства", - отметил он, подчеркнув, что деятельность агентства будет, в частности, распространяться на страны с рейтингом ниже инвестиционного.

"Агентство для этого и призвано - обеспечивать выгодные условия для отечественных экспортеров. Да, эти риски (экспорта в страны с рейтингом ниже инвестиционного - прим. ИФ-АФИ) агентство будет страховать, и коммерческие, и политические", - сказал он.

ОАО "Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций" (ЭКСАР) создано в октябре 2011 года. Единственный акционер ЭКСАР - государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". Уставный капитал агентства - 30 млрд рублей.

Цель ЭКСАР - поддержка российского экспорта посредством страхования предпринимательских и политических рисков по экспортным кредитам, а также страхование российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

08/02/2012 13:50:00

ЭКСПОРТНОЕ АГЕНТСТВО ЕЭП МОЖЕТ БЫТЬ СОЗДАНО, НО ВОПРОС ПОКА НЕ РАССМАТРИВАЕТСЯ - СЛЕПНЕВ

МОСКВА, 8 фев - РИА Новости. Член коллегии, министр по торговле Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев не исключает возможности создания агентства по страхованию экспорта в рамках Единого экономического пространства (ЕЭП) при условии совместного финансирования со стороны всех его членов - России, Казахстана и Белоруссии.

"Если страны договорятся, если они сделают некие совместные вклады в это агентство, если будут продвигать эти вещи, теоретически, это может рассматриваться", - сказал он журналистам в кулуарах конференции. "Страховая поддержка экспорта. Мировой опыт. Новые возможности".

По его словам, три страны будут должны договориться о том, каким образом они будут совместно оказывать поддержку общему страховому агентству, если такое будет создано.

В настоящее время в России действует Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР). Оно было учреждено в октябре 2011 года в качестве 100% "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 миллиардов рублей. Цель агентства - поддержка отечественного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по средне и долгосрочным экспортным и финансовым кредитам, а также страхованию российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

Слепнев выразил мнение, что было бы неправильным, если бы агентство, финансируемое из российского бюджета, страховало экспортные кредиты стран-партнеров по ЕЭП.

В то же время, по словам министра, несмотря на теоретическую возможность создания единой структуры поддержки экспорта, практические шаги в этом направлении пока не предпринимаются.

"Я уверен, что там возникнет много разных нюансов", - полагает Слепнев.

Он также привел в пример Европейский Союз, где несмотря на высокий уровень интеграции, каждая страна имеет собственное агентство, ориентированное на поддержку экспорта.



Российская газета, Москва, 9 февраля 2012

СТРАХОВКА ОТ ВТО

Автор: ЕЛЕНА КУКОЛ

Игорь Шувалов сообщил, что государство готово увеличить финансовую поддержку российского экспорта

Денег на поддержку российского экспорта государство жалеть не будет

Государство готово увеличить финансовую поддержку российского экспорта, никаких ограничений здесь нет, а объем выделяемых средств будет зависеть только от наличия проектов, дал понять первый вице-премьер правительства Игорь Шувалов. Участие в капитале Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций может быть расширено, заявил Шувалов, выступая на международной конференции по страховой поддержке экспорта. Сейчас в его уставной капитал внесено 30 миллиардов рублей, это позволит застраховать экспорт на 300 миллиардов рублей. Но это первый шаг. Сначала пусть агентство отработает те деньги, что дали, как только появятся новые проекты, будет расти и его наполнение, поясняет первый вице-премьер. При необходимости объем поддержки может вырасти в десять раз, до 10 миллиардов долларов, заявил Шувалов. Речь может идти как о государственных гарантиях, так и о конкретных суммах.

"Это не те деньги, которые государство "закапывает" в землю, - говорит Шувалов. - Деятельность агентства может быть прибыльной, но ее надо поставить на "колеса". Поддержка экспорта, по его словам, поможет стране перейти от модели "экономики спроса" к экономике, основанной на предложении. И одна из главных задач обеспечить предложение качественной конкурентной продукции не только на внутреннем, но и на внешних рынках.

Важно, что запуск работы агентства приходится именно на 2012 год, говорит заместитель министра экономического развития Алексей Лихачев. "С этого года вступили в силу соглашения, которыми вводятся ограничения по субсидиям сельскому хозяйству и промышленности в рамках Единого экономического пространства, - говорит он. - Кроме того, Россия должна стать членом Всемирной торговой организации". А страховая поддержка экспорта правилами ВТО допускается, поясняет он. Этот инструмент успешно применяется во всем мире. В России разговоры о нем шли несколько лет, но агентство, которое является стопроцентной "дочкой" Внешэкономбанка, было создано только в конце прошлого года. Оно страхует не только экономические, но и политические риски российских экспортеров. Схема страховой поддержки экспорта расширяет доступ бизнеса к заемным деньгам в банках - они будут выдавать кредиты под обеспечение выданных агентством полисов. При этом агентство будет делать ставку на поддержку экспорта продукции с высокой степенью добавленной стоимости.

Формальных ограничений по отраслям у него нет, уточняет гендиректор Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций Петр Фрадков. Но "высшим" приоритетом является высокотехнологичная продукция, машиностроение, "средний" приоритет - химическая и металлургическая продукция, замыкает список экспорт сельхозпродукции. "Поддержка экспорта нефти и газа не запрещена, но традиционно считается, что сырье не предмет такого страхования", - уточняет Фрадков. Агентство уже успело застраховать три проекта по поставкам российской продукции во Вьетнам, Китай и Индию. Объемы, правда, пока небольшие. Агентство сознательно выбирало не крупные проекты, а приоритетные рынки, поясняет Фрадков. "Это рынки, с которых мы в свое время ушли, а теперь при поддержке агентства возвращаемся", - доволен Шувалов. Азиатские рынки особенно интересны России в рамках председательства в форуме Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) - трем десяткам стран участниц наша страна может предложить повестку, которая касается внешней торговли, полагает Лихачев. Сейчас на азиатские рынки приходится примерно треть российского внешнеторгового оборота, это быстро растущие площадки, и их доля будет

увеличиваться, прогнозирует министр по торговле Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев.

Фрадков помимо Юго-Восточной Азии называет также важной поддержку экспорта в страны СНГ, на следующем этапе в Латинскую Америку и Южную Африку. По сути дела, агентство расширяет перечень стран, куда сможет заходить российский бизнес. Впрочем, в нынешних условиях такая поддержка нужна не только для работы в странах "третьего мира", но и в европейских государствах, отмечает один из участников конференции.

Более подробно страновые приоритеты будут прописаны в стратегии агентства, которая может быть готова уже весной. Там же должны быть отдельно учтены специальные механизмы поддержки для малого и среднего бизнеса. Это одно из основных направлений работы, говорит Фрадков. Пока никаких ограничений по объемам страхуемых сделок нет.

Кстати, член коллегии, министр по торговле Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев не исключает возможности создания агентства по страхованию экспорта в рамках Единого экономического пространства России, Белоруссии и Казахстана. "Если страны договорятся, сделают совместные вклады в это агентство, если будут продвигать экспорт, то теоретически это может рассматриваться", - сказал он журналистам в кулуарах конференции.

Застрахованы первые три проекта по поставкам нашей продукции во Вьетнам, Китай и Индию. На очереди Латинская Америка

Игорь Шувалов: При необходимости объем поддержки экспорта может вырасти в десять раз, до 10 миллиардов долларов.

Страхование в России (allinsurance.ru), Москва, 8 февраля 2012 9:41:00

ЭКСАР РАССМАТРИВАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ СТРАХОВАНИЯ ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

Агентство по страхованию экспортных кредитов (ЭКСАР) рассматривает возможность страхования не только экспортных, но и импортных операций, заявил глава агентства Петр Фрадков на конференции в рамках Недели российского бизнеса.

Выступая на конференции, он отметил, что одной из задач агентства он видит возможность развития страхования не только экспортных операций, но и импорта в Россию. Затем в кулуарах он пояснил журналистам, что в настоящее время идет обсуждение ряда проектов по страхованию поставок в РФ высокотехнологичного оборудования, необходимого для создания экспортно ориентированных производств, в том случае если такое производство не может быть организовано на базе российского оборудования.

"На эти проекты есть спрос, разговоры идут, но заявки пока не подавались", - отметил Фрадков.

Он подчеркнул, что пока приоритетом является страхование экспортных операций, в то же время, добавил он, для возможности страхования импорта не требуется изменение нормативной базы, и оно будет проводиться на тех же условиях, что и страхование экспортных поставок. Он добавил, что в течение полугода агентству предстоит создать всю базу внутренней документации.

Фрадков сообщил также, что совет директоров уже одобрил подходы к трехлетней стратегии развития агентства, сама стратегия сейчас пишется, и, как ожидается, будет утверждена на ближайшем совете директоров в конце февраля - начале марта.

ЭКСАР, учрежденное в октябре 2011 года в качестве 100-процентной "дочки" Внешэкономбанка с капиталом 30 млрд рублей, будет оказывать поддержку отечественному экспорту посредством страхования кредитных и политических рисков по средне- (до двух лет) и долгосрочным (до 20 лет) экспортным и финансовым кредитам, а также страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков. В конце прошлого года Фрадков сообщал, что объем страховых операций (страховой ответственности) агентства будет ограничен лимитом в 300 млрд рублей, который может быть выбран в течение двух лет. Лимит в случае необходимости может быть пересмотрен достаточно быстро, поскольку будет установлен подзаконными актами, а не законом.

<http://www.allinsurance.ru/biser.nsf/AllDocs/IUVK11-8RA8BA080212478?OpenDocument>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Пресс-Релизы ПРАЙМ, Москва, 8 февраля 2012 11:57:00

СВЯЗЬ-БАНК ПРЕДОСТАВИТ КРЕДИТ НПО ЭЛСИБ ОАО

Новосибирский филиал Связь-Банка объявлен победителем открытого конкурса по предоставлению кредита НПО "ЭЛСИБ" ОАО. Банк откроет компании кредитную линию с лимитом задолженности 250 млн рублей. Кредит будет предоставлен на два года для пополнения оборотных средств объединения.

Это вторая кредитная линия, открытая Банком для НПО "ЭЛСИБ" ОАО. С учетом кредита, предоставленного в октябре прошлого года, общий объем финансирования предприятия Связь-Банком составил 400 млн рублей.

Научно-производственное объединение "ЭЛСИБ" - одно из ведущих предприятий тяжелого энергомашиностроения. Предприятие проектирует и производит гидрогенераторы, турбогенераторы, а также синхронные и асинхронные электродвигатели, которые применяются в нефтехимической, угольной и горнодобывающей промышленности. Продукцией НПО "ЭЛСИБ" ОАО оснащены 700 электростанций по всему миру. Предприятие увеличивает объемы производства, проводит техническое перевооружение, выходит на новые рынки.

ОАО АКБ "Связь-Банк" основано в 1991 году. Генеральная лицензия Банка России "№" 1470. Банк располагает сетью из 51 филиала в регионах РФ. Участник системы обязательного страхования вкладов.

Главным акционером Связь-Банка является Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)".

Рейтинговое агентство Fitch Ratings присвоило Связь-Банку долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной и национальной валюте на уровне "BB", национальный долгосрочный рейтинг на уровне "AA-(rus)". Перспективы для рейтингов стабильные.

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's присвоила Связь-Банку долгосрочный кредитный рейтинг контрагента "BB" и рейтинг по национальной шкале "ruAA". Прогноз изменения рейтингов - "Стабильный".

По данным Центрального Банка Российской Федерации Связь-Банк входит в список 30-ти крупнейших банков России.

<http://www.1prime.ru/news/pressreleases/-106/{2E97766B-1140-4410-93E7-20DE097B1E31}.uif?d1=10.12.2011&d2=08.02.2012>

Rosinvest.com, Москва, 8 февраля 2012 12:26:00

СВЯЗЬ-БАНК ОТКРОЕТ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ ОАО ШАХТА ЗАРЕЧНАЯ НА 500 МЛН РУБЛЕЙ

Кемеровский филиал Связь-Банка предоставит кредит ОАО "Шахта "Заречная" в форме возобновляемой кредитной линии в размере 500 млн рублей на три года. Кредит будет направлен на пополнение оборотных средств компании, говорится в сообщении банка.

Это уже вторая кредитная линия, открытая предприятием в Связь-Банке. Первая была открыта в декабре прошлого года на аналогичных условиях. Общий объем финансирования ОАО "Шахта "Заречная", таким образом, составил 1 млрд рублей.

