



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

10 января 2012 г.

МОСКВА-2012

СОДЕРЖАНИЕ:

| | |
|---|-----------|
| ВНЕШЭКОНОМБАНК | 3 |
| ВЭБ ВЗЯЛСЯ ЗА СКОЛКОВО | 3 |
| ВЭБ ГОТОВИТСЯ СТАТЬ АКЦИОНЕРОМ ГАЗПРОМБАНКА | 5 |
| ПРОЕКТЫ ДЛЯ ГОСИНВЕСТИЦИЙ | 6 |
| ВЭБ ПОМОЖЕТ КИНОСИТИ. | 7 |
| ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ | 8 |
| Госкорпорации РФ обезаведутся службами контроля за вложением временно свободных средств | 8 |
| ЦБ ВЗЯЛ БЕЗ СПРОСУ | 10 |
| СЕГОДНЯ ОЖИДАЮТСЯ ВЫПЛАТЫ КУПОННЫХ ДОХОДОВ ПО 3 ВЫПУСКАМ ЕВРООБЛИГАЦИЙ НА ОБЩУЮ СУММУ \$93,97 МЛН | 11 |
| БИЗНЕС | 12 |
| ПОВТОР - РФ В 2012 Г ПРОДОЛЖИТ СУБСИДИРОВАТЬ КОМПАНИИ, ЗАКУПАЮЩИЕ ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ВОЗДУШНЫЕ СУДА | 12 |
| ВЭБ И ВТБ РАЗВИВАЮТ ЛИЗИНГ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ | 13 |
| ПОВТОР - "Алмаз-Антей" СМОЖЕТ ПОЛУЧИТЬ ГОСГАРАНТИИ РФ ПО КРЕДИТАМ НА СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ЗАВОДОВ | 15 |
| ПРЕЗИДЕНТ МОК ЖАК РОГГЕ: Я УВИДЕЛ В СОЧИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЕ ПЕРЕМЕНЫ | 16 |
| ИПОТЕЧНЫЙ РЕКОРД | 18 |
| РАМЗАН КАДЫРОВ О РАЗВИТИИ ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА В ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ: РЕЗУЛЬТАТ, Я УВЕРЕН, ПРЕВЗОЙДЕТ ВСЕ НАШИ ОЖИДАНИЯ | 19 |
| В ЧЕЧНЕ ВЛАСТИ ОБЕЩАЮТ ОТКРЫТЬ В РЕСПУБЛИКЕ ГОРНОЛЫЖНЫЙ КУРОРТ ЧЕРЕЗ ТРИ ГОДА, ЖИТЕЛИ ХОТЯТ ВИДЕТЬ БОЛЬШЕ ЗАВОДОВ | 20 |
| ЕВРОКОМИССИЯ ПРИКАЗАЛА ВЕНГРИИ ЗАБРАТЬ У MALEV ФИНАНСОВУЮ ПОМОЩЬ | 22 |
| HUNGARY'S MALEV AIRLINE ORDERED BY EU TO REPAY GOVERNMENT AID | 23 |
| ЛЕБЕДЕВ ВЫЛЕТЕЛ ИЗ ИФК | 24 |
| РОТЕНБЕРГ СОШЕЛ С ДОРОГИ | 25 |
| ЗАО ЧЕК-СУ.ВК ОБЖАЛУЕТ В АРБИТРАЖНОМ СУДЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ ОТКАЗ АДМИНИСТРАЦИИ ЕМЕЛЬЯНОВСКОГО РАЙОНА В ВЫДАЧЕ РАЗРЕШЕНИЯ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЕНИСЕЙСКОГО ФЕРРОСПЛАВНОГО ЗАВОДА | 26 |
| ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА | 30 |
| ИГРА ОТ ОБОРОНЫ | 30 |
| ПЕРСОНАЛИИ | 32 |
| АБЫ КОГО НЕ ВОЗЬМУТ В ЗАММИНИСТРЫ | 32 |
| МИНИСТРУ ЭКОНОМИКИ ЗАКОНТРАКТОВАЛИ ЗАМЕСТИТЕЛЯ | 34 |
| БОЛЬШОЙ ДОЗОР | 36 |

ВНЕШЭКОНОМБАНК

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL & FINANCIAL TIMES

Ведомости, Москва, 10 января 2012

ВЭБ ВЗЯЛСЯ ЗА СКОЛКОВО

Автор: Евгения Письменная, Игорь Цуканов, Олег Сальманов,

Еще деньги для "Сколково"

Внешэкономбанк выделит 1 млрд руб. на финансирование проектов инновационного фонда. Выделив 85 млрд руб. на создание инфраструктуры "Сколково", государство решило профинансировать и проекты фонда. Но не напрямую, а через Внешэкономбанк, который создал для этого специальную "дочку"

Внешэкономбанк поможет сколковским проектам

Внешэкономбанк создал специальный фонд для финансирования проектов "Сколково" - "ВЭБ-инновации". Фонд зарегистрирован 30 декабря прошлого года, говорит представитель госкорпорации (в ЕГРЮЛ данные еще не поступили).

"ВЭБ-инновации" начнут работать уже в январе, обещает представитель ВЭБа: госкорпорация выделит из собственных средств 1 млрд руб. По его словам, основная цель фонда - содействие государственным инновационным программам и привлечение венчурных инвестиций в российские компании. Сколковские проекты должны финансироваться за счет частных венчурных фондов, говорит представитель "Сколково" Станислав Наумов, уже есть соглашения с 20 фондами, которые готовы вложить 7 млрд руб. "Появление крупного игрока [ВЭБа] снижает риски" этих фондов, считает он.

Пришлось создать фонд, так как напрямую финансировать "Сколково" госкорпорации не позволяет меморандум (стоимость проекта должна превышать 2 млрд руб., а минимальный размер предоставляемых ВЭБом кредитов - 1 млрд), рассказал сотрудник ВЭБа. У "Сколково" нет таких больших проектов, подтверждает Наумов, в основном финансируются проекты малого и среднего бизнеса. По его словам, на каждый проект "ВЭБ инновации" могут выделить не более 300 млн руб.

1 млрд руб. будет потрачен на шесть проектов в течение 2012 г., полагает Наумов. 1 млрд руб. - это бюджет программы для "Сколково", которую набсовет ВЭБа утвердил в прошлом апреле, говорит сотрудник госкорпорации, деньги будут израсходованы в основном на поддержку хайтек-стартапов, включая резидентов "Сколково". ВЭБ намерен участвовать в их капитале, знает он. ВЭБ будет подключаться к проектам, которые находятся в высокой стадии готовности, при переходе к индустриальной фазе, объясняет Наумов. Он не исключил, что и после 2012 г. "ВЭБ-инновации" продолжат софинансировать сколковские проекты.

С 2010 по 2014 г. государство потратит около 85 млрд руб. на развитие "Сколково" - в основном на энергетическую и транспортную инфраструктуру и создание университета, говорит Наумов.

В прошлом году израсходовано более 6 млрд руб., еще 15 млрд были перенесены на 2012 г. В федеральном бюджете на 2012-2014 гг. финансирование фонда "Сколково" постепенно снижается: с 22 млрд руб. в этом году до 17,1 млрд в 2013 и 2014 гг.

Из примерно 300 проектов, получивших статус резидентов "Сколково", есть как минимум 10, уровень проработки которых достаточен для привлечения серьезных инвестиций в десятки, а то и сотни миллионов рублей, считает директор Microsoft по работе с фондом "Сколково" Алексей Палладин. Такие средства могут потребоваться, например, разработчикам продуктов с экспортным потенциалом, говорит он. 300 млн руб. на проект - очень значительные инвестиции и участие такого солидного партнера, как ВЭБ, может стимулировать приток частных венчурных денег, допускает Палладин. Сама Microsoft, напоминает он, создала фонд посевных инвестиций,

который с 2011 г. тоже софинансирует проекты "Сколково", правда предоставляет гораздо меньшие гранты - 1,5-3 млн руб. на проект, с начала 2011 г. фонд инвестировал в восемь проектов, а всего изучил около 250.

Высокорисковым проектам нужна диверсификация источников финансирования, согласен партнер ФБК Игорь Николаев. Чем больше фондов будет участвовать в проектах "Сколково", тем лучше, но на привлекательности этих проектов участие ВЭБа вряд ли скажется, сомневается гендиректор Российской венчурной компании (РВК) Игорь Агамирзян. К тому же венчурные фонды с государственным участием - фонды РВК - уже работают со "Сколково", добавил он.-

Деньги потекли

К 1 ноября 2011 г. фонд "Сколково" профинансировал 44 проекта на 5,4 млрд руб. В 2011 г. гранты резидентов "Сколково" составили 1,9 млрд руб., или 34% от целевого показателя прошлого года (5,8 млрд руб.).



Ведомости, Москва, 10 января 2012

ВЭБ ГОТОВИТСЯ СТАТЬ АКЦИОНЕРОМ ГАЗПРОМБАНКА

Внешэкономбанк, получающий 10,2% акций Газпромбанка в рамках конвертации субординированного кредита, не будет выходить из капитала банка в течение четырех лет, сообщил председатель ВЭБа Владимир Дмитриев. Он отметил, что ВЭБ возвращает в фонд национального благосостояния 50 млрд руб., которые были предоставлены Газпромбанку в виде субординированного кредита, эти средства замещены внешними источниками. Интерфакс



Ведомости, Москва, 10 января 2012

ПРОЕКТЫ ДЛЯ ГОСИНВЕСТИЦИЙ

"В портфеле у управляющей компании Российского фонда прямых инвестиций проектов уже на 180 млрд руб.", - сообщил премьер-министр РФ Владимир Путин на заседании наблюдательного совета Внешэкономбанка в конце декабря. Как уточнили во Внешэкономбанке, речь идет, в частности, о проектах в сфере энергоэффективности, логистики и агросекторе. "Несмотря на тревожные события в мировой экономике этот фонд прямых инвестиций может быть очень востребован, так как в мире не так много перспективных надежных проектов", - заявил Путин. РИА Новости

Коммерсант 

Коммерсант, Москва, 10 января 2012

ВЭБ ПОМОЖЕТ КИНОСИТИ.

Автор: "РИА НОВОСТИ"

Наблюдательный совет Внешэкономбанка (ВЭБ) под председательством премьер-министра Владимира Путина в конце декабря одобрил выделение кредита в сумме 2,5 млрд руб. на финансирование проекта "Кино сити", предполагающего строительство мультимедийных киноцентров в малых и средних российских городах. Проект, разработанный режиссером Федором Бондарчуком, основателем сети кинотеатров "Кронверк Синема" Эдуардом Пичугиным и продюсером Сергеем Сельяновым, призван решить проблему нехватки кинозалов в России.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

10/01/2012 08:18:00

ГОСКОРПОРАЦИИ РФ ОБЗАВЕДУТСЯ СЛУЖБАМИ КОНТРОЛЯ ЗА ВЛОЖЕНИЕМ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ

МОСКВА, 10 янв - РИА Новости. Правительство РФ с 1 января 2012 года обязало госкорпорации и госкомпании создавать службы контроля за инвестированием временно свободных средств, а также определило правила инвестирования таких средств.

Соответствующее постановление размещено в банке федеральных нормативных и распорядительных актов.

Правила не распространяются на Внешэкономбанк - таким образом, службы контроля должны быть созданы в Росатоме, "Ростехнологиях", "Олимпстрое", Фонде ЖКХ, Агентстве по страхованию вкладов (АСВ) и госкомпании "Автодор".

Предельный уровень инвестируемых временно свободных средств и порядок принятия решений об инвестировании устанавливает наблюдательный совет или совет директоров госкорпорации или госкомпании. При этом обо всех принятых решениях госкорпорации и ГК в течение десяти дней должны информировать Минфин РФ.

В случае, если приобретенные госкорпорацией или госкомпанией активы или объекты инвестирования перестают соответствовать определенным правительством требованиям, они подлежат продаже или досрочному расторжению депозитного договора в течение полугода с даты, когда были нарушены требования. При этом активы и объекты инвестирования, которые были приобретены госкорпорацией или госкомпанией до 1 января 2012 года и не соответствуют перечисленным требованиям, могут удерживаться до продажи, погашения или возвращения суммы депозита и процентов по нему, отмечается в документе от 21 декабря.

КУДА МОЖНО И КУДА НЕЛЬЗЯ ИНВЕСТИРОВАТЬ

Временно свободные средства госкорпорации или ГК могут быть инвестированы в государственные ценные бумаги РФ и субъектов РФ, облигации российских эмитентов, ипотечные ценные бумаги, акции российских ОАО, ценные бумаги международных финансовых организаций, допущенные к публичному размещению в РФ, а также в депозиты в рублях и иностранной валюте в российских банках.

При этом не допускается инвестирование временно свободных средств в ценные бумаги эмитентов, в отношении которых осуществляются меры досудебной санации или возбуждена процедура банкротства, или же такие процедуры применялись в течение двух предшествующих лет. Кроме того, временно свободные средства не могут быть инвестированы в ценные бумаги, выпущенные организациями или депозитариями, привлеченными госкомпанией или госкорпорацией в процессе инвестирования средств, а также аудитором этой госкорпорации или госкомпании.

Кроме того, запрещено инвестировать временно свободные средства фонда обязательного страхования вкладов в ценные бумаги российских банков и в депозиты в них.

ЭМИТЕНТЫ

Правительство РФ определило также требования к эмитентам ценных бумаг, в которые могут быть инвестированы временно свободные средства: это минимальный уровень рейтинга по методологии международных рейтинговых агентств Moody's, Standard & Poor's и Fitch, или же ценные бумаги должны быть включены в котировальный список высшего уровня. Ценные бумаги должны быть допущены к обращению на бирже (или же они должны быть специально выпущены для размещения средств институциональных инвесторов). Кроме того, не должен наступить срок погашения таких ценных бумаг.

В постановлении перечислены возможные эмитенты-международные организации: это Азиатский банк развития (Asian Development Bank, ADB), Банк развития при Совете Европы (Council of Europe Development Bank, СЕВ), Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), Европейский инвестиционный банк (ЕИБ), Межамериканский банк развития (Inter-American

Development Bank, IADB), Международная финансовая корпорация (IFC), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Северный инвестиционный банк (Nordic Investment Bank, NIB) и Евразийский банк развития (Eurasian Development Bank, EDB).

В документе определены и четкие требования по эмитентам-банкам РФ: они также должны иметь оценки международных рейтинговых агентств не ниже определенных правительством, иметь генеральную лицензию Банка России на осуществление банковских операций. Собственные средства (капитал) таких банков должен составлять не менее 5 миллиардов рублей. При этом если банк уже после инвестирования в его ценные бумаги временно свободных средств госкорпорации или госкомпании не соблюдает перечисленных требований, он обязуется вернуть сумму депозита и проценты по нему.

ПОМОЩНИКИ

Временно свободные средства могут быть инвестированы как самостоятельно госкорпорациями или госкомпаниями, так и путем привлечения выбранных на конкурсной основе организаций. Такие "компании-помощники" должны иметь лицензию на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами или лицензию на осуществление деятельности по управлению инвестфондами, ПИФами и негосударственными пенсионными фондами, которым указанные средства передаются в доверительное управление.

Для осуществления дополнительного контроля за инвестированием временно свободных средств госкорпорация или госкомпания на конкурсной основе привлекает спецдепозитарий, имеющий лицензии на осуществление депозитарной деятельности и деятельности специализированного депозитария инвестфондов, ПИФов и негосударственных пенсионных фондов.



Ведомости, Москва, 10 января 2012

ЦБ ВЗЯЛ БЕЗ СПРОСУ

Автор: Татьяна Воронова, Ведомости

АСВ нашло 1,7 млрд руб.

