



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

21 августа 2015 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
RUSSIAN TRAXX UNVEILED AT ENGELS LOCOMOTIVE PLANT INAUGURATION	3
ВНЕШЭКОНОМБАНК ОКАЗЫВАЕТ ПОДДЕРЖКУ МАЛОМУ И СРЕДНЕМУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ	4
ОФИЦИАЛЬНАЯ СТРАНИЦА МАКС-2015 В FACEBOOK.....	5
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	6
ВНЕШЭКОНОМБАНК ХОЧЕТ ДОЛЮ В КИП "МАСТЕР"	6
ГЛАВА ФРДВ: ЗАКОН О ТОР ОБЕСПЕЧИТ СВОБОДУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ.9	9
МСП БАНК В I ПОЛУГОДИИ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО МСФО В 2 ТЫС. РАЗ ИЗ-ЗА "БУМАЖНОЙ" ПРИБЫЛИ	10
МСП БАНК ВЫДЕЛЯЕТ 300 МЛН РУБЛЕЙ НА ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИЙ И МОДЕРНИЗАЦИЮ СУБЪЕКТОВ МСП.....	11
СВЯЗЬ-БАНК СТАЛ УЧАСТНИКОМ ГОСПРОГРАММЫ "ЖИЛЬЕ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ СЕМЬИ"	12
БАНК ОТКРЫЛ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ КОМПАНИИ "ЭКОГРАД" ОБЪЕМОМ 390 МЛН РУБЛЕЙ.....	13
НИКОЛАЙ ЛУЗГИН	14
ГЛАВА ПРАВЛЕНИЯ ПРОМИНВЕСТБАНКА БАШКИРОВ: "БАНК РАБОТАЕТ, КАК ЧАСЫ!"	16
ПРОМИНВЕСТБАНК УВЕЛИЧИЛ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ НА 73%.....	19
БИЗНЕС	20
КОГДА НЕЛЬЗЯ ДОПУСТИТЬ БАНКРОТСТВО.....	20
ИНВЕТОР ИЗ ЛИХТЕНШТЕЙНА ГОТОВ ВЛОЖИТЬ 250 МЛН ЕВРО В САХАРНЫЙ ЗАВОД ПОД РОСТОВОМ	23
НОВОШАХТИНСКИЙ ЗАВОД НЕФТЕПРОДУКТОВ ДО КОНЦА ГОДА УДВОИТ МОЩНОСТИ ПЕРЕРАБОТКИ - ДО 5 МЛН Т	24
КАЗАХСТАНСКИЙ ПЕРЕВОЗЧИК SCAT МОЖЕТ ЗАКАЗАТЬ 20 "СУПЕРДЖЕТОВ"	25
КУРС НА СБЛИЖЕНИЕ.....	27
МОСТ ЧЕРЕЗ КЕРЧЕНСКИЙ ПРОЛИВ БУДЕТ СДАН В 2018 ГОДУ	30

ВНЕШЭКОНОМБАНК

20 августа 2015 деятельность Внешэкономбанка и организаций Группы ВЭБ была представлена следующим образом:

-количество событий – 78

-количество материалов в СМИ – 294

Railway Gazette International (railwaygazette.com), Лондон, 20 августа 2015 12:38

RUSSIAN TRAXX UNVEILED AT ENGELS LOCOMOTIVE PLANT INAUGURATION

RUSSIA: The prototype 1 520 mm gauge Bombardier Traxx F120MS locomotive was unveiled at a ceremony marking the inauguration of First Locomotive Co's factory at Engels in Saratov oblast on August 19.

The First Locomotive Co joint venture of Russian investors and Bombardier Transportation was established in 2012 with the aim of bringing modern development and manufacturing technologies to Russia. The factory in Engels has been built in two years at cost of 6.7bn roubles, funded by **Vnesheconombank**, the state Bank for Development & Foreign Economic Affairs, and will have the capacity to produce up to 150 twin-section electric freight locomotives a year for Russia and the 1520 region.

Designated the Type 2EV120 in Russia, the 120 km/h dual-system Traxx F120MS is designed to haul trains of 7 000 to 9 000 tonnes in temperatures between -55°C and +45°C.

It has a maximum rating of 9.6 MW and continuous rating of 8.8 MW, and can operate under 25 kV 50 Hz or 3 kV DC electrification. A 500 kW last-mile diesel engine could also be fitted, installed in an isolated compartment in each locomotive section.

The locomotive is equipped with Bombardier's Mitrac control system, Flexx Power 140 RU bogies for axleloads up to 25 tonnes, asynchronous traction motors and Knorr-Bremse braking systems.

The air-conditioned cab meets the latest Russian comfort standards, with two fixed and one folding seats, a fridge and a microwave. The side windows can be used as an emergency fire escape using a rope ladder.

Speaking at the factory inauguration ceremony, Chairman of First Locomotive Co Stanislav Gamzalov said an initial order for the locomotives has been agreed, subject to the prototype successfully obtaining certification for operation. There has been interest from potential customers in the CIS and Baltic states, he added.

Vnesheconombank Chairman Vladimir **Dmitriev** said it would be an attractive produce for export markets, and noted that Azerbaijan Railways representatives attended the inauguration ceremony.

Governor of Saratov oblast Valery Radaev said the Russian economy currently faces difficult conditions, and the new factory would support growth through innovation and the conservation of resources. His advisor on economics affairs, Konstantin Murenin, said the opening of the new plant was "an event of national scale", which would support the development of a regional transport engineering cluster and associated supply chain and serve as a "shining example" of how to undertake large scale investment projects.

<http://www.railwaygazette.com/news/traction-rolling-stock/single-view/view/russian-traxx-unveiled-at-engels-locomotive-plant-inauguration.html>

Управление промышленности и энергетики Пензенской области (prom.pnzreg.ru), Пенза, 20 августа 2015 9:50

ВНЕШЭКОНОМБАНК ОКАЗЫВАЕТ ПОДДЕРЖКУ МАЛОМУ И СРЕДНЕМУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ

Представительство Внешэкономбанка в г. Нижнем Новгороде информирует представителей малого и среднего предпринимательства Пензенской области о возможности получить поддержку банка.

Агентом **Внешэкономбанка** по реализации программы поддержки малого и среднего предпринимательства является дочерний МСП Банк .

Оказывая поддержку малому бизнесу, МСП Банк ориентируется в первую очередь на неторговые предприятия, организации, внедряющие инновации, а также реализующие проекты, направленные на повышение энергоэффективности. К приоритетам банка также относятся социально-значимые проекты и проекты в рамках кластерного развития регионов и территорий.


Со сведениями об услугах и продуктах банка можно ознакомиться в презентациях:

- Механизм гарантийной поддержки среднего предпринимательства.
- Поддержка малого и среднего предпринимательства.

<http://prom.pnzreg.ru/news/2015/08/20/10511291>

ОФИЦИАЛЬНАЯ СТРАНИЦА МАКС-2015 В FACEBOOK

Москва, 18 августа 2015




МАКС 2015 Международный авиационно-космический салон
Организация

Хроника | Информация | Фото | Нравится | Видео


люди >

Отметки «Нравится»: **40 057**



МАКС 2015 Международный авиационно-космический салон





1 ч · 🌐




ВЭБ БАНК РАЗВИТИЯ

МАКС #МАКС2015 #МАКС2015

Создание легкого многоцелевого вертолета Ка-226Т

	4,2 млрд руб. общий объем инвестиций		298 созданных рабочих мест
	2,4 млрд руб. объем участия ВЭБа		<ul style="list-style-type: none"> • пассажирский • транспортный • медицинский • полицейский • поисково-спасательный



МАКС 2015 Международный авиационно-космический салон

1 ч · 🌐

Улучшенные летно-технические характеристики вертолета Ка-226Т позволяют использовать его в сложных климатических условиях. Экологичность, экономичность и современная авионика делают этот многоцелевой вертолет одним из лучших в своем классе. Его создание и запуск в серийное производство финансировал Внешэкономбанк, сейчас вертолет выпускается в пяти различных модификациях. Узнать больше об уникальной российской разработке вы сможете на #МАКС2015.

👍 Andrey Sdatchikov, Наталья Шестакова, Денис Туманов и 15 другим это нравится.

🔗 1 публикация

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Бизнес Online (business-gazeta.ru), Казань, 20 августа 2015 8:37

ВНЕШЭКОНОМБАНК ХОЧЕТ ДОЛЮ В КИП "МАСТЕР"

Производство сапфиров назвали репутационным проектом для Татарстана

Новые приоритеты инвестиционной политики фонда развития моногородов расставил накануне его гендиректор Илья Кривоогов во время визита в автоград. Миллиард рублей, на который претендовал КИП "Мастер", в этом году пойдет на дорожное строительство и на производство синтетических сапфиров. Однако КИП по-прежнему может рассчитывать на госинвестиции, только чуть позже: фонд планирует поучаствовать в нем уже как соинвестор - очевидно, от лица своего учредителя, Внешэкономбанка.

АВТОГРАДУ ПРЕДЛОЖИЛИ НОВУЮ ДОРОГУ ЗА 800 МИЛЛИОНОВ

Строящиеся в Челнах объекты, претендующие на субсидии Фонда развития моногородов (ФРМ), объехал вчера гендиректор организации Илья Кривоогов. И, судя по его словам, устойчивое доселе положение КИП "Мастер" в заявке на субсидирование фондом инфраструктурных челнинских проектов пошатнулось. В последней точке своего визита - на территории будущего металлургического завода "ТЭМПО" Кривоогов сообщил журналистам, что на миллиард рублей автоград по-прежнему может рассчитывать, но деньги эти по большей части (800 млн. рублей) пойдут на возрождение дороги, ведущей из города на предприятия промзоны. Этот проект - новая идея в программе моногородов, его еще нет в челнинской заявке на инвестиции ФРМ, но, профинансировав его, фонд поможет сразу нескольким предприятиям-участникам программы, расположенным в промзоне Челнов. Заявление Кривоогова это, конечно, не окончательное решение наблюдательного совета ФРМ, но ход мысли гендиректора организации предельно ясен.

