



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

13 апреля 2015 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК.....	3
МИНФИН: ЦБ РФ НАПРАВИТ 15% ПРИБЫЛИ-2014 НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ВЭБА.....	3
ЦБ РФ НАПРАВИТ 15% ПРИБЫЛИ-2014 В 27,5 МЛРД РУБ НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ВЭБА - МИНФИН.....	4
МИНФИН: ЦБ РФ НАПРАВИТ 15% ПРИБЫЛИ-2014 НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ВЭБА.....	5
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА.....	6
В ОЖИДАНИИ КАПИТАЛА	6
РФПИ В 2014-М УВЕЛИЧИЛ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ В ПРОЕКТЫ НА ТЕРРИТОРИИ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА В 1,8 РАЗА	8
12 АПРЕЛЯ ИСПОЛНИТСЯ 40 ЛЕТ ГЕНЕРАЛЬНОМУ ДИРЕКТОРУ РОССИЙСКОГО ФОНДА ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ КИРИЛЛУ ДМИТРИЕВУ	9
"ДЕТСКИЙ МИР" С КИТАЙСКИМ АКЦЕНТОМ.....	10
МСП БАНК ЗАПУСКАЕТ СТИМУЛИРУЮЩУЮ ПРОГРАММУ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА.....	12
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	13
МЕДВЕДЕВ ПРОВЕДЕТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОВЕЩАНИЕ	13
МЕДВЕДЕВ ПРОВЕДЕТ СОВЕЩАНИЕ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ.....	15
СБЕРБАНК НЕ СОГЛАСЕН С ПРИОСТАНОВКОЙ РАССМОТРЕНИЯ В СУДЕ ЕС ИСКА ОБ ОСПАРИВАНИИ САНКЦИЙ	16
РОССИЯ МОЖЕТ ПОТЕРЯТЬ В УКРАИНЕ 7 МИЛЛИАРДОВ ДОЛЛАРОВ	17
СЧЕТНАЯ ПАЛАТА УТОЧНИЛА СЧЕТ ЗА ИГРЫ	19
ДИЕТА ДЛЯ МОНОПОЛИЙ	21
БИЗНЕС	23
ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ТАТАРСТАНА ИЛЬДАР ХАЛИКОВ ПОБЫВАЛ НА "АММОНИИ"	23
ПРАВИТЕЛЬСТВО, КАК ОЖИДАЕТСЯ, ОБНОВИТ СПИСОК МОНОГОРОДОВ, ПРЕТЕНДУЮЩИХ НА ГОСПОДДЕРЖКУ.....	24
ВЭБ ВЫДЕЛИТ СП FORD SOLLERS ДОПОЛНИТЕЛЬНО 13,5 МЛРД РУБ.....	25
FORD ПОЛУЧИЛ КОНТРОЛЬ В СП FORD SOLLERS.....	26
"СОЛЛЕРС" УСТУПИЛ РУЛЬ.....	28
"МИРАТОРГ" С НАЧАЛА 2015 ГОДА РЕЗКО НАРАСТИЛ ПРОИЗВОДСТВО И РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОДУКЦИИ	30
"МИРАТОРГ" ЗАКУПИТ CLAAS	31
ВЭБ ВЫШЕЛ ИЗ УСТАВНОГО КАПИТАЛА ДЕВЕЛОПЕРА ROSE GROUP.....	32
ИНВЕСТОРОВ ЖДУТ НА КУХНЕ	33
АПЕЛЛЯЦИЯ ОТКАЗАЛА "ТРАКТОРНЫМ ЗАВОДАМ" В ИЗМЕНЕНИИ УСЛОВИЙ КРЕДИТА НА 32 МЛРД РУБ.....	34
"ЕСЛИ МЫ РАБОТАЕМ В ИНТЕРЕСАХ КНР, ТО РАБОТАЕМ И В СВОИХ ИНТЕРЕСАХ"	35
"МЫ НЕ ХОТЕЛИ БЫ БЕЖАТЬ В ОДНУ СТОРОНУ, А ПОТОМ РЕЗКО В ДРУГУЮ"	40
РАЗНОЕ	47
ЗАКОН О ДОХОДАХ ГЛАВ КОМПАНИЙ С ГОСУЧАСТИЕМ ПЛАНИРУЕТСЯ ВНЕСТИ В ГД В ЭТУ СЕССИЮ	47

ВНЕШЭКОНОМБАНК



РИА Новости (ria.ru), Москва, 10 апреля 2015 18:41

МИНФИН: ЦБ РФ НАПРАВИТ 15% ПРИБЫЛИ-2014 НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ВЭБА

Ранее Минфин РФ предложил из фактически полученной Банком России по итогам 2014 года прибыли, остающейся после уплаты налогов и сборов, 15% перечислить **ВЭБу** в качестве имущественного взноса и 75% - в федеральный бюджет.

МОСКВА, 10 апр - РИА Новости/Прайм. Центробанк РФ направит 15% прибыли за 2014 год в размере 27,5 миллиарда рублей на докапитализацию **ВЭБа**, сообщил журналистам министр финансов Антон Силуанов.

Ранее Минфин РФ предложил из фактически полученной Банком России по итогам 2014 года прибыли, остающейся после уплаты налогов и сборов, 15% перечислить **ВЭБу** в качестве имущественного взноса и 75% - в федеральный бюджет.

В настоящее время, в соответствии с законодательством, 75% прибыли, фактически полученной Банком России по итогам 2010, 2011, 2013 и 2014 годов после утверждения годовой финансовой отчетности перечисляется в федеральный бюджет.

"В четверг правительство РФ рассматривало проект закона о перечислении 15% прибыли ЦБ сверх 75% на капитализацию **ВЭБа**. Сумма - составляет около 27,5 миллиарда рублей. Эти средства пойдут на обеспечение финансовой стабильности в банковском секторе", - сказал **Силуанов** журналистам, отвечая на вопрос, принято ли решение о направлении 15% прибыли ЦБ на докапитализацию **ВЭБа**.

Средства будут направляться банкам по решениям правительства РФ. В первую очередь, эти деньги пойдут банкам для кредитования предприятий, а также на расчеты предприятий перед кредиторами, сказал министр.

Планировалось, что эти средства будут использованы Внешэкономбанком для укрепления финансовой стабильности банковской системы в порядке, установленном правительством РФ по согласованию с Банком России.

<http://ria.ru/economy/20150410/1057860302.html>



ЦБ РФ НАПРАВИТ 15% ПРИБЫЛИ-2014 В 27,5 МЛРД РУБ НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ВЭБА - МИНФИН

10 апреля 2015

18:37

Прайм Новости

МОСКВА, 10 апр /ПРАЙМ/. Центробанк РФ направит 15% прибыли за 2014 год в размере 27,5 миллиарда рублей на докапитализацию **ВЭБа**, сообщил журналистам министр финансов Антон Силуанов.

МОСКВА, 10 апр - РИА Новости/Прайм. Центробанк РФ направит 15% прибыли за 2014 год в размере 27,5 миллиарда рублей на докапитализацию **ВЭБа**, сообщил журналистам министр финансов Антон Силуанов.

Ранее Минфин РФ предложил из фактически полученной Банком России по итогам 2014 года прибыли, остающейся после уплаты налогов и сборов, 15% перечислить **ВЭБу** в качестве имущественного взноса и 75% - в федеральный бюджет.

В настоящее время, в соответствии с законодательством, 75% прибыли, фактически полученной Банком России по итогам 2010, 2011, 2013 и 2014 годов после утверждения годовой финансовой отчетности перечисляется в федеральный бюджет.

"В четверг правительство РФ рассматривало проект закона о перечислении 15% прибыли ЦБ сверх 75% на капитализацию **ВЭБа**. Сумма - составляет около 27,5 миллиарда рублей. Эти средства пойдут на обеспечение финансовой стабильности в банковском секторе", - сказал Силуанов журналистам, отвечая на вопрос, принято ли решение о направлении 15% прибыли ЦБ на докапитализацию **ВЭБа**.

Средства будут направляться банкам по решениям правительства РФ. В первую очередь, эти деньги пойдут банкам для кредитования предприятий, а также на расчеты предприятий перед кредиторами, сказал министр.

Планировалось, что эти средства будут использованы **Внешэкономбанком** для укрепления финансовой стабильности банковской системы в порядке, установленном правительством РФ по согласованию с Банком России.



РИА Новости (ria.ru), Москва, 10 апреля 2015 18:41

МИНФИН: ЦБ РФ НАПРАВИТ 15% ПРИБЫЛИ-2014 НА ДОКАПИТАЛИЗАЦИЮ ВЭБА

Ранее Минфин РФ предложил из фактически полученной Банком России по итогам 2014 года прибыли, остающейся после уплаты налогов и сборов, 15% перечислить ВЭБу в качестве имущественного взноса и 75% - в федеральный бюджет.

МОСКВА, 10 апр - РИА Новости/Прайм. Центробанк РФ направит 15% прибыли за 2014 год в размере 27,5 миллиарда рублей на докапитализацию ВЭБа, сообщил журналистам министр финансов Антон Силуанов.

Ранее Минфин РФ предложил из фактически полученной Банком России по итогам 2014 года прибыли, остающейся после уплаты налогов и сборов, 15% перечислить ВЭБу в качестве имущественного взноса и 75% - в федеральный бюджет.

В настоящее время, в соответствии с законодательством, 75% прибыли, фактически полученной Банком России по итогам 2010, 2011, 2013 и 2014 годов после утверждения годовой финансовой отчетности перечисляется в федеральный бюджет.

"В четверг правительство РФ рассматривало проект закона о перечислении 15% прибыли ЦБ сверх 75% на капитализацию ВЭБа. Сумма - составляет около 27,5 миллиарда рублей. Эти средства пойдут на обеспечение финансовой стабильности в банковском секторе", - сказал Силуанов журналистам, отвечая на вопрос, принято ли решение о направлении 15% прибыли ЦБ на докапитализацию ВЭБа.

Средства будут направляться банкам по решениям правительства РФ. В первую очередь, эти деньги пойдут банкам для кредитования предприятий, а также на расчеты предприятий перед кредиторами, сказал министр.

Планировалось, что эти средства будут использованы Внешэкономбанком для укрепления финансовой стабильности банковской системы в порядке, установленном правительством РФ по согласованию с Банком России.

<http://ria.ru/economy/20150410/1057860302.html>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Деньги и власть

В ОЖИДАНИИ КАПИТАЛА

Маргарита Лютова
13 апреля 2015
Ведомости

Фонд развития Дальнего Востока («дочка» **ВЭБа**) пытается подступиться к 15 млрд руб., которые получил еще в 2012 г., но использовать не может. Минвостокразвития разработало поправки в методику отбора инвестпроектов и в положение о правительственной комиссии по делам региона, которые должны снять ограничения для фонда (проект размещен на regulation.gov.ru).

Фонд был создан в 2011 г. для софинансирования проектов, но только готовится запустить первую сделку – вложиться в новый терминал аэропорта в Хабаровске.

Выделяя **ВЭБу** субсидию на взнос в капитал фонда, Минфин установил жесткие ограничения на ее использование. Эти правила заблокировали работу фонда, объяснял еще в 2013 г. человек, близкий к **ВЭБу**. Проекты должны соответствовать меморандуму **ВЭБа** и быть приоритетными для региона, но найти такие почти невозможно, а в подготовку новых фонд инвестировать не может – ему запрещено вкладывать на прединвестиционной стадии во избежание нецелевых расходов. У более готовых проектов есть проектно-сметная документация, выделены земли и получены разрешения, отмечает представитель фонда, но таких на Дальнем Востоке мало.

Фонд не раз просил смягчить правила, а президент Владимир Путин и премьер Дмитрий Медведев требовали запустить неработающие инструменты развития региона. «Включилась установка: не тратить деньги», – сетует федеральный чиновник.

По проекту постановления деньги фонда могут быть направлены на подготовку проектов и управление ими. Минвостокразвития предлагает отбирать проекты для фонда по той же методике, что и остальные дальневосточные проекты с господдержкой (утверждена правительством). Пока критериев три, но Минвостокразвития предлагает расширить их перечень: оценивать проект по соотношению государственных и частных инвестиций, запланированных и уже вложенных частных денег, будущих налоговых поступлений и госинвестиций, а также по будущей добавленной стоимости от проекта.

Фонд сам предварительно отберет проекты, а утвердит приоритетные комиссия под руководством вице-преьера Юрия Трутнева. «Это жизнеспособная модель», – надеется министр по развитию Дальнего Востока Александр Галушка, фонд остается «дочкой» **ВЭБа**, но работа по отбору проектов замыкается на эту комиссию. Исключается «задвоенность» процедур, объясняет гендиректор фонда Алексей Чекунков: сейчас отбирать проекты должен и сам фонд, и **ВЭБ**.

Когда будет принято постановление, Минфин поправит и свой приказ, и договор с **ВЭБом**, пишет

Минвостокразвития в пояснительной записке. Документ на согласовании в ведомствах, на рабочем уровне существенных разногласий не было, знает Чекунков. Представитель Минфина на запрос не ответил.

Почти все проекты, которые сейчас на рассмотрении у фонда, можно будет реализовать по обновленной процедуре, говорит Чекунков. Правда, пока сохраняются отраслевые ограничения: нужно расширить перечень отраслей, в которые может инвестировать фонд, за счет сельского хозяйства и туризма. «Ни к чему искусственно ограничивать возможности фонда», – резюмирует Чекунков.

Важно, чтобы фонд получил возможность подключаться к проектам на этапе их проработки, отмечает партнер ЕУ Александр Ерофеев. Хорошо проработанных проектов на Дальнем Востоке пока немного, рассуждает он: «Вероятно, фонду все равно будет непросто найти достаточное количество инвестиционных возможностей».



Интерфакс, Москва, 13 апреля 2015 3:08

РФПИ В 2014-М УВЕЛИЧИЛ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ В ПРОЕКТЫ НА ТЕРРИТОРИИ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА В 1,8 РАЗА

Владивосток. 13 апреля. ИНТЕРФАКС - ДАЛЬНИЙ ВОСТОК - Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) в 2014 году увеличил объем инвестиций в реализуемые с участием фонда проекты на территории Дальнего Востока в 1,8 раза, сообщила пресс-служба администрации Приморья со ссылкой на гендиректора фонда Кирилла Дмитриева.

Общий объем инвестиций фонда, его партнеров и банков в 2014 году составил более 40 млрд рублей против 22,4 млрд рублей годом ранее.

В сообщении упоминается, что в феврале этого года РФПИ в составе консорциума с участием сингапурского оператора Changi и "Базового элемента" стал победителем конкурса на право покупки пакета акций международного аэропорта Владивостока.

"Аэропорт Владивостока имеет потенциал для того, чтобы стать ключевым российским хабом транспортно-логистической сети Азиатско-Тихоокеанского региона. Всего в часе-двух лета от Владивостока проживает население численностью более 400 млн человек. Наличие в регионе подобных транспортных узлов будет способствовать развитию экономики на всех уровнях", - сказал К.Дмитриев, слова которого приводит пресс-служба Приморья.

