



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

25 августа 2015 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
СЕГОДНЯ ИСПОЛНЯЕТСЯ 62 ГОДА ПРЕДСЕДАТЕЛЮ ГОСКОРПОРАЦИИ "БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)" ВЛАДИМИРУ ДМИТРИЕВУ	3
ВЭБ 24-25 АВГУСТА ПРОВОДИТ BOOK BUILDING ОБЛИГАЦИЙ СЕРИИ БО-05	4
ОРИЕНТИР СТАВКИ ПЕРВОГО КУПОНА ПО ОБЛИГАЦИЯМ ВЭБА СЕРИИ БО-05: 11,45-11,55%	5
СТАВКА 8-9-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ ВЭБА 21-Й СЕРИИ НА 15 МЛРД РУБ. - 11,65%	6
В СВОЕЙ КОЛЕЕ	7
АВИАЦИОННЫЙ ЭКСПОРТ	9
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	12
БИЗНЕС ВЫВЕДУТ НА РЫНКИ.....	12
МСП БАНК ПРИОБРЕЛ ПО ОФЕРТЕ 100% ОБЛИГАЦИЙ БО-01-БО-02 И 7,9% БОНДОВ 2-Й СЕРИИ НА 6,4 МЛРД РУБ	15
МСП БАНК ЗАПУСКАЕТ НОВЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ ФАКТОРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ И БАНКОВ СО СТАВКОЙ ОТ 8% ГОДОВЫХ	16
БАНК "ГЛОБЭКС" УВЕЛИЧИЛ ОБЪЕМ ВЫДАЧИ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ БОЛЕЕ ЧЕМ НА 50%	17
ТРАНСКАПИТАЛБАНК ПРОФИНАНСИРОВАЛ ПОСТАВКИ СЕРЫ В СИНГАПУР И ВЕЛИКОБРИТАНИЮ ПРИ СТРАХОВОЙ ПОДДЕРЖКЕ ЭКСАР	18
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	19
ГЧП БЕРЕТ КУРС НА АУТСОРСИНГ	19
ВТОРОЙ ШАНС	20
МОЛЧУНАМ ДОБАВИЛИ СРОК	21
БИЗНЕС	23
АЛЕКСАНДР ИВАНОВ НАЗНАЧЕН ВРИО РУКОВОДИТЕЛЯ РОСКОСМОСА	23
АВИАСАЛОН МАКС-2015: НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ И СОГЛАШЕНИЯ С ПАРТНЕРАМИ, НЕСМОТря НА САНКЦИИ	24
БАНКРОТСТВО АГРОХОЛДИНГОВ - УГРОЗА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ.....	26
НОВЫЕ КУОРТЫ ОТДЫХАЮТ	29
ОМИЧАМ ПРЕДЛАГАЮТ АЭРОПОРТ ХУЖЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО	31

ВНЕШЭКОНОМБАНК

24 августа 2015 деятельность Внешэкономбанка и организаций Группы ВЭБ была представлена следующим образом:

- количество событий – 70
- количество материалов в СМИ – 189

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 25 августа 2015

СЕГОДНЯ ИСПОЛНЯЕТСЯ 62 ГОДА ПРЕДСЕДАТЕЛЮ ГОСКОРПОРАЦИИ "БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)" ВЛАДИМИРУ ДМИТРИЕВУ

Автор: Рубрику ведет Анна Макеева

Его поздравляет генеральный директор госкорпорации "Роскосмос" Игорь Комаров:

- Владимир Александрович! Как давнего товарища и ветерана банковского дела с удовольствием поздравляю вас с днем рождения! Вы один из самых профессиональных людей России, настоящий стратег и финансист, дипломат и меценат. Вы отлично разбираетесь в трендах мировой экономики, умело руководите одним из крупнейших и важнейших для страны банков. Ваши советы - всегда по делу, ваша помощь - всегда вовремя. Здоровья, любви и удачи!

РОССИЯ-ВЭБ-ОБЛИГАЦИИ-РАЗМЕЩЕНИЕ

24.08.2015 18:06:22 MSK

ВЭБ 24-25 АВГУСТА ПРОВОДИТ BOOK BUILDING ОБЛИГАЦИЙ СЕРИИ БО-05

Москва. 24 августа. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (МОЕХ: VEBM) (ВЭБ) с 14:00 МСК 24 августа до 16:00 МСК 25 августа принимает заявки на приобретение биржевых облигаций серии БО-05 номинальным объемом 20 млрд рублей, говорится в материалах ВЭБа.

Техническое размещение выпуска назначено на 27 августа.

Организатором выступает БК "Регион".

Ранее источник агентства "Интерфакс-АФИ" в банковских кругах говорил, что ВЭБ планирует в конце августа провести первичное размещение 5-летних биржевых облигаций серии БО-05, привлечь в ходе него 5 млрд рублей. "Как и в ходе размещения бондов в июле, ВЭБ планирует реализовать лишь часть выпуска. В его планах привлечь 5 млрд рублей", - сказал он.

Предполагается, что оферта будет полуторалетней, а квартальный купон - не более 11,5% годовых.

Другой источник в банковских кругах говорил, что в планах ВЭБа также провести в сентябре, в случае необходимости, вторичное размещение классических облигаций 21-й серии номинальным объемом 15 млрд рублей. 10 сентября по данному выпуску банку предстоит исполнение оферты. Ставка 8-го купона по этим бумагам будет определена до 25 августа. "ВЭБ хочет оставить бумаги в рынке", - добавил он.

В настоящее время в обращении находятся 9 выпусков классических облигаций ВЭБа на общую сумму 310,136 млрд рублей, 5 выпусков биржевых бондов на 55 млрд рублей и валютные бонды серии БО-16в на \$500 млн.

Неразмещенными остаются 10 биржевых выпусков облигаций банка на общую сумму 200 млрд рублей и 3 выпуска валютных бондов на \$1,55 млрд.

Также у ВЭБа есть программа биржевых облигаций, в рамках которой бонды могут выпускаться в одной из трех валют: рублях, долларах или евро.

Служба финансово-экономической информации

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 24 августа 2015 13:04

ОРИЕНТИР СТАВКИ ПЕРВОГО КУПОНА ПО ОБЛИГАЦИЯМ ВЭБА СЕРИИ БО-05: 11,45-11,55%

МОСКВА, 24 авг - РИА Новости/Прайм. Внешэкономбанк (ВЭБ) установил ориентир ставки первого купона по биржевым облигациям серии БО-05 в диапазоне 11,45-11,55% годовых, что соответствует доходности 11,95-12,06%, следует из материалов организаторов выпуска.

ВЭБ в понедельник-вторник собирает заявки на указанный выпуск облигаций в первоначальном объеме 20 миллиардов рублей. Однако к размещению на Московской бирже по итогам сбора заявок эмитент планирует собрать 5 миллиардов рублей.

Техническое размещение ценных бумаг на бирже запланировано на 27 августа. Организатором размещения выступает БК "Регион".

По выпускам предусмотрена оферта через 1,5 года с даты размещения. Срок обращения - до августа 2020 года.

РОССИЯ-ВЭБ-ОБЛИГАЦИИ-СТАВКА

24.08.2015 19:09:10 MSK

СТАВКА 8-9-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ ВЭБА 21-Й СЕРИИ НА 15 МЛРД РУБ. - 11,65%

Москва. 24 августа. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (МОЕХ: VEVM) (ВЭБ) установил ставку 8-9-го купона облигаций 21-й серии объемом 15 млрд рублей в размере 11,65% годовых, говорится в сообщении кредитной организации.

Размер выплаты по каждому купону составит 58,09 рубля на одну ценную бумагу номиналом 1 тыс. рублей.

Банк разместил 21-й выпуск облигаций на 15 млрд рублей в марте 2012 года. Срок обращения займа составляет 20 лет. Бумаги имеют 40 полугодовых купонов. Ставки 1-6-го купонов установлены в размере 8,4% годовых, 7-го купона - 15,5% годовых.

По облигациям предусмотрена оферта с исполнением 10 сентября 2015 года.

В настоящее время в обращении находятся 9 выпусков классических облигаций ВЭБа на общую сумму 310,136 млрд рублей, 6 выпусков биржевых бондов на 65 млрд рублей и валютные бонды серии БО-16в на \$500 млн.

Служба финансово-экономической информации

Российская газета # Экономика Поволжья, Пермь, 25 августа 2015 4:00

В СВОЕЙ КОЛЕЕ

Автор: Андрей Куликов

Локомотивному заводу в Энгельсе придется конкурировать за рынок СНГ с французами и американцами

В Энгельсе Саратовской области завершено строительство локомотивного завода. Предприятие будет производить магистральные мультисистемные электровозы с постоянным и переменным током, предназначенные для грузовых составов.

Строительство завода велось два года, нынешнее открытие называют техническим: еще не полностью смонтировано и установлено оборудование.

Кроме того, первым двум локомотивам, один из которых уже собран, а второй находится в процессе сборки, предстоит пройти процедуру сертификации.

Только после этого предприятие приступит к массовому выпуску продукции.

Локомотивы производятся по канадской технологии компании Bombardier

Transportation, они, в частности, оснащены опцией "последняя миля" - благодаря дизельному двигателю могут работать на неэлектрифицированных путях. Электровозы адаптированы под железнодорожную колею 1520 миллиметров, стандартную для стран СНГ.

Проектная мощность завода составляет 150 двухсекционных локомотивов в год. Кроме того на основе построенного модуля планируется производить тепловозы с многодизельной силовой установкой и другие машины. На промплощадке будут решать и задачу локализации комплектующих, ее собираются довести до 70 процентов.

Сейчас завод продолжает набор персонала, при выходе на проектную мощность здесь будет работать полторы тысячи человек. Как рассказали в кадровой службе завода, они столкнулись с нехваткой квалифицированных машиностроителей, часть специалистов привлекут из других регионов:

Тольятти, Ульяновска, а также Украины. Для иногородних рабочих сейчас строят общежитие.

Объем инвестиций в проект составляет 6,8 миллиарда рублей, его профинансировала компания "ВЭБ-лизинг" в рамках господдержки проектов, ориентированных на экспорт.

- Колея 1520 миллиметров - это то, что нам досталось от СССР, это наследие надо использовать,

- отметил руководитель **Внешэкономбанка** Владимир

Дмитриев, который считает, что продукция предприятия должна пользоваться спросом на рынках СНГ.