Протяженность дороги, на которую нацелился ФРМ, - 18 км. Со слов Кривоогова, этот проект предложила фонду республика, с уже готовой сметой. "Мы проехали сегодня по этой дороге и на себе почувствовали необходимость ее срочной модернизации, - рассказал Кривоогов, намекая, что речь идет не просто об очередном ремонте, а о хорошем капремонте, на долгие годы. - Если представить, что по этой дороге скоро пойдут груженные фуры с готовой продукцией, то это серьезные риски для инвесторов, дорогу придется бесконечно ремонтировать. Поэтому проект, который сейчас предлагает республика, я считаю, вполне обоснован. Мы должны его просто досчитать, проверить всю документацию и на ближайшем наблюдательном совете фонда рассмотреть. Ближайшее заседание мы планируем провести в сентябре и сейчас сориентируем правительство республики на скорейшее внесение в фонд этой заявки, после чего фонд сможет провести экспертизу, структурировать сделку и вынести ее на совет".

Под структурированием сделки Кривоогов подразумевает доли софинансирования ремонта фондом и республикой. Предлагая львиную долю средств, ФРМ принципиально инвестирует в регионы на условиях софинансирования. Стандартные условия подразумевают 95% от ФРМ на 5% от республики, однако, по словам Кривоогова, с некоторых пор доли соучастия обсуждаются индивидуально в привязке к конкретным инвестпроектам.

САПФИРЫ ФАРДИЕВА СНОВА В ЦЕНЕ

Еще примерно в 200 млн. рублей глава ФРМ оценил помощь фонда в наращивании энергетических мощностей. Адресат этой суммы четко назван не был, однако незакрытые потребности по энергетике есть у производства синтетического сапфира "Кама Кристалл Технолоджи", о чем Кривоогов напомнил журналистам. "Мы считаем важным, чтобы этот инновационный и даже репутационный для республики проект развивался, поэтому его мы тоже будем рассматривать в этой заявке", - сообщил спикер о "Кама Кристалл Технолоджи", отметив, что производство финансируется сегодня и Внешэкономбанком (учредитель ФРМ), и местным "Акибанком" - организацией, близкой к гендиректору Сетевой компании Ильшату Фардиеву, как,

впрочем, и само производство искусственных сапфиров. Добавим, что Кривоогов вообще всегда проявлял внимательное отношение к челнинским проектам и к "Кама Кристалл Технолоджи" в частности. Именно он в апреле, во время первой презентации проектов от Челнов в Москве напомнил на наблюдательном совете ФРМ о существовании такого проекта, как производство сапфиров, благодаря чему "Кама Кристалл Технолоджи" и вернулась в пакет проектов.

"Создав эту инфраструктуру, мы оправдаем те десятки миллиардов инвестиций, которые сейчас заявлены в проектах от Набережных Челнов, - пояснил Кривоогов изменения в политике фонда относительно автограда. - С одной стороны часть инфраструктуры здесь готова - есть энергетика, канализация, есть водоотведение, но с дорогами явные проблемы. Я считаю, что фонд вполне может оказать посильную помощь, чтобы это последнее ограничение для создания новой промышленной зоны было снято, чтобы и инвесторам, и резидентам было комфортно здесь находиться".

Что касается КИП "Мастер", который до сих пор виделся основным фаворитом в челнинской заявке, то парку, похоже, уготована не менее желанная доля, однако не сегодня. Помогать КИП "Мастер" фонд планирует не инфраструктурой, а чисто инвестиционным вложением. "Мы сегодня посетили и КИП "Мастер", - пояснил Кривоогов. - Пятую и шестую очереди индустриального парка мы рассматриваем как одну из опций для возможных инвестиций фонда, потому что фонд кроме создания инфраструктуры может участвовать деньгами и как инвестор. Для нас этот проект является однозначно интересным, но мы должны посмотреть экономику, бизнес-план и понять, в какой структуре наши инвестиции могут быть востребованы и эффективны. Мы эту работу начали и совместно с коллегами с КАМАЗа, думаю, доведем ее до логического конца. Возможно, это будет немножко позже, потому что это будет инвестиционный проект и тут уже нужно все риски очень аккуратно просчитать".

Таким образом, вложившись в дорогу на промзону, ФРМ проинвестирует инфраструктуру сразу для "ТЭМПО", "Кама Кристалл Технолоджи" и АПК "Камский" - производства колбасы, которое скоро будет запущено. Если наблюдательный совет примет положительное решение относительно дороги, то работы, по словам Кривоогова, могут быть начаты уже в этом году. "Сейчас мяч на стороне республики и мы приехали сегодня, чтобы окончательно договориться об условиях софинансирования", - сказал Кривоогов.

ФРМ МЕЧТАЕТ СОХРАНИТЬ СЕМЬИ КАМАЗОВЦЕВ

По факту осмотра завода "ТЭМПО", в строительство которого владельцы уже вложили 5 млрд. рублей собственных и заемных средств, вопросов у Кривоогова возникло немного - в основном он живо интересовался потенциальными нагрузками на дорожное полотно, которые увеличатся после введения завода в эксплуатацию. Отсутствие вопросов неудивительно - Кривоогов, хоть и главный, но далеко не первый ревизор от фонда в автограде. Визиты представителей ФРМ на участвующие в программе поддержки моногородов челнинские предприятия с начала года проводятся регулярно. Интересно, что за это время на "ТЭМПО" сменился гендиректор. Напомним, что крупнейший в республике металлургический завод учрежден холдинговой компанией Ильдуса Исламова и Фаила Шарифуллина "Татэлектромаш", и первоначально проект возглавил сразу после выхода на пенсию бывший начальник УВД Челнов Файзулла Хусниев. Вчера предприятие презентовал уже новый гендиректор - Алексей Сахранов.

Дальнейшие движения в рамках поддержки автограда фондом зависят, по словам Кривоогова, от республики. Сейчас ФРМ ждет от Татарстана четкий план по созданию мест, который фонду важно зафиксировать в программе. "Нам важна ответственность республики за те [финансовые] обязательства, которые она на себя возьмет по каждому предприятию, для которого фонд создает инфраструктуру, - обратился глава ФРМ к сопровождавшему его сити-менеджеру Челнов Наилю Магдееву. - Это должна быть осознанная цифра, четко выверенная по годам, как минимум на трех-пятилетний период. Если раньше - то раньше. Также вы должны сориентировать нас по срокам введения объектов в эксплуатацию, чтобы эти цифры можно было зафиксировать, так как целью фонда является не только создание рабочих мест, но и привлечение инвестиций. Все это мы включаем в соглашение для дальнейшей работы с регионом".

Кривоогов напомнил, что ФРМ работает с Набережными Челнами уже 5 лет: "У нас была поддержка Камских Полян, Чистополя, были и Набережные Челны. Мы опять возвращаемся сюда, потому что с одной стороны мы видим прогресс, с другой стороны - серьезные проблемы, ведь город включен в первую категорию. Проблемы автомобильной отрасли в первую очередь сказались на КАМАЗе, поэтому рабочие места в Набережных Челнах позволят выйти из сложной ситуации. Чтобы люди, теряя работу в одном месте, получали ее на другом. Из-за потери работы

во многих случаях распадаются семьи. Этой ситуации необходимо избежать. Соответственно, моя задача - посмотреть проекты, предлагаемые республикой, понять, готова ли республика нести по ним обязательства, какие рабочие места и в какие сроки будут созданы, какой объем инвестиций будет привлечен и как вся эта инвестиционная деятельность связана с инфраструктурой".

Влас Мысько

<http://www.business-gazeta.ru/article/139112/>



ТАСС, Москва, 20 августа 2015 12:18

ГЛАВА ФРДВ: ЗАКОН О ТОР ОБЕСПЕЧИТ СВОБОДУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Автор: Сергей Мингазов

На Дальнем Востоке созданы условия для экономического рывка, указал Алексей Чекунов ХАБАРОВСК, 20 августа. /Корр. ТАСС Сергей Мингазов/. Пакет законов о территориях опережающего развития (ТОР) в Дальневосточном федеральном округе (ДФО) позволит создавать бизнес на лучших условиях и обеспечит свободу предпринимательской инициативы, сообщил гендиректор Фонда развития Дальнего Востока (ФРДВ) Алексей Чекунов.

"ТОР - это новая оболочка, пакет законов, который обеспечивает свободу предпринимательской деятельности на Дальнем Востоке. Он позволяет дальневосточным предпринимателям создавать бизнес на самых лучших условиях, которые когда-либо существовали в нашей экономике", - сказал Чекунов, выступая на форуме "Итуруп", проходящем на одноименном острове Курильской гряды.

"Недавно принят закон о свободном порте Владивосток. Государство дает обществу и бизнесу однозначный сигнал, и сегодня - лучшее время, чтобы воспользоваться новыми возможностями", - добавил он.

"Российской экономике нужно не вялое поступательное движение с ростом 2-3 процента в год, а мощный рывок. И именно на Дальнем Востоке уже созданы условия для такого рывка, главным из которых является экономическая свобода", - отметил глава ФРДВ.

Всероссийский молодежный образовательный форум "Итуруп" проходит с 12 по 24 августа и объединяет лучших молодых специалистов со всей России, чья сфера творческих и научных интересов связана с развитием Дальнего Востока. Организаторами форума выступают Федеральное агентство по делам молодежи, Общественная палата РФ и "Роспатриотцентр".

Фонд развития Дальнего Востока и Байкальского региона создан в форме ОАО в ноябре 2011 года. Его единственным акционером выступает Внешэкономбанк. Уставный капитал фонда составляет 15,5 млрд рублей. Задача ФРДВ - участие в подготовке и реализации инвестиционных проектов для создания социальной, транспортной и энергетической инфраструктуры на Дальнем Востоке.

Три инвестиционных проекта - строительство мостового перехода "Нижнеленинское -Тунцян" в Еврейской АО, золотодобыча в Камчатском крае и мусоропереработка на Сахалине - будут профинансированы ФРДВ до проведения первого Восточного экономического форума /ВЭФ/ в Приморье в начале сентября.

