



БАНК  
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

10 января 2017 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

\*\*\* [Инструкция по включению функции чтения вслух на мобильных устройствах Apple с iOS 8-10](#)

## СОДЕРЖАНИЕ:

<b>ВНЕШЭКОНОМБАНК</b> .....	<b>3</b>
ВЭБ ГОТОВИТ ОБЛИГАЦИИ НА 10 МЛРД РУБЛЕЙ .....	3
ВЭБ ПЛАНИРУЕТ РАЗМЕСТИТЬ 5-ЛЕТНИЕ БИРЖЕВЫЕ ОБЛИГАЦИИ НА 10 МЛРД РУБЛЕЙ .....	3
<b>ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА</b> .....	<b>3</b>
СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПОДПИСАЛИ УР И РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР .....	3
"ВЭБ ИНЖИНИРИНГ ОБЪЯВИЛ ТЕНДЕР НА ПРОВЕДЕНИЕ АУДИТА ПО НЕСКОЛЬКИМ АГРАРНЫМ ПРОЕКТАМ .....	4
СТРУКТУРА ВЭБА ТРЕБУЕТ ВЗЫСКАТЬ С "ЭКСПЕРТА" 88 МЛН РУБЛЕЙ.....	4
<b>ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ</b> .....	<b>5</b>
А.МОИСЕЕВ: "В АКТИВАХ ПРАВИТЕЛЬСТВА МНОГО КОМПАНИЙ, КОТОРЫЕ НУЖНО ПРОДАТЬ".....	5
<b>БИЗНЕС</b> .....	<b>10</b>
МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС ИМЕЕТ ВЫСОКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ.....	10
"АВТОВАЗ" ЗАЛОЖИЛ В ВЭБЕ МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ПОЧТИ НА 1,5 МЛРД РУБЛЕЙ .....	12
ДОЖАТЬ "ГЕРМЕТИК": КТО ДОБАВИТ ЕВГЕНИИ ДАУТОВОЙ ПАРУ МИЛЛИАРДОВ НА "КЗСК-СИЛИКОН"?.....	13
<b>ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА</b> .....	<b>16</b>
НАДО УЛУЧШАТЬ СТРАХОВУЮ ПЕНСИОННУЮ СИСТЕМУ, А НЕ АВТОМАТИЧЕСКИ ПЕРЕВОДИТЬ НПФ НАКОПЛЕНИЯ «МОЛЧУНОВ» .....	16
<b>РАЗНОЕ</b> .....	<b>17</b>
ГЕНДИРЕКТОР "Ъ" ПОДТВЕРДИЛ ЗАКРЫТИЕ БУМАЖНЫХ "ВЛАСТИ" И "ДЕНЕГ" .....	17

# ВНЕШЭКОНОМБАНК



Интерфакс, 09.01.2017 19:23:23 MSK

## ВЭБ ГОТОВИТ ОБЛИГАЦИИ НА 10 МЛРД РУБЛЕЙ

Москва. 9 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - **Внешэкономбанк (ВЭБ)** утвердил решение о размещении 5-летних облигаций серии ПБО-001Р-05 номинальным объемом 10 млрд рублей, говорится в сообщении эмитента.

Бумаги будут размещаться в рамках программы по открытой подписке. Номинал одной бумаги - 1 тыс. рублей.

Размещение бондов пройдет путем сбора заявок по фиксированной цене и ставке первого купона, заранее определенной эмитентом.

**ВЭБ** в последний раз выходил на рынок облигаций в июле 2016 года. Тогда он разместил 3-летние облигации серии ПБО-001Р-04 номинальным объемом 20 млрд рублей. Ставка 1-го купона установлена в размере 10,15% годовых, ставка 2-6-го купонов приравнена к ставке 1-го купона. Оферта по бумагам не предусмотрена.

В настоящее время в обращении находятся 9 выпусков классических облигаций **ВЭБа** на общую сумму 310 млрд рублей, 9 выпусков биржевых бондов на 104,6 млрд рублей и валютные бонды на \$1,1 млрд.



Прайм, 9 января 2017 19:02

## ВЭБ ПЛАНИРУЕТ РАЗМЕСТИТЬ 5-ЛЕТНИЕ БИРЖЕВЫЕ ОБЛИГАЦИИ НА 10 МЛРД РУБЛЕЙ

МОСКВА, 9 янв /ПРАЙМ/. **ВЭБ** утвердил условия размещения в рамках программы биржевых облигаций в объеме 10 миллиардов рублей, говорится в сообщении эмитента.

**ВЭБ** планирует разместить по открытой подписке 10 миллионов биржевых облигаций номиналом 1 тысяча рублей на срок 5 лет.

Ценные бумаги планируются к размещению в рамках программы биржевых облигаций, зарегистрированной в мае 2015 года. В ее рамках **ВЭБ** может выпустить облигации на сумму до 300 миллиардов рублей, 10 миллиардов долларов и 5 миллиардов евро на срок не более 30 лет.

# ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Информационный портал Удмуртской Республики (udm-info.ru), Ижевск, 9 января 2017 12:57

## СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ПОДПИСАЛИ УР И РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Глава УР Александр Соловьев и **генеральный директор Российского экспортного центра Петр Фрадков** подписали соглашение о сотрудничестве между республикой и организацией. Как сообщает пресс-служба главы и правительства региона, цель документа: создание благоприятных условий для развития экспортоориентированных производств на территории республики. Планируется, что Центр координации субъектов малого и среднего

предпринимательства Удмуртии, нацеленных на экспорт, наделая функцией "единого окна". Центр будет предоставлять экспортерам всестороннюю поддержку на каждом этапе деятельности во взаимодействии с **АО "Российский экспортный центр"**.

**РЭЦ**, в свою очередь, будет осуществлять мониторинг деятельности Центра поддержки экспорта Удмуртии, а также разрабатывать рекомендации по совершенствованию его работы.

Помимо этого, в рамках развития экспортного потенциала региона Удмуртская Республика и **Российский экспортный центр** намерены, в частности, обеспечивать просветительскую поддержку экспортеров в рамках образовательной программы **РЭЦ**.

<http://www.udm-info.ru/news/economics/09-01-2017/tcenrek.html>



Интерфакс, 09.01.2017 17:32:27 MSK

## "ВЭБ ИНЖИНИРИНГ ОБЪЯВИЛ ТЕНДЕР НА ПРОВЕДЕНИЕ АУДИТА ПО НЕСКОЛЬКИМ АГРАРНЫМ ПРОЕКТАМ

Москва. 9 января. ИНТЕРФАКС - **ООО "ВЭБ Инжиниринг"** (входит в группу Внешэкономбанка) объявило тендер на проведение производственно-технического аудита и маркетинговых исследований по нескольким проектам в АПК.

Согласно материалам, размещенным на национальном тендерном портале, планируется аудит проекта строительства и модернизации птицекомплекса ПАО "Уральский бройлер", строительства свиноводческих комплексов ЗАО "Орский мясокомбинат" и ЗАО "Орский бекон" в Оренбургской области.

В Ярославской области намечен аудит проектов по строительству двух молочно-товарных комплексов и молокоперерабатывающего завода, в Калининградской области - по строительству комбикормового комплекса.

В Башкирии планируется создание современного свиноводческого комплекса общей мощностью 42 тыс. тонн свинины (в живом весе) в год, в Алтайском крае - свиноводческого комплекса, в Тверской области - свиноводческого комплекса на 270 тыс. голов свиней в год и скотобойни с холодильниками.

Кроме того, планируется аудит проектов по созданию агропромышленного комплекса в Чеченской республике, по расширению проекта производства мяса индейки в Ростовской области и других.