В настоящее время заключены договоры на продажу 63 электровозов на российском рынке, а что касается экспорта, то, по словам председателя совета директоров завода Станислава Гамзалова, возможно, первые электровозы продадут в Прибалтику.

Между тем на "пространстве 1520" уже существует жесткая конкуренция между производителями локомотивов. В нашей стране проводится модернизация локомотивного парка, однако руководство РЖД ранее заявляло, что намерено ориентироваться на уже существующие российские заводы. Ситуация на рынке

СНГ тоже непростая. Например, железнодорожная компания Азербайджана подписала соглашение о приобретении 50 электровозов французской компании

Alstom, произведенных в Казахстане, и 10 тепловозов General Electric, построенных в этой же стране. Это удовлетворяет потребности местных железных дорог на ближайшую перспективу.

- Локомотивный парк Азербайджана нуждается в расширении и переоснащении, в том числе в связи с введением новой железной дороги в

Грузию. Договоры по приобретению новых локомотивов были заключены еще три года назад, однако система железнодорожного сообщения развивается, будут строиться дороги на Карс, в Иран. Думаю, продукция энгельсского предприятия окажется востребована и у нас, и в других странах, - сообщил корреспонденту

"РГ" заместитель председателя ЗАО "Азербайджанские железные дороги" Алирзе

Мамед оглы Сулейманов. комментарий

Владимир Дмитриев, председатель правления **Внешэкономбанка**:

- Представителям бизнеса необходимо активней использовать возможности Национального российского центра поддержки экспорта и Федеральной корпорации по поддержке малого и среднего предпринимательства. На финансирование ключевых направлений российской экономики выделено 300 миллиардов рублей из Фонда национального благосостояния, таким образом, ресурсная база есть, теперь необходимо генерировать проекты высокого качества.

Промышленный еженедельник, Москва, 24 августа 2015

АВИАЦИОННЫЙ ЭКСПОРТ

Одним из ожидаемых авиационными экспертами в ближайшее время событий по продвижению российских пассажирских самолетов на внешние рынки должно стать подписание при участии Внешэкономбанка (Банка развития) соглашения о дополнительных поставках самолета Sukhoi Superjet 100 в Латинскую Америку. Данная программа, реализуемая при финансовой поддержке Группы ВЭБ, крайне важна для российского авиапрома и как прецедент поставки на глобальные рынки новейших российских авиалайнеров, и как проработка каналов продвижения российской высокотехнологичной продукции в самые разные регионы планеты. В этом смысле мексиканский контекст соглашения становится тем более приятным и показательным. Созданное "с нуля" в постсоветское время семейство самолетов Sukhoi Superjet 100 - особая тема для обсуждения, гордости и прогнозов в области а производства, так и поставки российской гражданской авиатехники на мировой рынок. Эксперты отлично понимают, что самолет ведет конкурентную борьбу с самыми серьезными мировыми авиапроизводителями, и каждая поставка российского лайнера - весомый результат как в плоскости технических достоинств самолета, так и в плоскости усилий по его продвижению. Которое вряд ли могло бы быть столь успешным без активного участия Банка развития.

Региональный самолет нового поколения Sukhoi Superjet 100 объединяет в себе новейшие технологии в области авиастроения, высокий комфорт для пассажиров, значительные экономические преимущества для авиакомпаний-эксплуатанов, удобство для экипажа, максимальные экологические показатели. Ключевое преимущество Sukhoi Superjet 100 - более низкие расходы на одного перевезенного пассажира по сравнению с конкурентами в 100-кресельном сегменте. Оптимизировать операционные расходы авиакомпаний самолет также позволяет за счет большей топливной эффективности и меньшей взлетной массы. По данным эксплуатации самолета, стоимость его владения в среднем на 15-20% ниже, чем у других воздушных судов этого класса. Также следует учитывать и высококонкурентную лизинговую ставку, обеспеченную государственной гарантией остаточной стоимости. По словам президента Объединенной авиастроительной корпорации Юрия Слюсаря, ОАК вышла на стабильные темпы серийного производства самолетов этого семейства Sukhoi Superjet 100. В 2016 и 2017 гг. планируется поставить заказчикам по 34 самолета этого типа. Планы роста производства опираются в том числе на уверенность в успешные поставки самолета на внешние рынки, которая в немалой степени обусловлена активным участием в экспортных программах Внешэкономбанка. Так, еще в декабре 2013 года ВЭБ подписал ряд кредитных соглашений по финансированию поставок самолетов Sukhoi Superjet 100 в Мексику и Индонезию. Сегодня в мире эксплуатируется около шестидесяти самолетов этой марки в целом ряде регионов мира - от Южной Америки до Юго-Восточной Азии. При этом международный успех программы Sukhoi Superjet 100 очевидно нарастает. Так, например, весной в Москве было подписано рамочное соглашение о создании лизинговой компании для поддержки продаж самолета Sukhoi Superjet 100 на территории Китая и стран Юго-Восточной Азии.

Финансирование поставок Sukhoi Superjet 100 осуществляется в рамках заключенного в июне 2011 года между Внешэкономбанком, Coface и SACE трехстороннего соглашения, направленного на формирование интегрированной системы финансирования международных продаж самолетов Sukhoi Superjet 100 с использованием кредитно-лизинговой схемы финансирования экспортных поставок воздушных судов иностранным покупателям.

Самым крупным зарубежным рынком для Sukhoi Superjet 100 сегодня является Латинская Америка, где благодаря крупной мексиканской авиакомпании Interjet российский самолет уже хорошо известен и достаточно популярен. Причем, своим появлением в ливрее авиакомпании Interjet самолет Sukhoi Superjet 100 обязан в первую очередь ВЭБу, который еще в 2013 году выступил инициатором создания консорциума международных банков (Natixis, IntesaSanpaolo, Deutsche Bank) по предоставлению синдицированных кредитов в целях финансирования поставок двадцати Sukhoi Superjet 100 мексиканской авиакомпании Interjet ABC Aerolineas, S.A. с дополнительным опционом еще на 10 самолетов. Начиная с шестого самолета, к структуре сделки был подключен ЭКСАР (Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и

инвестиций, "дочка" Внешэкономбанка). Отметим, что кредитное соглашение о предоставлении синдицированного кредита на финансирование поставки седьмого самолета мексиканской авиакомпании Interjet было подписано в апреле прошлого года. Банком - агентом по кредиту выступил Natixis (Франция). ЭКСАР участвует в структуре данной сделки наряду с иностранными страховыми агентствами - SACE (Италия) и Coface (Франция). Необходимо отметить, что подобные сделки, когда российский банк участвует в составе консорциума международных банков для финансирования экспортных поставок в третьи страны, являются достаточно уникальными для российского финансового рынка. Участие ВЭБ как в поставках конкретно Sukhoi Superjet 100 на внешние рынки, так и в экспорте высокотехнологичной продукции в широком понимании этого слова - трудно переоценить. Объединяя на сегодня 17 компаний и дочерних обществ, Группа ВЭБ выступает в качестве основного продюсера и финансиста по ключевым направлениям высокоиндустриального экспорта. И безусловно поставка самого нового и современного российского авиалайнера находится в приоритете - как индустриальном, так и национальном.

Нельзя не заметить, что при всех объективных сложностях вывода на мировой рынок совершенно нового гражданского бренда, в немалой степени благодаря участию ВЭБ темпы продвижения заметно ускоряются и, по всей видимости, у внешнеэкономических специалистов Банка развития работы только прибавятся. Лишь несколько фактов в этой связи... Как пишут СМИ, вторая по величине казахстанская авиакомпания Scat готовится заключить контракт на поставку российских самолетов Sukhoi SuperJet 100, о чем уже несколько источников казахстанской авиаотрасли говорят открыто. На данный момент объемы еще обсуждаются: Scat может на первом этапе взять в лизинг до 20 самолетов. По некоторым данным, казахстанскую сторону пока не очень устраивает каталожная стоимость самолета SSJ 100 - около \$ 36 млн и она ищет варианты снижения этой стоимости, надеясь в том числе на содействие правительства Республики Казахстан. Возможно, что сделка будет оформлена через одну из крупнейших российских лизинговых компаний. Сейчас парк авиакомпании Scat состоит из 18 самолетов: семи Boeing 737, шести Bombardier CRJ 200, четырех Boeing 757 и одного Boeing 767. Также высокий интерес к самолетам Sukhoi Superjet 100 проявляют индийские авиакомпании. Одно из важных условий для потенциальных покупателей - включение проекта по постройке авиалайнеров для Индии в государственную программу Make in India, которая предусматривает создание непосредственно в Индии производства деталей или комплектующих закупаемой техники. Это глобальная национальная программа, и в настоящее время стороны теоретически прорабатывают возможные варианты создания такого производства комплектующих или отдельных узлов самолета Sukhoi Superjet 100 непосредственно в Индии. Очевидно, что после того, как покупатель и продавец найдут общее решение, объемы поставок российского авиалайнера в эту страну будут весьма масштабными, учитывая острую потребность в модернизации парка и объемы населения Индии. "Индия очень заинтересована в этом проекте. Однако это потребует времени... Здесь рано говорить о конкретных сроках. При этом мы сейчас обсуждаем и ряд других проектов в рамках инициативы Make in India", - комментирует посол Индии в РФ Пунди Шринивасан Рагхаван.

