



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

10 июня 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

СОДЕРЖАНИЕ:

| | |
|--|-----------|
| ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА | 3 |
| СОСТОЯЛАСЬ ВИДЕОКОНФЕРЕНЦСВЯЗЬ С МОСКВОЙ ПО ВОПРОСАМ РЕАЛИЗАЦИИ ПИЛОТНОГО ПРОЕКТА В КУМЕРТАУ | 3 |
| ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ | 3 |
| МИНФИН И ЦБ РЕФОРМИРУЮТ УГРОЖАЮЩИЙ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ ЛИЗИНГ | 3 |
| РФ НАМЕРЕНА СНИЗИТЬ СТАВКИ ОБЛИГАЦИЙ ЛИЗИНГА РАДИ РОСТА ВВП | 4 |
| НАБИУЛЛИНА НЕ СЛУШАЕТ СОВЕТЧИКОВ | 5 |
| "УРАЛСИБ": ДОХОДНОСТИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ЕВРООБЛИГАЦИЙ ПРОДОЛЖАЮТ СНИЖЕНИЕ | 7 |
| ТОРМОЖЕНИЕ НА ВЫЕЗДЕ | 8 |
| ТОРГПРЕД: НАМ ПРОЩЕ ПРИХОДИТЬ НА КУБУ С ИНВЕСТИЦИЯМИ, ЧЕМ С ТОВАРАМИ | 10 |
| БИЗНЕС | 13 |
| НОВЫЙ КРЕДИТ "НОВАТЭКА" НА "ЯМАЛ СПГ" В \$600 МЛН ОБСУДЯТ 20 ИЮНЯ | 13 |
| АКЦИОНЕРЫ НОВАТЭКА 20 ИЮНЯ ОБСУДЯТ КРЕДИТ ДЛЯ "ЯМАЛА СПГ" | 13 |
| ПРАВКОМИССИЯ ОДОБРИЛА ПРОДАЖУ "НОРНИКЕЛЕМ" 13,3% БЫСТРИНСКОГО ГОКА ИНВЕСТОРАМ ИЗ КИТАЯ | 14 |
| ПРОИЗВОДСТВО МЯСА ИНДЕЙКИ ЗА 4 МЛРД РУБЛЕЙ ЗАПУСЯТ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ В 2019 ГОДУ | 14 |
| БУДУЩЕЕ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА ПОД УГРОЗОЙ? | 15 |
| ОТ ПРИМОРЬЯ ДО КАВКАЗА: КАКИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ МОГУТ ЗАКРЫТЬ | 16 |

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Минэкономразвития Республики Башкортостан (minecon.bashkortostan.ru), Уфа, 9 июня 2016 10:30

СОСТОЯЛАСЬ ВИДЕОКОНФЕРЕНЦСВЯЗЬ С МОСКВОЙ ПО ВОПРОСАМ РЕАЛИЗАЦИИ ПИЛОТНОГО ПРОЕКТА В КУМЕРТАУ

В рамках деятельности Проектного офиса Фонда развития моногородов в Доме Правительства РБ 8 июня 2016 года состоялась видеоконференцсвязь по реализации пилотного проекта в г. Кумертау республики.

Со стороны Внешэкономбанка в мероприятии приняли участие заместитель Председателя Внешэкономбанка, председатель Проектного комитета Фонда Ирина Макиева и генеральный директор Фонда развития моногородов Илья Кривошов. Республика была представлена в составе министра экономического развития РБ Сергея Новикова, главы администрации города Кумертау Бориса Беляева, а также представителей Минэкономразвития РБ, курирующих данное направление.

В ходе совещания обсужден ход подготовки программы комплексного развития г. Кумертау, рассмотрен перечень инвестиционных проектов, реализуемых хозяйствующими субъектами моногорода, а также озвучены необходимые меры их поддержки.

"Проектное управление для республики не ново. Этот подход, который сегодня применяется в отношении моногородов, мы начали апробировать уже в прошлом году. По такому принципу ведется работа в части улучшения инвестиционного и предпринимательского климата в республике. Сейчас мы нацелены на фокусировании инвестиционных проектов, прежде всего, вокруг городов Кумертау и Белебей" - отметил Сергей Новиков.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

РБК, 9 июня 2016 13:00

МИНФИН И ЦБ РЕФОРМИРУЮТ УГРОЖАЮЩИЙ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ ЛИЗИНГ

Правительство и ЦБ собираются реформировать рынок лизинга, который достиг к 2016 году 3 трлн руб. и угрожает финансовой стабильности страны. Чиновники хотят перевести лизинг в онлайн и снизить стоимость услуг

В четверг, 9 июня, Минфин и Банк России презентовали представителям лизинговых компаний свою концепцию реформирования этого рынка. Они пригласили на встречу более 30 руководителей лизинговых компаний, которые представляют около 80% этого рынка.

Подготовить проект реформы лизинговой отрасли Минфину вместе с ЦБ поручил первый вице-премьер Игорь Шувалов на Совете по обеспечению финансовой стабильности в апреле.

Власти обратили внимание на проблему лизинга по двум причинам, рассказал директор департамента финансовой стабильности ЦБ Сергей Моисеев: «Во-первых, лизинговый рынок за последние годы стал гигантским: в России по кредитным требованиям он второй после банковского». Объем лизингового портфеля на начало 2016 года, по оценке рейтингового агентства RAEX, составлял около 3 трлн руб. В мире российский лизинговый рынок занимает 11-е место по величине портфеля, добавил Моисеев. «Во-вторых, у лизинговых

компаний стали проявляться проблемы, хотя они не носят системный характер», — сказал он, отметив при этом, что кредитное качество портфеля лизинговых компаний вдвое лучше банковского: просрочка более 90 дней составляет всего 5% от общей задолженности.

Проблемы ряда лизинговых компаний в результате банкротства компании «Трансаэро», ухудшение ситуации в других компаниях показывают, что потенциальным источником системного риска может быть рынок лизинга, указано в последнем «Обзоре финансовой стабильности». Основным кредитором в деле о банкротстве «Трансаэро» был «ВЭБ-лизинг», его требования к авиакомпании составляли 67 млрд руб. Еще один негативный сигнал — дефолт по облигациям лизинговой компании «Уралсиб», который она допустила в начале 2016 года.

Сейчас лизинговый рынок не регулируется, закон о лизинге определяет только базовые понятия. Межведомственная рабочая группа Минфина с участием Банка России предлагает провести несколько кардинальных изменений. Во-первых, запретить компаниям, занимающимся лизингом, вести другой бизнес. «Нельзя производить оборудование и одновременно заниматься лизингом», — сказал Моисеев.

Кроме того, разработчики пакета предложений предлагают перевести лизинг на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) в 2018–2019 годах, сказал Моисеев. Сейчас компании отчитываются только по РСБУ.

Третье направление — снижение рисков, говорит Моисеев. «Реформа предполагает набор мер, направленных на защиту имущественных прав лизинговых компаний», — добавил он. Также рабочая группа уверена в необходимости снизить стоимость лизинга в России. «Для этого нужно снизить стоимость фондирования, разработав стандарты секьюритизации портфеля», — сказал Моисеев, добавив, что лизинговые компании финансируются за счет средств, привлекаемых на облигационном рынке, через банковские кредиты и пр. Из-за проблем некоторых компаний стоимость денег выросла примерно на 200 б.п., также добавил он.

По словам Моисеева, разработчиков заботит снижение рисков и для другой стороны сделки — клиентов лизинговых компаний. «Мы хотим защитить права клиентов, обязав лизинговые компании раскрывать информацию. К примеру, банки обязаны раскрывать полную стоимость кредита. Полная стоимость лизинга тоже должна раскрываться. Сейчас клиент иногда не знает, какова выкупная стоимость объекта лизинга на каждую дату платежа», — говорит он.

