



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

15 августа 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ВЭБ ПРОНИКСЯ ИПОТЕЧНЫМ УЧАСТИЕМ.....	3
К ВАГОНАМ МЕТРО ПРИЦЕПЛЯЮТ ГАРАНТИЮ	4
ГЛАВА ИНГУШЕТИИ ЮНУС-БЕК ЕВКУРОВ ПРОВЕЛ СЕГОДНЯ В МОСКВЕ РЯД ВСТРЕЧ	5
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	6
КОМПАНИЯ "ВЭБ-ЛИЗИНГ" ПОЛУЧИЛА В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 577 МЛН РУБЛЕЙ УБЫТКА.....	6
МОНОБЕЗРАБОТИЦА.....	6
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	7
ЦБ УХОДИТ ОТ КРЕДИТА	7
РОССИЯНЕ ДОВЕРЯЮТ РОДНОЙ ВАЛЮТЕ, НО НЕ ВЕРЯТ В НЕФТЬ	8
БИЗНЕС	9
"ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ НЕ ДОЛЖЕН БЫТЬ ПОПРОШАЙКОЙ"	9
РЕЗИДЕНТЫ СВОБОДНОГО ПОРТА ВЛАДИВОСТОК ОБЪЕДИНЯТСЯ В АССОЦИАЦИЮ	14

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Коммерсантъ®

Коммерсантъ, Москва, 15 августа 2016

ВЭБ ПРОНИКСЯ ИПОТЕЧНЫМ УЧАСТИЕМ

Автор: Павел Аксенов

Госкорпорации достались в управление ИСУ

На рынке создан прецедент передачи **ипотечных сертификатов участия (ИСУ)** от управляющей компании с отозванной лицензией госкорпорации - **ВЭБу**.

Банк России негативно относится к ИСУ, последовательно ужесточая требования к их использованию пенсионными фондами. Как указывают эксперты, доверительное управление пакетом ИСУ может принести **ВЭБу** больше хлопот, чем прибыли.

Решение о передаче прав и обязанностей по договору доверительного управления ипотечным покрытием **ВЭБу** опубликовано на сайте ЦБ. "Банк России принял решение зарегистрировать изменения и дополнения в правила доверительного управления ипотечным покрытием ипотечных сертификатов участия ИСУ-100", - сказано в сообщении. "При аннулировании лицензии управляющей компании, которая управляет ипотечным покрытием, имущество передается в доверительное управление государственной управляющей компании. Поэтому ИСУ-100, которыми ранее управляла УК "Паллада Эссет Менеджмент", переданы в управление **ВЭБу**", - пояснил директор по операционной деятельности спецдепозитария "Инфинитум" (осуществляет ведение реестра ипотечного покрытия) Вадим Бурганов.

Это первый случай передачи госкорпорации таких ценных бумаг, сообщил **директор департамента доверительного управления ВЭБа Александр Попов**. "Госкорпорация не единожды выступала с инициативой о пересмотре этой нормы - с управлением средствами пенсионных накоплений эта работа никак не связана, бумаги не имеют никакого отношения к государству. Но если в законе эта норма прописана, мы работу выполним", - отметил он. По его словам, соответствующая норма была зафиксирована в законе еще в 2004 году, однако сами ИСУ получили широкое распространение лишь с 2014 года, а все слагаемые получения таких бумаг **ВЭБом** - от выпуска ИСУ до отзыва лицензии УК, которая ими управляла первоначально - впервые сошлись лишь сейчас. Банк России весьма негативно относится к ИСУ, особенно в портфелях пенсионных накоплений, и постоянно ужесточал требования к ним (см. "Ъ" от 1 июня). Качество ИСУ, переданных **ВЭБу**, а также перспективы выплат по этим бумагам в госкорпорации не комментируют. Согласно последней отчетности "Паллада Эссет Менеджмент" по этим ценным бумагам, балансовая стоимость их имущества на 31 мая 2016 года составляла 2,2 млрд руб. Как отмечают собеседники "Ъ", знакомые с ситуацией, обеспечение по этим ИСУ "умеренно качественное" - это офисные площади в ЦАО Москвы, обеспечивающие стабильное поступление от аренды. Впрочем, в том, что арендные сборы полностью перекрывают текущие платежи по ИСУ, а балансовая стоимость этих бумаг соответствует рыночной, собеседники "Ъ" сомневаются.

В последние годы своей работы старейшая на рынке УК "Паллада Эссет Менеджмент" занималась управлением активами шести НПФ группы Евгения Новицкого, сумма которых по состоянию на 1 апреля текущего года составляла 31,1 млрд руб. В начале лета УК лишилась лицензии вместе со всеми НПФ группы "в связи с неоднократным нарушением требований законодательства и раскрытия информации" (см. "Ъ" от 23 июня). Однако в активах НПФ с отозванной лицензией ИСУ-100 не было, указывает директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Юрий Ногин. По его словам, хотя ИСУ, которыми **ВЭБ** будет управлять как доверительный управляющий, не попадают на баланс госкорпорации, ее нежелание работать с такими активами вполне объяснимо. "ИСУ - неликвидный инструмент, созданный под объект недвижимости для конкретного учредителя. Более того, это нерыночный актив, а значит, **ВЭБ** волей-неволей будет представлять интересы исключительно владельца ИСУ", - отмечает господин Ногин. Как указывает руководитель НПФ из топ-10 по активам, покупка ИСУ с рынка фондам неинтересна даже при условии их приобретения со значительным дисконтом к балансовой стоимости. "ИСУ выпускаются под конкретного заказчика, способного

контролировать денежные потоки и риски. Извне выстроить эту работу - за пределами сложная задача", - говорит он.

Вознаграждение за работу с ИСУ скромное. Как следует из правил доверительного управления по ИСУ-100, вознаграждение управляющему составляет не более 3,9% от суммы исполненных обязательств за один месяц, но не более 12 млн руб. в год. При этом госкорпорации придется контролировать платежи по ИСУ, вести учет и формировать отчеты для регулятора, отмечает президент Национальной лиги управляющих Дмитрий Александров. "С учетом обилия выпусков ИСУ, далеко не все объемы которых выкуплены НПФ, нынешний случай с передачей доверительного управления в **ВЭБ** явно не последний", - прогнозирует господин Александров. По данным ЦБ, на начало года объем рынка ИСУ составлял 138,5 млрд руб., при этом НПФ владели 67% этих ценных бумаг.

