



БАНК  
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

**22 января 2015 г.**

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2015

**СОДЕРЖАНИЕ:**

<b>ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА</b> .....	<b>3</b>
Телеканал "Россия 24", ИНТЕРВЬЮ, 21.01.2015, 18:03.....	3
ГЛАВА РФПИ: РФ ИМЕЕТ РЯД ПРЕИМУЩЕСТВ В ГЛОБАЛЬНОЙ БОРЬБЕ ЗА КАПИТАЛ.....	6
РФПИ ЗАВЕРШИЛ СДЕЛКУ С CENTRAL ASIA SILVER.....	12
СВЯЗЬ-БАНК ВОШЕЛ В ЧИСЛО КРУПНЕЙШИХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ БАНКОВ ПО ИТОГАМ 2014 ГОДА.....	13
ВЭБ-ЛИЗИНГ МОЖЕТ СНИЗИТЬ ПЛАТЕЖИ ДЛЯ АВИАКОМПАНИИ "ЯКУТИЯ" НА 100 МЛН РУБ. В ГОД.....	14
<b>ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ</b> .....	<b>15</b>
КАКОЙ ПЛАН В ЦЕЛОМ ОДОБРИЛ ВЛАДИМИР ПУТИН.....	15
ПЛАН БЕЗ ДЕНЕГ.....	17
КРИЗИС ВСЕ ДОРОЖЕ.....	18
ГОСДУМА ОТКЛОНИЛА ЗАКОНОПРОЕКТ "СР" О ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА.....	21
<b>БИЗНЕС</b> .....	<b>24</b>
ВЛАДИМИР ПУТИН ПЕРЕЛОЖИЛ ВИНУ ЗА КРИЗИС НА ВНЕШНИЙ МИР.....	24
КОСМОС КАК КОРПОРАЦИЯ.....	27
Суд повторно рассмотрит иск ВЭБа к "Порту Сочи Имеретинскому" и "Имеретинской стивидорной компании" на 5,3 млрд руб.....	29
СОЧИ ВМЕСТО КУРШЕВЕЛЯ.....	31
СТАЛИ ИЗВЕСТНЫ ДОЛИ РОТЕНБЕРГА И ЕГО ПАРТНЕРОВ В ШЕРЕМЕТЬЕВО.....	34

# ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

## ТЕЛЕКАНАЛ "РОССИЯ 24", ИНТЕРВЬЮ, 21.01.2015, 18:03

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: В швейцарском Давосе стартовал 45-ый Всемирный экономический форум. В четырехдневном саммите принимают участие тысячи чиновников и бизнесменов. На месте событий работает моя коллега Наилия Аскер-заде, она сейчас на прямой связи со студией. Наилия, тебе слово.

Репортаж Наилии Аскер-Заде

КОРР.: Юрий, добрый вечер. Сегодня участники форума обсуждают важнейшие проблемы - то, как геоэкономические, геополитические сдвиги, произошедший за последний год, повлияли на мировую экономику, на глобальную архитектуру. И то, какие важные вопросы сегодня обсуждали на форуме, какие настроения царят среди инвесторов, политиков и бизнесменов, мы сейчас обсудим с главой Российского фонда прямых инвестиций Кириллом Дмитриевым. Кирилл Александрович, здравствуйте.

Кирилл ДМИТРИЕВ, генеральный директор Российского фонда прямых инвестиций: Здравствуйте, Наилия.

КОРР.: Вы здесь провели встречи со своими коллегами из различных стран и с главами суверенных фондов. Какие настроения царят среди них, что они думают о российской экономике, о перспективах развития нашей страны? И готовы ли они инвестировать в Россию в нынешних условиях?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Спасибо большое, Наилия. Мы действительно встречаемся здесь со всеми крупнейшими суверенными фондами мира, с другими инвесторами. Суверенные фонды, практически все из них являются нашими партнерами, и безусловно, у нас есть очень такие активные прямые дискуссии с ними о статусе мировой экономики и российской экономики. Конечно, задают очень много вопросов про цену на нефть, про то, что происходит с рублем. Но базово я могу подтвердить, что интерес к инвестициям в Россию есть. И мы буквально в ближайшее время объявим пару инвестиций в аэропорты, в другие сектора, можем об этом поговорить чуть попозже. Но безусловно, им интересно, что будет происходить с рублем, и стабильность рубля крайне важна для того, чтобы они чувствовали комфорт. Но также им все больше и больше нравятся оценки компаний, которые они находят довольно привлекательными - исходя из того, что они упали в последнее время. Поэтому интерес есть. В основном, это суверенные фонды Азии и Ближнего Востока, и Россия остается крайне им интересна.

КОРР.: То есть, вы не чувствуете, что у них есть настроения переориентироваться на рынки других развивающихся стран?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Вы знаете, безусловно, много вопросов инвесторы задают. Кто-то берет инвестиционную паузу. Но именно долгосрочные инвесторы, они понимают, что рынки цикличны. И они помнят, например, что в 1998 году в долларовом эквиваленте российский рынок после кризиса вырос в семь раз за два года. В 2008 году он вырос в пять раз за два года. Поэтому долгосрочные инвесторы понимают, что циклы проходят и уходят. В конце концов, цена на нефть обязательно восстановится, может быть, в этом году, может быть, в следующем. И поэтому долгосрочные инвесторы продолжают активно инвестировать в Россию.

КОРР.: Но ведь в 2008-ом, в 2009-ом российские компании не находились под санкциями. Что говорят об этом зарубежные инвесторы?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Вы знаете, очень активно растет количество людей, которые выступают резко против санкций. И сегодня мы общались с рядом аналитических агентств, они оценивают, что в случае серьезного кризиса в России Европа потеряет 300 миллионов долларов в кредитах и в других инструментах. И соответственно, все больше и больше бизнесменов понимают, что в Европе рост резко замедлился в результате санкций против России. Сегодня господин Лавров отметил, что более 50 процентов стран Европейского союза выступают против санкций России.

Поэтому бизнес-сообщества абсолютно четко выступают против санкций и все больше общаются со своими политиками, объясняя, что санкции крайне вредят экономике их стран.

КОРР.: А что говорят зарубежные инвесторы: насколько велики риски политические именно? Именно политические риски при принятии решений об инвестировании в российскую экономику?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Безусловно, во многих европейских странах и даже в некоторых азиатских странах правительства фактически активно влияют и пытаются замедлить инвестиции в Россию. Поэтому, безусловно, для многих инвестфондов принять решение об инвестициях в Россию стало сложно. Но при этом очень активизировались китайские инвесторы, где, наоборот, правительство поддерживает инвестиции в Россию. То же самое мы видим и среди арабских инвесторов. Поэтому все зависит от стран. В конце концов, абсолютно будет очевидно, что те инвесторы, которые не воспользовались возможностями инвестировать сейчас, они будут в хуже положении находиться, потому что будут заходить просто по более высоким оценкам через год, через два.

КОРР.: Накануне президент США Барак Обама выступил перед Конгрессом, и по его мнению, российская экономика сейчас изорвана в клочья, а наша страна изолирована. Вы согласны с этим?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Ну, это абсолютно не так. Это видно по Давосскому форуму. Российская делегация принимает участие во всех ключевых сессиях. Великие инвесторы мира заинтересованы в том, чтобы инвестировать в Россию. Мы буквально в ближайшее время объявим с Китайским суверенным фондом инвестиции в цинковые месторождения на Дальнем Востоке. Поэтому это просто не соответствует действительности, и мы видим, что многие страны продолжают активно взаимодействовать с Россией. Безусловно, отношения с Соединенными Штатами сейчас находятся на крайне низком уровне, но это связано в том числе, что наши экономические отношения с Соединенными Штатами менее глубокие. Но Европа четко понимает, что изоляция России приведет к громадным потерям в европейской экономике.

КОРР.: А на ваш взгляд, какие показатели, характеризующие состояние российской экономики, говорят о том, что подобные суждения являются недостоверными?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Вы знаете, это просто, может быть, даже те примеры сделок, которые происходят. Недавно Schlumberger объявила о важной сделке с Eurasia Drilling о том, что они создают большую компанию и продолжают активно заниматься в России. Поэтому, безусловно, мы просто видим примеры тех компаний, которые продолжают оставаться в России, понимая, что рынок российский крайне важный. 20 процентов - это те потери, которые немецкие бизнесы видят уже сейчас за счет того, что меньше экспорта идет в Россию. Германия может потерять 130 тысяч рабочих мест в результате снижения экспорта в Россию. Поэтому мы видим, что есть абсолютно четкое понимание, что эти факторы мешают Европе развиваться и, соответственно, политика санкций скоро должна завершиться.

КОРР.: Что вы ожидаете от российской экономики в этом году?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Вы знаете, безусловно, цены на нефть, скорее всего, будут на довольно низком уровне, поэтому очень важно, чтобы в этом году был очень большой фокус на эффективности, на четкости. Возможно, ряду госкомпаний следует продать какие-то не основные активы и сфокусироваться на эффективности. Действительно, очень важно, что иногда диета, она помогает быть более таким сильным и здоровым. И сейчас время, действительно, сфокусироваться на наиболее эффективных проектах, на наиболее правильных вложениях, потому что понятно, что наши ресурсы становятся чуть более ограниченными. Мы ожидаем, что возможно, будет, конечно, падение экономики, но ряд секторов, как платная медицина и многие другие, продолжат рост. Поэтому, безусловно, будет тяжелый такой год, но при этом он позволит все-таки ряду индустрий развиваться и позволит России стать еще более эффективной в ряде ключевых отраслей.

КОРР.: Вы оптимист. А что вы думаете в отношении внешнего долга? Сможет ли Россия обслуживать свой внешний долг?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Вы знаете, абсолютно четко, у нас довольно большие резервы для этого. И как мы знаем, долг по отношению к ВВП, он находится на одном из самых низких уровней среди других стран. Безусловно, вызывают опасения рейтинговые агентства, которые начинают понижать рейтинги и нашему госдолгу, и различным компаниям. Но безусловно, Россия в состоянии выполнять все свои обязательства. И это очевидно, Алексей Леонидович Кудрин об этом недавно тоже говорил. Поэтому в этом сомнений быть не должно. Безусловно, Центральному Банку надо сфокусироваться на довольно предсказуемом курсе рубля, потому что инвесторам очень важно понимать, что рублевая доходность является позитивной, и что рубль является надежным инструментом вложений. Поэтому если рубль будет стабилен, то, безусловно, российская экономика продолжит хорошее движение вперед.

КОРР.: Давайте поговорим о работе Российского фонда прямых инвестиций в этом году. Уже известно о том, что вы совместно с партнерами из "Базэла", совместно с партнерами из Сингапура участвуете в конкурсе на строительство аэропорта во Владивостоке. Чем интересен вам этот проект?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Знаете, действительно, это очень важный проект, потому что компания Changi является одним из ведущих управляющих аэропортов в мире, очень успешно управляет Сингапурским аэропортом. А вокруг Владивостока около двух часов лету находится четыреста миллионов человек. Поэтому мы надеемся выиграть этот конкурс. Мы считаем, что у нас, наверное, самое лучшее предложение. Результаты будут объявлены в ближайшее время. И тот факт, что Changi будет инвестировать в Россию вместе с нами, с "Базовым элементом", показывает, что те же сингапурские инвесторы, азиатские инвесторы продолжают верить в рост России и в рост именно Дальнего Востока. Потому что возможность создать в аэропорту Дальнего Востока некий хаб для нашей кооперации с ближневосточными странами - это важно, и Changi не просто будет оперировать аэропортом, а инвестирует, вкладывать свои деньги в этот проект.

КОРР.: А сколько в этот проект намерены направить вы?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Ну, мы оцениваем наши инвестиции более 5 миллиардов рублей. И считаем, что они также будут увеличены по ходу того, как проект будет развиваться.

КОРР.: И последний вопрос. Какие еще проекты вы планируете реализовать в этом году? Вы сказали, что многие российские компании должны "сесть на диету" для того, чтобы успешно пройти этот год. Или, по крайней мере, не хуже, чем предыдущие. Будет ли сидеть на диете РФПИ?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Знаете, РФПИ всегда сидит на диете. У нас очень такая компактная организация, там работают очень немного людей. Но мы действительно сейчас объявим о сделке цинкового месторождения на Дальнем Востоке, мы будем активно инвестировать в агросектор. Мы надеемся завершить пару инвестиций в нефтехимической индустрии. Поэтому мы как раз хотим, чтобы наш капитал, капитал наших партнеров, а мы привлекли более 15 миллиардов долларов от ведущих суверенных фондов, - работал на благо российских компаний, и мы создавали такие примеры, как "Мать и дитя", которая строит клиники в регионах, и другие компании, куда мы проинвестировали.

КОРР.: А сколько средств вы можете проинвестировать в этом году?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Знаете, мы считаем, что мы проинвестируем средства с нашими партнерами, превышающие, наверное, 3 миллиарда долларов.