Еще одной заинтересованной в поставках российских самолетов Sukhoi Superjet 100 страной проявил себя Иран. После снятия санкций Иран рассматривает вопрос о масштабном развитии собственного авиарынка и в качестве наиболее интересной модели для своих ближних и средних маршрутов называет именно российский авиалайнер. По всей видимости, поставка в эту страну также будет проходить через инструментарий Внешэкономбанка, по крайней мере эксперты авиарынка рассматривают такой вариант как наиболее возможный, учитывая тот факт, что в этом случае речь будет идти о крупных партиях самолетов. Еще один немаловажный аспект. Программа Sukhoi Superjet 100 претерпевает серьезное развитие в сторону увеличенной пассажироместимости - так называемой Superjet SV (на 115-120 кресел). Данная версия самолета дает российской промышленности уникальный шанс усовершенствовать и развить летно-технические характеристики самолета. "Сейчас проект удлиненной версии самолета находится на предварительном этапе разработки", - говорит заместитель главного конструктора проекта Александр Долотовский. По его словам, в результате работ у самолета может измениться форма и несущие свойства крыла, обновлены системы и авионика, повысится производительность двигателя. Очевидно, что размышляя о будущем Superjet SV, создатели хотели бы опираться на ту же схему продвижения этого самолета на внешние рынки, а именно - на инструментарий, который реализует Внешэкономбанк. Работа ВЭБ в этой области интересна в первую очередь именно своей комплексностью, которая в совокупности является

сформированной Банком развития национальной системой поддержки российского промышленного экспорта. На эти цели системно и предметно работают сам ВЭБ (в структуре которого в 2013 году создан департамент финансирования экспорта), Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР), компания "ВЭБ-лизинг", банкагент по предоставлению государственных гарантий Росэксимбанк. В 2014 году начал работу Комитет по экспорту и внешнеэкономической стратегии при наблюдательном совете Внешэкономбанка. Такой всесторонний охват со стороны Группы ВЭБ и позволяет рассчитывать на уверенные поставки российской авиатехники на внешние рынки, а также планировать и создавать новые модели современных национальных гражданских лайнеров, таких как MC-21, Superjet SV и так далее...

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Российская бизнес-газета, Москва, 25 августа 2015

БИЗНЕС ВЫВЕДУТ НА РЫНКИ

Автор: Подготовила Елена Шмелева

Отечественных экспортеров поддержат рублем и советом

Интервью: Петр Фрадков, руководитель Российского экспортного центра

Развитие экспорта является важнейшей частью внешнеэкономической стратегии России. В конце июня 2015 года президент подписал закон о создании в структуре Внешэкономбанка "единого окна" для экспортеров - Российского экспортного центра.

Тема государственной поддержки экспорта становится краеугольным камнем в экспортной деятельности российских компаний. С одной стороны, волатильность курса создает некоторые конкурентные преимущества нашей продукции, с другой стороны, не самые простые явления в нашей экономике подталкивают к освоению внешних рынков. В моем понимании устойчивый экспортер - это экспортер, имеющий 20 - 25 процентов валютной выручки в общем объеме, что не очень много. Государство имеет достаточно широкий инструментарий поддержки экспорта, но не всегда имеет возможность довести до конечного потребителя эти меры поддержки. Сложившаяся ситуация выявила необходимость систематизировать работу по поддержке экспорта.

Задумываясь о создании Российского экспортного центра, мы внимательно изучили международный опыт. Аналоги центра есть во многих странах - где-то роль такого института играют различные ассоциации, где-то экспортные агентства. Очевидно только одно - поддержка экспорта всегда выстраивается с учетом структуры локальной экономики. Так, например, в Германии и Канаде существенную долю экспортных предприятий составляют малые и средние компании. А в России в объемах экспорта превалирует крупный бизнес. Есть также масса других нюансов и национальной специфики. Мы старались создать компанию, которая будет максимально приближена к российским реалиям, будет максимально соответствовать запросам наших экспортеров.

- Какие ведомства сегодня отвечают за экспорт?

- У нас есть несколько ведомств, которые участвуют в поддержке экспорта, каждое в своей части. В минэкономразвития идет работа по регулированию и координации внешнеэкономической деятельности, в которой немалую роль играют торговые представительства и межправительственные комиссии. Министерство промышленности и торговли РФ отвечает за экспортные субсидии и вопросы, связанные с выставочной деятельностью. Министерство финансов занимается кредитами, госгарантиями и в целом бюджетной политикой в части поддержки экспорта. И так далее.

При этом не хватает консолидирующего органа, единого окна, которое бы позволило экспортеру, обратившись один раз, получить весь спектр услуг. Поэтому было принято решение о создании Российского экспортного центра. С одной стороны, новая организация будет обрабатывать запросы и изучать потребности конкретных экспортеров, а с другой - получит административный ресурс. Центр не забирает на себя функционал ведомств - он станет партнером экспортера, чтобы помочь ему получить господдержку быстро и качественно.

- Как конкретно будет выстроена работа? - Мы готовы поддерживать экспортеров на каждом этапе экспортного цикла. От предоставления информации по таким вопросам, например, какая

валюта сейчас находится в обращении в Боливии, и заканчивая конкретной помощью по подготовке контрактов. В работу центра будут заложены два базовых принципа, которые позволят постепенно выходить на конкретные измеримые результаты. Это использование того государственного инструментария по поддержке экспорта, который был наработан за последние несколько лет, и принцип "единого окна". Недавно были внесены изменения в Закон о Банке развития, где прописан функционал и принципы работы Российского экспортного центра. Сейчас идет работа над подзаконными актами, в которых будут представлены регламенты взаимодействия с органами власти. Это позволит нам в дальнейшем совместно с профильными ведомствами оперативно реагировать на запросы экспортеров. И результатом должны стать реальные экспортные контракты - только так можно будет оценить работу центра. Надеюсь, что к концу 2015 года мы сможем совместными усилиями сформировать этот документ. - Планируется ли льготное кредитование экспортных операций?

- Уже сейчас существует механизм субсидирования процентной ставки по экспортным кредитам Росэксимбанка. Также в ВЭБ есть возможность субсидирования процентной ставки по экспортным кредитам иностранным покупателям российской высокотехнологичной продукции.

- Если у предприятия не хватает собственных оборотных средств, каков алгоритм получения субсидированных кредитов?

- Будет два варианта. Можно будет по-прежнему обратиться напрямую в Росэксимбанк. А можно через наш центр в случае, если экспортер стремится оптимизировать свою деятельность. Порой приходится слышать, что выйти на внешние рынки трудно, получить финансирование невозможно. Но анализ ситуаций говорит о том, что львиная доля случаев - это просто недостаточная проработка темы: либо неправильное оформление документов, либо некачественно проведенные переговоры, либо не до конца проработанные договоренности. Неумение пользоваться мерами господдержки - это не вина экспортера, а его беда. И задача центра в том, чтобы помочь предпринимателю подготовить контракт, провести переговоры, подготовить тендерную документацию, получить грамотное юридическое сопровождение.

- Кто ваш клиент?

- Мы будем работать со всеми, кто обратится в центр. Однако по результатам анализа, который был проведен в том числе с учетом опыта работы ЭКСАР, наш ключевой клиент - это прежде всего средние компании. Полагаю, что с точки зрения прироста экспорта это самый перспективный сегмент. Крупные компании, как правило, имеют собственные ресурсы по выходу на внешние рынки, а для малых компаний на данном этапе более полезным станет образовательный проект, который мы запустим в рамках работы центра в апреле 2016 г. Мы рассчитываем на первом этапе сделать "постоянный пропуск" 1 - 1,5 тыс. компаний, которые уже давно ведут экспортную деятельность или совершили первые экспортные поставки. Думаю, что на начальной стадии работы Российского экспортного центра именно они помогут нам доработать всю процедурную часть и окончательно сформировать принцип "единого окна".

- Экспорт каких видов товаров и услуг является приоритетным для поддержки?

- Безусловным приоритетом для нас является несырьевой экспорт, однако у нас нет ограничений по отраслевому признаку, и центр на данном этапе будет оказывать поддержку всем компаниям, которые решат воспользоваться его услугами. Возможно, в будущем поддержка будет каким-то образом сегментирована по отраслевому признаку, но пока что об этом говорить рано. Сотрудники центра являются универсальными специалистами, и это позволит нам не раздувать штат.

- Каким образом вы будете поддерживать экспортеров в регионах?

- Мы будем работать, опираясь на те региональные механизмы поддержки, которые уже существуют, - это центры поддержки экспорта, региональные интегрированные центры (раньше назывались ЕИКЦ), ТПП, бизнес-инкубаторы и другие организации. Для нас важно, чтобы все звенья цепи от региональных площадок до торгпредств работали слаженно. Чтобы все это имело понятную, четкую структуру. Чтобы для экспортера все шаги были просчитываемыми и простыми. В дальнейшем мы рассматриваем возможность создания своей региональной сети.

- Как потенциальные потребители узнают о возможностях российских экспортеров? - На уровне правительства обсуждается ряд инициатив по улучшению контакта с покупателями на местах. Скорее всего, в ближайшее время некоторые из них будут запущены в реализацию. Но основное информирование пока что будут проводить торгпредства. У России по всему миру 53 торговых представительства, экономические отделы посольств. В этом направлении мы активно работаем с минэкономразвития, разрабатываем регламенты взаимодействия центра с торговыми

представительствами, чтобы сделать их по-настоящему эффективным механизмом, мотивировать осуществлять реальные проекты, а не только вести аналитическую работу.

УСТОЙЧИВЫЙ ЭКСПОРТЕР - ЭТО ЭКСПОРТЕР, ИМЕЮЩИЙ 20 - 25 ПРОЦЕНТОВ ВАЛЮТНОЙ ВЫРУЧКИ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ

БЕЗУСЛОВНЫМ ПРИОРИТЕТОМ ДЛЯ НАС ЯВЛЯЕТСЯ НЕСЫРЬЕВОЙ ЭКСПОРТ, ОДНАКО У НАС НЕТ ОГРАНИЧЕНИЙ ПО ОТРАСЛЕВОМУ ПРИЗНАКУ

РОССИЯ-БАНК-ОБЛИГАЦИИ-ОФЕРТА

24.08.2015 19:57:40 MSK

МСП БАНК ПРИОБРЕЛ ПО ОФЕРТЕ 100% ОБЛИГАЦИЙ БО-01-БО-02 И 7,9% БОНДОВ 2-Й СЕРИИ НА 6,4 МЛРД РУБ

Москва. 24 августа. ИНТЕРФАКС-АФИ - Российский банк поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП банк (МОЕХ: MSPB)) в рамках оферты приобрел 3 млн биржевых облигаций БО-01 и БО-02 и 393,077 тыс. бондов 2-й серии по цене 100% от номинала, говорится в сообщениях кредитной организации.

Объемы выпусков БО-01 и БО-02 составляют по 3 млрд рублей, 2-й серии - 5 млрд рублей. Таким образом банк выкупил 100% выпусков БО-01 - БО-02 и 7,86% бондов 2-й серии. Общая сумма выплат при выкупе с учетом НКД составила 6 млрд 401 млн 694 тыс. 7,77 рубля.