ЦИТАТА

Например, если мы берем ипотечные сертификаты участия. Среди них есть проекты с качественным обеспечением, а есть, к сожалению, совершенно некачественные пустышки - Владимир Чистюхин, зампред Банка России, в интервью "Интерфаксу" 6 июля 2016 года

ПРАВИЛА ИГРЫ

ЧТО ТАКОЕ ИСУ

Ипотечные сертификаты участия (ИСУ) - это, по сути, производные ценные бумаги, обеспеченные залогом по ипотечным кредитам. Схема выпуска и функционирования инструмента выглядит так. Банк выдает длинные ипотечные кредиты, у него в распоряжении на 15-25 лет оказываются ценные бумаги - залоговые. Чтобы заработать на них, банк передает бумаги управляющей компании, которая эмитирует ИСУ (со сравнительно коротким сроком обращения), обеспеченные залогом. Затем ИСУ продаются инвесторам. Держатель ИСУ (инвестор) получает оговоренный процентный доход. Средства для этих выплат, а также для вознаграждения управляющей компании и банка обеспечивают платежи по ипотечным кредитам. Поэтому, чтобы механизм ИСУ действовал бесперебойно и был прибыльным, необходимо согласование ставок для всех участников цепочки и аккуратное обслуживание кредитов.

Коммерсантъ®

Коммерсантъ, Москва, 15 августа 2016

К ВАГОНАМ МЕТРО ПРИЦЕПЛЯЮТ ГАРАНТИЮ

Автор: Елена Киселева, Денис Скоробогатько, Анастасия Веденева

У их поставщика ТМХ закончились поручительства

Как стало известно "Ъ", у "**Трансмашхолдинга**" (ТМХ) и других структур Искандара Махмудова и Андрея Бокарева, выигравших в 2014 году конкурс на поставку ГУП "Московский метрополитен" вагонов нового поколения, возникли сложности с кредитным соглашением с **ВЭБом**. Госкорпорации, весной подключившейся к проекту, нужны поручительства ТМХ, но компания при этом рискует нарушить ковенанты по другим кредитам. Теперь ТМХ для заключения договора с **ВЭБом** пытается привлечь банковские гарантии.

О том, что у структур ТМХ возникли сложности с подписанием кредитного соглашения с **ВЭБом** по контракту жизненного цикла (КЖЦ) на поставку вагонов метрополитену Москвы, "Ъ" рассказал источник, близкий к одной из сторон. По его словам, **ВЭБ** запросил поручительство ТМХ "в объеме всего лимита кредитной линии, но с его выдачей возникли проблемы, поскольку это может привести к нарушению ковенант поручителя". "Ведется поиск решения данной проблемы, о ситуации проинформирован Дмитрий Медведев, возглавляющий набсовет **ВЭБа**", - отметил источник "Ъ".

В **ВЭБе** "Ъ" подтвердили, что кредитное соглашение пока не заключено и "ведется работа по уточнению структуры сделки", отказавшись от детальных комментариев. В ТМХ "Ъ" пояснили, что решение **ВЭБа** о финансировании "Трансхолдлизинга" (ТХЛ, поставщик вагонов метро по КЖЦ) включает возможность альтернативы в выборе обеспечения, в том числе и предоставление банковской гарантии, которая "является предпочтительным обеспечением". Сейчас вопрос о получении банковской гарантии в процессе проработки и согласования, говорят в ТМХ, начало финансирования ТХЛ планируется осуществить в сроки, установленные решением банка.

О планах **ВЭБа** предоставить структурам ТМХ финансирование по КЖЦ стало известно весной. В марте набсовет госкорпорации согласовал предоставление первого транша в 27,6 млрд руб. из средств Фонда национального благосостояния при общем размере линии 300 млрд руб. (см. "Ъ" от 29 марта). КЖЦ предусматривает поставку и сервисное обслуживание вагонов в течение 30 лет, Московский метрополитен заключил два таких контракта в 2014 году, ожидая увеличения протяженности линий к 2021 году в 1,5 раза, до 450 км. Сейчас в московском метро около 4,8 тыс. вагонов. В марте 2014 года был подписан КЖЦ на 832 вагона с поставкой в 2014-2017 годах, но в июне 2015 года закупку снизили до 664 штук. Контракт на 143,95 млрд руб. выиграли "Метровагонмаш", входящий в ТМХ (33% принадлежит Alstom, остальное - структурам Искандара Махмудова и Андрея Бокарева), и ТХЛ. Тот же тандем в декабре 2014 года выиграл тендер на поставку в 2017-2020 годах еще 768 вагонов за 130,9 млрд руб. 19% ТХЛ принадлежит ТМХ, остальные доли - у пяти ООО, владельцами которых являются офшоры или физлица - главы компаний. В 2015 году ФАС разрешила купить 81% ТХЛ ООО "Трам Инвест", принадлежащему господам Махмудову и Бокареву.

До сих пор проект финансировал ВТБ, клиентом которого ТХЛ является более десяти лет. В феврале стороны заключили генеральное соглашение о выдаче банковских гарантий на 1,8 млрд руб. В настоящий момент у ТМХ две действующие кредитные линии Сбербанка - каждая на 3 млрд руб. под 13,5% и 13,7% соответственно, обе с датой погашения в 2017 году, следует из отчета компании за первый квартал. На 31 марта ТМХ предоставил банкам обеспечение на общую сумму 40,86 млрд руб. в форме поручительств без залога. Всего действующих договоров поручительства шесть: пять с ВТБ и один со Сбербанком. Два из них - на 7 млрд руб. по обязательствам ТХЛ и на 5 млрд руб. по обязательствам "Метровагонмаша" сроком до 2020 года - были заключены в 2014 году по договорам поставки вагонов ГУП "Московский метрополитен". Еще два - на 3,2 млрд руб. и 3 млрд руб. - поручительства 2015 года по кредитным соглашениям входящих в холдинг АО УК БМЗ и ООО ПК НЭВЗ действуют до 2021 года. УК БМЗ в 2013 году также было выдано поручительство на €33,57 млн по договору поставки перед немецкой машиностроительной Voith Turbo. А в 2015 году ТМХ поручился за свой Тверской вагоностроительный завод на 2,5 млрд руб. до 2019 года перед Сбербанком, говорится в материалах ТМХ.

