



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

26 августа 2015 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
«Задачу поддержки развития экономики России нам никто не отменял»	3
ПЕРВЫЙ ДЕНЬ МАКС-2015: ВЫСОКИЕ ГОСТИ И ПЕРВЫЕ КОНТРАКТЫ.....	6
ВЭБ и РКК заключили соглашение о модернизации ракетно-космической отрасли России.....	8
ВЭБ и ОРКК будут развивать совместные космические проекты.....	9
ВНЕШЭКОНОМБАНК И ОАО "ОБЪЕДИНЕННАЯ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКАЯ КОРПОРАЦИЯ" НАМЕРЕНЫ РАЗВИВАТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО ПО СОВМЕСТНЫМ ПРОЕКТАМ	10
ВЭБ и ИФК подписали меморандум по финансированию поставок SSJ-100 в Европу	11
ВЭБ и "ИЛЬЮШИН ФИНАНС" ПРОФИНАНСИРУЮТ ПОСТАВКИ САМОЛЕТОВ SSJ100 В ЕВРОПУ	12
ПЕРВЫЙ ДЕНЬ МАКСА ПРОЛЕТЕЛ БЕЗ СЕНСАЦИЙ	13
ВЭБ БУДЕТ УЧАСТВОВАТЬ В ФИНАНСИРОВАНИИ ПОСТАВОК 10 САМОЛЕТОВ SSJ-100 В МЕКСИКУ	14
BRIEF-UAC SIGNS MEMORANDUM FOR VEB PARTICIPATION IN DELIVERY OF SSJ100 TO MEXICAN INTERJET	15
НА МАКС-2015 ПОДПИСАНЫ ПЕРВЫЕ СОГЛАШЕНИЯ.....	16
ВЭБ ПРОФИНАНСИРУЕТ ПРОЕКТЫ ОДК НА 842 МЛН РУБЛЕЙ.....	17
САМАРСКИЙ "КУЗНЕЦОВ" ПОЛУЧИТ ОКОЛО 400 МЛН РУБ. НА ОБНОВЛЕНИЕ ИСПЫТАТЕЛЬНОЙ БАЗЫ18 "СЕГОДНЯ СФОРМИРОВАЛОСЬ УНИКАЛЬНОЕ ОКНО ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДЛЯ РОССИЙСКИХ ЭКСПОРТЕРОВ"	19
Ставка 1-го купона облигаций ВЭБа серии БО-05 - 11,5%	22
ВЭБ УСТАНОВИЛ СТАВКУ ПЕРВОГО КУПОНА ПО ОБЛИГАЦИЯМ БО-05 - 11,5%.....	23
ВЭБ: ПАДЕНИЕ ЭКОНОМИКИ В ИЮЛЕ ВРЕМЕННО ПРИОСТАНОВИЛОСЬ.....	24
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	25
ЭКСАР СТРАХУЕТ ПОСТАВКИ БУМАЖНОЙ ПРОДУКЦИИ.....	25
РОССИЙСКИЙ ФОНД ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ПОЛУЧИТ ДОЛГОЖДАННЫЕ \$2 МЛРД ПО СТАРОМУ КУРСУ	26
НА ВОСТОКЕ РОССИИ ВЫБРАНА 41 ПЛОЩАДКА ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ИННОВАЦИОННЫХ МИНИ-ТЭС: ДВЭУК	27
БАНКИ РФ В I ПОЛУГОДИИ СОКРАТИЛИ КРЕДИТОВАНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА НА 36% - МСП БАНК	28
БИЗНЕС	29
БЕЗДОННЫЙ ОПТИМИЗМ.....	29
У КОНЦЕРНА "ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ" ПОЯВИЛСЯ КРЕДИТОР	31
ПРИБРЕЖНОЕ РАСХОДОВАНИЕ СРЕДСТВ	32
"ЕВРОДОН" УТРОИТ ОБЪЕМЫ ПЕРЕРАБОТКИ ИНДЕЙКИ В 2016 ГОДУ	34
Минпромторг предлагает субсидировать реструктурированный кредит группы "ГАЗ"	35
РАЗНОЕ	37
НАЗВАН ОСНОВНОЙ КАНДИДАТ НА ПОСТ ГЛАВЫ "РУСГИДРО"	37
ПОДГОТОВКА К МАКС СТОИЛА ГОСКОМПАНИЯМ 1 МЛРД РУБЛЕЙ.....	39

ВНЕШЭКОНОМБАНК

25 августа 2015 деятельность Внешэкономбанка и организаций Группы ВЭБ была представлена следующим образом:

-количество событий – 91

-количество материалов в СМИ – 391

Газета.ру, Москва, 26 августа 2015 09:28

«ЗАДАЧУ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ НАМ НИКТО НЕ ОТМЕНЯЛ»

Автор: Семен Михайлов

Интервью с первым зампредом ВЭБа Петром Фрадковым



Первый заместитель председателя, член правления Внешэкономбанка Петр Фрадков о работе с китайскими финансовыми институтами, новых валютных расчетах, отборе и исполнении инвестиционных проектов в сегодняшних экономических условиях.

- Петр Михайлович, в ближайшие дни Путин посетит Китай, и в составе российской делегации будет команда Внешэкономбанка. Какие видите перспективы для самого банка и для ваших китайских партнеров?

- О масштабах взаимодействия ВЭБа с финансовыми институтами Поднебесной достаточно красноречиво говорит факт: с 2005 по 2014 год от китайских банков мы привлекли \$10,7 млрд. Мы поддерживаем корреспондентские отношения с целым рядом китайских банков, при этом основными партнерами выступают

Государственный банк развития Китая (ГБРК) и Экспортно-импортный банк Китая (Эксимбанк Китая). Среди клиентов ГБРК наш банк является одним из крупнейших заемщиков среди российских финансовых институтов.

- На фондирование каких проектов используются эти деньги?

- Обозначу крупнейшие из них. В 2009 году мы заключили фондирующее кредитное соглашение, средства от которого направили на строительство цементного завода в городе Сланцы Ленобласти. ВЭБ обеспечил более половины стоимости проекта - 237,1 млн евро из общих 442,2 млн. В 2011 году завод уже начал производство пробной партии продукции, а сейчас его мощность составляет 1,86 млн тонн цемента в год.

Осенью 2013 года ВЭБ и ГБРК подписали кредитное соглашение на \$400 млн для фондирования строительства третьего энергоблока Экибастузской ГРЭС-2 в Павлодарской области Казахстана. Проект обеспечит растущие потребности Казахстана в электроэнергии и электрической мощности, а также покрывает дефицит энергии в российских регионах Южного Урала, Западной Сибири и Алтая. Сейчас там трудится 400 специалистов, а к запуску блока, намеченному на 2017 год, будет работать 1200 человек.

В прошлом году российские ВЭБ и Газпромбанк, китайский ГБРК и компания «Ямал СПГ» подписали Меморандум по организации финансирования строительства завода по производству сжиженного газа (СПГ) мощностью 16,5 млн тонн СПГ в год на ресурсной базе Южно-Тамбейского месторождения в Ямало-Ненецком округе. Для его финансирования будут привлечены кредиты китайских банков, а ВЭБ выдаст банковскую гарантию в размере \$3 млрд.

А в Ванинском районе Хабаровского края на выделенные ВЭБом 277 млн евро (банк финансировал часть проекта, общая стоимость - 415 млн евро) был построен деревообрабатывающий комплекс по производству ДСП и пиломатериалов.

- Для перечисленных проектов банк привлекал в основном американскую валюту. Как сейчас происходит финансирование, в какой валюте?

- Этой весной ВЭБ подписал прорывное в сфере финансового взаимодействия банков соглашение с Эксимбанком Китая – в юанях. Оно открывает новые возможности не только для торгового, но и инвестиционного сотрудничества. Это первый случай, когда ВЭБ привлекает кредитные средства в китайской валюте для реализации инвестиционного проекта в России.

Также в мае мы подписали рамочное кредитное соглашение с ГБРК на общую сумму в эквиваленте \$8 млрд, по которому фондирование может осуществляться в любой валюте, отличной от американской, и в первую очередь, конечно в юанях.

Переход на расчеты «юань-рубли» позволит нам снизить объем расчетов между российскими и китайскими компаниями в долларах США, будет способствовать увеличению товарооборота и увеличению взаимных инвестиций. Этот шаг, безусловно, даст дополнительный импульс укреплению экономического сотрудничества между Россией и Китаем.

- Откуда такой оптимизм в плане перспектив расчетов «юань-рубли»?

- Процесс широкого перехода на расчеты в наших национальных валютах сейчас сдерживается небольшим объемом рынка по валютной паре «юань-рубли» и отсутствием возможности долгосрочного хеджирования валютных рисков. Но наши регуляторы уже предпринимают определенные шаги в этом направлении. Например, в 2014 году заключено соглашение между ЦБ РФ и Народным Банком Китая о валютном свопе в национальных валютах на 150 млрд юаней.

Сейчас это соглашение позволяет заключать валютные свопы на срок до года и только в рамках торговых операций. Что, конечно, мало с учетом объемов потенциального сотрудничества между российскими и китайскими компаниями. Поэтому следующим шагом должно стать создание условий для заключения более долгих своп-соглашений на сроки не менее трех, а лучше - не менее пяти лет. В перспективе сроки желательно увеличить вообще до 10 лет. Это будет способствовать привлечению долгосрочных инвестиций в Россию.

- Недавно подписанное рамочное соглашение с ГБРК эквивалентом \$8 млрд ориентировано, прежде всего, на развитие Дальнего Востока. Существует ли уже список потенциальных объектов для инвестирования?

- Мы сейчас ведем активную работу по поиску и отбору проектов, которые могут быть профинансированы в рамках этого соглашения.

- Говоря о российско-китайском партнерстве, нужно также вспомнить недавний саммит БРИКС и ШОС в Уфе и Новый банк развития (НБР), где активно будут представлены и Китай, и Россия. Как будут отбираться проекты для инвестиций? Каким требованиям они должны отвечать?

- Летом в Уфе руководители банков-участников Механизма межбанковского сотрудничества БРИКС заключили меморандум о намерениях по сотрудничеству с НБР. Глава нового банка Кундапур Валан Каматх заявил: НБР может предоставить первый кредит уже во втором квартале 2016 года (общий объем финансирования от НБР заявлен в \$400 млрд – «Газета.Ru»).

Сейчас же ведется работа по подготовке документации, регламентирующей деятельность НБР и определяющей критерии отбора проектов. Требования к ним не формализованы, но есть понимание, что приоритет будет за сферой инфраструктуры и устойчивого развития, соответствующим принципам «зеленой» экономики и энергоэффективности и обеспечивающим положительный социально-экономический эффект.

При определении степени привлекательности проектов для НБР важную роль будет играть заинтересованность в их реализации двух и более стран БРИКС, а также возможность софинансирования проектов другими инвесторами, в том числе институтами развития БРИКС. Именно эти финансовые институты на первом этапе могут предоставлять НБР проекты высокой степени проработки и с ясными экономическими перспективами.

- Какие еще могут быть форматы сотрудничества Внешэкономбанка с китайскими партнерами?

- В сентябре 2014 года под эгидой «Расширенной Туманганской инициативы» (Прим.ред: это региональная программа помощи странам Северо-Восточной Азии, одобренная ООН, к которой в 1995 году присоединилась и Россия) в китайском городе Яньцзи было подписано рамочное соглашение Ассоциации Экспортно-Импортных банков стран Северо-Восточной Азии (в него вошли и ВЭБ, и Эксимбанк Китая). Оно предусматривает механизм взаимодействия сторон по реализации проектов под эгидой РТИ, порядок одобрения потенциальных проектов для финансирования в рамках Ассоциации и обмен информацией по проектам. В проектном пуле Ассоциации находятся уже 18 проектов из стран-участниц, и нам приятно сообщить, что одним из первых проектов к реализации в качестве пилотного рассматривается и российский проект строительства порта Зарубино в Приморском крае, в 18 км от Китая.

Еще один будущий совместный план - создание двустороннего российско-китайского рейтингового агентства либо многосторонних – в рамках БРИКС и ШОС – рейтинговых агентств, независимых от политической воли отдельных государств или экономических интересов крупных корпораций. Речь может идти и о формировании целой сети специализированных рейтинговых агентств в рамках объединений, участниками которых являются Россия и Китай. Это, по оценке российских экспертов, способствовало бы созданию единого и прозрачного рейтингового пространства, в которое в перспективе могли бы войти и другие государства, не заинтересованные оставаться в роли своеобразных «заложников» мнения существующей так называемой «большой тройки» международных рейтинговых агентств.