МСП банк в августе 2012 года разместил 10-летние облигации 2-й серии объемом 5 млрд рублей. Ставка 1-го купона была установлена по итогам book building в размере 9,2% годовых, к ней приравнены ставки 2-4-го купонов. Ставки 5-6-го купонов - 9,2% годовых, 7-8-го купонов - 10% годовых. Облигации имеют 20 полугодовых купонов.

В августе 2013 года банк разместил 3-летние бонды серий БО-01 - БО-02 объемом по 3 млрд рублей каждая. Ставка 1-4-го купона установлена в размере 8,05% годовых, 5-6-го купонов - 10% годовых. Облигации имеют 6 полугодовых купонов.

В обращении также находятся биржевые облигации банка БО-03 - БО-04 общим объемом 9 млрд рублей и дебютные классические облигации на 5 млрд рублей.

МСП банк является дочерней кредитной организацией Внешэкономбанка (МОЕХ: VEBM). До конца 2015 года планируется завершение образования Федеральной корпорации развития малого и среднего предпринимательства на базе МСП банка и Агентства кредитных гарантий (АКГ). При этом 100% акций банка перейдут в управление АКГ.

МСП банк по итогам первого полугодия 2015 года занял 52-е место по размеру активов в рейтинге "Интерфакс-100", подготовленном "Интерфакс-ЦЭА".

Служба финансово-экономической информации

Пресс-релизы Nbj.ru, Москва, 24 августа 2015 19:02

МСП БАНК ЗАПУСКАЕТ НОВЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ ФАКТОРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ И БАНКОВ СО СТАВКОЙ ОТ 8% ГОДОВЫХ

Автор: Оао "мсп Банк"

МСП Банк запускает новые продукты "Фактор развития - Банк" и "Фактор развития - Компания" для факторинговых компаний и банков-партнеров, оказывающих поддержку субъектам МСП с использованием механизма факторинга.

Кредитные средства будут предоставляться партнерам по ставке 10-11,5% годовых по базовым продуктам и 8-9,5% для поддержки целевых клиентских сегментов Банка: субъектов МСП, зарегистрированных в моногородах или регионах с приоритетом государственного развития, компаний, выполняющих заказы для крупных предприятий и предприятий с государственным участием, резидентов индустриальных и технопарков, а также субъектов МСП-экспортеров. Предприниматели смогут получить финансирование в объеме до 150 млн рублей.

Новые факторинговые продукты дают возможность получить финансовую поддержку более широкому кругу предпринимателей. В частности, отменено действовавшее ранее обязательное требование отнесения клиентов факторинга к неторговому сектору экономики. Существенно расширились определенные государством критерии отнесения к категории МСП в последнее время: размер максимально допустимой выручки был увеличен с 1 до 2 млрд рублей, также расширены ограничения по составу участников или акционеров для крупных и иностранных юридических лиц с 25% до 49%.

Подробная информация по новым продуктам доступна на сайте Банка:

"Фактор развития - Банк"

"Фактор развития - Компания"

Акционерное общество "Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства" (АО "МСП Банк") было учреждено в 1999 году, 100% акций МСП Банка принадлежат Государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". По состоянию на 01.08.2015 года, уставный капитал МСП Банка составил 19,24 млрд руб., работающие активы - 137,83 млрд руб.

<http://nbj.ru/blogs/mspbank/2015/08/24/232193/>

Глобэкс банк (globexbank.ru), Москва, 24 августа 2015 20:20

БАНК "ГЛОБЭКС" УВЕЛИЧИЛ ОБЪЕМ ВЫДАЧИ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ БОЛЕЕ ЧЕМ НА 50%

Москва - 24.08.2015 г. - Объем ипотечных кредитов, выданных банком "ГЛОБЭКС" (Группа Внешэкономбанка) вырос на 53% по итогам первого полугодия 2015 года по сравнению с аналогичным периодом 2014 года (по версии Информационно-Аналитического портала "Русипотека"). С начала года банк выдал более 530 ипотечных кредитов на сумму свыше 1,2 млрд. рублей.

Высокий рост объема ипотечного кредитования связан с большой популярностью собственных ипотечных продуктов, а также за счет ипотечной программы, действующей в рамках государственного субсидирования ипотеки.

В рамках программы субсидирования ипотечных ставок банк "ГЛОБЭКС" приобрести жилье под 12% годовых в рублях. Фиксированная процентная ставка устанавливается на весь срок кредитования. Минимальный первоначальный взнос - 20% от стоимости жилья, срок кредита до 30 лет.

Банк "ГЛОБЭКС" - один из крупнейших финансовых институтов России, основан в 1992 году. Банк входит в группу Внешэкономбанка.

Банк "ГЛОБЭКС" - универсальный банк, осуществляющий все основные виды банковских операций, представленных на рынке финансовых услуг. Одним из приоритетных направлений деятельности Банка является кредитование предприятий реального сектора экономики.

В настоящее время банк "ГЛОБЭКС" является одним из лидеров по объемам кредитования корпоративных клиентов, в том числе предприятий малого и среднего бизнеса. Банк имеет кредитные рейтинги международных рейтинговых агентств Fitch (долгосрочный и краткосрочный рейтинги дефолта эмитента в иностранной валюте "BB-/B", рейтинг устойчивости "b-", рейтинг поддержки "3" и долгосрочный рейтинг по национальной шкале "A+(rus)") и Standard&Poor's (долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги "BB-/B" и "ruAA-" по национальной шкале).

Сеть отделений банка "ГЛОБЭКС" в Москве, Санкт-Петербурге, Самаре, Тольятти, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Искитиме, Ростове-на-Дону, Перми, Краснодаре, Сызрани, Саратове, Пензе, Дмитровграде и Балаково насчитывает 64 точки продаж.

http://www.globexbank.ru/ru/main/about_bank/press_centre/news/index.php?id_4=4457

Транскапиталбанк (transcapital.ru), Москва, 24 августа 2015 10:00

ТРАНСКАПИТАЛБАНК ПРОФИНАНСИРОВАЛ ПОСТАВКИ СЕРЫ В СИНГАПУР И ВЕЛИКОБРИТАНИЮ ПРИ СТРАХОВОЙ ПОДДЕРЖКЕ ЭКСАР

ТрансКапиталБанк и Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) заключили договор страхования кредита на пополнение оборотных средств экспортера. В рамках данного договора ЭКСАР застраховал кредит, выданный ТрансКапиталБанком российскому экспортеру ООО "Новоагротранс". Экспортер осуществляет поставки таких компонентов удобрений как сера, нут в Сингапур, Великобританию, Швейцарию и прочие страны. Продукт "Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера" направлен на повышение доступа российских экспортеров - субъектов МСП к финансированию и предусматривает ускоренную процедуру рассмотрения проекта Агентством. Заключению договора предшествовало подписание между ТКБ БАНК ПАО и ЭКСАР Соглашения о создании и реализации программы по кредитованию экспортно-ориентированных субъектов МСП и некрупных экспортеров.

Справочно:

ТрансКапиалБанк - универсальный коммерческий банк федерального значения, предоставляющий широкий спектр банковских услуг юридическим и физическим лицам в 20 регионах Российской Федерации. По величине активов и размеру собственного капитала входит в число 50 крупнейших банков России. Текущий уровень активов - более 165 млрд. рублей, капитала - более 27,5 млрд. рублей. В рейтинге "Самые надежные из 100 крупнейших российских коммерческих банков на 1 января 2015 года", опубликованном в еженедельном деловом журнале "Профиль", ТрансКапиталБанк занял 10 место. Основные акционеры Банка: топ-менеджмент (55%), ЕБРР (28,59%), немецкая инвестиционная корпорация DEG (9,14%), Международная финансовая корпорация IFC (7,7%). Международный рейтинг: B1 (Moody's Investors Service). Ключевыми направлениями деятельности Банка являются кредитование крупных корпоративных клиентов, малого и среднего бизнеса, предоставление ипотечных кредитов, расчетно-кассовое и депозитное обслуживание физических и юридических лиц. Новым направлением развития является построение Площадки "Банка для Банков" для финансовых институтов ЕАЭС и СНГ. Программа предусматривает комплексный подход в реализации продуктовой линейки, включающей расчетный и банкнотный бизнес, казначейские операции, инструменты торгового финансирования, возможности организации синдицированных займов. Финансирование российского экспорта под страховку ЭКСАР является одним из ключевых продуктов банка.

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР) - создано в 2011 году. Основная цель деятельности агентства - поддержка высокотехнологичного экспорта посредством страхования кредитных и политических рисков по экспортным кредитам и страхования российских инвестиций за рубежом от политических рисков. Единственным акционером ЭКСАР является Внешэкономбанк. Уставный капитал агентства составляет 31 млрд. рублей. Дочерней организацией Агентства является Государственный специализированный российский экспортно-импортный банк (Росэксимбанк).

ООО "Новоагротранс" уже более 5 лет непрерывно занимается оптовой торговлей сельскохозяйственных культур, удобрений, а также компонентов удобрений, таких как сера. Преимущественно компания реализует продукцию на внешних рынках. ООО "Новоагротранс" оперирует собственным терминалом, производительность которого позволяет отправлять до 10 000 тонн грузов, зерновых и удобрений. Доставка грузов зерновых и удобрений осуществляется автотранспортом, с привлечением проверенных перевозочных компаний.

<http://www.tkbbank.ru/bank/press/news/107098/>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 25 августа 2015

ГЧП БЕРЕТ КУРС НА АУТСОРСИНГ

Автор: Дарья Николаева

Функции государства отдадут третьим лицам

Минэкономики формализует передачу ряда функций публичного партнера в рамках государственно-частного партнерства (ГЧП) третьим лицам - государственным и муниципальным унитарным предприятиям и компаниям, подконтрольным государству. В Минэкономики ждут, что это ускорит межведомственные процедуры при подготовке проектов. Юристы отмечают, что таким образом государство выстраивает более эффективный способ организации проектов ГЧП. Разработанный Минэкономики проект постановления правительства разрешает государству передавать сторонним юрлицам часть своих прав и обязанностей при подготовке и реализации проектов ГЧП. По нему третьи лица могут готовить проект ГЧП, необходимую документацию, оформлять сами соглашения и права собственности на их объекты, а также реализовывать сам проект. Третьей стороной, согласно закону о ГЧП (принят в июле), могут быть ГУПы и МУПы, публично-правовые компании, хозяйственные товарищества и НКО, созданные государством или подконтрольные ему. Как пояснили "Ъ" в Минэкономики, проект нужен "для ускорения межведомственных процедур подготовки проектов соглашений о ГЧП".