ОАО "АКБ "Связь-Банк" - крупный столичный финансовый институт, образованный в 1991 году. В настоящее время его основным акционером выступает госкорпорация "Внешэкономбанк", которой принадлежит 99,47% акций. Связь-Банк активно наращивает кредитный портфель и нацелен на усиление розничного направления. В планах Связь-Банка существенно увеличить свою довольно широкую сеть подразделений в рамках создания совместно с Почтой России почтового банка.

По данным Банки.ру, на 1 января 2012 года нетто-активы банка - 227,18 млрд рублей (22-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 36,49 млрд, кредитный портфель - 124,65 млрд, обязательства перед населением - 16,79 млрд.

<http://rosinvest.com/novosti/900986>

08/02/2012 20:04:00

FITCH ПРИСВОИЛО ОБЛИГАЦИЯМ "ВЭБ-ЛИЗИНГА" НА 10 МЛРД РУБ РЕЙТИНГ "BBB"

МОСКВА, 8 фев - РИА Новости. Международное рейтинговое агентство Fitch присвоило облигациям ОАО "ВЭБ-лизинг" серии 06 на 10 миллиардов рублей окончательный долгосрочный рейтинг "BBB", следует из сообщения агентства.

Кроме того, выпуску присвоен окончательный долгосрочный рейтинг по национальной шкале "AAA(rus)".

Уровень рейтингов отражает мнение агентства о вероятной поддержке со стороны материнской компании при необходимости.

"ВЭБ-лизинг" во вторник разместил десятилетние облигации серии 06 на 10 миллиардов рублей со ставкой 9% годовых, с амортизацией 20% ежегодно.

По облигациям была подана 41 заявка инвесторов со ставкой купона в диапазоне от 8,75% до 9,5% годовых. Общий объем спроса в ходе маркетинга составил 17,94 миллиарда рублей.

"ВЭБ-лизинг" снизил ориентир ставки купона до 8,9-9% с 9-9,5% годовых.

Организаторами выпуска выступили "ВЭБ Капитал", Газпромбанк <gzpr> и "Тройка Диалог".

ФСФР зарегистрировала 23 августа 2011 года четыре выпуска десятилетних облигаций "ВЭБ-лизинга" общим объемом 30 миллиардов рублей. Выпуски серий 06 и 07 включают по 10 миллионов ценных бумаг, серий 08 и 09 - по 5 миллионов ценных бумаг. Номинал всех бумаг - 1 тысяча рублей. Способ размещения - открытая подписка.

"ВЭБ-лизинг" разместил в конце октября 2011 года облигации серий 08 и 09 на общую сумму 10 миллиардов рублей.

ОАО "ВЭБ-лизинг" создано в 2003 году по инициативе и при участии ФГУП "Рособоронэкспорт" в целях повышения конкурентоспособности выпускаемой продукции и материально-технического перевооружения предприятий ОПК и гражданского машиностроения. Основной акционер "ВЭБ-лизинга" - Внешэкономбанк. Основными направлениями деятельности компании являются лизинг высокотехнологического оборудования, подвижного состава, авиационной техники и агрегатов, морских и речных судов, автомобилей и спецтехники.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



ИТАР-ТАСС (itar-tass.com), Москва, 8 февраля 2012 13:42:00

РОССИИ НЕОБХОДИМО АДЕКВАТНО ОТВЕТИТЬ НА ВЫЗОВ СОВРЕМЕННЫХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ - ПЕРВЫЙ ЗАМПРЕД ЦБ РФ АЛЕКСЕЙ УЛЮКАЕВ

Первый заместитель председателя Банка России Алексей Улюкаев в интервью ИТАР-ТАСС высказал мнение о главных рисках для экономики России в ближайшей перспективе.

- Алексей Валентинович, в январе 2012 года инфляция на достаточно низком уровне. Это только влияние того, что тарифы повышаются поэтапно или какие-то еще факторы сыграли?

В январе инфляция будет 0,5 проц, что гораздо ниже инфляции в январе 2011 года. По моему мнению, повышение тарифов в два этапа в текущем году - это важно, но не принципиально для инфляции. То, что сейчас низкая инфляция, это стечение ряда обстоятельств. Как высокая инфляция в конце 2009 года была результатом стечения негативных факторов, то сейчас низкая инфляция - это стечение позитивных факторов. У нас идет уменьшение денежного предложения, то есть давления денег на инфляцию. Есть некоторое повышение степени доверия к финансовым институтам. Это сочетается со стабильностью глобальных продовольственных и энергетических цен. Кроме того, сейчас образовалась стабильность внутренних продовольственных цен в отсутствие шоков предложения, что очень важно. Совпало также то, что изменение курса, то есть его некоторая девальвация, которое произошло в конце августа - начале сентября 2011 года, не оказало серьезного, большого влияния на инфляцию, как мы ожидали ранее. И, наверное, уже не окажет. Надеюсь на это. То есть, видимо, эффект переноса в режиме свободного курса действует слабее, чем в условиях управляемого курса. Конечных исследований по этому эффекту у нас пока нет, но, похоже, что это так. Также имеет значение и некоторое замедление глобального роста, охлаждение экономики. На все это, конечно, наложился, элемент, связанный со спросом, и статистический эффект базы.

Понятно, что нельзя ожидать, что всегда эти факторы будут складываться для нас благоприятным образом. По основному показателю роста потребительских цен - год к году в соответствующих периодах, мы вышли к февралю на 4,1 проц. У нас еще есть некоторый небольшой потенциал снижения. Вероятно, мы выйдем на 4 проц в феврале по отношению к февралю прошлого года, но это не принципиально для итогового показателя за 2012 год. Да, во втором полугодии 2012 года, скорее всего, пойдет некоторый рост индекса потребительских цен. Но, в основном, из-за эффекта базы, и, в меньшей степени, от того что с 1 июля пройдет второй тур повышения тарифов естественных монополий. Минэкономики решил, что летом лучше повышать тарифы, из-за того, что спрос меньше на услуги ЖКХ и т.п. Может они и правы, у нас нет пока такого опыта - посмотрим.

Добавлю, что инфляционное таргетирование, к которому мы приближаемся в своей политике, означает, в том числе, управление инфляционными ожиданиями. И очень хорошо, что у нас сейчас волна низкой инфляции, соответственно, и ожидания более оптимистичны. Будем надеяться, что низкие инфляционные ожидания помогут нам и во втором полугодии.

В любом случае, по итогам 2012 года мы ожидаем инфляцию в пределах 5-6 проц, и это в пределах достижимого, при росте экономики России до 4 проц.

- Вам не кажется, что сейчас многие ожидания участников рынка сводятся к тому, что после президентских выборов в марте 2012 года, инфляцию отпустят?

- У нас нет никаких фактов, данных статистики о том, чтобы говорить, что после выборов инфляция ускорится. Есть "бытовой ум", который подсказывает, что да - замораживают какие-то цены. Но, не думаю, что это окажет принципиальное воздействие. Это не первые выборы в России. Более-менее похожие сценарии происходят во время каждых выборов.

- Как снизилась доля присутствия Банка России на валютном рынке за последние 3-4 года? Какой результат операций в январе текущего года?

- На чистой основе Банк России почти не присутствовал на валютном рынке в январе 2012 года. В первой половине января мы продали чуть больше 0,5 млрд долларов, а во второй половине - купили чуть меньше 0,5 млрд долларов. Таким образом, чистые продажи валюты на внутреннем рынке составили порядка 0,2 млрд долларов. Учитывая, что в декабре Банк России продал порядка 2 млрд долларов, получается, что наше присутствие на рынке снизилось на порядок. Добавлю, что в первые дни февраля у нас небольшие покупки валюты, то есть тенденция продолжается.

В целом, доля Банка России на валютном рынке за последние 3-4 года снизилась в разы. Сейчас мы видим существенное уменьшение наших сделок на рынке и доля ЦБ РФ в общем объеме операций составляет сейчас менее 5 проц.

Как ранее Банк России заявлял, мы будем присутствовать на валютном рынке и дальше. Наверное, ожидать, что участие ЦБ РФ сократится до некой статистической погрешности - это слишком смелое ожидание, потому что мы собираемся в обозримом временном горизонте присутствовать на рынке для сглаживания излишней волатильности.

- Вы недавно говорили, что во 2-м квартале 2012 года возможен чистый приток капитала в Россию. Откуда такие ожидания, после большого оттока в 2011 году?

- Я не исключаю, что и в первом квартале 2012 года может появиться чистый приток капитала. Хотя это и плохо предсказуемый процесс. Смотрите, во всем мире аппетит к риску пошел вверх: спреды по суверенным заимствованиям сократились, и сразу рынки начинают отвечать на это, начинается разворот. К январю у нас зафиксировано положительное значение входа инвестиционных фондов на российский рынок, мы видим, что возобновилась активность по привлечению долгового финансирования. Например, Сбербанк и ВЭБ разместил свои евробонды весьма успешно, думаю, что мы сейчас увидим, что и другие наши заемщики смогут это сделать. То есть постепенно восстанавливается рефинансирование долга для российских заемщиков, и это даст дополнительную ликвидность на наш рынок. С другой стороны, ЦБ стал приобретать валюту, это тоже кое-что значит. То есть экспортеры начали меньше оставлять валюту за пределами России, и это увеличивает ликвидность на внутреннем рынке, а также уменьшает статистические показатели оттока. В целом, думаю, что по итогам 2012 года сальдо движения капитала будет близко к нулю, или чуть ниже.

- По Вашему мнению, насколько сейчас контролируется проблема нелегального вывоза капитала в общем оттоке капитала из России?

- По моему мнению, борьба с нелегальным вывозом капитала за рубеж - это борьба со следствием, а не с причиной. Причина - это незаконные операции внутри страны, прежде всего, уход от налогообложения. Если из страны утекают деньги, с которых уплачены налоги и они легальные, то это нормально - это называется "инвестиция". Поэтому нужно не на конечном этапе искать причину, а на первичном. То есть улучшать налоговое администрирование, нормативы, которые у нас действуют. А мы ищем рубль под фонарем, а не там, где его потеряли, к сожалению.

- Банк России в конце года сузил спреды по своим ставкам. На данный момент есть ли необходимость в дальнейшем сужении?

- В отношении ставок мы не будем склонны к скоропалительным действиям, мы будем смотреть на всю совокупность экономических факторов, не только внутри страны, но и глобальных. А в вопросе дальнейшего сужения коридора между ставками привлечения и размещения средств, то, мне кажется, что 225 базисных пункта - это весьма комфортный коридор. Есть возможность для дальнейшего сужения, но острой необходимости в этом нет.

- Вы упомянули, что в начале года российские эмитенты смогут выйти на европейские рынки. Значит ли это, что ЦБ РФ сейчас не видит проблем с ликвидностью на рынке сейчас?

- Да, рынки открываются, и с приобретением валюты мы начинаем эмитировать рубли. Никакой проблемы с ликвидностью у нас нет, и не предвидится. ЦБ РФ может предоставить любой объем ликвидности. Ранее мы уже увеличивали максимальный объем рефинансирования для банков до 4 трлн рублей - да, этот объем мы уже с легкостью можем предоставить.

- Алексей Валентинович, сейчас рейтинговые агентства начали снижать рейтинги эмитентов и стран. Это изменит политику ЦБ РФ в отношении оценки залогов или оценки активов для инвестирования резервов?

- В отношении инвестирования резервов - вряд ли. Отмечу, что глобальное сообщество регуляторов, например Совет по финансовой стабильности, рекомендует, в первую очередь

центральный банк, поменьше ориентироваться на рейтинговые агентства и побольше ориентироваться на собственную аналитику. Это, конечно, легче сказать, чем сделать, поскольку сделать качественный анализ не только на макро, но и микро - уровне, на уровне эмитентов - это сложная задача. Тем не менее, мы должны шаг за шагом, в том числе и Россия, к этому идти, а не слепо доверять оценкам рейтинговых агентств. И рынок поступает точно также. Мы видим, что в известном смысле, рынок находится в противофазе действиям рейтинговых агентств. Когда агентства в августе 2011 года снизили рейтинг США, то доходность по американским ценным бумагам уменьшилась. Рынок совершенно проигнорировал действия агентств. То же самое произошло, когда понижающие действия были произведены по Франции и по другим европейским странам, то есть рейтинги им снизили, а спреды по этим бумагам сократились. То есть рынок показывает, что он не собирается следовать за рейтингами. И мы не собираемся.