- Как далеко продвинулось создание российско-китайского рейтингового агентства?

- Движение в этом направлении в целом наблюдается, однако прогресс здесь, к сожалению, не так велик, как хотелось бы, даже несмотря на интерес со стороны российских ведомств. Пока дело упирается в формирование необходимой законодательной базы - принятие закона «О рейтинговых агентствах». Сам законопроект уже внесен в Госдуму, рассчитываем, что законодатели не будут затягивать с рассмотрением.

- Многие опасаются, что экспансия китайского капитала будет настолько велика, что в результате российская экономика попадет в зависимость от Китая.

- Мы не видим проблем в участии китайских компаний в совместных проектах, реализуемых в нашей стране. Не секрет, что до недавнего времени большинство проектов, реализуемых совместно с иностранными партнерами, ориентировались в первую очередь на участие западных компаний.

Доля участия китайских компаний в проектах на территории России крайне невелика, поэтому мы только приветствуем интерес азиатских компаний к участию в совместных проектах в России. Это позволяет нашей стране выстроить более сбалансированные экономические отношения.

- А в каких проектах на территории «экономического пояса Шелкового пути» заинтересован сам ВЭБ?

- Задачу в поддержке развития экономики России нам никто не отменял. Поэтому любой проект, способствующий экономическому развитию, позволяющий создать новые рабочие места и производства, нам интересен. Если говорить о проектах, реализуемых в «экономическом поясе Шелкового пути», то приоритетны для нас проекты по развитию всех типов инфраструктуры и созданию новых промышленных производств с высокой добавочной стоимостью.



ТАСС, Москва, 25 августа 2015 20:31

ПЕРВЫЙ ДЕНЬ МАКС-2015: ВЫСОКИЕ ГОСТИ И ПЕРВЫЕ КОНТРАКТЫ

Несмотря на санкции Запада, гиганты авиакосмической промышленности, такие как Airbus и Boeing, полностью сохранили объем своего участие в МАКС-2015

МОСКВА, 25 августа. /ТАСС/. Международный авиационно-космический салон МАКС-2015 открылся во вторник в подмосковном Жуковском в 12-й раз. Выставку посетили более 18 тысяч человек, притом что первые три дня работы авиасалона традиционно отданы специалистам и официальным лицам - всего же организаторы ждут не менее 400 тысяч посетителей.

Независимо от мировой политической конъюнктуры авиасалон остается эффективной площадкой, отметил приехавший сегодня на МАКС президент РФ Владимир Путин. Он подчеркнул, что Россия открыта для продуктивного сотрудничества в аэрокосмической индустрии, и анонсировал заключение в рамках форума "ряда серьезных соглашений".

Крупнейшим соглашением первого дня МАКСа стал твердый контракт между "Гражданскими самолетами Сухого" (ГСС) и Государственной транспортной лизинговой компанией (ГТЛК) на поставку 32 лайнеров Sukhoi Superjet 100 (SSJ) с опционом еще на 28 единиц. Это самый большой на данный момент заказ самолетов этого типа. Лизинговая компания получит лайнеры до конца 2017 года.

Открыты для сотрудничества

"Мы говорим о развитии сотрудничества и очень надеемся, что оно будет дальше развиваться", - заявил Путин, обращаясь к иностранным партнерам на стенде компании Boeing.

В работе МАКС-2015 участвуют порядка 600 российских и более 150 иностранных компаний. Ожидается, что мероприятие посетят делегации более чем 80 государств. Ряд высокопоставленных иностранцев уже побывали в Жуковском, в частности, экспозицию МАКСа осмотрел вице-президент Ирана Сорена Саттари, а за летной программой наблюдал наследный принц Абу-Даби, заместитель Верховного главнокомандующего Вооруженными силами ОАЭ Мухаммед Аль Нахайян.

Несмотря на санкции Запада, гиганты авиакосмической промышленности, такие как Airbus и Boeing, полностью сохранили объем своего участие в МАКС-2015. Собственные стенды на выставке имеет большинство ключевых компаний отрасли из Европы и США, а экспозиция Китая выросла почти втрое. Лишь некоторые страны отказались от участия в авиасалоне, например, Израиль и Украина. Как заявляли ранее в Минпромторге, их заменят компании из КНР, Турции и стран Африки.

Соглашения по лайнерам

ГТЛК, подписавшая крупнейший контракт первого дня МАКС, планирует передавать заказанные самолеты в операционный лизинг региональным авиакомпаниям - всего переговоры идут с 10-12 авиалиниями. Первые 25 лайнеров получит компания "Ямал", рамочное соглашение еще на 15 бортов было подписано во вторник с казахстанской Scat Airlines.

Как отметил советник гендиректора ГТЛК, лизинговая ставка на SSJ будет номинирована в рублях, а снижение ставки было главной целью компании. "Для нас реализация проекта SSJ - больше социальная задача, поставленная президентом и правительством. На благотворительность мы не имеем права, но и заработков при реализации проекта тоже не планируем", - пояснил он.

"Гражданские самолеты Сухого" уже в ближайшее время планируют продать не менее 100 лайнеров, заявил сегодня председатель совета директоров компании Борис Алешин. Среди возможных покупателей фигурирует Иран - об интересе этой страны к приобретению SSJ сообщил источник в иранской делегации на МАКС-2015. А вот крупнейшие российские авиакомпании - "Трансаэро" и UTair в список клиентов не попали.

ГСС вместе с ВЭБ и Объединенной авиастроительной корпорацией договорились о финансировании поставки десяти российских лайнеров мексиканской Interjet - крупнейшему

зарубежному пользователю SSJ. Поставку пяти самолетов на европейский рынок профинансируют ВЭБ и лизинговая "Ильюшин Финанс". Какая страна получит лайнеры, стороны не сообщили, уточнив, что итоги соответствующего тендера будут подведены в 20-х числах сентября.

Еще одно лизинговое соглашение о намерениях было подписано между "Ильюшин Финанс", российской авиакомпанией Red Wings и камбоджийской Sky Angkor airlines. Договоренность предусматривает поставку в азиатскую страну одного лайнера на условиях "мокрого лизинга" до конца 2015 года и, в случае успеха, еще двух новых самолетов в 2016 году.

Титановые штамповки и спутник для Ирана

На МАКС-2015 были подписаны соглашения и не касающиеся Superjet. Так, Boeing и корпорация "ВСМПО-Ависма" договорились о поставках титановых штамповок из России для нового композитного крыла лайнера Boeing-777X. Производство этого самолета, который призван стать самым большим и экономичным двухдвигательным лайнером в мире, начнется в 2017 году.

"Это соглашение еще больше укрепляет взаимное доверие, которое с 1997 года компания Boeing строила с ВСМПО благодаря стабильным поставкам высококачественных титановых деталей", - заявил президент Boeing в России и СНГ Сергей Кравченко.

Еще одного важного соглашения добились специалисты российской ракетно-космической отрасли. На МАКС-2015 российская корпорация ВНИИЭМ, НПК "БАРЛ" и иранская "Бониян Данеш Шарг" договорились о разработке, создании и последующей эксплуатации спутника дистанционного зондирования Земли в интересах Ирана. При этом, как уточнил гендиректор ВНИИЭМ Леонид Макриденко, пока заключено только предварительное соглашение, сам контракт планируется заключить до конца года. Спутник, построенный на базе модернизированной платформы "Канопус", будет выведен на орбиту попутным запуском вместе с российским аппаратом на ракете "Союз".

Первый военный контракт

Гендиректор "Рособоронэкспорта" Анатолий Исайкин отметил, что портфель заказов компании на авиационную технику превышает 18 млрд долларов, составляя почти половину общего объема контрактов компании (порядка 40 млрд). Он пообещал "твердо удерживать лидирующие позиции России на международном рынке военной авиатехники", подчеркнув, что "для этого есть все необходимые слагаемые".

В "Рособоронэкспорте" ожидают сохранение большого спроса на военно-транспортные вертолеты Ми-17 и боевые Ми-35, а также истребители семейства Су-27/30. Кроме того, напомнил Исайкин, компания активно продвигает новейшие самолеты Су-35 и МиГ-29М/М2, военно-транспортные Ил-76МД-90А, учебно-боевые Як-130, а также целый ряд вертолетов - от боевых Ка-52 и Ми-28НЭ до легкого Ка-226Т.

Однако первый контракт "Рособоронэкспорта" на МАКС-2015 оказался связан не с авиацией, а со средствами противовоздушной обороны - компания объявила о заключении контракта на поставку пяти боевых машин комплекса "Тор-М2К" Белоруссии. Соглашение будет реализовано в следующем году.

<http://itar-tass.com/ekonomika/2210450>



ВЭБ И РКК ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ О МОДЕРНИЗАЦИИ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

РИАН
25 августа 2015
11:25

МОСКВА, 25 авг - РИА Новости/Прайм. **Внешэкономбанк (ВЭБ)** и "Ракетно-космическая корпорация" (РКК) заключили соглашение о стратегическом партнерстве, направленном на модернизацию отрасли, сообщила пресс-служба **ВЭБа**.

Документ подписали первый зампред правления **ВЭБа** Андрей Сапелин и временно исполняющий обязанности гендиректора РКК Юрий Власов в ходе Международного авиационно-космического салона "МАКС-2015" в подмосковном Жуковском.

"Соглашение предусматривает установление стратегического партнерства и развитие долгосрочного, эффективного и взаимовыгодного сотрудничества по реализации проектов и программ в ракетно-космической отрасли, направленных на модернизацию и развитие российского ракетно-космического комплекса, включая создание новых космических технологий, разработку и производство ракетно-космической техники, технологическое перевооружение", - говорится в пресс-релизе **ВЭБа**.

ВЭБ и РКК будут содействовать финансовому оздоровлению предприятий ракетно-космической отрасли, повышению конкурентоспособности выпускаемой продукции, поддержанию и развитию национальной спутниковой группировки, выполнению Федеральной космической программы, указывается в сообщении.

"Реализация соглашения будет также способствовать развитию экспорта российской высокотехнологичной продукции и услуг, импортозамещению и укреплению кооперационных связей между участниками космической деятельности", - говорится в пресс-релизе.

Объединенная ракетно-космическая корпорация - компания со 100%-ным государственным участием, зарегистрированная в марте 2014 года. Образование корпорации должно обеспечить реформирование предприятий ракетно-космической промышленности России, способов и методов производства продукции. Приоритетные направления деятельности: разработка, производство, испытания, поставка, модернизация и реализация ракетно-космической техники. В процессе реформы ОРКК войдет в состав ГК «Роскосмос».

ВЭБ И ОРКК БУДУТ РАЗВИВАТЬ СОВМЕСТНЫЕ КОСМИЧЕСКИЕ ПРОЕКТЫ

Аэродром Раменское (Московская область). 25 августа. ИНТЕРФАКС-АВН - Объединенная ракетно-космическая корпорация (ОРКК) и Внешэкономбанк (МОЕХ: VEEM) подписали соглашение о сотрудничестве в рамках международного авиакосмического салона "МАКС-2015".

"Мы будем работать. Закономерно и символично то, что Внешэкономбанк стал нашим партнером", - заявил врио генерального директора ОРКК Юрий Власов.

Соглашение предусматривает установление стратегического партнерства по реализации проектов и программ в ракетно-космической отрасли и развитии ракетно-космического комплекса.

В частности, речь идет о создании новых космических технологий, разработке ракетно-космической техники и содействии финансовому оздоровлению предприятий отрасли.

ВНЕШЭКОНОМБАНК И ОАО "ОБЪЕДИНЕННАЯ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКАЯ КОРПОРАЦИЯ" НАМЕРЕНЫ РАЗВИВАТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО ПО СОВМЕСТНЫМ ПРОЕКТАМ

Автор: компания " Внешэкономбанк "

В рамках Международного авиационно-космического салона "МАКС-2015" (г. Жуковский) Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" и ОАО "Ракетно-космическая корпорация" (ОРКК) заключили Соглашение о сотрудничестве.

Со стороны Внешэкономбанка документ подписал Первый заместитель Председателя Внешэкономбанка - член Правления Андрей Сапелин, со стороны ОРКК - Врио генерального директора Юрий Власов.

