



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

24 января 2012 г.

МОСКВА-2011

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ВНЕШЭКОНОМБАНК ЗАНЯЛСЯ МОНОГОРОДАМИ.....	3
ВЭБ ВЫПЛАТИЛ \$190,7 МЛН ПО 20-ЛЕТНИМ ЕВРООБЛИГАЦИЯМ РФ.....	5
ВЭБ КАК АГЕНТ МИНФИНА ВЫПЛАТИЛ \$190,7 МЛН ПО ЕВРОБОНДАМ РФ.....	6
ВЭБ УВЕЛИЧИЛ ПЕНСИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ.....	7
ВЭБ НАРАСТИЛ ДОХОД.....	8
ВЭБ В 2011 Г ОБЕСПЕЧИЛ ДОХОД ПЕНСИЯМ ПО РАСШИРЕННОМУ ПОРТФЕЛЮ В 55,1 МЛРД РУБ., ГЦБ - 213,5 МЛН РУБ.	9
ВЭБ НАРАСТИЛ ДОХОД ОТ ВЛОЖЕНИЯ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ ЗА 2011 ГОД НА 13% - ДО 55,1 МЛРД РУБ [Версия 1]10	10
ДОХОДЫ ВЭБА ОТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ ВЫРОСЛИ ПОЧТИ НА 13%.....	11
ВЭБ ЗА ГОД ПОЛУЧИЛ ОТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПЕНСИЙ 55,1 МЛРД ДОХОДА.....	12
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	13
НОВОУРАЛЬСКИЙ ЗАВОД БЕТАМ ПРИВЛЕК КРЕДИТ НА 80 МЛН РУБ.	14
"ГЛОБЭКС" ЗАВЕРШИЛ РЕОРГАНИЗАЦИЮ В СВЯЗИ С ПРИСОЕДИНЕНИЕМ НАЦИОНАЛЬНОГО ТОРГОВОГО БАНКА.....	15
БАНК ГЛОБЭКС ПРИСОЕДИНИЛ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТОРГОВЫЙ БАНК.....	16
УКРАИНСКИЙ ПРОМИНВЕСТБАНК В 2011 Г УВЕЛИЧИЛ ЧИСТЫЕ АКТИВЫ НА 10,3%.....	17
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	18
БЕНЕФИЦИАРОВ ПОКАЖУТ НА КОНКУРСАХ.....	18
СУБЪЕКТЫ СОБИРАЮТ ПОРТФЕЛИ.....	20
ВЛОЖАТ ПОД ПРИСМОТРОМ.....	23
БИЗНЕС	25
РОСИМУЩЕСТВО ОСТАВИТ РОСТЕЛЕКОМ СЕБЕ.....	25
"ДОЧКА" РОСТЕЛЕКОМА ПОЛУЧИТ 8,3 МЛРД РУБЛЕЙ ОТ ВТБ ДЛЯ ВУУВАСК.....	26
ГРУЗИ ИЛИ ПЛАТИ.....	27
ДАЛЬНЕМУ ВОСТОКУ ДОБАВЯТ МОЩНОСТИ ПО ПЕРЕВАЛКЕ УГЛЯ.....	29
ГОЛЛАНДЦЫ СТАЛИ СОУЧРЕДИТЕЛЯМИ ТЕПЛИЧНОГО ПРОЕКТА.....	30
ЛЕТ, КОТОРЫЙ НЕ SUPER.....	31
АРБИТРАЖ ПРОВЕДЕТ СЛУШАНИЯ ПО ИСКУ СИГМА КАПИТАЛ ПАРТНЕРЗ О ПРИЗНАНИИ ПРАВА ЗАЛОГА НА АКЦИИ СМАРТС.....	36
ЗАО РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО АК ПОВЫСИЛО ОАО СОЛЛЕРС РЕЙТИНГ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПО НАЦИОНАЛЬНОЙ ШКАЛЕ С В++ ДО А СО СТАБИЛЬНЫМ ПРОГНОЗОМ.....	37
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА	39
ИНФЛЯЦИЯ ПЕРЕИГРАЛА ПЕНСИИ.....	39
ИНФЛЯЦИЯ ОТМЕНЯЕТ НАДЕЖДЫ НА ДОСТОЙНУЮ СТАРОСТЬ.....	41
НАВАР НА СТАРОСТЬ.....	43
ИНФЛЯЦИЯ ОБОГНАЛА ПЕНСИИ.....	45
ПЕРСОНАЛИИ	47
АВИАЦИОННЫЙ СЕКТОР НРК ЛИШИЛСЯ РУКОВОДИТЕЛЯ.....	47
РАЗНОЕ	48
КРИЗИС ДОВЕРИЯ ВСЕМИРНОГО МАСШТАБА.....	48
СВАДЬБА ЧУБАЙСА ОТОДВИНУЛА РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС НА ВТОРОЙ ПЛАН.....	50

ВНЕШЭКОНОМБАНК

ИЗВЕСТИЯ

Известия # Москва, Москва, 24 января 2012

ВНЕШЭКОНОМБАНК ЗАНЯЛСЯ МОНОГОРОДАМИ

Автор: Александра Баязитова

На диверсификацию их экономики потратят 368 млрд рублей

Внешэкономбанк (ВЭБ) сформировал пакет из 37 перспективных проектов для модернизации экономики в моногородах. Такое поручение было дано президентом Дмитрием Медведевым в 2009 году после волнений в Пикалево и Байкальске. Сначала свое видение развития моногородов должны были представить местные власти, а потом ВЭБу поручалось объединить их в единый портфель. Наконец первые программы удалось сформировать в пакет.

Об этом "Известиям" рассказала руководитель рабочей группы при правительственной комиссии, зампред госкорпорации Ирина Макиева. Общая стоимость всех проектов - 368,2 млрд рублей. При этом сам ВЭБ готов вложить 265,4 млрд рублей. Кроме того, на различных стадиях экспертизы находятся еще 24 инвестиционных проекта на общую сумму 163,2 млрд рублей. Итогом реализации проектов должны стать 36 тыс. новых рабочих мест. В качестве соинвесторов выступают другие институты развития, например ГК "Роснано".

Инвестиционные проекты будут реализоваться на территории практически всех федеральных округов, за исключением Северо-Кавказского. Для инвестиций на Кавказ ВЭБом были созданы специальные структуры - представительство в Пятигорске и ОАО "Корпорация развития Северного Кавказа", которые самостоятельно формируют портфели проектов в регионе.

Больше всего госинвестиций получит Приволжский федеральный округ - там будут реализованы 19 проектов на 232,3 млрд рублей, преимущественно в Татарстане. Основную ставку ВЭБ делает на создание совместного предприятия "Форд-Соллерс" в Набережных Челнах, в которое госкорпорация намерена вложить 39 млрд рублей (при общей стоимости проекта 74,5 млрд). При этом бюджетный эффект от реализации проекта ожидается в 38,6 млрд рублей в год. Кроме того, в Набережных Челнах предполагается создание производства искусственных сапфиров. В татарском Чистополе планируется построить заводы по производству радиаторов, инновационного оборудования и упаковочных материалов. Также в Татарстане, в городе Менделеевске предполагается крупный химический проект - новый комплекс (общей стоимостью 61,8 млрд рублей) по выработке аммиака, метанола и гранулированного карбамида. Химический кластер появится и Чапаевске (Самарская область).

Кроме создания новых производств часть проектов направлена на модернизацию нынешних градообразующих комплексов - всего 9 проектов на 44,2 млрд рублей (вложения ВЭБа составят 39,9 млрд). В том числе на финансирование деятельности "Севмаша" планируется направить 6 млрд рублей. На программу финансового оздоровления концерна "Тракторные заводы" (г. Канаш Чувашской Республики) - 15 млрд рублей.

Не забыты авиация и ракетостроение: ВЭБ планирует вложить в отрасль 25,3 млрд рублей, они пойдут на создание и организацию серийного производства вертолета Ка-226Т, а также создание космических аппаратов "Экспресс-АМ7", "Экспресс-АМ9".

Правда, эксперты, опрошенные "Известиями", не оценили щедрости государства в лице ВЭБа.

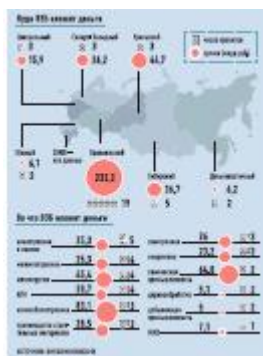
- Во всем мире государство, чтобы решить проблему моногородов, вкладывалось в инфраструктуру, человеческий капитал, экологию, делая конкретный город привлекательным для инвестиций, - говорит директор национальной программы Независимого института социальной

политики Наталья Зубаревич. - Но никогда власти самостоятельно не вкладывались в производство.

По ее мнению, подобная попытка решать проблемы моногородов, инвестируя в производство, приведет только к гигантским неэффективным расходам с сомнительным результатом.

- Инвестиции могут быть эффективными только в том случае, если в проекте фигурируют частные инвесторы, - согласен с ней глава "Деловой России" Борис Титов. - Если же инициаторами проектов являются местные администрации и другие госпредприятия, то вряд ли это реально решит проблемы.

Если посмотреть на проект, представленный ВЭБом, то тут речь идет исключительно о денежных вливаниях. Причем более 70% - за счет государства.



РОССИЯ-ЕВРОБОНДЫ-ВЭБ-ПЛАТЕЖ

23.01.2012 15:11:42 MSK

ВЭБ ВЫПЛАТИЛ \$190,7 МЛН ПО 20-ЛЕТНИМ ЕВРООБЛИГАЦИЯМ РФ

Москва. 23 января. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (ВЭБ) по поручению Минфина РФ произвел платеж в счет погашения процентов по еврооблигациям 1998 года на общую сумму \$190,651 млн, говорится в сообщении банка.

Средства были переведены на счета лондонского офиса Citibank N.A.

Еврооблигации 1998 года объемом \$3,466 млрд были выпущены на 20 лет с оплатой купонов двумя полугодовыми платежами.

23/01/2012 15:13:00

ВЭБ КАК АГЕНТ МИНФИНА ВЫПЛАТИЛ \$190,7 МЛН ПО ЕВРОБОНДАМ РФ

МОСКВА, 23 янв - РИА Новости. Внешэкономбанк произвел платеж на общую сумму 190,652 миллиона долларов в счет выплаты процентов по еврооблигациям РФ сроком обращения до 2028 года, говорится в сообщении ВЭБа.

Объем выпущенного в 1998 году облигационного займа сроком обращения 30 лет - 2,5 миллиарда долларов.

Средства переведены в лондонский офис Citibank N.A.



Ведомости, Москва, 24 января 2012

ВЭБ УВЕЛИЧИЛ ПЕНСИОННЫЙ ПОРТФЕЛЬ

Доход от инвестирования пенсионных накоплений граждан РФ, находящихся под управлением Внешэкономбанка, в рамках расширенного инвестиционного портфеля по итогам 2011 г. составил 55,1 млрд руб. (стоимость чистых активов (СЧА) самого портфеля - 1,3 трлн руб.), в рамках портфеля государственных ценных бумаг - 213,5 млн руб. (СЧА портфеля - 5,2 млрд), говорится в материалах ВЭБа. Ведомости

Московские новости, Москва, 24 января 2012

ВЭБ НАРАСТИЛ ДОХОД

Автор: Игорь СЕРЕБРЯКОВ

По итогам 2011 года ВЭБ увеличил доход от инвестирования средств пенсионных накоплений на 12,9% - до 55,1 млрд руб., что на 12,9% больше, чем в 2010 году, сообщает РИА Новости. Данные приведены по расширенному инвестиционному портфелю, в который включаются государственные ценные бумаги и бумаги субъектов федерации, облигации российских компаний, ипотечные ценные бумаги, средства в рублях и валюте на счетах и депозитах в банках, ценные бумаги международных финансовых организаций. Объем средств расширенного инвестиционного портфеля (по стоимости чистых активов) увеличился за прошлый год в 1,8 раза - до 1,329 трлн руб. с 737,544 млрд руб. ВЭБ по умолчанию управляет пенсионными накоплениями граждан, которые не выбрали частную управляющую компанию или негосударственный пенсионный фонд.

23.01.2012 10:31:12 MSK

ВЭБ В 2011Г ОБЕСПЕЧИЛ ДОХОД ПЕНСИЯМ ПО РАСШИРЕННОМУ ПОРТФЕЛЮ В 55,1 МЛРД РУБ., ГЦБ - 213,5 МЛН РУБ.

Москва. 23 января. ИНТЕРФАКС-АФИ - Доход от инвестирования пенсионных накоплений граждан РФ, находящихся под управлением Внешэкономбанка (ВЭБ), в рамках расширенного инвестиционного портфеля по итогам 2011 года составил 55,122 млрд рублей, в рамках портфеля государственных ценных бумаг (ГЦБ) - 213,481 млн рублей, говорится в материалах ВЭБа.

Ранее сообщалось, что ВЭБ за 2010 год обеспечил доход по расширенному портфелю в размере 48,804 млрд рублей, ГЦБ - 112,816 млн рублей. Таким образом, за 2011 год доход по расширенному портфелю вырос на 13%, ГЦБ - в 1,9 раза.

Стоимость чистых активов расширенного портфеля на 31 декабря 2011 года составила 1 трлн 328,560 млрд рублей, увеличившись за год в 1,8 раза по сравнению с 737,544 млрд рублей по итогам 2010 года. За четвертый квартал этот показатель вырос на 11,5%.

Стоимость чистых активов портфеля ГЦБ в январе-декабре 2011 года выросла в 2,1 раза - до 5,152 млрд рублей по сравнению с 2,397 млрд рублей по итогам 2010 года. За четвертый квартал этот показатель увеличился на 12%.

Доход от инвестирования пенсионных средств по расширенному портфелю по итогам 2011 года составил 5,27% от среднегодовой стоимости чистых активов, тогда как по итогам 2010 года он достигал 7,02%. Доход по портфелю ГЦБ составил 5,62% по сравнению с 6,35% годом ранее.

Под управлением ВЭБа по итогам 2011 года находилось 1 трлн 333,712 млрд рублей средств пенсионных накоплений.

Из Пенсионного фонда России в 2011 году по расширенному портфелю было перечислено 602,881 млрд рублей, по портфелю ГЦБ - 2,735 млрд рублей.

ВЭБ с 1 ноября 2009 года формирует два инвестиционных портфеля в зависимости от инструментов инвестирования: расширенный (менее консервативный, в него вошли средства так называемых "молчунов") и портфель государственных ценных бумаг (более консервативный).

23/01/2012 11:14:00

**ВЭБ НАРАСТИЛ ДОХОД ОТ ВЛОЖЕНИЯ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ ЗА 2011 ГОД НА 13%
- ДО 55,1 МЛРД РУБ [ВЕРСИЯ 1]**

Приведены данные по портфелю госбумаг, стоимости чистых активов и бэкграунд (после второго абзаца).

МОСКВА, 23 янв - РИА Новости. Банк развития (Внешэкономбанк), выполняющий функции государственной управляющей компании, по итогам января-декабря 2011 года получил доход от инвестирования средств пенсионных накоплений по расширенному портфелю в размере 55,122 миллиарда рублей, что на 12,9% больше показателя за 2010 год (48,805 миллиарда рублей), следует из материалов госкорпорации.

При этом в четвертом квартале получено 17,849 миллиарда рублей дохода, что в 1,85 раза больше показателя за аналогичный период 2010 года (9,661 миллиарда рублей).

Данные приведены по расширенному инвестиционному портфелю, в который включаются государственные ценные бумаги РФ и субъектов РФ; облигации российских эмитентов; ипотечные ценные бумаги, выпущенные в соответствии с законодательством РФ; средства в рублях и валюте на счетах и депозитах в кредитных организациях; ценные бумаги международных финансовых организаций, допущенные к размещению или обращению в РФ.

С 2010 года граждане, доверившие свои средства ВЭБу, получили возможность инвестировать их не только в более рискованный расширенный портфель, но и в консервативный портфель госбумаг. Однако объем последнего пока не является существенным.

Объем средств расширенного инвестиционного портфеля (стоимость чистых активов) увеличился за январь-декабрь 2011 года в 1,8 раза - до 1,329 триллиона рублей с 737,544 миллиарда рублей.