Центральный банк и ВТБ не должны были получать денег от обанкротившегося Межпромбанка. Это собирается доказать в суде Агентство по страхованию вкладов, ликвидатор Межпромбанка Агентство по страхованию вкладов (АСВ) подало иск к Центробанку, информация об этом появилась в картотеке Арбитражного суда Москвы в конце декабря прошлого года. Размер претензий АСВ к ЦБ составляет 1,7 млрд руб., рассказал первый заместитель гендиректора АСВ Валерий Мирошников.

Иск подан в связи с конкурсным производством в отношении Межпромбанка - его банкротство в 2010 г. стало крупнейшим на российском банковском рынке.

"АСВ пытается вернуть в конкурсную массу деньги, которые ЦБ получил от Межпромбанка летом 2010 г. - в погашение беззалогового кредита, тогда у Межпромбанка уже была картотека неисполненных платежей", - говорит Мирошников: наличие картотеки неплатежей позволяет конкурсному управляющему оспорить погашение. Прежде такого, чтобы АСВ судилось с ЦБ, не бывало, знает он.

Конкурсный управляющий в данной ситуации не мог не подать иска, иначе претензии возникли бы к нему самому, считает управляющий партнер "Бартолиуса" Юлий Тай, другое дело, что ЦБ и АСВ - щупальца одного Левиафана и, насколько серьезным, а не формальным будет процесс, можно будет сказать после первого заседания суда.

В кризис ЦБ стал одним из крупнейших кредиторов Межпромбанка: к весне 2010 г. его долг по беззалоговым аукционам достиг 36,2 млрд руб. Осенью, к моменту отзыва лицензии, Межпромбанк был должен ЦБ 32 млрд руб. Всего при активах в 62,2 млрд руб. обязательства Межпромбанка составляли 92,8 млрд руб.

Получить комментарии ЦБ не удалось.

АСВ подало иск и к ВТБ, следует из картотеки Арбитражного суда Москвы, в связи с такими же обстоятельствами. Мирошников отказался назвать размер претензий АСВ, сообщил только, что он меньше, чем к ЦБ. Представитель ВТБ подтверждает наличие иска от АСВ, но настаивает, что банк не нарушал закона при возврате долга. Два человека, знакомых с иском, говорят, что АСВ требует с ВТБ около 6,5 млн руб.

Представители АСВ рассказывали, что Межпромбанк, будучи фактически неплатежеспособным, проводил операции через аффилированную небанковскую кредитную организацию "Межрегиональный клиринговый центр". Некоторые из этих операций АСВ намерено оспорить, говорил Мирошников. Связаны ли расчеты с ЦБ и ВТБ с операциями через Межрегиональный клиринговый центр, Мирошников не говорит.

Иск АСВ к ЦБ демонстрирует противоречия на законодательном уровне, стороны скорее всего согласовали позиции до обращения в суд, считает партнер ФБК Алексей Терехов, а вердикт им нужен, чтобы создать прецедент.-

Тоже недовольны

Об иске к ЦБ размышляли и держатели еврооблигаций Межпромбанка. Им были обещаны средства от продажи судостроительных активов аффилированной с Межпромбанком Объединенной промышленной компании, но они стали обеспечением по кредитам ЦБ, который передал их в управление Объединенной судостроительной компании и решает вопрос об их оценке и реализации.

ИА Финмаркет (finmarket.ru), Москва, 9 января 2012

**СЕГОДНЯ ОЖИДАЮТСЯ ВЫПЛАТЫ КУПОННЫХ ДОХОДОВ ПО 3 ВЫПУСКАМ
ЕВРООБЛИГАЦИЙ НА ОБЩУЮ СУММУ \$93,97 МЛН**

9 января. FINMARKET.RU - Сегодня ожидаются выплаты купонных доходов по 3 выпускам еврооблигаций на общую сумму \$93,97 млн.

| | | | |
|-----------------------------|---------------------------|---------------|-----------|
| PSB Finance S.A. | Промсвязьбанк-5-2016-евро | 11,25 млн USD | 56,25 USD |
| SB Capital, Societe Anonyme | Сбербанк-06-2015-евро | 27,50 млн USD | 27,50 USD |
| VEB Finance Limited | Внешэкономбанк-2020-евро | 55,22 млн USD | 34,51 USD |

БИЗНЕС

PRIME-TASS
economic news agency

ПОВТОР - РФ В 2012 Г ПРОДОЛЖИТ СУБСИДИРОВАТЬ КОМПАНИИ, ЗАКУПАЮЩИЕ ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ВОЗДУШНЫЕ СУДА

10 января 2012

07:04

Прайм Новости

МОСКВА, 10 янв - ПРАЙМ. Правительство РФ продлило на 2012 год предоставление субсидий российским лизинговым компаниям на оплату кредитов для закупки отечественных воздушных судов. Соответствующее постановление правительства размещено на сайте кабинета министров.

Субсидии предоставляются по кредитам, привлеченным лизинговыми компаниями с 2008 года в российских банках и в ВЭБе на покупку воздушных судов для их последующей передачи российским авиакомпаниям по договорам лизинга.

Кроме того, субсидии теперь будут предоставляться лизинговым компаниям и авиапроизводителям при привлечении кредитов на покупку тренажеров для российских воздушных судов.

Предоставление субсидий осуществляется ежеквартально в размере 0,9 ставки рефинансирования ЦБ РФ в случае, если ставка по кредиту больше или равна ставке рефинансирования. Если ставка по кредиту меньше ставки рефинансирования, возмещение осуществляется в размере 0,9 суммы затрат организации на уплату процентов по кредиту.

ВЭБ И ВТБ РАЗВИВАЮТ ЛИЗИНГ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

Автор: АЛЕКСЕЙ СИНИЦКИЙ

Крупнейшие российские финансовые институты, ориентированные на работу с корпоративными клиентами, - госкорпорация ВЭБ (Внешэкономбанк) и Банк ВТБ - активно развивают лизинг авиатехники через свои дочерние лизинговые компании. При этом предметом лизинга выступают воздушные суда не только российского, но и зарубежного производства. В деятельности государственных лизинговых компаний за последние годы произошли качественные изменения: если раньше лизинг рассматривался исключительно как элемент господдержки российского авиапрома, то сейчас он служит для обеспечения авиаперевозчиков именно теми ВС, которые им требуются, в том числе и зарубежными.

Необходимость модернизации парка ВС для российских авиакомпаний вполне очевидна, и система лизинга представляет собой удобный финансовый механизм. "Несмотря на увеличивающееся количество пассажиров, финансовое положение многих авиакомпаний в стране остается неустойчивым. Кроме того, покупка ВС в виде актива на собственном балансе обременяет авиакомпанию и лишает ее мобильности, - говорит заместитель председателя Внешэкономбанка Андрей Сапелин. - В этой связи для обновления парка ВС требуется привлечение стороннего финансирования, а именно лизинга, как наиболее привлекательного инструмента приобретения транспортного средства для авиаперевозок. Поэтому сейчас наиболее актуален операционный лизинг. Данное обстоятельство позволяет ожидать роста операций авиализинга в стране. Дальнейший рост объемов лизинга ВС подкреплен в ближайшей перспективе серийным производством российского самолета Sukhoi Superjet (который по своим летно-техническим характеристикам и системе технического обслуживания вполне конкурентоспособен по отношению к современным зарубежным аналогам), а в среднесрочной перспективе - созданием самолета МС-21, который за счет инновационных решений по техническим и экономическим показателям, заявленным ОАК, будет превосходить аналогичные самолеты семейств Airbus 320 и Boeing 737NG, а также сможет конкурировать с перспективными самолетами данной размерности".

Авиационное направление лизинговой деятельности ОАО "ВЭБ-Лизинг" начало развиваться с 2007 г. По данным компании, по состоянию на 1 июля 2011 г. лизинговый портфель "ВЭБ-Лизинга" по сделкам с воздушными судами составлял 39,2 млрд руб., что соответствует 20,8% от общего лизингового портфеля компании. В портфеле "ВЭБ-Лизинга" 39 самолетов и 24 вертолета как отечественного, так и зарубежного производства. Подробности по типам ВС компания не предоставила, но сообщила, что в ее парке преобладают пассажирские воздушные суда, а партнерами выступают ОАК, корпорация "Иркут", "Гражданские самолеты Сухого", "Вертолеты России", а также Boeing и Airbus. В число клиентов "ВЭБ-Лизинга" входят крупнейшие российские компании: "Аэрофлот", "Трансаэро", "ЮТэйр".

Активно занимается лизингом ВС и компания "ВТБ Лизинг". "Лизинг авиационной техники является одним из приоритетных направлений деятельности компании, составляя 23,4% от общего лизингового портфеля компании по итогам 2010 г., - говорит генеральный директор ОАО "ВТБ Лизинг" Андрей Коноплев. - На сегодняшний день наш портфель воздушных судов насчитывает более 50 единиц. Это суда различных типов и модификаций от ведущих мировых производителей. В портфеле компании присутствуют самолеты, предназначенные для коммерческой эксплуатации и перевозки пассажиров, бизнес-джеты и вертолеты".

По данным "ВТБ Лизинга", парк компании включает в себя узкофюзеляжные самолеты Boeing 737 и Airbus A319, широкофюзеляжные Boeing 747, Boeing 777, Boeing 767, бизнес-джеты производства Bombardier, Gulfstream и Embraer, а также вертолеты производства AgustaWestland.

Необходимо отметить качественный переход в государственной политике в области лизинга ВС, который произошел за последние годы. Если раньше лизинг рассматривался исключительно как элемент государственной поддержки авиапрома, то сейчас он стал обычным финансовым инструментом для авиаперевозчиков, который используется для обеспечения авиакомпаний именно теми ВС, которые им требуются в настоящее время, в том числе иностранного производства.

Особенно показательным в этом смысле стал меморандум о взаимопонимании, подписанный в августе компанией "ВЭБ-Лизинг" и европейским самолетостроителем Airbus в ходе авиасалона МАКС-2011. Документ предусматривает сотрудничество в сфере финансирования и лизинга воздушных судов. В рамках подписанного соглашения компании Airbus и "ВЭБ-Лизинг", по их информации, планируют "обмениваться опытом, экспертизой и информацией в области

финансирования авиационной техники, включая структурирование сделок по операционному и финансовому ли Деловой авиационный портал (ato.ru), Москва, 31 декабря 2011

ПОВТОР - "АЛМАЗ-АНТЕЙ" СМОЖЕТ ПОЛУЧИТЬ ГОСГАРАНТИИ РФ ПО КРЕДИТАМ НА СТРОИТЕЛЬСТВО НОВЫХ ЗАВОДОВ

10 января 2012
07:05
Прайм Новости

МОСКВА, 10 янв - ПРАЙМ. Правительство РФ утвердило правила предоставления госгарантий по кредитам ОАО "Концерн ПВО "Алмаз-Антей", привлекаемых для строительства новых заводов, соответствующее постановление размещено на сайте кабинета министров.

Госгарантии, говорится в документе, будут предоставляться концерну в обеспечение обязательств принципала по погашению обязательств, срок исполнения которых наступает после 1 января 2014 года. Гарантии предоставляются по кредитам российских банков или госкорпорации Внешэкономбанк.

В середине ноября начальник генерального штаба ВС РФ генерал армии Николай Макаров сообщил, что новейшие зенитные ракетные комплексы С-500 (принятие на вооружение С-500 планируется в 2015 году) будут создаваться на двух новых заводах "Алмаз-Антей" - их планируется построить в течение двух лет. Макаров добавил, что новейшие комплексы планируется задействовать в составе Воздушно-космической обороны России, при этом они будут охватывать всю российскую территорию. Оставшиеся в военных округах системы ПВО будут также находиться в составе ВКО.

В середине февраля 2011 года генерал-лейтенант Валерий Иванов, который в настоящее время занимает пост начальника штаба - первого заместителя командующего воздушно-космической обороны (ВКО) сообщил, что С-500 может решать задачи обороны территории в ближайшем космосе (40-50 километров в высоту). Иванов подчеркнул, что зона поражения системы С-400 уже сейчас на 20% эффективнее предыдущей - С-300, однако он не стал пояснять, в силу закрытости информации, насколько С-500 будет эффективнее С-400.

В начале августа 2011 года представитель концерна "Алмаз-Антей" сообщил журналистам, что компания в 2011 году вложит более 3,5 миллиарда рублей в строительство новых предприятий по производству зенитно-ракетных комплексов.

Заводы планируют запустить в Нижнем Новгороде и Кирове в 2015 году.

"Алмаз-Антей" является одним из крупнейших объединений российского оборонно-промышленного комплекса, производящего средства противоздушной и нестратегической противоракетной обороны, в частности, зенитные ракетные системы С-300 и С-400 ("Триумф"). Концерн представляет собой глубоко интегрированную структуру предприятий-смежников (около 60 предприятий, организаций, НИИ и конструкторских бюро соответствующего профиля).

ПРЕЗИДЕНТ МОК ЖАК РОГГЕ: Я УВИДЕЛ В СОЧИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЕ ПЕРЕМЕНЫ

Автор: Кирилл Власенко

В конце ноября 2011 года в Сочи прошла 40-я генеральная ассамблея европейских олимпийских комитетов. Участвовавшие в ней члены МОК отметили прогресс в строительстве спортивных объектов для зимних Игр-2014. Президент МОК Жак Рогге, впервые побывавший на олимпийских стройках России 18 месяцев назад, указал на "грандиозный успех" строительства и большое количество задействованных в нем специалистов - 55 тыс. человек. "Каждая минута дорога и не должна упускаться. Уверен, все будет готово в срок и Игры в Сочи станут грандиозным праздником", - подчеркнул он.

В ГК "Олимпстрой" "Вестнику" рассказали, что в течение 2011 года были завершены строительно-монтажные работы на 56 объектах. Среди них: новый международный терминал аэропорта Сочи, газопровод Джубга - Лазаревское - Сочи, федеральная автомобильная дорога М-27 Джубга - Сочи до границы с Абхазией, железнодорожные грузовые дворы в Имеретинской низменности, подстанции "Лаура", "Вишневая" и "Роза Хутор", жилье и социально-культурные объекты в селе Некрасовское, а также шесть кварталов жилой застройки в Сочи, трехзвездочный гостиничный комплекс "Лео" на 750 номеров, больница на 150 коек и поликлиника в поселке Красная Поляна, инфекционная больница в Лазаревском районе. "Многие объекты сдаются в эксплуатацию поэтапно. К настоящему времени отдельные этапы введены на 23 объектах", - уточнили в "Олимпстрое". В сентябре 2011 года Правительство РФ увеличило размер имущественного взноса в ГК "Олимпстрой" для реализации программы по строительству олимпийских объектов и развитию Сочи как горнолыжного курорта на 2008-2014 годы - со 143 млрд до 303,9 млрд рублей. Согласно документу, существенное увеличение финансирования предусмотрено с 2011 года: более 46 млрд рублей вместо запланированных ранее 10 млрд. В ноябре президент ГК "Олимпстрой" Сергей Гапликов и руководитель Федеральной службы финансово-бюджетного надзора Сергей Павленко подписали соглашение о взаимодействии, предполагающее контроль за расходованием средств, выделяемых на строительство олимпийских объектов и развитие Сочи. Ранее аналогичные соглашения госкорпорация подписала с Федеральной службой по финансовому мониторингу и Федеральной службой по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека.

По заверению вице-премьера Дмитрия Козака, в 2011 году олимпийский бюджет не изменился: порядка 200 млрд рублей, из которых 106 млрд - это расходы частных инвесторов, остальное - расходы государства.