"Функции по госрегистрации прав на имущество осуществляет Росреестр. При этом стороной соглашения о ГЧП он не является. Публичный партнер, например правительство, делегирует полномочия по регистрации Росреестру, что ускорит проведение межведомственных согласований. Правительство может поручить Минздраву оказать содействие в получении необходимых лицензий", - пояснили в министерстве.

Опрошенные "Ъ" юристы согласны: передача функций - это более эффективный способ организации проекта ГЧП, подготовкой и реализацией соглашения будут заниматься те, кто де-факто имеет отношение к его объектам. В случае с больницами это сами медучреждения, с объектами в ЖКХ - соответствующие МУПы. "Имущество, которое реально может быть задействовано в реализации ГЧП, находится либо в ведении госорганов и госпредприятий, либо в собственности госкомпаний. Если не разрешить передачу таких функций, многие проекты ГЧП просто невозможно будет реализовать", - отмечает Михаил Александров из адвокатского бюро "А2".

Исполнительный директор Центра развития ГЧП Максим Ткаченко указывает, что в концессионных соглашениях уже сложилась практика, когда отдельные функции осуществляют ГУПы, МУПы, агентства развития и прочие структуры, а не министерства и ведомства, что "вполне логично и обоснованно". Яркий пример - передача ГК "Автодор" функций концедента в сфере автодорожного хозяйства.

"Есть некоторые опасения, связанные с практическим применением этой конструкции. Они могут относиться, например, к "пересечению" переданных прав и прав, которые публичный партнер хочет оставить за собой. Но ощущения, что госконтроль будет потерян, что будут злоупотребления, нет", - отмечает Дмитрий Царев из EY. По словам Романа Чуракова из Herbert Smith Freehills, в некоторых случаях полномочия специально передаются юрлицам, чтобы избежать ограничений для госорганов: так, ГУПы и МУПы не попадают под закон о контрактной системе. Ответственность же за неполучение обязательных для соглашения о ГЧП разрешений даже при передаче такой функции сторонним юрлицам несет государство, отмечает Дмитрий Трофимов

из

"МЭФ-Аудит".

ВТОРОЙ ШАНС

Автор: Ирина Жандарова

В моногородах создадут особые зоны

В Госдуму внесен законопроект, предусматривающий создание территорий опережающего социально экономического развития (ТОР) в неблагополучных моногородах. Документ содержит поправки к Федеральному закону "О территориях опережающего социально-экономического развития в РФ" и расширяет категории монопрофильных муниципальных образований, на территориях которых допускается создание ТОР. В них могут быть включены моногорода, отнесенные постановлением правительства РФ от 29 июля 2014 г. № 709 ко второй категории. К ней относятся моногорода, в которых имеются "определенные риски ухудшения социально-экономического положения, высокий уровень безработицы", уточняется в пояснительной записке. "В действующей редакции речь идет только о моногородах с наиболее сложным социально экономическим положением, - говорит Лариса Науменко, ведущий юрисконсульт Центра правового обслуживания. - ТОР могут стать также и моногорода, в которых имеются определенные риски ухудшения социально экономического положения и высокий уровень безработицы. Изменения позволят помогать регионам, которые столкнулись с временными трудностями, но обладают хорошими возможностями для их преодоления".

Моногорода, отнесенные ко второй категории, наиболее остро нуждаются в поддержке. В то же время в них есть квалифицированные кадры. Принятие законопроекта позволит устанавливать в таких моногородах особый правовой режим осуществления предпринимательской и инвестиционной деятельности.

МОЛЧУНАМ ДОБАВИЛИ СРОК

Автор: Евгения Носкова

Решить судьбу накопительной пенсии можно будет до 2018 года

Минфин, минэкономразвития и ЦБ поддержали предложение финансового рынка продлить срок, в течение которого граждане смогут выбирать между накопительной и распределительной пенсией, до 2018 года. Соответствующие письма в ведомства направляли Ассоциация российских банков (АРБ) и Национальная ассоциация участников фондового рынка (НАУФОР).

Если изменения в законодательство не внесут, на определение судьбы будущей пенсии у граждан останется четыре месяца. С января 2016 года у тех, кто не подал заявление о переводе накоплений в негосударственный пенсионный фонд (НПФ) или УК, накопительная часть перестанет формироваться. Все отчисляемые работодателем взносы пойдут в распределительную систему, на выплаты действующим пенсионерам.

Председатель НАУФОР Алексей Тимофеев в письме в минфин отмечал, что предусмотренный законом срок необоснован, так как гражданам предложено перейти в НПФ в течение менее года (до мая 2015 года передача пенсионных накоплений в НПФ была исключена из-за их акционирования и включения в систему гарантирования). По мнению Тимофеева, за этот период невозможно должным образом оценить изменения в работе НПФ по новым правилам, в том числе преимущества, которые реформа предоставила для повышения их эффективности. Также, по его словам, запрет на переход в НПФ после 2015 года лишает граждан возможности поиска более эффективной альтернативы по своему пенсионному обеспечению. Кроме того, постепенное ограничение притока средств в НПФ снижает их эффективность для граждан, уже передавших им накопительную часть, и их инвестиционный потенциал как долгосрочных инвесторов.

Эффективность НПФ, то есть доходность инвестирования ими средств пенсионных накоплений, - ключевой вопрос в судьбе накопительного компонента. По данным исследования "Рус Рейтинг" и "Пенсионные и актуарные консультации", в прошлом году средняя доходность НПФ составила 4,81% годовых. Сопоставимая доходность для молчунов, накопления которых инвестировались в рамках расширенного портфеля ВЭБ, составила 2,6%.

Доходность, начисленная на счета застрахованных лиц, выбравших инвестиционный портфель под управлением частных управляющих компаний, составила 1,04% годовых.

"Решение правительства о продлении срока выбора граждан ожидаемо, - считает руководитель дирекции по работе с финансовыми институтами УК "Альфа-Капитал" Николай Антипов. - Лишать собственно права выбора в корне неправильно и хочется надеяться, что власти в конце концов откажутся от этой идеи. Будет ли это решение способствовать переходу граждан в УК и НПФ? Безусловно, да. Способствовать этому будет постепенное повышение финансовой грамотности населения в вопросах пенсионной системы и открытый канал реализации своего выбора". Глава специализированного депозитария "ИНФИНИТУМ" Павел Прасс отметил, что продление права выбора граждан позволит привлечь в НПФ значительное число молчунов и средств. Он обратил внимание на очень низкий уровень финансовой грамотности и информированности населения о возможностях пенсионной системы, да и вообще об инвестировании и управлении личными финансами. Поэтому требуются очень длительные сроки для реализации таких стратегических процессов, как накопительная пенсионная система.

Финансовая грамотность действительно "хромает": опрос ВЦИОМ показал, что об окончании периода, когда работающие граждане могут оформить обязательную накопительную часть, в той или иной степени информировано чуть более половины населения (56%). Однако лишь 13% известно, что "переходный период" заканчивается уже в этом году. При этом 44% россиян моложе 48 лет ничего не знают об отмене возможности выбора такой формы пенсионного сбережения, как обязательная накопительная часть. Из тех же, кто об этом осведомлен, большая

часть (70%) считает неправильным, что граждане, не оформившие накопительную часть пенсии, будут лишены возможности в будущем выбрать вариант пенсионного обеспечения.

"Стоит подумать не только о том, чтобы сохранить право выбирать вариант накоплений после 2016 года, но также установить размер страховых взносов 6% по умолчанию, - считает председатель совета директоров Европейского пенсионного фонда Евгений Якушев. - Если же граждане готовы формировать только страховую пенсию, то им надо будет написать соответствующее заявление в ПФР. Необходимо также предусмотреть возможность переходов и в дальнейшем, например раз в 5 лет".

К КОНЦУ 2014 ГОДА ЗА НАКОПИТЕЛЬНУЮ ПЕНСИЮ ПРОГОЛОСОВАЛО БОЛЕЕ 28 МЛН ЧЕЛОВЕК

ИСТОЧНИК: ЦБ, ПФР. ИНФОГРАФИКА "РГ" / АНТОН ПЕРЕПЛЕТЧИКОВ / ЕВГЕНИЯ НОСКОВА

БИЗНЕС

Коммерсант.ru

Коммерсантъ. Новости информ. центра, Москва, 24 августа 2015 11:40

АЛЕКСАНДР ИВАНОВ НАЗНАЧЕН ВРИО РУКОВОДИТЕЛЯ РОСКОСМОСА

Премьер-министр России Дмитрий Медведев возложил временно исполнение обязанностей руководителя Федерального космического агентства на первого заместителя руководителя этого агентства Иванова Александра Николаевича, сообщается на официальном портале правовой информации.

Напомним, президент Владимир Путин назначил главу Роскосмоса Игоря Комарова гендиректором госкорпорации по космической деятельности. Главой наблюдательного совета госкорпорации стал заместитель председателя правительства Дмитрий Рогозин. В совет, в частности, также вошли глава "Ростеха" Сергей Чемезов, глава "Росатома" Сергей Кириенко и председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев.

<http://www.kommersant.ru/doc/2795240>

ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 25 августа 2015 0:00

АВИАСАЛОН МАКС-2015: НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ И СОГЛАШЕНИЯ С ПАРТНЕРАМИ, НЕСМОТЯ НА САНКЦИИ

МОСКВА, 25 августа. /ТАСС/. На международном авиационно-космическом салоне МАКС-2015, который пройдет в подмосковном Жуковском с 25 по 30 августа, крупнейшие российские предприятия продемонстрируют свои новейшие разработки и, несмотря на санкции, проведут переговоры, а также подпишут соглашения с партнерами из Европы и США.

Как сообщалось ранее, в открывающемся сегодня авиасалоне примут участие 156 зарубежных компаний из 30 стран, в том числе европейских - Австрии, Бельгии, Великобритании, Германии, Италии, Франции, Чехии, Швейцарии. Кроме того, впервые будут представлены турецкая компания "Аселан" /Aselan/ и южноафриканская компания "Дэнил" /Danel/.