<http://www.interfax-russia.ru/FarEast/news.asp?id=600785&sec=1671>

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 11 апреля 2015

12 АПРЕЛЯ ИСПОЛНИТСЯ 40 ЛЕТ ГЕНЕРАЛЬНОМУ ДИРЕКТОРУ РОССИЙСКОГО ФОНДА ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ КИРИЛЛУ ДМИТРИЕВУ

Автор: Рубрику ведет Анна Макеева

Его поздравляет министр транспорта РФ Максим Соколов:

- Уважаемый Кирилл Александрович, сердечно поздравляю вас с 40-летием! Я очень ценю нашу совместную работу с РФПИ, потому что вы и ваша команда - высокие профессионалы в сфере государственно-частного партнерства, успешно совмещающие инвестиционное мышление с пониманием важности и масштаба государственных задач. Уверен, что впереди у нас много интересных проектов, которые тем не менее оставят вам хоть немного времени для ярких впечатлений в новых путешествиях, которые вы так любите.

Поздравления передает генеральный директор Qatar Investment Authority (QIA), Суверенного фонда благосостояния Катара, Е. П. Шейх Абдулла Бин Мохаммед Бин Сауд Аль-Тани:

- Уважаемый Кирилл, хочу искренне поздравить вас с днем рождения! Вы профессионал, всецело вовлеченный и неравнодушный к успехам России и РФПИ, относящийся с неизменным уважением к деловым партнерам. Желаю вам удачи и дальнейших достижений в привлечении международных инвестиций в Россию.



Ведомости, Москва, 13 апреля 2015

"ДЕТСКИЙ МИР" С КИТАЙСКИМ АКЦЕНТОМ

Автор: Наталья Ищенко, Юлия Грибцова

Как стало известно "Ведомостям", Российско-китайский инвестиционный фонд (РКИФ), созданный Российским фондом прямых инвестиций (РФПИ) и Китайской инвестиционной корпорацией, возобновил переговоры с АФК "Система" о возможной покупке 10%-ной доли в группе компаний "Детский мир". По словам двух источников, близких к участникам сделки, "стороны продолжают переговоры и могут уже в ближайшее время подписать соответствующее соглашение". "В конце прошлого года процесс обсуждения был приостановлен из-за неопределенностей в экономике и с рублем, но снова вошел в активную фазу по мере стабилизации ситуации и достигнутых договоренностей с инвесторами", - уточнил один из собеседников "Ведомостей".

Источник в АФК "Система", близкий к руководству компании, "допускает возвращение к переговорам", но, по его словам, "на инвестиционный комитет и правление их не выносили". Его коллега уточняет: "У "Системы" действительно есть интерес продать [долю в "Детском мире"]". Представители РФПИ и РКИФ отказались от комментариев. Представитель "Детского мира" переадресовал запрос в "Систему". Компания обсуждает возможность продажи доли в "Детском мире" с различными фондами, о конкретных договоренностях говорить пока рано, заявил представитель "Системы".

Недетская сделка

1,44 миллиарда рублей получил "Детский мир" от продажи здания на Большой Якиманке, в котором располагался люксовый формат - "Детская галерея "Якиманка", указано в отчетности компании за 2014 г. Ритейлер не раскрывал имени покупателя, но стороны, близкие к сделке, говорили, что им стал владелец ТЦ "Гименей" Александр Удодов

Ранее стоимость 10%-ного пакета акций "Детского мира" оценивалась не менее чем в \$100 млн исходя из общей оценочной стоимости компании в \$1 млрд. Изначально сделку между РФПИ и АФК планировалось провести перед IPO "Детского мира", предполагавшим размещение на Лондонской фондовой бирже до 25% акций компании. Однако ритейлер был вынужден отложить эти планы из-за неблагоприятной экономической и политической ситуации. Пока рыночная конъюнктура оставалась благоприятной, владельцы "Детского мира" оценивали компанию в диапазоне \$1,2-1,5 млрд, рассказывали "Ведомостям" несколько финансистов, участвовавших в подготовке сделки.

Гендиректор РФПИ и согендиректор РКИФа Кирилл Дмитриев осенью 2014 г. пояснял "Ведомостям", что, хотя продавцом пакета выступит АФК, большая часть привлеченных средств поступит в "Детский мир". Привлеченные средства пойдут на развитие розничной сети: открытие новых магазинов (сейчас их 265) и строительство дополнительных логистических центров, гласило совместное сообщение РФПИ и АФК. Заодно инвестиции РКИФа способствуют развитию производственного, логистического и транспортного секторов России и Китая, добавлял Дмитриев: "Детский мир" закупает много товара в Китае.

Инвестиция предшествует IPO "Детского мира", которое вероятно в будущем и во время которого фонд может продать часть пакета, говорил тогда гендиректор РФПИ. Спустя полгода, на телефонной конференции в начале апреля 2015 г., президент "Системы" Михаил Шамолин заявил: "АФК не оставляет идеи проведения IPO или другого инструмента, при этом рассматриваем возможность входа в капитал инвестора, в том числе и зарубежного".

По итогам 2014 г. выручка "Детского мира" выросла на 26,2% до 45,4 млрд руб., а чистая прибыль увеличилась на 77% до 2 млрд руб. (см. врез). Сопоставимые продажи "Детского мира"

увеличились на 13,6% благодаря росту количества транзакций на 8,1% и среднего чека на 5,1%. В течение 2015 г. группа "Детский мир", по собственным данным, планирует открыть не менее 40 магазинов против 72, открытых годом ранее.

Китайские инвесторы вновь присматриваются к "Детскому миру"

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2015/04/12/detskii-mir-s-kitaiskim-aktsentom>

Ассоциация Российских Банков (arb.ru), Москва, 10 апреля 2015 20:00

МСП БАНК ЗАПУСКАЕТ СТИМУЛИРУЮЩУЮ ПРОГРАММУ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

МСП Банк (группа ВЭБ) запускает новый кредитный продукт "МСП-Антикризис" для поддержки инвестиционных проектов малого и среднего бизнеса в условиях кризиса. Цель - создание дополнительных возможностей для привлечения субъектами МСП оборотных и инвестиционных ресурсов с приемлемой стоимостью для завершения долгосрочных проектов, начатых до 1 октября 2014 года.

Субъектам МСП через банки-партнеры предлагается механизм рефинансирования ранее выданных кредитов в объеме до 150 млн рублей и сроком до 7 лет. Процентная ставка для конечных заемщиков (субъектов МСП) составит не более 15% годовых, для предприятий - резидентов индустриальных и технопарков - не более 10% годовых.

МСП Банк будет предоставлять через банки-партнеры кредиты субъектам МСП с целью продолжения реализации ранее начатых проектов и снижения долговой нагрузки предпринимателей за счет изменения валюты кредита, удлинения сроков финансирования или снижения процентной ставки.

"Объем средств, выделенных на реализацию первого этапа Программы, составит 2 млрд рублей. Речь идет о рефинансировании кредитов малому и среднему бизнесу, ранее выданных кредитными организациями для реализации инвестиционных проектов. С помощью нашей поддержки субъекты МСП смогут нивелировать трудности, с которыми столкнулись в условиях кризиса, а также увеличить объемы производства продукции для импортозамещения", - отметил Председатель Правления МСП Банка Сергей Крюков.

В настоящий момент малые и средние предприятия могут получить поддержку по Программе МСП Банка у 242 партнеров, в их числе 124 банка. Из числа 30 крупнейших игроков на рынке кредитования МСП (согласно рейтингу РАЕХ) в Программе участвуют 24 банка.

Источник: http://www.mspbank.ru/info/press_center/news24/postid/own_news/1310

http://arb.ru/b2b/press/msp_bank_zapuskayet_stimuliruyushchuyu_programmu_dlya_podderzhki_malogo_i_srednego_biznesa-9906231/

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



РИА Новости (ria.ru), Москва, 13 апреля 2015 3:51

МЕДВЕДЕВ ПРОВЕДЕТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОВЕЩАНИЕ

На совещании обсудят вопросы обеспечения устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году.

МОСКВА, 13 апр - РИА Новости. Премьер-министр Дмитрий Медведев проведет совещание по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году.

На одном из совещаний правительства по развитию экономики и социальной стабильности премьер заявил, что вопросы, связанные со структурными преобразованиями, должны войти в основные направления деятельности федерального правительства. По его словам, оперативные меры, которые реализуются в рамках антикризисного плана, могут изменяться в зависимости от ситуации в экономике.

"13 апреля Медведев проведет совещание по вопросам обеспечения устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году", - сообщает пресс-служба правительства.

В совещании в том числе примут участие первый вице-премьер Игорь Шувалов, министр финансов Антон Силуанов и председатель Банка России Эльвира Набиуллина.

Медведев также говорил, что необходимо учитывать, как может меняться структура экономики в новых условиях даже при сохранении довольно значительного фактора неопределенности. Он добавил, что нужно определить, какими будут макроэкономические ориентиры, какие изменения требуются в институциональной сфере, что еще необходимо сделать для улучшения конкуренции и предпринимательского климата.

Прогнозы

Исходя из уточненного прогноза Минэкономразвития на 2015 год, снижение ВВП при среднегодовой цене на нефть в 50 долларов за баррель составит 3%. Прогноз по оттоку капитала из России в 2015 году составляет 115 миллиардов долларов, однако глава ведомства Алексей Улюкаев ранее заявил, что отток будет меньше - менее 100 миллиардов долларов.

Инфляция прогнозируется на уровне 12,2%. Улюкаев заявил, что рассчитывает на замедление темпов роста цен до 11-12%.

Рецессия в 2015 году, по словам министра, продлится не более трех кварталов; экономический рост может начаться уже четвертом квартале 2015-го - первом квартале 2016 года даже с учетом сохранения санкций и неблагоприятной внешней конъюнктуры. Минэкономразвития в базовом варианте макроэкономического прогноза ожидает роста ВВП в 2016 году на 2,3%, в 2017 и 2018 годах - по 2,5%.

Антикризисный план

Правительство России в конце января опубликовало антикризисный план поддержки российской экономики на 2015-2016 годы. Этот пакет мер призван обеспечить устойчивое развитие экономики в связи с неблагоприятной внешнеэкономической и внешнеполитической конъюнктурой, в частности, в связи с падением цен на нефть, санкциями Запада на фоне кризиса на Украине и российскими ответными мерами. Перечень основных мероприятий состоит из 60 пунктов, однако, по словам Медведева, может быть скорректирован в зависимости от развития ситуации.

По мнению помощника президента по экономике Андрея Белоусова, реализация антикризисных мер может замедлить спад ВВП России в 2015 году на 0,9 процентного пункта с 3%, заложенных в базовом прогнозе Минэкономразвития.

При правительстве создана антикризисная комиссия, которую возглавляет Шувалов. В ее состав также входят вице-премьер Аркадий Дворкович, Улюкаев, Силуанов, глава Минпромторга Денис Мантуров, Набиуллина и главы Сбербанка Герман Греф, ВТБ Андрей Костин и Внешэкономбанка Владимир Дмитриев.

<http://ria.ru/economy/20150413/1058173852.html>



Российская газета (rg.ru), Москва, 13 апреля 2015 6:47

МЕДВЕДЕВ ПРОВЕДЕТ СОВЕЩАНИЕ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

Автор: Татьяна Зыкова

В правительстве сегодня пройдет совещание по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году. Его проведет премьер Дмитрий Медведев. Об этом сообщает пресс-служба кабмина.

В совещании принимают участие первый заместитель председателя правительства Игорь Шувалов, министр финансов Антон Силуанов, замминистра экономического развития Николай Подгузов, председатель Центробанка Эльвира Набиуллина, председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев.

Совещания по экономике в рамках антикризисного плана проходят, как правило, раз в две недели. Напомним, что антикризисный план правительства предусматривает поддержку импортозамещения и экспорта несырьевых товаров, содействие развитию малого и среднего бизнеса, создание возможностей для привлечения финансирования в значимые сектора экономики, компенсацию дополнительных инфляционных издержек наиболее уязвимым категориям граждан, снижение напряженности на рынке труда, оптимизацию бюджетных расходов и повышение устойчивости банковской системы.

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 10 апреля 2015 13:17

СБЕРБАНК НЕ СОГЛАСЕН С ПРИОСТАНОВКОЙ РАССМОТРЕНИЯ В СУДЕ ЕС ИСКА ОБ ОСПАРИВАНИИ САНКЦИЙ

МОСКВА, 10 апр - РИА Новости/Прайм. Сбербанк выступил против приостановления рассмотрения его иска в Европейском суде, где оспариваются введенные в отношении крупнейшего российского банка со стороны ЕС санкции.

"В конце марта мы получили письмо из Европейского суда, где Сбербанку было предложено приостановить процесс по делу об оспаривании санкций ЕС против Сбербанка до тех пор, пока Европейский суд справедливости не вынесет решение по делу "Роснефти". Принимая во внимание возможные негативные последствия, Сбербанк высказался против приостановления рассмотрения дела Сбербанка в Европейском суде", - сообщили РИА

Новости в пресс-служба банка.

По данным источника в банковских кругах, несогласие с приостановкой процесса выражают также два других крупнейших российских банка - ВЭБ и ВТБ, подавших в Европейский суд аналогичные иски.

Суд ЕС в октябре 2014 года зарегистрировал иски "Роснефти", Аркадия Ротенберга, ВЭБа и Проминвестбанка, Сбербанка и ВТБ, а также два иска компании "Газпром нефть". Все они оспаривают индивидуальные и секторальные санкции ЕС, введенные против них в конце июля и усиленные в начале сентября прошлого года.



Независимая газета, Москва, 13 апреля 2015

РОССИЯ МОЖЕТ ПОТЕРЯТЬ В УКРАИНЕ 7 МИЛЛИАРДОВ ДОЛЛАРОВ

Автор: Михаил Сергеев

Для списания части внешнего долга у Киева осталось около месяца

Отказ иностранных кредиторов списывать долги Украине ставит под вопрос программу помощи Международного валютного фонда (МВФ), которая предполагала успешные переговоры о сокращении долгового бремени на 15 млрд долл. В пятницу рейтинговое агентство Standard&Poor's снизило кредитный рейтинг Украины, назвав ее дефолт практически неизбежным.

"Если Украина не завершит успешно переговоры до конца мая, к пересмотру программы МВФ на 17,5 млрд долл., страна может оказаться вне программы МВФ", - заявила глава Минфина Украины Наталия Ярьско в интервью Bloomberg. В случае если договоренности о реструктуризации будут достигнуты, МВФ выделит Украине второй транш в конце мая.

Под успешным завершением в Киеве понимают исполнение ориентиров, которые были записаны в новой программе помощи МВФ, а именно сокращение выплат по долгу на 15 млрд долл. Однако основные иностранные кредиторы - причем не только Россия - заявили, что не готовы отказаться от требований выплаты долгов или согласиться на их частичное списание.

Между тем в пятницу международное рейтинговое агентство S&P понизило долгосрочный рейтинг Украины в иностранной валюте до "СС". Этому уровню соответствует "очень высокая подверженность кредитным рискам". Прогноз по рейтингу Украины - негативный.