Что касается оперативного бюджета, который идет непосредственно на проведение Игр и не включает инвестиционных затрат на строительство спортивных и инфраструктурных объектов, то в 2011 году организаторы, по утверждению президента Олимпийского комитета России Александра Жукова, обошлись без привлечения федеральных средств, ограничившись поступлениями от спонсоров. Президент Оргкомитета "Сочи-2014" Дмитрий Чернышенко горд, что размер спонсорских взносов уже превысил \$1 млрд. Среди генеральных партнеров Оргкомитета - "Аэрофлот", "МегаФон", "Ростелеком", "Роснефть", РЖД, Сбербанк, "Ингосстрах", "Фольксваген Груп Рус", BoscoSPORT. "Впервые в истории олимпийского движения МОК доверил проведение Игр стране, которой предстоит создать 80% инфраструктуры с нуля, и Россия это доверие оправдывает", - похвалил председатель Координационной комиссии МОК Жан Клод Килли.

Россия похвалы приняла, поскольку считает их вполне заслуженными. "Подготовка к Олимпиаде переходит в стадию ежедневного планирования. Размещение временной инфраструктуры, привлечение волонтеров, обеспечение безопасности, обучение персонала становятся предметом детального планирования", - отметил Дмитрий Козак.

"Нам нужно построить много сложных объектов. Уверен, справимся", - заявил президент РФ Дмитрий Медведев.

"Олимпийский проект является привлекательным для бизнеса"

Дмитрий Чернышенко, президент Оргкомитета "Сочи-2014":

- Олимпийский проект является привлекательным для бизнеса: мы уже подписали партнерские контракты на сумму более \$1 млрд. 20 тысяч человек работают 24 часа в сутки, 7 дней в неделю, создавая базу для самых инновационных в истории Игр. Уже в 2012 году все объекты смогут принять тестовые соревнования. Их масштаб будет таков, что сможет сравниться с проведением двух олимпиад и пара-олимпиад еще до начала Игр в Сочи.

Владимир Дмитриев, председатель Внешэкономбанка:

- Объем инвестиций Внешэкономбанка в олимпийские проекты составляет порядка 90 млрд рублей. Они направляются на создание инженерной инфраструктуры, строительство Олимпийской деревни, гостиниц, горнолыжного кластера. ВЭБ участвует в финансировании проектов, доля частных инвестиций в которых составляет не менее 30% от общей стоимости. Таким образом, мы обеспечиваем до 70% финансирования олимпийских проектов.

Владимир Якунин, президент ОАО "РЖД":

- Ориентировочная стоимость объектов, над которыми РЖД работает в рамках подготовки к Олимпиаде, составляет 260 млрд рублей. Сейчас в стройке находятся пять наших транспортных объектов из шести. Мы идем в абсолютном графике, причем не корректируем его. Движение между Адлером и аэропортом Сочи компания открыла даже раньше срока - в декабре 2010 года. Это позволит развязать транспортные проблемы внутри Сочи.

Алексей Миллер, председатель правления ОАО "Газпром":

- Стоимость газопровода Джубга - Лазаревское - Сочи, построенного при финансовом участии "Газпрома", составила 31,5 млрд рублей. Реализация проекта значительно повысит надежность газоснабжения Сочи, где в 2014 году пройдут Олимпийские игры. Новая ветка газопровода позволит устранить территориальную неравномерность газоснабжения Краснодарского края. Нет сомнения, что она будет построена качественно и в срок.

Владимир Потанин, президент холдинга "Интеррос":

- Каждая новая Олимпиада должна быть лучше предыдущей. Так, сочинская Олимпиада обязана быть лучше ванкуверской. Российский Международный Олимпийский университет, инвестором которого выступает "Интеррос", - целиком спонсорский проект. Вкладываем в него \$150 млн, и это наш подарок всей стране, вклад в олимпийское наследие. Получается удачное сочетание бизнес-проекта с элементами социального.

Герман Греф, председатель правления Сбербанка РФ:

- В ходе подготовки к Олимпиаде Сочи преобразуется буквально на глазах. Ожидаемый экономический эффект от проведения Игр составит порядка 350 млрд рублей. Непосредственно Сбербанк, являющийся генеральным партнером "Сочи-2014", намерен выделить не менее 4 млрд рублей на развитие малого и среднего предпринимательства и не менее 2 млрд рублей на развитие жилищного кредитования.

<http://www.rostovstroy.ru/archive/articles/3709.html>

Ведомости, Москва, 10 января 2012

ИПОТЕЧНЫЙ РЕКОРД

Автор: Наталия БИЯНОВА,

Чего ждать от ипотечного рынка в этом году

В этом году россияне могут взять 1 трлн руб. ипотечных кредитов, ожидает Агентство по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК). Обеспечить такой результат могут только госбанки

В 2012 г. в России может быть выдано 550 000- 680 000 ипотечных кредитов на 0,8- 1 трлн руб., говорится в обзоре АИЖК. Такой прогноз реализуется "при развитии экономики России по базовому сценарию Минэкономразвития и отсутствии серьезных внешних и внутренних шоков", отмечают эксперты АИЖК.

В прошлом году рынок превзошел ожидания АИЖК. Объем ипотечного портфеля на 1 декабря (последние данные ЦБ) достиг 1,425 трлн руб. Агентство прогнозировало выдачу за весь год 580-640 млрд руб., а за 11 месяцев было выдано 613,3 млрд руб. Это дает основания предполагать, что в 2011 г. выдача ипотеки превысит докризисный максимум - 655 млрд руб. в 2008 г., приблизившись к рекордным 680-700 млрд, указано в обзоре АИЖК.

Оптимизм АИЖК разделяют в основном госбанки. "При стабильной ситуации на мировых рынках мы оптимистично оцениваем 2012 г., наш прогноз - около 1 трлн руб.", - говорит вице-президент "ВТБ 24" Георгий Тер-Аристокесянц. Его банк планирует увеличить выдачу ипотеки на 60-70%.

У директора департамента розничных продаж Промсвязьбанка Егора Шкерина прогноз АИЖК вызывает сомнения, ведь ожидания роста спроса на ипотеку в конце прошлого года не оправдались. "Выдача 1 трлн руб. возможна, если госбанки и программы АИЖК и ВЭБа будут соответствующе наращивать свои объемы, - говорит зампред правления Райффайзенбанка Андрей Степаненко. - Но у рыночных, частных банков возможности для такого роста ограничены". У них нет источников долгосрочного фондирования, инфраструктура рынка для рефинансирования ипотечных портфелей не развита, поэтому рынок перетекает в Сбербанк, "ВТБ 24" и программы АИЖК с ВЭБом, отмечает Степаненко.

Связаться с представителем Сбербанка вчера не удалось, но в конце прошлого года банк объявил о начале скупки ипотечных портфелей у крупных игроков.

Стоимость ипотечных кредитов в прошлом году опускалась до исторических минимумов: средневзвешенная ставка по рублевым кредитам составит 11,8-12,1% годовых, по валютным - 9-10%. Но дальше ипотека вряд ли подешевеет - в первой половине 2012 г. ставки по рублевым кредитам могут подрасти, но в целом за год изменятся "не сильно", прогнозирует АИЖК.

Госбанки держат удар. Несмотря на рост ставок по ипотеке в конце года, "с осени мы ощущаем рост спроса на ипотеку", говорит Тер-Аристокесянц.

"Уже в конце 2011 г. стало очевидно, что в ситуации удорожания фондирования коммерческим банкам будет трудно удерживать ставки по ипотеке, поэтому можно предположить, что в первой половине 2012 г. рост выдачи в основном будут обеспечивать госбанки и партнеры АИЖК", - признает аналитик АИЖК Михаил Гольдберг.-

Сколько берут

1,37 МИЛЛИОНА РУБЛЕЙ составил средний размер ипотечного кредита в 2011 г. В 2008 г. было 2 млн руб. Это связано с увеличением доли альтернативных сделок. С конца 2011 г. ситуация меняется: нестабильность на финансовых рынках заставляет частных инвесторов вновь обратить внимание на недвижимость, отмечает АИЖК.

Россияне продолжают покупать жилье в кредит, несмотря на рост ставок.

РАМЗАН КАДЫРОВ О РАЗВИТИИ ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА В ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ: РЕЗУЛЬТАТ, Я УВЕРЕН, ПРЕВЗОЙДЕТ ВСЕ НАШИ ОЖИДАНИЯ

Автор: Пресс-служба Главы и Правительства Чеченской Республики

Два крупных проекта в туристической отрасли уже находятся на стадии реализации, в Чеченской Республике есть все условия для мощного развития туристического кластера. Об этом Глава Чеченской Республики Рамзан Кадыров сказал журналистам в Грозном.

Вопрос: Рамзан Ахматович, говоря об экономическом развитии Чеченской Республики, невозможно не заострить внимание на туристическом секторе, развитие которого непосредственно связано с двумя проектами - "Ведучи" и "Кезеной-Ам". Если смотреть исторически, то горнолыжный курорт для нашей республики - это, по сути, новая вершина, доселе неизведанный ресурс. В то же время, в других регионах уже довольно давно и с успехом функционируют такие горнолыжные зоны как "Красная Поляна", "Лагонаки", "Архыз". За счет чего, на Ваш взгляд, Чеченская Республика может привлечь как инвесторов, так и туристов?

- В первую очередь, за счет инфраструктуры. Мы не просто строим горнолыжный курорт "Ведучи" - мы создаем всю туристическую сферу, которая должна стать одним из доходобразующих элементов бюджета республики. Фактически наш путь в туристический кластер начинается с нуля, и сейчас мы имеем широкий простор для реализации самых смелых идей.

Мы построим современные, комфортабельные отели, хорошие лыжные трассы, дорожные развязки. Все будет сделано по самым высоким стандартам. Это должно привлечь как людей неравнодушных к зимним видам спорта, так и простых жителей республики, для которых горнолыжный курорт может стать и формой проведения досуга, и возможностью для развития собственного малого бизнеса.

Ведь проект "Ведучи" - это не только лыжные трассы и гостиницы, это еще околокурортная инфраструктура - магазины, торговые лавки, кафе, рестораны.

В общем, под проектом "Ведучи", помимо основной его направленности, подразумевается и развитие различных форм малого бизнеса. К тому же у нас в республике колоссальное количество трудовых ресурсов.

Не стоит забывать и о природном факторе. Ведь природа Итум-Калинского района, как и всей нашей республики, необычайно живописна и красива. В республике есть все, что душе угодно. Это и изумительные горные вершины, и неповторимая природа, и памятники истории, и, в конце концов, красавец-Грозный!

В то же время, Чеченская Республика занимает 3-е место в России по объему геотермальных вод, однако их энергия пока практически не используется. И этот ресурс необходимо использовать в туристическом кластере. Это вызовет интерес как со стороны инвесторов, так и туристов.

Отдельно стоит сказать о туристической и спортивной базе "Кезеной-Ам", строительство которой ведется параллельно с проектом "Ведучи".

Озеро Кезеной-Ам - это уникальное по своей природе место. Это самое крупное высокогорное озеро не только в республике, но и на всем Северном Кавказе. Кезеной-Ам обладает редчайшей животной и растительной фауной, а точная глубина озера так никем еще и не измерена. Мы помним, что в былые времена на озере размещалась олимпийская база сборной СССР по академической гребле, была хорошо развита туристическая инфраструктура. Сейчас мы эти традиции возрождаем.

Очень важно, что сегодня мы имеем полную поддержку руководства страны в решении всех поставленных задач. Мы представляем интерес для инвесторов. В частности, уже сегодня оба наших проекта финансируются Внешэкономбанком под государственную гарантию инвестиций. Более того, оба проекта уже начали реализовываться, и в скором времени мы с вами, да будет на то воля Всевышнего, сможем понаблюдать за результатом. А результат, я уверен, превзойдет все наши ожидания и не оставит равнодушным никого - ни инвесторов, ни туристов, ни жителей республики.

Кавказский Узел

Кавказский узел (kavkaz-uzel.ru), Москва, 5 января 2012

В ЧЕЧНЕ ВЛАСТИ ОБЕЩАЮТ ОТКРЫТЬ В РЕСПУБЛИКЕ ГОРНОЛЫЖНЫЙ КУРОРТ ЧЕРЕЗ ТРИ ГОДА, ЖИТЕЛИ ХОТЯТ ВИДЕТЬ БОЛЬШЕ ЗАВОДОВ

Автор: корреспондент "Кавказского узла"

Строительство горнолыжного комплекса "Ведучи", начатое в 2011 году в высокогорном Итум-Калинском районе Чечни, планируется завершить в 2014 году. Этот горнолыжный курорт, как говорят в аппарате главы и правительства Чечни, будет всесезонным, а горнолыжные трассы на нем будут предназначены для всех категорий любителей спорта. Не все местные жители поддерживают идею строительства горнолыжного курорта в Чечне, считая, что республика больше нуждается в восстановлении промышленного потенциала.

Напомним, впервые о том, что в Итум-Калинском районе республики появится туристический комплекс, власти Чечни заявили в январе 2010 года. В октябре прошлого года стало известно, что "Внешэкономбанк" для строительства "Ведучи" предоставит кредит на 9 лет.

Курорт будет рассчитан все категории любителей горнолыжного спорта, утверждают власти "Горнолыжный курорт "Ведучи", строительство которого начато в Итум-Калинском районе в минувшем году, будет полностью сдан в эксплуатацию в течение трех лет. Ориентировочно его строительство обойдется в 14,5 миллиардов рублей. Кредит в размере до 10 миллиардов 200 миллионов на строительство выделит Внешэкономбанк России. Есть и инвесторы, которые готовы вложить свои средства в этот проект", - сообщил корреспонденту "Кавказского узла" сотрудник аппарата главы и правительства Чечни.

По его словам, на курорте "Ведучи" планируется построить гостиничный комплекс на 400 номеров, подъемники и горнолыжные трассы, которые берут свое начало на высоте более 3,5 тысяч метров. Трассы будут четырех уровней. "Это так называемая "зеленая" трасса для начинающих горнолыжников, четыре "синие" и 11 наиболее популярных среди лыжников "красных" трасс. Кроме того, для любителей экстремального спуска будут подготовлены три "черные" трассы", - рассказывает чиновник.

Горнолыжный курорт будет включать в себя также небольшой поселок из 20 горных шале, в котором будут иметься спа-комплекс, сеть кафе и ресторанов, открытый каток и конный манеж. Строящийся комплекс будет функционировать практически круглый год, поскольку климатические условия позволяют обеспечить работу трасс с ноября по апрель.

"Две трассы могут использоваться даже в летнее время при температуре плюс 25 градусов. Также при необходимости две специальные установки могут покрыть трассы снегом до начала горнолыжного сезона", - отмечает собеседник корреспондента "Кавказского узла".

По его словам, открытие горнолыжного курорта "Ведучи", как предполагается, создаст около двух тысяч новых рабочих мест. Ежегодно курорт сможет принимать до 150 тысяч отдыхающих. Основным спонсором проекта выступает известный предприниматель Руслан Байсаров, уроженец Итум-Калинского района.

Республика больше нуждается в восстановлении промышленного потенциала, считают местные жители

Не все жители республики положительно относятся к идее строительства горнолыжного курорта в Чечне, отмечая, что властям необходимо сосредоточить свои усилия на восстановлении промышленного потенциала республики, а не реализации проектов, которые могут приносить прибыль лишь небольшой группе людей.

"У нас в республике после двух войн практически не осталось ни одного крупного предприятия или завода. На месте крупнейшего на Северном Кавказе завода "Красный молот" открыли базар (республиканский торговый центр "Беркат" - прим. "Кавказского узла"), из четырех нефтеперерабатывающих заводов не восстановлен ни один, предприятия "Электроприбор" и "Трансмаш" не функционируют и на десять процентов. То же самое касается цементного завода в Чири-Юрте", - говорит житель республики Сайхан Т., в свое время работавший в одном из республиканских министерств.

Он отмечает, что в республике массовая безработица. "Большинство населения, особенно в сельских районах, живет только на скудную пенсию и пособия, благодаря ведению небольших подсобных хозяйств. Экономике практически нет, а мы строим какие-то высотные "Грозный-Сити", горнолыжные курорты, базы отдыха и тому подобное. Людям нужны предприятия, на которых

можно работать и зарабатывать, а не места, где они будут тратить деньги. Зрелища без хлеба - никому не нужны", - считает Сайхан.