<http://itar-tass.com/ekonomika/2197510>

РОССИЯ-МСП/БАНК-МСФО

20.08.2015 17:54:36 MSK

МСП БАНК В I ПОЛУГОДИИ УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ ПО МСФО В 2 ТЫС. РАЗ ИЗ-ЗА "БУМАЖНОЙ" ПРИБЫЛИ

Москва. 20 августа. ИНТЕРФАКС-АФИ - МСП банк (МОЕХ: MSPB), входящий в группу ВЭБа, в первом полугодии 2015 года получил чистую прибыль по международным стандартам (МСФО) в размере 8,564 млрд рублей против 3,946 млн рублей годом ранее, свидетельствует отчетность банка.

Чистые процентные доходы банка сократились до 1,071 млрд рублей с 1,871 млрд рублей годом ранее. Отчисления в резервы составили 426,8 млн рублей против 773,4 млн рублей.

При этом доходы за вычетом расходов от первоначального признания финансовых инструментов составили 11,323 млрд рублей, годом ранее по этой статье была отрицательная величина в 639,3 млн рублей. Согласно пояснениям к отчетности, основной вклад в эту динамику внесло признание пролонгированного кредита по справедливой стоимости.

МСП банк в 2009 году через ВЭБ получил от государства кредит на 30 млрд рублей под 6,25% годовых, а в июне 2015 года этот кредит был пролонгирован на 10 лет - до 2027 года. "Ввиду существенности пересмотра условий группа прекратила признание первоначального финансового инструмента и признала новый финансовый инструмент по справедливой стоимости. Доход от первоначального признания финансового инструмента составил 14 млрд 458 млн 879 тыс. рублей и был отражен по строке доходы за вычетом расходов от первоначального признания финансовых инструментов. Указанный доход был учтен как государственная субсидия", - говорится в отчете.

Активы банка в январе-июне 2015 года выросли на 0,3% - до 124,144 млрд рублей. Объем финансирования банков в рамках кредитования малого и среднего бизнеса и прочие депозиты в банках выросли до 90,053 млрд рублей с 90,028 млрд рублей. Портфель кредитов клиентам до вычета резервов сократился на 9,5% - до 11,539 млрд рублей.

Также в отчете указано, что по состоянию на 30 июня задолженность МСП банка перед ЦБ РФ составляет 23,441 млрд рублей - банк использовал инструмент рефинансирования кредитов малому и среднему бизнесу по льготным ставкам, объем предоставленного Банку России обеспечения составляет 32,413 млрд рублей. На начало года задолженность перед ЦБ составляла 23,28 млрд рублей под обеспечение объемом 29,872 млрд рублей.

МСП банк является дочерней кредитной организацией Внешэкономбанка (МОЕХ: VEVM), однако до конца 2015 года планируется завершение образования Федеральной корпорации развития малого и среднего предпринимательства на базе МСП банка и Агентства кредитных гарантий, и ВЭБ получит неконтрольный пакет новой структуры.

МСП банк по итогам первого полугодия 2015 года занимает 49-е место по размеру активов в рейтинге "Интерфакс-100", подготовленном "Интерфакс-ЦЭА".

Служба финансово-экономической информации

ТТ Финансы (ttfinance.ru), Санкт-Петербург, 20 августа 2015 15:40

МСП БАНК ВЫДЕЛЯЕТ 300 МЛН РУБЛЕЙ НА ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИЙ И МОДЕРНИЗАЦИЮ СУБЪЕКТОВ МСП

Автор: собств. инф. "ТТ Финанс..."

МСП Банк и "ЮниКредит Банк" (г. Москва) заключили соглашение о финансировании бизнес-проектов в сфере внедрения инноваций, модернизации или повышения энергоэффективности субъектов МСП в объеме 300 млн рублей.

Договор между кредитными организациями заключен на условиях продукта "ФИМ Целевой". Средства выделены сроком на 5 лет и будут предоставлены предприятиям по ставке не выше 13,25% годовых.

МСП Банк сотрудничает с "ЮниКредит Банком" с 2009 года. За это время между партнерами заключено 7 кредитных соглашений общим объемом более 2 млрд рублей. Поддержку получили 366 субъектов МСП.

Для справки:

Акционерное общество "Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства" (АО "МСП Банк") было учреждено в 1999 году, 100% акций МСП Банка принадлежат Государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)". По состоянию на 01.08.2015 года, уставный капитал МСП Банка составил 19,24 млрд руб., работающие активы - 137,83 млрд руб.

<http://www.ttfinance.ru/news.php?id=16367>



РИА Новости, Москва, 20 августа 2015 12:19

СВЯЗЬ-БАНК СТАЛ УЧАСТНИКОМ ГОСПРОГРАММЫ "ЖИЛЬЕ ДЛЯ РОССИЙСКОЙ СЕМЬИ"

По программе "Жилье для российской семьи", к которой присоединился Связь-банк, до конца 2017 года в России предстоит построить 25 миллионов квадратных метров жилья эконом-класса.

МОСКВА, 20 авг - РИА Новости. Связь-банк (входит в группу **Внешэкономбанка**) стал участником федеральной программы "Жилье для российской семьи", говорится в сообщении банка.

"В настоящий момент в рамках этой программы банком аккредитованы объекты во Владивостоке, Самаре, Оренбурге, Ульяновске", - отмечается в пресс-релизе.

ПАО АКБ "Связь-банк" основано в 1991 году. Банк работает в 53 регионах РФ. Главным акционером Связь-банка является госкорпорация "**Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)**".

По программе "Жилье для российской семьи" до конца 2017 года в России предстоит построить 25 миллионов квадратных метров жилья эконом-класса дополнительно к ранее запланированным объемам ввода жилой недвижимости. Механизм реализации программы предполагает оказание поддержки застройщикам в обеспечении земельных участков инженерной инфраструктурой. Такое жилье будет продаваться по зафиксированной на аукционах цене.

<http://ria.ru/economy/20150820/1196806878.html>

Пресс-релизы Arb.ru, Москва, 20 августа 2015 15:00

БАНК ОТКРЫЛ КРЕДИТНУЮ ЛИНИЮ КОМПАНИИ "ЭКОГРАД" ОБЪЕМОМ 390 МЛН РУБЛЕЙ

Нижний Новгород - 20.08.2015 г. - Банк " ГЛОБЭКС " (Группа **Внешэкономбанка**) открыл нижегородской компании ООО "ЭкоГрад" кредитную линию с лимитом 390 млн. рублей. Кредитные ресурсы предоставлены предприятию в рамках программы "Стимул", которую Банк реализует совместно с ОАО "Агентство финансирования жилищного строительства".

"Привлеченные финансовые средства нашего Банка будут направлены на строительство 47-го квартала Жилого комплекса "Окский Берег", а это 474 квартиры по цене 35 000 рублей за кв. м. по программе "Жилье для российской семьи", - отметил управляющий филиалом "Нижегородский" банка " ГЛОБЭКС " Николай Русов. - Партнерство с ОАО " АФЖС " позволяет нам кредитовать строительные предприятия в сегменте малого и среднего бизнеса, предоставляя им целевое финансирование государственных проектов по фиксированной процентной ставке".

http://arb.ru/b2b/press/bank_otkryl_kreditnuyu_linuyu_kompanii_ekograd_obyemom_390 mln_rublej-9941414/

Дело # Минск, Минск, 20 августа 2015 7:00

НИКОЛАЙ ЛУЗГИН

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ОАО "БАНК БЕЛВЭБ" - ЛАУРЕАТ КОНКУРСА "ЧЕЛОВЕК ДЕЛА-2015" В НОМИНАЦИИ "ЗА СУЩЕСТВЕННЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОГО РЫНКА СТРАНЫ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ"

Можно сказать, что работа в банке Николаю Лузгину досталась... по наследству. Отец будущего банкира долгое время возглавлял управление Гострудсберкасс БССР. Поэтому после окончания школы Н. Лузгин, не раздумывая, поступил в "нархоз" на тогда еще непрестижную и малооплачиваемую специальность "Финансы и кредит". После вуза была аспирантура, защита диссертации, преподавательская работа. В 1991 году молодого и перспективного специалиста пригласили в только что созданный Национальный банк Республики Беларусь на должность начальника Главного валютно-экономического управления, которое появилось вместе с его приходом.

В 2013 году Николаю Лузгину, тогда уже первому заместителю Председателя Правления Нацбанка, предложили перейти в Банк БелВЭБ, где он некоторое время занимал должность заместителя Председателя Правления, а с конца 2014-го возглавил Правление банка. Сейчас, вспоминая о своем назначении, Николай Владимирович не скрывает, что у него, профессионала с многолетним опытом работы, были и другие перспективные и высокооплачиваемые предложения. Но главный мотиватор для Николая Лузгина - удовлетворенность собственной работой:

"Для меня очень важно, чтобы работа была интересной, творческой, на другую я бы просто не пошел. На моей нынешней должности постоянно приходится заниматься экономическим анализом, следить за рынком и основными тенденциями, иначе говоря, всегда держать руку на пульсе. Важно, что среди стратегических задач нашего банка - дочки российской госкорпорации – не только получение прибыли, но и развитие интеграционных связей с Российской Федерацией". Так сложилось, что Николай Владимирович оказался у руля ОАО "Банк БелВЭБ" в непростой период для экономики нашей страны. Падение ВВП и увеличение количества убыточных предприятий сказались на работе всей банковской системы: идет рост проблемных активов, просроченной задолженности, по сравнению с прошлогодними показателями падает прибыль. Для ОАО "Банк БелВЭБ" ситуация усугубляется еще и тем, что на него распространяются санкции, наложенные на "материнский" Внешэкономбанк России, который, к слову, несмотря на собственное сложное положение, сохраняет ресурсную поддержку своей "дочки" и даже планирует выделить дополнительные средства под определенные интеграционные проекты. Благодаря этой поддержке, а также тщательно продуманной политике менеджмента ОАО "Банк БелВЭБ" остается верен своей миссии - быть передовым банком и развиваться с уклоном на белорусско-российскую интеграцию. Он стабильно входит в пятерку главных банков нашей страны, а по активам занимает долю около 5,5% банковского рынка.