ВЭБ по умолчанию управляет пенсионными накоплениями тех граждан, которые не выбрали частную управляющую компанию или негосударственный пенсионный фонд (так называемых "молчунов").

Экономика и жизнь.ru, Москва, 23 января 2012 12:31:00

ДОХОДЫ ВЭБА ОТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПЕНСИОННЫХ НАКОПЛЕНИЙ ВЫРОСЛИ ПОЧТИ НА 13%

Автор: "АКДИ Экономика и жизнь"

Доход Внешэкономбанка, выполняющего функции государственной управляющей компании, от инвестирования средств пенсионных накоплений по расширенному портфелю за январь - декабрь 2011 г. составил 55,122 млрд руб.

Эти данные на 12,9% больше показателя за 2010 г. (48,805 млрд руб.). При этом в IV квартале получено 17,849 млрд руб. дохода, что в 1,85 раза больше показателя за аналогичный период 2010 г. (9,661 млрд руб.), передает "ПРАЙМ".

<http://www.akdi.ru/scripts/novosti/smotri.php?z=16048>



BFM.ru, Москва, 23 января 2012 11:22:00

ВЭБ ЗА ГОД ПОЛУЧИЛ ОТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПЕНСИЙ 55,1 МЛРД ДОХОДА

Инвестиционные доходы за IV квартал составили 17,8 млрд рублей

Доход от инвестирования пенсионных накоплений граждан РФ, находящихся под управлением Внешэкономбанка (ВЭБ), по итогам 2011 года в рамках расширенного инвестиционного портфеля составил 55,12 млрд рублей, сообщает банк. Инвестиционные доходы за IV квартал достигли 17,8 млрд рублей.

ВЭБ направил в Пенсионный фонд доходы в размере 12,5 млрд рублей за IV квартал и 65,8 млрд рублей за год. Дивиденды и проценты по ценным бумагам принесли в IV квартале 6 млрд рублей, по итогам года сумма составила 22,5 млрд рублей. По банковским вкладам проценты за последний квартал 2011 года достигли 1,49 млрд рублей, за 2011 года - 3,4 млрд рублей. Финансовый результат от переоценки активов составил 10,2 млрд рублей за октябрь-декабрь 2011 года и 29,6 млрд рублей за год.

Из Пенсионного фонда в банк за IV квартал поступило 132,3 млрд рублей, за год - 602,8 млрд рублей.

Доходность инвестирования Внешэкономбанка пенсионных накоплений по итогам девяти месяцев прошлого года составила по расширенному инвестиционному портфелю 5,36% против 8,39% за тот же период 2010 года. Показатель оказался выше инфляции.

<http://www.bfm.ru/news/2012/01/23/veb-za-god-poluchil-ot-investirovanija-pensij-55-12-mlrd-dohoda.html>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Bankir.ru, Москва, 23 января 2012 12:53:00

МСП БАНК ПРЕДОСТАВИЛ РЕСУРСЫ НА МОДЕРНИЗАЦИЮ ЗАВОДА ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ИЗДЕЛИЙ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

МСП Банк (группа Внешэкономбанка), АКБ "ПЕРЕСВЕТ" и ООО "Бетам" (г. Новоуральск, Свердловская область) профинансировали проект по модернизации завода железобетонных изделий.

Предприятие "Бетам" привлекло средства по Программе МСП Банка "Финансирование для инноваций и модернизации" через АКБ "ПЕРЕСВЕТ" в размере 80 млн рублей сроком на 7 лет. Общая стоимость проекта составит 94 млн рублей, из которых 14 млн рублей компания предоставила самостоятельно.

Целью проекта является увеличение объема производства изделий из бетона, гипса, цемента, битуминозных смесей, а также металлоконструкций и других продуктов предприятия, используемых строительными компаниями для строительства жилья, промышленных объектов и объектов инфраструктуры. Потребителями продукции предприятия являются ведущие строительные компании Свердловской области, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов. Крупным заказчиком продукции предприятия является Белоярская атомная станция. На строительство 4-го и 5-го энергоблоков, которое будет вестись в течение нескольких лет, завод "Бетам" поставляет плоские и пространственные армокаркасы, применяющиеся в процессе монолитного строительства.

ООО "Бетам" участвует в инфраструктурных проектах и программах строительства на территории Свердловской области и Уральского федерального округа, к которым относятся "Урал промышленный - Урал полярный", программы "Жилье", "Дети-сироты", "Ветераны ВОВ", "Молодая семья", программа "Стимул", программа по строительству детских дошкольных учреждений, сельскохозяйственная программа строительства животноводческих комплексов по Курганской области и др. В перспективе предприятие предполагает расширение линейки продуктов и выход на рынок строительства дорог из бетона, для чего необходимо перейти на инновационную технологическую основу - создание сборных и монолитных бетонных конструкций.

"За счет привлеченных средств по Программе МСП Банка компания намерена произвести газификацию завода, приобрести линию по производству армокаркасов, модернизировать дробильно-сортировочную установку и заменить бетонно-смесительный узел. Проведенные мероприятия позволят значительно расширить линейку продуктов, снизить себестоимость выпускаемой продукции и, как следствие, предложить конкурентные цены", - отметил директор ООО "Бетам" Николай Курилов.

Источник: ОАО "МСП Банк"

<http://bankir.ru/novosti/s/msp-bank-predostavil-resursy-na-modernizatsiyu-zavoda-zhelezobetonnykh-izdelii-v-sverdlovskoi-oblasti-10014345/>

Деловой квартал Екатеринбург (dkvartal.ru), Екатеринбург, 23 января 2012 15:25:00

НОВОУРАЛЬСКИЙ ЗАВОД БЕТАМ ПРИВЛЕК КРЕДИТ НА 80 МЛН РУБ.

Автор: Дружинин Сергей

Завод "Бетам" (Новоуральск), который является поставщиком продукции для строительства 4-го и 5-го энергоблоков Белоярской АЭС, получил займ в размере 80 млн руб. от "МСП Банка" сроком на 7 лет.

Средства привлечены по программе "МСП Банка" (входит в группу "Внешэкономбанка") "Финансирование для инноваций и модернизации" через АКБ "Пересвет".

Предприятие планирует расширение линейки продуктов и выход на рынок строительства дорог из бетона, для чего необходимо перейти на инновационную технологическую основу - создание сборных и монолитных бетонных конструкций.

Общая стоимость проекта составит 94 млн рублей, из которых 14 млн рублей компания предоставила самостоятельно, пишет Ura.Ru.

<http://ekb.dkvartal.ru/news/novouralskij-zavod-betam-privlek-kredit-na-80-mln-rub-236540399>

23/01/2012 14:49:00

"ГЛОБЭКС" ЗАВЕРШИЛ РЕОРГАНИЗАЦИЮ В СВЯЗИ С ПРИСОЕДИНЕНИЕМ НАЦИОНАЛЬНОГО ТОРГОВОГО БАНКА

МОСКВА, 23 янв - РИА Новости. Входящий в тридцатку крупнейших в РФ банк "Глобэкс" <glbx01>, дочерний банк ВЭБа, завершил реорганизацию в связи с присоединением ОАО "Национальный торговый банк", говорится в сообщении "Глобэкса".

Запись о ликвидации НТБ 23 января 2012 года была внесена в ЕГРЮЛ. В связи с реорганизацией также внесены изменения в устав банка "Глобэкс".

В результате реорганизации объем работающих активов банка "Глобэкс" увеличился до 183 миллиардов рублей. Клиентам банка "Глобэкс" стала доступна единая сеть обслуживания в Москве и 14 регионах, состоящая из 83 офисов, а также набор услуг и сервисов универсального банка.

Банк "Глобэкс" как правопреемник будет исполнять все обязательства НТБ в полном объеме и на прежних условиях. Клиенты и партнеры НТБ продолжат работу с "Глобэксом" в рамках договоров, подписанных с НТБ.

Банк "Глобэкс" основан в 1992 году. Большая часть акций (99,16%) банка принадлежат государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". По данным Центра экономических исследований "РИА Аналитика", банк "Глобэкс" по состоянию на 1 октября 2011 года занимал 31-е место по объему активов среди российских банков.

Banki.ru, Москва, 23 января 2012 14:50:00

БАНК ГЛОБЭКС ПРИСОЕДИНИЛ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТОРГОВЫЙ БАНК

Автор: Banki.ru

Банк "Глобэкс" завершил реорганизацию, присоединив Национальный Торговый Банк. Как говорится в сообщении банковской пресс-службы, 23 января 2012 года запись о ликвидации ОАО "Национальный Торговый Банк" внесена в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ).

"В связи с реорганизацией также внесены изменения в устав банка "Глобэкс". В результате реорганизации объем работающих активов увеличился до 183 млрд рублей. Клиентам стала доступна единая сеть обслуживания в Москве и 14 регионах, состоящая из 83 офисов, а также широкий набор услуг и сервисов универсального банка", - рассказали в банке "Глобэкс", уточнив, что в качестве правопреемника он будет исполнять все обязательства Национального Торгового Банка в полном объеме и на прежних условиях.

ЗАО "Коммерческий банк "Глобэкс" зарегистрировано в 1992 году. В сентябре 2008-го "Глобэкс" столкнулся с массовым оттоком средств как физических, так и юридических лиц, в результате чего Внешэкономбанк за символические 5 тыс. рублей стал владельцем 98,94% акций банка и изрядного количества проблемных активов в придачу. Председатель правления ВЭБа Владимир Дмитриев занял пост председателя совета директоров кредитной организации.

По данным Banki.ru, на 1 декабря 2011 года нетто-активы банка - 163,42 млрд рублей (31-е место в России), капитал (рассчитанный в соответствии с требованиями ЦБ РФ) - 25,43 млрд, кредитный портфель - 108,16 млрд, обязательства перед населением - 22,03 млрд.

<http://www.banki.ru/news/topnews/?id=3553356>

УКРАИНА-БАНК-АКТИВЫ

23.01.2012 19:22:31 MSK

УКРАИНСКИЙ ПРОМИНВЕСТБАНК В 2011Г УВЕЛИЧИЛ ЧИСТЫЕ АКТИВЫ НА 10,3%

Киев. 23 января. ИНТЕРФАКС-УКРАИНА - Проминвестбанк (ПИБ, Киев) в 2011 году увеличил чистые активы на 10,3% - до 38,2 млрд гривен по состоянию на начало 2012 года, сообщил агентству "Интерфакс-Украина" глава правления банка Виктор Башкиров.

Портфель кредитов корпоративным клиентам при этом вырос на 17% - до 28 млрд грн.

Чистая прибыль банка в 2011 году, согласно национальным стандартам финансовой отчетности, составила 30 млн грн., тогда как в 2010 году сложился чистый убыток в сумме 845 млн грн.

При этом чистая операционная прибыль (до создания резервов - ИФ) в прошлом году увеличилась в 2,4 раза по сравнению с предыдущим годом и достигла 1,109 млрд грн.

В.Башкиров также сообщил, что банк в 2011 году сформировал резервы в размере 1,079 млрд грн.

ПИБ основан в 1992 году. Его крупнейшим акционером на 1 октября 2011 года является российский Внешэкономбанк (97,85%).

Согласно данным Нацбанка Украины, на 1 октября 2011 года по размеру активов ПИБ занимал 8-е место среди 175 действовавших в стране банков.

Официальный курс на 23 января - 7,9898 грн/\$1.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Известия # Москва, Москва, 24 января 2012

БЕНЕФИЦИАРОВ ПОКАЖУТ НА КОНКУРСАХ

Автор: АНАСТАСИЯ ГЕРАСИМОВА

Компании начали отчитываться о выполнении декабрьского поручения премьер-министра Владимира Путина, в котором, в частности, шла речь о требовании раскрывать компаниями контрагентами своих бенефициаров.

Работающая с двумя-тремя сотнями контрагентов госкомпания "Российские автомобильные дороги" ("Автодор") проинформировала правительство, что начала вносить изменения в положение о закупках, но изменения еще должны быть утверждены наблюдательным советом. Однако ближайшее заседание совета состоится лишь в конце января. Поэтому компания попросила перенести срок представления отчета на 1 февраля (изначально планировалось, что данные должны поступить к середине января).

Представитель компании подтверждает, что изменение в положение о закупках действительно должно быть утверждено на заседании наблюдательного совета, очередное заседание которого намечено на конец января.

ФСК "ЕЭС" отчиталась перед вице-премьером Игорем Сечиным 10 января, сообщив, что внесла в положения о закупках изменения, говорит источник в компании. До сих пор сведения о конечных бенефициарах ФСК контрагенты представляли лишь в случае, если стоимость контракта превышала 50 млн рублей. Ценовой порог был определен с учетом специфики закупок ФСК еще в 2010 году и охватывает 97% от общего количества договоров. Однако теперь в целях повышения прозрачности правление ФСК на заседании 7 января решило отклонять заявки всех участников, которые не представили сведения о конечных бенефициарах.

На 27 января назначено заседание совета директоров ФСК, в повестке дня значится вопрос об утверждении положения о порядке закупок, напоминает представитель ФСК, но не раскрывает подробности.

О выполнении поручения премьера рапортовал и "Ростелеком". В письме на имя Игоря Сечина говорится, что компания внесла изменения в положение об организации договорной работы, рассказал собеседник "Известий", знакомый с текстом письма. Теперь контрагентам, которые не представят сведений в отношении всей цепочки собственников, вплоть до конечных бенефициаров, грозит расторжение действующих договоров и отказ в заключении новых.

РЖД уже направили в адрес председателя совета директоров - Кирилла Андросова - обращение с просьбой рассмотреть на ближайшем заседании изменения в положение о закупках. А пока решения совета директоров по вопросу закупок нет, РЖД намерены проводить конкурсы и аукционы, но с учетом новых требований к победителям торгов в части раскрытия информации.

Представитель РЖД воздержался от комментария.

Сотрудники некоторых госкомпаний еще неделю назад неофициально рассказывали, что поручение вовсе не обязательно потребует изменения корпоративных процедур.

- Указание было такое: если партнеры не представляют сведения о бенефициарах, то мы должны расторгнуть с ними отношения. Конечно, есть Гражданский кодекс, они могут судиться. Но задача расторгнуть отношения так, чтобы они этого не смогли, - говорит источник в одной из транспортных госкомпаний.

Однако к концу прошлой недели стали появляться имена тех компаний, которые все-таки внесли требование о раскрытии бенефициаров в стандарт закупок. В списке значились Интер РАО", "Росатом" и "Русгидро".

Если говорить о сделках, которые планируются в будущем, стороны вправе менять регламенты о закупке и действовать на основании измененных правил, замечает партнер Goltsblat BLP Антон

Ситников. Расторжение договоров в одностороннем порядке грозит исками от контрагентов, считает юрист.

В конце декабря Владимир Путин попросил 18 компаний с госучастием раскрыть бенефициаров своих контрагентов либо расторгнуть контракты с ними, а в дальнейшем делать это постоянно. Банкам - РСХБ, ВЭБу, ВТБ и Сбербанку - разрешено самим определить, по каким сделкам раскрывать бенефициаров, а по каким - нет. Контроль за выполнением поручения возложен на вице-преьера Сечина.

Российская бизнес газета, Москва, 24 января 2012

СУБЪЕКТЫ СОБИРАЮТ ПОРТФЕЛИ

Автор: ЮЛИЯ КРИВОШАПКО

Инвестфонд будет работать по новым правилам

В 2012 году должна быть завершена работа по созданию региональных инвестиционных фондов. А с 2013-го Инвестфонд РФ должен заработать по новым правилам.

В чем суть новых правил работы фонда?

- Согласно этим правилам, чтобы получить господдержку из средств Инвестиционного фонда, субъект должен выполнить три основных условия. Во-первых, создать аналогичную структуру на региональном уровне. Однако нужно понимать, что региональные инвестиционные фонды - это не юридические лица. Это часть средств бюджета региона, которые выделяются для поддержки проектов, реализующихся на принципах государственно-частного партнерства. Во-вторых, у субъекта должен быть хотя бы один проект, реализованный без федеральной поддержки за счет средств регионального инвестиционного фонда. Третье условие - наличие готового "портфеля" инвестиционных проектов, претендующих на господдержку.