Глава "Infoline-Аналитики" Михаил Бурмистров отмечает, что изначально КЖЦ заключался, когда рубль был стабильным, а текущие ставки по кредитам существенно выше, и тогда машиностроители не задумывались о хеджировании валютных рисков и страховании рисков роста ставок. По словам эксперта, контракт предполагает длительную рассрочку платежа и привлечение кредитных ресурсов исполнителями, поэтому естественно, что как финансовое состояние ТМХ, объективно ухудшившееся в связи с падением заказов от ОАО РЖД и снижением спроса на вагоны, так и ограничение возможности заимствований привели к росту ставок и требуют дополнительного поручительства.



Официальный сайт республики Ингушетия (ingushetia.ru), Магас, 12 августа 2016

ГЛАВА ИНГУШЕТИИ ЮНУС-БЕК ЕВКУРОВ ПРОВЕЛ СЕГОДНЯ В МОСКВЕ РЯД ВСТРЕЧ

Глава Ингушетии Юнус-Бек Евкуров сегодня в Москве провел ряд встреч. С представителями бизнеса руководитель региона обсудил детали проекта "Безопасный город". Глава дал поручение подготовить до 20 августа совещание, в котором примут участие все заинтересованные стороны, в числе которых представители муниципалитетов и органов правопорядка. Вице-президент АФК "Системы", инвестор Феликс Евтушенко заверил Юнус-Бека Евкурова в том, что компания готова участвовать в реализации проекта "Безопасный город" в Ингушетии в части, касающейся установки современного оборудования видеофиксации на дорогах.

Вопрос развития туристической и курортной зоны "Армхи" руководитель региона обсудил с сенатором Ахмедом Паланкоевым. В частности, инвестор доложил Главе о возможности презентации инвестиционного потенциала республики турецким предпринимателям.

Еще один инвестиционный проект, строительство птицекомплекса "Южный", Глава Ингушетии обсудил с **председателем Внешэкономбанка Сергеем Горьковым**. В ходе двусторонней

встречи обсуждена возможность поддержки проекта. Юнус-Бек Евкуров отметил перспективность этого проекта и сжатые сроки для его реализации.

Приветствие и чествование Олимпийского чемпиона Хасана Халмурзаева в аэропортах Москвы и Ингушетии Глава республики обсудил с депутатом Государственной Думы Биланом Хамчиевым и и.о. Постоянного представителя РИ при Президенте РФ Бекханом Атиговым. Юнус-Бек Евкуров дал ряд поручений и определил ответственных лиц.

Пресс-служба Главы и Правительства РИ

http://www.ingushetia.ru/news/glava_ingushetii_yunus_bek_evkurov_provyel_segodnya_v_moskve_rya_d_vstrech/

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Banki.ru, Москва, 12 августа 2016

КОМПАНИЯ "ВЭБ-ЛИЗИНГ" ПОЛУЧИЛА В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 577 МЛН РУБЛЕЙ УБЫТКА

Автор: Banki.ru

Выручка компании "ВЭБ-лизинг" по итогам шести месяцев 2016-го выросла в годовом выражении, составив около 45,819 млрд рублей против 41,305 млрд в первом полугодии 2015-го. Такие данные приводятся в финансовой отчетности компании.

Полугодовой финансовый результат лизинговой компании оказался отрицательным, но масштаб убытков были меньше, чем год назад: 577,3 млн рублей против 1,61 млрд в первом полугодии 2015-го.

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=9136843>



Наша версия, Москва, 15 августа 2016

МОНОБЕЗРАБОТИЦА

Автор: Татьяна Нижегородская

На создание новых рабочих мест требуется 180 млрд рублей

В правительстве вновь озаботились проблемой моногородов. В настоящее время ведется работа над соответствующим нацпроектом, а в **Фонде развития моногородов (ФРМ)** уже подсчитали: для решения проблемы безработицы потребуется создать 336 тыс. новых рабочих мест в 319 моногородах. Это обойдется в 180 млрд рублей.

По данным Минтруда, на начало лета этого года в моногородах зарегистрировано 135 тыс. безработных - это порядка 13% от общего количества всех безработных в стране. Проблема, однако, в том, что с начала года именно в моногородах число безработных выросло на рекордные 11%. "Практически все предприятия, с которыми мы работаем, либо частично сокращаются (в плане производства), либо модернизируются. И то и другое подразумевает сокращение персонала. Это напряженность социальная", - считает **гендиректор ФРМ Илья Криворогов**. Громкие заявления о решении проблемы моногородов российские власти делают уже не первый год. В 2014 году - как раз когда и был создан **ФРМ** - уже говорилось о том, что экономику таких городов надо диверсифицировать, привлекать в нее инвестиции и создавать новые рабочие места. Стратегическую задачу о преодолении кризиса безработицы в моногородах тогда поставил президент Владимир Путин. С тех пор, как следует из официального сайта самого **ФРМ**, комплексные проекты развития были разработаны только для 7 моногородов из 319, да и то многие из этих проектов сегодня существуют только на бумаге. Эксперты отмечают, что ресурсы **ФРМ** настолько скромны, что решить проблемы моногородов они не могут в принципе. В начале августа первый вице-премьер Игорь Шувалов анонсировал создание

нацпроекта по развитию моногородов. "Около 100 моногородов находятся в "красной зоне", мы с Минэкономразвития отслеживаем ситуацию с монообразованьями", - заявил Шувалов. Результатов такого "дозора" пока не видно. Не потому ли, что этому чиновнику, публично насмехающемуся над размерами квартир экономкласса, трудно прочувствовать всю глубину проблемы жителей моногородов? Впрочем, даже если предположить, что соответствующий нацпроект будет не только написан, но и реализован, шансы на то, что проблема с безработицей действительно решится, не очень высоки. Все дело в том, что, по мнению экспертов, власти используют заранее ошибочный подход, пытаются придумать решение для моногородов. Достаточно сказать, что само понятие "моногород" весьма условно. Напомним, что в свое время в моногорода записали все населенные пункты, где 10% (а то и 5%) трудоспособного населения было занято только на одном предприятии. Сделано это было потому, что главы регионов тогда рассчитывали на финансовую помощь из бюджета. В реальности, по экспертным оценкам, действительно проблемных моногородов в стране не более 15. А вот количество немоногородов с высоким уровнем безработицы, долгими предприятиями и серьезными экономическими проблемами в стране исчисляется сотнями. Но для них нет ни специального фонда, ни нацпроекта. Их проблемы не обсуждают на правительственных совещаниях. И поскольку в кризис ситуация, очевидно, будет ухудшаться, можно предположить, что возможный социальный взрыв придет вовсе не из Тольятти, официально записанного как моногород, а из ныне никем не замечаемой Вереи.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 15 августа 2016

ЦБ УХОДИТ ОТ КРЕДИТА

Автор: Дарья Борисьяк

Центробанк повышает требования к нерыночным активам: с сентября банкам придется закладывать больше, чтобы получить кредиты регулятора

С сентября банкам придется закладывать больше активов для получения финансирования Центробанка. Регулятор объявил, что снижает поправочные коэффициенты для нерыночных активов, которые банки используют как залог.