Цена контракта составляет 427 272 рубля.



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 9 января 2017 14:02

## СТРУКТУРА ВЭБА ТРЕБУЕТ ВЗЫСКАТЬ С "ЭКСПЕРТА" 88 МЛН РУБЛЕЙ

**Банк "Глобэкс"** (входит в структуру **ВЭБа**) в декабре подал иск в арбитражный суд Москвы против **АО "Группа Эксперт"**, требуя взыскать с него 88,57 млн рублей, следует из документов суда. **ВЭБ** - крупный кредитор и акционер одноименного медиахолдинга, в который входит ответчик.

Иск "**Глобэкса**" против "Группы Эксперт" поступил в арбитражный суд Москвы 13 октября, 20 декабря он был принят к производству. Первое заседание по делу должно состояться 31 января, следует из картотеки арбитражных дел.

Головная компания АО "Группа эксперт" - ЗАО "Медиахолдинг "Эксперт"", указано в базе СПАРК. Издательская деятельность указана как основной вид деятельности компании.

В середине октября прошлого года **ВЭБ** сообщил, что обсуждает вопрос о финансировании медиахолдинга "Эксперт" и рассмотрение этого вопроса "находится в финальной стадии". Источник RNS тогда уточнял, что речь шла о выделении дополнительного кредита медиахолдингу. В начале 2014 года набсовет **ВЭБа** уже одобрял выдачу кредита медиахолдингу на 550 млн руб. сроком на семь лет. До этого, в 2013 году, холдинг обращался к банку за

кредитом в 100 млн руб., попав "в предбанкротное состояние" из-за неудачного проекта по развитию собственного ТВ, сообщила газета "Коммерсант". На тот момент "ВЭБ Капитал" являлся крупнейшим акционером ЗАО "Медиахолдинг "Эксперт"" с долей около 31,2%, сообщила тогда со ссылкой на собственный источник газета. Источник RNS, близкий к руководству "Эксперта", уточнил, что сейчас доля банка "уже больше". В 2013 году доля структур "Базового элемента" Олега Дерипаски составляла 29,3%. Валерий Фадеев, шеф-редактор холдинга Татьяна Гурова и научный редактор журнала "Эксперт" Александр Привалов на тот момент контролировали по 12,9% каждый. Сейчас в базе данных СПАРК указано, что Гурова, Привалов и Фадеев контролируют по 15,4% медиахолдинга, а другие совладельцы не указаны. Медиахолдинг основан в 2006 году и сейчас управляет одноименным еженедельником, журналом "Эксперт" и рядом других активов.

<https://rns.online/it-and-media/Struktura-VEBa-trebuuet-vziskat-s-Eksperta-88-mln-rublei-2017-01-09/>

## ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

### ИЗВЕСТИЯ

Известия, Москва, 10 января 2017

#### **А.МОИСЕЕВ: "В АКТИВАХ ПРАВИТЕЛЬСТВА МНОГО КОМПАНИЙ, КОТОРЫЕ НУЖНО ПРОДАТЬ"**

Автор: Анна Каледина, Михаил Тегин

*Замминистра финансов Алексей Моисеев - о дивидендной политике госкомпаний, пенсионной реформе, новых предложениях по приватизации и ситуации на страховом рынке*

Как изменится в ближайшее время дивидендная политика компаний с госучастием, что делать, чтобы она стала более прозрачной, почему Минфин готов на компромисс с социальным блоком по вопросам пенсионной реформы. Об этом, а также о предложениях по приватизации госкомпаний, обсуждаемых правительством, в эксклюзивном интервью корреспондентам "Известий" Анне Калединой и Михаилу Тегину рассказал **замминистра финансов АЛЕКСЕЙ МОИСЕЕВ**.

- Алексей Владимирович, какие дивиденды будут платить госкомпании со следующего года? Распоряжения правительства по этому поводу не было...

- Пока формализованного решения правительства о том, что госкомпании будут платить по 50% в дивиденды в следующие три года, нет. Сейчас возникла ситуация, когда срок действия акта правительства о дивидендах в размере половины чистой прибыли истек 31 декабря прошлого года. Поскольку до этого момента не был подписан новый документ, то с 1 января 2017 года компании должны будут платить не менее 25%. Мы, конечно, настаиваем на том, что размер дивидендов должен быть на уровне 50%, но формально-юридического соответствующего распоряжения не было.

- А намечаются ли какие-нибудь еще изменения в дивидендной политике компаний с госучастием?

- В середине декабря состоялось совещание в правительстве, в ходе которого мы договорились, что госкомпании будут перечислять дивиденды из чистой прибыли по МСФО. С нашей точки зрения, это большой шаг вперед. Изначально обсуждались три принципиальных момента по дивидендам госкомпаний.

Первый - это их размер. Минфин настаивал на 50% и чтобы этот показатель был зафиксирован навсегда.

Второй - переход на оплату дивидендов по МСФО. По этому вопросу нас много критиковали. Наш подход заключается в том, что мы отвечаем не только за пополнение бюджета, но и за развитие корпоративного управления в наших компаниях. Корпоративное управление явно плохое, если компания не знает, как в следующем году она будет рассчитывать дивиденды. Кроме того, это не позволяет сформировать хоть сколько-нибудь понятную для внешних акционеров дивидендную политику. Исходя из этого решили, что будет МСФО.

Третий - расширение списка стратегических компаний, которые будут наряду с РСБУ составлять отчетность по МСФО. Этот элемент также был поддержан в правительстве.

- *Насколько будет расширен список стратегов, которые будут отчитываться по МСФО?*

- Мы добавили довольно много компаний - около 30. По некоторым из них мы договорились, что, несмотря на составление отчетности по МСФО, они еще некоторое время будут рассчитывать дивиденды по РСБУ. По крайней мере в течение какого - то переходного периода. Это также нужно для того, чтобы мы могли видеть, что реально происходит в этих компаниях. Когда составляются две отчетности, одна из которых отражает активы, другая - финансовые потоки, выявляются проблемные зоны. Это очень важно с точки зрения повышения корпоративной прозрачности.

#### НОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПРИВАТИЗАЦИИ

- *Продвинулась ли дискуссия по поводу списка компаний, которые планируется приватизировать в следующем году?*

- Нет, не продвинулась. Мы обсуждали этот вопрос в правительстве. Договорились только по массовой приватизации. Была поддержана позиция, что ее ни в коем случае не надо пересматривать, а, наоборот, всячески ускорять - она важна для структурных целей.

В активах правительства скопилось достаточно много компаний, которые надо продавать. При этом их реальное состояние от отраженного на бумаге отличается очень сильно. Понятно, что нужно продавать их как можно дороже, но это не самоцель. Цель - как можно быстрее продать, потому что промедление с продажей чревато ухудшением состояния компаний.

- *Есть ли шанс продать крупные компании и банки? Например, сложно найти иностранного инвестора на покупку ВТБ, который под санкциями.*

- Надо различать активы по типу. Когда мы говорим о приватизации, то в программу входят как какие-то штучные активы, уникальные, так и, скажем так, непонятные - какие-то гаражи, ангары, площадки и так далее. Последние продаются, и весьма успешно, через Российский аукционный дом или "ВЭБ Капитал".

Минэкономразвития представило новый список компаний, в котором крупных пакетов было достаточно много. Это концептуально новое предложение, основанное на том, что правительство будет продавать больше изначально запланированного. По ряду компаний планируется, что государство оставит долю не в 50% плюс одна акция, а 25% плюс одна акция. Где предполагалось сохранить 75% плюс одна акция, оставят 50% плюс одна акция. То есть подход сдвинули вниз на четверть.

