



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

27 августа 2015 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
Телеканал "Россия 24", ИНТЕРВЬЮ	3
В ВЭБЕ РАССКАЗАЛИ О РОССИЙСКО-КИТАЙСКОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ	6
ВЭБ НА ВОСТОЧНОМ ФОРУМЕ МОЖЕТ ПОДПИСАТЬ РЯД СОГЛАШЕНИЙ	7
В ВЭБЕ ОПТИМИСТИЧНО СМОТРЯТ НА ВАЛЮТНЫЕ РАСЧЕТЫ С КИТАЕМ	8
РОССИЯ И КИТАЙ НАМЕРЕНЫ СОЗДАТЬ РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО	9
ЗАВТРА НА ММВБ В ТРЕТЬЕМ УРОВНЕ ЛИСТИНГА НАЧНУТСЯ ТОРГИ ОБЛИГАЦИЯМИ ВЭБА СЕРИИ БО-05	10
ВЭБ РАЗМЕСТИТ НОВЫЕ БОНДЫ НА 1,5Г НА 15БП НИЖЕ НОВОЙ СТАВКИ ВЭБ -21 НА 1Г	11
Телеканал "Россия 24", ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ	12
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	14
Наихудшие условия для МСП в РФ в I полугодии были в Северной Осетии, Туве и на Чукотке - индекс МСП БАНКА	14
ЧИСТЫЙ УБЫТОК СВЯЗЬ-БАНКА ЗА I ПОЛУГОДИЕ СОСТАВИЛ 7,3 МЛРД РУБ	15
СВЯЗЬ-БАНК ВЫПЛАТИЛ ПЕРВЫЙ КУПОН ПО БИРЖЕВЫМ ОБЛИГАЦИЯМ СЕРИИ БО-03	16
СВЯЗЬ-БАНК НЕ ДОПУСТИЛ НИ ОДНОГО ИЗ ПРЕТЕНДЕНТОВ К ТЕНДЕРАМ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ НА РАДИО И В ИНТЕРНЕТЕ	17
Ставка 1-го купона облигаций "ВЭБ-лизинга" БО-09 на 5 млрд руб. - 12,5%	18
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	19
БАНК РФ РЕФИНАНСИРУЕТ ГОДОВУЮ ВАЛЮТНУЮ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ БАНКОВ ПЕРЕД ЦБ	19
БАНКИ ГОТОВЫ ЗАРАБАТЫВАТЬ НА ТРЕХЗНАЧНОМ КУРСЕ ДОЛЛАРА, НО ТОЛЬКО ПОЛГОДА	20
НПФ РФ С НАЧАЛА ЛЕТА ЗАМЕТНО УВЕЛИЧИЛИ ВЛОЖЕНИЯ В ОБЛИГАЦИИ, СОКРАТИВ ДЕПОЗИТЫ ..22	
БИЗНЕС	23
ВАДИМ МОШКОВИЧ РАЗГУЛЯЕТСЯ	23
СПУТНИК "ГАЗПРОМА"	25
SUKHOI SUPERJET 100 НЕ УЛЕТЕЛ ОТ КРЕДИТОРОВ.....	27
"ИЛЬЮШИН ФИНАНС" ЗАКУПИТ 12 "СУПЕРДЖЕТОВ" ДЛЯ ЗАГРАНИЦЫ	28
"ЛИДЕР" ВСТАЕТ НА РЕЛЬСЫ.....	29
РАЗНОЕ	31
КОНТРОЛЬ НАД ТОРГОВЫМ ЦЕНТРОМ "МОЗАИКА", ВОЗМОЖНО, ПОЛУЧИЛИ СТРУКТУРЫ ВЭБА	31

ВНЕШЭКОНОМБАНК

26 августа 2015 деятельность Внешэкономбанка и организаций Группы ВЭБ была представлена следующим образом:

-количество событий – 87

-количество материалов в СМИ – 292

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ИНТЕРВЬЮ

26.08.2015, 06:36

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: Внешэкономбанк поддерживает все инициативы, которые будут реализовываться в рамках проекта "Новый шелковый путь". В каких именно проектах заинтересован ВЭБ, нам рассказал Петр Фрадков, Первый заместитель Председателя Внешэкономбанка – член Правления.

КОРР.: Петр Михайлович, во-первых, большое спасибо, что нашли время дать нам интервью. Тему давайте сформулируем следующим образом: новый "Шелковый путь" - идея, которая в основном сейчас продвигается китайцами, ну и поддерживается целым рядом других стран, - Вы как оцениваете ее перспективы, и какие дивиденды может получить в первую очередь, конечно же, Россия?

Петр ФРАДКОВ, Первый заместитель Председателя Внешэкономбанка – член Правления:

- Я максимально позитивно смотрю на этот проект. И мы во Внешэкономбанке поддерживаем все те инициативы, которые в рамках этого проекта реализовываются. Считаем, что знаковые проекты в рамках Шелкового пути будут реализовываться, будь то строительство новых объектов инфраструктуры, будь то портовые мощности, логистические терминалы. Это принципиально важный, скажем так, практический инструмент как раз расширения торгово-экономических связей. Потому что, конечно, мы можем говорить о финансовых инструментах, каких-то нефинансовых мерах сотрудничества, но нужна инфраструктура, нужны каналы, нужна сеть для прохождения товаров. Увеличение торгового оборота - это тот конечный результат, на который мы все смотрим, ориентируемся. С одной стороны, это, конечно, благоприятно повлияет на сальдо торгового баланса, благоприятно повлияет на доходы бюджета, рабочие места. С другой стороны, это даст практическую возможность в том числе российским товарам попадать на рынки азиатских стран. Это очень нужная задача, потому что то, что мы четко видим, что поддержка экспорта, в том числе Внешэкономбанк этим занимается достаточно активно, - это не только вопросы, скажем, глобальной конкурентоспособности, это еще вопросы логистики. В том числе мощности портов, мощности перевалочных терминалов, складские помещения. И мы считаем, что это та задача, которую надо совместно решать.

КОРР.: Но если говорить о том, что зачастую китайцы получают достаточно неплохие доли в наших компаниях. Не попадем ли мы в слишком сильную зависимость от Поднебесной?

Петр ФРАДКОВ: Мне кажется, еще очень преждевременно говорить такими категориями, потому что если посмотреть на последние годы, все-таки доля и участие китайских партнеров в проектах не такая большая. Все-таки мы ориентировались больше на сотрудничество (и это получалось каким-то естественным образом) с западными компаниями. И в принципе сейчас рано говорить о том, что у нас есть какая-то зависимость. Наоборот, мне кажется, реализация этого проекта, сбалансирует наш интерес, сбалансирует в какой-то части нашу вовлеченность вот в эту цепочку добавленной стоимости, которая, наверное, в большей степени пока, ну скажем так, на стороне западных партнеров. А сейчас мы можем говорить о том, что это будет некий такой хороший баланс с точки зрения как раз сотрудничества и партнерства - с глобальной точки зрения.

КОРР.: Вы упомянули торговлю, сальдо торгового баланса и так далее. Но сейчас все-таки мы продолжаем взаимодействовать в рамках такого, так сказать, долларového обмена. То есть, все-таки между нашими странами все еще ходит доллар. С вашей точки зрения, перспективы перехода на юань, наверное, в первую очередь, ну и, может быть, на рубль в расчетах?

Петр ФРАДКОВ: Тема не новая. Вы совершенно правы, это одна из ключевых тем в российско-китайской повестке с точки зрения именно развития торговых связей. Внешэкономбанк, мне кажется, один из пионеров в переходе по-настоящему на сотрудничество в паре рубль-юань, потому что мы были одними из первых, кто заключил с китайским банком соответствующие кредитные соглашения, они работают. И у нас достаточно большой опыт привлечения в том числе ресурсов в юанях и в последующем, может быть, использования рубля в расчетах. Есть пока, может быть, некоторые ограничения. Сегодня рынок этой пары, рубль-юань, не такой большой, с одной стороны. С другой стороны, к сожалению, пока не разработан полноценный механизм хеджирования валютных рисков. И это тоже одна из проблем. Сейчас заключено соглашение между центральными банками соответственно России и Китая в части такого валютного свопа. Но он, к сожалению, краткосрочный, он работает до одного года и только на торговые операции. Мы, конечно, выступаем за то, чтобы этот своп между национальными банками был расширен, в том числе на инвестиционные операции на более длительный срок: на три, а может быть, и пять лет. В принципе, некоторые китайские партнеры выступают и за десять лет. Это по-настоящему стимулирует инвестиционное сотрудничество. Ну и объем, конечно, операций. Потому что пока этот своп ограничивается цифрой в 150 миллиардов юаней - это не много.

КОРР.: Если мы говорим о России и Китае, практически одновременно на ум приходит аббревиатура БРИКС, Новый банк развития БРИКС. Внешэкономбанк в нем принимает самое активное участие. И говорят, что уже весной 2016 года, то есть, в принципе, совсем скоро могут быть рассмотрены первые проекты. И команда для отбора этих проектов будет в том числе сформирована из профессионалов из ВЭБа. В каких проектах вы заинтересованы больше всего? Как они будут отбираться, и могут ли туда как раз-таки попасть проекты по направлению "Новый шелковый путь"?