В соответствии с основными отраслевыми приоритетами инвестиционной деятельности Внешэкономбанка, отраженными в Меморандуме о финансовой политике Банка, Соглашение предусматривает установление стратегического партнерства и развитие долгосрочного, эффективного и взаимовыгодного сотрудничества по реализации проектов и программ в ракетно-космической отрасли, направленных на модернизацию и развитие российского ракетно-космического комплекса, включая создание новых космических технологий, разработку и производство ракетно-космической техники, технологическое перевооружение производственных мощностей и созданию новых производств, содействие финансовому оздоровлению предприятий ракетно-космической отрасли, повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции, поддержание и развитие национальной спутниковой группировки, выполнение Федеральной космической программы и пр.

Реализация соглашения будет также способствовать развитию экспорта российской высокотехнологичной продукции и услуг, импортозамещению и укреплению кооперационных связей между участниками космической деятельности.

ОРКК (Объединенная ракетно-космическая корпорация): открытое акционерное общество со 100%-ным государственным участием, зарегистрированное в марте 2014 года. Образование Корпорации должно обеспечить реформирование предприятий ракетно-космической промышленности России, способов и методов производства продукции. Приоритетные направления деятельности Корпорации: разработка, производство, испытания, поставка, модернизация и реализация ракетно-космической техники. В процессе реформы ОРКК войдет в состав ГК "РОСКОСМОС".

<http://www.aviaport.ru/digest/2015/08/25/355183.html>

ВЭБ И ИФК ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ ПО ФИНАНСИРОВАНИЮ ПОСТАВОК SSJ-100 В ЕВРОПУ

Жуковский. 25 августа. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк (МОЕХ: VEBM) (ВЭБ) и ОАО "Ильюшин Финанс Ко" (ИФК) в рамках Международного авиационно-космического салона МАКС-2015 подписали меморандум о сотрудничестве, сообщил корреспондент "Интерфакса" с церемонии подписания.

В соответствии с меморандумом стороны рассматривают возможность организации с использованием кредитно-лизинговой схемы финансирования проекта поставки на европейский рынок самолетов SSJ-100 производства ЗАО "Гражданские самолеты Сухого" (МОЕХ: GSSU).

"Мы не можем пока указать в какую страну, поскольку идет тендер, и его итоги будут подведены в 20 числах сентября. Речь идет о 5 машинах и 5 - опцион. Конкуренция жесткая, так как участвуют все крупные производители региональных самолетов", - отметил гендиректор ИФК Александр Рубцов.

"Сотрудничество с ИФК по поставкам в Европу расширит наши горизонты, и мы прорвемся на этот рынок", - сказал первый зампреда ВЭБа Петр Фрадков.

ВЭБ И "ИЛЬЮШИН ФИНАНС" ПРОФИНАНСИРУЮТ ПОСТАВКИ САМОЛЕТОВ SSJ100 В ЕВРОПУ

Автор: "газета.ru"

Внешэкономбанк (ВЭБ) и "Ильюшин Финанс Ко" собираются профинансировать поставки самолетов Sukhoi Superjet 100 на европейский рынок. Об этом говорится в сообщении банковской группы.

Соответствующий меморандум был подписан в ходе МАКС-2015 первым зампредом **ВЭБа** Петром Фрадковым и гендиректором ИФК Александром Рубцовым.

"В соответствии с меморандумом стороны рассматривают возможность организации с использованием кредитно-лизинговой схемы финансирования проекта поставки на европейский рынок воздушных судов "Сухой Суперджет 100" производства АО "Гражданские самолеты Сухого", - говорится в пресс-релизе.

Подписание документа играет ключевую роль в формировании интегрированной системы финансирования международных поставок самолетов Sukhoi Superjet 100 и способствует продвижению экспорта российской высокотехнологичной промышленной продукции и услуг в европейские страны.

http://www.gazeta.ru/business/news/2015/08/25/n_7508705.shtml

ПЕРВЫЙ ДЕНЬ МАКСА ПРОЛЕТЕЛ БЕЗ СЕНСАЦИЙ

Автор: Егор Попов

Завершившийся вчера первый день деловой программы авиасалона МАКС-2015 не принес громких новостей. Были заключены несколько экспортных сделок по поставкам Sukhoi Superjet 100 (SSJ-100): в частности, лизинговая "Ильюшин Финанс Ко" (ИФК) и ВЭБ договорились о финансировании поставок пяти SSJ-100 в Европу, кроме того, ИФК подписала соглашение с Росэксимбанком (входит в ВЭБ) о поставках трех самолетов Ан-158 на Кубу. ВЭБ, Объединенная авиастроительная корпорация, "Гражданские самолеты Сухого" (ГСС) и SuperJet International заключили меморандум о финансировании поставок в Мексику десяти SSJ-100. ИФК, Red Wings и камбоджийская Sky Angkor Airlines подписали соглашение о намерениях поставки в Камбоджу одного SSJ-100 на условиях "мокрого" лизинга (вместе с экипажем). Еще одно рамочное экспортное соглашение на поставку 15 самолетов SSJ-100 заключили Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК) и казахская авиакомпания Scat. Кроме того, ГТЛК и ГСС подписали контракт на поставку 32 SSJ-100 для передачи в оперлизинг российским региональным авиакомпаниям, для этого ГТЛК будет докапитализирована на 30 млрд руб.

ВЭБ БУДЕТ УЧАСТВОВАТЬ В ФИНАНСИРОВАНИИ ПОСТАВОК 10 САМОЛЕТОВ SSJ-100 В МЕКСИКУ

Москва. 25 августа. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк (МОЕХ: ВЕБМ) профинансирует поставку 10 самолетов Sukhoi SuperJet 100 (SSJ-100) мексиканской авиакомпании Interjet.

Как говорится в сообщении ПАО "Объединенная авиастроительная корпорация" (МОЕХ: UNAC) (ОАК), ВЭБ, ОАК, АО "Гражданские самолеты Сухого" (МОЕХ: GSSU) (ГСС) и SuperJet International S.p.A. в рамках авиасалона МАКС-2015 заключили соответствующий меморандум о сотрудничестве.

Документ подписали первый заместитель председателя ВЭБа Петр Фрадков, президент ОАК Юрий Слюсарь, президент ГСС Илья Тарасенко и генеральный директор SuperJet International S.p.A. Назарио Каучелья.

В соответствии с меморандумом стороны организуют финансирование поставки 10 воздушных судов SSJ-100 мексиканской авиакомпании Interjet с использованием кредитно-лизинговой схемы. Перед поставкой финальному заказчику воздушные суда пройдут кастомизацию в центре SuperJet International в Венеции (Италия).

ВЭБ осуществляет финансирование экспортных поставок воздушных судов Sukhoi Superjet 100 с 2013 года. Ранее ВЭБ в составе консорциума международных банков достиг соглашения о финансировании поставок 20 воздушных судов авиакомпании Interjet под страховое обеспечение экспортных кредитных агентств SACE (Италия), Soface (Франция) и российского АО "ЭКСПАР". Банком-агентом по сделке выступил Natixis. На текущий момент синдикатом банков профинансирована поставка 15 воздушных судов. Ожидается, что финансирование поставки оставшихся пяти воздушных судов будет осуществлено в 2015-2016 гг.

Флот авиакомпании Interjet насчитывает 15 самолетов SSJ-100, компания заказала еще 15 машин.

Служба финансово-экономической информации

BRIEF-UAC SIGNS MEMORANDUM FOR VEB PARTICIPATION IN DELIVERY OF SSJ100 TO MEXICAN INTERJET

25 августа 2015
13:43

* Says at the International Aviation and Space Salon MAKS-15 signs memorandum with Vneshekonombank (**VEB**), SuperJet International S.p.A. and Sukhoi Civil Aircraft

* Under memorandum parties will organize project financing for delivery of 10 Sukhoi Superjet 100 aircrafts to Mexican Interjet (ABC Aerolineas SA De C.V)

НА МАКС-2015 ПОДПИСАНЫ ПЕРВЫЕ СОГЛАШЕНИЯ

Внешэкономбанк, "Объединенная авиастроительная корпорация", "Гражданские самолеты Сухого" и SuperJet International S.p.A. заключили меморандум о сотрудничестве.

Со стороны ВЭБ документ подписал первый заместитель председателя - член правления Петр Фрадков, со стороны "ОАК" - президент корпорации Юрий Слюсарь, со стороны "ГСС" - президент Илья Тарасенко, со стороны SuperJet International S.p.A. - генеральный директор Назарио Каучелья (Nazario Cauceglia).

В соответствии с меморандумом сторонами будет осуществляться организация финансирования проекта поставки десяти воздушных судов семейства Sukhoi Superjet 100 производства АО "Гражданские самолеты Сухого" одной из крупнейших авиакомпаний Мексики - Interjet (ABC Aerolineas SA de C.V) с использованием кредитно-лизинговой схемы. Перед поставкой финальному заказчику воздушные суда пройдут кастомизацию в центре SuperJet International в Венеции (Италия).

Как известно, ВЭБ с 2013 года успешно осуществляет финансирование экспортных поставок воздушных судов Sukhoi Superjet 100. Ранее Внешэкономбанком в составе консорциума международных банков было достигнуто соглашение о финансировании поставок двадцати воздушных судов мексиканской авиакомпании Interjet под страховое обеспечение экспортных кредитных агентств SACE (Итальянская Республика), Coface (Французская республика) и АО "ЭКСаР". Банком-агентом по сделке выступил Natixis. На текущий момент синдикатом банков профинансирована поставка пятнадцати воздушных судов. Ожидается, что финансирование поставки оставшихся пяти воздушных судов будет осуществлено в 2015-2016 годах.

Реализация меморандума об организации финансирования поставок в Мексику дополнительных десяти воздушных судов способствует продвижению продукции российской авиастроительной промышленности на латиноамериканском рынке, а также создаст перспективы для дальнейшего развития партнерства между российскими экспортерами и международными импортерами воздушных судов российского производства.

Помимо этого, ВТБ и холдинг "Вертолеты России" также подписали соглашение о сотрудничестве. Со стороны банка документ подписал президент-председатель правления Андрей Костин, со стороны холдинга - генеральный директор Александр Михеев.

В соответствии с условиями соглашения ВТБ будет участвовать в кредитовании производственных программ предприятий холдинга, финансировании его инвестиционных проектов и различных сделок. Ожидается подписание и других соглашений, в том числе международных.

Текст: Сергей Птичкин

<http://www.rg.ru/2015/08/25/soglasheniya-site.html>

ВЭБ ПРОФИНАСИРУЕТ ПРОЕКТЫ ОДК НА 842 МЛН РУБЛЕЙ

Автор: Тасс

МОСКВА, 25 августа. /ТАСС/. **ВЭБ** и "Объединенная двигателестроительная корпорация" /ОДК/ подписали на авиасалоне МАКС-2015 в Жуковском кредитное соглашение о предоставлении финансирования для реализации проектов, сообщает кредитная организация.

Согласно пресс-релизу, кредитные средства в объеме 842 млн рублей предназначены для реализации двух проектов: реконструкции и техперевооружения испытательного стенда ОАО "Кузнецов", где будут проводиться квалификационные испытания двигателей для модернизированного бомбардировщика Ту-160, и производственной базы ОАО "УМПО" для производства компонентов и агрегатов вертолетных двигателей ВК-2500.

ВЭБ предоставит предприятиям 398,7 млн рублей и 443,3 млн рублей соответственно, говорится в сообщении банка.

Со стороны **ВЭБа** документ подписал член правления Андрей Сапелин, со стороны ОДК - генеральный директор Александр Артюхов.

АО "Объединенная двигателестроительная корпорация" /входит в "Ростех"/ - интегрированная структура, специализирующаяся на разработке, серийном изготовлении и сервисном обслуживании двигателей для военной и гражданской авиации, космических программ и военно-морского флота, а также нефтегазовой промышленности и энергетики.

САМАРСКИЙ "КУЗНЕЦОВ" ПОЛУЧИТ ОКОЛО 400 МЛН РУБ. НА ОБНОВЛЕНИЕ ИСПЫТАТЕЛЬНОЙ БАЗЫ

ОАО "Кузнецов" получит порядка 400 млн рублей на реконструкцию испытательного стенда авиационных двигателей, сообщает во вторник пресс-служба компании.