Я считаю, что это правильный подход. Во многих компаниях совершенно необязательно иметь 50% плюс одна акция, поскольку нет опасений, что акционеры могут принять какие - то недружественные решения. Дело в том, что, когда доля составляет 50% плюс одна акция, это подразумевает необходимость управлять компанией, а 25% плюс одна акция такого обязательства не означает, но дает право блокировать какие - то решения.

Список таких компаний я пока раскрыть не могу, думаю, что он будет обсуждаться в январе, мы должны подготовить предложения. Думаю, мы выйдем на хорошие решения.

- *Как вы считаете, имеет ли смысл приватизация ВТБ и Сбербанка до окончания санкций?*

- Эти банки находятся в разных ситуациях. Приватизация ВТБ, которая прописана в плане, предполагает сохранение доли государства на уровне 50% плюс одна акция. Мы поддерживаем позицию Росимущества, которое заявило, что снижение доли в обоих банках ниже 50% должно происходить скоординированно. На данном этапе снижение доли государства в этих банках ниже контрольной не обсуждается.

- *Есть ли перспектива, что в ближайшее время решится вопрос с "дочкой" АСВ (Агентство по страхованию вкладов) - банком "Российский капитал"?*

- Принципиально мы уже определились, сейчас прорабатываются детали. АСВ передается в Центральный банк без "Российского капитала". Законопроект о консолидации банковского сектора, который сейчас обсуждается, предполагает отсрочку вступления в силу через 180 дней тех норм, по которым "Российский капитал" должен быть выведен из - под контроля АСВ.

#### ИЗМЕНЕНИЯ В ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЕ

- *Недавно первый зампред ЦБ Сергей Швецов на одной из конференций заявил, что в дальнейшем в связи с пенсионной реформой будет обсуждаться секвестр пенсионных баллов. Секвестр в данном случае - определение условное, но все же позволите уточнить - такое действительно возможно?*

- Я могу представить, что при определенных условиях стоимость баллов не будет увеличиваться, то есть доходность по ним снизится. Это вполне может произойти. И это один из

предметов дискуссии с социальным блоком правительства, поскольку доходность баллов привязана к доходам Пенсионного фонда. При отрицательном росте реальной заработной платы и соответственно отчислений на пополнение страховых счетов может получиться, что баллы будут терять свою реальную стоимость. То есть, по сути, речь может идти о девальвации баллов. В секвестре баллов я не вижу смысла, потому что стоимость балла определяется гибко. Поэтому, даже если предположить, что большинство "молчунов" пойдет в распределительную систему, это скорее приведет к падению стоимости баллов, чем к секвестрированию.

Когда мы поняли, что такие риски есть, мы несколько подкорректировали систему, чтобы не было массового снижения стоимости баллов. Добиться этого мы хотим тем, что все "молчуны" попадут под автоматическую подписку на индивидуальный пенсионный капитал (ИПК). И только накопления тех людей, которые откажутся от накопительной пенсии, попадут в баллы. Мы полагаем, что их будет немного.

*- То есть если "молчуны" автоматически будут подключаться к системе ИПК, то они сохранят свои накопления?*

- Конечно. Деньги будут накапливаться и дальше, если люди не отпишутся от ИПК. Но это будет уже осознанный выбор, чтобы эти средства были преобразованы в баллы.

*- Социальному блоку ваш новый подход может не понравиться. Все же был расчет на то, что накопления "молчунов" перейдут в страховую часть.*

- Социальный блок на эти деньги никогда не рассчитывал.

*- Основная претензия социального блока к концепции ИПК - автоматическая подписка. Будете ли вы настаивать на этом?*

- Да, первая и основная претензия сводится к тому, что система предполагает участие по умолчанию. Вторая претензия - это льготы. По итогу обсуждений мы договорились о том, что для работодателей и для граждан сохраняются льготы, которые по сумме поступлений будут эквивалентны для бюджета, но при этом будет другая схема исчисления льгот. У нас это уже концептуально согласовано, сейчас налоговый департамент Минфина проводит соответствующие расчеты, поэтому пока не хочу их озвучивать. Скажу лишь, что льгота для работодателей сохраняется. То есть мы отказались от идеи льготы по взносам, но при этом механизм льготы для работодателей обязательно останется.

*- Если бюджет все равно готов пойти на расходы и компенсировать выпадающие доходы внебюджетных фондов, то почему бы не рассмотреть предложение АНПФ (Ассоциация негосударственных пенсионных фондов) и сохранить в системе ОПС хотя бы 1%? Как недавно сказал глава АНПФ Сергей Беляков, для этого придется добавить всего лишь 18 млрд руб-лей к тому размеру компенсации, которую вы готовы предоставить внебюджетным фондам. Почему Минфин не готов поддержать такой вариант?*

- У нас нет лишних 18 млрд. Этот 1% - значительные расходы, но этот вариант не предусматривает при этом ни вычета из НДФЛ, ни системы мотивации для работодателя, которая заложена в концепцию ИПК. Нам придется делать и то, и другое, и третье. Если мы согласны на первое и второе - НДФЛ и мотивацию для работодателя, это дополнительные расходы, которые не окажут значительного стимулирующего воздействия. Достаточно сказать, что софинансирование накоплений в размере 12 тыс. рублей не оказало существенного стимулирующего воздействия на население. Поэтому ответ такой: у АНПФ хорошая идея, но она предлагается не вместо, а дополнительно.

Больше скажу - наши расчеты по компенсации внебюджетным фондам выпадающих доходов от налоговых льгот могут быть не вполне точными, поскольку мы берем среднюю зарплату. У нас нет возможности написать в законопроекте по - другому и есть вероятность перекоса в сторону более высоких показателей. Поэтому средняя зарплата, которая в концепции ИПК берется за основу, будет больше, чем средняя зарплата по стране.

*- Ранее вы оценивали размер компенсации из бюджета соцфондам в 40 млрд руб-лей.*

*Какое может быть отклонение от этой суммы?*

- Возможно, превышение составит около 20 млрд.

*- Когда вы планируете полностью законодательно оформить и принять концепцию ИПК?*

- У нас написана концепция, но законопроект не до конца готов. Сейчас есть наработки в достаточно продвинутой стадии, чтобы уже юридически оформлять это в официальный документ. Мы планируем, что представим правительству готовый законопроект к апрелю. С большей долей вероятности, документ будет принят к концу года.

Если закон не будет принят в весеннюю сессию, то вводить его с 1 января 2018 года точно нельзя, потому что нужно еще написать подзаконные акты, а работодателям дать время

подготовиться. Но даты вступления в силу могут быть только две: 1 января 2018 года и 1 января 2019-го.

Более поздних сроков мы не рассматриваем.

Хочу также отметить, что должны быть прописаны и созданы функции центрального администратора. Он является агентом, который передает участникам рынка сведения о фактах. Поскольку есть коммерческая заинтересованность в данной структуре и у работодателя, и у Пенсионного фонда, то должен быть и коммерчески не заинтересованный агент, который будет соответствующую информацию подтверждать. Агент должен быть объективен, чтобы в случае возникновения споров подтвердить необходимую информацию. Роль администратора - в разрешении споров, а также в оформлении автоподписки. Кроме того, администратор будет фиксировать все переходы из НПФ и так далее.

Это будет стоить немного денег, но с точки зрения средней нагрузки на работодателя все равно будет эффективнее, если будет специализированный орган, который сможет соединить в себе все эти функции.

- *Это будет государственная структура?*

- Нет. Это будет рыночная история. Крупные депозитарии готовы предложить свои сервисы. Если будет организация с участием игроков, у которых в собственниках государство, то пожалуйста.