"Изменение рейтинга отражает ожидания того, что дефолт по государственным долговым обязательствам в иностранной валюте практически неизбежен, а сохранение негативного прогноза связано с тем, что макроэкономическая ситуация ухудшается и давление на финансовый сектор растет. Агентство предупреждает, что доверие к финансовому сектору сильно подорвано", - сообщает Reuters.

Одновременно агентство Bloomberg передало заявление иностранных кредиторов Украины о невозможности списания ее долгов. Кредиторы Украины рассчитывают на "быстрый итог" переговоров "без каких бы то ни было списаний основной суммы долга", говорится в заявлении компании Blackstone Group, которая выступает от имени основных кредиторов. Киев стремится выполнить требования МВФ для получения новой помощи и предлагает сократить номинальную стоимость бумаг и купонов, а также продлить срок погашения бондов - передает Bloomberg. Крупнейший держатель украинских облигаций - фонд Franklin Templeton - нанял Blackstone для защиты своих интересов. Между тем эксперты сомневаются, что будущая сделка Киева с кредиторами действительно обойдется без списаний.

Держатели украинского долга сообщили, что разрабатывают план, который позволит "обеспечить Украину необходимой финансовой ликвидностью" без значительного сокращения ее долговых обязательств.

В то же время эксперты считают, что у Киева все же есть шансы на частичное списание долгов. Финальное соглашение с кредиторами будет сильно отличаться от стартовых переговорных позиций каждой из сторон, сообщает Bloomberg и приводит пример Греции. Три года назад держатели греческих долговых бумаг согласились списать 53,5% основной суммы долга, хотя за семь месяцев до этого речь шла всего о 21%. И история греческого долга - далеко не единственный подобный пример.

Для России, которая испытывает острую нехватку валюты, списание украинского долга не сулит ничего хорошего. Так, по сообщению Financial Times, расчеты помощи Украине от МВФ не предусматривают возврата России 3 млрд долл. в этом году.

МВФ в своих документах использует обтекаемое выражение "операции с долгом" и оценивает эффект от них для Киева в этом году в 5,2 млрд долл. "Ясно, что МВФ предполагает, что российские 3 млрд долл. в облигациях включены в те 5,2 млрд, которые являются результатом "операций с долгом". Однако из документов не совсем понятно, подразумевается ли списание основной суммы долга, и если да, то в каких объемах, - заявил экс-чиновник МВФ Чарльз Блитцер. - Для успешных переговоров с кредиторами было бы полезно, если бы МВФ обнародовал полный перечень допущений, которые он сделал в ходе анализа долговой устойчивости".

Кроме прямых бюджетных потерь Москву ждут и квазикommerческие потери от списания долгов украинских компаний. Так, на встрече с президентом Владимиром Путиным глава Сбербанка Герман Греф сообщил, что только через этот госбанк украинским заемщикам было выдано около 4 млрд долл., куда входит как долг правительства Украины, так и долги частных структур. "В основном, конечно, это предприятия: малый, средний бизнес и крупные корпорации..."

К сожалению, нужно сказать, что более 50% портфелей не обслуживается", - объяснил Греф.

Таким образом, при неблагоприятном сценарии Россия может лишиться около 7 млрд долл. в качестве безвозвратных кредитов Украине. В украинской Раде уже есть законопроект, которые предполагают национализацию российского имущества или для начала хотя бы его инвентаризацию. В частности, проект об инвентаризации российского имущества поддерживает первый вице-спикер Рады Андрей Парубий.

Заметим, что руководство МВФ пока не отказывается от обещаний помощи Украине. "Здесь, в Вашингтоне, мы уже слышим голоса критиков, которые сомневаются в разумности вложений средств МВФ в такой неопределенной ситуации", - заявил в прошлый вторник первый замглавы МВФ Дэвид Липтон. Но, по его словам, "существует только один ответ: МВФ должен оказывать поддержку в условиях кризиса, если страна ведет правильную политику". Предложенная МВФ программа реформ для Украины имеет поддержку украинского народа, уверен Липтон.

Глава Сбербанка Герман Греф рассказал президенту Владимиру Путину о неплатежах украинских заемщиков. Фото с официального сайта президента РФ

Глава украинского Минфина Наталия Яресько готова завершить переговоры с иностранными кредиторами уже в мае.



Коммерсантъ, Москва, 11 апреля 2015

СЧЕТНАЯ ПАЛАТА УТОЧНИЛА СЧЕТ ЗА ИГРЫ

Автор: Дмитрий Бутрин, Татьяна Гришина

Расходы на Сочи-2014 составили почти 325 млрд рублей

Счетная палата (СП) вчера обнародовала, вероятно, окончательную оценку экономического результата зимних Олимпийских игр в Сочи. Общие бюджетные и частные расходы на спортивную часть Сочи-2014 составили почти 325 млрд руб., из которых бюджетные средства - 103 млрд руб., доходы оргкомитета Олимпиады более чем вдвое превысили ожидания - 85,4 млрд руб. Зимние Игры в Сочи в описании СП выглядят как мероприятие для его организаторов весьма дорогое и довольно рентабельное.

Напомним, "олимпийская" программа проверок СП касается как собственно расходов бюджетов всех уровней, связанных непосредственно с проведением Игр (XXII Олимпиады и XI Паралимпийских игр), так и федеральной целевой программы развития Сочи как горноклиматического курорта. Сопоставление олимпийских расходов РФ с более или менее похожими по масштабу зимними Олимпиадами (это Нагано-1998 и Турин-2006) ранее было крайне сложным по многим причинам. Игры в Сочи финансировались в большей степени на уровне государства и госбанками, у аналогичных проектов была выше роль бюджетов регионов и городов. Кроме того, Международный олимпийский комитет не имеет единой рекомендованной методики расчетов "стоимости" Олимпиад, а примерно половина Игр последних десятилетий ориентирована на развитие территорий, поэтому предполагает крупные вложения в инфраструктуру - в ряде случаев они считаются "расходами на Олимпиаду", в ряде случаев (в том числе в Сочи) - нет.

В итоге "стоимостью Олимпиады" в Сочи принято считать две разные по порядку оценки: первая - несколько миллиардов рублей без инвестрасходов (непосредственно на проведение Игр), вторая - все целевые предолимпийские расходы в регионе, которые Минрегион осенью 2014 года оценил в 1,278 трлн руб. Вице-премьер Дмитрий Козак ранее оценивал стоимость непосредственно расходов на проведение Олимпиады, включая стоимость олимпийских объектов, в 214 млрд руб., из которых 99 млрд руб. - средства федерального бюджета.

Вчера в сообщении СП о проверке устранения нарушений, выявленных аудиторами палаты в первой послеолимпийской проверке в 2014 году, приведены схожие и уже уточненные цифры.

Всего Сочи-2014 как Игры обошлись в 324,9 млрд руб., в том числе 103,3 млрд руб. - это федеральный бюджет, 221,6 млрд руб. - частные инвестиции. Данные о масштабах прочих расходов известны с лета 2014-го (см. "Ъ" от 9 июня 2014 года) - это 627 млрд руб. на транспортную инфраструктуру, финансировавшуюся в основном государством, и 313 млрд руб. на туристические объекты (в основном гостиничные комплексы), строившуюся частными структурами на кредиты госбанков.

Проблемы частных инвесторов и госбанков с Сочи-2014 широко известны, но, как следует из сообщения СП, сама по себе зимняя Олимпиада с коммерческой точки зрения хоть и была дорогостоящим предприятием, но сильно недооценена по доходам. Поступления оргкомитета Сочи-2014, которые, строго говоря, и могут считаться "доходами Олимпиады", составили 84,5 млрд руб. В заявке на проведение Игр РФ указывала ориентировочный доход оргкомитета порядка 40 млрд руб. СП указывает, что дополнительные крупные доходы принесли взносы национальных маркетинговых партнеров Сочи-2014 - 33,6 млрд руб. Напомним, уже в 2014 году МОК в маркетинговом отчете об итогах Игр в Сочи объявил олимпийский маркетинг в РФ крайне удачным. Превышение сборов оргкомитета над заявленным уровнем, судя по всему, обеспечено в основном российскими компаниями ("Роснефть", "МегаФон", "Ростелеком", Сбербанк) -

большая часть доходов от международных компаний известна заранее, так как они (Coca-Cola, Dow Chemical и другие) имеют с МОК рамочные контракты на несколько олимпийских циклов. О превышении доходов оргкомитета Сочи-2014 над доходами оргкомитета Олимпиады в Ванкувере-2010 было объявлено еще до Игр, однако окончательные цифры сборов подтверждены СП только сейчас - это более \$2,3 млрд по относительно стабильному курсу рубля в 2013-2014 годов. Исходя из оценок СП, экономика Сочи-2014 в значительной степени напоминала экономику Игр в японском Нагано в 1998 году, где потратили непосредственно на Игры \$3,4 млрд (это сопоставимо с учетом инфляции с сочинскими \$8- 9 млрд) и \$12 млрд на инфраструктуру (в Сочи потрачено на схожие цели порядка \$20 млрд, что также вполне сопоставимо).

В сообщении СП также приводятся сведения о том, что размах Сочи-2014 был исходно несколько преувеличен. Так, сообщается, что 405 земельных участков, изъятые под олимпийское строительство, были в итоге возвращены Сочинскому национальному парку как не востребованные, а 141 жилой дом, построенный для переселения граждан с территории строительства Сочи-2014, остается неиспользованным. Ранее сообщалось и о возврате госкорпорацией "Олимпстрой" в бюджет 43,5 млрд руб. имущественного взноса. Некоторые объекты в рамках "курортной" ФЦП (часть очистных сооружений и полигонов для сбора мусора) строятся до сих пор. Основной же постолимпийской проблемой остаются не "олимпийские убытки", а нерентабельность частных инвестиций в Сочи и связанные с этим проблемы госбанков и Внешэкономбанка.



Ведомости, Москва, 13 апреля 2015

ДИЕТА ДЛЯ МОНОПОЛИЙ

Автор: Алина Фадеева

Административные и управленческие расходы естественных монополий в этом году предлагается урезать на 25%

Предложение министерства содержится в списке антикризисных мер для поддержки компаний в электроэнергетике (есть у "Ведомостей"). Представитель Минэкономразвития уточнил, что оно касается всех естественных монополий, а не только энергокомпаний. Поручение должно быть зафиксировано в директивах правительства представителям государства в советах директоров, говорится в документе.

Инициативу поддержало Минэнерго с оговоркой "снизить на 25% дополнительно", указано в документе. Правда, в списке антикризисных мер, который Минэнерго подготовило для правительства, такого предложения нет. Собеседник, близкий к одному из участников совещаний на эту тему, говорит, что против выступили "Россети": компания опасалась, что тогда придется сокращать и производственный персонал, рассказывает он. Представитель "Россетей" это не комментирует.

Теперь предложение Минэкономразвития "будет рассмотрено на уровне правительства", говорит представитель министерства. Представители первого вице-премьера Игоря Шувалова и вице-премьера Аркадия Дворковича отказались от комментариев, связаться с пресс-секретарем премьера Натальей Тимаковой вчера не удалось. Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков об инициативе Минэкономразвития не знает.

В кризис любое сокращение издержек, в том числе управленческих, для компаний будет во благо, говорит партнер ФБК Игорь Николаев. Другое дело, что 25% - очень много и правительству вряд ли удастся добиться такого сокращения в этом году, продолжает он, а если компании и согласятся, то скорее всего в обмен на повышение тарифов или другие преференции.

Лучший способ заставить компании сокращать издержки - проводить структурные реформы и развивать конкуренцию, а административное сокращение, как правило, приводит к тому, что расходы остаются и просто камуфлируются, уверен Николаев.

Выплаты топ-менеджменту и рядовым сотрудникам естественных монополий в 2014 г. выросли, следует из их отчетов. Например, РЖД в 2014 г. сократила выплаты правлению (25 человек) на 18% до 1,4 млрд руб. При сокращении персонала на 4,4% (до 841 745 человек) расходы на зарплату и социальные выплаты составили 424 млрд руб. Операционные расходы РЖД за шесть месяцев 2014 г. - 837 млрд руб. В этом году РЖД не будет индексировать зарплаты топ-менеджеров и снизит выплаты руководителям высшего звена на 10%, говорит представитель компании. У остальных сотрудников в 2015 г. зарплата вырастет в среднем на 5,1%.

Средняя численность сотрудников холдинга "Россети" (управляет производственными компаниями - МРСК) за год выросла с 398 до 666 человек, а заработная плата с учетом соцвыплат - с 1,5 млрд до 2,4 млрд руб. Затраты на весь персонал с учетом МРСК за шесть месяцев 2014 г. выросли с 72,6 млрд до 79,2 млрд руб. (отчетность за год еще не раскрывалась). Операционные расходы за шесть месяцев составили 332 млрд руб. За счет программы повышения эффективности "Россети" ожидают экономии на операционных расходах в 15 млрд руб., говорит представитель компании.

"Газпром" в 2014 г. увеличил выплаты правлению (17 человек) на 40% до 2,5 млрд руб., совету директоров (11 человек) - на 16% до 299 млн руб. Численность сотрудников компании выросла на 3% до 24 191 человека, а их заработная плата с учетом соцвыплат - на 9% до 37 млрд руб.

Операционные расходы за девять месяцев 2014 г. - 770 млрд руб. Представитель концерна не ответил на запрос "Ведомостей".

Число сотрудников "Транснефти" за год сократилось почти в 10 раз - до 1104 человек, а их зарплата с учетом соцвыплат - вдвое, до 6 млрд руб. Представитель госкомпании сказал лишь, что у компании есть утвержденная правительством программа развития до 2020 г., в которой указаны все показатели.

Если появится директива снизить административные расходы на 25%, вряд ли компании ограничатся урезанием зарплат: придется увольнять сотрудников, считает директор Фонда энергетического развития Сергей Пикин. По его мнению, правильнее было бы привязать расходы на управление к эффективности топ-менеджмента, но это сложная работа: правительству придется разрабатывать методику привязки вознаграждения к KPI, а до того в принципе разобраться с целеполаганием в регулировании - чего именно государство хочет от естественных монополий: низких тарифов, привлечения инвесторов в инфраструктуру, поддержания размера ВВП за счет инвестпрограмм? Сейчас ясности нет, поэтому и в регулировании монополий такая "движуха": то рост тарифов, то заморозка, объясняет Пикин. Но разработать методику довольно сложно, а цифра в 25% будет понятна всем - от колхозника до премьера, резюмирует эксперт.

Российским монополиям предлагается отрезать четверть управленческих расходов

<http://www.vedomosti.ru/economics/articles/2015/04/13/minekonomrazvitiya-dobivaetsya-sokrascheniya-rashodov-goskompanii>

БИЗНЕС

СМИ Менделеевск (mendelevskyi.ru), Менделеевск, 10 апреля 2015 17:17

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ТАТАРСТАНА ИЛЬДАР ХАЛИКОВ ПОБЫВАЛ НА "АММОНИИ"

Автор: Редактор

Сегодня в Менделеевске с рабочим визитом побывал Премьер-министр Татарстана Ильдар Халиков. Он ознакомился с ходом строительных работ на интегрированном химическом комплексе "Аммоний". Ильдар Шафкатович и сопровождающие его лица побывали на строительных объектах. В этот же день прошло заседание республиканского штаба по строительству. В его работе принял участие председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, представители республиканских министерств и ведомств. Рассмотрены вопросы взаимодействия российских и иностранных подрядчиков, заслушаны доклады руководителей подрядных организаций о соблюдении графика работ, требований охраны труда и техники безопасности. В настоящее время в зоне иностранных и отечественных подрядчиков ведутся пуско-наладочные работы и испытания.