"Мы стараемся удержаться на занятых позициях и идти вперед в соответствии с тенденциями в банковской системе, – со свойственным ему оптимизмом говорит Николай Лузгин. – Работаем с прибылью, хотя пока она меньше, чем прогнозировалась. Например, на этот год у нас предусмотрен рост активов на 17%, но поскольку план составлялся в конце прошлого года в несколько иной экономической ситуации и все цифры в нем заложены в белорусских рублях в эквиваленте, то в результате девальвации, мы уже перевыполнили этот показатель – номинальный рост активов в белорусских рублях у нас более 20%. Правда, это связано с тем, что большая часть активов в Банке БелВЭБ находится в иностранной валюте. И если провести корректировку на курс, то реальный рост за полгода у нас составил порядка 3%. И это очень хороший показатель".

Николай Владимирович отмечает, что кризисные явления в экономике не изменили основных стратегических целей банка, а лишь заставили его работать еще более эффективно. Сейчас в банке завершается реформа системы оплаты труда с максимальным упором на результаты работы каждого сотрудника, в том числе и руководства. Также был подкорректирован кадровый состав.

"Директивных сокращений у нас нет, – подчеркивает Николай Лузгин. – Есть определенные структурные изменения, например, внедряем современные технологии – возрастает производительность труда, значит, в каких-то подразделениях персонал сокращаем, но при этом увеличиваем численность работников, которые занимаются перспективными проектами".

Особое внимание банк уделяет финансированию российско-белорусских интеграционных программ. Доля таких сделок в общем объеме кредитования корпоративных клиентов превысила 40%. Крупнейшим проектом, участие в реализации которого принимает ОАО "Банк БелВЭБ", стало строительство Белорусской атомной электростанции в Островце. Банк поддерживает перспективные инвестпроекты малого и среднего бизнеса, в первую очередь участвующие в интеграционных процессах нашей страны и Российской Федерации. Одним из драйверов роста Банка БелВЭБ является развитие банковских IT-технологий - цифрового и мобильного банкинга.

"Мы постепенно уходим от постоянного непосредственного общения с клиентами: с юридическими лицами переходим на электронный документооборот, с физическими – на электронный банкинг, – рассказывает Николай Лузгин. - Если большинство населения перейдет на дистанционные каналы обслуживания, то в будущем мы сможем сократить некоторое количество территориальных подразделений и повысить производительность труда оставшихся". Кроме того, сейчас в Банке БелВЭБ в рамках развития современных IT-технологий осуществляется крупный проект - внедрение BPM-системы (Business Project Management), то есть автоматизированной системы управления бизнес-процессами. Перспективы банка в нынешнем году во многом зависят от экономического состояния нашей страны в целом, но и оно, в свою очередь, результат деятельности каждого из нас.

"Я по жизни оптимист, – говорит Николай Лузгин. - И твердо уверен, что текущие и глобальные проблемы в ближайшем будущем уйдут, а мы выйдем на новый виток развития. Но для того чтобы добиться успеха, необходимо максимально эффективно использовать свое время и стремиться сделать как можно больше не только в работе, но и в личной жизни"

Минфин (minfin.com.ua), Киев, 20 августа 2015 16:13

ГЛАВА ПРАВЛЕНИЯ ПРОМИНВЕСТБАНКА БАШКИРОВ: "БАНК РАБОТАЕТ, КАК ЧАСЫ!"

Украинский Проминвестбанк попал в санкционный список США. Причина в том, что собственником учреждения выступает российский Внешэкономбанк. Какое влияние это сообщение оказало на деятельность банка, как банк справляется с ситуацией и как планирует развиваться в будущем "Минфин" узнал у Председателя Правления Проминвестбанка Виктора Владимировича Башкирова .

- Виктор Владимирович, как отразилась информация о санкциях на работе банка?

- Информация о санкциях существенного влияния на работу банка не оказывает. Мы продолжаем работать стабильно, в штатном режиме, без каких-либо дополнительных ограничений. В санкционном пакете есть ограничения на проведение расчетов с юридическими и физическими лицами, осуществляющими хозяйственную и иную деятельность в Крыму.

Проминвестбанк не работает в Крыму и не имеет активов и клиентов в этом регионе. Также есть ограничения на заимствования на международных рынках капитала: существует запрет на привлечение фондирования на американском и европейском рынке на срок более 30 дней для поддержания ликвидности, но эти ограничения уже нас коснулись с введением санкций год назад против нашего акционера - Внешэкономбанка.

Ничего нового с точки зрения ограничений в этом пакете по отношению к Проминвестбанку нет. Проминвестбанк не использует международное фондирование вот уже два последних года. И при этом банк имеет более 3 млрд. грн. ликвидности на 01.08.15 года.

- А как клиенты восприняли это сообщение?

- Без волнений клиентов не обошлось. И это вполне естественно: ситуация в целом нестабильная и клиенты думают в первую очередь о сохранности своих сбережений. В первые 2-3 дня после появления новости к нам поступали запросы от клиентов. В основном просили разъяснить суть новости. Но через несколько дней, когда банк показал, что причин для беспокойства нет, что платежи уходят вовремя, банкоматы пополняются наличными и т.д., количество запросов практически сошло на нет.

В сложившейся ситуации мы отдаем себе отчет в том, что на украинском рынке работаем как под увеличительным стеклом: каждое наше действие рассматривается очень тщательно. Но это нас не пугает. Мы ощущаем серьезную поддержку акционера и не сомневаемся в его финансовых возможностях по поддержке Банка в случае необходимости. За все прошедшие шесть лет с момента смены акционеров ПИБа не было ни одного случая невыполнения Банком своих обязательств. Уверен, что и не будет в дальнейшем.

- Общая политическая ситуация и настроения в обществе отражаются на поведении клиентов?

- Миграция клиентов сегодня происходит во всех банках. И причины здесь кроются не только в обострении политической ситуации. Рынок наводнен слухами о возможных банкротствах банков, напуган действующими ограничениями по распоряжению валютными вкладами, возможными нововведениями. В то же время хочу особо подчеркнуть, что все, кого беспокоил вопрос "национальности" капитала, уже давно приняли свое решение: продолжать обслуживаться, уходить или уменьшать объем сотрудничества с тем или иным банком. Мы благополучно пережили миграцию клиентов. И сегодня можем констатировать, что многие из них вернулись, убедившись в надежности Банка. У нас наблюдается прирост клиентской базы, вкладчики и компании доверяют нам свои деньги.

- Как-то у вас все слишком радужно, многие банкиры ведь до сих пор говорят, что привлекать новых клиентов, а тем более вкладчиков, очень сложно...

- Многое зависит от того, как конкретный банк вел себя в отношении клиентов в разгар банковского кризиса. Вспомните, совсем недавний "банкопад", когда, казалось, еще вчера надежные банки закрывались друг за другом, не сумев преодолеть кризис ликвидности. Мы выстояли. Не хочу сказать, что это было легко, но еще раз подчеркну особую поддержку в это время акционера. Те клиенты, которые ушли от нас, не могут пожаловаться на проблемы в обслуживании. Платежи у нас не задерживались и не "зависали", а держатели наших кредитных

карт не знали и не знают, что такое дополнительные ограничения или какие-то лимиты на операции с их картами.

Наши банкоматы всегда были загружены наличными деньгами. Сравните с поведением других банков, которые "придерживали" клиентские деньги и таким образом пытались выжить. Кого-то это спасло, кого-то - нет. Возможно прозвучит парадоксально, но именно эти испытания на прочность помогли нам продемонстрировать устойчивую работу в самых экстремальных ситуациях, заработать дополнительные баллы в глазах своих клиентов. Люди, которые обслуживаются в нескольких банках одновременно, могли наблюдать и сравнивать.

С точки зрения рыночной - сугубо банковской конкуренции - мы достойно прошли эти сложные испытания, не оставив недовольным ни одного клиента. Сейчас мы нацелены только на рост, расширение нашего присутствия на рынке и укрепление позиций.

- Вы можете проиллюстрировать свои утверждения фактами?

- Конечно. Проминвестбанк показал прогресс по ряду основных бизнес-показателей, несмотря на сложные экономические, рыночные и политические условия, установившиеся на украинском банковском рынке. Банк занимает 4 позицию по рейтингу НБУ по активам. У нас обслуживаются более полумиллиона клиентов юридических и физических лиц. Банк входит в число крупнейших банков страны по объему депозитов. Объем средств клиентов на 1 июля текущего года составил 17 миллиардов гривен.

Не буду отрицать что мы, как и остальные банки, представленные на рынке, подверглись снижению ликвидности - это был объективный вызов для всей системы. Мы этот "рыночный шторм" преодолели. Мы провели первый раунд докапитализации на 287 млн долларов в конце 2014 года. В 2015 г. еще увеличили капитал на 303 млн долларов и до конца 2016 года планируем еще увеличение.

Думаю, что эти цифры свидетельствуют о нацеленности на долгосрочное присутствие и стабильную работу в Украине. Такими показателями могут похвастаться далеко не все коллеги по банковскому рынку, хотя их санкционные ограничения не коснулись.

У нас высокая ликвидность, к нам обращаются коллеги по рынку за межбанковскими кредитами: на межбанковском рынке Проминвестбанк размещает свободную ликвидность на сумму свыше 1 млрд гривен.

- Не чувствуете ли вы негативного отношения по отношению к себе со стороны регулирующих органов?

- Нет, не чувствуем. Проминвестбанк входит в первую группу классификатора НБУ по размерам активов, в группу "крупнейшие". Проминвестбанк, согласно классификации Нацбанка Украины - один из системообразующих банков как на рынке, так и в экономике в целом. Как я уже упоминал - мы работаем на украинском рынке под пристальным вниманием. Это же касается и позиции регулятора. Как известно, уже достаточно давно со стороны Нацбанка действует режим усиленного мониторинга деятельности банков.

Это как бы дополнительная защитная опция для клиента. К нашей деятельности или экономическим показателям нет претензий, как со стороны НБУ, так и со стороны клиентов. Мы особо благодарны регулятору за его позицию: банки не разделяются на украинские, российские или западные. Все они - часть украинской финансовой системы, составляющая экономики страны, и также все могут рассчитывать на равное отношение к ним регулятора.

- Недавно Проминвестбанк получил статус банка-агента по выплатам Фонда гарантирования вкладов. Зачем вам это?