Важно, что новый порядок предоставляет территориям возможность самостоятельно отбирать значимые проекты, которые они будут реализовывать за счет средств федерального Инвестфонда. Деньги регионы смогут получать в соответствии с установленными квотами. То есть общий объем средств изначально делится на всех, и каждый регион вправе рассчитывать на поддержку при соблюдении перечисленных условий.

- Предполагалось, что фонд начнет работать по новым правилам уже в 2012 году, поэтому создать собственные инвестфонды регионы должны были в 2011-м. Справились ли они с этой задачей?

- Работа в этом направлении ведется активно. В наше министерство поступает довольно много обращений, связанных с созданием региональных инвестфондов. Во многих субъектах для этого уже подготовлены проекты нормативных актов. Но региональные власти ждут поправок в Бюджетный кодекс, окончательно закрепляющих за ними право создавать инвестфонды. Законопроект, разработанный минфином, уже прошел согласование в минрегионе. Сейчас поправки рассматривает правительство.

Еще один сдерживающий фактор - неопределенность с федеральной поддержкой. Но, надеюсь, к 2013 году вопрос будет решен.

В 2012 году работа по созданию региональных инвестиционных фондов должна быть завершена. Субъекты отберут первые проекты, и в 2013-м региональные инвестиционные фонды заработают в полную силу.

- Каким был бюджет фонда в 2011 году и какие проекты были реализованы при поддержке фонда?

- В 2011 году для Инвестфонда было предусмотрено 63,8 млрд рублей.

Из них 55,9 миллиарда рублей были направлены на финансирование особо значимых общегосударственных проектов. В частности, была продолжена работа по организации скоростного движения поездов на участке Санкт-Петербург - Бусловская, по строительству и реконструкции объектов водоснабжения и водоотведения в Ростовской области, строительству нового Кузнецовского тоннеля. Началось строительство железнодорожной линии Кызыл - Курагино. Реализация этого проекта существенно увеличит доходы бюджета Республики Тыва.

Оставшиеся средства фонда пошли на финансирование одобренных ранее региональных проектов и еще восьми новых, реализуемых на территории Северо-Кавказского федерального округа. Это проекты Ставропольского края, Ингушетии, Дагестана, Кабардино-Балкарии.

Средства, которые удалось сэкономить в процессе реализации ранее одобренных проектов фонда по результатам торгов и в ходе исполнения госконтрактов, позволили отобрать в 2011 году еще три новых региональных проекта. В их числе - первый реализуемый при поддержке фонда региональный концессионный проект по строительству мостовых переходов в Удмуртии. Благодаря ему пробег автотранспорта на маршруте "Киров - Ижевск - Уфа" удалось сократить на 200 километров, а " Нижний Новгород - Казань - Ижевск - Екатеринбург" - на 180 километров. Другой проект, с "пропиской" в Тюменской области, подразумевает строительство

металлургического завода. Еще один - в Тамбовской области - касается развития агропромышленного комплекса региона.

- Насколько активно регионы используют схему государственно-частного партнерства?
 - На примере работы Инвестфонда видно, что они проявляют большую заинтересованность в использовании этого механизма. Несмотря на то, что в 2011 году в Инвестфонде были предусмотрены средства на поддержку новых проектов только для СевероКавказского федерального округа, в минрегион поступали заявки и просьбы о выделении средств от региональных властей из других федеральных округов. Это вполне объяснимо. Государственно-частное партнерство предполагает разделение рисков и взаимную ответственность государства и частного инвестора при реализации проектов. А результат того стоит, ведь это создание новых производств и рабочих мест, развитие инфраструктурного потенциала страны.

Сегодня механизм государственно-частного партнерства все шире используется, например, в сфере ЖКХ. Только при господдержке за счет Инвестфонда реализуются пять таких проектов. Основная проблема, с которой сталкиваются регионы в процессе использования такой схемы, - поиск частного партнера, готового взять на себя обязательства и выполнить их в срок. Многое здесь зависит от инвестиционной политики региона. Субъекты по-разному справляются с этой задачей: одни - успешно, а другим необходимо действовать более активно.

- Какова отдача от проектов, реализующихся при участии средств Инвестфонда?
 - Государственная поддержка проектов за счет средств Инвестфонда стала хорошим стимулом для частных инвесторов. По имеющейся у нас статистике, один рубль из федерального бюджета позволяет привлечь в среднем от двух до шести рублей частных инвестиций, а в некоторых случаях - даже до 20 рублей. Нужно пояснить, что инвестпроекты, претендующие на получение средств Инвестиционного фонда, изначально отбираются с учетом показателей финансовой, бюджетной и экономической эффективности. Это критерии их инвестиционной привлекательности для инвестора и государства.

Реализация проектов позволяет существенно увеличить поступления в бюджеты всех уровней. В качестве одного из примеров можно привести инвестиционный проект по реконструкции участка Оунэ - Высокогорная со строительством нового Кузнецовского тоннеля на участке Комсомольск-на-Амуре - Советская Гавань. Только за счет прямых налоговых потоков на этапе строительства доходы бюджета составят порядка двух миллиардов рублей в год. После ввода участка дороги в эксплуатацию отдача в виде налоговых поступлений будет в среднем 4,5 миллиарда рублей в год. Вложенные в железнодорожный участок средства Инвестфонда за счет налогов окупятся через 20 лет после начала его эксплуатации.

Другой пример - проекты в сфере АПК в Тамбовской области, о которых я уже упоминал. Они позволят за 10 лет увеличить налоговые поступления более чем на девять миллиардов рублей, а прогнозный объем внутреннего регионального продукта вырастет на 1,13 миллиарда рублей.

Инвестфонд позволяет решать и социальные задачи. При реализации намеченных проектов в той же Тамбовской области будет создано шесть тысяч новых рабочих мест. А если суммировать по всем проектам, которые осуществляются при участии господдержки, то это более чем 150 тысяч рабочих мест.

Резюмируя, можно сказать, что работа Инвестфонда препятствует росту безработицы и падению производства в регионах. Реализация новых проектов позволяет загрузить имеющиеся производственные мощности, обеспечить заказами проектные и строительные организации, увеличить наполнение региональных и местных бюджетов.

В 2012 ГОДУ РАБОТА ПО СОЗДАНИЮ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНВЕСТФОНДОВ ДОЛЖНА БЫТЬ ЗАВЕРШЕНА. СУБЪЕКТЫ ОТБЕРУТ ПЕРВЫЕ ПРОЕКТЫ, И В 2013-М ФОНДЫ ЗАРАБОТАЮТ В ПОЛНУЮ СИЛУ

МЕЖДУ ТЕМ

В 2011 году деньги на новые проекты из Инвестфонда РФ давали не всем, а только Северо-Кавказскому федеральному округу. К примеру, Дагестан на строительство завода по производству гипса и гипсосодержащих строительных материалов в прошлом году получил бюджетные ассигнования из Инвестфонда РФ в размере 461 млн рублей. В этом году бюджет фонда увеличился на 1,7 млрд рублей по сравнению с прошлым годом. Однако новые проекты, скорее всего, регионам придется реализовывать за свои деньги. Конечно, с участием инвесторов. В Дагестане, к примеру, именно на этот вариант и рассчитывают.

Как рассказал "РБГ" руководитель Агентства инвестиций и внешнеэкономических связей республики Али Нурмагомедов, в регионе подготовлен пакет из 72 инвестиционных проектов на общую сумму более двухсот миллиардов рублей. Многие из них согласились профинансировать зарубежные инвесторы. В Ростовской области, чтобы привлечь инвесторов, сделали ставку на

кластеры. В первую очередь - в сфере высоких технологий. Сейчас уже созданы 11 кластеров по различным направлениям - от медицины до создания космических и оптико-электронных систем. Как пояснила "РБГ" директор департамента инвестиций и предпринимательства Ростовской области Татьяна Снитко, в ближайшие четыре года на эти виды деятельности из регионального бюджета будет направлено 336 млн рублей. Эти средства пойдут на создание нанотехнологического центра и венчурного фонда посевных инвестиций, а также технопарков, бизнес-инкубаторов, центров кластерного развития и так далее.

Кроме того, донское правительство намерено принять участие в финансировании проектов, входящих в так называемую "губернаторскую сотню", - ряд отобранных и проработанных инвестпроектов на общую сумму 338 млрд рублей. Уже включенные в "сотню" инвестпроекты касаются сферы АПК и сельхозпереработки (25 проектов), а также промышленности и топливно-энергетического комплекса (18).

Омская область также готова к созданию регионального инвестиционного фонда.

- Фактически собственный инвестфонд в регионе уже сформирован, - поясняет министр экономики Омской области Игорь Мураев. - В частности, это средства, которые направляются в развитие инфраструктуры. Речь идет о строительстве газопроводов, электрических, водопроводных сетей, а также о формировании площадок комплексного жилищного строительства. В этом году омичи приступают к реализации такого масштабного, а следовательно, и крайне затратного проекта, как комплексная модернизация систем водоснабжения. По словам министра строительства и ЖКК Виталия Эрлиха, финансовая емкость региональной инвестиционной программы оценивается в 24 млрд рублей.

В Башкирии уже определились с первым проектом, который будет профинансирован из Инвестиционного фонда республики. Это будет строительство интегрированного металлургического комплекса с собственной сырьевой базой в Белорецком районе РБ.

- Этот инвестиционный проект вошел в перечень приоритетных, - пояснили "РБГ" в пресс-службе министерства экономического развития Башкирии. - Суть проекта в строительстве вертикально интегрированного металлургического комплекса с полным циклом на собственной железорудной сырьевой базе, конечной целью которого является получение железорудного концентрата и литейного чугуна. По данным регионального министерства экономического развития, общий объем башкирского Инвестфонда в 2012 году составляет 400 млн рублей. Отбором проектов, достойных реализации, и решением вопросов об объемах и формах господдержки в Башкирии занимается республиканская комиссия по рассмотрению и поддержке приоритетных инвестиционных проектов.

Подготовили Тимур Алиев, Сергей Кисин, Светлана Сибина, Айгуль Камаева

Российская бизнес газета, Москва, 24 января 2012

ВЛОЖАТ ПОД ПРИСМОТРОМ

Автор: Екатерина Калышева

В России появятся фирмы-посредники для инвестирования государственных средств в венчур. Недавно Минэкономразвития России предложило выбрать управляющие фирмы, которые от имени госкомпаний могли бы вкладывать средства в венчурные проекты. Разработать механизм со инвестирования в российские и международные венчурные фонды компаний, полностью или частично находящихся в собственности государства, потребовал от правительства в конце прошлого года президент Дмитрий Медведев.

Минэкономразвития и институтам развития - Российской венчурной компании, "Роснано", "Сколково" и ВЭБ - предлагается устроить конкурс, в котором выберут несколько управляющих фирм, чтобы те могли вкладывать средства от имени госкомпаний в венчурные проекты. Также предлагается прописать схемы, по которым компании с госучастием могут напрямую инвестировать в ЗПИФы или выступать в качестве партнеров в инвестиционных товариществах (такая форма собственности появилась с января этого года).

"На данный момент госкомпаниям очень рискованно инвестировать в венчурные проекты. Большинство из них следуют четко прописанному уставу, вся остальная деятельность может быть признана неуставной и вызвать вопросы у аудиторов", - отметил директор по инвестициям фонда "Сколково" Александр Лупачев. По его мнению, принятые меры помогут увеличить объем венчурных средств на рынке в перспективе ближайших лет в несколько раз. "Сейчас на российском рынке венчурных инвестиций около 2 млрд долларов, с новыми возможностями госкомпаний данный показатель может увеличиться до 3 млрд долларов уже через три-четыре года", - полагает Лупачев.

В то же время власти в регионах часто жалуются на недостаточную активность именно со стороны стартапов в вопросах получения субсидий от государства. Например, администрация Томской области отмечает низкий спрос инновационного бизнеса на господдержку. Как сообщил и.о. первого заместителя губернатора региона Александр Феденев, в 2011 году 28 миллионов рублей из федерального бюджета на поддержку малого и среднего бизнеса оказались не востребованы местными компаниями. "Почти все федеральные деньги не израсходованы. Это говорит о том, что, к сожалению, активность бизнеса надо развивать, помогать ему еще больше. У нас часто заявок от бизнеса на конкурсы нет", - с сожалением констатирует замглавы региона.

Александр Феденев считает, что из-за того, что полученные деньги не были израсходованы, область теряет дополнительные федеральные средства, которые могли бы послужить развитию этого направления. "Уверен, что если бы мы использовали на поддержку бизнеса 28 миллионов, нам бы еще 280 миллионов дали, только чтобы бизнес развивался", - полагает он.

Всего в 2011 году Томская область получила 251 миллион рублей федеральных субсидий на господдержку малого и среднего предпринимательства. При этом 28 миллионов - это неизрасходованная сумма, которая предназначалась именно начинающим и действующим инновационным компаниям, а также экспортно-ориентированным малым и средним предприятиям. В пресс-службе региона заверили, что средства не пропадут и будут использованы в 2012 году на эти же цели.

Томская область - только один из примеров неосвоения целевых средств из федерального бюджета. Похожую тенденцию отмечают власти Кемеровской, Курской, Ленинградской и Липецкой областей. В среднем для помощи стартапам из малого и среднего бизнеса из федерального бюджета выделяется от 200 до 275 млн рублей в зависимости от размеров и специфики региона. Предполагается, что 23 процента этих денег должны быть направлены на развитие инновационных компаний. "Однако далеко не всегда инновационные компании полностью осваивают эти средства, - комментирует аналитик CrossMedia Павел Голачев. - Зачастую руководители таких компаний просто не осведомлены о программах поддержки

стартапов. А те компании, которые знают о субсидиях, редко могут самостоятельно "упаковать" проект для получения государственной помощи - подготовить документы, написать программу реализации проекта и т.д. Причем эта проблема зачастую наблюдается в отдаленных от Москвы регионах".

БИЗНЕС

РБК daily

РБК daily, Москва, 24 января 2012

РОСИМУЩЕСТВО ОСТАВИТ РОСТЕЛЕКОМ СЕБЕ

Автор: Елизавета Серьгина
КОМПАНИИ

Агентство не намерено передавать свой пакет в операторе в доверительное управление. Как стало известно РБК daily, Росимущество, на днях получившее 7,43% акций "Ростелекома", не намерено передавать его в доверительное управление. Прежний владелец этого пакета - Агентство по страхованию вкладов поручало управление своими бумагами Внешэкономбанку, которому принадлежит еще 2,45% оператора. Теперь число представителей ВЭБа в совете директоров "Ростелекома" может уменьшиться.

О том, что Росимущество не планирует передавать свой пакет в доверительное управление, РБК daily рассказали в пресс-службе Федерального агентства по управлению государственным имуществом. С чем связано такое решение, там не сообщили.

Пакет размером 7,43% обыкновенных акций был получен Росимуществом от АСВ. Бумаги переданы по той же цене, по которой АСВ приобретало этот пакет, то есть 230 руб. за акцию (50,278 млрд руб. за весь пакет). Акции были переданы в счет уменьшения предоставленного госкорпорации имущественного взноса на 50,278 млрд руб. В понедельник на ММВБ обыкновенная акция "Ростелекома" стоила 152 руб., привилегированная - 97,5 руб.

Перед тем как передать пакет, АСВ разорвало договор с ВЭБом о доверительном управлении акциями - агентство заключило его еще полтора года назад. Прямое владение пакетом АСВ обеспечит государству контроль в объединенном "Ростелекоме", возможной утраты которого опасались участники рынка. АСВ неоднократно просило государство лишить его пакета в "Ростелекоме". В конце июля агентство направило письмо в Минэкономразвития, в котором предупреждало, что, если стоимость акции оператора на бирже достигнет 230 руб., АСВ реализует свой пакет на открытом рынке.

ВЭБ, который теперь остается владельцем 2,45%, по-прежнему будет вправе номинировать своих кандидатов в совет директоров "Ростелекома". Однако если раньше прохождение хотя бы одного из них в совет было обеспечено 10-процентным пакетом, которым управлял Банк развития, то сейчас избрание кандидатов, предложенных ВЭБом, не гарантировано. "Если, конечно, ВЭБ не сумеет договориться с кем-либо из других крупных акционеров, например "Связьинвестом", - говорит председатель совета директоров "Ростелекома" Иван Родионов. В настоящий момент Банк развития в совете директоров оператора представляют два менеджера - гендиректор "ВЭБ Капитала" Юрий Кудимов и первый зампред Внешэкономбанка Анатолий Тихонов.