"ОАО "Кузнецов" (входит в Объединенную двигателестроительную корпорацию (ОДК) Госкорпорации Ростех) в рамках реализации федеральной целевой программы "Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ на 2011-2020 годы" получит порядка 400 млн рублей на реконструкцию испытательного стенда авиационных двигателей", - говорится в сообщении.

Как отмечает пресс-служба, кредитное соглашение о предоставлении финансирования подписано сегодня между ОДК и государственной корпорацией "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". Подписание состоялось в рамках проведения авиасалона МАКС-2015 в подмосковном Жуковском.

Выделяемые кредитные средства в объеме 842 млн рублей предназначены для двух проектов: реконструкции и перевооружения испытательного стенда ОАО "Кузнецов" (Самара), где будут проводиться квалификационные испытания двигателей для модернизированного бомбардировщика Ту-160, и производственной базы ОАО "УМПО" (Уфа) для производства компонентов и агрегатов вертолетных двигателей ВК-2500. Предприятия получат 398,7 млн рублей и 443,3 млн рублей соответственно.

Елена Донкина

<http://www.kommersant.ru/doc/2796110>

"СЕГОДНЯ СФОРМИРОВАЛОСЬ УНИКАЛЬНОЕ ОКНО ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДЛЯ РОССИЙСКИХ ЭКСПОРТЕРОВ"

Автор: Олег Пантелеев // Авиапорт.ru

"Внешэкономбанк" является ключевым игроком, обеспечивающим экспортное финансирование российской авиационной техники: как самолетов, так и запасных частей. Однако на нынешних 120 млрд рублей, выделенных на эти цели, банк не останавливается. По мнению директора Департамента финансирования экспорта Даниила Алгульяна, значительные перспективы откроет операционный лизинг, и "Внешэкономбанк" готов развивать сотрудничество с лизинговыми компаниями, которые предложат такую услугу.

- Российская экономика переживает не самый простой период. Есть ли сейчас возможность финансировать высокотехнологичный экспорт?

- Несмотря на сложности, которые в настоящее время переживает экономика страны, мы можем говорить о том, что сегодня сформировалось уникальное окно возможностей для российских экспортеров по выходу на новые рынки и расширению своего присутствия на международных рынках. Снижение курса рубля становится дополнительным фактором конкурентоспособности. Речь идет, прежде всего, о несырьевом экспорте, поставках продукции обрабатывающей промышленности, высокотехнологичных отраслей.

В настоящее время, когда мы говорим об экспорте, мы подразумеваем конкуренцию не только самих товаров, но и финансовых предложений, которые с собой приносит экспортер. Наша задача заключается в том, чтобы российские экспортеры не оказались в неравном положении по отношению к своим ключевым конкурентам на международных рынках. Для этого очень важно располагать эффективным финансовым сопровождением поставок за рубеж. Нужна комплексная система поддержки, которая включает набор финансовых и нефинансовых инструментов, позволяющих российским экспортерам успешно продвигаться на международных рынках.

- Разговоры о необходимости создания системы поддержки экспорта высокотехнологичной продукции ведутся давно. Чем мы располагаем на сегодняшний день?

- В настоящее время в рамках Группы Внешэкономбанка создана целая система институтов, которые занимаются финансовым обеспечением продвижения российской продукции за рубеж. Центральным элементом в настоящее время является сам Внешэкономбанк, который осуществляет и кредитование, и предоставление гарантий. Вместе с тем, Внешэкономбанк концентрируется, прежде всего, на крупных и структурно сложных сделках. А поточное кредитование экспортных сделок относится к компетенции другого финансового института, входящего в Группу Внешэкономбанка - Росэксимбанка, который также предоставляет услуги по экспортному и предэкспортному финансированию, предоставлению необходимых гарантий. Функцию экспортного страхования выполняет агентство "ЭКСАР".

- Ключевым институтом нефинансовой поддержки является недавно созданный Российский экспортный центр, обеспечивающий также координационные функции и выполняющий роль "одного окна".

- Существенное значение при выполнении Банком развития своих финансовых функций при поддержке экспорта играют и другие дочерние организации Внешэкономбанка, такие как крупнейшая в России лизинговая компания "ВЭБ-лизинг". Также мы активно используем наши дочерние организации за рубежом. Например, в Белоруссии одним из крупнейших банков страны является дочерний банк - "БелВЭБ". Таким образом, можно говорить о том, что в настоящее время система комплексной поддержки экспорта уже создана и динамично развивается.

- В авиационной отрасли эти инструменты востребованы?

- В рамках несырьевого экспорта мы работаем по широкому спектру направлений. Если говорить об авиации, то для нас это один из ключевых приоритетов. В настоящее время портфель финансирования российского авиакосмического экспорта по линии Внешэкономбанка превысил 120 млрд рублей. Конечно, знаковым проектом является проект Sukhoi Superjet 100. Я думаю, что не погрешу против истины, если скажу, что Внешэкономбанк является ключевым банком-партнером по экспорту данного воздушного судна. За последние годы мы приняли участие в

финансировании большей части воздушных судов этого типа, которые были поставлены на экспорт. Знаковой является сделка по поставке самолетов в Мексику, где мы выступаем как один из ведущих организаторов международного консорциума финансирующих банков.

- Как вы оцениваете эту сделку? Не оказался ли первый блин комом?

- То, что эта сделка удачная, доказывает тот факт, что после первоначальной договоренности о поставке 20 самолетов, в настоящее время достигнута договоренность о поставке дополнительных 10 воздушных судов. С другой стороны, схема финансирования получила широкое международное признание и ряд престижных наград по версии ведущих отраслевых журналов, например, Global Transport Finance.

- В финансировании поставок самолетов для Interjet принимал участие консорциум банков, в том числе западных, а также зарубежные страховые агентства. Есть ли сейчас риски того, что по другим экспортным сделкам не удастся собрать синдикат банков и партнеров?

- Я бы разбил этот вопрос на две части. Если говорить о том, можно ли масштабировать опыт, который у нас сейчас сложился по Мексике с зарубежными банками-партнерами, ответ - да, однозначно можно. Мы не видим существенных проблем в том, чтобы подобного рода консорциумы создавались и по финансированию других сделок, связанных с поставкой самолетов Superjet. Изменение внешней среды на эту ситуацию не сильно повлияло.

Вместе с тем хотелось бы отметить, что создание подобного рода консорциумов достаточно индивидуально и ориентировано на конкретного покупателя. Поэтому когда мы говорим о поставке самолетов для каждой отдельной авиакомпании, необходимо понимать, что состав финансирующих банков и институтов может достаточно существенно отличаться. Это связано как и с восприятием рисков конкретных контрагентов, так и с лимитами, которые есть у тех или иных банков или экспортных кредитных агентств на конкретных заемщиков.

Индивидуальный набор партнеров в каждой из сделок может отличаться, и это абсолютно нормально. Если Вы посмотрите на Boeing и Airbus, то там финансирование поставок самолетов тоже осуществляется не одним и тем же набором банков. Там работает целая финансовая индустрия. Superjet ничем не отличается.

- Возможно ли увеличение степени участия российских банков при финансировании экспорта?

- Вполне возможно. Мексика - не единственная сделка, которую мы делали по Superjet в последние годы. И, как я уже говорил, все сделки носят индивидуальный характер. Были прецеденты, когда Внешэкономбанк выступал в качестве единственного кредитора. И в настоящее время на рассмотрении находится целый ряд сделок, в рамках которых ВЭБ планирует финансировать поставки самостоятельно. При этом готовятся и кредиты, в рамках которых банк планирует выступать в составе консорциума, вместе с другими финансовыми институтами.

- Авиакомпаниями весьма востребовано не только кредитование, но и другие инструменты, и прежде всего операционный лизинг. Есть ли у группы "Внешэкономбанка" соответствующие предложения?

- В настоящее время мы активно работаем над расширением набора инструментов, в рамках которого мы сможем финансировать поставку воздушных судов. Формирование эффективного инструмента операционного лизинга - одна из ключевых задач, которая в ближайшие годы будет играть важнейшую роль в поставках самолетов. Связано это, прежде всего, с тем, что российские гражданские самолеты являются сравнительно новыми для международного рынка. Операционный лизинг для большинства авиакомпаний является наиболее эффективным способом прочувствовать этот самолет, понять все его преимущества.

- Когда речь идет об операционном лизинге, лизингодателю требуются новые компетенции, связанные с управлением остаточной стоимостью. Есть ли у вас партнеры, которые смогут такие сделки осуществить?

- Вы справедливо заметили, что операционный лизинг имеет ряд существенных особенностей, если мы сравниваем его, например, с финансовым лизингом или с прямой продажей. В данной ситуации мы, прежде всего, говорим о проблеме остаточной стоимости самолета, поскольку кредиты для закупки самолетов для лизинговой компании по срокам могут существенно превышать сроки лизинговых контрактов. Мы активно работаем с целым рядом инвесторов и лизинговых компаний для того, чтобы разрабатывать технические инструменты, которые бы позволили минимизировать риски при финансировании подобного рода структур.

Говоря о лизинговых компаниях, я уже упоминал, что в составе Группы Внешэкономбанка есть компания "ВЭБ-лизинг", и вместе с ней мы уже делали сделки по поставке российских воздушных судов за рубеж. Вместе с тем, мы открыты для сотрудничества и со всеми другими лизинговыми

компаниями. Также мы активно работаем и с инвестиционными фондами, с другими банками и государственными органами.

- Для организации операционного лизинга одним из значимых факторов является срок подготовки сделки...

- Когда мы обсуждаем авиационное финансирование, мы понимаем, что это не коробочный продукт, любая сделка очень индивидуальна. Поэтому говорить о том, что существует какой-то стандартный срок предоставления финансирования, вероятно, не приходится. С другой стороны, пример мексиканской сделки показывает, что с точки зрения сроков принятия решения и выделения денег мы находимся в рынке, и не уступаем в этом вопросе нашим уважаемым коллегам из западных стран. Так что если речь идет о низком риске и хорошей авиакомпании, о понятной для нас рыночной ситуации, то срок принятия решения банком явно не должен стать тормозящим фактором.

- Рассматриваете ли вы проекты по предоставлению экспортного финансирования для других типов авиатехники? К примеру, МС-21, вертолетов?

- Мы надеемся, что появление на рынке МС-21 приведет к формированию нового, важного направления экспорта. Если говорить о других сегментах авиационного экспорта, то мы активно занимаемся не только поставкой новых судов, но и финансированием запасных частей для уже существующего флота воздушных судов российского и советского производства. С нашей точки зрения, это тоже очень важная задача, позволяющая обеспечивать и рабочие места, и загрузку, и развитие технологического потенциала наших экспортеров.

Вы упомянули о вертолетах. Мы думаем, что в ближайшие годы оно станет для нас одним из якорных направлений в авиационном финансировании. На нашем рассмотрении сейчас находится несколько сделок по вертолетам. Искренне надеемся, что в ближайшее время они будут успешно реализованы.

В целом, с нашей точки зрения, у российской авиационной отрасли огромный экспортный потенциал, который существенно превосходит потенциал внутреннего российского рынка. Поэтому для дальнейшего развития авиационной отрасли экспортные поставки будут в ближайшие годы играть ключевую роль.

- Финальный вопрос - про МАКС. Что вы ждете от выставки?

- МАКС для нас - очень удачная и интересная площадка, где присутствует критическая масса представителей компаний, имеющих отношение к авиации как с точки зрения производства, так с точки зрения финансирования, обслуживания и продаж. Поэтому для нас это одно из ключевых событий года. И Внешэкономбанк, и компании, входящие в Группу Внешэкономбанка, подписывают на нем достаточно большое количество соглашений.

От нынешнего салона мы ждем важных и интересных переговоров с лизинговыми компаниями и авиапроизводителями, потому что в настоящее время мы прорабатываем ряд интересных сделок по поставке российских воздушных судов. На МАКСе надеемся существенно продвинуться по этим проектам. Уверен, что результатом этого салона станет подписание ряда сделок в течение ближайших нескольких месяцев.

<http://www.aviaport.ru/news/2015/08/25/355127.html>

СТАВКА 1-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ ВЭБА СЕРИИ БО-05 - 11,5%

Москва. 25 августа. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (МОЕХ: VEBM) установил ставку 1-го купона биржевых облигаций серии БО-05 номинальным объемом 20 млрд рублей в размере 11,5% годовых, говорится в материалах ВЭБа.

Ставка 2-6-го купонов приравнена к ставке 1-го купона. По выпуску объявлена полуторалетняя оферта.