- Выбор Фонда в нашу пользу - это еще одно свидетельство высокого уровня устойчивости Банка. Банки-агенты Фонда гарантирования - это почти элитный клуб, в который входит менее двух десятков банков из всей системы. При выборе банков ФГВФЛ достаточно требователен к надежности банка, к тому, как он выполняет экономические нормативы, а их в данном случае лучше выполнять с "запасом".

Возможности контроля и мониторинга деятельности банков-агентов у ФГВФЛ сегодня не хуже, чем у НБУ. Естественно, любой банк-агент должен продемонстрировать Фонду операционные возможности по обслуживанию клиентов проблемных банков - наша инфраструктура позволяет обслужить клиентский поток, измеряемый десятками тысяч. Во-вторых, вхождение Проминвестбанка в перечень банков-агентов ФГВФЛ - часть нашей обновленной рыночной стратегии, которая предполагает расширение нашего присутствия в розничном сегменте. Не секрет, и практика уже показала, что многие клиенты проблемных банков становятся клиентами банка-агента, оставляют заметную часть полученных компенсаций, пользуются его банковскими продуктами.

Вкладчики "прогоревших" банков - это сложная, но очень перспективная категория клиентов. Наша задача - показать таким людям все преимущества сотрудничества с Проминвестбанком от момента, когда вкладчик проблемного банка впервые переступит порог отделения ПИБа, до того времени, когда он станет нашим лояльным клиентом. Практика многих банков-агентов показала, что это сверхсложная, но выполнимая задача. Это своего рода профессиональный вызов всей команде Проминвестбанка - от правления и клиентских служб до уровня менеджеров отделений на местах.

- Какие направления банковского бизнеса для вас являются самыми перспективными в период кризиса?

- Проминвестбанк традиционно считался корпоративным банком. Сейчас мы также намерены развивать розничное направление бизнеса. Мы активно наращиваем клиентскую базу и нам есть над чем поработать. Недавно мы запустили ряд крупных совместных проектов с системными партнерами. Например, скидочная программа с национальной сетью АЗС Shell: гривна экономии на каждом литре топлива - заметное преимущество для использования именно нашей карты.

Другой пример: совместный бонусно-скидочный проект с сетями аптек "Аптека низких цен" и медицинских лабораторий "Синэво". Наша "Карта здоровья" позволяет получать скидки или бонусы, достигающие 20% от суммы потраченных денег - это весьма заметная экономия. Общеизвестно, что сегодня у среднего украинца в бумажнике лежит 3-5 банковских карт, банкам уже "тесно" в этом сегменте. Конкуренция уже не столько за деньги, а просто за внимание клиента, за активное пользование картой.

Поэтому очередная - новая - должна быть в разы сильнее привычных по скидкам, бонусам, возможностям получить дополнительные сервисы. Задача - потеснить в повседневном использовании те карты, которые были у человека до сих пор. Поэтому мы сейчас активно расширяем и вскоре начнем активно продвигать в национальном масштабе существенные скидочно-сервисные "начинки" для держателей наших карт.

Беседовала: Кристина Болотова

Глава Правления Проминвестбанка Башкиров: "Банк работает, как часы!"

<http://minfin.com.ua/2015/08/20/8284681/>

Delo.ua, Киев, 20 августа 2015 15:16

ПРОМИНВЕСТБАНК УВЕЛИЧИЛ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ НА 73%

Автор: "дело"

Проминвестбанк увеличил уставный капитал на 72,8% или на 9,2 млрд грн до 21,8 млрд грн. Контролируемый российским Внешэкономбанком Проминвестбанк увеличил уставный капитал на 72,8% или на 9,2 млрд грн до 21,8 млрд грн.

Об этом сообщил представитель банка.

На собрании 20 августа акционеры Проминвестбанка внесли изменения в устав финучреждения в связи с таким увеличением уставного капитала.

В ходе увеличения уставного капитала банк дополнительно выпустил 920 млн акций номиналом 10 грн каждая.

Решение об увеличении капитала на 9,2 млрд грн акционеры ПИБа приняли 23 апреля, после чего осуществлялась подписка на акции доэмиссии.

Российский Внешэкономбанк владеет 97,85% акциями ПИБа.

По состоянию на 1 июля 2015 года по размеру активов (56,698 млрд грн) ПИБ занимал 4-е место среди 127 действовавших банков.

<http://delo.ua/finance/prominvestbank-uvlichil-ustavnyj-kapital-na-73-302331/>

БИЗНЕС



Российская газета, Москва, 21 августа 2015

КОГДА НЕЛЬЗЯ ДОПУСТИТЬ БАНКРОТСТВО

Автор: Никита Иванов

Крупные агрохолдинги, на которых держится сельхозэкономика, нуждаются в комплексной защите от финансовых проблем

Флагманы импортозамещения - крупные агрохолдинги становятся сегодня предприятиями стратегического значения. У отечественного производителя особая миссия: от аграриев ждут стремительных рывков в укреплении продовольственной безопасности страны.

Со своей стороны государство декларирует наращивание объемов помощи АПК. Заявленная сумма субсидий в сельское хозяйство в 2015 году составляет 200 млрд рублей, и сокращать бюджетные расходы на отрасль не планируется. Однако тянут старые долги: в 2013 году власти задолжали аграриям почти 35 млрд рублей субсидий по инвесткредитам. Государство не до конца рассчиталось с банками и по прошлогодним субсидированным займам на закупку сырья, ГСМ, минудобрений.

А российские банки подняли ставки - сельхозпроизводителям предлагают займы под 28% годовых и выше, что делает кредитование достаточно обременительным. Но самый сильный удар аграрной экономике наносит односторонний пересмотр условий по ранее заключенным договорам. В начале нынешнего года первый зампреда Северо-Кавказского филиала Сбербанка Игорь Яцук подтвердил, что ставки по действующим кредитам в одностороннем порядке были подняты на 3% и, таким образом, с 10 - 15% выросли до 13 - 18%.

Эксперты рабочей группы Общероссийского народного фронта "Честная и эффективная экономика" выяснили: российские фермеры жалуются и на то, что часто банки не выдают кредиты без официального объяснения причин, затягивают ответ по одобрению или отказу в их выдаче, срывая финансовое планирование основных работ сельхозпроизводителей. В чем дело? Вряд ли стоит исключать, что иногда проблемы холдингов могут возникать из-за того, что отдельные сотрудники банков или госструктур проявляют в подобных ситуациях частную, но не честную заинтересованность. Например, специально ставят "палки в колеса" крупному предприятию, мешают успешному разрешению финансовых проблем, чтобы потом добиться смены собственника, или ждут вознаграждения за "спасение" предприятия от банкротства.

По словам специалистов, в определенных кругах даже появился термин - "контролируемое банкротство". Звучит он как будто юридически, но в законах ничего подобного нет. Закон о несостоятельности четко определяет права и обязанности всех, кто так или иначе имеет отношение к процедуре банкротства, - акционеров, кредиторов, арбитражного управляющего и т.п. Прописан и сам процесс: восстановление платежеспособности должника или удовлетворение требований кредиторов. "Контроль" же банкротства, в понимании экспертов, это нечто не совсем законное, когда некие заинтересованные лица вступают в сговор с арбитражным управляющим и выводят активы банкротящегося предприятия. Бывает ли такое? Кто знает жизнь, тот догадывается об ответах. Сегодня страна особо нуждается в продовольственной безопасности, а значит, в этой сфере надо наводить государственный порядок.

Пока на фоне звучащих заявлений о господдержке целый ряд крупных агрохолдингов изнемогают под гнетом высокой кредитной нагрузки, находясь в шаге от несостоятельности. В марте 2013 года была признана банкротом одна из крупнейших в стране агрокомпаний АПК "ОГО". Ее долг только перед основным кредитором - Россельхозбанком - составлял к тому времени 5 млрд рублей. А год назад конкурсное управление было введено в агрохолдинге "Юг-зерно" - компания пыталась договориться со Сбербанком о реструктуризации долгов и дофинансировании, но, видно, не получилось.

Очередным потенциальным звеном в цепи банкротств может стать и один из старейших российских агрохолдингов - Группа "Разгуляй", основная кредитная нагрузка которого сформировалась еще до 2010 года. Компания была вынуждена обратиться к своему якорному кредитору "Внешэкономбанку" с просьбой рассмотреть программу реструктуризации кредитного портфеля для повышения финансовой устойчивости.

"Главное не допустить банкротства ответственных сельхозпроизводителей, наладивших крупное производство и имеющих потенциал развития, таких как агрохолдинг "Разгуляй", - подчеркивает председатель правления Союза сахаропроизводителей России Андрей Бодин. - Решение ВЭБа о реструктуризации кредитного портфеля "Разгуляя" могло бы снизить долговую нагрузку Группы, расходы на ее обслуживание и, как следствие, высвободить операционный денежный поток. Помимо этого, компания получит возможность привлекать краткосрочное финансирование оборотного капитала".

Группа "Разгуляй" объединяет три отраслевых направления - сельскохозяйственное (земельные ресурсы), зерновое (крупнейшая в России элеваторная сеть, рисоперерабатывающие комбинаты, мукомольные заводы) и сахарное, а также контролирует около 340 тыс. га земли и ведет деятельность в 15 субъектах России. И вот уже более трех лет один из лидеров сельхозпроизводства в стране ожидает решения ВЭБа о реструктуризации долга. И по сути все это время находится в подвешенном состоянии: без четкого понимания финансовой ситуации Группа фактически лишена возможности планировать собственное развитие.

Казалось бы, вопрос о реструктуризации кредитного портфеля холдинга сдвинулся с мертвой точки в марте текущего года, после того как по итогам наблюдательного совета ВЭБа кредитной организации было поручено завершить рассмотрение предлагаемых условий программы финансового оздоровления Группы с участием Сбербанка России. Однако время идет, а никаких заявлений о принятом решении до сих пор нет.

Правильное решение проблем агрохолдингов - залог успешного развития сельского хозяйства и реализации программ импортозамещения.

