



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

11 ноября 2015 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ВЭБ ПОМОЖЕТ БАЖАЕВУ	3
ВЭБ РАССКАЗАЛ, ПОЧЕМУ ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ В ПРОЕКТЕ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ"	4
ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 10.11.2015, 17:17	4
С ДАЛЬНЕЙШИМИ ПОВТОРАМИ	4
ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", КУРС ДНЯ, 10.11.2015, 20:26.....	4
ВЭБ ПОМОЖЕТ БАЖАЕВУ РЕАЛИЗОВАТЬ ПЛАТИНОВЫЕ ПРОЕКТЫ НА ТАЙМЫРЕ СТОИМОСТЬЮ \$4,4 МЛРД.....	5
УЧАСТИЕ ВЭБА В ПРОЕКТАХ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" МОЖЕТ СОСТАВИТЬ \$1-1,2 МЛРД	6
ВЭБ МОЖЕТ ВОЙТИ В КАПИТАЛ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" МУСЫ БАЖАЕВА	7
С Р О Ч Н О ВЭБ МОЖЕТ ПРОКРЕДИТОВАТЬ ПЛАТИНОВЫЕ ПРОЕКТЫ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" НА \$1-1,2 МЛРД.....	8
С Р О Ч Н О ВЭБ ИЩЕТ ИНОСТРАННЫХ ПАРТНЕРОВ ДЛЯ ПРОЕКТОВ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" В КРАСНОЯРСКОМ КРАЕ	8
ПЕТР ФРАДКОВ: СРЕДНИЙ БИЗНЕС ДОЛЖЕН СТАТЬ ЛОКОМОТИВОМ ЭКСПОРТНОГО РОСТА.....	9
ТЕЛЕКАНАЛ «РОССИЯ 24». ПРОГРАММА «ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ». СЮЖЕТ ПРО ПРОЕКТ «АНГСТРЕМ-Т». 10 НОЯБРЯ 2015 Г. ЭФИР: 8:29 и 11:49	14
МОЛЧУНЫ ПОТЕРЯЛИ КВАРТАЛ.....	16
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	17
ИСЕС И ЭКСАР БУДУТ РАСШИРЯТЬ ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ И ИНВЕСТИЦИЙ	17
СУВЕРЕННЫЙ ФОНД КУВЕЙТА МОЖЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В ЦКАД ВМЕСТЕ С РФПИ - ДМИТРИЕВ	17
ЗАВОДЫ С ИНВЕСТИЦИЯМИ ИЗ ЕВРОПЫ МОГУТ ПОЯВИТЬСЯ В ТОР "ХАБАРОВСК" ЗА 2,6 МЛРД РУБЛЕЙ	18
МИНВОСТОКРАЗВИТИЯ ПРЕДЛАГАЕТ ВЫДЕЛИТЬ ВЭБУ 1,6 МЛРД РУБ. НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ФОНДА ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА	19
В ФОРМИРОВАНИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ ДОНСКИМ ЭКСПОРТЕРАМ БУДЕТ ОКАЗАНА КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ И ПРАКТИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА.....	20
РЕГИОНЫ РАЗВИВАЮТ СВОЙ ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ.....	20
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	21
БЮДЖЕТ ПРОСИТ ОБ ОДОЛЖЕНИИ	21
"МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ЗАПУСТИТЬ СТАНОК"	22
50 ДНЕЙ ДО ПЕНСИИ.....	25
БИЗНЕС	27
"Ильюшин финанс" нашла замену " Трансаэро "	27
С "ЧЕК.СУ.ВК" ТРЕБУЮТ БОЛЕЕ 2 МЛН РУБ.	27
НА ЗАУРАЛЬСКОМ ПРЕДПРИЯТИИ, К КОТОРОМУ ПОЯВИЛИСЬ ПРЕТЕНЗИИ У ПРОКУРАТУРЫ И НАЛОГОВОЙ, В ПРОБЛЕМАХ "ОБВИНИЛИ" КОНЦЕРН "ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ"	28

ВНЕШЭКОНОМБАНК

10-11 ноября 2015 деятельность Внешэкономбанка и организаций Группы ВЭБ была представлена следующим образом:

-количество событий – 94

-количество упоминаний в СМИ – 259

Большое внимание в публикациях уделено участию ВЭБа в проектах «Русской платины».



Ведомости, Москва, 11 ноября 2015

ВКРАТЦЕ

ВЭБ ПОМОЖЕТ БАЖАЕВУ

ВЭБ предоставит "Русской платине" Мусы Бажаева на таймырские проекты \$1-1,2 млрд, сообщил председатель госбанка Владимир Дмитриев. ВЭБ может привлечь к финансированию проектов компании азиатских партнеров, возможно и вхождение в капитал проектной компании, добавил он. "Помимо нашего возможного участия мы имеем в виду и ресурсы РФПИ, работающего с суверенными фондами Юго-Восточной Азии и Персидского залива", - сказал Дмитриев. \$1-1,2 млрд хватит на первый этап разработки Черногорского полиметаллического месторождения и южной части месторождения "Норильск-1", сказал Бажаев. Общие инвестиции "Русской платины" в течение 10 лет составят, по его словам, до \$4,5 млрд. Интерфакс

ВЕСТИ

Экономика

Вести. Экономика (vestifinance.ru), Москва, 10 ноября 2015 19:49

ВЭБ РАССКАЗАЛ, ПОЧЕМУ ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ В ПРОЕКТЕ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ"

Внешэкономбанк профинансирует добычу платины в Красноярском крае. Меморандум об этом ВЭБ подписал с компанией "Русская платина". Речь идет о разработке двух месторождений: Черногорского и южной части "Норильск-1". После выхода на пиковую мощность - то есть спустя 4 года - из карьеров будут добывать порядка 70 миллионов тонн металлов платиновой группы ежегодно.

<http://www.vestifinance.ru/videos/24581>

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ЭКОНОМИКА, 10.11.2015, 17:17

С ДАЛЬНЕЙШИМИ ПОВТОРАМИ

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: Внешэкономбанк профинансирует добычу платины в Красноярском крае, меморандум об этом ВЭБ подписал с компанией "Русская платина". Речь идет о разработке двух месторождений - Черногорского и южной части Норильск-1. После выхода на пиковую мощность, то есть спустя четыре года, из карьеров будут добывать порядка 70 миллионов тонн металлов платиновой группы ежегодно.

Владимир ДМИТРИЕВ, председатель Внешэкономбанка: У нас за плечами есть крупные проекты, которые вместе с акционерами "Русской платины" реализовывали в другой как бы индустрии. Проект модернизации Хабаровского НПЗ, который был в 2010 году признан лучшей сделкой в сфере проектного финансирования журналом Euromoney, поэтому мы, зная профессионализм этих инвесторов, профессионализм команды, с охотой приняли предложение войти в проект и рассмотреть его финансирование.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", КУРС ДНЯ, 10.11.2015, 20:26

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: ВЭБ может предоставить для проектов "Русской платины" до 1 миллиарда 200 миллионов долларов. Сегодня компании подписали меморандум о сотрудничестве. К финансированию ВЭБ может привлечь и азиатских партнеров. "Русской платине" принадлежат две лицензии на месторождения платиноидов на Таймыре, добыча на них может начаться в 2018 году.



ТАСС, Москва, 10 ноября 2015 18:39

ВЭБ ПОМОЖЕТ БАЖАЕВУ РЕАЛИЗОВАТЬ ПЛАТИНОВЫЕ ПРОЕКТЫ НА ТАЙМЫРЕ СТОИМОСТЬЮ \$4,4 МЛРД

По словам представителя "Русской платины", в перспективе компания рассчитывает войти в тройку ведущих мировых компаний по добыче платиноидов с объемом производства до 70 тонн в год

МОСКВА, 10 ноября. /ТАСС/. ВЭБ примет участие в реализации проектов "Русской платины" Мусы Бажаева в Красноярском крае, общая стоимость которых оценивается в \$4,4 млрд. Госкорпорация в течение полугода примет решение о выделении средств "Русской платине" под строительство первой очереди проекта в объеме от \$1 млрд, в зависимости от доли в проекте, которую Бажаев готов предложить ВЭБу, также банк может привлечь партнеров из Китая. Об этом сообщили журналистам глава банка Владимир Дмитриев и совладелец "Русской платины" Муса Бажаев.

По словам Бажаева, "Русская платина" планирует к 2018 году приступить к добыче руды на Черногорском месторождении, в 2019 году - на южной части месторождения "Норильск-1". "Начало добычи на Черногорском месторождении запланировано на 2018 год, "Норильск-1" - на 2019 год. К 2020 году мы будем производить 5 тонн платиноидов в год. На пике - до 70 тонн в год (с 2029 года - прим. ред.)", - сказал он.

Бажаев добавил, что стоимость Черногорского проекта составит \$1,2-1,3 млрд, остальные средства необходимы для развития южной части "Норильск-1". "Нам необходимо \$4,4 млрд, в том числе \$1,2 млрд - на Черногорский проект, остальное - на "Норильск-1", - сказал бизнесмен. Основные производители платиноидов сосредоточены в ЮАР. Ведущим производителем платины является корпорация Anglo American, которая в 2014 году снизила производство эквивалента платины на 21% до около 60 тонн из-за забастовок рабочих. Также среди крупнейших мировых компаний, добывающих платину в ЮАР, такие как Impala Platinum и Lonmin. В России добычей платиноидов занимается ГК "Норильский никель", являясь крупнейшим в мире производителем никеля и палладия, и одним из крупнейших в мире производителей платины и меди. В 2014 году "Норникель" произвел 85,5 тонны палладия и около 20 тонн платины.

По словам представителя "Русской платины", в перспективе к 2029 году компания рассчитывает войти в тройку ведущих мировых компаний по добыче платиноидов с объемом производства до 70 тонн в год.

Участие ВЭБа

Во вторник ВЭБ и "Русская платина" подписали меморандум о взаимодействии по реализации проектов в Красноярском крае. Стороны намерены участвовать в реализации и финансировании проектов по освоению Черногорского месторождения и южной части "Норильск-1", содержащих металлы платиновой группы, медь, никель и кобальт.

По словам главы банка Владимира Дмитриева, ВЭБ готов участвовать в акционерном капитале проектов "Русской платины" на Таймыре. "Разумеется речь идет о том, чтобы не оставаться постоянно в качестве инвестора проекта, а использовать наше вхождение с точки зрения увеличения долговой нагрузки и финансовых условий проекта. При этом мы заинтересованы в стратегии выхода с понятной доходностью", - сказал Дмитриев, не исключая вхождение ВЭБ как в капитал проектов, так и в целом в "Русскую платину".

Кроме того, Внешэкономбанк планирует привлечь партнеров из Китая для проектов "Русской платины", сообщил Дмитриев. "Если речь идет о долговом финансировании, то мы сами ведем переговоры. Предпочтительнее иметь партнеров из КНР, где у нас есть опыт. С точки зрения вхождения в капитал будем привлекать РФПИ с их опытом общения с инвесторами из стран Персидского залива и юго-восточной Азии", - сказал он.

Проекты на Таймыре

"Русская платина" владеет лицензиями на разработку двух месторождений в Красноярском крае - Черногорского и южной части Норильск-1.

В начале 2012 года компания приступила к проектированию Черногорского ГМК. Сейчас проект предполагает строительство к 2018 году карьера по добыче до 9 млн тонн руды в год, обогатительной фабрики и сопутствующей инфраструктуры.

В 2013 году правительство РФ утвердило "дочку" "Русской платины" победителем конкурса на южную часть месторождения Норильск-1. Общая стоимость лицензии обошлась компании Бажаева в 4,9 млрд рублей. Проект освоения Норильска-1 предполагается реализовать в два этапа с достижением объемов добычи руды до 18 млн тонн в год.