Сбор заявок проходил 24-25 августа. Техническое размещение выпуска назначено на 27 августа.

Организатором выступает БК "Регион".

Ранее источник агентства "Интерфакс-АФИ" в банковских кругах говорил, что ВЭБ планирует в конце августа провести первичное размещение 5-летних биржевых облигаций серии БО-05, привлечь в ходе него 5 млрд рублей. "Как и в ходе размещения бондов в июле, ВЭБ планирует реализовать лишь часть выпуска. В его планах привлечь 5 млрд рублей", - сказал он.

Предполагалось, что оферта будет полуторалетней, а ставка квартального купона - не более 11,5% годовых.

В настоящее время в обращении находятся 9 выпусков классических облигаций ВЭБа на общую сумму 310,136 млрд рублей, 5 выпусков биржевых бондов на 55 млрд рублей и валютные бонды серии БО-16в на \$500 млн.

Неразмещенными остаются 10 биржевых выпусков облигаций банка на общую сумму 200 млрд рублей и 3 выпуска валютных бондов на \$1,55 млрд.

Также у ВЭБа есть программа биржевых облигаций, в рамках которой бонды могут выпускаться в одной из трех валют: рублях, долларах или евро.

Служба финансово-экономической информации

ВЭБ УСТАНОВИЛ СТАВКУ ПЕРВОГО КУПОНА ПО ОБЛИГАЦИЯМ БО-05 - 11,5%

Госкорпорация закрыла книгу заявок на указанный выпуск в 16.00 мск во вторник, первоначальный ориентир ставки купона составлял 11,45-11,55% годовых, что соответствует доходности 11,95-12,06%.

МОСКВА, 25 авг - РИА Новости. Внешэкономбанк (ВЭБ) установил ставку первого купона по биржевым облигациям серии БО-05 в размере 11,5% годовых, следует из сообщения эмитента.

Госкорпорация закрыла книгу заявок на указанный выпуск в 16.00 мск во вторник, первоначальный ориентир ставки купона составлял 11,45-11,55% годовых, что соответствует доходности 11,95-12,06%.

ВЭБ в понедельник-вторник собирал заявки на ценные бумаги в первоначальном объеме 20 миллиардов рублей. Однако к размещению на Московской бирже по итогам подсчета заявок эмитент планирует собрать 5 миллиардов рублей.

Техническое размещение ценных бумаг на бирже запланировано на 27 августа. Организатором размещения выступает БК "Регион".

По выпускам предусмотрена оферта через 1,5 года с даты размещения. Срок обращения - до августа 2020 года.

<http://ria.ru/economy/20150825/1206650478.html>

ВЭБ: ПАДЕНИЕ ЭКОНОМИКИ В ИЮЛЕ ВРЕМЕННО ПРИОСТАНОВИЛОСЬ

Автор: Елизавета Базанова

Но дно еще не достигнуто, восстановлению мешают снижение цен на нефть и девальвация. Спад экономики, продолжающийся шесть месяцев подряд, приостановился, следует из индекса Внешэкономбанка (ВЭБ), в июле ВВП не изменился по сравнению с июнем со снятой сезонностью. В годовом выражении темпы падения ВВП сохранились на уровне июня - 4,4%. За первое полугодие экономика сократилась на 3,6%.

Негативная месячная динамика прервалась впервые с начала года благодаря возобновлению роста промышленного производства (на 0,2%), розничной торговли (на 0,1%) и сельскохозяйственного производства (0,9%). По подсчетам ВЭБ, отток капитала в июле составил не более \$2-3 млрд.

По оценкам министра экономического развития Алексея Улюкаева, экономика ВВП в июле даже вышла в незначительный плюс в 0,1% (цитата по "Интерфаксу"), а годовой спад составил 4,6% из-за высокой базы прошлого года, когда ВВП вырос на 1%. Согласно обновленному прогнозу Минэкономразвития, падение ВВП в 2015 г. составит 3,3%, рассказал во вторник Улюкаев.

Но говорить о том, что экономика достигла нижней точки, еще рано, заключает главный экономист ВЭБ и бывший замминистра экономического развития Андрей Клепач. В III квартале годовой спад ВВП сохранится на уровне 4-4,5%, прогнозирует ВЭБ. Падение инвестиций и строительства только набирает темп, указывает Клепач, норма сбережений населения продолжает расти, свидетельствуя о низкой потребительской уверенности. Инвестиции в основной капитал в июле сократились на 8,5%, свидетельствуют данные Росстата, а строительство замедлилось на 0,9%. Большинство позитивных июльских факторов носят временный характер, считает Клепач.

Восстановлению роста экономики могут помешать снижение цен на нефть и новая девальвация. Это усилит инфляцию, ухудшит покупательскую способность населения и ограничит восстановление потребительского спроса, объясняет Клепач. При дальнейшем ослаблении рубля, население будет сокращать потребление, что съест потенциал восстановления экономики, согласна Наталья Орлова из Альфа-банка. Внутренний спрос больше не формирует рост экономики, не согласен Владимир Тихомиров из БКС, рецессия продлится до конца 2015 г. Рост будет обеспечен госрасходами и увеличением производительности труда, считает он. По прогнозам ВЭБ, бюджетные расходы к концу года вырастут. Если за первые семь месяцев расходы превысили прошлогодние показатели на 19%, то к концу года они увеличатся до 29%, отмечает Клепач.

<http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2015/08/25/606180-veb-padenie-ekonomiki-vremenno-priostanovilos>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

газета.ru

Газета.Ru, Москва, 25 августа 2015 12:09

ЭКСАР СТРАХУЕТ ПОСТАВКИ БУМАЖНОЙ ПРОДУКЦИИ

Автор: "газета.ru"

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций и ООО "Хаят Маркетинг" заключили договор комплексного страхования экспортных кредитов сроком на 1 год. Об этом говорится в пресс-релизе ЭКСАР.

В соответствии с подписанным документом страхованию подлежат поставки бумажной продукции российского производства в Республику Казахстан. На текущий момент заявленный объем поддержанного экспорта составляет около \$1 млн. Договором страхования также предусмотрена возможность дальнейшего расширения застрахованного портфеля.

Комплексное страхование экспортных кредитов предназначено для защиты российских компаний от риска неплатежа по коммерческим и политическим причинам со стороны иностранных покупателей. Покрытие распространяется на регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа постоянным покупателям за рубежом.

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) создано в 2011 году. Основная цель деятельности агентства - поддержка высокотехнологичного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по экспортным кредитам и страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков. Единственным акционером ЭКСАР является Внешэкономбанк. Уставный капитал агентства составляет 31 млрд рублей.

http://www.gazeta.ru/business/news/2015/08/25/n_7509281.shtml



Ведомости, Москва, 26 августа 2015

РОССИЙСКИЙ ФОНД ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ПОЛУЧИТ ДОЛГОЖДАННЫЕ \$2 МЛРД ПО СТАРОМУ КУРСУ

Автор: Юрий Нехайчук

Докапитализация РФПИ будет осуществляться исходя из старого курса, заявил во вторник министр экономического развития Алексей Улюкаев. В 2016 г. РФПИ ("дочка" Внешэкономбанк а) должен получить очередной транш на пополнение капитала в \$2 млрд. Если курсовая разница на фоне падающего рубля учтена не будет, фонд может получить 62,5 млрд руб. вместо более 120 млрд (курс в базовом прогнозе Минэкономразвития - 61 руб./\$), замечает чиновник Минфина. "Сейчас задача простая - чтобы в бюджете на 2016 г. были средства на докапитализацию РФПИ, хоть сколько-нибудь", - объясняет Улюкаев желание сэкономить на курсовой разнице (его цитаты по "Интерфаксу").

РФПИ был создан в 2011 г. для привлечения иностранных инвесторов на условиях соинвестирования бюджетных средств. Первоначальный план предусматривал выделение фонду по \$2 млрд в год в 2012-2016 гг., но к началу 2015 г. РФПИ получил только \$4 млрд. Задержку денег Минфин объяснял тем, что РФПИ все равно не успевает вкладывать полученное от бюджета. К середине прошлого года на счетах РФПИ находилось 100 млрд руб. из 124 млрд руб., полученных из бюджета, заявлял министр финансов Антон Силуанов.

Прошлой осенью во время обсуждения федерального бюджета Минфин убедил правительство не перечислять Внешэкономбанку 62,6 млрд руб. для докапитализации РФПИ в 2015 г. Но тогда же было принято решение, что в 2016-2017 гг. фонд получит по \$2 млрд, напоминает сотрудник фонда. РФПИ будет докапитализирован, если профинансирует реальные проекты и свободные остатки средств на его счетах сократятся, предупредил Улюкаев.

К середине этого года РФПИ вложил в проекты 55 млрд руб. - меньше половины полученных средств, следует из отчетности фонда. Еще 365 млрд руб. фонд привлек в проекты, замечает главный аналитик "Нордеа банка" Денис Давыдов. По сравнению с концом прошлого года показатели изменились незначительно, тогда было 50 млрд руб. и 350 млрд руб. соответственно. РФПИ не раскрывает, сколько на его счетах неиспользованных денег. Их достаточно для реализации текущих проектов как минимум до конца этого года, говорит представитель фонда.

Сколько сейчас у фонда денег на счетах и какую сумму он намерен потратить, представитель РФПИ не раскрывает. У фонда запланировано несколько сделок до конца года, рассуждает чиновник Минфина. Вероятно, ему придется конвертировать рубли уже по новому курсу, а значит, денег может хватить на меньшее число проектов, продолжает он (в некоторые проекты РФПИ вкладывает валюту, а не рубли. - "Ведомости").

Докапитализация нужна для исполнения обязательств перед международными соинвесторами на основании созданных партнерств с суверенными фондами целого ряда стран (Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия, Китай, Катар, Бахрейн, Кувейт, Южная Корея, Япония, Индия, Италия, Франция), отмечает представитель РФПИ. В этом году фонд привлекал инвестиции в пропорции 1:3 против 1:7 на конец прошлого года, говорит Давыдов. Но это без учета сделок с саудитами, запланированными на второе полугодие, оговаривается он. И такое сокращение привлеченных инвестиций вполне понятно на фоне происходящих процессов в экономике страны", заключает Давыдов.

Генеральный директор РФПИ Кирилл Дмитриев

<http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2015/08/26/606257-rossiiskii-fond-pryamih-investitsii-poluchit-dolgozhdannye-2-mlrd-staromu-kursu>

Коммерсантъ (kommersant.ru/regions/27), Хабаровск, 25 августа 2015 11:41

НА ВОСТОКЕ РОССИИ ВЫБРАНА 41 ПЛОЩАДКА ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ИННОВАЦИОННЫХ МИНИ-ТЭС: ДВЭУК

АО "Дальневосточная энергетическая управляющая компания" (АО "ДВЭУК"), ОАО "Федеральный центр проектного финансирования" (ОАО "ФЦПФ", Группа ВЭБ) и ООО "БиоТЭК" (Группа NRGgroup) подписали трехстороннее соглашение о намерениях по реализации инвестпроектов в области модернизации электроэнергетической и теплоэнергетической инфраструктуры Дальнего Востока и Сибири. Об этом сообщили в пресс-службе ДВЭУК.

Соглашением запланировано сотрудничество по модернизации и новому строительству котельных и мини-ТЭЦ в интересах органов госвласти, местного самоуправления и Минобороны. География проектов охватывает Забайкальский край, Камчатский край, Красноярский край, Приморский край, Республику Бурятия и Республику Саха (Якутия). Предварительно отобрана 41 площадка в 36 населенных пунктах. Реализация проектов предполагает замену дизельной генерации и устаревших котельных на мини-ТЭЦ с турбогенератором на основе органического цикла Ренкина, работающих на местном топливе.

В рамках подготовленного и согласованного сторонами плана мероприятий ООО "БиоТЭК" разрабатывает технические решения по замене существующих котельных и дизельных электростанций на мини-ТЭЦ, АО "ДВЭУК" выступает инициатором инвестпроектов, ОАО "ФЦПФ" обеспечивает структурирование проектов и организацию финансирования, а также поиск и привлечение инвесторов.