Важным этапом развития отрасли авторы реформы считают введение электронных технологий. Моисеев назвал это «краеугольным камнем всех изменений». «От других финансовых услуг лизинг значительно отстает. В моем телефоне, как и у многих других, есть мобильный банк, и я могу делать платежи, не выходя из дома. Думаю, что введение электронных технологий серьезно снизит издержки лизинга», — говорит он. По его мнению, нужно перевести лизинговые компании на электронный документооборот и электронное взаимодействие с властями, создать электронный реестр учета и позволить им заключать договоры онлайн.

Кроме того, ЦБ и Минфин планируют рекомендовать компаниям улучшить корпоративное управление и внутренний аудит, а также создать саморегулируемую организацию (СРО) на лизинговом рынке.

Реформа может занять несколько лет, предполагает Моисеев. Рабочая группа ставит несколько KPI, которых отрасль должна достичь после проведения реформы. «Стоимость лизинга должна снизиться, он должен начать конкурировать с кредитами банков по цене. Кроме того, лизинговые компании должны иметь длинный горизонт инвестирования. И последнее, кредитное качество лизинговых компаний должно быть близко к суверенному рейтингу», — перечислил Моисеев.

Finanz.ru, Москва, 9 июня 2016 17:23

РФ НАМЕРЕНА СНИЗИТЬ СТАВКИ ОБЛИГАЦИЙ ЛИЗИНГА РАДИ РОСТА ВВП

(Bloomberg) - Российские власти планируют снизить премию за риск по облигациям лизинговых компаний, приблизив их доходность к суверенным бондам, чтобы стимулировать восстановление экономики за счет удешевления инвестиций.

Министерство финансов и Банк России намерены разработать стандарты секьюритизации платежей, получаемых лизинговыми компаниями, портфель кредитов которых составляет около 3 триллионов рублей (\$192 миллиарда), сказал журналистам в Москве директор департамента

финансовой стабильности Центробанка РФ Сергей Моисеев. Объем лизинговых облигаций в обращении составляет не менее 350 миллиардов рублей, или примерно 5 процентов рынка корпоративных рублевых бондов, свидетельствуют расчеты Блумберг.

"Мы хотели бы, чтобы кредитное качество лизинговых компаний было близко к суверенному, - сказал Моисеев. - То есть суверенный рейтинг минус пара ступеней, это то качество, которое должно быть преобладающим на лизинговом рынке".

Россия стремится подстегнуть рост экономики, страдающей от самой длительной за 20 лет рецессии на фоне обвала нефтяных цен. Снижение премии за риск по облигациям лизинговых компаний позволит уменьшить стоимость лизинга, который является "стратегическим" направлением в части стимулирования инвестиций, сказал Моисеев.

Среды облигаций

Погашаемые в 2018 году бонды ОАО "ВЭБ-Лизинг", дочерней структуры госкорпорации "Внешэкономбанк", торгуются с доходностью 13,69 процента с учетом амортизации и 11,54 процента к погашению, в то время как ставки по облигациям федерального займа с аналогичным сроком погашения составляют 9,43 процента. При этом бумаги ВЭБ-Лизинга имеют рейтинг от агентства Fitch Ratings на уровне "BBB-", что совпадает с оценкой суверенных облигаций.

"Недостаточная прозрачность лизинговых компаний и возможные скрытые риски приводят к тому, что стоимость привлечения заемных средств для них выше, чем для других заемщиков с сопоставимым кредитным рейтингом", - отмечает ЦБР в пресс-релизе по итогам сегодняшней встречи с крупнейшими лизинговыми компаниями РФ.

Переход на МСФО

Чтобы повысить прозрачность, власти планируют перевести отрасль на международные стандарты учета и финансовой отчетности, добиться раскрытия полной стоимости лизинга и ввести электронный лизинговый реестр, в котором по аналогии с бюро кредитных и страховых историй будет аккумулироваться информация о лизингополучателях и договорах лизинга. Проект по подготовке реформы рынка, в результате которой лизинг может стать исключительным видом деятельности, будет завершён осенью, сообщил ЦБР.

Секьюритизация лизинговых платежей позволит привлекать долгосрочное финансирование, сказал журналистам Камрон Миркубанов, заместитель гендиректора ПАО "Трансфин-М". По его словам, компания имеет облигации в обращении на сумму около 40 миллиардов рублей и планирует вновь выйти на рынок в конце июня.

"Понижение доходности даже на полпроцента окупит затраты на МСФО", - сказал Миркубанов. (Обновлены котировки бондов ВЭБ-Лизинга в 5-м абзаце.)

газета.ru

Москва, 9 июня 2016 16:00

НАБИУЛЛИНА НЕ СЛУШАЕТ СОВЕТЧИКОВ

Автор: Петр Орехин

Банк России 10 июня рассмотрит ключевую ставку на своем заседании

Многие аналитики и экономисты призывают регулятора начать снижение ключевой ставки с нынешних 11%. Но ЦБ вряд ли послушается этих советов и, вероятнее всего, 10 июня оставит ставку на прежнем уровне. В лучшем случае он снизит ее на полпроцента. Для ЦБ главной задачей остается снижение инфляции к концу 2017 года до 4%.

Новости СМИ2

Этим летом совет директоров Банка России соберется на два заседания - 10 июня и 29 июля. Главным пунктом повестки дня остается ключевая ставка, установленная на уровне 11% еще 3 августа прошлого года.

ЦБ постоянно отмечает, что для него важна последовательность политики и достижение 4-процентной цели по инфляции. Регулятор полагает, что инфляционные ожидания населения еще высоки. Представители ЦБ в последнее время неоднократно подчеркивали, что в условиях, когда Минфин финансирует дефицит бюджета за счет средств Резервного фонда и тем самым способствует формированию структурного профицита ликвидности в финансовом секторе, не время смягчать денежно-кредитную политику. Помимо этого, отмечается, что размер ключевой

ставки перестал оказывать существенное влияние на конечные ставки по депозитам и кредитам (здесь основным фактором остается оценка баланса рисков).

В то же время инфляция по итогам пяти месяцев, по данным Росстата, остается на уровне 7,3%, что намного ниже уровня ключевой ставки.

В ближайшие месяцы она может ускориться из-за эффекта базы сравнения, но затем темпы роста цен замедлятся, если не произойдет форс-мажора вроде обвала нефтяных котировок или засухи. Прогноз экономистов и Минэкономразвития на конец года - 6,1-6,7%.

Среди аналитиков нет консолидированного мнения относительно итогов ближайшего заседания совета директоров ЦБ. Так, 14 из 23 опрошенных Reuters аналитиков ждут понижения ставки ЦБ на 50 б.п., до 10,5%. Остальные полагают, что ставка останется неизменной.

"ЦБ необходимо воспользоваться моментом, благоприятным с точки зрения мировой конъюнктуры, и решиться на снижение. Мы ожидаем, что ключевая ставка будет снижена на 50 б.п.", - пишет старший аналитик корпорации "Уралсиб" Ирина Лебедева в обзоре денежного рынка. В то же время если ЦБ не пойдет на понижение ставки, то это может оказаться достаточно рискованным, отмечает она.

"Откладывать снижение ставки до следующего заседания в конце июля нам кажется рискованным: в августе-сентябре рубль традиционно падает, к тому же ФРС, скорее всего, все-таки пойдет на повышение ставки в нынешнем году, а возможно, и не на одно", - отмечает Лебедева.

Заседание Комитета по операциям на открытом рынке Федеральной резервной системы США пройдет 14-15 июня, а затем 26-27 июля.

Повышение ставки с 0,25 до 0,5% приведет к усилению доллара, что может спровоцировать падение рубля и других региональных валют.

Том Левинсон из Sberbank CIB принадлежит к тем, кто считает, что ставка не изменится. С учетом аргументов, изложенных Центробанком в последнем официальном заявлении (29 апреля), и прозвучавших с тех пор комментариев официальных лиц едва ли есть основания полагать, что ЦБ может возобновить смягчение денежно-кредитной политики на текущей неделе, отмечает он.