Ранее "Русская платина" планировала ввести в строй Черногорское месторождение в конце 2017 года. Таким образом, во вторник компания перенесла сроки ввода данного объекта. "Все необходимые документы для продления условий по этой лицензии мы уже отправили в МПР", - отметил представитель "Русской платины".

Запасы Черногорского месторождения составляют 143 млн тонн руды, содержащей металлы платиновой группы, никель, медь и кобальт. Прогнозная оценка запасов южной части Норильска-1 составляет около 1,5 тыс. тонн платиноидов.

Кроме проектов на Таймыре, "Русская платина" занимается разработкой месторождения платиноидов Кондер в Хабаровском крае, где ежегодно добывает около 4 тонн платины.

Также в 2015 году "Русская платина" приобрела новый горно-металлургический проект в Киргизии, выиграв конкурс на разработку месторождения золота Джеруй. Компания заплатила за лицензию \$100 млн и планирует инвестировать в развитие еще около \$250 млн. Партнером "Русской платины" по этому проекту стал казахстанский бизнесмен Алиджан Ибрагимов.

<http://tass.ru/ekonomika/2423729>

УЧАСТИЕ ВЭБА В ПРОЕКТАХ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" МОЖЕТ СОСТАВИТЬ \$1-1,2 МЛРД

Москва. 10 ноября. ИНТЕРФАКС - Долговое участие ВЭБа (МОЕХ: VEBM) в проектах "Русской платины" Мусы Бажаева может составить \$1-1,2 млрд, сообщил глава ВЭБа Владимир Дмитриев на брифинге по итогам подписания меморандума о сотрудничестве между ВЭБом и "Русской платиной".

Также ВЭБ может привлечь азиатских партнеров к финансированию проектов компании, добавил он.

"Русской платине" принадлежат две лицензии на месторождения платиноидов на Таймыре - Черногорское и южную часть месторождения "Норильск-1" (северную часть разрабатывает "Норильский никель" (МОЕХ: GMKN)). М.Бажаев оценил стоимость освоения Черногорского месторождения в \$1,2-1,3 млрд. Добыча может начаться в 2018 году.

Рассмотрение ВЭБом проектов "Русской платины" - освоение Черногорского месторождения и разработка южной части "Норильска-1" - может занять полгода с момента представления финансовой модели и детальных параметров проектов, сказал В.Дмитриев.

"Мы оцениваем наше участие в долговом финансировании в сумму от \$1 до \$1,2 млрд - в зависимости от того, какая будет доля наша и/или иного партнера в капитале", - сказал глава ВЭБа.

Это первый этап финансирования, уточнил М.Бажаев. Общий объем инвестиций в оба проекта - до \$4,5 млрд в течение 10 лет, добавил он.

Возможен вход ВЭБа в капитал проектной компании, сказал В.Дмитриев. "Мы рассматриваем такой вариант (участие в капитале операционной "дочки" "Русской платины" - ИФ) как одну из опций. Схемы участия в акционерном капитале весьма распространены при финансировании такого рода проектов. Разумеется, речь идет о том, чтобы не оставаться в качестве инвестора постоянно, а использовать наше вхождение с точки зрения облегчения долгой нагрузки и финансовых условий проекта. Мы обуславливаем наше вхождение стратегией выхода с понятной доходностью", - сказал В.Дмитриев. Он не уточнил объем возможного участия ВЭБа в "Русской платине".

Возможно привлечение в проекты "Русской платины" в качестве кредиторов и зарубежных партнеров ВЭБа, представляющих потенциальные рынки сбыта продукции платиновых месторождений, в том числе Китай, сказал В.Дмитриев. Он напомнил, что у ВЭБа есть несколько проектов, средства на которые были предоставлены в юанях, а РФПИ имеет опыт привлечения инвесторов из стран Персидского залива и Юго-Восточной Азии. "Помимо нашего возможного участия, мы имеем в виду и ресурсы РФПИ, работающего с суверенными фондами Юго-Восточной Азии и Персидского залива", - сказал В.Дмитриев.

"Имеем в виду и внутренние источники привлечения средств - так как речь идет о проектном финансировании, (возможны) механизмы, предусмотренные программой финансирования со стороны ЦБ и Минэкономразвития", - отметил глава ВЭБа.

Проектная документация по Черногорскому месторождению уже готова, по "Норильску-1" пока не готова, сказал М.Бажаев.

К 2018 году "Русская платина" может приступить к промышленной разработке Черногорского месторождения, добыча на котором составит до 9 млн тонн руды, сказал М.Бажаев. "Норильск-1" начнется разрабатываться с 2019 года, в зависимости от готовности ВЭБа. "Но думаю, что у ВЭБа не будет проблем с финансированием (этого проекта), если будет хорошая и понятная проектная документация", - сказал владелец "Русской платины".

Служба финансово-экономической информации



РосБизнесКонсалтинг

РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 10 ноября 2015 17:02

ВЭБ МОЖЕТ ВОЙТИ В КАПИТАЛ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" МУСЫ БАЖАЕВА

Автор: Юлия Полякова, Ольга Лукина

Участие ВЭБа в проектах "Русской платины" может составить \$1-1,2 млрд, сообщил глава ВЭБа Владимир Дмитриев на брифинге по итогам подписания меморандума о сотрудничестве между ВЭБом и "Русской платиной". ВЭБ также может получить долю в "Русской платине" - это один из вариантов, но пока госкорпорация изучает документацию, добавил Дмитриев, отвечая на вопрос РБК.

ВЭБ и "Русская платина" Мусы Бажаева подписали во вторник меморандум о взаимодействии при реализации проекта в Красноярском крае. Стороны намерены участвовать в реализации проекта по освоению Черногорского месторождения и южной части "Норильска-1".

Рассмотрение ВЭБом проектов "Русской платины" - освоение Черногорского месторождения и разработка южной части "Норильска-1" - может занять полгода с момента представления финансовой модели и детальных параметров проектов, сказал Владимир Дмитриев.

"Разумеется, речь идет о том, чтобы не оставаться постоянно в качестве инвестора проекта, а использовать наше вхождение с точки зрения увеличения долговой нагрузки и финансовых условий проекта", - сказал Дмитриев на пресс-конференции.

"Русская платина" не рассматривает продажу Черногорского месторождения и месторождения "Норильск-1" "Норильскому никелю", но компания ведет переговоры с "Норникелем" о доступе к инфраструктуре региона, сообщил журналистам представитель "Русской платины". "Мы не сойдем с проекта. Если не Дудинка, мы решим вопрос с инфраструктурой иначе, хотя это и будут дополнительные затраты", - сказал представитель "Русской платины".

Также ВЭБ может привлечь азиатских партнеров к финансированию проектов компании, добавил глава банка.

"Русской платине" необходимо до \$4,5 млрд для развития проектов на Таймыре. Об этом сообщил журналистам глава компании и основной ее владелец Муса Бажаев. "Нам необходимо \$4,4 млрд, в том числе \$1,2 - \$1,3 млрд - на Черногорский проект, остальное - на "Норильск-1", - сказал он.

"Русская платина" занимается разработкой месторождения платиноидов Кондер в Хабаровском крае, где ежегодно добывает около 4 т платины. "Русской платине" принадлежат две лицензии на месторождения платиноидов на Таймыре - Черногорское и южную часть месторождения "Норильск-1" (северную часть разрабатывает "Норильский никель"). Ранее проект освоения южной части "Норильска-1" оценивался в 78 млрд руб. В начале 2012 года компания приступила к проектированию Черногорского ГМК, стоимость которого тогда оценивалась в \$1,2 млрд.

<http://www.rbc.ru/rbcfreeneews/5641f04f9a7947e0ea74aa44>

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 10 ноября 2015 16:38

С Р О Ч Н О ВЭБ МОЖЕТ ПРОКРЕДИТОВАТЬ ПЛАТИНОВЫЕ ПРОЕКТЫ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" НА \$1-1,2 МЛРД

МОСКВА, 10 ноя - РИА Новости/Прайм. Внешэкономбанк, помимо участия в акционерном капитале платиновых проектов "Русской платины" в Красноярском крае (Черногорское месторождение и "Норильск-1"), может выдать долговое финансирование этим проектам на 1-1,2 миллиарда долларов, заявил глава госкорпорации Владимир Дмитриев.

"Мы рассматриваем наше участие в долговом финансировании в размере от 1 миллиарда и выше долларов, в зависимости от того, какова будет доля участия наша и (или) иного партнера в капитале. Долговое участие мы рассматриваем в размере от 1 до 1,2 миллиарда долларов", - сказал Дмитриев после церемонии подписания меморандума с "Русской платиной".

Ранее во вторник он заявил, что ВЭБ рассматривает возможность участия в акционерном капитале этих проектов "Русской платины".

Госкорпорации понадобится около полугода на принятие решения.

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 10 ноября 2015 16:36

С Р О Ч Н О ВЭБ ИЩЕТ ИНОСТРАННЫХ ПАРТНЕРОВ ДЛЯ ПРОЕКТОВ "РУССКОЙ ПЛАТИНЫ" В КРАСНОЯРСКОМ КРАЕ

МОСКВА, 10 ноя - РИА Новости/Прайм. ВЭБ ищет иностранных партнеров для проектов "Русской платины" в Красноярском крае, они могут заинтересовать азиатских партнеров, сообщил глава Внешэкономбанка Владимир Дмитриев.

"Мы рассматриваем возможность участия в качестве кредиторов в проекте и наших иностранных партнеров, имея в виду потенциальные рынки сбыта продукции. Не секрет, что китайские партнеры - это одно из тех направлений, по которым мы работаем", - заявил **Дмитриев** после церемонии подписания меморандума с "Русской платиной".

"Это направление реальное, мы начинаем консультации необходимые, мы имеем ввиду и внутренние источники. Проект реализуется на принципах проектного финансирования. Для этого существуют специальные механизмы, предусмотренные программой финансирования со стороны Центрального банка, в Министерстве экономического развития", - отметил **Дмитриев**.

"РФПИ активно привлекает ресурсы с внешних рынков - с зоны Персидского залива и Юго-Восточной Азии...", - сказал **Дмитриев**.

Он отметил, что если речь будет идти о долговом финансировании, **ВЭБ** сам будет искать партнеров, РФПИ может содействовать в поиске партнеров для вхождения в акционерный капитал.

Предпочтительнее в этом смысле китайские партнеры, отметил **Дмитриев**.



Business FM (bfm.ru), Москва, 10 ноября 2015 13:26

ПЕТР ФРАДКОВ: СРЕДНИЙ БИЗНЕС ДОЛЖЕН СТАТЬ ЛОКОМОТИВОМ ЭКСПОРТНОГО РОСТА

Автор: Илья Копелевич

В этом году для поддержки российского экспорта создан Российский экспортный центр. Его возглавил Петр Фрадков, сын директора Службы внешней разведки РФ, экс-премьера Михаила Фрадкова. Как РЭЦ будет работать, и есть ли эффект девальвации в показателях российского экспорта?

Генеральный директор Российского экспортного центра Петр Фрадков рассказал главному редактору Business FM Илье Копелевичу о целях и механизмах работы компании. РЭЦ ставит себе задачу увеличения числа экспортеров в том числе с помощью поддержки среднего бизнеса, субсидирования процентных ставок для экспортеров и страхования экспорта. Петр Фрадков также рассказал, какие компании могут рассчитывать на поддержку государства и как девальвация повлияла на экспортный рынок страны.

Российский экспортный центр создан в том числе как ответ на кризис и попытка оказать реальному сектору помощь в продвижении на экспорт. На ваш взгляд, каковы основные формы этой помощи, и какими ресурсами располагает эта система?