С ним согласен и руководитель одной из общественных организаций республики, пожелавший не указывать своего имени.

"Сегодняшняя власть любит демонстрировать всему и всем свои достижения в виде самой крупной мечети в Европе, комплексов высотных зданий в Грозном, Гудермесе и Аргуне, развлекательных центров и всего прочего, в чем рядовые граждане не нуждаются. Людям нужны места работы, а только потом центры отдыха и развлечений", - говорит представитель НПО.

Он также высказывает сомнения в том, что возводимый курорт в Итум-Калинском районе будет востребован.

"Кто там будет отдыхать? Это пограничная зона. А чтобы добраться туда на автотранспорте, надо будет потратить несколько часов. Абсолютному большинству населения республики этот курорт, вернее цены на этом курорте, будут недоступны. Еще и неизвестно, какой урон уникальной природе края нанесет это строительство. Я лично вижу здесь больше минусов, чем плюсов. Гораздо разумнее было бы построить на эти самые 14-15 миллиардов рублей несколько предприятий. А курорты могли бы и подождать", - считает собеседник корреспондента "Кавказского узла".

Отметим, что власти в Чечне создали координационный комитет содействия занятости населения для решения проблем, связанных с напряженностью на рынке труда. Согласно официальным данным, уровень безработицы в Чеченской Республике колеблется на уровне 25%-40%. Неофициальные источники считают, что эти цифры явно занижены, а реальная безработица в республике составляет от 65% до 80%.

Что касается туристического комплекса, то, как сообщал "Кавказский узел", республиканские власти неоднократно заявляли, что намерены развивать в республике туристический бизнес.

2 февраля 2011 года в Гудермесском районе Чечни рядом с федеральной трассой "Кавказ" был открыт туристический комплекс "Шовда" (Родник), который представляет собой четыре гостиничных дома, ресторан, способный вместить тысячу человек, банкетный зал на 500 мест и вспомогательные помещения. В декабре 2009 года в Чечне после почти 20-летнего перерыва вновь стал возрождаться и знаменитый в советское время курорт "Серноводский", основанный еще в XIX веке. Там заработал первый лечебно-оздоровительный санаторий.

<http://kavkaz-uzel.ru/articles/198812/>

Lenta.Ru, Москва, 9 января 2012

ЕВРОКОМИССИЯ ПРИКАЗАЛА ВЕНГРИИ ЗАБРАТЬ У MALEV ФИНАНСОВУЮ ПОМОЩЬ

Еврокомиссия приказала Венгрии забрать у авиаперевозчика Malev выделенную компании в 2010 году финансовую помощь. Как сообщает Agence France-Presse, власти Евросоюза посчитали, что финансирование обанкротившейся авиакомпании было незаконным, так как значительно ограничило конкуренцию.

Расследование европейских властей длилось более года. Точная сумма денежных средств, которые предстоит вернуть, не называется. Отмечается, что речь идет о "десятках миллионов евро".

Финансовая помощь была выделена после возвращения авиакомпании Malev правительству Венгрии в 2010 году. Под контроль государства перешло 95 процентов акций пострадавшей из-за кризиса авиакомпании. Сообщалось, что для того, чтобы компания смогла продолжать деятельность, правительство страны увеличило ее капитал до 128 миллионов долларов.

С 2007 года Malev принадлежала компании AirBridge Александра и Бориса Абрамовичей. Malev была приобретена российскими предпринимателями через "Красноярские авиалинии".

В 2008 году "Красноярские авиалинии" обанкротились вместе со всем авиационным альянсом AiRUnion. Владельцем 49,5 процента акций AirBridge стал Внешэкономбанк. В феврале 2010 года была достигнута договоренность о возвращении Malev венгерскому государству за 92,3 миллиона евро.***

<http://lenta.ru/news/2012/01/09/aid/>

Bloomberg, Лондон, 9 января 2012

HUNGARY'S MALEV AIRLINE ORDERED BY EU TO REPAY GOVERNMENT AID

Автор: By Aoife White

Malev Zrt. (MALEV), Hungary's unprofitable state-owned airline, was ordered by European Union regulators to repay loans and guarantees it got from the Hungarian government.

The European Commission said Hungary gave Malev financial help from 2007 to 2010 when the company wouldn't have received financing on similar terms "nor possibly any financing at all" from any private investor "given its consistently difficult financial situation."

"Hungary now needs to recover the unlawful aid," the Brussels-based authority said in a statement today. The country must calculate exactly how much aid to reclaim from Malev, said a press officer for the commission in Brussels who can't be identified according to official policy.

Malev may have to pay back "tens of billions of forint" because of the EU probe, Development Minister Tamas Fellegi said on Dec. 5. Hungary is seeking a buyer for Malev after it took a 95 percent stake to replace Russian bank Vnesheconombank as controlling shareholder when a previous privatization failed.

<http://www.bloomberg.com/news/2012-01-09/hungary-s-malev-airline-ordered-by-eu-to-repay-government-aid.html>

РБК daily, Москва, 10 января 2012

ЛЕБЕДЕВ ВЫЛЕТЕЛ ИЗ ИФК

Автор: СЕРГЕЙ КОЛОБКОВ

Обменяв акции на самолеты

Предприниматель Александр Лебедев, похоже, больше не готов инвестировать в отечественный авиапром. Бизнесмен договорился об обмене блокирующего пакета акций авиализинговой компании "Ильюшин Финанс Ко." (ИФК) на восемь самолетов Ту-204, а также на реструктуризацию задолженности (более 700 млн руб.) принадлежащей ему авиакомпании Red Wings. Сумма сделки оценивается в 4,75 млрд руб.

29 декабря прошлого года Национальная резервная корпорация (НРК, подконтрольна Александру Лебедеву) и ИФК подписали меморандум об обмене активами. Как отмечают в "Ильюшин Финансе", в результате сделки 25,8% акций этой компании, принадлежащих НРК, перейдут в собственность ИФК, а самолеты Ту-204-100В, ранее переданные в лизинг Red Wings (подконтрольна НРК), станут собственностью авиакомпании. В ближайшее время сделка должна получить одобрение ИФК. "В результате обмена активами НРК сможет сосредоточиться на авиаперевозках, а Red Wings по капитализации встанет в один ряд с крупными европейскими авиаперевозчиками", - отмечает г-н Лебедев.

Помимо этого сделка подразумевает и урегулирование задолженности авиакомпании по лизинговым платежам. По данным НРК, речь идет о сумме примерно 700 млн руб. "Эта задолженность образовалась из-за невыгодных условий лизинга российской техники", - признает г-н Лебедев.

По данным РБК daily, долг возник еще год назад при старом гендиректоре авиакомпании Red Wings и в любое время мог стать поводом для признания перевозчика банкротом. В феврале 2011 года для урегулирования задолженности ИФК выступила с инициативой передачи ей 20% акций Red Wings. По данным Александра Лебедева, эта задолженность стала причиной формального отказа Минтранса в компенсации затрат (на сумму примерно 200 млн руб.) по лизингу авиационной техники.

По словам источника РБК daily, знакомого с деталями сделки, ее стоимость была рассчитана исходя из оценки всей ИФК в 19 млрд руб. То есть доля, принадлежащая НРК, могла бы стоить чуть более 4,75 млрд руб. "Оценка занижена, так как мы вложили в ИФК порядка 6 млрд руб.", - признает г-н Лебедев.

На сегодняшний день Red Wings является крупнейшим эксплуатантом отечественных самолетов, в парке компании восемь Ту-204. По словам г-на Лебедева, вскоре перевозчик может получить еще два самолета, которые Национальному резервному банку достались в качестве залога по кредиту авиакомпании "Кавминводьявиа", ныне закрытой. Александр Лебедев не исключил, что перевозчику может потребоваться еще 10 - 15 новых Ту-204, однако сказал, что "все зависит от условий продажи и качества обслуживания ранее поставленной техники".

В ИФК отметили, что сделка позволит реализовать первый этап консолидации структуры собственности компании в рамках группы ВЭБ. Лизинговая компания, получив крупный пакет своих акций, получит возможность предложить этот актив стратегическому инвестору - "ВЭБ Капиталу".



Ведомости, Москва, 10 января 2012

РОТЕНБЕРГ СОШЕЛ С ДОРОГИ

Автор: Алексей Непомнящий, ВЕДОМОСТИ

Строительство ветки Кызыл - Курагино вновь досталось группе "Сумма" Связанная с Аркадием Ротенбергом "Трансстроймеханизация" во второй раз проиграла конкурс на строительство железной дороги Кызыл - Курагино "Стройновации" Зиявудина Магомедова. Она предложила лучшую цену и сроки, но заказчика не устроила ее квалификация Росжелдор 30 декабря 2011 г. повторно подвел итоги конкурса на строительство участка Кызыл - Курагино в Красноярском крае длиной 147 км на средства государственного инвестиционного фонда.

Как и в первом случае, победителем стала входящая в группу "Сумма" Магомедова компания "Стройновация".

А заявка оспорившей в ФАС эти результаты "Трансстрой механизации", 51% которой принадлежит "Мостотресту" (его основными акционерами являются структуры Аркадия Ротенберга, владельцев группы "Н-транс" и НПФ "Благосостояние"), заняла лишь 4-е место среди восьми претендентов. Предложение другой компании, оспаривавшей итоги, - "УСК мост" (входит в "СК мост" строителей БАМа Владимира Костылева и Евгения Сура) стало вторым, следует из протокола конкурса, размещенного на сайте zakupki.gov.ru.

Итоги конкурса Росжелдор подвел еще 15 декабря. Но на этапе рассмотрения заявок агентство отклонило предложения "Трансстроймеханизации", "УСК моста" и новосибирского "Сибмоста". В первом случае Росжелдор не устроило отсутствие отметки банка на платежном поручении о переводе финансового обеспечения в документации "Трансстроймеханизации". Заявки двух других компаний не содержали одобрений их советов директоров, говорилось в протоколах комиссии. Но ФАС потребовала от Росжелдора отменить результаты конкурса, допустить заявки исключенных компаний и провести его вновь.

Претенденты должны были построить участок железной дороги не более чем за 47,4 млрд руб. и 1145 дней. "Трансстрой механизация" предложила сделать это за 867 дней и 40,3 млрд руб. "Стройновация" запросила 44,3 млрд руб. и пообещала сдать объект за 918 дней. Но при повторном подведении итогов "Трансстроймеханизация" получила лишь 36,8 балла, тогда как "Стройновация" - 39,4 балла.

Система подсчета выстроена так, что за субъективные параметры вроде квалификации участника заказчик может выставить основное число баллов, а за объективные - незначительное, пояснил гендиректор Центра размещения госзаказа Александр Строганов. Благодаря этому заказчик может манипулировать итогами конкурса. Оспорить же результаты практически невозможно: суды, как правило, не смотрят на то, как именно конкурсная комиссия подсчитывала баллы по субъективным критериям, отмечает Строганов.

Замруководителя Росжелдора Леонид Бершанский, возглавлявший конкурсную комиссию, отказался от комментариев, так же поступили представители "Мостотреста" и "Суммы"

Как определялся победитель

Конкурсная комиссия оценивала предложения по цене (вес при расчете итогового балла - 45%), срокам выполнения (35%) и "качеству работ, услуг и квалификации" (20%). По первым двум параметрам предложение "Трансстроймеханизации" было признано лучшим (24,3 балла), но по третьему - лишь 12,5 балла. А "Стройновация", специализирующаяся на нефтепроводах и никогда не строившая железные дороги, получила за цену и срок 19,5 балла, а за качество работ и квалификацию - 19,9 балла.

Горнопромышленный портал России (miningexpo.ru), Москва, 7 января 2012

ЗАО ЧЕК-СУ.ВК ОБЖАЛУЕТ В АРБИТРАЖНОМ СУДЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ ОТКАЗ АДМИНИСТРАЦИИ ЕМЕЛЬЯНОВСКОГО РАЙОНА В ВЫДАЧЕ РАЗРЕШЕНИЯ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ЕНИСЕЙСКОГО ФЕРРОСПЛАВНОГО ЗАВОДА

по материалам компании

КРАСНОЯРСК. 28 декабря. - ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" обратилось в Арбитражный суд Красноярского края с заявлением о признании незаконным решения администрации Емельяновского района Красноярского края об отказе в выдаче разрешения на строительство Енисейского ферросплавного завода (ЕФЗ) в связи с отсутствием оснований для отказа.

- Обжалование неправомерного, по нашему мнению, решения органа местного самоуправления - это юридическая необходимость, - поясняет генеральный директор ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" Виктор Хроленко. - Дело в том, что на опротестование подобных решений, согласно закону, отводится до трех месяцев, а отказ мы получили 11 октября 2011 года.

В своем заявлении компания просит Арбитражный суд Красноярского края признать незаконным отказ Муниципального казенного учреждения "Управление земельно-имущественных отношений и архитектуры администрации Емельяновского района Красноярского края" в выдаче разрешения на строительство ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК"

и обязать администрацию района выдать разрешение на строительство.

22 сентября 2011 года ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" обратилось в администрацию Емельяновского района Красноярского края с заявлением о выдаче разрешения на строительство, к которому прилагались все необходимые документы, включая положительное экспертное заключение ФАУ "Главгосэкспертиза России" N883-11/ГГЭ-7547/02 от 8.09.2011 г. на объект капитального строительства "Енисейский ферросплавный завод. Реконструкция существующих зданий корпусов стального литья и подготовки материалов ООО "Крастяжмаш" 1-й этап строительства".

11 октября 2011 года администрация района отказала в выдаче разрешения на строительство, сославшись на несоответствие документов, представленных компанией, требованиям действующего законодательства в части оценки уровня негативного воздействия производства на окружающую среду, подготовки градостроительных планов и расположения объектов будущего предприятия.

Основания для отказа в выдаче разрешения на строительство предусмотрены в части 13 статьи 51 Градостроительного кодекса РФ. Ни одно из них в решении органа местного самоуправления не упомянуто, что влечет возможность признания отказа в выдаче разрешения на строительство незаконным в судебном порядке. Указанные администрацией Емельяновского района причины для отказа противоречат действующему градостроительному законодательству.

Так, оценка воздействия на окружающую среду не входит в компетенцию органа местного самоуправления при принятии решения о выдаче разрешения на строительство, она входит в состав проектной документации, получившей положительное заключение ФАУ "Главгосэкспертиза России" - государственного учреждения, подведомственного Минрегионразвития РФ и уполномоченного им на проведение госэкспертизы проектной документации соответствующих объектов.

Выявленные краевыми контрольными органами нарушения со стороны администрации района в части заполнения градостроительных планов не могут являться основанием для отказа - тем более, что в отказе ничего не говорится об их характере. Также спорным является и довод о строительстве какого-либо объекта недвижимости с пересечением границ одного из участков, поскольку будущий завод представляет из себя ряд объектов недвижимости, расположенных на конкретных земельных участках.

- При разработке проекта и прохождении экспертизы ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" действовало и будет продолжать действовать в полном соответствии с действующим законодательством, - комментирует ситуацию генеральный директор ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" Виктор Хроленко. - Вместе с тем, хочу подчеркнуть, что наша компания уже продемонстрировала свою готовность к открытому и конструктивному диалогу с общественностью, намерена и впредь обеспечивать прозрачность проекта на всех этапах его реализации. Компания активно содействует проведению общественной экспертизы рабочей группой по вопросу проекта строительства ЕФЗ при Законодательном собрании Красноярского края. Мы также приветствуем желание властей Красноярского края провести дополнительную экологическую экспертизу проекта завода с привлечением профильных экспертных организаций, рекомендованных Роспотребнадзором и Росприроднадзором.