- Масштабный проект воплотил лучшие мировые практики, вызывает восхищение и гордость от того, что мы все - участники этого процесса. Спасибо всей команде, которая достойно прошла самый сложный этап. Сейчас объект на финишной прямой, - отметил Ильдар Халиков, - и этот период требует особой ответственности, сосредоточения всех усилий.

Премьер-министр Татарстана Ильдар Халиков побывал на "Аммонии"

<http://mendelevskyi.ru/ru/2014-09-25-12-18-59/item/6573-premer-ministr-tatarstana-ildar-halikov-pobyival-na-ammonii.html>



ТАСС (tass.ru), Москва, 11 апреля 2015 17:17

ПРАВИТЕЛЬСТВО, КАК ОЖИДАЕТСЯ, ОБНОВИТ СПИСОК МОНОГОРОДОВ, ПРЕТЕНДУЮЩИХ НА ГОСПОДДЕРЖКУ

Автор: Анна Устинова

В рамках "Фонда развития моногородов" в период с 2014 по 2017 годы предполагается выделение 30 млрд рублей

ВЛАДИМИР, 11 апреля. /Корр.ТАСС Анна Устинова/. Правительство до конца апреля, как ожидается, обновит список моногородов, претендующих на господдержку, сообщила в субботу заместитель председателя ВЭБ, руководитель рабочей группы по модернизации моногородов при правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции **Ирина Макиева**.

"Мы ожидаем, что в течение двух недель выйдет распоряжение правительства, в котором будет обновленный перечень моногородов. На федеральную поддержку могут рассчитывать только те города, которые находятся в "красной" зоне, в первом списке", - пояснила она ТАСС во время рабочей поездки во Владимирскую область.

Макиева также сообщила, что рабочая группа по модернизации моногородов договорилась с Минэкономразвития о дополнительной поддержке бизнеса в моногородах из "красного" списка.

"Мы достигли договоренности, что те города, которые находятся в "красной" зоне при обращении в Минэкономики за получением ресурса по программе поддержке малого и среднего предпринимательства, деньги будут выделены региону сверх лимита", - сообщила **она**.

Она подчеркнула, что для получения мер поддержки бизнесу из моногородов необходимо заручиться поддержкой региональных властей, которые в свою очередь, должны будут подавать заявку.

В июле 2014 года правительство утвердило список из 313 моногородов. В "красный" список муниципальных образований с наиболее сложным социально-экономическим положением вошли 75 моногородов, к "желтой" зоне с рисками ухудшения социально-экономического положения отнесено 149 поселений, в "зеленую" зону со стабильной социально-экономической ситуацией включено 89 городов.

В рамках "Фонда развития моногородов" в период с 2014 по 2017 годы предполагается выделение 30 млрд рублей.

<http://itar-tass.com/ekonomika/1895700>

ВЭБ ВЫДЕЛИТ СП FORD SOLLERS ДОПОЛНИТЕЛЬНО 13,5 МЛРД РУБ

(повтор)

Москва. 13 апреля. ИНТЕРФАКС - Внешэкономбанк (МОЕХ: VEBM) (ВЭБ) выделит на поддержку СП Ford Sollers дополнительно 13,5 млрд руб., сообщил финансовый директор Sollers Николай Соболев на пресс-конференции в пятницу в Москве.

"(ВЭБ выделит - ИФ) 13,5 млрд руб. Решение принято. Мы профинансировали больше, чем средств получили от ВЭБа по прошлому кредиту, 36 млрд мы сейчас полностью освоили. Дополнительное финансирование выделяется", - сказал он, добавив, что Ford также окажет дополнительную финансовую поддержку. При этом ее условий и объемов он не уточнил.

О том, что наблюдательный совет ВЭБа принял решение о финансовой поддержке Ford Sollers в декабре 2014 г. говорил глава ВЭБа Владимир Дмитриев. "Было принято принципиальное решение об увеличении финансовой поддержки проекта Ford Sollers. Мы еще на конкретную сделку не выходили, просто основные параметры этой сделки мы доложили наблюдательному совету, получили одобрение, и будем сейчас работать", - заявлял он.

ВЭБ в 2011 г. предоставлял кредит на развитие СП в размере 36 млрд руб.

При этом кредиты обеспечены основными средствами совместных предприятий Sollers. Кроме того, компания вместе с соинвесторами Mazda Motor Co, Mitsui&Co и Ford передала в залог ВЭБу 100% доли участия в совместных предприятиях.

Ранее в пятницу "Соллерс" (МОЕХ: SVAV) в отчетности по МСФО за 2014 г. раскрыл, что компания уступила контроль в СП с Ford в пользу своего партнера. Условием увеличения доли стало предоставление дополнительного финансирования со стороны американской компании. Объемов и условий предоставления средств Sollers не раскрывает.



Ведомости, Москва, 13 апреля 2015

FORD ПОЛУЧИЛ КОНТРОЛЬ В СП FORD SOLLERS

Автор: Владимир Штанов, Геннадий Анисимов

У российской компании есть опцион на продажу всей своей доли партнеру не менее чем за \$135 млн

Ford Motor Company получила контроль в совместном предприятии (СП) Ford Sollers, сообщил в пятницу Sollers и подтвердил представитель "Ford Европа" Джон Гардинер. Американская компания выкупила допэмиссию привилегированных акций. Бумаги "обеспечивают большинство голосов и право контролировать некоторые важные решения", говорится в презентации "Соллерса" к отчету по МСФО за 2014 г. "Это будет распространяться на основные вопросы операционной деятельности СП", - замечает представитель СП. Ранее при решении вопросов нужен был консенсус, добавляет он. Сумма сделки и количество купленных акций не раскрываются. У партнеров остается по 50% обыкновенных акций.

Деньги, которые СП получило за привилегированные акции, пойдут на развитие, поясняет первый заместитель гендиректора "Соллерса" Николай Соболев. При создании Ford Sollers в 2011 г. (взносом Ford стал завод в Ленинградской области, "Соллерса" - площадки в Татарстане) предполагалось, что для финансирования инвестпрограммы СП будет достаточно кредитов ВЭБа и собственных средств. К концу 2014 г. общие вложения в проекты Ford Sollers составили 41,8 млрд руб., включая 35 млрд руб., привлеченных у ВЭБа, говорит Соболев. Но из-за сокращения российского рынка и девальвации рубля возникла необходимость привлечения дополнительных средств. Выделить нужные деньги согласился Ford в обмен на получение контроля, объясняет Соболев. Об этом говорит и Гардинер: "Учитывая потребности нашего бизнеса по дальнейшему развитию предлагаемых продуктов и локализации компонентов, Ford предоставит ему дополнительную финансовую поддержку". В 2015 г. также ожидается поступление дополнительных средств от ВЭБа в размере 13,5 млрд руб., напоминает Соболев.

Прибавка к прибыли

Оценка доли в Ford Sollers в рамках опциона, который получил "Соллерс", будет учитываться в его отчетности, говорит Соболев. Это снизит негативный эффект в случае получения совместным предприятием убытка, объясняет он: к примеру, без учета чистого убытка СП "Соллерс" получил бы в 2014 г. чистую прибыль в размере 1,73 млрд руб. Этот год "Соллерс" планирует закончить с прибылью.

Сам "Соллерс", по словам Соболева, инвестировать в СП не планирует, концентрируясь на развитии собственных заводов, прежде всего УАЗа. Ему в 2015 г. требуется более 2 млрд руб. Как глобальный игрок, Ford в отличие от "Соллерса" может позволить себе дополнительные риски, комментирует аналитик "ВТБ капитала" Владимир Беспалов.

"Соллерс" получил также опцион на продажу партнеру своей доли в СП. Минимальная его стоимость - \$135 млн (см. врез). Правда, Соболев заверяет, что воспользоваться такой возможностью "Соллерс" в среднесрочной перспективе не планирует. Он говорит, что оба партнера верят в российский рынок и продолжат сотрудничество. По его оценке, в 2015 г. продажи сократятся на 32% до 1,7 млн шт., а в дальнейшем могут начать расти. В краткосрочной перспективе ситуация на рынке России "остается крайне нестабильной и сложной", но "мы считаем, что российский рынок имеет значительный потенциал в долгосрочной перспективе", вторит ему Гардинер. Он напоминает, что Ford Sollers расширяет модельный ряд "для более полного удовлетворения потребностей российских клиентов". "Это позволит СП оказаться в выгодном положении, когда рынок восстановится, - отмечает Гардинер. - СП будет также увеличивать локализацию компонентов и сырья в России, чтобы снизить расходы и уменьшить

зависимость от колебаний курсов валют, начнет локальное производство двигателей в декабре 2015 г."

В 2014 г. Россия была для Ford третьим по величине рынком в Европе после Великобритании и Германии. Но продажи марки в нашей стране стремительно падают: в 2013 г. - на 18% до 106 734 шт., в 2014 г. - на 38% до 65 966 шт. (данные АЕБ). По итогам прошлого года Ford списал \$329 млн убытков от обесценивания активов в СП Ford Sollers (по данным отчета "Соллерса", чистый убыток СП составил 10,93 млрд руб. при выручке 52,17 млрд руб.). Потери всего европейского подразделения, к которому относится Россия, составили в прошлом году \$443 млн против \$86 млн годом ранее.

Другой американский автоконцерн - General Motors (GM) - в марте 2015 г. объявил о прекращении производства автомобилей в России и продаж автомобилей Opel и массовых моделей Chevrolet.

"Ford верит в российский рынок и его восстановление в обозримом будущем, при этом инвестиционная программа Ford Sollers - в завершающей фазе", - комментирует человек, близкий к одному из партнеров СП. Проведена модернизация заводов СП во Всеволожске и Татарстане, построен R&D-центр, достроен завод двигателей, растет число локально выпускаемых моделей, перечисляет он. Локализация автомобилей Ford, выпускаемых в России, составляет 40%, а к 2019 г. может достигнуть 85%, сказал на прошлой неделе первый вице-президент и исполнительный директор Ford Sollers Адиль Ширинов. Ford в отличие от GM гораздо дальше продвинулся в своей инвестпрограмме в России, говорит и Беспалов. Для сравнения: у автомобилей GM, выпускавшихся в Санкт-Петербурге, локализация составляла около 20%.

Ford получил операционный контроль над СП с "Соллерсом"

<http://www.vedomosti.ru/auto/articles/2015/04/13/ford-poluchil-kontrol-v-sp-ford-sollers>

"СОЛЛЕРС" УСТУПИЛ РУЛЬ

Автор: Яна Циноева

"Соллерс" пересаживается на место пассажира

Автоконцерн отдал контроль в СП с Ford

Несмотря на резкое падение продаж и убытки, Ford, в отличие от General Motors, укрепляет присутствие на российском рынке. Партнер автоконцерна "Соллерс" не смог сохранить требуемый объем инвестиций в СП Ford Sollers и вынужденно лишился контроля над активом, а в перспективе может вовсе выйти из него. Для российской компании сейчас именно СП с Ford - основной источник проблем: его убытки в 11 млрд руб. и привели к убыткам "Соллерс" за 2014 год в 3,7 млрд руб. По оценке экспертов, на прибыль Ford Sollers выйдет лишь к 2017 году.

Как сообщил "Ъ-Онлайн" 10 апреля и затем раскрыл "Соллерс" в отчетности по МСФО за 2014 год, 31 марта контроль в паритетном СП Ford Sollers перешел к Ford после выкупа пакета привилегированных акций (объем не раскрывается). Также заключен опцион и на покупку Ford доли "Соллерса" в СП (источники "Ъ" утверждают, что возможность выйти из СП появится после закрытия режима промсборки к 2018 году) не менее чем за \$135 млн. Опцион в отчетности "Соллерса" будет нивелировать убытки от СП. В Ford дополнительных комментариев не дают.

Источники "Ъ" называют ключевой причиной перехода контроля в СП сложности "Соллерса" с финансированием инвестпрограммы Ford Sollers. Рассчитанный на 2011-2020 годы инвестпроект оценивался в 74 млрд руб., из которых 39 млрд руб. в 2011 году предоставил ВЭБ, остальную часть должны были вложить партнеры. В госкорпорации отметили, что Ford Sollers получило одобрение на сделку, на условиях кредитов она не отразится. В пятницу финансовый директор "Соллерс" Николай Соболев заявил, что ВЭБ одобрил выделение СП еще 12,5 млрд руб.

Кроме того, Ford Sollers стал основным проблемным активом, сформировавшим в 2014 году убыток "Соллерс". Выручка компании по МСФО сократилась на 21,9%, до 47,9 млрд руб., а чистый убыток составил 3,7 млрд руб. против прибыли 3,6 млрд годом ранее. Чистый долг вырос на 56%, до 5,4 млрд руб. Но без учета СП с Ford компания показала бы чистую прибыль 1,7 млрд руб. Убыток Ford Sollers за 2014 год составил 10,9 млрд руб., выручка - 52,2 млрд руб., продажи Ford упали на 38%, до 66 тыс. машин.

По остальным направлениям деятельности у "Соллерс" проблем значительно меньше. Флагманом концерна остался УАЗ, продажи которого в 2014 году снизились всего на 3%, до 49,8 тыс. машин, а в январе - марте на фоне общего падения продаж в РФ на 36,3% спрос на марку снизился лишь на 12%, до 3 тыс. машин. В этом году "Соллерс" хочет вложить в УАЗ более 2 млрд руб. Другие СП с иностранными производителями оказались в 2014 году прибыльными. Чистая прибыль "Соллерс-Исузу" - 298 млн руб., "Мазда-Соллерс" - 88 млн руб., "Соллерс-Буссан" (выпускает Toyota LC Prado) - 738 млн руб. Продажи локализованных моделей Mazda CX-5 и CX-6 выросли в 2014 году на 18%, до 36 тыс. машин, объем реализации LC Prado - на 20%, до 17 тыс. штук, а грузовиков Isuzu - на 114%, до 2,8 тыс. машин. Более спорным активом стало СП "Соллерса" с SsangYong, с начала года заморозившей поставки машинокомплектов. В "Соллерсе" уверяют, что имеющихся комплектов хватит до конца года и поводов для выхода из СП у партнера нет, но источники "Ъ" на рынке это не исключают. Продажи SsangYong в 2014 году упали на 26%, до 25 тыс. машин.

Собеседники "Ъ" на рынке сходятся в том, что убыточность Ford Sollers связана с рядом негативных факторов. Ford подошел к кризису с проблемным модельным рядом, который начал обновлять лишь к концу 2014 года. При этом, по данным PwC, с сентября 2014 по январь 2015 года Ford повысил цены на 45% (выше - на 52% - цены поднимал ушедший из России GM, о

проблемах концерна см. "Ъ" от 6 и 19 марта). По оценке Владимира Беспалова из "ВТБ Капитала", Ford Sollers сможет выйти на прибыль лишь в 2017 году.