Петр Фрадков: Да, Российский экспортный центр - это попытка консолидировать все инструменты, которые есть у государства на данный момент по поддержке экспорта, включающая в себя меры финансовой поддержки. Меры финансовой поддержки существуют достаточно давно и успешно - это кредитная поддержка экспорта, которую мы будем реализовывать через Росэксимбанк. Это специализированный банк, существующий достаточно давно. Он много лет являлся агентом правительства по предоставлению различного рода гарантийной поддержки, в том числе кредитной. Сейчас мы этот инструмент капитализуем.

Капитализуем - значит увеличиваем его уставной капитал и расширяем кредитный портфель?

Петр Фрадков: Конечно, да. С одной стороны, капитализуем его: и в этом году, и на 2016 год предусмотрены соответствующие расходные статьи бюджета - 10 млрд рублей каждый год. С другой стороны, это конкретный инструмент, связанный с субсидированием процентной ставки. Этот год стал пилотным в рамках реализации новой стратегии по поддержке экспорта - нового механизма в рамках ВТО. Мы используем механизм субсидирования процентной ставки - возможности ее уменьшения до уровня, приемлемого с точки зрения конкурентоспособной ставки. Надеюсь, что следующий год не будет исключением. Мы сейчас работаем над тем, чтобы эта программа была продолжена и в 2016 году. Что касается экспортной поддержки, Росэксимбанк работает, уже пошли первые миллиарды. Хороший и важный инструмент - страхование экспортных кредитов. Этим занимается "Эксар" - экспортное страховое агентство

России. Это более новый механизм в российской действительности, но хорошо известный в мире. Мы закрываем риски, страхуем риски экспорта, риски внешнеторговой деятельности.

Это риски просто коммерческие или какие-то специальные риски?

Петр Фрадков: Это, конечно, специальные риски.

Допустим, мы хотим поставить самолеты Superjet в какую-то страну, но, например, эта страна вводит санкции, и поставка не производится?

Петр Фрадков: Совершенно верно.

То есть, это некоммерческие риски.

Петр Фрадков: Это некоммерческие риски. Мы можем страховать коммерческие риски, но риски, связанные с различного рода специфическими обстоятельствами.

Например, изменение курса валют.

Петр Фрадков: Либо, например, экспроприация собственности, либо запрет на вывоз валюты из какой-то страны, что тоже бывает, либо просто нежелание нашего контрагента или контрагента нашего экспортера отвечать по своим обязательствам и его полная защищенность у себя на родине. Мы закрываем все эти риски. Сейчас экспортерам намного комфортнее заниматься внешнеэкономической деятельностью, потому что те риски, которые он не понимает, он может застраховать у нас.

Сегодня львиная доля в экспорте России принадлежит очень крупным компаниям - неважно, государственным или нет, но, безусловно, крупным. Может быть, они не так уж и нуждаются в поддержке? Я не знаю, растет ли у нас экспорт химии, но могу предположить, что "Уралкалий" и "ФосАгро" могут обойтись и без вашей поддержки - у них собственный ресурс огромный. Есть какой-то критерий, кому эта государственная поддержка в развитии экспорта должна быть оказана?

Петр Фрадков: Конечно, такие критерии есть. Они достаточно четко прописаны в нашей нормативной базе, потому что мы исходим из того, что финансовый ресурс, который объективно ограничен, должен использоваться максимально эффективно, и у нас, конечно, есть все списки.

Есть ограничения по размеру компании?

Петр Фрадков: Размеры - это важный момент, но по размеру мы не стали делать ограничений по разным причинам, потому что в моменте может быть необходимо, либо оправдано экономически, либо любые другие аргументы могут быть приведены, почему тот или иной проект должен быть поддержан, будь то совсем маленький проект, либо совсем крупный. Здесь у нас ограничений нет. У нас просто есть некие корпоративные лимиты ответственности, в рамках которых вопрос выносится выше.

Это уже анализ конкретного проекта, а я сейчас говорю о системе приоритетов.

Петр Фрадков: Мы можем заниматься всем. Вся наша система налажена таким образом, что мы в первую очередь должны концентрироваться на проектах среднего уровня, потому что мы считаем, что средний бизнес, средние компании и должны быть тем локомотивом увеличения экспорта как в абсолютном размере, так и с точки зрения его диверсификации. Очень важный для нас показатель - количество новых экспортеров. Это как раз наши цели, которые в конечном итоге приводят к абсолютному увеличению объемов несырьевого экспорта, но через правильные показатели, потому что наша задача - возвращать такие компании, которые могли бы поставлять на экспорт.

В систему приоритетов и алгоритм принятия решений включен, например, такой критерий? У нас есть один очень крупный, но все-таки близкий к сырьевому сегмент экспорта - химия. Допустим, пришла химия, и пришел за поддержкой экспорта, например, концерн Toyota, который будет производить RAV4 в России. В России спрос сейчас ограниченный, почему бы эти мощности не использовать в том числе на экспорт? Есть автомобили - товар с высокой добавленной стоимостью, а есть минеральные удобрения, которые уже не сырье, но очень близки к сырию.

Петр Фрадков: Очень хороший вопрос. С формальной точки зрения нам запрещено прямым образом заниматься сырьем.

Но минеральные удобрения не считаются сырьем, правильно?

Петр Фрадков: Согласен, но если есть какая-то добавленная стоимость - а она все-таки объективно есть, это не считается сырьем в чистом виде, и мы этим формально заниматься можем. И химией можем, потому что она тоже бывает разная. Многие продукты химического производства - это продукты достаточно высокой степени обработки.

Она бывает огромная.

Петр Фрадков: Совершенно верно, но формально это все-таки уже не сырье.

Металлы тоже не сырье, потому что это не руда.

Петр Фрадков: И металлы не сырье, но потому что это продукция все-таки с определенной степенью обработки. При этом мы прекрасно понимаем, что мы все равно будем концентрироваться только на подобного вида поддержке. Это, может быть, было бы проще, но это не совсем соответствовало бы нашему мандату. При прочих равных условиях мы, конечно, делаем акцент на продукцию с более высокой степенью обработки.

Даже при отсутствии равных условий, при меньшей финансовой эффективности вы не должны идти и специально помогать.

Петр Фрадков: Совершенно верно. Но мы смотрим на наши возможности в моменте. Если наша страховая емкость либо кредитный ресурс позволяют в моменте поддержать и продукцию с меньшей степенью по обработке, но поддержать, мы тем самым дополнительно загружаем при сужающемся российском рынке. Это тоже для экономики эффект - это очень важно, с одной стороны. С другой стороны, мы просто проводим наш анализ и, если мы понимаем, что мы можем безболезненно для поддержки высокотехнологичного экспорта параллельно поддержать еще и экспорт с меньшей добавленной стоимостью, - почему бы и нет?

Для бизнеса важно, какая у вас процедура. Не во всех деталях, но хотя бы в основополагающих. РЭЦ будет оказывать поддержку по кредитованию, страхованию и нефинансовой поддержке экспортных контрактов, исходя из всем понятных параметров? Или решения будут приниматься не только вами, исходя из вашей процедуры, но и по согласованию с ВЭБом, с правительством, исходя из каких-то социальных, политических факторов? Это бизнес-алгоритм (что абсолютно не осуждается), или с учетом того, что это государственная структура, это не только бизнес-алгоритмы?

Петр Фрадков: Конечно, мы живем не в вакууме, и всегда есть какой-то нюанс, который мы должны учитывать, в том числе и нынешняя конъюнктура и какие-то текущие фокусы, которые ставит правительство. Наш основной принцип - это прозрачность: прозрачность процедур, прозрачность нашей деятельности. Поэтому мы за то, чтобы наш клиент, наш потенциальный партнер четко понимал последовательность наших действий, а главное - логику принятия решений. Поэтому мы за бизнес-процедуры. Это будет четко прописанная процедура, понятная для нашего контрагента. Да, она будет немного разная в вопросах финансовой устойчивости, объема рисков, которые мы принимаем: мы должны следить за нашими возможностями, чтобы не взять на себя обязательств больше, чем мы можем объективно выполнить, и мы всю процедуру выстраиваем именно таким образом. С точки зрения нефинансовых мер поддержки - другой подход, потому что мы, по сути, не берем на себя финансовые обязательства в этой части, как Российский экспортный центр, но мы берем на себя обязательства лоббистского толка. Мы берем на себя обязательства консультационные, продвижения товара на внешний рынок, содействия в вопросах защиты прав интеллектуальной собственности, решения вопросов в каких-то международных арбитражах, если речь идет об ограничении доступа российских товаров на рынок. Очень важны вопросы логистики, потому что часто компания не очень хорошо понимает и знает, как воспользоваться возможностью нашей инфраструктуры. Да, это не ложится на наш баланс, но мы все равно берем на себя обязательства перед партнером по решению этих вопросов. Партнер должен четко понимать, на что он может рассчитывать, сколько это может занять времени, какие шаги мы должны предпринять и, если что-то объективно не получилось, почему так случилось. Не потому что мы недоработали либо некачественно выполнили свою работу, а потому что сложилась объективная реальность, которая не позволяет это сделать. Поэтому мы за прозрачность, за четкое соблюдение процедур.

Механизм - это в основном дотирование процентной ставки или степени, система субсидий, которая напрямую попадает на предприятие? Это очень важно, потому что субсидированная процентная ставка - это не совсем рыночное, но это по крайней мере нельзя украсть. Хотя, наверное, можно при определенных условиях - как минимум прокрутить деньги.

Петр Фрадков: Мы на это обращаем большое внимание. При желании можно выстроить любую схему. В начале нашего разговора я специально сослался на процедуры ВТО, потому что мы здесь не изобретаем велосипед: весь мир, промышленно развитые страны, которые давно задумались о системе поддержки экспорта и в государственной системе поддержки экспорта реализуют свои задачи, давным-давно уже придумали механизм. Он есть - очень четкий, очень конкретный. Россия, присоединившись к ВТО, часть обязательств на себя уже взяла. Каким образом государственно можно поддерживать экспорт? Некоторые инструменты, которые я назвал, это разрешенные виды субсидий. Они тоже должны быть прозрачными: в любой момент информация может быть предоставлена коллегам, в частности, по ВТО.

Да и по конкурентам на рынке тоже, потому что должно быть понятно, почему кто-то воспользовался государственной льготой, а кто-то нет.

Петр Фрадков: Сто процентов. Вся система поддержки экспорта в странах, которые присоединились к основополагающим документам, заключается в том, что страны должны конкурировать на международном, глобальном рынке не стоимостью ресурсов, а качеством продукции. Таким образом через сложную систему формул и расчетных механизмов стоимость ресурсов должна быть приведена плюс-минус к одному уровню. Если ты не приводишь - это твоя проблема, но если ты хочешь субсидировать свой экспорт, то делай это по тем правилам, которыми пользуются все. Тогда мы говорим о настоящей свободной конкуренции на внешнем рынке. Такая логика. Конечно, есть миллион нюансов: всегда есть исключения, всегда есть те, кто не особенно соблюдает, но они и штрафуются по этому поводу. Что механизм страхования экспорта, что механизм субсидирования процентной ставки для импортера - это все сто процентов разрешенные виды государственной поддержки, существующей в мире, и все ими пользуются без ограничений.

Основной элемент именно поддержки экспорта - субсидирование процентной ставки. При этом кредит может выдаваться любым банком? Российский экспортный центр и Росэксимбанк будут просто компенсировать?

Петр Фрадков: Пока не так, но мы можем к этому в будущем прийти, и Росэксимбанк тоже может быть и распределителем такого вида субсидий на коммерческие банки. Но это второй этап. А пока у нас всего лишь два банка, которые имеют право по соответствующим нормативным документам субсидировать свою же процентную ставку, - это Росэксимбанк, который входит в контур Российского экспортного центра, и это сам Внешэкономбанк. Что Росэксимбанк, что ВЭБ - это некие институты развития, которые имеют свою функцию. Они не конкурируют с коммерческими банками по другим вопросам, поэтому здесь нет конфликтных интересов.