- Но у Банка России есть нормативные акты по инвестированию средств и по принятию определенных активов с рейтингом в залоги.

- Нормативные акты пишут люди, поэтому все можно изменить. Проблема в том, что нужно делать качественную аналитику, или нужно находить аутсорсинг ее.

- Есть ли у ЦБ РФ какие-либо планы по изменению структуры валютных резервов?

- Точно нет. И она почти не меняется последнее время. У нас в нормативной структуре доля доллара - 46,5 проц валютных резервов. Доля евро - 40,5 проц, фунта стерлингов - 9 проц, японской йены - 2 проц, канадского доллара - 2 проц. В швейцарский франк мы практически не инвестируем, хотя имеем право. В австралийский доллар мы еще не инвестируем. Все договоры мы заключили. Инвестиции начнутся вот-вот, нет смысла подгонять процесс, поскольку объем будет не принципиальный для нас. Пусть технические вопросы по инвестициям в австралийский доллар решаются в нормальном порядке.

- Недавно в капитал биржи ММВБ-РТС вошли первые "иностранцы" - ЕБРР. До проведения IPO биржи, возможно, что войдут еще иностранные акционеры?

- ЕБРР вошел по нескольким причинам. Во-первых, это известный и уважаемый институт. Во-вторых, он уже давно хотел войти, у нас была уже определенная история отношений. В-третьих, ЕБРР вошел в капитал совместно Российским фондом прямых инвестиций, и это знаковое для нас событие. Естественное, любому другому иностранному инвестору будет труднее зайти в капитал биржи. Но запретов нет. Пусть приходит с предложениями - мы будем их рассматривать. Кроме того, на покупателя должен быть и продавец. ЕБРР и РФПИ вошли в капитал за счет акций с баланса ЗАО "ММВБ-Финанс", а там уже почти ничего не осталось, то есть теперь акции должен продавать кто-то из действующих акционеров. Это возможно, но это отдельный разговор уже с акционерами РТС- ММВБ.

- Если говорить о внешних факторах, не кажется ли Вам, что эффект новостей из Европы уже отыгран инвесторами, и начался вялотекущий процесс решения вопроса?

- Риски Европы и Греции, в частности, не до конца, но во многом уже учтены и в планировании суверенного долга, и в страховках разного рода. Европа еще долгое время, годы, будет решать свои проблемы. Катастроф никаких не будет, рынки будут получать то положительную, то отрицательную информацию, и как-то на это реагировать. Все будет в пределах допустимых колебаний. Надо понимать, что есть процедура принятия стран в еврозону, но совершенно не прописана процедура исключения из нее. Поэтому я не очень сильно верю ни в распад еврозоны, ни в выход из нее какой-либо страны. Гипотетически, это было бы не плохим решением, но это настолько сложно, что при той системе, которая существует в Европе, я не вижу, как это можно сделать.

Но, думаю, рынки не до конца оценивают другие проблемы, связанные с вероятным снижением темпов роста экономик на развивающихся рынках, в первую очередь в Китае. Предстоит еще осознать все это, понять, как это будет происходить, и выстроить свое отношение к этому, с моей точки зрения, более чем вероятному событию.

- Алексей Валентинович, на прошлой неделе Владимир Путин опубликовал статью, посвященную развитию экономики России. Ваши впечатления от этой статьи, в качестве одного из ведущих экономистов страны?

- Что мне в этой статье важно - это принцип новой модели экономического роста, новая модель экономического развития. Исходных предпосылок две. Одна - это то, что мы часть глобальной экономики, и мы ищем свое место в разделении труда. Я, правда, не уверен, что механизм поиска этого места через создание "национальных чемпионов", через государственные институты развития, правильный. Тем не менее, это поиск. Второе - то, что все-таки, новая модель экономического развития в России означает сдвиг акцента на внутренние источники развития. Есть три составляющие роста: чистый экспорт, который долгое время оставался драйвером из-за высоких цен на товары нашего экспорта, потребительский спрос и инвестиционный спрос. Я считаю, что мы должны все больше уходить в сторону последних двух составляющих, у нас большой, емкий внутренний рынок. Если мы посмотрим крупных

американских производителей товаров и услуг, они часто не сильно оглядываются на иностранный спрос. Там внутренний спрос является настолько сильным драйвером, что его вполне достаточно. То же самое - внутренние инвестиции. Создание механизмов, которые трансформируют внутренние сбережения, во внутренние инвестиции - об этом, хотя, может другими словами, председатель правительства РФ и пишет здесь.

Мне особенно близок тот раздел, где он говорит о макростабильности и инвестиционном климате. Можно создавать национальные институты развития. Но они с одной стороны находятся в большой зависимости от эффективности или неэффективности принятия решений в области экономической политики, а мы знаем, что степень эффективности не слишком высока. С другой стороны, они, так или иначе, вытесняют частный бизнес из соответствующих сегментов рынка. В этом смысле, мы должны создавать максимально комфортный рынок для всех участников, в независимости от того, являются они государственными или частными компаниями, резидент или не резидент. Это должно быть не важно. И об этом Путин также пишет в своей статье, и говорит о том, что такие важные вещи как налоги, ставки тарифов, денежная политика, находятся не в центре, в центре - качество государственной власти, качество институтов власти. И если качество высокое - то возникает самое главное - доверие, а если есть доверие - то граждане доверяют банкам, финансовым компаниям, доверяют им свои деньги. А это уже развитие долгосрочных отношений, "длинных денег" в экономике.

Важно и доверие к национальной валюте. А это - низкая инфляция, прежде всего, и разумная курсовая политика. Тогда появляется высокая норма сбережений. В России нужно повысить в 1,5 раза норму сбережений населения и бизнеса, если мы хотим иметь принципиально другие темпы роста экономики. Я думаю, что разумный срок планирования для достижения этой цели - 3-5 лет. То есть это есть цикл планирования экономической политики, когда можно внести серьезные изменения в институциональную и структурную составляющую и уже начать получать результаты от этих изменений. Это должно привести к мощным инвестиционным возможностям внутри страны.

Я считаю, что это есть принципиальный ответ на те вызовы, которые нам поставлены в сегодняшней ситуации.

- В заключение, какой наибольший риск в ближайшей перспективе Вы видите для экономики России?

- Наибольший риск - это то, что мы опять неправильно поймем тот вызов, который нам дает обстоятельство, и не ответим адекватно. Адекватно - это резкое повышение качества всех государственных институтов, создание нормального делового климата. Если мы этого не сделаем, то мы будем это подменять разными фискальными манипуляциями, денежными или бюджетными смягчениями, созданием отдельных структур, отдельных островков инноваций типа "Сколково". И это я считаю главным риском экономики в России на ближайшую перспективу.

Ольга Платонова (ИТАР-ТАСС, Москва)

<http://www.itar-tass.com/c49/337410.html>

РБК daily, Москва, 9 февраля 2012

МФЦ ИДЕТ НА БИРЖУ

Автор: АНТОН ВЕРЖБИЦКИЙ

Александр Волошин может возглавить совет директоров ММВБ-РТС

Руководитель рабочей группы по созданию Международного финансового центра (МФЦ) Александр Волошин стал одним из наиболее вероятных кандидатов на пост председателя совета директоров ММВБ-РТС в ожидании IPO биржи. По мнению участников рынка, ситуация, когда совет директоров возглавляет чиновник из ЦБ, может отпугнуть потенциальных инвесторов.

Как стало известно РБК daily, ММВБ-РТС перед IPO планирует изменить состав совета директоров. По словам источника, близкого к правительству, одним из кандидатов станет руководитель группы по созданию Международного финансового центра Александр Волошин. Более того, по словам источника РБК daily, он может занять пост председателя совета директоров как независимый директор. Источник РБК daily, близкий к совету директоров ММВБ-РТС, также знает, что Волошин наиболее вероятный претендент на место нынешнего председателя совета директоров биржи, зампреда ЦБ Сергея Швецова.

Сергей Швецов заявил РБК daily, что не станет комментировать кандидатуры в совет директоров до того, как он состоится. "Как я могу сказать, какое решение он (новый совет директоров. - РБК daily) примет, если даже не знаю, кто в него войдет?" - отметил г-н Швецов. Тем не менее он рассказал, что у биржи будет не менее трех независимых директоров, при этом количество представителей ЦБ до сих пор постепенно сокращалось. Получить комментарий Александра Волошина вчера не удалось, в аналитическом центре "Форум", занимающемся PR-сопровождением проекта по созданию МФЦ, не смогли предоставить его комментарий.

Экс-глава ФСФР, председатель совета директоров МДМ-банка Олег Вьюгин считает Александра Волошина опытным управленцем, имеющим большой опыт руководства советами директоров. "Возможно, г-н Волошин не совсем в теме биржи, но он в теме финансовых рынков, так как возглавляет группу по МФЦ, как вариант это очень неплохо", - уверен г-н Вьюгин. По его словам, такой председатель совета директоров во многом нужен при проведении IPO биржи.

Директор по развитию бизнеса группы по сопровождению сделок на рынках капитала Pricewaterhouse Coopers Михаил Субботин говорит, что бирже нужен человек известный, уважаемый, с большим опытом работы, в том числе и независимым директором. "Инвесторы, если размещение происходит на зарубежной площадке, особенно тщательно изучают принципы корпоративного управления, и для них важны подобные фигуры, - говорит г-н Субботин. - А сотрудник ЦБ - человек государственный и принимает решение под грузом ответственности перед госаппаратом".

По мнению Олега Вьюгина, бирже нужно поменять совет директоров, так как Сергей Швецов не очень подходит на роль председателя совета директоров при IPO - его должность может вызвать вопросы у инвесторов. Лучше, если председателем станет независимый директор. "Это нужно сделать заранее, чтобы не возникло борьбы за место председателя в период размещения", - отмечает г-н Вьюгин.

Председатель совета "Финпотребсоюза", экс-глава ФКЦБ Игорь Костиков говорит, что Александр Волошин работал на рынке в период его реформирования в начале 90-х, потом возглавлял Федеральную фондовую корпорацию, проводил приватизационные аукционы. Александр Волошин возглавлял администрацию президента, поэтому прекрасно знает, что происходит в нашей стране, отмечает г-н Костиков. По его мнению, для карьеры Александра Волошина вполне естественно возглавить совет директоров биржи, ведь он уже занимал и занимает аналогичные посты в РАО "ЕЭС", "Норильском никеле", "Уралкалии". "У него выстроены отношения с инвестсообществом. Назначить Александра Волошина было бы очень правильно. Он придаст совету директоров дополнительный вес", - говорит г-н Костиков.

Первая полоса

ПОЛМИЛЛИОНА ОТ ПУТИНА. Сегодня премьер-министр Владимир Путин объявит схему выкупа акций у миноритарных акционеров ВТБ. Участники IPO смогут продать бумаги по цене размещения, но не более чем на 500 000 руб..

Татьяна Воронова, Василий Кудинов, Алексей Рожков, Максим Товкайло
9 февраля 2012
Ведомости

Сегодня Путин может объявить условия обратного выкупа акций у акционеров ВТБ, рассказал «Ведомостям» федеральный чиновник. «Ожидаем, что эта тема будет [Путиным] поднята», - подтвердил пресс-секретарь премьера Дмитрия Песков. Где премьер поднимет эту тему, Песков не уточнил. Днем Путин примет участие в съезде РСПП, а вечером проведет президиум правительства.

Именно Путин неделю назад заявил, что потери миноритариев ВТБ, акции которого со времени народного IPO в мае 2007 г. подешевели почти вдвое - с 13,6 до 7,1 коп., будут компенсированы. Он поручил президенту банка Андрею Костину представить предложения о механизме обратного выкупа акций. Во вторник банк сообщил, что направил в правительство свои предложения.

Они очень просты: всем купившим акции ВТБ при IPO и до сих остающимся его акционерами будет предложено продать бумаги по цене размещения, но не более чем на 500 000 руб., говорят три человека, знакомых с предложением банка. По словам одного из них, предложение будет сделано только физическим лицам, другой говорит, что пока не исключен и другой вариант - выкуп бумаг у всех инвесторов.

Выкуп произойдет в ближайшие месяцы, пообещал во вторник президент «ВТБ 24» Михаил Задорнов. Более 90% акционеров ВТБ - это физические лица, указывает один из собеседников «Ведомостей» (см. врез).