Путин встретится на МАКС с принцем Абу-Даби

Президент РФ Владимир Путин посетит сегодня МАКС-2015. Он осмотрит авиационную выставку, на которой ознакомится с серийными, опытными и экспериментальными образцами и разработками авиационно-космической отрасли российского и иностранного производства. Кроме того, на полях авиасалона Путин обсудит с наследным принцем Абу-Даби, заместителем Верховного главнокомандующего Вооруженными силами ОАЭ Мухаммедом Аль Нахайяном ситуацию на Ближнем Востоке, прежде всего в Сирии и Ираке, особое внимание в беседе будет уделено наращиванию торгово-экономических связей и взаимодействию в энергетике.

Новинки МАКС-2015

В преддверии авиасалона все крупнейшие российские промышленные компании рассказали о новинках, которые они хотят представить на МАКС-2015.

В частности, холдинг "Вертолеты России" покажет новейший вертолет корабельного базирования Ка-52К, разработанный на базе серийного Ка-52, и полномасштабный макет демонстратора перспективного скоростного вертолета. Посетители стенда "Вертолетов России" также увидят перспективные образцы гражданских вертолетов Ми-171А2 и Ми-38.

Кроме новинок, уже традиционно будут представлены военные вертолеты типа Ми-8/17, Ка-52 "Аллигатор", Ми-28НЭ "Ночной охотник" и многоцелевой вертолет Ми-35М, а гражданская авиатехника будет представлена новыми легкими многоцелевыми вертолетами Ка-226Т и "Ансат" в грузопассажирской, медико-эвакуационной и VIP-модификации.

Российская самолетостроительная корпорация "МиГ" покажет на авиасалоне прототип истребителя пятого поколения /"проект 1.44"/, созданный в 1990-е годы, а "Объединенная приборостроительная корпорация" впервые продемонстрирует полноразмерный разведывательно-ударный беспилотник на воздушной подушке "Чирок".

Свыше 100 изделий, в том числе более 30 образцов продукции гражданского назначения, а также около 20 натуральных образцов вооружений и военной техники представит концерн ПВО "Алмаз-Антей". Одно из головных предприятий ракетно-космической отрасли - НПО имени Лавочкина представит полномасштабные макеты космического аппарата "Луна-Глоб", запуск которого намечен на 2019 год, разгонного блока "Фрегат-СБ" и малого спутника МКА-ФКИ номер 2.

Кроме вышеперечисленного, одной из новинок МАКС-2015 станет жидкостный ракетный двигатель НК-39, разработанный Самарским ОАО "Кузнецов" для советской лунной ракеты Н1-Л3.

Переговорная программа

Как сообщил на пресс-конференции в ТАСС замглавы Минпромторга РФ Андрей Богинский, Россия ожидает подписания в рамках МАКС-2015 соглашений в области как гражданского, так и военного авиастроения.

В пресс-службе спецэкспортера российских вооружений - компании "Рособоронэкспорт" сообщили, что по ее приглашению МАКС-2015 посетят делегации из 44 стран. С делегациями некоторых из этих стран будут проведены переговоры о перспективах поставок авиационной техники и средств ПВО. "Особое внимание будет уделено вопросам научно-технического сотрудничества, организации совместного и лицензионного производства и послепродажного обслуживания", - пояснили в компании.

Среди перспективных экспортных образцов, которые "Рособоронэкспорт" представит иностранным партнерам - многофункциональные истребители Су-35 и МиГ-29М/М2, учебно-

боевой самолет Як-130, военно-транспортный самолет Ил-76МД-90А, самолет-амфибия Бе-200, боевые вертолеты Ка-52 и Ми-28НЭ, тяжелый транспортный вертолет Ми-26Т2, легкий многоцелевой вертолет Ка-226Т, военно-транспортные вертолеты типа Ми-17, оснащенные современным радиоэлектронным и навигационным оборудованием.

В части средств ПВО специалисты компании проведут презентации ПЗРК "Игла-С", ЗРПК "Панцирь-С1", ЗРК "Тор-М2Э" и "Бук-М2Э", ЗРС "Антей-2500", а также новейших комплексов радиоэлектронной борьбы.

Всего на МАКС ожидается присутствие делегаций более чем 80 стран.

Иностранное участие

На МАКСе будет представлено 7 национальных павильонов западных стран, несмотря на санкционную политику ЕС и США в отношении России. Среди представленных на выставке стран - США, Франция, Бельгия, Чехия. Сохранилось широкое участие немецких компаний. Полностью сохранили объем своего участия гиганты авиакосмической промышленности: Airbus Group, Boeing, Pratt&Whitney, Safran, Rolls-Roys.

Компании из Украины /"Антонов", "Мотор Сич", "Ивченко прогресс"/ и Израиля на авиасалоне заменят китайцы, турки и компании из Африки.

Экспозиция компаний из Китая увеличилась почти в 3 раза по сравнению с МАКС-2013.

О каких контрактах уже известно

Корпорация "Иркут" и "Сбербанк-Лизинг" намерены подписать на МАКС-2015 твердый контракт на поставку 20 самолетов МС-21. Кроме того, предполагается опцион на поставку еще 30 самолетов.

Государственная транспортно-лизинговая компания /ГТКЛ/ и "Гражданские самолеты Сухого" /"дочка" ОАК/ могут подписать контракт о поставке самолетов Sukhoi Superjet 100. Среди потенциальных заказчиков этих самолетов у ГТКЛ - авиакомпании "Центр-Юг", "Ямал", "Оренбуржье" и Red Wings. Кроме того, ОАК в ходе деловой части представит свой обзор развития рынка авиaperевозок.

Правительство Ульяновской области, "Объединенная двигательная корпорация, ООО "ААР Рус" и ОАО "ПОЭЗ "Ульяновск" подпишут соглашение по созданию центра ремонта авиационных двигателей.

Лизинговая компания "Ильюшин Финанс" планирует заключить два соглашения с Росэксимбанком и ВЭБом о финансировании поставок самолетов на экспорт. В церемонии подписания планируется участие вице-премьера России Дмитрия Рогозина.

Летная программа

Программа полетов на авиасалоне МАКС обещает быть насыщенной: вместе с истребителем пятого поколения Т-50 /ПАК ФА/ в воздух над Жуковским поднимется новейший Су-35С. Высший пилотаж в его исполнении традиционно является наиболее эффективной частью полетов. Одним из дебютантов авиасалона станет Су-30СМ, который производится корпорацией "Иркут" для морской авиации ВМФ РФ. "Покрутит" высший пилотаж и многофункциональный истребитель-бомбардировщик Су-34.

РСК "МиГ" покажет два совершенно разных поколения: знаменитый истребитель времен Второй Мировой войны МиГ-3 и новейший МиГ-35, которой пролетит рядом со своим "прадедушкой".

Летчики-испытатели ОКБ имени Яковлева представят на авиасалоне МАКС-2015 обновленную летную программу для учебно-боевого дозвукового самолета Як-130, впервые оснащенного системой генерации цветных дымов. В уже знакомой зрителям красной livрее он выполнит сложнейшие фигуры высшего пилотажа, например, "Колокол", когда самолет за висает носом вверх на нулевой скорости, после чего опрокидывается носом вниз, имитируя раскачку языка колокола. Также летчики продемонстрируют вращение на предельных углах атаки.

Программы высшего пилотажа покажут все авиагруппы ВВС России: "Стрижи", "Русские витязи" и "Соколы России". Новая авиагруппа на Як-130 "Крылья Тавриды" пролетит строем из шести самолетов, но пилотаж демонстрировать не будет. Из иностранных авиагрупп на этом МАКСе будет только одна - "Балтийские пчелы". Традиционно примут участие в авиасалоне пилоты авиагруппы "Русь" на учебных реактивных самолетах Л-39.

Также в небе над Жуковским можно будет увидеть самолет Ил-114ЛЛ, новый "Сухой Суперджет" и другие гражданские самолеты. Вертолеты будут представлены широким модельным рядом, начиная от "Ансата" и заканчивая самым большим в мире транспортным Ми-26.

Концерн Airbus направит для участия в летной программе и в статической экспозиции новейший пассажирский самолет А-350, а всего на статической стоянке будет представлено свыше 110 воздушных судов по сравнению с 97-ю на МАКС-2013.



Эксперт (expert.ru), Москва, 24 августа 2015 9:31

БАНКРОТСТВО АГРОХОЛДИНГОВ - УГРОЗА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Несмотря на благоприятную рыночную конъюнктуру в связи с импортозамещением и хорошим урожаем, банки не спешат реструктуризировать долги крупнейших агрохолдингов. В частности, основной кредитор ГК "Разгуляй" "Внешэкономбанк" вместо реструктуризации намерен провести допэмиссию акций должника, чтобы заполучить контрольный пакет Группы. Эксперты не исключают, что следующим шагом он как основной акционер вернет себе на сумму допэмиссии средства из оборота компании, после чего продаст оставшуюся часть долга перед самим собой сторонней компании, которая может быстро вернуть вложения через банкротство "Разгуляя".

Ситуация в некоторых секторах аграрной отрасли остается противоречивой, несмотря на "присвоение" ей в прошлом году статуса стратегической в обеспечении безопасности страны. С одной стороны, для поддержания общего подъема отрасли на волне продовольственного эмбарго государство выделило на 2015 год рекордные 200 млрд рублей. С другой стороны, расширить производство предприятиям мешают долги: как собственные, так и со стороны государства, из бюджета которого, по данным Минсельхозпрода, до аграриев пока так и не дошли около 35 млрд рублей субсидий по инвестиционным кредитам. Государство не до конца рассчиталось с банками по прошлогодним субсидированным займам на закупку сырья, ГСМ, минеральных удобрений, а также за компенсацию затрат пищевой и перерабатывающей промышленности.

"Все агрохолдинги строили свои бизнес планы в том числе для привлечения инвестиций с учетом государственных дотаций, - говорит ведущий эксперт Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Евгений Иванов. - Поэтому, разумеется, многим пришлось сократить свои инвестиционные планы, что несколько отбросит отрасль в развитии".