КОРР.: В основном это будут партнеры из азиатского региона, либо европейские и американские также могут быть?

Кирилл ДМИТРИЕВ: Да, безусловно. Как и сейчас, 90 процентов привлеченных средств - это азиатские и ближневосточные партнеры. И мы считаем, что в ближайшие два-три года это будут наши основные партнеры, у которых есть, действительно, очень большие резервы для инвестиций. Резервы только Объединенных Арабских Эмиратов - более 2 триллионов долларов. Соответственно, мы планируем, что они вместе с нами могут направлять серьезные ресурсы в проекты.

КОРР.: Успехов вам, и спасибо большое за интервью.

Кирилл ДМИТРИЕВ: Спасибо большое вам.

КОРР.: Коллеги, я напоминаю, на наши вопросы на Давосском экономическом форуме ответил глава Российского фонда прямых инвестиций Кирилл Дмитриев.

ВЕДУЩИЙ: Да, Наилья. Я благодарю вас и вашего собеседника. Напомню, на прямой связи со студией была моя коллега Наилья Аскер-Заде.



РИА Новости (ria.ru), Москва, 21 января 2015 14:14

## ГЛАВА РФПИ: РФ ИМЕЕТ РЯД ПРЕИМУЩЕСТВ В ГЛОБАЛЬНОЙ БОРЬБЕ ЗА КАПИТАЛ

Как Фонду удается создавать долгосрочные партнерства с крупнейшими инвесторами Азии и Ближнего Востока и на какие инфраструктурные проекты будут направлены средства ФНБ, первым получателем которых стал в 2014 году РФПИ, рассказал в интервью РИА Новости генеральный директор РФПИ Кирилл Дмитриев.

Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) был создан три года назад для привлечения иностранных инвестиций в наиболее перспективные компании и отрасли России по принципу соинвестирования: один рубль инвестиций из Фонда на рубль иностранного инвестора. По факту РФПИ привлек на каждый собственный рубль еще пять от инвесторов. Как Фонду удается создавать долгосрочные партнерства с крупнейшими инвесторами Азии и Ближнего Востока и на какие инфраструктурные проекты будут направлены средства ФНБ, первым получателем которых стал в 2014 году РФПИ, рассказал в интервью РИА Новости генеральный директор РФПИ Кирилл Дмитриев.

- Кирилл Александрович, 2014 год выдался непростым для российской экономики. Очевидно, что активность западных фондов, включая традиционно инвестировавших в Россию, существенно снизилась и такое ощущение, сошла на нет. Как вы можете оценить итоги года для фонда и не испытывает ли сейчас РФПИ дефицит партнеров для совместных инвестиций?

- Год действительно был непростым, но он позволил нам понять важную вещь - модель, по которой создавался РФПИ, была выбрана нами правильно. Мы с самого начала ориентировались на создание долгосрочных партнерств с ведущими суверенными фондами мира, значительная часть которых базируется в странах Азии и Ближнего Востока. Многие из них, имея под управлением сотни миллиардов долларов, до этого в России не работали. Нашей задачей было стать для них равнозначным партнером и предложить широкий спектр проектов для совместных инвестиций. В результате мы выстроили глобальную сеть таких партнерств, что на момент возникновения политической напряженности РФПИ стал полностью диверсифицирован с точки зрения источников привлечения новых средств.

Активно эта работа началась в 2012 году с создания совместных платформ с Китаем (China Investment Corporation), Кувейтом (Kuwait Investment Authority), Индией (State Bank of India). В 2013 году к ним добавился целый ряд инвесторов из других стран: Кореи (Korea Investment Corporation), Италии (Fondo Strategico Italiano), Франции (Caisse Des Depots) и ОАЭ (Mubadala). В 2014 году мы привлекли средства от фондов Бахрейна (Mumtalakat) и Катара (Qatar Holding) и заключили новые партнерские соглашения с инвестиционными институтами из ОАЭ, Турции и Индии.

Всего с момента создания РФПИ и его соинвесторы инвестировали и одобрили для этих целей 320 миллиардов рублей, из которых собственные средства РФПИ составили около 50 млрд рублей. Еще более \$15 млрд мы дополнительно привлекли в рамках созданных партнерств с перечисленными суверенными фондами.

- Каково соотношение инвестиций между западными и восточными партнерами на текущий момент?

- Около 70% - это средства наших азиатских и ближневосточных партнеров.

- Вы ожидаете, что это соотношение сохранится или доля участия восточных инвесторов будет расти? Значит ли это, что РФПИ полностью сфокусируется на фондах Ближнего Востока и Азии?

- Мы работали и продолжаем работать с фондами всего мира и в этом смысле занимаем открытую и конструктивную позицию. Напряженность вредит всем, и мы с пониманием и

уважением относимся к тем нашим западным партнерам, которые на данный момент взяли паузу. Более того, неоднократно слышим о том, что санкции и их последствия негативно сказываются на европейских и американских фондах, которые традиционно привыкли работать в России.

Недавно Восточный Комитет Немецкой экономики высказывался, что санкционные последствия имеют негативный эффект для всей европейской экономики. Целый ряд немецких компаний выражает обеспокоенность в связи с падением оборота более чем на 20%. Мы рассчитываем, что их голос обретет силу и будет услышан. Поэтому, надеюсь, по мере дезэскалации ситуация стабилизируется и мы продолжим взаимовыгодное сотрудничество.

- Но пока будете продолжать привлекать инвесторов с востока? Не получится ли так, что за время конфликта западные инвесторы переориентируются с России на другие развивающиеся страны, а на смену им полностью придут восточные деньги?

- Важно понимать, о каком горизонте планирования идет речь. Полная переориентация и замещение уже вряд ли возможны - мы часть глобальной системы. При этом сегодня в мире сложилась уникальная ситуация, когда под управлением частных инвесторов, суверенных и пенсионных фондов сконцентрировано почти \$100 трлн, и эти средства ими должны быть сохранены и по возможности приумножены в долгосрочной перспективе. Фактически мы сейчас наблюдаем конкуренцию на страновом уровне за привлечение этого долгосрочного капитала. И у России есть целый ряд конкурентных преимуществ.

- Несмотря даже на то, что происходит сейчас в политике и экономике?

- Для долгосрочного инвестора важны фундаментальные факторы. В случае России такие, как выросший за пять лет втрое средний класс, низкий уровень государственного долга, значительный объем золотовалютных и других резервов, низкий уровень безработицы, сравнительно комфортный режим налогообложения и наконец огромная потребность в создании инфраструктуры, превышающая \$50 трлн в течение следующих 10-15 лет. Инвесторы понимают цикличность экономики и то, что за спадом приходит рост. Сейчас есть ряд экономических сложностей, но важно понимать, что это уже отражено в оценке компаний.

- Вы считаете, что в нынешней ситуации разъяснений и рассказов о конкурентных преимуществах России будет достаточно?

- Это необходимый минимум. Но главный критерий - наличие интересных, правильно структурированных и доходных проектов. Ошибочно думать, что в сознании глобальных инвесторов они существуют в России в достаточном количестве по умолчанию. Культура проектного менеджмента и культура привлечения долгосрочных инвестиций в нашей стране только формируется, особенно на региональном уровне. Это было одной из причин, почему мы запустили в 2014 году свой Центр привлечения инвестиций в регионы и информационный портал Invest In Russia ([www.investinrussia.com](http://www.investinrussia.com)). На этой площадке мы обобщаем в максимально понятной для инвесторов форме всю проектную, аналитическую и статистическую информацию о регионах, а регионам, в свою очередь, предоставляем возможность своевременно рассказывать о новых проектах и грамотно их презентовать с участием наших инвестиционных специалистов. Мы на примерах показываем, как ведущие фонды мира инвестируют с нами - это важный сигнал и для других инвесторов.

- Подобные проекты вряд ли сами по себе могут стать залогом успеха...

- Так и есть. Задача не в том, чтобы собрать в одном месте массу разнообразной информации и "утопить" инвестора в деталях, а отобрать именно то, что ему нужно и в той форме, которая ему необходима для принятия инвестиционного решения. Поэтому мы развиваем портал на разных языках - английском, арабском, китайском - и адаптируем каждую версию под нужды конкретной группы инвесторов. Благодаря работе портала мы сейчас приводим ближневосточных и азиатских партнеров в целый ряд регионов Центральной России и Дальнего Востока, знакомим с региональными властями, помогаем выстраивать партнерские отношения, даже если сам РФПИ по своим инвестиционным критериям в этих проектах участвовать не сможет.

- Какие у вас критерии? И какие отрасли РФПИ считает для себя наиболее перспективными сейчас?

- Главный критерий - отдача на капитал для инвестора и положительный эффект для экономики. При этом партнеры должны вкладывать как минимум равную с нами сумму. На сегодняшний день это соотношение составляет рубль от РФПИ к пяти от соинвесторов. В среднем в каждый проект мы инвестируем с перспективой выхода через 5-6 лет через IPO или продажу стратега. По инфраструктурным проектам срок может быть дольше, учитывая долгосрочную специфику их реализации. Что касается отраслей, то мы стремимся вкладывать в те компании и те отрасли, которые, на наш взгляд, смогут стать драйверами роста для всей экономики.

- Какие это отрасли?

- Это здравоохранение, сельское хозяйство, добыча и переработка природных ресурсов с добавленной стоимостью и инфраструктура в широком смысле. Диапазон достаточно большой, но все интересующие нас проекты должны соответствовать инвестиционным стратегиям РФПИ, благодаря которым возможен долгосрочный рост в стране.

Первая стратегия ориентирована на рост среднего класса и все отрасли, связанные с ним. Вторая - развитие регионов. Поэтому мы инвестировали в сеть клиник "Мать и дитя", которая в ноябре открыла в Уфе на средства РФПИ и соинвесторов один из крупнейших клинических центров в России. Другой пример - сеть кинотеатров "КАРО". Спрос на качественное здравоохранение и качественный кинематограф, в том числе российского производства, будет только расти. По этой же причине мы рассматриваем целый ряд проектов в сфере потребительского рынка и недвижимости.

Третья стратегия - импортозамещение. Мы видим большой потенциал таких проектов в тех отраслях, где Россия может быть конкурентоспособной. Пример такой инвестиции РФПИ - производитель комплектующих для сельхозтехники компания "Волтайр пром". В самом сельском хозяйстве, по нашему мнению, потенциал импортозамещения очень велик.

Четвертая стратегия связана с повышением эффективности в российской промышленности. По нашим оценкам, потенциал такого роста в среднем составляет 30-40% только по государственным монополиям. В России сейчас только формируется система промышленного аутсорсинга, когда крупные компании перестают заниматься непрофильными для себя видами деятельности и нанимают для этих целей специально созданные компании, одновременно снижая издержки. Из примеров - это сеть по аренде и обслуживанию текстильных изделий Cotton Way и лидер российского рынка IT-аутсорсинга компания Мауког, где мы тоже выступаем в качестве инвестора вместе с международными фондами.

И, наконец, пятая стратегия связана с реализацией масштабных проектов в области инфраструктуры - строительство и модернизация дорог, портов, аэропортов и так далее. К этой категории мы относим и финансовую инфраструктуру, где яркий пример - развитие Московской биржи. Даже в непростых условиях она развивает новые направления и улучшает показатели - объем торгов в конце года на валютном и фондовом рынке увеличился в полтора раза, на срочном - в два с половиной.

- Говоря об инфраструктуре, РФПИ стал первой организацией, получившей средства из Фонда национального благосостояния в более чем 5 млрд рублей для реализации инфраструктурных проектов, совместно с "Ростелекомом" и "Россетями". Что это за проекты и какие еще потенциальные объекты для инвестиций с привлечением ФНБ вы рассматриваете?

- РФПИ распоряжением правительства разрешено привлекать до 10% средств ФНБ в доходные инфраструктурные проекты на возвратной основе и в максимально защищенной форме. На сегодняшний день мы совместно с иностранными соинвесторами сформировали перечень проектов на всю квоту. По каждому такому проекту решение принимает наблюдательный совет РФПИ. В 2014 году первыми утвержденными стали проекты по ликвидации "цифрового неравенства" в регионах России совместно с "Ростелекомом" и созданию системы "интеллектуальных сетей" совместно с "Россетями". Благодаря первому жители малонаселенных пунктов страны получают доступ в интернет в течение следующих трех лет вместо первоначально планировавшихся десяти. "Интеллектуальные сети" позволят существенно, до 15%, сократить потери в энергосистеме и создать более эффективную и прозрачную систему учета электроэнергии. При этом проект позволит повысить операционную эффективность "Россетей", что также является важным для компании. Другие проекты из нашей квоты включают в себя автодороги, железнодорожный транспорт и сопутствующую инфраструктуру, телекоммуникации, ЖКХ и трубопроводный транспорт.

- За прошедший год на средства ФНБ нашлось так много претендентов, что его попросту может не хватить на всех. Как РФПИ собирается обеспечить возвратность средств государству, особенно в ситуации с подешевевшим рублем? Останутся ли проекты рентабельными?