"В зону ответственности нашей компании входит, во-первых, проведение необходимых исследовательских работ в целях обоснования строительства мини-ТЭЦ с использованием местного топлива - торф, древесина, низкокалорийный уголь, во-вторых, организация производства и поставок энергетического оборудования. С расширением портфеля инвестиционных проектов планируется наладить производство в России высокоэффективных котельных, котлов-утилизаторов и ОЦР-модулей", - заявил председатель Совета директоров ООО "БиоТЭК" Владимир Иванов. "Один из сдерживающих факторов развития Дальнего Востока - высокая цена энергоресурсов, особенно в удаленных территориях без централизованного электроснабжения. Это приводит к большим бюджетным расходам на субсидирование тарифов на тепло и электроэнергию для населения, а также тяжелым бременем ложится на бизнес. Современные технологии позволяют решать эту проблему", - отметил генеральный директор ФЦПФ Александр Баженов.

"Подписание соглашения о намерениях дает нам возможность инициировать работу по сбору информации, необходимой для отбора приоритетных проектов, и одновременно начать переговоры с администрациями регионов о выстраивании организационной и финансовой схем проектов, которые должны быть закреплены в соответствующих соглашениях. Следующий этап - это привлечение финансирования и реализация проектов. Важным условием является сохранение существующей в регионе "тарифной" субсидии на период окупаемости проекта, что позволяет осуществить полный возврат всех вложенных средств, даже с учетом кредитных источников", - сообщил председатель Совета директоров АО "ДВЭУК" Александр Казаков.

ОАО "Федеральный центр проектного финансирования" на 100% принадлежит ВЭБу. АО "Дальневосточная энергетическая управляющая компания" с 2008 года управляет проектами опережающего развития энергетической инфраструктуры в регионах Дальнего Востока. Объем инвестпрограммы в 2009-2014 гг. составил 63,7 млрд руб., акционерный капитал составляет 59 млрд руб., доля РФ превышает 99,9%. ООО "БиоТЭК" входит в группу компаний NRGgroup (Германия), которая занимается производством энергетического оборудования, строительством и сервисным обслуживанием объектов генерации (теплоэлектростанций и котельных).

Цикл Ренкина - термодинамический цикл преобразования тепла в работу с помощью водяного пара, широко используемый в энергетике. В свою очередь, органический цикл Ренкина (ОЦР) - способ выработки энергии с использованием биомассы и геотермальных источников, солнечной и тепловой энергии, а также регенерации отходящего тепла в производственных процессах.

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 25 августа 2015 14:06

БАНКИ РФ В I ПОЛУГОДИИ СОКРАТИЛИ КРЕДИТОВАНИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА НА 36% - МСП БАНК

МОСКВА, 25 авг - РИА Новости/Прайм. Российские банки в первом полугодии 2015 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократили кредитование субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) на 1,378 триллиона рублей или на 36% - до 2,456 триллиона рублей, говорится в аналитическом отчете МСП Банка (дочка "ВЭБа"), имеющемся в распоряжении РИА Новости.

Портфель задолженности субъектов МСП сократился за первое полугодие на 398 миллиардов рублей (-7,8%) и составил 4,72 триллиона рублей. За последние 12 месяцев сокращение составило почти 639 миллиардов рублей (-11,9%). Несмотря на существенное уменьшение портфеля кредитов МСП, доля просроченной задолженности продолжила свой рост - за первое полугодие она прибавила 4 процентных пункта и составила 11,7%.

Доля 30 крупнейших банков в портфеле задолженности МСП продолжила снижаться - за последние 12 месяцев она сократилась на 5,9 процентного пункта и составляет 54%. Их портфель в сравнении с итогами первого полугодия 2014 года потерял в объеме свыше 660 миллиардов рублей или 20,6%. В то же время доля просроченной задолженности за тот же период выросла на 3,9 процентного пункта и составила на начало июля 2015 года 13,8% портфеля топ-30 банков, что и обеспечивает в среднем по рынку высокий уровень "плохих кредитов".

В группе банков, не входящих в топ-30 по размеру активов, негативные тенденции также преобладают - доля просроченной задолженности субъектов МСП в их портфелях составляет 9,2% - эта доля более чем в два раза превышает значение на начало июля 2014 года.

Уровень ставок для МСП остается крайне высоким. Согласно исследованию МСП Банка, во втором квартале 2015 года средние ставки на рынке находятся в диапазоне 19-20% годовых, снизившись по сравнению с первым кварталом лишь примерно на 1 процентный пункт.

"Рынок кредитования продолжает жесткую посадку. Снижение портфеля задолженности началось в августе 2014 года - тогда пиковое значение составляло 5,391 триллиона рублей. Если отсчитывать от этой даты, то к середине 2015 года рынок

"просел" уже на 12,5%. Важно при этом отметить, что особенно сильно пострадал сегмент долгосрочного кредитования - как в силу снизившейся инвестактивности бизнеса, так и в силу отсутствия у банков готовности давать длинные деньги в условиях повышенных рисков", - прокомментировал заместитель руководителя аналитического центра МСП Банка Александр Шамрай.

БИЗНЕС

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 26 августа 2015

БЕЗДОННЫЙ ОПТИМИЗМ

Автор: Алексей Шаповалов

Минэкономки перенесло восстановление экономического роста на квартал вперед

Макроэкономический прогноз Минэкономки стал хуже, но лучше

В Минэкономки верят, что начиная с четвертого квартала 2015 года экономика России будет расти не менее чем на 5% в квартал. Это следует из корректировок макроэкономического прогноза министерства, которые министр Алексей Улюкаев вчера обнародовал после встречи министров экономики стран АСЕАН в Куала-Лумпуре. При этом прогноз министерства стал хуже, но остается оптимистичнее консенсуса - это вряд ли хорошая новость для бюджета, который будет строиться на его основе.

Гипотеза о быстром "отскоке" российской экономики еще до конца 2015 года - ее в последние месяцы активно продвигали в Минэкономки - легла в основу корректировок базового сценария среднесрочного прогноза до 2018 года. На его основе, напомним, правительство будет рассчитывать новый трехлетний бюджет. В основу этой гипотезы положено предположение о сильном положительном рывке "квартал к кварталу" частного потребительского спроса и, вероятнее всего, восстановлении запасов компаний, падение которых внесло основной вклад в спад ВВП в четвертом квартале 2014 года и первом квартале 2015 года. Источником увеличения спроса должен стать рост номинальных доходов домохозяйств, считает глава министерства Алексей Улюкаев. Независимые экономисты и Банк России этой веры не разделяют (см. "Ъ" от 28 и 13 июля).

В мае 2015 года прогнозисты Минэкономки рассчитывали, что слабый рост начнется в третьем квартале (см. "Ъ" от 6 июня). Теперь же восстановление переносится на четвертый квартал. "Видно, что мы где-то на "дне" лежим, или как назвать это движение. Я думаю, что уж точно вниз не пойдём, а будем ли выходить заметно в рост - это сложно сказать", - пояснил вчера господин Улюкаев в кулуарах встречи министров экономики стран АСЕАН в Куала-Лумпуре. Но если отталкиваться от фактических цифр обновленного среднесрочного прогноза, которые со ссылкой на Минэкономки вчера опубликовало агентство Reuters, то ожидания роста в них заложены более чем заметные.

В 2015 году новые оценки предполагают падение ВВП на 3,3% при среднегодовой цене нефти в \$52 за баррель (в мае 2015 года ждали падения на 2,8% при \$50 за баррель), а в 2016 году - рост на 1,8% при \$55 за баррель (в мае предполагался рост на 2,3% при \$60 за баррель). Чтобы прогноз 2016 года стал реальностью, "квартал к кварталу" экономика должна прибавлять более 5%, учитывая, что за первый она сократилась на 1,3%, а за второй еще на 1% (официальная оценка должна быть опубликована 11 сентября), говорит Сергей Улатов из представительства Всемирного банка в РФ. Но это не единственное противоречие в новой версии прогноза. В ведомстве, например, сильно ухудшили прогноз падения промышленности (с 1,3% до 3%), одновременно улучшив оценку спада инвестиций (с 10,6% до 9,9%), реальных зарплат (с 9,8% до 7,7%) и снизив ожидания в отношении объема импорта.

Между тем сильно углубляться в экономический смысл прогноза вряд ли стоит. В отличие от прогнозистов Минэкономки, даже при \$60 за баррель в 2016 году возможностей быстрого роста частного спроса и ВВП независимые аналитики не видят - впереди стагнация со знаком минус. "Падение инвестиций набирает темп. Норма сбережений населения продолжает рост, свидетельствуя о низкой потребительской уверенности. Снижение цен на нефть и новая волна

ослабления курса могут вновь усилить инфляцию. Это ухудшит покупательскую способность доходов населения и ограничит возможности восстановления потребительского спроса", - говорится во вчерашнем макроэкономическом отчете ВЭБа, подготовленном Андреем Клепачем, который совсем недавно занимался прогнозами в Минэкономике. С этим соглашаются и опрошенные "Ъ" экономисты. "Если нефть в ближайшее время не отскочит до \$50 за баррель, в четвертом квартале мы продолжим спорить, нащупала экономика дно или нет", - говорит глава Центра макроэкономического анализа Сбербанка Юлия Цепляева.

Заметим, что прогнозы Минэкономки давно не совпадают с реальностью, даже когда пересматриваются раз в квартал (см. график). Гипотеза взрывного роста, основанного на частном спросе, вероятнее всего, оправдается не ранее предвыборного 2017 года. Но такой рост вряд ли окажется устойчивым, хотя и заставит правительство "спалить остатки резервных фондов", уточняет госпожа Цепляева.

Названные главой Минэкономки Алексеем Улюкаевым цифры показывают - его ведомство видит будущее, в котором российская экономика отталкивается от "хрупкого дна".

ИСТОЧНИК: РОССТАТ, МИНЭКОНОМИКИ.

ГТРК Чувашия, Чебоксары, 25 августа 2015 14:23

У КОНЦЕРНА "ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ" ПОЯВИЛСЯ КРЕДИТОР

Автор: Надежда Давыдова, Игорь Ульянов

У "Промтрактора" появилась надежда. **Внешэкономбанк** стал главным кредитором концерна "Тракторные заводы". Об этом нам сегодня рассказал министр Владимир Аврелькин. **ВЭБ** - государственная корпорация, он не является коммерческим банком. Его главная задача - повышение конкурентоспособности экономики страны.

Раньше кредиторами "Промтрактора" были порядка 16 банков, юридических лиц, иностранных компаний. Большинство долгов предприятия выкупил **Внешэкономбанк**.

- То, что **Внешэкономбанк** стал основным кредитором - это уже важно, это первый шаг по реструктуризации долга. Без нее, без процедуры реструктуризации, невозможно пополнение оборотных средств, невозможно получение нового кредита, - отметил министр экономического развития, промышленности и торговли Чувашии Владимир Аврелькин.

Осталось небольшое количество компаний, с которыми концерн сейчас также договаривается о реструктуризации. По оценке министра, процесс должен завершиться до конца года. После этого **Внешэкономбанк** сможет выдать "Тракторным заводам" кредит на развитие. Деньги чебоксарскому производству необходимы, как воздух. Дело в том, что даже сейчас у завода есть заказы, но выполнить их "Промтрактор" не может - нет оборотных средств. Так, в подвешенном состоянии заказы на 180-190 тракторов. Это четырехмесячная загрузка производства. После получения поддержки **ВЭБа** у завода начнется новая жизнь, считает Владимир Аврелькин. Возможно, что "Промтрактор" даже наладит работу в три смены, как это было раньше.

<http://cheboksary.rfn.ru/rnews.html?id=142567&cid=5>

Коммерсантъ # Пермь (Прикамье), Пермь, 26 августа 2015 4:00

ПРИБРЕЖНОЕ РАСХОДОВАНИЕ СРЕДСТВ

Автор: Максим Стругов

Правительство ищет инвестора для строительства моста через Чусовую

На этой неделе краевые власти объявят конкурс по выбору инвестора для строительства моста через реку Чусовую. Это стало возможно после того, как проект концессионного соглашения согласовала прокуратура. Проект стоимостью 12 млрд руб. должен быть реализован в 2019 году. Ожидается, что 50% затрат понесут региональный и федеральный бюджеты, а остальные - инвестор. Среди потенциальных концессионеров министр транспорта Прикамья Алмаз Закиев назвал "ВТБ Капитал". В компании переговоры с властями не комментируют, но подтверждают интерес к проектам в сфере ГЧП, в том числе и в Пермском крае. Эксперты говорят, что в нынешних условиях реализовать такой проект под силу только госкомпаниям.