Так, коэффициент по кредитам компаниям, которые включены в перечень регулятора (в нем 234 организации, среди них крупные частные и государственные), будет снижен с 0,95 до 0,8, если эти ссуды отнесены к первой, т. е. наивысшей, категории качества, сообщил регулятор. По кредитам II категории качества коэффициент снизится с 0,8 до 0,7. Такое же снижение предусмотрено по кредитам компаниям, не включенным в перечень регулятора, - с 0,8 до 0,7 для I категории качества и с 0,7 до 0,6 для II категории.

Решение снизить коэффициенты связано с тем, что спрос со стороны банков на операции рефинансирования сократился, к тому же у банков есть значительный объем свободного обеспечения. Задолженность банков по кредитам ЦБ, выданным под активы или поручительства, составляет 524,3 млрд руб. (см. график). "Фактически коэффициенты были возвращены к докризисному уровню, на котором они находились до конца 2014 г.", - говорит представитель ЦБ. Действия ЦБ направлены на уменьшение рублевой ликвидности, констатирует начальник управления фондирования "Нордеа банка" Ярослав Лаптев. Очевидно, что он решил сократить свое участие в рефинансировании, солидарен зампред правления "Возрождения" Андрей Шалимов.

Снижение коэффициентов - прямое сокращение маржинальности банков, говорит руководитель направления центра регионального кредитования Бинбанка Андрей Тарасов: банки стараются удерживать крупных клиентов и не в их интересах увеличивать ставки по кредитам, однако "ресурс, за счет которого могут быть предоставлены кредитные средства, стал более дорогим",

что ведет к снижению доходности банков. У банков свободно около 70% обеспечения, поэтому снижение особой роли не сыграет, указывает главный аналитик Сбербанка Михаил Матовников. Депозитный аукцион, облигации Банка России или повышение отчислений в фонд обязательного резервирования (ФОР) - более эффективные инструменты для абсорбирования ликвидности, считает он. При текущей задолженности банков по этому инструменту снижение коэффициентов обойдется примерно в 50 млрд руб., подсчитал аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай.

На прошлой неделе ЦБ впервые за полтора года провел депозитный аукцион вместо аукциона репо, объяснив это прогнозируемым притоком ликвидности в банковский сектор из бюджета в начале августа. Он привлек у банков 100 млрд руб. (средневзвешенная ставка составила 10,22%), хотя спрос был в 2 раза выше. Летом ЦБ трижды повысил отчисления в ФОР - как по рублевым, так и по валютным обязательствам. Это, по оценкам Сбербанка, будет стоить банкам 600 млрд руб.

Все эти инструменты ЦБ использует для того, чтобы сократить ликвидность банковского сектора, говорит главный экономист Альфа-банка Наталия Орлова: "Главная задача ЦБ - сделать так, чтобы он не стал заложником банков в принятии решения по движению ключевой ставки. Ставки могут идти вниз и вынуждать ЦБ следовать за рынком".



Независимая газета, Москва, 15 августа 2016

РОССИЯНЕ ДОВЕРЯЮТ РОДНОЙ ВАЛЮТЕ, НО НЕ ВЕРЯТ В НЕФТЬ

Автор: Анастасия Башкатова

Рублю предсказывают умеренно светлое будущее

Аналитики Bloomberg указали на чудесную метаморфозу российского рубля, который в этом году попал в тройку лучших валют развивающихся стран. За год рубль стал "радикально крепче" - на 14%. И похоже, его ждет светлое будущее, прогнозируют иностранные аналитики. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) зафиксировал "беспрецедентное доверие населения к национальной валюте": сейчас 60% граждан держат сбережения в рублях. Опрошенные эксперты добавили ложку дегтя: российским властям невыгоден чрезмерно сильный рубль, так что скоро его ждет новое - хоть и умеренное - ослабление.

Российская валюта не только не заметила нового падения нефтяных цен, но и стала лучшей после бразильского реала и южноафриканского рэнда среди валют развивающихся экономик. Об этом сообщили в конце недели аналитики Bloomberg. Они подсчитали, что в течение этого года рубль укрепился на 14%.

Правда, заметим, такое укрепление случилось после того, как перед этим рубль подешевел почти в два раза. Более того, если сравнивать Россию с другими странами - экспортерами нефти, тогда рубль уже не может похвалиться особыми успехами. В прошлом году он стал одной из самых нестабильных сырьевых валют в мире (см. "НГ" от 29.09.15).

Иностранные аналитики между тем указали на ряд позитивных моментов. Первый момент: снижение российского ВВП во втором квартале составило в годовом выражении 0,6%. И это стало минимальным квартальным сокращением, если сравнивать текущую ситуацию с 2015 годом. Второй момент: ключевая ставка Центробанка в 10,5% годовых делает Россию "привлекательной для размещения денег, дешево взятых в других местах".

"Российскую валюту, вероятно, ждет светлое будущее, потому что трейдеры опционов с оптимизмом смотрят на долгосрочные перспективы рубля с середины 2014 года", - делает вывод Bloomberg (перевод агентства "Прайм").

ВЦИОМ объявил о растущем доверии населения к рублю. Как показал опрос, проведенный в июле среди 1600 человек, сейчас 60% респондентов держат свои сбережения в рублях. Это максимальный за последние 12 месяцев показатель. Ровно год назад в рублях держали свои сбережения 53% опрошенных. В долларах, евро или другой валюте держат сбережения в общей сложности 4% респондентов. Остальные - 36% - вообще не имеют сбережений.