"По нашему мнению, ЦБ снова, как и в апреле, даст понять, что текущая ситуация оправдывает жесткую денежно-кредитную политику, но проявит себя сторонником ее смягчения в дальнейшем", - полагает Том Левинсон.

По прогнозу Sberbank CIB, Банк России вернется к смягчению денежно-кредитной политики в третьем квартале этого года и понизит ставку в итоге до 10%. Фактор возможного повышения ставки американским Федрезервом будет вынуждать российский ЦБ избегать резких движений.

Есть немало экономистов, которые считают, что ЦБ стоит уделить больше внимания не таргетированию инфляции, а стимулированию экономики.

Банки, несмотря на заверения в обратном, держат ставки по кредитам, ориентируясь на ключевую ставку.

Например, по данным ЦБ, ставка по ипотечным кредитам (а они субсидируются правительством) составляла в апреле этого года почти 13% годовых. Ставки для реального сектора колеблются, по словам руководителей предприятий, в диапазоне 15-20%.

Главный экономист ВЭБа Андрей Клепач считает, что Банк России на ближайшем заседании примет решение о незначительном снижении ключевой ставки. При этом, на его взгляд, для стимулирования экономического роста стоило бы пойти на существенное снижение ставки - на 1-1,5 п.п. ЦБ надо понизить ставку хотя бы на 1 п.п., соглашается глава Российского союза промышленников и работодателей Александр Шохин. Снижение на полпроцентных пункта он считает символическим, и этот шаг не даст никаких результатов. Однако вероятность такого развития событий равна нулю. Глава ЦБ Эльвира Набиуллина в каждом из своих выступлений подчеркивает, что не ставка должна способствовать экономическому росту, а улучшение инвестиционного климата и реформы.

Москва, 9 июня 2016 15:16

"УРАЛСИБ": ДОХОДНОСТИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ЕВРООБЛИГАЦИЙ ПРОДОЛЖАЮТ СНИЖЕНИЕ

"Дальний конец суверенной кривой доходности облигаций РФ опустился до трехлетнего минимума. Вчера снова был хороший день для российских евробондов, поскольку цены начали ползти вверх с самого утра. Оптимизм инвесторов на российском рынке в основном поддерживает ситуация на рынке нефти: котировки Brent продолжили расти и поднялись с \$51,5/барр. до \$52,7/барр., достигнув тем самым восьмимесячного максимума. Длинные Russia-42 (4,9%) и Russia-43 (4,9%) прибавили 1,4 п.п. и 1,9 п.п. соответственно. В результате рост наблюдался седьмую сессию подряд. Доходности на дальнем конце кривой опустились ниже 4,9%, то есть до трехлетнего минимума. Российский пятилетний CDS-спред сократился с 239 б.п. до 235 б.п. Доходность UST-10 вчера, как и накануне, снизилась всего на 2 б.п. до 1,7%.

На вторичном рынке вчера отмечался рост котировок, лучшую динамику продемонстрировали длинные выпуски "Газпрома", прибавившие более 1 п.п. от номинала. Бумаги госбанков тоже продемонстрировали рост: евробонды Сбербанка подорожали примерно на 0,5-0,8 п.п., тогда как выпуски ВЭБа выросли в цене в среднем на 0,5 п.п. Однако ключевым событием стало размещение НЛМК (BB+/Ba1/BBB-) семилетнего транша на сумму \$700 млн с доходностью 4,5%, что означает премию к среднерыночной стоимости долларовых свопов в размере 320 б.п. Утром компания объявил ориентир по доходности 5,00-5,25%, который мы сочли слишком щедрым, поскольку накануне NLMKRU-19 (3,5%) торговался с z-спредом порядка 260 б.п. Мы ожидали, что новый бонд будет размещен под 4,5%, что означает незначительную премию ко вторичному рынку.

Сегодня "Евраз" (B+/-/BB-) планирует разместить пятилетний бонд и утром объявил ориентир для него на уровне 7,25-7,5%. Поскольку EVRAZ-21 (6,5%) предлагает премию 535 б.п. к среднерыночным долларovým свопам, мы ожидаем, что пятилетний евробонд будет оценен в районе 6,7%, так что мы ждем понижения первоначального ориентира, как и в случае с НЛМК. Бумаги "Евраз" вчера закрылись приростом в среднем на 0,3 п.п. Помимо "Евраз", сегодня "Совкомфлот" (BB+/Ba1/BB) будет собирать заявки на семилетний выпуск, ориентир доходности объявлен в районе 5,75%, что предполагает премию к среднерыночным свопам в размере 440 б.п. Единственный евробонд компании, SCFRU-17 (2,6%), по которому ранее был объявлен выкуп, судя по всему, торгуется с Z-спредом в размере 160 б.п., однако является неликвидным, что затрудняет прайсинг нового выпуска. Однако отметим, что в корпоративном сегменте среди нефинансовых компаний с госучастием сейчас нет евробондов сопоставимой дюрации, предлагающих доходность более 5%.

Среди старших евробондов российских банков мы рекомендуем бумаги Альфа-Банка. Выпуск ALFARU-21 торгуется по 112,5% от номинала, что соответствует доходности 4,8% и спреду 365 б.п. над US Treasuries. Рейтинги выпуска - BB/Ba2/BB+ от S&P/Moody's/Fitch соответственно. В первом квартале 2016 года банк понес чистый убыток в размере 11,9 млрд руб., но по итогам последних 12 месяцев продемонстрировал прибыль на сумму 39,6 млрд руб., что предполагает превосходную рентабельность активов - 2,1%. Кроме того, у банка хорошая процентная маржа - 3,8%, а коэффициент достаточности капитала первого уровня составляет 11,1%, что очень неплохо для такой крупной кредитной организации. Альфа-Банк входит в число десяти системообразующих российских банков и принадлежит Альфа-Групп, которая способна (и уже доказывала это в прошлом) поддержать его в случае серьезных проблем в экономике. Средний спред российских корпоративных бондов над кривой US Treasuries составляет сейчас 345 б.п. В 2013 году, в благополучные для рынка периоды, он колебался в районе 300 б.п., так что корпоративный долг по-прежнему обладает некоторым потенциалом сжатия, хотя этот потенциал заметно сократился в результате ралли февраля-мая 2016 года", - комментируют аналитики "Уралсиба" Ирина Лебедева, Ольга Стерина и Дмитрий Дудкин.

ТОРМОЖЕНИЕ НА ВЫЕЗДЕ

Автор: Яна Циноева

Почему у России не получается экспортировать машины

Государство, столкнувшись с хроническим падением спроса на автомобили, готово помогать производителям завоевывать внешние рынки, чтобы к 2020 году каждая четвертая машина шла на экспорт. Для выполнения планов правительства и полной загрузки мощностей требуется побить все известные рекорды автоэкспорта как российских, так и советских времен. Автоконцерны поддерживают идею, но воплотить ее в жизнь пока не получается: мешают пошлины, падение спроса на традиционных направлениях, политическая нестабильность.

Кризис затронул российский авторынок одним из первых, и до стабилизации, не говоря уже о восстановлении, еще далеко. Загрузка мощностей в начале года составляла всего 40%, фиксировал Минпромторг, продажи сокращаются не только в стране, но и за рубежом. За январь--апрель, по данным ФТС, экспорт легковых машин упал на 33%, до 21,9 тыс. штук, грузовиков - на 25,5%, до 3,8 тыс. штук. При этом в обновленной стратегии развития автопрома правительство делает ставку как раз на за границу. К 2020 году, говорил в мае глава Минпромторга Денис Мантуров, экспорт должен составить 25% от производства (в начале 2016 года -- 7,7%).

Автопроизводители согласны, что экспорт может стать ключевым антикризисным направлением. КамАЗ в 2016 году планирует увеличить поставки за рубежом на 21%, до 7 тыс. грузовиков, АвтоВАЗ -- более чем в полтора раза, до 50 тыс. машин. "Соллерс" намерен нарастить долю экспорта в продажах не менее чем до 30% за два-три года (сейчас -- 9%), группа ГАЗ хочет увеличить долю экспорта в выручке с 20% до 25%, а к 2020 году довести ее до 50%.