- Ситуация с рублем, безусловно, беспокоит и нас, и наших соинвесторов. Важно, чтобы курс стабилизировался и не был подвержен резким колебаниям. При этом доходность проектов остается главным критерием. Что касается возвратности средств, то это гарантировано самой структурой проектов на начальном этапе их формирования. РФПИ с соинвесторами инвестируют в акционерный капитал проекта, а средства ФНБ привлекаются в форме долгового капитала по ставке инфляция плюс 1 процентный пункт с возможностью привлечения дополнительного

банковского финансирования. Таким образом, средства государства обеспечиваются защитой и возвратностью.

- Кроме проектов с участием ФНБ, какие еще сделки РФПИ может совершить в самое ближайшее время?

- У нас в работе сейчас более 50 сделок суммарным объемом свыше 6 миллиардов долларов. В ближайшее время мы планируем объявить о трех новых проектах. Один из них связан с аэропортом Владивостока. По нему проходит конкурс, где мы участвуем в консорциуме совместно с сингапурской Changi (управляет одноименным аэропортом в Сингапуре) и "Базовым элементом". Этот проект важен с точки зрения развития инфраструктуры и транспортного сообщения на Дальнем Востоке и имеет все шансы стать полноценным авиационным хабом Азиатско-Тихоокеанского региона.

Другой интересный нам дальневосточный проект - освоение свинцово-цинкового месторождения, который может быть реализован по линии Российско-китайского инвестиционного фонда (создан РФПИ и China Investment Corporation). Также мы рассматриваем возможность участия в создании нефтехимического завода "Сибур", "Запсибнефтехима", в Тобольске совместно с ближневосточными инвесторами. Подробности, думаю, сможем сообщить в ближайшее время - пока ведем переговоры.

- РФПИ заявлял, что в ближайшее время может объявить о сделках в агросекторе с китайскими партнерами? Достигнуты ли уже какие-либо договоренности? Речь идет о покупке и расширении уже существующих производств в РФ или о создании новых?

- Это целый ряд проектов. Часть мы сможем объявить, скорее всего, уже в этом году.

- Насколько возможна реализация каких-либо проектов между РФПИ и китайскими партнерами в высокотехнологичных сферах?

- Наш Российско-китайский инвестфонд уже создает на территории двух стран совместные технопарки под названием "Шелковый путь". Соответствующее соглашение мы подписали осенью во время визита премьер-министра Китая Ли Кэцзяна в Москву. Также смотрим и на ряд других проектов, в том числе связанных с информационными и интернет-технологиями.

- Какова и насколько увеличилась доля азиатских проектов в вашем портфеле в этом году?

- Сейчас портфель проектов, реализуемых Российско-китайским инвестиционным фондом, превышает \$1 млрд. На рассмотрении более 30 возможных сделок. Примерно столько же - по линии партнерств с корейскими, индийскими и сингапурскими партнерами.

- Суверенные фонды стран Персидского залива, управляющие в совокупности около \$5 трлн, способны инвестировать большие средства в российские проекты. Вы говорили, что они интересуются проектами в агропромышленном секторе, логистике и инфраструктуре, в недвижимости. Обсуждаются ли уже конкретные проекты? Могут ли быть заключены сделки в ближайшее время, в каких секторах?

- Ближневосточные партнеры уже участвуют почти во всех наших сделках, так как часть выделенных средств предоставили нам по модели автоматического соинвестирования. Таким образом, их инвестиции по умолчанию участвуют в каждом проекте РФПИ. Но также эти фонды выступили в качестве соинвесторов в наших первых ФНБ-проектах по ликвидации "цифрового неравенства" и созданию "интеллектуальных сетей". Мы также рассматриваем целый ряд новых инфраструктурных и агропромышленных проектов, о которых, возможно, объявим уже в 2015 году.

- В Европе объявлено о создании собственного фонда стратегических инвестиций - фактически по модели РФПИ, и ранее вы говорили, что РФПИ готов инвестировать в проекты вместе с ним. В Европе, по вашим словам, есть ряд компаний, которые интересны, чей бизнес синергетичен с бизнесом российских компаний. О каких компаниях или секторах идет речь? Обсуждали ли вы уже с европейскими партнерами возможность взаимодействия?

- Мы, действительно, видим, что наша модель востребована. Кроме Европы, в создании подобных РФПИ фондов заинтересованы Турция и Индия, которые уже обращались к нам с просьбой об обмене опытом, и ряд других. Мы готовы сотрудничать и с ними.

Что касается взаимодействия с европейскими бизнесами, то такие переговоры были. Так как в фокусе наших инвестиций - Россия, то мы смотрим на такие проекты в Европе, которые могли бы создать добавленную стоимость для российских компаний на разных участках производственной цепочки. Например, с точки зрения дальнейшего сбыта продукции и развития сети дистрибуции за рубежом. В случае, если Европейский инвестиционный фонд будет успешно создан, мы будем открыты для сотрудничества. Но, подчеркну, приоритетом нашей работы была и остается Россия.

- Президент РФ Владимир Путин в начале декабря поручил АСИ, ВЭБу и РФПИ организовать проект по поддержке несырьевых компаний в следующем году. О каких несырьевых секторах может идти речь? Готовятся ли конкретные проекты?

- Речь идет о средних по масштабу компаниях, которые имеют хороший производственный и экспортный потенциал, но не могут найти достаточный капитал для дальнейшего роста. Для них необходимо создавать специальные продукты. Со стороны РФПИ это может быть участие в акционерном капитале при обязательном условии софинансирования со стороны российских компаний. Внешэкономбанк в состоянии оказывать поддержку на уровне долгового финансирования. АСИ могло бы взять на себя методологическую и организационную поддержку. Это позволило бы создать примеры 40-60 успешных компаний, которые расширяют производство и выходят на внешние рынки. Мы видим здесь возможности во многих секторах. В первую очередь в аграрном секторе и легкой промышленности.

- Фонд создавался для привлечения иностранных инвестиций в Россию, но в этом году премьер-министр Дмитрий Медведев предложил рассмотреть возможность предоставления вам права инвестировать в проекты в России без участия иностранцев. Для чего вам это право? Чем вы будете отличаться от других российских институтов развития? Есть ли уже какие-то проекты? Компании из каких секторов интересовались такой возможностью?

- Наша миссия остается неизменной. Поручение не предполагало отказа от привлечения иностранных соинвесторов и ставило целью проанализировать возможные механизмы по развитию внутреннего инвестора - в первую очередь пенсионных фондов и страховых компаний, чьи средства всегда ориентированы на долгосрочную перспективу и возвратность. В России степень их вовлечения в экономику сравнительно низка, но именно их участие могло бы стать дополнительным и мощным стимулом к реализации инфраструктурных проектов, а, значит, и к росту всей экономики. В любом случае мы не будем отходить от модели соинвестирования, фокусируясь только на проектах, где инвесторы, в том числе российские, видят доходность и считают их перспективными.

- В бюджете России на 2015 год не заложены средства на докапитализацию РФПИ. Как это отразится на деятельности фонда? Рассчитываете ли вы на докапитализацию из бюджета в последующие годы? Когда она может потребоваться и в каком объеме?

- У РФПИ достаточно средств для работы в 2015 году. Средства будут выделяться по мере реализации наших проектов в плановом режиме. Уже в 2016-2017 годах будет произведена докапитализация до необходимого на тот момент уровня, о чем говорил в октябре 2014 года президент России Владимир Путин и что отражено в проекте соответствующего бюджета.

- Многие аналитики предрекают большое количество дефолтов по обязательствам российских компаний в следующем году из-за трудностей с финансированием. Разделяете ли вы такие опасения? Не обращаются ли компании к вам за помощью - не планируете ли вы приобретать какие-то акции?

- Очевидно, что 2015 год будет непростым - не только для России. Но российский рынок сейчас существенно недооценен, что открывает большие перспективы для инвесторов в будущем, а для самих компаний - возможность привлечь акционерное финансирование и таким образом обеспечить свое развитие. Мы как и прежде будем находить доходные, перспективные и стимулирующие рост проекты и приводить в них первоклассных международных партнеров. Такие инвестиции становятся еще более важными для экономики в условиях дефицита зарубежного банковского финансирования. Мы готовы инвестировать в акционерный капитал перспективных компаний, которым требуется дополнительная ликвидность, и планируем по этому направлению также взаимодействовать с различными банками. В непростых условиях банкам свойственно отдавать предпочтение компаниям с понятной стратегией развития и надежными акционерами.

- РФПИ в начале года продал 1% акций Московской биржи. Не планируете ли продавать или сокращать участие в других активах? Или время сейчас неподходящее для каких-либо продаж?

- РФПИ действительно осуществил продажу небольших пакетов акций в Московской бирже и "Ростелекоме" в начале 2014 года с доходностью 23% и 33% годовых в рублях соответственно. По мере роста капитализации компаний мы будем рассматривать выход из них. При этом некоторые из наших активов уже продемонстрировали рост более чем на 50%.

- РФПИ традиционно участвует в Давосском форуме, который в этом году отличается своей острой политической повесткой. Какие у вас ожидания от форума и не изменились ли они?

- Ожидания не изменились, так как у нас фактически своя повестка работы на форуме - мы полностью сфокусировались на личных встречах с главами ведущих фондов мира в течение всех

трех дней как с уже существующими партнерами, так и с теми, с кем планируем развивать сотрудничество. В основном это фонды из стран Азии, Ближнего Востока и Латинской Америки. Также в планах обсудить те инвестиционные возможности, которые возникли в связи со снижением стоимости ряда активов и которые могут быть интересны и привлекательны с точки зрения роста долгосрочным инвесторам.

Что касается официальной программы ВЭФ, то РФПИ примет активное участие и станет спикером во всех сессиях, связанных с долгосрочным инвестированием. Также мы участвуем в одном из важнейших мероприятий ВЭФ - ежегодной встрече суверенных фондов мира.

<http://ria.ru/interview/20150121/1043579148.html>



**Ведомости, Москва, 22 января 2015**

ВКРАТЦЕ

## **РФПИ ЗАВЕРШИЛ СДЕЛКУ С CENTRAL ASIA SILVER**

РФПИ финализировал сделку с компанией Central Asia Silver по разработке Нойон-Тологойского месторождения полиметаллических руд, сообщил глава РФПИ Кирилл Дмитриев. Он отметил, что данный проект важен в контексте развития Дальнего Востока России. Сумму инвестиций он не раскрыл. ТАСС

Bankir.ru, Москва, 21 января 2015 12:47

## **СВЯЗЬ-БАНК ВОШЕЛ В ЧИСЛО КРУПНЕЙШИХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ БАНКОВ ПО ИТОГАМ 2014 ГОДА**

По итогам 2014 года Связь-Банк (Группа Внешэкономбанка) вошел в число крупнейших инвестиционных банков по данным агентства Sбonds.

В общем рейтинге организаторов облигационных займов (по всем выпускам) Связь-Банк занял 11 место с объемом размещений более 33,2 млрд рублей и долей рынка 2,6% (8 эмитентов, 18 эмиссий).

В рейтинге организаторов российских рублевых облигаций (финансовый сектор) Банк находится на 4 месте, в рейтинге российских корпоративных облигаций (без учета ипотечных ценных бумаг и собственных выпусков) - на 7 месте, в рейтинге российских корпоративных облигаций (без учета собственных выпусков) - на 8 месте.

В 2014 году Связь-Банк принял участие в организации и размещении облигационных займов для компаний: Балтийский лизинг (ООО), 01; Балтийский лизинг (ООО), 02; Банк ФК Открытие, БО-03; Банк ФК Открытие, БО-06; ВЭБ-лизинг, БО-01; Внешэкономбанк, БО-11; Московский Кредитный банк, БО-07; Обувьрус, БО-04; Т-Генерация, 01; ТрансФин-М, БО-29; ТрансФин-М, БО-30; ТрансФин-М, БО-32; ТрансФин-М, БО-33; ТрансФин-М, БО-34; ТрансФин-М, БО-35; ТрансФин-М, БО-36; ТрансФин-М, БО-37; УНИВЕР Капитал, 01.

Источник: ОАО АКБ "Связь-Банк"

Новости и информация о банках:

Информация по банку "Связь-Банк", рег. № 1470

<http://bankir.ru/novosti/s/svyaz-bank-voshel-v-chislo-krupneishikh-investitsionnykh-bankov-po-itogam-2014-goda-10097067/>

## **ВЭБ-ЛИЗИНГ МОЖЕТ СНИЗИТЬ ПЛАТЕЖИ ДЛЯ АВИАКОМПАНИИ "ЯКУТИЯ" НА 100 МЛН РУБ. В ГОД**

Якутск. 21 января. ИНТЕРФАКС - ОАО "ВЭБ-лизинг" рассмотрит возможность сокращения лизинговых платежей, взимаемых с авиакомпании "Якутия", примерно на 100 млн рублей, сообщила гендиректор авиакомпании Ольга Федорова журналистам.