Один из членов совета директоров "Ростелекома" говорит, что, получив в прямое владение акции "Ростелекома", Росимущество приобрело "особые права". "Совет директоров должен будет согласовывать с ним все важные решения по сделкам, включая, например, buyback", - говорит собеседник РБК daily. Опрошенные РБК daily юристы утверждают, что в законе об акционерных обществах ничего об особом статусе Росимущества не сказано. Агентство такой же акционер, как и другие, а единственный инструмент, который позволяет государству контролировать принятие подобных решений, это так называемая "золотая акция". Компания не комментирует решения своих акционеров, говорит представитель "Ростелекома" Олег Румянцев.

РОССИЯ-РОСТЕЛЕКОМ-"ДОЧКА"-КРЕДИТ-2

23.01.2012 10:54:50 MSK

"ДОЧКА" РОСТЕЛЕКОМА ПОЛУЧИТ 8,3 МЛРД РУБЛЕЙ ОТ ВТБ ДЛЯ BUYBACK

(добавлен текст после 4-го абзаца)

Москва. 23 января. ИНТЕРФАКС-ТЕЛЕКОМ - ООО "Мобител" - дочерняя компания ОАО "Ростелеком" (ПТС: RTKM) (RTKM), получит кредит ВТБ (ПТС: VTBR) (VTBR) в размере 8,3 млрд рублей для приобретения акций материнской компании.

Совет директоров "Ростелекома" добрил договор поручительства по кредиту, говорится в сообщении оператора.

Ставка по кредиту составит трехмесячный MosPrime плюс 3,25% годовых.

Цель кредита: финансирование приобретения обыкновенных акций "Ростелекома", говорится в сообщении.

Как сообщалось, совет директоров "Ростелекома" 16 января одобрил выкуп акций компаний в рамках утвержденной в прошлой году программы buyback на \$500 млн. "Ростелеком" намерен выкупить часть пакета, принадлежащего Сулейману Керимову.

По информации газеты "Коммерсантъ", цена выкупа составит 167 рублей за бумагу. В пятницу торги обыкновенными акциями "Ростелекома" на МВБ-ПТС закрылись на отметке 148,4 рубля. Объем средств, предназначенный для buyback, позволит "Ростелекому" купить у С.Керимова до 3,1% своих акций. Оставшаяся часть пакета (всего предприниматель владеет 5,8%, они были куплены в конце прошлого года у экс-главы "Связьинвеста" Евгения Юрченко по цене около 150 рублей за акцию) может быть продана в ходе SPO "Ростелекома" на LSE, где оператор вскоре должен получить листинг.

Таким образом, если исходить из цены приобретения в 150 млрд рублей и цены продажи в 167 рублей, то сделки могут позволить С.Керимову заработать до 1,5 млрд рублей всего за несколько месяцев владения акциями "Ростелекома".

"Мобител" владеет 3,44% уставного капитала (2,69% обыкновенных акций) материнской компании. Это бумаги, выкупленные у акционеров, не поддержавших реорганизацию "Ростелекома". Часть пакета "Мобитела" - 39 млн 554 тыс. 794 привилегированных акций "Ростелекома" (16,3% "префов", 1,2% уставного капитала) - задействована в расширенной опционной программе "Ростелекома".

Основной акционер "Ростелекома" - госхолдинг "Связьинвест", который владеет 40,0687% уставного капитала и 43,37% обыкновенных акций компании. Росимуществу принадлежит 6,86% и 7,43%.

У Внешэкономбанка в собственности 2,26% капитала и 2,45% голосующих акций "Ростелекома". Третий по величине акционер "Ростелекома" - Газпромбанк, которому по состоянию на 19 августа принадлежало 7,83% уставного капитала (8,4% обыкновенных акций). Банк действует в интересах фонда Marshall Capital, основанного Константином Малофеевым. Совокупная доля Marshall Capital в "Ростелекоме" составляет примерно 10%.

Уставный капитал "Ростелекома" составляет 7,965 млн рублей, выпущено 2 млрд 943 млн 258 тыс. 269 обыкновенных и 242 млн 831 тыс. 469 привилегированных акций номиналом 0,0025 рубля.

Коммерсант, Москва, 24 января 2012

ГРУЗИ ИЛИ ПЛАТИ

Автор: Денис Скоробогатько, Рената Ямбаева, Кирилл Мельников, Роман Асанкин

Промышленники гарантируют возврат вложений железнодорожников

Принцип оплаты потребителем гарантированного объема товаров или услуг, применяемый газовиками и нефтетранспортными компаниями, может распространиться на железнодорожные перевозки. Так ОАО РЖД хочет обеспечить возврат вложений в инфраструктуру. Организовать и финансировать проекты монополии, которой нужно около 900 млрд руб. дополнительных инвестиций до 2020 года, поможет ВЭБ. Целый ряд крупных грузоотправителей уже согласились с новым подходом, подписав общее соглашение с РЖД и госкорпорацией. Объявить о нем должен сегодня премьер Владимир Путин.

Сегодня премьер Владимир Путин посетит с визитом Кемеровскую область, где проведет совещание по вопросу "Об итогах реструктуризации и перспективах развития угольной промышленности". На нем должна быть утверждена в целом одобренная еще в апреле 2011 года "Долгосрочная программа развития угольной промышленности на период до 2030 года". Кроме того, как рассказали "Ъ" источники в правительстве и компаниях - участниках совещания, планируется подписать между 25 крупными промышленными компаниями, ОАО РЖД и Внешэкономбанком соглашение "О развитии инфраструктуры железнодорожного транспорта, необходимой для реализации проектов территориального и промышленного развития".

Как следует из имеющегося в распоряжении "Ъ" текста соглашения, "плановый объем перевозок угольной отрасли должен соответствовать ее производству, предусмотренному "Долгосрочной программой развития угольной отрасли до 2030 года"". А именно: 355 млн тонн угля к 2015 году, 380 млн тонн к 2020 году и 430 млн тонн к 2030 году.

Но проблема в том, что железная дорога в полной мере не справляется и с нынешними объемами добываемого угля (в 2011 году - 335 млн тонн).

Особенно острый недостаток транспортных мощностей в обеспечении новых проектов и на подъездах к портам.

Сходные проблемы испытывают грузоотправители в других отраслях, в том числе металлургии, нефтяники и химики. Поэтому кроме угольщиков (СУЭК, "СДС-Угля", "Сибуглемет", "Белона", Кузбасской топливной компании, "Востсибугля" и "Кузбассразрезугля") подпишутся горно-металлургические, химические и нефтяные компании (ММК, НЛМК, "Северсталь", "Металлоинвест", "Мечел", Evraz, "Русал", "Уралхим", СИБУР, "Еврохим", "Фосагро", "Уралкалий", ЛУКОЙЛ, "Роснефть", ТНК-ВР, "Русснефть", "Славнефть" и "Башнефть").

Расширять мощности ОАО РЖД не торопится из-за дороговизны этих проектов и отсутствия финансовых ресурсов сверх утвержденной правительством инвестпрограммы и твердых гарантий со стороны грузоотправителей. Заключаемое соглашение призвано эти проблемы решить. В документе говорится, что в случае убыточности для ОАО РЖД какого-либо проекта развития инфраструктуры или невозможности его финансирования со стороны монополии она вместе с промышленными компаниями и органами власти субъектов федерации будет разрабатывать концепцию проекта и добиваться его реализации на условиях государственно-частного партнерства (ГЧП) за счет бюджетных ассигнований или на кредиты от ВЭБа. Банк участвует в соглашении как финансовый консультант по заявкам на использование бюджетных ассигнований и инвестконсультант субъектов РФ по проектам ГЧП, а также "оказывает содействие в подготовке проектов и обеспечивает кредитование" с использованием средств Пенсионного фонда, Российского фонда прямых инвестиций, инфраструктурных фондов.

Однако перед тем как подать заявку в ВЭБ, ОАО РЖД и грузоотправитель, нуждающийся в расширении инфраструктуры в том или ином месте, заключают специальный договор. ОАО РЖД при этом будет обязано обеспечить выполнение проекта расширения инфраструктуры и обеспечить безусловный прием грузов в согласованных объемах. Грузоотправитель, в свою очередь, пообещает определенный объем грузов. "В случае предъявления к перевозке меньших

объемов грузов" промышленная компания доплатит ОАО РЖД "суммы, соответствующие размеру инфраструктурной составляющей провозной платы за перевозку неосвоенных объемов груза", говорится в соглашении (сейчас составляет 55-70% от гостарифов на перевозки).

"Таким образом, для грузоотправителей будет введен принцип "бери и плати", который должен гарантировать ОАО РЖД стабильный грузопоток и компенсации в случае недобора объемов по перевозкам", - пояснил "Ъ" источник, знакомый с ходом подготовки соглашения. По его словам, по итогам сегодняшнего совещания Минтрансу, Минэкономике, ОАО РЖД и ВЭБу будет поручено подготовить предложения по конкретным проектам до 1 мая. Кроме того, на совещании будет одобрена возможность разработать специальные тарифы под эти проекты.

Представители ВЭБа, ОАО РЖД и компаний - подписантов соглашения вчера официально не комментировали его содержание. По оценке источника "Ъ", знакомого с подготовкой документа, общая потребность ОАО РЖД в инвестициях на проекты расширения железнодорожной инфраструктуры в период до 2020 года может составить от \$20 млрд до \$30 млрд сверх утвержденной инвестпрограммы.

Эти цифры примерно соответствуют расчетам, приведенным в декабрьском докладе Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) о результатах работы подгруппы "Железнодорожный транспорт" экспертной группы "Реформа естественных монополий". По данным разработчиков доклада, "для полного освоения прогнозируемых на 2015 год объемов перевозок грузов" необходимы дополнительные средства на развитие железнодорожной инфраструктуры в размере более 400 млрд руб. То есть примерно по 100 млрд руб. в год дополнительно к действующей инвестпрограмме ОАО РЖД на период 2012-2015 годов. В целом за восемь лет (до 2020 года) речь может идти о дополнительных 800 млрд руб.

Например, инвестиционный проект по расширению пропускных способностей инфраструктуры на направлении Кузбасс - Северо-Запад оценивается в 230 млрд руб. и позволит дополнительно перевозить около 200 млн тонн грузов. Проект Кузбасс - Дальний Восток оценивается в 180-200 млрд руб. и позволит перевозить дополнительно не менее 40- 50 млн тонн грузов. Также, по словам источников "Ъ", в рамках реализации соглашения предполагается финансировать проект "Белкомур" (Белое море - Коми - Урал). Этот разработанный еще в середине 1990-х годов проект предусматривает строительство новой железнодорожной магистрали общей протяженностью 1155 км (из них 715 км новых путей, остальное - реконструкция и усиление действующих линий). Его реализация позволит сократить путь от Урала до портов Архангельска на 800 км.

Частные операторы подвижного состава, владеющие большей частью российских вагонов, в качестве стороны соглашения не упомянуты. Однако они его поддерживают. Глава Globaltrans Сергей Мальцев называет документ более чем актуальным. По мнению топ-менеджера, схема с гарантированием объемов перевозок вполне работоспособна. Аналогичная практика в более жестком варианте, то есть по всем контрактам с потребителями, уже широко применяется "Газпромом" при поставках газа и на внешний, и на внутренний рынок, а также, например, с этого года введена для прокачки нефтепродуктов по трубопроводам.

Коммерсант, Москва, 24 января 2012

ДАЛЬНЕМУ ВОСТОКУ ДОБАВЯТ МОЩНОСТИ ПО ПЕРЕВАЛКЕ УГЛЯ

Автор: Роман Асанкин

Правительство планирует построить на Дальнем Востоке новый порт для перевалки 20 млн тонн угля в год. С учетом заявленных ранее проектов дальневосточные портовые мощности в ближайшие пять лет могут увеличиться в 3,5 раза, до 140 млн тонн. Чем угольщики будут загружать этот объем, пока непонятно.

Сегодня в ходе совещания премьера Владимира Путина в Кемерово (подробнее - см. стр. 1) может быть объявлено о планах по строительству на Дальнем Востоке нового морского порта для перевалки угля мощностью 20 млн тонн в год, рассказали "Ъ" несколько источников в отрасли, получивших приглашения. Планируется, что по итогам совещания Минтранс, Минэнерго, ФГУП "Росморпорт" и ФГУП "ВО "Зарубежуголь"" поручат подготовить соответствующие предложения. Проект нужен, чтобы "облегчить доступ к портовой инфраструктуре малых и средних угледобывающих предприятий", поясняет один из собеседников "Ъ".

Детали проекта пока не уточняются. Кто именно займется строительством нового порта, тоже непонятно. Сейчас на Дальнем Востоке уже анонсировано несколько проектов, но ни один из них не подходит под параметры нового порта. Речь, в частности, идет о двукратном расширении терминала СУЭК в порту Ванино, до 24 млн тонн. Вдвое - до 5 млн тонн - собирается увеличить мощности своего Находкинского морского торгового порта Evraz Group к 2013 году. В планах "Мечела" в этом году увеличить грузооборот порта Посыет с 3,3 млн до 7-9 млн тонн, а также начать строительство нового угольного терминала возле порта Ванино в бухте Мучка мощностью 25 млн тонн (сроки окончания строительства не называются). О своих портовых проектах на Дальнем Востоке заявляли и независимые операторы. Наиболее крупный у группы "Сумма" - комплекс в порту Восточный на 18 млн тонн в основном угольных грузов к 2013 году. Еще один терминал - на 1 млн тонн - в этом же порту собирается построить группа Global Ports. О планах построить угольный терминал в бухте Суходол мощностью до 8 млн тонн в прошлом году объявлял "Сибуглемет", но, по информации "Ъ", работы так и не начал.

Сейчас совокупные мощности дальневосточных портов рассчитаны на перевалку около 40 млн тонн угля. В 2011 году, по данным гендиректора агентства InfraNews Алексея Безбородова, грузооборот сырья составил примерно 25 млн тонн, по данным "Металл-курьера" - 30 млн тонн. По стратегии развития морской портовой инфраструктуры России, к 2030 году прогнозируется рост спроса на перевалку навалочных и насыпных грузов через дальневосточные порты только до 100 млн тонн (к этому времени объем добычи угля в России вырастет с 270 млн до 430 млн тонн). С учетом уже заявленных проектов и планов правительства по постройке нового порта дальневосточные портовые мощности увеличатся более чем в 3,5 раза, до 140 млн тонн. Но они будут введены раньше, поэтому загрузить их угольщикам будет просто нечем, считает Алексей Безбородов. Эту информацию "Ъ" подтверждает источник в крупной угольной компании.

Загрузить дальневосточные мощности можно за счет перевалки угля, который экспортируется через порты Риги, Таллина и Вентспилса, говорит господин Безбородов. Дополнительный объем может дать и Монголия, которая планировала диверсифицировать экспорт угля с Таван-Толгой в Азию через Россию, добавляет Борис Красноженов из "Ренессанс Капитала". Но это возможно только после решения другой транспортной проблемы - как отмечается в докладе Института проблем естественных монополий, пропускная способность железной дороги в дальневосточном направлении почти исчерпана.

Город N, Ростов-на-Дону, 24 января 2012

ГОЛЛАНДЦЫ СТАЛИ СОУЧРЕДИТЕЛЯМИ ТЕПЛИЧНОГО ПРОЕКТА

Автор: Анатолий Джумайло

Голландская компания REVAHO AGRO SERVICES B.V., специализирующаяся на строительстве теплиц, вошла в состав учредителей ООО "Аристократ", которое планирует построить тепличный комплекс в Аксайском районе на участке площадью 60 га. REVAHO внесла в уставный капитал "Аристократа" оборудование на сумму 4 млн евро и 200 тыс. рублей в денежном эквиваленте - об этом было заявлено в пятницу, 20 января, на выставке "Зеленая неделя - 2012" (Берлин), где стороны подписывали контракт поставки и монтажа оборудования на сумму 82 млн евро.