- *Все-таки из-за новой концепции возникает юридическая коллизия - если ОПС больше не будет существовать, то накопления должны перестать быть накоплениями, а стать резервами, поскольку речь уже будет идти о добровольном пенсионном страховании. Это так?*

- Нет, накопления все равно будут считаться накоплениями. ИПК - это модернизированная ОПС со всеми вытекающими отсюда последствиями - правом наследования денег, прав преемственности. Очень важно, чтобы эти средства оставались накоплениями, поскольку они регулируются намного лучше, чем резервы. Хотя бы потому, что существует система гарантирования.

- *Вы уже придумали, каким образом можно реализовать схему санации НПФ? Будут давать деньги НПФ?*

- Обсуждалась идея, чтобы возмещать гарантированные деньги с учетом доходности, но мы выступаем против. Это значительно дороже и приводит к безответственному поведению: люди перестанут задумываться, в какие фонды они вкладывают деньги, а необходимо, чтобы они делали осознанный выбор. Поэтому сохранится гарантированная часть в нынешнем виде.

- *Обсуждение вопроса о гарантировании резервов затихло?*

- Гарантирование резервов никогда не обсуждалось серьезно. Нет смысла говорить о гарантировании резервов, пока не произойдет как минимум два события. Первое - акционирование этих фондов. У нас стоит срок - 2019 год, но пока никакой подготовки к этому процессу не ведется. Второе - это юридическое влияние на рынок. Этот законопроект имеет большое влияние.

**ОСНОВАНИЙ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ ТАРИФОВ ОСАГО ПО ВСЕЙ ОТРАСЛИ НЕТ**

- *Сейчас страховой рынок находится не в очень хорошем состоянии. Как говорят участники рынка, в основном потому, что тарифы по ОСАГО "зажаты". Стоимость автомобилей увеличивается в связи с девальвацией, а тарифы не растут. Страховщики утверждают, что они работают на грани выживания. Вы согласны с этим?*

- Я так не считаю. Органом, ответственным за тарифы, у нас является ЦБ. Поэтому могу сказать лишь свою личную точку зрения - оснований для повышения тарифа в целой отрасли сейчас нет. Это не значит, что там все хорошо. Есть несколько субъектов, где убыточность ОСАГО превышает 200%, но есть большое количество регионов, где она находится на уровнях несколько ниже 100%, как, собственно, и должно быть. Есть и ряд страховых компаний, которые работают с еще меньшим убытком, поэтому поднимать тарифы для всех, в том числе для проблемных регионов, где убыточность очень низкая, конечно, неправильно.

Что надо сделать? Необходимо решить вопрос с автоюристами, деятельность которых приводит к тому, что страховые компании теряют деньги в судах. Большинство прав требования по итогам судебных тяжб переходит к автоюристами, и зачастую граждане получают минимум средств.

Они судятся и все отсуженные средства оставляют себе, деньги оседают в юридических компаниях. Например, люди имитируют аварию, с европротоколом приходят в свою компанию в 4 утра, фотографируют замок на двери страховой компании и говорят: "Мы пришли, а там никого не

было". Суд решает, что страховая компания не обеспечила должную работу. Таких случаев очень много.

Поэтому мы считаем, что законопроект по переходу на натуральное возмещение по ОСАГО решает большинство этих проблем. С одной стороны, он позволит гражданину получать новые запчасти, потому что главная задача - отремонтировать автомобиль, а не получить за него деньги.

С другой стороны, страховые компании не будут подвергаться нападкам со стороны автоюристов, ситуация стабилизируется, и я надеюсь, что вопрос о повышении тарифов сам собой разрешится.

Есть альтернативный депутатский законопроект, на который правительство написало отзыв, указав, что документ требует значительной доработки, потому что не сбалансирован. Сейчас готовятся поправки к этому законопроекту. В принципе там концепция такая же. Если документ с учетом всех замечаний доработают, то совершенно все равно, какой проект будет принят.

- *Вы говорили о том, что к системе ИПК могут допустить страховщиков жизни. Каким способом там будет предусмотрена защита клиентов в этом случае?*

- Допустить страховщиков жизни к ИПК представляется необходимым - они более качественные инвесторы, потому что у них нет механизма отчета по доходности. Но допуск страховщиков к ИПК будет не одновременно с запуском самой системы, а через несколько лет.

- *Недавно стало известно о возможности увеличения размера возмещения по европротоколу до 100 тыс. рублей, это окончательная сумма, такой вариант согласован?*

- На данном этапе законопроект находится на согласовании в правительстве, и поправки, связанные с европротоколом, остались в несколько усеченном виде. Реформу европротокола мы отнесли на вторую часть.

В первой части у нас вводится понятие "скрытые повреждения", при этом сумма возмещения не увеличивается. Сейчас основная причина, почему люди боятся использовать европротокол, состоит именно в том, что они опасаются скрытых повреждений. Но пока в поправках правительства о приоритете натурального возмещения по ОСАГО, которые готовятся к третьему чтению, речь идет только о натуральном возмещении.

Есть поручение разработать также третий процесс - законопроект по либерализации механического сопровождения евро протокола и прописать возможность фиксации повреждений не только через ГЛОНАСС и аналогичные системы, но и с помощью, к примеру, мобильных телефонов, чтобы граждане могли фиксировать повреждения через мобильный телефон.

**ПРОЕКТ О ФИНАНСОВОМ ЗАЩИТНИКЕ БУДЕТ СИЛЬНО ИЗМЕНЕН**

- *Что вы планируете менять в действующей редакции законопроекта о финансовом омбудсмене?*

- Я думаю, что проект будет сильно изменен с учетом поступивших по нему замечаний. Прежде всего всех интересует, почему под действие нормативного акта попадают только страховые компании. Многие считают, что нужно включить еще и банки, и даже МФО.

Казалось бы, ничего экстраординарного в идее появления омбудсмена нет, но для нашего Гражданского кодекса она является радикальной, поскольку появится кто-то, кто будет решать споры во внесудебном порядке.

- *Финансовый омбудсмен будет наделен правами третейского судьи?*

- Да. В третейском суде всегда можно отказаться от исполнения постановления, по крайней мере это касается граждан. А вот страховая компания, по нашей задумке, отказаться не сможет, поэтому этот сложный момент надо как следует проработать с судом.

В конце концов институт финансового омбудсмена создается не только для того, чтобы защитить граждан от страховой компании, но и чтобы защитить страховую компанию от мошенников. Это еще один шаг к тому, чтобы гражданину не пришлось идти в суд.

Мы готовы обсуждать спорные моменты, и опасений в том, что мы очень долго двигаемся в этом направлении, нет, потому что случайное, неосторожное ограничение прав гражданина может иметь очень серьезные последствия.

# БИЗНЕС

ИНФОРМАЦИОННОЕ  
АГЕНТСТВО РОССИИ

ТАСС, Москва, 9 января 2017 18:13

## МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС ИМЕЕТ ВЫСОКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Автор: Юлия Ермилова

*Эксперты считают, что субъекты МСП имеют все шансы на развитие своего бизнеса за рубежом. Но для наращивания экспорта нужна доработка внутренней и внешней инфраструктуры поддержки малых компаний*

МОСКВА, 09 января. /Кор. ТАСС Юлия Ермилова/. По данным Федеральной таможенной службы России, количество компаний-экспортеров среди малого и среднего бизнеса (МСБ) растет хорошими темпами - за три года их численность увеличилась в 1,5 раза. Если в 2013 году в стране насчитывалось порядка 10 620 тыс. экспортно ориентированных предприятий сектора МСБ, то к началу 2016 года число таких компаний существенно увеличилось и составило 16 198 тыс.

