



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

1 марта 2017 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

*** [Инструкция по включению функции чтения вслух на мобильных устройствах Apple с iOS 8-10](#)

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	4
ВЭБ И АСИ СОЗДАДУТ ИНСТИТУТ СЕРТИФИЦИРОВАННЫХ МЕНЕДЖЕРОВ ДЛЯ ОТБОРА ПРОЕКТОВ В РЕГИОНАХ	4
ВЭБ МОЖЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ В 2017 ГОДУ ДО 140 МЛРД РУБЛЕЙ	5
ВЭБ ПЛАНИРУЕТ СОВМЕСТНО С АСИ В 2018Г ВНЕДРИТЬ ВО ВСЕХ РЕГИОНАХ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ОТБОРУ ПРОЕКТОВ	5
ВЭБ И АСИ СОЗДАДУТ В РЕГИОНАХ СЕТЬ МЕНЕДЖЕРОВ ДЛЯ ПОИСКА И ПЕРВИЧНОГО ОТБОРА ПРОЕКТОВ	6
ВЭБ И АСИ ЗАЙМУТСЯ ОТБОРОМ ПРОЕКТОВ ДЛЯ РЕГИОНОВ	6
СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ ВЭБА И АСИ	7
ВЭБ В АПРЕЛЕ МОЖЕТ НАЧАТЬ ФИНАНСИРОВАТЬ СТРОИТЕЛЬСТВО КОМБИНАТА ХИМВОЛОКНА В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ - ВЛАСТИ РЕГИОНА.....	8
ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА ПОЛИЭФИРНОГО ВОЛОКНА В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ	8
СТАДИОН ЦСКА ПОЛУЧИТ НАЗВАНИЕ "ВЭБ АРЕНА"	9
ВЭБ НЕ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ПРЯМУЮ ОПЛАТУ ЗА НАЗВАНИЕ СТАДИОНА ЦСКА	10
СТАДИОН ЦСКА ПЕРЕИМЕНОВАН В "ВЭБ АРЕНУ"	10
ЕЩЕ ОДИН МОСКОВСКИЙ СТАДИОН ПОЛУЧИТ БАНКОВСКОЕ ИМЯ.....	11
ВЭБ РАЗРАБОТАЕТ ДЛЯ РОССЕТЕЙ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕШЕНИЯ И ТЕХНОЛОГИИ В РАМКАХ СОТРУДНИЧЕСТВА	11
РОССЕТИ И ВНЕШЭКОНОМБАНК ПЛАНИРУЮТ РАЗВИВАТЬ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО	12
АВТОДОР И ВЭБ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ СКОРОСТНЫХ ТРАСС	12
ВЭБ И "АВТОДОР" ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ СКОРОСТНЫХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГ	13
ВНЕШЭКОНОМБАНК И АО "ГАРНИЗОН" ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ	13
ВЭБ ИЗУЧАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ НОВЫХ ДОЛГОВ - ЗАМПРЕД ЦЕХОМСКИЙ	14
ВЭБ МОЖЕТ КОНВЕРТИРОВАТЬ В КАПИТАЛ ПРОМИНВЕСТБАНКА КРЕДИТ В \$300 МЛН - ЦЕХОМСКИЙ	14
"СУБОРД" ВЭБА ПРОМИНВЕСТБАНКУ МОЖЕТ БЫТЬ КОНВЕРТИРОВАН В ЕГО КАПИТАЛ ПЕРЕД ПРОДАЖЕЙ БАНКА	15
КОНВЕРТАЦИЯ ВАЛЮТНОГО ДЕПОЗИТА ВЭБА НА \$6 МЛРД МОЖЕТ ПРОЙТИ В I ПОЛУГОДИИ - ЦЕХОМСКИЙ.....	16
ВЭБ ПЛАНИРУЕТ СОЗДАТЬ ИНСТИТУТ ИССЛЕДОВАНИЙ И ЭКСПЕРТИЗЫ, КУРИРОВАТЬ ЕГО РАБОТУ БУДЕТ КЛЕПАЧ	16
ВЕДОМСТВА И ВЭБ ПОДГОТОВЯТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ХЕДЖИРОВАНИЮ ВАЛЮТНЫХ РИСКОВ ЭКСПОРТЕРОВ К 15 МАРТА	17
ВЭБ ПРОВЕЛ ПЕРЕГОВОРЫ С ВЕНГЕРСКИМ ОТП О ПРОДАЖЕ ПРОМИНВЕСТБАНКА - ИСТОЧНИК....	18
ВЭБ ПРИОБРЕЛ ПО ОФЕРТЕ 79,5% ОБЛИГАЦИЙ БО-05 НА 3,9 МЛРД РУБЛЕЙ	18
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	19
ПРЕДПРАВЛЕНИЯ РОСЭКСИМБАНКА: ЭКСПОРТ - ЭТО НЕ СЛОЖНО	19
ИНТЕРВЬЮ: БРЕНД MADE IN RUSSIA СТАНЕТ СВОИМ ДЛЯ КАЖДОЙ СТРАНЫ - РЭЦ.....	22
АЗИАТСКИЕ ИНВЕСТОРЫ ГОТОВЯТСЯ К "БИТВЕ" ЗА ПРОЕКТЫ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ	23
В МИНСКЕ РАССМОТРЕНЫ ВОЗМОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ "БЛОКЧЕЙН"	27
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	28
Н.ПОДГУЗОВ: ОТКАЗЫВАТЬСЯ ОТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЦЕН НА ГАЗ РАНО	28
АЛЕКСЕЙ КУДРИН - РБК: "МАСШТАБНЫЕ РЕФОРМЫ БУДУТ ВОЗМОЖНЫ ПОСЛЕ ВЫБОРОВ"	31

НЕФТЕГАЗОВЫЙ СПОР НЕ ВЛИЯЕТ НА РАБОТУ ПО РОССИЙСКОМУ КРЕДИТУ НА АЭС В БЕЛОРУССИИ - СТОРЧАК.....	34
БИЗНЕС	34
ЗСД ПРИОБРЕЛ ПО ОФЕРТЕ ОБЛИГАЦИИ 3-5-Й СЕРИЙ НА 3,4 МЛРД РУБЛЕЙ	34
БАНКИ ИЗУЧАТ ПЛАН "ТРАНСАЭРО"	35
РАЗНОЕ	36
"ИНГОССТРАХУ" НЕ УДАЛОСЬ ОБЖАЛОВАТЬ ИТОГИ ТЕНДЕРА ВНЕШЭКОНОМБАНКА.....	36

ВНЕШЭКОНОМБАНК



ТАСС, Москва, 28 февраля 2017 11:38

ВЭБ И АСИ СОЗДАДУТ ИНСТИТУТ СЕРТИФИЦИРОВАННЫХ МЕНЕДЖЕРОВ ДЛЯ ОТБОРА ПРОЕКТОВ В РЕГИОНАХ

В рамках развития сотрудничества планируется внедрить новый подход к работе ВЭБ и АСИ с субъектами РФ по привлечению инвестиций в перспективные проекты

СОЧИ, 28 февраля. /ТАСС/. Внешэкономбанк (ВЭБ) и "Агентство стратегических инициатив" создадут институт сертифицированных менеджеров, которые займутся поиском и первичным отбором перспективных инвестиционных проектов в регионах. Соглашение об этом подписано в ходе Российского инвестиционного форума в Сочи, подписи под документом поставили председатель ВЭБ Сергей Горьков и Генеральный директор АСИ Светлана Чупшева.

"Новый механизм подразумевает абсолютно прозрачную процедуру отбора проектов, сегодня это очень важно и для бизнеса, и для руководителей субъектов. Мы полагаем, что в новом проекте с ВЭБом проектные офисы АСИ, которые уже работают в регионах, станут ключевой единицей, которая сможет участвовать в этом процессе", - рассказала на презентации стратегии Чупшева.

Она добавила, что в стратегии будет применяться система открытого отбора менеджеров. "Мы формируем профиль компетенций для менеджера, которого мы ищем на ту или иную позицию, согласовываем его с заказчиком. Здесь им выступает ВЭБ. Мы имеем широкие экспертные возможности в субъектах РФ, так как в каждом субъекте у нас сформированы экспертные группы, куда входят представители бизнеса, деловых объединений", - уточнила глава АСИ.

Отбор профессионалов и проектов

В рамках развития сотрудничества планируется внедрить новый подход к работе ВЭБ и АСИ с субъектами РФ по привлечению инвестиций в перспективные проекты. В его основу будут положены единые стандарты отбора проектов и скоринговая модель первичной оценки с использованием онлайн-платформы, система сертифицированных менеджеров ВЭБ в регионах, широкая "воронка" отбора проектов, сокращение сроков рассмотрения проектов, клиентоориентированность, улучшение экономики проектов за счет региональных мер господдержки. Все это призвано сделать процесс максимально открытым и прозрачным.

Реализация проекта начнется с топ-20 субъектов по уровню оказания региональных мер господдержки.

"Новый подход работы с регионами становится очень важным направлением. Один из наших вызовов в этом году - построить новые взаимоотношения с регионами", - отметил на презентации Горьков. Он добавил, что АСИ в этом плане имеет уникальную экспертизу по отбору менеджеров. Главной задачей новых менеджеров, по словам Горькова, станет создание широкой "воронки". "У нас была узкая воронка, маленькое количество проектов и долгий срок рассмотрения. В старом варианте у нас средний срок рассмотрения проекта был 2-2,5 года, за это время менялась даже макроэкономика, и говорить о том, что проект может быть реализован, зачастую было бессмысленно. К нам в эту воронку валились все проекты без структуры и критериев", - сказал председатель Внешэкономбанка.

"Наша идея в том, чтобы, опираясь на АСИ, выбрать экспертов, которые бы не были напрямую нашими сотрудниками, но были выбраны на основе технологий АСИ, сертифицированы и обучены нами, и которые бы стали нашими агентами на территории. И желательно, чтобы эти люди представляли корпорации развития регионов. Мы хотим построить гибкую систему, которая позволит нам работать с профессионалами, знающими регион", - пояснил Горьков.

О форуме в Сочи

Российский инвестиционный форум проходит в Сочи 27-28 февраля. Его программа сконцентрирована на трех тематических блоках: "Новая региональная политика. Возможности для развития", "Повышая эффективность бизнеса. Возможности для роста" и "Реализуя проекты для жизни". ТАСС является генеральным информационным партнером и официальным фотохост-агентством форума.



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 28 февраля 2017 11:02

ВЭБ МОЖЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ В 2017 ГОДУ ДО 140 МЛРД РУБЛЕЙ

ВЭБ может проинвестировать до 140 млрд руб. в региональные проекты до конца 2017 года, сказал председатель банка развития **Сергей Горьков** в рамках совместной презентации с Агентством стратегических инициатив (АСИ) "**Инвестиции в Россию: новая модель работы ВЭБ 2.0 и АСИ с регионами**".

Модель предполагает поиск ВЭБом региональных менеджеров с помощью модели, разработанной АСИ: "Наша идея в том, чтобы опираясь на АСИ выбрать тех менеджеров, тех представителей, экспертов, которые бы не были напрямую нашими сотрудниками, которые бы были выбраны на основе технологии АСИ, сертифицированы и обучены нами и которые бы стали нашими в хорошем смысле агентами на территории. И желательно, чтобы эти люди представляли корпорации развития регионов".

Горьков напомнил, что ранее ВЭБ принял решение отказаться от региональных представительств. По словам главы АСИ Светланы Чупшевой, агентство принимает участие в проведении открытого отбора, собирает обратную связь от экспертного сообщества в регионах, а также предоставляет платформу, в которой может зарегистрироваться кандидат, - "Leader-ID".

"Бизнес-план этого года предполагает до 140 млрд руб. - мы готовы инвестировать в новые проекты. Достаточно немаленькая сумма для ВЭБа. Могу сказать, что максимальный размер инвестиций ВЭБа в самый лучший год был 250 млрд руб.", - сказал Горьков, подчеркнув, что это на 40% больше по сравнению с 2016 годом.

"Для нас желательно, чтобы в каждом регионе был такой человек... С 2018 года нужно, чтобы в каждом регионе был такой человек. В конце 2017 года - масштабирование, в I полугодии 2018 года, я думаю, мы в состоянии будем все регионы этой системой охватить", - подвел итог Горьков, подчеркнув, что для реализации пилотного проекта отобраны 20 субъектов РФ.

<https://rns.online/regions/VEB-mozhet-investirovat-v-regionalnie-proekti-v-2017-godu-do-140-mlrd-rublei-2017-02-28/>



Интерфакс, 28.02.2017 11:12:23 MSK

ВЭБ ПЛАНИРУЕТ СОВМЕСТНО С АСИ В 2018Г ВНЕДРИТЬ ВО ВСЕХ РЕГИОНАХ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ОТБОРУ ПРОЕКТОВ

Сочи. 28 февраля. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк планирует совместно с **Агентством стратегических инициатив по продвижению новых проектов (АСИ)** в 2018 году внедрить во все регионы сертифицированных менеджеров для отбора проектов для финансирования ВЭБом, сообщил глава банка развития **Сергей Горьков** на презентации проекта во вторник.

Эти менеджеры должны заменить существовавшие ранее в нескольких регионах и затем закрытые представительства ВЭБа.

"С 2018 года важно, чтобы в каждом регионе был такой человек (сертифицированный менеджер - ИФ). Мы хотим это сделать в 2018 году, в конце 2017 года будет масштабирование, в 2018-м, я думаю, в первом полугодии мы в состоянии будем этой системой все регионы охватить", - отметил С.Горьков. По его словам, 95% финансируемых ВЭБом проектов являются региональными.

Сертифицированные менеджеры будут заниматься отбором и оценкой таких проектов для ВЭБа. Раньше отбором проектов занимались семь региональных представительств банка развития, которые были закрыты.

"В первый пилот мы отобрали 20 субъектов Российской Федерации, где мы будем по новой методике отбора подбирать сертифицированных менеджеров Внешэкономбанка", - сообщила гендиректор АСИ Светлана Чупшева.

"Мы планируем, что совместно с АСИ мы к июню-июлю сформируем команду сертифицированных

менеджеров", - сказал С.Горьков. По его словам, первые проекты должны быть отобраны в августе-сентябре.



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 28 февраля 2017 12:04

ВЭБ И АСИ СОЗДАДУТ В РЕГИОНАХ СЕТЬ МЕНЕДЖЕРОВ ДЛЯ ПОИСКА И ПЕРВИЧНОГО ОТБОРА ПРОЕКТОВ

СОЧИ, 28 фев - РИА Новости/Прайм. **Внешэкономбанк** на инвестиционном форуме в Сочи презентовал новую модель работы с регионами, которая подразумевает сотрудничество с **Агентством стратегических инициатив (АСИ)** и создание сети сертифицированных менеджеров для поиска и первичного отбора инвестпроектов.

Менеджеры в пилотных 20 регионах будут отобраны к июню-июлю, в первом полугодии 2018 года к этой системе будут подключены все регионы. Первые проекты, отобранные по новой схеме будут профинансированы уже в сентябре, сообщил глава Внешэкономбанка **Сергей Горьков** на презентации во вторник.

"Мы переходим в стадию проактивной работы с регионами в части поиска и отбора новых проектов для ВЭБ. Совместно с АСИ мы разработали новый подход к этому процессу с учетом имеющихся сильных компетенций обеих организаций. Наш фокус - проекты в инфраструктуре, производство высокотехнологичной продукции, поддержка несырьевого экспорта и проектов НТИ", - сказал **Горьков**.

"Мы надеемся, что в сентябре проекты уже появятся в стадии кредитных комитетов, я думаю, что в конце 2017 года мы можем выйти на масштабирование", - сказал **Горьков**.

ВЭБ ранее отказался от всех региональных представительств. "В сентябре мы говорили о том, что готовим перезагрузку работы с регионами. Сейчас к февралю мы придумали - как. Это нестандартная идея. Мало организаций отказываются от представительств", - отметил глава госкорпорации.

"Мы планируем, что совместно с АСИ к июню-июлю сформируем команду наших сертифицированных менеджеров в пилотных 20 регионах. Сертифицируем, обучим. Будет важное обучение по проектному менеджменту, по инвестиционному процессу", - сообщил **Горьков**.

"В июле мы хотим запустить бета-версию онлайн-платформы. Возможно, она будет в дальнейшем на технологии блокчейн. Первые проекты могут быть в августе-сентябре", - добавил он.

Горьков отметил, что сейчас есть проблема в дефиците качественных проектов. "У нас сейчас проблема другая - у нас недостаточно проектов в pipeline, которые мы можем реализовывать. Есть ли деньги? Да, они у нас есть. К сожалению, у нас достаточно большое ограничение по проектам, которые мы можем финансировать", - отметил он.

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика (vestifinance.ru), Москва, 28 февраля 2017 11:57

ВЭБ И АСИ ЗАЙМУТСЯ ОТБОРОМ ПРОЕКТОВ ДЛЯ РЕГИОНОВ

Внешэкономбанк (ВЭБ) и "Агентство стратегических инициатив" (АСИ) создадут **Институт сертифицированных менеджеров**, которые займутся поиском и первичным отбором перспективных инвестиционных проектов в регионах.

Соглашение об этом подписано в ходе Российского инвестиционного форума в Сочи. Подписи под документом поставили председатель ВЭБ **Сергей Горьков** и гендиректор АСИ Светлана Чупшева.