Как ранее писал N, начало строительства теплиц "Аристократа" намечено на сентябрь 2012 года. Первая очередь будет введена в эксплуатацию через год - в сентябре 2013 года, вторая - в декабре 2014-го. Объем производства овощей составит 19,7 тыс. тонн в год, компания ориентирована продавать 70% овощей на экспорт (см. N, "№" "№" 957, 930). Гендиректор "Аристократа" Олег Бекетов говорил N, что в состав учредителей должна войти и московская компания "МосАЛКА Бай". "Аристократ" - "дочка" немецкой ISKARISTOCRAT INTERNATIONAL GMBH, чьи учредители не раскрываются.

Общий объем инвестиций в проект оценивается в сумму 125 млн евро, из которых 80% средств планируется занять во Внешэкономбанке. Замдиректора южного представительства ВЭБа Герман Крашенинников в середине декабря 2011 года говорил на заседании областного совета по инвестициям, что пакет документов по проекту должен быть готов в январе, комплексная экспертиза в госкорпорации занимает, как правило, до полугода. Г-н Бекетов отмечал, что проект также готов финансировать нидерландский Rabobank.

Компания, Москва, 23 января 2012**JET, КОТОРЫЙ НЕ SUPER**

Автор: АНДРЕЙ КРАСАВИН

Мне бы в небо

Прерванный полет SuperJet

"Аэрофлот" более полугода летает на новых SuperJet 100. Но их эффективность оставляет желать лучшего. Первый борт, поступивший в авиакомпанию, уже больше месяца стоит на приколе - его уже "разобрали" на запчасти для другого лайнера.

Авиафорумы пестрят комментариями по поводу нового регионального самолета. Кто-то специально покупал билет, чтобы прокатиться на чудо-технике "Сухого", кто-то случайно попал на борт, а затем выложил в блоге свои соображения, а технический персонал в Шереметьево, бортпроводники и пилоты "Аэрофлота" продолжают привыкать к машине. Проблемы одни и те же: отказы в работе систем кондиционирования, маленькая кабина, тесная кухня, что неудобно для проводников ("выбирать приходится, где завалить работу - в экономе или в бизнесе!"), заклинивающие двери багажного отделения ("не смогли открыть передний БГО на 89003, вчера - на 89002. Пробовали отогреть - бесполезно. Груз/багаж в них, соответственно, уже не возят") и пассажирские двери ("в течение 10-12 минут проводники закрывали-открывали ее, с такими милыми улыбками оборачиваясь в салон"). Проблемы и при заправке самолета ("в первый раз перелили 300-400 кг, хотя в Preselected выставлялось требуемое значение").

Несмотря на все недостатки, летчики "Сухой" хвалят: "Я пилот данного самолета, переучился одним из первых. Самолет супер! Для меня он лучше "Аэробуса" и по пилотированию, и по причине более грамотного резервирования всех систем, да и по дизайну, если хотите. Летал на Л-39, Ан-26, Ту-134, А-320 ... ну что сказать ... "Джетик" - самолет нового поколения, сравнивать с нашими старыми самолетами нет смысла. В нем чувствуются корни "Су". Очень чувствителен к джойстику, маневренный, летучий (...) часто летаем на предельной загрузке - мощи хватает. Детские болезни, которые, хочу заметить, никак не влияют на безопасность полетов, лечатся. Через это прошли все ваши любимые воздушные суда иностранного производства". Почему же "Аэрофлот" не спешит ставить воздушное судно в расписание?

ВМЕСТО КУКУРУЗНИКА

Военная продукция у холдинга "Сухой" в прошлом веке занимала 98% всего объема производства и только 2% приходилось на спортивные самолеты (Су-26, Су-29, Су-31). В конце 1990-х КБ "Сухого" поручили разработать легкий самолет Су-38Л для сельского хозяйства. Он должен был прийти на смену отслужившему свой век "кукурузнику". Однако финансовые катаклизмы в стране поставили крест на госзаказах. "Если мы хотим сохранить производственные мощности, надо внедрять перспективные технологии не только в военной сфере, но и в гражданке", - говорил глава АХК "Сухой" Михаил Погосян. Уже тогда всем было ясно, что рабочая лошадка гражданской авиации России - Ту-134 скоро выработает свой ресурс, а заменить его будет нечем. В компании решили занять эту нишу - создать борт с увеличенной дальностью полетов, рассчитанный на небольшое количество пассажиров. Делать самолет в расчете только на Россию было невыгодно. Зато емкость мирового рынка для лайнера подобного типа эксперты оценивали почти в \$150 млрд на двадцатилетний период. Плюс относительно небольшая плата за входной билет на рынок региональных самолетов (на разработку потребовалось \$1,4 млрд) при 15% прибыли делала проект интересным. В мае 2001 г. "Сухой" зарегистрировал "дочку" - ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС). Параллельно велись переговоры с американским Boeing, и в июне партнеры объявили о начале совместной деятельности. ЗАО "ГСС" отвечало за разработку и производство самолета, а Boeing стал консультантом программы по нескольким направлениям: проектирование и разработка, управление программой, послепродажная поддержка, сертификация и др.

Затем начались проблемы. Госфинансирование, на что так рассчитывал Михаил Погосян, буксовало. "Аэрофлот", заявивший было об интересе к региональному самолету "Сухого", также пошел на попятную. Сергей Колтович, возглавлявший службу планирования и развития парка

воздушных судов авиакомпании, в середине 2000-х говорил, что до 2010 г. "Аэрофлоту" понадобится около 50 региональных машин. Но среди самолетов, интересовавших перевозчика, менеджер называл семейство CRJ канадской Bombardier, бразильские Embraer-170 и 190, Ан-148. Бывший заместитель генерального директора "Аэрофлота" Александр Канищев рассказал "Ко", что переговоры по поводу регионального самолета велись и с украинцами, создававшими Ан-148.

ЗАПОЗДАЛЫЙ СТАРТ

До конца 2004 г. SuperJet оставался одним из многочисленных "бумажных" проектов. "Но было понятно, что правительство не разрешит закупить ни Embraer, ни Bombardier, - поясняет Сергей Колтович. - Погосян - очень сильный лоббист, и ему удалось заставить "Аэрофлот" сделать выбор в пользу SuperJet. Продажей самолетов "Сухой" занимался в Кремле". Во второй половине 2005 г. лайнер получил политическую поддержку и бюджетное финансирование. Нашлись и иностранные партнеры: французская Snecma Moteurs совместно с НПО "Сатурн" взялись за разработку самолетного двигателя, а итальянская Alenia Aeronautica, производитель региональных самолетов ATR, договорилась о покупке блока пакета акций ГСС.

Итальянцы, впрочем, не помогли компании выдержать заявленные сроки производства. Задержка составила около полутора лет. Первую серийную машину в апреле прошлого года получил национальный авиаперевозчик Армении Armavia. Спустя два месяца второй самолет был передан "Аэрофлоту". Всего "Аэрофлот" должен приобрести 30 лайнеров до 2014 г., причем 10 - еще в 2011-м. Но в прошлом году российский перевозчик получил только 4 машины. Запоздалый старт - небольшая проблема. Практически все производители авиационной техники этим грешат: Airbus опоздал с началом поставок А-380 на два года, а Boeing с Dreamliner - почти на три.

ХОРОШИЙ ДИСКОНТ

По оценкам ГСС, общий спрос на 60-120-местные самолеты в период с 2011 г. по 2030 г. составит 5680 единиц, в том числе 390 бортов потребуются авиакомпаниям России и других стран СНГ. Авиаперевозчикам может быть поставлено около 1000 самолетов SSJ100 разных модификаций. Уже получено 168 твердых заказов. В 2012 г. планируется поставить примерно 20 серийных самолетов, а начиная с 2014 г. объем производства составит 60 бортов в год. Сбудутся ли прогнозы? Это зависит от того, как поведет себя техника у стартового заказчика - "Аэрофлота". "SSJ - качественная инновационная машина, мы видим эти самолеты как одну из ключевых составляющих нашего парка. "Аэрофлот" намерен приобрести 40 бортов, которые будут эксплуатироваться не только самим "Аэрофлотом", но и нашими дочерними компаниями", - заявляет официальный представитель "Аэрофлота". "От того, как проявит себя сейчас SuperJet, будет зависеть его дальнейшая эксплуатация и последующие продажи, - отмечает источник в авиакомпании. - Мы проверяем в самолете каждую мелочь, на что в другом лайнере и не обратили бы внимания".

"Аэрофлот" может позволить себе осторожничать. "Каждый производитель прекрасно понимает, что стартовый заказчик столкнется с "детскими болезнями" нового лайнера. Поэтому ему даются исключительные преференции при заключении контракта - как по стоимости самолета, так и по цене послепродажного обслуживания, - говорит представитель Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК) Ольга Каюкова. - Эти преференции предоставляются первым эксплуатантам только потому, что они по факту разделяют риски с производителем".

По неофициальной информации, скидка на самолет составила около 30% (стоимость равняется приблизительно \$19 млн за борт при каталожной стоимости в \$31,7 млн). Источник "Ко" в "Аэрофлоте" подтвердил, что помимо цены в контракте прописаны очень жесткие требования и штрафные санкции по срокам поставок, комплектации и техническому обслуживанию самолета. Компенсацией за срыв поставок перевозчик так и не воспользовался, но зато серьезно экономит на ремонтных, сервисных операциях и запасных частях.

ТРЕСНУВШИЕ КРЫЛЬЯ С техническими проблемами на старте коммерческой эксплуатации самолета сталкиваются все производители. Последний громкий скандал связан с микротрещинами в элементах

крыла нового Airbus-380. Они были обнаружены во время ремонта А-380 авиакомпании Qantas, у которого, кстати, в 2011 г. произошла поломка одного из двигателей. Как сообщила "Ко" пресс-секретарь представительства Airbus в РФ и СНГ Мария Шляхтова, данные элементы не являются критичными в конструкции воздушного судна. Они связаны с алюминиевым сплавом, использованным при изготовлении этой детали (полка нервюры). По ее словам, в случае необходимости данные дефекты могут быть легко устранены в ходе планового техобслуживания. Если говорить о региональных судах, то в 2007 г. американская авиакомпания Jetblue отозвала

26 самолетов Embraer-170 для замены электрических жгутов и установки доработанных производителем топливных гидравлических насосов. Региональный E-170, один из основных конкурентов SuperJet, в момент выхода на рынок имел множество проблем. Первые его заказчики - польская LOT и Finnair получили самолеты в марте 2004 г. "При запуске в эксплуатацию E-170 у Embraer была сырая техническая документация, а во время приемки инженеры LOT обнаружили, что серийные самолеты в некоторых элементах конструкций отличались от своего прототипа" - сообщал журнал Flight Global в мае 2007 г.

Среди проблем, с которыми столкнулись в польской и финской авиакомпаниях, - дефекты в авионике, в частности в программном обеспечении, вопросы, связанные с сезонной эксплуатацией, и примерзание дверей грузовых отсеков. По словам главы технической службы LOT Кшиштофа Бушко, в первые месяцы эксплуатации E-170 техническая регулярность вылетов составляла 93%, а первый год судно в полетах сопровождал механик. Только спустя три года регулярность вылетов E-170 увеличилась до 98,7%. И сегодня самолеты E-jets - самое успешное семейство региональных судов (продано около 1000 единиц). А техническая регулярность вылетов CRJ-700 канадской Bombardier достигла 98% только спустя 6 лет с момента начала эксплуатации.

Не обошли проблемы и российскоукраинский Ан-148, активно сейчас эксплуатируемый авиакомпанией "Россия". У самолета во время подготовки к полетам выпадали кислородные маски, при заходе на посадку слишком медленно выпускалось шасси, а при включении реверса на заснеженной полосе глох двигатель. Сегодня среднемесячный налет в "России" превышает 300 часов (10 часов в сутки), а по некоторым судам - 400 часов). Регулярность вылетов спустя два года с момента начала эксплуатации составляет 98%.

У семейства Airbus-320, которое в принципе можно сравнить с SuperJet, средний налет в день на судно, по данным европейского концерна, составляет 8,7 часа (максимально - 14,5 часа), а регулярность вылета - 99,7%. Что же у SuperJet? СУХОЙ ОСТАТОК Средний налет "армянского" SuperJet с начала эксплуатации по 16 января 2012 г. составил 5 часов 9 минут (по данным spreadsheets.google.com). У "Аэрофлота" в 2011 г. - 4 часа 36 минут, по данным того же сайта. "200-250 часов в месяц - нормальный налет для зрелого самолета класса SuperJet 100", - отмечают источники в авиапроме. Но "Сухой" не налетывает и 160 часов. "В первые месяцы эксплуатации я бы не стал делать выводы, - рассуждает Александр Канищев. - Имеющаяся маршрутная сеть "Аэрофлота" позволяет достичь SuperJet'ом налета в 8-9 часов в сутки. Увеличить его можно, отправляя самолет не только по коротким маршрутам в Питер и Нижний Новгород, но и на средние дистанции, например в Екатеринбург и Челябинск". По его словам, налет Ту-134, на замену которому пришел лайнер "Сухого", составлял 7,45-8,25 часов в сутки. "Но SuperJet больше стоит, чем летает", - подчеркивает собеседник "Ко" в "Аэрофлоте". У армянского самолета минувшим летом уже успели поменять двигатель - судно стояло больше недели. Первый борт, поступивший в "Аэрофлот", 17 дней находился на земле в первый же месяц эксплуатации из-за неполадок в системе кондиционирования. Несмотря на то что работа протекала в нормальном режиме, специальный датчик подавал сигналы о неисправности. Имелись проблемы и с одной из крепежных деталей двигателя - она растрескалась по сварочному шву. Сейчас эта проблема решена - летать с этим можно. Однако вскоре произошел еще один отказ. Лайнер, вылетевший в Минск 25 декабря 2011 г., вернулся в Москву лишь через сутки из-за неполадок в шторках шасси. А с 8 декабря простаивает борт 89001.

В пресс-службе ГСС объяснили, что это связано с "выполнением регламентных работ, а также работ по сервисным бюллетеням ЗАО "ГСС" и PowerJet". То есть проблема не в техническом состоянии судна, а в задержке с оформлением необходимых документов и их согласованием с европейскими авиационными властями. По неофициальной информации, самолет стоит на приколе из-за того, что с него сняли запчасти для другого лайнера - борта 89002.

РЕГУЛЯРНОСТЬ ИЛИ ИСПРАВНОСТЬ?

По данным ГСС, регулярность полетов составляет 96,8%. Это показатель пунктуальности. Но существует еще один показатель, который авиакомпания и производитель, как правило, скрывают. Это исправность воздушного судна. Он показывает, сколько времени крылатая машина находится в рабочем состоянии. По словам одного из сотрудников "Аэрофлота", его значение не превышает 60%. Если самолет неисправен, он не попадает в расписание, а значит, регулярность вылетов не страдает. Например, у Airbus спустя 9 лет эксплуатации значение этого показателя составляет 86-87%. Проблема в качестве российской сборки, полагает эксперт. Но это еще не все.

В ГСС рапортуют, что у "Аэрофлота" создан склад запчастей, хотя признают некоторые проблемы с логистикой. Дело в том, что ремонтная база и склад запчастей Boeing и Airbus

находятся практически в каждом крупном аэропорту и при небольшой поломке деталь могут заменить во время подготовки к очередному рейсу. А у ГСС пока подобной инфраструктуры не имеется. Замена запчастей занимает гораздо больше времени: проблемы с двигателем у "Армавиа" оставили самолет без работы на 11 суток, хотя по-хорошему на это требуется максимум день. Техники также жалуются, что в большом дефиците все расходные части - шайбы, болты, гайки, если их номенклатура не пересекается со стандартными изделиями, и некоторые готовые узлы и агрегаты. Взять их на складе невозможно, приходится забирать непосредственно со сборочной линии. "О ценах на запчасти вообще говорить страшно, - рассказывает собеседник "Ко". - Для "Аэрофлота" это пока не принципиально - по контрактной послепродажной системе все оплачивает ГСС. Но, к примеру, стоимость крана для умывальника в туалете для А-320 составляет около \$500, а для SuperJet на порядок больше".

Все это касается не только "Сухого". До сих пор "детские болезни" преследуют другое детище российского авиапрома - Ил-96. Такое же дорогое техобслуживание, продление ресурса, запасные части. Пермский двигатель на этот лайнер стоит дороже, чем движок от "Роллс-Ройса". И даже постройка примерно 40 самолетов Ту-204 не принесла результатов.