Проект строительства ЕФЗ является частью межрегионального проекта создания горно-металлургического комплекса в Восточной Сибири, в рамках которого также планируется разработка Усинского месторождения марганцевых руд (Кемеровская область), строительство автодороги (Кемеровская обл. - Республика Хакасия), перегрузочного терминала в пос. Туим (Республика Хакасия). Финансирование проекта осуществляется за счет средств госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" на основе трехстороннего соглашения между банком, ЗАО "ЧЕК-СУ. ВК" и Советом администрации Красноярского края, подписанного в феврале 2008 года.

Только из-за искусственной задержки реализации проекта строительства Енисейского ферросплавного завода компания несет убытки в размере более чем 25 млн. рублей в месяц.

Справка о проекте

Проект строительства Енисейского ферросплавного завода (ЕФЗ) в Емельяновском районе Красноярского края реализуется ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" при участии государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". Предполагает создание на площадке бывшего завода "Крастьямаш" производства марганцевых ферросплавов, используемых при производстве специальных сталей.. После выхода на проектную мощность предприятие способно производить до 40% необходимых российской сталелитейной отрасли марганцевых ферросплавов.

Основными потребителями продукции ЕФЗ должны стать отечественные производители стали. Реализация проекта направлена на снижение зависимости российской металлургической промышленности от импортного марганцевого сырья и ферросплавов.

Сырье для производства предполагается добывать на Усинском месторождении марганцевых руд (Кемеровская область).

Проект предусматривает создание 1500-2500 рабочих мест со средней зарплатой в размере 24 000-32 000 рублей в месяц. В бюджет Красноярского края уплачиваются налоги на имущество, на землю, транспортный налог, НДФЛ. На сегодняшний момент в краевую казну уже поступило 30 млн. рублей налоговых выплат. После запуска завода планируемые поступления в бюджет края составят 868 млн. рублей в год. Оценочная стоимость инвестиций в проект - более 22 млрд. рублей.

В феврале 2008 года между Внешэкономбанком, Советом Администрации Красноярского края и ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" заключено соглашение о взаимодействии по проекту. В феврале 2010 года подписано двустороннее соглашение о сотрудничестве по реализации проекта между ЗАО "ЧЕК-СУ.ВК" и Советом Администрации Красноярского края. В соответствии со Стратегией развития металлургической промышленности России до 2020 года, Енисейский ферросплавный завод включен в перечень основных инвестиционных проектов металлургического комплекса РФ.

<http://miningexpo.ru/news/19034>

УКРАИНА-МЕТКОМБИНАТ-КРЕДИТ

04.01.2012 10:44:35 MSK

АЛЧЕВСКИЙ МЕТКОМБИНАТ ПРИВЛЕК КРЕДИТ КИПРСКОЙ MARGIT HOLDING НА \$865 МЛН

Киев. 4 января. ИНТЕРФАКС-УКРАИНА - ПАО "Алчевский металлургический комбинат" (АМК, Луганская область, входит в корпорацию "Индустриальный союз Донбасса", ИСД) привлек необеспеченный пятилетний кредит в иностранной валюте на \$865 млн у компании Margit Holding Limited (Кипр) под 5,125% годовых.

Как сообщил меткомбинат в системе раскрытия информации НКЦБФР, решение о привлечении кредита принято наблюдательным советом общества 27 декабря 2011 года.

Кредитный договор с Margit Holding Limited подписан в тот же день, 27 декабря, срок возврата кредита - 28 декабря 2016 года. Первый транш в размере \$337,356 млн зачислен на счет получателя 29 декабря 2011 года.

В сообщении поясняется, что кредит предназначается для финансирования финансово-хозяйственной деятельности.

АМК - предприятие с полным металлургическим циклом, монополист на Украине по производству толстого нержавеющей листа, сталей специального назначения, а также стальной дроби. Кроме того, предприятие производит маломанганитные и титановые стали, литейный и передельный чугун, толстолистовой и сортовой прокат черных металлов.

ИСД является интегрированной холдинговой компанией. Помимо АМК, в состав корпорации входят Днепровский меткомбинат им. Дзержинского, меткомбинат Dunafer (Венгрия) и ISD - Huta Czestochowa (Польша).

В 2010 году было объявлено о покупке 50%+2 акции украинской корпорации консорциумом инвесторов во главе с Александром Катуниним (владелец швейцарского трейдера Carbofer, экс-совладелец Evraz) при финансовой поддержке российского Внешэкономбанка (ВЭБ). Собственниками 49,99% акций ИСД остались действующие акционеры - Сергей Тарута и Олег Мкртчян.

В 2011 году представители ВЭБа были введены в руководство ИСД, а также ДМК им. Дзержинского и Алчевского меткомбината, за ними закреплено курирование финансовых вопросов. Также сообщалось о наличии значительной задолженности ИСД перед кредиторами.

10.01.2012 8:01:08 MSK

ВЕДОМСТВА ОБСУЖДАЮТ ИНВЕСТПРОГРАММУ РУСГИДРО НА 2012-2014 ГГ. В ОБЪЕМЕ 227 МЛРД РУБ. - ИСТОЧНИК

Москва. 10 января. ИНТЕРФАКС - Инвестиционная программа ОАО "РусГидро" (РТС: NYDR) на 2012-2014 годы запланирована в объеме 227,44 млрд рублей.

Как сообщил "Интерфаксу" источник, знакомый с подготовкой инвестпрограммы компании, инвестиции "РусГидро" обсуждались в конце года на совещании с участием вице-преьера Игоря Сечина.

Проект инвестпрограммы "РусГидро" предполагает, что в 2012 году компания направит на инвестиции 88,87 млрд рублей, в 2013 году - 78,05 млрд рублей, в 2014 году - 60,53 млрд рублей. При этом, учитывая финансовые возможности "РусГидро", на финансирование инвестиций в эти годы может быть привлечено не более 29,9 млрд рублей, 28,4 млрд рублей и 34,9 млрд рублей заемных средств (с условием сохранения показателя долг/ЕБИТДА на уровне не больше 3).

Ранее компания утверждала инвестпрограмму на 2011-2013 году общим объемом 308 млрд рублей, согласно которой в 2012 году инвестиции должны были составить 103,6 млрд рублей, а в 2013 году - 95,6 млрд рублей. Новый вариант инвестпрограммы компании предусматривает снижение капвложений на эти годы на 14% и 18% соответственно.

О возможности сокращения инвестпрограммы ранее говорил менеджмент "РусГидро" в связи с решением правительства не включать в тариф компании целевые инвестиционные средства (ЦИС).

Согласно предложениям, представленным на совещании в конце года, поддержку "РусГидро" в реализации инвестпрограммы может оказать госкорпорация "Внешэкономбанк" путем предоставления проектного финансирования. Речь идет о проектах, не имеющих гарантированных источников финансирования: строительство Усть-Среднеканской ГЭС, Зеленчукской ГЭС-ГАЭС, Ленинградской ГАЭС, Северной приливной станции, Нижнее-Курейской ГЭС, а также линии 220 кВ "Усть-Среднеканская ГЭС - Дукат" с подстанцией 220 кВ "Дукат". Часть этих проектов, например, Усть-Среднеканская станция, может быть также профинансирована из госбюджета.

Дефицит инвестпрограммы "РусГидро" на 2012-2013 годы оценивается в 25 млрд рублей. Для снижения этого объема компании предлагается сократить затраты на техперевооружение и реконструкцию (ТПиР), которые сейчас занимают примерно треть инвестпрограммы "РусГидро".

В предлагаемой к утверждению инвестпрограмме "РусГидро" инвестиции в ТПиР на 2012-2014 годы оцениваются в 26 млрд рублей, 31 млрд рублей и 36 млрд рублей соответственно.

Крупнейшими инвестпроектами "РусГидро" по-прежнему остаются восстановление Саяно-Шушенской ГЭС, строительство Богучанской ГЭС (РТС: VGES) и Богучанского алюминиевого завода (проект БЭМО реализуется в партнерстве с "РусАлом"), Нижнее-Бурейской ГЭС, Загорской ГАЭС-2. Возможно изменение сроков реализации по проектам Нижнее-Бурейской ГЭС и Зарамагских ГЭС.

"РусГидро" владеет большинством ГЭС в стране, контролирует дальневосточных энергохолдинг "Энергетические системы Востока". Компания находится под контролем государства.

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА

РОССИЙСКАЯ
БИЗНЕС-ГАЗЕТА

Российская бизнес газета, Москва, 10 января 2012

ИГРА ОТ ОБОРОНЫ

Автор: Александр Лоренц, председатель совета директоров НПФ "Райффайзен"

Пенсионная система требует точной настройки

В 2012 году пенсионная система России будет работать в напряженном режиме. По данным министерства здравоохранения и социального развития, в будущем году дефицит Пенсионного фонда возрастет в два раза и составит 1,75 триллиона рублей. На этом фоне вновь активизировалась дискуссия относительно повышения пенсионного возраста. Ситуацию на рынке могли бы стабилизировать негосударственные пенсионные фонды. Однако деятельность их тормозится из-за отсутствия четкой законодательной основы.

В настоящее время в России (по состоянию на 01.11.2011) функционируют 149 НПФ, из них 116 имеют право вести деятельность по обязательному пенсионному страхованию. Совокупный размер активов под их управлением в этом году превысил 1 триллион рублей (на 01.11.2011 составляет 1,11 триллиона рублей). Количество граждан, доверивших управление накопительной частью своей трудовой пенсии негосударственным фондам, по итогам этого года перешагнет 25 процентов от всего количества трудоспособного населения. Более 6 миллионов россиян формируют в НПФ негосударственную пенсию. В то же время следует напомнить, что пенсионная система в ее реформированном виде еще очень молода и продолжает находиться в режиме "точной настройки" - это касается и тарифов по страховым взносам, и механизмов выплаты накопительной части пенсий.

Особый правовой статус НПФ добавляет устойчивости и надежности пенсионной системе, дает дополнительные гарантии сохранности средств, и было бы неосмотрительным от него отказываться - надо помнить про колоссальную социальную значимость отрасли.

Возникает вопрос, могут ли НПФ, работающие на длительную перспективу, обеспечить сохранность пенсионных накоплений? Наш ответ - "да", в этом и заключается первостепенная задача фондов. К сожалению, большое видится на расстоянии, и многие судят об успешности и разумности действий НПФ на основании сиюминутной конъюнктуры. Мы не можем и не будем конкурировать ни с банковскими депозитами, ни с ПИФаами, и не надо нас с ними сравнивать. Кстати, последние изменения в законодательстве нацелены на то, чтобы негосударственные пенсионные фонды получили как раз больше возможностей для инвестирования в средне и долгосрочной перспективе. А если, как предлагает минфин, негосударственным пенсионным фондам разрешат отражать потери от вложений на счетах клиентов, это даст дополнительную степень свободы НПФ и поможет добиваться более высоких показателей доходности. Сегодняшнее положение можно сравнить с самоощущением чемпиона, от которого все ожидают только победы, и это давит на психику, заставляя осторожничать и перестраховываться - играть, так сказать, "от обороны". Однако нельзя полностью отменять такие ограничения, иначе где гарантия, что одни фонды не станут более азартными, чем другие, и не подвергнут опасности сохранность средств клиентов?

Увы, программы негосударственного обеспечения пока крайне мало востребованы у населения. С одной стороны, понятно, что у той его части, доходы которой невысоки, попросту нет возможности делать сбережения, даже с небольшим горизонтом, на 6 - 12 месяцев - не говоря уже о таких долгосрочных, как пенсионные. Но и те, кто вполне прилично зарабатывает, не спешат задуматься о личных дополнительных пенсионных сбережениях. Тем не менее продолжают развиваться корпоративные пенсионные программы - компании открывают для своих сотрудников счета в НПФ и перечисляют средства на их будущую пенсию. По итогам 2010

года в управлении НПФ было в четыре с лишним раза больше средств негосударственных пенсий, чем накопительной части трудовой пенсии (643 миллиарда рублей против 155 миллиардов).

Мы ожидаем, что по итогам этого года доля россиян, которые перевели накопительную часть своей пенсии из УК ВЭБ, уполномоченной управляющей компании ПФР, в негосударственные пенсионные фонды, превысит 25 процентов.

Тем самым будет пробит знаковый "уровень сопротивления". Нет оснований полагать, что эта тенденция не сохранится и в 2012 году. Но в этой ложке меда есть бочка дегтя. Перевод накопительной части пенсии в НПФ ничего не стоит застрахованному лицу и объективно полезен, поскольку УК ВЭБ, управляющая компания ПФР, систематически из года в год проигрывает в доходности инфляции и большинству НПФ. Но даже при этом за все годы пенсионной реформы лишь четверть всех участников накопительной схемы удосужились озаботиться судьбой своих накоплений. Что же говорить о негосударственном пенсионном обеспечении, когда взносы необходимо делать своими, "живыми" деньгами. Вот почему вызывают одобрение усилия государства в продвижении программы софинансирования, которая получает сейчас массивную информационную поддержку. В абсолютном измерении она не сулит баснословных барышей: государство в течение 10 лет будет удваивать ваши взносы в счет накопительной части трудовой пенсии в размере до 12 тысяч рублей. Между тем, это крайне полезная "тренировка". Программа поможет приучить людей к самой идее самостоятельного накопления будущей пенсии, к практике регулярных взносов в ее счет, изменит их менталитет.

ЗА ВСЕ ГОДЫ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ ЛИШЬ ЧЕТВЕРТЬ ВСЕХ УЧАСТНИКОВ НАКОПИТЕЛЬНОЙ СХЕМЫ УДОСУЖИЛИСЬ ОЗАБОТИТЬСЯ СУДЬБОЙ СВОИХ НАКОПЛЕНИЙ. ЧТО ЖЕ ГОВОРИТЬ О НЕГОСУДАРСТВЕННОМ ПЕНСИОННОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ, КОГДА ВЗНОСЫ НЕОБХОДИМО ДЕЛАТЬ СВОИМИ, "ЖИВЫМИ" ДЕНЬГАМИ

ПЕРСОНАЛИИ

РБК daily

РБК daily, Москва, 10 января 2012

АБЫ КОГО НЕ ВОЗЬМУТ В ЗАММИНИСТРЫ

Автор: ЕЛЕНА ШЕСТЕРНИНА, СЕРГЕЙ ИСПОЛАТОВ

Экс-зампред правления "Газпрома" Александр Ананенков может уйти в чиновники

Накануне Нового года постов в "Газпроме" лишились сразу три топ-менеджера. Самой громкой оказалась отставка Александра Ананенкова, курировавшего производственный блок. Источники РБК daily подтверждают официальную версию решения, согласно которой это не связано с недавней антикоррупционной критикой Владимира Путина. По их данным, г-н Ананенков может занять место замминистра по газу в Минэнерго.

Александр Ананенков, курировавший производственный блок в "Газпроме", начальник департамента по работе с органами власти Виктор Илюшин и начальник департамента по управлению имуществом и корпоративным отношениям Ольга Павлова освобождены от занимаемых должностей, говорится в сообщении монополии, опубликованном 30 декабря. Все три отставника входили в состав правления "Газпрома", а Александр Ананенков являлся зампредом правления.

Сейчас на официальном сайте концерна они продолжают числиться в управленческом составе, только г-н Ананенков лишился должности заместителя, оставшись рядовым членом правления. Соответствующее решение о прекращении их полномочий будет приниматься советом директоров.

Место Ананенкова займет Виталий Маркелов (с декабря 2011 года он уже числится зампредом правления). До своего назначения он практически всю жизнь занимался транспортировкой газа. В последние годы возглавлял "Газпром транс газ Томск" и с ноября 2011 года являлся гендиректором "Газпром инвест Восток".

Департамент по работе с органами власти возглавил Владимир Марков, почти год до этого занимавший кресло заместителя начальника данного подразделения. Елена Михайлова, сменившая Ольгу Павлову, до этого руководила корпоративными и имущественными отношениями "Межрегионгаза", дочки "Газпрома".