"Новый механизм подразумевает абсолютно прозрачную процедуру отбора проектов. Сегодня это очень важно и для бизнеса, и для руководителей субъектов России. Мы полагаем, что в новом проекте с ВЭБом проектные офисы АСИ, которые уже работают в регионах, станут ключевой единицей, которая сможет участвовать в этом процессе", - заявила Чупшева, сообщает ТАСС.

В стратегии применяют систему открытого отбора менеджеров. "Мы формируем профиль компетенций для менеджера, которого мы ищем на ту или иную позицию, согласовываем его с заказчиком. Здесь им выступает ВЭБ. Мы имеем широкие экспертные возможности в субъектах России, так как в каждом субъекте у нас сформированы экспертные группы, куда входят представители бизнеса, деловых объединений", - уточнила глава АСИ.

Стороны намерены внедрить новый подход к работе ВЭБ и АСИ с субъектами России по привлечению инвестиций в перспективные проекты. Такой подход подразумевает единые стандарты отбора проектов и скоринговую модель первичной оценки с использованием онлайн платформы, систему сертифицированных менеджеров ВЭБ в регионах, широкую "воронку" отбора проектов, сокращение сроков рассмотрения проектов, клиентоориентированность, улучшение экономики проектов за счет региональных мер господдержки.

Все это призвано сделать процесс максимально открытым и прозрачным. Осуществление проекта начнется в 20 субъектах, определенных по уровню региональных мер господдержки. "Новый подход работы с регионами становится очень важным направлением. Один из наших вызовов в этом году - построить новые взаимоотношения с регионами", - отметил Горьков. АСИ в этом плане имеет уникальную экспертизу по отбору менеджеров.

Главной задачей новых менеджеров, по словам Горькова, станет создание широкой "воронки". "У нас была узкая воронка, маленькое количество проектов и долгий срок рассмотрения. В старом варианте у нас средний срок рассмотрения проекта был 2-2,5 года. За это время менялась даже макроэкономика. И оворить о том, что проект может быть реализован, зачастую было бессмысленно. К нам в эту воронку валились все проекты без структуры и критериев", - пояснил Горьков.

"Наша идея в том, чтобы, опираясь на АСИ, выбрать экспертов, которые бы не были напрямую нашими сотрудниками, но были выбраны на основе технологий АСИ, сертифицированы и обучены нами, и которые бы стали нашими агентами на территории. И желательно, чтобы эти люди представляли корпорации развития регионов. Мы хотим построить гибкую систему, которая позволит нам работать с профессионалами, знающими регион", - заключил Горьков.

<http://www.vestifinance.ru/articles/81895>



Телеканал "Россия 24", 28.02.2017, 13:02

СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ ВЭБА И АСИ

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: В Сочи продолжает работу инвестиционный форум, сегодня там обсуждают инвестиции в регионы и расширение российского экспорта. С нами на прямой связи наш корреспондент Александра Суворова. Александра, день добрый. Как сейчас оценивают состояние российской экономики и какие возможности для роста видят?

Репортаж Александры Суворовой

КОРР.: Добрый день. Ну конечно, возможности для роста в первую очередь связаны с тем, что вчера были освещены основные пункты плана развития российской экономики и ее роста до 2025 года. И вот один из тех пунктов, о которых вчера говорил еще премьер-министр Дмитрий Медведев, это поддержка экспорта. Сегодня, на самом деле, эта тема очень активно продолжает обсуждаться в кулуарах. Мы сегодня общались с главой ВЭБа Сергеем Горьковым. Он ответил, что по новой стратегии ВЭБа одно из приоритетных направлений - это именно поддержка экспорта. Кроме того, это нефтехимия, химия, радиоэлектроника, а также определенные виды машиностроения и инновации. И вот, говоря об этих направлениях, сейчас будет создан **совместный проект с АСИ у ВЭБа**. И давайте послушаем, какие же механизмы поддержки именно этих приоритетных направлений разработаны совместно с Агентством стратегических инициатив.

Сергей ГОРЬКОВ, председатель Внешэкономбанка: Старые схемы, когда были представительства, во-первых, их было всего порядка девяти, этих представительств. Они не охватывали все регионы. С другой стороны, представительства не несли в себе сущностное значение для работы ВЭБа. Новая стратегия требует совершенно другой подход к проектам. Во-первых, нам нужна более широкая воронка проектов. С другой стороны, нужно сократить срок рассмотрения проектов. До этого ВЭБ до двух лет рассматривал заявки и зачастую даже ответа не давал. Это было не по одному, а по множеству проектов. Нам, с одной стороны, нужно увеличить объемы, а с другой стороны, сократить срок рассмотрения - и при этом еще повысить качество.



Интерфакс, 28.02.2017 12:42:23 MSK

ВЭБ В АПРЕЛЕ МОЖЕТ НАЧАТЬ ФИНАНСИРОВАТЬ СТРОИТЕЛЬСТВО КОМБИНАТА ХИМВОЛОКНА В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ - ВЛАСТИ РЕГИОНА

Иваново. 28 февраля. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк (ВЭБ) и АО "Ивановский полиэфирный комплекс" в рамках Российского инвестиционного форума в Сочи подписали соглашение о взаимодействии при реализации проекта строительства в Вичугском районе Ивановской области комплекса по производству полиэтилентерефталата (ПЭТФ) текстильного назначения, сообщила пресс-служба областного правительства.

Подписи под документом поставили председатель ВЭБа **Сергей Горьков** и гендиректор АО "Ивановский полиэфирный комплекс" **Сергей Николаев**. В сообщении отмечается, что соглашение является этапом подготовки к открытию финансирования проекта строительства химкомбината. Подписание кредитных соглашений и начало финансирования запланированы на апрель этого года. По словам С.Горькова, строительство комбината будет способствовать созданию новой подотрасли в России, что соответствует стратегии ВЭБа.

Как сообщалось, наблюдательный совет ВЭБа в декабре 2016 года одобрил проект строительства комплекса по производству ПЭТФ текстильного назначения. ВЭБ выступит в роли гаранта реализации проекта по строительству комбината.

Ивановская область рассчитывает получить кредит ВЭБа в размере 20,4 млрд рублей на строительство комбината химволокна. АО "Ивановский полиэфирный комплекс", реализующее данный проект, подало соответствующую инвестзаявку в ВЭБ 1 декабря 2015 года.

Общая стоимость проекта строительства комбината, включая затраты на обслуживание кредита ВЭБа, оценивается в 26 млрд рублей.

Проект предполагает создание производства полиэфирного волокна мощностью 175 тыс. тонн в год, а также текстильного ПЭТФ-гранулята мощностью 30 тыс. тонн в год.

Планируется, что строительство нового производства начнется в 2017 году. При этом 1 декабря 2016 года в городе Эссен (Германия) был подписан контракт на поставку оборудования, шеф-монтаж и сервисное обслуживание между компанией "Ивановский полиэфирный комплекс" и генеральным поставщиком Uhde Inventa-Fischer GmbH (входит в состав концерна ThyssenKrupp Industrial Solutions AG). Контракт предусматривает поставку высокотехнологичного оборудования ведущих мировых лицензиаров Uhde Inventa-Fischer и Oerlikon Neumag (Германия).

В планах руководства Ивановской области - организация переработки продукции комбината непосредственно на территории региона, для чего разработан проект строительства индустриального парка "Вичуга". Предполагается, что основными потребителями продукции комбината станут текстильные предприятия (производство подкладочных материалов, одежды и спецодежды, наполнителей для мебели), а также автопром (обивочные ткани, шумо- и виброизоляция), домостроительные и дорожно-строительные компании (геотекстиль, основа для кровельных материалов, напольных покрытий) и сельхозпредприятия (укрывные материалы, материалы для ландшафтных работ).

Генподрядчиком строительства является компания Unistav (Чехия).

"СИБУР" и "ТАИФ" готовы обеспечивать новый завод моноэтиленгликолем в полном объеме, "СИБУР" после модернизации мощностей производства в г.Благовещенск будет готов поставить заводу свободные объемы терефталевой кислоты.



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 28 февраля 2017 11:12

ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА ПОЛИЭФИРНОГО ВОЛОКНА В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ВЭБ и Ивановский полиэфирный комплекс заключили соглашение о финансировании банком развития строительства завода по производству полиэфирного волокна в Ивановской области.

"Стороны договорились предпринять совместные действия, направленные на реализацию проекта. Проект общей стоимостью свыше 25 млрд рублей, включая расходы на привлеченное финансирование, реализуется в моногороде Вичуга Ивановской области и предполагает создание производства полиэфирного волокна мощностью 175 тысяч тонн в год, а также текстильного ПЭТФ - гранулята мощностью 30 тысяч тонн в год", - **сообщает ВЭБ**.

В целях организации финансирования проекта ВЭБ намерен привлечь связанное фондирование под покрытие европейских экспортных страховых агентств в объеме около €280 млн. Вопрос участия банка в финансировании строительства завода был одобрен на заседании набсовета в декабре 2016 года.

Ивановский полиэфирный комплекс намерен вложить в проект более 5 млрд рублей собственных средств. Подписание кредитных соглашений сторонами в целях реализации проекта планируется в апреле этого года, сообщает ВЭБ.

"Строительство завода будет способствовать созданию новой подотрасли в России, что соответствует стратегии ВЭБа. Это проект высоких переделов, очень важный для банка", - сказал **глава ВЭБа Сергей Горьков**.

Цель проекта завода полиэфирного волокна в Ивановской области - локализация производства полимерного волокна и импортозамещение сырья для легкой и текстильной промышленности в России.

"Комбинат синтетического волокна - крупнейший проект для Ивановской области и стратегический для российской текстильной промышленности", - отметил губернатор Ивановской области Павел Коньков.

<https://rns.online/regions/VEB-profinansiruet-stroitelstvo-zavoda-poliefirnogo-voлокna-v-Ivanovskoi-oblasti-2017-02-28/>



Интерфакс, Москва, 28 февраля 2017 11:57

СТАДИОН ЦСКА ПОЛУЧИТ НАЗВАНИЕ "ВЭБ АРЕНА"

ВЭБ вложил в строительство стадиона в Москве \$240 млн

Москва. 28 февраля. INTERFAX.RU - Новый стадион ПФК ЦСКА в Москве, строительство которого завершилось в прошлом году, получит название "**ВЭБ Арена**". Соответствующее соглашение во вторник в рамках Российского инвестиционного форума в Сочи подписали глава ВЭБа **Сергей Горьков** и президент ЦСКА **Евгений Гинер**. Точная дата переименования стадиона (ныне "Арена ЦСКА имени Григория Федотова") будет объявлена позднее, сообщил на церемонии подписания Горьков.

"ВЭБ Арена" - это не только проект спортивной инфраструктуры, но и проект инфраструктуры города. В комплекс входит и гостиница, и большой коммерческий офисный центр, и стадион, и спортивная школа, то есть это проект и социальной инфраструктуры", - сказал глава банка.

"4 марта открывается совершенно новый этап чемпионата. Играют ЦСКА и "Зенит", извечные противники и соперники. И мы рады, что этот матч, который будет открывать стадион, будет проходить на "ВЭБ Арене", - добавил он. По словам **Горькова**, ВЭБ сумел продолжить финансирование строительства стадиона в сложный для себя период.

"Когда у ВЭБа не было денег на финансирование и приостановилось строительство, а нам нужно было сдавать его вовремя, мы с большим трудом нашли деньги, чтобы достроить стадион и сдать его вовремя", - отметил он. Ранее **Горьков** сообщал, что ВЭБ вложил в строительство стадиона ЦСКА в Москве \$240 млн. Набсовет ВЭБа одобрил 7-летний кредит на строительство стадиона ЦСКА в 2012 году. Общая стоимость инвестиций в строительство стадиона оценивалась в \$350 млн. Стадион является залогом по кредиту ВЭБа.

В минувшем августе стадион получил разрешение на ввод в эксплуатацию, затем был поставлен на кадастровый учет. 1 сентября Управление Росреестра по Москве провело госрегистрацию права собственности АО "ПФК ЦСКА" на спортивный объект - футбольный стадион "Арена ЦСКА". 4 сентября армейский клуб провел первую игру на новой арене - в товарищеской встрече против столичного "Торпедо". Первую официальную игру на новом стадионе футболисты ЦСКА провели 10 сентября 2016 года с "Тереком".

Стадион рассчитан на 30 тыс. мест, а площадь всего комплекса составляет более 170 тыс. кв. м. В 2018 году "Арена ЦСКА" будет предоставлена для тренировок команд-участниц чемпионата мира по футболу в России.

Продажа названия стадиона - распространенная практика как за рубежом, так и в России. Новый стадион московского "Спартака", носит название "Открытие Арена" (по названию крупного частного банка).

<http://www.interfax.ru/sport/551678>



ТАСС, Москва, 28 февраля 2017 12:06

ВЭБ НЕ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ПРЯМУЮ ОПЛАТУ ЗА НАЗВАНИЕ СТАДИОНА ЦСКА

Название "ВЭБ-Арена" было присвоено армейскому стадиону во вторник

СОЧИ, 28 февраля. /Спец. корр. ТАСС Андрей Карташов/. Внешэкономбанк не будет платить московскому футбольному клубу ЦСКА за то, чтобы стадион назывался "**ВЭБ-Арена**". Об этом на пресс-конференции в рамках Российского инвестиционного форума в Сочи заявил председатель Внешэкономбанка **Сергей Горьков**.

Название "ВЭБ-Арена" было присвоено армейскому стадиону во вторник. Соглашение было подписано на Российском инвестиционном форуме в Сочи.

"Мы не осуществляем прямую оплату за то, что стадион теперь носит название "ВЭБ-Арена". Это часть нашей структуры и сделки с ЦСКА", - сказал **Горьков**.

Стадион располагается на 3-й Песчаной улице (Северный административный округ), его строительство велось с 2007 года. Арена, вмещающая 30 тысяч зрителей, открылась 10 сентября 2016 года матчем 6-го тура чемпионата России между ЦСКА и грозненским "Тереком" (3:0). "Внешэкономбанк" инвестировал в строительство стадиона \$240 млн, предоставив ЦСКА кредит (изначально планировалось, что эта сумма составит \$280 млн). Общая стоимость проекта составила \$350 млн.

Программа Российского инвестиционного форума сконцентрирована на трех тематических блоках: "Новая региональная политика. Возможности для развития", "Повышая эффективность бизнеса. Возможности для роста" и "Реализуя проекты для жизни". ТАСС является генеральным информационным партнером и официальным фотохост-агентством форума.

<http://tass.ru/sport/4057763>



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 28 февраля 2017 11:26

СТАДИОН ЦСКА ПЕРЕИМЕНОВАН В "ВЭБ АРЕНУ"

Новый стадион ЦСКА переименован в "ВЭБ Арена", объявил глава ВЭБа Сергей Горьков.

"ВЭБ Арена" - это объект не только спортивной, но и социальной инфраструктуры. Он украсит Москву", - объявил глава ВЭБа **Сергей Горьков**, добавив, что это символ возрождения ВЭБа, символ ЦСКА и Москвы.

Стадион, расположенный на 3-й Песчаной улице, был заложен в мае 2007 года. Арена рассчитана на 30 тыс. зрительских мест, ее площадь составляет 170 тыс. кв. м. ФК ЦСКА получил стадион в собственность 1 сентября 2016 года.

"Этот проект стал успешным, я надеюсь, что и дальше мы пойдем вместе", - сказал владелец ЦСКА **Евгений Гиннер**.

Президент ЦСКА Евгений Гинер сообщал журналистам, что стоимость строительства стадиона составляет \$350 млн. Объем инвестиций ВЭБа составил \$240 млн при открытой линии в \$280 млн. В 2012 году Сергей Иванов сообщил portalу "Чемпионат", что новый стадион клуба может получить название "ВЭБ-Арена", однако официальное название стадиона - "Арена **ЦСКА**".



Телеканал "РБК-ТВ", ПРАЙМ-ТАЙМ, 28.02.2017, 20:01

ЕЩЕ ОДИН МОСКОВСКИЙ СТАДИОН ПОЛУЧИТ БАНКОВСКОЕ ИМЯ

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: Еще один московский стадион получит банковское имя. "ВЭБ Арена" - так теперь будет называться стадион футбольного клуба ЦСКА. Какова цена вопроса?

Репортаж

КОРР.: Соглашение о присвоении стадиону ЦСКА нового имени подписали президент футбольного клуба Евгений Гинер и председатель ВЭБа Сергей Горьков на Инвестиционном форуме в Сочи. К этому событию даже выпустили футболки с логотипом "ВЭБ Арены" и раздали сегодня участникам форума. Когда именно стадион сменит название, обещают объявить позднее. Председатель ВЭБа Сергей Горьков рассказал нам о финансовых условиях сделки. Денег ВЭБ платить не будет: стадион и так построен на его кредит.

Сергей ГОРЬКОВ, председатель Внешэкономбанка: Это часть нашего в целом соглашения, часть в целом сделки. Конечно, живые деньги с точки зрения учета присутствуют, деньги не могут не присутствовать. Если кэшевые платежи - кэшевых платежей нет. Весь проект построен на деньги ВЭБа изначально, это кредит ВЭБа. И очевидно, что тот, кто финансирует, как правило, тот и получает, как правило, имя.

КОРР.: Строительство стадиона "армейцев" длилось почти десять лет, с 2007 года. В 2012 году к проекту подключился ВЭБ, выдал кредит на 240 миллионов долларов на семь лет. Залогом по нему является сама "Арена". Кредит исправно обслуживается, для ВЭБа это интересный бизнес-проект.