Теоретически вы считаете эту модель, когда только один такой канал, по которому могут субсидироваться ставки, идеальной? Или все-таки еще более прозрачная ситуация, когда не у любого, но хотя бы из первой десятки банка, к критериям которого есть доверие, есть клиент - какое-то экспортное предприятие, и коммерческий банк может кредитовать на одну ставку, но вы как структура поддержки экспорта субсидируете ее часть, и при этом будет две контролирующие финансовые инстанции - сам банк и вы.

Петр Фрадков: По моему личному мнению, это должна быть распространенная практика для тех банков, которые хотели бы поддерживать и финансировать экспорт. Это мое убеждение, и это не новость, я на всех возможных площадках всегда об этом говорил. Это будет на благо экспорту: чем больше заинтересованных финансовых институтов, тем больше конкурентной среды, тем больше борьба за экспортера и разделение рисков, более качественное обслуживание экспортеров. Наша задача - не поддерживать банк, а поддерживать нашего производителя, создать еще один банковский инструмент в самом широком смысле. Я думаю, это будет на благо. Но мы должны двигаться поступательно, потому что пару лет назад такого инструмента еще в принципе не было в стране, как три года назад не было инструмента страхования экспорта.

На данном этапе большая очередь за получением субсидий?

Петр Фрадков: Конечно, очередь приличная, но при этом мы понимаем, что ресурс все-таки конечен. Мы трезво смотрим на ситуацию, которая с возможностями бюджета не такая радужная, поэтому мы объективно оцениваем возможности, которые есть у нас и у бюджета, и вводим определенные критерии. Причем мы их вводим тоже достаточно публично - обсуждаем на уровне руководства, чтобы поддержать правильный экспорт - высокотехнологичный, чтобы была максимальная доля российской составляющей, чтобы был максимальный эффект от вложенного и потраченного в данном контексте бюджетного рубля.

Сколько времени в среднем занимает рассмотрение заявки? Наверное, отказ можно получить быстро?

Петр Фрадков: Отказ можно получить очень быстро. По формальным критериям это вопрос нескольких дней - просто первый беглый анализ.

Если дверь приоткрылась, дальше сколько может продолжаться?

Петр Фрадков: Если дверь приоткрылась, все зависит от проекта. Это же не только от нас зависит: так как это по сути государственная расходная статья, мы согласовываем это еще с профильными ведомствами.

То есть очень большая процедура.

Петр Фрадков: Мы научились с коллегами делать это достаточно быстро, и в министерствах это занимает тоже несколько дней. Все вместе - не только сама субсидия как результат, еще надо проанализировать проект - в любом случае до месяца может занять.

Месяц - это совсем не много. Хорошо бы, если так.

Петр Фрадков: Я оговариваю, чтобы меня потом не обвинили в шапкозакидательстве, я имею в виду комплект полный материалов, какой есть для анализа сделки в целом.

Без его коррекции.

Петр Фрадков: Да.

В заключение - несколько общих оценок по состоянию нашего экспорта. Мы наблюдали за конференцией, которая здесь проходила. Центр международной торговли готовил очень серьезную статистику. Пока, к сожалению, мы в цифрах экспорта не видим эффекта девальвации, на который всерьез рассчитывали. В каких секторах, вы считаете, это движение может начаться быстрее всего?

Петр Фрадков: Я бы не делал из эффекта девальвации какую-то панацею, потому что он очень разный в зависимости от отрасли. Если мы говорим про отрасли с меньшей добавленной стоимостью, этот эффект, несомненно, больше. Если мы говорим про сложно структурированные отрасли, отрасли с высокой добавленной стоимостью, а тем более отрасли, где объективно используется импортный компонент, эффект меньше. Я бы эффект девальвации не ставил во главу угла. Да, это очень важный в моменте процесс, и мы должны использовать эту возможность как некий рывок, который позволяет немножко ускориться. Но это не системная мера - это такой момент у нас сейчас. Что касается в целом экспорта, цифры разные. Из-за ситуации с девальвацией в стоимостном формате, конечно, экспорт упал. Мы это понимаем, потому что у нас многие контракты в том или ином виде все равно заключаются в валюте, и тут нюансы чисто расчетные - он не может не падать по объективным причинам. В физическом аспекте экспорт растет. При этом, конечно, могут быть вопросы к методике расчета физических объемов, и мы с коллегами из Минэкономразвития думаем, как эту задачу решить, потому что сейчас сложно считается. Грубо говоря, рельсы мы считаем вместе с микросхемами. В этом плане мы четко видим прирост экспорта в физическом объеме, что тоже важно. Даже в стоимостном формате, если выделить совсем высокие технологии, они растут относительно всех объемов экспорта. Это все уже такая казуистика, просто приведу один пример - вагоностроение. Если бы не экспорт, то ситуация в вагоностроении в России была бы намного сложнее.

Вам удалось выйти на экспорт? В начале этого года мы про это много рассказывали, как останавливались заводы, а перевозчики не хотели, чтобы им силой и на условиях снижения объема перевозок навязывали эти самые вагоны. А потом мы про эту тему забыли, честно говоря. Неужели удалось на экспорт выйти?

Петр Фрадков: Сейчас практически две трети всего производства вагонов в России экспортируется. Это происходит на сто процентов через инструментарий Внешэкономбанка и Центра. Если бы этого не происходило, конечно, ситуация была бы совсем другой. Хотя по объективным причинам в абсолюте экспорт меньше, но именно глобально. При этом экспорт вагонов резко вырос.

Если это так, если они работают, то это просто огромный вклад.

Петр Фрадков: Это конкретный аргумент, почему поддержка экспорта - это очень важное сейчас направление, сфера преломления и приложения усилий государства с точки зрения экономической политики в целом, потому что это позволяет держать производство на плаву. Да, всегда возникают вопросы качества, конкурентоспособности, но эти вопросы надо решать параллельно. Мы сейчас пытаемся выстраивать работу и по автомобилестроению, и по сельхозпроизводству.

Про автомобили хочу спросить отдельно, потому что по транспортному машиностроению спрос резко сократился. Действительно, спасением должен быть выход брендов, особенно международных, которые здесь производят, на рынок. Есть какие-то предпосылки на данный момент?

Петр Фрадков: Работаем активно со всем перечнем производителей, которые есть в стране, будь то чисто национальные, будь то компании - международные бренды с высокой степенью локализации, работаем отдельно и работаем над дорожной картой как по финансовым мерам, так и по нефинансовым мерам, по регуляторике, чтобы максимально и оптимально выстроить цепочки вывода произведенной в России автомобильной продукции на внешний рынок. Это уже происходит, и уже осуществлен не один десяток миллиардов рублей поддержки по линии РЭЦ.

Наверное, что это сейчас приоритет - те сложности, которые испытывает отрасль. В этом я вижу в том числе и нашу задачу.

<http://www.bfm.ru/news/307532>

ТЕЛЕКАНАЛ «РОССИЯ 24». ПРОГРАММА «ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ». СЮЖЕТ ПРО ПРОЕКТ «АНГСТРЕМ-Т». 10 НОЯБРЯ 2015 Г. ЭФИР: 8:29 И 11:49.

Банковские и социальные карты, sim-карты сотовых телефонов, чипы личной идентификации, проездные в метро. Все это объединяет один компонент – микрочип. В прошлом году объем рынка микроэлектроники России составил около \$2,8 миллиардов. При этом доля импортных продуктов составляет 83%. Правительством принят проект Стратегии развития электронной промышленности до 2025 года. Одним из важных направлений станет развитие собственного производства микросхем.

Алексей Смирнов, начальник отдела технологических процессов «Ангстрем-Т»: «Оборудование в производстве сгруппировано в зависимости от типов процессов, которые на нем выполняются. В частности, сзади меня находится участок фотолитографии».

Чтобы на пустой пластине диаметром 200 мм появились микросхемы, она должна пройти более 500 операций технологического маршрута.

Это цеха нового зеленоградского предприятия «Ангстрем-Т». Оборудование, которое здесь установлено, позволяет изготавливать чипы с топологическим размером 90-130 нанометров. Конечно, современные мировые лидеры способны выпускать продукцию размером 65 или 32 нанометра. Но для нас и это прорыв: запустив производство, мы создаем инфраструктуру для технологического роста.

Анатолий Сухопаров, генеральный директор «Ангстрем-Т»: «Здесь использованы лучшие достижения в инженерии, лучшие достижения технологические. Но самое главное, что здесь созданы самые передовые инженерные условия, для того чтобы постоянно улучшать технологические возможности этого завода».

Компания планирует, что на закрытие потребностей внутреннего рынка уйдет 40% продукции, поэтому 60% собираются экспортировать.

Продукция компании «Ангстрем-Т» может применяться во многих секторах высокотехнологичных производств и в крупных национальных проектах. Как, например, в картах «Мир» Национальной платежной системы.

Олег Демидов, директор департамента инноваций и высоких технологий

Внешэкономбанка: «Отечественный рынок микроэлектроники сейчас очень сильно развивается. Вводятся новые направления, куда пойдет продукция этого завода, -- идентификация людей (паспорта, права, удостоверения), чипование разного рода товаров. Этот сегмент... он вдруг появился».

Для **Внешэкономбанка** поддержка инновационных проектов -- одно из ключевых направлений деятельности. Их доля в кредитном портфеле банка постоянно наращивается. При рассмотрении заявок на финансирование приоритет отдают тем, где есть развитие современного наукоемкого процесса.

Олег Демидов, директор департамента инноваций и высоких технологий

Внешэкономбанка: «Когда мы проводим экспертизу проектов внутри банка, то добавляем и свое внутреннее понимание, что такое инновация. Мы в первую очередь относим туда то, что действительно несет в себе что-то новое, то есть применение новых технологий, патентов, внедрение новых разработок».

Внешэкономбанк подключился к финансированию проекта «Ангстрем-Т» в 2008 году. Учитывая важность этого проекта и особенности строительства высокотехнологичных производств, ВЭБ постарался создать выгодные условия кредитования. Привлечение фондирования, позволило предложить конкурентную процентную ставку, а срок кредитования составил 19 лет .

Юрий Мирохин, начальник управления маркетинга «Ангстрем-Т»: «Если другие банки готовы были предоставлять кредитные средства на срок до пяти лет, то ВЭБ готов нас финансировать

до 2027 года. Банк финансирует не только создание фабрики по производству микроэлектронной продукции, но также строительство электростанции и всей сопутствующей инфраструктуры». Производство субмикронных полупроводниковых компонентов – процесс энергозатратный. Собственная электростанция, также построенная на деньги Внешэкономбанка, полностью покрывает внутренние потребности. К слову, это во многом уникальный объект.

Павел Сивицкий, главный инженер «Ангстрем-Т»: «Наша уникальная электростанция работает в островном режиме. Она уникальна в том числе и потому, что использует два вида топлива, и впервые в Европе здесь применено легкое дизельное топливо в качестве резервного, а обычно такие двигатели работают на тяжелом топливе, на мазуте». Также Внешэкономбанк финансировал строительство отдельного цеха по подготовке особо очищенной воды и цеха по подготовке специальных газовых смесей, необходимых для соблюдения технологии производства.

Сегодня долгий процесс строительных работ завершен. Всё оборудование установлено и подключено. Предприятие готовится к запуску полного цикла производства.