Причину перестановок в "Газпроме" объясняют пенсионным возрастом менеджеров, отрицая связь кадровых решений с недавней критикой в адрес глав госкомпаний со стороны премьер-министра Владимира Путина. 19 декабря на совещании с энергокомпаниями на Саяно-Шушенской ГЭС, ссылаясь на данные Минэнерго, премьер указал на то, что почти каждый второй руководитель государственной энергокомпании аффилирован с коммерческими организациями. После этого произошел ряд отставок в МРСК, ФСК, НП "Совет рынка" и "Энергостриме", объединяющем энергосбытовые компании. И хотя критика премьера касалась в основном энергокомпаний, на рынке не исключали перестановок и в нефтегазовых.

"Ничего общего с кадровыми изменениями в "Газпроме" и заявлениями Путина нет", - уверяет источник РБК daily, близкий к руководству газовой монополии. По его словам, перестановки в "Газпроме" были ожидаемыми и планируемыми. Собеседник не исключает, что в ближайшее время г-н Ананенков может занять место замминистра по газу в Министерстве энергетики. "Такие люди не уходят в никуда", - добавил он.

Назначение во главе производственного блока человека, никогда не занимавшегося добычей газа, да еще проработавшего в региональных структурах, источник РБК daily называет "очень смелым решением". Он напоминает, что в свое время аналогичным образом занял пост зампреда правления и сам Александр Ананенков. Десять лет назад глава монополии Алексей Миллер прибыл в Ямбург, где ему посоветовали присмотреться к очень успешному управленцу,

гендиректору "дочки" "Газпрома" "Ямбурггаздобыча". Буквально через месяц Александра Ананенкова пригласили на работу в основной аппарат, где он потом руководил всем производственным блоком. Виталий Маркелов очень грамотный управленец, он справится с новой задачей, уверяет собеседник РБК daily.

Между тем очевидно, что решения о назначениях принимались на скорую руку. Как утверждает другой источник в "Газпроме", для некоторых новоиспеченных топ-менеджеров новые должности в руководстве концерна стали настоящей неожиданностью: они узнали о назначении за несколько часов до обнародования информации. Логика руководства "Газпрома" при выборе новых назначенцев источники РБК daily не знают, но характеризуют новых топ-менеджеров компании как первоклассных специалистов. Кроме того, в "Газпроме" есть практика не "задерживать" на своих постах лиц пенсионного возраста, добавляет один из них.

Собеседники уверяют, что на стратегии "Газпрома" перемены в руководстве никак не скажутся. "Добычу легко можно поднять, лишь бы был рынок сбыта", - говорит один из них.

Между тем сам стратегический блок концерна также ждет ряд изменений. Как говорится в сообщении "Газпрома", принято решение расформировать департамент стратегического развития, которым последние восемь лет руководила член правления Влада Русакова. Вместо него будут созданы два новых департамента - перспективного развития и проектных работ. Руководители этих подразделений будут назначены позже.

Коммерсант, Москва, 10 января 2012

МИНИСТРУ ЭКОНОМИКИ ЗАКОНТРАКТОВАЛИ ЗАМЕСТИТЕЛЯ

Автор: АННА ПУШКАРСКАЯ, Санкт-Петербург

Реформе системы госзакупок назначили собственного замминистра экономического развития Михаил Осеевский займется реформой реформы госзакупок

Новым заместителем министра экономического развития Эльвиры Набиуллиной стал бывший банкир и экс-глава администрации губернатора Санкт-Петербурга Михаил Осеевский, с ноября 2011 года занимавший пост советника главы Минэкономки по реформе системы госзакупок. Ему придется урегулировать межведомственные разногласия по внесенному Минэкономки в правительство проекту федерального закона "О федеральной контрактной системе" (ФКС), возвращенный на доработку в Минэкономки в декабре 2011 года.

Распоряжение правительства о назначении Михаила Осеевского девятым по счету заместителем министра экономического развития Эльвиры Набиуллиной премьер подписал 30 декабря прошлого года. Повышения господин Осеевский дожидался полтора месяца: еще в середине ноября он перебрался из Смольного в Минэкономки на пост советника министра курировать реформу процедуры госзакупок. Господин Осеевский вчера был недоступен для комментариев, однако до этого неоднократно сообщал в Twitter, что "активно работает" над проектом ФКС. Вчера в Минэкономки подтвердили, что именно он продолжит работу над законом о ФКС, который был внесен в правительство за две недели до перехода господина Осеевского на работу в министерство, но возвращен на доработку.

До перехода в министерство 51-летний Михаил Осеевский с 2003 года был заместителем Валентины Матвиенко в правительстве Санкт-Петербурга, где курировал финансово-экономический блок, а последний год совмещал этот статус с наиболее влиятельной должностью главы губернаторской администрации. После отставки госпожи Матвиенко господин Осеевский был включен президентом в тройку кандидатов на пост губернатора и до назначения на него Георгия Полтавченко исполнял обязанности главы города. В 90-е годы чиновник руководил Санкт-Петербургской валютной биржей, а в Смольный был приглашен с поста зампреда правления банка ПСБ.

О том, что законопроект о ФКС возвращен на доработку, 30 декабря сообщила пресс-служба Федеральной антимонопольной службы со ссылкой на полученное ею письмо из аппарата правительства "№"П13-54338. Письмо, по этим данным, написано 23 декабря, при этом ни аппарат правительства, ни Минэкономки о возврате законопроекта в ведомство не сообщали. Напомним, именно на эти даты пришлась отставка главы аппарата правительства Владислава Володина (см. стр. 6), возглавившего администрацию президента.

За полгода, оставшиеся от времени, данного президентом на доработку закона о ФКС в правительстве (большая часть этого времени приходится на предвыборную президентскую кампанию), господину Осеевскому предстоит урегулировать многочисленные конфликты, которые вызвала возвращенная правительством Минэкономки версия проекта ФКС. Против него, в частности, выступает ФАС, по-прежнему лоббирующая вариант реформы путем изменения действующего закона о госзакупках. ФАС, впрочем, пока не удалось полноценно торпедировать законопроект о ФКС, разработанный под руководством экспертов Высшей школы экономики, - в концепции Белого дома именно документ Минэкономки будет после всех доработок главным документом, регламентирующим госзакупки.

Сейчас таким документом является закон "№"94 о госзакупках, созданный ФАС.

Напомним, проект ФКС, который должен заменить действующий закон "№"94 "О госзакупках", президент Дмитрий Медведев поручил внести в Госдуму к июлю 2012 года. В своем последнем ежегодном послании он указал, что новые процедуры государственных и муниципальных закупок должны обеспечить высокое качество исполнения государственного заказа и "препятствовать формированию монополю высокими цен и многомиллиардных коррупционных схем". В этой связи он упомянул, что считает целесообразным ввести ограничения на сделки между госструктурами и коммерческими организациями, в которых крупными акционерами или

менеджерами являются близкие родственники руководителей соответствующих госорганов и компаний. Отметим, в период пребывания Михаила Осеевского в правительстве Санкт-Петербурга, где он курировал бюджет и городской заказ, были заключены ма сштабные инвестиционные договоры с компанией "ВТБ-Девелопмент" под руководством Сергея Матвиенко (сына губернатора Валентины Матвиенко). В частности, заключен договор о строительстве новой резиденции городской администрации "Невская ратуша", которую власти собирались выкупить примерно за 7 млрд руб.



Эхо Москвы # Передачи, Москва, 4 января 2012

БОЛЬШОЙ ДОЗОР

Автор: Ольга Бычкова, Евгения Письменная

Гости: Андрей Никитин ген.директор Агентства Стратегических инициатив

Нужно ли помогать бизнесу?

О. БЫЧКОВА: Добрый вечер. Добрый день. Это программа "Большой дозор". В студии телекомпании RTVi и радиостанции "Эхо Москвы" Ольга Бычкова и моя коллега Евгения Письменная, обозреватель газеты "Ведомости". Добрый вечер.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Здравствуйте.

О. БЫЧКОВА: Сегодня мы будем говорить об Агентстве стратегических инициатив, о том, с помощью чьей инициативы кому можно помочь и поднять таким образом российский бизнес и экономику. Андрей Никитин, генеральный директор Агентства стратегических инициатив, наш сегодняшний гость. Добрый вечер.

А. НИКИТИН: Добрый вечер.

О. БЫЧКОВА: Прежде чем мы будем обсуждать конкретные вопросы, связанные с конкретной экономической деятельностью, нужно объяснить, что такое Агентство стратегических инициатив и чем вы занимаетесь. Вещь это относительно новая, не все еще успели привыкнуть и разобраться

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Она новая и рожденная вместе с "Народным фронтом" в один и тот же день Владимиром Владимировичем Путиным.

А. НИКИТИН: Разве в один?

Е. ПИСЬМЕННАЯ: В один.

А. НИКИТИН: Хорошо. Агентство - это не коммерческая организация, мы не являемся чиновниками и не входим в систему органов государственной власти. По сути дела, агентство - это некая коммуникационная площадка между средним бизнесом и властью. На мой взгляд, есть здесь некая проблема: малый бизнес у нас накрыт зонтиком различных мер господдержки, иногда, может быть, даже они настолько хорошо, что некоторый малый бизнес без них и жить не сможет теперь, а крупный бизнес, он с властью коммуницирует самостоятельно, а средний бизнес - это в основном перерабатывающий производственный бизнес, он каналов коммуникации не имеет. И агентство должно стать неким коммуникатором, усилителем тех идей, которые возникают в среде среднего бизнеса, тех проблем, которые у них есть. По сути дела, у нас нет задачи что-то придумывать, у нас есть задача находить лучшее в регионах, в практиках бизнеса и пытаться реплицировать это на всю страну. Либо же находить проблематику конкретных компаний, делать обобщения и снимать системные барьеры.

О. БЫЧКОВА: А почему такое название? Название как если бы была задача максимально затемнить реальные задачи и реальные цели, чтобы совсем было непонятно и страшно.

А. НИКИТИН: Название агентства связано в первую очередь с новым пониманием роли среднего бизнеса в российской экономике. Есть данные Минэкономразвития, которые говорят о том, что во время кризиса среднему бизнесу не помогли никак или почти никак, но, тем не менее, он показал наименьшие темпы падения по сравнению с крупным. Примеры мы все знаем.

О. БЫЧКОВА: Потому что ему и раньше никогда не помогали, ничего нового с ним не произошло.

А. НИКИТИН: Он сам живет, видимо, в тяжелых условиях научился выживать хорошо. На сегодня, на мой взгляд, является очевидным то, что, если этому бизнесу создать не тепличными, но нормальные условия для жизни, он может внести существенный вклад в экономический рост и добавить какую-то долю к тем процентам, которые мы имеем от нефтегазовой отрасли. И если мы говорим о конкурентоспособной экономике, если мы говорим об экономике, которая не только сможет что-то сырьевое экспортировать, то, наверное, нужно этим заниматься. Поэтому слово "стратегия" в названии агентства, оно определяет новые приоритеты. Средний бизнес будет одним из приоритетов, по крайней мере, мне бы этого очень хотелось. Единственное, я хотел бы добавить. Слово "средний", я его не люблю употреблять. Есть закон о среднем бизнесе у нас, который определяет его до миллиарда рублей. Сам бизнес себя оценивает не так. Люди себя относят к среднему бизнесу скорее от миллиарда, может быть, до 7-8 млрд. рублей. Эти люди

себя оценивают как средний бизнес, не как крупный. Когда в своей работе мы говорим о том, кого мы поддерживаем, мы опираемся именно на самооценку, не на закон.

О. БЫЧКОВА: Почему такое различие между законом и самооценкой? Т.е. закон занижает, а люди чувствуют, что мы живем в большой, богатой стране, получается так.

А. НИКИТИН: Закон был написан достаточно давно. Возможно, тогда он и был к чему-то привязан. На сегодня разница между крупным и средним бизнесом в системообразующем моменте. Если бизнесмен понимает, что без него никак, как алюминий у нас одна из базовых отраслей экономики, то это уже крупный бизнес. Если люди занимаются просто хорошим делом, но при этом на совещание в правительство их не вызывают и в комиссию по модернизации они не входят, то, наверное, это наша категория, те люди, с которыми мы должны общаться, с которыми мы должны коммуницировать.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Можно я тогда поясню немножко? Когда Владимир Владимирович организовывал агентство, а это именно агентство, организованное Владимиром Владимировичем, и правительство выступает учредителем вашей некоммерческой организации, вы все-таки такая странная, кажется, единственная структура, когда правительство учреждает некоммерческую организацию. Он не пользовался, конечно, такими терминами, как коммуникативная площадка, спасибо Владимиру Владимировичу, он говорил проще, он говорил, что это социальный лифт для молодых и перспективных людей. Собственно, вы первый, кого посадили на этот лифт. Расскажите, пожалуйста, как на нем едет, и сколько поднялось еще пассажиров на этом лифте, и куда они поднялись. Я так понимаю, уже есть какие-то проекты. Как вы себя чувствуете? Насиделись ли вы в очередях в приемных правительства разных министерств и ведомств?

А. НИКИТИН: Давайте начнем с вопроса, что такое социальный лифт. Там много очень определений. На самом деле это не всегда линейное движение из бизнеса во власть. Для меня лично социальный лифт - это возможность самореализации, это возможность делать то, что ты хочешь и что ты считаешь полезным делать. Поэтому те проекты, которые мы поддерживаем, это идеи бизнесменов о том, как они могли бы развить бизнес, внедрить какие-то новые технологии, новые продукты. Я разговаривал с одним из бизнесменов в Астрахани, он занимается помидорами, делает из них консервы.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Хорошее дело.

А. НИКИТИН: Отличное дело. Как выясняется, помидоры выращивать мы уже умеем и даже консервировать их умеем, а вот томатную пасту не делаем. Томатная паста 90-95% завозится из-за рубежа. С его точки зрения, томатная паста - это самая главная проблема, который у нас есть на сегодня. И он считает своей задачей, в том числе и гражданской, построить это производство, существенно поменять технологию выращивания этих помидоров, для того чтобы обеспечить страну томатной пастой.

О. БЫЧКОВА: Это хорошая метафора.

А. НИКИТИН: Для него это социальный лифт. Он себя реализует через вот это. И это важно. Я думаю, что хуже от того, что она у нас в стране появится, точно никому не будет. Рабочие места дополнительные, по крайней мере.

О. БЫЧКОВА: Это перекладывается на многие другие вещи, эта томатная паста. Это простой продукт, который вполне себе под силу вырастить русскому человеку, тем более в Астрахани. Но почему-то он привозится из-за рубежа. Это очень модельная ситуация. Удалось ему уже или нет?

А. НИКИТИН: Он сейчас подает заявку в агентство. Думаю, если экспертный совет поддержит, мы будем также его поддерживать.

О. БЫЧКОВА: А экспертный совет скажет, что не нужна нам томатная паста.

А. НИКИТИН: Было бы неправильно для меня что-то советовать экспертному совету. Мы должны быть прозрачны и открыты. И если есть независимый экспертный совет, то мы должны опираться на его решение. Я стараюсь здесь никак не мешать их деятельности. Они смотрят, руководители проектов выступают перед ними, и они либо рекомендуют агентству начать комплексную экспертизу, либо считают, что нет.

О. БЫЧКОВА: И дальше что происходит?

А. НИКИТИН: Дальше мы с автором проекта детально разбираемся, что он хочет. Часто бывает так, что автор не до конца понимает те проблемы, с которыми он столкнется. Это не сложно выяснить, мы это делаем и формируем набор проблем. Это могут быть проблемы с финансированием, с какими-то конкретными барьерами, которые мешают. После этого мы формируем решение.

О. БЫЧКОВА: Дать денег.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Дать денег, именно так. Потому что 100 млн. от ВЭБа получили.

А. НИКИТИН: 100 миллионов рублей...

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Это на ваше функционирование.

А. НИКИТИН: Да.