Аграрное обозрение (agroobzor.ru), Москва, 13 апреля 2015 2:03

"МИРАТОРГ" С НАЧАЛА 2015 ГОДА РЕЗКО НАРАСТИЛ ПРОИЗВОДСТВО И РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОДУКЦИИ

Агрохолдинг "Мираторг", крупнейший производитель свинины в России, на 30% увеличил продажи продукции в первом квартале 2015 года. Объем продаж компании составил 143 тыс. т. При этом продукция в готовой потребительской упаковке, которая поступает на полки торговых сетей, в первом квартале выросла более чем вдвое - на 54%, до 9,6 тыс. тонн, передает РБК.

Судя по этим цифрам, пока на продажах компании не сказалось падение покупательной способности населения, о котором предупреждал президент мясного совета Единого экономического пространства Мушег Мамиконян, прогнозируя снижение потребления мяса в России в 2015 году. По его прогнозам, в 2015 году из-за снижения реальных доходов населения россияне станут меньше есть мяса на 10% - до 65 кг на человека в год. По прогнозам главы Минэкономразвития Алексея Улюкаева, в 2015 году потребительский спрос в России упадет на 7-9%.

Тем не менее производство свинины на предприятиях "Мираторга" выросло на 11%, до 100,8 тыс. т в живом весе против 89,7 тыс. т годом ранее. Причина роста - ввод новых мощностей агрохолдинга в Курской области, отмечает компания. Переработка свинины также выросла на 11%, до 75,1 тыс. т.

Кроме того, "Мираторг" увеличил производство говядины на открывшихся в 2014 году предприятиях и продал 9 тыс. т этой продукции.

"Мираторг Запад", дочернее подразделение холдинга, производящее замороженные мясные полуфабрикаты в Калининградской области (в том числе для McDonalds и Burger King), в первом квартале 2015 года выпустило на рынок более 8,2 тыс. т продукции, что на 32% превышает показатель аналогичного периода 2014 года.

Российские агрохолдинги частично выигрывают от снижения импорта, и это может помочь компенсировать падение спроса, рассказывал в начале года РБК директор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Дмитрий Рылько. "Конкурентоспособность российского мяса на отечественном рынке действительно сильно повысилась, и сейчас наблюдается рост производства (по данным Росстата, всего по мясу и мясной продукции - на 13,3% по итогам 2014 года), пусть и инерционный", - говорит он.

Агропромышленный холдинг "Мираторг" - крупнейший производитель свинины в России с долей в 12,7% рынка (по данным Национального союза свиноводов за 2014 год, 369,9 тыс. т). На втором месте - "Русагро", 6,3% рынка и 183,8 тыс. т, на третьем - "Черкизово", 6,1% рынка и 178 тыс. т. В 2014 году "Мираторг" увеличил выручку по МСФО за 2014 год на 38% по сравнению с 2013 годом, до 74,06 млрд руб., это был рекордный для компании показатель. Крупные проекты холдинга финансирует ВЭБ: в 2010 году банк открыл линию компании на \$571 млн и €66 млн для реализации пилотного проекта по производству говядины, также в январе было подписано кредитное соглашение о предоставлении \$425,8 млн на 15 лет под проект производства говядины в Брянской области (всего ВЭБ даст на него \$742 млн при стоимости \$871,5 млн). Как уточнял РБК в марте глава "Мираторга" Виктор Линника, сейчас компания должна ВЭБу порядка \$1,7 млрд и без проблем обслуживает свои долги.

<http://agroobzor.ru/news/a-26728.html>

Chickeninfo (pticainfo.ru), Москва, 12 апреля 2015 23:59

"МИРАТОРГ" ЗАКУПИТ CLAAS

Компания " Мираторг ", крупнейший российский агрохолдинг , планирует приобрести у компании Claas крупную партию комбайнов и тракторов. Об этом с сожалением рассказал журналистам "ДонИнформБюро" глава и совладелец "Ростсельмаш" Константин Бабкин.

- Агрохолдинг получил поддержку из бюджета полмиллиарда долларов на развитие животноводства, - рассказал бизнесмен в ходе "Агрофорума", который 9 апреля 2015 года прошел в Ростове-на-Дону. - С нами велись разговоры о покупке партии комбайнов. Велись испытания, наша техника вела себя достойно. И вот сейчас мы узнаем, что, несмотря на то, что мы фактически выиграли этот конкурс, будет закуплена очень большая партия техники европейского производства. Вопрос окончательно не решен. Но мы не понимаем, почему компания, которая получает массивную поддержку из бюджета, покупает огромные объемы за рубежом, несмотря на то, что наша техника показала себя абсолютно конкурентно способной.

Напомним, что в начале марта Внешэкономбанк согласовал выделение "Мираторгу" 2 млрд долларов на мясные проекты. По словам Владимира Дмитриева, председателя ВЭБ, - "Это производство высококлассной говядины, основанной на самых современных технологиях, где-то порядка 120 000 т мраморной говядины, которая будет производиться на этих площадках. Уже запущено производство, и мы намереваемся и в будущем продолжать кредитование. В целом объем кредитов - причем это валютные кредиты, поскольку речь идет о закупке элитного скота - будет составлять порядка двух миллиардов, чуть меньше двух миллиардов долларов".

Компания Claas несколько лет назад разместила в Краснодарском крае свое сборочное производство.

Участники форума в кулуарах активно обсуждали перспективы этой сделки. По мнению игроков рынка, успех Claas обеспечен мощным лоббистским потенциалом губернатора Краснодарского края Александра Ткачева, который таким образом в сложный экономический период обеспечил производство, расположенное на территории края, заказами, а людей - работой.

http://pticainfo.ru/news/?ELEMENT_ID=12321

Banki.ru, Москва, 10 апреля 2015 11:31

ВЭБ ВЫШЕЛ ИЗ УСТАВНОГО КАПИТАЛА ДЕВЕЛОПЕРА ROSE GROUP

Автор: Banki.ru

Внешэкономбанк сократил до нуля долю участия в компании Rose Group Ltd., свидетельствуют материалы госкорпорации. Ранее ВЭБу принадлежало 5,076% от общего числа голосов, приходящихся на голосующие акции организации.

Отметим, что контрольный пакет Rose Group принадлежит компании Direct Finance Ltd., действующей в интересах банка "Глобэкс", который входит в группу ВЭБа.

Rose Group является застройщиком элитного комплекса "Золотая миля", который расположен в районе улицы Остоженка в центре Москвы. Компания также занимается строительством жилого комплекса "В лесу" в Красногорске и управляет торговым центром "Цветной" около метро "Цветной бульвар". Чистая прибыль девелопера за девять месяцев 2014 года составила 294 млн рублей против убытка в 849 млн годом ранее.

Банки: Внешэкономбанк

<http://www.banki.ru/news/lenta/?id=7904409>

Коммерсант.ru

Коммерсантъ. Новости Online, Москва, 10 апреля 2015 20:59

ИНВЕСТОРОВ ЖДУТ НА КУХНЕ

Автор: Олег Трутнев

Андрей Кончаловский рассказал о деталях проекта «Едим дома!»

Кинорежиссер Андрей Кончаловский раскрыл подробности проекта сети отечественного фастфуда «Едим дома!», о поддержке которого он и его брат Никита Михалков просили президента Владимира Путина. Площадь каждого кафе составит примерно 100 кв. м, а средний чек будет не выше, чем в McDonald's. На открытие сотни точек и двух фабрик-кухонь господин Кончаловский привлечет 300 млн руб., остальное финансирование — около 700 млн руб.— будет за счет кредитов госбанков под госгарантии.

Сегодня Андрей Кончаловский провел пресс-конференцию, посвященную проекту кафе-кулинарий «Едим дома!», лицом которого должна стать его супруга — актриса и телеведущая Юлия Высоцкая. Режиссер подтвердил, что проект будет включать две фабрики-кухни, площадь которых составит 3 тыс. кв. м, и около 100 заведений общепита площадью 100 кв. м в Московской и Калужской областях. По словам господина Кончаловского, средний чек в кафе будет не больше, чем в сети McDonald's. Согласно данным Synovate Comcon, в 2014 году средний чек в российских заведениях фастфуда составлял 360 руб.

Как сообщал "Ъ" 9 апреля, Андрей Кончаловский и его брат-кинорежиссер Никита Михалков в середине марта написали президенту Владимиру Путину письмо с просьбой посодействовать в создании национальной сети кафе-кулинарий «Едим дома!». Целью проекта его авторы обозначили импортозамещение (30–40% продуктов будут местного производства) и создание альтернативы западным сетям фастфуда. Как рассказал Андрей Кончаловский, с этой идеей он «ходил четыре года», а одобрение главы государства было нужно, чтобы «землю дали без проблем». Вчера вице-премьер Аркадий Дворкович после поручения президента провел специальное совещание по проекту режиссера. По его итогам было сказано, что реализация проекта не потребует привлечения бюджетных средств, он будет участвовать в существующих механизмах поддержки малого и среднего бизнеса в общем порядке.

В письме президенту братья-режиссеры оценили требуемые инвестиции в объеме 971,8 млн руб., окупить которые планируется за 4,8 года. Господин Кончаловский заявил, что 300 млн руб. будут вложены в проект им самим и сторонними инвесторами. При этом он отметил, что ни с кем из потенциальных партнеров переговоров еще не велось. Остальные средства будут привлечены за счет кредитов в госбанках под госгарантии. Заявки на получение кредита отправлены в Сбербанк, ВЭБ, Россельхозбанк и ВТБ. Андрей Кончаловский сообщил также, что интерес к проекту проявляют регионы: «Уже позвонил губернатор Новгородской области, предложил войти в проект. Реакция позитивная от тех, кто понял идею».

Олег Трутнев, Елизавета Макарова

Как у президента попросили на фастфуд

Как стало известно "Ъ" 9 апреля, Андрей Кончаловский и Никита Михалков просят государство оказать содействие в создании национальной сети общественного питания, которая станет альтернативой западным сетям фастфуда. Только на запуск пилотного проекта по открытию сети кафе-кулинарий под брендом "Едим дома!" партнерам необходимо 971,8 млн руб. Бизнес-идею оценил президент Владимир Путин, поручив правительству изучить предложение братьев-режиссеров. Читайте подробнее

http://www.kommersant.ru/issues/photo/CORP/2015/04/10/KMO_132045_00010_1_t207_204821.jpg

<http://www.kommersant.ru/doc/2707425>

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 10 апреля 2015 16:17

АПЕЛЛЯЦИЯ ОТКАЗАЛА "ТРАКТОРНЫМ ЗАВОДАМ" В ИЗМЕНЕНИИ УСЛОВИЙ КРЕДИТА НА 32 МЛРД РУБ

МОСКВА, 10 апр - РИА Новости. Девятый арбитражный апелляционный суд оставил без изменения решение нижестоящего суда, который отклонил иск крупнейшего российского машиностроительного концерна "Тракторные заводы", требовавшего внести изменения в условия договора о выдаче синдицированного кредита на 32 миллиарда рублей, сообщили в пятницу РИА Новости в суде.

Истец требовал внести в договор изменения, направленные, в частности, на уменьшение размера процентной ставки и снижение неустойки. Он мотивировал иск ухудшением финансового состояния из-за экономического кризиса.

Арбитраж Москвы в декабре 2014 года полностью отказал в иске.

Суд указал, что "такие обстоятельства, как финансовый кризис, стороны могли предвидеть при заключении договора, поскольку это в той или иной степени достаточно прогнозируемый процесс, обусловленный законами экономического плана". Кроме того, суд отметил, что истцом пропущен срок исковой давности.

"Тракторные заводы" в 2011 году привлекли 5-летний синдицированный кредит в 32,33 миллиарда рублей на рефинансирование кредитного портфеля предприятий концерна.

Кредиторами выступили 16 банков, в том числе Сбербанк, ВТБ,

"Петрокоммерц", Россельхозбанк, "Ак Барс", МДМ Банк и другие.

Кредитные средства перечислялись заемщику отдельными траншами с разными сроками погашения. По мере наступления срока расчетов банки-кредиторы начинают обращаться в суд с требованиями о взыскании просроченной задолженности. В настоящее время арбитраж Москвы рассматривает несколько исков к "Тракторным заводам" на общую сумму около 14 миллиардов рублей.

Концерн "Тракторные заводы" объединяет более 20 предприятий в

России, Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и на

Украине. Производит промышленную тракторную технику и оборудование, лесозаготовительную, сельскохозяйственную технику, коммунально-строительную, железнодорожную, а также военную технику. Единственным владельцем 100% акций Machinery &

Industrial Group N.V. - материнской компании концерна

"Тракторные заводы" - является госкорпорация Внешэкономбанк.

Коммерсантъ, Москва, 13 апреля 2015

"ЕСЛИ МЫ РАБОТАЕМ В ИНТЕРЕСАХ КНР, ТО РАБОТАЕМ И В СВОИХ ИНТЕРЕСАХ"

Автор: Интервью взял Иван Сафронов

Гендиректор "Рособоронэкспорта" Анатолий Исайкин о санкциях, оружии и новых партнерах
Прошлый год поставил перед спец экспортером российских вооружений "Рособоронэкспортом" (входит в госкорпорацию "Ростех") новые проблемы - введение западных санкций, разрыв кооперации с Украиной, нестабильная обстановка на Ближнем Востоке. О том, как компания справлялась с этими трудностями, попутно продав оружия на \$13,2 млрд, ее гендиректор АНАТОЛИЙ ИСАЙКИН рассказал корреспонденту "Ъ" ИВАНУ САФРОНОВУ.

"Уходить полностью от импорта мы не можем"

- Каким для "Рособоронэкспорта" получился 2014 год с точки зрения финансовых и количественных показателей? - Год был непростой для всей России - и мы, как спецэкспортер финальной продукции военного назначения, исключением не стали. Но нам удалось придерживаться генеральной линии, заложенной в программе стратегического развития компании до 2020 года: там определены все возможные риски, рассчитано, как будет развиваться мировой рынок вооружений, куда и в каких объемах мы можем нашу продукцию поставлять...

Могу сказать, что по 2014 году наши прогнозы оправдались. Экспорт вооружений принес \$13,2 млрд.

- Столько же, сколько и в 2013 году.

- Если считать точно, то где-то на \$22 млн больше. Я думаю, что если в ближайшие три-пять лет нам удастся придерживаться показателей 2013-2014 годов, то Россия будет твердо занимать второе место по поставкам вооружения и военной техники, уступая только одной стране - США. В целом же в 2014 году "Рособоронэкспортом" было рассмотрено 1879 обращений инозаказчиков, вручено свыше 1260 коммерческих предложений и подписано свыше 1100 контрактных документов с 50 государствами на сумму \$15,9 млрд, что на \$2,2 млрд больше, чем в 2013 году. Это, конечно, рабочие цифры, но они показывают, какой объем задач нашим сотрудникам приходится выполнять.

- Какого объема у вас портфель заказов?

- Я всегда говорил, что это достаточно живой инструмент, он изменяется в зависимости от исполнения и заключения сделок. Сейчас он составляет более \$40 млрд и формируется за счет уже заключенных с 70 государствами контрактов.

- Кто лидировал по закупкам нашего оружия в 2014 году?