Акцент

Главное - не допустить банкротства ответственных сельхозпроизводителей, наладивших крупное производство и имеющих потенциал развития

ПРЯМАЯ РЕЧЬ

Ситуацию вокруг холдинга прокомментировал в интервью нашему корреспонденту представитель группы "Разгуляй" Дмитрий Льговский.

На недавно прошедшем Совете директоров Группы была озвучена инициатива проведения доэмиссии акций холдинга. Кто является инициатором рассмотрения этого вопроса, и с чем связано предложение о дополнительной эмиссии такого объема (порядка 9 млрд рублей)?

Дмитрий Льговский

Вопрос включен в повестку дня заседания СД по инициативе представителя нашего основного кредитора - Внешэкономбанка для снижения долговой нагрузки Группы.

Возможна ли смена контролирующего акционера Группы?

Дмитрий Льговский

Вопрос преждевременный, ведь объем дополнительной эмиссии будет определяться позднее. Однако, если она будет осуществлена в полном объеме, текущая структура акционеров может претерпеть значительные изменения. Если дополнительная эмиссия пройдет на общую сумму, предложенную банком, то больше 90% акций будет принадлежать банку.

Приведет ли эмиссия к полному обязательному предложению или принудительному выкупу акций у миноритариев?

Дмитрий Льговский

Это полностью зависит от объема новой эмиссии и ее участников. Если в результате размещения доля конкретного инвестора превысит установленные законом пороговые значения, такой инвестор будет обязан сделать предложение о выкупе или осуществить принудительный выкуп акций у миноритарных акционеров.

Почему принят именно вариант с допэмиссией?

Дмитрий Льговский

Он не принят, а выносится на общее собрание для голосования, хотя, на наш взгляд, предложенное ВЭБом решение - не лучший вариант, так как у банка нет компетенции в управлении агрохолдингом, что не может не сказаться на дальнейшей судьбе компании. Чтобы управлять такими крупными активами, нужна очень компетентная команда. В текущих условиях санкций это может быть только кто-то из представителей нашей отрасли.

Есть ли у вас какая-то информация о других мероприятиях в рамках реструктуризации, рассматриваемых ВЭБом?

Дмитрий Льговский

Насколько нам известно, в рамках поручения, данного наблюдательным советом Внешэкономбанка 12 марта текущего года, кредитор провел рыночную оценку прав (требований) по обязательствам предприятий Группы перед банком для завершения сделки по продаже долга. Торги должны состояться в период срока действия независимой оценки, необходимой в таких случаях. Срок действия оценки истекает в декабре текущего года. Если реструктуризация пойдет по такому сценарию, то в этот срок и должны пройти торги. А какие еще могут быть варианты сценария - банкротство?

Дмитрий Льговский

Банкротство, с учетом уже существующего опыта этой процедуры крупных агрохолдингов и тех задач, которые стоят сегодня перед отраслью, самый неправильный и недалновидный из всех возможных вариантов решения проблем, поскольку в результате банкротства Группа перестанет существовать. В свою очередь, это не только ощутимый удар для российского АПК, поскольку Группа входит в число системообразующих предприятий страны, но и тяжелые социальные последствия для 10 тысяч человек и членов их семей в 15 регионах России, которые фактически останутся без средств к существованию в очень непростое время. Не говоря уже о том, что регионы присутствия предприятий Группы недосчитаются существенных объемов налоговых отчислений со стороны холдинга.

А если говорить о "контролируемом банкротстве" - этих последствий можно избежать?

Дмитрий Льговский

А что такое "контролируемое банкротство"? В законе такой термин отсутствует. Этот термин широко используют рейдеры с целью вывода активов либо получения иной выгоды. Есть ли какие-то признаки, по которым можно догадаться, что кто-то затеял "контролируемое банкротство"?

Дмитрий Льговский

Как правило, это сразу заметно, если новым владельцем становится основной кредитор или акционер, либо аффилированные с ним лица.

А это не подпадает под действие норм Уголовного кодекса?

Дмитрий Льговский

Знаете, я не силен в уголовной составляющей, но, по-моему, это может подпадать под нормы о неправомерных действиях при банкротстве, да, наверное, еще и мошенничество. Ну вы же не думаете, что ваш основной кредитор и акционер может на это пойти?

Дмитрий Льговский

Конечно, нет, поскольку речь идет о Госкорпорации, основной целью деятельности которой (причем установленной законом о Внешэкономбанке) является развитие экономики и стимулирование инвестиционной деятельности, а не сворачивание экономики, закрытие предприятий и управление не профильным для банка бизнесом. Задача банка - спасти уже налаженное крупное сельхозпроизводство.

Какой выход из ситуации, по мнению компании, является наиболее приемлемым, позволяющим сохранить на плаву холдинг и избежать негативных социальных последствий?

Дмитрий Льговский

На наш взгляд, это или рассрочка с минимальной процентной ставкой, или продажа долга профильному игроку, отдающему себе отчет в важности сохранения производственной деятельности системообразующей компании и имеющему большой успешный опыт в нашей отрасли.



ПРАЙМ, Москва, 20 августа 2015 21:36

ИНВЕТОР ИЗ ЛИХТЕНШТЕЙНА ГОТОВ ВЛОЖИТЬ 250 МЛН ЕВРО В САХАРНЫЙ ЗАВОД ПОД РОСТОВОМ

РОСТОВ-НА-ДОНУ, 20 авг /ПРАЙМ/, Юлия Насулина. Компания "Унвиа Трейдинг Лимитед" (Unvia Trading Limited, Лихтенштейн) готова вложить 250 миллионов евро в строительство первого в Ростовской области сахарного завода, сообщил на совещании председатель совета директоров ЗАО "Международная сахарная корпорация" Дмитрий Бабанов.

Проект реализуется компанией в Целинском районе Ростовской области. Предполагается, что завод будет работать только на свекловичном сырье, перерабатывая 12 тысяч тонн сахарной свеклы в сутки и производя не менее 180 тысяч тонн сахара в год. В 2012 году, когда было подписано соглашение о реализации проекта, он оценивался в 10,14 миллиарда рублей.

"Мы нашли финансирование проекта - западное и при этом рублевое", - сказал Бабанов. Он пояснил, что с инвестором подписано соглашение о том, что он вложит в проект эквивалент 250 миллионов евро сроком на 15 лет под 4% годовых. По текущему курсу, это 18,638 миллиарда рублей, уточнил он. Таким образом, по словам Бабанова, компания ушла от валютных рисков, что приблизит их к получению банковской гарантии "Внешэкономбанка".

По словам замгубернатора Ростовской области Вячеслава Василенко, на сегодняшний день "Международная сахарная корпорация" уже вложила в проект порядка 230 миллионов рублей - выкуплен земельный участок под строительство, выполнены проектно-изыскательские работы, получены техусловия присоединения к объектам инфраструктуры. Кроме того, ведется разработка проектно-сметной документации завода.

При этом срок ввода завода в строй перенесен на 2017 год. По данным компании, задержка связана с колебаниями валютных курсов и отсутствием финансирования, вопрос с которым теперь решен.

<http://1prime.ru/News/20150820/817666630.html>

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 20 августа 2015 22:52

НОВОШАХТИНСКИЙ ЗАВОД НЕФТЕПРОДУКТОВ ДО КОНЦА ГОДА УДВОИТ МОЩНОСТИ ПЕРЕРАБОТКИ - ДО 5 МЛН Т

РОСТОВ-НА-ДОНУ, 20 авг - РИА Новости, Юлия Насулина. Одно из крупнейших региональных нефтеперерабатывающих предприятий ОАО "Новошахтинский завод нефтепродуктов" (НЗНП, Ростовская область) планирует до конца года запустить вторую линию по переработке нефти, удвоив мощности завода, сообщил на совещании с **Внешэкономбанком** министр промышленности и энергетики области Михаил Тихонов.

"На сегодня на заводе уже действует линия в 2,5 миллиона тонн (нефти в год). В этом году запускается вторая линия, и это будет уже 5 миллионов тонн", - сказал он, добавив, что в 2016 году также планируется расширение производства, предусматривающее возможность глубокой переработки нефти.

К тому же, у предприятия уже есть соглашение с китайскими компаниями, которые готовы поддержать и профинансировать поставку оборудования на территорию РФ для завода, отметил он. "Здесь мы говорим об общей сумме инвестиций в 800 миллионов долларов, из которых около 50% готовы поддержать китайские инвесторы", - сказал министр.

Представитель завода уточнил, что китайское страховое агентство заявило о готовности профинансировать 50% проекта, то есть 100% покрытия китайского оборудования, при поддержке **Внешэкономбанка**. "Поэтому в июле мы написали заявку на **Внешэкономбанк**, сейчас она прорабатывается", - сказал он.

В мае НЗНП сообщил, что китайская компания China National Chemical Engineering Company (CNCEC) поставит на завод оборудование для повышения глубины переработки нефти до уровня свыше 85% и производства широкого ассортимента нефтепродуктов, включая топливо класса Евро-5.

НЗНП введен в эксплуатацию в 2009 году в Красносулинском районе Ростовской области и входит в состав агропромышленной группы компаний "Юг Руси". Завод производит экспортный прямогонный бензин, бензин для промышленных целей, судовое, дизельное и печное топливо, а также топочный мазут и битумы.

Известия, Москва, 21 августа 2015

КАЗАХСТАНСКИЙ ПЕРЕВОЗЧИК SCAT МОЖЕТ ЗАКАЗАТЬ 20 "СУПЕРДЖЕТОВ"

Автор: Мария Амирджанян

"Суперджеты" все-таки выйдут в небо Казахстана

Это вторая попытка "Сухого" выйти на соседний рынок

Как выяснили "Известия", вторая по величине казахстанская авиакомпания Scat готовится заключить контракт на поставку российских самолетов Sukhoi Superjet 100. Об этом рассказали несколько источников в авиаотрасли. На данный момент объемы еще обсуждаются - по словам собеседников, Scat может взять в лизинг у Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК) до 20 самолетов. Даты поставок также на данный момент неизвестны.