Прокуратура Пермского края согласовала проект концессионного соглашения по строительству моста через реку Чусовую. Об этом заявил министр транспорта Прикамья Алмаз Закиев. "Правительство вышло с инициативой разработать концессию на данный проект с привлечением частных средств. К сожалению, проект постановления, который мы планировали подписать еще в мае, не был согласован краевой прокуратурой. Получить положительное заключение от них нам удалось лишь 21 августа. Сроки реализации проекта у нас уходят на 2019 год, но мы настроены решительно, интерес инвесторов есть", - пояснил господин Закиев. По его словам, конкурс по выбору концессионера будет объявлен уже на этой неделе. Соглашение стоимостью 12 млрд руб. планируется подписать в марте следующего года.

Напомним, о намерении найти инвестора для строительства мостового перехода власти объявили в июле. Проект предполагается реализовывать на паритетных началах: 50% необходимой суммы внесет инвестор, по 25% - федеральный и региональный бюджеты. Согласно планам правительства, свои затраты концессионер будет компенсировать, взимая плату за проезд через мост. Как рассказал господин Закиев, это решение будет оформляться отдельным постановлением правительства, когда строительство объекта будет завершено. "Для расчета концессии мы устанавливаем 100 руб. с легкового, 300 руб. с грузового автомобиля, тогда у нас получается нормальная финансовая модель со сроком окупаемости 15 лет", - заявил вчера глава минтранса.

Стоит отметить, что первый вариант проекта концессионного соглашения не устроил прокуратуру Пермского края. По итогам его правовой экспертизы надзорный орган счел, что соглашение не соответствует нормам закона №257 "Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации". Как говорят источники, в частности прокуратуру не устроило, что в документе не урегулированы моменты, установленные ч. 2 ст. 38 ФЗ №257. Тогда краевые власти взяли на себя обязательство привести проект в соответствие с требованиями законодательства.

По словам господина Закиева, финансовая модель проекта была разработана Внешэкономбанком по заказу краевых властей. Эксперты ВЭБа дали высокие характеристики большинству его параметров. "С учетом этого мы надеемся увеличить долю федерального финансирования, которая сегодня составляет 3,2 млрд руб.", - подчеркнул министр. По его словам, доля региональных средств составит аналогичную сумму. Из бюджета на эти цели выделено 1,7 млрд руб., оставшиеся средства будут предусмотрены в бюджете 2019 года. Остальные денежные средства должен предоставить концессионер. Как сообщил министр, в число потенциальных инвесторов входит госкорпорация "ВТБ Капитал". По данным компании, она уже реализует ряд крупных проектов в сфере государственно-частного партнерства. В частности, речь идет о реконструкции аэропорта Пулково, строительстве и эксплуатации автомобильной дороги "Западный скоростной диаметр", а также строительстве и эксплуатации участков платной скоростной автомагистрали М-11 Москва - Санкт-Петербург.

В пресс-службе "ВТБ Капитал" информацию о переговорах по поводу участия в конкурсе на строительство моста через Чусовую не подтвердили, но и не опровергли. "Компания видит

большой потенциал для проектов ГЧП в России и готова активно рассматривать новые инициативы, в том числе и в Пермском крае", - сообщили в "ВТБ Капитал".

"Если кто-то и сможет реализовать этот проект, то это "ВТБ-Капитал", тем более что у компании есть подобный опыт, - говорит совладелец "Юкон Групп" Владимир Нелюбин. - Практика показывает, что единственный рабочий формат государственно-частного партнерства по крупным проектам - это привлечение госкомпании". По его словам, частному бизнесу вкладывать собственные средства проблемно. "Другое дело, если бы у нас была практика подобно западной, где страховые компании на приемлемых условиях готовы страховать риски инвестора. У нас ситуация иная", - отметил он.

Директор филиала "Мостоотряд 123" ЗАО "Уралмостострой" Юрий Истягин считает, что в нынешней экономической обстановке реализация такого проекта под силу только крупным компаниям с госучастием. "Другие потянут вряд ли, оборотных денег не хватает. Всякий инвестор будет вынужден привлекать крупные банковские кредиты, а на них могут рассчитывать лишь крупные игроки", - считает он.

Максим Стругов, Дмитрий Никитин

Город N, Ростов-на-Дону, 25 августа 2015

"ЕВРОДОН" УТРОИТ ОБЪЕМЫ ПЕРЕРАБОТКИ ИНДЕЙКИ В 2016 ГОДУ

Ростовский производитель мяса индейки ГК "Евродон" заканчивает монтаж оборудования в новом перерабатывающем комплексе в Октябрьском районе; в течение года после его запуска объемы производства должны вырасти втрое: с 44,5 тыс. тонн до 130 тыс. тонн мяса в год. В 2016 году "Евродон" также рассчитывает начать тестовые поставки на экспорт: среди возможных направлений - Китай и арабские страны.

Производитель мяса птицы ГК "Евродон" к концу осени планирует запустить в Октябрьском районе Ростовской области новый мясоперерабатывающий комплекс. На этой площадке уже действует комплекс мощностью 45 тыс. тонн мяса в живом весе в год. Он производит охлажденное мясо, а также продукцию колбасной, ветчинной и деликатесной групп. Суммарно два комплекса будут перерабатывать ежегодно 130 тыс. тонн мяса индейки в живом весе. В новом комплексе заканчивается монтаж европейского оборудования, в частности технологической линии по убою датской компании Linco. В течение года на площадях "Евродона" в Октябрьском районе также должны быть запущены новый инкубаторий, 21 птицеводческая площадка, комбикормовый завод и еще несколько вспомогательных объектов.

На встрече с журналистами глава "Евродона" Вадим Ванеев уточнил, что инкубатор уже построен; птичники готовы на 3/4. К концу 2016 года совокупный выпуск мяса индейки планируется довести до 130 тыс. тонн в год, в 2014 году этот показатель составил 44,5 тыс. тонн. Вадим Ванеев не стал называть стоимость нового мясоперерабатывающего комплекса, но сообщил, что в компании уже освоили около 11,5 млрд руб. из 18 выделенных ВЭБом на реализацию всего проекта. После выхода на заявленную мощность "Евродон" планирует начать тестовые поставки на внешний рынок.

- Думаю, в следующем году, после выхода на 130 тыс. тонн, мы предпримем первые шаги, - заявил г-н Ванеев. - Это будут маленькие шажки: ну, может, тысяча тонн, 5 тыс. тонн. И вот так, step by step, вот так пойдём.

По словам Игоря Лотакова, управляющего партнера аудиторскоконсалтинговой компании PricewaterhouseCoopers в России (сотрудничает с "Евродоном"), сегодня наиболее перспективны для экспорта мяса индейки рынки Китая, арабских стран, а также Турции.

- Чтобы расти в России и выходить за пределы страны, нам нужно помочь компании объяснить иностранным партнерам и инвесторам, что она делает с точки зрения качества и технологий производства, на языке, который им понятен, - отметил он. - С этой целью сейчас мы связываемся с нашими специалистами в Китае, Новой Зеландии, Эмиратах. Г-н Лотаков также отметил, что зарубежным продажам мяса индейки, по его мнению, должна способствовать усиливающаяся ориентация на здоровое питание, характерная в том числе и для Китая

РОССИЯ-АВТОПРОМ-КРЕДИТЫ-СУБСИДИИ
25.08.2015 20:06:24 MSK

МИНПРОМТОРГ ПРЕДЛАГАЕТ СУБСИДИРОВАТЬ РЕСТРУКТУРИРОВАННЫЙ КРЕДИТ ГРУППЫ "ГАЗ"

Москва. 25 августа. ИНТЕРФАКС - Минпромторг РФ намерен распространить субсидирование инвесткредитов предприятиям автомобилестроения на кредиты, привлеченные в 2015 г. для рефинансирования существующих займов.

Соответствующий проект постановления правительства РФ размещен на портале regulation.gov.ru. Как говорится в пояснительной записке к документу, предлагаемое изменение необходимо для распространения действия постановления, в том числе на кредиты свыше 30 млрд. руб.

Речь идет о кредитах, привлеченных российскими автопроизводителями в российских банках с 1 января по 31 декабря 2015 года "для рефинансирования существующих долговых обязательств в связи с резким ухудшением условий кредитования, вызванным ростом ключевой ставки ЦБ РФ".

Дополнительное финансирование составит 1,8 млрд руб. в 2015 г. и около 3,5 млрд руб. с 2016 г. Возможным источником дополнительного финансирования разработчики документа называют бюджетные средства, выделенные Минпромторгу в рамках реализации постановления правительства N214 от 12 марта 2015 г. (субсидирование процентов по кредитам, взятым на пополнение оборотных средств).

При этом ранее Минпромторг в проекте постановления о субсидиях на компенсацию части затрат в связи с производством колесных транспортных средств указывал, что предполагается сократить объемы субсидий автопрому на уплату процентов по кредитам, полученным в российских банках, ВЭБе (МОЕХ: VEBM) и международных финансовых организациях на пополнение оборотных средств и (или) на финансирование текущей производственной деятельности с 20 млрд руб. до 10 млрд руб.

Проект изменений подготовлен "во исполнение поручения президента Владимира Путина от 11 февраля 2015 г. правительству в первоочередном порядке провести работу по стабилизации финансово-экономического состояния группы "ГАЗ" в связи с резко возросшим уровнем кредитной нагрузки", а также в соответствии с поручением премьера Дмитрия Медведева от 18 июня проработать распространение постановления N640 на рефинансированные кредиты российских автопроизводителей.

Как сообщалось, в середине июля группа "ГАЗ" привлекла синдицированный кредит в ВТБ и Сбербанке на 33,25 млрд руб. для реструктуризации имеющейся задолженности перед Сбербанком и ВТБ на аналогичную сумму. Срок погашения кредита - 14 декабря 2020 г.

"Необходимость в реструктуризации возникла в связи с резким ростом ключевой ставки ЦБ, из-за которого стоимость обслуживания кредитного портфеля выросла практически вдвое. В прошлом году группа "ГАЗ" сократила затраты на 9,8 млрд рублей, однако собственных резервов для обслуживания долга при таких завышенных ставках недостаточно", - говорила "Интерфаксу" вице-президент группы Елена Матвеева.

Также сообщалось, что процентная ставка по кредитам исчисляется исходя из суммы маржи и ключевой ставки, но в любом случае не ниже 12,25% годовых. При этом маржа составляет 3,5% годовых - или 5,5% годовых в случае нарушения "ГАЗом" "любого требования к его финансовому состоянию", указанного в приложении к договору, или введения процедуры наблюдения в отношении компании, или вступления в силу судебного решения о признании компании банкротом.

Ранее компания просила госгарантии на сумму 23,5 млрд руб., однако министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров говорил, что было принято другое решение. "Будет не госгарантия предоставлена, а собственно сами банки снизили процентную ставку и обеспечили реструктуризацию без госгарантий. Эта госгарантия требовалась, чтобы банки пошли на реструктуризацию. Банки приняли решение - без госгарантий обеспечить реструктуризацию", - пояснял он.

При этом в группе "ГАЗ" "Интерфаксу" заявляли, что компания ожидает, что Минпромторг и правительство РФ рассмотрит другие варианты господдержки для снижения стоимости заемных средств взамен госгарантий, "которые компания не сможет получить из-за формального несоответствия целей и формы кредита постановлению N825, которое регулирует порядок предоставления госгарантий".

"Банки, действительно, идут нам навстречу, чтобы оформить реструктуризацию без госгарантий. Но на фоне высокой ставки ЦБ они не могут предложить условия, которые позволят в необходимой мере снизить стоимость обслуживания кредитного портфеля, выросшую с 6,2 млрд в 2013 году до 10,6 млрд рублей в 2015 году (прогноз без учета реструктуризации). Такая стоимость заемных средств выходит за пределы рентабельности, существующие в машиностроении", - говорил представитель "ГАЗа".

При этом реструктурируемый кредит, о котором идет речь, был взят в 2009 г. на реструктуризацию задолженности по кредитам на 39,257 млрд руб. с синдикатом банков. Сбербанк, действовавший в интересах синдиката из 22 российских и иностранных кредиторов, получил в залог 16,2% акций ОАО "ГАЗ". Около половины долга покрывалась госгарантиями. Ставка по синдицированному кредиту равнялась ставке рефинансирования плюс 4 процентных пункта. Помимо Сбербанка, в консорциум кредиторов группы входили ВТБ, Газпромбанк, Абсолют банк, Альфа-банк, Гаранتي банк - Москва, Кредит Европа банк, "Петрокоммерц", "Уралсиб", Юникредит банк, Райффайзенбанк, Барклайс банк, Королевский банк Шотландии, банк "Сосьете Женераль Восток", ООО "Эйч-эс-би-си Банк (РР)", ООО "Сведбанк", Commerzbank AG, Natixis, Credit Suisse Int., Erste Group Bank AG, Sumitomo Mitsui Banking Corporation Europe Limited и Nomura International.