Сергей ГОРЬКОВ: Достаточно хорошая сделка сама по себе. Во-первых, еще раз, что очень важно: проект очень, очень универсальный, не только с точки зрения спорта. Он универсальный с точки зрения бизнес-модели. Там же не только спорт. Это стадион, это комплекс зданий, включающий в себя и гостиницу, и коммерческие площади.

КОРР.: Сколько стоят права на название стадиона? В России есть пример: в 2013 году финансовая корпорация "Открытие" заплатила московскому "Спартаку" 1 миллиард 200 миллионов рублей за право назвать стадион красно-белых своим именем - "Открытие Арена". Договор действует шесть лет. "ВЭБ Арена" станет третьим футбольным банковским союзом.

На северо-западе Москвы появляется такой банковско-футбольный треугольник. Это стадион "ВТБ Арена" - бывший стадион "Динамо", а чуть дальше, на Волоколамском шоссе - "Открытие Арена", стадион, домашний стадион московского "Спартака". В Москве на данный момент из больших стадионов только два не имеют коммерческого названия. Это стадион в Лужниках, который станет главным стадионом на чемпионате мира 2018 года, и стадион "Локомотив".

КОРР.: Продажа прав на название стадиона - распространенная практика в мировом спорте. Первая сделка состоялась еще в 1912 году. Бейсбольный стадион Fenway Park получил свое название от местной риелторской конторы, которой давно уже нет. А стадион является гордостью Бостона. В немецкой бундес-лиге сейчас только три клуба не продали права на названия своих стадионов, остальные зарабатывают на этом десятки миллионов евро в год.



Интерфакс, 28.02.2017 11:32:16 MSK

ВЭБ РАЗРАБОТАЕТ ДЛЯ РОССЕТЕЙ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ФИНРЕШЕНИЯ И ТЕХНОЛОГИИ В РАМКАХ СОТРУДНИЧЕСТВА

Москва. 28 февраля. ИНТЕРФАКС - ПАО "Россети" и Внешэкономбанк заключили соглашение об инвестиционном сотрудничестве.

Документ был подписан в ходе инвестиционного форума в Сочи, сообщают пресс-службы обеих организаций. Подписи под документом поставили гендиректор "Россетей" (MOEX: RSTI) **Олег Бударгин** и председатель ВЭБа **Сергей Горьков**.

Приоритетными направлениями сотрудничества станут: поддержка инвестпроектов в России и за рубежом, в том числе реализуемых вместе с компаниями Азиатско-Тихоокеанского региона; поддержка разработки инновационных технологий в энергетике; проекты в области

импортозамещения, энергоэффективности, а также предоставление сопутствующих банковских и инвестиционных услуг.

Банк готов разработать для "Россетей" и ее организаций индивидуальные финансовые решения и технологии, проработать условия обслуживания, с учетом специфики реализации отдельных проектов.

"ВЭБ готов инвестировать в проекты, в которых используются передовые подходы в сфере энергоэффективности. Это, прежде всего "интеллектуальные" сети. Нам также интересны проекты национальной технологической инициативы, прорывные технологии, в которых у России есть конкурентная позиция", - сообщил С.Горьков, которого цитирует пресс-служба.

"Подписанное сегодня соглашение с Внешэкономбанком - это развитие нашего сотрудничества, мы договорились о главных направлениях, на которых теперь будет строиться наше дальнейшее взаимодействие. Уверен, что реализация проектов в рамках подписанного соглашения будет содействовать решению глобальных задач развития энергетической отрасли", - отметил О.Бударгин, слова которого также приводятся в сообщении.

Россети (rgrids.ru), Москва, 28 февраля 2017 11:53

РОССЕТИ И ВНЕШЭКОНОМБАНК ПЛАНИРУЮТ РАЗВИВАТЬ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

В ходе Российского инвестиционного форума в Сочи ПАО "Россети" и Внешэкономбанк заключили соглашение о сотрудничестве. Подписи под документом поставили генеральный директор ПАО "Россети" **Олег Бударгин** и председатель Внешэкономбанка **Сергей Горьков**.

Стороны определили следующие приоритетные направления двустороннего взаимодействия:

- поддержка инвестиционных проектов в России и за рубежом, в том числе реализуемых совместно с компаниями Азиатско-Тихоокеанского региона;
- поддержка разработки инновационных технологий в энергетике;
- реализация проектов в области импортозамещения;
- реализация проектов, направленных на повышение энергоэффективности;
- предоставление сопутствующих банковских и инвестиционных услуг.

Банк, в свою очередь, готов разработать для компании и ее организаций индивидуальные финансовые решения и технологии, проработать условия обслуживания, принимая во внимание специфику реализации отдельных проектов.

"ВЭБ готов инвестировать в проекты, в которых используются передовые подходы в сфере энергоэффективности. Это, прежде всего "интеллектуальные" сети. Нам также интересны проекты Национальной технологической инициативы, прорывные технологии, в которых у России есть конкурентная позиция", - сказал председатель Внешэкономбанка **Сергей Горьков**.

"Подписанное сегодня соглашение с Внешэкономбанком - это развитие нашего сотрудничества, мы договорились о главных направлениях, на которых теперь будет строиться наше дальнейшее взаимодействие. Уверен, что реализация проектов в рамках подписанного соглашения будет содействовать решению глобальных задач развития энергетической отрасли", - подчеркнул Олег Бударгин.

Стороны выразили уверенность, что реализация совместных проектов в рамках данного соглашения будет содействовать росту российской экономики и расширению глобального присутствия России на мировом рынке энергетики.

http://www.rosseti.ru/press/news/index.php?ELEMENT_ID=29243

АвтоТрансИнфо (ati.su), Санкт-Петербург, 28 февраля 2017 18:28

АВТОДОР И ВЭБ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ СКОРОСТНЫХ ТРАСС

ГК "Автодор" и Внешэкономбанк подписали соглашение о сотрудничестве в ходе инвестиционного форума "Сочи - 2017", сообщает пресс-служба госкомпании во вторник, 28 февраля.

В частности, соглашение касается организации финансирования проектов строительства скоростных трасс, в том числе создания Международного транспортного маршрута "Европа - Западный Китай" на территории России на основании механизмов государственно-частного партнерства.

Документ предполагает, что финансирование проектов может быть организовано в форме "прямого кредитования, организации синдицированных кредитов, размещения облигационных выпусков, выдачи банковских гарантий, а также с использованием других финансовых инструментов, доступных **Внешэкономбанку**". Предпроектную проработку российского участка маршрута ведет "**Федеральный центр проектного финансирования**" (Группа ВЭБ).

Также **ВЭБ** готов выступить организатором финансирования инвестпроектов Госкомпании "Автодор", проводить экспертно-аналитическую работу при подготовке бизнес-планов.

По данным Госкомпании, сейчас ВЭБ участвует в реализации ряда проектов "Автодора", в том числе в строительстве трассы М-11 "Москва - Санкт-Петербург". **Внешэкономбанк** выступает основным кредитором головного участка трассы М-11 в Московской области (участок с 15-го км по 58-й км), по которому движение открыли в конце 2014 года.

<http://ati.su/Media/News.aspx?ID=120631&HeadingID=12>

ИА Москва (mskagency.ru), Москва, 28 февраля 2017 13:02

ВЭБ И "АВТОДОР" ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ СКОРОСТНЫХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГ

Государственная корпорация "**Банк развития и внешнеэкономической деятельности**" (**Внешэкономбанк, ВЭБ**) и государственная компания "**Российские автомобильные дороги**" ("**Автодор**") заключили соглашение о сотрудничестве при реализации проектов скоростных автомобильных дорог, сообщили в пресс-службе "Автодора".

"В рамках Российского инвестиционного форума в Сочи Внешэкономбанк и "Автодор" заключили соглашение о сотрудничестве. Со стороны Внешэкономбанка документ подписал председатель **Сергей Горьков**, со стороны ГК "Автодор" - председатель правления **Сергей Кельбах**", - говорится в сообщении.

Уточняется, что стороны договорились уделить особое внимание организации финансирования проектов строительства скоростных автомагистралей, в том числе проекту строительства международного транспортного маршрута "Европа-Западный Китай" на территории России с использованием механизмов государственно-частного партнерства.

"Согласно документу, финансирование инвестиционных проектов может быть организовано в форме прямого кредитования, организации синдицированных кредитов, размещения облигационных выпусков, выдачи банковских гарантий, а также с использованием других финансовых инструментов, доступных Внешэкономбанку. Предпроектную проработку российской части маршрута осуществляет "Федеральный центр проектного финансирования" (Группа ВЭБ)", - пояснили в пресс-службе.

В пресс-службе отметили, что ВЭБ также готов выступить в роли организатора финансирования инвестиционных проектов "Автодора", оказывать экспертно-аналитические услуги при проработке бизнес-планов для привлечения максимально широкого круга рыночных участников к реализации проектов ГК "Автодор". Финансирование транспортной инфраструктуры, согласно новой стратегии развития Внешэкономбанка, является одной из ключевых задач банка.

"В настоящее время Внешэкономбанк участвует в реализуемом ГК "Автодор" проекте строительства скоростной автомобильной магистрали М11 "Москва-Санкт-Петербург". ВЭБ - один из основных кредиторов проекта строительства головного участка автомагистрали на выходе из Москвы (15-58 км), реализуемого на основе концессионного соглашения, заключенного в 2009 г. между правительством РФ и ООО "Северо-Западная концессионная компания". В конце декабря 2014 г. состоялось открытие движения по данному участку автодороги", - добавили в пресс-службе.

<http://www.mskagency.ru/materials/2641472>

Arb.ru, Москва, 28 февраля 2017 10:20

ВНЕШЭКОНОМБАНК И АО "ГАРНИЗОН" ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

В рамках Российского инвестиционного форума в Сочи Государственная корпорация "**Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)**" и АО "**Гарнизон**" заключили соглашение о сотрудничестве.

Со стороны Внешэкономбанка документ подписал Председатель **Сергей Горьков**, со стороны АО "Гарнизон" - врио Генерального директора **Сергей Тен**.

Стороны договорились о создании и реализации комплекса мер финансовой и нефинансовой поддержки АО "Гарнизон" в рамках исполнения государственных оборонных заказов, государственных программ для оборонно-промышленного комплекса, а также инвестиционных проектов и проектов по модернизации активов АО "Гарнизон" и организаций, входящих в Холдинг "Гарнизон".

Реализация соглашения будет способствовать повышению эффективности деятельности оборонно-промышленного комплекса, конкурентоспособности производимой российскими предприятиями продукции военного и двойного назначения и направлена, в том числе на реализацию проектов по переводу предприятий ОПК на выпуск гражданской продукции.

АО "Гарнизон" - это крупнейшее по величине уставного капитала предприятие системы Министерства обороны Российской Федерации. В структуру Холдинга "Гарнизон" в настоящее время входит более 160 предприятий, объединенных в 6 субхолдингов.

https://arb.ru/b2b/press/vneshekonombank_i_ao_garnizon_dogovorilis_o_sotrudnichestve-10092486/



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 28 февраля 2017 17:09

ВЭБ ИЗУЧАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ НОВЫХ ДОЛГОВ - ЗАМПРЕД ЦЕХОМСКИЙ

СОЧИ, 28 фев - РИА Новости/Прайм. **ВЭБ**, которому предстоит в 2017 году выплатить более 200 миллиарда рублей по внешним долгам, смотрит на возможности привлечения новых займов, сообщил журналистам первый зампред госкорпорации **Николай Цехомский** в кулуарах Российского инвестиционного форума в Сочи.

По словам **Цехомского**, у ВЭБа есть полное понимание, как расплачиваться по внешним долгам в условиях, когда субсидия от бюджета значительно ниже. "У нас в 2016 году была аналогичная ситуация: у нас было только 150 миллиардов рублей от государства, мы выплатили тоже порядка 220 миллиардов рублей. Поэтому мы знаем, как это сделать", - пояснил топ-менеджер.

Цехомский отметил, что ВЭБ работает в системе жестких ограничений и фактически пытается искать любые возможности рефинансирования или финансирования внешнего долга. "Безусловно, мы смотрим на локальный рынок. Мы не можем так бесконечно наращивать долг - но, тем не менее, смотрим, какой-то объем новых денег на российском рынке мы можем привлечь, если мы будем более инновационны и креативны", - указал **Цехомский**.

Он напомнил, что госкорпорация в прошлом году помимо выплат внешних долгов, рефинансировала долги своих "дочек", в том числе "**ВЭБ-лизинга**". "Поэтому этот год не исключение. Будем работать - много работы по рефинансированию", - подчеркнул он.

"В прошлом году мы сделали первый для нас выпуск рублево-валютного инструмента, когда фактически это валютный инструмент с расчетами в рублях. Мы смотрим на депозиты компаний, которые с нами работают по инвестиционным контрактам. Есть разные схемы", - заключил **Цехомский**.

В конце января глава госкорпорации **Сергей Горьков** сообщил о том, что ВЭБ в 2017 году выплатит по внешним долгам 220-240 миллиардов рублей в зависимости от курса рубля, в 2018 году также порядка 220 миллиардов рублей. Замминистра экономического развития Николай Подгузов заявил в интервью РИА Новости в понедельник, что субсидий бюджета РФ Внешэкономбанку в 2017 году в размере 150 миллиардов рублей достаточно для погашения своих долговых обязательств, со временем размер субсидии должен уменьшаться.



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 28 февраля 2017 16:21

ВЭБ МОЖЕТ КОНВЕРТИРОВАТЬ В КАПИТАЛ ПРОМИНВЕСТБАНКА КРЕДИТ В \$300 МЛН - ЦЕХОМСКИЙ

СОЧИ, 28 фев - РИА Новости/Прайм. **Внешэкономбанк** в связи с ужесточением требований Нацбанка Украины к резервированию банков не планирует больше напрямую через допэмиссию капитализировать дочерний украинский Проминвестбанк, рассматривая вариант конвертации в его

капитал ранее выданного субординированного кредита, сообщил журналистам первый зампред ВЭБа **Николай Цехомский**.

Проминвестбанк осенью 2010 года привлек субординированный кредит Внешэкономбанка в размере 300 миллионов долларов сроком на 10 лет. Как тогда сообщал **Проминвестбанк**, кредит ВЭБа выделен на доформирование резервов, поддержку капитала и инвестиций в реальный сектор экономики Украины.

"Мы говорили неоднократно, что мы планируем выходить из наших украинских активов. Де-факто сегодня могу сказать, что все банки отчасти воспринимают межбанковское валютное финансирование на Украину как по сути часть их капитала. Поэтому, когда ты говоришь с потенциальными покупателями, ты говоришь фактически не о том капитале, который есть у банка, а о капитале плюс межбанк, потому что ты понимаешь, что получить его обратно достаточно проблематично", - сказал **Цехомский** в кулуарах Российского инвестиционного форума в Сочи.

"Плюс Национальный банк Украины сильно ужесточил требования к банкам к резервированию. В связи с этим мы не хотим добавлять туда капитал. Мы будем рассматривать вариант конвертации, фактически не добавляя туда ликвидности и капитала", - добавил он.

ВЭБ в июне прошлого года докапитализировал Проминвестбанк на 4,2 миллиарда рублей за счет выкупа доэмиссии акций, указывалось в отчетности госкорпорации по МСФО. Ранее, в феврале 2016 года, ВЭБ докапитализировал Проминвестбанк на 56,2 миллиарда рублей.

ВЭБ планирует продать в первом полугодии 2017 года три дочерних банка - "Глобэкс", Связь-банк и Проминвестбанк, в декабре говорил глава госкорпорации Сергей Горьков. Согласно стратегии ВЭБа, эти три банка подлежат постепенному выводу с баланса до конца 2018 года. Как сообщал **Горьков** в ноябре, на дочерний банк ВЭБа на Украине есть три устойчивых интересанта.

При этом Внешэкономбанк еще до конца 2016 года хотел снять с баланса все свои проблемные украинские активы, стоимость которых оценивается в сумму до 20% от кредитного портфеля госкорпорации, сообщал в декабре Горьков.



Интерфакс, 28.02.2017 14:05:19 MSK

"СУБОРД" ВЭБА ПРОМИНВЕСТБАНКУ МОЖЕТ БЫТЬ КОНВЕРТИРОВАН В ЕГО КАПИТАЛ ПЕРЕД ПРОДАЖЕЙ БАНКА

Сочи. 28 февраля. ИНТЕРФАКС - Субординированный кредит **Внешэкономбанка** его украинскому дочернему **Проминвестбанку** может быть конвертирован в капитал последнего, сообщил журналистам первый зампред ВЭБа **Николай Цехомский**.

"Мы объективно не хотим добавлять туда капитал - это наш принцип, но будем рассматривать варианты "переворота". То есть фактически, не добавляя туда ликвидности, не добавляя туда капитала, "переворачивать" средства. Сколько - не скажу, но мы этим занимаемся", - сказал Н.Цехомский. Он отказался уточнить объем "суборда".

Топ-менеджер напомнил, что ВЭБ планирует продать свой украинский бизнес, а банки воспринимают межбанковское финансирование на Украине как "по сути часть капитала". "Поэтому, когда ты говоришь с потенциальными покупателями, ты говоришь фактически не о том капитале, который есть у банка, а фактически о капитале плюс межбанк, потому что понимаешь, что получить его обратно достаточно проблематично", - пояснил финансист. Он также отметил, что Национальный банк Украины недавно ужесточил требования по резервированию, а ВЭБ по-прежнему не заинтересован в увеличении капитала своей украинской "дочки".