Однако при недофинансировании отрасли банки и сами ведут противоречивую политику: в нагрузку к увеличению кредитной ставки (в начале года достигала 23% для АПК) вслед за ключевой, они также увеличили ставки по действующим кредитам в одностороннем порядке на 3 процентных пункта (до 13-18%). Ряд отраслевых объединений, а также Общероссийский народный фронт уже обратились в ЦБ за разъяснением, однако предпосылок к изменению ситуации пока не наблюдается.

Одним из тормозов в развитии АПК остается медлительность банкиров в реструктуризации старых долгов, в связи с чем отрасль продолжает преследовать череда дефолтов. Например, в марте 2013 года обанкротилась одна из крупнейших в стране компаний в РФ по показателям элеваторных мощностей, выпуска муки и комбикормов АПК "ОГО". Ее долг только перед основным кредитором, Россельхозбанком, составлял к тому времени 5 млрд рублей. Компания не смогла расплатиться по кредитам (за 2007-2009 накопилось около 8,6 млрд рублей). Не далее года назад было введено конкурсное управление в агрохолдинге "Юг-зерно", который безуспешно договаривался со Сбербанком о реструктуризации долгов и допфинансировании.

Однако главным своеобразным знаменем противоречивой политики государства и банков остается Группа компаний "Разгуляй", чьи предприятия работают в 15 регионах России и в судьбе которого образовался новый поворот. Представители Внешэкономбанка, который ранее получил контроль над 20 процентами акций Группы, на прошедшем в августе 2015 года заседании Совета директоров предложили провести дополнительную эмиссию до 90% акций, что составляет порядка 9 млрд рублей (несколько меньше общей задолженности Группы перед банком, более точная сумма не называется).

"Главное, не допустить банкротства сельхозпроизводителей, в частности одного из крупнейших отечественных производителей сахара - агрохолдинга "Разгуляй", - говорит председатель правления Союза сохоропроизводителей России Андрей Бодин. - Для России остановка всех заводов "Разгуляя" нанесет большой урон, так как сахара будет производиться меньше, а чтобы обратно вернуть все обороты понадобится три-четыре года".

Основному акционеру Группы "Разгуляй" (21, 42%) Avangard Asset Management Рустема Миргалимова, который и контролирует предприятие, актив достался уже с долгами. По данным отчетности МСФО в 2008-2009 годы соотношение долг/ЕБИТДА составляло в среднем 9 (при приемлемом для коммерческих банков уровне не более четырех), а покрытие чистых процентных расходов операционной прибылью составляло около единицы. То есть группа с большим трудом могла обслуживать долг, а на его погашение и развитие компании денег не оставалось. "Разгуляй" в 2009 году объявил технический дефолт, не сумев расплатиться сдержателями облигаций. В результате реструктуризации крупнейшим кредитором группы стал Внешэкономбанк, и на конец 2010 года долг "Разгуляя" перед ним почти сравнялся с выручкой. Тогда "Разгуляй" обратился к основному кредитору Внешэкономбанку с предложением о реструктуризации долга для повышения финансовой устойчивости. Но пока договаривались, благоприятное на рынке время, когда Группа могла получить достаточно прибыли для покрытия части долга, было упущено, так что в итоге пришлось закрыть три из 10 сахарных заводов. Обновленная программа реструктуризации была подготовлена к середине 2013 года, но согласие "Внешэкономбанка" на реализацию необходимых для спасения компании действий до настоящего времени не получено. На мысль о начале некоей многоходовки с итоговой целью банкротства участников рынка наводит мысль о том, что все прежние предложения о реструктуризации долга основной кредитор отверг или саботировал.

"Решение ВЭБа о реструктуризации кредитного портфеля "Разгуляя" помогло бы избежать банкротства, снизить долговую нагрузку Группы, расходы на ее обслуживание, и, как следствие, высвободить операционный денежный поток. Помимо этого компания получит возможность привлекать краткосрочное финансирование оборотного капитала", - уверен Бодин.

Группа "Разгуляй" это больше, чем частный бизнес, это якорный игрок в российском АПК. Она объединяет три отраслевых направления - сельскохозяйственное (земельные ресурсы), зерновое (крупнейшая в России элеваторная сеть, рисоперерабатывающие комбинаты, мукомольные заводы) и сахарное (10 сахарных заводов и 1 молочно-консервный комбинат), а также подразделение по взаимодействию с розничными сетями. Крупнейший российский агрохолдинг контролирует около 340 тыс га земли, владеет около 40 перерабатывающими предприятиями, среди которых элеваторы, мелькомбинаты, комбинаты хлебопродуктов, сахарные заводы и ведет деятельность в 15 субъектах России.

Группа намеревалась убедить ВЭБ в реструктуризации долга, ссылаясь на привлекательные рыночные перспективы в том числе на ключевом в импортозамещении рынке сахара. К тому времени она уже переоснастила сахарные заводы, что позволило довести суммарный прирост производительности по компании до 5 250 тонн сахарной свеклы в сутки. Более того, у Группы был четкий план того, как рассчитаться по долгам. "Разгуляй" планировал кроме модернизации сахарных заводов выделить под посевы более 210 тысяч гектаров пашни и увеличить присутствие на рынке зерна (в сезоне 2014-2015 года году площади под озимую и яровую пшеницу увеличены с 52 тыс. га до 75 тыс. га). Кроме того, за последние три года группа "Разгуляй" продолжала инвестировать в производство, приобретая 48 единиц техники, а также запустила проект по строительству жомосушильного комплекса на одном из своих предприятий - ЗАО "Сахарный комбинат "Отрадинский".

Тогда еще не было понятно, что на волне санкций и импортозамещения рынок сахара ждут действительно благоприятные времена, но промедление основного кредитора вновь свело на нет лучшие ожидания. А отрасль в целом в прошлом снова залихорадило в том числе из-за сокращения объемов переработки: по данным Союзроссахара, к концу 2014 года отмечался дефицит продукции, который пришлось покрывать за счет импорта свыше 500 тыс. тонн сахара-сырца с уплатой текущих импортных пошлин в 57 млн. долларов США. Этой весной потребовался дополнительный импорт около 350 тысяч тонн, в то время как российские заводы, в том числе "Разгуляя", продолжают простаивать ввиду необходимости не всегда оправданного снижения издержек (для эффективной работы им необходимы дополнительные вложения).

"Полагаю, что в такой ситуации банкротство будет менее предпочтительным шагом для расчета по долгам, поскольку у "Разгуляя" неплохие активы, особенно если завершить процесс модернизации, - говорит Евгений Иванов. - С другой стороны, дополнительную эмиссию основной кредитор может использовать для списания каких-то долгов, по которым подошел срок выплаты. В нынешней рыночной конъюнктуре более целесообразным представляется дать Группе средства на операционную деятельность, а не останавливать активы".

Однако есть мнение, что допэмиссия понадобилась для того, чтобы закомуфлировать вынужденное банкротство ГП "Разгуляй":

"Банк не может напрямую требовать банкротства прибыльного в принципе предприятия, чтобы не брать на себя ответственность, - считает директор аналитического отдела и инвестиционно-консалтинговой компании "Доверие" Нарек Авакян. - Он может провести допэмиссию, а заполучив эти акции, заберет деньги Группы в счет погашения долга перед самим собой. Тогда же ничто не помешает ему и продать свою долю сторонней организации, которая наверняка постарается окупить вложения, забанкротив "Разгуляй" и продав его активы".

Впрочем, "Разгуляй" в данном случае только один из показательных примеров. По данным Росстата, закредитованность российских сельхозпредприятий на конец прошлого года достигла 1,5 трлн рублей, из них просроченная задолженность составляет 100 млрд рублей. Если продолжать вести политику ликвидации предприятий, то и обороты в АПК снизятся в десятки раз больше суммы долгов.

О том, что ожидает топ-менеджмент от дополнительной эмиссии, как могут развиваться события, "Эксперт Online" попросил рассказать представителя Группы компаний "Разгуляй" Дмитрия Льговского.

- Почему принят именно вариант с дополнительной эмиссией?

- Данный вариант не принят, а выносится на общее собрание для голосования, хотя, на наш взгляд, предложенное Внешэкономбанком решение - не лучший вариант, так как у Банка нет компетенции в управлении агрохолдингом, что не может не сказаться на дальнейшей судьбе компании. Чтобы управлять такими крупными активами, нужна очень компетентная команда, в текущих условиях санкций это может быть только кто-то из представителей нашей отрасли.

- Есть ли у вас какая-то информация о других мероприятиях в рамках реструктуризации, рассматриваемых Внешэкономбанком?

- Насколько нам известно, в рамках поручения данного наблюдательным советом Внешэкономбанка 12 марта текущего года, кредитор провел рыночную оценку прав (требований) по обязательствам предприятий Группы перед Группой Внешэкономбанка для завершения сделки по продаже долга. Торги должны состояться в период срока действия независимой оценки, необходимой в таких случаях. Срок действия оценки истекает в декабре текущего года. Если реструктуризация пойдет по такому сценарию, то в этот срок и должны пройти торги.

- Вы думаете, что ваш основной кредитор и акционер может на банкротство Группы?

- В текущих экономических условиях, а также с учетом режима санкций и необходимости активного импортозамещения, тем более, что речь идет о Госкорпорации, основной целью деятельности которой является развитие экономики и стимулирование инвестиционной деятельности, а не сворачивание экономики и закрытие предприятий, конечно же нет. Тем более, что Правительство наверняка не допустит банкротства системообразующей компании прежде всего из необходимости обеспечения продовольственной безопасности.

- Соответственно, какой выход из ситуации является наиболее приемлемым, позволяющим сохранить на плаву компанию и избежать негативных социальных последствий по мнению компании?

- На наш взгляд это или рассрочка с минимальной процентной ставкой, как это сейчас делают некоторые банки, или продажа долга профильному игроку, отдающему себе отчет в важности сохранения производственной деятельности системообразующей компании и имеющего большой успешный опыт в нашей отрасли.

Таким образом, перспектива ГК "Разгуляй" пока размыты. Одно дело, если банк замыслил допэмиссию, чтобы в дальнейшем согласиться на предложенную ранее реструктуризацию (что впрочем он и ранее мог сделать), но потом уже в качестве основного акционера, контролирующего операционные и кредитные потоки. И другое дело, если оправдаются подозрения экспертов о возможной инициативе банка о продаже активов группы (тем или иным образом, включая банкротство) с целью быстрого погашения долга. Последний вариант явно не в тренде политики правительства по сохранению ключевых предприятий для поддержания продовольственной безопасности страны.