"В ближайшее время кредитный комитет ОАО "ВЭБ-лизинг" рассмотрит наше предложение по изменению условий договора лизинга в сторону уменьшения установленных сумм. Если мы договоримся, то это снизит стоимость эксплуатации воздушных судов примерно на 100 млн рублей ежегодно", - сказала О.Федорова.

Начальник отдела управления флотом авиакомпании Иван Винокуров сообщил, что все вопросы с "ВЭБ-лизингом" урегулированы.

"В настоящее время задолженности нет, остаются только текущие платежи. Эксплуатация самолетов производится без каких-либо ограничений. Продолжается обсуждение вопроса о переводе взаимных расчетов в рубли", - отметил И.Винокуров.

Как сообщалось ранее, "ВЭБ-лизинг" остановил эксплуатацию "Якутией" двух SSJ-100 и трех Bombardier Q400 из-за систематических нарушений авиакомпанией платежной дисциплины и задержек оплаты лизинговых платежей.

В конце ноября Арбитражный суд Москвы удовлетворил иск "ВЭБ-лизинга" о взыскании с "Якутии" задолженности по лизинговым платежам на сумму около \$3,2 млн. В решении арбитража пояснялось, что авиакомпания обязана выплатить более \$3,1 млн, а также \$140 тыс. пени и 200 тыс. рублей госпошлины.

Авиакомпания признавала задолженность перед "ВЭБ-Лизингом", называя в качестве причины ее образования макроэкономическую ситуацию и существующие ограничения в отрасли.

Авиакомпания "Якутия" в декабре сообщала, что по итогам переговоров с "ВЭБ-лизингом" об урегулировании задолженности авиаперевозчика могут быть внесены изменения в текущие договоры лизинга.

Авиакомпания "Якутия" базируется в международном аэропорту "Якутск", выполняет регулярные полеты по РФ, международные регулярные и чартерные рейсы. Парк насчитывает более 20 воздушных судов.

Служба финансово-экономической информации

# ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

**Коммерсант** 

Коммерсантъ, Москва, 22 января 2015

## КАКОЙ ПЛАН В ЦЕЛОМ ОДОБРИЛ ВЛАДИМИР ПУТИН

Автор: Дмитрий Бутрин, Денис Скоробогатько, Ольга Шестопап

Как сообщил по итогам экономического совещания у президента Владимира Путина первый вице-премьер Игорь Шувалов, разработанный под руководством Минэкономики антикризисный план Белого дома ("План обеспечения устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году") был в целом одобрен. По данным "Ъ", в понедельник, 26 января, окончательная версия плана будет вновь показана Владимиру Путину: президент попросил "уточнить источники финансирования" для ряда пунктов этой программы.

В Ново-Огарево обсуждалась версия документа, отличающаяся и от разработки Минэкономики от 20 января, и от версии аппарата правительства вечера 21 января (см. "Ъ" от 18, 21, 22 января). Минфин в письме в аппарат правительства 20 января подверг критике 93 пункта плана из имевшегося 101. После этого господин Шувалов на совещании с первым заместителем главы аппарата правительства Максимом Акимовым составили новую версию документа - уже из 63 пунктов стоимостью 1,563 трлн руб. В ходе обсуждения у президента план подешевел на 188 млрд руб. - из него исключены инициативы социального блока правительства по индексации пенсий в 2015 году по фактической инфляции.

В финальной версии "устоявшие" 62 пункта плана вновь выглядят документом с новой идеологией. Если первоначальная версия была дешевой и ориентировалась - помимо заранее утвержденного вопроса о решении проблем корпоративных структур через банки и ВЭБ - на налоговое и дерегуляционное стимулирование среднего бизнеса в РФ, а промежуточные - на поддержание внутреннего спроса через сохранение соцрасходов и обязательства банков наращивать кредитование, то текущая версия - это план чистой экономии и выжидания.

Самые дорогостоящие пункты плана - 300 млрд руб. средств ФНБ ВЭБу в том числе в целях санирования проблемных системообразующих предприятий и 250 млрд руб. на докапитализацию банков (в прошлой версии - 150 млрд руб. ВТБ и 100 млрд руб. Газпромбанку, в новой - конкретные банки не указаны (подробнее см. материал на стр. 7). Сумма новых трансфертов регионам сократилась с 250 млрд до 160 млрд руб. - вместо этого Минфин настоял на том, чтобы все инициативы Минэкономики и других ведомств, потенциально снижающие региональные доходы (в том числе перенос введения региональных сборов - аналога налога с продаж - на 2017 год), в финальной версии плана не появились.

Пакет инициатив Минэкономики по стимулированию малого бизнеса, несмотря на протесты Минфина, сохранился в плане достаточно полно: Алексею Улюкаеву к 27 февраля предстоит представить в Белом доме вполне революционный пакет мер по стимулированию предпринимательства, из которого вычеркнуты, по сути, только двухлетние налоговые каникулы для новых микрокомпаний и индивидуальных предпринимателей во всех сферах. Впрочем, вряд ли в 2015 году экономика даже при самом благоприятном сценарии сумеет воспользоваться плодами расцвета малого бизнеса: даже если он случится - для этого нужно время. Зато из плана загадочным образом исчез самый конфликтный пакет инициатив Алексея Улюкаева, который мог бы оказать немедленную поддержку экономике, - дерегуляционный: в план не стали вносить ни

отсрочки по страхованию ОПО и новым экологическим платежам, ни предложение Владимиру Путину издать указ о временном запрете новых регуляторных актов, увеличивающих нагрузку на бизнес.

Банковская часть плана также сокращена - но источники "Ъ" не исключают, что и банковские меры ЦБ, и дерегуляционный пакет Минэкономики просто вынесены из антикризисного плана и будут обсуждаться отдельно. Часть инициатив Минпромторга выпала из документа из-за нехватки доходов и сопротивления Минфина. К их обсуждению явно также вернуться позже: план предусматривает до 25 июня утверждение отраслевых программ импортозамещения, а до 25 марта - ревизию ФЦП "Развитие оборонно-промышленного комплекса". Скорее всего, ведомству Дениса Мантурова предложено подождать до уточнения конъюнктуры и выяснения реальных объемов ресурсов правительства по итогам сокращения Минфином бюджетных ассигнований на 2015 год. План сохранил пункты, согласно которым Белый дом может вносить изменения в бюджет путем изменения текстов госпрограмм (вне парламентской процедуры), впрочем, премьер-министр Дмитрий Медведев еще 15 января поручил Минфину готовить законопроект об изменении федерального бюджета на 2015-2017 годы - основной финансовый документ на этот год предполагается править и по стандартной процедуре.

Отказ от сверхплановой индексации пенсий - главная потеря социального блока, в документе также сохранена инициатива по возможной "демонетизации льгот", возможности возврата гражданам, выбравших монетизацию льгот до 1 октября 2014 года, вернуться к "натуральным" льготам. При этом сохранены и даже усилены вызывающие особую обеспокоенность Белого дома меры по стабилизации фармацевтического рынка.

Итоговая стоимость плана - 1,375 трлн руб., из которых 550 млрд руб. - средства ФНБ, 160 млрд руб. - бюджетные кредиты, 157,5 млрд руб. - дополнительные займы ОФЗ, 257 млрд руб. - новые расходы бюджета, 232,5 млрд руб. - федеральные госгарантии (1 трлн руб. до капитализации АСВ в расчеты не включаются). В прежней версии с рядом не имевших точной оценки новых расходов план стоит более 2 трлн руб. (и тот же триллион в адрес АСВ). Учитывая, что сэкономить на госпрограммах планируется Минфином схожие суммы, де-факто план предполагает в 2015 году в основном перераспределение плановых федеральных расходов в пользу антикризисных мероприятий и покрытие недостающих нефтегазовых доходов из средств Резервного фонда - его исходя из логики плана предполагается теперь не тратить весь в 2015 году, а растянуть на два три года. Средняя цена нефти около \$60 за баррель сделает этот план вполне выполнимым, цена ниже - сомнительным. Новый макропрогноз Минэкономики, в котором будет ответ на вопрос о "базовой цене нефти" для бюджета, поручено подготовить к 1 февраля.

Главный же вопрос антикризисной экономической стратегии - о создании "банка плохих долгов" - в плане устоял, но решения по нему нет: к 30 января Минфин, Минэкономики и ЦБ должны представить свои предложения по этой теме, тогда же будет уточнена и сумма, требующаяся на этот проект, и возможные источники этой суммы. Напомним, "банк плохих долгов" был основным решением для экономик ЕС в кризис 2008-2009 годов, с учетом санкций такое решение выглядит для РФ рационально - с большой вероятностью к 26 января правительство будет докладывать Владимиру Путину именно эту - пока невидимую часть плана. Впрочем, капитализация такого "банка", видимо, возможна только из оставшихся средств ФНБ - и тогда за эти деньги "плохой банк" уже конкурирует с "Роснефтью" и НОВАТЭКом.



Ведомости, Москва, 22 января 2015

## ПЛАН БЕЗ ДЕНЕГ

Автор: Филипп Стеркин, Ольга Кувшинова, Маргарита Папченкова

Президент Владимир Путин в целом поддержал антикризисный план правительства. Осталось найти деньги

Против кризиса

План, который был предложен президенту, предусматривал, в частности, докапитализацию банков, использование госгарантий, поддержку Внешэкономбанка и отраслей; для импортозамещения предлагалось использовать госзаказ и закупки госкомпаний, для поддержки малого бизнеса снижение налогов. План предусматривал большой блок мер по снижению административных издержек бизнеса.

К следующему вторнику правительство собирается утвердить антикризисный план, сообщил первый зампред правительства Игорь Шувалов. Вчера план был в целом одобрен на совещании у президента Путина, теперь предстоят совещания у премьера, сказал Шувалов, затем доклад президенту.

До обсуждения плана Шувалов оценивал его в 1,375 трлн руб. Есть также меры, которые ведут к выпадающим доходам бюджета, например снижение налоговой нагрузки. От каких-то мер придется отказаться, следует из слов Шувалова: "Мы же не можем дефицит сделать 15% ВВП. Параметры должны быть разумные. Они, конечно, будут больше, чем мы думали, но они должны быть меньше, чем в 2009 г.". В 2009 г. дефицит бюджета составил 5,9% ВВП, резервный фонд сократился на 2,2 трлн до 1,8 трлн руб., а в 2010 г. до 775 млрд руб.

Есть поручение провести детальные расчеты, ведется работа, лаконичен представитель Минфина. Бюджет может себе позволить совокупный рост расходов, включая все новые решения по поддержке экономики, не более чем на 5% по сравнению с прошлым годом, говорит сотрудник Минфина. Расходы в 2015 г. могут быть сокращены на 10-15%, заявил зампред правительства Аркадий Дворкович: "Наиболее вероятно на 10%" (цитата по "Интерфаксу").

Проекты плана (копии есть у "Ведомостей", см. врез) обсуждались всю неделю. Некоторые меры отклонены, рассказал высокопоставленный чиновник правительства, например, о создании банка плохих долгов для выкупа проблемных активов, не вошло в план и создание механизма рефинансирования внешних валютных долгов системообразующих предприятий на условиях, сопоставимых с прежними.

Вариант, обсуждавшийся в понедельник в правительстве, был раскритикован Минфином. Меры не должны иметь характер краткосрочного купирования проблем в отдельных секторах, а должны быть направлены на структурную перестройку экономики, говорилось в письме Минфина (копия есть у "Ведомостей").

Сэкономленные на 10%-ном секвестре средства будут, видимо, потрачены на антикризисные меры, пишет руководитель Центра развития Высшей школы экономики Наталья Акиндинова, это, как и сочетание высокой процентной ставки с активным вливанием средств в банковскую систему, позволяет делать вывод скорее о перераспределительном, чем о стимулирующем характере антикризисной политики. Правительство собирается в ручном режиме решать, кому жить, а кому умирать, констатирует она.

Судя по опыту 2008-2009 гг., кого спасать будет решать правительство в индивидуальном порядке, с той только разницей, что тогда помогали почти всем обратившимся, а на этот раз будет много отказов, ожидает Владимир Тихомиров из БКС: денег мало. Кризис будет длиться долго, сопровождаясь социальными проблемами, банкротствами, ожидает он. Иначе как в ручном режиме в период кризиса действовать невозможно, считает он, альтернативы у поддержки бюджетным финансированием нет. Экономика будет падать, а как глубоко и как долго непонятно, в такой ситуации никаких реформ правительство проводить не будет, иначе можно потерять контроль, заключает Тихомиров.

## КРИЗИС ВСЕ ДОРОЖЕ

Автор: Петр Нетреба, Яна Милюкова

Цена антикризисного плана правительства, вчера в целом одобренного президентом, может превысить 2,7 трлн руб. Чтобы найти деньги, придется увеличить дефицит бюджета и переложить часть антикризисной нагрузки на регионы

План спасения экономики требует 2,7 трлн рублей

Цена вопроса

"Этот план потребует больших ресурсов", - предупредил на совещании у президента первый вице-премьер Игорь Шувалов. Он оценил их в 1,375 трлн руб. Но "мы [мероприятия] будем дорабатывать и дополнять. Скорее всего, план будет расширяться, имею в виду другие финансовые обязательства", - уточнил чиновник.