По данным источника "Интерфакса", вопрос о конвертации "суборда" Проминвестбанка может быть рассмотрен на одном из ближайших заседаний набсовета ВЭБа. Ранее руководство ВЭБа заявляло о планах продать украинскую "дочку" в первом квартале 2017 года.

КОНВЕРТАЦИЯ ВАЛЮТНОГО ДЕПОЗИТА ВЭБА НА \$6 МЛРД МОЖЕТ ПРОЙТИ В I ПОЛУГОДИИ - ЦЕХОМСКИЙ

СОЧИ, 28 фев - РИА Новости/Прайм. Конвертация в рубли валютного депозита на 6 миллиардов долларов, выданного **ВЭБу** из средств Фонда национального благосостояния (ФНБ) осенью 2014 года, может пройти в первом полугодии 2017 года, считает первый зампред госкорпорации **Николай Цехомский**.

В понедельник глава департамента госдолга и государственных финансовых активов Минфина РФ Константин Вышковский сообщил, что ВЭБ обсуждает с Минфином конвертацию в рубли этого валютного депозита.

"Вопрос, как быстро мы сможем обо всем договориться и структурировать. В этом году точно, желательно в этом полугодии", - ответил Цехомский на вопрос журналистов в кулуарах Российского инвестиционного форума в Сочи о том, когда может пройти конвертация валютного депозита.

"Мы хотим стать более рублевыми, надо надо "русифицировать" баланс. Внешние заимствования у нас достаточно ограниченные в валюте и выдачи в валюте ограничены, заимствовать в валюте мало кто хочет - все хотят заимствовать в рублях, поэтому на кого-то должен лечь достаточно большой вызов, который связан с хеджированием этого валютного риска", - сказал он.

"В этом смысле, конечно, если есть простые методы, как например конвертация депозита, который является по сути частью капитала - то почему это не сделать? Это будет взаимовыгодно", - добавил топ-менеджер.



Интерфакс, 28.02.2017 11:41:43 MSK

ВЭБ ПЛАНИРУЕТ СОЗДАТЬ ИНСТИТУТ ИССЛЕДОВАНИЙ И ЭКСПЕРТИЗЫ, КУРИРОВАТЬ ЕГО РАБОТУ БУДЕТ КЛЕПАЧ

Сочи. 28 февраля. ИНТЕРФАКС - **ВЭБ** планирует создать в структуре группы **экспертно-аналитический институт**.

Как сообщил "Интерфаксу" источник в одном из ведомств финансово-экономического блока, вопрос о создании АНО "Институт исследований и экспертизы Внешэкономбанка" был вынесен на недавнее заседание рабочей группы по подготовке к набсовету ВЭБа. Рабочая группа рекомендовала доработать проект устава АНО, а также учесть в новой оргструктуре ВЭБа и расходах на оплату труда передачу функции экспертно-аналитических исследований в новый институт.

Как пояснил журналистам в кулуарах форума в Сочи зампред, главный экономист ВЭБа **Андрей Клепач** (именно он докладывал этот вопрос на рабочей группе), институт создается для того, что "более четко структурировать взаимодействие с ВЭБом".

"То, что делает подразделение сейчас для ВЭБа, оно и дальше будет делать. И все-таки достаточная часть работ, которые выполняются для правительства, администрации президента, Совбеза, идет вовне. При этом предполагается, что он (институт) будет анализировать не только проекты, идущие через ВЭБ, но и проекты, значимые для государства и развития регионов, к примеру, ВСМ, "Белкомур" и другие", - сказал он.

Предполагается, что А.Клепач будет курировать работу института как зампред ВЭБа, при этом у АНО будет свой директор.

ВЕДОМСТВА И ВЭБ ПОДГОТОВЯТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ХЕДЖИРОВАНИЮ ВАЛЮТНЫХ РИСКОВ ЭКСПОРТЕРОВ К 15 МАРТА

Сочи. 28 февраля. ИНТЕРФАКС - Ведомства вместе с ВЭБом должны подготовить предложения по механизму хеджирования валютных рисков компаний-экспортеров к 15 марта.

Как сообщил "Интерфаксу" источник в финансово-экономическом блоке правительства, премьер-министр Дмитрий Медведев, который озвучил эту тему в своем выступлении на форуме в Сочи в понедельник, подписал соответствующее поручение в конце прошлой недели.

Адресаты поручения - Минэкономразвития, Минфин, Минпромторг, Минсельхоз. Звучит оно так: "Подготовьте с участием ВЭБа и представьте в правительство предложения по созданию механизма по хеджированию рисков компаний, осуществляющих экспортные поставки, в том числе на базе группы Внешэкономбанка", сообщил источник.

Создание механизма хеджирования валютных рисков Д.Медведев в своей речи на форуме назвал первым среди готовящихся шагов по поддержке экспортеров.

"Предлагаю уже в ближайшее время реализовать ряд шагов. Во-первых, разработать механизм, который упростит хеджирование валютных рисков для российских экспортеров. Признаемся прямо, у нас этого механизма просто нет. Речь идет о создании единого окна, через которое экспортеры смогут зафиксировать будущий денежный поток от экспортных поставок в рублевом эквиваленте", - сказал премьер.

"Многие предприятия год назад закладывались на один курс, а сейчас курс другой, завтра, может быть, будет третий. Экспортеры получают валютную выручку и, соответственно, вкладывают средства, рассчитывают получить определенный объем прибыли в рублях. И чтобы курсовые изменения, если они будут происходить, не несли каких-то последствий для ведения бизнеса таких предприятий, нужно хеджировать поступления валюты", - сказал журналистам глава Минфина Антон Силуанов, не пояснив в деталях принципы функционирования создаваемого "единого окна".

"Бесспорно, здесь все риски будут оставаться на банковской системе, это упрощение работы с этим каналом, обучение работы экспортеров, чтобы они понимали, как управлять валютными рисками", - сказал, в свою очередь, глава Минэкономразвития Максим Орешкин.

"Какую проблему мы сейчас имеем? Есть у нас много российских экспортеров, которые приходят и жалуются, что мы контракт заключили, когда курс был 70 руб./\$1, а сейчас 58 руб./\$1. Им говорят - а что вы не захеджировали? При 70 могли бы на 80 хедж заключить, потому что он выше стоит из-за разницы процентных ставок. Мы боимся Следственного комитета и прокуратуры, которые к нам придут и скажут, что вы тут проиграли (на контрактах хеджирования - ИФ)", - сказал М.Орешкин, напомнив ряд кейсов, когда компаниям ставили в вину потери на сделках хеджирования.

По его словам, создание стандартизированного механизма в первую очередь актуально для малого и среднего бизнеса, "который бы приходил и понимал бы, что это такое, что их не обманут и предложат им продукт по хеджированию или переводу валютных поступлений будущих по контракту в рубли".

Эти услуги можно развивать, например, на базе ВЭБа, Росэксимбанка, других финансовых институтов, добавил министр. При этом валютный риск должен закрываться на рынке, "посредник на себе его не должен держать", сказал М.Орешкин.

В новом механизме поддержки экспортеров может быть задействован Российский экспортный центр, этот вопрос руководство РЭЦ планирует обсудить с Минэкономразвития. "Глубокого понимания нет (как РЭЦ может быть задействован в новом механизме - ИФ). Буквально вчера, после пленарного заседания и после встречи с бизнесом, у меня был короткий разговор с министром экономики, мы решили, что мы дополнительно встретимся и подумаем, как этот механизм задействовать, потому что пока он как логика прозвучал. Как он будет реализован, через какие механизмы, через какие структуры, я пока не готов сказать, это, наверное, все-таки должно быть окончательно на уровне правительства решено", - сказал журналистам гендиректор РЭЦ Петр Фрадков.

"С моей точки зрения, инструмент нужен, потому что объективно нестабильность валютного курса негативно влияет на планирование экспортных потоков и вообще заключение контрактов", - отметил глава РЭЦ.

"Некоторые контракты наши компании начали заключать исходя из текущих на тот момент цен.

Конечно, при укреплении рубля рентабельность по этим контрактам у наших экспортеров снижается сильно, и они вынуждены либо отказываться от контрактов, либо категорически сокращать свою маржу. Мы с такими кейсами уже, к сожалению, сталкиваемся, и это такие прорывные для нас рынки, как Латинская Америка, Иран и остальные. Если ответом будет механизм хеджирования, это хорошо, как он будет выглядеть, я пока не готов сказать, будет ли это некий хеджфонд, но мы понимаем, что задача здесь - не получение прибыли через хеджирование рисков, бенефициаром должен быть экспортер - будет ли это какой-то механизм, который будет распределять риски по банковской системе, я пока не готов сказать, мне нужно дополнительно получить и самому вводные и дать свое видение на уровне нашего совета директоров, если будет РЭЦ задействован. Если будут задействованы другие структуры государственные - это вопрос к правительству, потому что это элемент больше макроэкономической политики, нежели поддержки конкретных проектов", - добавил он.



Интерфакс, 28.02.2017 20:06:58 MSK

ВЭБ ПРОВЕЛ ПЕРЕГОВОРЫ С ВЕНГЕРСКИМ ОТП О ПРОДАЖЕ ПРОМИНВЕСТБАНКА - ИСТОЧНИК

Киев. 28 февраля. ИНТЕРФАКС-УКРАИНА - Представители руководства **Проминвестбанка** (ПИБ, украинский дочерний банк Внешэкономбанка) и **ВЭБа** провели переговоры с венгерской OTP Group, одним из потенциальных покупателей украинского банка, сообщил агентству "Интерфакс-Украина" источник, знакомый с ситуацией.

"На прошлой неделе представители ПИБа и его акционера были в Будапеште с целью обсуждения возможной сделки", - сказал источник, не уточнив, были ли достигнуты какие-либо договоренности. По его словам, покупкой ПИБа интересуются инвесторы и на Украине.

В ВЭБе и ПИБе от комментариев отказались.

Ранее ВЭБ заявлял о планах продать украинскую "дочку" в 2017 году.



Интерфакс, 28.02.2017 17:02:00 MSK

ВЭБ ПРИОБРЕЛ ПО ОФЕРТЕ 79,5% ОБЛИГАЦИЙ БО-05 НА 3,9 МЛРД РУБЛЕЙ

Москва. 28 февраля. ИНТЕРФАКС - **Внешэкономбанк (ВЭБ)** в рамках оферты приобрел 3 млн 974,049 тыс. облигаций серии БО-05 по цене 100% от номинала, говорится в сообщении эмитента. Объем выпуска составляет 5 млн облигаций номиналом 1 тыс. рублей. Таким образом, банк выкупил 79,5% выпуска. Оферта исполнена в срок.

Банк разместил 5-й выпуск биржевых облигаций на 5 млрд рублей в августе 2015 года. Срок обращения займа составляет 5 лет. Бумаги имеют 20 квартальных купонов. Ставка 1-6-го купонов установлена в размере 11,5% годовых, 7-20-го купонов - 9,2% годовых.

В настоящее время в обращении находятся 9 выпусков классических облигаций ВЭБа на общую сумму 310,136 млрд рублей, 10 выпусков биржевых бондов на 114,575 млрд рублей и валютные бонды на \$1,1 млрд.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



ПРАЙМ, Москва, 28 февраля 2017 15:00

ПРЕДПРАВЛЕНИЯ РОСЭКСИМБАНКА: ЭКСПОРТ - ЭТО НЕ СЛОЖНО

СОЧИ, 28 фев - ПРАЙМ, Вероника Буклей. Росэксимбанк (АО "Государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк"), по состоянию на середину января 2017 года, заключил уже более 100 соглашений с зарубежными партнерами на сумму около 22 млрд рублей по программе кредитования иностранных покупателей и продолжает активно проводить работу по наиболее перспективным рынкам для расширения спектра клиринговых валют и возможностей кредитования российских экспортеров. О новых банковских продуктах для поддержки экспортеров, сотрудничестве с зарубежными партнерами, решении о докапитализации и участии в проекте Made in Russia в интервью агентству "Прайм" рассказал председатель правления Росэксимбанка **Андрей Поляков**.

- *Эксперты отмечают, что восстановление экономического роста России во многом зависит от ее экспортных возможностей. Согласны ли Вы с такой точкой зрения?*

- Конечно, согласен. Еще Адам Смит говорил, что страны, не ориентированные на внешнюю торговлю, продажу тех товаров, которые они могут произвести дешевле, испытывают больше трудностей, чем те, которые развивают и импорт, и экспорт. Он также говорил, что нет смысла у себя создавать то, что другие делают лучше и дешевле. То есть вопрос развития внешнеэкономической деятельности крайне важен для любой страны, и тот факт, что в России этому направлению стали уделять серьезное внимание - это очень позитивный тренд.

При этом сейчас меняется структура самого экспорта - доля несырьевого экспорта в общем объеме находится у нас на уровне 55-56%. Это важно, так как именно увеличение товарооборота продукции с высокой степенью передела являются драйвером для всей экономики в целом. Здесь есть большая заслуга правительства, которое создает и развивает как финансовые, так и нефинансовые механизмы поддержки. Экспорт - это драйвер любой экономики, позволяющий ей выйти из кризиса, а в не кризисное время чувствовать себя вполне уверенно.

- *МЭР в текущем году рассчитывает перейти к росту экономики. Возможно ли это, что необходимо для этого сделать? Удастся ли обеспечить рост на среднесрочную перспективу?*

- Думаю, что самые сложные времена мы точно прошли. Здесь вопрос, в чем мы оцениваем рост. В физических объемах, если мы говорим про экспорт - по этому показателю он уверенно увеличивается. В стоимостном выражении не все показатели демонстрируют рост под влиянием курса валют и других факторов. Экспорт России в 2016 году, по предварительным данным ФТС России, составил 285,5 млрд долларов. По сравнению с 2015 годом он уменьшился на 58,1 млрд долларов или 16,9%. Основной вклад в отрицательную динамику экспорта внесло топливо, на которое пришлось около 84% совокупного снижения. При этом в декабре экспорт составил 31,4 млрд долларов, увеличившись на 7,7% по сравнению с декабрем 2015 года. Положительная динамика экспорта к аналогичному периоду предыдущего года фиксируется второй месяц подряд, темпы роста стали максимальными с апреля 2012 г. Рост достигнут по многим видам продукции, как за счет повышения цен, так и благодаря увеличению объема поставок.

- *Власти обсуждают вопрос пересмотра категорий сырьевого и несырьевого экспорта. Например, удобрения у нас считаются сырьевым экспортом, хотя это высокотехнологичный продукт. Считаете ли Вы, что необходимо вносить такие изменения в категории и если да, то какие?*

- Абсолютно очевидно, что все "игроки экспортного рынка" должны иметь единые подходы. Сейчас есть ряд примеров по товарам, по которым подходы разнятся - такого быть не должно. Один из ярких примеров - этиленгликоль, налоговая служба относит его к сырью, МЭР - к несырьевому товару, а Минпромторг - к высокотехнологичной продукции.

Для нас главным критерием отнесения товара к сырью или несырью является степень участия человека в формировании его принципиальных характеристик. Сырье - это материалы, имеющиеся в природной среде и извлекаемые из нее. Главным образом полезные ископаемые, а также древесина и некоторые другие природные материалы. Также к сырью относят отходы,

образующиеся в производственном процессе и используемые в дальнейшем как сырье: металлолом, макулатура, отходы пластмасс, стекла, древесины и другие. Также сюда включены простые отходы производства АПК, не проходящие особой доработки: высевки, жом, барда и т.п. Здесь есть интересные примеры - скажем, зерно. Логично, что зерно - это уже переработанная пшеница, поэтому мы относим зерно к несырьевому экспорту.

То, что имеет добавленную стоимость, заслуживает поддержки и является фокусом для РЭЦ. И, кстати говоря, немалую долю нашего экспортного портфеля занимают услуги. Экспорт услуг, таких как инжиниринг, проектирование, геодезия, услуги по строительству - это те сферы, в которых есть огромный потенциал.

- Какая именно российская высокотехнологичная продукция и услуги наиболее востребованы за рубежом?

- На самом деле перечень очень широк. Это и химическая промышленность - удобрения, каучуки. Это и самолеты, и наземный транспорт. Опять же сфера услуг. Настоящий подъем переживает тяжелый транспорт - например, КАМАЗ на рынках Азии и латинской Америки очень серьезно "подвинул" конкурентов. Мы разговаривали с коллегами, которые работают в Гане, они уже пробовали азиатские и европейские аналоги, сейчас все больше и больше склоняются как раз к КАМАЗам, которые себя зарекомендовали значительно лучше.

- Сейчас Вы активно осваиваете рынок Африки или пока только выходите на него?

- Для нас это крайне интересная история. Это во многом связано с тем, что с советских времен у нас туда "протоптана экспортная дорога", но несмотря на хороший фундамент торговых отношений, многое предстоит отстроить заново. У нас был интересный проект по поставке в Замбию платежных терминалов. Это не крупный бизнес. Изначально связи завязывают как раз такими компаниями. Новые рынки открывают именно небольшие экспортеры, пробивая дорогу где-то сами, где-то с нашей помощью. В прошлом году компания "Волгабас" заключила контракты на поставку автобусов на рынки стран Северной Африки, планируется экспорт готовых автобусов, шасси и машинокомплектов. Мы принимали участие в реализации данного проекта.

Порядка 80% российских инвестиций в Африку связано с разведкой и добычей природных ресурсов. Деньги идут, главным образом, в Анголу, Нигерию и ЮАР. В последние годы также в Экваториальную Гвинею, Ботсвану, Гану, Либерию, Сьерра-Леоне, Зимбабве, Республику Конго, Демократическую Республику Конго, Кению, Мозамбик, Танзанию, Уганду. Также я бы отметил строительство специализированных химических заводов, строительство дорог, мостов.