С SuperJet несколько другая история. "Это новый самолет, спроектированный по последним конструкторским технологиям, на 80% он состоит из зарубежных деталей, консолидируя в себе последние мировые разработки", - считает президент фонда "Партнер гражданской авиации" Олег Смирнов. Очевидно, что вопросы экономики лайнера должны решаться при тесном взаимодействии продавцов и покупателей. "Главное - построить первые 60-100 самолетов, иначе российская авиационная индустрия завалится и другого шанса не будет, - полагает генеральный директор агентства Infomost Борис Рыбак. - Не стоит расстраиваться и паниковать, а следует довести до ума все, что связано с организацией серийного производства: системно исправлять недочеты, отработать систему технической поддержки, обучение экипажей и активно использовать государственную поддержку, которая сейчас массированно оказывается и производителям, и авиакомпаниям". По его мнению, никаких фатальных проблем нет, а "детские болезни" при сегодняшнем состоянии отечественного авиапрома неизбежны, может быть, даже в большей степени, чем в советские времена.

Один из самолетов SuperJet 100 с 8 декабря стоит на приколе из-за того, что с него сняли запчасти для другого лайнера

Полетели Первый рейс SuperJet с бортовым номером RA-89001 в "Аэрофлоте" состоялся 16 июня 2011 г. Второй самолет начал летать 27 августа, третий - 8 ноября, а четвертый встал в расписание 30 декабря. В "Армавиа" SuperJet начал эксплуатироваться раньше, чем в "Аэрофлоте", - с 21 апреля 2011 г.

СТАРТОВЫЙ ЗАКАЗЧИК НЕИЗБЕЖНО СТОЛКНЕТСЯ С "ДЕТСКИМИ БОЛЕЗНЯМИ" НОВОГО ЛАЙНЕРА

Почти Airbus

По своему техническому оснащению региональный SuperJet 100 можно сравнить с магистральным А-320. Так же, как и в Airbus, в автопилоте реализована система горизонтальной и вертикальной навигации, что позволяет садить самолет в условиях нулевой видимости. Установлена система отброса ложных команд: летчик при всем желании не сможет войти в плоский штопор или убрать шасси во время посадки. Компьютер заблокирует подобные действия. Кроме того, в SuperJet 100 используется оборудование последнего поколения, что позволяет на порядок увеличить надежность автопилота по сравнению с Airbus. Проектировщики SuperJet 100 пошли по стопам Airbus, применив в новом региональном самолете систему полного электродистанционного управления. И хотя Boeing, консультировавший компанию, настаивал на штурвале, "Сухой" приступил к разработке боковой ручки. На современных самолетах управление штурвалом не тяжелее поворота руля на автомобиле, но он занимает много места и создает неудобства пилотам. "Задача, которую решали создатели, - выйти на рынок в тот момент, когда появится окно возможностей, - решена, - говорит глава аналитической службы "Авиапорт" Олег Пантелеев. - Fokker и Dornier уже утратили свои позиции, а ни Embraer, ни Bombardier еще не вышли на рынок с новыми предложениями". Необходима была машина, которая бы не уступала конкурентам, а за счет некоторых новых решений превосходила их. Такими плюсами стали сокращение расходов на техобслуживание, улучшение комфорта для пассажиров и пилотов. Как утверждают в ОАК, суммарная экономическая эффективность самолета по сравнению с аналогичными предложениями Bombardier и Embraer составляет 6-8%.

МАШИНА СТРАНА
 SUPERJET 100 РОССИЯ
 EMBRAER-190 БРАЗИЛИЯ
 BOMBARDIER CRJ-900 КАНАДА
 ARJ21 КИТАЙ АН-148(АН-158) УКРАИНА
 ТУ-334 РОССИЯ
 MITSUBISHI REGIONAL JET90ER ЯПОНИЯ
 ФОТО: ИТАР-ТАСС

SUPERJET 100 И КОНКУРЕНТЫ

Машина	Страна	Длина, м	Высота, м	Размах крыла, м	Вместимость, человек	Максимальный взлетный вес, тонн	Максимальная дальность, тыс. км	Максимальная высота полета, тыс. м	Крейсерская скорость, км/ч
SuperJet 100	Россия	26,4–29,9	10,3	27,8	78–98	42,3–49,5	4,5–4,6	12,5	840
Embraer-190	Бразилия	36,2	10,3	28,7	108	51,8	4,3	12,5	890
Bombardier CRJ900/1000	Канада	36,2–39,1	7,1–7,5	24,9–26,2	88–100	38–4	2,4–2,8	12,5	827
ARJ21	Китай	33,5–36,4	8,4	27,3	70–110	43,6–47,2	3,7	12,6	724
АН-148 (АН-158)	Украина	29,1	8,2	28,9	70–80	41,5	3,6	12,2	800–870
Ту-334	Россия	31,3	9,4	29,8	102–138	47,9	4,1	11,1	820
Mitsubishi Regional Jet90ER	Япония	35,8	10,0	30,9	86–96	41,5	2,6	н.д.	830

фотографии ИТАР-ТАСС



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 24 января 2012 0:17:00

АРБИТРАЖ ПРОВЕДЕТ СЛУШАНИЯ ПО ИСКУ СИГМА КАПИТАЛ ПАРТНЕРЗ О ПРИЗНАНИИ ПРАВА ЗАЛОГА НА АКЦИИ СМАРТС.

Арбитражный суд Москвы проведет слушания по иску ООО "Сигма Капитал Партнерз" к ОАО "СМАРТС", его акционеру Геннадию Кирюшину, государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности" (Внешэкономбанк) и ОАО "Реестр" о признании права залога на акции "СМАРТС" и обращении взыскания на предмет залога. В качестве соответчика также была привлечена компания Barnet Associates Limited, которая, по информации представителя Г.Кирюшина, является владельцем спорных акций.

Третьим лицом по делу выступает компания Angentro trading and investments Ltd.

Истец просит признать за компанией "Сигма Капитал Партнерз" право залога на 484 акций ОАО "СМАРТС" и обратиться взыскания на эти акции с начальной продажной ценой в размере 29,5 млн долл. Отметим, что на прошлом заседании истец изменил предмет исковых требований. Помимо ранее заявленных требований, "Сигма Капитал Партнерз" также просит внести в реестр акционеров запись о залоге акций и запись об обращении этих акций. Также по ходатайству истцов суд решил истребовать у Внешэкономбанка и СМАРТС дополнительные необходимые для дела документы.

Внешэкономбанк и компания "Маршалл Телеком Инвестментс Лимитед" (переименована в Angentro trading and investments Ltd в августе 2005г.) заключили кредитное соглашение на сумму 56,3 млн долл. Срок исполнения обязательств по кредитному договору наступал в декабре 2005г. Во исполнение кредита между Внешэкономбанком и Г.Кирюшиным был заключен договор залога на акции "СМАРТС". Позже права залогодержателя перешли к компании "Сигма Капитал Партнерз" от Внешэкономбанка по договору цессии.

Также по словам истцов, "стало известно, что позже акции отчуждались и передавались другим лицам". В настоящий момент владельцем спорных акций является компания Barnet Associates Limited.

Отметим, что в настоящий момент дело рассматривается по второму кругу. "Сигма Капитал Партнерз" обратилась с иском в суд еще в августе 2008г. Тогда Московский арбитраж отказал в удовлетворении заявленных требований.

Не согласившись с принятым решением, ОАО "Реестр" и ООО "Сигма Капитал Партнерз" подали апелляционные жалобы на решение Арбитражного суда г.Москвы. Однако апелляционная инстанция оставила данное решение в силе.

Позже Федеральный арбитражный суд Московского округа, рассмотрев жалобу истца, отменил вынесенные ранее судебные акты по делу судов нижестоящих инстанций и отправил дело на новое рассмотрение.

ОАО "СМАРТС" основано в 1991г. в Самаре. В структуру головной компании ОАО "СМАРТС" входит девять филиалов, которые предоставляют услуги сотовой связи в Самарской, Саратовской, Ульяновской, Ивановской областях, Башкирии, Калмыкии, Марий Эл, Татарстане и Мордовии. Вместе со своими дочерними предприятиями СМАРТС осуществляет деятельность в 15 регионах Поволжского, Южного и Центрального федеральных округов России. В группу компаний СМАРТС входят компании: ОАО "СМАРТС" (100%), ЗАО "Астрахань GSM" (100%), ЗАО "Волгоград-GSM" (50%), ЗАО "Пенза-GSM" (100%), ЗАО "Шупашкар-GSM" (100%), ЗАО "Ярославль-GSM" (100%).

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности" (Внешэкономбанк) создана в 2007г. как институт развития. Деятельность банка направлена на преодоление инфраструктурных ограничений роста, модернизацию и развитие несырьевой экономики, наукоёмкой промышленности, стимулирование инноваций, экспорта высокотехнологичной продукции, осуществление проектов в особых экономических зонах, проектов в сфере защиты окружающей среды, поддержку малого и среднего бизнеса.

<http://top.rbc.ru/events/24/01/2012/634377.shtml>

Cbonds.info, Санкт-Петербург, 23 января 2012 12:33:00

ЗАО РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО АК ПОВЫСИЛО ОАО СОЛЛЕРС РЕЙТИНГ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПО НАЦИОНАЛЬНОЙ ШКАЛЕ С В++ ДО А СО СТАБИЛЬНЫМ ПРОГНОЗОМ.

Автор: CBONDS

ЗАО "Рейтинговое агентство АК&М" повысило ОАО "СОЛЛЕРС" рейтинг кредитоспособности по национальной шкале с "В++" до "А" со стабильным прогнозом.

Рейтинг "А" означает, что Компания имеет высокий уровень надежности. Риск несвоевременного выполнения обязательств низкий, вероятность реструктуризации долга или его части минимальна.

СОЛЛЕРС является одной из ведущих автомобилестроительных компаний России. Компания владеет контрольными пакетами акций ряда предприятий автомобильной промышленности, объединяет Ульяновский автомобильный завод, Заволжский моторный завод, СОЛЛЕРС - Дальний Восток, а также ряд других производственных активов. Предприятия, входящие в состав Группы "СОЛЛЕРС" (далее - Группа), выпускают внедорожники и легкие коммерческие автомобили марки УАЗ, корейские внедорожники SsangYong, грузовики ISUZU, а также бензиновые и дизельные двигатели ЗМЗ. Кроме того, в сентябре 2011 года производственные комплексы группы СОЛЛЕРС, расположенные на территории Особой экономической зоны "АЛАБУГА" и на территории г. Набережные Челны были переданы в состав СП Форд-Соллерс, где будет запущено производство автомобилей "Форд" в рамках нового СП. Соглашение между Форд Мотор Компани и СОЛЛЕРС о создании СП Форд Соллерс (в формате 50х50) было подписано 08.06.2011. Проект предусматривает организацию крупного производства легковых и коммерческих автомобилей, а также внедорожников, мощностью до 350 тысяч автомобилей в год с целевым уровнем локализации не менее 60%, включая производство в России силовых агрегатов. С целью реализации проекта СП привлекло во Внешэкономбанке долгосрочное (10 лет) проектное финансирование в размере 36 млрд. руб. 1 октября 2011 г. СП Форд Соллерс официально начало операционную деятельность. Также СОЛЛЕРС управляет сетью дилерских центров и имеет собственное лизинговое подразделение.

Важным фактором, оказывающим влияние на изменение рейтинга, является высокий потенциал и формирование позитивной динамики развития Компании. Производственные активы позволяют выпускать широкий спектр автомобилей не только отечественных, но и иностранных брендов. Причем производственные мощности и количество марок автомобилей расширяется. После существенного спада в 2009 году по итогам первого полугодия 2011 продажи и доходы Группы демонстрируют рост. За 10 месяцев 2011 года реализовано 97,3 тыс. автомобилей, что на 35% выше показателя аналогичного периода 2010 года. Существенно возросли объемы продаж автомобильных двигателей. Консолидированная выручка Группы на 30.11.2011 составила 64,32 млрд. руб., что существенно выше аналогичного периода 2010 года. В дальнейшем, по мере восстановления экономики после кризисных явлений, можно ожидать продолжения роста объемов производства и доходов Группы.

Важным фактором, повышающим оценку кредитоспособности Компании, являются растущие позиции Компании на рынке. В настоящее время Компания демонстрирует опережающие по сравнению с отраслью показатели продаж, что свидетельствует о повышении уровня конкурентоспособности.

Повышению устойчивости на рынке способствует довольно высокий уровень диверсификации продукции. Модельный ряд Компании достаточно хорошо диверсифицирован, особенно в сравнении с отечественными конкурентами. Компания выпускает автомобили различных классов и ценовых сегментов. Помимо серийно производимых базовых версий Компания выпускает автомобили скорой помощи, реанимобили, школьные автобусы, маршрутные такси и социальные автомобили. Кроме того, дочернее предприятие - Заволжский моторный завод - крупнейший в России производитель 4- и 8-цилиндровых двигателей для внедорожников, автобусов, легких грузовиков и автомобилей специального назначения.

В настоящее время Группа демонстрирует положительные уровни прибыли. В 2010 году доходы Группы увеличились по сравнению с предыдущим периодом, в 2011 году рост прибыли продолжился. Операционная прибыль за 2010 год составила 2,27 млрд. руб. против убытка в 1,57

млрд. руб. в 2009 году, показатель EBITDA равнялся 4,55 млрд. руб. против 0,26 млрд. руб. годом ранее. В первом полугодии 2011 года Группа получила чистую прибыль в 0,9 млрд. руб. против чистого убытка в 1,24 млрд. руб. в 2010 году. В целом тенденции 2011 года можно расценивать позитивно, отметив положительные показатели прибыли.

К факторам, ограничивающим рейтинг, относится высокий уровень долговой нагрузки. Вместе с тем наблюдается значительное сокращение долга к началу четвертого квартала 2011 года по сравнению с показателями за предыдущие периоды. В 2010 году объем долга Группы (краткосрочные и долгосрочные кредиты и займы), согласно консолидированной отчетности, уменьшился на 9% по сравнению с 2009 годом и на 31 декабря 2010 года составил 24,5 млрд. руб. В 2011 году тенденция к уменьшению долга продолжилась. По данным на 31 декабря 2011 года консолидированный долг Группы составил 16,649 млрд. руб., что является позитивным фактором в части оценки надежности Компании. Кроме того, объем долга превышает объем собственных средств. Отношение долга к активам по итогам I полугодия 2011 года составило 49%, отношение долга к собственному капиталу достигло 267,4%. При этом необходимо отметить существенное улучшение структуры долга. В 2009 году доля краткосрочного долга снизилась на 34,9 процентных пункта по сравнению с показателем на начало 2009 года, на 31 декабря 2010 года данный показатель составил 30,5%. В 2011 году доля краткосрочного долга несколько увеличилась и составила 45,0% по данным на 30 июня 2011 года.

В качестве негативного фактора выступает высокая зависимость от макроэкономической ситуации. Бизнес Компании напрямую зависит от уровня доходов населения РФ. Ухудшение макроэкономической конъюнктуры ведет к сокращению расходов юридических и частных лиц, что в свою очередь сокращает спрос на автомобили. В результате снижаются объемы производства и доходы Компании. Кроме того, СОЛЛЕРС зависит от протекционистских мер государства по защите отечественных автопроизводителей и колебаний валютных курсов, влияющих на расходы Компании.

Основными страновыми рисками для Компании являются политические и экономические риски. Данные риски возникают в связи с проведением экономических реформ и развитием правовой, налоговой и административной инфраструктуры в Российской Федерации. Экономические риски также связаны со стабильностью российской экономики, которая во многом зависит от хода данных реформ, а также от антикризисных мер финансовой и денежно-кредитной политики. Необходимо также отметить, что существует риск снижения продаж в сегменте LCV (в том числе грузовики), как следствие вступления России в ВТО, поскольку таможенные пошлины упадут с 25% до 15% в сегменте LCV, а в течение трех лет снизятся до 10%. По легковым машинам радикального снижения уровня таможенных пошлин не ожидается.