Несколько источников РБК в финансово-экономическом блоке правительства утверждают, что уже сейчас цена вопроса больше. Во-первых, озвученная цифра не включает 1 трлн руб. на субординированные кредиты через АСВ и 250 млрд руб. на докапитализацию банковской системы. Кроме того, уже принято решение о трансферте Пенсионному фонду для индексации фактической инфляции 2014 года в размере 188 млрд руб.

Все эти меры расписаны в обобщенном в Минэкономразвития варианте плана (есть у РБК). Согласно нему, всего потребуется более 2,7 трлн руб. Сэкономить удалось только на дополнительной индексации пенсий из-за ожидаемой в первом полугодии 2015 года инфляции в 6%, на которой настаивал социальный блок. Против выступило Минэкономразвития.

Где деньги

Мероприятия в плане распределены по трем направлениям: активизация экономического роста, поддержка отраслей экономики и социальная защита граждан. "Источников их финансирования, кроме уже заложенных в бюджете, нет", - говорит источник в финансово-экономическом блоке правительства. Сокращать действующий бюджет практически невозможно, так как больше половины его расходов - это гособоронзаказ и трансферт Пенсионному фонду, трогать которые запрещено, разводит он руками.

"Есть часть непрямых расходов, часть предусматривается в виде выделения государственных гарантий, что является все равно параметрами федерального бюджета, и часть - это средства ФНБ", - сообщил на совещании Шувалов. Еще можно увеличить дефицит бюджета. Шувалов обещал, что он не превысит уровень 2009 года. Тогда он составил 5,9% ВВП, и правительству пришлось заморозить "бюджетное правило", ограничивающее дефицит в 1% ВВП. Уровень дефицита бюджета на 2015 год пока определен в размере 0,6% ВВП.

"Существенный дефицит бюджета для нас неизбежен. Думаю, что 1,5-2 с лишним процента было бы необходимо, - говорил ранее РБК главный экономист ВЭБа Андрей Клепач. - Это означает дальнейшее более жесткое сокращение бюджетных расходов. Значительную часть реформ и структурных преобразований просто придется отложить".

Сигнал регионам

На встрече у Путина обсуждались механизмы управления антикризисными мерами, среди них - создание до 16 февраля региональных антикризисных штабов. Регионам дадут новые полномочия - право для активизации деятельности малого и среднего бизнеса самостоятельно принимать решения о понижении для них налогового бремени.

Из федерального центра планов по созданию комиссии спущено не было, также пока не поступало указаний предоставлять отчеты по состоянию дел и работе комиссий, говорит РБК один из губернаторов. "Зачем мне [такие] указания, я сам давно работаю, - говорит один из них. - Но если нас спросят, конечно, мы будем докладывать".

Фактическая работа по мониторингу ситуации с экономикой в регионах уже ведется, говорят три губернатора. Неформализованные антикризисные комиссии, как правило, возглавляют первые

заместители губернаторов, которые обсуждают ситуацию с министрами финансово-экономического и социального блоков, руководителями направления ЖКХ, строительства, промышленности, сельского хозяйства и др.

"Мы работаем в еженедельном режиме, в повседневном режиме - мой первый заместитель, - говорит губернатор Калужской области Анатолий Артамонов. - [Комиссия] начала работать сразу после праздников. Мы анализируем расходы каждого министерства, каждого бюджетного учреждения и каждого муниципалитета. К концу января данные должны быть доложены на [региональном] правительстве, мы примем три сценария развития экономики, соответствующим образом будут скорректированы расходы. В основе сценариев налоговые поступления". Артамонов сказал РБК, что формализовать работу комиссии он намерен на этой неделе в пятницу.

В Хакасии такая комиссия существует уже шесть лет - с кризиса 2008-2009 годов, сообщил РБК руководитель администрации главы республики Владимир Бызов. Она собирается "периодически", планов из-за кризиса менять ее работу, нет, уточняет он. "Я сам провожу совещания и планерки. Мы знаем, что делать, нам нужна поддержка президента, правительства, банков, чтобы мы реализовывали проекты, которые есть", - сказал РБК губернатор Тамбовской области Олег Бетин.

Основные проблемы в регионах будут связаны с налоговыми поступлениями и промышленностью, говорят два губернатора. "Сейчас в федеральном правительстве идет много споров и выработываются подходы к выходу из кризиса. Мы ждем решений, которые должны быть выработаны, - говорит еще один собеседник РБК - губернатор. - Правительственные чиновники нам говорят, что мы должны в первую очередь обеспечивать оборотными средствами предприятия".

Конкретику из Москвы в регионах ждут после того, как федеральные власти определятся с окончательными параметрами антикризисной программы. В понедельник, 26 января, Путин ждет от правительства уточненный вариант плана, до 1 февраля правительству поручено подготовить новый макроэкономический прогноз. На его основе предполагается уже в конце февраля внести изменения в федеральный бюджет.

Регионам дадут новые полномочия - право для активизации деятельности малого и среднего бизнеса самостоятельно принимать решения о понижении для них налогового бремени

Мы знаем, что делать, нам нужна поддержка президента, правительства, банков, чтобы мы реализовывали проекты, которые есть

Расходы на борьбу с кризисом в 2015 году, млрд рублей

■ Активизация экономического роста ■ Поддержка отраслей экономики ■ Социальная защита граждан

422,7

53,3  
Средства на снижение напряженности на рынке труда в регионах

29,3  
Резервы на субвенции регионам на выплаты безработным

5  
Финансирование НКО «Фонд развития моногородов»

1,4  
Софинансирование расходов регионов на выплаты на третьего ребенка

6,6  
Лытная оздоровительная нампания для детей в трудной жизненной ситуации, в том числе в Крыму

54,2  
Выплата за счет средств материнского капитала в 20 тыс. руб. в связи с инфляцией

11,1  
Компенсация удорожания технических средств реабилитации инвалидов

57,5  
Снятие ограничений по использованию средств материнского капитала на улучшение жилищных условий

188,0  
Индикация страховых пенсий с 1 февраля 2015 года

16,3  
Стабилизация лонгированного обеспечения граждан

240,9

50  
Господдержка сельского хозяйства в связи с сезонными рисками

157,5  
Внос в ОА ОеА ИИЮ для стимулирования кредитования строительства

3  
Программа софинансирования закупки автобусов и техники для ЖКХ, работающих на газомоторном топливе

20  
Программа утилизации автотранспорта

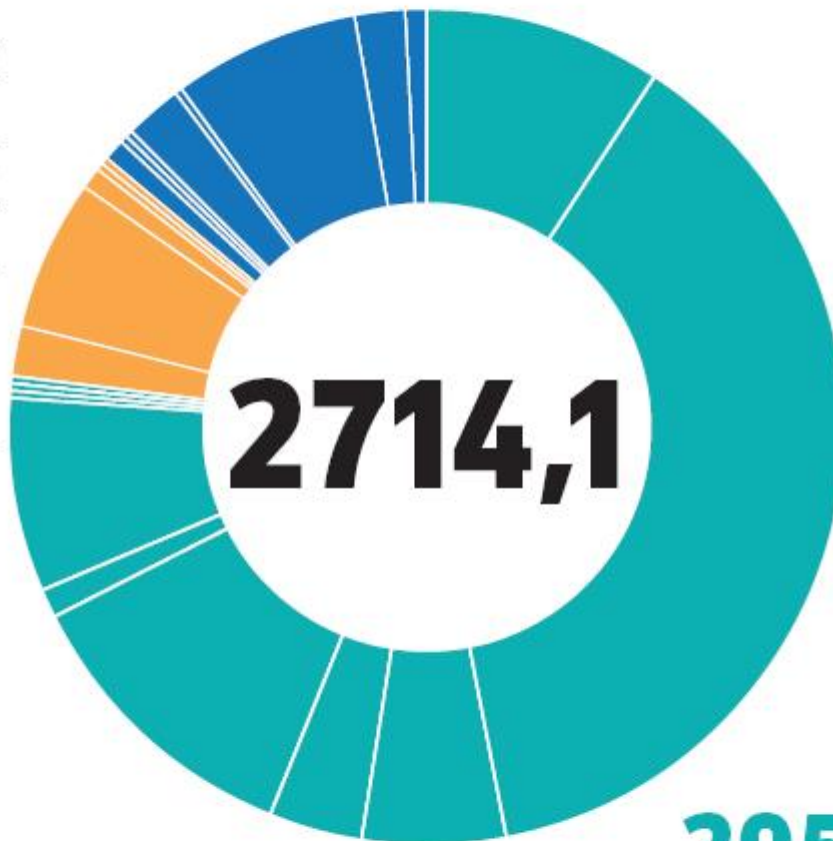
2  
Субсидирование скидки на отечественную сельхозтехнику

2  
Внос в капитал Росагролизинга для льготного лизинга сельхозтехники

5,1  
Ассигнования ведомствам на обновление автопарка

0,3  
Субсидирование процентных ставок по кредитам на покупку лизинговыми компаниями самолетов

1  
Субсидирование региональных авиаперевозчиков



2714,1

2050,5

250,0  
Бюджетные кредиты регионам

1000  
Докапитализация системно значимых банков через ОФЗ

150  
Докапитализация ВТБ из ФНБ

100  
Докапитализация Газпромбанка из ФНБ

300  
Выданные денег ВЭВ из ФНБ на санацию системообразующих предприятий

30  
Госгаранти по проекту финансирования

202,5  
Госгаранти по кредитам или облигационным займам

3  
Субсидии высокотехнологичному бизнесу для выхода на внешние рынки

7  
Имущественный внос в ВЭВ на возмещение части затрат на поддержку высокотехнологичного производства

3  
Субсидии Росси́мбанку на возмещение части затрат на поддержку высокотехнологичного производства

5  
Поддержка малых и инновационных предприятий

Источник: Минэкономразвития

Официальный сайт партии Справедливая Россия (spravedlivo.ru), Москва, 21 января 2015 20:24

## ГОСДУМА ОТКЛОНИЛА ЗАКОНОПРОЕКТ "СР" О ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

21 января Государственная Дума отклонила законодательную инициативу "СПРАВЕДЛИВОЙ РОССИИ". Проект федерального закона № 492569-6 "О внесении дополнений и изменений в Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" (в части установления дополнительных мер поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства)" представил один из его авторов Андрей Крутов. В поддержку данного законопроекта от фракции "СПРАВЕДЛИВАЯ РОССИЯ" выступила Наталья Петухова.

Андрей Крутов:

- Добрый день! Уважаемый Сергей Евгеньевич (Нарышкин, Председатель ГД РФ - Прим. ред. ), уважаемые коллеги, это законопроект, который внесла группа депутатов фракции "СПРАВЕДЛИВАЯ РОССИЯ". Он является частью пакета наших законопроектов, направленных на поддержку сектора малого и среднего предпринимательства, который мы внесли в Государственную Думу еще весной прошлого года.

Совершенно очевидно, что с тех времен ситуация в этом секторе только усугубилась. Поэтому и мы, как авторы, и как фракция считаем необходимым его принять.

Основная задача в условиях кризисных явлений в российской экономике - это, прежде всего, сохранение рабочих мест. И плюс необходимость их по возможности увеличивать и преумножать. А с учетом и непростой внешней обстановки, которая складывается вокруг России, мы, несомненно, должны нащупать какие-то точки экономического роста именно внутри нашей страны.

Сектор малого и среднего предпринимательства решает обе эти задачи, он сохраняет и создает рабочие места в России, и одновременно закладывает основу для будущего экономического роста.

Кроме того, совершенно очевидно, что несмотря ни на что, этот сектор является очень значимым для российской экономики, в нем занято 25% нашего активного населения, это почти 17 млн человек, и несмотря на то, что эта цифра ежегодно сокращается в результате непродуманных действий Правительства, объем занятых в этом секторе значительный. Кроме того, этот сектор производит порядка 30% товаров, работ и услуг в экономике.

Для того, чтобы эффективно его развивать и поддерживать, совершенно очевидно нужно определить приоритеты, по которым мы будем двигаться.

Мы для себя такой рейтинг проблем малого предпринимательства давным-давно составили. Первыми там стоят налоги и налогоподобные выплаты.

Второе - это доступ к финансовым ресурсам, в том числе к государственным бюджетным деньгам.

И третий пункт - это ограничение в целом свободы предпринимательства. И наш законопроект каждую из этих проблем отчасти затрагивает.

Теперь по основным пунктам, их, собственно, два, первый касается налогов.

Мы предлагаем в нашем законопроекте положение о недопустимости ухудшения налоговых условий для деятельности малых предприятий. Мы предлагаем не просто принять этот тезис, но и сделать его основным принципом государственной политики в отношении малого и среднего предпринимательства в России. Тем более, что подобные и созвучные идеи высказывал в своем Послании Президент Владимир Путин.