С 2010 года объемы автоэкспорта, как и продажи в РФ, росли -- до 2013 года, а затем снижались. Но доля экспорта все-таки увеличивается: по легковым машинам с 2,4% в 2010 году до 6,6% (97,4 тыс. машин) в 2015 году (в целом рынок в РФ упал за тот же период на 16%, до 1,48 млн машин). Доля экспорта легкого коммерческого транспорта (LCV) за 2012-2015 годы выросла на 0,7 процентного пункта, до 5,8% (7 тыс. штук), при падении рынка на 42%, до 120 тыс. штук. Тем не менее пока России не удалось достичь даже уровня экспорта автомобилей из СССР, который в конце 1980-х годов доходил до 365 тыс. машин в год. Продажи шли не только в соцстраны: в 1989 году в Великобританию отправили 29,6 тыс. машин, во Францию -- 16,2 тыс. автомобилей. Сегодня для российских игроков ключевыми рынками стали страны СНГ. После них по объемам продаж у АвтоВАЗа идут Египет и Германия, у "Соллерса" -- Монголия и Чехия, у КамАЗа -- Вьетнам и Колумбия, у группы ГАЗ -- Египет, Сербия и Лаос. У всех производителей есть планы роста продаж и выходу на новые рынки.

Тучи на границе

Локализованные в РФ иностранные концерны в основном ограничиваются небольшими поставками в страны ЕАЭС и на развитие экспорта особо не рассчитывают (см. также "Онлайн"). Но на фоне резкого спада экспорта на Украину и в Казахстан (после введения утилизационного сбора) и российский автопром теряет ключевые направления. У АвтоВАЗа в 2015 году поставки в Казахстан рухнули на 66%, до 14,3 тыс. машин. В Hyundai-Kia в этом году ожидают сокращения экспорта вдвое, в частности, из-за снижения спроса в Казахстане и СНГ. В компании претендуют на рост поставок на Ближний Восток, но признают, что это не позволит сохранить прежние объемы.

Помимо высокой доли постоянных затрат в себестоимости при падении рынка ключевыми проблемами для российских игроков являются высокие логистические издержки, пошлины и нетарифные ограничения, поясняют в "Соллерсе" и на АвтоВАЗе. Во Вьетнаме ввозные пошлины достигают 70%, уточняют в группе ГАЗ, в Эфиопии -- от 35% на автобусы и грузовики до 140% на легковые машины, в Египте -- 40% почти на всю технику, в Нигерии -- 35% на LCV и 70% на легковые машины. В Перу, Чили и Колумбии из-за отсутствия торговых соглашений российские машины облагаются повышенными пошлинами, добавляют на КамАЗе. Кроме того, есть расходы на сертификацию машин и их адаптацию для стран со специфическими требованиями, отмечают в группе ГАЗ.

Среди других факторов, препятствующих экспорту, на КамАЗе называют низкие мировые цены на нефть, что приводит к снижению госрасходов в странах, зависящих от экспорта углеводородов

(Туркмения, Казахстан, Азербайджан, Ангола, Венесуэла, ОАЭ). А ситуация на Ближнем Востоке осложнена политической нестабильностью из-за войны в Сирии. На рынках СНГ на фоне девальвации валют упала покупательская способность, а на ситуацию в Юго-Восточной Азии и Латинской Америке влияет замедление экономики Китая. Кроме того, в Индии и Китае сильны позиции местного автопрома, а в Индонезии доминируют японцы, имеющие мощное лобби в правительстве, отмечают на КамАЗе.

Государство пробует устранить часть преград и облегчить нагрузку экспортеров. Поддержка экспорта включает кредитование с субсидированной процентной ставкой (ВЭБ, Росэксимбанк), страховую поддержку (ЭКСАР) и предоставление госгарантий, говорят в Минэкономике. В 2016 году план действий предусматривает субсидии Российскому экспортному центру для финансирования части затрат на патентование, сертификацию и продвижение. Объем финансирования будет определен по итогам первого полугодия, уточнили в министерстве. Кроме того, в 2016 году государство выделило 3,3 млрд руб. субсидий на логистику и доработку машин для экспортных рынков и их омологацию.

В Минпромторге признают цель 20-25% экспорта от общего производства "амбициозной", но считают, что только это сможет повысить устойчивость отрасли к колебаниям внутреннего спроса и продолжить развитие при неблагоприятной конъюнктуре. Это подразумевает, прежде всего, поддержку российских автоконцернов с потенциалом роста поставок в Юго-Восточную Азию, Африку, на Ближний Восток и в Латинскую Америку. Ключевая задача -- активная помощь государства во входе российских брендов на новые рынки и содействие для завоевания доли, подчеркнул замминистра Александр Морозов. "Конкретные механизмы рассчитываем запустить со второго полугодия", -- добавил он.

Это выглядит слишком оптимистично

Хотя компании и рады "любой поддержке", обещания чиновников они оценивают осторожно. На вопрос об эффективности субсидий в VW Group отмечают, что это зависит от доли поддержки в общих логистических затратах, в частности от того, куда поставляется машина. В Hyundai-Kia считают правильным поддержать расходы на логистику до стран назначения, а не до границ РФ. В группе ГАЗ соглашались, что эффективность была бы максимальной, если бы субсидия охватывала и доставку по суше за рубежом. Сейчас развивается сотрудничество с Боливией, поясняют в компании, но у страны нет выхода к морю, и требуются существенные затраты для доставки техники из портов Чили. То же касается Пакистана, Монголии и даже Киргизии, Узбекистана и Таджикистана. Кроме того, если по логистике до границы компенсируется до 80% затрат, то компенсации фрахта -- только 50%, подчеркивают в группе ГАЗ, считая, что компенсация 80-100% стоимости морских и сухопутных перевозок на ключевых направлениях (Египет, Вьетнам, Иран, Куба) "полностью нивелировала бы преимущество конкурентов". "За пределами субсидии остаются и затраты на обработку груза в портах РФ, которые достигают \$600 на единицу техники", -- заключают в концерне. В VW Group подчеркивают, что предлагали "экспортно-импортную схему" -- за экспорт автомобиля давать компании баллы, которые можно зачесть в импортных пошлинах.

В "Соллерсе" и Renault считают, что вопрос входных барьеров на рынках должен решаться за счет "активной политики по созданию региональных торговых партнерств и заключению соглашений о зонах свободной торговли". В марте для снятия заградительных барьеров был подписан протокол между Москвой и Ханоем о поддержке выпуска машин во Вьетнаме. Также в ЕЭК говорят о принятом решении начать переговоры о создании ЗСТ с Израилем и Сербией, ведется подготовка к переговорам с Египтом, Индией и Ираном.

Несмотря на активность государства и самих производителей, независимые международные консультанты пока оценивают перспективы роста экспорта машин из России сдержанно. В McKinsey отмечают, что у ряда участников рынка доля экспорта в производстве достигает 10-15%, но в абсолютных значениях это немного -- в пределах 10 тыс. машин. В СНГ эксперты не видят особых возможностей для роста, подчеркивая глобальный избыток мощностей по всему миру, а также интерес стран Ближнего Востока и Северной Африки к развитию собственного автопрома.

По прогнозу PwC, продажи машин в РФ к 2020 году составят около 2,2-2,3 млн штук при нынешних мощностях в 3 млн. То есть для полной загрузки на экспорт к 2020 году должно уходить около 600-700 тыс. машин в год (23-27%), тогда как рекорд постсоветских времен -- 169 тыс. автомобилей (2013 год). КамАЗ обещает к 2020 году экспортировать около 21 тыс. машин в год, планы АвтоВАЗа в 2015 году были на уровне 100 тыс. машин (по факту 30 тыс.). С

учетом этих крупных игроков остальные должны выйти на уровень продаж за рубеж 579 тыс. машин. По мнению экспертов PwC, это выглядит слишком оптимистично.