- РЭЦ запланировал проект Made in Russia, на эти цели выделяется 370 миллионов рублей. Будет ли Росэксимбанк участвовать в этой программе? Какие товары Вы считаете истинно российскими?

- Стратегическая задача проекта Made in Russia - повысить узнаваемость российских брендов на международной арене и как следствие повысить спрос на отечественную продукцию. В глобальном смысле это один из инструментов нефинансовой поддержки экспорта, но больше в имиджевом, а не в коммерческом плане. При этом все банковские продукты будут доступны экспортерам-участникам проекта Made in Russia.

Если говорить про продукцию и услуги, на которые в первую очередь рассчитана программа, то это, в основном, товары народного потребления: продукты питания, бытовая химия, игрушки, текстиль, автомобили - и так далее. То есть мы должны помочь узнать о российской продукции конечному потребителю.

- Планирует ли Ваш банк запуск новых банковские продуктов для поддержки экспортеров?

- Мы как банк группы РЭЦ не должны конкурировать с коммерческим рынком. То, что финансово может поддержать коммерческий рынок, должен делать он, и это правильно. Мы посмотрели, где есть сложности. Сложности есть в финансировании иностранного покупателя, большинство коммерческих банков не готовы брать на себя риск иностранного заемщика.

Те, кто, скажем так, "рискнул это сделать", использовали механизм, предоставляемый агентством ЭКСАР, которое закрывает риски неплатежа иностранного покупателя. Количество подобных сделок растет от года к году, но банки все же пока осторожничают. В основном экспортеры - это зрелые компании, у которых есть ресурсы для создания экспортной продукции, но при выходе на новые рынки они сталкиваются, например, с требованием отсрочки платежа, к которому они не всегда готовы. А ведь поддержать экспортера можно не только предоставляя ему финансирование, но и предоставляя финансирование его покупателю. Помимо того, что кредитование иностранного покупателя не увеличивает и без того серьезную кредитную нагрузку на российские компании, это еще позволяет реально стимулировать спрос на российский экспорт.

Возможность имплементировать в свое продуктовое предложение финансирование предлагаемого продукта/услуги повышает его шансы в тендерах.

Второе направление - мы запустили более активно программу по гарантиям, этот вид поддержки был у нас в линейке, но мы его по разным причинам не развивали. Теперь же самое время провести некоторую оптимизацию наших процедур и активно предлагать экспортерам, в том числе и крайне востребованный вид гарантии, связанный с ускорением процедуры возмещения НДС.

Третий момент, который мы анонсировали еще в прошлом году - это программа по работе с российскими коммерческими банками, которые предоставили или планируют предоставить кредит компании-экспортеру. Мы готовы забирать на себя этот кредитный риск, оставляя остальной бизнес в первичном банке-кредиторе, это и поступление экспортной выручки, конверсионные и расчетные операции, не требуя перевода паспорта сделки в РЭБ.

- С какими банками Вы сотрудничаете по этому проекту?

- На сегодняшний день это банки как из топ-10, так и ряд региональных банков. Многие экспортеры понимают, что как только мы переводим кредит на свой баланс, мы можем за счет программы по субсидированию процентной ставки, реализуемой совместно с Минпромторгом России, существенно понизить стоимость кредита, если речь идет о высокотехнологичной продукции. То есть выгода очевидна для всех - в первую очередь для экспортеров, но также для коммерческих банков.

- Какое финансирование вы закладываете на эти программы?

Если мы говорим о гарантийной программе, то это порядка 10 миллиардов рублей, и примерно столько же мы хотим сделать по программе "банк для банков". Но мы видим, что объем готовности коммерческих банков поделиться с нами этим кредитным риском уже в 2-2,5 раза больше, возможно, мы превысим наши ожидания.

- С кем из зарубежных партнеров банк сейчас наиболее активно сотрудничает?

- На сегодняшний день мы имеем несколько активных регионов с точки зрения поступления запросов и реализованных проектов по финансированию экспортных операций. Это Республика Беларусь в регионе СНГ и Республика Куба в дальнем зарубежье.

В Белоруссии самым активными контрагентами являются банки - БелВЭБ, БПС-Сбербанк.

На Кубе - исторический партнер Банк BISCA. Кроме того, в середине января 2017 году подписано соглашение с еще одним крупным банком этой страны, в стадии подписания находится индивидуальное кредитное соглашение на поставку вагонов-хопперов, экспортер РМ-Рейл (производство Рузхиммаш).

Еще один достаточно активный регион, с точки зрения запросов на российский экспорт - Казахстан. Основными партнерами на сегодня являются - Цесна Банк, финансовая компания Казагрофинанс, в основном это поставка сельскохозяйственной техники.

По состоянию на середину января 2017 года заключено более 100 соглашений на сумму около 22 млрд рублей именно по программе кредитования иностранных покупателей, в том числе через их банки.

Учитывая особенности и широкую географию российского экспорта, мы решаем вопросы, связанные с расчетами, в том числе расчетами в национальных валютах. В рамках имеющегося кредитного портфеля мы уже проводим расчеты в рублях, евро и долларах США. Одновременно проводим работу по наиболее перспективным рынкам, таким как КНР, Египет, Турция, Вьетнам, Латинская Америка и Ближний Восток с целью расширения спектра клиринговых валют и возможностей кредитования наших экспортеров.

- Автопроизводители высказывались в пользу отдельной программы поддержки экспорта их продукции. Что Вы думаете по этому вопросу? Нужны ли каким-то отраслям специализированные механизмы поддержки?

- В каждой отрасли есть своя специфика и потребности также различны. Конечно, автопроизводители в этом плане наиболее активны. Поэтому для них и была обозначена первая субсидия, связанная с доставкой товаров до границы. Такие же программы РЭЦ планирует сделать для АПК и для IT-отрасли, это также обозначено в приоритетном проекте государства "Международная кооперация и экспорт", в котором РЭЦ активно участвует.

- Давайте поговорим о специфике российских регионов. Продукция каких регионов наиболее востребована для экспорта? Какие регионы наиболее активно взаимодействуют с Вами и зарубежными партнерами?

- Самые активные - это Центральный федеральный округ и Северо-западный федеральный округ. Регион, где колоссальный потенциал не раскрыт, но может быть реализован при соответствующей поддержке - это Дальневосточный федеральный округ - у него и прекрасная география, и емкий

рынок, однако пока там мы в объеме несырьевого экспорта развиваемся чуть медленнее, чем хотелось бы.

Конечно, очень силен Приволжский федеральный округ, Уральский - там, где наше машиностроение, химия. В моем понимании Дальний Восток должен быть нацелен работать на Китай и АТР, Южный федеральный округ - с СНГ и странами Ближнего Востока, и Северо-Запад - это выход на Европу.

- *Насколько система финансовой поддержки экспорта ориентирована на учет региональных особенностей?*

- Об особенностях стоит говорить, исходя из того, с каким субъектом мы работаем. Тут практически зеркальная ситуация - в успешном регионе ситуация с экспортом позитивнее. Те субъекты, которые скорее относятся к реципиентам, нуждаются в более активной работе с нашей стороны, и здесь помимо финансовой поддержки очень важна образовательная составляющая. В прошлом году в полный рост заработал образовательный проект РЭЦ - его миссия, я бы сказал, "повысить уровень экспортной грамотности", объяснить все нюансы, показать, что экспорт - это не так сложно, как кажется, научить грамотному использованию всех возможных инструментов, в том числе государственной поддержки.

- *На Ваш взгляд, насколько Россия сможет в 2017 году нарастить экспорт высокотехнологичной продукции?*

- Согласно плану, рост должен составлять 7% в год. Я думаю, что мы должны стремиться к этой цифре. Кроме того, я считаю, что у нас в 2017, 2018 и 2019 году есть шанс повышающего тренда несырьевого экспорта.

- *Вы ранее говорили, что Росэксимбанк планирует получить из федерального бюджета в 2017 году 8-10 миллиардов рублей в капитал. Принято ли уже соответствующее решение?*

- Мы в своих планах исходили из того, что докапитализация в этом году должна составить 10 миллиардов рублей. Это нашло свое отражение в бюджете, такие средства предусмотрены. Наш бизнес-план строился с учетом того, что мы получаем из бюджета соответствующие денежные средства.

Росэксимбанк должен исполнять взятые на себя обязательства, если посмотреть ретроспективно исполнение задачи о капитализации Росэксимбанка на 30 миллиардов: 10 было сделано, 8,1 тоже было сделано, в этом году также 10 заложено. Объемы поддержки у нас сопоставимо растут - 2015 год мы закончили с показателем на уровне чуть более 15 млрд выданных, в 16-ом было выдано кредитов на общую сумму более 36 млрд рублей, по итогам 17-ого года мы доведем цифру финансовой поддержки до 80 млрд (речь идет и про кредитную, и про гарантийную поддержку).

- *Вы ожидаете положительного финансового результата в этом году, о каких цифрах идет речь?*

Росэксимбанк - это институт развития, мы не "заточены" в отличие от коммерческих банков на извлечение прибыли, наша задача именно поддержка. Тем не менее, безубыточность деятельности для нас также важна. По нашим расчетам прибыль к концу года будет на уровне 150-200 миллионов рублей.

<http://1prime.ru/News/20170228/827196556.html>



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 28 февраля 2017 16:05

ИНТЕРВЬЮ: БРЕНД MADE IN RUSSIA СТАНЕТ СВОИМ ДЛЯ КАЖДОЙ СТРАНЫ - РЭЦ

СОЧИ, 28 фев - РИА Новости/Прайм, Вероника Буклей. Создаваемый **Российским экспортным центром** бренд "Сделано в России", или Made in Russia, будет способствовать позитивному восприятию российской продукции за рубежом, при этом учитывая особенности и предпочтения зарубежных стран, рассказала в интервью РИА Новости **директор РЭЦ по внешним коммуникациям Вера Подгузова**.

"Мы занимаемся развитием несырьевого экспорта. Перед нами стоит с одной стороны очень сложная и амбициозная задача, с другой стороны, очень интересная. Конечно, для ее решения нам необходимо внедрять механизмы по поддержке российских экспортеров. Безусловно, один из наиболее популярных и действенных механизмов - это маркетинг. Отсюда и появляется задача

создания зонтичного экспортного бренда России", - рассказала Подгузова в кулуарах Российского инвестиционного форума в Сочи.

Ранее Минпромторг РФ предложил выделить Российскому экспортному центру 370 миллионов рублей в виде субсидии из бюджета для создания и продвижения на внешние рынки экспортного бренда "Сделано в России"/Made in Russia.

Документ, направленный на повышение узнаваемости российских брендов и продукции за рубежом, подготовлен на основании стратегии развития малого и среднего предпринимательства в РФ до 2030 года. Проект предусматривает, помимо создания самого бренда, рекламное и информационное сопровождение поступающей на экспорт продукции, проведение маркетинговых исследований позиционирования российских товаров на международных рынках.

РОССИЙСКАЯ ПТИЦА

Подгузова рассказала, что перед запуском бренда РЭЦ проводил ряд исследований, который показал, что за рубежом нет понимания, что в РФ производятся товары широкого профиля на экспорт.

"Есть машиностроение, сырьевой экспорт, о чем знают зарубежные потребители. Однако они не знают о потребительских товарах, продуктах питания. Из этого и вырос проект "Сделано в России" или Made in Russia", - пояснила она.

Бренд позволит субъектам малого и среднего бизнеса уменьшить затраты при выходе на внешние рынки. "Когда продукт выходит под мощным зонтичным брендом, потребитель уже знает, что этому товару можно доверять", - пояснила Подгузова.

"Мы проводили опрос среди иностранцев при формировании визуального образа, внедрили его в июне прошлого года. Это изображение птицы в цветовой гамме российского флага. Кто-то видит в нем ладью, ладонь, восприятие во всех странах было разное, но в любом случае образ позитивный", - рассказала она.

ЗНАКОМСТВО С ПОКУПАТЕЛЕМ

Подгузова рассказала, что РЭЦ планирует адаптировать презентацию бренда для различных зарубежных стран. "Безусловно, мы планируем так сделать. Более того, мы планируем исследования для разработки коммуникационной стратегии для различных стран, затем отслеживание, как люди реагируют, коррекцию", - пояснила она.

Это будут делать эксперты РЭЦ, а также планируется, что иностранные эксперты. "Ведь для того, чтобы продать, нужно знать своего покупателя", - уверена она.

Более глубокое исследование, внедрение дополнительной визуализации РЭЦ планирует делать, начиная со второго квартала. Приоритетными рынками на текущем этапе являются Китай, Вьетнам, Индонезия, Иран, Индия, страны СНГ и Южная Америка.

В то же время есть страны, которые пока не были охвачены РЭЦ. "Мы пока не планируем серьезно выходить на европейский рынок, но тем не менее там присутствие тоже будет обеспечено. Не будет в этом году охвачена Африка, но планы такие есть", - сказала собеседница агентства.

"Надо отметить, что российская продукция вызывает интерес, в ходе выставок люди подходят, интересуются, заключают контракты, то есть постепенно мы видим эффективность такой, казалось бы, "ручной" работы с потребителем", - заключила она.



ПРАЙМ, Москва, 28 февраля 2017 17:50

АЗИАТСКИЕ ИНВЕТОРЫ ГОТОВЯТСЯ К "БИТВЕ" ЗА ПРОЕКТЫ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

СОЧИ, 28 фев - ПРАЙМ, Дарья Станиславец. **Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона** намерен в ближайшие несколько месяцев создать два совместных фонда с китайскими инвесторами для развития проектов в сфере туризма и инфраструктуры, а также в горнорудной промышленности и добыче золота на Дальнем Востоке. Общий объем фондов составит 2 миллиарда долларов. При этом 90% средств предоставят китайские инвесторы. О том, как китайские и азиатские инвесторы готовятся к "битве" за участие в проектах на Дальнем Востоке, о тектоническом сдвиге в восприятии инвесторами восточных российских территорий и возможных круизных маршрутах, развитии производства аквакультур и кредитовании тех, кто поедет за "дальневосточным гектаром", в интервью "Прайм" рассказывает генеральный директор Фонда развития Дальнего Востока и Байкальского региона **Алексей Чекунов**.

- *Какие проекты вы сейчас обсуждаете с партнерами?*

- В ближайшее время мы планируем создание двух фондов, один из которых мы запустим с крупными партнерами из туристической отрасли. Это крупная азиатская семья (семья Роберта Коука, которому принадлежит Shangri-La Hotels and Resorts - прим ред.), которая владеет, в частности, мировой сетью отелей "Шангри-Ла". Общий объем их активов порядка 30 миллиардов долларов. Совместно с ними и китайской компанией China State Construction Engineering Corporation (CSCEC) мы договорились создать фонд для инвестиций в инфраструктуру и строительство. Таким образом, в основном в этом фонде будут частные деньги, в том числе китайские деньги компании CSCEC. Сейчас мы ведем отбор проектов для инвестиций, в том числе туристических проектов. Одним из них может стать трасса в Горнолыжном курорте "Холдоми" в Хабаровском крае. "Холдоми" предполагается выдача субсидии на развитие горнолыжных склонов. Смотрим проекты в рамках развития города Комсомольск-на-Амуре. Сахалин сам по себе достаточно обеспечен ресурсами, поэтому он за свой счет, а также за счет региональных корпораций будет развивать туристические объекты. Сахалин вполне конкурентоспособный в мировом масштабе, особенно с учетом того, что Азия небольшая, там очень близко японцы, корейцы, китайцы уже лыжи освоили. Так что Сахалина имеет очень большие перспективы развития горнолыжных курортов.

- *Каково будет направление второго фонда?*

- Второй фонд - это инвестиции в горнорудную промышленность с фокусом на инвестиции в золото. Я думаю, через два-три месяца мы подпишем соглашение о создании этого фонда. Мы провели достаточно детальный отбор проектов. Есть якорные партнеры из Китая, частная крупная группа. По результатам общения с China National Gold Group Corporation мы поняли, что лучше работать не с государственными, а с частными компаниями. Мой совет российским бизнесам, которые ищут практического прогресса работы с Китаем - нужно очень серьезное внимание обратить на частный капитал. Его тоже много в Китае, а гигантские госкомпании дают своими миллионами сотрудников и триллионами активов, но на практике это некая разведка боем. Частные компании не хотят впустую тратить свое время и ресурсы. На Дальнем Востоке самые активные инвесторы из Китая - это частные компании. Самый активными интересантами из Японии являются крупные дома, торгово-промышленные группы. Поэтому мы активно фокусируемся на работу с частными китайскими компаниями. В двух программах близки к подписанию соглашений - по инфраструктуре и строительству, а также в золотодобывающей и горнодобывающей отрасли.

- *Какой объем фондов предполагается?*

- Миллиард долларов в каждый фонд. ФРДВ должен вложить порядка 10% от этой суммы, остальное - деньги китайских инвесторов.

- *В развитии каких месторождений заинтересованы китайские партнеры?*

- В первую очередь это золото и драгоценные металлы. Добыча золота не обязательно предполагает экспорт физического золота. Это владение компаниями, которые его добывают. Я думаю, такое решение они приняли в связи с их оценкой мировых валютных рынков. Это в определенной степени контринфляционные инвестиции. На фоне низких процентных ставок в Европе последние пять лет мы немного забыли, как Европа пыталась бороться с дефляцией. Президент США Дональд Трамп по привычке обвиняет Китай в манипуляции валютными курсами, хотя на самом деле Китай переживает девальвацию юаня. Юань слабеет и получается все заинтересованы в том, чтобы валюты слабели. Когда эта гонка заново начнется по моей оценке, как инвестора, золото останется привлекательными с учетом того, что мировая добыча радикально не растет, крупных новых проектов нет. У Дальнего Востока на этом направлении серьезный потенциал в объеме порядка 7 тысяч тонн золота.