Расходы ВТБ на компенсацию убытков миноритариям Костин оценил в 15-18 млрд руб., а убыток банка от выкупа акций по цене почти вдвое выше рыночной, по оценке источника в группе ВТБ, может составить 7,8-9,4 млрд руб. Эти деньги ВТБ возьмет из чистой прибыли, говорил Путин: государство, по его словам, средств на это не выделит.

Это вызвало возмущение многих акционеров ВТБ, пакеты которых намного превышают установленный полумиллионный порог.

«У меня как у акционера [ВТБ] вытаскивают деньги из кармана для решения каких-то других задач, не связанных с развитием объекта моих инвестиций, - возмущен директор по развитию бизнеса «Эрнст энд Янг, Россия и СНГ» Александр Филатов, купивший акции банка после IPO (дату и размер пакета он не уточнил). - Моя реакция, как и реакция других припозднившихся инвесторов, вполне очевидна: коллективных исков ВТБ не избежать, и я готов к ним присоединиться».

«Идя по пути отсечения, госбанк дважды несправедливо поступит с теми, кто потерял больше всех», - говорит член консультационного совета акционеров ВТБ, экс-президент МТС Василий Сидоров, во время IPO купивший бумаги банка на \$1 млн. Инвесторы не согласятся с решением госбанка и будут с ним судиться - в России нет разделения по правам акционеров, все они равны.

Такие прецеденты были и в России, возражает источник, близкий к ВТБ, приводя в пример «Норильский никель», прошлой осенью выкупавший акции дороже рынка. Правда, никаких ограничений (кроме объема выкупаемого пакета) компания не выставляла.

В размещении ВТБ участвовало много неквалифицированных инвесторов, объясняет причины обратного выкупа собеседник «Ведомостей»: «Тогда никто не мог предположить столь затяжной кризис, который, очевидно, продлится еще несколько лет».

Тем не менее Филатов советует членам совета директоров и правления госбанка «озаботиться расширением страхования ответственности директоров и должностных лиц (D&O)», поскольку отвечать по коллективному иску акционеров в российском и международных судах (акции банка торгуются на ММВБ-РТС и в Лондоне) придется им.

Полис D&O - единственная защита от возможных исков, признает топ-менеджер одной из компаний группы ВТБ, называя использование полиса D&O крайним случаем.

Ответственность директоров и должностных лиц ВТБ застрахована в «ВТБ страховании», подтвердил представитель страховщика, добавив, что почти все риски перестрахованы на западном рынке. Иски от миноритарных акционеров страховщик будет изучать по мере поступления, говорит представитель «ВТБ страхования». В 2010 г. банк сообщал, что лимит страхового покрытия был увеличен до \$75 млн.

Связаться с членами совета директоров ВТБ вчера не удалось, представитель ВТБ от комментариев отказался.

Вчера акции ВТБ на ММВБ подешевели на 1,5%, индекс ММВБ снизился на 0,1%.

Преданные инвесторы

Через отделения «ВТБ 24» акции ВТБ при IPO купили 130 000-135 000 человек, рассказал Задорнов. Основная часть из них -

115 000 -120 000 - до сих пор остается его акционерами.

ВТБ

Коммерческий банк

Крупнейший акционер - правительство (75,5% акций).

Капитализация (ММВБ) - 733,3 млрд руб.

Финансовые показатели (МСФО, 9 месяцев 2011 г.): активы - 6,38 трлн руб., капитал - 625,1 млрд руб., прибыль - 72,6 млрд руб.

Коммерсант, Москва, 9 февраля 2012

ВТБ ГОТОВИТ АКЦИИ В ПОЛЬЗУ ИНВЕСТБАНКА

Автор: Ксения Дементьева, Дарья Юрищева

Менеджеры "ВТБ Капитала" будут вознаграждены по-западному

Не дождавшись согласования опционной программы для госбанков, ВТБ запустил ее для своей инвестиционной "дочки" - "ВТБ Капитала". До конца месяца инвестбанк перейдет на систему бонусов, принятую в большинстве мировых банковских групп, - часть вознаграждения будет выплачиваться акциями. На бонусы инвестбанкиров пойдут акции головного банка, которых после проведения "народного" buy back у ВТБ будет в избытке.

"ВТБ Капитал" намерен запустить новую систему премирования сотрудников, которая подразумевает выплату части вознаграждения акциями ВТБ, сообщила вчера The Wall Street Journal. В "ВТБ Капитале" эту информацию подтвердили. "Программа предусматривает, что часть компенсации сотрудникам будет предоставлена акциями ВТБ, которые будут выплачиваться равными частями на протяжении трех последующих лет, - рассказал "Ъ" председатель совета директоров холдинга "ВТБ Капитал" Юрий Соловьев. - Право получения акций напрямую зависит от качества работы сотрудника, а также от того, продолжит ли он работать в группе ВТБ в период действия программы". По его словам, программа разработана для всех сотрудников "ВТБ Капитала" - около 1 тыс. человек - и начнет действовать с этого месяца. Новая бонусная программа "ВТБ Капитала" соответствует требованиям и рекомендациям регуляторов финансовых рынков Европы - в частности, британского FSA, США, Азии и Ближнего Востока, указывает Юрий Соловьев.

В ВТБ не раскрывают, какой объем акций ВТБ будет направлен на программу мотивации менеджмента "ВТБ Капитала", а также, какая именно часть вознаграждения будет выплачиваться в виде акций. "Обычно у менеджеров среднего звена это около 20-25%, а у топ-менеджмента - до 80%", - говорит топ-менеджер одного из международных инвестбанков, работающий в Лондоне. Согласно отчетности группы ВТБ по МСФО, по итогам девяти месяцев 2011 года расходы на персонал инвестбанковского бизнеса группы ВТБ составили 9,1 млрд руб. Если бы 20-25% этой суммы после запуска программы были выплачены акциями банка ВТБ, то это составило бы около 2 млрд руб., то есть при нынешней цене акций ВТБ (вчера на ФБ ММВБ - 7 коп. за бумагу) на программу потребовалось бы 28,53 млрд акций банка, что соответствует 0,27% общего объема акций банка, или 1,1% его free float.

Сообщение о запуске мотивационной программы для менеджмента "ВТБ Капитала" последовало за заявлением о намерении ВТБ выкупить акции 110 тыс. "народных" акционеров банка, купивших их в ходе IPO в 2007 году, чтобы компенсировать их потери из-за падения цены акций. По подсчетам президента ВТБ Андрея Костина, на эти цели потребуется до 18 млрд руб., которые банк намерен выделить из собственной прибыли. Если акции будут выкупаться по цене размещения - 13,6 коп., то речь идет о выкупе 132 млрд акций, часть которых могла бы быть затем направлена на программу мотивации менеджеров "ВТБ Капитала". Впрочем, вчера зампред правления банка ВТБ Герберт Мосс заверил, что программа долгосрочной мотивации сотрудников "ВТБ Капитала" с помощью премирования их акциями ВТБ никак не связана с выкупом акций у участников "народного" IPO.

Программы мотивации всех своих сотрудников через выплату им части вознаграждения акциями или опционные программы - давняя мечта Сбербанка и ВТБ, они обсуждаются уже более трех лет. Параметры данных программ госбанков должны быть согласованы ими и одобрены их наблюдательными советами. На одном из заседаний наблюдательного совета Сбербанка осенью прошлого года глава наблюдательного совета банка - председатель ЦБ (основной акционер Сбербанка) Сергей Игнатьев в очередной раз отказался рассматривать этот вопрос, назвав программу недоработанной.

"После согласования российскими регуляторами подобная программа может быть внедрена во всей группе ВТБ", - заявил вчера господин Соловьев. "Вопрос таких программ для менеджеров других компаний группы ВТБ сейчас прорабатывается", - сообщил "Ъ" Герберт Мосс.

Запустить опционную программу для инвестиционной "дочки" госбанк может, не дожидаясь согласования общей программы, чем и воспользовался ВТБ. В результате система вознаграждения сотрудников его инвестбанковского подразделения стала такой же, как у иностранных игроков. По словам генерального директора УК "Капиталь Управление активами" Андрея Гриценко, подобная практика существует в московских представительствах Deutsche Bank, Goldman Sachs и ряда других. "Выплата части вознаграждения акциями - нормальная рыночная практика, применяемая во всех глобальных финансовых группах, что соответствует рекомендациям регуляторов, - подтверждает главный исполнительный директор Deutsche Bank в России и СНГ Игорь Ложевский. - На Deutsche Bank в России распространяются правила выплаты вознаграждения глобального Deutsche Bank, согласно которым у топ-менеджмента доля акций может составлять до 80% объема годового бонуса, причем фактически их выплата происходит с задержкой на три-пять лет и в случае каких-либо финансовых потерь компании может не состояться". Из российских игроков помимо ВТБ подобной схемой мотивации активно интересовался Сбербанк, у которого также недавно появилась дочерняя инвесткомпания "Тройка Диалог", однако пока никаких активных шагов в этом направлении Сбербанк не предпринял, напоминает генеральный директор компании "2К Аудит - Деловые консультации" Тамара Касьянова. "Мы продолжаем обсуждение этого вопроса с основным акционером - ЦБ - и надеемся, что в скором времени сможем прийти к взаимопониманию, что позволит нам запустить комплексную опционную программу для всех подразделений Сбербанка", - сказал "Ъ" член правления Сбербанка Антон Карамзин.

ЦИТАТА

Применение "ВТБ Капиталом" такой меры соответствует требованиям FSA и других регуляторов по всему миру и не определяется политическими вопросами



Ведомости, Москва, 9 февраля 2012

РОССИЯ - ОНА Ж КАК БЕЛЬМО!

Автор: Татьяна Воронова Елена Мязина, ВЕДОМОСТИ

Дмитрий Орлов, банк "Возрождение":

- Я считаю, что мы потихоньку плывем. Что касается банковской системы в целом, то я всегда говорил разным товарищам на верхах: "Определитесь, нужна России нормальная банковская система или нет?" Сегодня все действия, которые предпринимаются властями, направлены против этой системы.

- Вы имеете в виду действия Центробанка?

- Нет. Но, например, и ЦБ просто объективно трудно предпринимать какие-либо действия против госбанков. Почему, например, оборонные предприятия в приказном порядке должны обслуживаться только в ВТБ? И при этом мы кричим, что развиваем рыночную экономику. Из всех госбанков мне пока понятен только ВЭБ, потому что занимается финансированием проектов, которые государство вынуждено поддерживать.

БИЗНЕС

Коммерсант®

Коммерсант, Москва, 9 февраля 2012

РУСГИДРО НЕ ДОБРАЛОСЬ ДО ОЛЕГА ДЕРИПАСКИ

Автор: ВЛАДИМИР ДЗАГУТО

Обмен активами между госхолдингом и "Евросибэнерго" откладывается

Широко анонсированная сделка по обмену активами между государственным "РусГидро" и "Евросибэнерго" Олега Дерипаски затягивается. Проблема в том, что "РусГидро" так и не смогло пока обменять свои акции на 40% акций "Иркутскэнерго", принадлежащих другому государственному энергохолдингу - "Интер РАО". По неофициальной информации, Минэкономики не согласно с параметрами сделки: предполагалось, что за бумаги "Иркутскэнерго" "РусГидро" придется не только отдать акции допэмиссии, но и доплатить.

Вчера заместитель руководителя Федеральной антимонопольной службы Анатолий Голомолзин сообщил, что "РусГидро" и "Евросибэнерго" отозвали из ведомства свои ходатайства, поданные в прошлом году. Предполагалось, что "РусГидро" передаст в уставный капитал "Евросибэнерго" 25,11% акций Красноярской ГЭС, плотины ГЭС Ангарского каскада, принадлежащие "Иркутскэнерго" (дочерняя компания "Евросибэнерго"), а также 40% акций самой "Иркутскэнерго", до прошлого года находившихся в федеральной собственности. В обмен госкомпания должна была получить долю в "Евросибэнерго". В ходатайстве, направленном в ФАС, "РусГидро" просило разрешения на приобретение 25-50% акций "Евросибэнерго".

Компании подтвердили, что ходатайства из ФАС отозваны. "Это техническая процедура, связанная с незначительным изменением параметров сделки, и вскоре в ФАС будут поданы новые ходатайства", - заявили в "Евросибэнерго". На "технический характер" отзыва сослались и в "РусГидро", но дальнейших пояснений не последовало. Источники "Ъ", близкие к участникам предполагаемой сделки, утверждают, что договоренности практически готовы, но окончательно согласовать все вопросы и отправить все требуемые документы в ФАС стороны не успели. Ведомство продлевало срок рассмотрения, но сроки истекали, и компаниям пришлось отзывать свои ходатайства.