РИА Новости, Москва, 9 июня 2016 12:00

ТОРГПРЕД: НАМ ПРОЩЕ ПРИХОДИТЬ НА КУБУ С ИНВЕСТИЦИЯМИ, ЧЕМ С ТОВАРАМИ

Куба, которая жила под санкциями США более полувека, готовится вдохнуть "глоток свободы". Остров ждет интерес со всего мира - и российским компаниям нельзя медлить, чтобы не потерять наследие СССР на этом рынке. Кто составит конкуренцию России на Кубе, смогут ли отечественные транспортные средства потеснить китайские и готовы ли кубинцы пить водку вместо рома, в интервью РИА Новости рассказал торговый представитель РФ на Кубе Александр Богатырь. Беседовала Дарья Станиславец.

- В настоящее время между США и Кубой наметилось потепление отношений. Что на этом фоне должна предпринять Россия, чтобы не потерять, а, напротив, укрепить свои позиции на кубинском рынке?

- Между Кубой и США сейчас идет диалог о нормализации всего комплекса отношений как в политическом, так и в экономическом плане.

Сейчас идет своего рода торг по поводу снятия экономических санкций. Куба настаивает на снятии всех ограничений без каких-либо изъятий и как можно быстрее. Но поскольку санкции были введены законом, то должен быть принят закон об их отмене. Это процесс не быстрый, может произойти в будущем году, а может занять и больше времени. Но в одном можно быть уверенными - это будет.

Когда это произойдет, американский бизнес будет стремиться на Кубу. Уже сейчас он интересуется кубинским рынком. Это заметно по активному участию бизнеса США в международных ярмарках, промышленных отраслевых выставках на Кубе, по количеству визитов бизнес-делегаций.

Что в этой ситуации делать нам? Нам надо делать то же, что и сейчас, - активнее стремиться к развитию связей, которые имеют большую историю, и в этом наше преимущество по сравнению с американцами.

Никто не будет создавать для американцев особых условий. Та законодательная база, которая создана на Кубе, распространяется на всех. В этих условиях мы уже работаем, знаем это законодательство, знаем, как вести бизнес в этой стране. Американцам это только предстоит для себя открывать.

Где они наверняка будут сильны? Это сфера поставки продовольственных товаров. Здесь мы им вряд ли сможем составить конкуренцию. Их еще будет интересовать сфера телекоммуникаций, сельского хозяйства, производства продуктов питания.

Промышленность Кубы в свое время создавалась при поддержке и непосредственном участии Советского Союза и имеет корни из СССР. Мы обучили и подготовили очень много специалистов разного уровня, которые сейчас занимают руководящие посты в различных компаниях, хорошо относятся к России и создают благоприятный фон для того, чтобы российско-кубинские отношения двигались хорошо и перспективно.

У нас есть обращение со стороны Кубы активнее приходить в экономику с инвестициями. Это нам проще, чем приходить с товарами. За время отсутствия на Кубе, которое произошло с начала 1990-х годов, наше присутствие в сфере товаров народного потребления уже практически незаметно. У кубинцев есть интерес по зерну и пшенице, они ведут с нами переговоры. Перспективы есть в отраслях реальной экономики - в добыче и разведке нефти, в энергетике, транспорте, в химической промышленности.

Те заводы по производству удобрений, которые есть на Кубе, требуют обновления оборудования, ведь оно было поставлено еще Советским Союзом, поэтому наши специалисты имеют некоторое преимущество.

- Ведутся ли уже переговоры с российскими компаниями по модернизации этих заводов?

- Есть завод в Нуэвитасе по производству удобрений. Он был спроектирован московским НИИ азотной промышленности и продуктов органического синтеза. Несколько месяцев идут контакты и

переговоры. Недавно была делегация этого проектного института, речь о том, чтобы сделать проект по ремонту и модернизации завода. Кто будет выполнять в дальнейшем эти работы, это вопрос. Сначала необходимо сделать проект, а потом уже искать подрядчика. Кубинцы хотят, чтобы именно этот институт занялся проектом.

- Заинтересованы ли кубинские партнеры в поставках SSJ100? Какова перспектива поставок ИЛ-96?

- Куба заинтересована в поставках SSJ100, но практического разговора по поставкам этого лайнера на Кубу нет. Что касается поставок самолетов ИЛ-96, то были поставки в 2004 и 2006 годах, последний лайнер был поставлен в 2014 году, но не новый, а отремонтированный.

- Что больше интересно Кубе по линии автопрома?

- Они хотят видеть наши грузовые автомобили и автобусы для перевозок общественным транспортом. По грузовым автомобилям в продвинутой стадии находятся переговоры с КамАЗом. Делегация КамАЗа во главе с директором в конце апреля находилась в Гаване. Там же находился вице-президент ВЭБа Петр Фрадков для обсуждения финансовой стороны. Речь идет о поставках КамАЗов. Но необходимо обеспечить инфраструктуру и обслуживание.

По автобусам на Кубе активно работает "Группа ГАЗ". Есть несколько направлений работы. Первое. На Кубу были поставлены когда-то автобусы ЛиАЗ с американским двигателем. Но в условиях блокады выяснилось, что запчастей для двигателей кубинцы не могут приобрести напрямую, только через третьи руки и дорого. Сейчас речь идет о том, чтобы на эти автобусы поставить двигатели российского производства - Ярославского моторного завода. Новыми двигателями надо оборудовать 700 ЛиАЗов.

Есть проект по поставке шасси "Группы ГАЗ", на базе которых собирались бы кубинские автобусы для пригородных и внутригородских перевозок. Есть планы и по поставкам газелей Next и газелей для работы в виде маршрутных такси.

На кубинском рынке в транспортную сферу хорошо и плотно вошли китайцы. Практически весь транспорт - легковые автомобили, городские и туристические автобусы - это все китайцы. Поэтому задача у "Группы ГАЗ" непростая, надо искать варианты.

- Какие перспективы поставок вагонов на Кубу?

- "Уралвагонзавод" рассматривал различные варианты своего присутствия на кубинском рынке - от поставки и организации совместного производства. На сегодня речь идет о создании совместного предприятия с Кубой.

В конце апреля в Москве находилась делегация кубинцев, по результатам встречи стороны должны были выйти на финишную прямую. Давно обсуждаются параметры совместного предприятия. Это будет завод по ремонту и модернизации грузовых вагонов. Какая-то часть вагонов будет поставляться, и они будут также обслуживаться на данном предприятии. Уже определились, какое депо будет выбрано под него. Надеюсь, что в этом году предприятие уже будет создано. Договор планировали подписать к июню. Объем инвестиций оценивается в 30-70 миллионов долларов. Это совместные инвестиции.

- Какова судьба проекта по созданию совместного предприятия по ремонту и обслуживанию локомотивов, поставки тепловозов?

- Это недавний проект. Делегация "Синары" весной приезжала в Гавану и встречалась с представителями правительства для обсуждения совместного предприятия по ремонту и обслуживанию локомотивов и поставке новых.

Группа специалистов компании объездила территорию Кубы, обследовала и осмотрела 251 локомотив советского производства, которые были поставлены для обслуживания сахарной отрасли - доставки сахарного тростника от места рубки до заводов. По каждому локомотиву был сделан паспорт технического состояния.

"Синара" сделала свои предложения кубинской стороне. В зависимости от того, на что будут готовы кубинцы, определят объемы средств и источники финансирования. Около года уйдет на то, чтобы договориться о параметрах соглашения и его подписании.

Переговоры еще ведет Тверской вагоностроительный завод по части простых по комплектации пассажирских вагонов. Речь о поставке порядка 70 вагонов. Рельсы были поставлены на Кубу компанией Evgaz в феврале 2016 году в объеме 4,5 тысячи тонн.

- Что может предложить Куба в сфере нефтедобычи?