К сожалению, со стороны нашего Правительства в последние годы мы видим примеры совершенно противоположной политики, и результаты не заставляют себя долго ждать.

Так, в 2011 году только за счет увеличения социальных взносов мы потеряли 250 тыс. субъектов малого предпринимательства и юридических лиц, в 2013 году порядка 600 тыс. индивидуальных предпринимателей. Это про налоги.

Второе положение, базовое, которое мы предлагаем в нашем законопроекте, - это воссоздание полноценной инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства, причем, я подчеркну: воссоздание.

Эти положения успешно и продуктивно действовали и существовали в российском законодательстве с середины 90-х до начала 2000-х годов. И именно в эти годы этот сектор

экономики, сектор малого и среднего предпринимательства, развивался гораздо более динамично.

Мы предлагаем меры по организационной и финансовой поддержке, в том числе и в нашем законопроекте.

Прежде всего, мы предлагаем воссоздать Государственный комитет по поддержке малого и среднего предпринимательства, потому что совершенно очевидно, что департамент в рамках министерства не обладает теми необходимыми лоббистскими в хорошем смысле этого слова механизмами для поддержки этого сектора, для реального отстаивания его интересов.

И, во-вторых, в части финансовых мероприятий мы предлагаем воссоздать Федеральный фонд поддержки малого предпринимательства, который тоже существовал долгие годы и сейчас находится в стадии ликвидации. Необходимо сделать его основным оператором государственной программы по поддержке малого предпринимательства, которая, собственно, у нас в бюджете и существует.

Теперь очень коротко о замечаниях, которые высказаны в заключениях комитетов и иных структур. Прежде всего, замечания, касающиеся нашего предложения по госкомитету. Там есть аргументы о том, что это приведет к дублированию полномочий или распылению ответственности, но мы-то предполагаем, что это будет ровно наоборот, это позволит в рамках одной структуры эту ответственность и полномочия максимально сосредоточить.

Что касается фонда, мы считаем, что аккумулирование денежных средств и направление их на поддержку малого и среднего предпринимательства именно через механизм федерального фонда позволит максимально сконцентрировать и максимально эффективно использовать бюджетные ресурсы.

Но совершенно очевидно, что перед нами стоит задача - сократить количество посредников, стоящих на пути денег, которые идут в сектор малого и среднего бизнеса, в том числе и из бюджета.

Например, так называемый Банк поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП Банк), это структура, которая действует в рамках ВЭБа. Вначале ВЭБ дает деньги МСП Банку, потом МСП Банк дает деньги партнерам в регионах и только потом банки-партнеры выдают деньги субъектам малого предпринимательства. В результате маржа этого процесса, банковская маржа возрастает в два, в три раза. Ну, зачем нам лишние посредники? Их, очевидно, необходимо ликвидировать. И таким централизатором финансовых ресурсов может быть именно федеральный фонд.

В заключение я хочу сказать, что все те технические замечания, которые предъявлены к нашему законопроекту, конечно, были сформулированы в иной социально-экономической ситуации. Я думаю, что нынешняя ситуация дает нам возможность этими замечаниями пренебречь, доработать их ко второму чтению, но обязательно принять этот законопроект, как концепцию, сегодня. Малый и средний бизнес очень сильно нуждается в поддержке на государственном уровне.

Спасибо, уважаемые коллеги.

Наталья Петухова:

- Уважаемые депутаты, о малом бизнесе говорят очень много, и государство для этого дает немало поводов, то увеличивает налоги, то сокращает, то предоставляет "налоговые каникулы", то вводит местные сборы, то создаются какие-то государственные уполномоченные структуры, а потом они ликвидируются, потом вновь создаются другие и так далее. Однако при этом малый и средний бизнес, несмотря на всю эту несистемную суету, как был пасынком для государства, так и до сих пор им остается.

Я постоянно слежу за статистикой, в том числе и по малому бизнесу. И могу отметить, что в условиях, когда система статистики в целом совершенствуется и обеспечивает практически онлайн-доступ к самой свежей и полной информации по всем социально-экономическим вопросам и направлениям, нормальной статистики по малому и среднему бизнесу практически нет. Вопрос: почему ее нет? Ответ очевидный, потому что этот бизнес у государства не в приоритете.

Именно поэтому в рассматриваемом законопроекте предлагается сосредоточить внимание на малом бизнесе. А именно создать систему государственных институтов для развития управления малым бизнесом, такую систему, которая бы комплексно и последовательно развивала и отстаивала интересы малого и среднего бизнеса.

Именно поэтому предлагается ввести в практику представление ежегодного развернутого отчета о состоянии дел в малом бизнесе, о конкретных мерах по его государственной поддержке и об

эффективности этих мер. Мы очень много слышим о том, что что-то происходит, осуществляется бизнес, а о результатах, об эффективности не знаем ничего.

У малого бизнеса очень много нерешенных и нерешаемых годами проблем. Одна из главных - это кредитование малого бизнеса. В существующих обстоятельствах кредитование малого и среднего бизнеса фактически сворачивается, к нам поступает такая информация от предпринимателей.

Малый бизнес в этих условиях пострадает, так как у него практически отсутствуют в собственности сколько-нибудь качественные активы, которые можно было бы предоставить в залог.

Поэтому в законопроекте предлагается внести статью - фонды поддержки малого и среднего предпринимательства, и одной из основных задач этих фондов является предоставление финансовой помощи, в том числе, на безвозмездной прямой основе. Спасает ли сейчас положение Агентство кредитных гарантий? По нашему запросу Счетная палата проанализировала деятельность за те полгода, которые действует это агентство. Из пятидесяти млрд рублей, которые были предоставлены Правительством агентству, выдано всего 212 гарантий, а у нас почти 4 млн малых и средних предприятий, на сумму 1 млрд 400 млн рублей - это менее 3%. При этом в кредитных договорах в разделе "цель кредитования" даны, как правило, очень расплывчатые и неконкретные формулировки целей.

Очень часто встречается такая формулировка: вложение во внеоборотные активы. А это что может быть? Это могут быть не только основные средства, но и долгосрочные финансовые вложения, и доходные вложения в материальные ценности. То есть получается, что не в реальный бизнес, не в конкретную деятельность, а в личное обогащение, как всегда.

То есть опять создается очень сложная посредническая финансовая структура, и вместо прямой поддержки реальной экономики осуществляются вот такие сложные финансовые кругообороты, о которых уже говорилось.

Мы считаем, что необходимо поддержать этот законопроект - это повысит статус малого и среднего бизнеса в стране, обозначит его значимость для государства, повысит ответственность государства за состоянием дел в малом и среднем бизнесе.

Спасибо.

[http://www.spravedlivo.ru/5\\_66902.html](http://www.spravedlivo.ru/5_66902.html)

# БИЗНЕС

Независимая газета, Москва, 22 января 2015

## ВЛАДИМИР ПУТИН ПЕРЕЛОЖИЛ ВИНУ ЗА КРИЗИС НА ВНЕШНИЙ МИР

Автор: Анастасия Башкатова

Даже бизнес просит ввести обязательную продажу валютной выручки экспортерами. Правительство и предприниматели разработали два разных антикризисных плана. Различия между этими планами принципиальные. Правительство вчера объявило, что собирается найти для борьбы с кризисом 1,4 трлн руб., в том числе в виде госгарантий. Правда, список всех антикризисных мер еще окончательно не составлен, предупредил первый вице-премьер Игорь Шувалов. При этом расходы бюджета будут урезаны на 10-15%, сообщил вчера в Давосе вице-премьер Аркадий Дворкович. Однако бизнес требует от властей иного - снижения налогов и введения обязательной продажи половины валютной выручки. Такой антикризисный план направит президенту Владимиру Путину организация малого и среднего предпринимательства "Опора России".

Бюджетные расходы в этом году могут сократить на все, кроме социальных и военных сфер. "Мы сократим часть расходов. Но не будем сокращать бюджет в два раза. Мы сократим на 10%, может быть, 15%. Наиболее вероятно - на 10%", - сообщил вчера вице-премьер Аркадий Дворкович на Всемирном экономическом форуме в Давосе.

Поводов для экономии у России два - дешевая нефть и низкий внутренний спрос. Так, Дворкович допустил, что котировки могут краткосрочно обвалиться даже до 25-30 долл. за баррель, но потом они отскочат, и в среднем по году цена будет несколько выше текущих уровней. Дворкович ожидает, что "низкие цены на нефть сохранятся долго", поэтому некоторые проекты станут менее выгодными и в России произойдет сокращение нефтедобычи. "Мы можем потерять максимум 10% добычи - около 1 млн барр. в сутки", - сказал вице-премьер.

По словам Дворковича, Россия сможет сбалансировать бюджет при любой цене на нефть. Проблемы начинаются, когда к дешевой нефти добавляется низкий внутренний спрос. Все вместе это чревато экономическим спадом.

Так что бюджет придется, видимо, подсократить. "У нас есть возможности снижения расходов бюджета везде, кроме социалки. Пока оснований для снижения военных расходов нет.

Важно сделать армию эффективной, вооруженной, современной. Это будет дешевле, чем отложить эти расходы", - пояснил он.

А вот ряд инвестпроектов и "неэффективных субсидий", как следовало из слов вице-преьера, может попасть под секвестр.

При этом государство будет направлять бюджетные и резервные средства на "наиболее важные приоритеты". По словам Дворковича, в первом квартале 2015 года ключевой приоритет - стабильность банковской системы, а в целом в 2015 году приоритет правительства - поддержание стабильности финансово-бюджетной системы. Даже с низкими суверенными рейтингами мы найдем возможности для финансирования наших приоритетов, добавил вице-премьер.

Конечно, российская экономика чувствует себя не лучшим образом, однако особой катастрофы сейчас тоже не происходит. Как рассказал Дворкович в Давосе, опасности дефолта сейчас нет,

массовых протестов из-за бюджетной экономии скорее всего не будет, роста потребительских цен власти постараются избежать, уровень жизни в стране лучше, чем 5-10 лет назад, безработица и госдолг относительно низкие, рубль прекратит падение, как только нефть стабилизируется на любом уровне.

Тревожная нотка прозвучала лишь в ответе на вопрос о возможности введения валютных ограничений. "Никогда не говори "никогда", - сказал Дворкович и тут же добавил: - Но президент и правительство заявили, что мы этого делать не будем".

Менее радужную картину мира обрисовал вчера на форуме в Давосе экс-министр финансов Алексей Кудрин. Рецессия российской экономики продлится два года, за это время иностранные компании скорее всего частично свернут бизнес в России, режим антироссийских санкций при этом может продлиться три года, России потребуется как минимум 10 лет, чтобы восстановить статус рубля, - перечислял Кудрин российские перспективы как инвесторам, так и журналистам.

Экс-министр немного подсластил прогнозы заверением, что у России есть шанс сохранить суверенный кредитный рейтинг на инвестиционном уровне. Также Кудрин вчера дал совет правительству тратить Резервный фонд такими темпами, чтобы его объема хватило на три года при прогнозной цене на нефть в 60 долл. за баррель.

Представители крупнейших российских банков тоже вчера не отличались оптимизмом.

Как передает Интерфакс, глава ВТБ Андрей Костин считает, что "этот год будет самым сложным для российской экономики".

"Процесс приватизации и процесс выхода на открытый рынок остановился, и мы вынуждены развернуться к единственному источнику - государству. И конечно, это не путь, о котором мы мечтали. Но у нас нет большого выбора в настоящий момент", - сказал он.

Одновременно с Давосским форумом кризис и антикризисные меры обсуждались вчера и на специальном совещании у Владимира Путина, у которого, как уточнил Дворкович, слишком много дел в России, чтобы ехать в Швейцарию.

Президент объяснил, почему Россия снова в кризисе. Сегодняшние проблемы в стране спровоцированы извне. "Хотел бы напомнить, что это не первая ситуация подобного рода, которую мы проходим. В 2008 и 2009 годах мы это проходили. И тогда тоже кризис пришел извне. Он начался с обрушения ипотечной системы в США", - пояснил Путин. Теперь катализатор кризиса - ситуация на внешних сырьевых рынках.

Санкции при этом, как следовало из объяснений президента, малозначительны для российской экономики. "Если говорить о так называемом санкционном эффекте, то напомню, что в условиях кризиса 2008 года желающих предоставлять кредиты российским финансовым учреждениям тоже что-то я не припомню", - сказал Путин. В 2008 году Россия решала свои проблемы "исключительно собственными средствами, опираясь на наши институты развития и имеющиеся резервы, и в этом смысле мало что изменилось", - сказал Путин.

Почти не изменилась и сама структура российской экономики - признал президент. Но теперь внешние обстоятельства подталкивают страну ускориться со структурными изменениями.