Петр ФРАДКОВ: Еще рано говорить о функционировании Нового банка развития – Банка БРИКС как финансового института. Он больше сейчас, наверное, занимается становлением своих внутренних процедур, скажем так, подготовкой бизнес-процессов. Но мы уже активно работаем с командой Нового банка развития. Вы совершенно правы - наши коллеги из Внешэкономбанка будут принимать участие непосредственно в работе этого банка как сотрудники. И мы воспринимаем этот банк нашим партнером. Президент банка БРИКС господин Каматх, который, в общем, неоднократно бывал и у нас, и мы встречались с ним неоднократно, проводили уже различные переговоры, - мы знаем, что у него есть такая цель: выдать первый кредит банка уже в 2016 году. Я исхожу из того, что пока они структурируют свою работу, определяют приоритетные направления деятельности. Это, конечно, будут объекты инфраструктуры, это "зеленая экономика", это проекты, связанные с социально-экономическим развитием, с одной стороны. С другой стороны, Новый банк развития – это все-таки многосторонний финансовый институт и он должен поддерживать проекты, где есть заинтересованность больше чем одной страны, как минимум две, а может быть, еще больше. И очень важно в работе Банка БРИКС софинансирование. Чтобы национальные институты развития участвовали непосредственно в содержательно работе совместно с этим банком. И в развитие этого тезиса в рамках саммита, который состоялся в России в Уфе не так давно, саммита БРИКС, был подписан соответствующий меморандум между Новым банком развития БРИКС и межбанковским объединением БРИКС, которое существует уже некоторое время. Внешэкономбанк является представителем от России этого межбанковского объединения. Тем самым мы как бы зафиксировали, что для банка БРИКС, для нового банка развития национальные институты развития являются естественными партнерами. И мы, конечно, сейчас в рамках этого меморандума, работаем над теми проектами, которые мы бы готовы были бы передать банку БРИКС, как еще пока опять-таки новому банку. У нас такой портфель достаточно подготовленных и структурированных проектов уже существует.

КОРР.: Если говорить о других проектах. Не так давно ВЭБ и Государственный банк развития Китая подписали рамочное соглашение о совместной поддержке освоения Дальнего Востока. Там тоже объем инвестиций колоссальный - 8 миллиардов. Как продвигается ваше общение с китайской стороной в этом вопросе?

Петр ФРАДКОВ: Я хотел бы сразу отметить, что Госбанк развития Китая - это наш многолетний партнер. Мы с ним работаем уже очень много лет. Начиная с 2005 года у Внешэкономбанка существует история хороших отношений с ГБРК и хороший объем совместно реализованных проектов. Правда, не хотел бы, может быть, совсем открывать все тайны, но это

очень, очень приличный объем, и он, наверное, составляет большую часть вообще того риска, который Госбанк развития Китая держит на Россию, в принципе. И мы, конечно же, в развитие уже новой логики сотрудничества с ними оперативно подготовили и заключили соглашение по проектам на Дальнем Востоке. 8 миллиардов - это долларовый эквивалент. В юанях это, конечно, совсем другая сумма. С точки зрения получения финансирования мы исходим из того, что большая часть опять-таки будут юани. Для того, чтобы и китайские инвесторы, и компании могли с большим интересом принимать участие в проектах на Дальнем Востоке. Должен отметить, что соглашение было подписано только в мае, поэтому еще таких реализованных сделок нет. Но мы провели не так давно такое вот Road show, что называется, в Китае. Мы подключили нашу дочернюю организацию "Фонд развития Дальнего Востока". Очень большой интерес, очень большой отклик. И исхожу из того, что может быть, даже на предстоящем Дальневосточном экономическом форуме уже могут быть подписаны какие-то первые, скажем так, инициативы по использованию вот этих ресурсов.

КОРР.: Были даже названы какие-то сферы, отрасли: коммуникационные технологии, агропромышленный комплекс...

Петр ФРАДКОВ: Совершенно верно.

КОРР.: То есть, вот этот настрой, он остается.

Петр ФРАДКОВ: Наверное, то, что сейчас является приоритетом для региона в целом. Мы координируем нашу работу с институтами развития, которые в том числе заинтересованы в развитии Дальнего Востока. Это ОПК, это опять-таки инфраструктура, и это коммуникации.

КОРР.: Если можно так сказать, заканчивая наш разговор про ваше сотрудничество с китайскими банками, есть еще Экспортно-импортный банк Китая. И здесь вы впервые привлекали кредитные средства опять-таки в национальной китайской валюте для реализации проекта в России. Вот расскажите чуть-чуть подробнее именно об этом направлении.

Петр ФРАДКОВ: Наверное, это и был самый первый, пилотный проект, который мы реализовали совместно с Эксимбанком Китая. Это второй, наверное, наш такой визави в Китае. Это тоже государственный банк со своим мандатом, со своей совершенно понятной логикой и интересом. Эксимбанк Китая в том числе призван развивать сотрудничество между китайскими компаниями и остальным миром, в частности, с российским бизнесом. Мы заключили с ним соглашение. Я пока не хотел раскрывать подробности, потому что пока еще использование не началось в силу определенного перечня отлагательных причин. Но это первое вообще в России долгосрочное кредитное соглашение. Подчеркиваю, это больше семи лет использования юаней в финансировании конкретного проекта в России в области, скажем так, использования, разработки горнорудных месторождений.

КОРР.: Все-таки, подытоживая наш сегодняшний разговор: новый "Шелковый путь", насколько реальна реализация столь глобального проекта?

Петр ФРАДКОВ: Я считаю, что это вполне реально, имея в виду общую заинтересованность в реализации этого проекта. Пока, мне кажется, заинтересованность всех сторон в нем есть.

КОРР.: Петр Михайлович, большое вам спасибо за интервью.

Петр ФРАДКОВ: Спасибо.

газета.ru

Газета.Ru, Москва, 26 августа 2015 12:44

В ВЭБЕ РАССКАЗАЛИ О РОССИЙСКО-КИТАЙСКОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Автор: "газета.ru"

Первый заместитель Председателя Внешэкономбанка - член Правления Петр Фрадков рассказал "Газете.Ru" о расширении сотрудничества ВЭБа и Китая.

"В сентябре 2014 года под эгидой "Расширенной тунганской инициативы" (региональная программа помощи странам Северо-Восточной Азии, одобренная ООН, к которой в 1995 году присоединилась и Россия. - "Газета.Ru") в китайском городе Яньцзи было подписано рамочное соглашение Ассоциации экспортно-импортных банков стран Северо-Восточной Азии (в него вошли и ВЭБ, и Эксимбанк Китая). Оно предусматривает механизм взаимодействия сторон по реализации проектов под эгидой РТИ, порядок одобрения потенциальных проектов для финансирования в рамках ассоциации и обмен информацией по проектам", - заявил Фрадков. Он также отметил, что в проектной пуле ассоциации находятся уже 18 проектов из стран-участниц.

"Нам приятно сообщить, что одним из первых проектов к реализации в качестве пилотного рассматривается и российский проект строительства порта Зарубино в Приморском крае, в 18 км от Китая", - отметил Фрадков.

http://www.gazeta.ru/business/news/2015/08/26/n_7513511.shtml

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 26 августа 2015 15:30

ВЭБ НА ВОСТОЧНОМ ФОРУМЕ МОЖЕТ ПОДПИСАТЬ РЯД СОГЛАШЕНИЙ

МОСКВА, 26 авг - РИА Новости/Прайм. Внешэкономбанк (ВЭБ) может заключить на Восточном экономическом форуме в сентябре ряд соглашений по использованию части кредита China Development

Bank, общая сумма которого составляет 8 миллиардов долларов, на финансирование проектов АПК и коммуникаций, сообщил Первый заместитель Председателя ВЭБа Петр Фрадков.

Первый Восточный экономический форум пройдет во Владивостоке 3-5 сентября.

"Мы провели не так давно road show в Китае. Исхожу из того, что может быть даже на предстоящем Восточном экономическом форуме будут подписаны первые инициативы по использованию этих ресурсов", - сказал Фрадков в интервью телеканалу "Россия 24".

Средства в рамках кредита ВЭБу от China Development Bank могут быть выделены на проекты в агропромышленном комплексе и в сфере коммуникаций, уточнил он.

ВЭБ в начале мая в ходе визита в Москву китайской делегации заключил рамочное соглашение с China Development Bank о кредите на 8 миллиардов долларов, предоставленных на развитие Дальнего

Востока и Сибири под реализацию инфраструктурных проектов, проектов в сфере коммуникационных технологий и агропромышленного комплекса.

Часть кредита China Development Bank в может быть направлена на проекты Агентства по жилищному и ипотечному кредитованию (АИЖК) для финансирования государственной программы программы "

Доступное и комфортное жилье" и "Арендное жилье", сообщал тогда глава ВЭБа Владимир Дмитриев.

В ВЭБЕ ОПТИМИСТИЧНО СМОТРЯТ НА ВАЛЮТНЫЕ РАСЧЕТЫ С КИТАЕМ

Автор: "газета.ru"

Первый заместитель Председателя Внешэкономбанка - член Правления Петр Фрадков рассказал "Газете.Ru", что уверен в больших перспективах расчетов в национальных валютах с Китаем.

"Процесс широкого перехода на расчеты в наших национальных валютах сейчас сдерживается небольшим объемом рынка по валютной паре "юань - рубль" и отсутствием возможности долгосрочного хеджирования валютных рисков. Но наши регуляторы уже предпринимают определенные шаги в этом направлении. Например, в 2014 году заключено соглашение между ЦБ РФ и Народным банком Китая о валютном свопе в национальных валютах на 150 млрд юаней", - отметил Фрадков.