- Кубинцы предлагают "Роснефти" работать на шельфе недалеко от побережья. Это участок номер 37 в Мексиканском заливе. По нему есть договоренности, "Роснефть" должна там проводить буровые работы по определению запасов и перспективности этого участка. "Роснефть" собирается открывать представительство на Кубе, принципиальные договоренности

есть, но пока они не реализованы. На рынке Кубы еще работает "Зарубежнефть". Больше никто из наших компаний на Кубу сейчас не выходил.

- "Интер РАО - Экспорт" и кубинская Energoimport договорились о строительстве четырех энергоблоков на Кубе. Когда начнется строительство? Получила ли Куба первый транш госкредита от РФ?

- Проект рассчитан на восемь лет. До конца 2016 года должно состояться определение проектной организации. Контракт подписан, финансирование определено, это госкредит на 1,2 миллиона долларов. Первый транш пока не выделен. "Интер РАО" до конца года должен определиться с проектной организацией, но это тоже история на год. С 2018 года уже можно ожидать работы на земле.

- Какие российские компании планируют принять участие в модернизации металлургического завода "Антильяна де Асеро имени Хосе Марти" на Кубе? Когда будет объявлен тендер?

- Под этот проект с российской стороны предусмотрен госкредит на 100 миллионов евро, транши пока по нему не пошли.

По проекту будет несколько тендеров. Один - на проведение работ по созданию электрической инфраструктуры, другой - на поставку оборудования. Тендер по электрической части уже есть. В нем заинтересована одна из российских компаний.

- Поставки какой российской сельхозпродукции интересны Кубе? Зерно, пшеница?

- Кубинцы закупают около 800 тысяч тонн пшеницы в год. Покупают, в частности, в Канаде. Кубинские брокеры выходили на наши предприятия по поводу пшеницы, но пока ничего конкретного нет.

По части поставок продовольствия из России перспективы не слишком большие. Кубинский рынок - рынок низких цен, покупательная способность населения невысокая. Есть перспективы у российских овощных и мясных консервов, и эту продукцию небольшие предприятия РФ предлагают.

- Есть ли намерение у Кубы увеличить поставки рома и табака в РФ? Есть ли интерес к российскому алкоголю?

- Российские инвесторы приходят на кубинский рынок рома и табака. Они ведут переговоры и заявляют о готовности участвовать в совместном производстве рома на Кубе. Есть известные марки, а есть те, которые кубинцы предлагают продвигать путем совместных предприятий. Есть компания ООО "Спиртной", она ведет переговоры по такому предприятию для дальнейшего импорта в РФ. Речь идет о марках рома Cuban и Perla del Norte.

Им наш алкоголь тоже интересен, но это и вопрос цены. Кубинцы сейчас рассматривают предложение одной из российских компаний - ПАО "Синергия" - по поводу водки, предварительно им все понравилось, цены устраивают. Речь о том, чтобы сертифицировать товар на Кубе, и потом, возможно, будут поставки.

- Планируется ли участие кубинской делегации на Петербургском экономическом форуме в июне?

- На ПМЭФ приглашен замглавы совета министров Кубы Рикардо Кабрисас. Он отвечает за экономику и конкретно за связи с Россией.

БИЗНЕС



Интерфакс, Москва, 9 июня 2016 13:45

НОВЫЙ КРЕДИТ "НОВАТЭКА" НА "ЯМАЛ СПГ" В \$600 МЛН ОБСУДЯТ 20 ИЮНЯ

Москва. 9 июня. INTERFAX.RU - Акционерам "НОВАТЭКа" на внеочередном собрании 20 июня предстоит одобрить сделки, в том числе обязательство по обслуживанию долга, связанные с привлечением внешнего финансирования от китайских финансовых институтов для "Ямал СПГ", а также возможный новый кредит на \$600 млн и гарантию Внешэкономбанка на три млрд долларов, следует из материалов компании, имеющих в распоряжении "Интерфакса".

Акционеры, которые не будут участвовать в голосовании или проголосуют против, могут предъявить свои акции к выкупу по цене 594 рубля за акцию. Собрание состоится в заочной форме.

Кредиторами проекта выступают CDB (China Development Bank) на сумму до 5,06 млрд евро и 5,29 млрд юаней и с CEXIM (The Export and Import Bank of China) на сумму до 4,28 млрд евро и 4,47 млрд юаней (эквивалент \$12 млрд - ИФ).

Срок кредитов - до 31 июня 2031 года, погашение начинается с 15 декабря 2019 года полугодовыми платежами. Процентные ставки по кредитным линиям составляют EURIBOR 6M + 3,3% годовых на период строительства и 3,55% после полного ввода проекта "Ямал СПГ" в эксплуатацию и SHIBOR 6M + 3,3% и 3,55% годовых соответственно.



Москва, 9 июня 2016 15:19

АКЦИОНЕРЫ НОВАТЭКА 20 ИЮНЯ ОБСУДЯТ КРЕДИТ ДЛЯ "ЯМАЛА СПГ"

МОСКВА, 9 июн - РИА Новости. Акционеры НОВАТЭКа на внеочередном собрании 20 июня обсудят возможное привлечение международного финансирования - кредита в размере до 600 миллионов долларов на развитие проекта "Ямал СПГ", говорится в материалах НОВАТЭКа, подготовленных к внеочередному собранию акционеров 20 июня.

"При этом общая сумма финансирования, предоставляемого в соответствии с кредитным договором CDB (Банк развития Китая - ред.), кредитным договором CEXIM (Экспортно-импортный банк Китая - ред.), кредитным договором с российскими банками и будущими кредитными договорами не превысит эквивалент 19 миллиардов долларов США (с учетом средств ФНБ - ред.)", - говорится в материалах. Максимальный срок кредита не превысит 15 лет с даты первой выборки. Процентная ставка при этом составит не более EURIBOR 6M плюс не более 3,55%.

НОВАТЭК в случае несогласия акционеров со сделками готов выкупить их акции по 594 рубля. Кроме того, в повестку дня заседания включен вопрос о гарантии Внешэкономбанка на кредит на 3 миллиарда долларов для строительства СПГ-завода на Ямале. "Срок действия гарантии: до 15 декабря 2025 года с условием автоматического возобновления ее действия в случае возобновления обязательств ОАО "НОВАТЭК" по обслуживанию долга... Комиссия за выдачу гарантии: 0,75% годовых от суммы гарантии, но не менее 1 тысячи долларов, начиная с даты вступления гарантии в силу. Ставка может быть увеличена на 0,5% годовых в случае неисполнения принципалом обязательств по согласованию с гарантом изменений", - отмечается в материалах.

НОВАТЭК владеет 50,1% акций "Ямал СПГ", китайская CNPC и французская Total - по 20%, китайский Фонд Шелкового пути в марте 2016 года получил долю в 9,9%. Общие капвложения в "Ямал СПГ" оценивались в 27 миллиардов долларов.

В апреле 2016 года "Ямал СПГ" подписал с российскими Сбербанком и Газпромбанком договор о привлечении кредитов совокупно на 3,6 миллиарда евро. В конце апреля "Ямал СПГ" также договорился с кредитными организациями Китая о предоставлении кредитных линий на 15 лет. Банк развития Китая предоставил "Ямал СПГ" кредит на 5,06 миллиарда евро и 5,29 миллиарда юаней, Экспортно-импортный банк Китая - на 4,28 миллиарда евро и 4,47 миллиарда юаней. Как говорил первый заместитель директора проекта Дмитрий Монаков в начале мая, "Ямал СПГ" полностью закрыл потребность в финансировании.

ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 9 июня 2016 18:00

ПРАВКОМИССИЯ ОДОБРИЛА ПРОДАЖУ "НОРНИКЕЛЕМ" 13,3% БЫСТРИНСКОГО ГОКА ИНВЕТОРАМ ИЗ КИТАЯ

Автор: Тасс

МОСКВА, 9 июня. /ТАСС/. Правительственная комиссия по иностранным инвестициям одобрила продажу "Норникелем" 13,3% Быстринского ГОКа инвесторам из Китая, сообщил сегодня журналистам глава Федеральной антимонопольной службы (ФАС) Игорь Артемьев.