Одной из основных проблем, которая встала перед участниками сделки, является то, что у "РусГидро" до сих пор нет требуемого для обмена набора активов. Блокпакет Красноярской ГЭС компания выкупила у структур, близких к акционерам СУЭК, еще в 2010 году, плотины были получены от государства в 2011 году, но 40% акций "Иркутскэнерго", переданных Росимуществом "Интер РАО" в начале 2011 года, до сих пор остаются в собственности этого энергохолдинга. Две госкомпании еще в прошлом году согласовали сделку по обмену бумаг "Иркутскэнерго" на акции допэмиссии "РусГидро", в июне принципиальное разрешение на обмен дало и правительство. Но сделка до сих пор не закрыта.

Источники в "РусГидро" и "Интер РАО" подтверждают намерение завершить обмен, но не поясняют причин задержки. Два источника "Ъ", знакомых с ситуацией, говорят, что "дело за правительством". Один из собеседников "Ъ" утверждает, что сделка до сих пор не согласована с Минэкономики. Причиной этого, полагает он, может быть то, что в министерстве считают сделку "не самой выгодной для "РусГидро"

В августе прошлого года глава "Интер РАО" Борис Ковальчук уже говорил, что энергохолдинг хотел бы пересмотреть условия сделки с "РусГидро". Тогда утвержденный компаниями коэффициент обмена бумаг "РусГидро" и "Иркутскэнерго" составлял 15,7. Но, пояснял топ-менеджер, на курс бумаг "Иркутскэнерго" мало влияет ситуация на рынке, тогда как акции "РусГидро" дешевеют. По рыночным котировкам сейчас коэффициент составляет 15,4. Вчера в компаниях ситуацию не комментировали. Источник, знакомый с параметрами сделки,

утверждает, что в рамках сделки коэффициент не изменился, но предполагается, что "РусГидро" доплатит за пакет "Иркутскэнерго" деньгами. Сумму собеседник "Ъ" не назвал.

По мнению главы Фонда энергетического развития Сергея Пикина, у "РусГидро" "лишних денег нет", первоочередной задачей для компании является реализация ее инвестпрограммы. Правительство в декабре признало, что "РусГидро" недостает собственных средств на инвестпроекты, для докапитализации компании предполагается использовать средства ВЭБа (за три года госкорпорация выкупит за 64 млрд руб. около 11% казначейских акций "РусГидро"). Впрочем, господин Пикин не исключает, что "Евросибэнерго" также может быть заинтересовано в торможении сделок, чтобы в результате добиться от "РусГидро" лучших условий и, например, снизить будущую долю компании в своем капитале.

Marker.ru, Москва, 8 февраля 2012 22:01:00

ВЕДОМСТВА ДОГОВОРИЛИСЬ О СУДЬБЕ СВЯЗЬИНВЕСТА

Автор: Игорь Агапов

Минкомсвязи согласовало с Росимуществом и Минэкономразвития предложения по механизму и срокам консолидации "Связьинвеста" и "Ростелекома", сообщили "Маркеру" в Минкомсвязи. Это устраняет существовавшие до этого разногласия между ведомствами, которые препятствовали дальнейшим шагам по реструктуризации группы "Связьинвест". Снятие противоречий было необходимо, в частности, для выполнения указов президента РФ Дмитрия Медведева о передаче "Связьинвесту" государственных долей в нескольких компаниях связи как одном из этапов объединительного процесса, о чем докладывал президенту вице-премьер Сергей Иванов. Согласованная ведомствами схема реструктуризации компаний имеет существенные отличия от предварительных предложений "Связьинвеста", о которых сообщал "Маркер".

Чему мешали разногласия

Вице-премьер Сергей Иванов в декабре прошедшего года сообщил президенту, что по итогам совещания в правительстве принято принципиальное решение о реорганизации "Связьинвеста" путем его присоединения к "Ростелекому". Однако на пути реализации этого плана встало препятствие в виде различия позиций Минкомсвязи и Минэкономразвития в отношении того, как осуществлять объединительные мероприятия, имея в виду необходимость гарантированного обеспечения государственного контроля в объединенном "Ростелекоме".

Основное разногласие касалось способа выпуска дополнительных акций "Связьинвеста", которые он должен отдать государству в обмен на доли в пяти компаниях связи. Именно об этом шла речь в указах президента, которые не были выполнены, несмотря на истечение установленных в них сроков еще летом 2011 года.

Минэкономразвития считало, что выкупать дополнительные акции "Связьинвеста" должно только государство, а "Ростелеком" участвовать в выкупе не может, хотя имеет на это право по закону как акционер холдинга. Минэкономразвития обосновывало свою позицию тем, что в этом случае капитализация "Ростелекома" вырастет, из-за чего в распоряжении государства при последующем присоединении "Связьинвеста" к "Ростелекому" окажется меньше акций будущей объединенной компании после обмена на акции ликвидируемого "Связьинвеста". Это, по мнению Минэкономразвития, снижает вероятность получения государством контрольного пакета в объединенной компании "Ростелеком-Связьинвест".

Минкомсвязи возражало, что нельзя устранять "Ростелеком" от участия в дополнительном выпуске акций. Во-первых, это противоречит российскому законодательству. Во-вторых, акционеры "Ростелекома" могут расценить отказ от покупки дополнительных акций "Связьинвеста" как ущерб компании и обратиться в суд с исками к руководству "Ростелекома". Между тем не будет большой разницы в акционерной структуре "Связьинвеста" после дополнительного выпуска акций с участием "Ростелекома" или без него. Если "Ростелеком" не будет участвовать в дополнительном выпуске акций, то доля государства в структуре акционеров "Связьинвеста" после выпуска окажется всего на 0,7% больше, чем при участии "Ростелекома". Таким образом, по мнению Минкомсвязи, выкуп "Ростелекомом" части дополнительного выпуска акций "Связьинвеста" не увеличивает риск потери госконтроля в объединенной компании.

Как будут сливаться компании

В Минкомсвязи "Маркеру" сообщили, что министерством подготовлены предложения по механизму и срокам консолидации телекоммуникационных активов, согласно которым ОАО "Ростелеком" будет участвовать в дополнительной эмиссии акций ОАО "Связьинвест" денежными средствами в размере 1,7 млрд рублей. Эти деньги "Связьинвест" в дальнейшем будет использовать для приобретения у ООО "Мобител" 0,36% обыкновенных акций ОАО "Ростелеком" в целях увеличения подконтрольной государству доли в объединенной компании. После проведения дополнительной эмиссии "Связьинвест" должен присоединиться к "Ростелекому".

Эти предложения согласованы Росимуществом и Минэкономразвития и в ближайшее время будут направлены в правительство РФ. Тем самым будут выполнены поручение правительства и указы президента и открыта дорога к дальнейшим шагам по реорганизации группы "Связьинвест".

Как стало известно "Маркеру", согласованная ведомствами схема присоединения имеет несколько существенных отличий от того, что ранее предлагал сам "Связьинвест". В частности, не будет реализован опцион на продажу Внешэкономбанком (ВЭБ) "Связьинвесту" 2,45% акций "Ростелекома". ВЭБ оставит эти акции у себя и дополнительно получит от Росимущества еще 2% акций "Ростелекома", доведя свою долю в компании до 4,45%. Таким образом, суммарная доля государства в "Ростелекоме" - непосредственная и через ВЭБ - сохраняется на уровне 9,88% голосующих акций, но при этом никаких финансовых расходов "Связьинвест" не понесет.

В согласованном варианте отсутствует также позиция о выкупе "Связьинвестом" у "Ростелекома" пакета своих акций в размере 25% плюс одна акция. В этом, как решено, нет необходимости, так как госконтроль в будущей объединенной компании будет гарантирован другим путем. В частности, "Связьинвест" получит еще 1,91% акций "Ростелекома" от "Мобител" в обмен на компанию "Скай Линк", чья стоимость оценена в 9,4 млрд рублей. Такой подход снимает необходимость больших расходов "Связьинвеста" и, соответственно, больших заимствований, а также ускоряет процесс его присоединения к "Ростелекому".

На этом же этапе после проведения дополнительной эмиссии акций "Связьинвест" получает от государства доли в пяти компаниях связи в соответствии с указами президента. После этого суммарная стоимость этих активов "Связьинвеста", а также его долей в Гипросвязи и Костромской городской телефонной сети (КГТС) достигнет 8,3 млрд рублей.

Ориентировочный срок завершения данного этапа реорганизации - первое полугодие 2012 года. В результате получится следующая структура владения "Ростелекомом": "Связьинвесту" будут принадлежать 45,6% голосующих акций компании, Росимуществу - 5,43%, ВЭБ - 4,45%, "Мобител" - 0,41%, остальные 44,11% - миноритарным акционерам. Таким образом, подконтрольные государству структуры совокупно будут владеть 55,48% акций "Ростелекома".

Затем, до конца 2012 года, предполагается присоединить "Связьинвест" со всеми его активами к "Ростелекому". В результате объединения, после обмена акций "Связьинвеста" на акции "Ростелекома", Росимуществу и ВЭБу суммарно будет принадлежать более 50% его акций, еще 0,5% акций объединенного "Ростелекома" получит его "дочка" "Мобител", остальные голосующие акции будут у миноритарных акционеров. Точная цифра суммарного числа акций объединенного "Ростелекома" во владении Росимущества и ВЭБа будет зависеть от того, как будет оценена стоимость акций "Ростелекома" и "Связьинвеста" в целях присоединения, а также от того, сколько миноритариев "Ростелекома" не согласятся с объединением компаний и потребуют, чтобы он выкупил принадлежащие им акции. Общий объем таких требований по законодательству может составить не более 10% чистых активов "Ростелекома", то есть максимальные его затраты на выкуп акций у несогласных могут составить 46 млрд рублей. Иллюстрация © Эдуард Катыхин, "Маркер"

<http://marker.ru/news/514743>

АвиаПОРТ (aviaport.ru), Москва, 8 февраля 2012 17:56:00

СМИ: РОССИЯ И ИТАЛИЯ ПЛАНИРУЮТ СОЗДАТЬ САМОЛЕТ НА БАЗЕ СУПЕРДЖЕТА

Автор: сайт " Взгляд "

Россия и Италия планируют создать новый 130-местный самолет на базе лайнера "Сухой Суперджет 100", сообщает английский авиационный портал Flightglobal со ссылкой на источник в российском Минпромторге. "Новый самолет получил проектное название Superjet New Generation 130 (SSJ NG130). Работы над ним начнутся уже в этом году", - говорится в сообщении, передает "Интерфакс". По информации издания, фюзеляж самолета планируется несколько удлинить по сравнению с существующим 90-местным "Суперджетом", крылья будут изготовлены в основном из композитных материалов. Новый самолет получит и новый двигатель. "Разработка композитных крыльев для новых самолетов рассматривается как одно из наиболее перспективных направлений, которые призваны содействовать России в создании новых компетенций в области авиастроения, производства и обслуживания авиатехники, в которой применяются современные композитные материалы", - приводит Flightglobal слова источника в Минпромторге. Министерство в феврале опубликовало документ с подробным описанием своих достижений и планов на будущее в секторе гражданской авиации. Среди других проектов упомянут и SSJ NG130. Отмечается готовность министерства по обеспечению безвозвратного финансирования разработки проектов новых самолетов. По информации Flightglobal представители правительств и аэрокосмической промышленности России и Италии ведут обсуждение проекта создания нового самолета уже около года. "Переговоры идут интенсивно, но пока привели к небольшому прогрессу из-за сложности обсуждаемых организационных вопросов", - отмечается в сообщении. Для реализации программы создания нового самолета, скорее всего, будет создано совместное предприятие типа "Гражданских самолетов "Сухого" - СП с итальянской Alenia Aermacchi по проекту "Сухой Суперджет100". В то же время, возможно, будет создано трехстороннее партнерство между компанией "Сухой", Объединенной авиастроительной корпорацией и итальянской компанией Alenia или ее "материнской" корпорацией - Finmeccanica. В возможном новом СП также может присутствовать и российский банк. В прошлом году, отмечает издание, ВЭБ уже выражал готовность к финансированию создания нового регионального самолета.