О. БЫЧКОВА: 100 миллионов рублей - это не бешеные деньги.

А. НИКИТИН: Мягко скажем, да. Как правило, большинство проектов - у нас где-то около 40 реальных проектов в экспертизе - это не про деньги. Т.е. если у людей есть интересная тематика, есть хорошие продукты в перспективе и есть какие-то барьеры - снимаем эти барьеры, и любой частный банк даст им эти деньги. Мы работаем сейчас не только с ВЭБом, мы подписали соглашение с "Райффайзенбанком", со "Сбербанком" начинаем плотно работать, и этот список будет расширяться. Как раз наша задача - поддерживать проекты или помогать проектам становится рентабельными без господдержки.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Т.е. они получают кредиты в коммерческих банках.

А. НИКИТИН: Или проектное финансирование.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: На выгодных ставках, под гарантию агентства. Или как?

А. НИКИТИН: Нет. Часто бывает так, что есть хорошая идея, но российские нормы не позволяют ее реализовывать в полном объеме. Поэтому у них продажи в каком-то опытным режиме, из серии экспериментов и изобретений находятся. Если мы помогаем снимать административные барьеры, они могут по-другому планировать свой объем продаж, по-другому планировать свою доходность. И они спокойно идут в любой банк и на рыночных, не на льготных условиях - мы льготных условий никому по финансированию не даем - получают те деньги, которые им нужны. Если они хотят много денег, это может быть проектное финансирование. Есть для совсем уже крупных проектов новый инструмент - Российский фонд прямых инвестиций, с которым мы тоже очень плотно работаем, там деньги в капитал.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Уже есть у вас какие-то договоренности с РФПИ?

А. НИКИТИН: У нас есть соглашение и есть уже несколько тематик, по которым мы уже точно понимаем, что будем вместе двигаться.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Вы говорите - мы снимаем барьеры. Как вы их снимаете?

А. НИКИТИН: Мы находим эти барьеры.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Можете пример привести? Это не совсем понятно. Мы знаем много административных барьеров, с ними борется Минэкономразвития уже многие годы. И плохо получается. Получается, но медленно. Все равно в ОЭСР по деловому климату мы на каких-то очень плохих местах, несмотря на эту борьбу. Хорошо, борется, но результат придти к первому месту еще не скоро будет. Т.е. как вы снимаете эти барьеры, если вы не коммерческая организация. Вот я бизнесмен, к вам пришла, у меня барьер - техрегламент не тот. Вы что, отмените техрегламент или скажете, что я какой-то особенный? Как это выглядит? Просто чтобы к вам пошли бизнесмены и поняли, надо до них донести, как этот инструмент работает.

А. НИКИТИН: Давайте я приведу пример, может быть, уже навязший в зубах, один из первых, но достаточно показательный. Маленький проект по созданию завода по переработке шины в резиновую крошку. Потом эта крошка идет на искусственные поля, еще куда-то. Это вроде как нужно. Один завод 300 млн. рублей стоит, они их хотят пять построить - в Уфе, Свердловске, еще где-то. Деньги они нашли в банках. Оборудование заказали. Выясняется при этом, что у нас в стране невозможно собирать шины, которые валяются вдоль дороги. Их нельзя ни собирать, ни утилизировать.

О. БЫЧКОВА: А почему?

А. НИКИТИН: А нет таких документов. Санэпидстанция запрещает их утилизировать. Шины не попали в какой-то там перечень. И дорога вроде как государственная, собирать вокруг нее ничего нельзя. Простейшая вещь, маленький проект, он один из самых маленьких в агентстве. Но существует огромное количество не законов, а каких-то подзаконных актов, которые не дают этому бизнесу развиваться. Наверное, это не что-то сверхъестественное, но я тоже считаю, что от того, что шины не будут валяться, а будут во что-то перерабатываться, никому хуже не будет. Чем нам интересен проект, притом что люди сами деньги нашли? А нам он интересен тем, что, меняя эти все нормы, мы не только ему помогаем. А в Ростове может появиться такой завод, в Хабаровске, во Владивостоке. Мы же системно эти барьеры убираем.

Есть проект компании "Полимертепло", например. Это проект, связанный с пластиковыми трубами. Там тоже есть СНИПы и ГОСТы, которые требуют трубу в бетонный кожух оборачивать. Но это нужно для металлических труб и совершенно не нужно для пластиковых. Тоже какая-то мелочь, но не позволяет им развиваться. Если изменить эти требования, они будут развиваться, в другом регионе другой завод появится.

- Е. ПИСЬМЕННАЯ: Как вы изменяете? Вы вносите в Думу инициативу, и там начинают вычеркивать это из законов, из СНиПов? Как это происходит?
- О. БЫЧКОВА: И сколько на это времени уходит?
- Е. ПИСЬМЕННАЯ: Как вы клапан открываете, расскажите.
- А. НИКИТИН: Мы формулируем проблему. Дальше мы собираем совещания с министерствами, эту проблему обсуждаем с авторами проектов и пытаемся найти решение.
- О. БЫЧКОВА: Вы говорите - есть такой конкретный документ, такая инструкция...
- А. НИКИТИН: У нас законопроекты годами. Могут по пять, по три, по четыре года. Это длинная история. У вас есть хоть один проект, хоть один клапан уже открытый? Я знаю, что вы еще мало живете на свете. Не вы лично имеется в виду.
- О. БЫЧКОВА: Буквально небольшое количество месяцев.
- А. НИКИТИН: Я надеюсь, что первые 8 или 9 проектов, может быть, чуть поменьше, может быть, шесть, мы на наблюдательный совет уже вынесем с решением. Ближайший, который будет.
- О. БЫЧКОВА: Какая часть из них требует этой бюрократической битвы, изменений?..
- А. НИКИТИН: Они все требуют. Все без исключений. Это наша специализация.
- О. БЫЧКОВА: А самый высокий уровень, с законодательной точки зрения, уровень закона... Понятно, что изменить инструкцию или подзаконный акт - это одна история, а изменить закон - это другая история.
- А. НИКИТИН: Наверное, по законам на этом этапе, за эти четыре месяца пока еще ничего нет.
- О. БЫЧКОВА: Не подалось еще.
- А. НИКИТИН: Уже попало у нас в экспертизу. Но вынести как решение, конечно, невозможно, т.е. проработать до такого уровня, чтобы это было решением. Очень большой объем проблем... Например, проект по детским частным садам. Тоже, может быть, это не так значимо, с точки зрения закона, но там столько проблем, связанных с санитарными нормами, еще с какими-то нормами. Такие вещи я узнаю в процессе работы... До трех часов детский садик - это учреждение досуговое, а после трех - уже образовательное.
- О. БЫЧКОВА: Или наоборот.
- А. НИКИТИН: Если ребенок находится после трех часов, это образовательное учреждение. И сразу там совершенно другая история начинается, уже с Министерством образования. Есть хорошие практики, есть хорошие примеры в регионах, когда волей губернатора создаются такие детские сады.
- О. БЫЧКОВА: Потому что губернатору легче своей политической волей подправить какие-то бумаги в нужном направлении, чем это сделать на более высоком уровне.
- А. НИКИТИН: Здесь как раз возникает роль агентства как коммуникатора-усилителя. Мы находим эти лучшие проекты в регионах, лучшие региональные практики и пытаемся их масштабировать на федеральный уровень.
- Е. ПИСЬМЕННАЯ: А проекты вы находите только те, которые к вам на сайт попадают? У вас на сайте можно как-то описать. Вот сейчас средние бизнесмены слушают передачу и думают: дай-ка я Никитину пошлю проект.
- О. БЫЧКОВА: У меня барьеров-то ого-го.
- Е. ПИСЬМЕННАЯ: Как ему это сделать?
- А. НИКИТИН: На сайте подать заявку.
- Е. ПИСЬМЕННАЯ: Т.е. у вас попадают на рассмотрение только те, которые идут через сайт. Сбоку-то зайти можно?
- А. НИКИТИН: Нет, никак нельзя.
- О. БЫЧКОВА: А сверху?
- А. НИКИТИН: Тоже нельзя. Все равно это будет на сайт и на экспертный совет.
- Е. ПИСЬМЕННАЯ: Сверху - это крупный бизнес.
- А. НИКИТИН: Они сами свои вопросы решают.
- О. БЫЧКОВА: А сколько на сайт заявок приходит? Какой объем?
- А. НИКИТИН: 20-30 в неделю сейчас приходит.
- О. БЫЧКОВА: Со всей страны.
- А. НИКИТИН: Со всей страны. Они все очень разного качества, кто-то откровенно пытается натянуть свой проект под наши критерии, кто-то соответствуем. Мы смотрим все. Нашу деятельность по проектам можно описать английским словом speed, т.е. мы ускоряем то, что, наверное, и без нас бы было. Тот же несчастный шинный завод договорился бы как-то в Башкирии, поставил бы этот заводик, или ночью, под покровом темноты собирал бы эти шины. Поэтому мы исходим из того принципа, что если это нормальный, хороший, средний не сырьевой

бизнес, это люди, обладающие достаточной компетенцией, чтобы написать заявку и отправить ее на сайт. Если человек не может этого сделать, скорее всего это не наш клиент.

О. БЫЧКОВА: Значит, всего остального он тоже не сможет сделать. 20 заявок в неделю разного качества. А сколько месяцев они уже к вам поступают, эти заявки?

Е. ПИСЬМЕННАЯ: С июня они поступают, если не ошибаюсь, еще до вашего назначения они стали поступать.

А. НИКИТИН: Поступают они с июня, да. Но из того, что поступило в июне, нам не очень много удалось отобрать, поскольку не были сформулированы критерии. Там было все, включая полеты в космос: дайте мне миллиард долларов на разработку теории антигравитации, потом еще миллиард на создание космолета, такие заявки были тоже, и их было большинство.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Народ русский, я горжусь. Идея живет, фантазия работает.

А. НИКИТИН: Но были в том числе и хорошие идеи, немножко не нашего формата. Мы будем делать в рамках агентства некую электронную площадку, куда хорошие идеи будем выкладывать, наверное, с РВК мы будем здесь сотрудничать, может быть, что-то из этого найдет венчурное финансирование. Но это уже не к нам.

О. БЫЧКОВА: Но вы где-то рядом находитесь, конечно.

А. НИКИТИН: Относительно РВК мы находимся на выходе. Т.е. когда они что-то поддерживали, это что-то подросло и вышло в открытую российскую экономику из РВК, вот тогда где-то мы и будем нужны.

О. БЫЧКОВА: Тогда вы поможете с реализацией.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Те сеют, а эти поливают.

А. НИКИТИН: Кто же собирает?

Е. ПИСЬМЕННАЯ: А вы тоже свой проект присылали, если не ошибаюсь, когда подавали свою кандидатуру на конкурс. Или вы просто сразу себя представили как проект?

А. НИКИТИН: Нет, там не требовалось подавать проект, там была опция, но не обязательное условие, а требовалось подать некое видение, как должно агентство работать, какая должна быть структура, описать себя.

О. БЫЧКОВА: Скажите сейчас в двух словах, что это было. Потом мы сделаем перерыв, потом продолжим. Что у вас было за предложение?

А. НИКИТИН: У меня было предложение создать проектный офис. Это нечто, что могло бы горизонтально работать с различными министерствами.

О. БЫЧКОВА: Давайте мы сейчас сделаем перерыв, затем продолжим программу "Большой дозор". С нами Андрей Никитин - генеральный директор Агентства стратегических инициатив. После новостей будем дальше говорить о том, как можно помочь среднему бизнесу.

НОВОСТИ

О. БЫЧКОВА: И мы продолжаем программу "Большой дозор". Мы говорим о инициативе помощи среднему бизнесу и о том, какие итоги уже можно подвести за первые месяцы существования Агентства стратегических инициатив, или, по крайней мере, как эту помощь планируется оказывать. Мы начали вас спрашивать, какие были ваши собственные инициативы и как получилось, что вы возглавили это направление.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: С одной стороны, вы же были успешным бизнесменом в средней компании, с инновационной тематикой. И вдруг пойти в околоточничью структуру...

А. НИКИТИН: Ну что вы - околоточничья...

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Глава наблюдательного совета у вас - Владимир Владимирович Путин.

О. БЫЧКОВА: Вы его видели когда-нибудь в качестве участника каких-нибудь заседаний?

А. НИКИТИН: В смысле?

О. БЫЧКОВА: Главу наблюдательного совета.

А. НИКИТИН: Он участвует во всех заседаниях наблюдательного совета.

О. БЫЧКОВА: Да?

А. НИКИТИН: Конечно.

О. БЫЧКОВА: Как часто это происходит?

А. НИКИТИН: Был первый наблюдательный совет. Я думаю, в ближайшее время будет второй.

О. БЫЧКОВА: Т.е. он сидит, вопросы задает.

А. НИКИТИН: Да.

О. БЫЧКОВА: А вы ему что задаете?

А. НИКИТИН: Мы рассказываем о том, что мы делаем, говорим о тех проблемах, с которыми мы сталкиваемся. Откровенный, открытый, хороший разговор. Для меня это руководитель, с которым я должен коммуницировать, чтобы решать те задачи, которые он поставил. Вот в том объеме, в

котором мне нужна его помощь, для того чтобы решать те задачи, которые передо мной стоят, я с ним и общаюсь.

О. БЫЧКОВА: А какая-то нужна была конкретная помощь? Или достаточно того, что у вас вполне высокое покровительство, и оно само по себе уже какие-то двери вам открывает?

А. НИКИТИН: Наверное, конкретно чтобы кому-то что-то нужно было поручить, такого не было. Нам на сегодняшний день достаточно хорошо удается работать с федеральными органами и с регионами. Им тоже это интересно. Я пока не встречал людей, которые не понимали бы, что нужно что-то менять в отношениях со средним бизнесом. Есть разные точки зрения. Но агентство, как организация не политическая в данном случае, может выступать и выступает хорошей площадкой. Мы обсуждаем, мы спорим, иногда спорим долго, но нам удается находить решения.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: С кем спорите?

А. НИКИТИН: С различными министерствами, ведомствами. Часто бывает так, что позиции министерств, они различны. Но они не встречаются и не договариваются. И я горжусь, что удается встретиться у нас и договориться, сделать интересный шаг вперед.

О. БЫЧКОВА: А кто самый вредоносный?

А. НИКИТИН: Таких нет.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Уже научился бюрократической этике, чиновничьей этике.

О. БЫЧКОВА: Хорошо. К кому больше всего возникает вопросов из министерств и ведомств?

А. НИКИТИН: Самая сложная работа идет с Министерством здравоохранения и социального развития и с Министерством образования. Там просто объем проблем очень большой, сфера очень тяжелая. Все это осталось с советских времен не очень-то измененным.

О. БЫЧКОВА: Например?

А. НИКИТИН: Например, те же самые детские сады. Т.е. это как было, как я ходил в детский сад когда-то в начале 80-х, сейчас это продолжает по очень похожим принципам работать.

О. БЫЧКОВА: И схема такая же.

А. НИКИТИН: Конечно, не такая. Но если в здравоохранении появилась страховая медицина, появилось еще что-то, то здесь все осталось на том уровне, на котором было еще в Советском Союзе. И нам сложно работать с министерством, но позитивно сложно. Потому что проблемы: ты дергаешь за одну ниточку, и вываливается целый шкаф на голову. С одной стороны, есть опасность начать делать сразу очень много, в итоге не сделать ничего. С другой стороны, мало сделать тоже не получается, потому что одно без другого не работает. Сейчас мы учимся находить некий баланс, находить в этом шкафу то, от чего все зависит, т.е. ключевую точку приложения усилий.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Можно я немножко обострю нашу дискуссию одним размышлением? Мне кажется, все-таки у нас власть патерналистская, а бизнес инфантильный. У нас когда кризис был, все олигархи встали очередь за государственными деньгами. А средний бизнес пытается разруливать проблемы, не создавая настоящие, реальные некоммерческие организации, а отстаивая институт лоббирования, выискивая проблемы и относя главе государства, чтобы он дал поручение и решил эти вопросы. Т.е. вам не кажется, что все-таки это какой-то придуманный, искусственный механизм? Действительно ли нельзя было это сделать без чиновников вообще? Если есть такие проблемы и если бизнес так уже готов и хочет расти, то почему надо делать такую компиляцию?