При этом ВЦИОМ выяснил, что 55% опрошенных не следят за курсом рубля к доллару. Иногда за ним смотрят 32% граждан, регулярно его отслеживают 13% респондентов.

"Долларизации экономики на уровне домохозяйств, несмотря ни на какие колебания курса, не происходит. Уместно отметить, что беспрецедентное доверие населения к национальной валюте, которое мы наблюдаем, - важнейшая предпосылка для укрепления суверенитета России в части управления национальным денежным хозяйством", - поясняет эксперт ВЦИОМа Олег Чернозуб.

На фоне других соцопросов столь крепкая любовь россиян к рублю может показаться странной. Например, как выяснил фонд "Общественное мнение", в июле 68% из 1500 опрошенных указали на сильную зависимость российской экономики от цен на нефть. При этом 54% респондентов уверены, что в последнее время мировые цены на нефть невыгодны для России. Около 60% опрошенных сказали, что снижение мировых цен на нефть сильно и при этом негативно повлияло на экономику РФ.

Россияне перечислили, в чем проявляется негативное влияние: снижаются доходы государства от нефтяного экспорта, слишком важного для российской экономики; внутри страны все дорожает; рубль обесценивается; снижается уровень жизни населения.

И из всех этих ответов должно следовать совершенно другое поведение россиян - вовсе не рублю они должны отдавать предпочтение в своих сбережениях. Хотя, как замечают опрошенные "НГ" эксперты, в действиях граждан есть своя логика.

"Помня волатильность иностранных валют и учитывая, что депозитные ставки по рублям все равно выше, чем по валюте, россияне не хотят особо дергаться. Они боятся проиграть", - поясняет зампред правления Азиатско-Тихоокеанского банка Вячеслав Андрюшкин.

"Если вы хотите играть, зарабатывать, то для вас есть финансовый рынок, рынок акций. А если вы хотите сберегать, то есть депозиты, и пока еще процентные ставки по рублям сопоставимы с инфляцией, - говорит директор аналитического департамента "Альпари" Александр Разуваев и добавляет: - Я думаю, что после выборов, учитывая снижение инфляции, процентные ставки по рублям уже сильно снизятся".

По словам эксперта, россияне не просто доверяют рублю, а судя по опросу, доверяют теперь только ему. Среди причин, почему так происходит, Разуваев называет замедление инфляции, а также относительную стабильность валютного курса, наступившую после шоковой девальвации 2014-го. "Наконец, сказалось и то, что люди стали меньше ездить за границу и смотреть на курс", - добавляет эксперт.

При этом Разуваев обращает внимание, что российскому правительству в его сегодняшнем виде, судя по событиям последних лет, проще и удобнее иметь слабый рубль для покрытия бюджетного дефицита. "Поэтому пока что нас ждет умеренно слабый рубль, если только нефть совсем не уйдет вверх", - уточняет Разуваев.

Напомним, в начале августа министр экономического развития Алексей Улюкаев назвал реалистичным действующий прогноз ведомства на 2016 год по среднегодовому курсу доллара в 67,2 руб. Разуваев, однако, обратил внимание, что "второе полугодие для рубля всегда хуже первого - и по платежному балансу, и с точки зрения выплат по корпоративным долгам". Так что, по прогнозу эксперта, при прочих равных условиях по итогам года мы получим курс 68 руб. за доллар, плюс-минус 5%.

БИЗНЕС



Газета РБК, Москва, 15 августа 2016

"ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ НЕ ДОЛЖЕН БЫТЬ ПОПРОШАЙКОЙ"

Автор: Анастасия Якорева

Андрей Никитин, гендиректор Агентства стратегических инициатив

Гендиректор Агентства стратегических инициатив Андрей Никитин о лоббизме и инвестиционном климате

Гендиректор Агентства стратегических инициатив Андрей Никитин рассказал РБК, почему институты развития бесполезны, как Чечня стала лидером по инвестклимату и зачем России телепортация.

Созданное пять лет назад АСИ - самый бедный институт развития. В отличие от "Сколково", "Роснано" или РВК агентство практически не располагает финансовыми ресурсами. Основной ресурс АСИ - это прямой доступ к президенту Владимиру Путину, который возглавляет наблюдательный совет агентства. По мнению известного экономиста Сергея Алексашенко, АСИ "составляет "дорожные карты", объясняющие, как бюрократия может ускорить получение бизнесом всевозможных разрешений и при этом не утратить своего контроля".

Расходы АСИ в 2015 году, согласно данным бухгалтерской отчетности в "СПАРК-Интерфакс", составили 1,4 млрд руб. Для сравнения, при создании, например, РВК в ее уставный капитал из бюджета было выделено 30 млрд руб.

Созданные государством институты развития и поддержки предпринимательства переживают не лучшие времена: несколько топ-менеджеров "Сколково" обвиняются в растрате и хищении, экс-гендиректор "Роснано" Леонид Меламед находится под домашним арестом, РВК покинул бессменный руководитель Игорь Агамирзян.

В то же время АСИ, которое возглавил 37-летний предприниматель, экс-гендиректор УК "Рускомполит" Андрей Никитин, обрастает все новыми функциями и полномочиями. Если изначально у агентства было всего три направления - "Новый бизнес", "Молодые профессионалы" и "Социальные проекты", то сейчас оно начало изучать инвестиционный климат регионов, будет реализовывать Национальную технологическую инициативу, которая должна вывести Россию на глобальные рынки к 2035 году, поддерживает средний бизнес с экспортным потенциалом через проект "Инвестиционный лифт" и лоббирует реформу других институтов развития, многие из которых Никитин считает неэффективными.

За прошлый год Госдума приняла 80 законопроектов и поправок, инициированных АСИ. Агентство превратилось в одного из главных лоббистов бизнеса. Есть ли от этого толк?

"ТЕМА ПОДКЛЮЧЕНИЯ К ГАЗУ ПРОСТО ВЫБЕШИВАЕТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ"

- Одна из главных целей, которая изначально стояла перед АСИ, - 20-е место в рейтинге Doing Business к 2018 году. И Россия действительно улучшила свои позиции в этом рейтинге - в 2015 году мы поднялись на 11 ступенек, до 51-го места. Тем не менее, если верить докладу конференции ООН по торговле и развитию, прямые иностранные инвестиции в Россию в 2015 году сократились на 92%. Как взаимосвязаны эти процессы?