В свою очередь, глава Минэкономразвития Алексей Улюкаев на вчерашнем совещании у президента доложил, что его ведомство во вторник внесло антикризисный план в правительство. А первый вице-премьер Игорь Шувалов объявил, во сколько обойдется стране реализация этой антикризисной программы - почти в 1,4 трлн руб.

" Этот план потребует больших ресурсов для того, чтобы его исполнить. Те мероприятия, которые сейчас обозначены в плане - он неокончательный, - мы будем их дорабатывать и дополнять. Скорее всего он будет расширяться, - сказал Шувалов. - По этому плану сейчас нам необходимо профинансировать мероприятий на 1 трлн 375 млрд рублей. Это деньги не прямого расхода федерального бюджета. Есть часть непрямых расходов, часть предусматривается в виде выделения государственных гарантий, часть - средства Фонда национального благосостояния".

По словам Шувалова, президент в целом одобрил такой антикризисный план.

Также первый вице-премьер подтвердил, что бюджет будет меняться. По его словам, Минэкономразвития поручено представить к 1 февраля новый прогноз социально-экономического развития, исходя из которого правительство скорее всего к концу февраля подготовит поправки к федеральному закону о бюджете на 2015 год.

Пока власти обсуждали, кто виноват и что делать, представители бизнеса подготовили свой вариант антикризисных мер, ведь, похоже, правительство не торопилось учитывать позицию предпринимателей, которым вроде бы обещало поддержку.

Вчера "Опора России" обнародовала свою версию антикризисных мер для малого бизнеса. Список из 25 предложений скоро будет направлен президенту.

В частности, бизнесмены предлагают отсрочить введение торгового сбора с 1 июля 2015 года на ближайшую перспективу; снизить налоговую нагрузку по налогу на прибыль за счет федерального компонента с 20% до 18%; сократить численность аппарата контрольно-надзорных органов на 20%; снизить ключевую ставку Центробанка с 17% до 12%; предусмотреть возможность участия субъектов малого и среднего предпринимательства в проектном финансировании.

Но настоящей сенсацией этого списка мер стало требование ввести обязательную продажу экспортерами 50% валютной выручки.

Ведь, как поясняет президент "Опоры России" Александр Калинин, "отказ от введения обязательной продажи валютной выручки в условиях санкций и высокой емкости валютного рынка приведет к тому, что единственный крупный продавец валюты в лице Банка России будет вынужден тратить ограниченные резервы для стабилизации ситуации".



Ведомости, Москва, 22 января 2015

## КОСМОС КАК КОРПОРАЦИЯ

Автор: Алексей Никольский

Правительство внезапно предложило объединить созданную меньше года назад Объединенную ракетно-космическую корпорацию с Российским космическим агентством в одну госкорпорацию "Роскосмос" по примеру "Росатома". Президент согласился

Орбита и рубли

Официальный бюджет Роскосмоса в 2014 г. составил 166 млрд руб. Всего проведено 32 запуска ракет-носителей (больше всех в мире), из них только один оказался неудачным.

Премьер Дмитрий Медведев предложил вчера президенту Владимиру Путину объединить Объединенную ракетно-космическую корпорацию (ОРКК), куда входят предприятия аэрокосмической промышленности, и Федеральное космическое агентство (Роскосмос) в единую корпорацию "Роскосмос". Ее руководителем Медведев предложил назначить гендиректора ОРКК Игоря Комарова. Позднее Медведев встретился с Комаровым и поручил ему подыскать работу руководителю Роскосмоса Олегу Остапенко в структурах ОРКК.

"Мне кажется, это правильное предложение", отвечал Путин, сказавший еще, что новая корпорация будет аналогична госкорпорации "Росатом".

Представители ОРКК и Роскосмоса от комментариев отказались, человек в аппарате зампреда правительства Дмитрия Рогозина (курирует космическую отрасль) сообщил, что в четверг под руководством Рогозина пройдет совещание, где будут обсуждаться конкретные формы создания новой корпорации.

По словам человека из Роскосмоса, у новой структуры будет форма госкорпорации, а значит, в Думу надо будет внести отдельный закон о ее создании. Однако пока нет ясности, будет ли эта госкорпорация такой же, как "Росатом", т. е. получать средства напрямую из бюджета, или же, как "Ростех", получать их через Министерство промышленности и торговли.

Первую модель реформирования космической отрасли предлагал в 2013 г. покойный руководитель Роскосмоса Владимир Поповкин, однако была принята другая модель с акционированием прежде подведомственных Роскосмосу ФГУПов и их объединением в ОАО "ОРКК", которое возглавил близкий к гендиректору "Ростеха" Сергею Чемезову гендиректор "АвтоВАЗа" Комаров.

Скрытой причиной внешне неожиданного решения об объединении ОРКК и Роскосмоса, отчасти возвращающего отрасль к предложениям Поповкина, стал непубличный конфликт между Комаровым и Остапенко они так и не поделили полномочия в отрасли, говорит топ-менеджер предприятия космической промышленности, а победил в конфликте Комаров.

Иногда конфликт выходил и на публику например, когда ОРКК заявила о неправомерности объявленного Роскосмосом конкурса на замещение должности гендиректора НПО "Энергомаш", после чего этот конкурс был отменен.

Иван Моисеев из Института космической политики надеется, что нынешнее решение временное и во многом вынужденное взаимодействие между космической отраслью и Роскосмосом в последнее время наладить было трудно, в самой отрасли сложилась сложная ситуация и требовались срочные действия, поэтому стандартные процедуры взаимодействия между правительственным органом (Роскосмосом) и промышленностью стали тормозом. В то же время объективно космонавтике нужен свой орган исполнительной власти, поскольку в ней много направлений, связанных в том числе с международным сотрудничеством и обороной, и без национальной космической администрации, такой как нынешний Роскосмос, американское NASA или европейское ЕКА, обойтись непросто, говорит эксперт. Отсутствие национальной космической администрации в модели превращения отрасли в госкорпорацию стало одной из

причин отказа от этого пути в 2013 г. и совершенно неясно, как без нее удастся поддерживать международное сотрудничество, сказал и человек, близкий к Роскосмосу: свои агентства есть у всех стран мира от США до Нигерии. Очевидно, вопрос будет решен в законе о новой госкорпорации, возражает топ-менеджер одного из предприятий космической отрасли: "Росатом" тоже ведет обширное международное сотрудничество и это как-то получается.

Остапенко был сторонником амбициозных космических программ создания сверхтяжелой ракеты-носителя, необходимой для экспедиций в дальний космос, национальной пилотируемой космической станции и ряда других дорогостоящих проектов. По мнению чиновника Роскосмоса, скорее всего многие из этих проектов будут перенесены в будущее.

Сложившаяся кризисная экономическая ситуация и необходимость в изменившейся для России международной обстановке сосредоточиться на укреплении обороноспособности приведет к тому, что многие амбициозные космические проекты могут быть отложены на будущее, согласен директор Центра анализа стратегий и технологий Руслан Пухов.

Космическим стартам потребовалось единое руководство

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/article/827971/kosmos-kak-korporaciya>

## **СУД ПОВТОРНО РАССМОТРИТ ИСК ВЭБА К "ПОРТУ СОЧИ ИМЕРЕТИНСКОМУ" И "ИМЕРЕТИНСКОЙ СТИВИДОРНОЙ КОМПАНИИ" НА 5,3 МЛРД РУБ**

Москва. 21 января. ИНТЕРФАКС-АФИ - Арбитражный суд Московского округа в понедельник, 19 января, отменил решение судов нижестоящих инстанций в части взыскания в пользу Внешэкономбанка с ГК "Олимпстрой" задолженности в размере 4,3 млрд рублей, а также взыскания солидарно с ООО "Имеретинская стивидорная компания" и ООО "Порт Сочи Имеретинский" долга в размере 4,6 млрд рублей и неустойки в размере 745,6 млн рублей.

Как сообщается в информации на сайте суда, суд отказал в иске к ГК "Олимпстрой".

Кассационный суд решил направить на новое рассмотрение в Арбитражный суд Москвы дело в части взыскания задолженности в размере 4,6 млрд рублей и неустойки 745,6 млн рублей с ООО "Имеретинская стивидорная компания".

Суд также отменил приостановление исполнения решения судов первой и апелляционной инстанций.

Ранее сообщалось, что Девятый арбитражный апелляционный суд в октябре 2014 года оставил в силе решение Арбитражного суда Москвы, который 14 апреля удовлетворил иск ВЭБа о взыскании солидарно с ООО "Порт Сочи Имеретинский", ООО "Имеретинская стивидорная компания" и госкорпорации "Олимпстрой" около 5 млрд рублей.

Суд тогда отклонил жалобы ООО "Порт Сочи Имеретинский" (подконтрольно "БазЭлу" Олега Дерипаски), ООО "Имеретинская стивидорная компания" и "Олимпстрой" на решение суда первой инстанции о взыскании с них в пользу Внешэкономбанка около 5 млрд рублей. Из взыскиваемой суммы 3,6 млрд рублей составляет основной долг.

Арбитражный суд Московского округа 2 декабря 2014 года по заявлению "Олимпстрой" приостановил исполнение решения судов нижестоящих инстанций до завершения производства в кассационной инстанции.

Строительство порта было предусмотрено "Программой строительства олимпийских объектов и развития Сочи как горноклиматического курорта", утвержденной правительством РФ в 2007 году.

Инвестиции в проект составили 6 млрд рублей, 4 млрд рублей из которых были выделены ВЭБом ООО "Порт Сочи Имеретинский" в виде кредита. Поручителем по займу выступил "Олимпстрой". Планировалось, что кредит будет выплачиваться за счет доходов, которые порт планировал заработать на перевалке обещанных "Олимпстроем" олимпийских грузов. Однако в итоге обещанный грузопоток через порт так и не пошел.

Как заявлял "Интерфаксу" представитель порта, из обещанных порту 14 млн тонн грузов за период с апреля 2010 года по март 2013 год было перевалено чуть более 3 млн тонн.

Согласно данным базы "СПАРК-Интерфакс", убыток ООО "Порт Сочи Имеретинский" за период с 2008 года по 2013 год составил 276 млн рублей. В результате порт не смог обслуживать кредит.

В 2013 году ООО "Порт Сочи Имеретинский" подало два иска - к "Олимпстрою" и ВЭБу. В первом случае порт пытался получить 4 млрд рублей упущенной выгоды, во втором - изменить условия кредитного договора. Оба иска пока находятся в процессе рассмотрения.

"БазЭл" планировал до 2015 года перепрофилировать грузовой терминал "Порта Сочи Имеретинский" под яхтенную марину и уже от доходов бизнеса расплачиваться по долгам перед ВЭБом.

"Вся задолженность по состоянию на сегодняшний день взыскана в полном объеме", - сообщил "Интерфаксу" представитель банка в ответ на запрос о точной сумме задолженности ООО "Порт Сочи Имеритинский" перед ВЭБом.

ГК "Олимпстрой" была создана в 2007 году для подготовки и проведения Олимпийских и Паралимпийских зимних игр 2014 года в Сочи. В июле 2014 года президент России Владимир Путин подписал распоряжение о ликвидации "Олимпстроя" в связи с выполнением компанией стоявших перед ней задач. Компания находится в стадии ликвидации.

Служба финансово-экономической информации

## СОЧИ ВМЕСТО КУРШЕВЕЛЯ

Автор: Алексей Пастушин, Денис Пузырев, Анна Дерябина

Жилье в Красной Поляне дорожает, как на ведущих горнолыжных курортах мира. Кластер в Сочи впервые попал в мировой рейтинг горнолыжных курортов с быстро дорожающей жилой недвижимостью, составленный Knight Frank. За год, завершившийся в июне 2014-го, цена на жилье в районе Красной Поляны увеличилась на 4%, что обеспечило городу 11-е место в списке. По сути, это единственная альтернатива европейским и американским курортам для лыжников и сноубордистов, объясняют консультанты.

Куршевель подешевел

Эксперты консалтинговой компании Knight Frank составили рейтинг 20 мировых горнолыжных курортов, где недвижимость дорожала наиболее высокими темпами. Выяснилось, что средняя цена 1 кв. м жилья в районе Красной Поляны выросла с июня 2013-го по июнь 2014-го на 4%, до €3,602 тыс. Почти такой же рост - на 4,9% - Knight Frank зафиксировала в швейцарском Давосе (см. таблицу).

Самой высокой ценой на шале и апартаменты в Швейцарии может похвастаться высокогорная деревушка Церматт: за год средние цены за 1 кв. м здесь выросли на 5,5%, до €24,535 тыс. В то же время популярный среди российской бизнес-элиты французский Куршевель подешевел к середине 2014-го на 6,5%, до €18,700 тыс. Дороже, чем в Куршевеле, квадратные метры продавались на швейцарских курортах Гштаад (€19,204 тыс., +3,7% за год) и Санкт-Моритц (€19,538 тыс., +1,6%).