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ВЫНУЖДЕН СНИЖАТЬ ЦЕНЫ

ГТЛК, как говорят источники, намерена закупить у "Гражданских самолетов Сухого" (ГСС, производитель SSJ 100, входит в Объединенную авиастроительную корпорацию) 32 "суперджета" в рамках авиасалона "МАКС", который пройдет с 25 по 30 августа. Будет ли контракт со Scat также подписан в рамках салона, пока неизвестно - рассматривается вариант оформления бумаг после форума.

Каталожная стоимость одного самолета SSJ 100 - \$36 млн, то есть новинки Scat могут обойтись ГТЛК максимально в \$720 млн, весь портфель заказов - в \$1,1 млрд. Впрочем, эксперты отмечают, что самолеты обойдутся ГТЛК гораздо дешевле.

- Полученная недавно господдержка ГСС в 100 млрд рублей пойдет не только на закрытие долгов, но и на формирование большей привлекательности продукта за счет снижения стоимости, - говорит первый зампред комитета Госдумы по промышленности Владимир Гутенев.

- Сейчас у ГСС простаивает 14 самолетов, которые генерируют только убыток. Я предполагаю, что подписание контракта с ГТЛК даст ГСС возможность получить прибыль с этих самолетов, соответственно всего шесть самолетов нужно будет построить.

Сейчас парк авиакомпании Scat состоит из 18 самолетов: семи Boeing 737, шести Bombardier CRJ 200, четырех Boeing 757 и одного Boeing 767.

- Это неожиданный заказ со стороны относительно небольшой компании, действующий парк которой едва превышает 20 самолетов. Казахстанский рынок в ближайшие годы не в состоянии переварить такую провозную емкость, тем более что сейчас там запускается еще одна региональная авиакомпания - Qazaq Air, - пояснил независимый авиаэксперт Андрей Крамаренко.

- Стоимость такого контракта может составлять около \$500 млн, что создает слишком высокую долговую нагрузку на авиакомпанию, особенно с учетом снижения курса тенге. Самой ГТЛК сейчас важно, невзирая на риски авиакомпании, просто кому-нибудь поставить SSJ 100. Но это традиционная политика и для самой ОАК, что привело к невиданно высокой доле банкротств среди покупателей этого самолета. Получив недавно от правительства в уставный капитал 30 млрд рублей на приобретение 30 SSJ 100, ГТЛК фактически назначена ответственной за продвижение SSJ, и менеджменту лизинговой компании сейчас не до придирчивого отбора клиентов.

Что касается лизинговой схемы, которую изберет Scat, то, по словам Крамаренко, существенной разницы в ценовых условиях между финансовым лизингом и операционным (второе - обычная аренда без перехода права собственности по истечении контракта) нет. Но "суперджеты" все обычно берут в финансовый лизинг, так как лизингодатели не уверены в том, что они найдут клиента на "походившие" SSJ лет через 10-20, ведь сам проект - по большому счету новый, объясняет эксперт.

В ГТЛК, ГСС и Scat от официальных комментариев отказались.

САНКЦИОННЫЙ ТОРМОЗ

Это будет уже вторая попытка ГСС попасть на казахстанский рынок - в 2014 году в рамках авиасалона в Фарнборо подписано соглашение на поставку семи самолетов SSJ 100 с Век Air. Согласно информации ГСС, три самолета должны быть поставлены в 2015 году, еще четыре - в 2016-м. По словам представителя ГСС, контракт находится в стадии исполнения. Как пояснил

"Известиям" гендиректор Век Air Нурлан Жумасултанов, сделка на данный момент заморожена из-за того, что у SSJ большая доля иностранных комплектующих (по заявлению компании, это 40%), поставка которых может быть прекращена.

- Мы решили заморозить контракт. Причиной послужили санкции, под которыми находится Россия. Мы не можем позволить себе взять дорогостоящий самолет и потом в какой-то момент столкнуться с отсутствием комплектующих для него. В любом случае мы к этому контракту вернемся рано или поздно, самолет нам подходит по летно-техническим характеристикам, - заявил "Известиям" Жумасултанов. На днях ГСС опубликовала отчет, из которого следует, что с поставками иностранных комплектующих могут возникнуть проблемы из-за введенных против России санкций.

Впрочем, источник "Известий" утверждает, что причина в финансовых трудностях Век Air. Сейчас условия контракта пересматриваются, и, возможно, сделку профинансирует также ГТЛК (ранее предполагалось, что это будет "ВТБ Лизинг"), отмечает собеседник. Финансовые показатели Век Air не раскрываются, не назвал их и Жумасултанов. Он при этом отметил, что всю прибыль компания сразу же направляет на досрочное погашение кредитов.

- Кредит, который мы брали на покупку двух самолетов, мы закрыли на год раньше. За все самолеты осталось погасить в районе 20% их стоимости. Более того, в этом году мы отмечаем двукратный рост объема пассажироперевозок - если за весь 2014 год мы перевезли порядка 300 тыс. пассажиров, то за шесть месяцев 2015 года - уже 345 тыс., - отмечает он.

SSJ ОБГОНЯЕТ BOEING И AIRBUS

Покупателей SSJ 100 может останавливать и то, что из-за ослабления курса рубля существенно подорожало обслуживание самолета. В отчетности крупнейшего эксплуатанта SSJ 100 - "Аэрофлота" (у него 20 "суперджетов", к 2018 году ожидается еще 30) - за II квартал 2015 года отмечается, что АТИ (авиационно-техническое имущество, по сути запчасти) для SSJ прибавили в стоимости 60,7% по сравнению с I кварталом. При этом запчасти для иностранных воздушных судов (в авиапарке "Аэрофлота" более сотни Airbus и два десятка Boeing) прибавили в стоимости меньше - 55,4%. За счет чего произошло повышение уровня стоимости комплектующих, в пресс-службе перевозчика и Superjet International (отвечает за послепродажное обслуживание) пояснить отказались. Как сказано в отчетности, ремонтом самолетов для "Аэрофлота" занимается Lufthansa Technik.

В этой немецкой компании пояснили, что поставляют "Аэрофлоту" запчасти для Airbus A320 и A330 и Boeing 737 NG. От дальнейших комментариев в пресс-службе Lufthansa Technik отказались. Как пояснили "Известиям" в пресс-службе "Аэрофлота", ремонт SSJ 100 компания осуществляет самостоятельно.

В "Газпромавиа" (второй крупнейший эксплуатант SSJ, в парке насчитывается 10 таких машин) "Известиям" сообщили, что самолеты компании находятся на гарантии ГСС и все запасные детали к ним до сих пор поставляются в ценах 2013 года (гарантия действует до 2016 года). Однако часть запчастей "Газпромавиа" закупает впрок самостоятельно. По словам собеседников "Известий" в компании, сами запчасти в цене не выросли (так как их цена и так номинирована в долларах), но по понятным причинам выросли рублевые цены. То же самое отмечают и в авиакомпаниях Red Wings - стоимость запчастей для SSJ 100 выросла только соразмерно с ослаблением курса российской валюты. Red Wings - третий крупнейший российский эксплуатант, в парке компании четыре SSJ 100 (еще один должен поступить в парк до конца года, компания планирует увеличить количество самолетов до 10). Не видит других причин для удорожания запчастей и Гутенев - рост стоимости, по его мнению, обусловлен исключительно валютными колебаниями. Впрочем, это должно лишь дополнительно подстегнуть производителя ускорить темпы импортозамещения, полагает депутат.

КУРС НА СБЛИЖЕНИЕ

Автор: Валерий Чусов

Почему, несмотря и даже вопреки тому, что далеко не все протоколы о намерениях и даже информация о подписании контрактов воплощаются в поставки самолетов клиентам, ОАК продолжает расширять взаимодействие не только с отечественными, но и с зарубежными авиаперевозчиками, часть из которых работает в зоне риска?

По состоянию на август 2015 года в эксплуатации находится 56 самолетов SSJ100. В общей сложности SSJ100 выполнили более 80 000 коммерческих рейсов продолжительностью свыше 115 000 летных часов с начала эксплуатации в апреле 2011 года.

Срыв контракта

Сообщения о заключении контракта на поставку самолетов - один из основных видов новостей от авиапроизводителей. Важнее разве что информация о поставках. Но далеко не за всеми протоколами о намерениях и даже информацией о контрактах в дальнейшем следуют сообщения о поставке самолетов клиентам. Критики программы SSJ часто указывают на слишком большой процент таких неисполненных намерений. Например, в 2010 году был подписан контракт на 30 SSJ 100, которые должны были быть поставлены в 2012- 2015 годах индонезийской авиакомпании Kartika Airlines. Это было не просто парадной акцией в ходе авиасалона в Фарнборо: переговоры начались еще в 2008 году, да и в сообщении "Гражданских самолетов Сухого" (ГСС) использовалась формулировка "контракт" и "твердый заказ". Увы, весной 2013 года авиакомпания прекратила полеты.

Еще одна индонезийская авиакомпания, Sky Aviation, все-таки получила три из заказанных ею Superjet. Однако в 2014 году она прекратила полеты - правда, не окончательно, но все три SSJ 100 числятся "на хранении". Аналогичные истории происходят со многими заказчиками российского лайнера. Их не получают или используют сравнительно недолго. Вряд ли в этом виноват самолет: в современном авиабизнесе балансирование на грани рентабельности скорее норма, чем исключение - даже ведущие авиакомпании мира имеют прибыль в несколько процентов и рады даже такому результату. А поскольку SSJ 100 предназначен для региональных маршрутов, его заказчиками и покупателями часто становятся авиакомпании, ориентированные на недорогие внутренние перевозки. Именно в этой области много стартапов, которые испытывают повышенные риски, и иногда эти риски воплощаются в суровую реальность.

Самый крупный зарубежный эксплуатант SSJ 100 - мексиканская Interjet. В мае в Мексику из Венеции вылетел 15-й SSJ 100, предназначенный для этой авиакомпании. В Италии на него было установлено оборудование пассажирского салона - ее осуществляет SuperJet International, совместное предприятие "Сухого" и итальянской Alenia Aeromacchi. Эта компания специально создана для продажи Superjet на "западных рынках". Пока через нее поставлено лишь 15 самолетов для Interjet. Всего мексиканцы планируют получить 30 SSJ 100.