По мнению представителей Минэкономразвития РФ, устойчивый рост экспортно ориентированных малых и средних предприятий обеспечивается за счет появления госинститутов поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП), а также программ господдержки по развитию экспортного потенциала среди малого и среднего бизнеса.

Владельцы небольших компаний могут рассчитывать на гарантированную помощь со стороны государства как в случае осложнений, связанных с незнанием культуры и законов другой страны, так и в случае оперативного получения всей необходимой информации внутри, чтобы начать делать первые шаги за рубежом.

"Собственнику малого предприятия важно понимать, что он не один и ему помогут решить вопросы с ведением бизнеса в чужой стране, а также знать, к кому за помощью на месте он может обратиться в оперативном режиме. Так, с 2015 года начал работать Российский экспортный центр (АО), созданный в структуре Внешэкономбанка (ГК). Сформировано "единое окно" по предоставлению финансовых и нефинансовых мер поддержки экспорта, услугами которого могут пользоваться малые и средние компании", - подчеркнул представитель министерства.

По его словам, обратившись в Российский экспортный центр, экспортер сможет получить необходимый уровень поддержки своих проектов в области внешнеэкономической деятельности через единый сформированный механизм, обеспечивающий координацию усилий всех элементов государственной системы поддержки экспорта: от финансовых институтов, профильных министерств и ведомств, государственных служб до торговых представительств РФ в иностранных государствах.

"Одним из приоритетных проектов Минэкономразвития России совместно с АО "РЭЦ" является открытие торговых домов за рубежом. В конце мая 2016 года состоялось открытие первого торгового дома в Казахстане. Уже открыты торговые дома в Аргентине, Вьетнаме, Иране, Таджикистане. В ближайшее время планируем открытие торговых домов в ЮАР и Китае", - добавил сотрудник ведомства.

### Вектор развития

Эксперты Российского экспортного центра считают, что значительная часть компаний-экспортеров сектора МСП сосредоточена в российских регионах. Следовательно, развивать и наращивать экспортный потенциал в первую очередь нужно там.

"Мы планируем активно наращивать наше региональное присутствие как за счет создания собственных представительств, так и используя возможности региональных торгово-промышленных палат и других компонентов региональной инфраструктуры. Недавно с коллегами из Министерства промышленности и торговли начали переориентировать территориальные органы министерства именно на работу в экспортном направлении и отходить от таких базовых решений по выдаче, скажем, экспортных лицензий", - отметил сотрудник РЭЦ.

По его словам, сейчас тестируется система, которая предполагает получение всех услуг по развитию экспорта, в том числе и государственных услуг, прямо на месте. Нефинансовую поддержку РЭЦ в регионах оказывает как напрямую, так и через региональные центры поддержки экспорта, которых на сегодняшний день по России насчитывается 37.

"Согласно данным региональной инфраструктуры, только за прошлый год к нам обратилось более 10 тысяч компаний из сферы МСП. Это показывает возможный значительный рост охвата клиентов РЭЦ в случае смещения акцента в регионы. Уже сейчас для регионов учтено предоставление услуг РЭЦ по сети интернет, в скором времени должна заработать система личного кабинета экспортера на портале РЭЦ", - пояснили в Российском экспортном центре.

Однако эксперты Минэкономразвития склоняются к тому, что основная доля в экспорте товаров сегодня приходится на столичные мегаполисы - Москву и Санкт-Петербург, которые выполняют посреднические функции.

"Хотим отметить, что пока вклад большинства субъектов РФ в отечественный экспорт невелик и не соответствует тому потенциалу, который на сегодняшний день есть у российских предприятий. Если говорить о позитивной динамике реализации мер поддержки экспорта на региональном уровне, то можно отметить Республику Татарстан и Красноярский край. По результатам 2016 года в Татарстане было заключено 55 экспортных контрактов на поставку строительных смесей и электроизоляционных материалов. А в Красноярском крае было заключено 39 экспортных контрактов по предоставлению туристических услуг, поставке кондитерских изделий и электрооборудования", - подчеркнули в ведомстве.

### **Экспортный потенциал**

Опрошенные эксперты отмечают, что пока наибольший экспортный потенциал малый и средний бизнес имеет в промышленной сфере. Так, по мнению представителей РЭЦ, наиболее перспективными сферами на экспорт являются химическая промышленность, машиностроение и проекты в области энергосбережения.

"Несмотря на хорошие предпосылки в промышленной сфере, у нас есть возможность показать себя и в других отраслях. В настоящее время устойчивое развитие наблюдается в сельскохозяйственной отрасли, в лесопереработке. Хорошую динамику показал и экспорт продуктов питания. Считаем, что недооцененными на данный момент являются проекты в области IT и туризма", - отметили в Российском экспортном центре.

Вице-президент Общероссийской общественной организации "Деловая Россия" Нонна Каграманян считает, что в нынешней экономической ситуации наиболее приоритетным полем деятельности для развития за рубежом являются автомобилестроение, сельскохозяйственное и железнодорожное машиностроение, а также авиастроение.

"Перспективными клиентами для малых и средних компаний в сфере промышленности могут быть Китай, Индия или Бразилия. Они настроены к России благосклонно с точки зрения бизнеса и являются наиболее удобными странами для вхождения на рынок. Сегодня есть активная коммуникация и обмен информацией по ведению бизнеса на деловых форумах как со стороны российских предпринимателей, так и со стороны бизнесменов из стран ШОС и БРИКС. Это показывает, что имеются взаимный интерес и возможность наиболее плодотворно наладить поставки своей продукции в этих державах", - добавила Каграманян.

### **Барьеры**

Согласно исследованиям РЭЦ, в зарубежных странах доля МСП в экспорте составляет более 30%. В России на сегодняшний день этот показатель едва приближается к 1%. Это говорит о недоиспользованном потенциале российских некрупных экспортеров.

"Несмотря на все предпосылки к наращиванию экспортного потенциала среди субъектов МСП, есть масса барьеров, встречающихся на пути малого и среднего бизнеса. Первое, торговые и административные преграды в других странах для небольших экспортных компаний. Второе, строгий визовый режим, непонятная система торговых преференций и отсутствие зоны свободной торговли во многих странах усложняют ведение бизнеса и пугают собственников, которые на отечественном рынке уже выучили правила игры и хорошо знают поведение именно российского потребителя", - поделилась своей точкой зрения вице-президент общественной организации "Деловая Россия" Нонна Каграманян.

По ее мнению, вопрос финансирования и денежной оптимизации тоже стоит достаточно остро - как по линии действующих институтов поддержки совместно с банковскими организациями, так и в целом во внешнем пространстве. Собственники малых компаний не всегда точно могут рассчитать сумму вхождения и затраты на иностранный рынок, а также предвидеть все чрезвычайные ситуации, которые могут произойти с бизнесом в чужой стране.

Большинство предпринимателей считает рискованным запрашивать банковские кредитные средства на развитие за рубежом под обеспечение нынешних оборотов компании или недвижимость.

"Бизнесу, как правило, нужен определенный маршрутизатор, который будет содержать пошаговые инструкции "куда обращаться", "какие оптимальные механизмы финансирования есть", "где брать первичный анализ рынка сбыта", "какие точки входа наиболее приемлемы в этой стране" и так далее. Желательно, чтобы предприниматель получал все услуги в одном месте. Сейчас еще есть неразбериха, появилось много организаций, которые друг друга дублируют", - отметила Каграманян.

### **Драйвер роста МСБ**

Президент России Владимир Путин в конце октября 2016 года поручил премьер-министру РФ Дмитрию Медведеву увеличить порог внешнеторговых сделок с нынешних \$50 тыс. до \$100 тыс., тем самым облегчив оформление паспортов сделок при ведении внешнеэкономической деятельности. Предполагается, что меры должны быть приняты до 1 февраля 2017 года.