Он признает, что в настоящий момент объемы взаиморасчетов в национальных валютах пока маловаты.

"Сейчас это соглашение позволяет заключать валютные свопы на срок до года и только в рамках торговых операций. Поэтому следующим шагом должно стать создание условий для заключения более долгих своп-соглашений на сроки не менее трех, а лучше - не менее пяти лет. В перспективе сроки желательно увеличить вообще до десяти лет. Это будет способствовать привлечению долгосрочных инвестиций в Россию", - заявил зампред ВЭБа.

http://www.gazeta.ru/business/news/2015/08/26/n_7513487.shtml

РОССИЯ И КИТАЙ НАМЕРЕНЫ СОЗДАТЬ РЕЙТИНГОВОЕ АГЕНТСТВО

Автор: "газета.ru"

Первый заместитель Председателя Внешэкономбанка - член Правления Петр Фрадков рассказал "Газете.Ru", что Китай и Россия намерены реализовать проект по созданию международного рейтингового агентства.

"Еще один будущий совместный план - создание двустороннего российско-китайского рейтингового агентства либо многосторонних, в рамках БРИКС и ШОС, рейтинговых агентств, независимых от политической воли отдельных государств или экономических интересов крупных корпораций. Речь может идти и о формировании целой сети специализированных рейтинговых агентств в рамках объединений, участниками которых являются Россия и Китай. Это, по оценке российских экспертов, способствовало бы созданию единого и прозрачного рейтингового пространства, в которое в перспективе могли бы войти и другие государства, не заинтересованные оставаться в роли своеобразных "заложников" мнения существующей так называемой "большой тройки" международных рейтинговых агентств", - заявил Фрадков.

Однако он признает, что прогресса в этом направлении немного.

"Движение в этом направлении в целом наблюдается, однако прогресс здесь, к сожалению, не так велик, как хотелось бы, даже несмотря на интерес со стороны российских ведомств. Пока дело упирается в формирование необходимой законодательной базы - принятие закона "О рейтинговых агентствах". Сам законопроект уже внесен в Госдуму, рассчитываем, что законодатели не будут затягивать с рассмотрением", - заявил Фрадков.

http://www.gazeta.ru/business/news/2015/08/26/n_7513505.shtml

Cbonds.info, Санкт-Петербург, 26 августа 2015 16:46

ЗАВТРА НА ММВБ В ТРЕТЬЕМ УРОВНЕ ЛИСТИНГА НАЧНУТСЯ ТОРГИ ОБЛИГАЦИЯМИ ВЭБА СЕРИИ БО-05

Автор: Cbonds

Московская биржа определила 27 августа как дату начала торгов в процессе размещения и в процессе обращения для облигаций Внешэкономбанка серии БО-05 (торговый код - RU000A0JVQA7), следует из сообщения биржи.

Облигации номинальным объемом 20 млрд рублей допущены к торгам в третьем уровне листинга. Срок обращения выпуска составляет 5 лет с даты начала обращения. Оферта предусмотрена через 1.5 года.

Организатором размещения выступает БК "РЕГИОН"

<http://ru.cbonds.info/news/item/790965>



ВЭБ РАЗМЕСТИТ НОВЫЕ БОНДЫ НА 1,5Г НА 15БП НИЖЕ НОВОЙ СТАВКИ ВЭБ -21 НА 1Г

26 августа 2015

13:18

Рейтер - Новости на Русском Языке

МОСКВА, 26 авг (Рейтер) - Государственная корпорация **Внешэкономбанк** завершила сбор заявок на участие в размещении биржевых облигаций 5-й серии номинальным объемом 20 миллиарда рублей и сроком обращения 5 лет, и установила ставку 1-го купона в размере 11,50 процента годовых.

Объем, предлагавшийся инвесторам, составлял 5 миллиардов рублей.

ВЭБ также объявил в понедельник новую ставку 8-9-го полугодовых купонов облигаций 21-й серии, объемом 15 миллиардов рублей, установив ее в размере 11,65 процента годовых.

ВЭБ-05 соответствует требованиям включения в ломбардный список ЦБР, но еще не включен в него, в отличие от **ВЭБ-БО-21**.

Уровень процентной ставки облигаций квазисуверенных заемщиков может косвенно отражать их ожидания в отношении процентной политики регулятора.

ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ

25.08.2015 09:30

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: 12-й Международный авиакосмический салон начинает свою работу. 30 стран представляют здесь свои передовые разработки, семь национальных павильонов: Франции, Бельгии, Чехии, США, Швейцарии, Ирана и Белоруссии. И все же самые крупные экспозиции у российских компаний.

Денис МАНТУРОВ, министр промышленности и торговли РФ: Мы, конечно же, планируем еще и подписание контрактов в достаточном объеме, как по гражданской части, так и по военной. Основным подписантом будет ОАК "Вертолеты России". Я думаю, что в ближайшие дни вы как раз будете свидетелями всех этих решений.

КОРР.: К новинкам можно отнести и современный истребитель Су-35С. Самолет дебютировал на МАКС 2009 года. Тогда же был заключен контракт с Министерством обороны о поставке первых истребителей. В этом году компания "Сухой" должна закрыть этот контракт.

Александр КОНЮХОВ, первый заместитель генерального директора по программам ПАО "Компания "Сухой": Первый контракт мы завершаем в этом году. Всего военно-воздушным силам, ныне уже военно-космическим силам будет поставлено 48 самолетов, с учетом поставок этого года. Идет постоянное как бы наращивание возможностей самолета. Его возможности не исчерпаны. Благодаря открытой архитектуре борта самолет способен принимать и, что называется, приживлять новую номенклатуру ударного вооружения. То есть, это ракеты, бомбы.

КОРР.: Потенциальные зарубежные партнеры пока присматриваются к новой машине. Например, в прошлом году на авиасалоне в Чжухае Су-35 вызвал большой интерес у высшего военного руководства Китая.

Игорь КОРОТЧЕНКО, главный редактор журнала "Национальная оборона": Машина зарекомендовала себя как исключительно удачный проект, полностью соответствующий тактико-техническим требованиям Министерства обороны России к этой машине. Могу сказать, что на Су-35 выстраивается сегодня очередь из зарубежных заказчиков. Очевидно, стартовый контракт будет заключен с Китайской Народной Республикой.

КОРР.: Финансовую поддержку в создании этого современного истребителя компании "Сухой" оказал Внешэкономбанк. Важно отметить, что ВЭБ поддержал этот проект еще на стадии конструкторских работ, что не смог бы сделать ни один из коммерческих банков. Банк является акционером ОАК и привлекался к финансированию всех ключевых разработок компании.

Александр КОНЮХОВ: На сегодняшний день проинвестировано около 12 миллиардов рублей в разработку этого самолета - финансирование. Из них около 7 миллиардов рублей - это была поддержка Внешэкономбанка и кредитных ресурсов долгосрочных. Это была наша как бы изначальная идея, и это был наш план по созданию этого самолета. Мы его, собственно, сами и финансировали.

КОРР.: Разработка и производства такого высокотехнологичного продукта как современный истребитель - процесс довольно затратный. В свою очередь, поддержка инновационных проектов в высокотехнологичных отраслях является одним из приоритетных направлений деятельности банка развития ВЭБ.

Игорь КОРОТЧЕНКО: Современный истребитель - он по своей стоимости один килограмм веса равен стоимости одного килограмма золота. Это очень дорогое функционально законченное изделие. Поэтому своевременное переоснащение российских авиачастей на перспективные виды авиационной техники, в том числе и на Су-35, безусловно, ознаменует новое качество вооруженных сил России.

КОРР.: Кроме истребителей Су-35, посетители авиасалона смогут увидеть и легкий вертолет Ка-226Т. По словам экспертов, это фактически первый вертолет подобного класса, появившийся у нас за последние пятьдесят лет. В финансировании этого проекта также принимал участие Внешэкономбанк. В мае Индия заявила о намерении приобрести 200 вертолетов. Сейчас идут переговоры о создании совместного предприятия по производству этих машин в Индии. Контракт может стать одним из крупнейших для предприятия в Кумертау. В течение всех дней работы авиасалона в летной программе будет участвовать флагман отечественного самолетостроения Sukhoi Superjet 100. Его уже новичком не назовешь, и все же сегодня самолет только осваивается на международном рынке. Для продвижения Sukhoi Superjet 100 Внешэкономбанком были

разработаны уникальные схемы поддержки экспорта. С этого года такой подъемной силой станет Российский экспортный центр - новая структура, созданная ВЭБом для комплексной поддержки несырьевого экспорта. Сегодня, что должно усилить экспортную привлекательность самолета, в компании "Сухой" прорабатывают проект увеличения кресел до 115-130 мест. Увеличение вместительности самолета приведет и к замене двигателя.

Денис МАНТУРОВ: Тот двигатель, который используется сегодня на Sukhoi Superjet 100, SM146, он не рассчитан на увеличение мощности под 130 пассажиров. Поэтому мы будем принимать решение по двигателю, скорее всего это будет за базу взят газогенератор ПД-14, который сейчас будет ставиться на MC-21.