- Это нельзя прямо сравнивать. Doing Business говорит о наличии или отсутствии административных барьеров. Хорошее место в рейтинге значит, что в стране достаточно легко строить, подключаться к сетям, получать разрешения, открывать компании. Эти простые процедуры вряд ли с ходу повлияют на объем иностранных инвестиций, скорее они будут влиять на темпы развития малого бизнеса и превращения его в средний.

При этом у нас стало проще подключаться к электросетям, по нашей "дорожной карте" отменили кучу всяких печатей. Вы сейчас можете, если у вас есть кафе, подключиться к электросетям в течение двух месяцев, два раза посетив "Энергосбыт" в Москве. У малого бизнеса сократилась потребность в бухгалтерях. Стало гораздо проще вести отчетность: можно воспользоваться услугами компании, которая делает все это в электронном виде. Все эти вещи влияют на позицию страны в рейтинге Doing Business.

- Однако, например, на таможне внедренные по вашей инициативе онлайн-сервисы процедуру ускорили, но сделали ее дороже, потому что на каждом этапе требуется электронная цифровая подпись (ЭЦП), а за нее нужно платить.

- Проблема в том, что есть обязательные поля при оформлении ЭЦП, которые едины для всех.

А есть дополнительные, которые ведомства начали придумывать сами. Для Росреестра нужны одни данные, для таможни - другие. В итоге по факту, если вы ведете бизнес в электронном виде, вам нужно четыре-пять подписей получить. В ведомстве ЭЦП можно оформить бесплатно, но там надо очередь отстоять. Поэтому многие идут в частные компании и делают ЭЦП за деньги. Они не такие уж большие, одна подпись стоит в пределах 10-15 тыс. руб., но все равно это деньги. И, самое главное, согласитесь, смешно - пять флешек с этими подписями. Это мы будем сейчас менять. Из стадии подготовки нормативных актов мы перешли в стадию, когда начинаем смотреть, как это работает, и вылавливаем баги.

- Много багов выловили?

- Достаточно. Например, в Doing Business мы на 178-м месте по показателю международной торговли. При этом очень интересная статистика есть по таможне. По нормам Всемирного банка досмотр грузов возможен в 5% случаев - это считается нормальным. И наша ФТС дает данные: действительно, 5%, не больше. Запрашиваем данные у портов, они говорят, что контейнеры по каким-то причинам открываются в 30% случаев. Начинаем разбираться, оказывается, что 5% -

это когда сама таможня сказала открыть, а 25% - это когда предприниматель думает: "Дайка я посмотрю, что там, позову таможенника". Якобы 25% грузов вскрывается по инициативе предпринимателя. Но это же абсурд. - Что будете с этим делать?

- Будем сейчас работать с новым главой ФТС, разбираться и обсуждать, как можно изменить эту процедуру.

- Старый глава вас не устраивал?

- Работа шла, но не так быстро, как нам бы хотелось. И в отличие от "Россетей", Минэнерго, того же Росреестра, который сейчас на восьмом месте в мире по скорости регистрации, по международной торговле пока есть сложности.

Сейчас в "Деловой России" говорят про то, что Doing Business изучает, например, тему с подключением к сетям, а есть тема подключения к газу, которая просто выбешивает предпринимателей. Мы этим занимаемся сейчас, у нас есть "дорожная карта" по сокращению сроков подключения к газовым системам.

- Что с ней сейчас происходит? - Она была принята весной, и с ней что-то начнет происходить, как только Думу изберут. Мы создадим для малого и среднего бизнеса типовые условия подключения, которым обязан будет следовать тот, кто подключает. Там должно быть, как с электричеством, - до 15 кВт подключение бесплатно. Надо просто определить лимиты, в которые попадает основное количество малого и среднего бизнеса. Они же потом платят все равно за газ. Не надо с них брать деньги за подключение, надо брать за пользование.

- Давайте поговорим про компании, которые поддерживает АСИ. Например, вы продвигаете российского производителя автобусов компанию "Волга бас". Но к ней много вопросов со стороны городов, которые эти автобусы закупают. В Калининграде жаловались, что их поставили недоукомплектованными, без кондиционеров.

Во Владимире их даже власти называют "сыроватыми".

Вы не боитесь поддерживать неэффективные начинания?

- Конечно, боимся, но для этого у нас есть экспертный совет, который оценивает компании. Они отклоняют гораздо больше заявок, чем принимают: примерно восемь из десяти. У нас было поручение: попытаться посмотреть, как может работать "Инвестиционный лифт" (программа поддержки несырьевых компаний с экспортным потенциалом, ее реализует АСИ вместе с **Внешэкономбанком, Российским фондом прямых инвестиций и Российским экспортным центром**. - РБК), и мы взяли "Волгабас" как один из пилотов. И они очень много контрактов заключили, насколько я знаю, с Ираном, с африканскими странами, с ОАЭ. - Сейчас у АСИ практически нет финансовых ресурсов для поддержки своих проектов. Между тем на Национальную технологическую инициативу выделены довольно большие деньги, порядка 8 млрд руб. Вы бы хотели распоряжаться этими деньгами?

- Нет.

"МЫ МНОГО ДЕНЕГ ТРАТИЛИ НА ИННОВАЦИИ, НО НИ КОПЕЙКИ НЕ ВЗЯЛИ У ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНСТИТУТОВ"

- Вы плотно сотрудничаете с институтами развития - "Сколково", РВК. Как вы видите их будущее?

- По-разному, исходя из задач. Мне нравится, как работает, например, Фонд развития промышленности. Потому что он дает заемные деньги, это не очередная раздача слонов. Предприниматель не должен быть попрошайкой. Фонд развития промышленности дает деньги на закупку оборудования. То есть, если ты готов сделать шаг и модернизировать свое производство, ты идешь туда и получаешь грант. Их можно критиковать за какие-то решения, но мы видим результаты. При этом вы можете оценить работу РВК? Попробуйте найдите в публичных источниках хоть какие-нибудь результаты работы РВК.

- То есть вас не устраивает, как работает РВК?

- Я не понимаю, как они работали раньше, давайте так сформулируем. Они сейчас меняются к лучшему, выберут нового руководителя на открытом конкурсе, работают с нами по Национальной технологической инициативе.