В том, что касается строительства и инфраструктуры интересны как раз туристические объекты. Мы рассматриваем возможность создания терминалов для круизных судов. Это масштабные программы. В части этого вида туризма нужно целиться сразу в три точки - Владивосток, Сахалин и Петропавловск-Камчатский, между которыми необходимо создать круизный маршрут с возможным заходом на Аляску. Подобная модель в Азиатско-Тихоокеанском регионе эксплуатируется, иногда на таких судах есть плавучее казино, но сейчас в своих планах мы это не обсуждаем. Жители АТР совершеннейшие фанаты круизного туризма, они его как бы для себя открывают. На материковом Китае в любом магазине для китайца все очень дорого. Предоставление возможности покупок в магазинах Duty Free с учетом ослаблением юаня реальная возможность для них так сказать, "затариться" импортными товарами.

При этом они совмещают отдых и покупки одежды, парфюмерии, алкоголя. То есть можно продавать товар без национальных надбавок. Это очень большой бизнес, который позволил бы

Россия дать импульс развитию приморских городов, привлечь крупные инвестиции, исчисляемые миллиардами долларов.

Сейчас конкуренция за капитал в мире очень высокая. Но нам удалось создать условия, продвинуть проекты-локомотивы, проекты-ледоколы, проекты-лидеры, за которыми пойдут и другие инвесторы. Для нас крайне важно лично общение с инвесторами, чтобы они могли все увидеть собственными глазами. В этой связи такие события как Восточный экономический форум, Дни китайского бизнеса, которые прошли во Владивостоке в декабре 2016 года, и планируются к проведению в Хабаровске. Мы показываем инвесторам мосты, показываем Остров Русский, показываем ДВФО, они видят погоду, и они возвращаются уже совершенно с другим пониманием, они разговаривают внутри себя. Поэтому, я думаю, что здесь, не то, что лед тронулся, произошел некий тектонический сдвиг. Азиатские инвесторы заинтересованы вкладывать в Дальний Восток и уже идет определенная конкуренция, соревнование между Японией, Китаем и Кореей в том, кто первый сделает значимые инвестиции.

- *В какой стадии сейчас находится этот проект по развитию круизного туризма?*

- Во Владивостоке и в Петропавловске-Камчатском есть проекты строительства круизных терминалов. Пока я не могу сказать, создан ли уже консорциум. Пока это те проекты, которые рассматриваются как возможные, базовые для инфраструктуры. В эти проекты могут войти аэропорты, в первую очередь потенциально Хабаровский. Также можно рассматривать и строительство гостиниц, проблема с которыми на Дальнем Востоке достаточно острая. Это направление работы связано с привлечением частных денег от азиатских институциональных инвесторов. Мы будем вкладывать средства в соотношении один к девяти в проекты не как поставщик льготного ресурса, чем до сих пор мы были, а как соинвестор, как проводник иностранного капитала.

Для модернизации аэропорта в Хабаровске мы нашли японских инвесторов - Sojitz Group. Сейчас идет досогласование тарифного уровня. Я думаю, совместно с ФАС мы сможем выработать приемлемый уровень тарифов для инвесторов. Нам необходимы новые аэропорты.

- *Получается китайцы будут вкладываться в строительство терминалов для приема этих судов и строительство самих судов?*

- Для того, чтобы проект стал реальным нужно сделать и то, и другое. Мы не можем строить терминалы, не понимая кто будут операторы, которые будут ими пользоваться. Необходима стратегия привлечения операторов, которые готовы заранее дать согласие на постановку своих лайнеров на эти маршруты, в том числе в круизную линию. Эта стратегия включает в себя строительство нескольких судов.

- *Были ли переговоры с ОСК по этому вопросу?*

- С ОСК наше сотрудничество на сегодня, в первую очередь, проходит в части коммерческого транспорта. Так с Сахалином и ГТЛК (Государственная транспортная лизинговая компания - прим ред.) прорабатывается программа паромной связи Ванино-Холмск, на Амурском судостроительном заводе предполагается закладка двух новых паромов для обеспечения связи Сахалина с материком.

Заказчиком данных судов является ГТЛК. Что касается финансирования, то пока мы еще согласовываем условия. У нас есть разночтения по поводу сроков этого кредита. Здесь, конечно, необходимы длинные деньги сроком до 25 лет. ФРДВ в состоянии пока предложить только 4 миллиарда рублей при общей стоимости программы в 10 миллиардов. Остальные деньги для реализации всей программы ГТЛК получает по линии Минтранса. Сам срок строительства менее трех лет, то есть паромы должны быть запущены к 2020 году.

- *Какие проекты предполагается реализовать для развития рыболовства на Дальнем Востоке?*

- Президент России Владимир Путин создать электронную торговую площадку для распределения рыболовных участков, развития аквакультуры. Действительно, Дальний Восток вопиюще отличается от мирового устройства этой отрасли, где 50% водных биоресурсов относится к искусственно выращенным. На Дальнем Востоке искусственно выращивается только 0,2%. Невероятная неразвитость, хотя пригодными для культивации аквакультур специалисты считают порядка 2 миллионов гектар. Из них менее 1 % сегодня в обороте. Спрос на проекты в этой сфере со стороны инвесторов есть. Это высокомаржинальные товары, которые пользуются спросом. Решение, которое мы предлагаем, это свести все государственные процессы в одну электронную площадку, которая будет единым окном для инвесторов для того, чтобы: а) заявиться и получить рыболовный участок и б) заниматься там бизнесом. То есть им не придется самим бегать по кабинетам, административно стучаться по непонятным правилам игры. До конца этого года мы

создать карту, где все доступные участки будут буквально разбиты на квадраты площадью 100 гектар каждый. В течение следующих трех месяцев мы с помощью Росрыболовства, Минвостокразвития попросим все заинтересованные ведомства исключить те квадраты, которые по каким-либо причинам не могут быть предоставлены инвесторам. И дальше все, что не запрещено, то разрешено.

- А каковы будут условия использования этих участков?

- По новой системе забронировать участок можно будет как билет в кино. Если есть свободное кресло, инвестор кликнул, фактически дал оферту. Одному лицу предполагается выдача не более десяти участков. Мы уже знаем, что он за инвестор так как перед этим он прошел предквалификацию, которая предполагает, что у него есть российское юридическое лицо, необходимая компетенция, и он хочет эти участки вовлечь в оборот. Росрыболовство обязано сформировать на базе выбранных им рыбоводные участки, два месяца эти участки система показывает, они находятся на стадии изучения. Инвесторы предпочитают изучать их сами, не опираясь на мнение органов власти или каких-то специализированных институтов. Два месяца - достаточный срок, для того чтобы изучить до 1000 гектаров. Через два месяца проводится электронный аукцион. Победитель вносит задаток в 20 миллионов долларов, а это уже серьезные деньги, которые можно потерять, если заниматься там незаконным бизнесом.

Юрий Петрович (Трутнев - прим ред.) поставил амбициозную задачу до конца этого года таким образом реализовать до трети доступных акваторий.

- Будет ли для этих участков выработан какой-то специальный налоговый режим?

- Это вторая идея, которая обсуждается. Юрий Петрович высказал идею о создании рыбоводного ТОРа. Я думаю, что в этом направлении мы будем двигаться в этом году для того, чтобы инвесторы пользовались всеми популярными механизмами, так как это бизнес с очень длинной окупаемостью, есть риски, связанные с погодой, с течениями. Любое сельское хозяйство, в том числе подводное, рискованно. Конечно режим ТОРов должен быть распространен и на этот важнейший для Дальнего Востока вид деятельности.

- Будут какие-то условия с российской стороны в части видов аквакультур, которые можно будет производить на этих участках?

- Есть места, где что-то более выгодно разводить, что-то менее. Мы не должны играть роль таких демиургов, которые управляют этим процессом. Природа решила, где что выгодно разводить, рынок решит - где, что пользуется спросом. Примерно весь юг Дальнего Востока, Приморье, Хабаровский край до перешейка между Сахалином и материком считается одним из крайне привлекательных в мире территорий, в том числе Сахалин и Курилы для разведения аквакультуры. На этой территории в первую очередь мы и сфокусируемся уже сейчас.

- Кто будет оператором электронной торговой площадки?

- Мы проведем открытый конкурс. Но я бы предпочел, чтобы это была организация, которая имеет достаточные способности именно в области информационных технологий. В нашей стране есть компании, которые уже имеют эту компетенцию. Мы выступим организатором и профинансируем необходимые работы.

- Могли бы вы рассказать о реализуемой Фондом программе кредитования малых и средних предприятий и о деталях нового соглашения с Почта Банком?

- Есть огромный неудовлетворенный спрос на дешевые деньги со стороны малого и среднего бизнеса. Мы запустили программу кредитования в ноябре 2016 года. За три с половиной месяца у нас уже выдано 170 кредитов на общую сумму около 2 миллиардов рублей. Миллиард фонда, миллиард смешанных денег банков-партнеров программы, на сегодня их семь. И цель - до конца 2017 года выдать до 1000 кредитов на общую сумму в 10 миллиардов рублей, средняя ставка составляет 11%, что в сравнении с рыночной ставкой для таких заемщиков 16-17% является очень большим прогрессом. При этом срок кредитования до 10 лет. Конечно, для тех малых и средних предприятий Дальнего Востока, которые получили возможность в 3-4 раза снизить расходы на заемные финансовые ресурсы - это достаточно большой прорыв. Мы очень довольны этой программой и активным образом ее поддерживаем.

Дальнейшее развитие программы предполагает учет интересов развития Дальнего Востока. Мы не хотим быть заперты в стереотипе, что мост - это дорога, развитие Дальнего Востока. Человек, который берет дикий гектар, как не используемый, огораживает его сначала оградой, бурит там скважину, ставит там сруб или теплицу, или распахивает этот гектар - это тоже развитие. Причем я считаю, что это важный психологический проект. У людей появляется гектар в некоей дали, но это прекрасная даль, там очень комфортно. Мы этим гражданам вместе с Почтой Банком предоставляем деньги сроком до пяти лет и по стоимости 8-10,5% годовых, что для

потребительского сектора в принципе беспрецедентно. Использовать эти деньги они смогут на покупку широкого перечня товаров и связанных с освоением гектара и услуг.

Мы искренне хотим быть частью движения на Восток людей, которые будут на этих гектарах реализовывать свои идеи.

- А вы предполагаете какой-то единый портал, где совершают покупки?

- Да. Это целевые деньги. Есть Почта Маркет. Поэтому важно участие и "Почты России", которая развивает, наращивает эту возможность. Губернатор Чукотки, в частности, просил на заседании подкомиссии, где мы одобряли этот проект, об активном участии "Почты" в доставке товаров. На Чукотке даже нет столько магазинов и торговцев, которые способны были бы предоставить этот выбор. А вообще, таким базовым порталом будет специализированный взб-сайт, который подготовлен Почта Банком и уже работает в демонстрационном режиме. Я надеюсь, мы в ближайший месяц уже выдадим такие кредиты.

Ссылку на сайт мы обязательно поместим на самом сайте, где люди выбирают себе гектар: Дальний Восток.РФ, на всех сайтах институтов развития, на сайте Почта Банка.

- Как вы оцениваете риски невозврата кредитов по этой программе?

- Это болезненный сегмент рынка кредитования. Но я вас здесь немножко удивлю: я - оптимист в том смысле, что потребительское кредитование очень сложно взвесить по ответственности заемщика. У нас есть первоначальный фильтр. Это граждане, которые получили уже свой гектар, то есть они предприняли некоторые усилия, сделали шаг. Второе, это граждане, которые станут заемщиками только в момент, когда они получат товар. На руки мы им деньги не даем. То есть они должны заявиться в тот субъект Федерации, где они получили свой гектар, и получить на месте в магазине или почтовой доставкой, но только в том субъекте Федерации, свои товары. Тоже некое усилие. Я думаю, что это естественный фильтр.

Это беззалоговое кредитование по паспорту и СНИЛСу. Конечно страхование невозврата кредита возможно, оно сделает кредит немного дороже. Но мы считаем, что за счет задействования дешевых денег ФРДВ, ставок в 5-10,5%, с учетом почтовых услуг, услуг по доставке, мы считаем, что этот проект будет неубыточным для банков-операторов.

Риски невозврата берут на себя банки-партнеры, также как и по программе малого и среднего предпринимательства.

- А кто является банками-партнерами, кроме Почта Банка?

- У нас на сегодня две заявки. Мы говорили с тремя крупными группами. Это - Сбербанк, ВТБ и ВЭБ. Сбербанк выступил лидером и локомотивом программы по малому и среднему предпринимательству. И пока основную нагрузку в нашем партнерстве несет именно он по этому проекту. Группа ВТБ работает с Почта Банком как банк-партнер и как связанный с "Почтой России" банк для участия в кредитовании индивидуальных заемщиков, а для кредитования коллективных заемщиков у нас есть целая подгруппа коллективных заявок. Эта категория заемщиков - люди с заявками от 10 гектаров и более, которые планируют новые поселения создавать на Дальнем Востоке. В этом случае кредит возможен от одного миллиона до трех миллионов рублей. Индивидуальные кредиты предоставляются на сумму от трех тысяч до 50 тысяч рублей по линии Почта Банка. От миллиона до трех миллионов рублей мы сейчас прорабатываем с группой ВЭБа, с одним из банков, входящим в группу ВЭБа. Это "Связьбанк".

- Планируется ли докапитализация ФРДВ со стороны государства?

- У нас уже на сегодня превышен объем одобренных проектов. Так одобрено проектов на 24 миллиарда рублей от фонда. Средства субсидий с накопленными процентами составляют порядка 21 миллиарда. Минфин соглашается с необходимостью выполнить поручение президента по докапитализации. Я думаю, мы получим эти средства до конца 2017 года, когда физически на наших счетах останутся средства, условно говоря, меньше 5 миллиардов. На сегодня мы вкладываем порядка 5 миллиардов в квартал. Скажем так, выражаясь авиационным языком, предложение Минфина лететь на пустых баках, но обещание дозаправки в воздухе есть.

<http://1prime.ru/Interview/20170228/827197728.html>

N1 (n1.by), Минск, 1 марта 2017 1:05

В МИНСКЕ РАССМОТРЕНЫ ВОЗМОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ "БЛОКЧЕЙН"

27 февраля в Минске на заседании Проектного офиса по развитию экспорта рассмотрена организация пилотного проекта на основе технологии "блокчейн" и возможности ее внедрения в сделках торгового финансирования российских и белорусских компаний.

Проектный офис по развитию экспорта был создан в Беларуси распоряжением премьер-министра от 21 ноября 2016 года. Его цель - совершенствование финансовой и правовой базы для развития внешней торговли Беларуси и России, в том числе с третьими странами. Возглавил офис первый заместитель премьер-министра Василий Матюшевский.

Как сообщила БелаПАН пресс-служба **ОАО "Банк БелвЭБ"**, на заседании, которое прошло под руководством Василия Матюшевского, была рассмотрена Концепция развития финансовой поддержки экспорта белорусской продукции на рынки третьих стран, в том числе с высокой долей российского контента.

В концепции, среди прочего, нашли отражение вопросы эффективного использования средств бюджета Союзного государства на поддержку продвижения на рынки третьих стран белорусской и российской продукции, товаров, работ и услуг.

Ожидаемые результаты - рост экспорта продукции и услуг в третьи страны, развитие кооперационных связей предприятий Беларуси и России, углубление экономической интеграции в рамках Союзного государства.

"Мы сделаем глобальный шаг вперед, когда будет гармонизировано законодательство обеих стран в области внешнеэкономической деятельности и создана единая платформа поддержки экспорта в третьи страны при реализации интеграционных проектов, - отметил Матюшевский. - В конечном итоге мы должны прийти к стандартному банковскому продукту для любого субъекта хозяйствования в Беларуси и России, направленному на поддержку экспорта".

Еще одним важным вопросом заседания стало одобрение графика работ по организации пилотного проекта на основе технологии "блокчейн" и возможности ее внедрения в сделках торгового финансирования российских и белорусских компаний, что предусмотрено Меморандумом о намерениях по созданию интеграционной платформы развития. Ожидается, что технология "блокчейн" позволит существенно удешевить документарные операции.

Преимущества технологии "блокчейн" - снижение стоимости осуществления сделки, безопасность ее проведения, повышение скорости обмена данными, неизменяемость и окончательность событий сделки.

Технология "блокчейн" представляет собой четко структурированную базу данных с определенными правилами построения цепочек транзакций и доступа к информации, которая исключает кражу данных, мошенничество, нарушение имущественных прав и другие несанкционированные операции.

Основным принципом функционирования новой технологии является прозрачность совершаемых операций с невозможностью их изменения лицами, не имеющими к ней санкционированного доступа.