КОРР.: ПД-14 - это отечественный двигатель пятого поколения, разработан в Перми. Выкатка самолета MC-21, по словам Дениса Мантурова, намечена на конец этого - начало следующего года.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

РОССИЯ-МСП-УСЛОВИЯ-ИНДЕКС

25.08.2015 15:04:59 MSK

НАИХУДШИЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ МСП В РФ В I ПОЛУГОДИИ БЫЛИ В СЕВЕРНОЙ ОСЕТИИ, ТУВЕ И НА ЧУКОТКЕ - ИНДЕКС МСП БАНКА

Москва. 25 августа. ИНТЕРФАКС - Наихудшие условия для малого и среднего предпринимательства (МСП) в первом полугодии 2015 года были зафиксированы в трех регионах РФ - республиках Северная Осетия и Тува, а также в Чукотском автономном округе, свидетельствуют данные индекса МСП банка (МОЕХ: MSPB).

Среди лидеров в рейтинге - Москва и Санкт-Петербург, Воронежская, Курская, Ленинградская, Липецкая, Ростовская области, Краснодарский край, Ненецкий автономный округ и республика Татарстан.

Приводится таблица рейтингов регионов.

Регионы-лидеры отличают высокая покупательская способность населения и "достаточная обеспеченность факторами производства", невысокие риски, нивелирующиеся значительным экономическим потенциалом, отмечают эксперты кредитной организации.

Рейтинг МСП банка строится на основе оценки потенциала внешней для субъектов МСП среды, а также рисков, к которым наиболее чувствительны предприятия МСП. В основе рейтинга - данные Росстата, результаты российских и международных исследований, посвященные тематике инвестиционного, предпринимательского климата и факторов, влияющих на развитие сектора МСП.

МСП банк является дочерней кредитной организацией Внешэкономбанка (МОЕХ: VEBM). До конца 2015 года планируется завершение образования Федеральной корпорации развития малого и среднего предпринимательства на базе МСП банка и Агентства кредитных гарантий. По итогам первого полугодия 2015 года банк занимает 49-е место по размеру активов в рэнкинге "Интерфакс-100", подготовленном "Интерфакс-ЦЭА".

Служба финансово-экономической информации

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 26 августа 2015 17:02

ЧИСТЫЙ УБЫТОК СВЯЗЬ-БАНКА ЗА I ПОЛУГОДИЕ СОСТАВИЛ 7,3 МЛРД РУБ

МОСКВА, 26 авг - РИА Новости/Прайм. Связь-банк ("дочка" Внешэкономбанка) в первом полугодии 2015 года получил чистый убыток по МСФО в размере 7,32 миллиарда рублей против прибыли в

491 миллион рублей за аналогичный период прошлого года, свидетельствуют неаудированные данные финансовой отчетности.

Активы банка по состоянию на конец июня составляли 366 миллиардов рублей, что на 1,8% меньше, чем в начале года. В частности, за шесть месяцев кредитный портфель банка сократился на 5,4% - до 251,29 миллиарда рублей. Кредиты бизнесу составили

196,12 миллиарда рублей, что на 4,4% меньше показателя на начало года. Кредитование физлиц банк сократил на 2,2% - до

70,09 миллиарда рублей.

Средства клиентов на балансе банка, напротив, выросли на 12,3% и достигли 229,37 миллиарда рублей.

По данным РИА Рейтинг, Связь-банк по состоянию на 1 июля занимал 22 место среди российских банков по величине активов.

Bankir.ru, Москва, 26 августа 2015 17:59

СВЯЗЬ-БАНК ВЫПЛАТИЛ ПЕРВЫЙ КУПОН ПО БИРЖЕВЫМ ОБЛИГАЦИЯМ СЕРИИ БО-03

26 августа 2015 года Связь-Банк (группа Внешэкономбанка) произвел выплату первого купонного дохода по биржевым облигациям серии БО-03 (идентификационный номер 4B020301470B от 06.09.2012).

Владельцам биржевых облигаций выплачен купонный доход в размере 15,5% годовых или 76 рублей 86 копеек на каждую биржевую облигацию. Общая сумма выплат составила 384 300 000 рублей.

Размещение третьего выпуска биржевых облигаций Связь-Банка объемом 5 млрд рублей сроком обращения 3 года состоялось 26 февраля 2015 года на ФБ ММВБ по открытой подписке. По выпуску предусмотрена годовая оферта. Ставка по 2-ому купону приравнена к ставке первого купона.

Организатор и агент по размещению выпуска: ПАО АКБ "Связь-Банк".

Источник: Bankir.Ru

Новости и информация о банках:

Информация по банку "Связь-Банк", рег. № 1470

<http://bankir.ru/novosti/s/svyaz-bank-vyplatil-pervyi-kupon-po-birzhevym-obligatsiyam-serii-bo-03-10111333/>

Broadcasting.ru, Москва, 27 августа 2015 3:00

СВЯЗЬ-БАНК НЕ ДОПУСТИЛ НИ ОДНОГО ИЗ ПРЕТЕНДЕНТОВ К ТЕНДЕРАМ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ НА РАДИО И В ИНТЕРНЕТЕ

Связь-Банк (входит в Группу **Внешэкономбанка**) не допустил ни одного из претендентов к тендерам на размещение рекламных материалов на радио и в интернете. Соответствующие протоколы опубликованы на сайте госзакупок.

Напомним, в июле Связь-Банк объявил два тендера на размещение рекламных материалов на радио и интернете. Первый тендер на размещение рекламных материалов в интернете предполагает договор с максимальной стоимостью 25,6 млн рублей. Договор устанавливал размещение баннерной и видео рекламы на таких ресурсах, как Yandex.ru, Forbes.ru, Banki.ru, BFM.ru, а также целого ряда СМИ.

Заявки на участие подали сразу шесть агентств, среди них Media First (входит в TWIGA), которое запросило 22,5 млн. рублей; Атор Медиа Сервис запросил 24,7 млн рублей; агентство Медиа Сеть запросило 24,9 млн. рублей; IDEA Group (22,1 млн. рублей); агентство ЭГРИД (25,3 млн. рублей), Total View (23,6 млн. рублей); HIDALGO - 22,8 млн. рублей и Daily Profit (протоколе ООО "ДП Аутдор энд Спешл"), которое запросили 19,8 млн рублей.

Вторая закупка предполагала договор с максимальной стоимостью 15 млн рублей на размещение рекламных материалов на радио. Предполагалось, что подрядчик должен был разместить рекламно-информационные материалы на Коммерсант ФМ с сентября по октябрь текущего года, на Бизнес ФМ с сентября по декабрь текущего года. Помимо этого, в ноябре и декабря года в число задействованных радиостанций войдут Юмор ФМ, Радио Дача, Эхо Москвы, Радио Шоколад, Ретро ФМ, Дорожное радио, Радио 7.

Заявки подали такие агентства, как Media First (12,8 млн. рублей), Медиа Сеть (11,8 млн. рублей), IDEA Group (11,2 млн. рублей), Total View (14 млн. рублей), HIDALGO (13,9 млн.рублей), агентство Брайт (14,1 млн.рублей).

http://www.broadcasting.ru/newstext.php?news_id=105927

РОССИЯ-ВЭБ/ЛИЗИНГ-ОБЛИГАЦИИ-СТАВКА
26.08.2015 17:21:37 MSK

СТАВКА 1-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ "ВЭБ-ЛИЗИНГА" БО-09 НА 5 МЛРД РУБ. - 12,5%

Москва. 26 августа. ИНТЕРФАКС-АФИ - "ВЭБ-лизинг" (МОЕХ: VEBL) установил ставку 1-го купона биржевых облигаций серии БО-09 объемом 5 млрд рублей в размере 12,5% годовых, говорится в сообщении компании.

Ставка 2-го купона приравнена к ставке 1-го купона. По выпуску объявлена годовая оферта.

Книга заявок была открыта в среду с 12:00 МСК до 12:30 МСК. Техническое размещение 10-летних бумаг запланировано на 31 августа.

Андеррайтером размещения выступает Sberbank CIB.

По облигациям будут выплачиваться полугодовые купоны.

В настоящее время в обращении находятся 11 выпусков классических облигаций "ВЭБ-лизинга" общим объемом 52,75 млрд рублей, 8 выпусков биржевых облигаций на 40 млрд рублей и 15 выпусков валютных бондов на общую сумму \$1,6 млрд.

Также "Московская биржа" (МОЕХ: МОЕХ) в июне зарегистрировала программу биржевых бондов "ВЭБ-лизинга" на 250 млрд рублей. Максимальный срок погашения биржевых облигаций, размещаемых в рамках программы, составит 10 лет.

"ВЭБ-лизинг" создан в 2003 году, с июля 2008 года входит в группу Внешэкономбанка (МОЕХ: VEBM). Приоритетными направлениями деятельности компании являются лизинг авиационной техники, высокотехнологичного оборудования, подвижного состава, морских и речных судов, автомобилей и специальной техники.

Служба финансово-экономической информации

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



РИА Новости, Москва, 26 августа 2015 21:06

БАНК РФ РЕФИНАНСИРУЕТ ГОДОВУЮ ВАЛЮТНУЮ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ БАНКОВ ПЕРЕД ЦБ

По словам главы Банка России, ЦБ заранее просчитывал разные сценарии, понимая, что может быть и негативный сценарий.

МОСКВА, 26 авг - РИА Новости. ЦБ РФ принял решение рефинансировать годовые валютные инструменты, предоставляемые банкам со второй половины прошлого года, заявила глава Банка России Эльвира Набиуллина на встрече президента РФ с членами правительства.