- Различные собеседники, связанные с институтами развития, говорят, что вы поддерживаете идею объединения всех этих инициатив?

- Мы скорее поддерживаем идею аудита, чтобы понять, зачем они существуют. В прошлом году "Открытое правительство" попросило проанализировать эффективность управления институтами развития. И мы пошли самым простым путем: по открытым источникам попытались понять, чем занимаются советы директоров этих компаний, кто им ставит KPI, как они оцениваются, влияет ли как-то достижение KPI на судьбу этих людей, руководителей. Результаты были удручающие.

Но у нас не было никогда задачи заниматься реформой институтов развития. Мы просто высказываем свою личную позицию - к нам приходят люди, которые не понимают, как работать с тем или иным институтом.

- Вам кажется, что институтов развития слишком много?

- Да, я же в прошлом предприниматель, мы очень много денег тратили на инновации, но ни копейки не взяли у государственных институтов, потому что это было очень сложно. И с тех пор я, пять лет проработав в АСИ, про половину институтов не понимаю, что они делают и зачем они работают. В то же время я знаю, что к Комиссарову (директор Фонда развития промышленности Алексей Комиссаров. - РБК) многие предприниматели обращаются. МСП Банк работает по понятной модели, хотя ставка была довольно дорогая для малого бизнеса.

- Они заявляют, что дают кредиты под 6,5%.

- Конечная ставка была до недавнего времени 15-20%. Под 6,5% они получали деньги в ЦБ. Дальше они накручивали свое, дальше отдавали банкам-партнерам. То есть если вы малый бизнес и приходите за этими деньгами в региональный банк, то вам они обходятся вовсе не в 6,5%. Сейчас ставки регулируются, насколько я знаю, деньги можно получить под 10-11%. Тоже много, но не 20% все-таки. Мне этот институт развития понятен, я понимаю, куда он идет. Но я не понимаю, что такое инновационная экосистема, что такое вот эти стартап-туры (сотрудники "Сколково" ездят по городам России в поисках инновационных проектов. - РБК) по стране.

- А ваш "Форсайт-флот" и стартап-туры - это не одно и то же? - Нет, "Форсайт-флот" - это просто большой мозговой штурм.

- Учитывая реальное положение дел в экономике России, собирать ученых, чтобы рассуждать про глобальные инновации и квантовую телепортацию... Это выглядит довольно странно.

- Когда я с этим столкнулся, мне тоже казалось, что это странновато немножко, что это заоблачные фантазии. Потом я понял, что там есть несколько прагматичных целей. Представьте, есть на "Форсайт-флоте" какой-нибудь замминистра и молодой ученый из Новосибирска. Если они взаимодействуют в стандартном формате, то для того, чтобы договориться, ученому из Новосибирска придется раз восемь в год съездить на совещание к чиновнику.

- Насколько я понимаю, ключевой ваш ресурс - регулярный доступ к президенту. От лоббистов, наверно, нет отбоя?

- Лоббизм бывает разным. Например, через нас производители беспилотников пролоббировали отмену ограничений в законе на регистрацию дронов. Конечно, мы такие вещи, можно сказать, лоббируем. Но и помогаем вроде бы не олигархам.

- Ваш проект "Глобальное образование" (государственная программа, по которой россияне могут получить грант от государства на обучение в иностранном вузе) явно пошел не совсем так, как вы планировали, и вообще им сейчас "Сколково" занимается. Что вы по этому поводу думаете? Есть ли смысл вообще в этой программе, учитывая небольшое количество участников?

- В этой программе точно есть смысл. Да, пока число заявок в эту программу не так уж и велико. Там есть три ограничения, которые влияют сильно на численность. Максимум 10% заявок может быть из Москвы и Петербурга. Второе ограничение - там есть медицина, инженерные специальности и совсем нет гуманитарных, нет юристов, экономистов. Третье ограничение, что соискатель должен сам поступить в вуз. То есть идеальный кандидат в этой программе - это молодой преподаватель технического вуза инженерной кафедры, который едет на два года учиться, возвращается и возглавляет эту кафедру. И вот количество людей в программе (750 человек с 2014 года. - РБК) как раз показывает, сколько у нас молодых инженеров и врачей, которые знают английский на таком уровне, чтобы самостоятельно поступить в западный вуз.

- Есть впечатление, что АСИ отодвинули от этой программы. Хотя вы ее с большим трудом проталкивали. С чем это связано?

- АСИ - это площадка для запуска разного рода инициатив. АСИ не должно идти на поводу у типичной российской традиции под себя подгрести всякие функции, бюджеты, полномочия, санатории, пансионаты. Любой наш проект должен от нас куда-то уйти.

"ЕСЛИ ЧЕЛОВЕК РЕШИЛ ОТКРЫТЬ БИЗНЕС В ЧЕЧНЕ, ТО ОН ЭТО СДЕЛАЕТ БЫСТРО И КОМФОРТНО"

- Недавно вы презентовали Владимиру Путину инвестиционный рейтинг регионов, и говорилось о том, что по его результатам могут быть приняты некие кадровые решения.

Но при этом вы поступили довольно хитро - не публиковали дальше топ-20. Почему?

- Смысла не было. Мы не создаем политический инструмент влияния на глав регионов - нам это вообще не нужно. Мы к политике никакого отношения не имеем. - Вы, например, очень хвалите

Чечню. Как-то даже говорили, что это субъект-лидер с самыми комфортными условиями для бизнеса. Почему вы такой вывод сделали?

- Это не я сделал. Они у нас три года в рейтинге демонстрируют хорошую динамику по опросам предпринимателей. Это означает, что если человек решил открыть бизнес в Чеченской Республике, то, скорее всего, он это сделает быстро и достаточно комфортно. Для Чеченской Республики рабочие места сейчас важны.

Там очень немного чего строится в силу понятных исторических особенностей, но те, кто строит, все довольны.

- Кроме этого, вы говорили в интервью "Ведомостям", что присоединение Крыма не создаст долгосрочных проблем для российского бизнес-климата и вообще может быть "хорошей историей для бизнеса". Вы по-прежнему считаете так? - Да. Давайте разделим на два вопроса. Комфортные ли сейчас условия для российского бизнеса в Крыму? Пока мне сложно на него ответить, и мы их убрали из рейтинга, потому что базы для сравнения нет. У них еще наследие украинского режима живет, предприниматели жалуются на административные барьеры в Крыму и Севастополе. Наверное, можно сделать скидку на то, что коллеги в начале пути находятся.