Однако ранее ЦБ, наоборот, планировал снизить порог суммы, за которым внешнеторговые сделки должны проходить через усиленное регулирование, с \$50 тыс. до \$25 тыс.

Глава Торгово-промышленной палаты РФ Сергей Катырин считает, что полная отмена паспортов сделки будет являться драйвером роста малого и среднего бизнеса, ориентированного на экспорт.

"Оформление паспорта сделки занимает много времени, требует предоставления большого количества документов и дополнительных финансовых затрат, и это особенно чувствительно для малых предприятий. Если это постановление отменить, то будет возможность эффективно простимулировать малый и средний бизнес на экспортное развитие за рубежом", - подчеркнул Катырин.

Также он добавил, что поскольку речь идет об экспорте, то есть валюта не перечисляется за рубеж, а, наоборот, поступает в страну, то, по мнению предпринимательского сообщества, объединенного в ТПП РФ, особой нужды в паспорте сделки нет. В крайнем случае можно существенно повысить сумму контракта, при которой вводятся обязательства по оформлению паспорта сделки, например до \$500 тыс., поскольку для малых и средних предприятий контракты такой стоимости - это скорее исключение, чем правило.

<http://tass.ru/msp-analitika/3927427>



РИА Новости, Москва, 9 января 2017 17:23

### **"АВТОВАЗ" ЗАЛОЖИЛ В ВЭБЕ МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ПОЧТИ НА 1,5 МЛРД РУБЛЕЙ**

МОСКВА, 9 янв - РИА Новости/Прайм. "АвтоВАЗ" заложил во **Внешэкономбанке** машины и комплектующие на сумму 1,485 миллиарда рублей, следует из материалов компании на едином федеральном реестре сведений о фактах деятельности юрлиц.

Среди заложенного имущества значатся 401 единица движимого имущества классификации "оборудование, машины, инструмент и комплектующие". Залогодержатель - **ВЭБ**. Дата исполнения обязательства - 2 августа 2023 года.

В декабре госкорпорация сообщила, что "АвтоВАЗ" не имеет просроченной задолженности перед **Внешэкономбанком**. Одобренный наблюдательным советом банка объем участия **ВЭБа** в финансировании программы развития "АвтоВАЗа" составляет 60 миллиардов рублей. **ВЭБ** уже выдал 38 миллиардов рублей на финансирование восьми проектов, реализуемых в рамках программы.

Чистый убыток "АвтоВАЗа" по МСФО в 2015 году вырос втрое и составил 73,85 миллиарда рублей. Компания заявила о необходимости помощи со стороны ее акционеров, "Ростех" и альянс Renault-Nissan в качестве возможного сценария поддержки рассматривают докапитализацию за счет внесения дополнительных средств в акционерный капитал компании и конвертацию части долга.

<https://ria.ru/economy/20170109/1485336258.html>

## ДОЖАТЬ "ГЕРМЕТИК": КТО ДОБАВИТ ЕВГЕНИИ ДАУТОВОЙ ПАРУ МИЛЛИАРДОВ НА "КЗСК-СИЛИКОН"?

*Внешэкономбанк смирился с двукратным удорожанием казанской мегастройки, но теперь позарез нужен дополнительный инвестор*

Засомневавшийся было в адекватности проекта "КЗСК-Силикон" ключевой инвестор - **ВЭБ** - провел собственную экспертизу и снял свои подозрения по его смете и качеству управления. Стройка продолжится, если только найти миллиард-другой. Руководство завода уверяет: желающие поучаствовать в проекте есть, ведутся переговоры с крупными российскими компаниями. Последние новости со стройплощадки узнавал "БИЗНЕС Online".

### "БАНК ИЩЕТ ОТВЕТСТВЕННОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО ИНВЕСТОРА"

Приостановленный с февраля проект строительства завода метилхлорсиланов "КЗСК-Силикон" наконец получил положительный сигнал от главного инвестора - **Внешэкономбанка**. Несколько месяцев участники и кураторы проекта хранили молчание, отказываясь от комментариев. И лишь к концу 2016 года обе стороны - казанская и московская - сообщили "БИЗНЕС Online": стройка должна продолжиться, но проекту нужен дополнительный инвестор.

Напомним, строительство завода в Казани притормозилось в феврале 2016-го, когда **Внешэкономбанк** обнаружил двукратное удорожание сметы капстроительства - с 6,7 до 13,7 млрд. рублей - и перекрыл финансирование. На тот момент банк уже выдал "КЗСК-Силикону" 3,2 млрд. рублей из обещанных 7,8 млрд., которые были успешно освоены на стройплощадке. В июле **ВЭБ** заказал собственную финансово-техническую экспертизу проекта, предупредив, что до ее окончания никаких шагов по разморозке проекта ждать не стоит. В числе прочего банк просил оценить ситуацию на стройке, финансовую модель проекта, заключенные договоры, экологическую обстановку, а также "опыт и квалификацию менеджмента и ключевых сотрудников и их соответствие целям и масштабу проекта".

Как стало известно "БИЗНЕС Online", в ноябре **Внешэкономбанк** получил результаты этой экспертизы. К слову, ее провело дочернее предприятие "Сибур" - ООО "Научно-исследовательская организация "Сибур-Томскнефтехим" - за 7,99 млн. рублей (запрос в организацию от "БИЗНЕС Online" остался без ответа). Исследовав экспертизу, банк принял доводы казанской стороны об обоснованном удорожании строительства. "**ВЭБ** получил результаты экспертизы, в настоящее время банк прорабатывает различные варианты дальнейшей реализации данного проекта, ищет (в дополнение) ответственного стратегического инвестора в связи с увеличением стоимости проекта. Принятие решения о возобновлении финансирования **ВЭБом** будет решаться коллегиальными органами управления банка", - сообщили "БИЗНЕС Online" в **пресс-службе Внешэкономбанка**, отказавшись от обсуждения подробностей.

Положительный сигнал дал проекту и **председатель правления Внешэкономбанка Сергей Горьков**, в начале декабря посетивший КАМАЗ. Он сообщил, что на данный момент общий портфель совместных проектов **ВЭБа** и Татарстана составляет 200 млрд. рублей, ведутся переговоры о новых проектах. Среди прочего, сказал Горьков, в республике у **ВЭБа** имеется "несколько сложных проектов", которые "новая команда" банка намерена "позитивно разрешить". Очевидно, имелся в виду именно КЗСК-Силикон.

Между тем еще в тот нервный период, пока стороны ждали результатов экспертизы, для казанского силикона на федеральном уровне прозвучал и тревожный звоночек. В октябре минэкономразвития России опубликовало проект плана приватизации на 2017 - 2019 годы, в который оказалась включена вся государственная доля казанского предприятия. Сейчас, напомним, федеральное агентство по управлению государственным имуществом России владеет 48,95% акций предприятия, остальное - у ОАО "КЗСК", которое, в свою очередь, в разных долях принадлежит группе татарстанских бизнесменов, в том числе и совладелице Спурт Банка Евгении Даутовой. С чем связано желание государства выйти из проекта, осталось неясным, однако стоит заметить, что и ситуация с момента публикации документа изменилась. Возможно, в окончательный план приватизации "КЗСК-Силикон" не попадет.