Говоря о финансовой системе страны, Набиуллина отметила, что она является частью глобальной и не огорожена от всех рисков, но ЦБ заранее просчитывал разные сценарии, понимая, что может быть и негативный сценарий.

"Так, например, когда позволяла ситуация, мы наращивали золотовалютные резервы, чтобы создать долгосрочные основы для финансовой стабильности, чтобы укрепить нашу подушку безопасности. Мы начали применять инструменты валютного рефинансирования. У нас предусмотрен лимит - 50 миллиардов долларов, из этого лимита выбрано 34 миллиарда (долларов - ред.). Мы считаем, что 16 миллиардов остатка вполне достаточно", - сказала глава ЦБ.

"При этом, мы приняли решение о том, что те банки, которые брали годовые лимиты, мы рефинансируем эти суммы для того, чтобы они могли себя более комфортно чувствовать", - добавила Набиуллина.

Валютные аукционы РЕПО на семь и 28 дней регулятор запустил в конце октября прошлого года, позднее был введен инструмент годовых валютных РЕПО. Это было обусловлено, в частности, ограничением доступа российских компаний к западным рынкам капитала и резким ослаблением курса рубля. Совокупный лимит задолженности кредитных организаций по операциям валютного РЕПО установлен в размере, эквивалентном 50 миллиардам долларов, на период до конца 2016 года.

В конце декабря 2014 года ЦБ ввел новый инструмент - кредиты в иностранной валюте, обеспеченные залогом прав требования по кредитам в иностранной валюте. Тогда сообщалось, что указанные операции будут действовать до 1 января 2018 года. В залог по данным операциям принимаются права требования по кредитам в долларах, предоставленным крупным российским компаниям-экспортерам. В аукционах ЦБ по валютному кредитованию могут принимать участие банки, имевшие по состоянию на 1 декабря 2014 года капитал не менее 100 миллиардов рублей, а также **ВЭБ**.

<http://ria.ru/economy/20150826/1209247995.html>



ТАСС, Москва, 26 августа 2015 17:14

БАНКИ ГОТОВЫ ЗАРАБАТЫВАТЬ НА ТРЕХЗНАЧНОМ КУРСЕ ДОЛЛАРА, НО ТОЛЬКО ПОЛГОДА

По данным опроса ТАСС, некоторые банкиры признаются в том, что начали расчет стресс-моделей на случай нового обвала рубля

МОСКВА, 26 августа. /ТАСС/. Российские банки в случае резкого падения рубля к основным иностранным валютам смогут на этом заработать за счет комиссий и доходов от операций на финансовых рынках. Однако при условии, что такое падение рубля продлится не более полугода. Об этом свидетельствуют данные опроса ТАСС среди топ-50 банков.

Таким образом, ситуация в корне отличается от осени- зимы прошлого года, когда многие банки недооценили валютные риски и столкнулись с падением доходов из-за девальвации рубля.

Ранее финдиректор банка "Возрождение" Андрей Шалимов сообщил журналистам о том, что ЦБ РФ проводит стресс-тест банков при трехзначной стоимости доллара. Позже Банк России эту информацию опроверг.

В конце прошлого года банки одновременно столкнулись с закрытыми внешними рынками из-за санкций и мощной девальвацией национальной валюты. Вместе это привело к существенному давлению на прибыль. Сейчас повторение такого шока маловероятно, уверены банкиры, некоторые из которых признаются в том, что начали расчет стресс-моделей на случай нового обвала рубля.

Падения рубля для банков - это риски с точки зрения снижения платежеспособности валютных заемщиков и подрыв собственной платежеспособности по валютным долгам. Однако за последние полгода оба этих риска последовательно уменьшались: после недавней 40-процентной девальвации валютные кредиты были максимально рефинансированы.

"Для банка вопрос резкого ослабления рубля не критичен, так как никаких внешних заимствований у ВТБ 24 нет", - поясняют в пресс-службе банка ВТБ 24. По данным Sбonds на 1 августа, даже попавшие под санкции крупнейшие банки за год снизили долговую нагрузку. Подлежащий погашению долг Сбербанка сократился на 30 июля в годовом выражении на 19% до \$13,5 млрд, Газпромбанка - на 28% до 12,31 млрд долл, ВЭБа - на 15% до \$17,23 млрд. Общий долг РСХБ и ВТБ уменьшился до 10,51 млрд и \$15,072 млрд соответственно.

Возможности в моменте

Одновременно ослабление рубля - это и возможности для банков, которые могут заработать за счет комиссионных операций (сделок по купле-продаже валюты) и операций на финрынках, а также поддержать собственное фондирование за счет притока вкладов в долларах и евро.

"Банки зарабатывают не столько на росте, сколько на волатильности. Чем больше стимула менять валюту, если через банк идет какой-то обменный процесс, тем больше они получают комиссии и прочих соответствующих доходов. У всех банков не очень большая открытая валютная позиция, но если она направлена в нужную сторону - банк будет показывать бумажную выгоду от переоценки", - поясняет аналитик по банковскому сектору "Уралсиб Кэпитал" Наталья Березина.

Некоторые из банков сегодня держат "нулевую" открытую позицию в валюте, чтобы свести на нет валютные риски. "Что касается валютной ликвидности, то у нас открытая позиция "ноль", то есть ни снижение, ни повышение валютного курса не влияет на финансовый результат", - сообщили ТАСС в УБРиР.

Кроме того, банкиры рассчитывают, что при резком ослаблении рубля у них вырастет объем валютного фондирования от населения. "Резкий рост курса рубля, скорее, спровоцирует приток валютных средств (население, корпоративные клиенты), нежели их отток", - прогнозируют в Связь-банке. Таким образом, валютное фондирование от клиентов сократит потребность в других источниках валюты, будь то средства ЦБ РФ или внешние займы.

В ВТБ 24, Абсолют банке и УБРиР заявили, что в этих банках катастрофы из-за резкого падения курса рубля не ожидается.

Надежда на ЦБ

Впрочем, закрытая валютная позиция не спасет банки от необходимости выполнять нормативы регулятора, которые при девальвации становится сложнее соблюдать. Дело в том, что у банка есть активы и пассивы в валюте, а капитал в рублях, поэтому любой рост курса иностранных валют приводит к снижению достаточности капитала. Это в свою очередь требует от банков действий по докапитализации, что в сегодняшних условиях проблематично - все возможности по наполнению капитала, как за счет акционеров, так и за счет спецпрограмм государства, практически исчерпаны.

Как пояснил ТАСС источник в банковских кругах, если курс доллара достигнет 100 рублей, регулятору нужно будет снова вводить регулятивные послабления, чтобы банки могли соблюдать нормативы. "Если курс 100 рублей за доллар продержится больше, чем полгода, это, безусловно, будет влиять на качество кредитного портфеля банка. Тогда мы будем говорить о фактических убытках, потому что банкам нужно будет создавать резервы", - поясняет он.

Эксперты уверены, что на сегодня российские банки, пережившие валютно-процентный шок конца прошлого года, готовы к ухудшению ситуации. Например, банки могут активнее использовать валютные свопы и успешно хеджировать валютные риски.

<http://itar-tass.com/ekonomika/2212700>

Reuters Россия и страны СНГ, Москва, 26 августа 2015 15:25

НПФ РФ С НАЧАЛА ЛЕТА ЗАМЕТНО УВЕЛИЧИЛИ ВЛОЖЕНИЯ В ОБЛИГАЦИИ, СОКРАТИВ ДЕПОЗИТЫ

Автор: Ольга Попова, Елена Орехова

МОСКВА (Рейтер) - Негосударственные пенсионные фонды (НПФ) за два месяца, с 1 июня по 1 августа, сократили долю вложений в депозиты и банковские счета, но увеличили - в российские ценные бумаги, и наиболее существенно - в облигации частных компаний, следует из данных ЦБР.

Доля вложений в облигации выросла на 7,4 процентного пункта, тогда как в акции и госбумаги заметно меньше - на 2,2 и 1 процентный пункт соответственно. Доля вложений в банковские депозиты и денежные средства сократилась на 11,4 процентного пункта.

Оцениваемый период отражает, по уточнению ЦБР, даты, когда НПФ получили в полном объеме новые средства.

Власти начали в мае перечисление средств пенсионных накоплений из управляющих компаний (ВЭБа и частных УК) в первые 24 НПФ, которые вошли в систему гарантирования сохранности пенсионных накоплений. Первоначальная оценка этого объема составляла порядка 600 миллиардов рублей.

Наиболее существенно - на 7,4 процентного пункта, или до 655,0 миллиардов рублей с 517,1 миллиарда рублей - увеличилась доля вложений в корпоративные облигации эмитентов РФ.

По данным ЦБР, доля вложений в акции подросла на 2,2 процентного пункта - до 172,6 миллиарда рублей со 132,4 миллиарда рублей, а доля вложений в государственные ценные бумаги РФ увеличилась на 1 процентный пункт до 82,9 миллиарда рублей с 64,5 миллиарда рублей.

ЦБР отмечает, что портфель НПФ увеличивался за счет приобретения ценных бумаг таких эмитентов, как Русгидро, ОАО Атомный энергопромышленный комплекс, Россети, ОВК, Транснефть, Магнит, Ростелеком, Магистраль двух столиц, Башнефть, НЛМК и другие.