<http://www.aviaport.ru/digest/2012/02/08/229376.html>

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА



Эксперт.ру, Москва, 8 февраля 2012 9:10:00

ПРЕМИЯ ЗА КОНСЕРВАТИВНОСТЬ

Автор: АНАСТАСИЯ ЯКОРЕВА

ВЭБ опубликовал данные о доходности инвестирования пенсионных накоплений за IV квартал 2011 года

ВЭБ опубликовал данные о доходности инвестирования пенсионных накоплений за IV квартал 2011 года. Прошлый год оказался благоприятным для консервативных управляющих компаний.

Госкорпорация Внешэкономбанк занимается инвестированием пенсионных средств граждан, которые не передавали свои накопления в частные управляющие компании или НПФ. По итогам первых трех кварталов ВЭБ показывал результаты лучше, чем большинство частных управляющих компаний, - тогда убытки показали 33 из 60 пенсионных портфелей. ВЭБ же показал доходность в 5,36%.

Всего по итогам года доходность расширенного инвестиционного портфеля составила 5,47%. По инвестиционному портфелю государственных ценных бумаг доходность составила 5,9%.

В расширенный портфель, в отличие от портфеля государственных ценных бумаг, могут входить корпоративные облигации российских эмитентов, депозиты, ипотечные ценные бумаги и облигации международных государственных организаций.

То есть, исходя из цифр, менее рискованный вид управления (портфель государственных ценных бумаг) показал в этом году незначительно - на 0,43%, - но все же более высокую доходность.

"В расширенном портфеле довольно много облигаций, а они могут в моменте расчета доходности, например, торговаться ниже номинала, то есть фактически занижать доходность, - комментирует руководитель отдела корпоративных финансов "Эксперт РА" Павел Митрофанов. - В нем есть депозиты, по которым ставка может быть ниже, чем доходность по госбумагам, есть ценные бумаги международных организаций, менее доходные, чем наши госбумаги и т.п. В целом факторов для отличия на 0,5 процентных пункта хватает".

В 2010 году была похожая картина: доходность по расширенному портфелю - 7,62%, по портфелю государственных ценных бумаг - 8,17%. Расширенный портфель обошел портфель госбумаг только в 2009-м - 9,52% против 5,72%.

Как сообщили "Эксперту Online" во Внешэкономбанке, в 2011 году государственная управляющая компания придерживалась консервативной стратегии инвестирования. "Но в 2011 году мы ощущали нехватку инструментов, разрешенных нам в рамках инвестдекларации, - заявили в пресс-службе ВЭБа. - В частности, объемы размещений корпоративных облигаций были меньше, чем в 2010 году".

Консервативной стратегии в прошлом году придерживалась и УК "Ингосстрах-инвестиции", показавшая самую высокую доходность по итогам трех кварталов 2011 года. "На начало августа, когда началось серьезное снижение рынков, у нас 94% портфеля было размещено в инструменты с фиксированной доходностью, - рассказал в конце ноября 2011 года управляющий активами "Ингосстрах-инвестиции" Павел Оглоблин. - Однако облигации тоже несут в себе рыночные риски - рост ставок и снижение цен длинных бумаг очень существенно отразились на результатах управления облигационными портфелями. На конец второго квартала портфель выглядел следующим образом: 75% корпоративных облигаций, 5% - ОФЗ, 14% - депозиты, 6% - денежные средства. В начале третьего квартала были проданы длинные облигации МТС4 и Русьбанк-4".

УК "Финам менеджмент" с самой высокой отрицательной доходностью (-27,7%) по результатам трех кварталов 2011 года объясняет свои денежные потери присутствием в инвестиционном портфеле акций энергетического сектора и общей непростой ситуацией на мировом рынке. "Бумаги энергетического сектора мы продолжаем считать наиболее перспективными и недооцененными в среднесрочной перспективе, - сообщил "Эксперту Online" заместитель генерального директора УК "Финам менеджмент" Вадим Прошкинас. - К концу года нам удалось сократить негативный результат более чем на треть".

Тем не менее, ряд экспертов считает, что в 2012 году пенсионные накопления разумнее инвестировать, придерживаясь консервативной стратегии - в связи с возможной высокой волатильностью на финансовых рынках.

<http://expert.ru/2012/02/8/premiya-za-konservativnost/>

ПЕРСОНАЛИИ

газета.ру

Газета.ру, Москва, 8 февраля 2012 21:08:00

ДИРЕКТОРОВ ПОНИЗИЛИ В ЧИНАХ

Автор: Екатерина Геращенко

Правительство заменило министров в советах директоров компаний на чиновников рангом ниже

Правительство утвердило список кандидатов в совет директоров 31 госкомпании. Как и требовал президент Дмитрий Медведев, среди них нет профильных министров и вице-премьеров. Но вряд ли перемены приведут к заявленной цели - улучшению инвестиционного климата, говорят эксперты: ушедших сменили чиновники рангом ниже, а они еще менее самостоятельны в принятии решений.

Глава правительства Владимир Путин утвердил списки кандидатов в советы директоров 31 госкомпании. Соответствующие распоряжения были подписаны 30 января текущего года. Документы выложены на сайте правительства.

Опубликованные списки касаются 21 компании оборонного комплекса (включая авиастроение, ракетостроение, институты приборо и радиостроения, производство оружия), четырех компаний ТЭК ("Роснефть" и "Транснефть" в него не вошли), двух компаний финансового сектора - Агентства по ипотечному жилищному кредитованию и Россельхозбанка, медиаактивов ("Первый канал"), сельского хозяйства (Росагролизинг), строительства ("Трансинжстрой" основной подрядчик строительства метро) и выставочной деятельности (Всероссийский выставочный центр).

Самые существенные изменения касаются авиастроения - в совет директоров Объединенной авиастроительной корпорации предложено 5 новых кандидатов. И ТЭК - в двух из четырех компаний появятся новые члены совета директоров, в одной он будет сформирован впервые.

Предложенные списки соответствуют программе президента по улучшению инвестиционного климата, которая подразумевает вывод высокопоставленных государственных чиновников из советов директоров компаний. В марте прошлого года Дмитрий Медведев заявил о том, что профильные министры и вице-премьеры не должны занимать места в советах директоров компаний, работающих в условиях конкуренции.

Но ушедших сменили чиновники рангом ниже - уровня руководителей департаментов в министерствах.

Авиастроение и оборона

В совет директоров "Объединенной авиастроительной корпорации" (ОАК) правительство предлагает пять новых кандидатов: первого зампреда Военно-промышленной комиссии при правительстве Юрия Борисова, гендиректора "Оборонпома" Андрея Реуса, президента "ВТБ Капитала" Юрия Соловьева, зампреда правления "Газпромбанка" Игоря Елисеева и гендиректора Центрального аэрогидродинамического института им. Жуковского (ЦАГИ) Бориса Алешина.

Алешин, работая в правительстве в 2003-2004 годах, был одним из идеологов создания ОАК. Он считается человеком из команды Сергея Чемезова, работает его заместителем в Союзе машиностроителей России, после ухода с поста президента "АвтоВАЗа" в 2009 году некоторое время был советником Чемезова по авиации. Летом 2011 года вошел в совет директоров СП "ОАК-Антонов" от российской стороны. Правительство предлагает Алешина также в совет директоров корпорации "Тактическое ракетное вооружение".

Исполняющий обязанности министра промышленности и торговли Денис Мантуров остается в совете директоров Объединенной промышленной корпорации "Оборонпром", корпорации "Тактическое ракетное вооружение", ОАК и НПК "Уралвагонзавод". В распоряжении

правительства он значится как замминистра. Но к концу июня, когда в корпорациях состоятся собрания акционеров, в России будет новый президент и новый кабинет министров.

ТЭК

Представлять государство в совете директоров "Газпрома" будут те же люди, что и раньше: первый вице-премьер Виктор Зубков, глава компании Алексей Миллер, бывший министр энергетики Игорь Юсуфов, председатель правления Газпромбанка Андрей Акимов, бывший глава Росимущества Фарит Газизуллин и ректор Академии народного хозяйства Владимир Мау.

Зубков сохранит свое место в совете директоров "Газпрома", так как в правительстве он курирует не ТЭК, то есть не является профильным вице-премьером.

В совете директоров "СГ-Транс" (перевозка сжиженного газа) произойдет одна замена - заместителя председателя правления ВЭБа Петра Фрадкова сменил замглавы Росжелдора Владимир Чепец. В "Роснефтегазе" замминистра энергетики Сергея Кудряшова и главу "Транснефти" Николая Токарева сменят председатель правления страховой группы "СОГАЗ" Сергей Иванов и глава совета директоров, совладелец нефтегазовой компании "Итера" Игорь Макаров.

В Росгеологии, созданной летом прошлого года и объединяющей 37 геологических госпредприятий, состав совета директоров будет сформирован впервые. В него войдут: глава "Газпрома" Алексей Миллер, замминистра природных ресурсов и экологии Сергей Донской (он возглавляет Росгеологию), заместитель председателя правления Внешэкономбанка Анатолий Балло, первый вице-президент по разведке и добыче ОАО "АНК "Башнефть" Михаил Ставский, вице-президент РАН Николай Лаверов. На пост независимых директоров предложены замгендиректора ГМК "Норильский никель" Вячеслав Полтавцев и глава совета директоров "Новатэк" Александр Наталенко.

"На примере "Роснефтегаза, где бывшего топ-менеджера "Роснефти" Кудряшова сменил сын главы администрации президента Сергей Иванов, видно, как идет постепенная замена креатур Игоря Сечина, на людей другой группы влияния, возникшей вокруг Юрия Ковальчука (совладелец банка "Россия") и Геннадия Тимченко (владеет компанией Gunvor)",

- говорит глава Фонда национальной энергетической безопасности Константин Симонов. Но это не означает резкого снижения влияния Сечина. "В совете директоров "Роснефтегаза" осталась вице-президент "Роснефти" Лариса Каланда", - указывает Симонов.

Финансы

Менять набсовет АИЖК правительство не планирует. В утвержденный Путиным список вошли члены действующего совета директоров, в том числе бывший руководитель Росстрахнадзора Илья Ломакин-Румянцев, который в нынешнем совете директоров АИЖК занимает должность председателя.

А вот в наблюдательном совете Россельхозбанка Ломакина-Румянцева не будет (сейчас он также является председателем совета). В новом составе не будет также независимого директора Анны Беловой. Вместо них предложены директор направления "Новый - бизнес" автономной НКО "Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов" Артем Аветисян и председатель совета директоров ОАО "Трубная металлургическая компания" Дмитрий Пумпянский. Участники рынка отмечают, что

кандидат из АСИ - это назначение в интересах Владимира Путина, а Дмитрий Пумпянский - "человек Сечина".

Вошел Дмитрий Пумпянский и в список кандидатов в совет директоров "Росагролизинга", он единственная новая в нем персона.

"Первый канал"

В новом совете директоров телеканала не будет заместителя министра связи Александра Жарова, который является членом действующего совета. Остальные номинанты - из числа текущего состава.

"Представитель профильного регулирующего министерства выведен из совета директоров, чтобы показать независимость телеканала, - говорит эксперт Центра политической конъюнктуры Дмитрий Абзалов. - Жаров технический специалист, который не оказывал значительного влияния на медиаполитику".

Предложенные списки только формально соответствуют пожеланию президента о выведении чиновников из советов директоров госкомпаний, констатирует директор по макроэкономическим исследованиям Высшей школы экономики Сергей Алексашенко.

"Практически, это решение обошли, так как высокопоставленных чиновников сменили сотрудники ведомств рангом ниже. Это может лишь привести к удлинению сроков принятия решения и отсутствию дискуссии, так как госслужащие уровня руководителей департаментов не всегда обладают полномочиями, достаточными для этого".

"Сюрпризов в списках правительства нет. Эта активность лишь призвана показать президенту, что его поручения выполняются. Если он уйдет, она спадет", - считает источник "Газеты.Ru" в области госуправления.

<http://www.gazeta.ru/business/2012/02/08/3992885.shtml>

РОССИЯ-ЖЕЛДОРОГА-ОПЕРАТОР-СОВЕТ

08.02.2012 13:13:51 MSK

ЗАМПРЕД ВНЕШЭКОНОМБАНКА ПЕТР ФРАДКОВ ПОКИНЕТ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ "СГ-ТРАНСА"

Москва. 8 февраля. ИНТЕРФАКС - Заместитель председателя Внешэкономбанка (ВЭБ) Петр Фрадков покинет совет директоров ОАО "СГ-Транс": он не значится в списке кандидатов в совет компании, опубликованном на официальном сайте правительства РФ.

В мае 2011 г. источник в железнодорожном операторе сообщил "Интерфаксу", что П.Фрадков может возглавить совет. Правда, в самом ВЭБе на это агентству тогда заявили, что у топ-менеджера нет таких планов.