<http://n1.by/news/737430-v-minske-rassmotreny-vozmozhnosti-vnedreniya-tehnologii-%C2%ABblokchein%C2%BB.html>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



ПРАЙМ, Москва, 28 февраля 2017 16:29

Н.ПОДГУЗОВ: ОТКАЗЫВАТЬСЯ ОТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЦЕН НА ГАЗ РАНО

СОЧИ, 28 фев - ПРАЙМ, Дарья Станиславец, Марина Коцубинская. Минэкономразвития считает целесообразным дать независимым производителям газа недискриминационный доступ к подземным хранилищам газа "Газпрома". Однако регулирование тарифов за хранение газа со стороны государства считает нецелесообразным. На регулировании тарифов за хранение газа настаивал глава "Новатэка" Леонид Михельсон. Министерство считает также преждевременным отказ от госрегулирования цен на газ и предлагает эксперимент по скидке на газ "Газпрома" в ряде регионов, возможно уже не в 2017 году как планировалось ранее. О **поддержке ВЭБа и банковской системы**, снижении тарифов на услуги электросетей для предприятий, эффективно использующих сетевые мощности, рассказал **заместитель министра экономического развития Николай Подгузов**.

- Глава "Новатэка" Леонид Михельсон не раз отмечал, что рынок газа РФ может в обозримой перспективе столкнуться с дефицитом сырья без адекватного тарифного регулирования и понятных для участников рынка правил. В частности, он отмечал, что тариф за хранение растет, а тарифы на газ не растут. Согласны ли Вы с такой оценкой? Какова позиция министерства в данном вопросе?

- Вопрос, который поднимает Леонид Викторович, достаточно давний. Мы считаем, что основным подходом должна быть необходимость определения порядка предоставления недискриминационного доступа к подземным хранилищам газа. Эти услуги должны транспарентно предоставляться, порядок предоставления таких услуг естественной монополией разрабатывается ФАС. Введение в действие такого порядка, который будет в том числе регулировать вопрос недискриминационного доступа к подземным хранилищам газа, будет достаточно для того, чтобы в данной ситуации накал этой дискуссии снизить.

- Газпром идет навстречу?

В рамках этого вопроса мы взаимодействуем. Думаю, ФАС эту методику утвердит и все будет хорошо.

- Будет единый тариф для хранения?

- Какого-то регулирования именно тарифного в данный момент не требуется. У нас нет тарифа на хранение, его устанавливает Газпром. Речь идет, чтобы обеспечить порядок доступа. При этом говорить о тарифном регулировании, отличном от того, что сейчас происходит, с точки зрения возможности Газпрома, мы считаем, нецелесообразно.

- Тариф устанавливать по-прежнему будет Газпром, но он должен обеспечить доступ?

- Да.

- Пилотный проект либерализации цен на газ планировалось запустить с 2017 года в ХМАО-Югре, Ямало-Ненецком автономном округе и Тюменской области. Он подразумевает отмену государственного регулирования оптовых цен на газ и переход к формированию рыночных цен, а также изменение подходов к установлению тарифов на транспортировку газа. Против этого эксперимента выступали "Роснефть" и "Новатэк". Что сейчас с этим проектом?

- Мы считаем, что предложение о дерегулировании цен на газ несколько преждевременное, потому что, по данным того же самого Аналитического центра при правительстве, объем продаж газа на организованных торгах в настоящее время на внутреннем рынке составляет только 2%. Поэтому какого-то рыночного индикатора в случае либерализации не будет. Мы получим, возможно, неправильную картину.

Мы считаем, что могла бы быть рассмотрена идея предоставления Газпромом скидок с оптовых цен на газ для всех потребителей, кроме населения. В частности, можно пойти от крупных потребителей, от 100 миллионов кубических метров в год. И по результатам внедрения такого пилотного проекта для крупных потребителей уже принимать решение о целесообразности предоставления скидок всем категориям потребителей, кроме населения.

- Когда планируется запустить этот пилотный проект? Поддерживается ли идея Газпромом?

- Я думаю, что идея Газпромом будет поддержана. Назвать сроки я пока затрудняюсь. Это пока только идея Минэкономразвития.

- Возможен ли возврат в будущем к идее дерегулирования цен на газ? И при каких условиях?

- Очевидно, что в данном случае надо ориентироваться на развитие рынка организованных торгов газом. Если там сформируется индикатор, на который рынок будет ориентироваться, возможно, тогда дерегулирование и будет целесообразным.

- Какой размер скидки предлагает Минэкономразвития?

- 5%, например.

- Есть ли окончательное решение по вопросу дополнительной индексации тарифа на транспортировку газа в 2017 году для компенсации за неиндексацию в 2016 году?

- Что касается тарифов на транспортировку газа, их индексация должна быть не выше уровней индексации цен на оптовом рынке газа. Соответственно с 2017 года это 3,9%, с 2018 года 3,4%, а с 2019 года - 3,1%. Отсутствие индексации в 2016 году произошло по причине того, что методика по расчету тарифа на услуги по транспортировке газа не была скорректирована.

- В 2017 году не будет компенсации за неиндексацию в 2016 году?

- Сейчас сложно об этом говорить, живем в новом периоде регулирования.

- В Минэкономразвития Вы курируете вопросы финансово-банковской деятельности. Прошел ровно год с момента смены руководства Внешэкономбанка. Госкорпорация представила новую стратегию. Считаете ли Вы, что ВЭБ справляется с тяжелой финансовой ситуацией и уже выходит из кризиса? Как в целом оцениваете новую стратегию ВЭБа?

- Действительно, год для **Внешэкономбанка** был непростым, и задача была одновременно и обновить структуру, и осуществить ревизию тех задач, которыми занимается ВЭБ, проанализировать активы, выдержать все публичные обязательства, которые **Внешэкономбанк** на себя взял, то есть много задач. Они все были успешно выполнены

Мы все работали над стратегией **Внешэкономбанка**. Ее рассмотрели в июле 2016 года, окончательно утвердили только сейчас. Говорить о том, что есть какие-то результаты работы по новой стратегии, сейчас немного преждевременно.

В понедельник в выступлении председателя (правительства - прим ред.), например, прозвучало предложение, которое является частью плана среднесрочного экономического развития 2017-2025 годов, - по созданию на базе **Внешэкономбанка** центра проектного финансирования. Это тоже часть новой стратегии **ВЭБа**.

Это должны быть проекты в сфере промышленности, высокотехнологичного производства, развития инфраструктуры, поддержки несырьевого экспорта, содействия переходу оборонных предприятий на гражданские, поддержка технологической инициативы. Все эти вопросы в первую очередь должны быть в фокусе **Внешэкономбанка**.

Сейчас наша задача привести закон о **ВЭБе** в соответствие со стратегией, которая была утверждена. Надеюсь, в весеннюю сессию (Госдумы - прим ред.) мы все эти задачи будем фиксировать.

Период перезапуска института развития совпал с достаточно сложным периодом экономического развития нашей страны, когда произошел ряд внешних шоков, когда была высокая волатильность ставок. И именно такие периоды характеризуются высоким накоплением проблемной задолженности, проблемных активов, и любой хороший актив, когда ставка взлетает до 20%, становится плохим.

Говорить о том, что это чьи-то глобальные ошибки, не всегда корректно. Также сложно оценивать действия руководства банка. Очевидно, те шаги, которые предприняты, в некоторых случаях это кризис-менеджмент, в некоторых - это разработка стратегии, это новая идеология. Достаточно успешно, на мой взгляд, идет становление этого института, обновление команды. Мне кажется, что все возможности, чтобы реализовать задуманное, у нового руководства есть.

- **ВЭБу** в 2017 году предстоит выплатить по внешним долгам 220-240 миллиардов рублей в зависимости от курса рубля. В бюджете-2017 предусмотрена субсидия в размере 150 миллиардов рублей, такой же размер субсидии предполагается в ближайшие два года. Обсуждается ли вопрос увеличения размера выделяемых **ВЭБу** средств?

- Я считаю, что здесь нужно исходить из одного простого принципа, Внешэкономбанк - это заемщик с очень сильным квазисуверенным статусом. Это означает, что государство при любом развитии ситуации обеспечивает выполнение **ВЭБом** своих публичных обязательств.

Анализ тех обязательств, которые у **Внешэкономбанка** есть по долгам, позволяет предположить, что 150 миллиардов субсидии, для того чтобы эту задачу выполнить, достаточно.

У **Внешэкономбанка** есть доходы от его деятельности, он и управляют ликвидностью, есть возврат от предыдущих проектов. Необязательно объем внешнего долга полностью должен покрываться субсидиями. Я считаю, наоборот, он (размер субсидии - прим ред.) должен уменьшаться по мере роста эффективности деятельности **Внешэкономбанка**.

Но опять же это просто будет характеризовать повышение эффективности деятельности. Речи не идет о том, что **Внешэкономбанк** будет поставлен в условия, когда под вопросом будет выполнение его обязательств. **ВЭБ**, и это подтверждается его рейтингами, - один из самых надежных заемщиков в РФ.

- Ранее глава **ВЭБа** сообщал, что госкорпорация выйдет на прибыль в 2018 году. Какой размер прибыли приемлем для государства?

- Показатель прибыльности - это показатель эффективности. Для меня как представителя федерального органа власти, который отвечает за экономическое развитие, качественное выполнение функции института развития важнее показателя прибыли **ВЭБа**, но это не значит, что прибыли не должно быть. Важно, чтобы проекты реализовывались качественно и были экономически оправданы. Уровень прибыли - не настолько важная задача.

- Нужна ли господдержка банковского сектора сейчас?

- С точки зрения доверия к банковской системе, Центральным банком все грамотно управляется, это доверие находится на высоком уровне. Рост депозитов в 2016 году составил 25%, это лишнее тому доказательство. Прибыль банковского сектора многократно увеличилась. Все это указывает на то, что банковский сектор находится в неплохой форме. Важно, чтобы он продолжал наращивать кредитование реального сектора экономики, но для этого должны появляться проекты.

В каких-то специальных мерах поддержки банковской системы необходимости нету. ЦБ ведет работу по прореживанию банковской системы с выводом неэффективных банков и банков, злоупотребляющих своей деловой репутацией.

На Российском инвестиционном форуме премьер объявил о расширении программы по поддержке малых и средних предприятий, она будет ориентирована, эти 50 миллиардов, на региональные банки. Это косвенная поддержка региональных банков.

- *Какого Ваше мнение в отношении приватизации ВТБ? Продавать лучше большим пакетом или по частям?*

Стратегией приватизации я вообще не занимаюсь. Это имущественный блок во главе с Дмитрием Пристансковым. На мой взгляд, ВТБ активно развивается. Сейчас должна быть обновлена его долгосрочная программа развития. Здесь нужно отталкиваться от стратегии развития банка и выбора того момента, когда приватизация могла бы быть наиболее эффективна с точки зрения максимизации выручки за этот пакет. Мне сложно сориентироваться по срокам.

- *"Россети" предлагают ввести единый электросетевой тариф на территории РФ, а также индивидуальные тарифы для новых потребителей. Какова позиция министерства по данному вопросу? Согласно ли МЭР России с "Россетями" в том, что нужно ввести плату за простаивающие мощности?*

- Плата за простаивающие мощности, она должна из какого принципа взиматься? Что совокупный платеж потребителей за мощность не должен увеличиваться. То есть, те потребители, которые используют свои мощности эффективно, для них стоимость услуг на передачу, возможно, должна чуть-чуть снизиться. А те потребители, которые свою мощность используют неэффективно, стоимость должна возрасти. При этом у потребителя должна быть возможность отказаться от неиспользуемой мощности.

- *Как это поможет "Россетям" снизить объем простаивающих мощностей?*

- Возможно, например, надо систему отказа от неиспользуемой мощности внедрять, чтобы были новые потребители. Мы пока осторожно относимся к введению единого электросетевого тарифа. На наш взгляд, имеет смысл создавать дополнительные условия для привлечения потребителей, для развития бизнеса, который будет подключаться. Эта проблема может решаться через создание спроса на электроэнергию.

- *"Россети" просят разрешить платить дивиденды в 25% чистой прибыли по РСБУ. Минэкономразвития было поручено рассчитать базу дивидендов. От какой прибыли компания будет в итоге выплачивать дивиденды - от чистой, которая прогнозируется в 222 миллиарда рублей, или от скорректированной, которая оценивается в 21,4 миллиарда рублей?*

- Действительно, не все компании одинаково готовы платить тот уровень дивидендов, который рекомендуется правительством. Каждый раз это какая-то своя история и правда. Но у правительства есть полномочия установить тот уровень, который она считает целесообразным.

- *Обсуждалась ли возможность выплаты компанией "Русгидро" дивидендов на уровне выше 50% чистой прибыли?*

- Такого рода разговоров не было. "Русгидро" один из дисциплинированных плательщиков дивидендов.

- *Понятно уже, возьмется ли "Русгидро" за продолжение строительства Загорской ГАЭС-2 или компания все же не будет пока планировать столь масштабных инвестиций?*

- Этот вопрос сейчас находится на рассмотрении и по нему какое-то решение планируется принять в первом квартале 2017 года.

<http://1prime.ru/Interview/20170228/827197286.html>



РБК (rbc.ru), Москва, 28 февраля 2017 17:57

АЛЕКСЕЙ КУДРИН - РБК: "МАСШТАБНЫЕ РЕФОРМЫ БУДУТ ВОЗМОЖНЫ ПОСЛЕ ВЫБОРОВ"

Автор: Елена Тофанюк, Владимир Дергачев

Глава ЦСР Алексей Кудрин рассказал РБК на сочинском инвестфоруме, какие налоги могут вырасти, нужно ли перекладывать социальные взносы на граждан и какие вызовы предстоит решать победителю президентских выборов-2018

"Законодательство меняется не в лучшую сторону"

- Вчера премьер-министр Дмитрий Медведев встречался с бизнесом и бизнес представлял премьеру свои предложения. Они вам известны?

- Это была встреча премьера в особом формате, меня на ней не было. Но мне известны эти предложения. Они вчера звучали в выступлениях представителей РСПП (Российский союз промышленников и предпринимателей. - РБК) на разных панелях и касались изменчивости законодательства. Законодательство меняется не в лучшую сторону: создаются новые сферы госрегулирования и регулятивные механизмы. Такие спонтанные, не согласованные с бизнесом шаги осложняют работу компаний.

Конечно, бизнес интересуют и налоги. Как известно, президент дал поручение в этом году определиться с налоговой политикой на много лет вперед. Обсуждается надзорно-контрольная деятельность, она избыточна, чрезвычайно много проверок, особенно в успешных компаниях. В неуспешных компаниях проверок почти нет, в успешных компаниях их по несколько в день от разных федеральных органов, в том числе правоохранительных. Это очень беспокоит. Еще одна тема - большая сложность с привлечением средств для крупных проектов, хотя на рынке есть свободные ресурсы. Запад, который раньше был серьезным источником этих средств, сегодня их не дает. Поэтому сейчас прорабатываются идеи совместной реализации таких проектов государством и бизнесом, особенно в таких сложных отраслях, как высокие технологии. Сегодня бизнес чувствует, что не обойдется без поддержки государства в этой работе.

- Механизм государственно-частного партнерства (ГЧП) для этого подходит?

- Нужно обновлять его формат и масштабировать. Есть несколько фондов, которые поддерживают такие проекты, но с крупными проектами, такими как строительство завода, фонды не всегда справляются. Для этого требуется больше ресурсов, которые стало сложнее найти на рынке. Это ключевые вопросы, которые беспокоят бизнес.

"В правительстве серьезные разногласия по поводу налогового маневра"

- Давайте поговорим о налоговой реформе. Как вы относитесь к идее сокращения страховых взносов и увеличения НДС? Оптимальна ли пропорция 21 на 21% ?

- Насколько я знаю, эти предложения пока не выдвигаются, поскольку в правительстве серьезные разногласия по этому поводу. Схема "21 на 21" предполагает, что 21% - это страховые взносы, которые платятся в Пенсионный фонд, фонд ОМС и Фонд соцстрахования, и 21% - НДС. В таком случае сегодняшняя ставка НДС в 18% повысится на 3 п.п., а ставка страховых взносов, напротив, снизится с 30 до 21%. По мнению социального блока правительства, такая модель приведет к существенному уменьшению доходов бюджета, примерно на 500-600 млрд руб.

- Источников замещения нет?

- Источники замещения не предлагаются в данном случае. Если будет упразднена льготная ставка НДС 10%, которая сегодня распространяется на продовольственные, детские товары и на некоторую печатную продукцию, разрыв будет меньше, в пределах 100-200 млрд руб. Но я не слышал предложений снизить эту ставку.

При схеме "21 на 21" Пенсионный фонд будет получать меньше доходов от страховых взносов и должен будет получать больше дотаций из федерального бюджета. Таким образом, расходы пенсионной системы все время будут конкурировать с другими расходами бюджета. Согласно некоторым смелым предложениям, Пенсионный фонд следует встроить в бюджетную систему. Это предложение оказалось настолько радикальным, что оно сегодня не нашло полной поддержки внутри правительства и сейчас обсуждается. Вот почему в панельных дискуссиях, в которых я участвовал, правительство не выдвигало эти предложения и не приводило их как свои. Предыдущее предложение представляло собой схему "22 на 22": она более нейтральна и не приводит к уменьшению доходов бюджета. Но оно также не находит прямой поддержки в правительстве.

"В России налогообложение граждан меньше, чем в других странах"

- Может ли НДСФЛ выступить в роли источника компенсации выпадающих доходов?