"Размороженные" средства накопительной части пенсии инициировали предложение эмитентами новых облигаций на рынке локального долга, который, отыграв потери декабря через ралли во втором квартале, смог восполнить пробел и на первичном рынке.

По данным Московской биржи, в июле на фондовом рынке были размещены 34 облигационных займа, объем размещения составил 297,1 миллиарда рублей, а в июне - 39 выпусков на общую сумму 212,3 миллиарда рублей.

ЦБР сообщил, что доля вложений НПФ в банковские депозиты, остатки на банковских счетах и денежные средства на брокерских счетах сократилась на 11,4 процентного пункта до 606,7 с 786 миллиарда рублей и составила 35,4 процента портфеля.

В соответствии с положением 451-П для НПФ с 2015 года были введены более строгие правила при формировании инвестиционных портфелей, в частности с 1 июля облигации банков и банковские депозиты сроком погашения более трех месяцев должны составлять не более 40 процентов инвестиционного портфеля.

Положение также ограничивает для НПФ инвестирование пенсионных накоплений не более 40 процентами в госбумаги, не более 35 процентов - в облигации регионов РФ, в облигации - 80 процентами, а в акции, субординированные бонды банков и паи - 65 процентами.

<http://ru.reuters.com/article/businessNews/idRUKCN0QV17G20150826>

БИЗНЕС

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 27 августа 2015

ВАДИМ МОШКОВИЧ РАЗГУЛЯЕТСЯ

Автор: Анна Зиброва, Елена Киселева

"Русагро" может инвестировать в конкурента
Агрохолдинг "Русагро" Вадима Мошковича готов стать совладельцем группы "Разгуляй". Экс-сенатора интересует сахарный бизнес конкурента. Но сделку могут осложнить споры акционеров: ВЭБ как кредитор и совладелец "Разгуляя" настаивает на допэмиссии, чему противится мажоритарный акционер - Avangard Asset Management.

"Русагро" экс-сенатора Вадима Мошковича может стать стратегическим партнером группы "Разгуляй", сообщил вчера "Интерфакс" со ссылкой на свои источники в обеих компаниях. В "Русагро" отказались от комментариев. В "Разгуляе" сообщили "Ъ", что в ближайшее время в совет директоров группы могут войти менеджеры "Русагро". По словам представителя "Разгуляя", эту инициативу планируется обнародовать 2 сентября совету директоров группы, окончательное решение по этому вопросу может быть принято уже 11 сентября на внеочередном собрании акционеров. Впрочем, как следует из повестки собрания, опубликованной на сайте "Разгуляя", планируется обсудить вопрос о допэмиссии на 9 млрд руб. Но именно возможная допэмиссия может осложнить объявленное партнерство с "Русагро", так как эту процедуру поддерживают не все акционеры "Разгуляя".

Из материалов "Разгуляя" следует, что планируется разместить 3 млрд акций (сейчас уставный капитал компании составляет 570 млн руб., доля допэмиссии в увеличенном уставном капитале составит 94%). Ранее сообщалось, что на допэмиссии настаивает ВЭБ - один из крупнейших акционеров "Разгуляя", где госбанку принадлежит около 20%. Средства, полученные от допэмиссии, ВЭБ хочет направить на снижение долговой нагрузки компании. "Разгуляй" должен госбанку около 40 млрд руб., допэмиссия позволит ВЭБу конвертировать долг группы в акции, став ее основным владельцем", - утверждает источник "Ъ", близкий к "Разгуляю". Такая схема невыгодна другим акционерам агрохолдинга - Avangard Asset Management Рустэма Миргалимова (владеет 29,9% "Разгуляя") и фонду под управлением Altima (8,18%), так как их пакеты размоются, продолжает собеседник "Ъ". Вчера связаться с ними не удалось. Источник "Ъ" утверждает, что, пока акционеры "Разгуляя" не решат вопрос с реструктуризацией долга перед ВЭБом, никаких изменений в совете директоров не произойдет.

Группа "Разгуляй" занимается производством сахара, зерна и молока. Под контролем холдинга находится более 340 тыс. га земли.

В 2014 году выручка сократилась на 6%, до 14,2 млрд руб. EBITDA составила 2 млрд руб. Рентабельность EBITDA выросла до 14% с 7%. Сейчас есть два наиболее вероятных сценария развития событий: банкротство "Разгуляя", что невыгодно ВЭБу, либо продажа стратегическому инвестору, рассказывает другой источник "Ъ", близкий к агрохолдингу. В ВЭБе от официальных комментариев отказались. Источник "Ъ" в госбанке говорит, что по-прежнему окончательного решения о судьбе "Разгуляя" нет. "Рассматриваются различные сценарии, в том числе продажа доли и конвертация долга в капитал", - отметил собеседник "Ъ", отказавшись уточнить долю, на которую претендует ВЭБ. Он подтвердил, что "Русагро" рассматривается в качестве стратегического инвестора "Разгуляя". Другой собеседник "Ъ" отмечает, что "Русагро" интересуется только сахарным дивизионом "Разгуляя". "Сейчас "Русагро" пытается разобраться в сложившейся ситуации в "Разгуляе", в совет директоров которого господин Мошкович пытается делегировать своих представителей", - добавил он.

Ранее глава ВЭБа Владимир Дмитриев заявлял, что госбанк готов переуступить Сбербанку права требования к "Разгуляю". ВЭБ готов был продать пакет "Разгуляя" по рыночной цене 14 млрд руб. Сбербанку, действовавшему в интересах "Русагро", но сделка сорвалась, говорит один из источников "Ъ".

У Вадима Мошковича - основного акционера "Русагро" - есть средства на покупку новых активов в агробизнесе. В июле экс-сенатор заключил сделку по продаже своего девелоперского бизнеса (включая компанию "Авгур Эстейт" и 2,4 тыс. га в поселке Коммунарка на территории Новой Москвы) группе БИН семьи Шишхановых - Гуцериевых. Стоимость этой сделки эксперты оценивают в \$1,5-2 млрд.

СПУТНИК "ГАЗПРОМА"

Автор: Вера Преловская

Газовый монополист решил зарабатывать на космосе

До 2030 года "дочка" концерна - "Газпром космические системы" - планирует собрать и продать 44 спутника общей стоимостью \$6,5 млрд. Из них сам "Газпром" купит только 26, остальные компания планирует отправить на экспорт.

"ГАЗПРОМ" В КОСМОСЕ

О том, что "Газпром" решил заняться космическими технологиями, стало известно в мае. Тогда компания "Газпром космические системы" разместила на своем сайте видеоролик о строительстве в Щелково завода по производству спутников. РБК удалось ознакомиться с некоторыми деталями этого проекта. Собственное производство спутников компания рассчитывает запустить до 2018 года, инвестиции в проект оцениваются в 17 млрд руб., а мощность предприятия будет рассчитана на производство четырех аппаратов в год, рассказал РБК представитель "Газпром космические системы" Игорь Кот. Речь идет об аппаратах связи и дистанционного зондирования Земли. Рыночная стоимость каждого такого спутника будет составлять около \$150 млн, уточнил он.

Собственные спутники нужны прежде всего самому "Газпрому". Компания "Газпром космические системы" (контролируется "Газпромом" и Газпромбанком, на 16,2% принадлежит РКК "Энергия") была создана еще в 1992 году для мониторинга газопроводов. Сейчас она - второй национальный спутниковый оператор после ФГУП "Космическая связь".

Доля ее рынка по предоставлению услуг связи с помощью спутникового ресурса, по собственной оценке, составляет около 30%. Компании принадлежит система спутниковой связи "Ямал", которая состоит из четырех аппаратов: "Ямал-202", "Ямал-300К", "Ямал-401" и "Ямал-402". На предоставление телекоммуникационных услуг "Газпрому" приходится не более 10% услуг компании, другие ее клиенты - российские сервис-провайдеры, государственные ведомства, в том числе Минобороны, а также зарубежные компании (около 30% услуг), такие как американская компания U.S. ElectroDynamics, Inc. (USEI) и Etisalat - один из крупнейших телекоммуникационных провайдеров на Ближнем Востоке.

Но собственного производства спутников у "дочки" "Газпрома" никогда не было. Все действующие аппараты она покупала у ИСС им. Решетнева. В конце 2013 года "Газпром космические системы" также подписала контракт на разработку "Ямал-601" с французской Thales Alenia Space.

Строить спутники самостоятельно "дочка" "Газпрома" решила для того, чтобы снизить их стоимость и сроки изготовления, утверждает Кот. Компания рассчитывает, что за счет снижения доли иностранных комплектующих спутники производства "Газпром космические системы" будут примерно на 30% дешевле нынешних аналогов, а срок их изготовления может сократиться почти вдвое (до 24-30 месяцев), говорит он. Сейчас доля импортной электроники на русском спутнике составляет от 25 до 75%, рассказывал в интервью РБК гендиректор ИСС им. Решетнева, монополиста по производству спутников в России, Николай Тестоедов.

Получить комментарии ИСС им. Решетнева по поводу проекта "дочки" "Газпрома" вчера не удалось - представитель предприятия не ответил на запрос РБК.