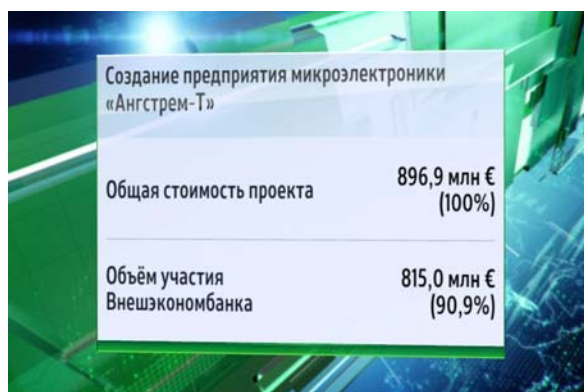
Олег Демидов, директор департамента инноваций и высоких технологий Внешэкономбанка: «Сейчас идет поэтапный запуск завода, начинается подключение технологического оборудования, на ряде станков уже возможно производство отдельных видов операций, которые сами по себе могут формировать положительный денежный поток для завода».

На сегодня Внешэкономбанком поддержано 47 инновационных проектов в различных отраслях. Общий объем финансирования составил более 600 млрд. рублей.

Собственное производство микросхем налажено лишь в немногих странах. Обычно локализуют проектирование. Для России действительно важно создавать собственные компетенции в этой сфере, в том числе, чтобы молодых специалистам было где работать у себя в стране.

Подсчитано что, одно рабочее место в микроэлектронике создает четыре рабочих места в других отраслях, а один инвестированный доллар дает 100 долларов в конечном продукте.

Владимир Гутенев, первый заместитель председателя Комитета по промышленности Государственной Думы РФ: «Такие проекты, как «Ангстрем Т», они нужны нашей стране. Чем больше будет подобных производственных площадок, выпускающих реальную продукцию, тем увереннее и устойчивее мы будем себя чувствовать на мировом конкурентном рынке». Финансируя современные производства, где применяются передовые технологии, ВЭБ помогает повышать конкурентоспособность отечественных товаров не только на внутреннем, но и на мировом рынке. Закладывая основу для успешного развития российской экономики в будущем.



Ведомости , Москва, 11 ноября 2015

МОЛЧУНЫ ПОТЕРЯЛИ КВАРТАЛ

Автор: Наталия Биянова

Но он все равно удерживает доходность выше инфляции

За январь - сентябрь **ВЭБ** заработал 12,2% годовых по расширенному портфелю, в который вложены накопления молчунов, и 15,8% - по портфелю госбумаг (пенсии граждан, выбравших госуправляющего).

По итогам полугодия доход портфеля молчунов составлял 12,2%, а расширенного - 17,5%.

В абсолютном значении инвестиционный доход молчунов за III квартал составил 53 млрд руб., а за девять месяцев с начала года - почти 167 млрд. Портфель молчунов к октябрю составляет 1,88 трлн руб.

Инфляция за девять месяцев с начала года составила 10,4%, в годовом выражении - 15,7%.

"Повлияли события августа - падение цен на нефть, девальвация и ускорение инфляции, остановившее тренд на снижение ключевой ставки ЦБ", - объясняет слабые результаты директор департамента доверительного управления **ВЭБа** Александр Попов.

За III квартал рубль подешевел к доллару на 16,2%.

Ослабление рубля в августе привело к краткосрочному, но существенному падению цен рублевых облигаций, отмечает управляющий портфелем "Апрель капитала" Олег Попов. В III квартале индекс гособлигаций вырос на 2,3%, корпоративных бондов - на 2,1%.

При такой конъюнктуре **ВЭБ** показал неплохие результаты, считает он, добавляя, что его компания получила по трем клиентским портфелям пенсионных накоплений доходность от 11,6 до 12,4% годовых.

"Портфель госбумаг просел сильнее, поскольку он менее диверсифицирован, - объясняет Александр Попов. - В нем единственная бумага, которая не переоценивается по рынку и выступает защитой от падений, - это государственные сберегательные облигации (ГСО), их доля - всего 13%". В расширенном портфеле доля непереоцениваемых активов (ГСО, депозиты и др.) - 60%.

Александр Попов рассчитывает по итогам года удержать доходность пенсионных портфелей "на уровне, соответствующем инфляции". Ситуация стабилизировалась, ЦБ в декабре может снизить ключевую ставку, что вызовет рост на долгом рынке, объясняет он.

У частных управляющих результаты будут повыше, надеется гендиректор УК "Капиталь" Вадим Сосков: "В 2015 г. частные компании, инвестирующие пенсионные накопления по договору с ПФР и частными фондами, обгонят **ВЭБ** в среднем на 2,5-3,5 п. п. за счет более агрессивной стратегии - инвестиций в длинные ОФЗ и корпоративные бонды, а также акции, которых у **ВЭБа** нет в принципе". Их доходность за полугодие - от минус 3,7% до 37,5% годовых.

ВЭБ показал неплохие результаты

<http://www.vedomosti.ru/finance/articles/2015/11/11/616323-v-iii-kvartale-veb-ne-smog-poluchit-dohod>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 10 ноября 2015 18:09

ICIEC И ЭКСАР БУДУТ РАСШИРЯТЬ ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ И ИНВЕСТИЦИЙ

МОСКВА, 10 ноя - РИА Новости/Прайм. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) и Исламская корпорация страхования инвестиций и экспортных кредитов (ICIEC) 4 ноября подписали рамочное соглашение о взаимном перестраховании, направленное на расширение перспектив сотрудничества в сфере страхования и инвестиций, сообщает пресс-служба ЭКСАР во вторник.

"Рамочное соглашение призвано стать надежной платформой для взаимовыгодного сотрудничества в сфере страхования экспортных кредитов и инвестиций между Россией и странами-членами ICIEC", - говорится в сообщении.

Отмечается, что рамочное соглашение направлено на продвижение российских товаров, услуг, инвестиций в страны-члены ICIEC, а также потенциальных совместных проектов стран-членов ICIEC с российским участием на третьих рынках.

Соглашение было подписано генеральным директором ЭКСАР Алексеем Тюпановым и генеральным директором ICIEC Уссама Каисси на встрече членов Пражского клуба и Бернского союза в Шанхае.

ЭКСАР создано в 2011 году для поддержки высокотехнологичного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по экспортным кредитам и страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков. Единственным акционером ЭКСАР является Внешэкономбанк.

СУВЕРЕННЫЙ ФОНД КУВЕЙТА МОЖЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В ЦКАД ВМЕСТЕ С РФПИ - ДМИТРИЕВ

Сочи. 10 ноября. ИНТЕРФАКС - Суверенный фонд Кувейта (Kuwait Investment Authority) может поучаствовать вместе с Российским фондом прямых инвестиций (РФПИ) в конкурсе на строительство одного из участков ЦКАД, сообщил глава РФПИ Кирилл Дмитриев.

"Kuwait Investment Authority уже инвестировал вместе с нами примерно в 20 проектов в целом ряде отраслей. Мы смотрим на новые проекты в сфере медицины, агросекторе, инфраструктуре. В частности, будем активнее развивать наше сотрудничество по инфраструктурным проектам. Планируем вместе участвовать в конкурсе по ЦКАД, а также по ряду других проектов, связанных с портовой и дорожной инфраструктурой", - сказал он в интервью "России 24".

"Важно также, что суверенный фонд Кувейта будет участвовать по модели автоматического соинвестирования во всех проектах РФПИ", - добавил он.

РФПИ участвует в конкурсах на III и IV участок ЦКАДа совместно с ЗАО "Лидер". К.Дмитриев ранее заявлял, что РФПИ привлечет арабских инвесторов в проекты ЦКАД.

Как сообщалось, во вторник К.Дмитриев и управляющий директор кувейтского фонда Бадер

Мохаммад Аль-Саад подписали соглашение, согласно которому Kuwait Investment Authority выделит дополнительно \$500 млн для инвестирования в проекты РФПИ.

Kuwait Investment Authority в 2012 г стал одним из первых иностранных партнеров РФПИ, договорившись об инвестировании \$500 млн в проекты фонда. Часть этих средств вкладывается в рамках механизма автоматического соинвестирования. Сейчас стороны пришли к соглашению об увеличении доли средств кувейтского фонда, инвестируемых в рамках этого механизма.

Суверенный фонд Кувейта участвовал в ряде крупных проектов РФПИ, в частности, во вторичных размещениях акций "Московской биржи" (МОЕХ: МОЕХ) и ритейлера



ТАСС, Москва, 11 ноября 2015 7:10

ЗАВОДЫ С ИНВЕСТИЦИЯМИ ИЗ ЕВРОПЫ МОГУТ ПОЯВИТЬСЯ В ТОР "ХАБАРОВСК" ЗА 2,6 МЛРД РУБЛЕЙ

Автор: Сергей Мингазов

Всего на инвестсессии ФРДВ в Хабаровске было представлено 8 инвестиционных проектов на общую сумму 125 млрд рублей

ХАБАРОВСК, 11 ноября. /Корр. ТАСС Сергей Мингазов/. Производственный комплекс из трех заводов по выпуску строительных материалов общей стоимостью 2,6 млрд руб. намерена построить на площадке "Ракитное" в ТОР "Хабаровск" компании "АПК "Флагман" из Ванино. 1,7 млрд руб. в проект вложат европейские партнеры инвестора, от Фонда развития Дальнего Востока и Байкальского региона компания рассчитывает получить более 800 млн руб. Об этом сообщил на инвестсессии ФРДВ генеральный директор и владелец "Флагмана" Леонид Грязин.

"Проект по строительству комплекса "Стройиндустрия ПРИМ" (производство облицовочного кирпича, настенной и напольной плитки, санфаянса) намерен получить статус резидента ТОР "Хабаровск" и разместить свои мощности на площадке "Ракитное", - сказал Грязев, представляя проект гендиректору ФРДВ Алексею Чекункову. Для строительства кирпичного завода инвестору потребуется 1,6 млрд руб., для создания производства напольной и настенной плитки - 757 млн руб., предприятие по производству санфаянса обойдется в 266 млн руб. Общая стоимость проекта 2,57 млрд руб. Инициатор проекта рассчитывает на финансирование ФРДВ в объеме 835 млн рублей, 1,7 млрд в проект вложат европейские партнеры - Sacmi Group и Bedeschi S.p.a.

По словам Грязина, проект окупится за три года, так как "будет запущен сразу на полную мощность, а конкурентов у него среди местных производителей нет".

Он также отметил, что облицовочный кирпич в крае выпускается низкого качества, а потребность в керамической плитке составляет 6 млн кв.м и покрывается она завозной продукцией, в основном из КНР. Сантехнику на Дальний Восток - 500 тыс. изделий в год - везут из Сибири, Южной Кореи и Китая.

Генеральный директор ФРДВ высоко оценил намерение инвесторов из Европы вложить средства в проект на Дальнем Востоке и рекомендовал подать заявку в фонд, но при этом более внимательно изучить рынки сбыта готовой продукции комплекса.

Всего на инвестсессии ФРДВ в Хабаровске было представлено 8 инвестиционных проектов на общую сумму 125 млрд руб.

ФРДВ создан в форме ОАО в ноябре 2011 года. Его единственным акционером выступает "Внешэкономбанк". Уставный капитал фонда составляет 15,5 млрд руб. Его задача - участие в подготовке и реализации инвестиционных проектов для создания социальной, транспортной и энергетической инфраструктуры на Дальнем Востоке.

Сейчас ФРДВ реализует первые три проекта объемом 23 млрд руб., из которых Фонд вложит до 4,8 млрд руб.: строительство железнодорожного моста Россия-Китай; строительство транспортной инфраструктуры для проектов группы компаний "Золото Камчатки" в рамках развития золотодобычи на Камчатке; создание современной инфраструктуры по обращению с коммунальными отходами на Сахалине. До конца года будет профинансировано еще 4 проекта, всего 7 проектов на 11 млрд руб.

В Корпорацию развития Дальнего Востока уже поданы и находятся на рассмотрении 13 заявок от потенциальных резидентов ТОР "Хабаровск" [(три площадки - "Ракитное" (гринфилд), "Хабаровский аэропорт" (браунфилд) и "Авангард" (браун/грин)], шесть проектов одобрены, четыре получили статус резидента. Общий объем частных инвестиций до 20 млрд руб.