- С инициативой повышения НДСФЛ выступают не эксперты правительства, а эксперты, с которыми работает ЦСР. Мы им поручили проработать предложения, направленные на обеспечение сбалансированности бюджетной системы и экономического роста с учетом роста расходов на образование, здравоохранение и инфраструктуру. В значительной части эти расходы относятся к субъектам Российской Федерации. Там у нас школы, медицина, дороги. Конечно, медицина высоких технологий, высшее образование и дороги федерального значения относятся к федеральному уровню, но в пропорции большая часть этих направлений относится к зоне ответственности регионов. НДСФЛ - доход субъектов Российской Федерации; он, как правило, зачисляется субъектам. Возникла идея повысить расходы на эти отрасли, поднять НДСФЛ на 2 п.п.,

до 15%, и тем самым поддержать регионы. У регионов сегодня очень сложная ситуация с долгами, поэтому возникли предложения, направленные на стабилизацию ситуации, балансировку бюджета и учитывающие увеличение расходов на приоритетные отрасли. Сейчас ЦСР их изучает, но мы пока не подготовили свои окончательные предложения.

- *У вас наверняка есть своя идея, как все это сделать и обустроить?*

- Мы изучаем разные варианты. В какой-то степени НДС даже более нейтрален, чем все другие налоги. Мы очень аккуратно подходим к нагрузке на бизнес. Сейчас в предложениях конкурируют НДС и НДФЛ. У нас в России меньше налогообложение граждан, чем в других странах. Например, социальные взносы в других странах платят в основном не работодатели, а население, а у нас эта нагрузка лежит на работодателе. Вот почему сегодня рассматриваются варианты изменения структуры налогов и налоговой нагрузки на разные группы плательщиков. Но мы еще не приняли никаких решений.

- *Переложение социальных взносов на население выглядит социально опасной инициативой.*

- Сегодня работодатель платит и несет ответственность за налог. Предполагается, что он продолжит закладывать эти деньги в зарплату, но ответственность будет переложена на население. То есть зарплата вырастет на сумму взносов и платить будут сами граждане. А дальше эта нагрузка будет складываться иначе. При дефицитной с точки зрения трудовых ресурсов экономике зарплата будет расти и гражданам легче будет выплачивать налоги, при избыточной - зарплата растет медленно и нагрузка более чувствительная. При смене систем люди, как правило, ее не ощущают, но потом налоги начинают жить своей жизнью.

- *Какую роль вы отводите себе в разработке предложений правительству?*

- Я помогаю готовить целый ряд программ правительства, но мое участие в их исполнении зависит от многих обстоятельств, о которых я сейчас не могу рассуждать.

- *Может быть, вы войдете в состав правительства или некий надминистерский орган?*

- Мы же не знаем, какое после президентских выборов будет правительство, кто его возглавит. Сейчас трудно говорить.

"Если кандидат в президенты получит мандат доверия, явка на выборы будет высокой"

- *Сейчас для властей очень важная задача - увеличить явку на президентские выборы в 2018 году, повысить доверие граждан к выборам. Может быть, вы видите какие-то инструменты, которые нужно для этого использовать?*

- Я не занимаюсь подготовкой выборов, это не моя сфера, я не буду делать каких-то предложений на этот счет. От любых выборов я жду объявлений о мерах, связанных со стоящими перед страной вызовами: это демография, отставание в технологическом развитии, низкие темпы роста, отсутствие назревших структурных реформ, а также некоторая дистанцированность от остального мира в связи с санкциями. Нужно отвечать на эти вызовы. Если анонсированные меры понравятся гражданам и будут соответствовать их ожиданиям, явка будет высокой.

- *Вы полагаете, масштабные реформы возможны только после президентских выборов?*

- Да, конечно. До выборов, как правило, они не проводятся. Но в программах они заявляются. Сами изменения происходят после избирательного процесса. У нас впереди президентские выборы: если президент получит мандат доверия, если оно будет высоким, ему легче будет проводить эти изменения.

- *Что вы думаете о последнем "скандале" в статистике. Подсчеты роста ВВП у ВЭБа и Росстата довольно существенно разошлись. Можно ли доверять нашей статистике?*

- ВВП можно подсчитывать, уточняя методики, и Росстат их периодически уточняет, что соответствует происходящим в экономике изменениям. Порой нужно менять сферы учета отдельных показателей, включать дополнительные показатели в оценку ВВП. В этом смысле я не против изменений методики. Я не знаю, нужно ли это было делать сейчас. Для более объективного анализа ситуации можно в ближайшие год-два сверяться со старыми методами, можно обсуждать разные подходы. В общем, конечно, обновление статистических методов неизбежно.

- *Вы считаете прозрачной приватизацию 19,5% акций "Роснефти"?*

- Нет, я не считаю эту сделку прозрачной. Мне кажется, она создает для России имиджевые риски. Сегодня многие инвесторы в мире задаются вопросом: а кто же несет по сделке основные риски? Мне тоже это неизвестно. Очевидно, что риски каким-то образом распределены, но как, мы не видим. Выданы кредиты, а у кредитов в России есть риски, связанные с ценами на нефть, капитализацией компаний, ценой тех акций, которые были проданы. Я считаю, что государство не должно делать шаги, которые создают такого рода неопределенности. Приватизационные сделки должны заключаться на конкурентной основе и всегда быть прозрачными и понятными.

<http://www.rbc.ru/interview/economics/28/02/2017/58b57be29a79473c46b2ba48>



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 28 февраля 2017 15:29

НЕФТЕГАЗОВЫЙ СПОР НЕ ВЛИЯЕТ НА РАБОТУ ПО РОССИЙСКОМУ КРЕДИТУ НА АЭС В БЕЛОРУССИИ - СТОРЧАК

БИШКЕК, 28 фев - РИА Новости/Прайм. Работа по линии государственного экспортного кредита РФ для Белоруссии на строительство АЭС идет в штатном режиме на фоне газового спора между странами, сообщил журналистам замглавы Минфина РФ **Сергей Сторчак**.

"По линии государственного экспортного кредита на строительство атомной станции ничего не происходит, нормальная работа. Обычное взаимодействие сторон, участников: и тех, кто исполняет контракты, и органов власти, которые отслеживают. В этом смысле ничего такого особенного", - сказал Сторчак, отвечая на вопрос, есть ли сейчас затруднения с кредитованием Россией Белоруссии на фоне газового спора между странами.

РФ и Белоруссия до сих пор не урегулировали нефтегазовый спор, который длится с начала 2016 года, когда Минск заявил о несправедливости цены на российский газ и в одностороннем порядке стал платить за него по меньшей цене. Россия, в свою очередь, заявила о снижении беспроцентных поставок нефти в Белоруссию, связав это как с недоплатой за газ, так и с недопоставками нефтепродуктов в РФ.

Правительства России и Белоруссии в ноябре 2011 года подписали соглашение о предоставлении Белоруссии государственного экспортного кредита в объеме до 10 миллиардов долларов для строительства **Белорусской АЭС**, по которому **Внешэкономбанк** выступает агентом Минфина РФ. Проект предусматривает сооружение АЭС на Островецкой площадке в Гродненской области. Общая установленная мощность двух энергоблоков АЭС составит до 2,4 тысячи МВт.

БИЗНЕС



Rusbonds.ru, Москва, 28 февраля 2017 20:23

ЗСД ПРИОБРЕЛ ПО ОФЕРТЕ ОБЛИГАЦИИ 3-5-Й СЕРИЙ НА 3,4 МЛРД РУБЛЕЙ

АО "Западный скоростной диаметр" (ЗСД) в рамках оферты приобрело 1 млн 158,990 тыс. облигаций 3-й серий, 1 млн 104,594 тыс. бондов 4-й серии и 1 млн 150 тыс. облигаций 5-й серии по цене 100% от номинала, говорится в сообщениях компании.

Размер выплат с учетом НКД составил 3 млрд 417 млн 270 тыс. 670,72 рубля.

Согласно данным компании, до оферты на ее эмиссионном счете уже находилось по 350 тыс. облигаций данных серий, выкупленных в мае 2016 года.

Как сообщалось, ЗСД во вторник с 11:00 МСК до 15:00 МСК проводил сбор заявок на вторичное размещение бондов 3-5-й серий на сумму до 4,5 млрд рублей. Ориентир цены размещения составлял около 100% от номинала.

Организатором размещения выступает "ВТБ Капитал".

Бонды 3-5-й серий на общую сумму 15 млрд рублей были размещены в марте 2012 года. Двадцатилетние бумаги имеют 40 полугодовых купонов. Ставка 1-10-го купонов определена в размере 9,15% годовых. Ставка 11-40-го купонов равна 9,84% годовых.

Все выпуски облигаций обеспечены государственной гарантией РФ в лице министерства финансов РФ на номинальный объем выпусков. Гарантом по процентным платежам выступает бюджет Санкт-Петербурга.

Также в обращении находятся 1-2-й выпуски облигаций компании на общую сумму 10 млрд рублей. ЗСД - оператор проекта строительства одноименной автомагистрали в Петербурге. Проект Западного скоростного диаметра реализуется в рамках соглашения о создании и эксплуатации на основе государственно-частного партнерства автодороги, заключенного между Санкт-Петербургом, АО "ЗСД" и выбранным по итогам конкурса партнером - ООО "Магистраль Северной столицы" (МСС), сформированным банком ВТБ и Газпромбанком.

В соответствии с соглашением МСС осуществляет функции финансирования и строительства центрального участка магистрали. Стоимость его строительства оценивается в 120 млрд рублей. МСС привлекает более 69 млрд рублей собственных и заемных средств, софинансирование за счет федерального бюджета - 50,7 млрд рублей.

Кредиторами проекта являются **ВЭБ**, "ВТБ Капитал", Газпромбанк, ЕБРР, ЕАБР. В рамках концессии МСС получает право на эксплуатацию в течение 30 лет всей трассы ЗСД.

/Проект "RusBonds - Облигации в России"/

<http://rusbonds.ru/nwsinf.asp?id=4478321>

ВЕДОМОСТИ

См. информацию о расследовании

Ведомости, Москва, 1 марта 2017

БАНКИ ИЗУЧАТ ПЛАН "ТРАНСАЭРО"

Автор: Александр Воробьев, Александра Терентьева, Владимир Штанов / Ведомости

Это следует из писем топ-менеджеров Сбербанка, Россельхозбанка (РСХБ), "Абсолют банка" и "Юникредит банка" гендиректору "Трансаэро" Александру Бурдину. Подлинность писем, с которыми ознакомились "Ведомости", подтвердили человек, близкий к "Трансаэро", менеджеры "Юникредит банка" и "Абсолют банка".

Бурдин предложил банкам план создания новой авиакомпании под брендом "Трансаэро" в ноябре. Суть его в том, чтобы задолженность была конвертирована в акции нового перевозчика. Рентабельная деятельность новой авиакомпании не гарантирует возврата всех средств, но вернуть можно будет больше, чем при распродаже активов в рамках конкурсного производства, объяснял в интервью "Ведомостям" Бурдин. По его подсчетам, для запуска новой авиакомпании нужны первоначальные инвестиции в \$12-13 млн. Банки же смогут распустить резервы, созданные под долги "Трансаэро", указывал Бурдин.

Предправления "Абсолют банка" Андрей Дегтярев выразил принципиальную заинтересованность в создании новой авиакомпании. Но для принятия решения он запросил детальный бизнес-план. Он также отметил, что распустить резервы согласно требованиям ЦБ можно будет не по факту конвертации долга в акции, а только после улучшения финансового состояния новой авиакомпании и роста ее справедливой стоимости. Директор департамента по работе с проблемными активами РСХБ Елена Кашуба просит дополнительно информацию об активах, которые планируется внести в новую авиакомпанию, и анализ финансового состояния "Трансаэро". Вице-президент Сбербанка Максим Дегтярев сообщил, что финансировать новую авиакомпанию Сбербанк не планирует, но запросил информацию - ведутся ли переговоры с "ВЭБ-лизингом" и "ВТБ-лизингом" о поставке самолетов в новую авиакомпанию, как идет проработка маршрутной сети и как идут переговоры с другими кредиторами. Начальник управления по работе с проблемными кредитами "Юникредит банка" Сергей Брякин просит представить детальный план восстановления производственной деятельности. С другими банками переговоры идут только в телефонном режиме, но ни один не выступил однозначно против плана, уверяет человек, близкий к "Трансаэро".

16 месяцев на земле

"Трансаэро" прекратила полеты в октябре 2015 г., двумя месяцами позже в компании было введено наблюдение. Долги "Трансаэро" оцениваются в 250-260 млрд руб., в том числе банкам - около 90 млрд руб. Реестр кредиторов еще не сформирован.

"Сбербанк не видит оснований и экономических предпосылок для восстановления деятельности авиакомпании, - сказал представитель Сбербанка. - При этом мы заинтересованы в получении максимально полной и достоверной картины о состоянии ее активов и обязательств, которую ожидаем увидеть в отчете конкурсного управляющего". Представитель "Абсолют банка" сказал, что ответа на письмо банк не получил. Его коллега из РСХБ не ответил на запрос "Ведомостей".

Категорически против реинкарнации "Трансаэро" еще один ее кредитор - "Аэрофлот", заявил в февральском интервью ТАСС гендиректор компании Виталий Савельев. В реестр требований кредиторов включен долг перед группой "Аэрофлот" в размере 8,12 млрд руб., поясняет представитель компании. А общие затраты "Аэрофлота" на перевозку пассажиров "Трансаэро" оцениваются в 17 млрд руб.

Бурдин писал банкам, что в парке новой авиакомпании будут пять SSJ100 и 10 Boeing 737. В декабре состоялись два совещания у тогдашнего замминистра промышленности Андрея

Богинского (недавно назначен гендиректором "Вертолетов России") с участием представителей "Трансаэро", лизинговых компаний и кредиторов, рассказали четверо их участников. ГТЛК выразила готовность поставить SSJ100, но решений пока не принято, говорят собеседники (представитель ГТЛК это не комментирует). Минпромторг поддерживает план, так как появится еще один эксплуатант российского самолета, добавляют двое из них. Документов в Минпромторг России не поступало, но про план министерству известно, говорит его представитель: "Если новый проект будет предполагать использование российских самолетов или способствовать продвижению наших машин на рынок, он мог бы быть нам интересен". "ВЭБ-лизинг" не располагает информацией о создании новой авиакомпании. С предложением о передаче самолетов в "ВЭБ-лизинг" никто не обращался, сказал его представитель.

"Трансаэро" ведет переговоры с 10 крупными банками, основными кредиторами компании, уже достигнуты предварительные договоренности о поставках необходимых самолетов, говорит представитель "Трансаэро". Если банки не согласятся с предложением менеджмента, резервы, созданные под плохие долги, будут заблокированы на ближайшие 2-3 года, пока не завершится конкурсное производство. А вернуть удастся лишь около 2% долгов, добавляет он.

РАЗНОЕ

Агентство страховых новостей (asn-news.ru), Москва, 28 февраля 2017 14:18

"ИНГОССТРАХУ" НЕ УДАЛОСЬ ОБЖАЛОВАТЬ ИТОГИ ТЕНДЕРА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

"Ингосстрах" просил признать недействительными итоги запроса предложений по автострахованию, проведенного **Внешэкономбанком**, и договоры страхования, заключенные по итогам процедуры. Три судебные инстанции отказались удовлетворить требования страховщика, а Верховный суд не нашел причин для пересмотра дела.

В запросе предложений, помимо "Ингосстраха", участвовали "Росгосстрах" и "СОГАЗ". Эти компании и были признаны победителями тендера на право заключения договоров ОСАГО, каско и добровольного страхования автогражданской ответственности. "Ингосстрах" в суде утверждал, что анализ данных Единого государственного реестра субъектов страхового дела и открытых источников позволял заранее спрогнозировать оценку заявок на участие в закупке из расчета следующих подкритериев: рейтинг надежности, срок работы, размер уставного капитала, собранная премия за 2013 г., количество обособленных подразделений, чистая прибыль за 2013 г. и убыточность портфеля по каско. Суд отклонил доводы страховщика. Порядок внесения сведений о субъектах страхового дела в единый реестр определен указанием ЦБ. Из всех указанных сведений в реестре содержатся данные только о размере уставного капитала, иные затребованные сведения в реестр не заносятся. Внешэкономбанк не конкретизировал иные общедоступные источники и не представил доказательств наличия в них данных, лежащих в основе оценки заявок на участие в закупке, следует из решения суда первой инстанции.

"Ингосстрах" также ссылаясь на то, что Внешэкономбанк нарушил порядок определения победителя закупки путем установления неизмеримых требований к участникам (в т. ч. установлены критерии оценки заявки на участие в закупке, которые ограничивали конкуренцию на рынке страхования и предоставляли преимущество ОАО "СОГАЗ"). Установленные Внешэкономбанком критерии и подкритерии оценки являются для всех участников одинаковыми и не носят дискриминационный характер, говорится в решении суда. Кроме того, истцом не представлено каких-либо доказательств создания преимущественных условий победителю запроса предложений (ОАО "СОГАЗ") по сравнению с иными участниками, отметил суд.

В пресс-службе "Ингосстраха" пояснили, что банк при проведении процедуры отбора страховых компаний необоснованно объединил в один лот два разных вида страхования, сузив тем самым количество потенциальных участников. Суд решил, что действия Внешэкономбанка по включению в один лот двух видов страхования (каска и ДСАГО) направлены не на ограничение числа хозяйствующих субъектов, а на выявление лица, максимально отвечающего целям организатора закупки. Таким образом, нарушений ст. 17 закона "О защите конкуренции" в действиях Внешэкономбанка не усматривается. Это решение оставили в силе апелляционная и кассационная инстанции.

После анализа определения судьи Верховного суда РФ будет принято решение о возможном дальнейшем обжаловании судебных актов в порядке надзора, как нарушающих основы законодательства, сообщили в "Ингосстрахе".

<http://www.asn-news.ru/news/61702>