КОСМИЧЕСКИЕ МИЛЛИАРДЫ

Для строительства сборочного производства спутников "Газпром космические системы" в августе 2015 года создали СП со 100-процентной "дочкой" газового концерна "Газпром инвестпроект". Совместная компания называется "Газпром СПКА". Вклад "Газпром инвестпроекта" в ее уставный капитал составил 2,1 млрд руб., "Газпром космические системы" - 28 млн руб. Это собственные средства компаний. Остальные 13,5 млрд руб. планируется привлечь в виде долгосрочного кредита. С учетом капитализации процентов, инвестиции до 2018 года составят 17 млрд руб.,

говорит Кот. Основным источником финансирования должны стать средства ВЭБа - предварительное соглашение о сотрудничестве стороны подписали на МАКС-2013.

Само производство будет базироваться в подмосковном Щелково, там же, где сейчас располагается офис "Газпром космические системы". Все первоначальные инвестиции компании (28 млн руб.) пойдут на выкуп прав на земельный участок, предназначенный под строительство.

В период с 2019 по 2030 год "дочка" "Газпрома" планирует продать 44 спутника на общую сумму свыше \$6,5 млрд. Из них только 26 аппаратов компания планирует продать непосредственно "Газпрому", покупателей для оставшихся спутников она рассчитывает найти в том числе за рубежом.

Сейчас в год в мире запускается около 50 спутников связи и 30 спутников дистанционного зондирования. Получается, что компания рассчитывает занять примерно 5% мирового рынка спутников.

Рынок тяжелых спутников в основном уже поделен между пятью главными игроками - американскими Lockheed Martin, Boeing и Loral и европейскими Thales Alenia Space и Airbus Defence and Space, говорит эксперт компании "РОЭЛ Консалтинг" Андрей Ионин, но есть еще ниша на рынке средних и малых спутников. По его мнению, "дочка" "Газпрома" может попробовать "начать завоевание внешнего рынка со стран Латинской Америки и Юго-Восточной Азии".

На внутреннем рынке на спутники от "Газпрома", если они появятся, тоже будет спрос, считает гендиректор Infomost Борис Рыбак. "После каждой неудачи с выводением спутника на орбиту новые аппараты приходится ждать больше года, - рассуждает он. - "Газпром" может покрыть часть "аварийного" дефицита". Собственный оператор компании собирается к 2030 году довести группировку "Ямал" до десяти спутников и практически с нуля создать российскую систему аэрокосмического мониторинга СМОТР, которая должна включать 21 аппарат, добавляет Рыбак.

На решение "Газпрома" о запуске собственного производства спутников могли повлиять и западные санкции, считают эксперты. Концерну нужно заблаговременно защитить себя от риска непредоставления ему услуг связи, говорит Рыбак. Сейчас американским компаниям запрещено продавать "Газпрому" высокотехнологичное оборудование, которое затем может быть использовано в арктических проектах, а также в проектах по доступу к трудноизвлекаемой нефти. При этом концерну формально не запрещено приобретать другие высокие технологии в США, в том числе и в аэрокосмической сфере. Но для осуществления сделки продавец должен будет получить у американского регулятора специальную лицензию. В случае с компаниями, попавшими под санкции, сделать это бывает непросто.

Строить спутники самостоятельно "дочка" "Газпрома" решила для того, чтобы снизить их стоимость и сроки изготовления

На решение "Газпрома" о запуске собственного производства спутников могли повлиять и западные санкции

При участии Александра Ратникова

Источники: "Газпром космические системы", расчеты РБК

SUKHOI SUPERJET 100 НЕ УЛЕТЕЛ ОТ КРЕДИТОРОВ

На фоне санкций и сложностей с доступом к зарубежному кредитованию Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК) пересмотрит бизнес-план подконтрольного АО "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС), выпускающего Sukhoi Superjet 100 (SSJ 100). Объемы производства самолетов придется снизить, говорят источники "Ъ". Впрочем, несмотря на докапитализацию ГСС на 100 млрд руб. для рефинансирования долгов, бизнес-план еще предстоит согласовать с основными банками - кредиторами компании - ВЭБом, Сбербанком и ВТБ.

Бизнес-план "Гражданских самолетов Сухого" будет пересмотрен в ближайшее время, сообщил вчера президент ОАК Юрий Слюсарь. По его словам, решение "актуализировать" документ принято в рамках поручения Владимира Путина, данного в марте. Тогда по итогам совещания по поддержке гражданского авиапрома было решено докапитализировать ОАК на 100 млрд руб. через механизм ОФЗ для покрытия долгов ГСС, составлявших \$1,75 млрд. Источник "Ъ", знакомый с ситуацией, пояснил, что бизнес-план развития ГСС был пересмотрен и с учетом усложнения доступа к займам на фоне внешнеполитической ситуации. Кроме того, по его словам, "несколько снижен объем производимых самолетов, но некритично", пересмотрены потенциальные рынки сбыта.

Но обновленный бизнес-план ОАК еще надо согласовать с основными банками - кредиторами ГСС - по данным "Ъ", несколько дней назад он был представлен ВЭБу, ВТБ и Сбербанку. При этом 3 августа ОАК отчитывалась, что 100 млрд руб., полученные через ОФЗ, уже доведены до ГСС за счет займа от ПАО "Сухой" (входит в ОАК), деньги будут направлены на реструктуризацию долга. Один из источников "Ъ", знакомых с ситуацией, уверяет, что за счет господдержки задолженность ГСС перед банками была "примерно на 90% погашена". Собеседник "Ъ" в авиаотрасли уверяет, что сейчас банки уже выступают не в качестве кредиторов, а скорее "как консультанты". "Разумеется, банки продолжат участие в проекте, но, например, через фондирование лизинговых компаний", - говорит источник "Ъ".

Впрочем, вчера член правления ВТБ Валерий Лукьяненко говорил, что долг ГСС перед банком составляет 23,5 млрд руб., включая полученный в июне кредит на 16,3 млрд руб. на реструктуризацию валютной задолженности. К тому же ВТБ продолжает участвовать в схеме реструктуризации долга: господин Лукьяненко сообщил вчера, что банк выкупит у ОАК ОФЗ на 25-30 млрд руб. В отчетности ПАО "Сухой" по МСФО за 2014 год говорится, что из-за нарушений условий договоров по кредитам, полученным ГСС от ЕБРР, ВТБ, Сбербанка и Евразийского банка развития, краткосрочная задолженность группы составляла 173,6 млрд руб.

Текущий объем долга ГСС перед Сбербанком и ВЭБом не раскрывается, в банках на запросы "Ъ" не ответили. В отчете ГСС за второй квартал говорится о привлечении в июне у ВЭБа кредитной линии на 32,5 млрд руб. для рефинансирования кредитов. В октябре 2014 года сообщалось, что Сбербанк выдаст ГСС кредит на \$600 млн до конца 2019 года под 6,75% (в феврале ГСС и банк договорились о повышении ставки до 9,75% по кредитной линии на \$247 млн). Кредит предусматривал жесткие ковенанты - жесткий график поставок самолетов, согласованный портфель твердых заказов. С 2014 по 2017 год компания обязана наращивать поставки самолетов с 36 до 60 машин в год. На 1 апреля портфель твердых заказов должен составлять не менее 80 самолетов и далее по 85 самолетов на 1 апреля каждого года вплоть до 2019-го.

Эксперт портала Aviation Explorer Владимир Карнозов считает, что SSJ 100 может стать конкурентоспособным, если бизнес-модель помимо снижения долгов будет включать сокращение затрат, причем не только европейских поставщиков, но и на производстве в Комсомольске-на-Амуре. Кроме того, компании нужно создать систему послепродажного обслуживания на уровне Boeing или Embraer.

Известия, Москва, 27 августа 2015

"ИЛЬЮШИН ФИНАНС" ЗАКУПИТ 12 "СУПЕРДЖЕТОВ" ДЛЯ ЗАГРАНИЦЫ

Автор: Мария Амирджян

Лизинговая компания "Ильюшин Финанс Ко." (входит в Объединенную авиастроительную корпорацию) планирует увеличить заказ на Sukhoi Superjet с 20 до 32 машин. Об этом "Известиям" рассказал ее гендиректор Александр Рубцов.

- У нас в 2013 году подписан большой контракт на SSJ, общим объемом 20 самолетов (8 твердых контрактов и 12 - опцион). Мы рассматриваем возможность увеличения опциона на 12 машин, но это может произойти только за счет экспортных поставок. На данный момент мы работаем с заказчиками в Европе и Юго-Восточной Азии, - сказал Рубцов.

Называть потенциальных заказчиков и более точные сроки сделок он не стал, отметив лишь, что подписание нового контракта может состояться после авиасалона "МАКС-2015". Поможет в финансировании нового контракта, как ожидается, Внешэкономбанк.

В рамках авиасалона было подписано трехстороннее соглашение между "Ильюшин Финанс Ко." (ИФК), российской авиакомпанией Red Wings и камбоджийской Sky Angkor Airlines о передаче последней всего одного самолета SSJ 100 в "мокрый лизинг" (то есть в аренду сдается не только сам самолет, но и технические специалисты для обслуживания). Если заказчика устроят самолеты, Sky Angkor Airlines обещает впоследствии взять еще два SSJ 100 уже в операционный лизинг. Более того, ИФК подписала соглашение с Росэксимбанком по финансированию поставок трех Ан-158 на Кубу.

Что касается других контрактов по SSJ, то Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК) подписала контракт с "Гражданскими самолетами Сухого" (производитель самолета) на закупку 32 самолетов с опционом еще на 28 машин - это давно ожидалось ввиду выделения ГТЛК из бюджета 30 млрд рублей в начале 2015 года.