Федеральный закон "О территориях опережающего социально-экономического развития в РФ" (ТОР) был принят Госдумой 23 декабря 2014 года и одобрен Советом Федерации 25 декабря 2014 года. Согласно закону, ТОР создается на 70 лет по решению правительства РФ на основании предложения уполномоченного федерального органа.

<http://tass.ru/ekonomika/2424882>



Интерфакс, Москва, 11 ноября 2015

МИНВОСТОКРАЗВИТИЯ ПРЕДЛАГАЕТ ВЫДЕЛИТЬ ВЭБУ 1,6 МЛРД РУБ. НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ФОНДА ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА

11 ноября. Interfax-Russia.ru - Минвостокразвития РФ подготовило проект постановления правительства, которое предусматривает выделение Внешэкономбанку (МОЕХ: ВЕВМ) (ВЭБ) субсидии в размере 1,57 млрд рублей для докапитализации АО "Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона", сообщается в материалах на сайте regulation.gov.ru.

Субсидию предполагается выделить в 2015 году на реализацию инвестпроектов, отбираемых в соответствии с утвержденной в прошлом году методикой.

В пояснительной записке к проекту документа отмечается, что он подготовлен по поручению главы правительства по итогам Восточного экономического форума, который состоялся во Владивостоке в сентябре.

"Принятие постановления позволит в период с 2016 года по 2025 год реализовать на территории Дальневосточного федерального округа инвестиционные проекты на общую сумму не менее 10,2 млрд рублей, привлечь инвестиции на сумму не менее 8,6 млрд рублей", - отмечается в пояснительной записке.

Кроме того, предполагается, что субсидия позволит увеличить доходы консолидированного бюджета РФ на 8,3 млрд рублей, обеспечить прирост ВРП регионов Дальнего Востока не менее чем на 24,3 млрд рублей.

Минвостокразвития предлагает выделить ВЭБу 1,6 млрд руб. на докапитализацию фонда Дальнего Востока

<http://www.interfax-russia.ru/FarEast/main.asp?id=671523>

Ростов.рф, Ростов-на-Дону, 10 ноября 2015 17:28

В ФОРМИРОВАНИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ ДОНСКИМ ЭКСПОРТЕРАМ БУДЕТ ОКАЗАНА КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ И ПРАКТИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

"Возможности российского экспорта" - тема семинара, который состоялся 10 ноября и в котором приняли участие представители институтов развития экспорта, субъектов малого и среднего предпринимательства, а также кредитных организаций, финансирующих экспорт в Ростовской области.

Цель мероприятия - ознакомление с продуктами Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (АО "ЭКСПАР") и АО РОСЭКСИМБАНК представителей банковского сектора, экспортоориентированных предприятий и предприятий-экспортеров Ростовской области, которые имеют возможность получить индивидуальные консультации у квалифицированных экспертов по вопросам ведения внешнеэкономической деятельности.

Напомним, что 26 марта 2015 года было подписано соглашение о сотрудничестве между правительством Ростовской области и Российским агентством по страхованию экспортных кредитов и инвестиций и план совместных мероприятий на 2015 год по стимулированию и развитию экспортоориентированных предприятий донского региона, в рамках которого запланировано проведение ряда тематических семинаров и совещаний. Первое совещание в формате круглого стола состоялось 30 июня текущего года. А сегодня, 10 ноября, прошел семинар. В перспективе в рамках соглашения планируется открытие представительства АО "ЭКСПАР" в г. Ростове-на-Дону.

Созданный в структуре **Внешэкономбанка** Российский экспортный центр, призван воплотить принципиально новый подход к развитию государственной системы поддержки российского экспорта. Центром разработана образовательная программа "Организация экспортной деятельности российских предприятий", целью которой является повышение квалификации представителей региональной инфраструктуры поддержки экспорта и обучение экспортоориентированных предприятий. Ростовская область готова выступить пилотным регионом по реализации данного образовательного проекта, - сообщает Управление информационной политики правительства Ростовской области.

Коммерсантъ (kommersant.ru/regions/61), Ростов-на-Дону, 10 ноября 2015 16:21

РЕГИОНЫ РАЗВИВАЮТ СВОЙ ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Автор: Лариса Никитина

Глава Российского экспортного центра (РЭЦ) Петр Фрадков заявил, что у регионов России и в частности у юга сегодня имеется огромный экспортный потенциал. Поэтому один из приоритетов РЭЦ - это развитие сотрудничества с регионами. "Пока что мы активно взаимодействуем с существующей инфраструктурой региональной поддержки экспорта - торговыми органами Минпромторга России, центрами поддержки экспорта, региональными интеграционными центрами, областными администрациями и так далее. К концу года будет принята стратегия Российского экспортного центра, в которой уже будут более четко определены дальнейшие форматы региональной работы". Петр Фрадков заявил о ближайших планах создания сети собственных представительств РЭЦ в регионах для активизации работы по финансовой и нефинансовой поддержке экспортной деятельности.

Российский экспортный центр - государственный институт поддержки экспорта, созданный в структуре **Внешэкономбанка** при поддержке Правительства Российской Федерации. Центр оказывает российским экспортерам финансовую и нефинансовую поддержку в режиме "единого окна" - здесь предприниматели могут получить полный спектр услуг от проведения первичных консультаций до помощи в оформлении экспортных сделок.

<http://www.kommersant.ru/doc/2850850>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 11 ноября 2015

БЮДЖЕТ ПРОСИТ ОБ ОДОЛЖЕНИИ

Автор: Дмитрий Бутрин

Накануне обсуждения в Госдуме федерального бюджета в первом чтении Минфин оценил основные риски его исполнения. По данным "Ъ", ведомство Антона Силуанова предполагает рубль при текущих ценах на нефть слишком дорогим, потребности пенсионной системы и здравоохранения в бюджетных деньгах - заниженными, а прогнозы роста экономики и прибылей ЦБ - завышенными. Более 1 трлн руб. доходов бюджета под угрозой, и это меньше, чем останется в конце 2016 года в Резервном фонде. Скорее всего, на деле правительству предлагают обсудить идею наращивания внутреннего долга ради экономии резервов.

Минфин видит риски недобора доходов в 2016 году более чем на триллион рублей

Сегодня должно состояться рабочее совещание у премьер-министра Дмитрия Медведева накануне обсуждения в пятницу 13 ноября в Госдуме в первом чтении проекта федерального бюджета на 2016 год. По сведениям источников "Ъ" в Белом доме, к совещанию Минфин подготовил анализ рисков исполнения федерального бюджета в текущих обстоятельствах. Сам проект бюджета ведомство Антона Силуанова пока корректировать, по данным "Ъ", сейчас не предлагает (технически это рациональнее всего делать перед вторым чтением в декабре, бюджет в первом чтении стандартно принимается "в целом"), однако констатирует, что рост расходов в нем невозможен - можно говорить лишь о том, что порядка 10% федеральных доходов 2016 года находятся под явной угрозой и состояние Резервного фонда таково, что эти резервы будут исчерпаны в конце следующего года, а не в 2017 году, как предполагалось при составлении проекта бюджета.

Главный риск, который видит Минфин в настоящее время, - это, как ни парадоксально, все еще слишком дорогой рубль. Бюджет рассчитывался при цене нефти \$50 за баррель, имея в виду нефть Brent, а не Urals, и цены Brent, действительно, последние месяцы колеблются около этого показателя. Однако, если в начале 2015 года российская экспортная нефть торговалась с премией к Brent до \$1-1,3 за баррель, то к концу октября скидка (дифференциал) цены Urals к Brent достигала \$4 за баррель (на этой неделе около \$3,3 за баррель, за десять месяцев 2015 года средняя цена Urals превышала \$50 за баррель). Рост дифференциала - предположительно среднесрочная реальность, поскольку может быть вызван конкуренцией на североευропейских рынках (Польша и Швеция) Urals с нефтью Саудовской Аравии, а в перспективе - поставками в ЕС нефти из Ирана и Ирака. Напомним, в октябре 2015 года на форуме ВТБ "Россия зовет!" опасения по поводу саудовских поставок польской PKN Orlen высказывал глава "Роснефти" Игорь Сечин. При этом падение цен Urals происходит без выраженной динамики колебаний рубля к доллару, что, по мнению Минфина, ставит под угрозу при сохранении нынешней ситуации федеральные доходы 2016 года на сумму более 800 млрд руб. Кроме этого, в ведомстве считают несколько завышенными цены на газ и объемы добычи и экспорта нефти, оценивая эти риски еще в более чем 150 млрд руб.

Также риски в объеме около 150 млрд руб., утверждают источники "Ъ", финансовое ведомство по аналогии с ситуацией текущего года видит в возможном завышении доходов Пенсионного фонда и системы фондов ОМС из-за меньшего, чем ожидает Минэкономики, прироста номинальных зарплат и, соответственно, сборов платежей в соцфонды (прогноз Минэкономики исходит из номинального роста в 2016 году 7%). Наконец, значимыми в финансовом ведомстве видят риски

недополучения бюджетом прибыли ЦБ и нефтегазовых налоговых платежей, в случае если экономический рост окажется ниже прогноза Минэкономки 0,7% ВВП. В сумме перечисленные риски бюджета (которые, отметим, могут быть связанными) заведомо выше 1 трлн руб., то есть более той суммы, которую Белый дом может в 2016 году предельно потратить из Резервного фонда.

Логика Минфина предполагает, что прогнозный курс рубля в 2016 году, заложенный в бюджете, оказался не занижен, а завышен - вернее, учитывая, что текущий уровень курса при цене Urals порядка \$43-44 за баррель стабилен (64-65 руб./\$), завышены доходы от экспортных пошлин и НДС, на которые может рассчитывать бюджет. Между тем для стабильности и даже некоторого укрепления рубля в начале 2016 года есть и другие предпосылки. Вчера ЦБ скорректировал в проекте "Основных направлений де нежно-кредитной политики" прогноз чистого оттока капитала на 2015 год до \$70 млрд.

Скорее всего, демонстрируя им же заложенные в проект бюджета-2016 риски, Минфин подталкивает Белый дом к новой дискуссии о размере внутренних заимствований на следующий год.

Напомним, чистые заимствования на 2016 год в проект федерального бюджета заложены на уровне 300 млрд руб., тогда как эксперты констатируют, что в 2015-2016 годах финансирование дефицита бюджета займами на внутреннем рынке предпочтительнее расходования Резервного фонда. Так, в совместном заключении Института Гайдара и Российской академии народного хозяйства и государственной службы на проект бюджета (есть в распоряжении "Ъ") приводится именно эта логика, РАНХиГС и Институт Гайдара также предполагают, что в текущей ситуации рост размещения госдолга улучшит ситуацию на финансовом рынке, в том числе через инвестирование ВЭБом в них пенсионных накоплений и рост рефинансирования банков в ЦБ под залог госбумаг. Эта группа экспертов также выражает опасения в том, что "излишне оптимистичные" макропараметры прогноза Минэкономки несут риски недобора плановых доходов 2016 года, но склонна разделить ранее высказанное 2 ноября мнение Счетной палаты о возможном занижении номинальных доходов бюджета, а не их завышении.

При этом Институт Гайдара и РАНХиГС полагают, что расходы бюджета на 2016 год находятся "выше условно оптимального уровня с точки зрения макроэкономических условий", однако предлагают скорее не сокращение, а перераспределение их из оборонного сектора в пользу, в том числе, расходов на здравоохранение, в котором констатируется рост доли частных расходов до 20-30%. В этом эксперты совпадают с оценками Высшей школы экономики, в которой в своем заключении на проект бюджета обозначают сокращение реальных расходов в медицине (наряду с образованием) значимой проблемой бюджетной системы на 2016 год. Впрочем, даже согласие Белого дома на увеличение госзаимствований 2016 года вряд ли подвигнет правительство к росту этих расходов.