- Из основных стран - импортеров российской продукции я бы выделил Индию, Ирак, Китай и Вьетнам. Само распределение объема экспорта продукции военного назначения в 2014 году было следующим: по технике ВВС - 41%, ВМФ - 13%, ПВО - 15%, сухопутных войск - 27%, на иную продукцию пришлось около 4%.

- Когда-то объем импорта, проходящего через "Рособоронэкспорт", достигал нескольких сотен миллионов долларов. Что сейчас?

- Ранее эта цифра колебалась в районе \$100 млн - я имею в виду импорт продукции и для наших вооруженных сил, и для наших заказчиков. В прошлом году этот объем составил \$150 млн, полагаю, что в 2015 году этот показатель упадет до \$105 млн. Объяснение этому найти достаточно просто: санкции, переход на отечественные комплектующие... Но уходить полностью от импорта мы не просто не хотим, а не можем, поскольку это связано с исполнением экспортных контрактов. Заказывая у нас продукцию, многие развитые страны, такие как Индия и Китай, стремятся внести изменения в технический облик изделия, чтобы установить там наработки своего ОПК. Зачастую при заказе партии самолетов стоит вопрос об установке на них систем

целеуказания или радиолокации не российского производства, а своего собственного. Это нормальный пример международной кооперации, мы идем навстречу. И это все входит в объем порядка \$100 млн. Что же касается Минобороны РФ, то я считаю, что российская армия должна использовать продукцию исключительно своей страны.

- Ситуация на Украине сказалась на работе "Рособоронэкспорта" в 2014 году? Какие прогнозы на этот?

- Сказалась, конечно. Между нашими странами сложились теснейшие кооперационные связи, которые существовали многие десятилетия. Руководством страны был взят курс на импортозамещение, а Украина - это импорт, как ни крути. При этом если взять отдельный агрегат, то он делался усилиями двух стран. Если мы разрываем кооперацию, то процесс останавливается у двух сторон. Ущерб есть, но у нас возможностей больше найти аналоги или восстановить разорванную цепь. На это требуется разное время - от нескольких месяцев до нескольких лет. Промышленности даны указания сделать так, чтобы никакого дефицита из-за непоставок украинских комплектующих не было.

"Ситуация в Сирии стала еще острее"

- Как санкции со стороны стран Запада сказались на работе компании?

- Санкции - это препятствия, которые несколько замедлили ход нашей работы, но это вовсе не повод для того, чтобы охать и ахать. Экспорт вооружений - это высококонкурентная сфера, в ней никогда не было и не будет просто. После объявления санкций ни один из моих сотрудников не прибежал ко мне со словами: "Шеф, все пропало!". Более того, я сам видел, что они отнеслись к введенным запретам очень по-деловому: собрались, оценили ситуацию и продолжили работать. Мы по каждому направлению - финансы, транспортировка, производство и замена комплектующих из стран Евросоюза - принимали конкретные шаги. Не надо забывать, что импорт отдельных узлов и агрегатов осуществлялся не только из Европы: в этой кооперации участвовало приблизительно 100 предприятий из 28 стран. Евросоюз объединяет шесть-семь, максимум десять предприятий из пяти-шести стран. У нас есть другие партнеры, в том числе в странах БРИКС и Вьетнаме, поэтому мы, естественно, переориентировались на эти страны.

- Как оцениваете ситуацию с исполнением контракта с поставкой вертолетоносцев Mistral? В случае неисполнения готовы подавать иск в суд?

- Переговоры идут, и пока о судах говорить рано. Но могу заверить, что "Рособоронэкспорт" готов к любому развитию ситуации. В контракте прописаны абсолютно все положения, касающиеся форс-мажорных обстоятельств, неисполнения обязательств одной из сторон и т. д. Пока условия соглашения и существующие временные рамки позволяют и нам, и французам искать компромиссное решение, не обращаясь в суды и не прибегая к каким-либо резким действиям. Когда это время закончится, тогда уже будем определяться с дальнейшими шагами.

- Сколько еще есть времени, чтобы договориться?

- Около двух месяцев есть точно. Возможно, за это время появятся какие-то компромиссные решения, которые мы будем обсуждать.

- В СМИ появляется информация, что индийские власти недовольны победителем тендера на поставку 126 истребителей Rafale французской компании Dassault.

Если соглашение будет разорвано, Россия будет предлагать им машины - Су-30МКИ, например?

- Выиграть тендер - это здорово, конечно, но это не означает стать победителем, ведь еще нужно подписать контракт. Не стоит забывать, что тендер - это всего лишь отбор участников. После этого начинаются предметные переговоры по ценовым параметрам, графикам поставок... Это у всех стран так. Нередки случаи, когда результаты тендеров на очень крупные контракты отменяются даже при наличии победителя конкурса. Думаю, что в скором времени мы услышим официальные итоги, тем более что в Индии сменилось правительство, а с момента объявления тендера прошло два с половиной года. Если текущий тендер будет аннулирован и объявлен новый, то Россия выступит со своим предложением. Не стоит забывать, что истребитель Су-30МКИ является основой ВВС Индии, он им хорошо знаком, данные самолеты имеют возможность быть модернизированными через несколько лет на индийских производственных площадках. - ВМС Индии эксплуатируют взятую у России в лизинг АПЛ "Нерпа". Они не высказывали желания приобрести по такой же схеме вторую субмарину?

- Мне об этом ничего не известно. Подобных заказов по линии "Рособоронэкспорта" нет.

- Индийские власти никак не отреагировали на возобновление военно-технического сотрудничества между Россией и Пакистаном?

- Крупных оружейных поставок в Пакистан долгое время не было, хотя взятый нами курс на сближение может вызывать какое-то недовольство. Но здесь надо понимать, что Исламабад

занимает важное место в борьбе с терроризмом: Пакистан служит некой подушкой безопасности для остальных стран, на территорию которых могут проникнуть вооруженные бандформирования. Если у нас и будут оружейные контракты с Пакистаном, то это оружие будет использовано только в антитеррористических операциях, а не против третьих стран. Разве это может вызывать у кого-то недовольство?

- В какой стадии находятся переговоры по вертолетам Ми-35?

- Они еще ведутся, но количество вертолетов в этом контракте будет небольшим.

- Отношения России и Китая во многих областях находятся на подъеме. Правда ли, что Пекин в сентябре 2014 года заключил с вами контракт на закупку четырех дивизионов систем ПВО С-400?

- Деталей контракта раскрывать не буду, но да, Китай действительно стал первым покупателем этой новейшей российской системы ПВО, что только подчеркивает стратегический уровень наших взаимоотношений. Многие страны хотят приобрести С-400. Но наша промышленность в лице концерна ВКО "Алмаз-Антей" должна поставлять их Минобороны РФ в первую очередь. И даже с учетом расширения своих производственных мощностей передавать эти системы сразу нескольким странам сложно. Китай в этом плане стал первой ласточкой. - Российские предприятия не боятся вступать в кооперацию с предприятиями КНР?

- Я считаю, что если мы работаем в интересах КНР, то работаем и в своих интересах.

- Кажется, что обстановка в Сирии немного успокоилась. Как исполняются контракты?

- Ситуация в Сирии не успокоилась, а стала только еще острее в связи с появлением так называемого "Исламского государства", воюющего против других арабских стран, распространяя свои метастазы на Африку. Сейчас видно, что Сирия боролась с теми, кто породил это "Исламское государство", именно она внесла гигантский вклад в то, что такая террористическая группировка не появилась на всей территории страны. Ведь к этому все шло. И страны Запада, и США должны были это осознать. Но это не помешало им ввести санкции в отношении Сирии, пусть и абсолютно формальные, поскольку соответствующего решения Совбеза ООН не было. Поэтому все наши контакты по линии военно-технического сотрудничества с сирийцами абсолютно законны. Тем не менее мы учитываем обстановку в этом регионе и поставляем туда только то оружие, которое не может быть использовано против других стран. Поверьте мне: все, что у них есть, направлено исключительно для защиты своих границ и борьбы с террористами.

- Проблем с доставкой оружия сирийским военным не испытываете?

- Нет, такой проблемы сейчас нет. Кое-какие трудности доставляли переводы долларовых средств, которые проходили через американские банки с задержкой, но мы нашли варианты. Seriously на исполнение обязательств это не повлияло - это скорее из разряда мелких шалостей.

- Вы относите это к разряду недобросовестной конкуренции?

- На 100%. Введение односторонних санкций всегда относится к ней. У нас накопилось достаточное количество примеров, ярко характеризующих особенности западной, прежде всего американской дипломатии. Когда за нашей спиной к нашим же потенциальным партнерам приезжают сотрудники по линии Госдепартамента, порой весьма высокопоставленные, и весьма открыто уговаривают отказаться от закупок вооружений в России. Такие виды недобросовестной конкуренции встречались и раньше, просто сейчас они стали гораздо более сконцентрированными и циничными.

"Политические события в Венесуэле на военно-техническом сотрудничестве сказываются слабо"

- Интересует иранский вопрос: вы официально предложили Тегерану замену комплексов С300ПМУ-1, попавших под санкции, на систему "Антей-2500".

- "Антей-2500" и ряд других систем ПВО не подпадают под санкции. Санкции предусматривали конкретный перечень запрещенной продукции, и ничего, что в нем есть, Россия не поставляла.

- Как развивается ситуация с иском, поданным к вам в связи с отказом поставлять Тегерану дивизионы С-300ПМУ-1?

- Иск на \$4 млрд, который был подан иранской стороной в Международный арбитражный суд, действует. Надо понимать, что это очень длительная работа: одна сторона предъявляет претензии, другая их не принимает, от Ирана требуется предоставить фактические доказательства, поскольку суд не может ориентироваться только на претензии... Плюс арбитраж не работает в ежедневном режиме. Сейчас весь вопрос лежит в юридической плоскости. И иранцы, и мы заинтересованы в его компромиссном решении, и сейчас каких-то резких обострений нет.

- То есть ситуация опасений не вызывает?

- Ситуация - нет. Опасения вызывает только огромная сумма.

- Ирак впервые занял второе место по поставкам оружия из России. За счет чего?

- Были заключены контракты на системы ПВО "Панцирь-С1", вертолеты Ми-28НЭ и Ми-35М, был еще один авиационный контракт. Иракскую армию интересуют в первую очередь вертолеты - с их помощью они ведут боевые действия с "Исламским государством". Эта техника передается им в соответствии с графиком, и каких-либо сбоев не предвидится.

- Нестабильная внутривнутриполитическая обстановка в Венесуэле не сказалась на позициях России?

- Венесуэла была нашим стратегическим партнером и при Уго Чавесе, осталась им и при Николасе Мадуро. Со сменой руководства в наших отношениях черная кошка не пробежала. При Чавесе мы заключили крупный пакетный контракт, а то, что сейчас подается как спад в отношениях, - это всего лишь завершение поставок по этому контракту. Я считаю, что политические события в Венесуэле на военно-техническом сотрудничестве сказываются слабо, больше сказывается экономическая ситуация. Если они с ней справятся, то сотрудничество будет продолжено. Но уже не в таких больших объемах, как было раньше. - Какими видите перспективы в Объединенных Арабских Эмиратах?

- Их вооруженные силы проявили огромный интерес к нашей экспозиции, показанной на выставке IDEX-2015 в Абу-Даби: они не присматривались к технике, а изучали вполне конкретные предложения - в этом принял участие сам наследный принц Мохаммед, что бывает не так часто. Он осмотрел натурный образец танка Т-90СМ, представленного корпорацией "Уралвагонзавод". К слову, наши танки успешно показали себя на испытаниях в этом регионе: Т90С - в Саудовской Аравии в 2005 году, а Т-90СМ - в Кувейте в 2014 году, где также были танки Leopard, Leclerc, Abrams... Так вот недавние испытания вся эта хваленая техника провалила, а Т-90СМ оказался единственным, кто справился с заданием без малейших замечаний. В итоге к нам поступили только предложения по комплектации этой машины.

- Как тогда расценивать заявление руководителя группы ваших советников Александра Бриндикова о неконкурентоспособности российских оборонщиков?

- Подобного рода заявления звучат, как правило, из не очень компетентных источников, и мне очень жаль, что эти слова были произнесены сотрудником "Рособоронэкспорта".

Цифры же говорят абсолютно о другом. Так, за последние два года нами было продано, к примеру, 270 танков, и есть перспектива заключения соглашений еще на нескольких сотен. Способна на такое "неконкурентоспособная техника"? Нет. Прозвучавший в этом контексте тезис о том, что мы ничего не делаем и только модернизируем старое, я также не могу разделить. Если страны, обладающие огромными средствами и очень приличным техническим потенциалом, выбирают российскую продукцию, то разве это не показатель?

- Почему тогда до сих пор не подписан контракт с Бразилией на комплексы "Панцирь-С1"?

- Практически все страны сегодня стремятся к развитию кооперации с зарубежными поставщиками вооружений, и Бразилия в этом плане не исключение. Сейчас идет процесс согласования конкретных технологий и степени локализации производства вооружения и военной техники на бразильской территории.

- Контракт с Пентагоном на вертолеты Ми-17В5 в интересах Афганистана исполнен?

- Поставки были завершены, все 63 вертолета были переданы заказчику. Могу сказать, что возникли проблемы с постпродажным обслуживанием. Сейчас вопрос стоит в том, как поставлять запасные части и агрегаты для наших вертолетов в Афганистане, ведь их никто кроме нас самих не производит. Нелицензионные комплектующие пытались воспроизводить в странах Восточной Европы через какие-то фирмы, которые специализируются на ремонте гражданской техники и находятся в офшорных зонах. У Пентагона есть понимание, что качественное обслуживание техники может осуществлять только российский производитель, и в данном случае не столь важно, кто будет исполнителем - "Рособоронэкспорт" или "Вертолеты России". Над ними довлеют только политические решения, которые навязываются Госдепом и Конгрессом. Там лоббисты своей техники много лет подряд пытаются запретить любые поставки российских машин и комплектующих к ним. Как выходить из этой ситуации? Либо заключать прямое соглашение с афганским правительством, когда это станет возможным, либо все-таки будем договариваться с американцами.

- Вы считаете, что после всего с американцами можно еще о чем-то договориться?

- Договориться можно с кем угодно, было бы желание. Могу только приветствовать позицию сотрудников Пентагона, которые честно описывают ситуацию с вертолетами перед Конгрессом - прежде всего, за их профессионализм. Они понимают, к чему может привести остановка эксплуатации наших вертолетов в Афганистане.

- Проблем с продажами продукции концерна "Калашников" не испытываете?

- Продукция "Калашникова" по линии "Рособоронэкспорта" поставляется заказчикам если не сотнями, то многими десятками тысяч. Интерес к ней проявляется в Азиатско-Тихоокеанском регионе - в Индонезии, в Таиланде, в Индии, в Китае, во Вьетнаме... Есть контракты с такими странами, которые раньше подобного оружия не покупали.

- Россия же проиграла тендер на поставку автомата Калашникова сотой серии в интересах Минобороны Вьетнама.