Как и предсказывали "Известия", часть этих самолетов будет передана казахстанской авиакомпании Scat, вечером во вторник ГТЛК и Scat подписали договор аренды на 15 SSJ 100. Как сообщила пресс-служба перевозчика, первая поставка будет осуществлена в мае 2016 года. Кроме того, ГТЛК договорилась о поставке в лизинг 25 "суперджетов" авиакомпании "Ямал" (принадлежит на 100% властям ЯНАО): два будет передано авиакомпании в этом году, 15 - в следующем.

Коммерсантъ # Самара (Волга), Самара, 27 августа 2015

"ЛИДЕР" ВСТАЕТ НА РЕЛЬСЫ

Автор: Екатерина Вьюшкова

Компания заинтересовалась проектом строительства скоростной трамвайной линии в Самаре. Инвестором строительства скоростной линии трамвая в Самаре может стать УК "Лидер", среди акционеров которой Внешэкономбанк, "Газпром", НПФ "Газфонд" и Газпромбанк. По словам спикера гордумы Александра Фетисова, уже готов проект концессионного соглашения с инвестором. Скоростную ветку трамвая планируется создать к играм ЧМ- 2018, общая стоимость проекта может составить 13-14,6 млрд руб. Планируется, что в последующем трамвайные пути перейдут в собственность инвестора. А значит, отмечают наблюдатели, концессионер в будущем будет получать прибыль от продажи билетов. Однако они добавляют, что окупаемость такого проекта составляет пять-семь лет.

Во вторник на комитете по бюджету и налогам спикер гордумы Александр Фетисов назвал возможного инвестора строительства скоростной линии трамвая в Самаре. "Проект находится в глубокой степени проработки, согласован с министерством транспорта. Им занимается министерство экономического развития. Уже готово концессионное соглашение с инвестором - управляющей компанией "Лидер"", - сообщил господин Фетисов. Он добавил, что в ближайшее время проект соглашения будет направлен на согласование губернатору Самарской области Николаю Меркушкину.

Управляющая компания "Лидер" была создана в Москве в 1993 году. Ее акционерами являются госкорпорация "Внешэкономбанк", ПАО "Газпром", негосударственный пенсионный фонд "Газфонд" и АО "Газпромбанк". Является крупнейшей в России УК по объему средств в управлении - 436 млрд руб. по данным на 31 марта. Компания в разные годы инвестировала средства в строительство платной федеральной трассы М-1 "Беларусь" (Москва - Минск), первой федеральной скоростной дороги и Северного дублера Кутузовского проспекта в Москве. Также УК "Лидер" реализовывала проекты в рамках государственно-частного партнерства по строительству трех физкультурно-оздоровительных комплексов в Нижегородской области и крытого спортивного комплекса в Ульяновске. Кроме того, компания занимается управлением средствами пенсионного фонда РФ и венчурным инвестированием.

Ветка скоростного трамвая в Самаре должна появиться к играм чемпионата мира по футболу 2018 года. Планируется реконструкция существующих путей от площади Урицкого до Ташкентской улицы, а также строительство новых - от Ташкентской до возводящегося стадиона "Космос-арена". Общая протяженность ветки составит 18 километров, скорость, которую будет развивать трамвай, - свыше 30 километров в час. При реконструкции и строительстве новых трамвайных путей предполагается использование бесшпальной технологии. Рядом с площадью Урицкого и рядом со стадионом к ЧМ- 2018 будут организованы оборотные кольца. Кроме того, планируется реконструировать остановочные пункты. Проект строительства готовит ОАО "Трансмост", документация должна быть готова 7 сентября 2015 года.

По словам Александра Фетисова, стоимость проекта, по разным оценкам, составляет от 13 до 14,6 млрд руб. Какую часть из этих средств вложит в проект концессионер, уточнить вчера не удалось: на запрос "Ъ" в УК "Лидер" вчера не ответили.

По данным облправительства, инвестор полностью построит новую трамвайную линию, а также закупит подвижной состав. Предполагается, что после реализации проекта трамвайные линии перейдут в обслуживание инвестора.

По мнению экспертов, УК "Лидер" заинтересована в проекте строительства скоростной линии трамвая в Самаре по нескольким причинам. "В первую очередь это выражается в получении прибыли от продажи билетов в будущем. Во-вторых, в преддверии ЧМ- 2018 многие компании хотят принять участие в реализации различных проектов, связанных с организацией и улучшением инфраструктуры городов, которые будут принимать матчи чемпионата мира. Это поднимает рейтинг компании, позволяет обратить на себя внимание иностранных инвесторов", - рассуждает аналитик Verum Option Александр Краснов.

"Сейчас Самарская область, равно как и другие регионы России, испытывает определенные трудности с привлечением средств для реализации наиболее важных проектов, привлечение частных инвестиций выглядит своевременным шагом. Сложно говорить о том, что для "Лидера" этот проект станет сверхдоходным, поскольку окупаемость проекта может превысить пять-семь лет, но как видно, опыт работы по финансированию создания инфраструктурных объектов у компании есть", - добавляет директор по развитию компании QV Finance Маргарита Горшенева. По словам Александра Краснова, учитывая тот факт, что среди акционеров УК "Лидер" есть "Газпром", вероятность реализации проекта очень высока.

Екатерина Вьюшкова

РАЗНОЕ

ВЕДОМОСТИ

THE WALL STREET JOURNAL & FINANCIAL TIMES

Ведомости, Москва, 27 августа

КОНТРОЛЬ НАД ТОРГОВЫМ ЦЕНТРОМ "МОЗАИКА", ВОЗМОЖНО, ПОЛУЧИЛИ СТРУКТУРЫ ВЭБА

Структуры группы Внешэкономбанка (ВЭБ) получили контроль над торговым центром "Мозаика" на 7-й Кожуховской улице, рассказали "Ведомостям" три консультанта, работавших с проектом и его участниками. Информацию об этом подтвердили один из партнеров банка и источник, близкий к владельцу объекта - "ОСТ девелопменту".

Комплекс "Мозаика" площадью 134 000 кв. м был открыт в конце 2014 г. Изначально девелопером торгового центра выступал "ОСТ девелопмент", основным владельцем которого является бывший топ-менеджер ОАО "Мосинжстрой" Александр Нахманович. В 2008 г. половину объекта купил венгерский девелопер TriGranit. Сумма сделки тогда оценивалась в \$120-130 млн.

В кризис 2008 г. строительство торгового центра пришлось заморозить. Спустя четыре года долю TriGranit выкупил бизнесмен Петр Шура, но уже в 2013 г. вышел из проекта, продав 50% в нем "ОСТ девелопменту". Стоимость центра на тот момент оценивалась игроками рынка в \$150-200 млн, соответственно, доля Шуры - в \$75-100 млн. Сейчас, по оценке гендиректора CBRE Владимира Пинаева, весь комплекс стоит около \$250-300 млн.

ВЭБ собирает недвижимость

ВЭБ может объединить все свои активы в сфере недвижимости в единую компанию, рассказали в июле 2015 г. источники, близкие к банку. В дальнейшем эта компания, по их словам, может провести IPO на Московской бирже. **ВЭБ** вынужден создавать дополнительные резервы по кредитам, выданным под эти объекты недвижимости, а в случае листинга госбанк сможет эти резервы расформировать, объясняли они.

Деньги на выкуп 50% "Мозаики" у Шуры "ОСТ девелопмент" получил от **ВЭБа**, а сам объект находился у банка в залоге, знают два источника, близких к разным сторонам сделки. Структуры **ВЭБа** могли получить "Мозаику" в счет долга, полагают они. Рыночная стоимость объектов коммерческой недвижимости, по их словам, за последний год сильно снизилась, а заполняемость комплекса новыми арендаторами идет медленно ("Мозаика", по данным консультантов, заполнена лишь на 40%). Сейчас выгоднее отдать залог банку, чем платить по кредиту, объясняют собеседники "Ведомостей".

При этом, по словам одного из них, речь шла о передаче **ВЭБу** всего комплекса. Группа контролирует объект, указывает другой источник, отмечая, что у "ОСТ девелопмента" также могла остаться часть площадей.

Запрос в пресс-службу **ВЭБа** остался без ответа, но его сотрудник посоветовал обратиться с вопросом про "Мозаику" в банк "Глобэкс" (его санацией занимается "ВЭБ-инвест"). Представитель "Глобэкса" также не ответил на запрос. Гендиректор "Мозаики" Алексей Кузьмин вчера был недоступен для журналистов. Офисные телефоны "ОСТ девелопмента" не отвечали.

"Мозаика" не первый объект **ВЭБа** в сфере недвижимости. В ходе санации "Глобэкс банка" ему достались офисно-торговый комплекс "Новинский пассаж" (78 000 кв. м) на Новинском бульваре, коттеджный поселок Family Club в Солнечногорском районе Московской области, торговый центр "Сибирский молл" (65 000 кв. м) и офис "Новая высота" (34 000 кв. м) в Новосибирске, а также проект многофункционального комплекса на 317 000 кв. м на месте часового завода "Слава" рядом с Белорусским вокзалом. Структура "Глобэкс банка" Direct Finance также является контролирующим акционером (73,4%) девелопера Rose Group, в портфеле которой - универмаг

"Цветной" (36 500 кв. м) и строящийся в Красногорском районе Подмосковья "Микрогород "В лесу" (около 1,5 млн кв. м недвижимости).

Торговый центр "Мозаика" может стоить \$250-300 млн