Ради спасения резервов глава Минфина Антон Силуанов выступит с самокритикой, признав доходы подготовленного его ведомством бюджета завышенными

Известия, Москва, 11 ноября 2015

"МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ЗАПУСТИТЬ СТАНОК"

Бизнес-омбудсмен Борис Титов уверен, что экономике не хватает денег

Сырьевая зависимость, высокие риски, растущие издержки и падающая доходность ведения бизнеса разрушают экономику России, уверен уполномоченный при президенте по защите прав предпринимателей Борис Титов. По его мнению, российская экономика имеет потенциал роста до 10% ВВП в год, но чтобы добиться такого результата, необходимо качественное изменение действующей экономической модели. Меры для достижения такого роста перечислены в докладе "Экономика роста", они разработаны экономистами и предпринимателями Столыпинского клуба (среди них - советник президента Сергей Глазьев, главный экономист ВЭБа Андрей Клепач и др.), председателем президиума которого является БОРИС ТИТОВ. Уполномоченный по защите

прав предпринимателей рассказал корреспонденту "Известий" Игорю Казакову свое видение по выводу экономики страны из рецессии, а также о том, почему вливание денег в производственный сектор не грозит гиперинфляцией. - Страна в целом уже не может использовать ту модель экономики, которая практически позволяла жить без бизнеса. От правительства мы не слышим никаких системных предложений. Более того, мы все видим тот же "бухгалтерский" подход. Сегодня уже нет доходов от нефти, которые позволяли бы вести жесткую финансовую и другую политику в отношении предпринимательства. Соотношение доходности бизнеса и риска ушло в красную зону. Риски возрастают, в том числе из-за санкций и ограничений. Растут и издержки, связанные с энерготарифами, транспортом. Падает спрос на внутреннем рынке, соответственно падают и доходы.

- Какие субъекты бизнеса несут наибольшие потери?

- Сегодня чувствуют себя очень уверенно сырьевые отрасли. Их прибыль растет из-за разницы курса и из-за сильного падения рублевых издержек. Все остальные - пострадали, сегодняшнее падение не могло не отразиться на бизнесе. По некоторым оценкам, сейчас мы переживаем самое большое падение с конца 1990-х.

- А как чувствуют себя иностранные предприятия, работающие в России?

- Иностранцы пострадали больше всего. С введением санкций они оказались очень ограничены в финансировании, поскольку потребителями западных денег были большей частью именно иностранные компании, работающие в России, и отдельные крупные российские компании. Наш средний бизнес это практически не задело, он западных кредитов не брал.

- Насколько сократилась доля иностранного бизнеса?

- Статистики пока нет, но сократилась. Компании уезжают. Упала загрузка производственных предприятий, в первую очередь автопрома. Компании пересматривают свои планы по России. Остаются те, у кого здесь есть активы, и средние компании, которые в меньшей степени зависят от финансирования. Для них, кстати, сейчас ситуация вполне благоприятная, потому что они могут расширять свой бизнес - ниши освобождаются.

- В докладе Столыпинского клуба отмечается, что государственный сектор вытесняет частный бизнес из-за неравной конкуренции - государство совмещает в себе функции по контролю, лицензированию с функциями участника рынка.

Что, собственно, нужно делать? - Экономика должна уходить от задачи поддержания стабильности и политики сдерживания инфляции, о которых мы сегодня постоянно слышим от финансово-экономического блока правительства. Необходима поддержка роста. А добиться ее невозможно без системных решений, целого набора таких решений. Наша цель - это конкурентная, рыночная экономика современных промышленных предприятий. И мы предлагаем программу, как ее выстроить, предлагаем набор решений. Но важно, чтобы эта программа носила интегральный характер, чтобы решения реализовывались именно в комплексе. Потому что, выдергивая какие-то меры отдельно, невозможно добиться существенных перемен. Все вопросы, которые мы затрагиваем в докладе, связаны между собой, без решения налоговой политики нельзя решать, например, тарифный вопрос, без нормальной тарифной политики - вопрос о длинных деньгах для бизнеса и т.д.

- В докладе предлагается перейти к политике опережающего денежно-кредитного предложения со стороны ЦБ - не менее 1,5 трлн рублей в год в течение пяти лет за счет проведения целевой связанной эмиссии - для рефинансирования инвестиционных кредитов под залог проектных облигаций. Это предложение вызвало активное обсуждение.

- Мы слышим и поддержку, и критику. Например, совсем недавно слышал, как такую политику приравнивают к экономике Зимбабве, считают, что если насытить экономику деньгами, то непременно произойдет инфляционный скачок процентов на 1,5 тыс. На самом деле это не более чем своеобразная политическая борьба между разными экономическими школами.

Да, мы предлагаем запустить станок. Может, это и Зимбабве, но это еще и США, Евросоюз и в несколько измененной форме Китай. Мы все-таки доверяем некоторым решениям крупных развитых стран, смотрим на их опыт и видим, что там это работает. Тем более что мы не требуем тех масштабов, как там. У нас денежных вливаний должно быть меньше, и по направлениям они должны быть иными. И, конечно, никакой гиперинфляцией это не грозит.

- И каким образом этого удастся избежать? Почему выпуск новых денег не приведет к росту цен и инфляции?

- У нас сегодня так или иначе есть инфляция, и мы должны думать, как ее не разогнать. Но есть важное отличие ситуации в российской экономике от западной, в том числе в вопросе инфляции. У нас она не монетарная, то есть не зависит от количества денег в экономике. Наоборот, денег у

нас критически мало. В России один из самых низких уровней монетизации экономики в мире. У нас - 45%, а в Китае - 195%. Зато товары становятся дороже, потому поставляются из-за рубежа. Импорт потребительских товаров огромный. Наравне с этим растут тарифы изначально прибыльных компаний-монополий, которые перекалывают свои издержки на потребителей - на реальный сектор экономики.

Решение простое - создать опережающее предложение денег, чтобы дать возможность предприятиям развиваться: модернизировать мощности, построить новые заводы, начать производить нужные товары в России, создать новые рабочие места. Деньги - это "кровь" экономики.

Конечно, эти деньги должны быть направлены только на инвестиционные проекты, в производственный сектор, в развитие строительства, возможно - в ЖКХ. Если будет 1,5 трлн именно целевых вложений - в виде кредитов, проектных облигаций, секьюритизированных кредитных портфелей, - никакого влияния на инфляцию это не окажет. Все эти механизмы мы сейчас прорабатываем в рамках нашей рабочей группы с Центробанком.

Но нам противостоят лжестандарты, основанные на принципах Вашингтонского консенсуса, от которых давно большинство стран отказались.

- Может, неприятие связано с тем, что стало немодно смотреть на решения США и западных стран как на примеры?

- Запад и Восток в этом плане сейчас весьма условные понятия. Не хотите смотреть на США - посмотрите на Китай.

Все поступают одинаково - так, как эффективно для экономики.

- Предложенные вами меры на кого больше направлены?

- На бизнес. Наша задача - обеспечить возможность роста. Здесь поддержка малого и среднего бизнеса и вывод его из тени играют ключевую роль. Сегодня около 40% бизнеса находится в теневом секторе. Только вывод из тени большей части предприятий серьезно повлияет на рост экономики, даст как минимум 1% роста в год.

Не менее значимы импортозамещение и экспорт продукции переработки сырья, здесь наш потенциал очень велик. И бизнес способен его реализовать. Но оба эти направления требуют существенных технологических инвестиций. И мы предлагаем, как стимулировать приток таких инвестиций, как создавать для этого условия. Это и валютная политика. Конечно, должен быть и курс рубля немного заниженный, чтобы было больше стимулов экспортировать и чтобы издержки на внутреннем рынке были меньше. Нужны и налоговые стимулы.

Понятно, что в кризис проводить налоговую реформу невозможно, хотя она нужна будет потом. Мы предлагаем на первых этапах отказаться от крупных налоговых изменений и принять пакет льгот, стимулирующих инвестиции в реальный сектор и обновление производственных мощностей, приток новых технологий. Например, налоговый зачет на 25% от стоимости купленного оборудования, ускоренная амортизация оборудования, отнесение расходов на НИОКР на издержки и т.д.

- Ваши предложения войдут в Стратегию социально-экономического развития до 2030 года? - Принятие стратегии перенесли. У нас, конечно, не стратегия - более узкий документ. Мы пока говорим о том, как зарабатывать деньги в новых условиях. И надеемся, что наше видение найдет свое отражение в стратегии. Сейчас мы обсуждаем это на площадке аналитического центра при правительстве, прорабатываем с экспертами. Уровень заинтересованности, могу сказать, значительный.

- Скоро будет год со дня принятия закона о контролируемых иностранных компаниях, который был принят для возвращения в страну российского капитала. Как вы оцениваете результаты?

- Возвращается мало. Пока что меньше двух сотен заявлений об амнистии. Но пока и декабрь не наступил, основная часть будет поступать в декабре. Но в любом случае закон необходимо совершенствовать. Мы с Минфином предлагали немного другой текст. Однако победил упрощенный взгляд на вещи. Но сейчас нужно будет усложнять ситуацию, потому что принятый закон юридически не отражает все возможные ситуации, связанные с амнистией капитала. - Каков уровень инвестиционной привлекательности в регионах?

- Инвестиционный климат в стране не менее чем на 50%, а то и больше зависит от вопросов регионального управления. На региональном уровне можно делать очень многое. Губернатор должен работать с инвесторами, должен водить каждого за ручку, чтобы он пришел и построил свой завод.

Нам нужно развивать заинтересованность в инвестициях не только на уровне субъектов, но и на уровне муниципалитетов, внедрять систему мотиваций. Например, мы предлагаем до 75%

прироста налоговых поступлений от малого и среднего бизнеса оставлять в муниципалитете - это и стимул для муниципальных властей создавать условия для развития МСП, и серьезный источник пополнения муниципальных бюджетов. А без такого стимула даже наличие муниципальной поддержки малого бизнеса не всегда гарантирует его реальное развитие.

РБК daily

Газета РБК, Москва, 11 ноября 2015

50 ДНЕЙ ДО ПЕНСИИ

Автор: Екатерина Аликина

Стоит ли "молчунам" спешить в НПФ, чтобы успеть до отмены для них накопительной системы? У россиян осталось меньше двух месяцев, чтобы решить, что делать с накопительной пенсией. Кому доверить свои деньги - государству либо НПФ?

23 октября на сайте правительства появилась информация о внесенном в Госдуму законопроекте, который до конца 2016 года продлевал право так называемых молчунов выбрать управляющую компанию (УК) либо негосударственный пенсионный фонд (НПФ) для формирования накопительной части пенсии. Позже выяснилось, что на сайте была допущена ошибка - речь шла о заморозке пенсионных накоплений на 2016 год.

Возможность выбрать НПФ или УК, чтобы сохранить право на формирование накопительной части пенсии (6% фонда оплаты труда), исчезнет менее чем через два месяца. С 1 января 2016 года "молчуны" лишатся возможности копить и смогут формировать только страховую часть, которая составляет 22% от зарплаты. У тех, кто решит сохранить накопительную часть, взносы будут по-прежнему распределяться следующим образом: 16% - на страховую часть и 6% - на накопительную.

БАЛЛЫ ИЛИ ДЕНЬГИ

У обоих способов формирования пенсии свои недостатки. Так, страховая часть формируется в виде баллов. Работодатели уплачивают деньги за своего работника в ПФР, а тот отправляет их на выплаты нынешним пенсионерам. Работнику на его индивидуальном пенсионном счете записывается некоторое количество баллов. Понять, как эти баллы в будущем будут конвертироваться в реальные деньги, невозможно.