Первым европейским клиентом SuperJet International должна была стать бельгийская авиакомпания VLM: письмо о намерениях было подписано в октябре прошлого года. Компания должна была получить два SSJ, первый из которых - в апреле нынешнего года. Но в марте VLM объявила о переносе сроков поставок. Компания заказала самолеты в модификации с увеличенной до 4578 км дальностью полета SSJ 100 LR. Однако эта версия еще не сертифицирована Европейским агентством по безопасности авиаперевозок, и процесс сертификации может завершиться в конце года.

А с учетом некоторых дополнительных требований заказчика сертификация может затянуться. Впрочем, VLM не отказалась от российского самолета, просто перенесла срок исполнения контракта на полтора года.

В числе потенциальных покупателей Superjet немало авиакомпаний, которые либо только выходят на рынок, либо балансируют на грани ухода с него. Например, одним из первых заказчиков SuperJet International собиралась стать венгерская Malev. Она объявила о намерении потратить на 30 российских самолетов около \$1 млрд в июне 2009 года. А в самом начале 2012 года Венгрия лишилась своего национального перевозчика: авиакомпания прекратила полеты в

связи с банкротством. При этом многие связывают интерес Malev (пусть даже оказавшийся вполне символическим) к российским самолетам с тем, что с 2007 года она находилась в руках российских акционеров, а в 2009-м ее внешним управляющим был "Аэрофлот".

Вклад в перспективу

Почему же производитель SSJ100 компания "Гражданские самолеты Сухого" выбирает себе таких нестабильных партнеров? Подобная "всеядность" вполне объяснима: компания выходит на глобальный рынок.

Конечно, сегмент региональных реактивных самолетов не был настолько перенасыщенным, как давно уже поделенные между Airbus и Boeing рынки среднемагистральных и дальнемагистральных самолетов. В силу своей локальности и массовости региональные перевозки более гибки, а самолеты для них существенно дешевле: каталожная стоимость самолета такого типа - примерно \$35-40 млн. К тому же первым клиентам, как это принято, предлагались ощутимые скидки. Поэтому основными потребителями могут стать и сравнительно небольшие авиакомпании, в том числе начинающие. И пренебрегать такими клиентами было нелогично.

В этом случае особенно важной становится невысокая стоимость SSJ 100. Глава компании Interjet одним из достоинств этого типа называет экономичность: по его утверждению, эксплуатационные расходы более чем в два раза ниже, чем у аналогов, и расход топлива меньше на 10%. Отчасти невысокие расходы связаны с невысокой ценой: авиакомпании сегодня редко являются собственниками самолетов: они берут их в лизинг, стоимость которого зависит от цены. По итогам 2014 года от продажи 29 SSJ 100 "Гражданские самолеты Сухого" получили 28,2 млрд руб. Это примерно \$29-30 млн за каждый Superjet по курсу на середину 2014 года. Аналоги обходятся на 10-15% дороже.

Самым серьезным прорывом на европейский рынок мог стать контракт с итальянской Alitalia, которая была не против приобрести 20 SSJ 100. Однако в конце декабря глава Alitalia сообщил, что принято решение разместить заказ у бразильского Embraer. Действительно, в 2011 году заказчиком было поставлено всего пять SSJ 100 и свой первый коммерческий рейс он совершил 19 апреля 2011 года. Embraer 170, который в итоге выбрали итальянцы, летал к тому времени уже семь лет.

В XXI веке практически все проекты новых типов воздушных судов отставали от заявленных графиков на годы. Но то, что простительно уже зарекомендовавшим себя на рынке компаниям, не могут позволить себе новички. Когда программа Superjet только начиналась, речь шла о выходе на серийное производство уже в 2010 году в количестве до 60-70 штук в год. Не получилось.

В прошлом году было произведено 35 SSJ 100, заказчиком поставлено 29. В прошлом году, сославшись на кризис и новизну самолета для эксплуатации, отказались от намерения приобрести по шесть Superjet две авиакомпании, входящие в российскую "большую пятерку", - "ЮТэйр" и "Трансаэро". Причем в первом случае самолеты были уже готовы к поставке и уже были опубликованы фотографии самолета, окрашенного в цвета сургутской авиакомпании.

Финансовый модератор

Государство готово и напрямую поддерживать производство перспективной авиатехники. По данным "Ъ", в текущем году ОАК выделено в общей сложности 100 млрд руб. Еще 30 млрд руб. получила Государственная транспортная лизинговая компания на закупку SSJ 100 для последующей сдачи их в операционный лизинг (ранее этот вид фактически помесечной аренды самолетов не работал в России).

Это понятный в общем-то шаг: в существующих условиях остановка деятельности компании обесценит все предыдущие вложения. По разным оценкам, программа SSJ 100 с 2000 года потребовала расходов в размере от \$1,5 млрд до \$2,5 млрд. Цифры впечатляют, но даже создание и запуск в производство новой модели легкового автомобиля "с чистого листа" стоит примерно столько же. В той или иной степени в финансировании задействовано государство, и это не расходится с общемировой практикой: Airbus и Boeing периодически раскрывают информацию о государственной поддержке. Главный вопрос - эффективность этих расходов. ГСС по-прежнему живут в долг. По новым планам компания рассчитывает стать прибыльной в 2021 году, но для этого она должна довести объемы выпуска до 60 самолетов уже в 2016-м.

Операционный лизинг

Пока ОАК продолжает проявлять активность в поиске заказчиков. Например, участниками четырехстороннего соглашения о создании лизинговой компании для продвижения SSJ 100 в Китае и Юго-Восточной Азии вместе с ОАК выступили Российско-китайский инвестиционный фонд, Комитет по управлению Новой областью Си сянь, китайская компания New Century

International Leasing. В течение трех лет компания приобретет у ГСС до 100 SSJ 100 примерно на \$3 млрд.

Приставные кресла

Еще одна возможность для ГСС увеличить спрос - появление новой версии Superjet. Уже сейчас SSJ 100 существует в двух версиях - обычной и увеличенной дальности LR (Long Range). Кроме того, уже отправился на установку салона первый самолет для VIP-перевозок Sukhoi Business Jet. Как правило, на базе новой модели проектируется целое семейство самолетов. Так было и с Russian Regional Jet (так до 2006 года именовался SSJ). Но в этом проекте версия на 95 пассажиров была самой вместительной.

Сегодня в SSJ 100 ставят до 103 кресел. И это не предел: удлинение самолета поможет довести его вместимость до 120 пассажиров. Говорят, когда-то такая версия была исключена ради того, чтобы не конкурировать с моделями "старших товарищей" Airbus A318 и, главное, Boeing 737-600 (Boeing стал консультантом проекта российского самолета). Кроме того, увеличение числа мест до 130 потребовало бы изменения крыла, а на его разработку понадобились бы время и средства. Однако сегодня все перспективные конкуренты SSJ предусматривают версии вместимостью 120-130 пассажиров. В итоге ГСС решили создать новую версию своей пока единственной модели. Наиболее вероятно ограничит вместимость перспективной удлиненной SSJ SV (Stretch Version) 115-120 местами. Она должна быть разработана до 2019 года.

SSJ100 в эксплуатации (в самолетах)

Авиакомпания	Получено	Заказано (включая полученные)
«Аэрофлот»	20	50 (до 2017 года)
«Газпром авиа»	10	10
Red Wings	4	5
«Центр-Юг» («Атласджет»)	3	3
«Якутия»	2	5 (3 с 2017 года)
МВД	1	1
Interjet	16	30

Известия, Москва, 21 августа 2015

МОСТ ЧЕРЕЗ КЕРЧЕНСКИЙ ПРОЛИВ БУДЕТ СДАН В 2018 ГОДУ

Автор: Егор Созаев-гурьев

Владимир Путин провел совещание по развитию транспортной инфраструктуры Юга России. До начала совещания журналисты буквально пытали членов правительства о возможных кандидатах на пост руководителя "Российских железных дорог" и о причинах ухода Владимира Якунина с должности. Однако чиновники по большей части отмалчивались.

Буквально минут за десять до приезда главы государства на новостных лентах появились сообщения о том, что председатель правительства Дмитрий Медведев назначил новым руководителем РЖД заместителя министра транспорта Олега Белозерова. Министр транспорта Максим Соколов заявил, что пока не обсуждал с новым главой РЖД основные задачи отрасли.

- Еще не успел, новость получил несколько минут назад, - явно лукавил профильный министр. - Зная Олега Валентиновича, уверен - он справится... Задачи - реализовывать те стратегические программные документы, которые есть и утверждены правительством, прошли процедуры ценового аудита. Реализовывать крупные проекты - Байкало-Амурскую магистраль, повышать эффективность компании и производительность труда.

На совещании президент в целом говорил о необходимости расширять и обновлять транспортную инфраструктуру, так как роль южных ворот России растет с каждым годом.

- Очевидно, что морские порты Крыма полноценно заработают только тогда, когда будет построен мост через Керченский пролив. Очень рассчитываю, что сроки строительства будут выдерживаться. В конце 2018 года этот стратегический объект должен быть сдан. Между тем наши бюджетные возможности - они ограничены. Поэтому нужно подумать о том, как стимулировать дополнительные инвестиции и одновременно повысить ответственность, чтобы начатые проекты не превращались в долгострой. Недопустимы увеличение расходов и удорожание строительства. Чтобы вот этого вот не было, - заявил глава государства.

Президент подробно говорил о портах и железнодорожной сети, но перемены в руководстве РЖД комментировать не стал.

- Сейчас для каждого порта Юга России необходимо определить оптимальное сочетание инфраструктуры, чтобы не допустить возникновения узких мест, произвести максимально точный расчет загрузки - как текущей, так и перспективной. Нужно разработать как оптимистический, так и консервативный прогноз, учесть в них все экономические показатели и факторы и, конечно, интересы бизнеса. Очевидно, что мы не сможем реализовать наши планы без организации подъездной автомобильной и железнодорожной инфраструктуры. До 2020 года это приоритетная задача в планах развития. Необходимо подумать о строительстве обходных путей для Краснодарского железнодорожного узла, - заметил Владимир Путин.

Пока мост между Крымом и Кубанью не построен, глава государства рассчитывает, что местные власти и профильные ведомства улучшат работу действующей паромной переправы.