Остальные 6 членов совета директоров "СГ-Транса" могут сохранить свои места. Речь идет о замглавы департамента госрегулирования тарифов министерства экономического развития РФ Гамиде Булатове, замгендиректоре ОАО "Холдинг МРСК" Михаиле Курбатове и заместителе главы министерства транспорта РФ Викторе Олерском, а также трех независимых директоров - руководителе отдела государственных и инфраструктурных проектов ЗАО "Тройка Диалог" (РТС: TROY) Саиде Баткибекове, финдиректоре ФГУП "Московская городская радиотрансляционная сеть" Александре Верниковском и директоре программ в социальной и государственной сферах школы "Сколково" Алексее Германовиче.

Кроме того, в качестве кандидатов в совет для голосования на годовом собрании акционеров выдвинут замглавы Федерального агентства железнодорожного транспорта (Росжелдор) РФ Владимир Чепец.

В качестве независимых директоров предложены также начальник отдела реформирования транспорта и связи, департамента госрегулирования тарифов Минэкономразвития Ярослав Мандрон, советник Федерального агентства по управлению государственным имуществом (Росимущество) РФ Владимир Патронников, заместитель исполнительного директора Ассоциации по защите прав инвесторов Игорь Репин, замглавы отдела корпоративного управления Минтранса Андрей Холопов и замначальника одного из управлений Росжелдора Елена Худякова.

В октябре 2011 г. совет директоров "СГ-Транса" возглавил М.Курбатов, сменив на этом посту В.Олерского.

"СГ-Транс" занимается транспортировкой, хранением и реализацией сжиженных газов, работая более чем в 20 регионах РФ. В парке оператора - 14,5 тыс. цистерн, а также 12 филиалов по реализации сжиженных газов (включая базы хранения) и 59 газозаправочных АЗС. Директор департамента имущественных отношений Минэкономразвития Алексей Уваров в начале февраля заявлял, что весной может состояться продажа 100% акций компании стратегическому инвестору. Сделку готовит "Ренессанс Капитал".



Ведомости, Москва, 9 февраля 2012

РСХБ БЕЗ ЛОМАКИНА-РУМЯНЦЕВА

Правительство не выдвинуло в наблюдательный совет Россельхозбанка (РСХБ) председателя наблюдательного совета Илью Ломакина-Румянцева и члена совета Анну Белову. В независимые директора выдвинуты директор направления "Новый бизнес" Агентства стратегических инициатив (АСИ) Артем Аветисян и председатель совета директоров Трубной металлургической компании Дмитрий Пумпянский, в качестве госпредставителей - предправления РСХБ Дмитрий Патрушев, зампреда ВЭБа Анатолий Балло, руководитель секретариата первого вице-премьера Татьяна Кулькина. Кроме того, в совет могут войти зампредправления Газпромбанка Александр Соболев, ректор Финансового университета при правительстве Михаил Эскиндаров.

08/02/2012 13:49:00

ЛОМАКИН-РУМЯНЦЕВ, ПОКИНУВ РСХБ, СОСРЕДОТОЧИТСЯ НА ИССЛЕДОВАНИИ ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ

МОСКВА, 8 фев - РИА Новости. Илья Ломакин-Румянцев, покидающий пост председателя набсовета государственного Россельхозбанка (РСХБ) <RSHB01>, сосредоточится на исследовании институтов развития.

В беседе с корреспондентом агентства "Прайм" он сказал, что ушел с должности главы совета РСХБ по собственной инициативе. В среду в банке федеральных нормативных и распорядительных актов появились списки кандидатов в набсовет РСХБ, и фамилии нынешнего председателя совета в них не было.

Ломакин-Румянцев возглавил набсовет госбанка в июле прошлого года вместо первого вице-преьера РФ Виктора Зубкова, который, исполняя поручение главы государства, покинул этот орган управления РСХБ. До поста главы Экспертного управления администрации президента РФ (покинул этот пост в марте 2011 года) Ломакин-Румянцев в течение пяти лет руководил Росстрахнадзором.

"Я хочу сосредоточиться на исследовании институтов развития в составе советов директоров Агентства по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК), Агентства по страхованию экспортных кредитов (ЭКСПАР), Росгосстраха и Академии народного хозяйства при правительстве РФ (АНХ)", - сказал собеседник агентства.

РИА Новости (ria.ru), Москва, 8 февраля 2012 14:55:00

АЛЕКСАНДР АКСЕНЕНОК: РОССИЯ - МЕДИАТОР МЕЖДУ СИРИЕЙ И ЗАПАДОМ

В Сочи 17-18 февраля состоится третья международная конференция ближневосточной секции Международного дискуссионного клуба "Валдай" на тему "Трансформация в арабском мире и интересы России". О своем видении ситуации в Сирии и роли России в разрешении конфликта сайту Valdaiclub.com рассказал участник конференции, бывший российский дипломат, много лет проработавший на Ближнем Востоке, советник председателя и управляющий директор "Внешэкономбанка" Александр Аксененок.

- Как Вы можете охарактеризовать сегодняшнюю ситуацию в Сирии?

- Напряжение в Сирии вошло в новую фазу. Происходит эскалация насилия и вооруженных действий, в том числе со стороны оппозиционных сил. Растет число жертв не только среди гражданского населения, но и среди военнослужащих сирийской армии и сил безопасности. Думаю, не будет преувеличением оценивать сегодняшнюю ситуацию как постепенную милитаризацию внутреннего конфликта и сползание к широкомасштабной гражданской войне.

Сразу нужно сказать, что выдвинутые оппозицией демократические требования являются давно назревшими и вполне законными. Триада баасистской идеологии - единство, свобода и социализм - потеряла свою привлекательность в арабском мире, а социально-политические причины, вызвавшие арабские революции, в той или иной степени налицо и в Сирии. Старая баасистская гвардия, встав на путь экономической либерализации, не решилась на своевременное проведение политических реформ из боязни, что они могут принять обвальный характер. Теперь это приходится делать под сильнейшим внутренним и внешним нажимом.

С другой стороны, нельзя не видеть, что мирные протесты, законные сами по себе, превратились в прикрытие для действий вооруженных мятежников. Любая власть, где бы то ни было, такого допустить не может. Это стало особенно очевидным после появления так называемой "Свободной сирийской армии" и вооруженных группировок оппозиции, подпитываемых оружием и финансами из соседних стран.

- Чем продолжение ухудшения ситуации в Сирии опасно для России?

- Мотивацию российской позиции часто усматривают в боязни потерять "последнего союзника" на Ближнем Востоке или в желании "отомстить" Западу за использование санкционной резолюции Совета Безопасности 1973 для интервенции в Ливии. Все это сильно упрощенные объяснения.

Да, у российских компаний есть экономические интересы в Сирии, давно существует и военно-техническое сотрудничество. Сирийцы аккуратно выполняют свои обязательства по погашению долга. То есть отношения строятся на взаимовыгодной прагматической основе, как и с большинством арабских государств, в том числе с теми, где сменились режимы. Говорить о Сирии как о стратегическом союзнике России - большое преувеличение. У Сирии всегда были и есть свои внешнеполитические интересы и расчеты.

Более важно, на мой взгляд, другое. В основе российской позиции лежат экспертные оценки тех опасных последствий, к которым ведет дальнейшая эскалация вооруженного противостояния в Сирии. С учетом ее особого геополитического положения в регионе и хрупких конфессиональных балансов, эти последствия, если не наладить внутрисирийский национальный диалог без внешнего вмешательства, затронут интересы всех - и России, и Европы, и Соединенных Штатов, и самих арабских государств. Конфликт в Сирии все больше приобретает конфессиональную окраску. Возрастает риск его перелива на соседние Ливан, Иорданию, Ирак, а, возможно, и южнее. В этом случае может случиться худшее: международному сообществу придется иметь дело с более широким внутримусульманским, если не с межцивилизационным, конфликтом. Многочисленные христианские общины в Сирии традиционно поддерживали более светское алавитское меньшинство и не без оснований опасаются распространения и в Сирии ислама салафитского толка.

- Как вы оцениваете меры, предпринимаемые Россией для стабилизации ситуации в Сирии?

- В своих многосторонних контактах по сирийскому кризису российская дипломатия прилагает максимум усилий к тому, чтобы убедить своих американских, европейских и арабских партнеров в необходимости склонять сирийские стороны к диалогу вместо того, чтобы демонизировать сирийский режим и настраивать оппозицию на бескомпромиссный лад. Если бы по Ливии возобладал такой сбалансированный подход, то вместо сегодняшнего хаоса и стычек между

самими победителями там мог бы уже начаться упорядоченный процесс демократической трансформации.

Со своей стороны, Россия находится в постоянном контакте как с сирийскими властями, так и с оппозиционерами. Ею был внесен на обсуждение в Совете Безопасности проект резолюции, отражающий, в том числе, платформу Лиги арабских государств. За этим последовало обращение к сирийским властям и ко всем оппозиционным группам с предложением направить своих представителей в Москву для проведения неформальных контактов без предварительных условий. Со стороны сирийских властей был, как известно, получен позитивный ответ, в то время как оппозиция продолжает упорствовать, настаивая на предварительных условиях, что, собственно, и должно быть частью межсирийского диалога о содержании, темпах и сроках назревших реформ.

То, что арабские и западные инициаторы последней резолюции в Совете Безопасности ставят телегу впереди лошади, вызывает вопросы относительно искренности намерений добиться скорого разрешения конфликта политическим путем. Не совсем понятно, какие цели преследуют такие односторонние подходы. Если это часть антииранской стратегии, то неужели трудно представить, насколько велики риски такой игры для всего Ближнего Востока?

- Какие дополнительные меры следует принять России для предотвращения ливийского сценария развития?

- Конечно, российская дипломатия, какие бы шаги она ни предпринимала, не имеет достаточных рычагов влияния, чтобы остановить эскалацию насилия в Сирии. Это можно сделать только совместными скоординированными усилиями, и Россия, как представляется, готова к позитивному взаимодействию со всеми региональными и внерегиональными игроками при условии уважения суверенитета Сирии. В случае, если возобладает конструктивный подход - в пользу шагов по налаживанию внутрисирийского диалога, - Россия могла бы внести свой вклад в создание атмосферы доверия между его участниками. Александр Аксененко

<http://ria.ru/interview/20120208/560351348.html>

РАЗНОЕ



Альянс Медиа (allmedia.ru), Москва, 8 февраля 2012 10:20:00

В ТПП РФ ОБСУДИЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО СО СТРАНАМИ АФРИКИ

В Торгово-промышленной палате Российской Федерации состоялось годовое собрание координационного комитета по сотрудничеству со странами Африки (к югу от Сахары).

В мероприятии приняли участие президент ТПП РФ Сергей Катырин, председатель координационного комитета по экономическому сотрудничеству со странами Африки (к югу от Сахары), председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, вице-президент ТПП РФ Георгий Петров, заведующий центром российско-африканских отношений Института Африки РАН Евгений Корендясов, представители российских компаний - членов Координационного комитета.

Открыл и вел мероприятие Георгий Петров.

С приветственным словом к участникам заседания обратился президент ТПП РФ Сергей Катырин. Он отметил, что развитие делового взаимодействия со странами Африки к югу от Сахары является одним из важных направлений международной деятельности палаты и перспективной областью внешнеэкономического сотрудничества для представителей бизнеса.

В последнее время интерес к Африке возрастает. При палате был специально создан координационный комитет по экономическому сотрудничеству со странами Африки (к югу от Сахары). В прошлом году под эгидой комитета было организовано четыре бизнес-миссии представителей российских предприятий в ряд стран Африки. В 2012 году планируются новые деловые поездки. Для эффективной работы на африканском рынке необходима объективная информация о возможностях друг друга, получению которой как раз и содействует работа координационного комитета.

Возрастание интереса к сотрудничеству отражается в показателях российской статистики: за 9 месяцев прошлого года товарооборот со странами региона вырос в 1,6 раза. Это - позитивная тенденция, несмотря на то, что по абсолютным показателям Россия намного уступает Китаю, Индии, ЕС и США. Нашим преимуществом является сохранившееся доверие африканцев к России. Важный фактор расширения российско-африканских отношений - создание институтов развития, таких как агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций, которые формируются при активном участии Внешэкономбанка.

Председатель координационного комитета Владимир Дмитриев отметил, что за два года деятельности комитет проявил себя как эффективная структура. По состоянию на январь его членами являются более 120 организаций и компаний, в том числе относящиеся к категории среднего бизнеса.