- Да, такое было. Но помимо военного ведомства в каждой стране есть большое количество силовых структур, заинтересованных в этой продукции. Мы и раньше плотно взаимодействовали с АТР, там был стабильно высокий спрос на наше оружие, был проложен определенный коридор. А санкции стали своего рода адреналином, который заставил нас ходить в два раза быстрее и дальше.

- Санкции усложнили процесс страхования рисков "Рособоронэкспорта"?

- Это ситуация из того же разряда, что и с проведением платежей: не критично, но неприятно. Неприятно тем, что сразу найти вариант в течение дня, недели, месяца невозможно. За предыдущий год мы проработали все варианты в сфере страховки военных грузов при транспортировке. Это использование возможностей наших страховщиков, возможности государства и страхование инозаказчиками.

После объявления санкций ни один из моих сотрудников не прибежал ко мне со словами: "Шеф, все пропало!"

Если у нас и будут оружейные контракты с Пакистаном, то это оружие будет использовано только в антитеррористических операциях

Leopard, Leclerc, Abrams - вся эта хваленая техника испытания в Кувейте провалила, а танк Т-90СМ единственный справился с заданием



Ведомости, Москва, 13 апреля 2015

"МЫ НЕ ХОТЕЛИ БЫ БЕЖАТЬ В ОДНУ СТОРОНУ, А ПОТОМ РЕЗКО В ДРУГУЮ"

Автор: Маргарита Папченкова, Алина Фадеева, Михаил Серов

Александр Новак - о господомощи, новом нефтяном налоге и изобретательности Роснефти в поиске денег в ФНБ

В кризис нефтегазовая отрасль за счет девальвации чувствует себя гораздо лучше, чем все остальные отрасли, а также бюджет. Тем не менее список пожеланий и просьб от компаний только увеличивается. Считается, что на этом рынке политику определяет не Минэнерго, а главы крупнейших госкомпаний, которые лично могут прийти к президенту и попросить. Министерство же только лавирует между ними, одобряя все их просьбы и совмещая их интересы. Но высокопоставленные чиновники говорят: не надо преуменьшать значение министерства - к министру Александру Новаку лично хорошо относится президент, которого узнал еще по работе в правительстве. Новак пришел не из отрасли, а с поста замминистра финансов, но и там отличался от своих коллег по Минфину - никогда не был лоббистом только интересов бюджета и умел слушать мнение других.

- В кризис ваша отрасль активно начала просить денег из ФНБ. Пока вы с Минэкономразвития согласовали пять проектов "Роснефти", но, видимо, список увеличится?

- Мы обосновали Минэкономразвития приоритетность добычных проектов "Роснефти": "Русское", "Звезда", "Роспан" и "Юрубчено-Тохомское". Но верно, что есть и второй эшелон: мы предложили рассмотреть финансирование за счет участия средств ФНБ Сазунского, Тагульского, Лодочного месторождений Ванкорского кластера. Также обсуждалось выделение 42 млрд руб. на программу модернизации и развития АНПЗ ВНК, направленную на выполнение требований технического регламента и повышение глубины переработки.

- Вы также согласовали заявку Независимой нефтяной компании на проект "Пайяха", но у компании очень плохое положение из-за большого валютного долга, почему посчитали, что проект нужно поддержать?

- Этот проект стратегически важен для отрасли, он даст толчок к развитию целого кластера месторождений Дудинской нефтегазоносной провинции. Величина валютного долга при этом не имеет значения.

- Высокопоставленные чиновники нам говорили: прежде чем просить деньги ФНБ, "Роснефть" обратилась бы к своей материнской структуре, к "Роснефтегазу", - там же много кэша.

- У "Роснефтегаза" есть своя инвестпрограмма, которая в том числе рассматривается правительством. В частности, в нашей отрасли это инвестиции в проект Калининграда, т. е. деньги тоже идут в экономику.

- Но проекты же не на весь объем.

- Не на весь. Но кстати, эти деньги тоже нельзя бесцельно тратить.: по указу от 2012 г. они должны быть окупаемыми. Я считаю неверной такую постановку вопроса - что первым использовать, ФНБ или "Роснефтегаз". Должны быть разные каналы предоставления ликвидности, в том числе средства пенсионной системы. Есть также механизм проектного финансирования, и я поддерживаю желание нефтяных компаний получить к нему доступ.

Вообще, мне кажется, надо менять такую позицию: все меры поддержки экономики касаются любых отраслей, кроме нефтегазовой. К примеру, по Дальнему Востоку приняли льготы по всем новым проектам за исключением добычи нефти и газа. Мы же всегда выступали за единый подход.

- Минэнерго хочет провести эксперимент с налогом на финансовый результат (НФР). Минфин до последнего борется с идеей - она несет громадные риски выпадающих доходов. Вы придумали, как их снизить?

- Премьер-министр принял принципиальное решение одобрить эксперимент, поручил нам вместе с Минфином подготовить заключение правительства на законопроект Ханты-Мансийского округа, который сейчас в Госдуме.

Мы все риски попытались минимизировать. Для соблюдения интересов бюджета предлагаем разрешить компаниям только один раз перейти на НФР без возможности возврата к прежней системе. Также распространим правила контроля за трансфертным ценообразованием на сделки, совершаемые компаниями, применяющими НФР. Вследствие отмены НДС у федерального бюджета возникнут выпадающие доходы. Согласно законопроекту ХМАО часть НФР зачисляется в региональный бюджет. Мы предлагаем зачислять 100% в федеральный.

Также Минфин беспокоил большой размер аплифта - суммы капитальных вложений, на которую компании смогут уменьшать свою налогооблагаемую базу. Минэнерго предложило дифференцированный подход. Если на дату перехода на новый налог степень выработанности участка составляла менее 5%, такой вычет можно применять как к новым основным средствам, так и к созданным до перехода на НФР. Если более 5% - только к новым.

- Минфину и концептуально закон не нравится - он видит в нем способ протащить льготы для нельготируемых проектов. Потому что ваша модель выгодна только месторождениям без льгот, как распространять ее на всю отрасль - не понятно.

- Потом, возможно, появится понимание, как перевести на новую систему в том числе льготированные месторождения. Не исключено, что новая налоговая система не будет одинаковой для всех. Сейчас у нас около 1300 разрабатываемых месторождений, из них больше половины - порядка 800 - нельготируемых. Если мы им поможем, это уже даст значительный результат. При этом из 28 млрд т нефти запасов 10 млрд считаются нерентабельными - и если мы с помощью НФР хотя бы 5 млрд т сделаем рентабельными, это позволит вовлечь в оборот новые огромные запасы.

- А по какому принципу в качестве пилотов были выбраны именно эти проекты? Такое ощущение: кто первый встал, того и тапки.

- Сейчас поданы заявки на 35 месторождений, но выбрано всего 12. Список может немного увеличиться, но оптимально - 15-18 проектов. Объем извлекаемых запасов на пилотных проектах не должен превышать 1 млрд т. Запасы 12 отобранных проектов - 795 млн т. Уточню, что в законе, скорее всего, не будут указаны конкретные проекты, возможный вариант - ссылка на то, что их перечень определяется постановлением правительства.

- Вам не кажется, что в этом есть коррупционный фактор?

- Нет, ведь в законе же можно прописать основные критерии отбора. Общий принцип уже понятен. Это должны быть и гринфилды, и браунфилды. Они не должны быть крупными и не должны иметь льготы.

Также должны соответствовать двум требованиям. Во-вторых, расчеты, которые компании заложили в обновленную технологическую схему, должны показать остаточный прирост объема извлекаемых запасов и высокий показатель коэффициента извлечения нефти. Во-вторых, компании должны гарантировать отсутствие выпадающих доходов бюджета за период эксперимента (три года). За три года только на 12 пилотах удастся прирастить добычу более чем на 6 млн т, что позволит увеличить поступления в бюджет на сумму свыше 35 млрд руб. К 2031 г. прирост - более 90 млн и 900 млрд руб. соответственно.

- А если компании не нарастят добычу, заплатит за это бюджет?

- Во-первых, 12 проектов - это всего 2% от текущей добычи в стране. Во-вторых, риски того, что добыча не увеличится, минимальны - мы это прорабатывали с компаниями. И даже в этом случае бюджет, как минимум, получит то же, что и сейчас: НФР гибкий, на участках, которые уже и так сейчас разрабатываются, он даст не меньше, чем НДС.

- Вопрос, насколько вы можете доверять компаниям. Возможно, компании и сейчас бы разрабатывали запасы, без НФР, но просто получили бы скромную маржу, а хотят получать сверхдоходы. Также оценки поступления доходов - это же не ваши оценки, а компаний.

- Конечно, мы считали на основании данных компаний, но мы можем их данные проверить. И у нас есть четкое понимание, что отдельные залежи участков никогда не будут разрабатываться при действующей налоговой системе. Бурение очень дорогое, надо применять третичные методы извлечения запасов - там не то что низкая маржа, там ее вообще нет. Это все понимают.

- Вы говорили, что не надо менять маневр. Но есть варианты точечной корректировки маневра, формулы НДС?
- Теоретически да, но пока мы не видим в этом необходимости. Мы вообще не хотели бы часто менять законодательство, бежать в одну сторону, а потом резко в другую. Сейчас цены снизились, они действительно повлияли на ожидаемые расчеты, а затем повысятся, и что - опять все корректировать? Но тогда скорректированная формула при повышении цен снова окажется неадекватной, будут сверхдоходы.
- Компании, понимая трудности, с которыми столкнулась вся экономика и бюджет, уже и сами не настаивают на корректировке маневра.
- Как не настаивают? Президент "Роснефти" Игорь Сечин же писал письмо президенту с просьбой изменить маневр.
- Да, обсуждалась и идея понижения акцизов, но это было в январе, а как только цена подросла до \$60 за баррель, острота вопроса снизилась. Мы смотрели расчеты за I квартал: маржа действительно сильно ниже плана, но ситуация на разных заводах различается. И даже при высокой доле мазута катастрофы нет. Сейчас мы внимательно следим за курсом доллара и его влиянием на отрасль.
- Просто недавно возник еще один риск - Белоруссия не хочет поставлять нам обязательные объемы нефтепродуктов, потому что в России цены ниже экспортного паритета. По соглашению при снижении поставок мы можем снизить им поставки нефти. Решимся?
- В соглашении есть оговорка, что если цены существенно разнятся, то белорусская сторона может приостановить поставки. Но этот пункт был прописан абстрактно: что такое существенная разница - не понятно, методика отсутствует. Сейчас Минэнерго совместно с коллегами ее разрабатывает. И не исключено, что в соответствии с нашими критериями разница будет не такой существенной, как утверждают белорусские партнеры.
- И тогда мы можем снизить поставки нефти?
- Да, так. И мы, и Белоруссия должны однозначно трактовать, что такое существенная разница. По соглашению в случае недопоставок в Россию белорусского автобензина более чем на 10% от предусмотренных графиком объемов мы имеем право снизить поставки нефти - соотношение 1:5. Как только поставки автобензина возобновятся, восстановятся и поставки нефти. Все расчеты должны быть подтверждены документально, риск конфликтных ситуаций минимален. До тех пор, пока не будет завершена модернизация наших НПЗ, мы рассчитываем на объемы нефтепродуктов из Белоруссии.
- Минэнерго и Росимуществу дано поручение передать в собственность государства инфраструктуру СРП. Как продвигается эта работа?
- Необходимо провести инвентаризацию СРП. Эту работу будет выполнять независимый аудитор, которого в ближайший месяц мы выберем на конкурсной основе. На базе проведенной инвентаризации будет создан реестр имущества. Росимущество поставит его на баланс и передаст операторам СРП в безвозмездное пользование в соответствии с условиями СРП.
- Вопрос, кто после этого будет нести ответственность за различные производственные объекты, например за консервацию скважин. Операторы или государство, как новый собственник инфраструктуры?
- Не исключено, что могут возникать различные вопросы, поскольку практика передачи инфраструктуры СРП государству будет осуществляться впервые. Но решать их лучше по мере возникновения. Нюансы могут быть и в процессе передачи, и в процессе дальнейшей эксплуатации. В соответствии с условиями всех СРП оператор после передачи имущества государству имеет право на безвозмездное исключительное пользование имуществом, созданным в результате реализации соглашения. По мнению Минфина, обязанностей по уплате дополнительных налогов со стороны операторов проектов не возникнет.
- Речь идет о передаче государству имущества всех СРП?
- Передача имущества будет произведена операторами всех СРП, так как государство им возместило все затраты по созданию этого имущества. По согласованному с Росимуществом плану имущество Харьягинского проекта и "Сахалина-1" планируется передать в собственность государства в 2015 г. Передача имущества проекта "Сахалин-2" будет осуществлена в 2021 г. после снятия обременения, которое на него наложено в связи с привлечением оператором проектного финансирования.
- "Роснефть" выступает с идеей о включении в СРП "Сахалин-1" своего проекта "Дальневосточный СПГ". В этом случае государство должно будет компенсировать затраты на этот завод. Вы поддерживаете эту инициативу? Нужно ли для этого менять СРП?

- Нет, такой вариант не обсуждается. Речь об изменении СРП вообще не идет. "Роснефть" и оператор "Сахалина-1" ведут переговоры о совместной реализации проекта "Дальневосточный СПГ" на базе ресурсов газа СРП и месторождений "Роснефти".

- Минэнерго выступало за то, чтобы при экспорте газа в Китай "Газпром" оставался единственным поставщиком, а независимые производители могли бы продавать ему свое сырье по экспортной цене. Но в обсуждаемой энергостратегии до 2035 г. возможность экспорта независимыми предусматривается. Какова все-таки позиция министерства по этому вопросу?

- Мы по-прежнему считаем, что единый экспортный канал должен сохраниться, а независимые могли бы продавать "Газпрому" газ, добываемый в Восточной Сибири, по экспортному нетбэку. Таким образом, наша позиция не изменилась, мы ее направили в правительство, но окончательного решения пока нет. В правительстве рассматриваются разные варианты. Например, чтобы они могли продавать газ независимым китайским импортерам. По этому вопросу правительство запросило у нас дополнительную информацию.

Почему Минэнерго поддерживает все просьбы Сечина

Летом Минэнерго согласовало заявку "Роснефти" на получение 1,5 трлн руб. из ФНБ - даже многим чиновникам эта сумма показалась неадекватной. На тот момент - почти половина фонда. После этого Минэнерго обвиняли: оно согласовывает все заявки "Роснефти", будто выступая ее лоббистом. Новак не согласен - лоббистом не компании, а нефтегазовой отрасли, поправляет он. "А что, вы считаете, министр не должен быть лоббистом отрасли? Все наоборот делать? Я заинтересован в развитии компании, в предоставлении ей дешевого кредитного ресурса в сложившейся сложной ситуации на финансовых рынках". Необходимо признать: любой проект, финансируемый из ФНБ, для госкомпании сейчас более эффективен, чем финансируемый на рынке, а для ФНБ это надежный способ вложения, убежден министр. На вопрос, почему все-таки согласованы все 28 проектов на такую громадную сумму, Новак отвечает: с точки зрения развития отрасли все эти проекты нужны.

- Какова судьба проекта Восточной нефтехимической компании (ВНХК), который реализует "Роснефть"? Создается впечатление, что он заморожен.