<http://www.cbonds.info/ru/rus/news/index.phtml/params/id/545741>

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА

Коммерсант 

Коммерсант, Москва, 24 января 2012

ИНФЛЯЦИЯ ПЕРЕИГРАЛА ПЕНСИИ

Автор: Александр МАЗУНИН

Управляющим накоплениями не удалась годовая доходность

Объем пенсионных накоплений "молчунов", которыми управляет ВЭБ, по итогам прошлого года вырос почти в два раза, превысив 1,3 трлн руб., однако в основном этот рост обеспечили новые поступления из Пенсионного фонда России. Доходность инвестирования накоплений "молчунов" по итогам 2011 года будет ниже 6-процентной инфляции, которую, видимо, не удалось переиграть и частным игрокам.

ВЭБ вчера опубликовал итоги управления пенсионными накоплениями граждан в 2011 году по двум портфелям - расширенному, в котором сосредоточены средства "молчунов", и консервативному, который можно выбирать сознательно. За прошлый год объем накоплений "молчунов" увеличился более чем на 80% и составляет теперь 1,33 трлн руб. Большую часть этого дохода обеспечили новые поступления из Пенсионного фонда России (ПФР) - средства страховых взносов. Всего в прошлом году ВЭБ получил новых средств в размере 602,88 млрд руб. Доход от инвестирования накоплений составил 55,12 млрд руб., что на 13% выше, чем в 2010 году. Однако если рассчитывать доход от среднегодовой стоимости чистых активов (СЧА), то в прошлом году он составил 5,27%, в то время как по итогам 2010 года составлял 7,02%. Доходность в относительном выражении будет опубликована позже, однако уже сейчас можно констатировать, что она окажется ниже инфляции (составившей 6,1%) - методика расчета доходности такова, что ее значение ненамного превышает уровень дохода от среднегодовой СЧА.

Доход, полученный от инвестирования средств "молчунов", складывается из переоценки активов (29,7 млрд руб.), дивидендов и процентов по ценным бумагам (22,58 млрд руб.), а также процентов по банковским депозитам и средствам на счетах в кредитных организациях (3,4 млрд руб.). При этом ВЭБ вынужден был зафиксировать убыток от реализации активов в размере 560,47 млн руб. "В отчетности переоценка включает накопленный купонный доход, реальная же переоценка была минус 13,4 млрд руб.", - пояснил "Ъ" руководитель департамента доверительного управления ВЭБа Александр Попов. Он отмечает, что по итогам 2010 года реальная переоценка была положительной - около 7 млрд руб. "Значительную часть нашего портфеля составляют длинные низколиквидные ОФЗ, именно они и нанесли серьезный удар по доходности", - говорит господин Попов. В 2011 году, указывает он, было мало размещений корпоративных облигаций, удовлетворяющих требованиям ВЭБа, поэтому диверсифицировать вложения не получилось.

Объем накоплений в консервативном портфеле (портфель госбумаг) за 2011 год увеличился более чем в десять раз и составляет теперь 5,15 млрд руб.

Традиционно ВЭБ раскрывает отчетность об инвестировании пенсионных накоплений раньше частных управляющих компаний и НПФ. Опрошенные "Ъ" управляющие указывают, что их результаты будут хуже, чем у ВЭБа. По итогам третьего квартала доходность накоплений "молчунов" составляла 5,36% годовых, что выше уровня инфляции и среднего показателя частных управляющих компаний (минус 3,7% годовых). "Естественно, весь четвертый квартал все только и занимались тем, чтобы вытянуть доходность по итогам года в положительную зону, однако сделать это было нелегко. Вряд ли средняя доходность всех компаний превысит результат ВЭБа", - говорит директор по инвестициям одной из крупных управляющих компаний. По итогам 2010 года доходность инвестирования обоих портфелей ВЭБа (7,62% по расширенному и 8,17% по консервативному) тоже была ниже инфляции (8,8%), но ее удалось

переиграть частным управляющим компаниям, показавшим среднюю доходность более 15% годовых.

НЕЗАВИСИМАЯ

Независимая газета, Москва, 24 января 2012

ИНФЛЯЦИЯ ОТМЕНЯЕТ НАДЕЖДЫ НА ДОСТОЙНУЮ СТАРОСТЬ

Автор: Анастасия Башкатова

Внешэкономбанк не смог сохранить пенсионные накопления россиян

Внешэкономбанк (ВЭБ) вчера отчитался о том, как он инвестировал в прошлом году пенсионные накопления россиян. Доход от этих инвестиций составил по итогам 2011 года, как сообщил Интерфакс, чуть больше 5% от среднегодовой стоимости чистых активов, что очевидно ниже прошлогодней инфляции. Не покрывает инфляцию и доходность за три последних года. Другими словами, отчисления на старость уже много лет фактически сгорают. Эксперты считают, что накопительная пенсионная система в ее нынешнем виде долго не протянет. Государство не может покрыть инфляционные потери будущих пенсионеров. А доходность частных управляющих компаний пока слишком переменчива и нестабильна.

Внешэкономбанк, который уполномочен государством быть главной управляющей компанией пенсионных накоплений россиян, отчитался вчера о своих успехах. Как сообщил Интерфакс, получивший доступ к материалам банка, доход от инвестирования пенсионных средств по расширенному портфелю по итогам 2011 года составил 5,27% от среднегодовой стоимости чистых активов. По итогам 2010 года доход составлял 7,02%. При этом, согласно официальным оценкам, инфляция в России в 2011 году достигла около 6%.

За предшествующие три года доходность ВЭБа составила 6,34% годовых, то есть всего за три года чуть более 20%. При этом накопленная за 2009-2011 годы инфляция перевалила за 25,5%.

Как сообщает Интерфакс, под управлением ВЭБа по итогам 2011 года находился примерно 1 трлн. 334 млрд. руб. средств пенсионных накоплений. Из Пенсионного фонда России по расширенному портфелю было перечислено около 603 млрд. руб. В расширенный инвестиционный портфель входят средства так называемых "молчунов", то есть тех граждан, которые не стали выбирать для управления своих пенсионных накоплений частную управляющую компанию (УК) или негосударственный пенсионный фонд (НПФ), а решили положиться на государство и на ту компанию, которая им предоставляется по умолчанию.

А таковыми в России является подавляющее большинство.

Если учесть тот факт, что накопительная часть пенсии формируется гражданами 1967 года рождения и моложе фактически в принудительном порядке, то получается, что средства граждан, отложенные якобы на безбедную старость, систематически сгорают по вине государства.

Для сравнения - государственный Сбербанк предлагает для рублевых вкладов пенсионеров годовую доходность до 8%. Типичные предложения по доходности специальных пенсионных вкладов от более мелких банков достигают сегодня 10% и даже 11,5% годовых. (Впрочем, ради справедливости стоит заметить, что в начале 2011 года ставки банков по таким предложениям были на несколько процентных пунктов ниже). Государство же в лице ВЭБа, который специально пускает в оборот полученные от граждан деньги, не обеспечивает доходность, сопоставимую хотя бы с инфляцией.

Опрошенные "НГ" эксперты уже даже перестали удивляться такому положению вещей. "Нынешняя ситуация не является из ряда вон выходящей. Ведь ВЭБ за все время управления пенсионными накоплениями показал положительные результаты только в 2005 и 2009 году. Это значит, что инфляция почти каждый год поглощает деньги "молчунов" в большей или меньшей степени", - замечает начальник аналитического отдела Московского фондового центра Екатерина Кондрашова.

И тот факт, что государство не может не только увеличить пенсионные накопления граждан, но хотя бы сохранить их в течение какого-то времени на неизменном уровне, говорит, по мнению многих экспертов, о несостоятельности этого государства и его национальной валюты, о том, что в стране отсутствуют сколько-нибудь надежные инструменты долгосрочного инвестирования. Управляющий портфелем "Allianz РОСНО Управление активами" Олег Попов добавляет, что большую роль играет также сама структура российской экономики и как следствие слабое влияние рыночных механизмов на инфляцию в РФ.

Накопительная пенсионная система в существующем виде не выживет в России. Причем, считают эксперты, ситуацию сейчас не спасут даже частные УК и НПФ, доходность которых слишком переменчива и нестабильна. Со стороны властей часто звучит призыв к населению перестать быть "молчунами", однако при этом власти не добавляют, что взаимодействие с частными компаниями и фондами сродни игре на бирже, то есть это взаимодействие сопровождается рисками банкротства.

"Новый отчет ВЭБа о доходности в первую очередь ставит вопрос о реформировании российской пенсионной системы. Уже довольно давно очевидно, что в том виде, в каком у нас сейчас существует накопительная система, она неэффективна", - поясняет гендиректор "2К Аудит - Деловые консультации/Морисон Интернешнл" Тамара Касьянова. Эксперт замечает, что частные УК в целом эффективнее ВЭБа, но проблемы, конечно, есть и у них. Разница лишь в том, что частные компании действительно более ориентированы на получение доходности. Но из этого следует, что они проводят и более рискованную инвестиционную политику. Главная задача ВЭБа при этом, поясняет Касьянова, обеспечить сохранность средств, для этого он использует ограниченный, консервативный набор инструментов для инвестирования. Олег Попов продолжает, что в случае ВЭБа речь идет о самых надежных инструментах инвестирования - об облигациях федерального займа, "что само по себе подразумевает более низкую доходность". В итоге получается, что эти надежные инструменты не в состоянии даже просто защитить пенсионные накопления от не самой высокой инфляции.

В прошлом году Минздравсоцразвития выпустило аналитический доклад о пенсионной системе РФ. В докладе поднималась тема оправданности сохранения в России механизма принудительного формирования пенсионных накоплений. Из доклада можно было сделать вывод, что пенсионные накопления должны в идеале стать личным делом каждого, а не обременительной обязанностью. Экспертное сообщество тогда сильно всполошилось, увидев в докладе намеки на необходимость ликвидации в России накопительного компонента пенсии. Сторонники распределительной пенсионной системы не раз ссылались на проблемы с доходностью пенсионных накоплений: то эта доходность слишком низка, то не гарантирована вовсе. Однако вчера ведомство Татьяны Голиковой несколько уточнило свою позицию по данному вопросу: "Минздравсоцразвития России выступает за сохранение накопительного компонента пенсионной системы. Представители министерства никогда не высказывали намерения отказаться от накопительной составляющей, дискуссия шла об общем повышении эффективности пенсионной системы".

В Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НАПФ), в свою очередь, считают, что накопительная часть - это макроэкономический элемент, который необходим как компенсатор демографических рисков. "К сохранению либо отмене накопительной системы понятие доходности не имеет никакого отношения", - убежден советник президента НАПФ Валерий Виноградов. По его мнению, не стоит цепляться к показателям годовой доходности ВЭБа, а также частных УК, НПФ и даже просто банков, которые могут поднимать ставки в ответ на кризис или дефицит ликвидности. О настоящем качестве управления пенсионными накоплениями говорят показатели накопленной доходности как минимум за 3-5 лет, говорит Виноградов.

"Доходности государственной управляющей компании до последнего времени действительно ниже инфляции и соответственно ниже ставок банковских депозитов. Это связано в первую очередь с отрицательной стоимостью денег в России (доходность госбумаг и большинства надежных корпоративных облигаций ниже инфляции)", - подтвердил вчера директор департамента доверительного управления ВЭБа Александр Попов. Еще одна причина низких доходов, как считают в ВЭБе - "пока еще слишком высокая доля в портфеле госбумаг по сравнению с корпоративными облигациями". "Низкая эффективность инвестирования - это больше макроэкономическая проблема, которую не могут решить ни государственная управляющая компания, ни НПФ, ни регуляторы", - отмечают специалисты ВЭБа.

Низкая эффективность инвестирования накоплений - это серьезная макроэкономическая проблема

Новые известия, Москва, 24 января 2012

НАВАР НА СТАРОСТЬ

Автор: ЕВГЕНИЯ ЗУБЧЕНКО

Почему выросли доходы по пенсионным накоплениям "молчунов"?

Доходность пенсионных накоплений выросла в 2011 году на 13%

Как стало известно вчера, Банк развития (Внешэкономбанк), выполняющий функции государственной управляющей компании, по итогам января декабря 2011 года получил доход от инвестирования средств пенсионных накоплений по расширенному портфелю в размере 55,122 млрд. руб., что на 12,9% больше показателя за 2010 год. Это весьма неплохой результат с учетом того, что годом ранее доходность составила всего 8,17 %, то есть была ниже инфляции. Однако эксперты по-прежнему не склонны оценивать деятельность госкорпорации по управлению накоплениями как эффективную.

Напомним, что ВЭБ управляет пенсионными накоплениями так называемых молчунов. Речь идет о россиянах, которым до выхода на "заслуженный отдых" еще далеко. В принципе они могут выбрать частную управляющую компанию, доверив ей распоряжаться своими деньгами на старость. Однако в силу тех или иных причин они этого не делают, доверяя таким образом государству в лице Внешэкономбанка. Таких, заметим, в стране большинство - госкорпорация управляет более 90% всех пенсионных накоплений граждан РФ.

Озвученные ею вчера цифры означают, что ВЭБу наконец удалось получить доход от размещения средств будущих пенсионеров, значительно превышающий инфляцию, которая в 2011 году составила 6,1%. Видимо, особую гордость банка вызывает тот факт, что в четвертом квартале было получено 17,849 млрд. руб. дохода, что в 1,85 раза больше показателя за аналогичный период 2010 года (9,661 млрд. руб.). Сравнения в годовом интервале тоже впечатляют, но не так сильно: в целом в 2010 году госкорпорация получила доход в 48,805 млрд. руб., в 2011-м - 55,122 млрд.

Эксперты дают разные объяснения достигнутым на этот раз результатам. Так, первый заместитель председателя комитета Госдумы по бюджету и налогам Оксана Дмитриева объясняет столь существенный рост обычной цикличностью рынка. "Это воспроизводящая стадия цикла, то есть после падения обычно идет рост, - рассказала она "НИ". - Реально оценивать успех или неуспех деятельности ВЭБа надо будет уже по итогам этого года. Речь идет о том, что в дальнейшем рост уже может и не быть таким впечатляющим". Иными словами, речь идет об известном эффекте "низкой базы". Поясним: если посмотреть на цифры, то 2010 год был для ВЭБа неудачным в плане управления пенсионными активами. Доходность от их инвестирования по портфелю госбумаг составила тогда всего 8,17 %, то есть оказалась ниже инфляции, которая в тот год составила 8,8%. Это означает, что формально "сумма на старость" выросла, а реально - усохла. Да и предыдущий год был не намного лучше: в 2009 году государственная управляющая компания показала доходность 9,52% годовых, в то время как инфляция находилась на уровне 8,8%. "Навар" таким образом оказался мизерным. И когда точка отсчета лежит низко, любой успех кажется значительным.

Директор Института анализа предприятий и рынков Андрей Яковлев в свою очередь полагает, что такой рост связан с повышением эффективности операций. "ВЭБ долгое время был абсолютным монополистом на рынке, сейчас ситуация несколько изменилась, - пояснил "НИ" эксперт. - То есть рост конкуренции просто-напросто привел к повышению эффективности управления пенсионными накоплениями".

С этим принципиально не соглашается ведущий эксперт Центра развития Андрей Чернявский, который убежден: ВЭБ остается монополистом и по-прежнему неэффективно управляет накоплениями. "Обратите внимание, что сам релиз банка построен так, что в нем не говорится о доходности операций, а лишь о том, что был получен больший доход, чем в прошлом году, - подчеркнул эксперт "НИ". - А больший доход мы можем получить и за счет того, что вы работаете с большим объемом накоплений. Между тем доходность по портфелю, а эту информацию можно найти на сайте ВЭБа, на два процентных пункта ниже, чем доходность государственных ценных

бумаг. Если мы, как частные вкладчики, будем покупать государственные ценные бумаги, то по ним доходность составит около 8%, у ВЭБа - 5,36%. Разница ощутимая. То есть хорошо, конечно, что они показывают положительную доходность, а не отрицательную, но плохо, что она достаточно низка. Таким образом, мы можем констатировать, что ВЭБ не управляет пенсионными средствами эффективно, он просто является государственным монополистом в этой сфере деятельности".

Версию г-на Чернявского подтверждает и советник президента Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НАПФ) Олег Колобаев, который считает, что рост объясняется, прежде всего, количеством средств, находящихся в управлении банка. "В данном случае эта сумма выросла, поэтому абсолютная сумма дохода также выросла, но сама доходность, в сравнении с 2010 годом, упала, - сообщил он "НИ". - 12,9 % - это как раз абсолютный прирост суммы дохода, размер доходности в данном случае в разы меньше".