"Правкомиссия одобрила сделку по приобретению различными структурами КНР 13,3% геологоразведочной компании "Быстринская", которой принадлежит месторождение "Быстринская площадь", - сообщил глава ФАС.

Месторождение контролируется компанией "Норильский никель", как старшим акционером, а китайская сторона входит в качестве миноритарного акционера, отметил Артемьев.

По его словам, в сделке предполагаются как средства по выкупу акций, так и инвестиции в этот проект, которые помогут компании "Норильский никель" быстрее освоить это месторождение.

Месторождение входит в десятку крупнейших месторождений меди в мире, уточнил глава ФАС. Оно находится в 300 км от российско-китайской границы.

В конце 2015 г. "Норникель" сообщил о сделке по продаже 13,3% в Быстринском золотомедном проекте в Забайкалье консорциуму инвесторов из Китая за 100 млн долларов.

Быстринский ГОК планируется ввести в эксплуатацию в 2017 г. Общий объем инвестиций в проект составит около 1,7 млрд долларов. ГОК будет производить 60-70 тыс. т меди в концентрате в год. Целевым рынком для продукции ГОКа будет Китай.

Активно искать соинвесторов в Быстринский проект "Норникель" начал в прошедшем году. Компания попросила финансирование в ВЭБе и летом получила 874 млн долларов. В мае "Норникель" договорился с ВТБ о кредите на 1 млрд долларов, а также о возможности продать опцион на 25% в компании, но сделка до сих пор не состоялась.

Запасы Быстринского месторождения оцениваются в 2,1 млн т меди, 7,6 млн унций золота, 34,1 млн унций серебра и 67 млн т магнетитового железа.



Москва, 10 июня 2016 10:13

ПРОИЗВОДСТВО МЯСА ИНДЕЙКИ ЗА 4 МЛРД РУБЛЕЙ ЗАПУСТЯТ В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ В 2019 ГОДУ

Птицекомплекс по производству и переработке 13,7 тыс. тонн мяса индейки в год запустят в Хабаровском крае в 2019 году. Объем инвестиций оценивается в 4 млрд рублей, сообщили сегодня корр. ТАСС в Агентстве инвестиций и развития региона.

"Промышленное птицеводческое предприятие производительностью на первом этапе 10,3 тыс. тонн мяса индейки живым весом в год, на втором этапе - 13,7 тыс. тонн мяса индейки, начнут строить в 2016 году и завершат в 2019-м. На последний год реализации инвестпроекта

запланирован выпуск готовой продукции", - сказали в пресс-службе агентства. Комплекс будет также производить корма для обеспечения собственных потребностей и других птицеводческих предприятий (34,9 тыс. тонн в год).

Проект будет реализовываться в районе имени Лазо, уже заключены договоры аренды земли на три объекта птицекомплекса. Разработана проектная документация по инкубаторию и 6 птицефермам, ведется разработка проектной документации по цеху убой и переработки мяса.

Ранее ТАСС сообщал, что объем вложений в проект Хабаровского зерноперерабатывающего комбината (основной акционер - хабаровский бизнесмен, известный как основатель "Далькомбанка", Андрей Шляховой) оценивает в 120 млн долларов, а часть инвестиций планирует привлечь в виде кредита Внешэкономбанка. Шляховой сказал ранее корр. ТАСС, что первоначальная мощность рассчитана на потребление местным рынком, но проект может быть расширен под соседние рынки, в частности, под потребности Китая.

Проект включен в список приоритетных инвестпроектов в АПК Хабаровского края и включает строительство птицеводческого комплекса по выращиванию индеек, комбикормового завода и мясокомбината, включающего в себя забойный цех и консервный завод, реконструкцию комплекса по переработке зерна.

По прогнозам Министерства сельского хозяйства края, реализация проекта позволит увеличить обеспеченность мясом и мясопродуктами в регионе к 2019 году до 39,5% (сейчас около 20). С учетом производства индейки на душу населения края в 2019 году будет приходиться 32 кг мяса в год (сейчас - 15 кг). Объем производства мяса в крае с началом производства составит 51,7 тыс. тонн - почти вдвое больше нынешних показателей отрасли.

REGNUM

Москва, 9 июня 2016 17:08

БУДУЩЕЕ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА ПОД УГРОЗОЙ?

Счетная палата признала деятельность ОЭЗ по созданию туркластера на Северном Кавказе неэффективной

Деятельность особой экономической зоны "Северо-Кавказский туристический кластер" признана неэффективной. Такой вывод сделала Счетная палата РФ в отчете по итогам проверки деятельности акционерного общества "Особые экономические зоны" и юридических лиц, созданных для управления особыми экономическими зонами в субъектах Российской Федерации. Счетная палата назвала четыре ОЭЗ туристско-рекреационного типа из 15, созданных в РФ, деятельность которых признана неэффективной. Среди них наряду с "Долиной Алтая", "Бирюзовой Катунью" и "Байкальской гаванью" оказался и туристический кластер на Северном Кавказе.

На развитие туристического кластера, находящегося под управлением АО "Курорты Северного Кавказа", за весь период реализации направлено 21903,9 млн рублей. При этом по состоянию на 1 января 2016 года, по данным АО "КСК", объем направленных резидентами ОЭЗ инвестиций составил 553 млн рублей, а объем налогов, уплаченных резидентами в бюджеты всех уровней - 20,9 млн рублей.

Что касается созданных за время действия ОЭЗ рабочих мест, что их количество составило всего лишь 119, что составляет 0,02% от численности всего экономически активного населения муниципальных образований, на территории которых расположена особая экономическая зона.

Как отмечено в докладе Счетной палаты, с учетом соотношения вложенных средств федерального бюджета, предоставленных налоговых и таможенных льгот к общему объему осуществленных резидентами инвестиций с учетом созданных рабочих мест такую деятельность на данный момент нельзя назвать эффективной. Особой экономической зоне не удалось выйти на те уровни привлечения инвестиций, которые изначально планировались, экономический эффект от ее реализации не достигнут, делают вывод представители Счетной палаты.

Напомним, туристический кластер, созданный для развития туристической инфраструктуры на Юге России, находится под управлением АО "Курорты Северного Кавказа". Основным акционером АО "КСК", созданного в 2010 году, является государство в лице АО "Особые

экономические зоны". Также среди учредителей крупнейшие банки России - ПАО "Сбербанк России" и "Внешэкономбанк".

В кластер входят девять туристско-рекреационных особых экономических зон на территориях всех субъектов Северо-Кавказского федерального округа, а также в Краснодарском крае и Республике Адыгея.

В числе курортов, которые планируется построить в этом регионе всесезонно туристско-рекреационные комплексы "Архыз" в Карачаево-Черкесии, "Эльбрус" в Кабардино-Балкарии и "Ведучи" в Чечне, а также горнолыжные курорты "Мамисон" в Северной Осетии, "Цори" и "Армхи" в Ингушетии, "Лагонаки" в Краснодарском крае и Адыгее, "Матлас" в Дагестане. Кроме того, запланировано развитие пляжных курортов на побережье Каспийского моря в Дагестане и бальнеологических курортов в Ставропольском крае - на Кавказских Минеральных Водах.

Как сообщало ИА REGNUM, президент РФ Владимир Путин поручил правительству РФ до 30 июня разработать единую стратегию работы новых особых экономических зон (ОЭЗ). В поручении президента сказано о прекращении работы ОЭЗ, которые признаны неэффективными по результатам проверок Счетной палаты и Генпрокуратуры РФ, пишет "Коммерсантъ".



Москва, 9 июня 2016 23:18

ОТ ПРИМОРЬЯ ДО КАВКАЗА: КАКИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ МОГУТ ЗАКРЫТЬ

У Генеральной прокуратуры возникли претензии к особым экономическим зонам в Приморском и Хабаровском краях, в Мурманской области и к ОЭЗ туристического кластера Северного Кавказа. Теперь они могут быть закрыты

РБК ознакомился с итогами проверки работы особых экономических зон, которую проводила Генеральная прокуратура. Ведомство делает вывод о «многочисленных нарушениях законодательства» в деятельности органов власти федерального и регионального уровней, АО «Особые экономические зоны» и иных компаний, осуществляющих управление зонами.