## "НА ТЕКУЩИЙ МОМЕНТ ЕСТЬ ЧЕТЫРЕ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫХ ИНВЕСТОРА"

О том, что происходило в "подвешенный" период на площадке "КЗСК-Силикона", в ответ на запрос "БИЗНЕС Online" рассказал заместитель начальника отдела планирования и бюджетирования АО "КЗСК-Силикон" Данис Зуев. По его словам, стройка полностью не останавливалась: "Проект находится в высокой степени готовности - выполнено около половины строительно-монтажных работ и поставлено на завод порядка 1200 единиц технологического оборудования, что составляет 80 процентов от всего количества требуемого оборудования". Финансирование ведется за счет собственных источников, в том числе возмещенного НДС, объясняет Зуев. На текущий момент в строительство завода инвестировано порядка 6 млрд. рублей - это 44% от требуемой суммы в 13,7 миллиарда.

На заводе чуть подробнее раскрыли результаты финансово-технической экспертизы, заказанной **ВЭБом**: по информации "КЗСК-Силикон", она сняла вопросы не только к резкому удорожанию проекта, но и к квалификации топ-менеджмента. "Была проведена техническая экспертиза проекта с привлечением независимого эксперта, которая подтвердила объективность факторов удорожания проекта, технологическую обоснованность и реалистичность проекта и компетенции управленческой команды", - сообщил Зуев. По его информации, **Внешэкономбанк** готов не просто вернуться к финансированию проекта, но и увеличить вклад собственных средств в проект. "На текущий момент обсуждается сумма порядка 1,2 миллиарда рублей", - сообщил Зуев. **Внешэкономбанк** эту информацию не прокомментировал - запрос "БИЗНЕС Online" остался без ответа.

Точную цифру, которую нужно попросить у нового инвестора, в "КЗСК-Силиконе" не назвали. Мы можем провести лишь приблизительные подсчеты. Так, **ВЭБ** на старте проекта одобрил кредитную линию на 7,8 млрд. рублей, с дополнительными 1,2 млрд. рублей финансирование составит 9 миллиардов. Собственных средств было вложено 2,8 млрд., а значит, остается еще около 1,9 млрд. рублей - объемы вполне посильные для серьезного инвестора. А, по сведениям нашего информированного источника, реальная сумма дофинансирования и того меньше. Заинтересованные вложить деньги, по информации "КЗСК-Силикона", уже есть. "На текущий момент есть четыре потенциальных заинтересованных инвестора - известные крупные российские компании, с которыми ведутся переговоры на предмет участия в проекте. На текущей стадии переговоров мы не готовы раскрыть информацию об инвесторах", - говорится в ответе на запрос "БИЗНЕС Online".

Поскольку экспертизу проводил "Сибур", мы поинтересовались у холдинга, не получал ли он предложений поучаствовать в проекте, однако запрос редакции остался без ответа. В татарстанском холдинге "ТАИФ" также не смогли оперативно прокомментировать запрос.

### СТРАТЕГИЧЕСКИ ВАЖНЫЕ ТИОКОЛЫ

Напомним, что завод строится с июня 2014 года. Первоначально проект оценили в 9,8 млрд. рублей, 7,8 млрд. пообещал **ВЭБ**, завод планировали достроить к концу 2015 года.

Кремнийорганическая продукция может использоваться в качестве сырья для производства косметики и бытовой химии, пластмасс, смол, лаков и красок, шин, в пищевой промышленности и фармацевтике, строительстве, в нефте- и газодобыче. И - что немаловажно - в оборонке. "Стратегический материал! - объясняла Даутова. - Он пронизывает все: от космоса до таблеток, шампуней, зубной пасты и сухого молока, не говоря уже о военке и приборостроении. Почему говорят "Кремниевая долина"? Там полупроводники, но клеится-то это все на наши герметики. У нас сотни только оборонных предприятий!.. К примеру, сейчас в Сирии хорошо снаряды летают, а без нашего тиокола не смогли бы..."

В соответствии с проектом "КЗСК-Силикон" должен производить 40 тыс. т четырех видов кремнийорганических мономеров (метилхлорсиланов), потребности в которых только российского рынка оцениваются в 50 тыс. т ежегодно. 30% продукции на первых порах должно пойти на КЗСК, который производит синтетические каучуки, герметики, латексы и другую химпродукцию. Была информация и о том, что у завода уже есть предварительные договоренности на поставку метилхлорсиланов на предприятия ГК "Нэфис", "Татхимфармпрепараты", шинные производства. Остальное планировалось поставлять на экспорт.

В 2014 году проект при норме рентабельности в 23,6% планировалось окупить за 10,8 года. После девальвации рубля в конце 2014-го смета капитального строительства удорожала с 6,7 млрд. до 13,7 млрд. рублей. "Ключевыми факторами, повлиявшими на удорожание проекта, являются девальвация курса рубля (в два раза), что в итоге привело к удорожанию импортного и российского оборудования и росту цен на строительные материалы, а также разница в

строительных объемах при переходе от проектной к рабочей документации", - сообщил "БИЗНЕС Online" генеральный директор "КЗСК-Силикон" Владислав Клиенков.

Однако, по его словам, окупаемость проекта не пострадала. "Несмотря на существенное удорожание, проект жизнеспособен ввиду того факта, что продукция, планируемая к производству, является импортозамещающей и востребованной на российском рынке (в настоящий момент импортируется до 90 процентов продукции проекта, а оставшаяся часть производится на импортном сырье), - объяснял Клиенков. - Также необходимо учитывать экспортный потенциал продукции и ожидаемое повышение выручки в рублевом эквиваленте вслед за ростом курса валюты".

**"ИНВЕСТИЦИИ В ЭТОТ ПРОЕКТ ИМЕННО СЕЙЧАС - ДОСТАТОЧНО ПРИВЛЕКАТЕЛЬНАЯ ИДЕЯ"**

Опрошенные "БИЗНЕС Online" эксперты полагают, что подхватить проект могут либо крупные нефтегазохимические компании, либо крупные банки, а также инвестиционно-венчурные фонды. "Теоретически соинвесторами могли бы стать крупные предприятия нефте- или газохимической промышленности. Однако их, на мой взгляд, мало может заинтересовать статус соинвестора, они скорее захотят контроля, а контроля, судя по всему, ни КЗСК, ни Евгения Даутова отдавать не собираются", - рассуждает эксперт-аналитик АО "Финам" Алексей Калачев. По его мнению, помочь проекту с большой долей вероятности могли бы и татарстанские нефтехимики: "С учетом перспективности проекта и в видах сохранения инвестиций правительство республики могло бы предложить войти в долю имеющимся в республике предприятиям нефтехимического комплекса, каковых немало. Административное влияние правительства республики на них достаточно велико, чтобы диктовать условия участия. Также можно поискать средства на завершение строительства у фондов прямых инвестиций или венчурных фондов. Фонды, как правило, не интересуют дальнейший контроль над предприятием, поэтому они могут удовлетвориться миноритарной долей". Источник "БИЗНЕС Online", знакомый с ситуацией, сообщил, что инвестора ищут и в числе потребителей продукции завода из числа предприятий ОПК.

"Чего нельзя допускать, так это дальнейшей проволочки, - предупреждает Калачев. - В 2016 году, по данным системы "СПАРК", АО "КЗСК-Силикон" выступает ответчиком по 20 арбитражным делам на общую сумму 337 миллионов рублей. Достаточно одного иска о банкротстве, по которому будет положительное решение суда и все кредиторы выстроятся в очередь. Вот в этом случае шансов на возврат инвестиций и тем более на продолжение проекта останется мало. Более того, тогда ситуация может затянуть петлю и на КЗСК, который выступает поручителем по кредиту **Внешэкономбанка** на 7,8 миллиарда рублей".