ИНФЛЯЦИЯ ОБОГНАЛА ПЕНСИИ

Автор: РУСТЕМ ФАЛЯХОВ

Госкорпорация ВЭБ не смогла заработать на пенсионных накоплениях больше инфляции. ВЭБ в 2011 году заработал для будущих пенсионеров меньше 6%. Инфляция - минимальная за последние 20 лет - оказалась выше. Госкорпорация по-прежнему ограничена в выборе доходных инструментов для инвестирования, отмечают аналитики.

Госкорпорация ВЭБ не смогла обеспечить доходность пенсионных накоплений за 2011 год на уровне выше инфляции. По так называемому расширенному портфелю показатель составил 5,27% годовых, по портфелю государственных ценных бумаг - 5,62%.

Инфляция в 2011 году составила 6,1% - минимум за последние 20 лет.

У ВЭБа есть две возможности инвестировать пенсионные средства. Консервативный портфель ВЭБ предполагает инвестиции в гособлигации, расширенный - в корпоративные и ипотечные облигации, субфедеральные облигации и долговые бумаги международных финансовых организаций. Пенсионные накопления граждан, не выразивших свои пожеланий по управлению своими средствами ("молчунов"), автоматически переходят в расширенный портфель.

Всего ВЭБ заработал для пенсионеров в 2011 году по расширенному портфелю - 55 млрд рублей, за счет госбумаг - 213,5 млн рублей.

По итогам 9 месяцев ВЭБ сохранял возможность опередить инфляцию. Доходность по расширенному инвестпортфелю составляла 5,36%, выше инфляции, набравшей за три квартала 4,7%.

В 2010 году доходность от вложений пенсионных накоплений под управлением ВЭБ также оказалась ниже инфляции - 7,62% годовых (по расширенному портфелю) при инфляции 8,8%. ВЭБ не смог заработать для пенсионеров даже на растущем рынке. По итогам 2010 года индекс РТС прибавил 14%, индекс ММВБ - 23%.

Преодолеть годовую инфляцию ВЭБу удавалось дважды: в 2005 году, когда доходность инвестирования пенсионных накоплений составила 12,8% годовых при инфляции в 10,9%, и в 2009 году, когда доходность по расширенному портфелю составила 9,52% при инфляции в 8,8%, по консервативному - 5,72%.

Одна из основных причин сравнительно низкой доходности средств по управлению ВЭБ - инфляция, разогнавшаяся во второй половине года, объяснял в прошлом году директор департамента доверительного управления Внешэкономбанка Александр Попов. В этом году от ВЭБ разъяснений не поступило.

В 2008 году из ВЭБа в негосударственные пенсионные фонды были переведены 11 млрд рублей, в 2009 году 24 млрд рублей, в 2010-м около 50 млрд рублей. По данным за первую половину 2011 года, пенсионные накопления в НПФ составили 30 млрд рублей.

Национальная ассоциация пенсионных фондов России (НАПФ) отчитается о доходности инвестиций не ранее марта, сообщил "Газете.Ru" Валерий Виноградов, советник президента НАПФ.

Средняя доходность НПФ в 2010 году тогда составила: по негосударственному пенсионному обеспечению -- 10,42%, по обязательному пенсионному страхованию - 10,05%.

Одна из причин неудовлетворительной доходности ВЭБ - объем выпуска корпоративных облигаций с госгарантиями оказался ниже заявленных планов, отмечает Алексей Матросов, руководитель аналитического отдела группы Вгосо.

В текущих рыночных условиях результат Внешэкономбанка вряд ли можно считать плохим, считает Анна Ведерникова, директор отдела по работе с государственными клиентами УК "Тройка Диалог". "Он отражает реалии текущего момента. К тому же, как мы считали и продолжаем считать, пенсионные средства - это длинные деньги, и результаты инвестирования необходимо рассматривать в долгосрочной перспективе", - подчеркнула она.

ВЭБ по-прежнему ограничен в выборе доходных инструментов для инвестирования, отмечает старший аналитик по долговым инструментам "Уралсиб- Капитал" Антон Табах.

"Доходность госбумаг - основного инструмента ВЭБ - традиционно ниже инфляции или находится в ее пределах, а в рамках расширенного портфеля применяются значительные ограничения по рискам, это касается и корпоративных, и муниципальных бумаг", - говорит Табах.

<http://www.gazeta.ru/financial/2012/01/23/3971597.shtml>

ПЕРСОНАЛИИ

РБК daily, Москва, 24 января 2012

АВИАЦИОННЫЙ СЕКТОР НРК ЛИШИЛСЯ РУКОВОДИТЕЛЯ

Автор: СЕРГЕЙ КОЛОБКОВ

Леонид Душатин покинул свой пост

Национальная резервная корпорация (НРК) лишилась одного из старейших топ-менеджеров. Заместитель гендиректора Леонид Душатин, работавший в компании с 1996 года и член совета директоров "Аэрофлота" с декабря 2007-го, за несколько дней до нового года покинул свой пост в НРК. Однако, как уверяет владелец корпорации Александр Лебедев, Душатин продолжает выполнять его поручения и работать в компании. Сам Душатин это не отрицает.

Как рассказал РБК daily Александр Лебедев, сейчас структура НРК реформируется, так как "слишком много бюрократии в компании". Комментировать кадровые перестановки в руководстве компании он не стал. Однако, говоря о Леониде Душатине, отметил:

"Он только сегодня трижды звонил мне". По словам г-на Лебедева, не исключено, что после изменения штатного расписания г-н Душатин вернется в компанию.

Сам Леонид Душатин отметил, что продолжает работать в НРК, "выполняя поручения Александра Евгеньевича", однако должность не назвал и от комментариев отказался.

Леонид Душатин пришел в Национальный резервный банк из Главного валютно-экономического управления Министерства финансов СССР в 1996 году, на должность вице-президента. В 2004 году стал первым заместителем генерального директора ЗАО "НРК". В совете директоров "Аэрофлота" с 2007 года, возглавляет комитет по аудиту и член комитета по стратегии. Все эти годы он избирался по пакету НРК. По словам г-на Душатина, он продолжит работать в совете директоров "Аэрофлота". Официальный представитель "Аэрофлота" не стал обсуждать работу членов совета директоров, назвав это "неэтичным".

О том, что между Александром Лебедевым и одним из старейших сотрудников НРК Леонидом Душатиным возникли разногласия, участники рынка заговорили в середине прошлого года. Тогда г-н Лебедев, на тот момент еще владеющий блокпакетом "Аэрофлота", не стал включать в директиву к собранию акционеров вопрос о включении Леонида Душатина в совет директоров. Однако прошедшее через 10 минут внеочередное собрание акционеров вернуло ему полномочия. Позже конфликт был улажен.

РАЗНОЕ

РБК daily, Москва, 24 января 2012

КРИЗИС ДОВЕРИЯ ВСЕМИРНОГО МАСШТАБА

Автор: ЕВГЕНИЙ БАСМАНОВ

Авторитет политиков и бизнесменов поставлен под сомнение

Завтра в швейцарском Давосе стартует ежегодный Всемирный экономический форум. Как ожидается, на нем мировая политическая и финансовая элита попытается найти выход из глобального экономического кризиса. Однако, как показало исследование компании Edelman, граждане различных стран окончательно перестали верить как красноречивым обещаниям политиков, так и радужным прогнозам представителей крупного бизнеса.

Нестабильность мировой экономики, высокий уровень безработицы, подорожание продовольствия и коммунальных услуг вкупе с ростом налогов заставили многих жителей планеты пересмотреть собственное отношение к действиям национальных властей, следует из опроса Edelman Trust Barometer, который был подготовлен специально к форуму в Давосе. В нем приняли участие 25 тыс. человек из 25 стран мира. Исследование показало серьезное падение доверия респондентов к своим правительствам и чуть меньшее - к бизнесменам.

Так, сразу в 17 из 25 стран национальные власти получили уровень поддержки менее 50%. Избежать снижения показателей в 2011 году сумели лишь США, Канада, Индия, Германия и Ирландия. В последней, кстати, уровень доверия к правительству вырос на рекордные 15 п.п. после проведения парламентских выборов. Повальное недовольство властью эксперты связывают в первую очередь с экономическими проблемами. "Подобный тренд можно объяснить ухудшением уровня жизни, ставшим следствием финансового кризиса и замедления темпов роста мировой экономики. К тому же зачастую людей через СМИ пытаются убедить в том, что власти не справляются со всеми делами и не готовы решить все проблемы разом", - считает руководитель Центра европейских исследований ИМЭМО РАН Алексей Кузнецов.

Лидером снижения уровня доверия к власти стала Бразилия, где соответствующий рейтинг упал за год с 85 до 32%. В числе причин - непопулярность действующего президента страны Дилмы Русеф, ставшей первой в Бразилии женщиной на этом посту. В числе других стран, чьи власти потеряли доверие значительной части электората, - Япония (падение составило 26 п.п.), Испания (23 п.п.), Индонезия (22 п.п.). Самые же довольные своими властями граждане живут в ОАЭ, Китае и Сингапуре, где показатели доверия по-прежнему превышают отметку в 70%.

Уровень доверия россиян к властям за минувший год снизился на 13 п.п. - сейчас их действия поддерживают лишь около 26% респондентов. Это одно из самых низких значений среди 25 стран. "И без того невысокий уровень доверия к власти был девальвирован ощущением того, что в стране в первую очередь решаются второстепенные вещи, а до главного руки не доходят. К тому же власть успела дискредитировать себя запаздыванием принятия многих решений, а также, мягко говоря, сомнительными результатами выборов в Думу", - считает директор Института политических исследований Сергей Марков.

Непростой с финансово-экономической точки зрения год подорвал веру людей в бизнес. Значительное усиление уверенности граждан по этому направлению было зафиксировано лишь в Китае (рост на 10 п.п.), демонстрирующем все еще высокие темпы роста ВВП. Лидером по падению авторитета бизнеса оказалась зона евро. Так, соответствующие показатели для Испании, Франции и Германии сократились сразу на 21, 20 и 18 п.п. соответственно. Главная причина - долговой кризис, уже изрядно успевший надоеть всем европейцам. Спад доверия был зафиксирован и в Южной Корее (снижение до 31%).

Тем не менее топ-менеджерам по-прежнему доверяют куда охотнее, чем высокопоставленным политикам уровня премьер-министра или президента (из 25 стран обратная ситуация наблюдается лишь в Сингапуре). Порой разрыв между готовностью людей верить президенту страны и топ-менеджеру компании колоссален. К примеру, в России первым лицам государства

не верят свыше 51% участвовавших в опросе. Для сравнения, к обещаниям или прогнозам глав компаний с подозрением относятся 23% респондентов. Впрочем, в Бразилии, Индии и Мексике разрыв между числом тех, кто доверяет бизнесменам, и теми, кто принимает на веру заявления политиков, еще более колоссален.

США 43 3 50 4

Германия 33 Без изменений 34 18

Великобритания 38 5 38 6

Франция 49 18 28 20

Италия 31 14 62 2

Испания 20 23 32 21

Канада 56 4 56 6

Китай 75 13 71 10

Бразилия 32 53 63 18

Индия 53 9 69 1

Россия 26 13 41 Без изменений

Япония 25 26 47 6

Южная Корея 33 17 31 15

Источник: Edelman Trust Barometer, 2012

BFM.ru, Москва, 23 января 2012 17:18:00

СВАДЬБА ЧУБАЙСА ОТОДВИНУЛА РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС НА ВТОРОЙ ПЛАН

Глава "Роснано" Анатолий Чубайс попал в еженедельный рейтинг бизнесменов, но не благодаря достижениям в бизнесе. Внимание СМИ на этот раз привлекла его свадьба с Авдотьей Смирновой

Компания "Медиалогия" специально для BFM.ru составила медиарейтинги компаний и бизнесменов по количеству и качеству их упоминаний в СМИ.

Рейтинги подготовлены на основе МедиаИндекса - показателя "Медиалогии", который отражает не только количественное, но и качественное присутствие компаний и персон в информационном поле, измеряет их медиарепутацию. Чем больше значение МедиаИндекса, тем более ярко и позитивно компания или персона представлена в СМИ.

Сегодняшний рейтинг составлен на основе анализа 734 тысяч 647 сообщений в СМИ за период с 16 по 22 января.

Компания недели

Лидером рейтинга на этой неделе стал Сбербанк, давший сразу несколько поводов для публикаций. Первым из них стало повышение ставок по вкладам. В среднем по рублевым вкладам они прибавили 0,75% независимо от срока и суммы, а по долларовым - 0,25-0,5% для депозитов сроком от полугода. В итоге, максимальная ставка доходности, предлагаемая банком, сравнялась со ставкой рефинансирования ЦБ - 8%.

Вторым поводом к новостям о банке стала отчетность за 2011 год по РСБУ. Прибыль кредитной организации достигла рекордных 321,9 млрд рублей. Для сравнения: в 2010 году банк заработал 183,6 млрд рублей, что на 75,3% ниже текущих результатов.

Наиболее заметное перемещение в рейтинге показала группа компаний "Ренова" Виктора Вексельберга. Бизнесмен впервые официально признал, что заинтересован в покупке аэропорта "Домодедово". Кроме того, "Ренова" и "Газпром" договорились завершить до конца первого квартала объединение активов в электроэнергетике. Стороны намерены продлить действие соглашения о намерениях, подписанного в июле 2011 года. Ожидается, что в ближайшие дни будет подана новая заявка в антимонопольные органы.

Топ-10 компаний недели

Место в рейтинге Перемещение за неделю Компания МедиаИндекс*

- 1 +4 Сбербанк России 5 044.93
- 2 -1 Газпром 2 519.28
- 3 +10 Ростелеком 2 081.74
- 4 +1834 Группа компаний "Ренова" 1 654.31
- 5 +19 Apple Inc. 1 526.71
- 6 0 Мегафон 1 297.56
- 7 +1 Внешэкономбанк 1 272.32
- 8 +33 Samsung Electronics 1 223.07
- 9 -6 ВТБ 935.18
- 10 -8 Аэрофлот 869.33

Бизнесмены недели

Лидером по информационному благоприятствованию снова стал глава холдинга "Онэксим" и кандидат в президенты РФ Михаил Прохоров, опубликовавший на прошлой неделе свою предвыборную программу и принявший участие в теледебатах.

В своей программе Прохоров выделяет основной приоритет государства - защита частной собственности. А фундаментом модернизации страны и новым рычагом экономического развития регионов, по мнению предпринимателя, должны стать инвестиции в культуру. Основной целью для правительства на ближайшие четыре года, по мнению Прохорова, является всемерное повышение эффективности и снижение издержек в национальной экономике через поддержку конкуренции.

Бизнесмен недели, показавший наиболее заметное перемещение в рейтинге, - глава госкорпорации "Роснано" Анатолий Чубайс. СМИ сообщали о том, что Анатолий Чубайс и

известная телеведущая и режиссер Авдотья Смирнова поженились. Для главы "Роснано" этот брак третий, для Смирновой - второй.

Топ-10 бизнесменов недели

Место в рейтинге Перемещение за неделю Персона МедиаИндекс*

1 +2 Михаил Прохоров

ОНЭКСИМ 10 350.40

2 +42 Герман Греф

Сбербанк России 1 907.08

3 -1 Алексей Миллер

Газпром 1 517.14

4 +131 Виктор Вексельберг

Сколково 1 099.72

5 +346 Михаил Абызов

RUCOM 916.20

6 +965 Анатолий Чубайс

Роснано 544.70

7 -4 Сергей Солдатенков

Мегафон 436.59

8 +848 Михаил Зельман

Арпиком 276.82

9 -4 Олег Дерипаска

Базовый Элемент 271.65

10 +814 Сергей Макаров

Стройтрансгаз 268.67

Рейтинг составлен по состоянию на 12:00 23 января 2012 года. Глава "Роснано" Анатолий Чубайс показал самое значимое перемещение в медиарейтинге среди всех российских бизнесменов.

Фото: РИА Новости

<http://www.bfm.ru/articles/2012/01/23/svadba-chubajsa-otodvinula-rossijskij-biznes-na-vtoroj-plan.html>