Достоверность материалов, в которых излагаются итоги проверки, подтвердил представитель Генпрокуратуры. Он уточнил, что Генпрокуратура весной проводила проверку исполнения законодательства об особых экономических зонах и недавно представила ее итоги президенту.

В документе говорится, что государство выделило на создание 33 особых экономических зон 179 млрд руб. из бюджетов всех уровней, инвестиции со стороны резидентов составили 177 млрд руб. Полученные средства длительное время не используются, а просто размещаются на депозитах. При этом расходы на оплату труда в управляющих компаниях и выплату поощрений не ставятся в зависимость от достигнутых целей и результатов. Размер премий у сотрудников АО «ОЭЗ» за 2015 год составил 180 млн руб. (треть от фонда оплаты труда), подсчитали в Генпрокуратуре. При этом до сих пор отсутствует единая стратегия их развития, не развивается инфраструктура, не создаются условия для привлечения инвестиций. Сложившаяся ситуация, говорится в отчете, привела к «возникновению оснований» для закрытия десяти зон — на их территории так и не появилось резидентов, говорится в материалах Генпрокуратуры. Речь идет об ОЭЗ в Приморском и Хабаровском краях, Мурманской области, а также семи ОЭЗ, входящих в туристический кластер Северного Кавказа.

Кто под ударом

О том, что число ОЭЗ может быть сокращено, 9 июня сообщил «Коммерсантъ». По данным издания, 27 мая президент Владимир Путин поручил правительству разработать единую стратегию работы ОЭЗ, обеспечить оптимизацию бюджетных инвестиций и механизмы их передачи под управление субъектам РФ. Кроме того, в поручении шла речь о приостановке создания новых ОЭЗ до разработки единых подходов к их созданию и прекращении работы неэффективных ОЭЗ. Поручение последовало вслед за проверками ОЭЗ Генпрокуратурой и Счетной палатой и докладом о неудовлетворительной работе ОЭЗ от главы контрольно-счетного управления администрации президента Константина Чуйченко.

Проверкам ОЭЗ предшествовала встреча Путина с активистами Общероссийского народного фронта (они входят и в рабочую группу Минэкономразвития по ОЭЗ). В ноябре 2015 года активисты ОНФ представили президенту критический доклад об экономических зонах. Как

рассказала РБК руководитель проекта ОНФ «За честные закупки» Анастасия Муталенко, в докладе упоминались несколько зон, в том числе те, в которые «не вложено ни копейки», хотя зоны существуют много лет. Например, портовая ОЭЗ «Советская гавань» в Хабаровском крае и туристическая «Ворота Байкала» в Иркутской области. 80% ОЭЗ полностью неэффективны, говорит Муталенко. Самый большой вопрос у ОНФ к туристической ОЭЗ в Бурятии. «В ее рамках построили инфраструктуру на 4 млрд руб., — утверждает она. — Но якорных инвесторов не удалось привлечь. Шли разговоры, чтобы отдать зону в управление региону, но он не потянет такое». Неэффективна, по мнению активистов ОНФ, и портовая зона в Ульяновской области, где не появилось «ни канализации, ни водоснабжения», а также технико-внедренческая ОЭЗ в Зеленограде и туристическая «Долина Алтая». «В целом туристические ОЭЗ самые слабые», — говорит Муталенко.

В соответствии с федеральным законом «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» решение о закрытии той или иной ОЭЗ принимает правительство. Какие зоны могут быть закрыты еще, не решено, говорят РБК два источника в правительстве. «Но выводы можно сделать самостоятельно. В соответствии с законом если в течение трех лет на территории ОЭЗ не зарегистрировано ни одного резидента и не ведется деятельность, соответствующая типу зоны, то такая зона может быть закрыта. Исходя из этого мы будем предлагать правительству принять решение», — говорит чиновник Минэкономразвития. Среди зон, которые могут быть закрыты, обсуждаются в основном туристические, говорит источник в правительстве. Он отмечает, что в целом это решение долго выработывалось в правительстве, в частности у вице-преьера Дмитрия Козака. Официальный представитель вице-преьера отказался от комментариев.

Козак в ноябре 2015 года заявлял, что те зоны, которыми не захотят управлять регионы, будут ликвидированы. «Что касается в целом эффективности этого института (ОЭЗ), то я его оцениваю на троечку. На сегодня пять зон, которые работают достаточно хорошо. Среди них — Липецкая зона, «Алабуга», Тольяттинская. Многие, к сожалению, не дотягивают», — сказал он тогда (цитата по «РИА Новости»). Как писал «Интерфакс» со ссылкой на чиновника в финансово-экономическом блоке правительства, в бюджете в 2017–2019 годов не будут предусмотрены деньги на строительства ОЭЗ.

Приговор аудиторов

Выводы Генпрокуратуры частично совпадают с результатами проверки Счетной палаты, которая, как уточнил ее представитель, также ранее проверила исполнение законодательства в сфере ОЭЗ по поручению президента по итогам встречи с активом ОНФ. В отчете Счетной палаты, представленном весной этого года, говорится, что с учетом соотношения вложенных средств федерального бюджета, предоставленных ОЭЗ налоговых и таможенных льгот к общему объему инвестиций резидентов и к уплаченным налогам и таможенным платежам (с учетом созданных рабочих мест) на данный момент нельзя назвать эффективными ОЭЗ туристического кластера. Проверялась работа за 2014–2015 годы, при необходимости более ранние периоды.

Среди неэффективных называется портовая ОЭЗ «Советская Гавань» в Хабаровском крае (создана в соответствии с постановлением правительства от 31 декабря 2009 года): по подсчетам Счетной палаты, объем вложенных в создание этой ОЭЗ средств федерального бюджета составил 183,7 млн руб., привлеченные инвестиции отсутствуют. А относительно ОЭЗ в Мурманске, созданной осенью 2010 года, говорится, что за 2014 и 2015 годы (на 1 января 2016 года) не создано ни одного рабочего места.

В Приморском крае была создана туристско-рекреационная ОЭЗ «Остров Русский». АО «ОЭЗ» заключило договор с Институтом региональной политики на разработку концепции развития этой зоны. Стоимость услуг составила 23,6 млн руб. По итогам работы создание экономической зоны было признано нецелесообразным из-за «невысокого рекреационного потенциала острова и его довольно сурового климата», говорится в отчете Счетной палаты. Минэкономразвития в конце 2015 года направило доклад в правительство о повторном рассмотрении вопроса о прекращении существования ОЭЗ на острове Русский.

Ранее, как следует из материалов СП, ОЭЗ «Остров Русский» уже пытались закрыть — в 2014 году. Но на совещании у Козака в январе 2015 года приняли решение о ее развитии без федерального финансирования. Также шла речь о необходимости передачи Министерством обороны земельных участков в собственность администрации Приморского края с обязательством администрации привлечь резидентов на территорию ОЭЗ. «Минобороны России необходимые земельные участки в собственность администрации Приморского края

до настоящего времени не переданы, в связи с этим развитие ОЭЗ ТРТ «Остров Русский» невозможно», — говорилось в отчете Счетной палаты.

Официальный представитель АО «ОЭЗ» сообщил РБК, что проверки СП и Генпрокуратуры были, но с вопросами о том, какие зоны могут быть закрыты, переадресовал в Минэкономразвития. Представитель министерства сообщил РБК, что в ведомстве «есть только поручение о разработке единых подходов к ОЭЗ» и что Минэкономразвития ведет работу по совершенствованию института ОЭЗ с учетом замечаний и предложений по результатам проверок. «В настоящее время идет работа с регионами по заключению соглашений по передаче им полномочий по управлению ОЭЗ», — уточнил представитель ведомства.