В пресс-службе Внешэкономбанка на просьбу "Эксперт Online" прояснить мотивы допэмиссии ответили, что ситуацию не комментируют вовсе.

<http://expert.ru/2015/08/24/agroholdingi/>

НОВЫЕ КУРОРТЫ ОТДЫХАЮТ

Автор: Александра Мерцалова

На крупные стройки в Крыму и Тамани пока нет денег

Заявленные сразу же после прошлогоднего референдума в Крыму крупные проекты по строительству курортов на полуострове и в соседней Тамани так и не стартовали. Бизнесмен Руслан Байсаров, обещавший вложить около 12 млрд руб. в создание целого комплекса с парком развлечений между Алуштой и Феодосией, еще не начал строительство. Петербургская компания "Реал ком Портал" отложила планы строительства молодежного курорта на Тамани из-за отсутствия необходимых инвестиций.

Год назад петербургская компания "Реалком Портал" анонсировала свои планы по созданию молодежного курорта PortOle! на 168 га на Таманском полуострове у поселка Кучугуры - на пути транзитного турпотока через Керченский пролив в Крым. Девелопер обещал в этом году начать стройку, расчетный объем инвестиций оценивался в 6,75 млрд руб. Но проект, заявленный после референдума в Крыму, теперь оказался замороженным, сообщила "Ъ" представитель "Реалком Портала" Татьяна Лавренова. По ее словам, за год девелоперу не удалось найти ни одного потенциального инвестора. "Изначально у нас была договоренность с одним из европейских фондов, который позднее отказался от финансирования проектов в России", - пояснила госпожа Лавренова, не называя контрагента. У "Реалком Портала" были и другие варианты привлечения финансирования: компания рассчитывала на проектное финансирование со стороны ВЭБа или субсидии из бюджета Краснодарского края. "Но пока нам не удалось договориться ни с госбанком, ни с краевыми властями", - добавила Татьяна Лавренова.

Земли у поселка Кучугуры "Реалком Портал" приобрела еще в 2012 году. По плану кроме гостиничного комплекса и пляжа компания обещала построить на Тамани 139 тыс. кв. м открытых развлекательных и спортивных площадок. Инвестор рассчитывал привлекать в PortOle! 70 тыс. отдыхающих в год и зарабатывать до 4,4 млрд руб. в сезон.

ООО "Реалком Портал" через ООО "ИСК "Реформа-ресурс"" и ООО "Базис-Финанс-Сервис" контролируется Данатом Булавко и Львом Дегаем, указывается в Kartoteka.ru. В 2006-2010 годах бизнесмены выступали партнерами владельца девелоперской группы Russian Land Шалвы Чигиринского по ООО "СТ "Новая Голландия"" (эта компания намеревалась реконструировать территории одноименного острова в Санкт-Петербурге, но проект перешел Millhouse Романа Абрамовича).

Еще один заявленный ранее крупный проект, но уже в самом Крыму также не стартовал. Речь идет о создании туристического комплекса с парком развлечений на 20-40 га между Алуштой и Феодосией: новый курорт, рассчитанный на 40 тыс. человек в год, обещал построить за 12 млрд руб. владелец Тувинской энергетической промышленной корпорации Руслан Байсаров (см. "Ъ" от 18 марта). О том, что работы по этому проекту так и не начались, сообщил источник "Ъ" в окружении господина Байсарова, не объясняя причин. Представитель бизнесмена отказался от комментариев.

Руслан Байсаров заявил о своих планах инвестировать в Крым после того, как глава Чечни Рамзан Кадыров в соцсети Instagram сообщил: "Я проинформировал (главу Крыма Сергея Аксенова. - "Ъ") о намерении наших бизнесменов, включая Руслана Байсарова, оказать помощь Крыму путем инвестирования в важные для региона проекты".

Ранее власти полуострова заявляли о наличии интереса инвесторов к еще нескольким крупным проектам: строительству яхт-клуба в Алуште (объем инвестиций - \$16 млн), спа-центра в Саки (\$2,5 млн), парка развлечений "Диноленд" в Бахчисарайском районе (\$150 млн), Генуэзской крепости в Феодосии (\$10 млн). По данным Министерства курортов и туризма Крыма, с инвесторами были подписаны предварительные соглашения о реализации 14 проектов на общую сумму 10,6 млрд руб.

По словам директора Международного института политической экспертизы Евгения Минченко, инвестировать в Крым сейчас могут только представители среднего и малого бизнеса. "Крупные игроки опасаются возможности попасть под санкции и потерять международных партнеров. Кроме того, проблематично получить финансирование со стороны крупных банков", - добавил он. По словам господина Минченко, кредиты на строительство в Крыму сейчас выдают не крупные финансовые организации, как, например, Генбанк (50% его акций в августе перешли под контроль крымских властей).

РИА ОмскИнформ (omskinform.ru), Омск, 24 августа 2015 13:00

ОМИЧАМ ПРЕДЛАГАЮТ АЭРОПОРТ ХУЖЕ ДЕЙСТВУЮЩЕГО

Проект реанимации стройки в Федоровке, разработанный за 45 млн рублей Федеральным центром проектного финансирования Внешэкономбанка, вызывает множество вопросов.

РИА "Омск-Информ" уже сообщало о недостатках финансово-юридической проработки идеи передачи в концессию Омского аэропорта с условием строительства в Федоровке новых воздушных ворот города. Но если взглянуть на заложенные в проекте технические характеристики, то даже неспециалисту ясно, что по многим параметрам новый аэропорт будет хуже действующего.

Взлетка дальше, самолетов меньше

В Федоровке предполагается всего 12 мест для стоянок самолетов, правда, в 2033 году их число планируется увеличить до 16. Для сравнения: аэропорт Екатеринбурга одновременно может разместить 60 самолетов, Самары - 50. Более того, наш Омск-Центральный имеет 24 места для стоянок воздушных судов - вдвое больше, чем их будет в новом аэропорту. Из проекта не ясно, что послужило поводом для сокращения стоянок - соображения сэкономить на строительстве или неверие в то, что в Омске будет приземляться то же количество лайнеров, что и сегодня. Если последнее, то, может, и не стоит огород городить, сотрясая воздух "амбициозными" проектами, по сути, снижающими потенциал воздушной гавани Омска?

Примерно то же самое можно сказать и о взлетно-посадочной полосе. Нынешняя имеет длину 2500 метров, в Федоровке запланирована ВПП длиной 2900 метров, что все равно не позволит принимать тяжелые пассажирские лайнеры типа Boeing 777 или Airbus A380. Сегодня уже 36 аэропортов России имеют взлетно-посадочные полосы длиной 3000 метров и более, Омск не собирается получить такую и через 20 лет. И это при том, что одной из целей проекта декларируется "создание аэропорта, отвечающего современным требованиям".

В целом из проекта "дочки" ВЭБа вытекает, что омичи от нового аэропорта, кроме большего и более удобного аэровокзала, практически ничего не выигрывают. Зато получают массу неудобств. И в первую очередь - худшую транспортную доступность. Аэропорт выносится за черту Омска на 30 километров, а железная дорога к нему даже не планируется. Легко представить тарифы таксистов, привокзальной гостиницы, парковок и прочих сервисных структур, которые не преминут воспользоваться удаленностью от города.

Считали-считали, да просчитались

Ничего хорошего не сулит Федоровка и бюджету области, то есть опять-таки омичам. За счет регионального бюджета к новому аэропорту должны будут протянуть все инженерные коммуникации - высоковольтную линию, водопровод и газопровод, построить котельную. И кроме того, ежегодно платить концессионеру по 650 млн рублей вплоть до 2030 года, частично покрывая его затраты и убытки от эксплуатации.

Но и это в идеале, так как расчеты делались два года назад и совершенно не соответствуют реалиям сегодняшнего дня. Простой пример. Процентная ставка по кредитам рассчитывалась авторами проекта как ключевая ставка ЦБ + 5%. Но ключевая ставка Центробанка тогда равнялась 5,5%, а сегодня составляет 11%, и не факт, что не возрастет в связи с нестабильной экономической ситуацией. Да и 5% к ней выглядят фантастикой, так как сейчас банки выдают инвестиционные кредиты по ставкам от 17,5 до 25%.

Аналогично следует оценить и расчеты затрат на закупки оборудования. В 2013 году доллар стоил в среднем 31 рубль, сейчас подбирается к 70. Строители нового аэропорта в Ростове-на-Дону к 40 млрд рублей запросили еще три миллиарда - именно на столько увеличилась стоимость оборудования для терминала. А каков будет курс "американца" в 2020 году, когда первый этап строительства Федоровки, может быть, завершится, не скажет даже Эльвира Набиуллина.

Иллюзорным видится и такое "преимущество" проекта, как высвобождение 10 тыс. гектаров земли на омском Левобережье под жилищное строительство. Строительная отрасль в Омске находится в глубокой стагнации по причине высокой инфляции и отсутствия у населения денег на жилье. Но главное - земли эти федеральные, и обещать их кому-либо в обмен на инвестиции значит лукавить. Предыдущий губернатор потратил 10 лет на то, чтобы перевести Омский

аэропорт из федеральной собственности в областную, вопрос о передаче городу земель Минобороны не решается несколько десятилетий. С какого перепугу федералы отдадут тысячи гектаров аэропорта?

Федоровке есть альтернатива

Если вдуматься, едва ли не единственным серьезным и непоправимым недостатком действующего аэропорта является то, что самолеты взлетают и приземляются над жилыми кварталами города. Но этого легко избежать, если заняться развитием другого омского аэродрома - Северного. Там есть и трехкилометровая взлетно-посадочная полоса, и возможности для любого строительства, и коммуникации. И находится он непосредственно за городом - на границе с Чкаловским жилмассивом. Зачем опираться на заявления некоторых чиновников областного правительства о том, что Федоровку надо строить любой ценой? Может быть, лучше построить аэропорт так, как удобно и выгодно омичам, а не чиновникам и ВЭБу?

Аркадий Горелов

<http://www.omskinform.ru/news/84372>