В свою очередь, заместитель директора аналитического департамента компании "Альпари" Наталья Мильчакова убеждена, что инвестора с большой вероятностью можно заинтересовать: "Химическая промышленность в условиях низких цен на нефть и развития несырьевого экспорта - модная тема в России, кроме того, многие отрасли химической промышленности в 2016 году показывали рост в течение всего года на фоне общего спада промышленного производства. Так что инвестиции в этот проект именно сейчас - достаточно привлекательная идея. Мы полагаем, что соинвестором мог бы выступить один из крупных банков на условиях проектного финансирования. Им также может выступить один из банков Республики Татарстан".

"Для государства разумно выйти из проекта, продав долю стратегическому инвестору, но не прямо сейчас, так как государство будет заинтересовано продать свой пакет по рыночной стоимости, определенной независимым оценщиком, но будущий стратегический инвестор обязательно потребует дисконта к рыночной цене, вероятно, в 20 - 30 процентов, чтобы минимизировать свои риски", - считает Мильчакова. По ее словам, основной риск, помимо макроэкономического, - наличие на рынке аналогичной продукции: "Несмотря на то что в России метилхлорсилан не производится, а потребность в такой продукции в стране составляет около 60 миллионов тонн в год, по оценкам самого КЗСК, конкуренция с импортными аналогами может стать достаточно жесткой, что сделает потенциальных инвесторов в проект более осторожными и разборчивыми".

Елена Иванова

*Открытое акционерное общество "КЗСК-Силикон"*

*Генеральный директор: Владислав Клиенков.*

*Уставный капитал ( на 31.12.15): 1 711 563 тыс. рублей.*

*Федеральное агентство по управлению государственным имуществом владеет чуть более 49% уставного капитала "КЗСК-Силикон". 51% принадлежит ОАО "КЗСК", контрольным пакетом, которым напрямую и через ООО "Газ-Маркет", согласно годовому отчету за 2015*

год, владеет известная бизнесвумен Татарстана - предправления Спурт Банка Евгения Даутова. В числе прочих совладельцев - Ильгам Сафин (18,7%), директор Апсаямовского комбината стройконструкций и материалов, который принадлежит гендиректору АО "Газпром межрегионгаз Казань" Ринату Ханбикову и гендиректору ЗАО "ИХК "Татгазинвест" Рашиту Сахапову. Еще 11,3% - у Дамира Абдуллина, брата замдиректора ЗАО "Газпром межрегионгаз Казань" Камила Абдуллина. Также среди совладельцев числятся давний партнер Даутовой - замгендиректора ОАО "ТАИФ" Владимир Бусыгин (15,2% через ООО "Арника"), а также некий кипрский офшор, владеющий 3,6%.

## ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА



Прайм, 9 января 2017 19:54

### НАДО УЛУЧШАТЬ СТРАХОВУЮ ПЕНСИОННУЮ СИСТЕМУ, А НЕ АВТОМАТИЧЕСКИ ПЕРЕВОДИТЬ НПФ НАКОПЛЕНИЯ «МОЛЧУНОВ»

*Юрий Горлин, заместитель директора Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС*

МОСКВА, 9 янв - ПРАЙМ. В России нужно совершенствовать страховую пенсионную систему. Я считаю, что именно в этом основной потенциал улучшения российского пенсионного обеспечения. Накопительная пенсия даже в обозримой перспективе будет занимать незначительное место в пенсионной системе в целом.

Правки, которые внесли в концепцию пенсионной реформы Минфин и ЦБ, хотя и позитивны, но не отвечают на принципиальные вопросы. Во-первых, непонятно, есть ли у сколько-нибудь существенной части работников возможности для отчисления до 6% от своей зарплаты на формирование накопительной пенсии. В настоящее время более 60% работающих граждан получают заработную плату менее 35 тыс. руб. в месяц, и их возможности что-то накапливать крайне невелики. К тому же в последние два года доходы у большей части населения упали, увеличились налоги на недвижимость, появились разные сборы вроде взносов на капитальный ремонт. А у той небольшой прослойки, которая может себе это позволить, есть много других способов делать накопления - им для этого не нужно отдавать деньги в НПФ.

Во-вторых, необходимо понять, отвечает ли подобное изменение концепции пенсионной реформы интересам россиян. В предыдущие 12 лет доходность пенсионных накоплений составляла около 5% годовых при среднегодовой инфляции более 9%. Примерно такую же или даже чуть большую доходность обеспечивали депозиты в крупнейших российских банках при большей ликвидности сбережений. Поэтому предлагаемая концепция будет отвечать интересам работников, только если она гарантирует хорошую доходность.

Остается также неоднозначным, как с юридической, так и моральной точек зрения, вопрос об автоматическом включении в систему накоплений с возможностью выхода из нее лишь по заявлению гражданина.

Изначально концепция Минфина и ЦБ предусматривала, что накопления "молчунов", не выбравших НПФ для дальнейшего формирования накопительной части пенсии, будут трансформированы в индивидуальные пенсионные коэффициенты (ИПК), а сами "молчуны" в результате получат соответствующее увеличение страховой пенсии. Однако в концепции не был определен механизм передачи в страховую систему накоплений "молчунов", аккумулированных в **ВЭБ**, и дальнейший перерасчет для формирования страховой части пенсии. По всей видимости, пришлось бы на долгие годы вводить дополнительный бюджетный трансферт и еще больше увеличивать зависимость пенсионной системы от федерального бюджета.

Сейчас предложенные Минфином изменения предоставляют "молчунам" возможность участия в накопительной пенсионной системе. Это частично снижает указанные риски. Но проблема увеличения в будущем нагрузки на страховую пенсионную систему остается, хотя и в меньших размерах. Масштаб этого увеличения будет зависеть от того, сколько "молчунов" в итоге останутся в накопительной системе.

Что касается изменений, связанных с отказом от предоставления льгот работодателям за счет страховых взносов, то, по имеющейся информации, Минфин намерен сохранить льготы каким-то другим способом. Хотя сама по себе идея стимулирования работодателей к тому, чтобы их работники участвовали в накопительной пенсионной системе, неоднозначна. Во многих странах предоставляются налоговые льготы работникам, формирующим пенсионные накопления. Однако мне не известна практика предоставления льгот работодателям. Кроме того, такие льготы могут привести к выпадающим доходам страховой пенсионной системы и, возможно, необходимости компенсации за счет федерального бюджета.

## РАЗНОЕ

Газета.ru

Газета.Ru, Москва, 9 января 2017 17:32

### **ГЕНДИРЕКТОР "Ъ" ПОДТВЕРДИЛ ЗАКРЫТИЕ БУМАЖНЫХ "ВЛАСТИ" И "ДЕНЕГ"**

Генеральный директор издательского дома "Коммерсантъ" Владимир Желонкин подтвердил прекращение выпуска бумажных версий журналов "Деньги" и "Власть", передает RNS.

"С сегодняшнего дня бумажные версии журналов "Деньги" и "Власть" просто не будут выходить, они будут в онлайн. Все сотрудники, занятые в выпуске печатных версий, продолжат работу в издательском доме - они будут работать и над онлайн-версиями, и в других проектах издательского дома", - сказал он.

Желонкин объяснил данное решение издательского дома общими тенденциями перехода медиа в интернет. Он подчеркнул, что доходы от рекламы в бумажных версиях компенсируют расходы на печать тиражей самих журналов, что в конечном итоге является, по словам Желонкина, бессмысленным, так как бизнес работает ноль в ноль.

Кроме того, он заявил, что планов закрыть печатную версию журнала "Огонек" нет.

Ранее сообщалось, что ИД "Коммерсантъ" закрывает еженедельники "Деньги" и "Власть".

[https://www.gazeta.ru/business/news/2017/01/09/n\\_9539771.shtml](https://www.gazeta.ru/business/news/2017/01/09/n_9539771.shtml)