Второй вопрос - как события в Крыму и последующие санкции повлияли на общий бизнес-климат в стране? Как говорила Маргарет Тэтчер по поводу войны за Фолклендские острова: империя не может бесконечно отступать, иначе она просто перестает ей быть. Я в Крым верю с этой точки зрения.

- Госдума прошлого созыва приняла 80 инициированных вашим агентством законопроектов и поправок. Какие самые главные для вас?

- Для меня очень важна была тема подключения к сетям, потому что никто не верил, что это получится. На втором месте то, что связано с налоговым администрированием, со снижением количества документов и с возможностью работы в электронном виде. Очень важна тема, которую я, кстати, не закончил до сих пор, по кадастру, категорированию земель, по генпланам. - Но генпланов городов как не было, так и нет...

- Это то, что мы не закончили, то, что нам нужно добить. Потому что невозможно говорить, что у нас все нормально с инвестклиматом, когда сроки получения разрешения на строительство от 70 до 500 дней. Это во многом следствие отсутствия правильного категорирования земель. Законопроект про категорирование земель Дума не успела принять.

- Не успела или не стала?

- Коммунисты были против очень сильно, мол, наши сельхозземли, наши поля застроят. Там еще была история с полями Тимирязевской академии, которая косвенно повлияла.

- Вы себя сейчас ощущаете чиновником или представителем гражданского общества?

- Я лично считаю себя менеджером. Мне интересно решать задачи. Я получаю удовольствие от того, когда они решаются более или менее хорошо. Конечно, стокгольмский синдром неизбежен, но мы с ним пытаемся бороться с разной степенью успешности.

- Новость "Коммерсанта" о том, что согласно вашей "дорожной карте" к 2035 году в России должна появиться телепортация, стала интернет-мемом.

Затем представители АСИ пояснили, что речь идет о таком вполне научном явлении, как квантовая телепортация. Как вы думаете, насколько этот прокол подпортил имидж АСИ?

- Во-первых, я не считаю, что это прокол. Я считаю, что если бы этой ситуации не было, ее следовало бы придумать. АСИ было номер один в "топе Яндекса", про нас написало 50 зарубежных изданий разного профиля. У Российского квантового центра, который занимается квантовой телепортацией, конечно, были проблемы, но после этой истории у него появились новые заказчики.

У АСИ ведь изначально была только тема развития регионов, инвестклимата и бизнес-проектов. Уже потом появились "Молодые профессионалы", тема Национальной технологической инициативы. Коллеги нам говорили, что, как только мы зайдем на это поле, весь тот негатив, который есть к работе институтов развития, автоматически начнет транслироваться на нас. И это неприятно, потому что мы в общем-то ни в чем не виноваты, никаких денег никуда не отправили, никого никуда не телепортировали. Но это неизбежно, потому что запрос на работу институтов развития есть, а ответа на него пока хорошего нет.

"Лоббизм бывает разным. Например, через нас производители беспилотников пролоббировали отмену ограничений в законе на регистрацию дронов. Конечно, мы такие вещи, можно сказать, лоббируем. Но и помогаем вроде бы не олигархам"

"Невозможно говорить, что у нас все нормально с инвестклиматом, когда сроки получения разрешения на строительство от 70 до 500 дней. Это во многом следствие отсутствия правильного категорирования земель"

Gudok.ru

Гудок (gudok.ru), Москва, 15 августа 2016

РЕЗИДЕНТЫ СВОБОДНОГО ПОРТА ВЛАДИВОСТОК ОБЪЕДИНЯТСЯ В АССОЦИАЦИЮ

Объединение нужно для выработки консолидированной позиции по действию федерального закона "О Свободном порте Владивосток"

Ассоциация резидентов Свободного порта Владивосток могут появиться в Приморье. Об этом было заявлено на круглом столе с участием резидентов Свободного порта Владивосток, сообщает пресс-служба администрации Приморского края.

Участники мероприятия обсудили необходимость выработки консолидированной позиции по действию федерального закона "О Свободном порте Владивосток" для внесения предложений в основной закон, а также в сопутствующие правовые акты.

Уже сейчас всеми сторонами реализации проектов в рамках Свободного порта Владивосток проделана большая работа в данном направлении. На сегодняшний день администрация региона внесла на рассмотрение в Законодательное Собрание Приморского края все необходимые законы регионального уровня о льготах для участников Свободного порта Владивосток.

Как подчеркнул директор департамента экономики и развития предпринимательства Приморского края Сергей Павленко, это касается налоговых льгот на имущество, на прибыль и земельный налог. При этом все льготы, предусмотренные федеральным законодательством на территории Приморья, реализованы и предоставлены полностью.

В настоящее время в Приморье при поддержке **Фонда развития Дальнего Востока** резидентами Свободного порта Владивосток уже реализуются два проекта на 1,9 млрд рублей. Это проект Владивостокского морского рыбного порта по строительству холодильно-складского комплекса и строительство транспортно-логистического комплекса сухого порта группы компаний "Юнион".

Режим Свободного порта распространяется на 16 муниципальных образований Приморского края и предполагает большой спектр преференций. Общий размер страховых взносов для резидентов составляет 7,6% (не для резидентов порядка 30%). Налог на прибыль равен 0%, в течение 5 лет в федеральный и региональный бюджет, кроме того следующие 5 лет поступления в региональный бюджет равны 10% (не для резидентов 2% в федеральный и 18% в региональный). В течение 5 лет налог на землю равен 0%. До 15 дней сокращено время проведения контрольных проверок, до 40 дней сокращены сроки получения разрешительной документации на капитальное строительство.

Для вхождения в Свободный порт потенциальному резиденту необходимо соответствовать нескольким критериям. Во-первых, это должен быть новый бизнес, зарегистрированный на территории Свободного порта Владивосток. Во-вторых, объем инвестиций должен быть не менее 5 миллионов рублей в течение трех лет. И в-третьих, бизнес должен соответствовать разрешенным в законе видам деятельности.

Ирина Таранец, Gudok.ru

<http://www.gudok.ru/news/?ID=1346975>