Продолжается работа по созданию отраслевых подкомитетов. Под эгидой координационного комитета проводятся мероприятия, имеющие важное значение как для углубления двусторонних отношений с отдельными странами, так и для укрепления российско-африканских отношений в целом. Государством формируется хорошая инфраструктура для поддержки российского бизнеса и российских инвестиций за рубежом, в т.ч. и на африканском континенте. В 2011 году координационным комитетом был организован ряд бизнес-миссий, которые во многом способствовали установлению деловых взаимовыгодных контактов между предпринимателями России и Африки. Владимир Дмитриев выразил благодарность ТПП РФ за большое содействие, которое она оказывает в проведении этих мероприятий и деятельности координационного комитета в целом.

По мнению председателя, работа координационного комитета призвана укреплять влияние российского бизнеса в странах Африки, и комитет должен стать площадкой для обсуждения экономической, финансовой и инвестиционной составляющей усилий, предпринимаемых

руководством страны, отдельных министерств, ведомств, организаций и компаний для укрепления позиций России в странах Африки к югу от Сахары.

Вице-президент ТПП РФ Георгий Петров отметил, что координационный комитет стал для ТПП РФ основным механизмом развития, укрепления сотрудничества с африканскими странами к югу от Сахары. Это стало возможным благодаря тому, что координационный комитет строит свою работу в тесном взаимодействии с МИД России, Институтом Африки и специальным представителем президента РФ по сотрудничеству со странами Африки, председателем комитета Совета Федерации ФС РФ Михаилом Маргеловым. Он также отметил, что необходимо активнее привлекать к работе в комитете и к деятельности на рынке Африки не только крупные предприятия, но и российский малый и средний бизнес.

Директор департамента Африки МИД России Сергей Крюков констатировал, что Координационный комитет по экономическому сотрудничеству со странами Африки (к югу от Сахары) состоялся как эффективная структура по продвижению интересов российских компаний на африканском рынке. В выступлении он сделал краткий анализ политико-экономической ситуации в Африке, отметив высокую перспективность развития взаимовыгодной торговли и призвав заинтересованных российских предпринимателей активней выходить на африканский рынок.

Заведующий центром российско-африканских отношений Института Африки РАН Евгений Корендясов подчеркнул, что Африка - это растущий континент. С 90-х годов прошлого века ВВП стран Африки вырос в 40 раз, товарооборот - в 4 раза, ежегодный приток иностранных инвестиций составляет 50-70 млрд долл.США. Растет роль Африки как огромного рынка потребления, как гигантского демографического ресурса. Повышается значение Африки и в международных организациях, в решении вопросов мирового масштаба. По мнению Евгения Корендясова, российско-африканские экономические отношения требуют диверсификации для нового качественного скачка. Сегодня необходимо активизировать деятельность предпринимательских структур, привлечь к сотрудничеству с Африкой предприятия малого и среднего бизнеса; разработать комплексную программу поддержки предприятий, работающих в Африке и др.

Исполнительный секретарь координационного совета по экономическому сотрудничеству со странами Африки (к югу от Сахары) Дмитрий Сучков ознакомил собравшихся с Интернет-порталом координационного комитета (<http://www.afrocom.ru/>), его структурой, содержанием и функциональными возможностями. Портал призван оказывать информационную помощь российским предприятиям и организациям в работе на африканском континенте.

В заключительной части заседания выступили представители российских деловых кругов. Они поделились с участниками заседания опытом работы их компаний в Африке и своими соображениями по возможностям повышения эффективности деятельности на африканском рынке. Были обсуждены также некоторые организационные вопросы и принят план работы координационного комитета на 2012 год с учетом высказанных членами комитета предложений и дополнений, сообщает ТПП РФ.

CCI.RU - Информационный канал ТПП РФ

В целях широкого информирования делового сообщества о состоянии и условиях развития экономики и предпринимательства в Российской Федерации, Палатой совместно с Национальным деловым партнерством "Альянс Медиа" организован Информационный канал ТПП РФ. Канал обеспечивает информационное взаимодействие инфраструктуры ТПП РФ и позволяет оперативно информировать всех заинтересованных о деятельности системы ТПП РФ на федеральном уровне, работе ТПП в регионах РФ, за рубежом.***

<http://allmedia.ru/newsitem.asp?id=917757>

Независимая газета, Москва, 9 февраля 2012

КУРОРТНОЕ НАПРЯЖЕНИЕ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА

Автор: Анастасия Башкатова

Туристический кластер может усугубить нестабильность в регионе

В России начинает работу совместное российско-французское предприятие по созданию на Северном Кавказе туристического кластера. Чтобы привлечь иностранных инвесторов, правительство РФ взяло на себя гарантии на уровне 70% всех инвестиций. Прямые государственные вложения составят около 60 млрд. руб. Кроме того, инвесторам обещаны налоговые льготы. Однако успех новому туристическому кластеру вовсе не гарантирован. Не исключен также рост напряженности в регионе из-за обострения конкуренции с местными предпринимателями, продолжающими эксплуатировать сохранившуюся с советских времен курортную инфраструктуру.

В России начинает работу совместное российско-французское предприятие по созданию на Северном Кавказе масштабного туристического кластера. Предприятие получило название "Международное развитие Кавказа", оно создано при участии ОАО "Курорты Северного Кавказа" (КСК) и французского государственного холдинга Caisse des Depots et Consignations. Об этом объявил вчера зампред комитета Совета Федерации по международным делам и председатель совета директоров КСК Ахмед Билалов.

Напомним, в октябре 2010 года было принято постановление правительства РФ о создании туристического кластера в Северо-Кавказском федеральном округе, Краснодарском крае и Республике Адыгея. Власти поставили перед собой амбициозную цель организовать на Северном Кавказе к 2020 году курорты мирового класса. На сегодня проект предусматривает строительство семи горнолыжных курортов (Лагонаки, Архыз, Эльбрус-Безенги, Мамисон, Матлас, Цори и Армхи), а также пляжных курортов на Каспийском побережье. Общая протяженность горнолыжных трасс превысит 1 тыс. км, количество подъемников - 200 единиц, вместимость гостиниц - 100 тыс. мест. Ежедневная пропускная способность кластера оценивается более чем в 170 тыс. человек. В рамках проекта будет создано свыше 300 тыс. рабочих мест. Это будут места не только в гостиничной сфере и сфере обслуживания, но и в транспортной и энергетической сферах, а также в сельском хозяйстве. В целом проект должен стать окупаемым, если число его клиентов превысит 3,5-4 млн. человек.

Совместное предприятие будет выполнять международную координирующую роль. Оно займется формированием общей системы продаж инвестпродуктов, разработкой бизнес-планов, привлечением иностранных инвесторов, экспертизой и доведением до международных стандартов готовящихся проектов. Уставный капитал совместного предприятия - 10 млн. евро, 51% - российская доля, 49% - французская. Уже в 2012 году предприятие планирует привлечь в туркластер инвестиций на 1 млрд. евро.

Весь проект по развитию туристического кластера на Северном Кавказе пока оценивается примерно в 500 млрд. руб. Со стороны российского государства предполагаются инвестиции в проект в объеме 60 млрд. руб. Эти деньги пойдут прежде всего на развитие транспортной и коммунальной инфраструктуры. А частные инвесторы займутся финансированием объектов курортной инфраструктуры.

Также государство берет на себя обеспечение инвесторам налоговых льгот в рамках действующих на Северном Кавказе особых туристических экономических зон. Более того, правительство выделит около 100 млрд. руб. на госгарантии для частных инвестпроектов на Северном Кавказе. Об этом ранее говорил вице-премьер Александр Хлопонин. Госгарантии

РФ покроют около 70% бюджета проектов.

Столь грандиозный проект по развитию Северного Кавказа - это "ребенок, рожденный от российского опыта подготовки Краснодарского края к Олимпиаде в Сочи", уточнил вчера Билалов. Олимпиада-2014 стала, по его словам, мощным локомотивом движения вперед целого региона. Всего за несколько лет бюджет Краснодарского края увеличился буквально в два раза, и по своим объемам он является теперь четвертым в РФ, хотя ранее был всего лишь десятым. По предварительным оценкам КСК, вклад проекта в валовой региональный продукт Северного Кавказа составит к 2020 году около 700 млрд. руб., и это повлечет за собой более чем

двукратный рост экономики регионов Северо-Кавказского федерального округа. "При этом доходы бюджетов всех уровней составят более 200 миллиардов рублей, из них порядка 120 миллиардов рублей поступят в бюджеты федерального уровня, а 80 миллиардов - в бюджеты регионального и муниципального уровней. Совокупные налогооблагаемые финансовые потоки по отраслям экономики (за 20 лет) составят более 2 триллионов рублей, налогообложение по связанным отраслям экономики за тот же срок - свыше 640 миллиардов рублей", - уверены в КСК.

Помимо французов проектом заинтересовались корейцы. Было создано совместное предприятие, которое займется энергообеспечением строящегося туркластера.

Нынешняя ситуация на Северном Кавказе, мягко говоря, не идеальная, признает Билалов. В регионе не преодолена безработица, есть проблемы с безопасностью. И одна из главных задач проекта - создание рабочих мест для местных жителей, вовлечение местного населения в малый и средний бизнес. Кроме того, проект должен заинтересовать местное население и правоохранительные органы в повышении безопасности.

Однако опрошенные "НГ" эксперты считают, что у проекта есть много подводных камней. Как заметила директор региональной программы Независимого института социальной политики Наталья Зубаревич, туристический кластер на Северном Кавказе - это, пожалуй, единственный проект, в котором западные инвестиции гарантируются правительством РФ. И если проект провалится, то Россия вернет Франции заявленные 70% инвестиций. Это будут деньги российских налогоплательщиков. "Курорты Северного Кавказа - проект с искусственными костылями", - говорит Зубаревич.

По ее словам, проект может оказаться не столь удачным. Как напоминает эксперт, на Северном Кавказе уже существуют туристические зоны. Речь идет о тех курортах в Карачаево-Черкесии и Кабардино-Балкарии, которые существуют с советских времен, - в частности Азау, Баксан, Домбай. "Эти курорты создавались теми людьми, которые там живут. Люди, живущие в высокогорных селах, уже вложили немаленькие деньги в благоустройство местных гостиниц, улучшение системы питания и безопасности. И "Курорты Северного Кавказа" станут для местных предпринимателей жесточайшим конкурентом, который может даже выдавить людей из уже налаженного бизнеса. В связи с этим восторженного отношения к КСК можно не ждать ни в Кабардино-Балкарии, ни в Карачаево-Черкесии", - говорит эксперт.

Недаром, кстати, в этих республиках проходят митинги протеста против строительства нового туркластера. Судя по сообщениям информагентств, в конце прошлой недели такой митинг прошел в Нальчике. На этом фоне разговоры о социально-экономической миссии проекта звучат не слишком убедительно. В одном месте создадутся новые рабочие места, но в другом - уже существующие рабочие места могут быть фактически ликвидированы. По мнению Зубаревич, не исключено, что проблемы с безопасностью в регионе после такого развития событий лишь усугубятся еще больше.

Даже если иностранный инвестор вкладывает средства в туркластер, то это вовсе не гарантирует, что в обозримой перспективе на северо-кавказские курорты потянутся французы и немцы в качестве горнолыжных туристов. Со стороны российского населения ждать бурного спроса тоже не приходится. "Например, кататься на Красной Поляне в Сочи, где, кстати, никто и не стреляет, дороже, чем в Альпах. Так устроен российский бизнес", - говорит эксперт. Также Зубаревич уверена: рано говорить, что выделенные на проект средства будут расходоваться прозрачно и эффективно.

Эксперт департамента оценки "2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл" Петр Ключев оказался, в свою очередь, не столь пессимистичен. "Перспективы реализации проектов весьма хорошие. Регион, конечно, особый и инвестирование туда связано с повышенными рисками, но предоставление всяческих льгот, гарантий и преференций влечет в регион крупных инвесторов", - отмечает он. Однако надо понимать, что беспрецедентные налоговые льготы и преференции не могут быть бесконечными. Их бюджет физически не потянет. И тогда возникает вопрос: останутся ли инвесторы на Северном Кавказе без льгот?

ОАО "Курорты Северного Кавказа" станет для местных предпринимателей жесточайшим конкурентом

У европейских горнолыжных курортов может появиться альтернатива в России. Фото Василисы Деюн