РАЗНОЕ



Интерфакс, Москва, 25 августа 2015 20:21

НАЗВАН ОСНОВНОЙ КАНДИДАТ НА ПОСТ ГЛАВЫ "РУСГИДРО"

Москва. 25 августа. INTERFAX.RU - Основным кандидатом на должность главы АО "РусГидро" является первый зампред правления АО "Системный оператор ЕЭС" Николай Шульгинов, сообщили "Интерфаксу" федеральный чиновник, источник, близкий к "РусГидро", и несколько источников в отрасли.

Шульгинову 64 года, трудовой путь он начал с должности инженера, впоследствии стал диспетчером, замначальника, а затем начальником Центральной диспетчерской службы (ЦДС). В 1998-2002 годах работал в филиале РАО "ЕЭС России" - Объединенном диспетчерском управлении Северного Кавказа в качестве замдиректора. В 2002 году приглашен в Москву, где в это время создавался "Системный оператор". С 2002 по 2004 год занимал должность члена правления, директора по техническому аудиту ОАО "СО - ЦДУ ЕЭС". В 2004 году Шульгинов назначен заместителем председателя правления, а впоследствии - первым заместителем председателя правления "Системного оператора".

Один из собеседников "Интерфакса" на энергорынке сказал, что слышал также о кандидатуре Сергея Новикова, руководителя ФСТ, ликвидируемой согласно июльскому указу президента. В качестве кандидатов на пост главы компании источники агентства также называют замминистра энергетики Вячеслава Кравченко, вице-президента по энергетике и локализации АО "Роснефть", бывшего замминистра Андрея Шишкина, а также главу "МРСК Центра", выходца из структур "Ростеха" Олега Исаева.

Как сообщалось, председатель правления "РусГидро" Евгений Дод решил покинуть компанию. В Восточном экономическом форуме, который начнется 3 сентября, Дод может принять участие уже в новом качестве, возможно, он сменит отрасль.

Информацию об уходе Дода "Интерфаксу" подтвердил источник в одном из федеральных ведомств, два собеседника на энергорынке и источник в компании. "Окончательного решения не принято, Дод продолжает работать в качестве главы компании, решения по новому руководителю также нет", - сказал "Интерфаксу" источник, близкий к компании.

По словам одного из собеседников "Интерфакса", вопрос о снятии Дода с должности может быть вынесен на совет директоров компании 11 сентября.

Перемена в менеджменте "РусГидро" может быть связана с деятельностью компании на Дальнем Востоке, отметили два собеседника "Интерфакса". Летом этого года в "РусГидро" сменился председатель совета директоров: им стал вице-премьер Юрий Трутнев вместо первого замглавы ВЭБа Михаила Полубояринова. Именно Трутнев, а не отраслевой вице-премьер Аркадий Дворкович, теперь курирует компанию в правительстве.

Дод - один из немногих бывших топ-менеджеров РАО "ЕЭС России", до сих пор занимающих высокие позиции в электроэнергетике. В РАО он пришел в 1999 году, был замначальника департамента экспорта, в 2000-2009 годах возглавлял "Интер РАО" ("старое" "Интер РАО" было только оператором экспорта и импорта электроэнергии, в отличие от нынешнего, владеющего большим набором разнопрофильных активов).

Руководителем "РусГидро" стал в ноябре 2009 года, вскоре после аварии на Саяно-Шушенской ГЭС, которая стоила должности исполняющему обязанности руководителя гидрогенерирующей компании Василию Зубакину.

В конце 2012 года на рынке активно циркулировали слухи о возможной отставке Дода на фоне споров вокруг докапитализации компании с участием "Роснефтегаза", совет директоров которого

возглавляет Игорь Сечин. Вскоре слухи усилились после публичной критики, которой подверг Дода президент РФ Владимир Путин из-за ситуации на строительстве Загорской ГАЭС-2: на совещании в феврале 2013 года он заявил, что руководство "РусГидро" не предпринимает должных мер к возврату похищенных у компании денег. Однако в итоге Дод продолжил руководить компанией.

Группа "РусГидро" - энергохолдинг, управляющий гидроэлектростанциями в РФ. Установленная мощность станций группы - 37,5 ГВт, включая электрические мощности ОАО "РАО Энергетические системы Востока", а также Богучанскую ГЭС. Основной акционер - Росимущество с долей 66,84%.

<http://www.interfax.ru/russia/462569>

АвиаПОРТ (aviaport.ru), Москва, 25 августа 2015 14:41

ПОДГОТОВКА К МАКС СТОИЛА ГОСКОМПАНИЯМ 1 МЛРД РУБЛЕЙ

Автор: Сергей Ахrameев // Авиапорт.ru

Международной авиационно-космический салон МАКС-2015 называют крупнейшей отраслевой выставкой страны не только из-за значительного количества участников. На территории выставочного пространства разворачиваются большие экспозиции крупнейших отраслевых игроков, которые зачастую занимают целые павильоны. Застройка этих площадей - весомая статья расходов госкомпаний.

Для того, чтобы подготовить выставочное пространство, в этом году потребовалось больше недели: формирование экспозиций началось в позапрошлую пятницу и закончилось только вечером 24 августа. Согласно данным "Системы мониторинга и анализа государственных и коммерческих закупок Закупки360", которые есть в распоряжении "АвиаПорта", в рамках подготовки к выставке государственные компании заключили 189 контрактов на общую сумму более 1 млрд рублей. В этот перечень входят контракты по аренде и обустройству выставочных площадей, закупки билетов и пропусков, логистических услуг, оказанных экспонентам салона, здесь же указаны редкие контракты по оказанию рекламных услуг экспонентам и страхованию их имущества. Эти данные относятся только к одной определенной выставочной площадке - МАКС-2015, и касаются только тех компаний, которые попадают под закон о государственных закупках. Частные компании, доля государства в которых не превышает 50 процентов, публиковать такие данные не обязаны.

По данным "Закупки360", ОАО "Авиасалон" одержало победу в 43 тендерах на общую сумму около 226 млн рублей. В первую очередь, "Авиасалон" оказывал экспонентам услуги по организации и подготовке к выставке, регистрации участников и подготовке стендов. Один из тендеров, объявленный банком ВТБ, предусматривал конкурс на "закупку у единственного контрагента права на заключение спонсорского договора". Сумма сделки составила 23,6 млн рублей. "Авиасалону" также достались как самая крупная, так и самая малозначительная сделка. Соглашение более чем на 92 млн рублей на "обеспечение участия в МАКС-2015" было заключено с компанией "РТ-ЭКСПО", а обеспечение участия в салоне "123-го авиационного ремонтного завода" принесло дирекции только 4,5 тыс. рублей. К предоставляемым "Авиасалоном" услугам по обеспечению участия в выставке относится не только аренда недвижимости, но и услуги в области рекламы и продаже билетов.

Большая часть контрактов касается обустройства выставочного пространства. Согласно данным "Закупки360", подготовкой экспозиций и стендов занимались 17 компаний. В их числе такие игроки, как "Негус-Экспо" и "ЕБР Групп", так и менее известные - например, "Бэмай Месседизайн" и ООО "Мезон". Непосредственно застройщиков может быть и больше - например, остается неизвестным, с кем работает "Авиасалон", получая деньги от "РТ-Экспо" (стоцентная "дочка" госкорпорации "Ростех") за организацию экспозиций компаний, входящих в госкорпорацию. Выяснить партнеров "Авиасалона" по застройке площадей "АвиаПорту" не удалось.

"РТ-Экспо" работает с компаниями, оказывающими услуги по застройке стендов, в том числе и напрямую: 11 заказов от дочернего предприятия госкорпорации получили "Комбинат Монтажник", "ЕТС Эксполайн", "Экспофорс Групп", "Сириус-Экспо", "ЕБР Групп", "Берега Групп", "Бэмай Месседизайн". В эти контракты входит комплексная процедура организации экспозиции различных предприятий - от проведения телекоммуникаций до аренды мебели и монтажа стендов. Всего "РТ-Экспо" перечислила своим контрагентам (в том числе "Авиасалону") почти 283,5 млн рублей.

Самые крупные контракты (на сумму, более чем в 20 млн рублей) от "Ростеха" получили "Сириус-Экспо", "Экспофорс-Групп", "ЕТС-Эксполайн" и "Художественно-оформительский комбинат "Монтажник". Последний, к слову, принадлежит Станиславу Поважному, члену комитета по выставочно-ярмарочной деятельности Торгово-промышленной палаты РФ.

Крупнейшие застройщики напрямую сотрудничали не только с "РТ-Экспо", но и с другими гигантами отрасли. В частности, компания "Негус Экспо Интернэшнл" обустроила экспозиции

"Госкорпорации по ОрВД", "Объединенной двигателестроительной корпорации" и "Внешэкономбанка" на общую сумму 30,5 млн рублей.

Кроме того, прямые контракты с участниками выставки заключили "Интерформ Экспо", "Негус Экспо Интернешнл", "Экспо-ЭМ", ООО "ННК", "ЭкспоГлобал Групп" и ООО "Формика". Партнерами этих застройщиков, в частности, стали "ОАК" (соглашение с "Экспо глобал" на 11,9 млн рублей), ЛИИ им. М.М. Громова (соглашение с "ННК" на 729 тыс. рублей) и "ОДК" (сделка с "Интерформ Экспо" на 11 млн рублей).

Портфель заказов также получила компания "Внешавиакосмос" - она организует участие в МАКС предприятий "Объединенной ракетно-космической корпорации" (Роскосмос). Сумма сделки составила 78,7 млн рублей. "Внешавиакосмос" также обеспечит участие в МАКСе РКЦ "Прогресс" за 1,8 млн рублей.

Организаторы авиасалона ранее заявляли, что МАКС в этом году посетят не менее 400 тысяч человек. Часть из них будет сотрудниками компаний отрасли - тендер на покупку билетов на выставку объявили 12 компаний. Десять из них, за исключением Научно-исследовательского института приборостроения им В.В. Тихомирова и "Долгопрудненского конструкторского бюро автоматики", закупили билеты у "СТС Эвентим РУ" - владельца онлайн-дистрибьютера билетов Parter.ru. Среди партнеров дистрибьютера по реализации билетов значатся, в частности, "Госкорпорация по ОрВД", ФГУП "АГА(А)" и "Аэропроект", однако эти компании все же стали главными заказчиками. Больше всего билетов на МАКС приобрели в ЦАГИ, где перечислили дистрибьютеру 1,6 млн рублей, в ГосНИИ АС (приобрели билетов на 1,5 млн) и в "Объединенной авиастроительной корпорации", где на приобретение билетов на МАКС потратили чуть больше 900 тыс. рублей. О базовой стоимости билетов на Международный авиационно-космический салон "АвиаПорт" подробно писал в июне этого года.

Во время проведения МАКС компании организуют банкеты для своих сотрудников и партнеров. "АвиаПорту" стала доступна информация по трем подобным тендерам. Их разместили АО "Технодинамика", "ОАК" и "Госкорпорация по ОрВД". Так, за "услуги по организации и обслуживанию выездного банкетного мероприятия" "ОАК" перечислил компании "РВО Банкет-Холл" почти 3,6 млн рублей. "Технодинамика" и "Госкорпорации по ОрВД" оказались несколько скромнее в этом отношении: там на организацию кейтеринга потратили по 1 и 2,7 млн рублей соответственно.

Интерес редакции "АвиаПорта" вызвал также конкурс на подключение интернета в шале "ОАК", объявленный корпорацией. В отличие от других компаний отрасли, уместивших интернет в комплекс услуг по организации своего участия в выставке, в "ОАК" решили выделить интернет отдельно. За подключение интернет-соединения в своем шале корпорация перечислит "Авиасалону" 512 тыс. рублей. С каким субподрядчиком будет работать "Авиасалон", выяснить не удалось.

<http://www.aviaport.ru/news/2015/08/25/355323.html>