В глобальных лидерах по росту цен оказались новозеландский курорт Квинстаун (+24,8%), а также американские Аспен (+20,7%) и Вейл (+19%). В то же время недвижимость во Франции и Италии становилась все более доступной. Помимо Куршевеля курортное жилье дешевет в итальянской Кортине д'Ампеццо (-11,8%) и французском Мерибеле (-4,3%).

"Горнолыжная недвижимость Франции дешевет вслед за всем рынком недвижимости в стране уже не первый год, - отмечает партнер Kalinka Group Леонид Кронгауз. - В свое время она была сильно переоценена, цены на нее не снижались в кризисные 2008-2009 годы. Сейчас экономика страны испытывает проблемы, на что не может не реагировать рынок". На этом фоне экономика США смотрится выигрышно, инвесторы верят в нее и вкладывают деньги в горнолыжные объекты, считает Кронгауз.

Квинстаун и Аспен подорожали

Рост цен на недвижимость в Квинстауне эксперты связывают с туристическим бумом на этом направлении: по данным статистического бюро Новой Зеландии, в 2014 году курорт посетили более 810 тыс. туристов, из которых 65% были иностранцами. Горнолыжный сезон на этом курорте приходится на месяцы, когда в Европе и США наступает лето, и это добавляет ему популярности. Кроме того, в окрестностях снимались фильмы "Властилин колец" и "Хоббит" Питера Джексона. По данным компании Destination Queenstown, расходы иностранных туристов на курорте в 2014-м впервые превысили \$1 млрд. Средняя стоимость квартиры или небольшого дома в окрестностях Квинстауна, по данным новозеландского портала Stuff, составляет \$720 тыс. Продажи недвижимости на знаменитом американском горнолыжном курорте Аспен в штате Колорадо в прошлом году показали рекордные значения с 2007 года. По данным ежегодного исследования Aspen Real Estate Market Intelligence report, за минувший год средняя цена продававшихся в Аспене шале выросла на 23%, до \$2,8 млн. Всего было закрыто 315 сделок стоимостью \$1,1 млрд, годом ранее - 276 с оценкой \$793 млн. Исследователи отмечают, что самый ощутимый рост был зафиксирован в высокоценовом сегменте - свыше \$7,5 млн за дом, а реализация относительно недорогих шале - за \$1-2 млн - упала в связи с дефицитом

предложения в этом сегменте. Средняя стоимость квадратного метра в Аспене, по данным этого исследования, в 2014 году составила \$12,6 тыс. Общий объем предложения - 956 домов, годом ранее на продажу выставялось 1078 объектов.

Свои горки

"Еще полтора-два года назад Сочи и Красная Поляна выглядели, мягко говоря, не слишком презентабельно, - вспоминает заместитель директора по развитию индустрии гостеприимства CBRE Станислав Ивашкевич. - Теперь же в глазах среднестатистического россиянина это городсад, серьезно отстроенный к Олимпиаде".

"Спрос на недвижимость здесь рос существенно более высокими темпами сразу после объявления Сочи столицей зимней Олимпиады, - добавляет гендиректор агентства Tweed, предлагающего недвижимость классов бизнес и премиум, Ирина Могилатова. - Не знаю, почему Knight Frank только сейчас включили город в свой рейтинг, но 4% - это меньшая динамика из того, что наблюдалось еще пару лет назад".

В будущем спрос на недвижимость в Сочи может вырасти больше, утверждает руководитель интернет-центра зарубежной недвижимости Tranio.ru Георгий Качмазов. "К Олимпиаде было построено много первоклассных объектов инфраструктуры, благодаря которым Сочи встал на один уровень со многими европейскими курортами. Еще полтора-два года назад Сочи и Красная Поляна выглядели, мягко говоря, не слишком презентабельно с кими курортами, - объясняет он. - Сыграет свою роль и упавший рубль: и без того небольшой объем покупок россиянами горнолыжной недвижимости в Европе сейчас еще больше снизился. Для россиян, получающих зарплату в рублях, подорожали и отдых за рубежом, и заграничная недвижимость, поэтому многие предпочли отечественные курорты".

Цены в популярной "Розе Хутор" в праздники поднялись до 2,6 тыс. руб. за день катания против 1,8 тыс. руб. в короткий предолимпийский сезон, шесть дней катания стоили около 10 тыс. руб. Средний чек за обед в ресторанах на территории горнолыжных комплексов "Газпром", "Роза Хутор" и "Горная карусель" в праздники составил 1,5 тыс. руб., в зоне фастфуда - 500-700 руб., рассказали РБК в туристической компании "Реинфо", специализирующейся на корпоративном отдыхе в Сочи.

Об интересе россиян к отечественным горнолыжным базам свидетельствуют и данные сервиса Aviasales: первое место в рейтинге самых продаваемых направлений на новогодние праздники занял не прошлогодний лидер, тайский Бангкок, а Сочи, занимавший в прошлые новогодние праздники четвертую строчку. По данным сервиса, число запросов по сочинскому направлению за год выросло на 338%. Из других популярных внутренних направлений выделяются Симферополь, Краснодар, Минеральные Воды и Санкт-Петербург.

Специалисты Knight Frank зафиксировали растущий интерес к недвижимости самого высокого ценового сегмента в Сочи - около 100 млн руб. за объект. "На горнолыжных курортах Сочи есть предложения от 5 млн руб. за апартаменты до 150 млн руб. за дома, - рассказывает руководитель отдела зарубежной недвижимости Knight Frank Марина Кузьмина. - За последние два-три года средний бюджет покупки был в районе 8-10 млн руб., но сейчас мы стали получать больше запросов на более дорогие объекты недвижимости на черноморском побережье".

Средняя цена 1 кв. м жилья в районе Красной Поляны выросла с июня 2013-го по июнь 2014-го на 4%, до €3,602 тыс.

Главные продавцы сочинских шале - Сбербанк и Потанин

"Горная карусель" Сбербанка Этот горнолыжный курорт является одним из крупнейших жилых объектов, построенных к Олимпиаде 2014 в горнолыжном кластере Красной Поляны. Строительство курорта обошлось в 77,2 млрд руб., из них 52,3 млрд руб. было выдано ВЭБом в кредит. В "Горную карусель" входит проект "Горки-город" - апартаменты, частные дома и гостиницы (номерной фонд - около 3,1 тыс. номеров и 7 тыс. мест), а также горнолыжный комплекс, протяженность трассы которого составляет около 70 км.

Глава Сбербанка Герман Греф неоднократно говорил о желании избавиться от непрофильного актива. Включение Сочи в число игорных зон, где разрешено создание казино, было воспринято многими экспертами как попытка сделать объекты "Горки-города" более привлекательными для потенциальных инвесторов.

18 декабря 2014 года ФАС одобрила покупку 96,91% непубличного акционерного общества "Красная Поляна", которому принадлежит недвижимость Сбербанка на курорте, компании "Центр "Омега" (владелец - Краснодарский край).

К Олимпиаде на территории Сочи было возведено 35 гостиниц на 20 тыс. номеров, в том числе пять отелей уровня 3-5 звезд ("Айвазовский", Azimut 4\*, Radisson Blu, Bridge Resort и "Бархатные

сезоны”) - вплотную к шестикилометровой набережной. В горном кластере были построены гостиницы сетей Marriott, Mercure, Rixos, Golden Tulip. В июле-августе заполняемость некоторых отелей составила 75-90%, менее успешные были заполнены всего на 30%. По оценкам экспертов, за год средняя заполняемость отелей должна составить не более 40-50%. К концу летнего сезона стоимость номеров в апартаментах и гостиницах четыре - пять звезд в среднем составляла от 1,2-1,8 тыс. до 3,5-4,5 тыс. руб. в сутки.

"Роза Хутор" Потанина Другой сочинский горнолыжный курорт - "Роза Хутор", построенный на средства главы "Интерроса" Владимира Потанина, - планирует со временем продать 60% номерного фонда в горной Олимпийской деревне. Пока он используется в качестве отеля экономкласса (стоимость квадратного метра там составляет около 190 тыс. руб.). В "Горки-городе" апартаменты продаются дешевле, но спрос на те и другие пока низкий.

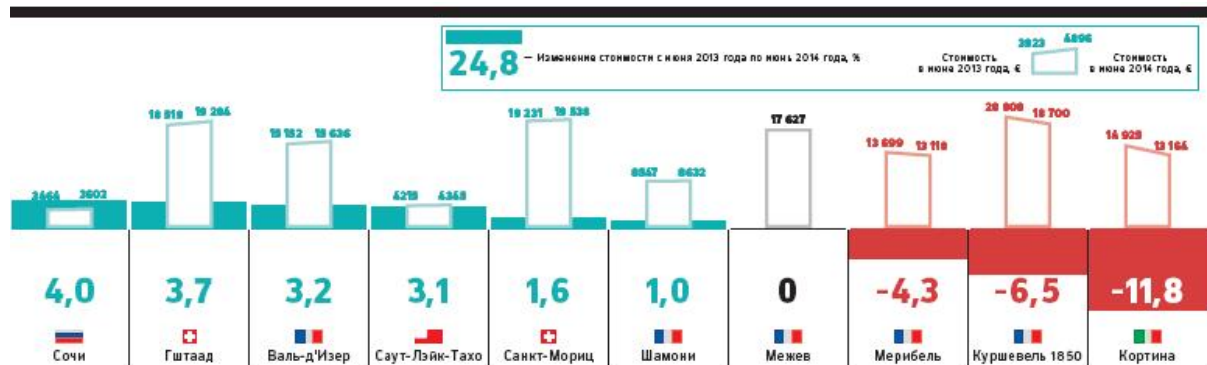
"Роза Хутор" ожидает, что годовая выручка горнолыжного курорта первоначально составит 2-3 млрд руб., затем компания должна выйти на 5 млрд руб. Максимальная пропускная способность курорта "Роза Хутор" составляет 2-3 млн человек в год, летом его посетили около 300 тыс. человек, зимой ожидалось 600-700 тыс. посетителей. Содержание курорта, по утверждению владельцев, обходится им в 2 млрд руб. в год.

Недвижимость в Сочи дорожает почти так же быстро, как в швейцарском Давосе.

Как изменилась средняя стоимость квадратного метра недвижимости на горнолыжных курортах премиум-класса



Источник: Knight Frank



Президент в целом поддержал антикризисный план

<http://www.vedomosti.ru/politics/news/38514751/plan-bez-deneg>

Forbes.ru, Москва, 21 января 2015 18:39

## СТАЛИ ИЗВЕСТНЫ ДОЛИ РОТЕНБЕРГА И ЕГО ПАРТНЕРОВ В ШЕРЕМЕТЬЕВО

Автор: Борис Грозовский

Миллиардер Аркадий Ротенберг владеет пакетом в 34,7% в компании TPS Avia Holding Ltd, контролирующей частные активы в аэропорту Шереметьево, а семьи миллиардеров Александра Пономаренко и Александра Скоробогатко остальной долей в 65,3%, сообщило в среду агентство ТАСС со ссылкой на представителя TPS.

Он сообщил агентству, что в рамках деофшоризации частные активы аэропорта переведены в российскую юрисдикцию - на компанию "Шереметьево Холдинг. Эта компания и примет участие в приватизации государственных активов Шереметьево.

Частные акционеры консолидировали в "Шереметьево Холдинг" семь компаний, в том числе "Автопарк-М" (100%), "МАШ Реклама" (100%), "Москва Карго" (74,9%), "Аэро-Шереметьево" (50%) и "В.И.П.- интернешнл" (49%).

В июне 2014 года руководство международного аэропорта "Шереметьево" определилось с консолидацией активов, в периметр которой войдут компании, подконтрольные TPS Avia.

"Шереметьево Холдинг" контролируется кипрской компанией TPS Avia Holding Ltd. Компания продолжает напрямую контролировать ряд частных активов "Шереметьево", в том числе имеет 100% в компании "Грузовой комплекс Шереметьево" (строит новый грузовой терминал) и 51% в "Империял Дьюти Фри" (торговля в магазинах duty-free).

Консолидировать имущество, необходимое для обеспечения эффективного функционирования московских аэропортов, поручил в 2013 году президент России Владимир Путин. Аэропорт "Шереметьево" нанял банк Morgan Stanley для определения списка предприятий, которые вольются в аэропорт.

В январе 2015 года первый вице-премьер Игорь Шувалов заявил о планах консолидировать множество разрозненных юридических лиц в одну крупную холдинговую компанию. В ней будут только две группы акционеров, в том числе Россия и существующие частные акционеры. Он пообещал завершить процедуру в ближайшее время.

В настоящее время основным акционером международного аэропорта "Шереметьево" является Росимущество (83,04%). У "Аэрофлота" - 8,9%, ВЭБа - 4,2% и ВТБ - 3,7%. Аэропорт "Шереметьево" включен в список приватизации и государство планирует полностью выйти из ОАО "Международный аэропорт "Шереметьево" до 2016 года, сообщала ранее глава Росимущества Ольга Дергунова.

<http://www.forbes.ru/news/278213-stali-izvestny-doli-rotenberga-i-ego-partnerov-v-sheremetev>