Проблема накопительной части заключается в полной непредсказуемости планов правительства. До сих пор непонятно, будут ли разморожены пенсионные накопления. "В 2014, 2015 и 2016 годах новые поступления, которые шли от работодателя, не попали на накопительные счета работников, - поясняет советник президента Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов (НАПФ) Валерий Виноградов. - Они ушли в бюджет. Государство обещает, что учтет эти деньги в страховой части в виде баллов. Но стоимость балла заранее не узнать, потому что она определяется правительством в каждый конкретный год. И каждый год стоимость этого балла разная".

Опрошенные РБК эксперты рекомендуют не отказываться от накопительной части пенсии в пользу страховой. Пенсионные накопления в отличие от баллов - реальные деньги, напоминает аналитик компании "Пенсионные и актуарные консультации" Евгений Биезбардис.

"На сегодняшний день исчезли все выгоды страховой пенсии. Единственным преимуществом, декларируемым публично, была ее индексация на уровне инфляции в соответствии с законом. Но сейчас индексация будет на уровне 4%. Денег в бюджете нет и в ближайшее время не предвидится", - соглашается Виноградов. Еще одно важное преимущество накопительной пенсии - ее можно наследовать. Если человек умер до наступления пенсии, вся сумма пенсионных накоплений передается правопреемникам.

КАК ВЫБРАТЬ НПФ

Практика показывает, что пенсионные накопления "молчунов", находящиеся в управлении Внешэкономбанка, обесцениваются инфляцией. Совокупная доходность ВЭБ за 2009-2014 годах

составляет 44,25%, а уровень инфляции за этот же период, по данным "Русрейтинга", - 58,65%. Показатели доходности у НПФ в среднем выше инфляции.

При выборе НПФ прежде всего нужно внимательно ознакомиться со списком фондов, вошедших в систему гарантирования средств пенсионных накоплений. Сейчас в ней 32 негосударственных пенсионных фонда. Стоит также обратить внимание на доходность фондов, но оценивать лучше показатели сразу нескольких лет, говорит Биезбардис.

Пенсионная бюрократия: как передать средства в НПФ

Если вы хотите перевести деньги из ПФР в НПФ, УК или ГУК ВЭБ (она тоже предлагает инвестиционные портфели для накопительной пенсии), у вас есть несколько путей. Первый вариант - написать заявление в отделении ПФР. Второй - написать заявление в отделении НПФ, но в этом случае вы должны быть зарегистрированы на портале госуслуг. Третий вариант - отправить заявление в ПФР по почте с нотариально заверенной подписью. В этом случае человек сам должен пойти к нотариусу (некоторые НПФ предоставляют эту услугу). Для написания заявления у вас с собой должны быть паспорт и страховой номер индивидуального лицевого счета (СНИЛС). Если вы уже переводили деньги из ПФР и разочаровались в накопительной пенсии, то от нее можно отказаться. Для этого нужно также написать соответствующее заявление в ПФР.

Лучший процент: какую доходность приносят негосударственные пенсионные фонды (НПФ)

■ От 0 до 5% ■ От 5 до 10% ■ От 10 до 25% ■ От 25 до 40% ■ От 40 и выше

НПФ	Накопленная доходность с 2009 года, %	Среднегодовая доходность, %					
		2009	2010	2011	2012	2013	2014
«Европейский»	101,97	18,23	27,10	6,70	6,62	6,56	10,87
ОПК	99,17	40,54	16,01	0,00	6,99	7,23	6,48
«УГМК-Перспектива»	88,50	47,40	10,70	0,26	6,39	5,98	2,19
«Сургутнефтегаз»	87,70	43,55	9,42	1,28	9,87	6,45	0,88
РГС	86,64	31,91	11,35	3,02	7,99	6,22	7,53
«Доверие»	85,73	24,60	9,00	7,90	9,87	7,54	7,27
«Большой»	72,31	24,40	9,90	2,82	7,67	7,25	6,15
«Доверие» (Оренбург)	72,03	27,93	12,03	3,01	4,82	6,41	4,47
«Владимир»	69,22	21,30	12,30	1,01	8,58	7,46	5,40
«Телеком-Союз»	66,66	25,74	11,59	1,88	7,35	5,74	2,71
«Магнит»	66,23	20,00	9,80	0,00	9,74	12,16	2,50
НПФ Сбербанк	66,16	30,02	9,27	0,00	7,03	6,72	2,40
«Лукойл Гарант»	65,39	20,07	10,55	1,99	7,57	6,65	6,49
«СтальФонд»	64,67	21,00	11,00	2,37	6,01	6,09	6,49
Средняя арифметическая доходность	64,50	21,90	11,10	2,20	7,30	6,80	4,90
«Аквилон»	59,83	28,93	11,04	0,00	0,38	5,93	4,99
«Газфонд Пенсионные накопления»	59,13	22,60	9,24	0,93	7,73	6,39	2,72
Инфляция	58,70	8,80	8,80	6,10	6,60	6,50	11,40
«Социум»	58,09	11,88	9,59	1,43	8,17	5,74	11,14
НПФ электроэнергетики	56,49	12,12	10,51	2,01	7,75	7,21	7,18
«Уралсиб»	55,71	18,00	11,59	0,60	7,50	7,10	2,10
«Нефтегарант» АО	54,71	13,84	7,36	4,58	6,99	6,89	5,84
ВТБ Пенсионный фонд	53,09	16,03	9,23	0,48	8,68	5,94	4,41
«РегионФонд»	52,99	15,50	10,50	1,81	7,13	7,43	2,30
«КИТ Финанс»	49,75	17,26	9,98	0,00	6,70	6,63	2,06
ВЭБ	44,30	9,10	7,00	4,20	8,40	6,70	2,60
Райффайзенбанк	44,14	10,46	10,82	0,00	6,75	6,33	3,74
«ПромагроФонд»	40,52	14,07	10,00	2,84	3,55	4,46	0,67
«Наследие»	40,25	12,94	9,34	0,00	6,75	6,39	0,00
«Алмазная осень»	25,19	1,68	8,98	0,82	5,58	3,90	2,15
«Русский стандарт»	-	-	-	8,00	9,00	6,93	11,20
«Согласие»	-	-	12,66	7,63	11,21	11,44	9,84

Источник: расчеты компании «Русрейтинг», «Пенсионные и актуарные консультации»

БИЗНЕС



Ведомости, Москва, 11 ноября 2015

ВКРАТЦЕ

"ИЛЬЮШИН ФИНАНС" НАШЛА ЗАМЕНУ " ТРАНСАЭРО "

Лизинговая компания "Ильюшин финанс" (ИФК) подписала с грузовой авиакомпанией "Директ-авиа" соглашение о намерениях по передаче двух грузовых самолетов Ту-204-100, ранее бывших у "Трансаэро", сообщил гендиректор ИФК Александр Рубцов. Компания также ищет новых эксплуатантов для Ту-214, которые раньше использовала "Трансаэро". Эта авиакомпания должна лизингодателю около 60 млн руб. ТАСС

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2015/11/11/616359-vkrattse>

Деловой квартал Красноярск (krasnoyarsk.dk.ru), Красноярск, 11 ноября 2015 2:20

С "ЧЕК.СУ.ВК" ТРЕБУЮТ БОЛЕЕ 2 МЛН РУБ.

Администрация Шуваевского сельсовета Емельяновского района обратилась в Арбитражный суд края с иском к "ЧЕК-СУ.ВК".

С компании требуют взыскать 2,4 млн руб. по договору аренды земельного участка.

Как рассказали в пресс-службе Арбитражного суда края, между МКУ "Управление земельно-имущественных отношений" и "ЧЕК-СУ.ВК" на 5 лет был заключен договор аренды земельного участка в селе Частоостровское (2км автодороги Енисейский тракт) под размещение переработки шлаков. Однако, по мнению истца, компания не выполнила условия данного договора, что и явилось основанием для обращения в суд.

Вопрос о принятии искового заявления к производству Арбитражного суда края будет решен в течение 5 рабочих дней.

Напомним, в Красноярске под строительство завода еще в 2008 году компания "ЧЕК-СУ.ВК" приобрела 150 тыс. кв. м корпусов бывшего завода "Крастяжмаш" в Емельяновском районе края и 450 га земли. На Красноярский экономический форум в этом же году было подписано соглашение между губернатором региона Александром Хлопониним, председателем совета директоров "ЧЕК-СУ.ВК" Виктором Хроленко и председателем ВЭБ Владимиром Дмитриевым о намерениях и взаимодействии в реализации проекта создания горно-металлургического комплекса, включающего разработку Усинского месторождения и строительство металлургического завода в Красноярске.

Однако реализовать проект компании не удалось. Против строительства завода выступили общественники. В последние годы компания вела судебные тяжбы с администрацией Емельяновского района и Росимуществом по вопросам градостроительных планов.

В этом году стало известно, что "ЧЕК.СУ.ВК" построит завод электролитического металлического марганца в Хакасии. Соглашение между компанией "ЧЕК-СУ ВК" и одной из крупнейших китайских государственных компаний "СИНОСТИЛ" было заключено в Москве в присутствии президента России Владимира Путина .

<http://krasnoyarsk.dk.ru/news/s-chek-su-vk-trebuyut-bolee-2-mln-rub-236986882>

Накануне.ру, Екатеринбург, 10 ноября 2015 15:43

НА ЗАУРАЛЬСКОМ ПРЕДПРИЯТИИ, К КОТОРОМУ ПОЯВИЛИСЬ ПРЕТЕНЗИИ У ПРОКУРАТУРЫ И НАЛОГОВОЙ, В ПРОБЛЕМАХ "ОБВИНИЛИ" КОНЦЕРН "ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ"

Автор: Давыдов Денис

На ООО "Зауральский кузнечно-литейный завод" в Кургане (ЗКЛЗ, входит в концерн "Тракторные заводы", КТЗ) своевременно не выплачивалась заработная плата более 1000 работникам. Только после вмешательства прокуратуры Курганской области работникам выплачен долг на сумму 5,5 млн руб . Источник в руководстве предприятия в качестве основной причины этой проблемы указал на то, что деньги долго "доходят" до предприятия из центрального концерна , передает корреспондент Накануне.RU .

"Дело в том, что мы деньги непосредственно получаем централизованно. В концерне находится более 30 предприятий, которые между собой взаимосвязаны. Идет работа: мы им делаем продукцию, они нам делают продукцию, идут перебои с поступлением денег, и в общем, задолжали друг другу все", - сообщил источник.

Вопреки этому, массовые увольнения в Курганской области не коснутся работников - на заводе сокращения не планируются . Работа на предприятии идет в полном объеме: полная занятость и производство продукции. Единственной проблемой являются сложности с покупкой материалов из-за финансовой ситуации. В настоящий момент один цех простаивает, по словам источника, примерно 2-3 дня в месяц.

На вопрос о том, что инициирован процесс о банкротстве завода из-за задолженности перед налоговой инспекцией в сумме 26,8 млн руб. , источник сообщил, что все деньги, которые были выделены в настоящий момент, направлены только на зарплату, и для того чтобы не остановить производство.

"На налоги приходится меньше уделять внимание, потому что основная масса денег уходит на выдачу заработной платы, изыскиваются средства для покупки материалов, чтобы не "встать", и чтобы для сотрудников была работа. Ждем лучших времен", - добавил он.

ЗКЛЗ является одним из поставщиков оборонного Курганмашзавода , где производят БМП и БМД . Примечательно, что этот завод тоже входит в концерн "Тракторные заводы".

Напомним, в последние годы у КТЗ сложная финансовая ситуация, в ноябре 2010 года 100% концерна получил ВЭБ с возможностью обратного выкупа прежними владельцами. В концерне не смогли прокомментировать проблемы ЗКЛЗ к моменту публикации.

<http://www.nakanune.ru/news/2015/11/10/22419981>