- С учетом нынешней ситуации по ценам на нефть такие крупные проекты, как ВНХК, требуют проведения еще одного ТЭО. Поэтому сейчас тема ВНХК не так активно обсуждается, как раньше. В частности, "Роснефть" проводит переоценку технико-экономического обоснования, исходя из новых реалий. Не исключено, что низкие цены - это надолго.

- Второй газовый контракт с Китаем может быть подписан в мае?

- Работа в этом направлении продолжается очень интенсивно. Как долго она будет длиться - зависит от сторон.

- Вновь активизировалась дискуссия о доступе независимых нефтяных компаний к разработке шельфа. В связи с чем это произошло и какова позиция Минэнерго?

- Дискуссия также активизировалась в связи со сложившейся в экономике ситуацией. Инициатором был "Лукойл", компания обратилась к президенту, после этого главе государства был представлен доклад, поступило поручение до 1 мая проработать критерии. Мы решили, что подготовка такого законопроекта - это целесообразно. Но все равно все будет тщательно обсуждаться. Минприроды подготовит предложения, мы тоже будем в этом участвовать. Вопрос непростой, тем не менее есть общее понимание, что надо двигаться в этом направлении и быть более гибкими, привлекать инвестиции частных компаний, например "Лукойла". А это одна из крупнейших компаний, которая в год обеспечивает \$20 млрд инвестиций. Но сейчас у них нет новых проектов, которые они могли бы реализовывать с точки зрения вложения инвестиций в экономику России. А в этом случае они будут инвестировать в Ирак, Венесуэлу и куда-нибудь еще.

- Можно ли эту ситуацию сравнить с обсуждением экспорта СПГ? Тогда тоже была инициатива, затем поручение президента проработать вопрос, долго готовился законопроект и в итоге решение было принято для ряда компаний.

- Я согласен: здесь похожая ситуация. Есть принципиальное понимание, что это надо делать. Дальше - детали, именно вокруг них будет разворачиваться дискуссия.

- То есть сейчас вопрос не в том, допускать или нет, а только в том, каким образом?

- И кого допускать. Потому что шельф - это такая тема, где должны быть компании, которые обладают технологиями, финансовыми ресурсами, гарантиями защиты от различных рисков, в том числе экологических последствий.

- То есть это будет закон имени "Лукойла", как при экспорте СПГ закон имени "Ямала СПГ"?

- Я бы не стал давать имена законам.

- Это делается для того, чтобы привлечь больше частных денег?
- В первую очередь чтобы активизировать геологоразведку.
- Но частные компании тоже под санкциями. Например, "Лукойл" говорил о том, сколько он готов вложить в российский шельф?
- У "Лукойла" есть опыт работы на водах Каспия и Балтийского моря. Конкретные объемы возможных инвестиций зависят от самой компании и инвестиционной привлекательности конкретных проектов.
- Вы выдвинуты в советы директоров "Роснефти" и "Газпрома", там не возникает конфликта интересов?
- Исходим из того, что обе компании государственные и мы как Министерство энергетики с ними взаимодействуем.
- В энергетическую стратегию Минэнерго закладывает, что Россия к 2030 г. станет занимать 15% на мировом рынке СПГ. Означает ли это, что вы ожидаете реализации таких проектов, как "Печора СПГ", "Владивосток СПГ", "Балтийский СПГ", "Дальневосточный СПГ", в установленные сроки?
- Исходя из сегодняшних реалий сроки реализации проектов могут сдвигаться, но мы считаем, что к 2030 г. все они заработают, поэтому должны быть в схеме. Не следует забывать о том, что каждые пять лет мы пересматриваем стратегию - например, "Сила Сибири" ранее всегда была в стратегии, хотя долго сдвигалась по срокам.
- В генсхему газовой отрасли вы станете закладывать необходимость достижения экспортного паритета с внутренними ценами на газ?
- Думаю, что нет. Хотя это развилка, которая еще не пройдена. Но большинство сходится в том, что обеспечивать принцип равнодоходности нецелесообразно, и, скорее всего, это не понадобится.
- Раньше это предусматривалось, что изменилось?
- Сейчас основная задача - развивать конкуренцию на внутреннем газовом рынке. Второе - обеспечить конкурентоспособность нашей промышленности на внешних рынках. А дешевый газ - это одно из наших конкурентных преимуществ. При этом, конечно же, надо понимать, что цены должны быть адекватными и для возможности инвестирования в газовую отрасль.
- А "Газпром" все еще лоббирует достижение экспортного паритета?
- Я вижу, что сейчас компания уже так вопрос не ставит. Есть понимание, что цены должны обеспечивать рентабельность проектов по разработке месторождений. Соответственно, при слишком низких ценах у "Газпрома" может образоваться дефицит, а при слишком высоких, наоборот, сверхрентабельность, от этого пострадает промышленность.
- В начале прошлого года Минэнерго оценивало строительство энергоблоков в Крыму в 44,6 млрд руб., сейчас звучат цифры 60-75 млрд руб. Проект подорожал, из-за того что вместо крупных блоков решили использовать ПГУ небольшой мощности предприятий "Ростеха"?
- Нет, проект подорожал в основном из-за роста цен на основное оборудование, а также изменения курса рубля. Доля иностранного оборудования для двух электростанций составит около 32%. Но конкретных поставщиков пока называть преждевременно: переговоры еще не завершены.
- Как вы думаете, новую электростанцию в Краснодарском крае, скорее всего, будут строить иностранцы? Российские компании не проявляют желания, кроме того, говорят, что в прошлом году обсуждался перенос энергоблоков по ДПМ "Фортума" на эту площадку.
- Я думаю, будут участвовать и российские, и иностранные компании, но иностранные, конечно, в большей степени: во-первых, почти все они уже достроили ДПМ-проекты, а во-вторых, они могут привлечь дешевые деньги материнских компаний, что в условиях закрытых для России финансовых рынков является большим преимуществом. "Фортум" утверждает, что готов участвовать в конкурсе, но конкретных предложений по переносу каких-то ДПМ именно на эти площадки мы не получали.
- Недавно известному иностранному инвестору в российскую энергетику - Сеппо Ремесу - запретили въезд в Россию. Возможная причина - сбор сведений о руководстве электроэнергетических компаний. Вы знаете, почему ему закрыли въезд?
- Нет, эту новость я узнал из СМИ.
- У вас не возникает ощущение, что некоторые люди получают все больший контроль в отрасли и в связи с этим имеют возможность разбираться с несогласными таким способом?
- Не думаю, что это так. Отрасль после реформы сделала довольно серьезные шаги по переходу на рыночные рельсы.

- Тем не менее и проблем много накопилось: "Россети" в финансовом тупике и винят во всем регуляторов, генерирующие компании предлагают заморозить цены КОМ на год: фактически уйти от рынка, вернувшись к регулированию.
- Мне кажется, вы несколько сгущаете краски. Можно ведь и другие итоги подвести: 10 лет реформе, построено 20 ГВт новой генерации, повысилась надежность и качество снабжения потребителей, снизились потери в сетях, количество крупных аварий, проходим зиму нормально.
- То есть вы особенных проблем не видите?
- Я не говорю, что нет проблем. Я вижу, что есть недоработанные вопросы, но это не означает, что у нас везде все так плохо. Да, мы пока не дошли до идеальной модели, но мы и не в самом начале пути - львиная его доля уже пройдена. Если говорить про генерацию, ситуация очевидна. В стране построено порядка 20 ГВт новых мощностей, но компании не спешат с выводом из эксплуатации старых и неэффективных мощностей. На КОМ 2016 г. прогнозируется избыток мощности порядка 20 ГВт, и какими бы совершенными ни были правила рынка, очевидно, будет низкая цена. Это и не нравится генераторам. Понятно, что они хотят зафиксировать хотя бы то, что они имеют сейчас. Но рынок есть рынок. Низкая цена на мощность должна повысить конкуренцию между генерирующими компаниями и подтолкнуть их к реальным действиям по выводу неэффективной генерации из эксплуатации. Также надо признать, что сегодняшние правила рынка не отвечают на один важный вопрос - учет перспективы четырех-пяти лет при проведении отбора мощности. На мой взгляд, мы должны вернуться в ближайшее время к вопросу о проведении реально долгосрочного конкурентного отбора.
- У вас есть стратегическое видение, что делать с сетевым комплексом? "Россети", например, в качестве решения всех проблем хотели бы пересмотреть стратегию, утвержденную правительством, консолидировать компанию.
- На наш взгляд, менять стратегию нецелесообразно. И хотя сейчас, возможно, не самый лучший момент с точки зрения крупной приватизации сетевых компаний, мы внутри министерства обсуждаем возможность привлечь независимые управляющие компании. У "Россетей" действительно есть проблема растущих выпадающих доходов, подтвердить цифру не берусь, тем более что она прогнозная до конца 2019 г. (около 600 млрд руб. - "Ведомости"). Но мы совместно с Минэкономразвития, ФСТ выработываем предложения по минимизации и компенсации подтвержденных выпадающих доходов. Мы поддерживаем возврат сглаживания по RAB-регулированию, отмену льгот по техприсоединению льготных потребителей до 15 кВт и от 15 до 150 кВт и т. д.
- Но возврат сглаживания ведь тоже ляжет в тариф.
- Да, но при этом сети должны повышать свою эффективность так, чтобы тариф не ложился таким большим бременем на потребителя, а в случае продления срока RAB-регулирования рост тарифа от возврата сглаживания будет уже не таким большим.
- Как вы считаете, сегодня госкомпании в энергетике управляются эффективно?
- На мой взгляд, госкомпаниям надо научиться формировать свои долгосрочные планы работы в рыночных условиях, а не надеяться на свои лоббистские возможности в части возврата государственного регулирования.
- Долго Минэнерго заявляло, что хотело бы участвовать в согласовании инвестпрограмм крупных госкомпаний - "Роснефти", "Газпрома" и проч. Сейчас вы, войдя в советы директоров трех компаний, по сути, получили то, что хотели?
- Мы и так рассматриваем эти программы, но не на советах директоров, а в режиме взаимодействия министерства с госкомпаниями.
- А чтобы принять инвестпрограммы, им нужна была виза Минэнерго?
- Инвестпрограммы проходят рассмотрение в правительстве и обсуждаются экспертным советом при правительстве. Долгосрочные программы развития (ДПР) также одобряются правительством.
- Кстати, не все ДПР обсуждались с экспертным советом: "Роснефть" и "Газпром" выпросили для себя закрытый режим. Почему правительство пошло на уступку?
- Основным аргументом компании был тот факт, что в ДПР содержится коммерческая информация, которая может быть использована конкурентами. А такие нефтегазовые компании, как, например, "Роснефть" и "Газпром", работают на международном уровне, ведут деятельность не только в России.
- Вы сейчас единственный человек, который будет одновременно в совете директоров и "Газпрома", и "Роснефти". Не будет ли конфликта интересов?
- Я бы так не противопоставлял. Я буду представлять интересы государства и способствовать развитию компаний, они обе государственные.

- Вы считаете свое министерство эффективным? На общественном совете при Минэнерго президент Сбербанка Герман Греф сильно критиковал вас за отсутствие KPI (ключевые показатели эффективности).

- Общественный совет для того и существует, чтобы подсказывать нам, где можно повысить эффективность работы. Что касается KPI, все эти показатели у нас есть. По каждому направлению - цели, задачи, результаты, индикаторы, мероприятия. Установление KPI довольно сложный процесс, и найти консенсус трудно. Но мы открыты к диалогу. Мы договорились на заседании общественного совета в следующем году рассмотреть новые показатели.

- И это действительно может помочь на госслужбе?

- Безусловно.

- Минэнерго, как и все правительство, часто критикуют: оно вынуждено заниматься тушением пожаров и работой по поручениям. На стратегическую работу ничего не остается.

- У нас есть долгосрочная стратегия, есть более короткий период и годовой план работы. Есть тема реформы энергетики, тема Калининграда, Крыма - это не форс-мажор, это как раз плановая работа. И есть форс-мажоры - это когда проходит множество совещаний и выдаются поручения, компании пишут письма: вот возникли проблемы, давайте их решать в ручном режиме. Это уже вне рамок плана - и мне действительно приходится постоянно этим заниматься.

- Есть еще такое мнение: Минэнерго не имеет своей позиции, а просто все заявки и просьбы компаний согласовывает и отправляет в правительство, ничего не отсеивая.

- Я с вами абсолютно не согласен. Все наши решения мы принимали, исходя из нашей собственной позиции. Она может где-то совпадать с позицией компаний, где-то не совпадать.

Министр энергетики России Александр Новак

Почему Минэнерго поддерживает все просьбы Сечина

Александр Новак

<http://www.vedomosti.ru/politics/characters/2015/04/13/mi-ne-hoteli-bi-bezhat-v-odnu-storonu-a-potom-rezko-v-druguyu>

РАЗНОЕ



ТАСС (tass.ru), Москва, 10 апреля 2015 14:43

ЗАКОН О ДОХОДАХ ГЛАВ КОМПАНИЙ С ГОСУЧАСТИЕМ ПЛАНИРУЕТСЯ ВНЕСТИ В ГД В ЭТУ СЕССИЮ

Ограничения зарплаты будут касаться акционерных обществ, в том числе, с долей участия государства более 25%

МОСКВА, 10 апреля. /ТАСС/. Законопроект об ограничении заработной платы руководителей госорганизаций и предоставлении сведений о доходах руководителями организаций с участием государства 25% и больше планируется внести в Госдуму уже в весеннюю сессию. Об этом сообщил глава Минтруда РФ Максим Топилин, выступая на "правительственном часе" в Госдуме.

"Мы ввели ограничения необоснованной дифференциации зарплат на госпредприятиях и в госкомпаниях. Сейчас нами подготовлен законопроект - он проходит последние стадии согласования, - и под его действие попадут не только руководители предприятий, но и их заместители, главные бухгалтеры и руководители исполнительных органов", - сказал Топилин. Для них, по его словам, законодательством и различными решениями на уровне федерации и субъектов будут установлены предельные соотношения зарплат, а также "будет введена обязательность декларирования доходов". "Это будет касаться акционерных обществ, в том числе, с долей участия государства более 25%", - уточнил министр.

По словам главы Минтруда, законопроект будет способствовать повышению прозрачности доходов на предприятиях. "Очень надеюсь, что мы внесем законопроект в весеннюю сессию", - сказал он.

Законопроект направлен на создание прозрачного механизма оплаты труда руководителей предприятий путем установления соотношения между их средней зарплатой и средней зарплатой работников таких организаций. При этом предельный уровень соотношения заработной платы руководителей, их заместителей, главных бухгалтеров в таких организациях устанавливается государственным органом или органом местного самоуправления, который осуществляет функции учредителя соответствующих учреждений.

Также законопроект предусматривает представление руководителями хозяйственных обществ, где государство имеет блокирующий пакет акций (более 25%), сведений о своих доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера, а также о доходах их супругов и несовершеннолетних детей.

Руководство крупных госкомпаний обязали предоставлять информацию правительству еще летом 2013 года. В перечень тогда были включены 62 компании, в том числе РЖД, "Роснефть", "Газпром", РОСНАНО, Сбербанк, ВЭБ, "Роснефтегаз", "Транснефть".

<http://itar-tass.com/politika/1894126>