А. НИКИТИН: Я тоже иногда задаю вопрос, почему у нас не в Сочи столица. Ничего же этому не мешает. И не так холодно, как в Москве.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Я думаю, что это можно объяснить. Исторически так сложилось. Я думаю, если историка пригласить, он объяснит.

А. НИКИТИН: Я, честно, не задаю себе таких вопросов. Я думаю, что все-таки некий переходный период от того социалистического государства, которое было, к нормальной рыночной экономике, он еще идет. Бесспорно, агентство - это инструмент этого переходного периода. Наверное, если мы говорим о будущем, возможно, это должно происходить как-то по-другому. Наверное, агентство - это некий механизм, который должен иметь начало и конец, он должен выполнить свою задачу и заняться чем-то еще либо закончиться. Но на этом этапе, я считаю, это нужно.

Более того, ошибочно думать, что бизнес инфантильный. На самом деле огромное количество людей в стране, бизнесменов, которые сами все нормально делают и ничего им от государства не нужно, ничего они не просят, и в "Роснано" заявки не подают, в Сколково или еще куда-то. Их огромное количество. Проблема только в том, что они ничего и не делают, в смысле новых заводов, новых производств и так далее. Они зарабатывают, получают прибыль и героически ее выплачивают себе как дивиденды. С точки зрения страны, они живут на некоем таком коротком

промежутке времени. Я эту проблему хорошо знаю, могу вам обострить ответ. Я за 9 лет работы в бизнесе ни одного инвестпроекта больше четырех лет не подписал.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Все короткие.

А. НИКИТИН: Да, все короткие. Т.е. если я не понимал, что на этом можно быстро вернуть свои деньги и что-то заработать, я этого не делал. И это проблема на самом деле. Это очень сильно сужает возможности страны в целом, если весь бизнес инвестирует на 2-3 года, не больше.

О. БЫЧКОВА: 3-4 года - это такая распространенная средняя нормальная температура по больнице.

А. НИКИТИН: По моим данным, да. А должны быть инвестиции в 10 лет, в 15 лет. Если мы возьмем Европу, возьмем Америку, там люди настраивают свой бизнес надолго, планируют свое развитие. Нельзя сказать, что мне было что-то нужно от государства в тот момент. Нет, не сильно было нужно. И товарищу с томатной пастой тоже не нужно. Он может продолжить консервировать помидоры в банке, хорошо на этом зарабатывать, обеспечивать свою семью. Это государству нужно, чтобы люди стали заниматься инвестициями, стали строить что-то здесь.

О. БЫЧКОВА: А так всегда было? Или есть какое-то объяснение? В какой момент сложилась такая ситуация? Почему так получилось, что люди перестали заботиться о серьезных проектах и стремиться только к тому, чтобы максимально быстро заработать и сделать это по возможности чисто, не подставляя?

А. НИКИТИН: Я думаю, что в постсоветское время так было всегда. Потому что ориентиров не было. Никто никогда не говорил о том, как будет страна развиваться, чем она хочет стать в перспективе. Можно ругать Госплан, много про него анекдотов. По крайней мере, в советское время они пытались обозначать приоритеты. Хорошо, плохо, но эти приоритеты были. У нас очень долго их не было, т.е. никто не говорил, что мы должны стать вот такой страной или вот такой. Приоритеты появились совсем недавно: в Сколково какие-то приоритеты выделились, "Роснано" появилось и так далее.

О. БЫЧКОВА: А какое отношение образ страны имеет к томатной пасте, предположим?

А. НИКИТИН: Очень простое. Хотим ли мы иметь индустрию развитую? Или мы не хотим, или мы хотим Кувейт, и мы хотим зарабатывать только на экспорте нефти и газа. Хотим ли мы иметь свою продовольственную безопасность? Или нет, не нужно это делать? Нужна ли нам переработка? Нужно ли нам производить собственные автомобили? Т.е. должны быть приоритеты, на мой взгляд. Не факт, что они должны сверху формироваться. Может быть, снизу. Сейчас это можно делать и снизу тоже. Была в том году инициативе Минэкономразвития по созданию технологических платформ. Это как раз классический случай инициативы снизу. А что такое платформа? Это объединение производителей, науки, институтов развития...

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Это коммуникативная площадка.

А. НИКИТИН: Отраслевая. По-моему, около 50 заявок было подано, я могу ошибаться в цифрах. Это те отрасли, которые в достаточной степени самоорганизованы, чтобы говорить о том, что мы понимаем, как надо развиваться дальше. Я считаю, что может быть и так.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Я сегодня перед нашей встречей зашла на ваш сайт, там написано, что у вас будет то ли съезд, то ли встреча лидеров. Расскажите, что это такое. Кто такие лидеры? Куда они приедут? Лидеры чего? И что они будут делать вместе?

А. НИКИТИН: Хороший вопрос. Пока это только идея, которая формируется.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: А вы о ней уже доложили Владимиру Путину.

А. НИКИТИН: Он поручил это на наблюдательном совете. Очень интересная была история, могу ее коротко рассказать. 200 финалистов конкурса были собраны в Екатеринбурге летом, когда уже из 2000 заявок отобрали 200. Я туда тоже поехал, у меня были очень сдержанные ожидания от этого мероприятия. Однако мероприятие получилось очень интересным. Организаторам конкурса удалось собрать 200 разных, но интересных людей со всей страны, это были хорошие люди, это были бизнесмены, это были какие-то социальные активисты, люди из образования. Я там познакомился со своими нынешними коллегами. Как-то нам удалось и хорошо пообщаться, и поработать вместе. И возникло желание каким-то образом не потерять этих людей, которые тоже ехали в этом социальном лифте.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Подсадили на подножку.

А. НИКИТИН: Агентству нужно иметь источник идей, для того чтобы говорить о том, что мы хотим сделать такие-то инициативы. Главное же не проекты, главное - инициатива, т.е. что нужно среднему бизнесу, нужно это понять. А для этого мы должны каким-то образом средний бизнес вокруг себя объединить, вот тот средний бизнес, лидеров среднего бизнеса, о которых я говорил. Объединить не по принципу тех объединений, которые существуют, никоим образом не противореча ни принципам "Деловой России", РСПП, "Опоры" и так далее. А просто собрать

вокруг себя людей, для того чтобы понимать более четко их потребности. Вот то, что мы будем делать.

О. БЫЧКОВА: А вот все эти структуры, которые существуют на эту тему, вы сказали и про "Опору", и про РСПП, и до этого упоминалась венчурная компания и так далее...

А. НИКИТИН: Это разные вещи.

О. БЫЧКОВА: Я понимаю, что разные. Я говорю - на эту тему.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Они думают об этом же.

О. БЫЧКОВА: Да, они думают об этом же, и они работают с одним и тем же слоем в конечном счете. Можно ли говорить, что что-то более эффективно, что-то показушно, а что-то нужно развивать дальше?

А. НИКИТИН: Я не могу оценивать общественные организации здесь. Могу сказать, что на сегодня по факту у нас очень серьезное стратегическое сотрудничество складывается с "Деловой Россией". Они выдвигают серьезные инициативы, мы их поддерживаем.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: У вас в наблюдательном совете Галушка Александр, он президент Общероссийской общественной организации "Деловая Россия".

А. НИКИТИН: Они с нами очень активно работают. Они выдвигают свои инициативы. Поскольку у агентства нет задачи придумывать что-то самим, а есть задача, чтобы кто-то к нам приходил и говорил - вот это важно. Те бизнесмены, которые объединились в "Деловую Россию", они формулируют свою позицию, и мы ее поддерживаем там, где можем. Т.е. сегодня у нас по стандарту, по инвестклимату в регионах идет очень серьезная работа, и "Деловая Россия" является нашим стратегическим партнером. Будет еще пара инициатив совместно с "Деловой Россией". Но это не значит, что мы только с ними работаем. Мы заключили соглашение с ТПП, я думаю, с ними тоже появится ряд проектов, которые мы будем вести совместно. У агентства нет цели с кем-то конкурировать, или кого-то заменять, или на какую-то площадку заходить. Мы бы хотели быть неким центром встреч.

О. БЫЧКОВА: Что у вас сейчас максимально на выходе уже находится? Какие проекты?

А. НИКИТИН: У нас будет 6, 7 или 8 проектов, по которым будут конкретные поручения, по их реализации, порядка 40 проектов в экспертизе, и число их прибавляется каждый день. Мы очень серьезно продвинулись по стандарту регионального инвестиционного климата. На сегодняшний день он готов уже полностью и идет полным ходом его внедрение в пилотных регионах.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Кстати, про стандарты хочу сказать. Я удивилась. Я посмотрела и меня удивило, что, по вашему стандарту, в каждом регионе должна появиться корпорация развития, возглавляемая губернатором. Честно, смешно уже просто, невозможно все под власть подкладывать, и вот эти ключики, чтобы большие дяди решали вопросы.

А. НИКИТИН: А почему вы считаете, что это плохо?

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Во-первых, есть у нас ВЭБ, который принимает всякие большие проекты, есть институты развития. Вы предлагаете там открывать маленькие ВЭБы в региональном стандарте?

А. НИКИТИН: Что такое корпорация развития в регионе? Это просто одно окно. Это одно окно, где инвестор, не обязательно с новыми инвестициями, либо человек, который просто хочет увеличить свое производство в регионе, построить еще один корпус на своем заводе, может решать те проблемы, которые должны решаться на региональном уровне. Это подключение, это земля - масса вопросов. И корпорация развития - это просто одно окно. Это маленькая структура, если мы, конечно, говорим о хорошей корпорации развития, которая должна бегать за бизнесменом и решать его проблемы с чиновниками.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Т.е. у этой корпорации развития нет уставного капитала. В моем понимании корпорация развития - это все-таки некая коммерческая структура, которая в основном деньгами институционально помогает тем же бизнесменам. Вы говорите о том, что корпорация развития - это и есть чиновники, которые должны открывать окно.

А. НИКИТИН: Везде по-разному это сделано. Есть регионы, где это, по сути, госорган, есть регионы, где это общество с ограниченной ответственностью или открытое акционерное общество, учрежденное регионом. Нам это совершенно не важно, с точки зрения стандарта. Нам важно, чтобы в регионе у бизнесмена было одно место, где он может решить все свои вопросы, связанные с нахождением в этом регионе. Мы это будем оценивать не с позиции, какая там будет форма, а с позиции, как решаются те или иные проблемы, которые есть.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Условно говоря, если я решила открыть бизнес, уже даже мне сказали, что под него дадут кредит, например, но для этого много всяких проблем с региональными властями (а их всегда очень много всяких), то тогда я приду в эту корпорацию и скажу: вот у меня все есть, дайте мне возможности.

А. НИКИТИН: Давайте разберем идеальную ситуацию. Вы решили вложить деньги в регион и открыть там колбасный завод. Вы приходите в корпорацию развития и говорите, что у вас есть такое желание. Они вам предлагают несколько площадок, которые у них уже готовы к этому времени, куда подведен газ, электричество, канализация, все остальное. Предлагают какие-то налоговые льготы, если они есть в регионе, т.е. они вам начинают продавать свой регион, говорить: давайте к нам - и у вас будет вот это, вот это и вот это, и еще вот это. А еще, если хотите, мы можем сейчас поменять сразу под вас... Когда у вас завод будет готов? Через два года? Вот давайте в этом техникуме мы начнем готовить специалистов по колбасоделанию. Потому что вам же нужны будут люди потом. Хорошая корпорация развития работает именно таким образом, предлагая свой регион инвесторам, в том числе думая не только о площадке. Это на первом этапе кажется, что самое сложное - это площадка, газ, электричество и водоканал. На самом деле потом, когда вы построите, окажется, что гораздо сложнее все с кадрами. Уже были такие прецеденты, когда инвестор приходил, вроде все здорово, его поддержали. А потом людей негде взять, просто негде.

О. БЫЧКОВА: Работать некому.

А. НИКИТИН: Да. На среднем уровне технолога, начальника цеха - те люди, которые реально производством управляют, их просто нет. И хорошая корпорация развития думает об этом тоже.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Т.е. она должна как-то обучать людей. Или как? Как она об этом думает?

А. НИКИТИН: Если мы вернемся к стандарту, там есть понятие инвестиционной стратегии региона. Т.е. регион должен ее сформировать, он должен обозначить, как он планирует развиваться, обозначить, какие отрасли ему наиболее интересны, какие льготы он готов давать, какие инвестиции в площадки и в подготовку инфраструктуры он готов делать. И в рамках этой стратегии начать готовить уже и свои высшие образовательные, особенно средние образовательные учреждения к тому, чтобы эти люди там уже учились.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Я общалась с инноваторами, которые открыли свой бизнес в Финляндии, потому что не смогли открыть его в Санкт-Петербурге или где-то в области. Они просто приезжали в муниципалитет, и муниципалитет им говорил, какие у них налоговые льготы...

О. БЫЧКОВА: Какой местный? Финский?

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Да, финский муниципалитет. Какие у них есть территории, где есть инфраструктура. И они не назывались корпорация развития.

О. БЫЧКОВА: Т.е. не надо дополнительных специальных структур.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Никаких абсолютно.

О. БЫЧКОВА: Собственно, для чего сидят эти люди?

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Давайте МЭРТ уберем. Зачем он? Не понятно тогда. Давайте в муниципалитетах создадим одни корпорации, которые будут помогать растить бизнес.

А. НИКИТИН: В корпорации развития Астраханской области работает 6 человек. Это не ВЭБ, поймите.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: А зарплату они получают от губернатора?

А. НИКИТИН: В Астрахани от губернатора.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Т.е. фактически чиновники, просто этот отдел называется корпорация развития.

А. НИКИТИН: Разные модели. Есть регионы, где инвестор платит за это. В Калужской области несколько учредителей, там как раз ВЭБ и Калужская область - учредители корпорации развития. На самом деле идея стандарта не в том, чтобы прописать каждому региону какое-то количество обязательных учреждений. А идея в том, чтобы прописать набор услуг, которые они должны оказывать. Как они это будут делать? Есть достаточно высокая степень свободы в рамках стандарта. Набор услуг в итоге должен быть по всей стране одинаковым. Можно больше. Если вы хотите конкурировать, если вы хотите, чтобы инвесторы шли к вам, добавляйте. Но это вы обязаны исполнить.

О. БЫЧКОВА: А почему нельзя сделать как в Финляндии?

Е. ПИСЬМЕННАЯ: У России всегда особый путь.

О. БЫЧКОВА: Вот сидит бесплатно человек в муниципалитете и отвечает на все ваши вопросы.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Андрей же сказал - у нас сейчас период такой.

А. НИКИТИН: А можно сделать. Там есть, кстати, такой пункт в стандарте, губернатор может назвать в рамках нашего стандарта... Он может сказать: вот у меня корпорация развития - это человек в муниципалитете. Мы это тоже примем.

Е. ПИСЬМЕННАЯ: Т.е. хоть горшком назови.

А. НИКИТИН: Главное - обеспечить исполнение этих функций.

О. БЫЧКОВА: Это когда должно заработать по-настоящему?

А. НИКИТИН: В пилотных регионах в апреле должно быть внедрено. И дальше по всей стране.
О. БЫЧКОВА: Спасибо большое. Андрей Никитин, генеральный директор Агентства стратегических инициатив, был гостем программы "Большой дозор". Спасибо вам.
А. НИКИТИН: Спасибо.

<http://echo.msk.ru/programs/dozor/845364-echo/>